



# Apresentação de resultados

1º trimestre de 2026

5 de maio de 2026

15h

**TEGMA**  
Gestão Logística



# Disclaimer

Esta comunicação contém declarações prospectivas baseadas nas atuais expectativas e crenças da administração da Tegma.

Salvo indicação em contrário, a Tegma está fornecendo essas informações na data desta comunicação e não assume nenhuma obrigação de atualizar quaisquer declarações prospectivas contidas nesta apresentação como resultado de novas informações, eventos futuros ou outros.

Nenhuma declaração prospectiva pode ser garantida e os resultados reais podem diferir materialmente daqueles que projetamos.



## A Tegma agora faz parte do ISE B3!

Índice de empresas reconhecidas pelos seus compromettimentos ASG. Esse resultado demonstra nosso compromisso com a pauta e seguimos avançando na agenda ASG! Confira a composição da carteira.



SMLL B3

IDIV B3

IGCB3

IGC-NMB3

IBRA B3

IGCT B3

ITAG B3

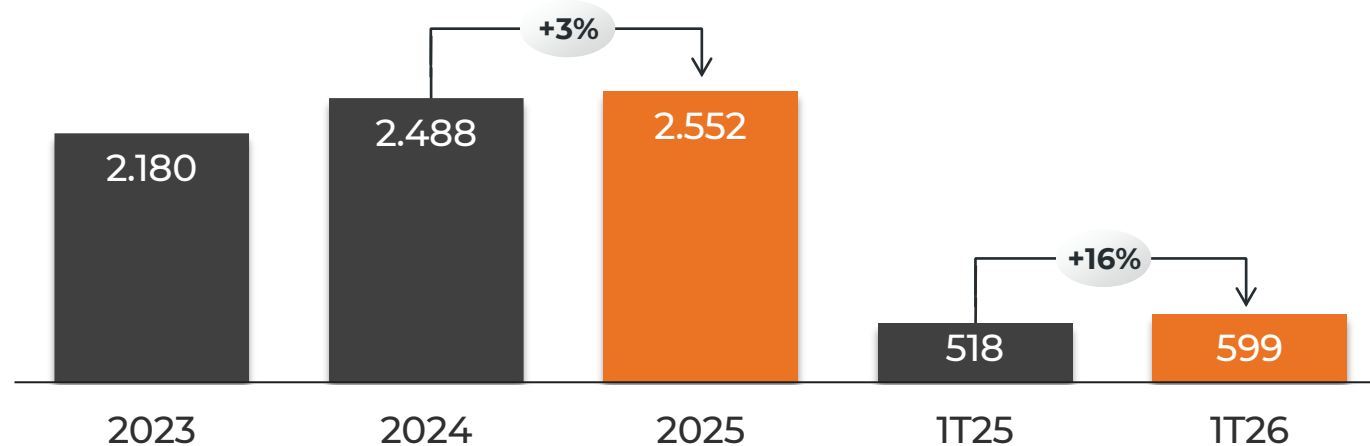
IGPTWB3

ISE B3

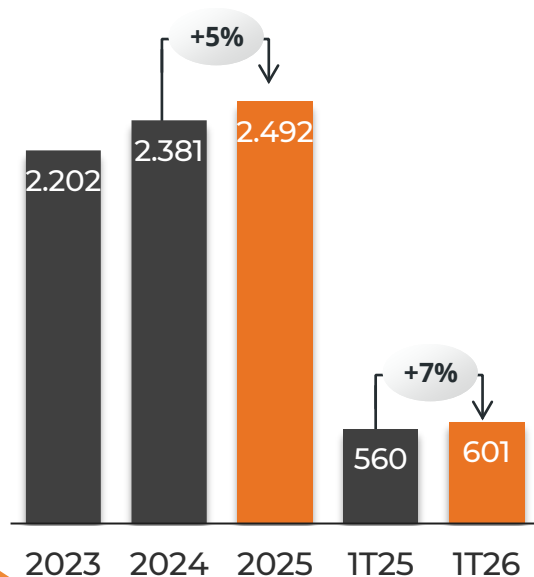
# Mercado de Veículos no Brasil

Veículos leves e comerciais leves. Mil

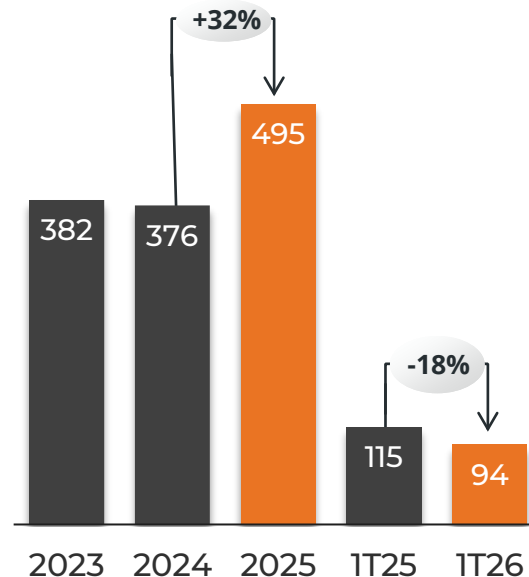
## VENDAS DOMÉSTICAS



## PRODUÇÃO



## EXPORTAÇÃO



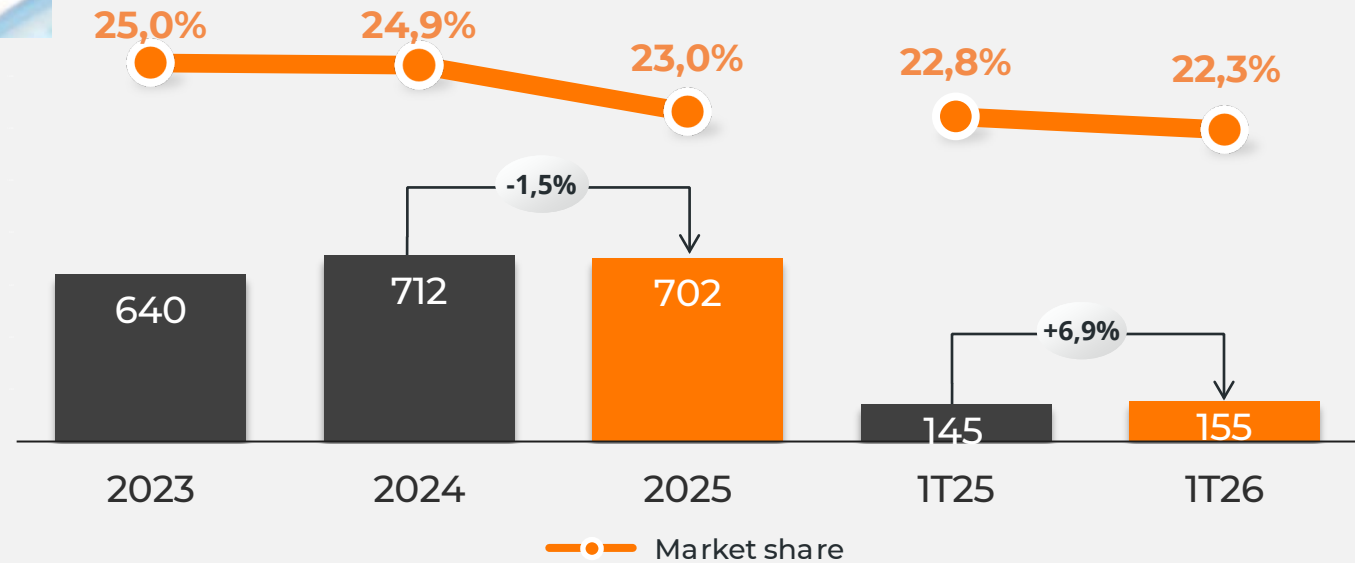
➤ As **vendas domésticas** apresentaram um crescimento de 16% no 1T26 YoY, em função de melhores condições de financiamento e de promoções realizadas pelas montadoras. As **exportações** recuaram 18% no 1T26 YoY, em função da redução das vendas na Argentina. A **produção** cresceu 7%, refletindo o aumento nas vendas nacionais. As vendas domésticas e de exportação cresceram 9% no trimestre.

# Indicadores Operacionais Logística Automotiva

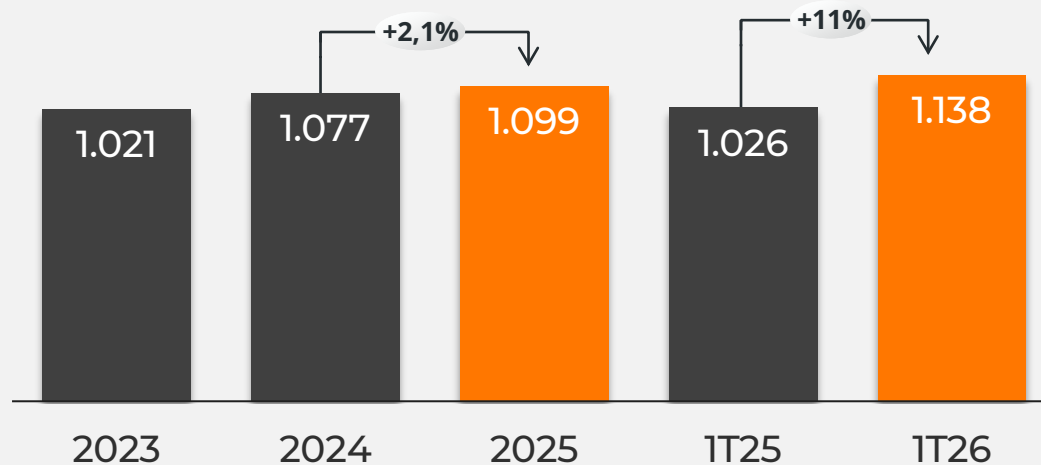
Mil, exceto distância média



## VEÍCULOS TRANSPORTADOS



## DISTÂNCIA MÉDIA (km)



➤ O **volume de veículos transportados** aumentou 6,9% no 1T26 em função da expansão do mercado interno, apesar da queda da exportação. A queda do market share em 0,5 p.p reflete ainda o desempenho de principais clientes. O crescimento da **distância média** no 1T26 é impulsionada principalmente pelo aumento de participação nas viagens nacionais.

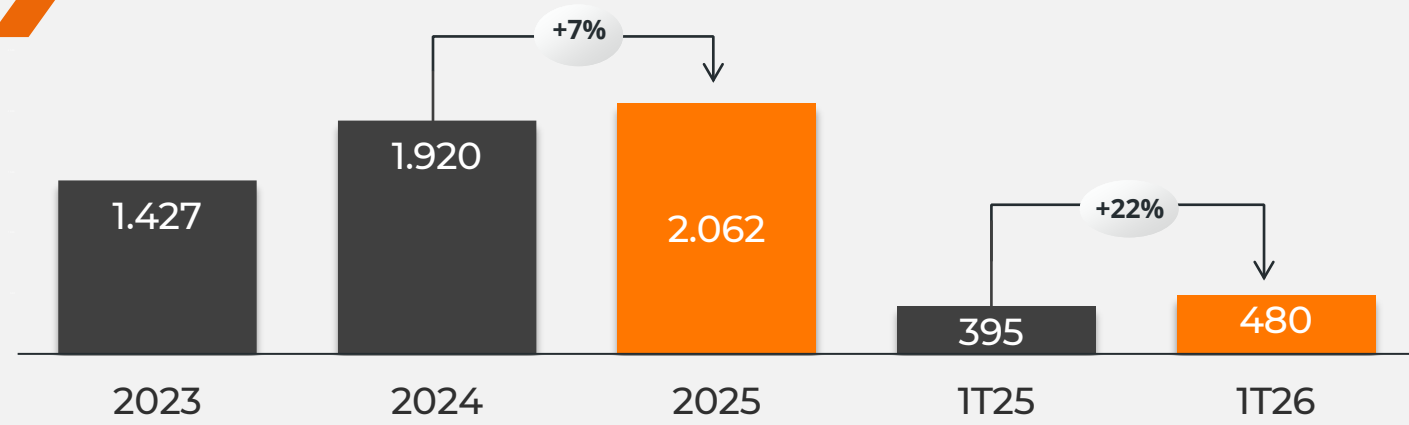


# Resultados Logística Automotiva

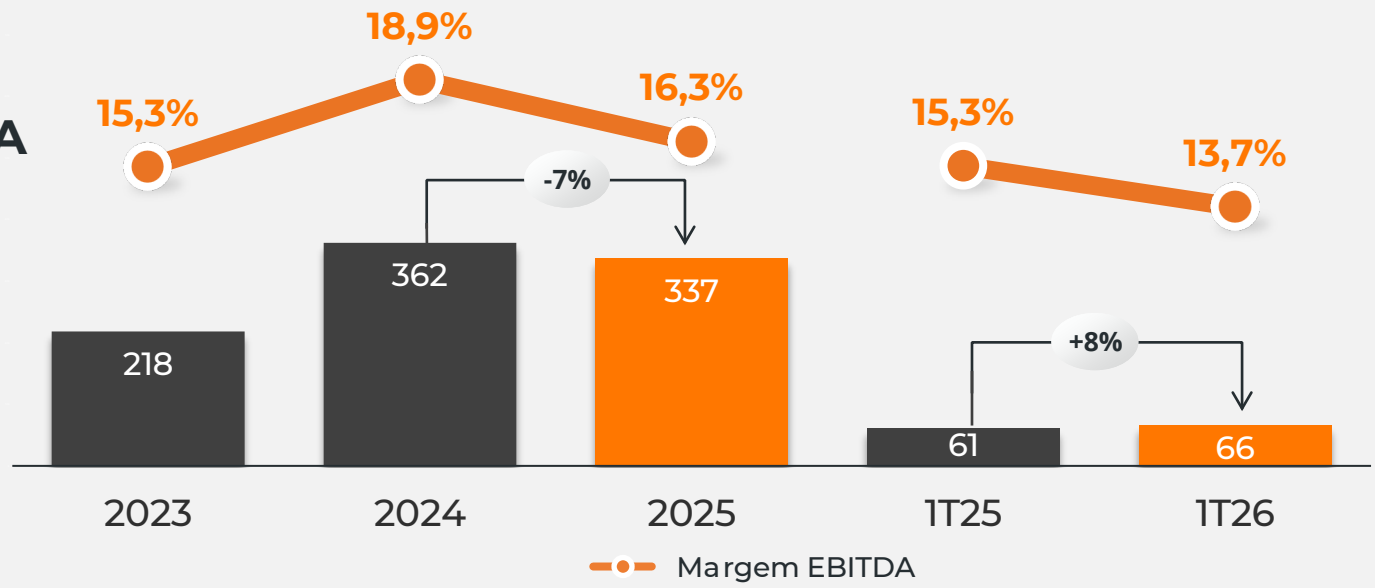
Milhões



## RECEITA LÍQUIDA



## EBITDA



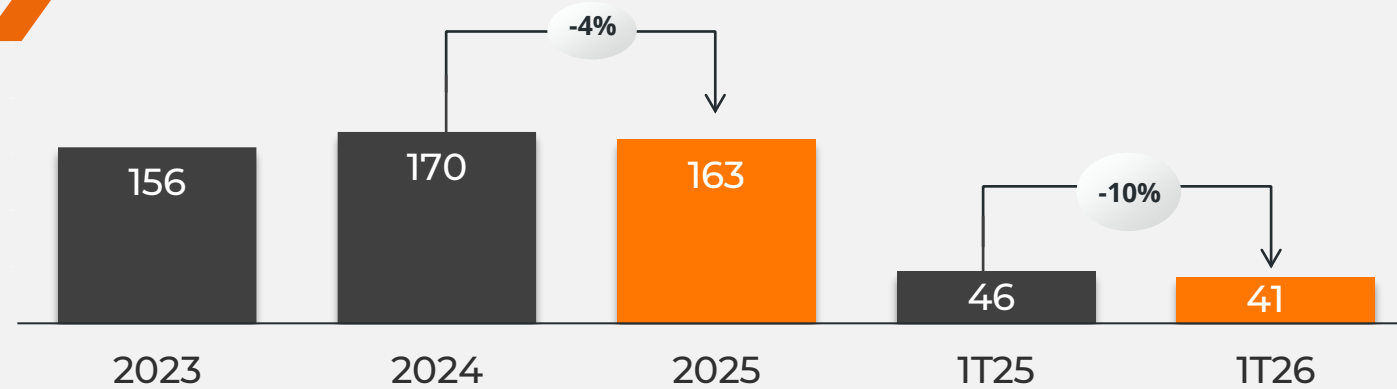
➤ **Resultados da divisão** apresentaram crescimento de receita no 1T26, em função do aumento da quantidade de veículos transportados e da distância, além da receita da Fastline. A queda da **margem EBITDA** no 1T26 a redução dos serviços de gestão de pátios, e o descasamento do repasse do aumento repentino do diesel aos fornecedores.



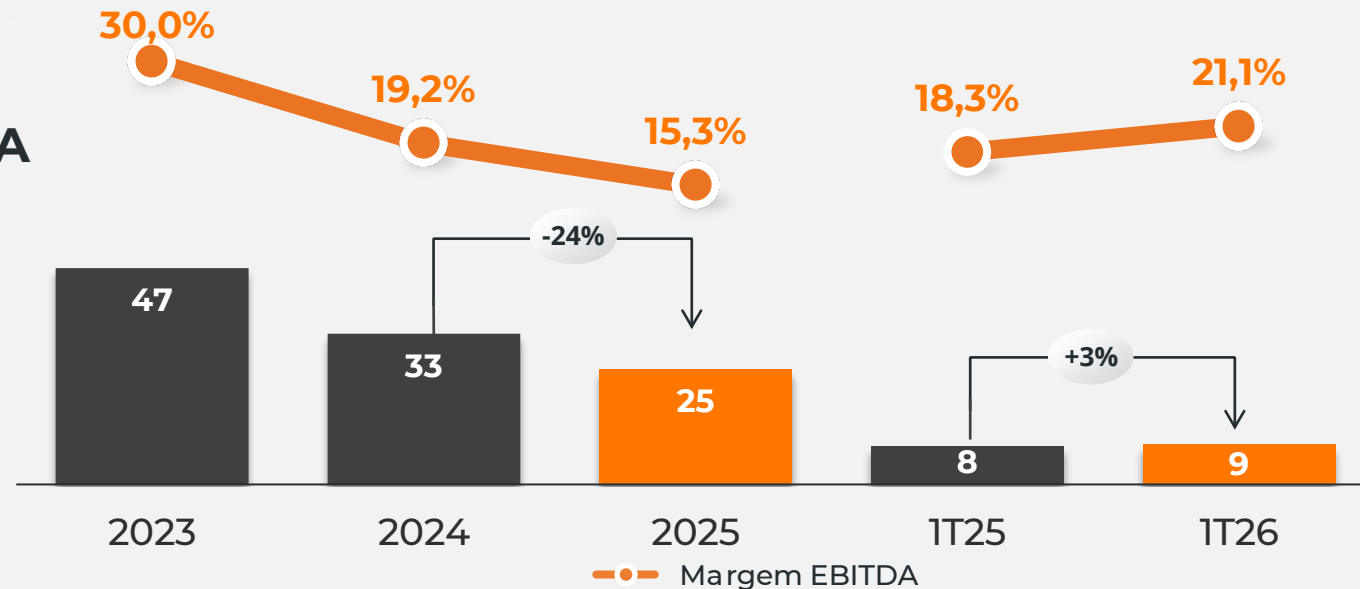
# Resultados Logística Integrada

Milhões

## RECEITA LÍQUIDA



## EBITDA



➤ **A Receita Líquida da divisão** encolheu 10% no 1T26, devido principalmente à descontinuação de um contrato de transporte, porém novos negócios e reajustes mitigaram a redução. A expansão da **margem EBITDA** no 1T26 reflete a queda das despesas e receitas não recorrentes.

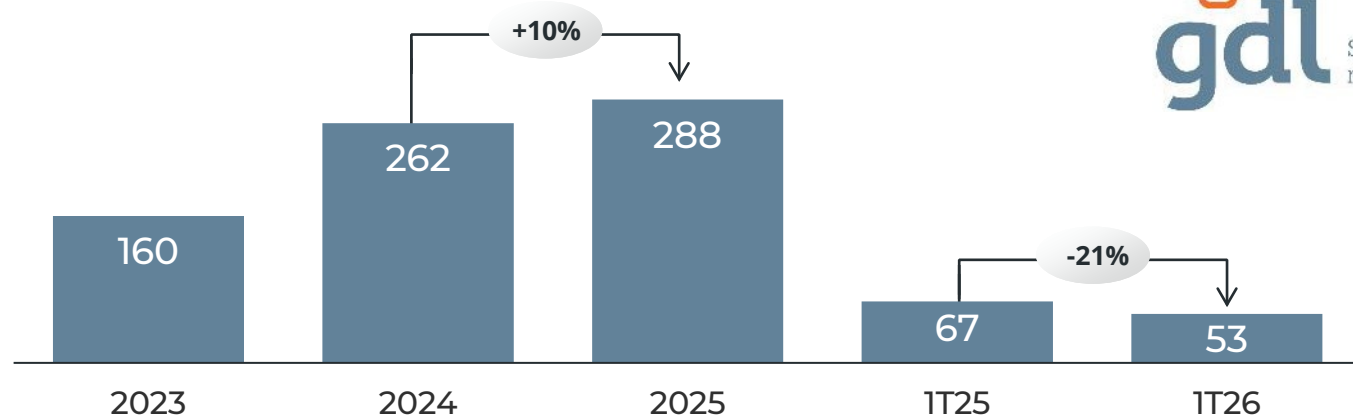




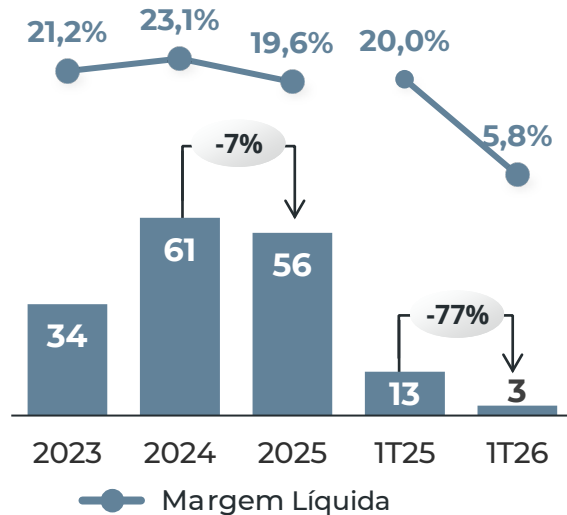
# Resultados Joint Venture GDL



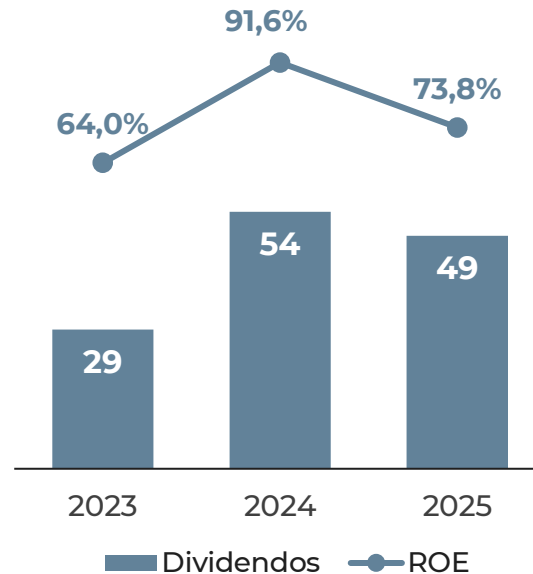
## RECEITA LÍQUIDA



## LUCRO LÍQUIDO



## DIVIDENDOS E ROE

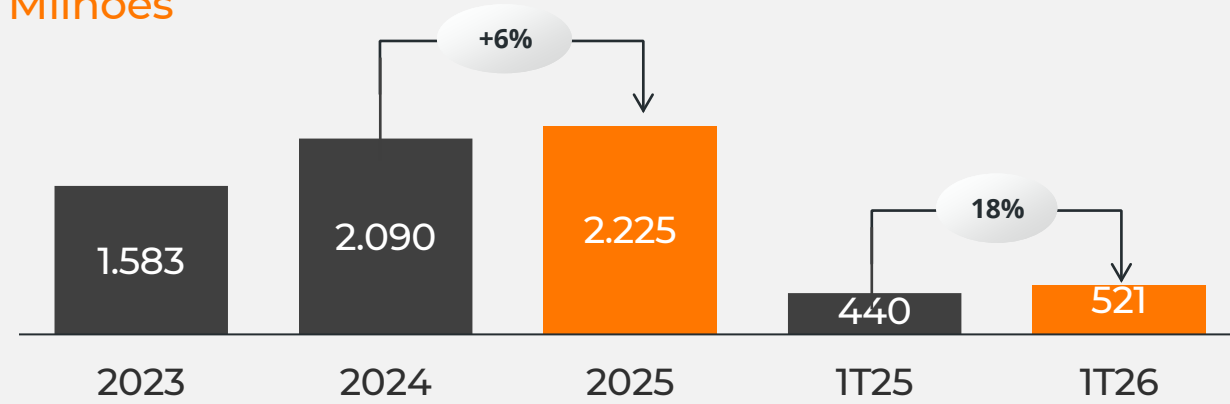


»» A Joint Venture GDL apresentou um trimestre de retração de receita devido à queda de volumes de serviços e valorização cambial. A rentabilidade se retraiu no 1T26 em função de pátios extras para suprir picos de demanda, mas que não resultaram em receita no trimestre.

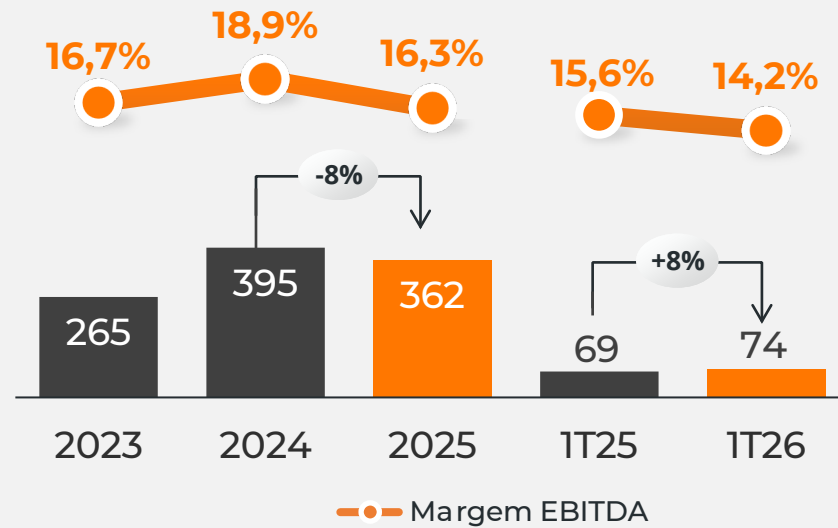
# Resultados Consolidados

Milhões

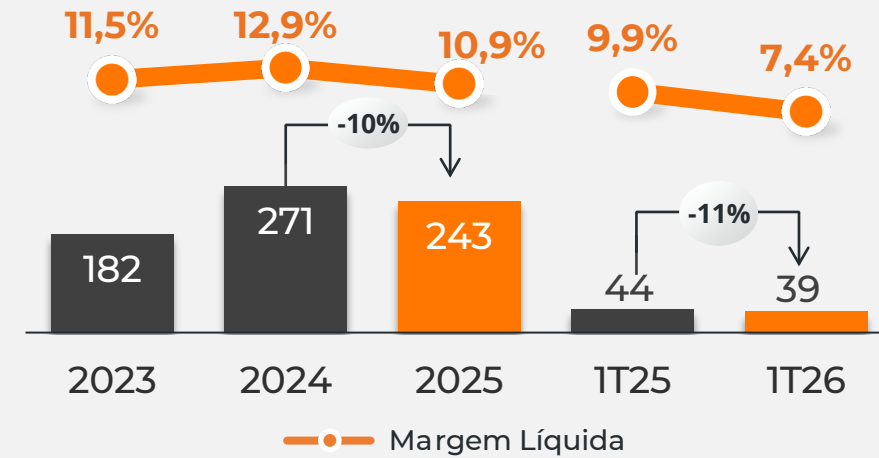
## RECEITA LÍQUIDA



## EBITDA



## LUCRO LÍQUIDO



➤ A **receita líquida** cresceu na comparação com o 1T25 devido ao aumento do volume de veículos transportados e da distância média, apesar da perda do contrato de transporte de granéis que ocorreu no 2T25. A margem **EBITDA** se retraiu principalmente em função da queda da receita de pátios e de descasamento do repasse de diesel para fornecedores. O **lucro líquido** recuou 11%, uma queda de 2,5 p.p. na sua margem líquida decorrente da queda da margem operacional, da redução da equivalência operacional e do aumento do resultado financeiro.

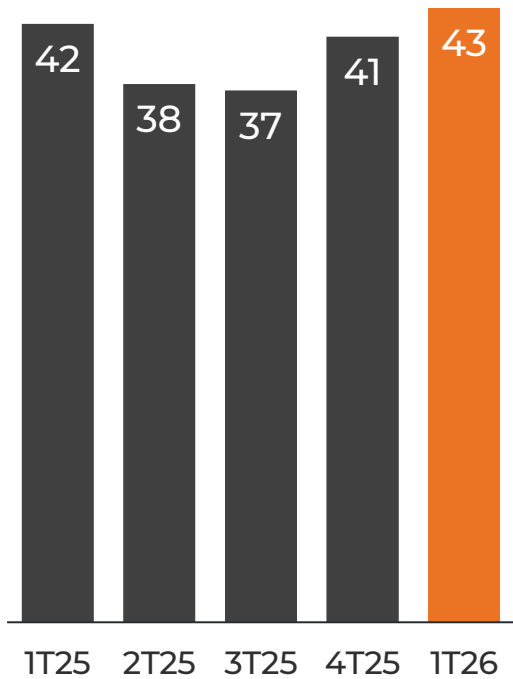


# Fluxo de Caixa, ciclo de caixa e CAPEX

R\$ Milhões, exceto ciclo de caixa (dias)

## CICLO DE CAIXA

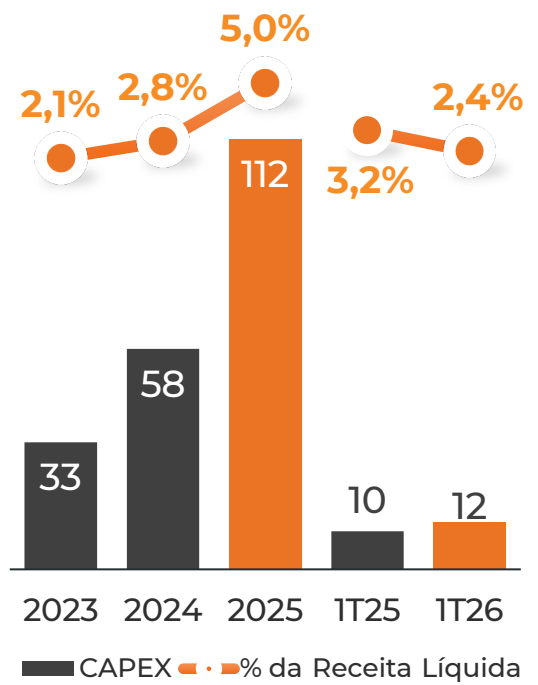
(dias, ao final do trimestre)



Prazo de recebimento – prazo de pagamento

## CAPEX

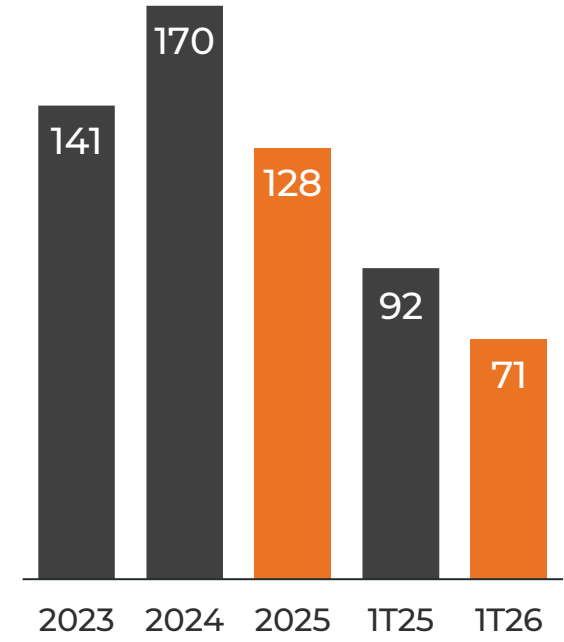
R\$ milhão



■ CAPEX ● % da Receita Líquida

## FLUXO DE CAIXA LIVRE

R\$ milhão



Geração de caixa operacional – aquisição de imobilizado e intangível – pagamento arrendamento mercantil

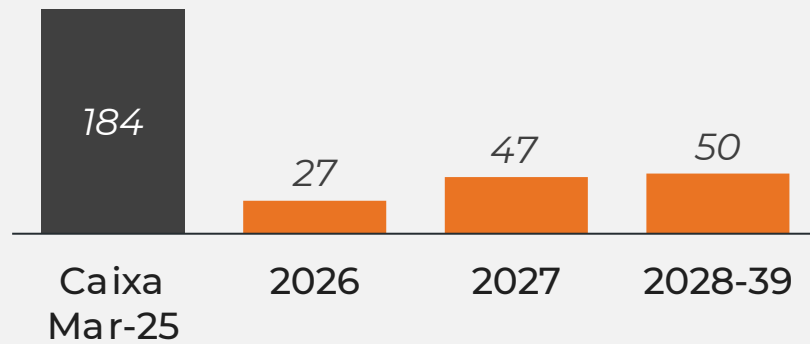


➤ O **ciclo de caixa** no 1T26 ficou dentro do patamar esperado. O **CAPEX** do 1T26 foi de R\$ 12 milhões, em razão principalmente de benfeitorias e aquisição de terrenos, (R\$ 5,8 milhões). O **fluxo de caixa livre** no 1T26 foi positivo em R\$ 71 milhões, inferior ao 1T25 em função de uma menor liberação de capital de giro e de um maior desembolso de investimentos (+R\$ 10 M).

# Fluxo de Caixa, ciclo de caixa e CAPEX

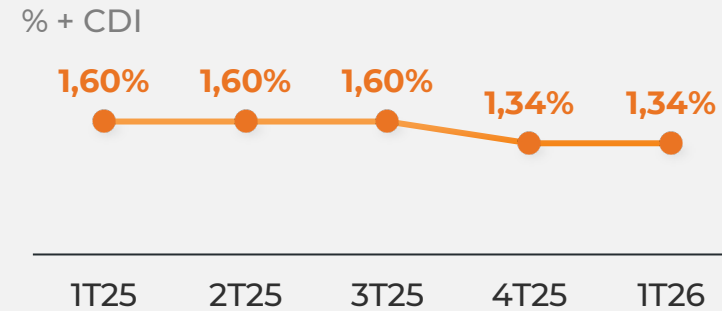
Milhões

## CAIXA VS AMORTIZAÇÃO DA DÍVIDA BRUTA (Dez/2025)



COMPOSIÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA (R\$ milhão)	Dez/25	Mar/26
(=) Dívida bruta	126	125
(-) Caixa	114	184
<b>(=) Dívida (caixa) líquido</b>	<b>12</b>	<b>(59)</b>
EBITDA 12M	362	367
<b>Dív Líq/ EBITDA 12M</b>	<b>0,03</b>	<b>N/A</b>

## HISTÓRICO DO CUSTO DA DÍVIDA



## RATING

Fitch Ratings

**A**  
Local

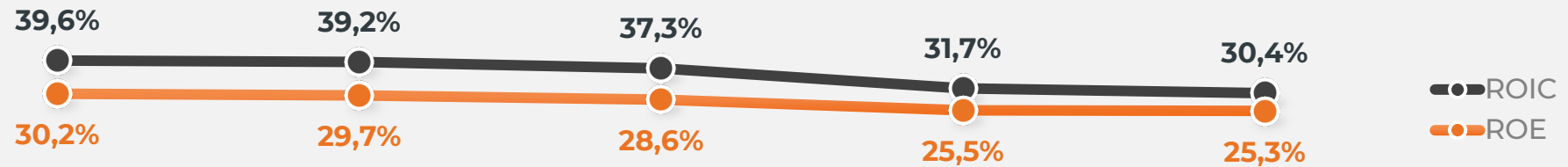
Perspectiva: Estável

Atribuição:  
30/03/2026

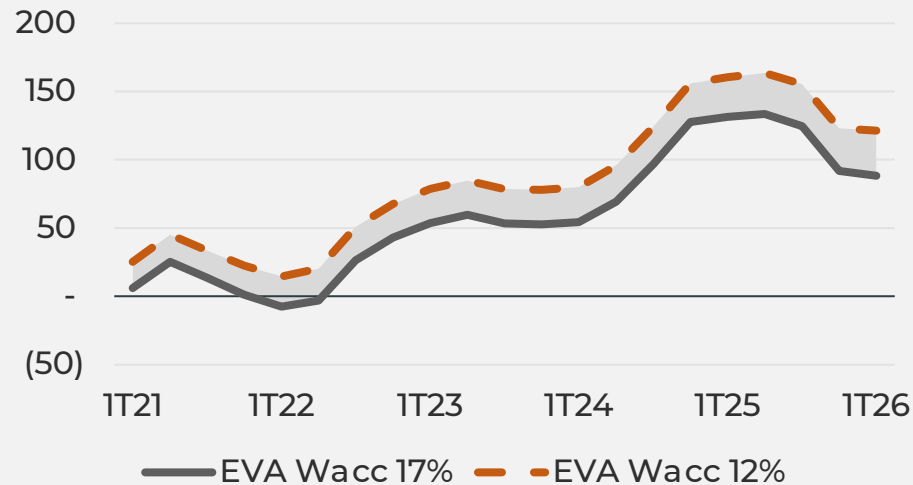
➤ Estrutura de capital desalavancada em função da geração de caixa. Esse aspecto se mantém mesmo após o pagamento elevado de dividendos no ano de 2025.

# Retorno, EVA e Dividendos

## ROIC E ROE

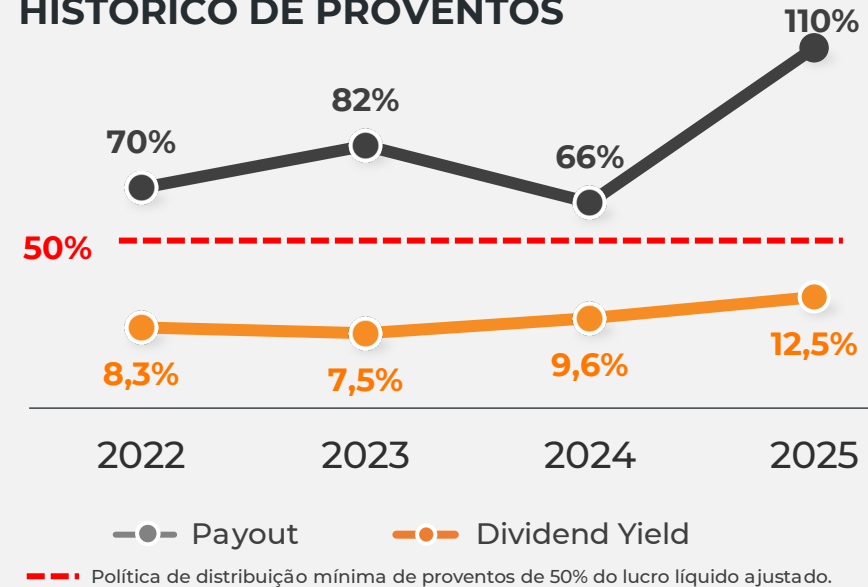


## EVA (R\$ milhão)



EVA considera o intervalo de WACC utilizado nas projeções dos analistas de sell-side. A memória de cálculo do indicador pode ser encontrada no arquivo Série histórica, na aba indicadores

## HISTÓRICO DE PROVENTOS

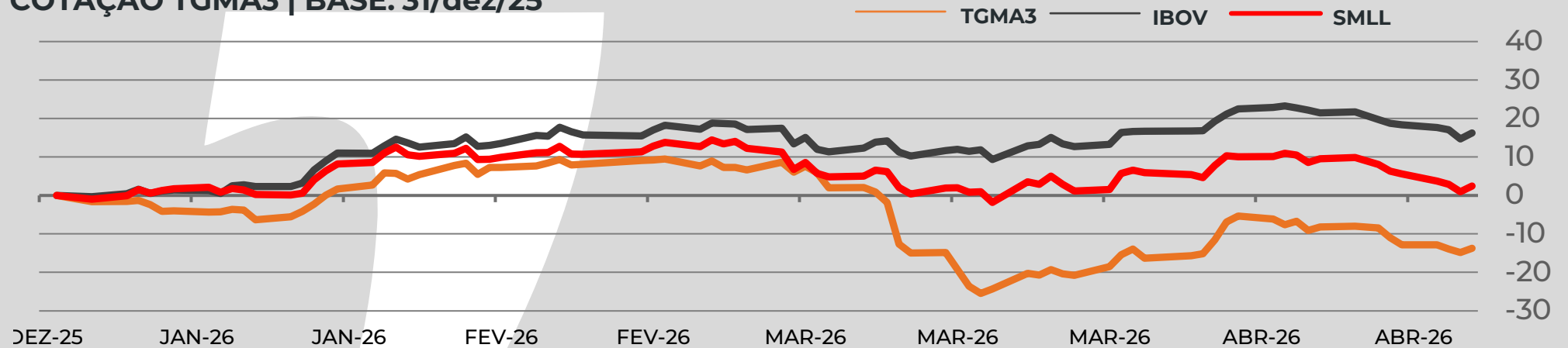


➤ **ROIC, ROE e EVA** do 1T26 se se mantiveram no mesmo patamar do 4T25 em função da estabilização dos resultados da logística de veículos e das perdas na Log. Integrada. A Distribuição de **dividendos** permanece acima da política indicativa, com pagamento de dividendos intermediários no montante de R\$ 100,2 milhões adicionalmente.

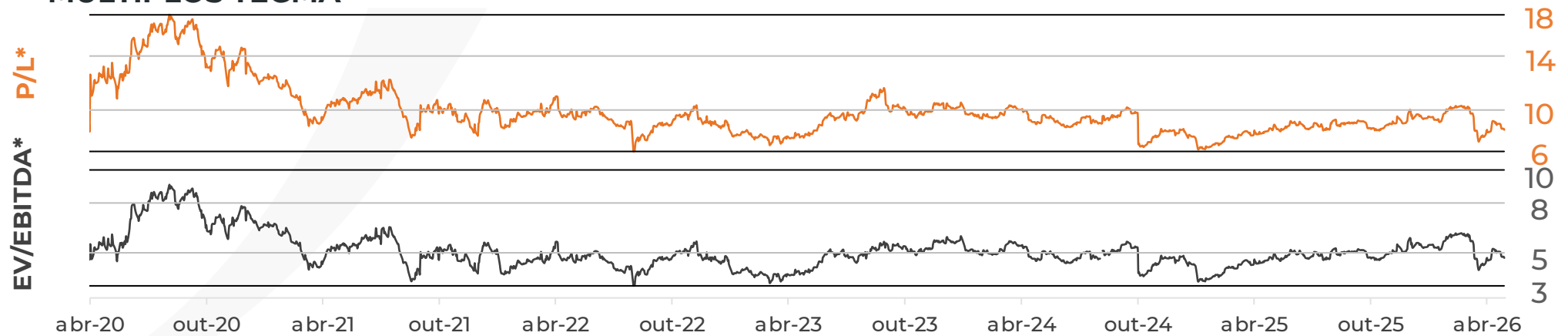


# TGMA3 – Desempenho e múltiplos

COTAÇÃO TGMA3 | BASE: 31/dez/25



MÚLTIPLOS TEGMA



\* Múltiplos baseados na média das estimativas dos analistas de sell-side. \* Múltiplos do ano X utiliza estimativas do próprio ano X até julho. A partir de agosto, utiliza-se estimativas do ano X+1

➔ As **ações** da Tagma apresentaram um desempenho abaixo ao da bolsa em 2026 em função das incertezas geradas pelo contexto geopolítico internacional e suas consequências nas cadeias globais. Desse modo, conforme observado no gráfico acima, a Tagma permanece sendo negociada a múltiplos ligeiramente abaixo da sua média histórica.



# SESSÃO DE PERGUNTAS E RESPOSTAS

**Nivaldo Tuba** – CEO  
**Ramón Perez** – CFO e DRI  
**Ian Nunes** – GRI  
**Leonardo Santos** - RI

[ri.tegma.com.br](http://ri.tegma.com.br)

Siga a Tegma nas redes sociais:

   /tegmagestaologistica



Para contatar a área de RI,  
escaneie o QR Code acima

