



RELEASE DE

Resultados 1T25

Sumário

03 Mensagem da Administração

04 Destaques

05 Principais Indicadores

06 A Companhia

07 Desempenho Operacional

18 Desempenho Financeiro

32 Anexos

Mensagem da Administração

No primeiro trimestre de 2025, o Paraná Banco apresentou uma performance operacional e financeira robusta e consistente, com lucro líquido de R\$ 53,9 milhões, crescimento de 188,9% em relação ao mesmo período de 2024, e retorno sobre o patrimônio líquido (ROAE) de 16,7%. A originação total alcançou R\$ 3,5 bilhões, alta de 61,6% na comparação anual e a originação liberada superou R\$ 1,1 bilhão, estabelecendo um recorde histórico para o Banco. Como resultado, a carteira de crédito encerrou o trimestre em R\$ 8,5 bilhões, avanço de 18,7% sobre o primeiro trimestre do ano anterior.

Seguimos ampliando nossa presença no mercado e ajustando as frentes comerciais para capturar oportunidades em produtos e segmentos mais rentáveis, mantendo o foco em medidas de eficiência e diversificação de produtos. Nesse sentido, apresentamos um resultado operacional de R\$ 44,4 milhões, crescimento de 90,7% frente ao mesmo período de 2024.

Entre os destaques, ressaltamos o desempenho da carteira de FGTS, que atingiu R\$ 1,1 bilhão nesse trimestre, um aumento de 220,4% na comparação anual, confirmando a estratégia acertada de ampliar a atuação em produtos lucrativos com características atrativas e de baixo risco. Além da produção orgânica, iniciamos, em meados de 2024, iniciativas inorgânicas com a aquisição de carteiras, aproveitando oportunidades de mercado para acelerar nosso crescimento.

No consignado INSS, tivemos avanços relevantes, como a elevação do teto da taxa de juros para 1,85% ao mês, a ampliação do prazo máximo das operações para 96 meses e o reajuste dos benefícios do INSS, medidas que reforçaram a atratividade da modalidade e sustentaram o avanço da operação.

Em relação a nova modalidade do consignado privado, o Crédito do Trabalhador, criado no final do trimestre pelo Governo, estamos em fase avançada de estruturação para ofertar o produto em nossa estrutura. Esse produto, similar ao consignado público, é destinado aos trabalha-

dores celetistas, com desconto em folha. O novo mecanismo possui taxas atrativas e dispensa a necessidade de formalização de parcerias diretamente com as empresas, tendo em vista que o lançamento ocorre diretamente via eSocial. Nossa entrada nessa modalidade reforça a estratégia de buscar produtos mais rentáveis e complementares aos já oferecidos.

Paralelamente, nosso *roadmap* também prevê a reestruturação do cartão con-

signado, o que deve fortalecer ainda mais nosso crescimento ao longo dos próximos trimestres, e ampliar a diversificação do portfólio.

Em linha com nossa estratégia atual, estamos posicionados para atender plenamente o mercado endereçável composto por servidores públicos e aposentados e pensionistas do INSS. Com a incorporação recente do produto FGTS já em operação e, futuramente, com a entrada do consignado privado, ampliaremos nosso alcance para incluir também os trabalhadores celetistas. Nossa base de clientes segue em expansão, alcançando a marca de 1,8 milhão de clientes, um avanço de 157,3% em relação ao 1T24. Esse crescimento contínuo é fundamental para o fortalecimento da estratégia de *cross-selling* do Banco, com o objetivo de ampliar a rentabilidade por meio da oferta de produtos complementares ao nosso portfólio atual.

Um marco importante foi o reposicionamento estratégico de suas lojas próprias, no mês de abril, transformando-as em um canal de atendimento remoto, denominado loja digital, alinhando-se ao perfil cada vez mais digitalizado de nossos clientes. Essa transição fortalece nossa eficiência operacional e proporciona maior conveniência para o nosso cliente.

Mantivemos indicadores financeiros sólidos e um passivo diversificado e controlado. Encerramos o período com uma carteira de captação de R\$ 9,8 bilhões e com um caixa total de R\$ 2,1 bilhões. Além disso, preservamos uma estrutura sólida de capital, com índice de Basileia de 16,6%, assegurando a robustez necessária para sustentar o crescimento de nossas operações.

Nossas controladas se destacam nos seus setores de atuação, contribuindo com nossa estratégia de diversificação de receitas e compõem parcela pertinente do resultado do Banco. A corretora Paraná Seguros apresentou excelente resultado nesse trimestre com aumento de 102% em seus prêmios ao finalizar o período com R\$ 47,5 milhões emitidos e alcançou uma expressiva taxa de penetração de 79,2% nos canais próprios. O grupo segurador, Junto Seguros, segue como referência nos segmentos de seguro garantia e resseguros, com R\$ 181,1 milhões em prêmios emitidos líquidos de cancelamento no período.

Ao longo do ano, seguiremos comprometidos com a execução das nossas estratégias de crescimento, priorizando operações com maior rentabilidade e o desenvolvimento contínuo de produtos alinhados ao perfil dos nossos clientes, contribuindo para a maior qualidade dos resultados. Reiteramos nosso compromisso com a manutenção de níveis elevados de capital e liquidez, fundamentais para assegurar a solidez e a estabilidade necessárias ao alcance de nossos objetivos.

"O Paraná Banco apresentou uma performance operacional e financeira robusta e consistente, com lucro líquido de R\$ 53,9 milhões, crescimento de 188,9% em relação ao mesmo período de 2024, e um ROAE de 16,7%."

Destaques

1T25



Lucro Líquido

R\$ **53,9** milhões

▲ **188,9%** vs 1T24

Carteira de Crédito

R\$ **8,5** bilhões

▲ **18,7%** vs 1T24

Base de Clientes

1,8 milhão

▲ **157,3%** vs 1T24

Originação Total

R\$ **3,5** bilhões

▲ **61,6%** vs 1T24

Carteira Colateralizada

100%

em consignado INSS e convênios públicos, bem como FGTS

Taxa de Penetração

79,2%

do seguro prestamista no canal proprietário

Caixa Total

R\$ **2,1** bilhões

apresentamos elevado nível de liquidez

Cross-sell

60,1%

de seguros no INSS

S&P Global

brAA+ Longo Prazo

Perspectiva Estável

Fitch Ratings

AA-(bra) Longo Prazo

Perspectiva Estável

RISKBank

10,44 (Baixo Risco)

Médio Prazo (até 3 anos)

Principais Indicadores



Balço Patrimonial (R\$ milhões)	1T25	4T24		1T24	
Ativos Totais	11.477,1	10.622,5	8,0%	10.254,4	11,9%
Carteira de Crédito	8.499,2	7.760,5	9,5%	7.161,3	18,7%
Provisões para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	150,7	112,9	33,5%	128,3	17,5%
Captação Total	9.771,7	8.945,5	9,2%	8.552,8	14,3%
Caixa Total	2.117,0	1.986,8	6,6%	2.059,5	2,8%
Patrimônio Líquido	1.380,2	1.360,8	1,4%	1.233,5	11,9%

Demonstração de Resultado (R\$ milhões)	1T25	4T24		1T24	
Margem Financeira Bruta	171,7	164,1	4,6%	151,3	13,5%
Provisão para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	(45,3)	(33,2)	36,6%	(39,2)	15,5%
Despesas de Pessoal	(24,7)	(23,5)	5,0%	(21,4)	15,2%
Despesas Administrativas	(81,6)	(102,8)	(20,7%)	(86,5)	(5,7%)
Resultado de investimentos e participações	22,4	16,0	39,9%	14,3	56,7%
Resultado Operacional	44,4	32,8	35,4%	23,3	90,7%
Lucro Líquido	53,9	36,5	47,6%	18,6	188,9%

Índices de desempenho (%)	1T25	4T24		1T24	
ROAE	16,7	11,4	5,3 p.p.	6,3	10,4 p.p.
ROAA	2,0	1,4	0,6 p.p.	0,7	1,3 p.p.
NIM	6,9	7,1	0,2 p.p.	6,7	0,2 p.p.
Índice de Basileia	16,6	16,6	(0,0 p.p.)	17,2	(0,6 p.p.)
Índice de Eficiência (ex PDD)	63,0	72,9	(9,9 p.p.)	70,5	(7,5 p.p.)

Qualidade da carteira (%)	1T25	4T24		1T24	
PDD / Carteira de Crédito	1,8	1,5	0,3 p.p.	1,8	0,0 p.p.
Índice de Inadimplência (> 90 dias/carteira)	1,3	1,1	(0,2 p.p.)	1,3	0,0 p.p.
Índice de Inadimplência (> 180 dias/carteira)	0,7	0,5	0,2 p.p.	0,7	0,0 p.p.

Estrutural	1T25	4T24		1T24	
Clientes com operações ativas (em mil)	1.784,3	1.175,7	51,8%	693,4	157,3%
Cross-sell de seguros INSS (em %)	60,1	48,2	11,9 p.p.	42,3	17,8 p.p.
Colaboradores	356	406	(12,3%)	403	(11,7%)
Correspondentes Exclusivos	118	121	(2,5%)	119	(0,8%)
Correspondentes Multimarcas	73	69	5,8%	70	4,3%



A Companhia

O **Paraná Banco** é uma instituição financeira com mais de **45 anos de experiência** no mercado, especializada em **crédito consignado, FGTS, produtos de seguridade, investimentos, seguro garantia e resseguros**.



S&P Global

Jul 2024

brAA+ Longo Prazo

Perspectiva Estável

Global **BB-** Longo Prazo

Fitch Ratings

Ago 2024

AA-(bra) Longo Prazo

Perspectiva Estável

F1+(bra) Curto Prazo

RISKBank

Fev 2025

10,44 (Baixo Risco)

Médio Prazo (até 3 anos)

Reconhecido como um dos pioneiros na modalidade de crédito com desconto em folha do país desde a sua criação, o Paraná Banco construiu um sólido negócio de crédito consignado para os aposentados e pensionistas do INSS e funcionários do setor público. Esse sucesso se deve a um modelo de distribuição diferenciado, forte relacionamento com os principais convênios e foco em eficiência operacional, o que contribuiu para o crescimento sustentável e rentável de uma carteira de crédito de alta qualidade e com regularidade nos resultados financeiros.

O Banco possui uma presença física consolidada nas regiões Sul e Sudeste do Brasil, através de seus canais proprietários. Além disso, desenvolveu uma completa solução digital pioneira, que rompeu as barreiras regionais, permitindo maior alcance e possibilitando a oferta de crédito consignado e outros produtos em todo o território nacional.

Nos últimos anos, o Paraná Banco ampliou o seu portfólio de produtos com a criação do PB FGTS e do cartão benefício INSS, visando otimizar o custo de aquisição de clientes e aumentar a monetização sobre a carteira existente. Além disso, criou a Paraná Seguros, uma corretora de seguros voltada exclusivamente para atender a sua base de clientes, oferecendo produtos de seguridade. Tais lançamentos consolidam mais um passo no objetivo de fidelização dos clientes e de aumentar o *cross-sell* dos seus produtos.

Adicionalmente, o Paraná Banco foi um dos primeiros bancos a atuar no segmento de seguro garantia no país, através da sua controlada Junto Seguros, diversificando sua atuação para outros setores. O produto garante o cumprimento de obrigações em contratos públicos, privados ou licitações. A Junto também oferece seguro judicial, utilizado por empresas em processos judiciais cíveis, tributários e trabalhistas. Outra controlada, a Junto Resseguros, ressegura as apólices de seguro garantia e fiança locatícia emitidas pela seguradora.

O Banco reafirma seu compromisso com a excelência e a transparência, sustentado por elevados padrões de governança corporativa. Essa postura, aliada à qualidade da gestão, ao desempenho operacional consistente e à robustez financeira, tem resultado em *ratings* expressivos concedidos pelas mais respeitadas agências de classificação de risco. Esses reconhecimentos refletem a confiança e a credibilidade conquistadas ao longo dos anos, consolidando a posição do Banco como uma referência no sistema financeiro brasileiro.

Desempenho Operacional

Carteira de Crédito Total

A carteira de crédito do Paraná Banco cresceu 18,7% em 12 meses e atingiu R\$ 8,5 bilhões de saldo. O excelente desempenho do crédito consignado e da carteira de antecipação do saque-aniversário do FGTS explicam esse crescimento. Na comparação com o trimestre anterior o aumento foi de 9,5%.

Nesse trimestre, com a entrada em vigor da Resolução CMN nº 4.966/2021 em 01 de janeiro de 2025, e dos demais normativos vinculados, o valor contábil bruto dos contratos gerados a partir dessa data, passam a contar, além do principal e juros, das receitas e dos custos à vista e diferidos gerados nas suas originações, antes dessa data considerávamos como valor contábil somente o principal e juros.

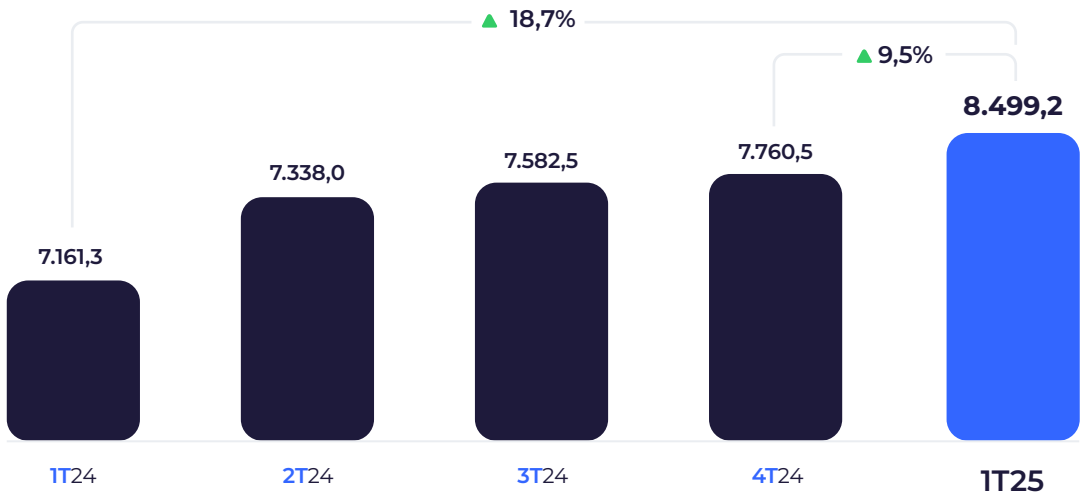
Desta forma, manteremos, de forma gerencial, o valor contábil para períodos anteriores a 2024 e valor contábil bruto a partir do 1T25 na tabela abaixo.

O Paraná Banco continuou a adquirir carteira de FGTS ao longo do último trimestre, avançando em seu objetivo de diversificação e expansão da carteira de crédito de forma orgânica e inorgânica. A carteira de FGTS ultrapassou R\$ 1,1 bilhão nesse trimestre.

O Banco oferece quatro produtos principais aos seus clientes: crédito consignado, antecipação do saque-aniversário do FGTS, cartão benefício e seguros. Adicionalmente, possui duas carteiras residuais em redução: *home equity* e crédito empresarial.

Carteira de Crédito (R\$ milhões)	1T25	4T24		1T24	
Carteira de Crédito	8.499,2	7.760,5	9,5%	7.161,3	18,7%
Crédito Consignado	7.334,4	7.070,2	3,7%	6.731,2	9,0%
FGTS	1.054,6	587,3	79,6%	329,2	220,4%
Cartão Benefício INSS	98,5	90,4	9,0%	80,2	22,8%
Crédito Empresarial	6,8	7,8	(12,1%)	14,9	(54,1%)
Home Equity	4,8	4,8	(1,2%)	5,9	(18,5%)

Carteira Total (R\$ milhões)



PB Consignado

O crédito consignado é um tipo de empréstimo popular por sua facilidade e benefícios ao cliente. As parcelas são descontadas diretamente da folha de pagamento, seja do aposentado ou pensionista do INSS, seja do servidor público. O valor do empréstimo depende da margem consignável estabelecida por cada convênio, variando geralmente entre 30% e 40% da renda mensal. Devido à sua segurança e vantagens, essa modalidade tem se mostrado resiliente e uma excelente opção para o público elegível.

O Paraná Banco está em constante desenvolvimento no que se refere a melhorias relacionadas a experiência de seus clientes do crédito consignado por meio do canal digital. Com uma plataforma web e o aplicativo “PB Consignado”, é possível contratar e acompanhar empréstimos de qualquer lugar, a qualquer hora.

O aplicativo possui ampla aceitação pelos clientes do INSS do Banco e recebe ótimas avaliações nas lojas de aplicativos, evidenciando a satisfação dos clientes com a facilidade e praticidade oferecidas, consolidando a Companhia como referência em inovação e qualidade de atendimento.

Além disso, o Banco disponibiliza a contratação de empréstimos por meio de *chatbot* via WhatsApp, permitindo que o cliente realize o processo de forma autônoma, simples, rápida e segura. Alinhado ao foco na centralidade do cliente, o Paraná Banco continua investindo em melhorias contínuas, com o uso de inteligência artificial generativa e *Customer Analytics*. Um dos avanços mais relevantes foi

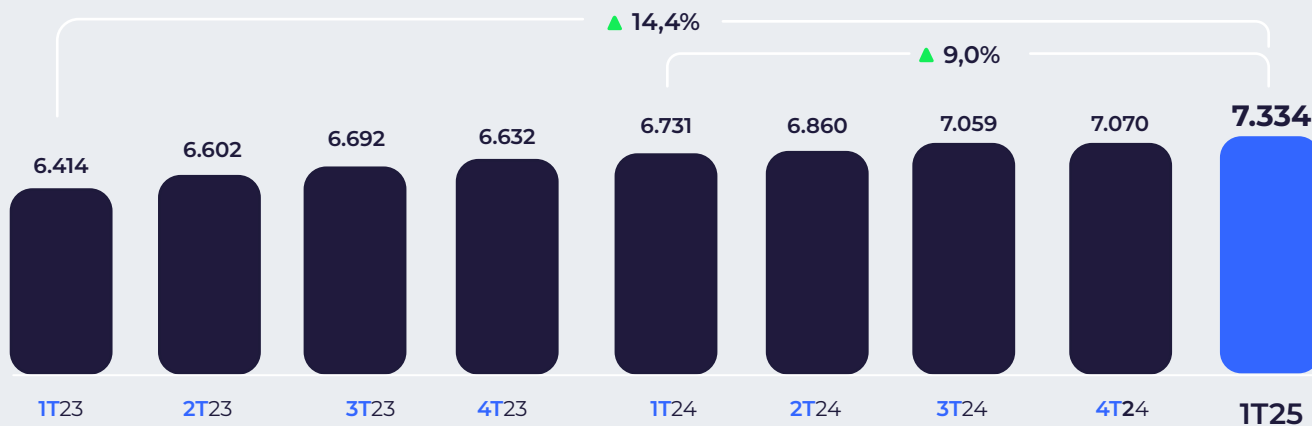
o desenvolvimento da “oferta única” — um mecanismo que consolida oportunidades e apresenta a melhor opção personalizada para cada cliente, tanto nos canais digitais quanto nos físicos, fortalecendo a estratégia de multicanalidade da instituição.

Dessa forma, o PB busca oferecer uma jornada cada vez mais inteligente, descomplicada e direcionada tanto para os novos clientes quanto para os que já estão em sua base de ativos, consolidando-se como uma referência em inovação e qualidade de atendimento.

A carteira de crédito consignado do Paraná Banco encerrou o primeiro trimestre de 2025 em R\$ 7,3 bilhões, um aumento de 9,0% em relação ao mesmo período do ano passado e crescimento de 14,4% em 24 meses. Esse crescimento evidencia o impacto positivo dos aprimoramentos em sua estrutura tecnológica ao longo dos últimos anos. Seguimos focados em investir em melhorias relacionadas a automações e inclusões de novas jornadas no aplicativo, com o objetivo de otimizar e tornar os processos mais eficientes, a fim de proporcionar uma experiência digital mais satisfatória para os clientes e relacional, unindo a integração dos canais com a fidelização.

Como base de comparação, o mercado de consignado público, segundo dados do Bacen de março de 2025, cresceu 7,6% em comparação com o mesmo período do ano anterior, totalizando R\$ 650,1 bilhões.

Crédito Consignado (R\$ milhões)

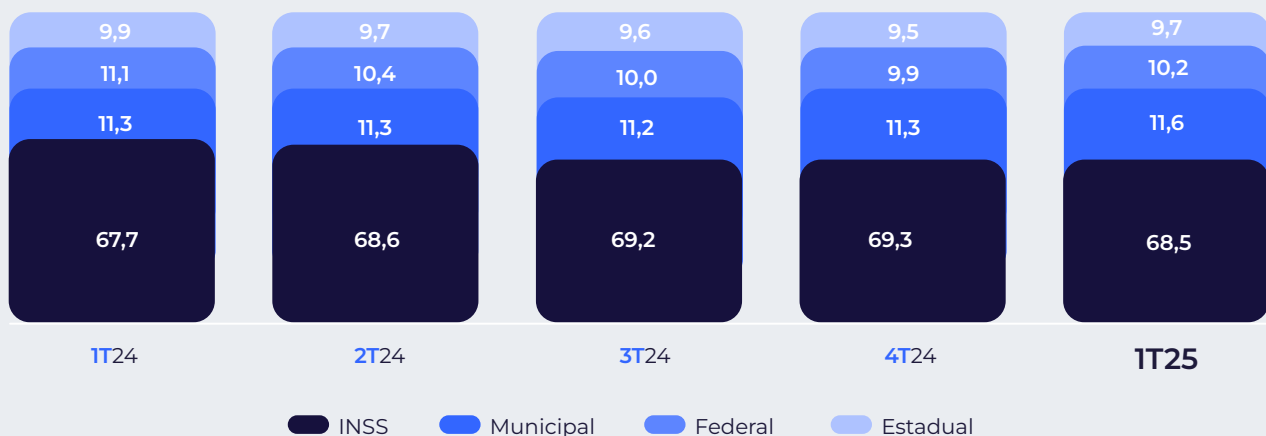


Nesse trimestre, destaca-se que 78,7% da carteira de crédito consignado do Paraná Banco esteve vinculada ao governo federal, o que reforça o baixo de crédito risco da carteira. O INSS correspondeu a 68,5% da carteira, enquanto os convênios municipais responderam por

11,6%. Os convênios federais totalizaram 10,2% e os estaduais contribuíram com 9,7%.

No gráfico abaixo, podemos ver a evolução da distribuição da carteira por esfera:

Distribuição da Carteira (%)



Cartão Benefício INSS

Iniciado em 2022, o cartão benefício INSS permite aos clientes realizar saques de até 70% do limite do cartão e possibilita compras à vista ou parceladas, funcionando como um cartão de crédito convencional. O saldo devedor é parcelado e descontado diretamente do benefício do cliente, com taxas menores do que as praticadas no mercado. Essa oferta combina as vantagens do empréstimo consignado com as do cartão de crédito, proporcionando maior praticidade e benefícios para os clientes.

O produto está diretamente alinhado à estratégia do Banco de expansão do seu portfólio de produtos adjacentes ao

consignado. Ele possui uma aderência imediata aos clientes com operações ativas, aumentando o índice de comercialização de mais um produto de baixo risco para a Companhia.

O PB finalizou o 1T25 com uma carteira de R\$ 98,5 milhões, um aumento de 22,8% na comparação anual. O Banco avalia estruturar a oferta deste produto em outros convênios, visando aumentar o *cross-sell* e estreitar o relacionamento com os clientes já existentes.

Paraná Seguros

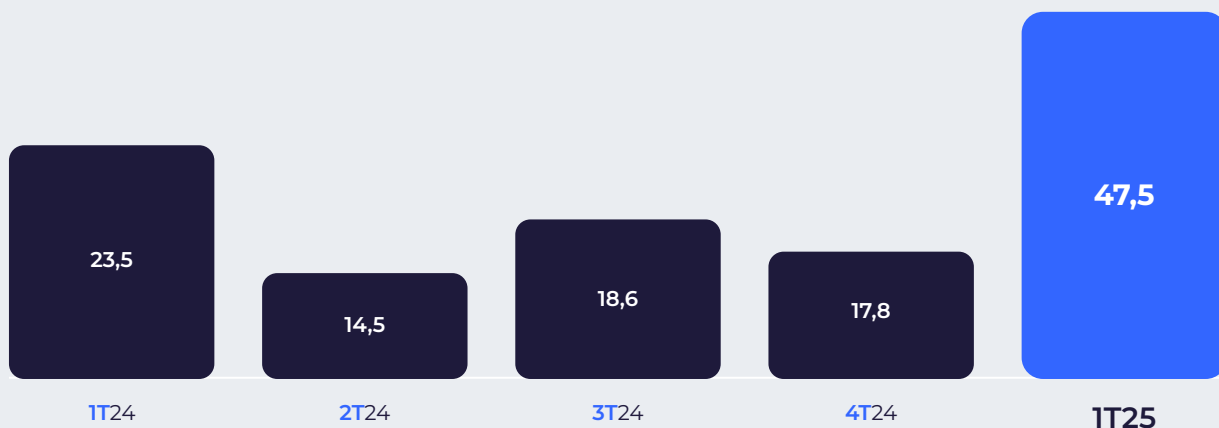
Resultado de uma parceria com a Wiz Co, o Paraná Banco iniciou em 2022 as operações da Paraná Seguros, uma corretora de seguros que oferece produtos de seguridade através da rede de distribuição do Banco.

O primeiro produto ofertado pela Paraná Seguros foi o seguro prestamista, destinado inicialmente aos clientes do INSS. Uma das características mais importantes dessa operação é a facilidade na contratação do produto, visto que os clientes podem escolher contratar a proteção no ato da formalização do crédito consignado. O produto está disponível para mais de 50 convênios e é ofertado em todos os canais de relacionamento do Paraná Banco, oferecendo uma jornada completa, descomplicada e eficiente aos seus clientes.

O seguro prestamista funciona como uma garantia para o contratante do financiamento, assegurando que, em caso de morte ou invalidez permanente, sua dívida será quitada junto ao banco. Esse produto representa uma segurança importante para quem o contrata, pois elimina o risco de que sua família tenha que arcar com a dívida em caso de falecimento ou outra situação adversa. Para a instituição financeira cedente, o seguro representa uma garantia de quitação do crédito em caso de ocorrência do sinistro.

No primeiro trimestre de 2025, o produto alcançou uma notável taxa de penetração de 79,2% nas operações realizadas nos canais proprietários, atingindo R\$ 47,5 milhões emitidos em prêmios no ano e cerca de 324,7 mil clientes segurados.

Prêmios Emitidos (R\$ milhões)



O seguro prestamista possui potencial de fidelização e rentabilidade, além de materializar o foco no cliente através de oportunidades de proteção e oferta de benefícios. Nesse sentido, a corretora lançou dois novos produtos, o Prestamista Saúde e o Vida Mais, criados para ampliar o

rol de produtos da corretora e oferecer benefícios em vida aos clientes, principalmente voltados a saúde.

A Paraná Seguros segue trabalhando para ampliar o portfólio de produtos de seguridade para alcançar todos os clientes do Banco.

PB FGTS

O Paraná Banco também oferece a antecipação do saque-aniversário do FGTS, uma modalidade de crédito que permite ao cliente acessar antecipadamente os valores depositados mensalmente pelo empregador. Essa solução contribui para a diversificação do portfólio da instituição, ao atingir o público celetista, distinto do perfil tradicional, e complementar a oferta de produtos como crédito consignado, investimentos, seguros e resseguros.

Dando seguimento em sua estratégia de crescimento inorgânico e busca por crescimento sustentável, o Banco realizou compras de carteiras deste produto desde o 3T24. Assim, a carteira do PB FGTS finalizou o primeiro trimestre de 2025 em R\$ 1,1 bilhão, representando um significativo aumento de 220,4% em 12 meses e de 79,6% na comparação trimestral.

As taxas de juros aplicadas nessa modalidade de empréstimo são atrativas para os clientes, se comparadas a outros tipos de empréstimos, e o valor é descontado anualmente diretamente do saldo do FGTS do cliente, dispensando o pagamento mensal. Além disso, o produto apresenta baixo risco para a instituição, devido à garantia do recebimento do saldo, inadimplência baixa e um mercado em crescimento.



O cliente pode solicitar a antecipação de até sete parcelas, com valor mínimo de R\$ 400,00 a receber, e pode realizar todo o processo de contratação através do autoatendimento ou pelos canais de atendimento físicos do Banco.

Qualidade da Carteira de Crédito

Resolução CMN nº 4.966/2021 entrou em vigor em 01 de janeiro de 2025, e os demais normativos vinculados, em substituição a Resolução CMN nº 2.682/1999, estabeleceu, entre outros temas, novos conceitos e critérios contábeis para a provisão de crédito e custo das originações com o

objetivo de reduzir as disparidades entre as normas contábeis brasileiras e os padrões internacionais.

Para determinar os níveis de provisão para perdas esperadas associadas ao risco de crédito foi criada uma classificação por carteira e produto conforme abaixo:

Carteira	Produto
C1	Home Equity
C2	FGTS
C3 e C4	Crédito Empresarial
C5	Crédito Consignado
C5	Cartão Benefício INSS

Adicionalmente, o normativo descreve os principais conceitos considerando como ativo problemático os contratos com atraso acima de 90 dias ou indicação de que o contrato não será integralmente honrado:

Ativos não problemáticos: refere-se aos ativos não caracterizados como ativos com problemas de recuperação de crédito;

Ativos problemáticos inadimplidos: refere-se aos ativos com atraso superior a 90 dias; e

Ativos problemáticos não inadimplidos: refere-se aos ativos com problemas de recuperação de crédito decorrentes de outros motivos que não seja por atraso superior a 90 dias, tais como: operações arrastadas ou reestruturações.

Na tabela abaixo está a classificação da carteira de crédito do Paraná Banco em níveis de risco de faixas de atraso. Destacamos que 96,8% da nossa carteira está na faixa de atraso de zero a 14 dias.

Faixa	Carteira (em R\$ milhões)					Carteira Total	% Total
	C1	C2	C3	C4	C5		
Ativos não problemáticos							
De zero a 14 dias	3,1	1.054,5	6,4	0,2	7.164,0	8.228,2	96,8%
De 15 a 30 dias	0,6	0,0	0,0	0,0	87,6	88,3	1,0%
De 31 a 60 dias	0,0	0,0	0,0	0,0	38,6	38,6	0,5%
De 61 a 90 dias	0,7	0,0	0,0	0,0	17,3	17,9	0,2%
Subtotal	4,4	1.054,5	6,5	0,2	7.307,5	8.373,1	98,5%
Ativos problemáticos inadimplidos							
Menor que 3 meses	0,1	0,0	0,0	0,0	50,9	51,1	0,6%
Igual ou maior que 3 e menor que 6 meses	0,2	0,0	0,0	0,0	27,9	28,2	0,3%
Igual ou maior que 6 e menor que 9 meses	0,1	0,0	0,0	0,0	17,6	17,7	0,2%
Igual ou maior que 9 e menor que 12 meses	0,0	0,0	0,0	0,0	14,9	14,9	0,2%
Igual ou maior que 12 meses	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,0%
Subtotal	0,4	0,0	0,1	0,0	111,4	111,9	1,3%
Ativos problemáticos não inadimplidos							
Menor que 90 dias	0,0	0,0	0,0	0,0	14,1	14,1	0,2%
Subtotal	0,0	0,0	0,0	0,0	14,1	14,1	0,2%
Total	4,8	1.054,6	6,6	0,2	7.433,0	8.499,2	100%

A composição de perdas esperadas associadas ao risco de crédito pode ser vista na tabela abaixo. A perda esperada é a soma da perda incorrida (percentual de provisão aplicado conforme Anexo I da Resolução CMN nº 352 de acordo com os dias em atraso além dos 90 dias de atraso inicial e tipo de carteira) e da perda adicional (percentual de provisão aplicado conforme art. 78 e Anexo II do mesmo normativo).

Esse novo conceito de perda esperada, de forma gerencial, é equivalente a provisão de crédito apresentada nos releas anteriores. Desta forma, o PB opta por manter ambos os conceitos nas mesma tabelas e gráficos, porém com essa observação de comparabilidade entre os períodos.

Carteira	Produto	Perdas esperadas incorridas (em R\$ milhões)	Perdas esperadas adicionais (em R\$ milhões)	Total de perda esperada (em R\$ milhões)
C1	Home Equity	0,1	0,1	0,2
C2	FGTS	0,0	14,2	14,2
C3 e C4	Crédito Empresarial	0,1	0,1	0,2
C5	Crédito Consignado	69,8	65,2	135,1
C5	Cartão Benefício INSS	0,2	0,8	1,0
Total		70,2	80,5	150,7

Lembramos que a carteira de crédito do Paraná Banco é 100% colateralizada, característica que evidencia a excelente qualidade do portfólio.

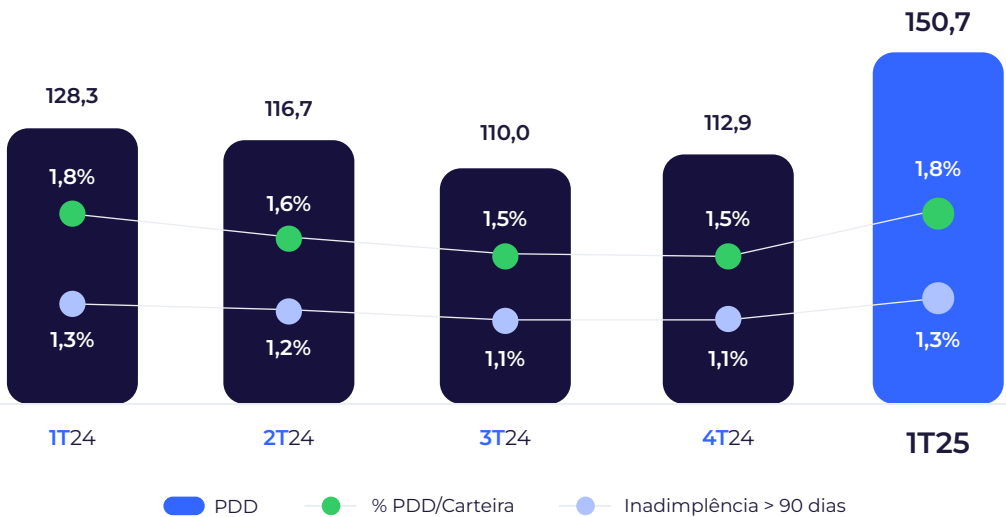
O provisionamento da carteira nesse trimestre ficou em 1,8% e a provisão atingiu R\$ 150,7 milhões, um aumento de 17,5% na comparação anual, reflexo do aumento do montante provisionado. As Resoluções CMN nº 4.966 e nº 352 trouxeram mais faixas de provisionamento em relação à Resolução anterior, sendo necessário maior volume de provisão, o que impacta no total provisionado. No caso da

carteira de FGTS, o percentual de novas operações ou em dia, sem atraso, passou de 0,5% para 1,4%.

O índice de inadimplência acima de 90 dias foi de 1,3%. O cálculo desse indicador é feito considerando a carteira vencida na faixa mencionada em relação ao total da carteira.

Para fins de comparação, o nível de inadimplência acima de 90 dias do crédito consignado do setor público do Sistema Financeiro Nacional (SFN) em março de 2025 foi de 2,0%, enquanto o do INSS foi de 1,5% segundo dados do Bacen.

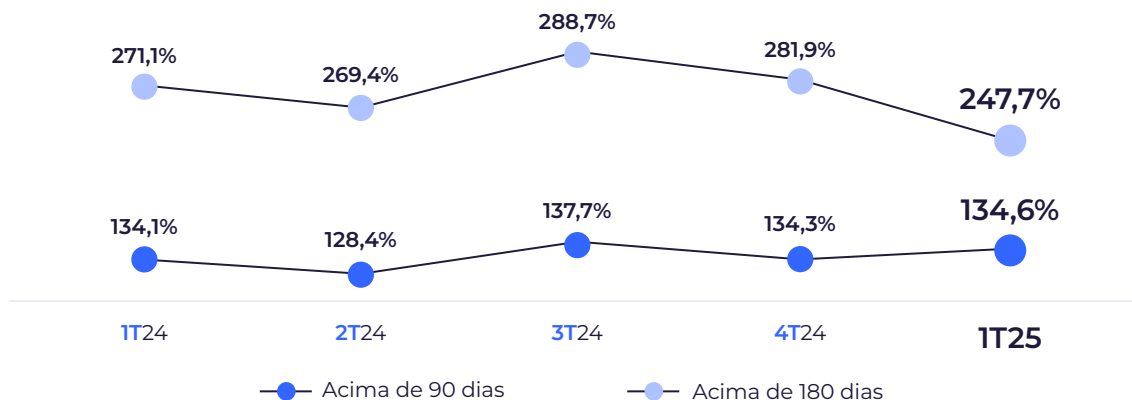
Qualidade da Carteira (R\$ milhões)



Pode-se reforçar ainda mais a qualidade da carteira de crédito do Paraná Banco, ao observar o gráfico abaixo que apresenta excelentes níveis de cobertura, principalmente na faixa dos créditos vencidos acima de 180 dias, com

247,7% nesse trimestre. É importante mencionar que, para calcular o índice de cobertura, leva-se em consideração a carteira vencida nessas faixas em relação à provisão total.

Índice de Cobertura



Originação Total



Os dados de originação do Paraná Banco contemplam os números dos produtos ativos, tais como o crédito consignado, cartão benefício INSS e a antecipação do saque-aniversário do FGTS.

Com uma estratégia voltada para a multicanalidade, a abordagem de atendimento é dinâmica e complementar, oferecendo opções para que o cliente escolha a melhor forma de ser atendido ao contratar os produtos ofertados.

Em abril de 2025, houve o reposicionamento estratégico das lojas próprias do Paraná Banco que foram transformadas em um canal de atendimento remoto e digital, chamada loja digital, alinhadas ao perfil cada vez mais digital dos seus clientes. Essa transição fortalece a eficiência operacional do Banco e proporciona maior conveniência para os clientes. O PB segue firme no propósito de construir um banco mais moderno, competitivo e preparado para o futuro.

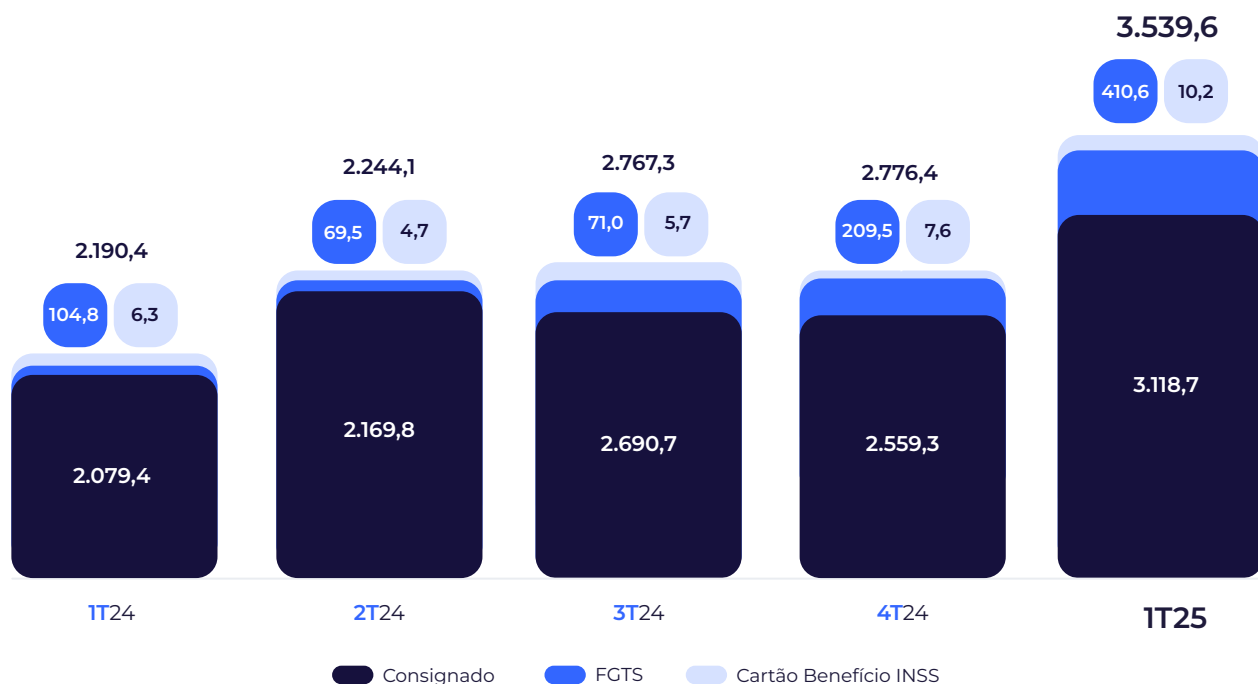
Com isso, a rede de atendimento do Paraná Banco passa a ser composta por loja digital, correspondentes exclu-

sivos, correspondentes multimarcas e a solução digital, que contempla o aplicativo e a solução web. Os estabelecimentos físicos atuam como suporte ao atendimento digital, utilizando sua expertise e capilaridade no país para gerar novos negócios.

No primeiro trimestre de 2025, o Paraná Banco alcançou R\$ 3,5 bilhões de produção total, um crescimento de 61,6% em relação ao 1T24. Esse resultado se deu pelos dissídios de alguns convênios ocorridos no período, elevando a margem consignável dos clientes, bem como pelo impulsionamento do FGTS. Em relação a original liberada, o Banco encerrou o trimestre com R\$ 1,1 bilhão, um crescimento de 51,2% versus o 1T24.

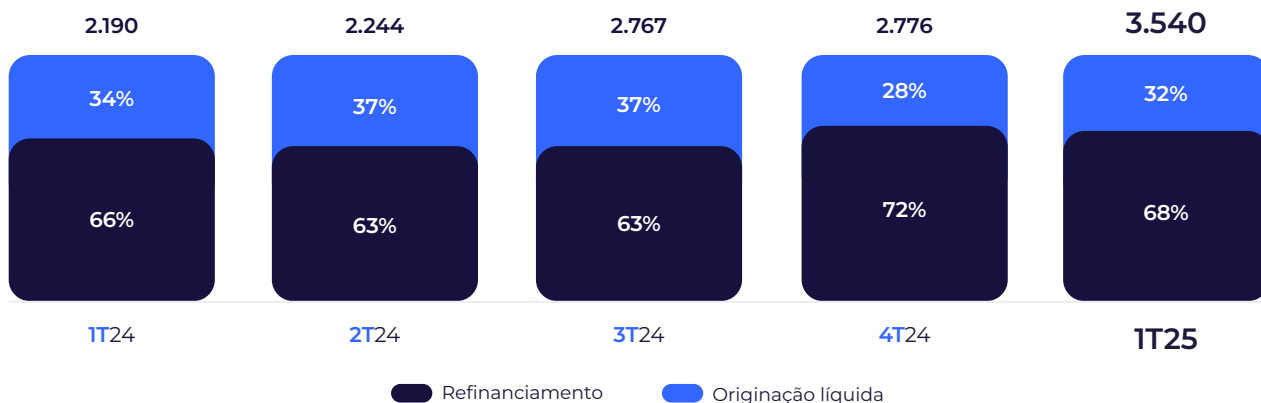
O Banco está focado em alavancar a produção de forma sustentável, priorizando a rentabilidade e eficiência. Abaixo segue a evolução da originação em termos de valor principal.

Originação Total (R\$ milhões)



No gráfico abaixo pode-se ver a participação da originação líquida na originação total nesse trimestre. O Paraná Banco tem aumentado sua originação de créditos mantendo a mesma estrutura operacional, o que reforça seu compromisso com a eficiência operacional.

Distribuição da Originação (R\$ milhões)



O Paraná Banco experimentou um crescimento expressivo em sua base de clientes e atingiu aproximadamente 1,8 milhão de clientes com operações de crédito ativas no 1T25, crescimento de 157,3% na comparação anual. Esse aumento foi fundamental para a expansão da carteira de crédito e para a continuidade da estratégia de *cross-selling*, reforçando o objetivo de maximizar a rentabili-

dade por cliente através da oferta de produtos complementares ao crédito consignado.

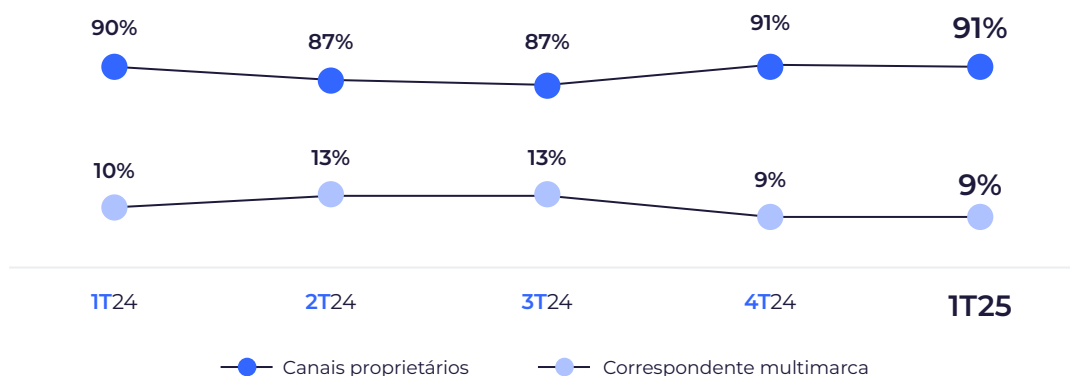
No 1T25, a participação do Consignado INSS na originação do Banco, considerando todas as operações, foi de 69,5%. O Consignado Público correspondeu a 18,6% de participação, seguido pelo FGTS com 11,6% e Cartão Benefício INSS com 0,3%.

Distribuição por Produtos (%)



A rede de distribuição do Paraná Banco oferta os produtos e serviços como o PB Consignado, o cartão benefício INSS e o PB FGTS, além de produtos de seguridade. Neste trimestre, 91% da originação foi realizada por meio de canais proprietários, enquanto 9% foram realizadas por correspondentes multimarcas.

Canais de Venda



Valendo-se da estratégia de multicanalidade, o Paraná Banco oferece aos seus clientes diversas opções para escolherem a melhor forma de atendimento.

O Banco oferece uma solução digital completa e inovadora que permite aos aposentados e pensionistas do INSS contratar seu consignado via autoatendimento.



Desempenho Financeiro



Rentabilidade

No 1T25, o Banco registrou um lucro líquido de R\$ 53,9 milhões, um aumento de 188,9% em relação ao 1T24, e um retorno sobre o patrimônio líquido médio (ROAE) de 16,7%. Nesse trimestre, o lucro líquido obtido foi reflexo direto das medidas de eficiência implementadas pelo Paraná Banco ao longo dos últimos períodos. Adicionalmente, o lucro líquido foi impactado pelas alterações trazidas pela Resolução CMN nº 4.966/2021 que permitem o diferimento dos custos de originação ao longo da vida dos contratos. Com isso, as despesas de comissão no 1T25 diminuíram 54,8% versus o 1T24.

Além disso, o desempenho operacional foi mais robusto, apresentando um crescimento de 90,7% na comparação anual, finalizando o período em R\$ 44,4 milhões, evidenciando a maior eficiência na estrutura de custos e melhor aproveitamento da carteira, demonstrando a resiliência e capacidade de adaptação do Banco diante de um ambiente desafiador.

Por fim, a contribuição das controladas, o Grupo Junto Seguros, composto pela Junto Holding Brasil e suas subsidiárias, e a Paraná Seguros, no lucro líquido do Banco no trimestre foi de R\$ 22,4 milhões.

Lucro Líquido e ROAE

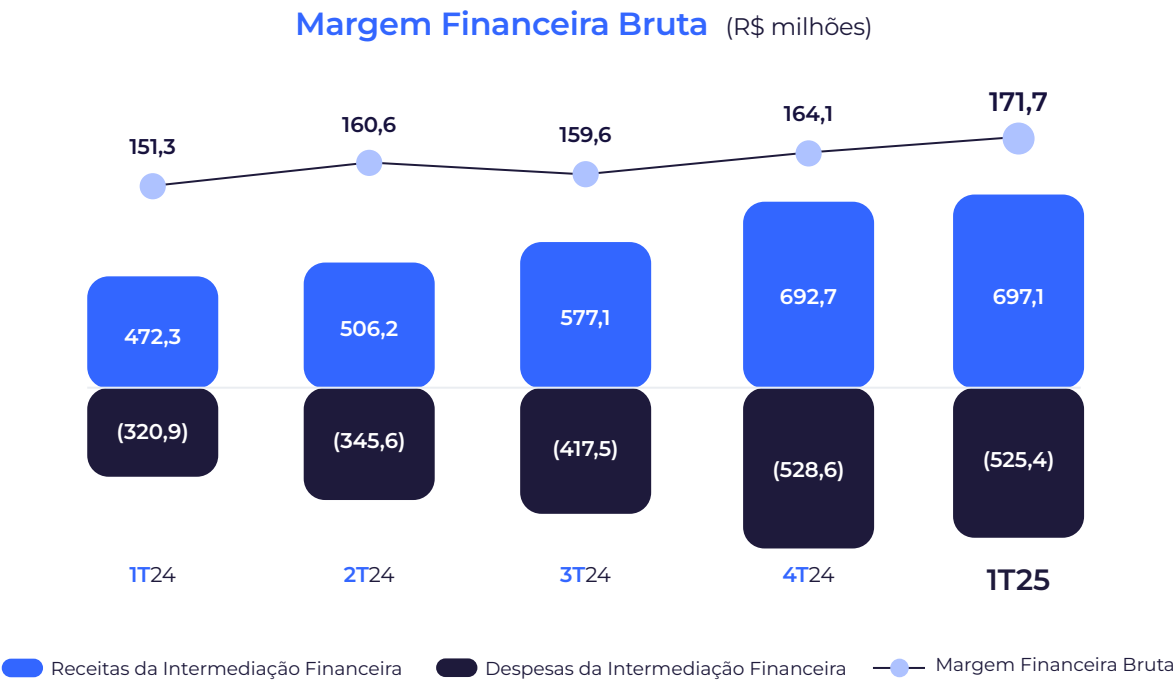


Resultado da Intermediação Financeira

As receitas de intermediação financeira do Paraná Banco atingiram R\$ 697,1 milhões no 1T25, um aumento de 47,6% na comparação anual, impulsionado pelo aumento da produção ocorrido no trimestre. Por outro lado, as despesas de intermediação financeira finalizaram o período em R\$ 525,4 milhões, um aumento de 63,7% versus o 1T24. Com isso, a margem financeira bruta encerrou o 1T25 em R\$ 171,7 milhões, um aumento de 13,5% em relação ao ano anterior. Incluindo a provisão, o resultado da intermediação financeira do Paraná Banco no trimestre foi de R\$ 126,4 milhões, um aumento de 12,7% na comparação com o ano anterior.

Em relação a provisão, com a entrada em vigor das Resoluções CMN nº 4.966 e nº 352 que trouxeram faixas adicionais de provisionamento em relação à Resolução anterior, foi necessário um maior volume de provisão. Além disso, ao final de 2024 foram adotadas novas práticas contábeis para as operações de clientes que vierem a óbito e possuem o seguro prestamista. A partir do 1T25 já é possível verificar o reflexo da adequação às Resoluções e das novas práticas contábeis, que levaram ao aumento de 15,5% na provisão na comparação anual, finalizando o período em R\$ 45,3 milhões.

Resultado da Intermediação Financeira (R\$ milhões)	1T25	4T24		1T24	
Receitas da Intermediação Financeira	697,1	692,7	0,6%	472,3	47,6%
Operações de Crédito	410,5	387,1	6,1%	360,3	14,0%
Resultados de Operações com TVM	65,8	55,6	18,3%	67,4	(2,4%)
Instrumentos financeiros derivativos	220,8	250,0	(11,7%)	44,6	394,6%
Despesas da Intermediação Financeira	(525,4)	(528,6)	(0,6%)	(320,9)	63,7%
Operações de captação no mercado	(299,8)	(256,8)	16,8%	(259,8)	15,4%
Instrumentos financeiros derivativos	(225,6)	(271,8)	(17,0%)	(61,1)	269,0%
Margem Financeira Bruta	171,7	164,1	4,6%	151,3	13,5%
Provisão para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	(45,3)	(33,2)	36,6%	(39,2)	15,5%
Resultado da Intermediação Financeira	126,4	130,9	(3,5%)	112,1	12,7%

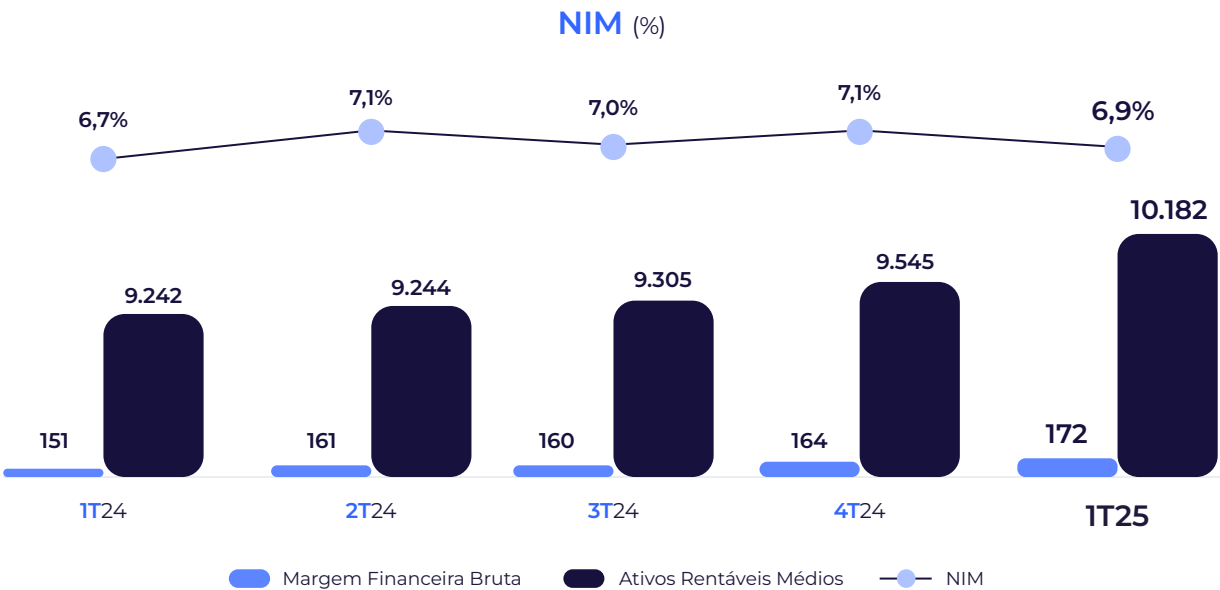


Margem Financeira Líquida – NIM

A margem financeira líquida sobre os ativos rentáveis médios, também conhecida como *Net Interest Margin* (NIM), é calculada como a diferença entre as receitas com operações de crédito e o custo de captação, em relação

aos ativos rentáveis médios. No primeiro trimestre de 2025, a NIM do Paraná Banco foi de 6,9%, representando um aumento de 0,2 ponto percentual anual.

NIM (R\$ milhões)	1T25	4T24		1T24	
Margem Financeira Bruta	171,7	164,1	4,6%	151,3	13,5%
Ativos Rentáveis Médios	10.181,8	9.544,5	6,7%	9.242,1	10,2%
Operações de Crédito (média)	8.129,9	7.671,3	6,0%	7.065,2	15,1%
Caixa Total (média)	2.051,9	1.873,2	9,5%	2.176,9	(5,7%)
NIM	6,9%	7,1%	(0,2 p.p.)	6,7%	0,2 p.p.



Despesas Operacionais

Ao encerrar o 1T25, as despesas totais do Paraná Banco totalizaram R\$ 114,7 milhões, uma redução de 0,5% na comparação com 1T24. Importante mencionar as alterações trazidas pela Resolução CMN nº 4.966/2021 que permitem o diferimento dos custos de originação ao longo da vida dos contratos. Com isso, as despesas de comissão nesse trimestre diminuíram 54,8% no mesmo período de comparação.

Do lado das receitas, elas atingiram R\$ 182,0 milhões, representando aumento de 11,3% na comparação anual, reflexo de uma maior margem financeira bruta apresentada, conforme mencionamos anteriormente.

Com isso, o índice de eficiência, ex PDD, do Paraná Banco foi de 63,0% no 1T25, apresentando melhora de 7,5 pontos percentuais na comparação anual.

Índice de Eficiência (R\$ milhões)	1T25	4T24		1T24	
Total Despesas	(114,7)	(134,6)	(14,8%)	(115,3)	(0,5%)
Despesas de pessoal	(24,7)	(23,5)	5,0%	(21,4)	15,2%
Despesas tributárias	(8,5)	(8,3)	2,7%	(7,4)	14,4%
Outras despesas administrativas	(81,6)	(102,8)	(20,7%)	(86,5)	(5,7%)
Serviços técnicos especializados	(19,7)	(20,7)	(4,8%)	(20,2)	(2,5%)
Despesa de comissão	(15,2)	(26,4)	(42,4%)	(33,6)	(54,8%)
Processamento de dados	(13,2)	(14,4)	(8,3%)	(7,7)	72,3%
Tarifas de convênios	(13,2)	(12,7)	4,2%	(12,5)	6,1%
Despesas com portabilidade	(9,6)	(14,1)	(32,3%)	(2,6)	273,1%
Outras despesas	(10,7)	(14,5)	(26,5%)	(10,0)	6,4%
Total Receitas	182,0	184,5	(1,4%)	163,5	11,3%
Margem financeira bruta	171,7	164,1	4,6%	151,3	13,5%
Outras receitas/despesas operacionais	10,1	19,7	(48,4%)	12,1	(15,8%)
Receita de tarifas bancárias e prestação de serviços	0,1	0,8	(80,5%)	0,1	2,1%
Índice de Eficiência (ex PDD)	63,0%	72,9%	(9,9 p.p.)	70,5%	(7,5 p.p.)

Despesas de pessoal: compreendem o total de despesas com todos os funcionários do Paraná Banco, incluindo bônus e participação nos resultados;

Despesas tributárias: são as despesas relacionadas a impostos e contribuições ao governo federal, estados e municípios;

Despesas de comissão: aos canais de distribuição exclusivos e multimarcas, destina-se o pagamento de comissões para contratos originados através destes correspondentes;

Despesas com portabilidade: refere-se a principal despesa do processo de portabilidade, o RCO (ressarcimento de custos operacionais). Neste custo, o Banco que está recebendo a operação deve efetuar o ressarcimento aos bancos que perderam as operações;

Processamento de dados: as despesas com *software* e desenvolvimento de sistemas são fundamentais para a implementação de tecnologias que buscam melhorar a experiência do cliente e escalar a operação; e

Serviços técnicos especializados: parte do montante deste grupo de despesas corresponde à empresa de tecnologia ("PB Tech"), que possui papel importante no desenvolvimento digital da Companhia, focados no desenvolvimento e segurança. Tais despesas compreendem serviços relacionados a modernização de sistemas, automação de processos internos, manutenção e desenvolvimento de soluções e inovações para uma experiência do usuário cada vez melhor, segura e eficiente.

Gestão de Riscos



O Paraná Banco adota políticas, normas e procedimentos para o gerenciamento dos seus riscos e do capital conforme as regulamentações específicas e alinhadas aos objetivos da instituição e suas controladas. O gerenciamento dos riscos de mercado, liquidez e de crédito é realizado por meio de metodologias amplamente utilizadas pelo mercado,

bem como pelas padronizadas, conforme normas do Banco Central do Brasil.

Os Relatórios de Gestão de Riscos, no Banco, em cumprimento a Resolução BCB nº 54, de 16 de dezembro de 2020, encontram-se disponíveis no site de Relações com Investidores.

Índice de Basileia

O Paraná Banco finalizou o trimestre com índices de capital confortáveis e acima dos critérios exigidos pelo Bacen (Basileia III), que determinam o mínimo de 10,5%. O indicador é calculado pela razão entre o patrimônio de referência do Banco e seus ativos ponderados pelo risco.

O índice de Basileia finalizou o 1T25 em 16,6%, valor 0,6 ponto percentual menor comparado ao ano anterior. Essa variação ocorreu em razão do aumento dos ativos ponderados pelo risco, em especial da carteira no período, e dos créditos tributários.

Índice de Basileia (%)



Ao analisar a estrutura de capital do Paraná Banco, nota-se que sua composição é concentrada no capital principal, que é considerado o mais seguro pelos investidores e reguladores, já que demonstra a capacidade do Banco de gerar recursos próprios para suportar eventuais perdas e garantir a continuidade das suas operações.

Adequação do Capital (R\$ milhões)	1T25	4T24		1T24	
Patrimônio Líquido (PL)	1.380,2	1.360,8	1,4%	1.233,5	11,9%
Patrimônio de Referência (PR)	959,3	1.004,3	(4,5%)	963,0	(0,4%)
Nível I	915,2	961,6	(4,8%)	908,0	0,8%
Capital Principal (CP)	873,3	921,1	(5,2%)	866,2	0,8%
Capital Complementar (CC)	41,9	40,6	3,3%	41,8	0,2%
Nível II	44,1	42,7	3,3%	55,0	(19,8%)
Índices de Capital (Capital / RWA) (%)					
Nível I	15,8%	15,9%	(0,1 p.p.)	16,2%	(0,4 p.p.)
Nível II	0,8%	0,7%	0,1 p.p.	1,0%	(0,2 p.p.)
Índice de Basileia (PR / RWA) (%)	16,6%	16,6%	(0,0 p.p.)	17,2%	(0,6 p.p.)

Comparando os ativos totais com os ativos ponderados pelo risco (RWA), é possível observar que, apesar do aumento dos ativos do Banco, principalmente devido ao crescimento da carteira e à incorporação de caixa, a relação entre ativos totais e RWA apresentou leve redução, finalizando o trimestre em 50,4%. Esse resultado se deve em parte ao aumento da liquidez e à concentração de crédito em convênios federais, que apresentam menores fatores de ponderação de risco e, consequentemente, baixos riscos de crédito.





Captação

»»

Ao final do 1T25, a carteira de captação do Paraná Banco alcançou R\$ 9,8 bilhões, representando um crescimento anual de 14,3%. No período, destaca-se o aumento de 16,9% no saldo de letras financeiras, que agora representam 58,1% do total captado, com um prazo médio de 547 dias.

O crescimento nas emissões de letras financeiras foi impulsionado pela maior demanda do mercado institucional nos últimos períodos. O Banco aproveitou esse cenário favorável, para rolar os vencimentos com captações a custos mais baixos. Esse movimento impactou positivamente o custo de *funding* e permitiu o alongamento da *duration* do passivo.

Além disso, houve um aumento de 10,8% nos depósitos em comparação ao 1T24, apesar de termos mantido uma baixa exposição aos distribuidores, em linha com a nossa estratégia de posicionar esse canal como uma alternativa contingencial, a ser acionada apenas quando a velocidade de crescimento da carteira exigir uma captação superior à nossa capacidade orgânica.

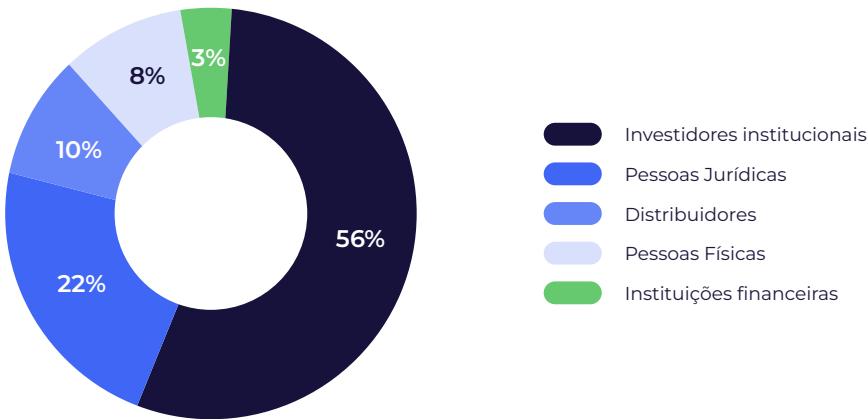
Além disso, o Paraná Banco mantém preparado o produto DPGE (Depósito a Prazo com Garantia Especial), sem emissões vigentes, mas pronto para ser utilizado a qualquer momento. O DPGE é um importante instrumento de contingência, pois permite captar recursos com garantia especial do Fundo Garantidor de Créditos (FGC), proporcionando segurança adicional aos investidores e reforçando a liquidez da instituição em momentos de maior estresse no mercado. Vale destacar que 100% dos ativos do Paraná Banco são elegíveis como lastros para a emissão de DPGE, assegurando flexibilidade para acessar essa alternativa de captação caso necessário.

Paralelamente, o Paraná Banco intensificou seus esforços na captação junto a clientes pessoa física e jurídica, o que gerou resultados positivos ao longo do último ano. Isso fortaleceu ainda mais a base de *funding* e contribuiu para a diversificação das suas fontes de captação.

Captação (R\$ milhões)	1T25	4T24		1T24	
Captação total	9.771,7	8.945,5	9,2%	8.552,8	14,3%
Depósitos	4.091,6	3.717,6	10,1%	3.694,0	10,8%
A prazo	3.857,6	3.338,3	15,6%	3.581,2	7,7%
Interfinanceiros	228,4	373,8	(38,9%)	107,0	113,5%
À vista	5,5	5,5	1,2%	5,8	(4,0%)
Letras Financeiras	5.680,1	5.227,9	8,6%	4.858,8	16,9%

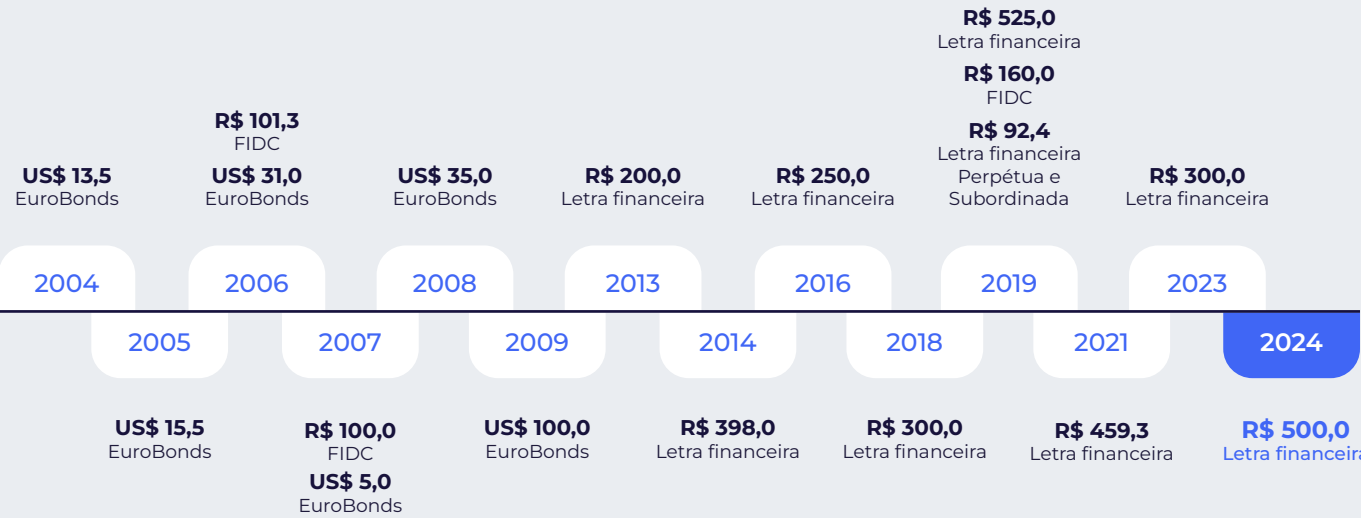
O Banco adota uma estratégia organizada e diferenciada para cada segmento de atuação, contando com um *funding* diversificado de cinco tipos de investidores. Essa abordagem nos confere estabilidade e eficiência em custos de captação, permitindo-nos adaptar às oscilações do mercado.

Perfil do Investidor



O Paraná Banco é um tradicional e frequente emissor no mercado de capitais e ao longo do último ano realizou duas emissões públicas de letras financeiras, ambas com elevada demanda. Abaixo, podemos ver o histórico de emissões do Banco no mercado de capitais.

Emissões Paraná Banco (milhões)



Paraná Banco Investimentos



O **Paraná Banco Investimentos** inicia 2025 reafirmando seu compromisso em ser **uma plataforma sólida**, próxima e com curadoria especializada.

Nosso portfólio segue crescendo e hoje inclui não apenas produtos tradicionais como renda fixa própria e de terceiros, fundos de investimento e previdência privada, mas também soluções de proteção financeira, como seguros, ampliando a gama de oportunidades para diversificação e planejamento patrimonial.

Um dos marcos recentes foi o fortalecimento da distribuição de produtos isentos de imposto de renda, como LCIs e LCAs, oferecendo alternativas eficientes em termos tributários. Todos os produtos disponíveis em nossa plataforma passam por um rigoroso processo de curadoria, garantindo qualidade, segurança e aderência aos objetivos de cada investidor.

Além disso, nosso compromisso vai além do financeiro: estamos cada vez mais próximos de nossos clientes por meio de ações de marca, eventos estratégicos e campanhas que reforçam os pilares de exclusividade, curadoria e proximidade. A nova identidade visual do Paraná Banco Investimentos, apresentada recentemente, consolidou nossa proposta de uma experiência moderna, alinhada com as melhores práticas do mercado, sem abrir mão do atendimento humano e diferenciado.

Entre as iniciativas do trimestre, destacamos também o lançamento da parceria inédita com a Gedisa Energia, que permite aos nossos clientes acessar soluções de geração distribuída de energia renovável. Por meio dessa parceria, pessoas físicas e jurídicas podem reduzir sua tarifa de energia em até 24,5%, com um processo 100% digital, sem necessidade de obras ou investimentos em infraestrutura própria. Essa iniciativa é mais um exemplo de como estamos comprometidos em ir além das fronteiras do investimento tradicional, oferecendo benefícios reais e tangíveis no dia a dia dos nossos clientes — desde economia financeira até contribuição para um futuro mais sustentável.

Com essas e outras ações, seguimos firmes no propósito de construir uma plataforma única, que entrega não apenas produtos e serviços, mas também experiências personalizadas, soluções inteligentes e valor de longo prazo. O Paraná Banco Investimentos permanece atento às tendências de mercado, sempre buscando antecipar demandas e surpreender positivamente seus investidores.

Enquanto olhamos para o restante de 2025, mantemos a convicção de que cada avanço — seja na expansão do portfólio, na digitalização das jornadas ou na ampliação do relacionamento — nos aproxima do nosso propósito: ser uma plataforma sólida e confiável, reconhecida por oferecer produtos de alta qualidade, curadoria especializada e um atendimento verdadeiramente exclusivo, com soluções personalizadas que atendem às necessidades de cada investidor.



Liquidez



O Banco mantém seu elevado nível de liquidez, o que resultou em um saldo de caixa de R\$ 2,1 bilhões ao final do trimestre. Esse saldo representa aproximadamente 23,7% de todo o *funding* do Banco. Para os próximos períodos, a Companhia pretende manter esse percentual em torno de 20%.

Caixa Total (R\$ milhões)	1T25	4T24		1T24	
Operações compromissadas	200,0	200,0	(0,0%)	700,0	(71,4%)
Títulos públicos federais pós-fixados	1.359,8	1.218,4	11,6%	1.073,6	26,7%
NTN-B Carteira própria	760,9	641,0	18,7%	844,5	(9,9%)
LFT Carteira própria	598,6	577,0	3,7%	228,4	162,1%
Operações em garantia	200,2	200,7	(0,2%)	156,3	28,0%
LFT	200,2	200,7	(0,2%)	156,3	28,0%
Disponibilidades	357,0	367,7	(2,9%)	129,6	175,6%
Total	2.117,0	1.986,8	6,6%	2.059,5	2,8%

Para fortalecer ainda mais sua governança corporativa, o Paraná Banco conta com o Comitê de Ativos e Passivos (“ALCO”), um órgão de suporte e assessoramento técnico. O objetivo é definir políticas, normas, estratégias e limites para que os profissionais que atuam na Gestão dos Ativos e Passivos - ALM, operem de acordo com o apetite ao risco do Banco.

A comissão se reúne mensalmente e tem entre suas principais atribuições e responsabilidades: formular a estratégia de ALM; de liquidez; de tesouraria, com foco na definição da política de hedge, no monitoramento do risco de mercado e formulação do FTP (*Fund Transfer Pricing*); gerenciar os descasamentos de saldo, prazos e taxas, entre os ativos e passivos e gerenciar o *funding*.

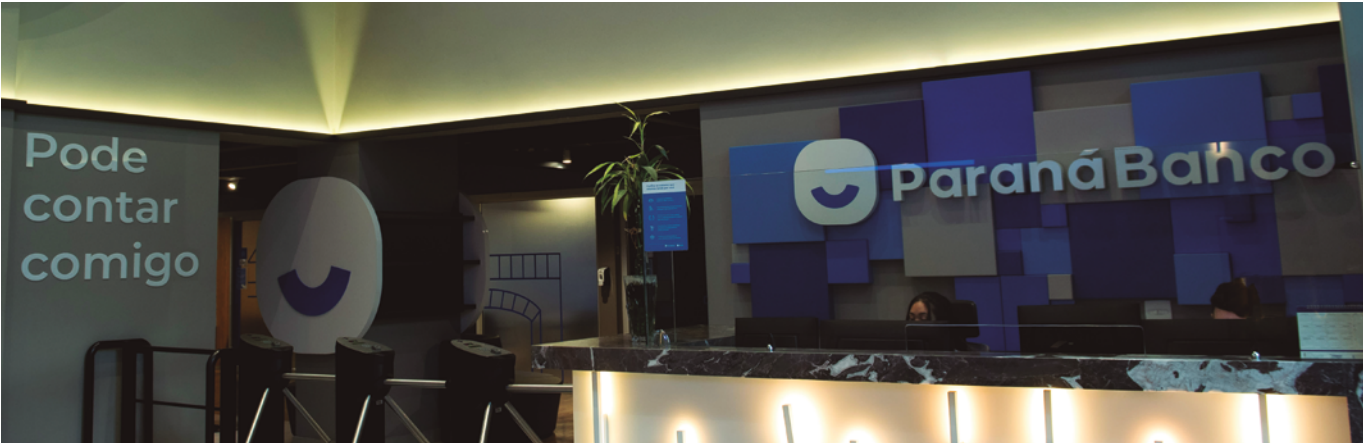


Governança corporativa



Em 31 de março de 2025, o capital social do Paraná Banco era de R\$ 783.063.749,27 e composto por 3.248.948.892 ações, divididas entre 2.340.020.750 ações ordinárias e 908.928.142 ações preferenciais, todas nominativas, escriturais e sem valor nominal.

Composição acionária 1T25						
Composição acionária	ON	% ON	PN	% PN	Total	% Total
Grupo de Controle	1.901.064.077	81,2%	356.368.332	39,2%	2.257.432.409	69,5%
Pessoas Vinculadas	438.956.673	18,8%	552.559.810	60,8%	991.516.483	30,5%
Total	2.340.020.750	100,0%	908.928.142	100,0%	3.248.948.892	100,0%

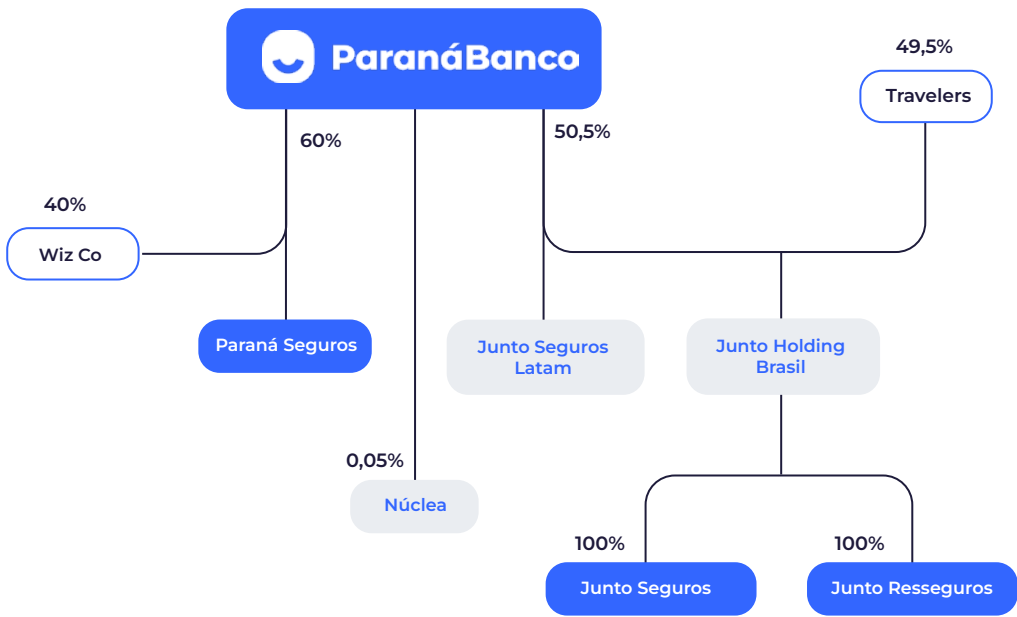


Controladas

»»»

O Paraná Banco atua nos segmentos de seguro garantia e resseguros no Brasil, em parceria com a Travelers, por meio de suas controladas Junto Seguros e da Junto Resseguros. Essas empresas oferecem produtos como o seguro garantia e a fiança locatícia. Com essa atuação, o Paraná Banco busca diversificar suas fontes de receita e ampliar sua oferta de produtos e serviços aos clientes pessoas jurídicas.

Além disso, o Paraná Banco possui operações no segmento de fornecimento de produtos de seguridade, através da Paraná Seguros, fruto de uma parceria com a Wiz Co. Atualmente a empresa oferta produtos de seguridade e similares para a base de clientes da Companhia.



Grupo Junto Seguros



A Junto Seguros é uma seguradora especializada em soluções para Seguro Garantia e Fiança Locatícia que busca constantemente inovar a forma com que viabiliza os seus produtos. São mais de 30 anos de história acompanhando os avanços do mercado.

Atualmente, a Junto se consolida como uma seguradora digital especializada em Seguro Garantia e Fiança Locatícia no Brasil. Para reforçar a inovação como parte do negócio, usa a tecnologia para proporcionar a melhor experiência aos parceiros e clientes.

A empresa possui elevados *ratings* atribuídos pelas mais renomadas agências classificadoras de risco do seu segmento, reflexo de seu excelente desempenho operacional e posição de capital. Além disso, ultrapassou a marca de 1,5 milhão de apólices emitidas e já atendeu mais de 80 mil empresas ao longo de sua história.

As emissões de apólices por meio da plataforma digital permanecem representando 99,9% do volume total emitido pela Junto, mesmo patamar realizado em 2024. A quantidade total de apólices emitidas no primeiro trimestre de 2025 apresentou um aumento de 17% em relação ao mesmo período do ano anterior.

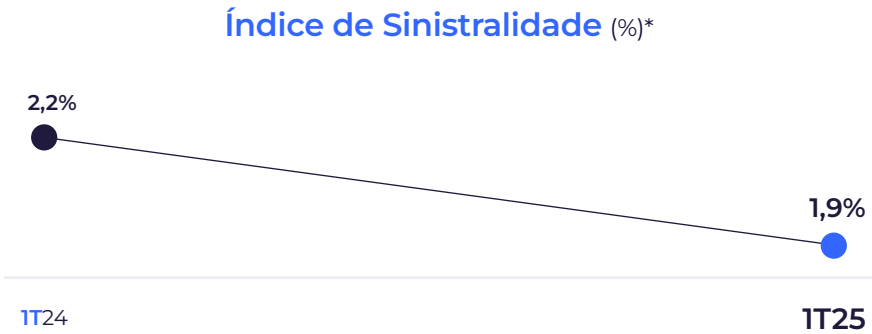
Segundo dados da Susep, no período compreendido entre janeiro e fevereiro de 2025, a Junto Seguros ocupou a segunda posição de *market share* na produção de prêmio direto, com 11,0% do mercado de seguro garantia. Por

No primeiro trimestre de 2025, o volume de prêmios emitidos líquidos de cancelamentos pelo Grupo Junto Seguros, composto pela Junto Holding Brasil e suas subsidiárias, protagonistas no mercado de seguro garantia, fiança locatícia e resseguros, foi de R\$ 181,1 milhões, 57% superior ao realizado comparativamente ao mesmo período do exercício anterior.



sua vez, no mesmo período, a Junto Resseguros ocupou a segunda posição de *market share* em seu segmento, com 24,0% da produção de prêmios de resseguros na categoria riscos financeiros.

Em março de 2025, a relação entre sinistro retido e prêmio ganho, contemplando os sinistros avisados e a provisão para sinistros ocorridos, mas não avisados, foi de 8,8%, ou seja, 9,8 pontos percentuais inferior em comparação ao mesmo período de 2024.



*Utilizamos nesse cálculo o valor acumulado dos últimos 12 meses.

O índice combinado, representado pelas despesas operacionais em relação ao prêmio ganho, apresentou uma variação de 13,4 pontos percentuais na comparação entre o primeiro trimestre de 2025 e de 2024 devido, principalmente, a melhor resultado de comissões, menores despesas administrativas e maior resultado de prêmio ganho.

Índice Combinado (R\$ milhões)	mar/25	mar/24	
Sinistro retido (a)	(29,2)	(29,4)	(0,7%)
Resultados de comissões (b)	30,8	22,3	12,3%
Despesas administrativas (c)	(141,2)	(144,7)	(2,3%)
Outras receitas e despesas operacionais (d)	45,9	41,8	9,7%
Prêmios ganhos retidos (e)	173,4	162,8	6,5%
Índice Combinado (%) (a+b+c+d)/e	54,1%	67,5%	(13,4 p.p.)

*Utilizamos nesse cálculo o valor acumulado dos últimos 12 meses.

O Grupo Junto Seguros apresentou um lucro líquido de R\$ 31,8 milhões no primeiro trimestre de 2025, basicamente devido uma maior apropriação de prêmio ganho e um melhor resultado de comissões, principalmente decorrente o crescimento orgânico da carteira nos últimos anos.

Grupo Junto Seguros (R\$ milhões)	1T25	1T24	
Lucro líquido	31,8	20,7	53,6%

Em 2025, o patrimônio líquido ajustado das empresas Junto Seguros e Junto Resseguros representou 4 vezes o capital mínimo requerido pela SUSEP para as respectivas operações.



Anexos

Seguem demonstração de resultado e balanço patrimonial do Paraná Banco.

Anexo I Demonstração de Resultado

Demonstração de Resultado (R\$ milhares)	1T25	4T24	1T24
Receitas da intermediação financeira	697.104	692.678	472.279
Operações de crédito	410.545	387.076	360.251
Resultado de operações com títulos e valores mobiliários	65.770	55.607	67.384
Instrumentos financeiros derivativos	220.789	249.995	44.644
Despesas da intermediação financeira	(570.707)	(561.746)	(360.155)
Operações de captação de mercado	(299.821)	(256.776)	(259.809)
Instrumentos financeiros derivativos	(225.585)	(271.807)	(61.131)
Provisões para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	(45.301)	(33.163)	(39.215)
Resultado bruto da intermediação financeira	126.397	130.931	112.124
Outras receitas (despesas) operacionais	(82.040)	(98.164)	(88.858)
Receitas de prestação de serviços	56	68	68
Receitas de tarifas bancárias	92	692	77
Despesas de pessoal	(24.655)	(23.492)	(21.406)
Outras despesas administrativas	(81.585)	(102.848)	(86.519)
Despesas tributárias	(8.491)	(8.269)	(7.423)
Resultado de investimentos e participações	22.394	16.006	14.292
Outras receitas operacionais	14.812	21.538	16.988
Outras despesas operacionais	(4.663)	(1.859)	(4.935)
Resultado operacional	44.357	32.767	23.266
Resultado não operacional	67	1.679	(1.366)
Outras receitas	0	3.183	0
Resultado antes da tributação sobre o lucro	44.424	37.629	21.900
Imposto de renda e contribuição social	9.433	5.994	(3.252)
Participação dos empregados e administradores nos lucros	0	(7.123)	0
Lucro líquido	53.857	36.500	18.648

Anexo II Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial Ativo (R\$ milhares)	TT25	4T24	1T24
Circulante	3.619.096	2.913.935	4.122.251
Disponibilidades	968	875	836
Instrumentos Financeiros	3.558.967	2.835.318	4.062.495
Títulos e valores mobiliários e instrumentos financeiros derivativos	953.932	201.092	1.856.275
Relações Interfinanceiras	356.993	367.667	130.471
Operações de crédito	2.248.042	2.266.559	2.075.749
Operações de crédito	2.398.745	2.350.309	2.172.422
Provisões para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	(150.703)	(83.750)	(96.673)
Outros créditos	59.161	77.742	58.920
Não Circulante	7.857.989	7.708.565	6.132.133
Realizável a Longo prazo	7.399.006	7.287.663	5.729.791
Instrumentos Financeiros	7.060.529	6.952.769	5.406.834
Títulos e valores mobiliários e instrumentos financeiros derivativos	960.120	1.571.492	449.853
Operações de crédito	6.100.409	5.381.277	4.956.981
Operações de crédito	6.100.409	5.410.406	4.988.608
Provisões para perdas esperadas associadas ao risco de crédito	0	(29.129)	(31.627)
Outros créditos	338.477	334.894	322.957
Investimentos	403.609	381.667	359.899
Imobilizado de uso	40.601	25.734	33.038
Intangível	14.773	13.501	9.405
Total	11.477.085	10.622.500	10.254.384

Balanço Patrimonial Passivo (R\$ milhares)	TT25	4T24	1T24
Circulante	5.682.510	5.510.291	5.612.578
Depósitos e demais instrumentos financeiros	5.518.815	5.352.598	5.527.486
Depósitos	3.565.257	3.286.854	3.126.854
Captações no mercado aberto	154.104	153.493	376.168
Recursos de aceites e emissão de títulos	1.799.222	1.912.019	2.024.232
Relações interfinanceiras	232	232	232
Outras obrigações	163.695	157.693	85.092
Não Circulante	4.414.345	3.751.439	3.408.292
Depósitos e demais instrumentos financeiros	4.407.181	3.746.635	3.401.727
Depósitos	526.311	430.717	567.109
Recursos de aceites e emissão de títulos	3.880.870	3.315.918	2.834.618
Outras obrigações	7.164	4.804	6.565
Patrimônio líquido	1.380.230	1.360.770	1.233.514
Capital social	783.064	783.064	783.064
Reserva de lucros	536.091	554.513	532.565
Outros resultados abrangentes	13.098	41.615	(82.115)
Lucros acumulados	47.977	0	0
Ações em tesouraria	0	(18.422)	0
Total	11.477.085	10.622.500	10.254.384



41 3351-9468

ri@paranabanco.com.br

ri.paranabanco.com.br

