



Clique aqui para  
ouvir o áudio



Clique aqui para assistir a  
teleconferência no Youtube

# Apresentação de Resultados 1º trimestre de 2025

06 de maio de 2025

15h



# Disclaimer

*Esta comunicação contém declarações prospectivas baseadas nas atuais expectativas e crenças da administração da Tegma.*

*Salvo indicação em contrário, a Tegma está fornecendo essas informações na data desta comunicação e não assume nenhuma obrigação de atualizar quaisquer declarações prospectivas contidas nesta apresentação como resultado de novas informações, eventos futuros ou outros.*

*Nenhuma declaração prospectiva pode ser garantida e os resultados reais podem diferir materialmente daqueles que projetamos.*

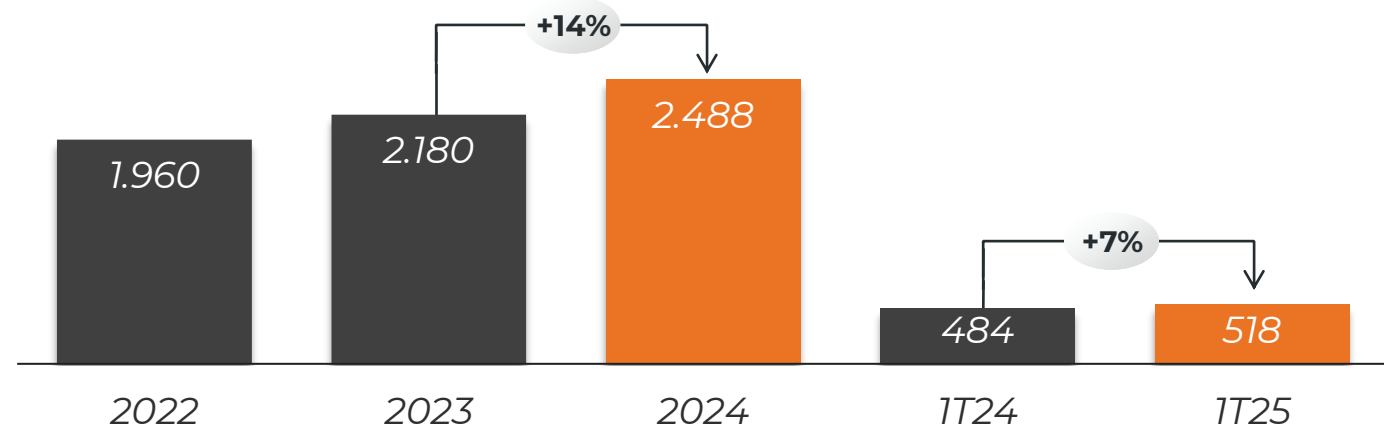




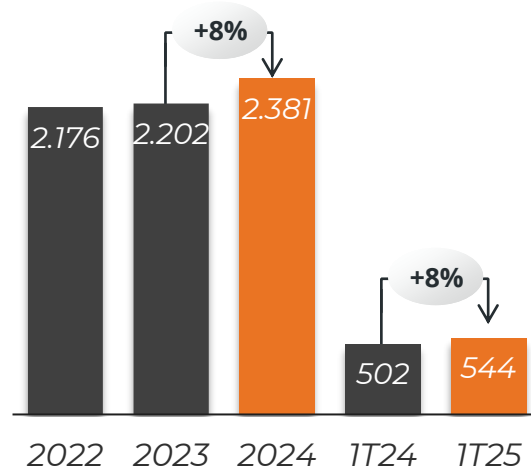
# Mercado de Veículos no Brasil

Veículos leves e comerciais leves. Mil

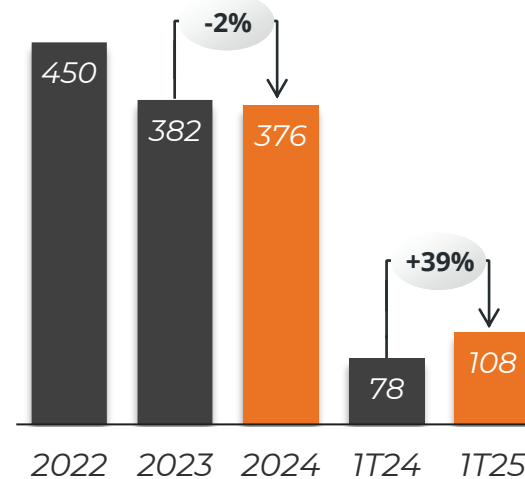
## VENDAS DOMÉSTICAS



## PRODUÇÃO



## EXPORTAÇÃO



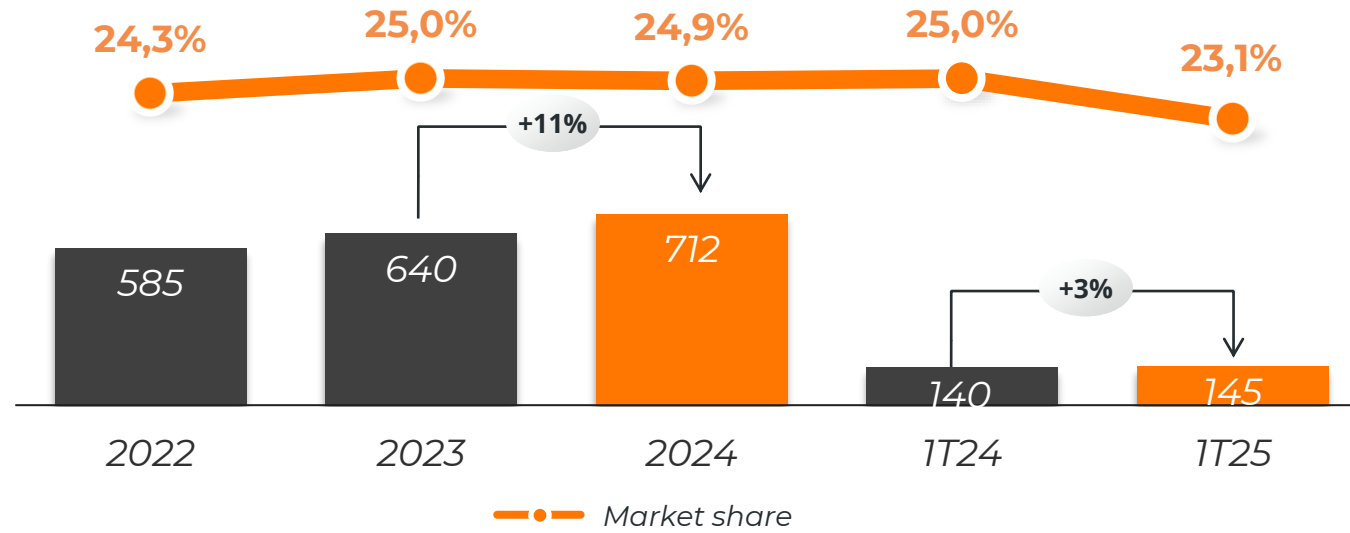
➤ **As vendas de veículos domésticas** cresceram 7% no 1T25 YoY, em função de indicadores favoráveis da economia. A **produção** cresceu 8%, refletindo o aumento das vendas domésticas e o crescimento de 39% das **exportações**.



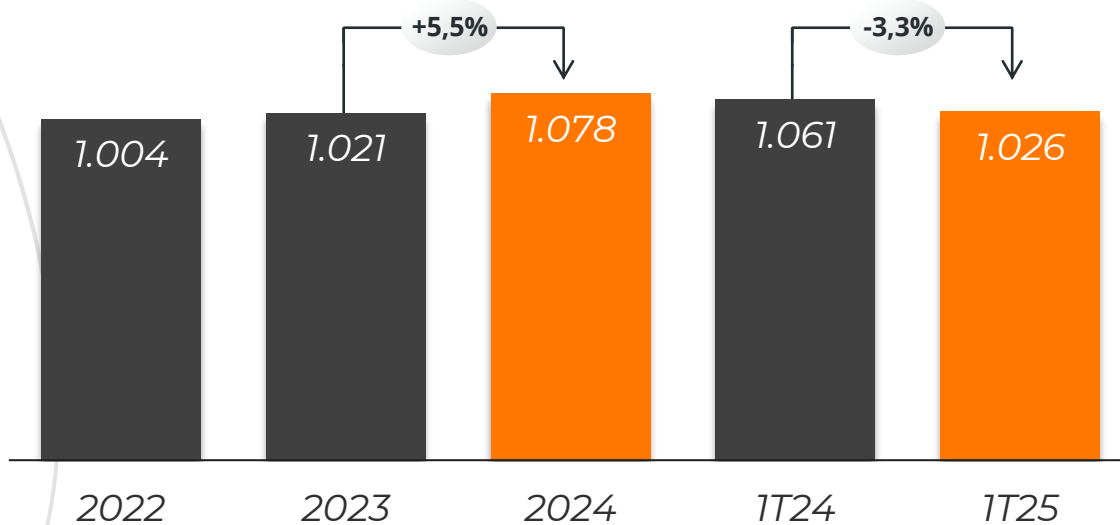
# Indicadores Operacionais

## Logística Automotiva *Mil, exceto distância média*

### VEÍCULOS TRANSPORTADOS



### DISTÂNCIA MÉDIA (km)

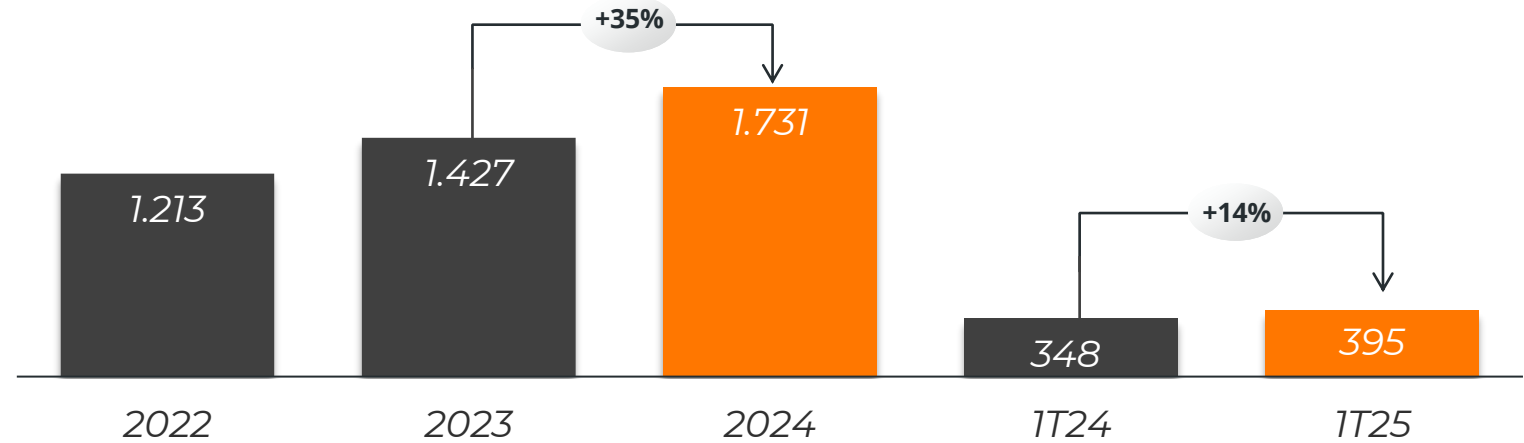


➤ Com o crescimento das entregas de exportação, o **volume de veículos transportados** aumentou 3% no 1T25 e o market share se retraiu 1,9 p.p. A queda da **distância média** de 3,3% no 1T25 reflete principalmente a redução da distância média das entregas domésticas.

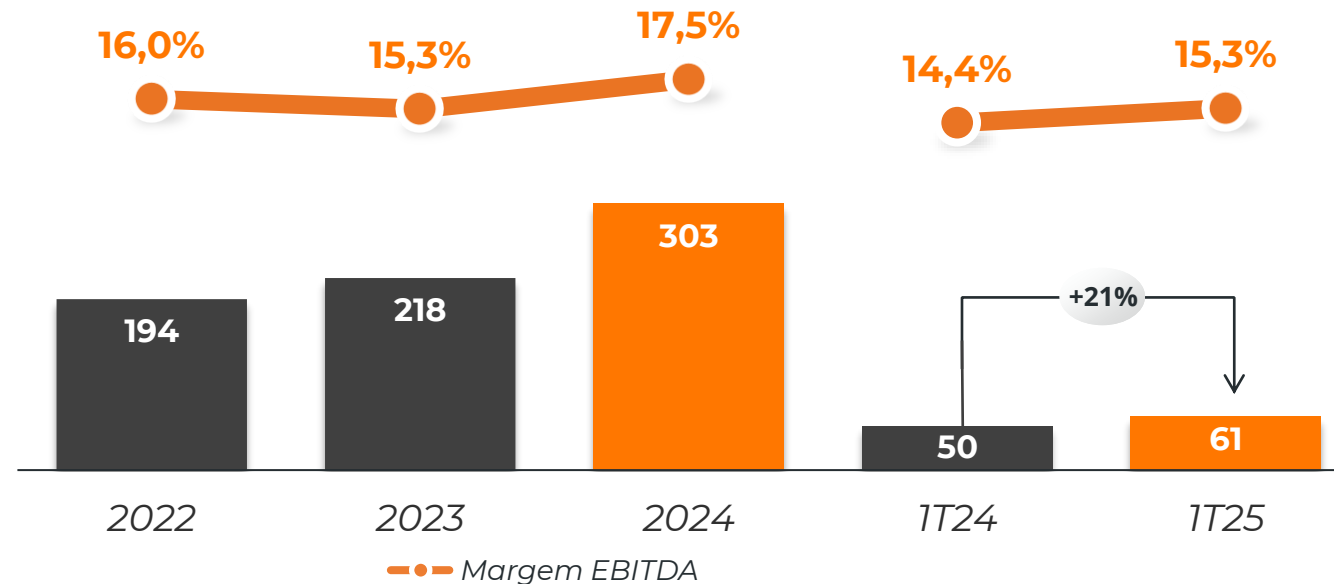
# Resultados Logística Automotiva

Milhões

## RECEITA LÍQUIDA



## EBITDA

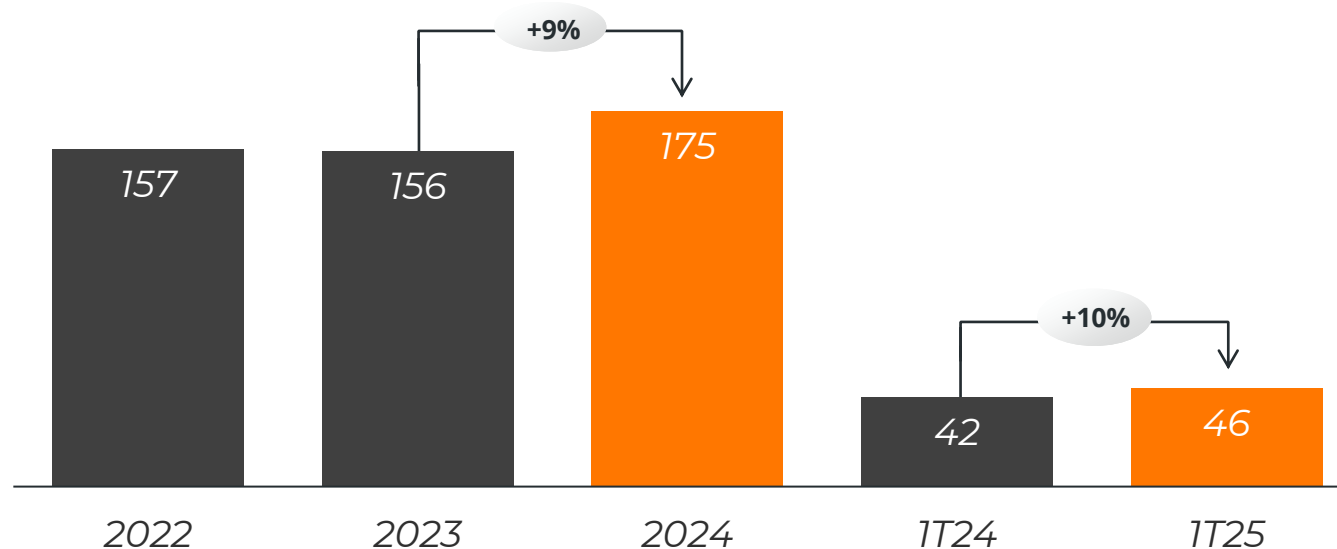


➤ **Resultados da divisão** mostram crescimento da receita no 1T25 em função do crescimento do volume transportado, de logísticos, além de serviços de transferência de veículos. A expansão da **margem EBITDA** no 1T25 reflete o controle de custos fixos e despesas administrativas.

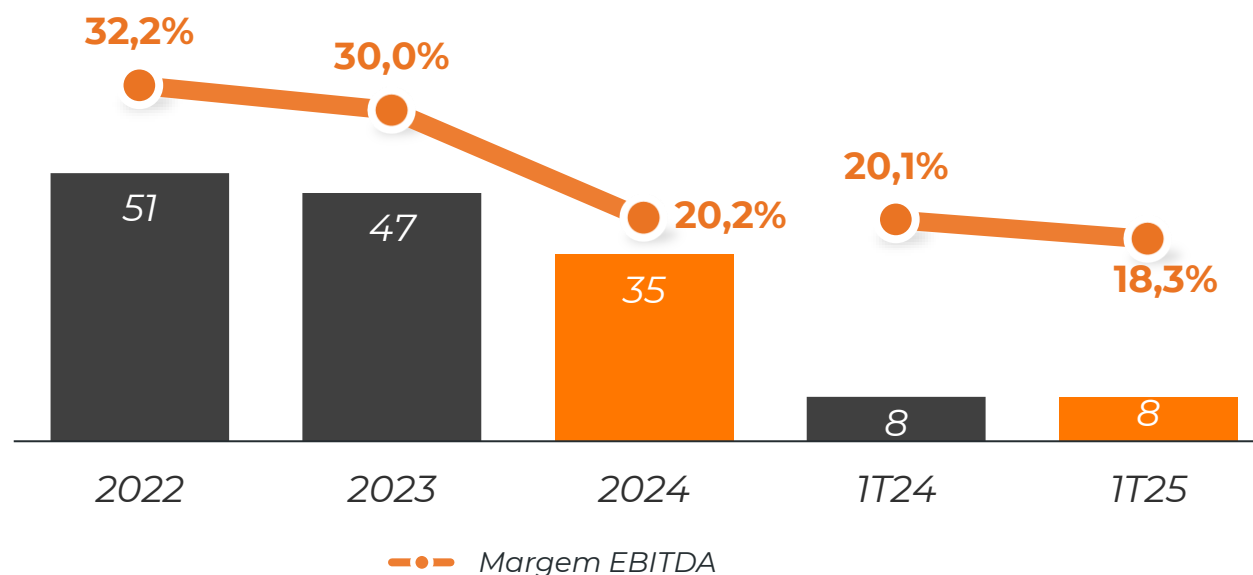
# Resultados Logística Integrada

R\$ Milhões

## RECEITA LÍQUIDA



## EBITDA



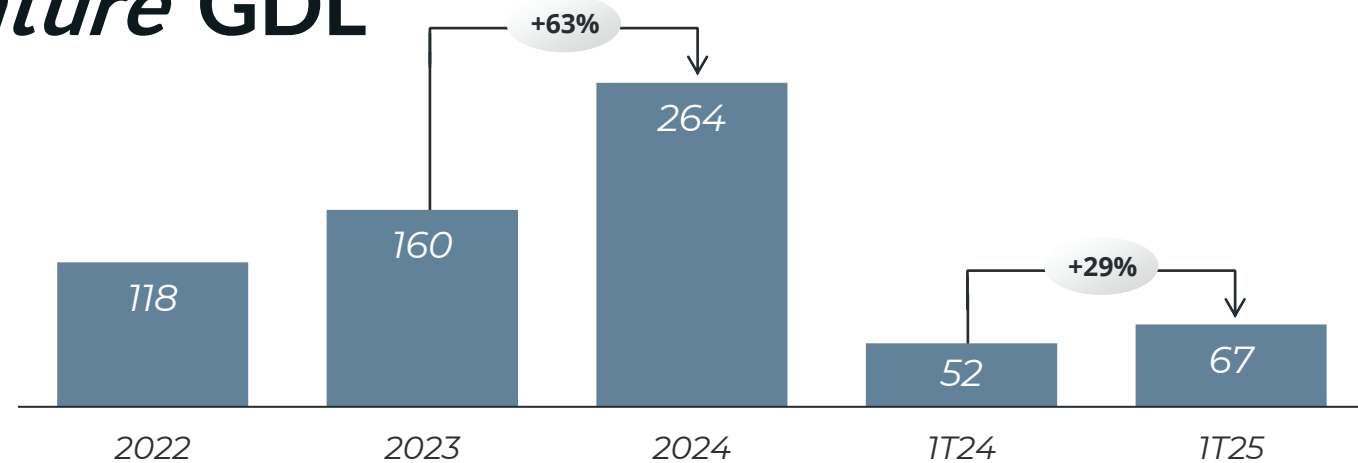
➤ A **Receita Líquida** cresceu 10% no 1T25 advindo do crescimento dos volumes transportados e armazenados das operações de químicos e de eletrodomésticos. A **margem EBITDA** do trimestre recuou em função de ramp-up de nova operação.



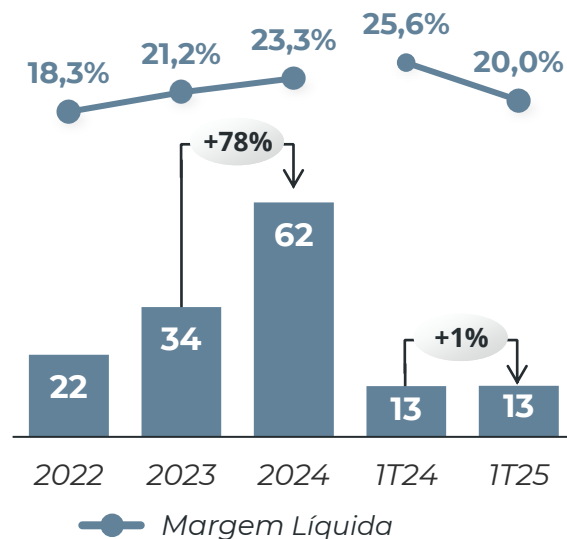
# Resultados *Joint Venture* GDL

R\$ Milhões

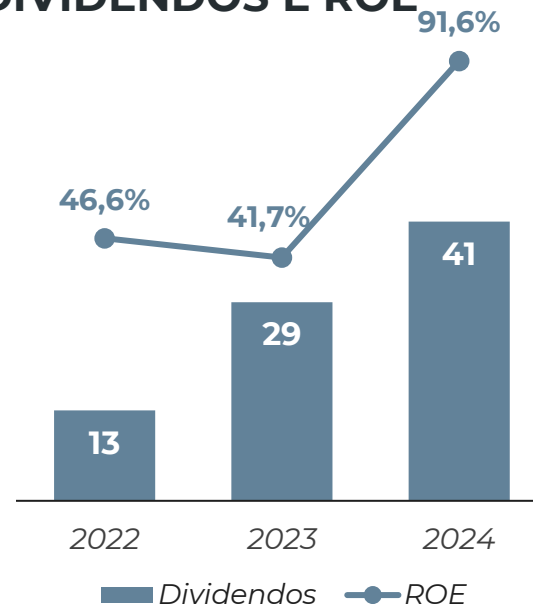
## RECEITA LÍQUIDA



## LUCRO LÍQUIDO



## DIVIDENDOS E ROE

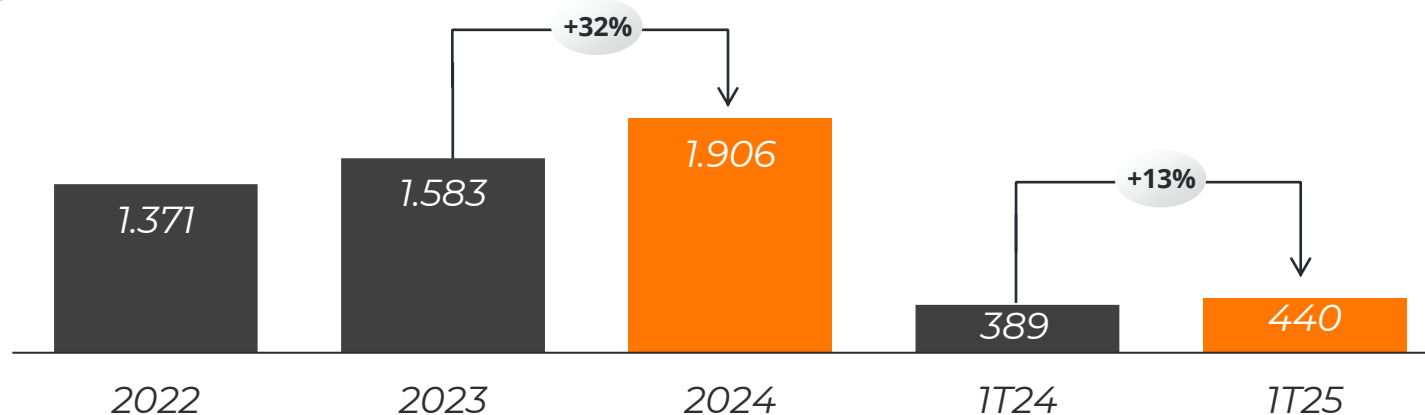


➔ A **Joint Venture GDL** teve mais um trimestre de crescimento em função do aumento dos serviços de armazenagem alfandegada e de centro de distribuição de bens de consumo. Os níveis de rentabilidade se retraíram no 1T25 em função dos custos de aluguel.

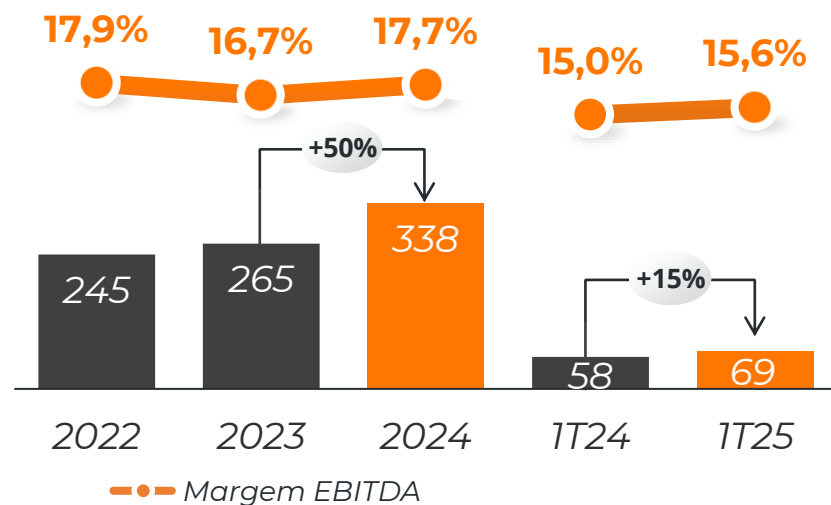
# Resultados Consolidado

R\$ Milhões

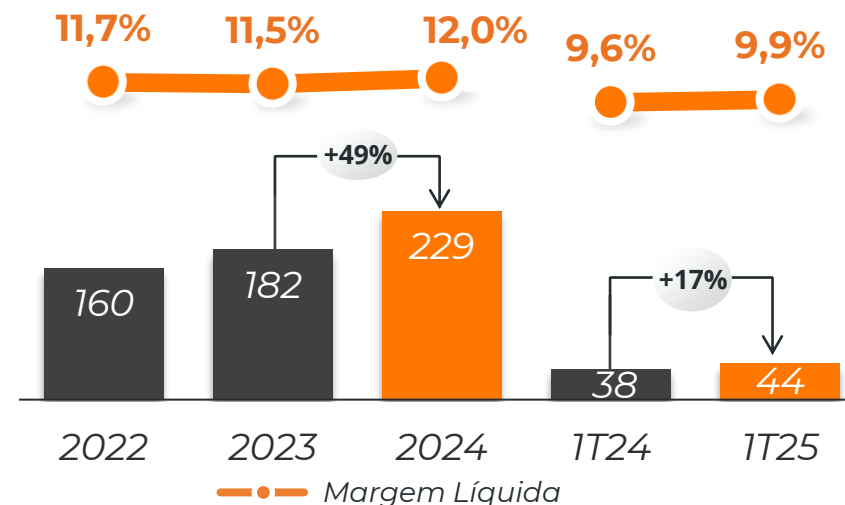
## RECEITA LÍQUIDA



## EBITDA



## LUCRO LÍQUIDO



➤ A **receita líquida** cresceu decorrente da melhora de ambas as divisões. A margem **EBITDA** foi estável em função de gastos com M&A e ramp-up de operações. O **lucro líquido** cresceu 17%, uma expansão de 0,3 p.p. na sua margem líquida.

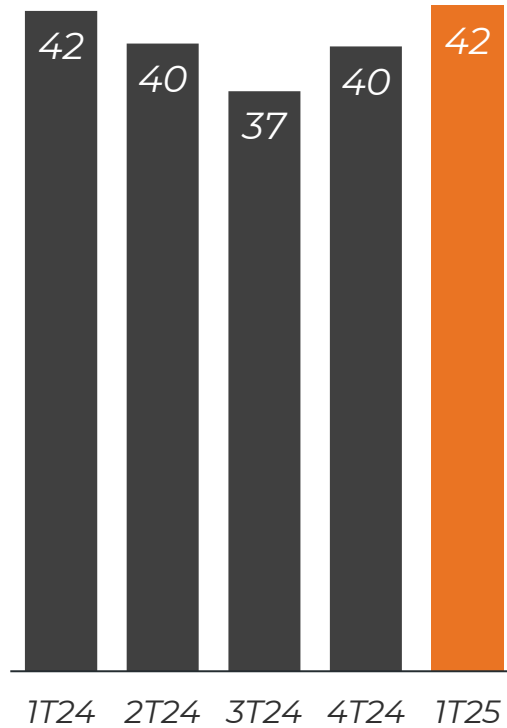


# Fluxo de Caixa, ciclo de caixa e CAPEX

R\$ Milhões, exceto ciclo de caixa (dias)

## CICLO DE CAIXA

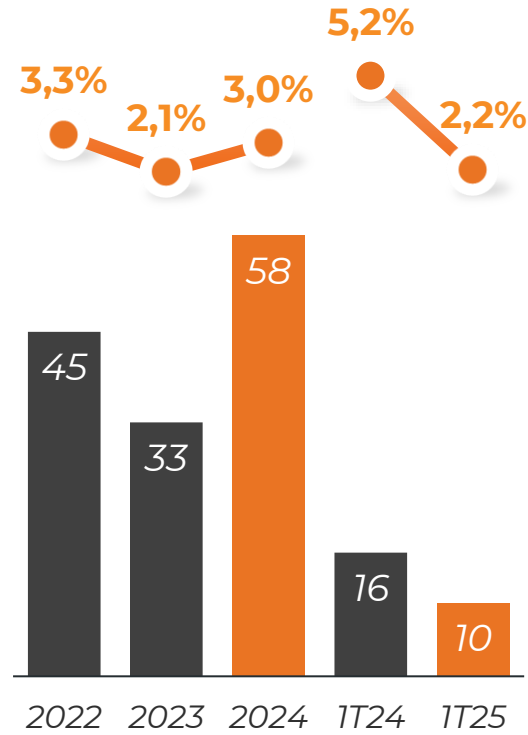
(dias, ao final do trimestre)



Prazo de recebimento – prazo de pagamento

## CAPEX

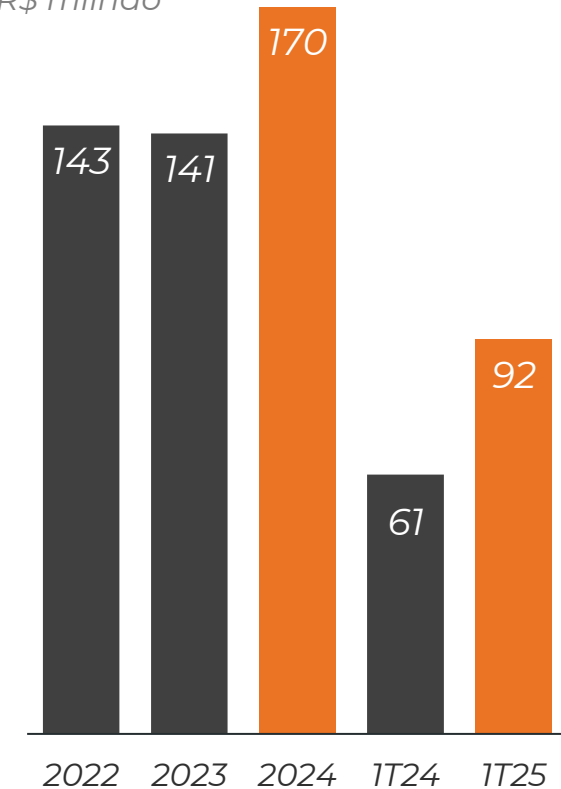
R\$ milhão



■ CAPEX ■ % da Receita Líquida

## FLUXO DE CAIXA LIVRE

R\$ milhão



Geração de caixa operacional – aquisição de imobilizado e intangível – pagamento arrendamento mercantil

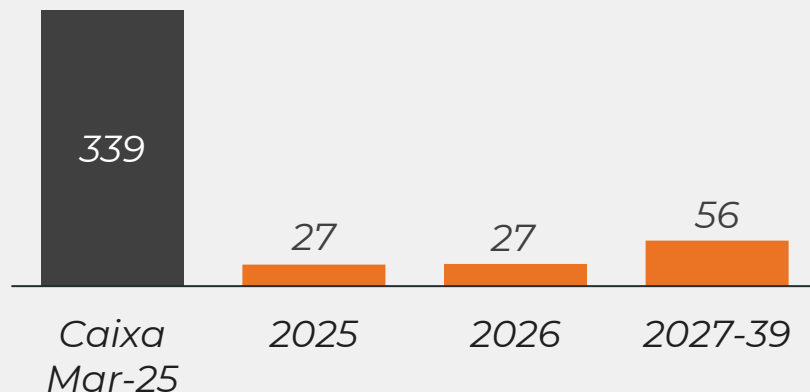
➤ O **ciclo de caixa** no 1T25 foi 2 dias superior ao do 4T24. O **CAPEX** do 1T25 de R\$ 10 milhões, em razão principalmente de aquisição de licenças de software. O **fluxo de caixa livre** no 1T25 foi positivo em R\$ 92 milhões em função dos resultados da companhia, aliado à redução do contas a receber vs Dez/24.

# Estrutura de Capital

Milhões

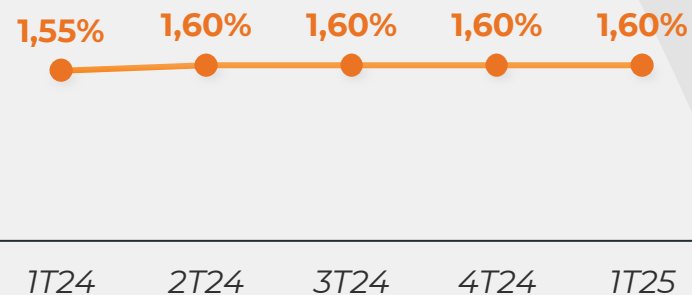
## CAIXA VS AMORTIZAÇÃO DA DÍVIDA BRUTA (Mar/2025)

R\$ milhão



COMPOSIÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA (R\$ milhão)	Dez/24	Mar/25
(=) Dívida bruta	106	110
(-) Caixa	241	339
<b>(=) Dívida (caixa) líquido</b>	<b>(135)</b>	<b>(229)</b>
EBITDA 12M	395	404
<b>Dív Líq/ EBITDA 12M</b>	<b>N/A</b>	<b>N/A</b>

## HISTÓRICO DO CUSTO DA DÍVIDA % + CDI



## RATING

Fitch  
Ratings

**A**  
Local

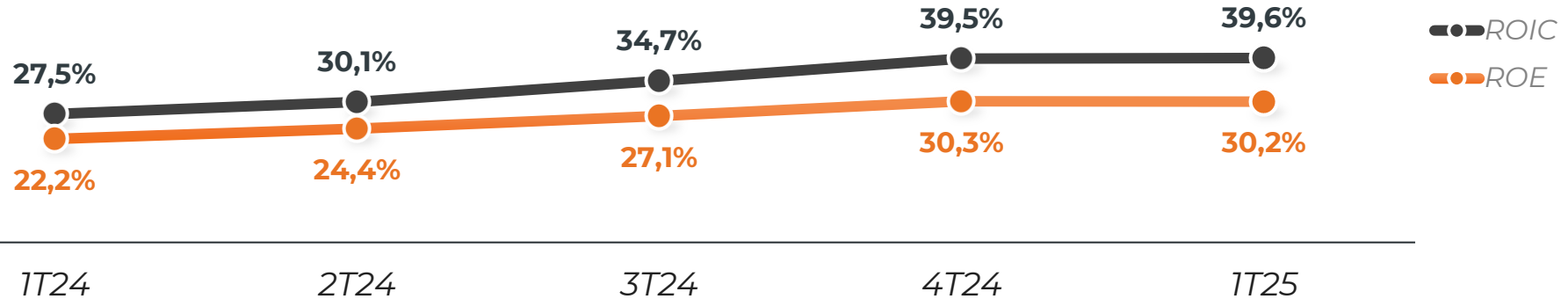
Perspectiva: Estável

Atribuição:  
03/04/2025

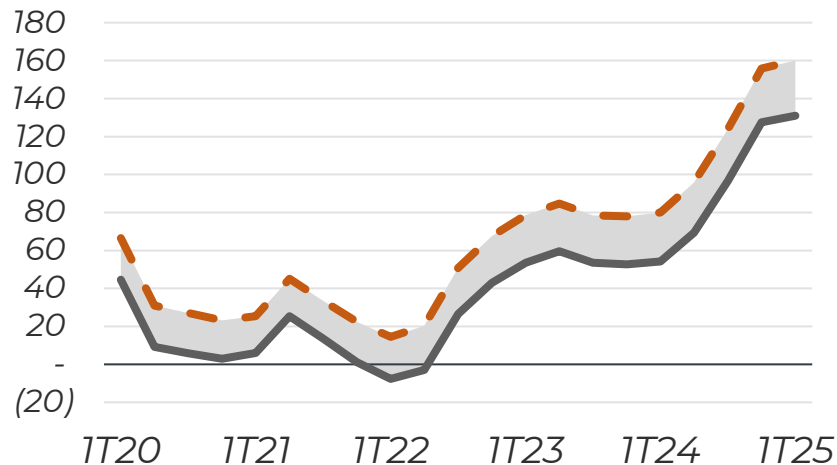
➤ Estrutura de capital desalavancada em função da geração de caixa.

# Retorno, EVA e Dividendos

## ROIC E ROE

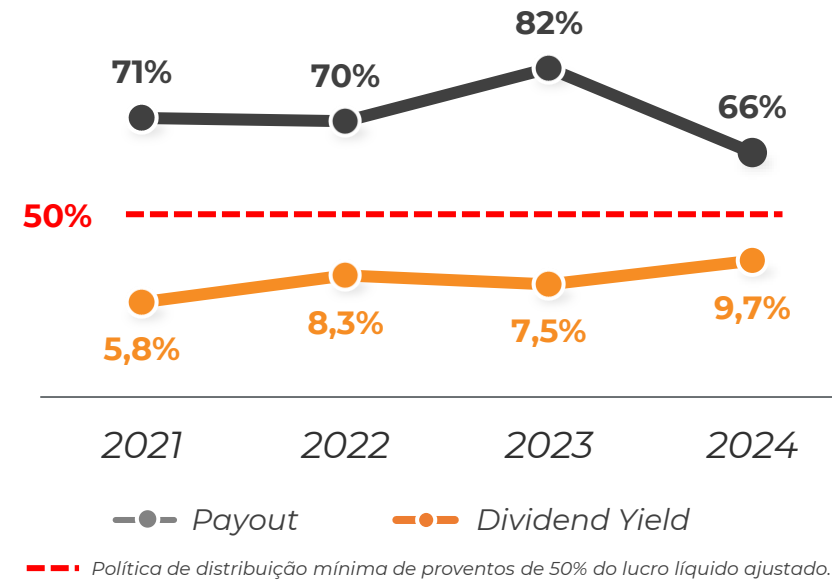


## EVA (R\$ milhão)



EVA considera o intervalo de WACC utilizado nas projeções dos analistas de sell-side. A memória de cálculo do indicador pode ser encontrado no arquivo Série histórica, na aba indicadores

## HISTÓRICO DE PROVENTOS

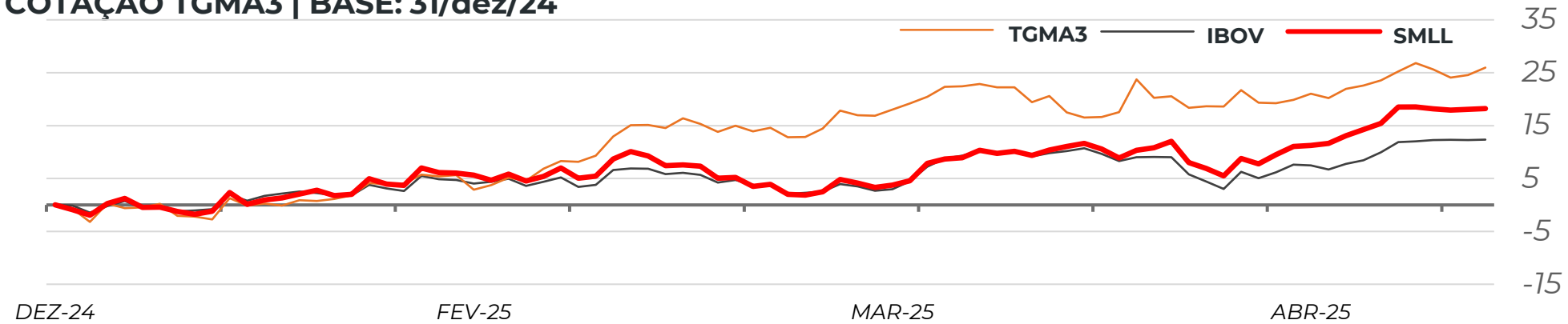


➤ **ROIC, ROE e EVA** do 1T25 foram estáveis na comparação com o 4T24 em função do crescimento do resultado operacional em linha com o capital empregado. A Distribuição de **dividendos** permanece acima da política indicativa.

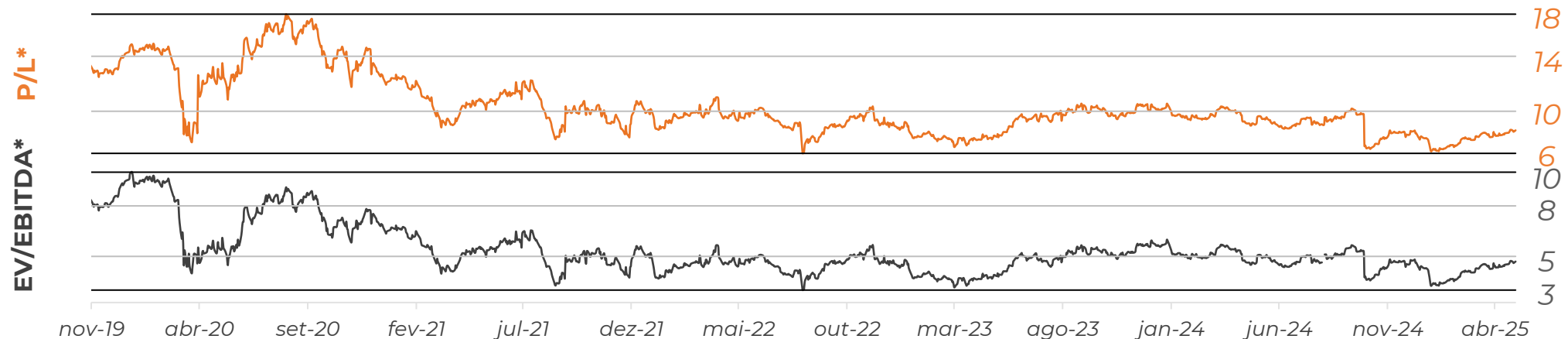


# TGMA3 – Desempenho e múltiplos

## COTAÇÃO TGMA3 | BASE: 31/dez/24



## MÚLTIPLOS TEGMA



\* Múltiplos baseados na média das estimativas dos analistas de sell-side. \* Múltiplos do ano X utiliza estimativas do próprio ano X até julho. A partir de agosto, utiliza-se estimativas do ano X+1

➤ **As ações da Tagma apresentaram um desempenho superior ao da bolsa a partir do final de janeiro em função do crescimento das vendas de veículos no país. Assim como a maioria das empresas listadas em bolsa, a Tagma permanece sendo negociada a múltiplos ligeiramente abaixo da sua média histórica.**

# SESSÃO DE PERGUNTAS E RESPOSTAS

**Nivaldo Tuba** – CEO  
**Ramón Perez** – CFO e DRI  
**Ian Nunes** – GRI

[ri.tegma.com.br](http://ri.tegma.com.br)

Siga a Tegma nas redes sociais:

   /tegmagestaologistica



Para contatar a área de RI,  
escaneie o QR Code acima