

Resultados Primer Trimestre 2022

13 de mayo de 2022

Webcast de Resultados 1T22

Miércoles 18 de mayo, 2022

12:00 Hrs. EST (Hora de NY)

12:00 Hrs. Hora de Santiago

Registro via webcast en

investor.empresascopec.cl

EBITDA

El EBITDA del 1T22 alcanzó los MMUS\$ 959, lo que en relación al 1T21 representa un aumento de 38,5%, y se explica fundamentalmente por alzas en los sectores forestal y energía. Respecto al 4T21, se incrementó 6,4%, reflejo de un mejor desempeño también en el sector energía.

1T22 / 1T21

Se registró una utilidad de MMUS\$ 619, que se compara favorablemente con los MMUS\$ 229 reportados en 1T21. Esto se explica por un mayor resultado operacional en Arauco y Copec, una mayor participación en las ganancias de asociadas y diferencias de cambio favorables, todo ello compensado en parte por más impuestos.

1T22 / 4T21

La utilidad fue superior en MMUS\$ 141 respecto al trimestre anterior, producto de un mayor resultado operacional en el negocio energético y de un resultado no operacional positivo, asociado a las ventas de activos llevadas a cabo durante el trimestre en la filial Mapco, y a menores otros gastos. Todo ello es parcialmente compensado por mayores impuestos.

Destacados

En la Junta Ordinaria de Accionistas de Empresas Copec se dio a conocer el plan de inversiones, que asciende a MMUS\$ 1.867 para 2022. Mina Justa continúa en proceso de *ramp-up*, en medio de un escenario de precios muy atractivo. En tanto, Empresas Copec colocó dos series de bonos en el mercado local por un monto total de UF 5,5 millones (MMUS\$ 207). Asimismo, la filial de combustibles Mapco concretó la venta de 20 estaciones de servicio ubicadas en Estados Unidos por un monto de MMUS\$ 89. Por otro lado, Arauco se encuentra trabajando en la revalorización de residuos industriales, a la vez que mantiene su fuerte compromiso de prevención y manejo de incendios forestales. Finalmente, Copec Voltex consolidó nuevos avances en electromovilidad y Abastible fortaleció su segmento de soluciones energéticas al adquirir una compañía especializada.

Deuda Neta/ EBITDA

El nivel de endeudamiento disminuyó a 1,9x en 1T22, desde 3,6x en 1T21 y 2,1x en 4T21. Esta mejora se debe principalmente a un mayor EBITDA generado durante los últimos meses, impulsado por el buen desempeño de los negocios de celulosa, maderas y energía, junto con el gradual término de grandes proyectos y la reducción de deuda.

| | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|-----------------------------------|------------|------------|------------|---------------|--------------|------------|------------|---------------|
| Ingresos ordinarios | 7.299 | 6.979 | 5.353 | 36,3% | 4,6% | 7.299 | 5.353 | 36,3% |
| EBIT | 667 | 605 | 406 | 64,4% | 10,3% | 667 | 406 | 64,4% |
| EBITDA* | 959 | 902 | 693 | 38,5% | 6,4% | 959 | 693 | 38,5% |
| Resultado no operacional | 124 | (113) | (57) | 316,6% | 210,0% | 124 | (57) | 316,6% |
| Resultado total | 641 | 489 | 251 | 155,6% | 31,2% | 641 | 251 | 155,6% |
| Resultado controladores | 619 | 478 | 229 | 170,7% | 29,6% | 619 | 229 | 170,7% |
| Resultado minoritarios | 22 | 11 | 22 | (0,1%) | 97,6% | 22 | 22 | (0,1%) |
| Margen EBITDA | 13,1% | 12,9% | 12,9% | 1,6% | 1,7% | 13,1% | 12,9% | 1,6% |
| EBITDA / gastos financieros netos | 13,9 | 14,3 | 7,9 | 75,9% | (2,6%) | 13,9 | 7,9 | 75,9% |

* EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización + Valor justo costo madera cosechada

Cifras en millones de dólares

Información de Contacto:

Cristián Palacios

Subgerente de Finanzas y Relación con Inversionistas
+562 24617042
cristian.palacios@empresascopec.cl

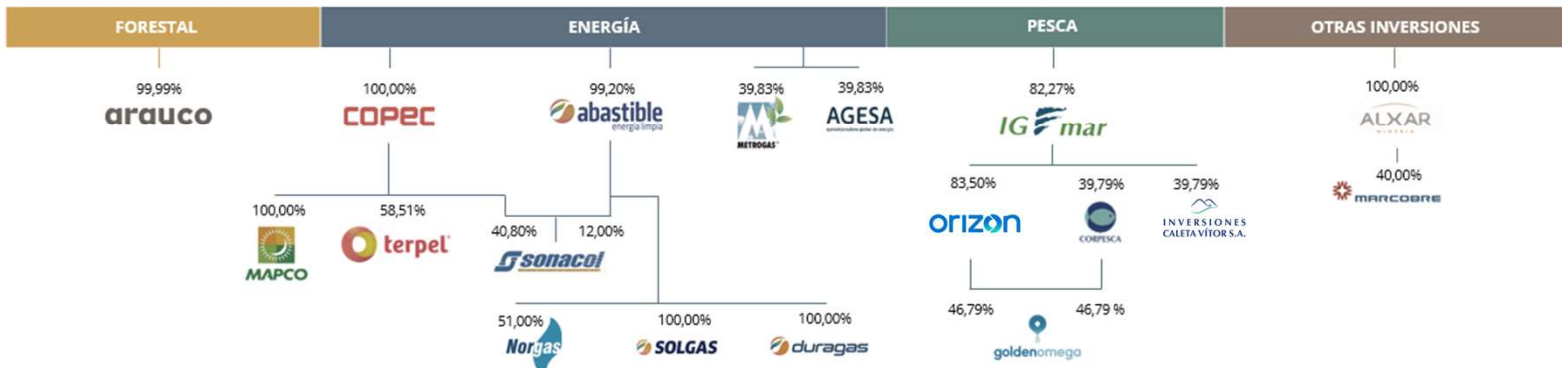
Camilo Milic

Investor Relations
+562 24617046
camilo.milic@empresascopec.cl

Olivia Taфра

Investor Relations
+562 24617015
olivia.taфра@empresascopec.cl

ESTRUCTURA DE PROPIEDAD SIMPLIFICADA



HECHOS DESTACADOS

Empresas Copec anuncia plan de inversión 2022

En abril se llevó a cabo la Junta Anual Ordinaria de Accionistas, en la cual la Compañía anunció oficialmente su plan de inversiones para el año 2022. Este alcanzará aproximadamente los MMUS\$ 1.867, que incluyen iniciativas orientadas tanto al mantenimiento de sus actividades como al crecimiento de estas. Cerca del 64% de estas inversiones se destinarán al sector forestal, debido al proyecto MAPA, 33% al sector energía, y el resto al sector pesquero y otras inversiones.

Emisión bonos locales

Durante mayo, Empresas Copec colocó dos series de bonos en el mercado local por un monto total de UF 5,5 millones, equivalentes a aproximadamente MMUS \$207 millones.

La operación incluyó UF 1,5 millones en la serie Y, con una estructura *bullet* a 10 años plazo, y UF 4,0 millones en la serie Z, con una estructura de 21 años plazo y 10 años de gracia. Las tasas de colocación fueron de UF+3,20% y UF+3,50%, respectivamente.

Los fondos serán utilizados en su totalidad para el refinanciamiento de pasivos de Empresas Copec y sus filiales. El agente colocador fue Credicorp Capital.

Esta operación ratifica la confianza de los mercados financieros en la compañía, su posición financiera y competitiva, y la sostenibilidad de su modelo de negocios.

Venta de activos en Mapco

Durante el primer trimestre de este año, la filial de combustibles Mapco concretó la venta de 20 estaciones de servicio ubicadas en Estados Unidos, específicamente en los estados de Arkansas, Virginia y Kentucky, por un monto de MMUS\$ 89. Esta operación generó un efecto positivo en resultados de aproximadamente MMUS\$ 48 antes de impuestos.

La decisión de venta se enmarca dentro de la estrategia de la compañía de concentrar su negocio en áreas geográficas prioritarias, desinvirtiendo así en aquellos puntos de venta que se encuentran alejados de sus principales zonas de influencia.

Mina Justa continua proceso de puesta en marcha

En marzo, Mina Justa cumplió un año de operación. Durante el 2021 se produjeron 85 mil toneladas de cobre fino, mientras que en el primer trimestre de este año, la producción alcanzó 28 mil toneladas, en línea con las proyecciones para todo el 2022 y en medio de un atractivo escenario de precios.

Desde fines de 2021, la planta de sulfuros opera a su capacidad de diseño, mientras que el *ramp-up* de la planta de óxidos se espera que concluya durante el cuarto trimestre de este año.

HECHOS DESTACADOS SOSTENIBILIDAD



Copec Voltex consolida nuevos avances en Electromovilidad

Con el objetivo de promover el uso de energías alternativas que aporten a la descarbonización de la movilidad vehicular, la filial Terpel Voltex inauguró durante abril la primera electrolinera de carga rápida de Ecuador, ubicada en Guayaquil. La meta para 2022 es inaugurar una red de al menos 9 electrolineras a nivel nacional.

Al mismo tiempo, en Colombia, Terpel Voltex inició la operación de suministro de energía en dos nuevos patios de carga eléctrica para más de 400 buses. Así, la filial se consolida como el mayor proveedor de energía para buses eléctricos en Bogotá, con una participación de mercado superior al 50% y beneficiando a aproximadamente 217 mil usuarios cada día.

En tanto, en Chile, Copec Voltex se adjudicó la licitación de Mi Taxi Eléctrico, programa del Ministerio de Energía y la Agencia de Sostenibilidad Energética. El acuerdo contempla la instalación de un cargador residencial para cada uno de los 150 nuevos taxis eléctricos, los cuales ofrecerán sus servicios en Santiago, Valparaíso y zona sur del país, entre Concepción y Aysén.



Prevención y manejo de incendios en Arauco

Al 30 de abril, se registraron 1.824 incendios (11% menos que la temporada pasada). No obstante, estos eventos fueron de mayor intensidad y afectaron a un mayor número de hectáreas, alcanzando las 4.908, lo que se compara desfavorablemente con las 520 de la temporada pasada, que presentó daños significativamente inferiores a las medias históricas.

Como parte del esfuerzo permanente de la compañía en el combate de estos incendios, se realizaron más de 26 mil lanzamientos de agua desde el aire, con más de 4 mil horas de vuelo. El 32% de los incendios que se han combatido durante esta temporada se han producido en terrenos de terceros.

Estas cifras corresponden a la totalidad de las temporadas de incendios forestales 2020-2021 y 2021-2022.



Revalorización de residuos en Arauco

Con el fin de avanzar hacia una economía circular, la división del negocio de celulosa en Arauco está trabajando para aumentar el porcentaje de revalorización de los residuos industriales no peligrosos, con el objetivo de alcanzar el 100% de revalorización en 2030.

Este proceso es muy relevante, ya que contribuye a disminuir la disposición final de residuos, aumentar la vida útil de depósitos y aprovechar los recursos presentes en dichos residuos.

En el negocio de celulosa, Arauco genera revalorización de sus residuos industriales no peligrosos a través de diferentes procesos de transformación, los cuales permiten la utilización del producto final obtenido en distintos ámbitos productivos, como la elaboración de hormigones y cementos, mejorador de suelos y pH en predios forestales y agrícolas, y también en la fabricación de fertilizantes y microfertilizantes. En el caso del segmento de productos de madera, se está trabajando para revalorizar y reutilizar la corteza (residuos orgánicos) de los procesos productivos.

Durante 2021, se logró una revalorización de residuos en la división de celulosa de 56% y 30% en Chile y Argentina, respectivamente.



Abastible fortalece segmento de soluciones energéticas integrales

En mayo, Abastible adquirió el 70% de Roda Energía, empresa especializada en servicios de sostenibilidad energética, que incluyen la gestión de la energía y el agua, gestión de activos energéticos, ingeniería e implementación de proyectos, certificación y trazabilidad de emisiones de CO₂, electromovilidad para logística, plataformas para la inteligencia de datos y administración de contratos de suministro energético.

RESULTADOS CONSOLIDADOS

1T22 / 1T21. Al 31 de marzo de 2022, la **utilidad** atribuible a los propietarios de la controladora, neta de participaciones minoritarias, alcanzó los MMUS\$ 619, cifra superior en MMUS\$ 390 respecto al resultado registrado al 31 de marzo de 2021. Esto se explica, principalmente, por un resultado operacional mayor en MMUS\$ 262, sumado a un resultado no operacional más favorable en MMUS\$ 182, compensado parcialmente por mayores impuestos por MMUS\$ 53.

El mejor resultado operacional se origina, en parte, en el **sector forestal**. Arauco anotó un alza en sus ingresos como consecuencia de precios y volúmenes más altos de la celulosa, sumado a mayores precios en los segmentos de maderas y paneles. Lo anterior se vio compensado por una baja en los volúmenes de estos dos últimos segmentos.

En el **sector energía**, los resultados aumentaron en Copec Chile, Terpel y Mapco, debido a una mejora en volúmenes y un efecto contable positivo por revalorización de inventarios debido a las alzas en el precio internacional del petróleo en Terpel. En tanto, Abastible reconoció un menor resultado operacional respecto al año anterior, explicado por una caída en el desempeño de sus operaciones en Chile, Colombia y Ecuador, compensado en parte por una mejora en los resultados en Perú.

La **ganancia bruta** de la Compañía se incrementó 37,7%, alcanzando los MMUS\$ 1.318. Esta fue aportada principalmente por las afiliadas Arauco, con MMUS\$ 759; Copec, con MMUS\$ 449; Abastible, con MMUS\$ 71; Igemar, con MMUS\$ 26; y Sonacol, con MMUS\$ 13.

A su vez, el **resultado no operacional** fue favorable en comparación al registrado en el primer trimestre de 2021, debido a un incremento en el resultado de asociadas por MMUS\$ 82, explicado por Alxar Internacional (Mina Justa) y Sonae, sumado a mayores otros ingresos explicados por la venta de estaciones de servicio por parte de Mapco, diferencias de cambio favorables y menores costos financieros.

| Estado de Resultados | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|---|------------|--------------|-------------|---------------|---------------|------------|-------------|---------------|
| Ingresos ordinarios | 7.299 | 6.979 | 5.353 | 36,3% | 4,6% | 7.299 | 5.353 | 36,3% |
| Costo de ventas | (5.981) | (5.680) | (4.397) | (36,0%) | (5,3%) | (5.981) | (4.397) | (36,0%) |
| Gastos administración y distribución | (650) | (693) | (551) | (18,1%) | 6,2% | (650) | (551) | (18,1%) |
| Resultado operacional | 667 | 605 | 406 | 64,4% | 10,3% | 667 | 406 | 64,4% |
| Otros ingresos | 142 | (265) | 84 | 68,9% | 153,3% | 142 | 84 | 68,9% |
| Otros gastos | (37) | (90) | (43) | 14,1% | 58,7% | (37) | (43) | 14,1% |
| Otras ganancias (pérdidas) | (0) | 199 | (1) | 30,9% | (100,2%) | (0) | (1) | 30,9% |
| Costos financieros | (86) | (88) | (97) | 10,8% | 2,4% | (86) | (97) | 10,8% |
| Ingresos financieros | 17 | 25 | 9 | 94,4% | (31,8%) | 17 | 9 | 94,4% |
| Participación en asociados y neg. conjuntos | 88 | 98 | 6 | 1327,2% | (10,4%) | 88 | 6 | 1.327,2% |
| Diferencias de cambio | 12 | 19 | (7) | 273,8% | (35,9%) | 12 | (7) | 273,8% |
| Otros resultados | (11) | (11) | (9) | (19,9%) | 1,6% | (11) | (9) | (19,9%) |
| Resultado no operacional | 124 | (113) | (57) | 316,6% | 210,0% | 124 | (57) | 316,6% |
| Impuestos | (150) | (3) | (98) | (54,1%) | (4.606,9%) | (150) | (98) | (54,1%) |
| Resultado | 641 | 489 | 251 | 155,6% | 31,2% | 641 | 251 | 155,6% |
| Resultado atribuible a controladores | 619 | 478 | 229 | 170,7% | 29,6% | 619 | 229 | 170,7% |
| Resultado atribuible a minoritarios | 22 | 11 | 22 | (0,1%) | 97,6% | 22 | 22 | (0,1%) |
| EBIT | 667 | 605 | 406 | 64,4% | 10,3% | 667 | 406 | 64,4% |
| Depreciación & amortización, y ajustes | 214 | 199 | 216 | (1,1%) | 7,2% | 214 | 216 | (1,1%) |
| Valor justo madera cosechada (stumpage) | 78 | 97 | 71 | 10,4% | (19,7%) | 78 | 71 | 10,4% |
| EBITDA | 959 | 902 | 693 | 38,5% | 6,4% | 959 | 693 | 38,5% |

Cifras en millones de dólares

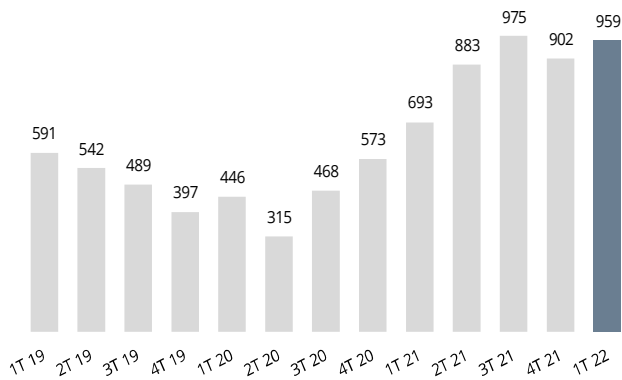
1T22 / 4T21. La **utilidad** presentó un incremento de MMUS\$ 141 respecto a la registrada en el trimestre anterior, explicada tanto por un mayor resultado operacional como no operacional.

El **sector forestal** contrajo su EBITDA en 7,6%, consecuencia de menores volúmenes de celulosa y madera, contrarrestado parcialmente por un aumento en los precios de ambos productos.

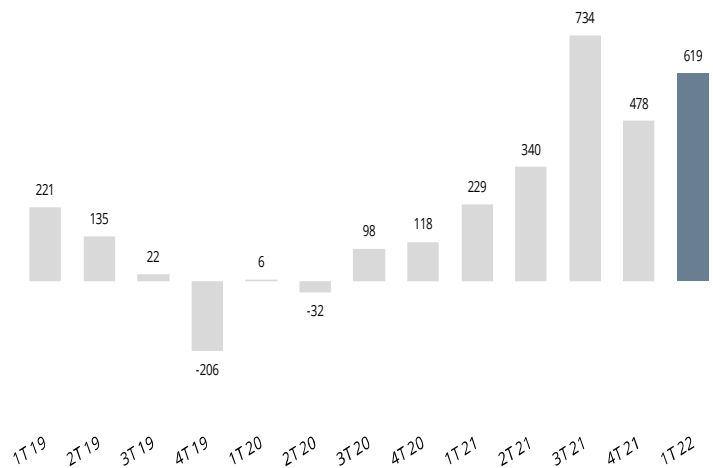
El **sector energía** registró una mejora del EBITDA en 39,0% medido en dólares, explicado principalmente por aumentos en Copec y Sonacol de 49,0% y 16,6%, respectivamente. En tanto, el EBITDA de Abastible cayó 17,1%.

El **resultado no operacional**, por su parte, creció en MMUS\$ 237, debido principalmente a mayores otros ingresos y menores otros gastos, parcialmente compensado por menores otras ganancias (pérdidas).

EBITDA Trimestral



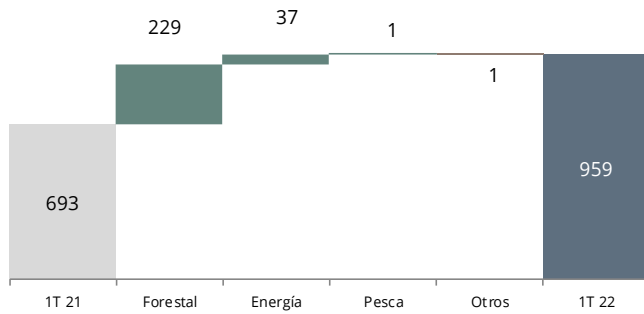
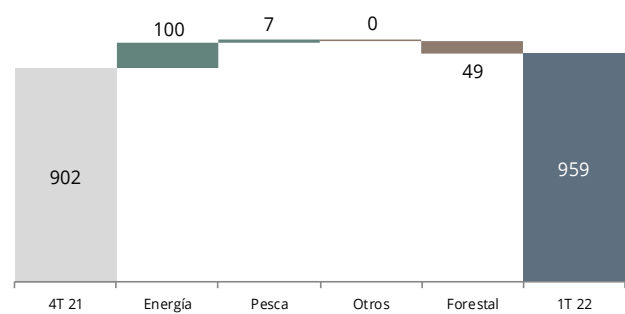
Utilidad Trimestral



Cifras en millones de dólares

| | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|------------------|------------|------------|------------|--------------|----------------|------------|------------|--------------|
| EBITDA | | | | | | | | |
| Forestal | 595 | 643 | 365 | 62,8% | (7,6%) | 595 | 365 | 62,8% |
| Energía | 356 | 256 | 319 | 11,6% | 39,0% | 356 | 319 | 11,6% |
| <i>Copec</i> | 314 | 211 | 265 | 18,2% | 49,0% | 314 | 265 | 18,2% |
| <i>Abastible</i> | 27 | 32 | 40 | (33,3%) | (17,1%) | 27 | 40 | (33,3%) |
| <i>Sonacol</i> | 16 | 14 | 13 | 17,8% | 16,6% | 16 | 13 | 17,8% |
| Pesca | 13 | 7 | 12 | 7,6% | 94,6% | 13 | 12 | 7,6% |
| Otros | (5) | (5) | (4) | (21,8%) | (8,1%) | (5) | (4) | (21,8%) |
| TOTAL | 959 | 902 | 693 | 38,5% | 6,4% | 959 | 693 | 38,5% |
| CAPEX | | | | | | | | |
| Forestal | 425 | 498 | 340 | 25,0% | (14,6%) | 425 | 340 | 25,0% |
| Energía | 104 | 114 | 73 | 42,3% | (8,9%) | 104 | 73 | 42,3% |
| Pesca | 9 | 11 | 4 | 100,5% | 76,3% | 9 | 4 | 100,5% |
| Otros | 1 | 49 | 41 | (97,8%) | (98,1%) | 1 | 41 | (97,8%) |
| TOTAL | 539 | 672 | 458 | 17,5% | (19,8%) | 539 | 458 | 17,5% |

Cifras en millones de dólares

Variaciones de EBITDA por sector (1T 22 / 1T 21)
 (millones de US\$)

Variaciones de EBITDA por sector (1T 22 / 4T 21)
 (millones de US\$)


ARAUCO

1T22 / 1T21. Arauco registró una **utilidad** de MMUS\$ 329, que representa un aumento de MMUS\$ 227 respecto al mismo periodo del año anterior. Esto se explica, principalmente, por un resultado operacional que fue superior en MMUS\$ 216, asociado fundamentalmente a mayores resultados en los negocios de celulosa y maderas, sumado a un resultado no operacional más favorable en MMUS\$ 45. Por su parte, los impuestos aumentaron en MMUS\$ 34 producto de la mayor utilidad.

Los **ingresos** consolidados subieron 30,8%, explicado por mayores ventas en los segmentos de celulosa y maderas. Las ventas del negocio de celulosa subieron 29,0%, debido a precios y volúmenes que aumentaron 25,2% y 2,9%, respectivamente. En tanto, los ingresos del negocio de maderas aumentaron 32,2%, producto de alzas en precios de paneles y madera aserrada de 44,2% y 32,6%, respectivamente, compensado en parte por una baja en los volúmenes vendidos de paneles y madera aserrada de 7,9% y 4,8%, respectivamente. Por su parte, se registraron alzas en los costos de venta unitarios para celulosa textil, fibra larga blanqueada, fibra larga cruda y fibra corta blanqueada de 11,0%, 10,4%, 10,2% y 7,8%, respectivamente.

Se observó una ganancia en términos **no operacionales**, como consecuencia de mejores resultados en asociadas, principalmente en Sonae, sumado a menores otros gastos, por una baja en siniestros y mermas forestales, una caída en costos financieros y mayores otros ingresos. Lo anterior fue contrarrestado, parcialmente, por diferencias de cambio desfavorables.

| Variaciones | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 / 21 |
|------------------|-------------|-------------|--------------|
| Volumen | | | |
| Celulosa | 2,9% | (9,9%) | 2,9% |
| Paneles | (7,9%) | (6,9%) | (7,9%) |
| Madera Aserrada* | (4,8%) | (5,1%) | (4,8%) |
| Precios | | | |
| Celulosa | 25,2% | 8,7% | 25,2% |
| Paneles | 44,2% | 12,4% | 44,2% |
| Madera Aserrada* | 32,6% | 3,9% | 32,6% |

*Incluye Plywood

Situación de mercado

Celulosa

Durante el trimestre, la demanda de celulosa se mantuvo estable, con ciertas excepciones, como Europa y EE. UU. En tanto, los precios tuvieron una tendencia al alza en todos los mercados, debido a los desafíos logísticos y una oferta restringida. Los inventarios mundiales de celulosa se mantuvieron planos durante el trimestre, pero con alzas de aproximadamente 4 a 6 días respecto al mismo periodo del 2021. Estas subidas no afectaron los precios negativamente, debido a que no se trata de inventarios disponibles, producto de una cadena logística más larga provocada por atrasos de naves, congestiones en puertos de carga y descarga, demoras en puertos de trasbordo y lentitud en retirar productos de los puertos, entre otras causas.

En China, el mercado está estable y con un nivel de actividad normal, con buena demanda e inventarios bajos debido a la falta de oferta disponible. A diferencia de años anteriores, no se vio una baja en demanda por el año nuevo chino. Las tarifas de flete se mantuvieron altas, impactando la exportación de papeles, que se reduce fuertemente, contrarrestado por un aumento del consumo interno chino, lo que se tradujo en bajos inventarios de papeles. En tanto, los márgenes de ciertos productores empiezan a reducirse ante el alza de las materias primas. Por otro lado, los precios de celulosa comienzan a subir debido a una demanda estable, sumado a inventarios bajos en todos los grados debido a problemas logísticos y de suministro de ciertos orígenes como Canadá, que sufre disrupciones por condiciones climáticas que afectan producción y transporte.

En Europa, la demanda por celulosa sigue en buenos niveles. En tanto, los precios, a diferencia del mercado asiático, no cayeron en el 2T21 y 3T21, pero aumentaron los descuentos. Lo anterior se vio más que compensado por el alza de los precios en Europa en febrero 2022, lo que generó mayores precios netos. La alta demanda se debe básicamente a tres factores: buena actividad económica, casi nula importación de papeles desde Asia y una huelga prolongada de un productor de papeles y celulosa en Finlandia, que comenzó el 1 de enero de 2022 y se mantenía al cierre del trimestre. Los productores de papeles han logrado traspasar las alzas de costos al producto final, e incluso han logrado mejorar los márgenes en algunos grados como especialidades, embalajes y papeles de escritura e impresión. El único grado en que las alzas han sido menos exitosas es el *tissue*.

| ARAUCO | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|--------------------------|------------|------------|------------|---------------|---------------|------------|------------|---------------|
| Ventas | 1.762 | 1.742 | 1.347 | 30,8% | 1,1% | 1.762 | 1.347 | 30,8% |
| Celulosa** | 742 | 752 | 575 | 29,0% | (1,4%) | 742 | 575 | 29,0% |
| Maderas** | 1.019 | 990 | 771 | 32,2% | 3,0% | 1.019 | 771 | 32,2% |
| EBITDA* | 595 | 643 | 365 | 62,8% | (7,6%) | 595 | 365 | 62,8% |
| EBIT | 384 | 420 | 168 | 128,9% | (8,7%) | 384 | 168 | 128,9% |
| Resultado no operacional | 22 | (136) | (23) | 197,1% | 116,1% | 22 | (23) | 197,1% |
| Resultado | 329 | 217 | 102 | 222,9% | 51,8% | 329 | 102 | 222,9% |

Cifras en millones de dólares

*EBITDA ajustado informado por Arauco asciende a MM US\$ 628 para 1T22, MM US\$ 640 para 4T21 y MM US\$ 385 para 1T21

La fórmula de cálculo es la siguiente:

EBITDA aj. = resultado + costos fin. - ingresos fin. + impuestos + dep. y amort. + valor justo madera cosechada - cambio en valorización de activo biológico + dif. de cambio

**Incluyen venta de energía

La invasión de Ucrania por parte de Rusia no tuvo grandes efectos en la industria durante el primer trimestre de 2022, impactando solo en alzas en los costos de energía en Europa para los productores de papeles. Sin embargo, y debido a las restricciones impuestas a Rusia, habrá efectos que posiblemente se comiencen a notar durante el segundo trimestre. Lo anterior ha generado consecuencias negativas en algunos mercados y positivas en otros, por el reordenamiento de ciertos volúmenes exportados por Rusia, y cambios de producción en Finlandia por la materia prima importada desde Rusia.

El mercado de la pulpa textil durante el trimestre se mantuvo estable en niveles normales.

Maderas

Madera aserrada y remanufactura

Durante el primer trimestre de este año se mantuvo una gran demanda en los mercados, lo que permitió acceder a buenos precios. El mayor desafío durante este período se relacionó con la oferta logística para llegar a algunos destinos, asociada a baja disponibilidad y alzas en los costos. Se espera cierta estabilidad en general en los mercados para los próximos meses.

En **Remanufactura**, se mantuvieron los buenos resultados en EE.UU. en el trimestre, debido a un sector de *retail* fuerte y buenos índices de construcción, reparación y remodelación de viviendas. El mercado podría continuar positivo en los próximos meses.

Plywood

Durante el primer trimestre del año continuó la buena demanda por los productos de Arauco en los mercados, en especial en EE.UU, Europa, Oceanía y Chile. Los precios han seguido exhibiendo una tendencia positiva, producto de una sólida demanda, sumada al efecto en la oferta de las sanciones a Rusia y Bielorrusia, quienes abastecen regularmente Europa y USA, lo que ha disminuido los inventarios en la cadena de los clientes.

Paneles (MDF, PB, Melaminas)

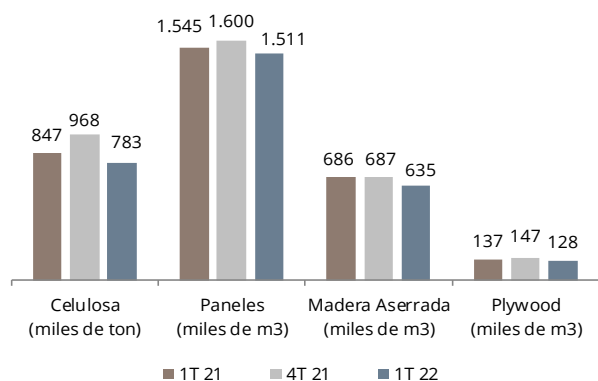
Durante el comienzo de este año continuaron los volúmenes y precios en línea con los de finales del año anterior, lo que se encuentra por sobre los reportados al primer trimestre del año pasado. A fines de este período se comenzó a observar un menor consumo de tableros en el mercado local de Brasil, resultando también en un aumento de las exportaciones al resto de la región, especialmente en PB. Norteamérica sigue firme en sus consumos de paneles.

1T22 / 4T21. Arauco registró una **ganancia** de MMUS\$ 329, que se compara favorablemente con los MMUS\$ 217 generados el trimestre anterior, como consecuencia de un mayor resultado no operacional, parcialmente compensado por una disminución en el resultado operacional.

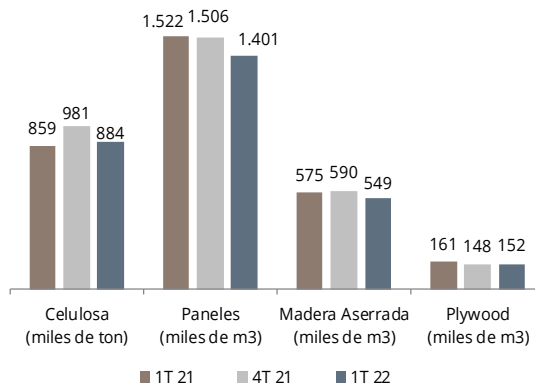
El **resultado operacional** fue inferior en MMUS\$ 36 respecto al trimestre anterior, explicado por una caída en los volúmenes de celulosa, paneles y madera aserrada en 9,9%, 6,9% y 5,1%, respectivamente. Lo anterior fue compensado en parte por mayores precios de estos productos en 8,7%, 12,4% y 3,9%, respectivamente. En tanto, los costos de fibra larga blanqueada, fibra larga cruda, fibra corta blanqueada y fibra textil aumentaron 9,9%, 13,3%, 5,8% y 5,0%, respectivamente.

El **resultado no operacional** aumentó en MMUS\$ 158, principalmente por un incremento en otros ingresos, sumado a menores otros gastos y una mayor participación en las ganancias de asociadas.

Producción por línea de negocio



Ventas físicas por línea de negocio



COPEC

1T22 / 1T21. Copec registró una utilidad de MM\$ 162.661, superior a los MM\$ 84.322 exhibidos al cierre de marzo de 2021, explicada por un resultado operacional y no operacional más favorable. Lo anterior se vio parcialmente compensado por mayores impuestos producto de los mejores resultados.

El **EBITDA** consolidado alcanzó los MM\$ 252.953, lo que representa un alza de 31,5%, asociado a mayores volúmenes, y mejores márgenes. Se registraron alzas en el EBITDA de Copec Chile, Terpel y Mapco.

En efecto, en **Chile** el **EBITDA** subió 41,8% en moneda local, asociado a un aumento de 9,7% en los volúmenes, con un alza de 16,5% en el canal concesionario y 1,1% en el industrial. A lo anterior se suman mejores márgenes. La participación en el mercado de combustibles líquidos se encuentra en 57,9% a enero de 2022 (último dato disponible), menor a la participación de 58,5% reportada al cierre de enero de 2021.

El EBITDA de **Terpel** en moneda local aumentó 10,8%, debido a mayores volúmenes y a un resultado favorable por decaje. Los volúmenes de venta de combustibles líquidos subieron 19,7% en términos consolidados, explicados por aumentos de 20,1% en Colombia; 18,3% en Panamá; 10,5% en Ecuador; 46,7% en República Dominicana, y 72,9% en Perú. En el negocio de GNV se registró un alza en volúmenes de 3,0% en Colombia, compensado, parcialmente, por una caída de 6,0% en Perú.

Por su parte, el EBITDA de **Mapco** alcanzó los MMUS\$ 16, mayor a los MMUS\$ 12 obtenidos a marzo de 2021, producto principalmente de mejores márgenes en la distribución de combustibles y en *retail*. Las ventas físicas, por su parte, totalizaron 438 mil m³, lo que representa una caída de 3,6%.

En tanto, el **resultado no operacional** consolidado fue favorable, producto de mayores otros ingresos, asociados a la venta de estaciones de servicio por parte de Mapco, sumado a un mejor resultado por diferencias de cambio. Lo anterior se vio compensado parcialmente por mayores costos financieros.

| COPEC CONSOLIDADO (Incluye Terpel & Mapco) | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|--|----------------|----------------|----------------|--------------|---------------|----------------|----------------|--------------|
| Ingresos | 4.159.993 | 3.964.106 | 2.657.736 | 56,5% | 4,9% | 4.159.993 | 2.657.736 | 56,5% |
| EBITDA | 252.953 | 187.110 | 192.338 | 31,5% | 35,2% | 252.953 | 192.338 | 31,5% |
| EBIT | 205.177 | 130.868 | 143.822 | 42,7% | 56,8% | 205.177 | 143.822 | 42,7% |
| Resultado no operacional | 27.387 | (23.631) | (14.098) | 294,3% | 215,9% | 27.387 | (14.098) | 294,3% |
| Resultado | 162.661 | 69.101 | 84.322 | 92,9% | 135,4% | 162.661 | 84.322 | 92,9% |
| Total ventas físicas de Copec Chile (miles de m ³) | 2.800 | 2.862 | 2.552 | 9,7% | (2,2%) | 2.800 | 2.552 | 9,7% |
| Canal concesionarios | 1.665 | 1.690 | 1.429 | 16,5% | (1,5%) | 1.665 | 1.429 | 16,5% |
| Canal industrial | 1.135 | 1.172 | 1.123 | 1,1% | (3,2%) | 1.135 | 1.123 | 1,1% |
| Participación de mercado Copec Chile | 57,9% | 57,4% | 59,1% | (1,9%) | 0,9% | 57,9% | 59,1% | (1,9%) |

Cifras en millones de pesos chilenos

| TERPEL | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|--|----------------|----------------|----------------|--------------|--------------|----------------|----------------|--------------|
| Ingresos | 7.496.758 | 6.955.474 | 4.887.592 | 53,4% | 7,8% | 7.496.758 | 4.887.592 | 53,4% |
| EBITDA | 362.157 | 282.137 | 326.894 | 10,8% | 28,4% | 362.157 | 326.894 | 10,8% |
| EBIT | 282.101 | 180.230 | 231.890 | 21,7% | 56,5% | 282.101 | 231.890 | 21,7% |
| Resultado no operacional | (52.158) | (70.150) | (45.247) | (15,3%) | 25,6% | (52.158) | (45.247) | (15,3%) |
| Utilidad | | | | | | | | |
| Utilidad propietarios de la controladora | 152.502 | 76.853 | 137.469 | 10,9% | 98,4% | 152.502 | 137.469 | 10,9% |
| Utilidad participaciones no controladoras | (2,0) | (1,7) | 5,1 | (139,5%) | (21,2%) | (2,0) | 5,1 | (139,5%) |
| Total ventas físicas de Terpel (miles de m ³) | 2.860 | 2.922 | 2.390 | 19,7% | (2,1%) | 2.860 | 2.390 | 19,7% |
| Colombia | 2.184 | 2.237 | 1.818 | 20,1% | (2,4%) | 2.184 | 1.818 | 20,1% |
| Panamá | 265 | 253 | 224 | 18,3% | 5,0% | 265 | 224 | 18,3% |
| Ecuador | 320 | 340 | 289 | 10,5% | (6,0%) | 320 | 289 | 10,5% |
| República Dominicana | 55 | 55 | 37 | 46,7% | (0,4%) | 55 | 37 | 46,7% |
| Perú | 36 | 37 | 21 | 72,9% | (1,7%) | 36 | 21 | 72,9% |
| Total ventas físicas de GNV Gazel (miles de m ³) | 61 | 68 | 60 | 1,1% | (10,9%) | 61 | 60 | 1,1% |
| Colombia | 49 | 53 | 47 | 3,0% | (8,5%) | 49 | 47 | 3,0% |
| Perú | 12 | 15 | 13 | (6,0%) | (19,4%) | 12 | 13 | (6,0%) |

Cifras en millones de pesos colombianos

| MAPCO | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|--|-----------|----------|-----------|--------------|--------------|-----------|-----------|--------------|
| Ingresos (combustibles y tiendas de conveniencia) | 513 | 522 | 397 | 29,2% | (1,7%) | 513 | 397 | 29,2% |
| EBITDA | 16 | 8 | 12 | 25,5% | 99,3% | 16 | 12 | 25,5% |
| Ventas físicas de combustible (miles de m ³) | 438 | 494 | 455 | (3,6%) | (11,3%) | 438 | 455 | (3,6%) |

Cifras en millones de dólares

1T22 / 4T21. El **resultado** se incrementó MM\$ 93.560 con respecto al trimestre anterior, asociado a un mayor resultado tanto operacional como no operacional.

El **resultado operacional** registró un alza de MM\$ 74.309, explicada por un incremento en la ganancia bruta, producto de mayores márgenes de venta.

Los **volúmenes**, en tanto, disminuyeron 2,2% en Chile; 2,4% en Colombia; 6,0% en Ecuador; 0,4% en República Dominicana y 1,7% en Perú, mientras que en Panamá aumentaron 5,0%. Los volúmenes de GNV, por su parte, cayeron 8,5% en Colombia y 19,4% en Perú. Al mismo tiempo, las ventas físicas en Mapco disminuyeron 11,3% con respecto al trimestre anterior.

El **resultado no operacional** fue más positivo en MM\$ 51.018, reflejo de mayores otros ingresos, provenientes de las ventas de activos de Mapco en Estados Unidos llevadas a cabo durante el trimestre.

ABASTIBLE

1T22 / 1T21. Abastible anotó una utilidad de MM\$ 6.588, lo que se compara desfavorablemente con la utilidad de MM\$ 7.234 reportada al cierre del primer trimestre del año anterior. Esto se debe principalmente a un menor resultado operacional, compensado, en parte, por un resultado no operacional y gastos por impuestos favorables.

A nivel consolidado, el **EBITDA** disminuyó un 25,4%, alcanzando los MM\$ 21.815. Se observó un menor EBITDA en Chile, Colombia y Ecuador, con bajas de 47,7%, 35,2% y 17,7%, en sus respectivas monedas. Lo anterior fue compensado por un aumento de 93,4% en el EBITDA de Perú.

A marzo de 2022, los **volúmenes** de gas licuado en Chile y Ecuador aumentaron 2,0% y 5,3% en relación con el mismo periodo del año anterior, totalizando 118 mil y 128 mil toneladas, respectivamente. En tanto, los volúmenes de Perú y Colombia cayeron 3,8% y 1,6%, alcanzando 92 mil y 59 mil toneladas, respectivamente.

1T22 / 4T21. Abastible registró una mayor ganancia por MM\$ 1.254, asociada a menores impuestos, explicados por una caída tanto en el **resultado operacional** como **no operacional**.

El **resultado operacional** disminuyó MM\$ 3.544 a nivel consolidado, producto de menores volúmenes y márgenes.

En tanto, los **volúmenes vendidos** cayeron 0,8% en Chile, 3,6% en Colombia, 11,5% en Perú y 5,8% en Ecuador.

| ABASTIBLE CONS. (Incluye Chile, Colombia, Perú y Ecuador) | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|---|---------------|---------------|---------------|----------------|----------------|---------------|---------------|----------------|
| Ventas | 282.429 | 312.909 | 217.411 | 29,9% | (9,7%) | 282.429 | 217.411 | 29,9% |
| EBITDA | 21.815 | 25.276 | 29.234 | (25,4%) | (13,7%) | 21.815 | 29.234 | (25,4%) |
| EBIT | 8.185 | 11.729 | 17.514 | (53,3%) | (30,2%) | 8.185 | 17.514 | (53,3%) |
| Resultado no operacional | (3.582) | 4.656 | (4.795) | 25,3% | (176,9%) | (3.582) | (4.795) | 25,3% |
| Resultado | 6.588 | 5.334 | 7.234 | (8,9%) | 23,5% | 6.588 | 7.234 | (8,9%) |
| Total ventas GLP Chile (miles de tons) | 118 | 119 | 116 | 2,0% | (0,8%) | 118 | 116 | 2,0% |

* Incluye Abastible Chile, Norgas, Solgas y Duragas.

Cifras en millones de pesos chilenos

| NORGAS (Colombia) | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|---|---------------|---------------|---------------|----------------|----------------|---------------|---------------|----------------|
| Ventas | 201.412 | 231.487 | 170.203 | 18,3% | (13,0%) | 201.412 | 170.203 | 18,3% |
| EBITDA | 20.326 | 38.128 | 31.384 | (35,2%) | (46,7%) | 20.326 | 31.384 | (35,2%) |
| Total ventas GLP Colombia (miles de tons) | 59 | 61 | 60 | (1,6%) | (3,6%) | 59 | 60 | (1,6%) |

Cifras en millones de pesos colombianos

| SOLGAS (Perú) | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|----------------------------------|---------------|---------------|---------------|--------------|----------------|---------------|---------------|--------------|
| Ventas | 420.300 | 460.780 | 315.091 | 33,4% | (8,8%) | 420.300 | 315.091 | 33,4% |
| EBITDA* | 29.103 | 41.412 | 15.045 | 93,4% | (29,7%) | 29.103 | 15.045 | 93,4% |
| Ventas físicas (miles de tons)** | 92 | 104 | 96 | (3,8%) | (11,5%) | 92 | 96 | (3,8%) |

Cifras en miles de soles peruanos

| DURAGAS (Ecuador) | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|--------------------------------|------------|------------|------------|----------------|----------------|------------|------------|----------------|
| Ventas | 34,4 | 38,4 | 30,9 | 11,2% | (10,5%) | 34,4 | 30,9 | 11,2% |
| EBITDA | 2,5 | 3,1 | 3,1 | (17,7%) | (18,0%) | 2,5 | 3,1 | (17,7%) |
| Ventas físicas (miles de tons) | 128 | 136 | 122 | 5,3% | (5,8%) | 128 | 122 | 5,3% |

Cifras en millones de dólares

** No se incluye venta mayorista.

PESQUERA IQUIQUE-GUANAYE (IGEMAR)

1T22 / 1T21. Al 31 de marzo de 2022, Igemar anotó una ganancia atribuible a los propietarios de la controladora de MMUS\$4,5, que se compara favorablemente con la utilidad de MMUS\$ 1,6 reconocida en 2021. Se registró un mayor **resultado operacional**, producto de una subida en el margen bruto, sumado a un **resultado no operacional** menos desfavorable, explicado principalmente por diferencias de cambio y participación en asociadas favorables. Lo anterior fue compensado, en parte, por un aumento en impuestos.

Durante el periodo, se registraron alzas en los **precios de congelados, conservas, aceite, y harina de pescado** de 19,8%, 17,3%, 11,2% y 9,4%, respectivamente.

Se comercializaron 2,2 mil toneladas de aceite, 12,2 mil toneladas de congelados, y 914 mil de cajas de conservas que representan alzas de 100,8%, 61,4% y 1,7%, respectivamente. En tanto, se vendieron 4,2 mil toneladas de harina de pescado, lo que representa una caída de 12,4% respecto del mismo periodo del año anterior.

La pesca procesada total alcanzó las 101,7 mil toneladas, lo que representa una baja de 5,8% en comparación con el primer trimestre del año 2021.

1T22 / 4T21. El **resultado** aumentó MMUS\$ 6,5 con respecto al trimestre anterior, como consecuencia de un mayor resultado operacional.

El incremento en el **resultado operacional** se explica por una mayor ganancia bruta, producto del alza en los volúmenes de venta de aceite de pescado, conservas y congelados en 2,0%, 24,7% y 292,9%, respectivamente, compensado parcialmente por una caída de 58,6% en harina de pescado.

El **resultado no operacional** mejoró como consecuencia de menores otros gastos y por diferencias de cambio favorables.

| IGEMAR CONSOLIDADO | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|------------------------------|-------------|--------------|-------------|---------------|---------------|-------------|-------------|---------------|
| Ventas | 63,4 | 49,5 | 52,0 | 21,9% | 28,2% | 63,4 | 52,0 | 21,9% |
| EBITDA | 13,4 | 6,9 | 12,4 | 7,6% | 94,6% | 13,4 | 12,4 | 7,6% |
| EBIT | 11,4 | 3,8 | 9,0 | 26,8% | 196,9% | 11,4 | 9,0 | 26,8% |
| Resultado no operacional | (2,9) | (8,3) | (5,3) | 44,7% | 64,6% | (2,9) | (5,3) | 44,8% |
| Resultado controlador | 4,5 | (2,0) | 1,6 | 175,5% | 328,1% | 4,5 | 1,6 | 175,5% |
| Ventas físicas | | | | | | | | |
| Harina de pescado (ton) | 4.184 | 10.094 | 4.775 | (12,4%) | (58,6%) | 4.184 | 4.775 | (12,4%) |
| Aceite de pescado (ton) | 2.166 | 2.124 | 1.079 | 100,8% | 2,0% | 2.166 | 1.079 | 100,8% |
| Conservas (cajas) | 913.834 | 732.861 | 898.602 | 1,7% | 24,7% | 913.834 | 898.602 | 1,7% |
| Congelados (ton) | 12.187 | 3.102 | 7.550 | 61,4% | 292,9% | 12.187 | 7.550 | 61,4% |
| Pesca procesada (ton) | 101.703 | 15.020 | 107.919 | (5,8%) | 577,1% | 101.703 | 107.919 | (5,8%) |

Cifras en millones de dólares

* EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización

**OTRAS AFILIADAS****Sonacol**

1T22 / 1T21 La utilidad alcanzó los MM\$ 6.487, superior a los MM\$ 5.057 registrados en el primer trimestre de 2021. Esto se explica por un mayor resultado operacional, relacionado a un aumento en los volúmenes transportados de 7,7%.

1T22 / 4T21 La utilidad fue mayor en MM\$ 1.026 con respecto a la registrada el trimestre previo. Esto se explica por un alza en el resultado operacional, relacionado a un incremento en volúmenes, los que aumentaron 28,9% en comparación con el 2021.

Cabe destacar que actualmente Sonacol se encuentra clasificado como "activo mantenido para la venta" en el balance de Empresas Copec.

COMPAÑÍAS ASOCIADAS**Cumbres Andinas (Mina Justa)**

Marcobre es la empresa titular del proyecto Mina Justa. Asimismo, la empresa propietaria de Marcobre es Cumbres Andinas, la cual tiene como accionistas a Minsur con el 60% de la participación y a Alxar Internacional, filial 100% de Empresas Copec, con el 40% restante.

1T22/ 4T21 Durante el trimestre, **Cumbres Andinas** registró una utilidad de MMUS\$ 160,3 y un EBITDA de MMUS\$ 275,2. Estos resultados se enmarcan en un contexto de puesta en marcha del proyecto, en medio de un escenario de precios favorable.

Las ventas de cátodos alcanzaron las 4,8 mil toneladas, mientras que las de concentrados fueron de 25,5 mil toneladas. A su vez, el material tratado ascendió a 3,1 millones de toneladas.

En relación a los costos, se observó un nivel de 1,1 US\$/lb.

| CUMBRES ANDINAS | 1T 22 | 4T 21 | 1T22 / 4T21 |
|------------------------------|--------------|--------------|-------------|
| Ventas | 332,0 | 479,0 | (30,7%) |
| EBITDA | 275,2 | 405,0 | (32,0%) |
| Resultado controlador | 160,3 | 241,0 | (33,5%) |
| Ventas físicas | | | |
| Cátodos (kT) | 4,8 | 6,2 | (22,3%) |
| Concentrados (kT) | 25,5 | 41,3 | (38,2%) |
| Material tratado (kT) | 3.108,8 | 2.818,1 | 10,3% |
| Cash-cost (C1) (US\$/lb) | 1,1 | 1,0 | 9,3% |

Cifras en millones de dólares

* EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización

Metrogas y AGESA

1T22 / 1T21 En el trimestre, **Metrogas** informó una pérdida de MM\$ 1.923, inferior a la utilidad de MM\$ 5.312 registrada al cierre de marzo de 2021.

Por su parte, **Agesa** registró una utilidad de MMUS\$ 14,4, mayor en 123,6% a la observada durante el primer trimestre de 2021.

Corpesca y Caleta Vítor

1T22 / 1T21 **Corpesca** registró una pérdida de MMUS\$ 5,8, menor a la pérdida de MMUS\$ 8,5 reportada a marzo de 2021.

Por su parte, **Caleta Vítor** registró una utilidad de MMUS\$ 4,2 a marzo de 2022, superior al resultado de MMUS\$ 4,1 generado durante el primer trimestre de 2021. Lo anterior se explica principalmente por un mayor resultado operacional, compensado por mayores impuestos y un menor resultado no operacional.

| Utilidad otras filiales y empresas asociadas | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | 1T22 / 4T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|--|---------|-------|-------|-------------|-------------|---------|---------|-------------|
| Sonacol* | 6.487 | 5.461 | 5.057 | 28,3% | 18,8% | 6.487 | 5.057 | 28,3% |
| Metrogas* | (1.923) | (40) | 5.312 | (136,2%) | (4731,8%) | (1.923) | 5.312 | (136,2%) |
| Agesa | 14,4 | (1,4) | 6,4 | 123,6% | 1095,0% | 14,4 | 6,4 | 123,6% |
| Corpesca | (5,8) | (4,8) | (8,5) | 31,9% | (19,7%) | (5,8) | (8,5) | 31,9% |
| Caleta Vítor | 4,2 | 10,8 | 4,1 | 2,1% | (61,5%) | 4,2 | 4,1 | 2,1% |

Cifras en millones de dólares

*Cifras en millones de pesos

ANÁLISIS DE BALANCE CONSOLIDADO

Al 31 de marzo de 2022, los **activos corrientes** consolidados aumentaron 10,7% en relación con los existentes al 31 de diciembre de 2021. Esto se explica por un alza en los inventarios, principalmente en Copec y Arauco, una subida en deudores comerciales en Copec, y un aumento en efectivo y equivalentes en Copec y Arauco.

Los **activos no corrientes** presentaron una subida de 3,9% en comparación con los registrados al cierre de 2021. Esto se explica por un aumento en propiedad, planta y equipo, principalmente en Arauco, producto de las inversiones realizadas en el proyecto MAPA, sumado a un incremento en inversiones contabilizadas por el método de la participación en Alxar Internacional, explicado por las ganancias de Mina Justa, y un aumento en los activos por derecho de uso, fundamentalmente en Arauco.

Por su parte, el total de **pasivos corrientes** aumentó 26,0% comparado con el cierre de 2021. Se registró una subida en las cuentas por pagar en Copec, sumado a un aumento de los pasivos financieros corrientes en todas las principales filiales del grupo, y en otros pasivos no financieros corrientes en Copec y Arauco.

En tanto, los **pasivos no corrientes** disminuyeron 0,9%, debido a menores otros pasivos financieros en Copec y Arauco, mientras que se registraron aumentos en Abastible y la Sociedad Matriz. En tanto, los pasivos por arrendamiento subieron en Arauco y Copec.

Con todo, el **patrimonio** de la Compañía aumentó 6,2% con respecto al 31 de diciembre de 2021, fundamentalmente por un incremento en las ganancias acumuladas y en otras reservas.

| Balance Simplificado | mar-22 | dic-21 | Var 22 / 21 |
|------------------------------------|---------------|---------------|---------------|
| Activos corrientes | 7.930 | 7.163 | 10,7% |
| Activos no corrientes | 19.173 | 18.449 | 3,9% |
| TOTAL ACTIVOS | 27.103 | 25.613 | 5,8% |
| Deuda financiera CP | 951 | 695 | 36,8% |
| Otros pasivos corrientes | 3.294 | 2.674 | 23,2% |
| Total Pasivos Corrientes | 4.245 | 3.369 | 26,0% |
| Deuda financiera LP | 8.191 | 8.369 | (2,1%) |
| Otros pasivos no corrientes | 2.497 | 2.413 | 3,5% |
| Total Pasivos No Corrientes | 10.688 | 10.783 | (0,9%) |
| TOTAL PASIVOS | 14.933 | 14.151 | 5,5% |
| Participaciones no controladoras | 465 | 461 | 0,7% |
| Patrimonio Controlador | 11.705 | 11.000 | 6,4% |
| TOTAL PATRIMONIO | 12.170 | 11.462 | 6,2% |
| Endeudamiento* | 0,59 | 0,63 | (6,4%) |
| Deuda financiera neta | 7.168 | 7.211 | (0,6%) |
| ROCE** | 15,5% | 13,6% | 1,9% |

Cifras en millones de dólares

*Endeudamiento = Deuda financiera neta / Patrimonio Total

** ROCE = (Resultado operacional anualizado + Cambios en valorización de activos biológicos + Ingresos financieros) / (Activos corrientes totales - Pasivos corrientes totales + Activos biológicos no corrientes + Propiedades, planta y equipo inicial - Activos netos mantenidos para la venta)

ANÁLISIS DE ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

El **flujo operacional** a marzo de 2022 aumentó respecto al año anterior, debido a un incremento en los cobros procedentes de operación en las principales filiales, compensado parcialmente por mayores pagos a proveedores y una subida en los pagos por impuesto a las ganancias principalmente en Arauco y Copec.

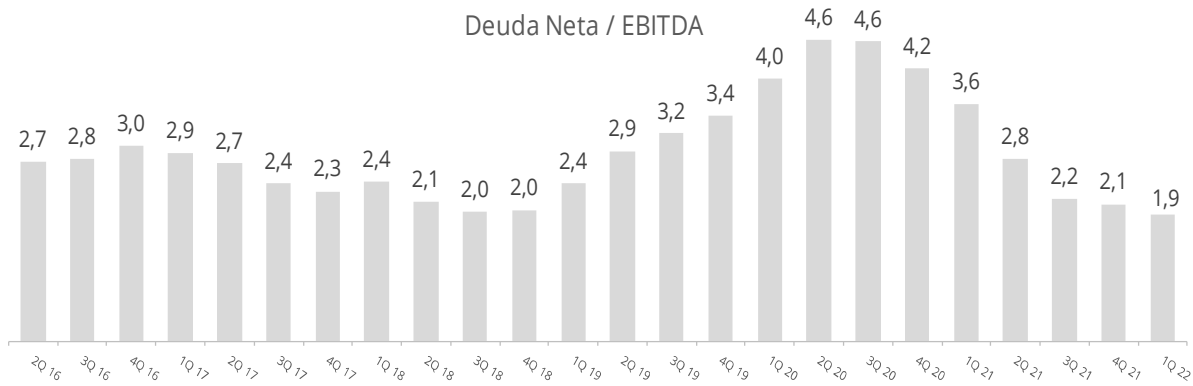
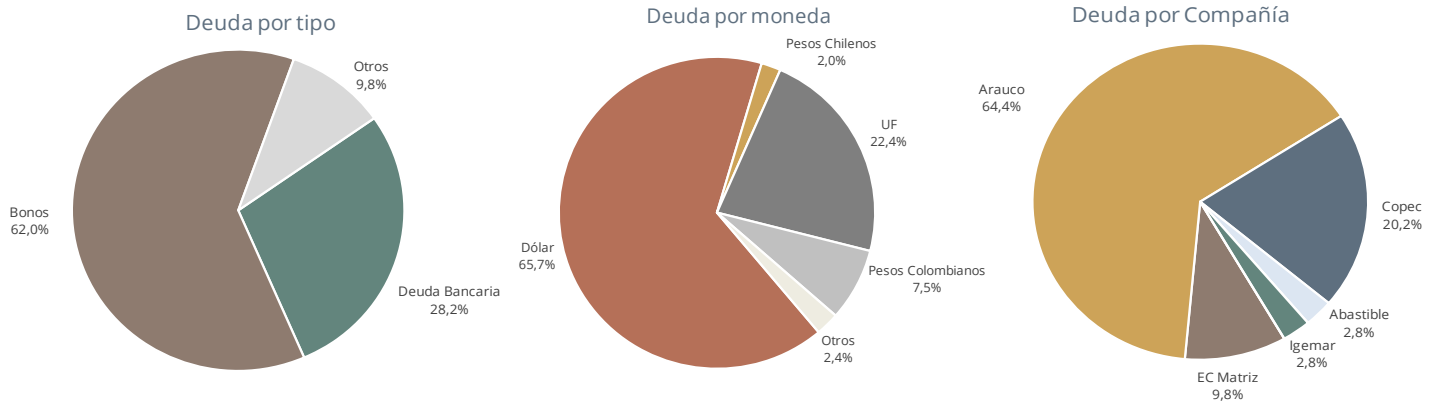
Por otro lado, el **flujo de inversión** mostró mayores salidas de caja, producto una alta base comparación en flujos procedentes de la pérdida de control de subsidiarias por la venta de Forestal los Lagos, el primer trimestre del año anterior, sumado a un incremento de las compras de propiedad, planta y equipo fundamentalmente en Arauco en el presente periodo. Lo anterior se vio compensado, en parte, por mayores importes procedentes de la venta de propiedad, planta y equipo por la venta de activos en Mapco y por menores flujos utilizados para la compra de participaciones no controladoras, debido al término del periodo de inversión en Mina Justa.

El **flujo por actividades de financiamiento** presenta una variación positiva, explicada fundamentalmente por menores pagos netos de préstamos en Arauco.

| ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO - DIRECTO | mar-22 | mar-21 | Var 22 / 21 |
|---|-----------|--------------|---------------|
| Flujos de Efectivo de Actividades de Operación | 600 | 468 | 28,0% |
| Flujos de Efectivo de Actividades de Inversión | (420) | (345) | (21,8%) |
| Flujos de Efectivo de Actividades de Financiación | (102) | (334) | 69,6% |
| Incremento Neto en Efectivo y Equivalentes | 78 | (211) | 136,9% |

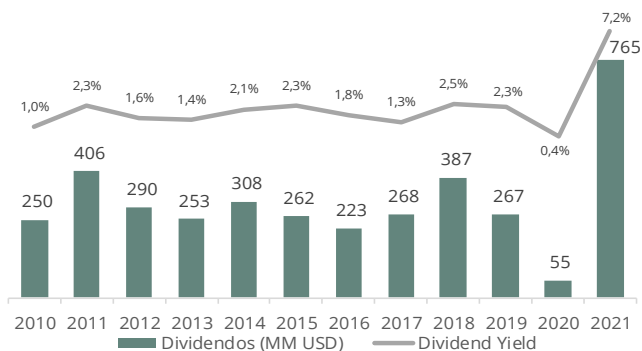
APERTURA E INDICADORES DE DEUDA

Deuda financiera total: MMUS\$ 9.142
 Efectivo y equivalentes: MMUS\$ 1.974
 Deuda neta: MMUS\$ 7.168



Dividendos distribuidos y Dividend Yield*

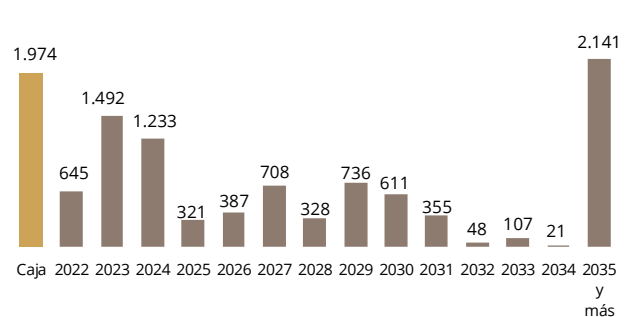
Cifras en millones de dólares



*Dividend Yield calculado en base a dividendos pagados por año calendario, valor bursátil y tipo de cambio al cierre de cada periodo
 **Los dividendos señalados corresponden a los pagados por Empresas Copec durante el año calendario

Vencimientos de deuda financiera

Cifras en millones de dólares



Clasificación de riesgo internacional

Fitch Ratings: BBB / outlook estable
 Standard and Poor's: BBB - / outlook positivo

Clasificación de riesgo local

Feller-Rate: AA / outlook estable / 1ª Clase Nivel 1
 Fitch Ratings: AA / outlook estable / 1ª Clase Nivel 1

APERTURA POR SEGMENTOS DE OPERACIÓN (Acumulado a marzo 2022)

| CIFRAS A MARZO 2022 | Arauco | Copec | Abastible | Sonacol | Igemar | Otros* | Subtotal | Elim in. | Total |
|---|-------------------|------------------|------------------|----------------|----------------|------------------|-------------------|--------------|-------------------|
| Ingresos ordinarios clientes externos | 1.761.624 | 5.119.332 | 343.956 | 10.248 | 63.422 | 70 | 7.298.652 | - | 7.298.652 |
| Ingresos ordinarios entre segmentos | - | 21.729 | 4.310 | 9.903 | 3 | 287 | 36.232 | (36.232) | - |
| Ingresos por intereses | 13.331 | 3.319 | 1.059 | 85 | 106 | (934) | 16.966 | - | 16.966 |
| Gastos por intereses | (47.019) | (28.388) | (4.119) | (1.438) | (2.402) | (2.723) | (86.089) | - | (86.089) |
| Gastos por intereses, neto | (33.688) | (25.069) | (3.060) | (1.353) | (2.296) | (3.657) | (69.123) | - | (69.123) |
| Ganancia (pérdida) del segmento | 329.060 | 216.932 | 9.056 | 8.014 | 5.787 | 72.615 | 641.464 | - | 641.464 |
| Resultado operacional | 383.731 | 254.121 | 10.092 | 13.238 | 11.363 | (5.085) | 667.460 | - | 667.460 |
| Depreciación | 128.805 | 48.703 | 14.062 | - | 1.888 | 105 | 193.563 | - | 193.563 |
| Amortización | 3.874 | 10.886 | 2.746 | - | 132 | - | 17.638 | - | 17.638 |
| Valor justo costo madera cosechada | 78.201 | - | - | - | - | - | 78.201 | - | 78.201 |
| EBITDA | 594.611 | 313.710 | 26.900 | 13.238 | 13.383 | (4.980) | 956.862 | 2.521 | 959.383 |
| Participación resultados asociadas | 19.712 | 654 | 183 | - | (1.118) | 68.656 | 88.087 | - | 88.087 |
| Ingreso (Gasto) Impuesto a la renta | (76.630) | (71.407) | 3.381 | (2.883) | (2.649) | (102) | (150.290) | - | (150.290) |
| Inversiones por segmento | | | | | | | | | |
| Incorp. de prop., planta y equipo | 337.138 | 67.276 | 24.649 | 1.551 | 8.666 | - | 439.280 | - | 439.280 |
| Compra otros activos largo plazo | 86.566 | - | - | - | - | - | 86.566 | - | 86.566 |
| Adquisición afiliadas y asociadas | - | 8.749 | - | - | - | 901 | 9.650 | - | 9.650 |
| Compras de activos intangibles | 1.377 | 1.508 | 371 | - | - | - | 3.256 | - | 3.256 |
| Pagos para adquirir otras inversiones | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Total inversiones | 425.081 | 77.533 | 25.020 | 1.551 | 8.666 | 901 | 538.752 | - | 538.752 |
| Nacionalidad de Ingresos | | | | | | | | | |
| Chile | 995.387 | 2.688.939 | 146.288 | 10.248 | 63.422 | 70 | 3.904.354 | - | 3.904.354 |
| Extranjero | 766.237 | 2.430.393 | 197.668 | - | - | - | 3.394.298 | - | 3.394.298 |
| Total ingresos ordinarios | 1.761.624 | 5.119.332 | 343.956 | 10.248 | 63.422 | 70 | 7.298.652 | - | 7.298.652 |
| Activos de los segmentos | 17.292.688 | 6.320.193 | 1.293.764 | 272.436 | 547.165 | 1.376.575 | 27.102.821 | - | 27.102.821 |
| Inversiones contabilizadas bajo el método de la participación | 362.980 | 8.756 | 6.587 | - | 187.649 | 770.512 | 1.336.484 | - | 1.336.484 |
| Pasivos de los segmentos | 9.130.634 | 4.180.795 | 827.804 | 181.398 | 313.954 | 298.423 | 14.933.008 | - | 14.933.008 |
| Nacionalidad activos no corrientes | | | | | | | | | |
| Chile | 9.113.575 | 1.618.417 | 508.677 | - | 388.680 | 1.011.377 | 12.640.726 | - | 12.640.726 |
| Extranjero | 4.063.352 | 1.976.070 | 492.658 | - | - | - | 6.532.080 | - | 6.532.080 |
| Total activos no corrientes | 13.176.927 | 3.594.487 | 1.001.335 | - | 388.680 | 1.011.377 | 19.172.806 | - | 19.172.806 |

*Incluye Alxar, Empresas Copec compañía matriz y otras

Cifras en miles de dólares

Apertura por país

| | Chile | Colombia | USA/Canadá | Panamá | Argentina | Brasil | Uruguay | Ecuador | República Dominicana | Perú | México | España | Otros | Total |
|------------------------------------|------------|-----------|------------|---------|-----------|---------|-----------|---------|----------------------|---------|---------|--------|-------|------------|
| Ingresos de actividades ordinarias | 3.904.354 | 1.416.069 | 788.679 | 244.665 | 141.472 | 157.367 | 134.370 | 87.745 | 166.829 | 111.846 | 145.256 | - | - | 7.298.652 |
| Activos no corrientes | 12.640.726 | 852.489 | 1.423.089 | 260.503 | 686.013 | 821.927 | 1.692.759 | 83.619 | 2.576 | 557.480 | 129.188 | 12.637 | 9.800 | 19.172.806 |

Otros incluye Islas Caimán, Australia e Israel. Cifras en miles de dólares

APERTURA POR SEGMENTOS DE OPERACIÓN (Acumulado a marzo 2021)

| CIFRAS A MARZO 2021 | Arauco | Copec | Abastible | Sonacol | Igemar | Otros* | Subtotal | Elimin. | Total |
|---|-------------------|------------------|------------------|----------------|----------------|------------------|-------------------|--------------|-------------------|
| Ingresos ordinarios clientes externos | 1.346.703 | 3.647.321 | 296.883 | 10.240 | 52.012 | 152 | 5.353.311 | - | 5.353.311 |
| Ingresos ordinarios entre segmentos | - | 22.217 | 3.157 | 7.223 | - | 248 | 32.845 | (32.845) | - |
| Ingresos por intereses | 6.834 | 1.243 | 209 | 2 | 76 | 365 | 8.729 | - | 8.729 |
| Gastos por intereses | (60.993) | (25.827) | (4.302) | (638) | (1.874) | (2.882) | (96.516) | - | (96.516) |
| Gastos por intereses, neto | (54.159) | (24.584) | (4.093) | (636) | (1.798) | (2.517) | (87.787) | - | (87.787) |
| Ganancia (pérdida) del segmento | 102.368 | 131.472 | 12.116 | 6.981 | 2.509 | (4.462) | 250.984 | - | 250.984 |
| Resultado operacional | 167.633 | 198.618 | 24.170 | 10.723 | 8.964 | (4.214) | 405.894 | - | 405.894 |
| Depreciación | 122.705 | 47.654 | 13.577 | - | 3.324 | 119 | 187.379 | - | 187.379 |
| Amortización | 4.025 | 19.195 | 2.598 | - | 153 | 6 | 25.977 | - | 25.977 |
| Valor justo costo madera cosechada | 70.813 | - | - | - | - | - | 70.813 | - | 70.813 |
| EBITDA | 365.176 | 265.467 | 40.345 | 10.723 | 12.441 | (4.089) | 690.063 | 2.650 | 692.713 |
| Participación resultados asociadas | 2.498 | 481 | 314 | - | (2.037) | 4.916 | 6.172 | - | 6.172 |
| Ingreso (Gasto) Impuesto a la renta | (42.644) | (47.647) | (5.437) | (2.600) | (1.151) | 1.942 | (97.537) | - | (97.537) |
| Inversiones por segmento | | | | | | | | | |
| Incorp. de prop., planta y equipo | 256.891 | 44.068 | 16.257 | 2.248 | 4.322 | (11) | 323.775 | - | 323.775 |
| Compra otros activos largo plazo | 77.961 | - | - | - | - | - | 77.961 | - | 77.961 |
| Adquisición afiliadas y asociadas | 2.254 | 3.000 | - | - | - | 41.000 | 46.254 | - | 46.254 |
| Compras de activos intangibles | 2.830 | 7.362 | 201 | - | - | - | 10.393 | - | 10.393 |
| Pagos para adquirir otras inversiones | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Total inversiones | 339.936 | 54.430 | 16.458 | 2.248 | 4.322 | 40.989 | 458.383 | - | 458.383 |
| Nacionalidad de Ingresos | | | | | | | | | |
| Chile | 594.728 | 1.876.715 | 132.737 | 10.240 | 52.012 | 152 | 2.666.584 | - | 2.666.584 |
| Extranjero | 751.975 | 1.770.606 | 164.146 | - | - | - | 2.686.727 | - | 2.686.727 |
| Total ingresos ordinarios | 1.346.703 | 3.647.321 | 296.883 | 10.240 | 52.012 | 152 | 5.353.311 | - | 5.353.311 |
| Activos de los segmentos | 15.847.055 | 5.673.209 | 1.268.848 | 290.156 | 520.605 | 1.299.008 | 24.898.881 | - | 24.898.881 |
| Inversiones contabilizados bajo el método de la participación | 307.904 | 5.370 | 6.396 | - | 180.653 | 588.095 | 1.088.418 | - | 1.088.418 |
| Pasivos de los segmentos | 8.382.444 | 3.767.255 | 766.078 | 190.774 | 312.426 | 382.449 | 13.801.426 | - | 13.801.426 |
| Nacionalidad activos no corrientes | | | | | | | | | |
| Chile | 8.404.142 | 1.698.039 | 522.220 | - | 374.376 | 824.944 | 11.823.721 | - | 11.823.721 |
| Extranjero | 3.984.166 | 1.889.420 | 483.666 | - | - | - | 6.357.252 | - | 6.357.252 |
| Total activos no corrientes | 12.388.308 | 3.587.459 | 1.005.886 | - | 374.376 | 824.944 | 18.180.973 | - | 18.180.973 |

*Incluye Alxar, Empresas Copec compañía matriz y otras

Cifras en miles de dólares

Apertura por país

| | Chile | Colombia | USA/Canadá | Panamá | Argentina | Brasil | Uruguay | Ecuador | República Dominicana | Perú | México | España | Total |
|------------------------------------|------------|-----------|------------|---------|-----------|---------|-----------|---------|----------------------|---------|---------|--------|------------|
| Ingresos de actividades ordinarias | 2.666.584 | 1.012.247 | 758.427 | 182.154 | 111.273 | 131.468 | 103.476 | 72.479 | 117.631 | 85.396 | 112.176 | 10.911 | 5.353.311 |
| Activos no corrientes | 11.823.721 | 835.137 | 1.389.953 | 263.654 | 726.377 | 642.462 | 1.718.367 | 78.409 | 2.971 | 557.253 | 131.758 | 10.911 | 18.180.973 |

Cifras en miles de dólares

ESTADOS FINANCIEROS

| ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN | mar-22 | mar-21 | Var 22 / 21 |
|--|------------------|----------------|---------------|
| Ingresos de actividades ordinarias | 7.298.652 | 5.353.311 | 36,3% |
| Costo de ventas | (5.981.040) | (4.396.704) | 36,0% |
| Ganancia bruta | 1.317.612 | 956.607 | 37,7% |
| Otros ingresos, por función | 141.507 | 83.796 | 68,9% |
| Costos de distribución | (374.761) | (293.786) | 27,6% |
| Gasto de administración | (275.391) | (256.927) | 7,2% |
| Otros gastos, por función | (37.202) | (43.300) | (14,1%) |
| Otras ganancias (pérdidas) | (364) | (527) | (30,9%) |
| Ingresos financieros | 16.966 | 8.729 | 94,4% |
| Costos financieros | (86.089) | (96.516) | (10,8%) |
| Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación | 88.087 | 6.172 | 1.327,2% |
| Diferencias de cambio | 11.983 | (6.894) | (273,8%) |
| Resultado por unidades de reajuste | (10.594) | (8.833) | 19,9% |
| Ganancia (pérdida), antes de impuestos | 791.754 | 348.521 | 127,2% |
| Gasto por impuestos a las ganancias | (150.290) | (97.537) | 54,1% |
| Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas | 641.464 | 250.984 | 155,6% |
| Ganancia (pérdida) | 641.464 | 250.984 | 155,6% |
| Ganancia (pérdida), atribuible a | | | |
| Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora | 619.273 | 228.781 | 170,7% |
| Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras | 22.191 | 22.203 | (0,1%) |
| Ganancia (pérdida) | 641.464 | 250.984 | 155,6% |

Cifras en miles de dólares

ESTADOS FINANCIEROS

| ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES | mar-22 | mar-21 | Var 22 / 21 |
|---|-----------------|------------------|-----------------|
| Ganancia (Pérdida) | 641.464 | 250.984 | 155,6% |
| Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, antes de impuestos | (684) | 2.449 | (127,9%) |
| Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos | 245.937 | (151.700) | 262,1% |
| Otro resultado integral, antes de impuestos, diferencias de cambio por conversión | 245.937 | (151.700) | 262,1% |
| Ganancias (pérdidas) por coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos | 113.292 | 39.112 | 189,7% |
| Ajustes de reclasificación en coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos | 0 | (275) | 100,0% |
| Otro resultado integral, antes de impuestos, coberturas del flujo de efectivo | 113.292 | 38.837 | 191,7% |
| Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio | 3.950 | 1.435 | 175,3% |
| Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) por revaluación | (19) | (23) | 17,4% |
| Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos | (12) | (92) | 87,0% |
| Participación en el otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación | 197 | 7.195 | (97,3%) |
| Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos | 363.345 | (104.348) | 448,2% |
| Impuesto a las ganancias relacionado con inversiones en instrumentos de patrimonio de otro resultado integral | (829) | (308) | (169,2%) |
| Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo de otro resultado integral | (25.656) | (8.150) | (214,8%) |
| Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos de otro resultado integral | 65 | (579) | 111,2% |
| Suma de impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral | (26.420) | (9.037) | (192,4%) |
| Otro resultado integral | 336.241 | (110.936) | 403,1% |
| Resultado integral total | 977.705 | 140.048 | 598,1% |
| | | | |
| Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora | 942.740 | 141.833 | 564,7% |
| Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras | 34.965 | (1.785) | 2058,8% |

Cifras en miles de dólares

ESTADOS FINANCIEROS

| ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA - ACTIVOS | mar-22 | dic-21 | Var 22 / 21 |
|---|-------------------|-------------------|---------------|
| Activos | | | |
| Activos corrientes | | | |
| Efectivo y Equivalentes al Efectivo | 1.793.157 | 1.667.603 | 7,5% |
| Otros activos financieros corrientes | 180.516 | 185.644 | (2,8%) |
| Otros Activos No Financieros, Corriente | 274.228 | 216.737 | 26,5% |
| Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes | 2.378.875 | 2.107.477 | 12,9% |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, Corriente | 18.012 | 22.231 | (19,0%) |
| Inventarios | 2.263.727 | 1.953.649 | 15,9% |
| Activos biológicos corrientes | 355.581 | 329.586 | 7,9% |
| Activos por impuestos corrientes | 355.035 | 351.390 | 1,0% |
| Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios | 7.619.131 | 6.834.317 | 11,5% |
| Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta | 310.884 | 329.132 | (5,5%) |
| Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios | 310.884 | 329.132 | (5,5%) |
| Activos corrientes totales | 7.930.015 | 7.163.449 | 10,7% |
| Activos no corrientes | | | |
| Otros activos financieros no corrientes | 226.137 | 237.236 | (4,7%) |
| Otros activos no financieros no corrientes | 216.835 | 196.217 | 10,5% |
| Cuentas por cobrar no corrientes | 36.632 | 23.772 | 54,1% |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, No Corriente | 14.647 | 14.865 | (1,5%) |
| Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación | 1.336.484 | 1.218.585 | 9,7% |
| Activos intangibles distintos de la plusvalía | 697.162 | 692.287 | 0,7% |
| Plusvalía | 401.946 | 389.719 | 3,1% |
| Propiedades, Planta y Equipo | 12.269.245 | 11.857.460 | 3,5% |
| Activos por derecho de uso | 765.981 | 663.202 | 15,5% |
| Activos biológicos, no corrientes | 3.062.648 | 3.008.897 | 1,8% |
| Propiedad de inversión | 33.775 | 31.631 | 6,8% |
| Activos por impuestos diferidos | 111.314 | 115.528 | (3,6%) |
| Total de activos no corrientes | 19.172.806 | 18.449.399 | 3,9% |
| Total de activos | 27.102.821 | 25.612.848 | 5,8% |

Cifras en miles de dólares

ESTADOS FINANCIEROS

| ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA - PASIVOS Y PATRIMONIO | mar-22 | dic-21 | Var 22 / 21 |
|---|-------------------|-------------------|---------------|
| Pasivos | | | |
| Pasivos corrientes | | | |
| Otros pasivos financieros corrientes | 832.847 | 579.194 | 43,8% |
| Pasivos por Arrendamientos corrientes | 117.885 | 115.866 | 1,7% |
| Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar | 2.266.990 | 1.900.845 | 19,3% |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, Corriente | 4.895 | 5.501 | (11,0%) |
| Otras provisiones corrientes | 23.650 | 22.436 | 5,4% |
| Pasivos por Impuestos corrientes | 212.741 | 262.157 | (18,8%) |
| Provisiones corrientes por beneficios a los empleados | 11.608 | 9.711 | 19,5% |
| Otros pasivos no financieros corrientes | 593.029 | 310.280 | 91,1% |
| Total de pasivos corrientes distintos de los pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta | 4.063.645 | 3.205.990 | 26,8% |
| Pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta | 181.398 | 162.647 | 11,5% |
| Pasivos corrientes totales | 4.245.043 | 3.368.637 | 26,0% |
| Pasivos no corrientes | | | |
| Otros pasivos financieros no corrientes | 7.556.591 | 7.825.189 | (3,4%) |
| Pasivos por Arrendamientos no corrientes | 634.467 | 544.040 | 16,6% |
| Pasivos no corrientes | 5.770 | 5.118 | 12,7% |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, no corriente | 0 | 0 | |
| Otras provisiones a largo plazo | 56.735 | 57.126 | (0,7%) |
| Pasivo por impuestos diferidos | 2.186.482 | 2.128.048 | 2,7% |
| Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados | 122.476 | 113.901 | 7,5% |
| Otros pasivos no financieros no corrientes | 125.444 | 109.130 | 14,9% |
| Total de pasivos no corrientes | 10.687.965 | 10.782.552 | (0,9%) |
| Total pasivos | 14.933.008 | 14.151.189 | 5,5% |
| Patrimonio | | | |
| Capital emitido | 686.114 | 686.114 | 0,0% |
| Ganancias (pérdidas) acumuladas | 12.583.033 | 12.201.751 | 3,1% |
| Otras reservas | (1.563.904) | (1.887.371) | (17,1%) |
| Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora | 11.705.243 | 11.000.494 | 6,4% |
| Participaciones no controladoras | 464.570 | 461.165 | 0,7% |
| Patrimonio total | 12.169.813 | 11.461.659 | 6,2% |
| Total de patrimonio y pasivos | 27.102.821 | 25.612.848 | 5,8% |

Cifras en miles de dólares

ESTADOS FINANCIEROS

| ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO - DIRECTO | mar-22 | mar-21 | Var 22 / 21 |
|--|----------------|----------------|--------------|
| Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación | | | |
| Clases de cobros por actividades de operación | | | |
| Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios | 7.738.423 | 5.386.748 | 43,7% |
| Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas | 743 | 468 | 58,8% |
| Cobros derivados de arrendamiento y posterior venta de esos activos | 0 | 0 | |
| Otros cobros por actividades de operación | 141.365 | 127.651 | 10,7% |
| Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios | (6.695.725) | (4.655.698) | (43,8%) |
| Pagos a y por cuenta de los empleados | (332.334) | (294.161) | (13,0%) |
| Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas | (8.542) | (6.649) | (28,5%) |
| Otros pagos por actividades de operación | (76.483) | (58.653) | (30,4%) |
| Dividendos pagados | (27.692) | (11.009) | (151,5%) |
| Dividendos recibidos | 11.670 | 22.225 | (47,5%) |
| Intereses pagados | (70.290) | (79.407) | 11,5% |
| Intereses recibidos | 13.825 | 7.909 | 74,8% |
| Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados) | (93.240) | 28.444 | (427,8%) |
| Otras entradas (salidas) de efectivo | (2.000) | 498 | (501,6%) |
| Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación | 599.722 | 468.367 | 28,0% |

Cifras en miles de dólares

ESTADOS FINANCIEROS

| ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO - DIRECTO (continuación) | mar-22 | mar-21 | Var 22 / 21 |
|---|------------------|------------------|----------------|
| Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión | | | |
| Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios | 0 | 47.988 | (100,0%) |
| Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios | (3.850) | 0 | |
| Flujos de efectivo utilizados en la compra de participaciones no controladoras | (5.800) | (44.000) | 86,8% |
| Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades | 0 | 6 | (100,0%) |
| Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades | 0 | 0 | |
| Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos | 0 | (2.254) | 100,0% |
| Préstamos a entidades relacionadas | (1.202) | 0 | |
| Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo | 101.340 | 13.604 | 644,9% |
| Compras de propiedades, planta y equipo | (439.280) | (323.775) | (35,7%) |
| Importes procedentes de ventas de activos intangibles | 311 | 0 | |
| Compras de activos intangibles | (3.256) | (10.393) | 68,7% |
| Importes procedentes de otros activos a largo plazo | 20.983 | 1.672 | 1.155,0% |
| Compras de otros activos a largo plazo | (86.566) | (77.961) | (11,0%) |
| Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros | 9 | 0 | |
| Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros | 0 | 1 | (100,0%) |
| Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera | 0 | 0 | |
| Cobros a entidades relacionadas | 1 | 0 | |
| Otras entradas (salidas) de efectivo | (2.628) | 50.134 | (105,2%) |
| Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de inversión | (420.399) | (345.159) | (21,8%) |

Cifras en miles de dólares

ESTADOS FINANCIEROS

| ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO – DIRECTO (continuación) | mar-22 | mar-21 | Var 22 / 21 |
|--|------------------|------------------|---------------|
| Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación | | | |
| Importes procedentes de la emisión de acciones | 0 | 0 | |
| Pagos por otras participaciones en el patrimonio | 0 | 0 | |
| Importes procedentes de préstamos de largo plazo | 9.960 | 156.467 | (93,6%) |
| Importes procedentes de préstamos de corto plazo | 55.766 | 40.422 | 38,0% |
| Total importes procedentes de préstamos | 65.726 | 196.889 | (66,6%) |
| Pagos de préstamos | (130.971) | (493.194) | 73,4% |
| Pagos de pasivos por arrendamientos financieros | (18.428) | (17.074) | (7,9%) |
| Pagos de pasivos por arrendamientos | (17.622) | (20.648) | 14,7% |
| Pagos de préstamos a entidades relacionadas | 151 | (816) | 118,5% |
| Importes procedentes de subvenciones del gobierno | 0 | 0 | |
| Otras entradas (salidas) de efectivo | (377) | 904 | (141,7%) |
| Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de financiación | (101.521) | (333.939) | 69,6% |
| Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio | 77.802 | (210.731) | 136,9% |
| Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo | 46.592 | (39.879) | 216,8% |
| Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo | 124.394 | (250.610) | 149,6% |
| Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo | 1.667.603 | 2.146.581 | (22,3%) |
| Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo | 1.791.997 | 1.895.971 | (5,5%) |

Cifras en miles de dólares

ANEXO

Cálculo EBITDA Ajustado

A contar del primer trimestre de 2013, Empresas Copec presenta un cálculo de Ebitda alternativo, que se ha denominado "Ebitda ajustado". Esta metodología, adoptada por la afiliada Arauco en 2012, se adapta mejor a la definición IFRS del indicador, y tiene la ventaja de incluir las utilidades provenientes de las asociadas. Estas podrían ser especialmente relevantes para Empresas Copec dada la importancia que pueden adquirir algunas asociadas.

El cálculo del EBITDA ajustado es el siguiente:

| | 1T 22 | 4T 21 | 1T 21 | 1T22 / 1T21 | Acum 22 | Acum 21 | Var 22 / 21 |
|--|--------------|------------|------------|--------------|--------------|------------|--------------|
| Resultado | 641 | 489 | 251 | 155,6% | 641 | 251 | 155,6% |
| (-)Costos Financieros | (86) | (88) | (97) | (10,8%) | (86) | (97) | (10,8%) |
| (-) Ingresos Financieros | 17 | 25 | 9 | 94,4% | 17 | 9 | 94,4% |
| (-) Impuestos | (150) | (3) | (98) | 54,1% | (150) | (98) | 54,1% |
| (+) Depr & Amort | 214 | 199 | 216 | (1,1%) | 214 | 216 | (1,1%) |
| (+) Valor Justo Madera Cosechada | 78 | 97 | 71 | 10,4% | 78 | 71 | 10,4% |
| (-) Cambio en Valorización de Activos Biológicos | 54 | 43 | 41 | 30,0% | 54 | 41 | 30,0% |
| (-) Diferencia Tipo de Cambio | 12 | 19 | (7) | (273,8%) | 12 | (7) | (273,8%) |
| (-) Otros* | (13) | (101) | (21) | (38,2%) | (13) | (21) | (38,2%) |
| EBITDA Ajustado** | 1.100 | 891 | 710 | 55,0% | 1.100 | 710 | 55,0% |

*1T22 incluye deterioro de MM US\$ 13 por provision de incendios forestales y propiedad, planta y equipo en Arauco. 4T21 incluye pérdida de MM US\$ 50 por provision de incendios forestales y propiedad, planta y equipo en Arauco y pérdida de MM US\$ 51 por la venta de Laguna Blanca. 1T21 incluye deterioro de MM US\$ 21 por propiedad, planta y equipo en Arauco.

** EBITDA Ajustado 1T22 incluye utilidad por venta de activos en Mapoco y predios forestales por MM US\$ 48 y MM US\$ 22, respectivamente

En comparación con el EBITDA calculado de la forma tradicional (EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización + Valor Justo Madera Cosechada), podrán generarse diferencias dadas las metodologías de cálculo.

EBITDA Ajustado

