

Resultados Primer Trimestre 2025

8 de mayo de 2025

Webcast de Resultados 1T25

Martes 13 de mayo 2025

12:00 Hrs. EST (Hora de NY)

12:00 Hrs. Hora de Santiago

[Registro en
investor.empresascopec.cl](https://investor.empresascopec.cl)

EBITDA

El EBITDA en el 1T25 fue de MMUS\$ 774, un alza de 20,3% en relación al 4T24, como consecuencia de un mayor resultado en el sector energía, y una caída de 8,4% respecto al 1T24, explicado mayoritariamente por el sector forestal.

1T25 / 4T24

La utilidad fue mayor en MMUS\$ 17, asociada principalmente a un aumento en el sector energía, por un mejor desempeño en Copec y Abastible, explicado por un mayor margen industrial y la incorporación de Gasib, respectivamente, compensado, en parte, por un menor desempeño en el sector forestal, consecuencia de menores precios de la celulosa.

1T25 / 1T24

La utilidad alcanzó los MMUS\$ 208, lo que representa una disminución respecto a lo registrado durante 2024, explicado por un menor desempeño en el sector forestal asociado a menores precios de celulosa y volúmenes de paneles, compensado, en parte, por un mayor rendimiento en el sector energía.

Destacados

Empresas Copec anunció su Plan de Inversión 2025, mientras que Arauco inicia oficialmente la construcción de Proyecto Sucuriú y emite un Bono Sustentable. Por otro lado, Duragas es la primera empresa del sector GLP en Ecuador en alcanzar la carbono neutralidad y AbastibleTec sella acuerdo por suministro de energía renovable. Finalmente, Empresas Copec fue reconocida en ranking Merco ESG en materias ambientales, sociales y de gobernanza corporativa.

Deuda Neta/ EBITDA

El nivel de endeudamiento fue de 2,78x al cierre del 1T25, inferior a los 3,32x reportados en el 1T24, consecuencia del mayor EBITDA generado en los últimos 12 meses y a una disminución en la deuda financiera neta.

| | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|--------------------------------|------------|------------|------------|---------------|--------------|------------|------------|---------------|
| Ingresos ordinarios | 7.250 | 6.773 | 7.121 | 1,8% | 7,0% | 7.250 | 7.121 | 1,8% |
| EBIT | 432 | 286 | 497 | (13,1%) | 50,9% | 432 | 497 | (13,1%) |
| EBITDA* | 774 | 644 | 845 | (8,4%) | 20,3% | 774 | 845 | (8,4%) |
| Resultado no operacional | (134) | (18) | (188) | 28,7% | (630,5%) | (134) | (188) | 28,7% |
| Resultado total | 229 | 195 | 248 | (7,6%) | 17,3% | 229 | 248 | (7,6%) |
| Resultado controladores | 208 | 191 | 228 | (8,5%) | 8,9% | 208 | 228 | (8,5%) |
| Resultado minoritarios | 21 | 4 | 20 | 2,7% | 405,4% | 21 | 20 | 2,7% |
| Margen EBITDA | 10,7% | 9,5% | 11,9% | (10,1%) | 12,3% | 10,7% | 11,9% | (10,1%) |
| DFN / EBITDA | 2,78 | 2,59 | 3,32 | (16,4%) | 7,1% | 2,78 | 3,32 | (16,4%) |

* EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización + Valor justo costo madera cosechada
Cifras en millones de dólares

Información de Contacto:

Cristián Palacios

Subgerente de Finanzas y Relación con Inversionistas

+562 24617042

cristian.palacios@empresascopec.cl

Olivia Tafra

Jefa de Finanzas y Relación con Inversionistas

+562 24617015

olivia.tafra@empresascopec.cl

Isidora Nario

Analista Senior Finanzas y Relación con Inversionistas

+562 24617013

isidora.nario@empresascopec.cl

Nicolás Carvallo

Analista Finanzas y Relación con Inversionistas

+562 24617046

nicolas.carvallo@empresascopec.cl

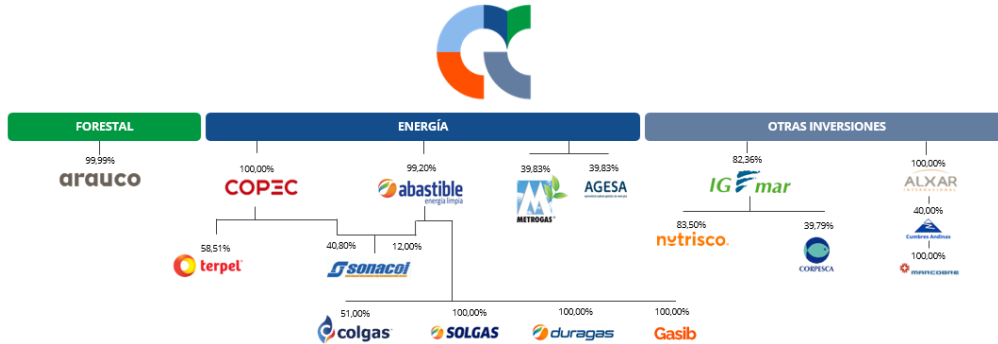
Matias Ossandon

Analista Finanzas y Relación con Inversionistas

+562 24617000

matias.ossandon@empresascopec.cl

ESTRUCTURA DE PROPIEDAD SIMPLIFICADA



HECHOS DESTACADOS

Empresas Copec anunció su Plan de Inversión 2025 en su Junta de Accionistas

En su Junta Ordinaria de Accionistas, la Compañía anunció el plan de inversiones para el año 2025. Este compromete recursos por US\$ 3.014 millones, destinados al mantenimiento y crecimiento de las actividades productivas de la Compañía. El 79,2% de estas inversiones se destinarán al sector forestal, el 19,1% se orientan al sector energía y el resto a otras inversiones.

Arauco inicia oficialmente la construcción de Proyecto Sucuriú

Con una ceremonia realizada en la ciudad de Inocência, estado de Mato Grosso do Sul, la filial forestal dio inicio oficial a las obras del Proyecto Sucuriú, su primera planta de celulosa en Brasil y la mayor inversión en la historia de la compañía. La actividad contó con la participación del Presidente en ejercicio de Brasil, Geraldo Alckmin, junto a diversas autoridades.

Con una inversión de US\$ 4.600 millones, la nueva planta tendrá capacidad para producir 3,5 millones de toneladas de celulosa al año y se espera que entre en operaciones a fines de 2027.

“Brasil ofrece una cantidad de condiciones naturales que son muy atractivas, los árboles crecen muy rápido, hay disponibilidad de tierra, la cultura industrial fabril brasileña es muy potente. Brasil era un paso natural”, destacó Cristián Infante, CEO de Arauco.

La planta se levantará en un terreno de 3.500 hectáreas, con más de 4,8 millones de m² de superficie edificada y tecnología de última generación para la fabricación de celulosa y generación de energía. Durante su construcción se generarán más de 14 mil empleos directos y, una vez en operación, cerca de 6 mil personas trabajarán en las áreas industrial, forestal y logística.

“Somos una compañía de vocación global que busca generar valor económico con respeto a la naturaleza y bienestar para las comunidades. Con este proyecto, estamos promoviendo un entorno seguro, inclusivo y colaborativo que impulse una transformación positiva para Mato Grosso do Sul”, sostuvo Infante.

Arauco emite Bono Sustentable

El 30 de abril de 2025, Arauco realizó una emisión de bonos por un monto de US\$500 millones a una tasa de 6,18% a plazo 7 años. El bono es sustentable, una categoría que abarca proyectos verdes y sociales.

Los fondos serán destinados a fines corporativos generales, lo que puede incluir el financiamiento parcial del Proyecto Sucuriú y/o pago de deuda existente.

Arauco también espera destinar fondos para financiar y refinanciar, total o parcialmente, uno o más proyectos verdes y sociales propios de cualquiera de sus afiliadas, en línea con los cuatro componentes claves de las directrices descritas en su Marco de Financiamiento Sostenible

HECHOS DESTACADOS SOSTENIBILIDAD



Duragas es la primera empresa del sector GL en Ecuador en alcanzar la carbono neutralidad

La filial de Abastible fue distinguida por SAMBITO por su gestión en sostenibilidad y cuidado del medio ambiente, tras convertirse en la primera empresa del sector GL en Ecuador en alcanzar la carbono neutralidad.

El reconocimiento a Duragas destaca el trabajo realizado en la medición y compensación de su Huella de Carbono, consolidando el compromiso de la compañía con un modelo de operación más responsable y sostenible.

Gracias a iniciativas de eficiencia energética y reducción del consumo eléctrico en sus plantas, oficinas y taller en Guayaquil, logró reducir 854,49 toneladas de CO2 en su último periodo de medición.

Además, promueve el uso del GL como una alternativa de combustible más limpia, contribuyendo a disminuir la huella de carbono de sus clientes y reafirmando su compromiso con la sostenibilidad.



AbastibleTec sella acuerdo por suministro de energía renovable

La subsidiaria de Abastible firmó un acuerdo de compraventa de energía eléctrica a largo plazo con Zelestra, compañía española especializada en energías renovables, reforzando su compromiso con una matriz energética más sostenible.

El suministro provendrá en un 100% de fuentes renovables, específicamente desde una planta solar fotovoltaica de 220 MWdc y un sistema de almacenamiento de energía en baterías de 1GWh, lo que representa un hito en la estrategia de diversificación energética de Abastible.



Empresas Copec lidera por tercer año consecutivo ranking Merco ESG en categoría Holding

La Compañía destacó nuevamente en el primer lugar en la categoría Holding Empresarial del ranking de Responsabilidad ESG Merco 2024, consolidando su liderazgo por tercer año consecutivo en materias ambientales, sociales y de gobernanza corporativa.

El ranking general también destacó el desempeño de las filiales. Copec nuevamente lideró la categoría Energía y Distribución, y se ubicó en la novena posición del ranking global; ARAUCO, en tanto, se posicionó en el primer lugar del sector Forestal, y ascendió al lugar 36 general—registrando un importante avance respecto de ediciones anteriores—, mientras que Abastible figuró en la posición número 50, todas dentro del Top 100 de empresas más responsables del país.

La medición de Merco ESG, una de las principales referencias en reputación corporativa a nivel iberoamericano, considera múltiples fuentes y criterios que valoran el desempeño ético el compromiso social y el respeto medioambiental de las compañías presentes en Chile

RESULTADOS CONSOLIDADOS

1T25 / 1T24. La **utilidad** atribuible a los propietarios de la controladora, neta de participaciones minoritarias, alcanzó los MMUS\$ 208 cifra menor en MMUS\$ 20 respecto al resultado registrado en marzo de 2024. Esto se explica, en gran parte, por una disminución de MMUS\$ 65 en el resultado operacional, compensado por un aumento de MMUS\$ 54 en el resultado no operacional.

En el **sector forestal**, Arauco anotó una baja en su resultado operacional, fundamentalmente por una caída en los precios de la celulosa. Esto se vio parcialmente compensado por mayores volúmenes y menores costos unitarios de la celulosa, sumado a un alza en los precios de madera aserrada.

El mayor resultado operacional en **energía** se explica por una mejora en Copec Chile, como consecuencia de mayores volúmenes de venta, junto con un margen industrial favorable y un buen desempeño de lubricantes, especialmente en Terpel. En tanto, Abastible reconoció un resultado operacional mayor respecto al año anterior, principalmente por la consolidación de su nueva filial Gasib, que opera en España y Portugal. Además, hubo un mejor desempeño de sus operaciones en Chile, Perú, Colombia y Ecuador.

La **ganancia bruta** creció 0,8%, alcanzando los MMUS\$ 1.168. Esta fue aportada, principalmente, por las afiliadas Copec, con MMUS\$ 563; Arauco, con MMUS\$ 427; Abastible, con MMUS\$ 141; Igemar, con MMUS\$ 25; y Sonacol, con MMUS\$ 11.

El **resultado no operacional** aumentó con respecto al año anterior, producto de mayores ganancias en asociadas y negocios conjuntos, junto con diferencias de cambio menos desfavorables.

| Estado de Resultados | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|---|--------------|-------------|--------------|----------------|-----------------|--------------|--------------|----------------|
| Ingresos ordinarios | 7.250 | 6.773 | 7.121 | 1,8% | 7,0% | 7.250 | 7.121 | 1,8% |
| Costo de ventas | (6.082) | (5.795) | (5.963) | (2,0%) | (5,0%) | (6.082) | (5.963) | (2,0%) |
| Gastos administración y distribución | (736) | (692) | (661) | (11,4%) | (6,3%) | (736) | (661) | (11,4%) |
| Resultado operacional | 432 | 286 | 497 | (13,1%) | 50,9% | 432 | 497 | (13,1%) |
| Otros ingresos | 38 | 214 | 24 | 56,4% | (82,3%) | 38 | 24 | 56,4% |
| Otros gastos | (67) | (116) | (48) | (40,8%) | 42,3% | (67) | (48) | (40,8%) |
| Otras ganancias (pérdidas) | (4) | (13) | (1) | (240,0%) | 66,5% | (4) | (1) | (240,0%) |
| Costos financieros | (149) | (140) | (160) | 7,0% | (6,6%) | (149) | (160) | 7,0% |
| Ingresos financieros | 32 | 19 | 45 | (29,9%) | 66,2% | 32 | 45 | (29,9%) |
| Participación en asociados y neg. conjuntos | 56 | 34 | 13 | 323,0% | 64,6% | 56 | 13 | 323,0% |
| Diferencias de cambio | (22) | (1) | (54) | 58,6% | (1787,6%) | (22) | (54) | 58,6% |
| Otros resultados | (16) | (14) | (7) | (115,6%) | (13,3%) | (16) | (7) | (115,6%) |
| Resultado no operacional | (134) | (18) | (188) | 28,7% | (630,5%) | (134) | (188) | 28,7% |
| Impuestos | (69) | (60) | (60) | (14,6%) | (13,9%) | (69) | (60) | (14,6%) |
| Ganancia procedente de operaciones discontinuadas | 1 | (12) | (0) | 278,8% | 104,3% | 1 | (0) | 278,8% |
| Resultado | 229 | 195 | 248 | (7,6%) | 17,3% | 229 | 248 | (7,6%) |
| Resultado atribuible a controladores | 208 | 191 | 228 | (8,5%) | 8,9% | 208 | 228 | (8,5%) |
| Resultado atribuible a minoritarios | 21 | 4 | 20 | 2,7% | 405,4% | 21 | 20 | 2,7% |
| EBIT | 432 | 286 | 497 | (13,1%) | 50,9% | 432 | 497 | (13,1%) |
| Depreciación & amortización, y ajustes | 259 | 257 | 244 | 6,1% | 0,9% | 259 | 244 | 6,1% |
| Valor justo madera cosechada (stumpage) | 83 | 101 | 105 | (20,5%) | (17,4%) | 83 | 105 | (20,5%) |
| EBITDA | 774 | 644 | 845 | (8,4%) | 20,3% | 774 | 845 | (8,4%) |

*Cifras en millones de dólares.

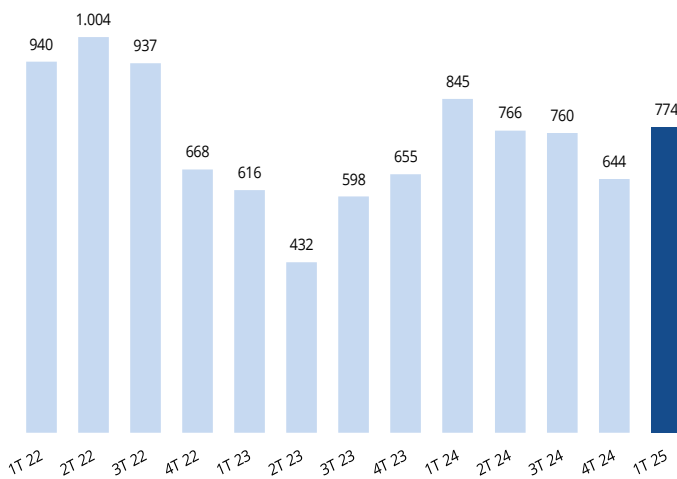
1T25 / 4T24. La **utilidad** presentó un aumento de MMUS\$ 17 respecto a la del trimestre anterior, explicado mayoritariamente por un mayor resultado operacional asociado al sector energía, compensado por un resultado no operacional desfavorable.

El **sector forestal** anotó una baja en su EBITDA de 10,5%, consecuencia de menores precios de celulosa, junto con menores volúmenes. Lo anterior fue contrarrestado por mayores precios en maderas.

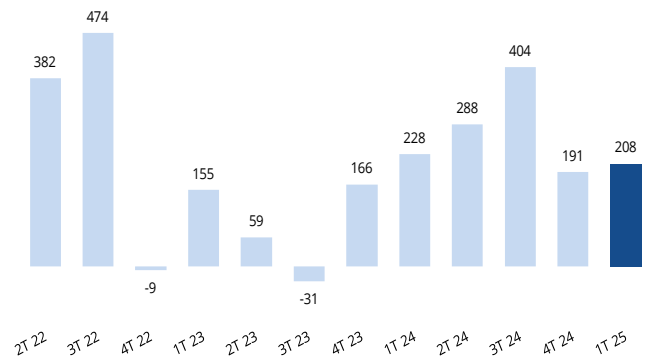
El **sector energía** aumentó su EBITDA en 63,9% medido en dólares, explicado por un alza en Copec, asociada a un mayor margen industrial y menores gastos de administración. Por otro lado, Abastible presentó un aumento, explicado por la incorporación de Gasib y mayores volúmenes de venta en Chile.

El **resultado no operacional** fue desfavorable debido a menores otros ingresos asociados a una menor revalorización de activos biológicos y menor utilidad en venta de activos.

EBITDA Trimestral



Utilidad Trimestral

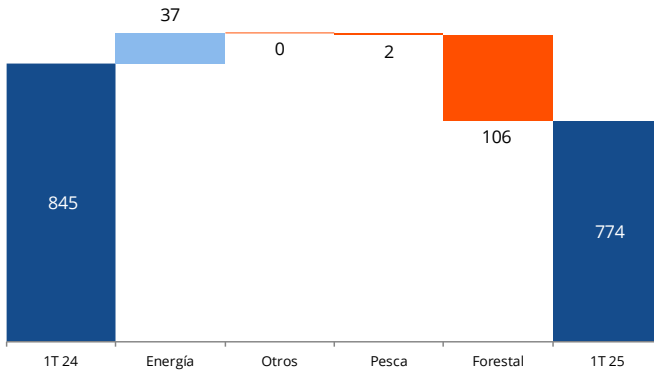


*Cifras en millones de dólares

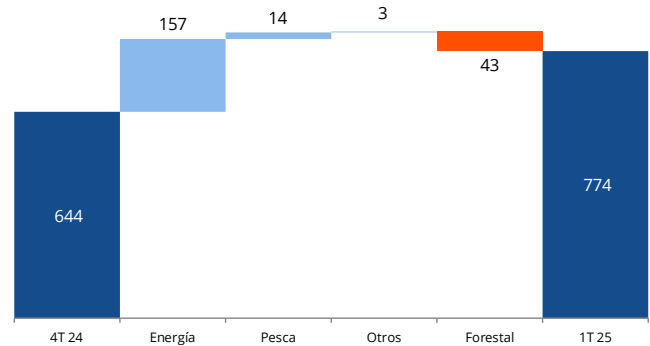
| | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|---------------|------------|------------|------------|---------------|----------------|------------|------------|---------------|
| EBITDA | | | | | | | | |
| Forestal | 365 | 408 | 471 | (22,4%) | (10,5%) | 365 | 471 | (22,4%) |
| Energía | 401 | 245 | 365 | 10,1% | 63,9% | 401 | 365 | 10,1% |
| Copec | 322 | 191 | 309 | 4,3% | 68,3% | 322 | 309 | 4,3% |
| Abastible | 65 | 40 | 44 | 48,3% | 61,4% | 65 | 44 | 48,3% |
| Sonacol | 14 | 13 | 12 | 20,8% | 7,7% | 14 | 12 | 20,8% |
| Pesca | 12 | (2) | 15 | (16,6%) | 694,6% | 12 | 15 | (16,6%) |
| Otros | (5) | (8) | (5) | (1,3%) | 36,1% | (5) | (5) | (1,3%) |
| TOTAL | 774 | 644 | 845 | (8,4%) | 20,3% | 774 | 845 | (8,4%) |
| CAPEX | | | | | | | | |
| Forestal | 406 | 469 | 411 | (1,2%) | (13,5%) | 406 | 411 | (1,2%) |
| Energía | 77 | 404 | 73 | 5,2% | (81,0%) | 77 | 73 | 5,2% |
| Pesca | (6) | 13 | 6 | (214,0%) | (149,3%) | (6) | 6 | (214,0%) |
| Otros | 2 | 3 | 1 | 209,0% | (39,5%) | 2 | 1 | 209,0% |
| TOTAL | 478 | 888 | 490 | (2,4%) | (46,2%) | 478 | 490 | (2,4%) |

Cifras en millones de dólares

Variaciones de EBITDA por sector (1T 25 / 1T 24)
(millones de US\$)



Variaciones de EBITDA por sector (1T 25 / 4T 24)
(millones de US\$)



ARAUCO

1T25 / 1T24. Arauco registró una **pérdida** de MMUS\$ 26 al 31 de marzo de 2025, lo que se compara desfavorablemente con la utilidad de MMUS\$ 100 correspondiente al mismo periodo de 2024. Esto se explica por una caída en el resultado operacional y no operacional por MMUS\$ 87 y MMUS\$ 32, respectivamente.

Los **ingresos consolidados** al 31 de marzo de 2025 disminuyeron 7,5%, reflejo de menores ventas en celulosa y maderas. Las ventas del negocio de celulosa decrecieron un 10,0%, producto de una caída en los precios de un 11,1%, parcialmente compensada por un incremento en volúmenes comercializados de un 1,1%. En tanto, los ingresos del negocio de maderas cayeron un 4,5%, como consecuencia de una baja en los volúmenes de paneles y madera aserrada de un 3,1% y un 11,2%, respectivamente. Por su parte, se registraron bajas en los costos de venta unitarios para fibra corta blanqueada, fibra larga cruda y celulosa textil de 3,5%, 7,3% y 8,4%, respectivamente, mientras que hubo un alza en el costo de la fibra larga blanqueada de un 11,1%.

Se observó un menor **resultado no operacional** con respecto al año anterior, producto de mayores otros gastos por función y diferencias de cambio desfavorables.

Situación de mercado

Celulosa

Los **ingresos** durante el primer trimestre de 2025 disminuyeron en relación con el mismo periodo del año anterior, debido a menores volúmenes de venta y precios.

En términos generales, durante los primeros meses del trimestre se vio un mercado con buenas perspectivas y alzas de precios, aunque con menores volúmenes de venta, los que se recuperaron a fines del periodo. A pesar de esto, durante marzo la situación general de mercado comenzó a deteriorarse debido a la expectativa de guerra comercial provocada por los anuncios de alzas de aranceles, que generó incertidumbre en el mercado.

En **China**, el mercado tuvo un buen inicio de trimestre con una demanda positiva, lo cual permitió anunciar alzas en los precios de ambas fibras, y las alzas posteriores se vieron limitadas debido a la sobreoferta en el mercado. Hacia fines del trimestre, la incertidumbre generada por la guerra comercial entre China y Estados Unidos afectó al mercado, debido a los constantes anuncios sobre la política tarifaria. Los productores de papel comenzaron a abastecerse localmente, con el objetivo de evitar promesas de compra con entrega a 2 o 3 meses. Esto hizo que las negociaciones de volúmenes y precio fueran más complejas para el mes de marzo, aunque finalizaron de manera satisfactoria.

En **Europa**, la situación fue bastante similar a China. Se anunciaron alzas en los precios para los 3 meses del periodo, las cuales fueron implementadas. A pesar de esto, a fines del periodo hubo mucha resistencia y un volumen significativo de oferta a precio spot. La incertidumbre producto de la guerra comercial comenzó a desestabilizar el mercado, generando que los productores de papel se abastecieran solo con lo necesario. Finalmente, la producción de papel disminuyó, y las órdenes también, provocando una caída en los precios del papel en casi todas sus categorías.

El mercado de la **celulosa textil** comenzó su periodo de estacionalidad negativa, donde la demanda cae y afecta negativamente a los precios. Esto se ha acentuado a finales del primer trimestre producto de la guerra comercial.

| Variaciones | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 / 24 |
|------------------|-------------|-------------|--------------|
| Volumen | | | |
| Celulosa | 1,1% | (7,0%) | 1,1% |
| Paneles | (3,1%) | (6,5%) | (3,1%) |
| Madera Aserrada* | (11,2%) | (12,5%) | (11,2%) |
| Precios | | | |
| Celulosa | (11,1%) | (1,8%) | (11,1%) |
| Paneles | (0,1%) | 0,5% | (0,1%) |
| Madera Aserrada* | 5,3% | 2,5% | 5,3% |

*Incluye Plywood

| | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|--------------------------|-------------|------------|------------|-----------------|-----------------|-------------|------------|-----------------|
| Ventas | 1.532 | 1.662 | 1.655 | (7,4%) | (7,8%) | 1.532 | 1.655 | (7,4%) |
| Celulosa** | 802 | 871 | 890 | (9,9%) | (7,9%) | 802 | 890 | (9,9%) |
| Maderas** | 730 | 790 | 765 | (4,5%) | (7,6%) | 730 | 765 | (4,5%) |
| EBITDA* | 365 | 408 | 471 | (22,4%) | (10,5%) | 365 | 471 | (22,4%) |
| EBIT | 115 | 118 | 203 | (43,0%) | (2,0%) | 115 | 203 | (43,0%) |
| Resultado no operacional | (149) | 14 | (117) | (27,5%) | (1.178,7%) | (149) | (117) | (27,5%) |
| Resultado | (26) | 105 | 100 | (126,4%) | (125,2%) | (26) | 100 | (126,4%) |

Cifras en millones de dólares

*EBITDA ajustado informado por Arauco asciende a MM US\$ 348 para 1T25, MM US\$ 406 para 4T24 y MM US\$ 445 para 1T24.

La fórmula de cálculo es la siguiente:

EBITDA aj. = resultado + costos fin. - ingreso fin. + impuestos + dep. y amort. + valor justo madera cosechada - cambio en valoración de activo biológico + dif. de cambio

**Incluyen venta de energía

Maderas

Madera aserrada y remanufactura

En **Madera Aserrada** el primer trimestre de 2025 los volúmenes de venta disminuyeron, principalmente por el cierre del aserradero El Colorado, el cual se efectuó el segundo trimestre de 2024 debido a problemas de abastecimiento. Por su parte, los mercados presentaron una demanda débil producto de una menor actividad en el sector inmobiliario y la incertidumbre geopolítica asociada a la guerra comercial entre China y Estados Unidos.

En **remanufactura**, durante el primer trimestre de 2025 se mantuvo una demanda débil, asociada a altos inventarios, factores climáticos en el hemisferio norte y debilidad en el sector inmobiliario.

Plywood

Durante el trimestre, se observaron caídas en los volúmenes de venta con respecto al mismo periodo del año anterior, producto de una baja en la oferta de productos de mayor valor.

Los mercados se han mantenido estables, especialmente los de mayor valor. En el corto plazo se proyecta una tendencia similar.

Paneles (MDF, PB, Melaminas)

En paneles, los volúmenes de venta disminuyeron con respecto al primer trimestre de 2024, principalmente en Brasil, asociado a una sobreoferta de productos y la devaluación de su moneda local.

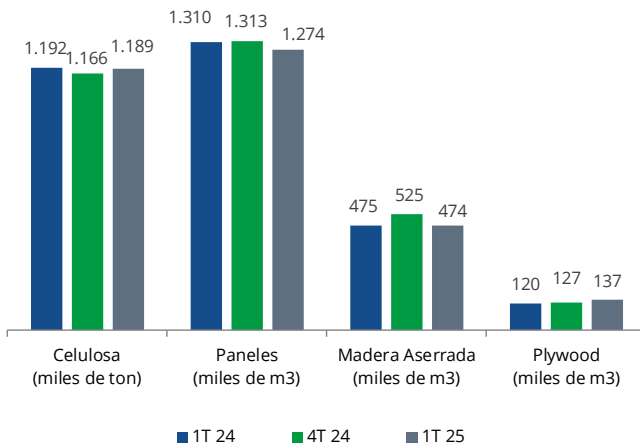
En Norteamérica también se ha observado una menor demanda, producto de poco dinamismo en los sectores inmobiliario y de mejoramiento del hogar.

1T25 / 4T24. Arauco anotó una ganancia de MMUS\$ 365, lo que representa una disminución respecto al trimestre anterior, como consecuencia de un menor resultado no operacional.

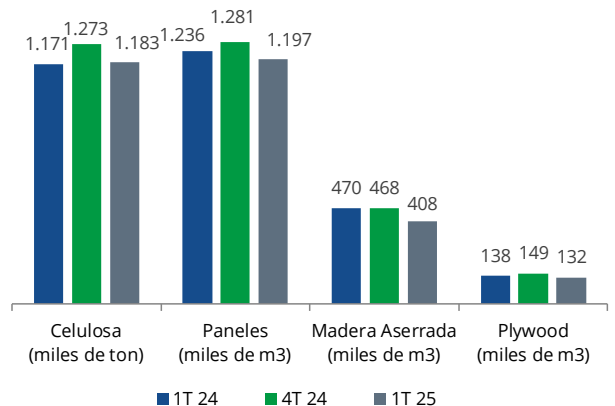
El **resultado operacional** se mantuvo estable, explicado por una caída de 1,8% en precios de celulosa, 7,0% y 6,5% en volúmenes de celulosa y paneles, respectivamente. Lo anterior fue contrarrestado por un alza en precios en paneles y madera aserrada, junto con una disminución de 2,6% y 1,9% en los costos de venta unitarios de las fibras corta blanqueada y larga cruda, respectivamente

El **resultado no operacional** fue menor en MMUS\$ 163 por una disminución en otros ingresos, asociado a una menor revalorización de activos biológicos.

Producción por línea de negocio



Ventas físicas por línea de negocio



COPEC

1T25 / 1T24. Copec registró una **utilidad** de MM\$ 147.409, superior a los MM\$ 108.094 reportados al cierre de marzo de 2024, explicada por un mayor resultado operacional y no operacional, este último explicado principalmente por diferencias de cambio favorables.

El **EBITDA** consolidado alcanzó los MM\$ 309.949, lo que representa un alza de 6,1% respecto al año anterior, producto de un aumento en Copec Chile, esto compensado por un menor resultado en Terpel.

El **EBITDA** en **Chile** aumentó un 15,9%, totalizando MM\$ 211.832, principalmente debido a un margen industrial favorable y un crecimiento de volúmenes comercializados de 6,0%, explicado por un aumento de 9,8% para el canal industrial y un 3,5% para las estaciones de servicio. Estos efectos fueron parcialmente compensados por un efecto de revalorización de inventarios negativo.

El **EBITDA** de **Terpel** en moneda local disminuyó 6,0% con respecto al año anterior, fundamentalmente por un efecto de revalorización de inventarios negativo, compensado por un mayor rendimiento en lubricantes. En tanto, los volúmenes crecieron un 1,9% en términos consolidados, explicado por alzas de 3,4% en Colombia, 1,1% en Ecuador y 15,5% en Perú, compensadas por una disminución de 7,8% en Panamá y un 15,8% en República Dominicana. En el negocio de GNV se registró una caída de 4,0% en los volúmenes de Colombia, mientras que en Perú se mantuvieron estables.

Por su parte, el **resultado no operacional** para Copec consolidado fue favorable en un 50,3%, producto de mejores diferencias de cambio y menores costos financieros.

| COPEC CONSOLIDADO (Incluye Terpel) | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|---|----------------|----------------|----------------|--------------|---------------|----------------|----------------|--------------|
| Ingresos* | 4.928.873 | 4.465.681 | 4.770.696 | 3,3% | 10,4% | 4.928.873 | 4.770.696 | 3,3% |
| EBITDA* | 309.949 | 197.249 | 292.101 | 6,1% | 57,1% | 309.949 | 292.101 | 6,1% |
| EBIT* | 254.656 | 144.842 | 240.978 | 5,7% | 75,8% | 254.656 | 240.978 | 5,7% |
| Resultado no operacional* | (31.878) | (50.378) | (64.142) | 50,3% | 36,7% | (31.878) | (64.142) | 50,3% |
| Ganancia procedente de operaciones discontinuadas | 484 | (11.516) | (274) | 276,8% | 104,2% | 484 | (274) | 276,8% |
| Resultado | 147.409 | 41.562 | 108.094 | 36,4% | 254,7% | 147.409 | 108.094 | 36,4% |

Cifras en millones de pesos chilenos

| COPEC CHILE | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|---|----------------|----------------|----------------|--------------|---------------|----------------|----------------|--------------|
| Ingresos | 2.899.452 | 2.485.303 | 2.777.516 | 4,4% | 16,7% | 2.899.452 | 2.777.516 | 4,4% |
| EBITDA | 211.832 | 103.784 | 182.696 | 15,9% | 104,1% | 211.832 | 182.696 | 15,9% |
| EBIT | 176.865 | 70.567 | 153.560 | 15,2% | 150,6% | 176.865 | 153.560 | 15,2% |
| Resultado no operacional | (12.930) | (30.093) | (32.958) | 60,8% | 57,0% | (12.930) | (32.958) | 60,8% |
| Resultado | 109.002 | 17.357 | 72.812 | 49,7% | 528,0% | 109.002 | 72.812 | 49,7% |
| Total ventas físicas de Copec Chile (miles de m³) | 2.897 | 2.813 | 2.733 | 6,0% | 3,0% | 2.897 | 2.733 | 6,0% |
| Canal concesionarios | 1.695 | 1.684 | 1.638 | 3,5% | 0,6% | 1.695 | 1.638 | 3,5% |
| Canal industrial | 1.202 | 1.129 | 1.095 | 9,8% | 6,5% | 1.202 | 1.095 | 9,8% |
| Participación de mercado Copec Chile | 60,2% | 58,9% | 58,8% | 2,4% | 2,1% | 58,7% | 58,8% | (0,1%) |
| EBITDA Blue Express* | 4.385 | 6.885 | 7.235 | (39,4%) | (36,3%) | 4.385 | 7.235 | (39,4%) |

Cifras en millones de pesos chilenos

*Este Ebitda se incluye en el EBITDA de Copec Chile

| TERPEL | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|---|----------------|----------------|----------------|---------------|---------------|----------------|----------------|---------------|
| Ingresos | 8.826.090 | 8.950.588 | 8.269.015 | 6,7% | (1,4%) | 8.826.090 | 8.269.015 | 6,7% |
| EBITDA | 426.414 | 422.820 | 453.567 | (6,0%) | 0,9% | 426.414 | 453.567 | (6,0%) |
| EBIT | 338.016 | 335.949 | 362.279 | (6,7%) | 0,6% | 338.016 | 362.279 | (6,7%) |
| Resultado no operacional | (82.271) | (91.399) | (129.142) | 36,3% | 10,0% | (82.271) | (129.142) | 36,3% |
| Utilidad | | | | | | | | |
| Utilidad propietarios de la controladora | 166.880 | 109.720 | 146.501 | 13,9% | 52,1% | 166.880 | 146.501 | 13,9% |
| Utilidad participaciones no controladoras | 10,2 | 4,7 | 5,4 | 89,2% | 116,7% | 10,2 | 5,4 | 89,2% |
| Total ventas físicas de Terpel (miles de m³) | 2.832 | 2.973 | 2.778 | 1,9% | (4,7%) | 2.832 | 2.778 | 1,9% |
| Colombia | 2.173 | 2.270 | 2.103 | 3,4% | (4,2%) | 2.173 | 2.103 | 3,4% |
| Panamá | 232 | 230 | 252 | (7,8%) | 1,1% | 232 | 252 | (7,8%) |
| Ecuador | 294 | 340 | 291 | 1,1% | (13,7%) | 294 | 291 | 1,1% |
| República Dominicana | 56 | 59 | 67 | (15,8%) | (3,7%) | 56 | 67 | (15,8%) |
| Perú | 76 | 74 | 66 | 15,5% | 2,2% | 76 | 66 | 15,5% |
| Total ventas físicas de GNV Gazel (miles de m³) | 53 | 53 | 55 | (3,2%) | 0,8% | 53 | 55 | (3,2%) |
| Colombia | 42 | 41 | 43 | (4,0%) | 1,7% | 42 | 43 | (4,0%) |
| Perú | 11 | 12 | 11 | (0,2%) | (2,2%) | 11 | 11 | (0,2%) |

Cifras en millones de pesos colombianos

1T25 / 4T24. El **resultado** fue mayor en MM\$ 105.847, como consecuencia de un aumento en los resultados operacional y no operacional.

El **EBITDA** anotó un alza de MM\$ 112.700, explicada por un mayor margen industrial, menores gastos de administración y un efecto de revalorización de inventario menos desfavorable en Chile, lo que fue compensado en parte por un efecto de revalorización de inventario desfavorable en Terpel.

Los **volúmenes** aumentaron 3,0% en Chile, por incrementos de 0,6% y 6,5% en los canales concesionario e industrial, respectivamente. En Terpel hubo una baja de 4,7%, por disminuciones de 4,2%, 13,7% y 3,7% en Colombia, Ecuador y República Dominicana, respectivamente, compensados por alzas de 1,1% y 2,2% en Panamá y Perú.

El **resultado no operacional** fue mayor en MM\$ 18.500, reflejo de menores costos financieros, una diferencia por tipo de cambio favorable y menores otros gastos.

ABASTIBLE

1T25 / 1T24. Abastible anotó una **utilidad** de MM\$ 18.184, lo cual representa un aumento en comparación a los MM\$ 4.156 registrados el año anterior. Esto se debe a un mayor resultado operacional, asociado principalmente a la consolidación de Gasib, compensado en parte por un menor resultado no operacional.

A nivel consolidado, el **EBITDA** aumentó 53,2%, alcanzando los MM\$ 63.713. Se observaron alzas en los EBITDA de las operaciones en Colombia, Perú y Ecuador, de 28,6%, 7,4% y 21,3%, respectivamente, compensado por una baja de 9,6% en Chile. Además, destaca la contribución de la nueva filial que opera en España y Portugal.

Los **volúmenes** de gas licuado en Chile, Colombia, Perú y Ecuador se incrementaron 3,1%, 8,4%, 15,8% y 7,6% en relación con el año anterior, totalizando 125 mil, 64 mil, 128 mil y 152 mil toneladas, respectivamente. Por su parte, el volumen de venta de Gasib alcanzó las 87 mil toneladas.

El **resultado no operacional** cayó MM\$ 7.269 a nivel consolidado, por mayores costos financieros y un menor resultado por unidades de reajuste.

1T25 / 4T24. Abastible registró un mayor **resultado** por MM\$ 18.249, producto de un aumento en el resultado operacional, parcialmente compensado por una disminución en el resultado no operacional.

El **resultado operacional** aumentó en MM\$ 17.051, consecuencia de mayores **volúmenes** vendidos en Chile de 4,9%, compensado por una caída en los volúmenes en Colombia, Perú y Ecuador por 4,9%, 4,0% y 7,5%, respectivamente. Además, se incorporó la filial Gasib, la cual contribuyó de manera positiva.

El **resultado no operacional** disminuyó MM\$ 959, asociado a un aumento en costos financieros, una menor diferencia por tipo de cambio y a una disminución en resultado por unidades de reajuste.

| ABASTIBLE CONS. (Incluye Chile, Colombia, Perú, Ecuador, España y Portugal) | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------|-----------------|---------------|---------------|---------------|
| Ventas | 487.176 | 399.657 | 318.936 | 52,8% | 21,9% | 487.176 | 318.936 | 52,8% |
| EBITDA | 63.713 | 38.928 | 41.582 | 53,2% | 63,7% | 63.713 | 41.582 | 53,2% |
| EBIT | 38.753 | 21.702 | 25.436 | 52,4% | 78,6% | 38.753 | 25.436 | 52,4% |
| Resultado no operacional | (9.679) | (8.720) | (2.410) | (301,6%) | (11,0%) | (9.679) | (2.410) | (301,6%) |
| Resultado | 18.184 | (65) | 4.156 | 337,5% | 27895,9% | 18.184 | 4.156 | 337,5% |

* Incluye Abastible Chile, Colgas, Solgas, Duragas y Gasib.

Cifras en millones de pesos chilenos

| ABASTIBLE CHILE | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|--------------|---------------|---------------|---------------|
| Ventas | 141.850 | 154.336 | 125.982 | 12,6% | (8,1%) | 141.850 | 125.982 | 12,6% |
| EBITDA | 15.346 | 12.563 | 16.969 | (9,6%) | 22,2% | 15.346 | 16.969 | (9,6%) |
| Total ventas GLP Chile (miles de tons) | 125 | 119 | 121 | 3,1% | 4,9% | 125 | 121 | 3,1% |

Cifras en millones de pesos chilenos

| COLGAS (Colombia) | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|---|---------------|---------------|---------------|--------------|--------------|---------------|---------------|--------------|
| Ventas | 316.730 | 309.328 | 225.572 | 40,4% | 2,4% | 316.730 | 225.572 | 40,4% |
| EBITDA | 53.062 | 39.176 | 41.275 | 28,6% | 35,4% | 53.062 | 41.275 | 28,6% |
| Total ventas GLP Colombia (miles de tons) | 64 | 67 | 59 | 8,4% | (4,9%) | 64 | 59 | 8,4% |

Cifras en millones de pesos colombianos

| SOLGÁS (Perú) | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|----------------------------------|---------------|---------------|---------------|-------------|----------------|---------------|---------------|-------------|
| Ventas | 476.173 | 504.377 | 403.173 | 18,1% | (5,6%) | 476.173 | 403.173 | 18,1% |
| EBITDA* | 46.712 | 56.644 | 43.488 | 7,4% | (17,5%) | 46.712 | 43.488 | 7,4% |
| Ventas físicas (miles de tons)** | 128 | 134 | 111 | 15,8% | (4,0%) | 128 | 111 | 15,8% |

Cifras en miles de soles peruanos

| DURAGAS (Ecuador) | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|--------------------------------|------------|------------|------------|--------------|--------------|------------|------------|--------------|
| Ventas | 46,6 | 49,3 | 38,8 | 19,9% | (5,6%) | 46,6 | 38,8 | 19,9% |
| EBITDA | 4,8 | 3,8 | 3,9 | 21,3% | 26,4% | 4,8 | 3,9 | 21,3% |
| Ventas físicas (miles de tons) | 152 | 164 | 141 | 7,6% | (7,5%) | 152 | 141 | 7,6% |

Cifras en millones de dólares

| GASIB (España y Portugal) | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|--------------------------------|-------------|-------|-------|-------------|-------------|-------------|---------|-------------|
| Ventas | 102,2 | - | - | - | - | 102,2 | - | - |
| EBITDA | 19,1 | - | - | - | - | 19,1 | - | - |
| Ventas físicas (miles de tons) | 87 | - | - | - | - | 87,0 | - | - |

Cifras en millones de euros



PESQUERA IQUIQUE-GUANAYE (IGEMAR)

1T25 / 1T24. Igemar anotó una **pérdida atribuible a los propietarios de la controladora** de MMUS\$ 1,7, que se compara desfavorablemente con la utilidad de MMUS\$ 0,8 reconocida durante el año anterior.

Se registró una caída tanto en el **resultado operacional** como **no operacional**.

Se comercializaron 16,1 mil toneladas de harina de pescado, representando una disminución de 9,0% con respecto a marzo de 2024. Por otro lado, se comercializaron 3,2 mil toneladas de aceite de pescado, 708 mil cajas de conservas, y 18,7 mil toneladas de productos congelados, representando alzas de 317,9%, 10,7% y 343,7%, respectivamente.

Durante el periodo, se observaron disminuciones en los **precios** de harina de pescado, aceite de pescado y productos congelados de 23,0%, 54,0%, y 0,9%, respectivamente, mientras que el de las conservas aumentó un 3,0%.

La **pescas procesada** total alcanzó las 150 mil toneladas, 13,5% más que al cierre del primer trimestre de 2024.

Con relación a las asociadas, **Corpesca** registró una pérdida de MMUS\$ 1,3, la que se compara negativamente con la utilidad de MMUS\$ 0,4 reportada el mismo periodo del año anterior. Por su parte, **Caleta Vitor** registró una utilidad de MMUS\$ 1,4, comparándose positivamente con la pérdida de MMUS\$ 1,0 al cierre de marzo de 2024.

1T25 / 4T24. El **resultado** fue menos desfavorable en MMUS\$ 21,7, como consecuencia de un mayor resultado operacional y un resultado no operacional menos negativo.

El mayor **resultado operacional** se explica por un aumento en volúmenes de venta de harina de pescado, aceite de pescado, conservas y congelados de 115,7%, 34,6%, 65,7% y 588,0%.

Además, se registraron alzas de 2,7% y 0,4% en los precios de la harina de pescado y aceite de pescado, y una baja de 1,6% y 12,0% en conservas y congelados, respectivamente.

| IGEMAR CONSOLIDADO | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|--------------------------|--------------|---------------|-------------|-----------------|---------------|--------------|-------------|-----------------|
| Ventas | 118,0 | 85,4 | 105,6 | 11,7% | 38,2% | 118,0 | 105,6 | 11,7% |
| EBITDA | 12,1 | (2,0) | 14,5 | (16,6%) | 694,6% | 12,1 | 14,5 | (16,6%) |
| EBIT | 4,0 | (8,4) | 8,7 | (53,3%) | 148,3% | 4,0 | 8,7 | (53,3%) |
| Resultado no operacional | (7,6) | (25,5) | (5,9) | (28,4%) | 70,0% | (7,6) | (5,9) | (28,4%) |
| Resultado | (1,7) | (23,4) | 0,8 | (307,0%) | 92,9% | (1,7) | 0,8 | (307,0%) |
| Ventas físicas | | | | | | | | |
| Harina de pescado (ton) | 16.086 | 7.458 | 17.684 | (9,0%) | 115,7% | 16.086 | 17.684 | (9,0%) |
| Aceite de pescado (ton) | 3.158 | 2.347 | 756 | 317,9% | 34,6% | 3.158 | 756 | 317,9% |
| Conservas (cajas) | 707.455 | 426.956 | 638.808 | 10,7% | 65,7% | 707.455 | 638.808 | 10,7% |
| Congelados (ton) | 18.626 | 2.707 | 4.198 | 343,7% | 588,0% | 18.626 | 4.198 | 343,7% |
| Pescas procesada (ton) | 150.055 | 71.357 | 132.151 | 13,5% | 110,3% | 454.651 | 132.151 | 244,0% |

Cifras en millones de dólares

* EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización

OTRAS AFILIADAS

Sonacol

1T25 / 1T24. La **utilidad** alcanzó los MM\$ 6.433, mayor a los MM\$ 4.992 registrados al cierre de marzo de 2024. Esto se explica por un incremento en el resultado operacional, producto de mayores volúmenes transportados, compensado por una caída en el resultado no operacional.

Cabe destacar que actualmente Sonacol se encuentra clasificado como "activo mantenido para la venta" en el balance de Empresas Copec.

COMPAÑÍAS ASOCIADAS

Metrogas y AGESA

1T25 / 1T24. **Metrogas** informó una utilidad de MM\$ 20.913, que se compara positivamente con la pérdida de MM\$ 24.007 registrada al cierre del primer trimestre de 2024, lo cual se explica principalmente por la actualización de la provisión por juicios, al igual que un efecto favorable debido al tipo de cambio.

Por su parte, **Agesa** alcanzó una utilidad de MMUS\$ 20, mayor a los MMUS\$ 12 observados en el año anterior.

Cumbres Andinas (Mina Justa)

Marcobre es la empresa titular de Mina Justa. La empresa propietaria de Marcobre es Cumbres Andinas, la cual tiene como accionistas a Minsur con el 60% de la participación y a Alxar Internacional, filial 100% de Empresas Copec, con el 40% restante.

1T25 / 1T24. **Cumbres Andinas** anotó una **utilidad** de MMUS\$ 115, lo que se compara positivamente con los MMUS\$ 65 reportados el mismo periodo del año anterior, explicada por un aumento de 36,8% en los volúmenes de venta, alcanzando las 32 mil toneladas de cobre, con 23 mil toneladas de concentrados y 9 mil toneladas de cátodos. A su vez, el material tratado fue de 4,3 millones de toneladas, superior a los 4,2 millones de toneladas reportadas el año anterior. El *cash cost* promedio del periodo alcanzó 1,3 US\$/lb, lo que representa una mejora con respecto a los 1,6 US\$/lb del año previo.

1T25 / 4T24. **Cumbres Andinas** registró una disminución en su **utilidad** y **EBITDA** de 25,6% y 18,7%, respectivamente, principalmente por una caída de 23,5% en volúmenes de venta y un aumento de 5,8% en *cash costs*, esto compensado, en parte, por mayores precios.

| CUMBRES ANDINAS | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|------------------------------|------------|------------|------------|--------------|----------------|------------|------------|--------------|
| Ventas | 332 | 394 | 243 | 36,8% | (15,6%) | 332 | 243 | 36,8% |
| EBITDA | 216 | 266 | 144 | 50,0% | (18,7%) | 216 | 144 | 50,0% |
| Resultado controlador | 115 | 155 | 65 | 76,7% | (25,6%) | 115 | 65 | 76,7% |
| Ventas físicas | | | | | | | | |
| Cátodos (kT) | 9 | 9 | 8 | 6,0% | 1,2% | 9 | 8 | 6,0% |
| Concentrados (kT) | 23 | 33 | 20 | 16,1% | (30,0%) | 23 | 20 | 16,1% |
| Material tratado (kT) | 4.297 | 4.416 | 4.173 | 3,0% | (2,7%) | 4.297 | 4.173 | 3,0% |
| Cash-cost (C1) (US\$/lb) | 1,3 | 1,2 | 1,6 | (18,3%) | 5,8% | 1,3 | 1,6 | (18,3%) |

Cifras en millones de dólares

* EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización

| Utilidad otras filiales y empresas asociadas | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | 1T25 / 4T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|--|--------|-------|----------|-------------|-------------|---------|----------|-------------|
| Sonacol* | 6.433 | 3.085 | 4.992 | 28,9% | 108,6% | 6.433 | 4.992 | 28,9% |
| Metrogas* | 20.913 | 1.222 | (24.007) | 187,1% | 1611,3% | 20.913 | (24.007) | 187,1% |
| Agesa | 20,4 | 23,0 | 11,6 | 75,7% | (11,0%) | 20,4 | 11,6 | 75,7% |
| Corpesca | (1,3) | (9,0) | 0,4 | (452,0%) | 85,6% | (1,3) | 0,4 | (452,0%) |
| Caleta Vitor | 1,4 | 1,4 | (1,1) | 227,8% | 0,3% | 1,4 | (1,1) | 227,8% |

Cifras en millones de dólares

*Cifras en millones de pesos

ANÁLISIS DE BALANCE CONSOLIDADO

Al 31 de marzo de 2025, los **activos corrientes consolidados** aumentaron 3,3% en relación con los existentes al 31 de diciembre de 2024. Esto se explica fundamentalmente por mayores cuentas por cobrar e inventarios en Copec. Lo anterior fue parcialmente compensado por una disminución de efectivo y equivalentes al efectivo en Arauco.

Los **activos no corrientes** registraron un alza de 3,2% en comparación con el cierre de 2024, principalmente por un aumento en propiedades, planta y equipo en Copec y Arauco, este último asociado a las obras del proyecto Sucuriú en Brasil. También se observan mayores inversiones contabilizadas utilizando el método de participación en Alxar.

Por su parte, el total de **pasivos corrientes** aumentó un 7,5% comparado con el cierre de 2024, producto de un alza de otros pasivos financieros corrientes en Arauco e Igemar, y un aumento de otros pasivos no financieros corrientes en Copec y Arauco.

En tanto, los **pasivos no corrientes** se incrementaron en un 2,0%, reflejo de un alza de otros pasivos financieros no corrientes en Copec y la Matriz, junto con un alza en pasivos por arrendamiento no corrientes en Copec y Arauco.

Con todo, el **patrimonio** de la Compañía aumentó 3,0% con respecto al 31 de diciembre de 2024, fundamentalmente por mayores ganancias acumuladas en la Matriz y Copec, sumado a un aumento en otras reservas en la Matriz, Arauco y Copec.

| Balance Simplificado | mar-25 | dic-24 | Var 25 / 24 |
|------------------------------------|---------------|---------------|-------------|
| Activos corrientes | 8.744 | 8.466 | 3,3% |
| Activos no corrientes | 20.659 | 20.015 | 3,2% |
| TOTAL ACTIVOS | 29.402 | 28.482 | 3,2% |
| Deuda financiera CP | 1.476 | 1.326 | 11,3% |
| Otros pasivos corrientes | 2.810 | 2.662 | 5,6% |
| Total Pasivos Corrientes | 4.286 | 3.988 | 7,5% |
| Deuda financiera LP | 9.028 | 8.845 | 2,1% |
| Otros pasivos no corrientes | 2.194 | 2.159 | 1,6% |
| Total Pasivos No Corrientes | 11.221 | 11.004 | 2,0% |
| TOTAL PASIVOS | 15.507 | 14.992 | 3,4% |
| Participaciones no controladoras | 541 | 529 | 2,3% |
| Patrimonio Controlador | 13.354 | 12.960 | 3,0% |
| TOTAL PATRIMONIO | 13.895 | 13.489 | 3,0% |
| Endeudamiento* | 0,59 | 0,58 | 1,5% |
| Deuda financiera neta | 8.181 | 7.825 | 4,6% |
| ROCE** | 9,6% | 9,9% | (0,3%) |

Cifras en millones de dólares

* Endeudamiento = Deuda financiera neta / Patrimonio Total

** ROCE = (Resultado operacional anualizado + Cambios en valoración de activos biológicos + Ingresos financieros) / (Activos corrientes totales - Pasivos corrientes totales + Activos biológicos no corrientes + Propiedades, planta y equipo inicial - Activos netos mantenidos para la venta)

ANÁLISIS DE ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

El **flujo operacional** al cierre de marzo de 2025 disminuyó con respecto al mismo periodo del año anterior, debido a mayores pagos a proveedores en Copec, Arauco y Abastible. Estos efectos fueron compensados en parte por mayores cobros procedentes de ventas en Copec y Abastible.

Por otro lado, el **flujo de inversión** mostró menores salidas de caja netas comparado con el primer trimestre de 2024. Esto se explica, fundamentalmente, por menores flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios en Arauco y otras entradas de efectivo en la Matriz, compensados en parte por mayores compras de propiedades, planta y equipo por parte de Arauco.

El **flujo por actividades de financiamiento** presenta menores salidas de efectivo netas, fundamentalmente por una disminución de pagos de préstamos de Arauco y Copec, compensada por menores importes procedentes de préstamos de corto plazo en Arauco.

| ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO - DIRECTO | mar-25 | mar-24 | Var 25 / 24 |
|---|-------------|------------|-----------------|
| Flujos de Efectivo de Actividades de Operación | 375 | 788 | (52,4%) |
| Flujos de Efectivo de Actividades de Inversión | (430) | (488) | 11,9% |
| Flujos de Efectivo de Actividades de Financiación | (14) | (155) | 91,3% |
| Incremento Neto en Efectivo y Equivalentes | (69) | 145 | (147,5%) |

Cifras en millones de US\$

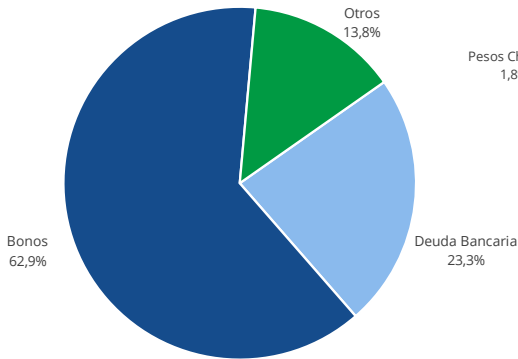
APERTURA E INDICADORES DE DEUDA

Deuda financiera total: MMUS\$ 10.504

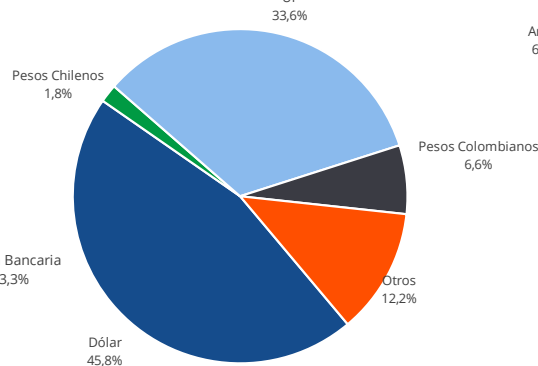
Efectivo y equivalentes: MMUS\$ 2.323

Deuda neta: MMUS\$ 8.181

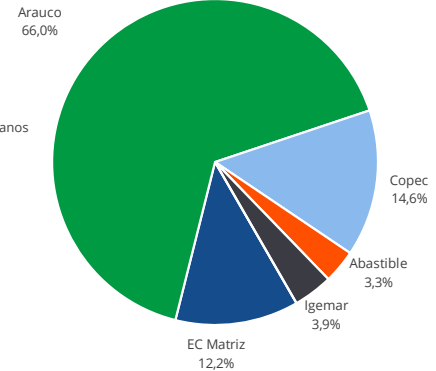
Deuda por tipo



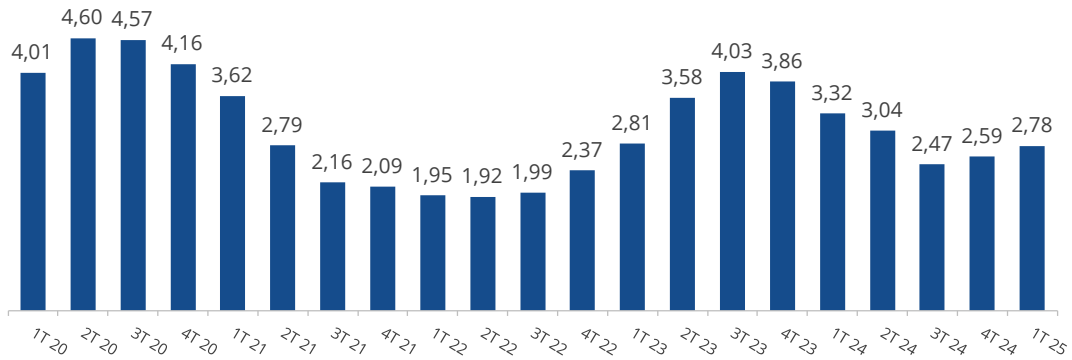
Deuda por moneda



Deuda por Compañía

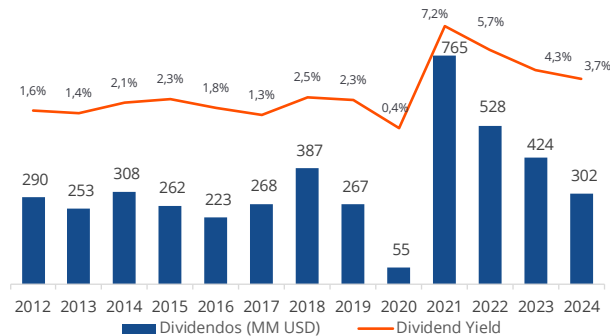


Deuda Neta / EBITDA



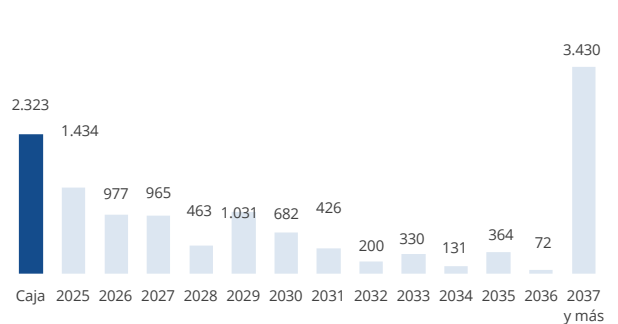
Dividendos distribuidos y Dividend Yield*

Cifras en millones de dólares



Vencimientos de deuda financiera

Cifras en millones de dólares



*Dividend Yield calculado en base a dividendos pagados por año calendario, valor bursátil y tipo de cambio al cierre de cada periodo

**Los dividendos señalados corresponden a los pagados por Empresas Copec durante el año calendario

***A marzo de 2025

Clasificación de riesgo internacional

Fitch Ratings: BBB / outlook negativo
Standard and Poor's: BBB / outlook negativo

Clasificación de riesgo local

Feller-Rate: AA / outlook estable / 1ª Clase Nivel 1
Fitch Ratings: AA / outlook negativo / 1ª Clase Nivel 1

APERTURA POR SEGMENTOS DE OPERACIÓN (Acumulado a marzo 2025)

| CIFRAS A MARZO 2025 | Arauco | Copec | Abastible | Sonacol | Igemar | Otros* | Subtotal | Elimin. | Total |
|---|-------------------|------------------|------------------|----------------|------------------|------------------|-------------------|--------------|-------------------|
| Ingresos ordinarios clientes externos | 1.531.461 | 5.089.759 | 501.299 | 9.613 | 117.837 | 46 | 7.250.015 | - | 7.250.015 |
| Ingresos ordinarios entre segmentos | - | 31.893 | 4.610 | 10.145 | 128 | - | 46.776 | (46.776) | - |
| Ingresos por intereses | 14.883 | 8.816 | 1.495 | 54 | 239 | 16.858 | 42.345 | (10.766) | 31.579 |
| Gastos por intereses | (98.333) | (36.743) | (7.724) | (801) | (5.630) | (10.653) | (159.884) | 10.766 | (149.118) |
| Gastos por intereses, neto | (83.450) | (27.927) | (6.229) | (747) | (5.391) | 6.205 | (117.539) | - | (117.539) |
| Ganancia (pérdida) del segmento | (26.504) | 168.617 | 22.111 | 6.671 | (2.772) | 61.131 | 229.254 | - | 229.254 |
| Resultado operacional | 115.481 | 265.727 | 40.088 | 11.442 | 4.044 | (5.147) | 431.635 | - | 431.635 |
| Depreciación | 163.809 | 43.666 | 19.726 | - | 7.710 | 126 | 235.037 | - | 235.037 |
| Amortización | 3.033 | 12.735 | 5.271 | - | 376 | 189 | 21.604 | - | 21.604 |
| Valor justo costo madera cosechada | 83.114 | - | - | - | - | - | 83.114 | - | 83.114 |
| EBITDA | 365.437 | 322.128 | 65.085 | 11.442 | 12.130 | (4.832) | 771.390 | 2.731 | 774.121 |
| Participación resultados asociadas | (7.711) | 780 | 267 | - | (913) | 63.112 | 55.535 | - | 55.535 |
| Ingreso (Gasto) Impuesto a la renta | 7.216 | (63.170) | (7.799) | (2.655) | 822 | (3.285) | (68.871) | - | (68.871) |
| Inversiones por segmento | | | | | | | | | |
| Incorp. de prop., planta y equipo | 293.663 | 46.905 | 14.614 | 4.552 | (6.349) | 1.777 | 355.162 | - | 355.162 |
| Compra otros activos largo plazo | 109.660 | - | - | - | - | - | 109.660 | - | 109.660 |
| Adquisición afiliadas y asociadas | - | 5.612 | - | - | - | - | 5.612 | - | 5.612 |
| Compras de activos intangibles | 2.364 | 4.800 | 385 | - | - | - | 7.549 | - | 7.549 |
| Pagos para adquirir otras | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Total inversiones | 405.687 | 57.317 | 14.999 | 4.552 | (6.349) | 1.777 | 477.983 | - | 477.983 |
| Nacionalidad de Ingresos | | | | | | | | | |
| Chile | 873.811 | 2.964.475 | 142.993 | 9.613 | 117.837 | 46 | 4.108.775 | - | 4.108.775 |
| Extranjero | 657.650 | 2.125.284 | 358.306 | - | - | - | 3.141.240 | - | 3.141.240 |
| Total ingresos ordinarios | 1.531.461 | 5.089.759 | 501.299 | 9.613 | 117.837 | 46 | 7.250.015 | - | 7.250.015 |
| Activos de los segmentos | 18.434.999 | 6.474.153 | 1.679.329 | 239.791 | 1.005.811 | 1.568.312 | 29.402.395 | - | 29.402.395 |
| Inversiones contabilizados bajo el método de la participación | 412.159 | 10.329 | 9.117 | - | 238.342 | 908.256 | 1.578.203 | - | 1.578.203 |
| Pasivos de los segmentos | 9.577.687 | 4.035.706 | 1.174.389 | 157.772 | 545.673 | 16.229 | 15.507.456 | - | 15.507.456 |
| Nacionalidad activos no corrientes | | | | | | | | | |
| Chile | 9.306.442 | 2.036.140 | 292.585 | - | 649.871 | 1.068.977 | 13.354.015 | - | 13.354.015 |
| Extranjero | 4.902.215 | 1.380.440 | 1.021.879 | - | - | - | 7.304.534 | - | 7.304.534 |
| Total activos no corrientes | 14.208.657 | 3.416.580 | 1.314.464 | - | 649.871 | 1.068.977 | 20.658.549 | - | 20.658.549 |

*Incluye Abar, Empresas Copec compañía matriz y otras
Cifras en miles de dólares

Apertura por país

| | Chile | Colombia | USA/Canadá | Panamá | Argentina | Brasil | Uruguay | Ecuador | República Dominicana | Perú | México | España | Otros | Total |
|------------------------------------|------------|-----------|------------|---------|-----------|-----------|-----------|---------|----------------------|---------|---------|---------|--------|------------|
| Ingresos de actividades ordinarias | 4.108.775 | 1.765.727 | 244.905 | 204.866 | 124.821 | 108.787 | 134.651 | 71.087 | 85.330 | 249.129 | 44.486 | 96.600 | - | 7.250.015 |
| Activos no corrientes | 13.354.015 | 937.198 | 656.103 | 321.032 | 674.080 | 1.557.564 | 1.768.669 | 68.890 | 2.789 | 450.973 | 247.772 | 533.325 | 86.139 | 20.658.549 |

Otros incluye Reino Unido, Australia e Israel. Cifras en miles de dólares



APERTURA POR SEGMENTOS DE OPERACIÓN (Acumulado a marzo 2024)

| CIFRAS A MARZO 2024 | Arauco | Copec | Abastible | Sonacol | Igemar | Otros* | Subtotal | Elimin. | Total |
|---|-------------------|------------------|------------------|----------------|----------------|------------------|-------------------|--------------|-------------------|
| Ingresos ordinarios clientes externos | 1.654.630 | 5.018.275 | 333.743 | 8.545 | 105.552 | 67 | 7.120.812 | - | 7.120.812 |
| Ingresos ordinarios entre segmentos | 225 | 30.428 | 3.066 | 8.105 | 76 | 263 | 42.163 | (42.163) | - |
| Ingresos por intereses | 22.051 | 11.470 | 2.624 | 45 | 67 | 17.766 | 54.023 | (9.000) | 45.023 |
| Gastos por intereses | (101.108) | (47.479) | (4.301) | (1.486) | (4.614) | (10.301) | (169.289) | 9.000 | (160.289) |
| Gastos por intereses, neto | (79.057) | (36.009) | (1.677) | (1.441) | (4.547) | 7.465 | (115.266) | - | (115.266) |
| Ganancia (pérdida) del segmento | 100.333 | 127.348 | 7.476 | 5.267 | 1.468 | 6.246 | 248.138 | - | 248.138 |
| Resultado operacional | 202.645 | 254.107 | 26.825 | 9.296 | 8.660 | (4.983) | 496.550 | - | 496.550 |
| Depreciación | 160.434 | 43.482 | 13.879 | - | 5.358 | 102 | 223.255 | - | 223.255 |
| Amortización | 3.494 | 11.347 | 3.190 | - | 527 | 111 | 18.669 | - | 18.669 |
| Valor justo costo madera cosechada | 104.520 | - | - | - | - | - | 104.520 | - | 104.520 |
| EBITDA | 471.093 | 308.936 | 43.894 | 9.296 | 14.545 | (4.770) | 842.994 | 2.438 | 845.432 |
| Participación resultados asociadas | (7.807) | 777 | 241 | - | (688) | 20.605 | 13.128 | - | 13.128 |
| Ingreso (Gasto) Impuesto a la renta | 14.710 | (58.443) | (16.832) | (1.979) | (1.245) | 3.670 | (60.119) | - | (60.119) |
| Inversiones por segmento | | | | | | | | | |
| Incorp. de prop., planta y equipo | 215.658 | 44.940 | 11.857 | 3.030 | 5.568 | 56 | 281.109 | - | 281.109 |
| Compra otros activos largo plazo | 117.828 | - | - | - | - | - | 117.828 | - | 117.828 |
| Adquisición afiliadas y asociadas | 75.870 | 11.438 | - | - | - | 519 | 87.827 | - | 87.827 |
| Compras de activos intangibles | 1.166 | 1.163 | 666 | - | - | - | 2.995 | - | 2.995 |
| Pagos para adquirir otras | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Total inversiones | 410.522 | 57.541 | 12.523 | 3.030 | 5.568 | 575 | 489.759 | - | 489.759 |
| Nacionalidad de Ingresos | | | | | | | | | |
| Chile | 955.802 | 2.906.943 | 129.895 | 8.545 | 105.530 | 67 | 4.106.782 | - | 4.106.782 |
| Extranjero | 698.828 | 2.111.332 | 203.848 | - | 22 | - | 3.014.030 | - | 3.014.030 |
| Total ingresos ordinarios | 1.654.630 | 5.018.275 | 333.743 | 8.545 | 105.552 | 67 | 7.120.812 | - | 7.120.812 |
| Activos de los segmentos | 17.825.686 | 6.420.999 | 1.248.495 | 225.144 | 920.373 | 1.667.189 | 28.307.886 | - | 28.307.886 |
| Inversiones contabilizados bajo el método de la participación | 412.481 | 10.208 | 8.278 | - | 263.144 | 786.672 | 1.480.783 | - | 1.480.783 |
| Pasivos de los segmentos | 9.780.398 | 4.152.359 | 752.086 | 152.072 | 409.500 | 184.851 | 15.431.266 | - | 15,431,266 |
| Nacionalidad activos no corrientes | | | | | | | | | |
| Chile | 9.343.781 | 1.930.491 | 382.350 | - | 626.588 | 933.129 | 13.216.339 | - | 13,216,339 |
| Extranjero | 4.271.576 | 1.473.119 | 582.830 | - | - | - | 6,327,525 | - | 6,327,525 |
| Total activos no corrientes | 13.615.357 | 3.403.610 | 965.180 | - | 626.588 | 933.129 | 19.543.864 | - | 19,543,864 |

*Incluye Abar, Empresas Copec compañía matriz y otras

Cifras en miles de dólares

Apertura por país

| | Chile | Colombia | USA/Canadá | Panamá | Argentina | Brasil | Uruguay | Ecuador | República Dominicana | Perú | México | España | Otros | Total |
|-------------------------|------------|-----------|------------|---------|-----------|-----------|-----------|---------|----------------------|---------|---------|--------|--------|------------|
| Ingresos de actividades | 4.106.782 | 1.734.034 | 264.405 | 230.115 | 114.582 | 143.677 | 129.387 | 51.521 | 63.888 | 235.507 | 46.799 | 115 | - | 7.120.812 |
| Activos no corrientes | 13.216.339 | 935.918 | 746.239 | 283.136 | 619.981 | 1.056.904 | 1.746.869 | 105.513 | 3.334 | 597.769 | 187.043 | 32.219 | 12.600 | 19,543,864 |

Cifras en miles de dólares



ESTADOS FINANCIEROS

| ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN | mar-25 | mar-24 | Var 25 / 24 |
|--|------------------|------------------|---------------|
| Ingresos de actividades ordinarias | 7.250.015 | 7.120.928 | 1,8% |
| Costo de ventas | (6.082.194) | (5.962.692) | 2,0% |
| Ganancia bruta | 1.167.821 | 1.158.236 | 0,8% |
| Otros ingresos, por función | 37.772 | 24.177 | 56,2% |
| Costos de distribución | (417.607) | (357.197) | 16,9% |
| Gasto de administración | (318.579) | (304.488) | 4,6% |
| Otros gastos, por función | (67.089) | (47.642) | 40,8% |
| Otras ganancias (pérdidas) | (4.492) | (1.321) | 240,0% |
| Ingresos financieros | 31.579 | 45.023 | (29,9%) |
| Costos financieros | (149.118) | (160.288) | (7,0%) |
| Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación | 55.535 | 13.128 | 323,0% |
| Diferencias de cambio | (22.198) | (53.641) | (58,6%) |
| Resultado por unidades de reajuste | (16.005) | (7.425) | 115,6% |
| Ganancia (pérdida), antes de impuestos | 297.619 | 308.562 | (3,5%) |
| Gasto por impuestos a las ganancias | (68.871) | (60.141) | 14,5% |
| Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas | 228.748 | 248.421 | (7,9%) |
| Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas | 506 | (283) | (278,8%) |
| Ganancia (pérdida) | 229.254 | 248.138 | (7,6%) |
| Ganancia (pérdida), atribuible a | | | |
| Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora | 208.413 | 227.854 | (8,5%) |
| Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras | 20.841 | 20.284 | 2,7% |
| Ganancia (pérdida) | 229.254 | 248.138 | (7,6%) |

Cifras en miles de dólares

ESTADOS FINANCIEROS

| ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES | mar-25 | mar-24 | Var 25 / 24 |
|---|-----------------|------------------|-------------------|
| Ganancia (pérdida) | 229.254 | 248.138 | (7,6%) |
| Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) por revaluación | (704) | 1.518 | (146,4%) |
| Otro Resultado Integral, antes de impuestos, ganancias(pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos | 0 | 0 | - |
| Otro Resultado Integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos | 1.678 | 44 | 3.713,6% |
| Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación que no se reclasificará al resultado del período, antes de impuestos | 0 | 2.270 | (100,0%) |
| Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del período, antes de impuestos | 974 | 3.832 | (74,6%) |
| Componentes de otro resultado integral, antes de impuestos | 0 | 0 | - |
| Diferencias de cambio por conversión | 0 | 0 | - |
| Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos | 143.557 | (201.154) | 171,4% |
| Ajustes de reclasificación en diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos | 0 | 0 | - |
| Otro resultado integral, antes de impuestos, diferencias de cambio por conversión | 143.557 | (201.154) | 171,4% |
| Ganancias (pérdidas) por nuevas mediciones de activos a valor razonable con cambios en resultado integral, antes de impuestos | 0 | 0 | - |
| Otro resultado integral antes de impuestos, activos financieros disponibles para la venta | 0 | 0 | - |
| Coberturas del flujo de efectivo | 0 | 0 | - |
| Ganancias (pérdidas) por coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos | 173.870 | 26.010 | 568,5% |
| Ajustes de reclasificación en coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos | 0 | 0 | - |
| Ajustes por importes transferidos al importe inicial en libros de las partidas cubiertas | 0 | 0 | - |
| Otro resultado integral, antes de impuestos, coberturas del flujo de efectivo | 173.870 | 26.010 | 568,5% |
| Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio | (2.172) | (12.257) | 82,3% |
| Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) por revaluación | (704) | 1.518 | (146,4%) |
| Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos | (604) | 49 | (1.332,7%) |
| Participación en el otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación | 0 | (4.325) | 100,0% |
| Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos | 313.947 | (190.159) | 265,1% |
| Impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral | 0 | 0 | - |
| Impuesto a las ganancias relacionado con diferencias de cambio de conversión de otro resultado integral | 0 | 2.053 | (100,0%) |
| Impuesto a las ganancias relacionado con inversiones en instrumentos de patrimonio de otro resultado integral | 404 | 48 | 741,7% |
| Impuesto a las ganancias relacionado con activos financieros disponibles para la venta de otro resultado integral | 0 | 0 | - |
| Impuesto a las ganancias relacionado con activos a valor razonable con cambios en resultado integral | 0 | 0 | - |
| Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo de otro resultado integral | (42.964) | (3.775) | (1.038,1%) |
| Impuesto a las ganancias relacionado con cambios en el superávit de revaluación de otro resultado integral | 0 | 0 | - |
| Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos de otro resultado integral | (296) | (625) | 52,6% |
| Ajustes de reclasificación en el impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral | 0 | 0 | - |
| Suma de impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral | (42.856) | (2.299) | (1.764,1%) |
| Otro resultado integral | 272.065 | (188.626) | 244,2% |
| Resultado integral total | 501.319 | 59.512 | 742,4% |
| | | | |
| Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora | 468.552 | 43.914 | 967,0% |
| Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras | 33.471 | 14.080 | 137,7% |

Cifras en miles de dólares

ESTADOS FINANCIEROS

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA - ACTIVOS

| | mar-25 | dic-24 | Var 25 / 24 |
|---|-------------------|-------------------|-------------|
| Activos | | | |
| Activos corrientes | | | |
| Efectivo y Equivalentes al Efectivo | 2.044.993 | 2.070.930 | (1,3%) |
| Otros activos financieros corrientes | 277.588 | 275.710 | 0,7% |
| Otros Activos No Financieros, Corriente | 379.977 | 319.172 | 19,1% |
| Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes | 2.549.169 | 2.463.674 | 3,5% |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, Corriente | 7.835 | 16.481 | (52,5%) |
| Inventarios | 2.586.072 | 2.443.187 | 5,8% |
| Activos biológicos corrientes | 315.795 | 315.500 | 0,1% |
| Activos por impuestos corrientes | 188.813 | 184.645 | 2,3% |
| Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios | 8.350.242 | 8.089.299 | 3,2% |
| Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta | 393.604 | 377.176 | 4,4% |
| Activos corrientes totales | 8.743.846 | 8.466.475 | 3,3% |
| Activos no corrientes | | | |
| Otros activos financieros no corrientes | 226.482 | 121.301 | 86,7% |
| Otros activos no financieros no corrientes | 226.626 | 191.436 | 18,4% |
| Cuentas por cobrar no corrientes | 139.819 | 117.109 | 19,4% |
| Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, No Corriente | 3.688 | 3.684 | 0,1% |
| Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación | 1.578.203 | 1.498.859 | 5,3% |
| Activos intangibles distintos de la plusvalía | 634.705 | 616.440 | 3,0% |
| Plusvalía | 433.307 | 420.212 | 3,1% |
| Propiedades, Planta y Equipo | 13.124.781 | 12.851.035 | 2,1% |
| Activos por derecho de uso | 1.284.914 | 1.235.687 | 4,0% |
| Activos biológicos, no corrientes | 2.774.854 | 2.747.894 | 1,0% |
| Propiedad de inversión | 22.895 | 22.686 | 0,9% |
| Activos por impuestos diferidos | 208.275 | 188.722 | 10,4% |
| Total de activos no corrientes | 20.658.549 | 20.015.065 | 3,2% |
| Total de activos | 29.402.395 | 28.481.540 | 3,2% |

Cifras en miles de dólares



ESTADOS FINANCIEROS

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA - PASIVOS Y PATRIMONIO

| | mar-25 | dic-24 | Var 25 / 24 |
|---|-------------------|-------------------|-------------|
| Pasivos | | | |
| Pasivos corrientes | | | |
| Otros pasivos financieros corrientes | 1.343.662 | 1.202.884 | 11,7% |
| Pasivos por Arrendamientos corrientes | 132.350 | 122.967 | 7,6% |
| Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar | 2.005.872 | 1.961.446 | 2,3% |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, Corriente | 4.135 | 8.917 | (53,6%) |
| Otras provisiones corrientes | 13.377 | 13.889 | (3,7%) |
| Pasivos por Impuestos corrientes | 170.160 | 146.145 | 16,4% |
| Provisiones corrientes por beneficios a los empleados | 16.643 | 17.016 | (2,2%) |
| Otros pasivos no financieros corrientes | 373.075 | 291.454 | 28,0% |
| Total de pasivos corrientes distintos de los pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta | 4.059.274 | 3.764.718 | 7,8% |
| Pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta | 226.729 | 223.225 | 1,6% |
| Pasivos corrientes totales | 4.286.003 | 3.987.943 | 7,5% |
| Pasivos no corrientes | | | |
| Otros pasivos financieros no corrientes | 7.853.250 | 7.759.801 | 1,2% |
| Pasivos por Arrendamientos no corrientes | 1.174.318 | 1.085.573 | 8,2% |
| Otras cuentas por pagar, no corrientes | 38.016 | 38.061 | (0,1%) |
| Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, no corriente | 57.020 | 56.099 | 1,6% |
| Otras provisiones a largo plazo | 52.869 | 54.792 | (3,5%) |
| Pasivo por impuestos diferidos | 1.837.390 | 1.805.942 | 1,7% |
| Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados | 135.992 | 134.843 | 0,9% |
| Otros pasivos no financieros no corrientes | 72.598 | 69.210 | 4,9% |
| Total de pasivos no corrientes | 11.221.453 | 11.004.321 | 2,0% |
| Total pasivos | 15.507.456 | 14.992.264 | 3,4% |
| Patrimonio | | | |
| Capital emitido | 686.114 | 686.114 | 0,0% |
| Ganancias (pérdidas) acumuladas | 14.041.417 | 13.898.831 | 1,0% |
| Otras reservas | (1.373.980) | (1.625.017) | (15,4%) |
| Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora | 13.353.551 | 12.959.928 | 3,0% |
| Participaciones no controladoras | 541.388 | 529.348 | 2,3% |
| Patrimonio total | 13.894.939 | 13.489.276 | 3,0% |
| Total de patrimonio y pasivos | 29.402.395 | 28.481.540 | 3,2% |

Cifras en miles de dólares

ESTADOS FINANCIEROS

| ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO - DIRECTO | mar-25 | mar-24 | Var 25 / 24 |
|--|----------------|----------------|----------------|
| Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación | | | |
| Clases de cobros por actividades de operación | | | |
| Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios | 8.491.524 | 7.605.965 | 11,6% |
| Cobros procedentes de regalías, cuotas, comisiones y otros ingresos de actividades ordinarias | 51 | 61 | (16,4%) |
| Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas | 0 | 0 | |
| Cobros derivados de arrendamiento y posterior venta de esos activos | 7.590 | 5.121 | 48,2% |
| Otros cobros por actividades de operación | 194.780 | 312.537 | (37,7%) |
| Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios | (7.735.684) | (6.612.089) | (17,0%) |
| Pagos a y por cuenta de los empleados | (366.450) | (326.002) | (12,4%) |
| Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas | 0 | 0 | |
| Pagos por fabricar o adquirir activos mantenidos para arrendar a otros y posteriormente para vender | 0 | (1.088) | 100,0% |
| Otros pagos por actividades de operación | (62.979) | (96.362) | 34,6% |
| Dividendos pagados | (3.871) | (943) | (310,5%) |
| Dividendos recibidos | 152 | 19.098 | (99,2%) |
| Intereses pagados | (101.556) | (109.369) | 7,1% |
| Intereses recibidos | 25.284 | 41.534 | (39,1%) |
| Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados) | (74.316) | (57.297) | (29,7%) |
| Otras entradas (salidas) de efectivo | 642 | 6.761 | (90,5%) |
| Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación | 375.167 | 787.927 | (52,4%) |

Cífras en miles de dólares

ESTADOS FINANCIEROS

| ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO - DIRECTO (continuación) | mar-25 | mar-24 | Var 25 / 24 |
|---|------------------|------------------|--------------|
| Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión | | | |
| Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios | 0 | 250 | (100,0%) |
| Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios | 0 | (72.825) | 100,0% |
| Flujos de efectivo utilizados en la compra de participaciones no controladoras | (5.612) | (15.002) | 62,6% |
| Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades | 503 | 0 | |
| Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades | 0 | 0 | |
| Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos | 0 | 0 | |
| Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos | 0 | 0 | |
| Préstamos a entidades relacionadas | 0 | 0 | |
| Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo | 5.438 | 19.664 | (72,3%) |
| Compras de propiedades, planta y equipo | (355.162) | (281.109) | (26,3%) |
| Importes procedentes de ventas de activos intangibles | 0 | (1) | 100,0% |
| Compras de activos intangibles | (7.549) | (2.995) | (152,1%) |
| Importes procedentes de otros activos a largo plazo | 832 | 1.256 | (33,8%) |
| Compras de otros activos a largo plazo | (109.660) | (117.828) | 6,9% |
| Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros | 266 | 0 | |
| Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros | 0 | 0 | |
| Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera | 0 | 0 | |
| Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera | 0 | 3.324 | (100,0%) |
| Cobros a entidades relacionadas | 0 | 0 | |
| Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados) | 0 | 0 | |
| Otras entradas (salidas) de efectivo | 40.572 | (23.141) | 275,3% |
| Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de inversión | (430.372) | (488.407) | 11,9% |

Cifras en miles de dólares

ESTADOS FINANCIEROS

| ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO – DIRECTO (continuación) | mar-25 | mar-24 | Var 25 / 24 |
|--|-----------------|------------------|-----------------|
| Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación | | | |
| Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control | 0 | 0 | |
| Importes procedentes de la emisión de acciones | 0 | 519 | (100,0%) |
| Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de patrimonio | 0 | 0 | |
| Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad | 0 | 0 | |
| Pagos por otras participaciones en el patrimonio | 0 | 0 | |
| Importes procedentes de préstamos de largo plazo | 0 | 0 | |
| Importes procedentes de préstamos de corto plazo | 124.168 | 639.991 | (80,6%) |
| Total importes procedentes de préstamos | 124.168 | 639.991 | (80,6%) |
| Préstamos de entidades relacionadas | 0 | 0 | |
| Pagos de préstamos | (100.402) | (759.027) | 86,8% |
| Pagos de pasivos por arrendamientos financieros | 0 | 0 | |
| Pagos de pasivos por arrendamientos | (37.122) | (35.623) | (4,2%) |
| Pagos de préstamos a entidades relacionadas | 0 | (654) | 100,0% |
| Importes procedentes de subvenciones del gobierno | 0 | 0 | |
| Dividendos pagados | 0 | 0 | |
| Intereses pagados | 0 | 0 | |
| Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados) | 0 | 0 | |
| Otras entradas (salidas) de efectivo | (173) | 0 | |
| Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de financiación | (13.529) | (154.794) | 91,3% |
| Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio | (68.734) | 144.726 | (147,5%) |
| Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo | 42.797 | (52.668) | 181,3% |
| Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo | (25.937) | 92.058 | (128,2%) |
| Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo | 2.070.930 | 1.580.187 | 31,1% |
| Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo | 2.044.993 | 1.672.245 | 22,3% |

ANEXO

Cálculo EBITDA Ajustado

A contar del primer trimestre de 2013, Empresas Copec presenta un cálculo de Ebitda alternativo, que se ha denominado "Ebitda ajustado". Esta metodología, adoptada por la afiliada Arauco en 2012 tiene la ventaja de incluir las utilidades provenientes de las asociadas. Estas podrían ser especialmente relevantes para Empresas Copec dada la importancia que pueden adquirir algunas de estas.

El cálculo del EBITDA ajustado es el siguiente:

| | 1T 25 | 4T 24 | 1T 24 | 1T25 / 1T24 | Acum 25 | Acum 24 | Var 25 / 24 |
|--|------------|------------|------------|---------------|------------|------------|---------------|
| Resultado | 229 | 195 | 248 | (7,6%) | 229 | 248 | (7,6%) |
| (-) Costos Financieros | (149) | (140) | (160) | (7,0%) | (149) | (160) | (7,0%) |
| (-) Ingresos Financieros | 32 | 19 | 45 | (29,9%) | 32 | 45 | (29,9%) |
| (-) Impuestos | (69) | (60) | (60) | 14,6% | (69) | (60) | 14,6% |
| (+) Depr & Amort | 263 | 263 | 250 | 5,2% | 263 | 244 | 7,6% |
| (+) Valor Justo Madera Cosechada | 83 | 101 | 105 | (20,5%) | 83 | 105 | (20,5%) |
| (-) Cambio en Valorización de Activos Biológicos | 16 | 129 | 5 | 221,1% | 16 | 5 | 221,1% |
| (-) Diferencia Tipo de Cambio | (22) | (1) | (54) | (58,6%) | (22) | (54) | (58,6%) |
| (-) Otros* | (22) | (33) | (1) | 1988,6% | (22) | (1) | 1988,6% |
| EBITDA Ajustado** | 790 | 645 | 828 | (4,5%) | 790 | 822 | (3,9%) |

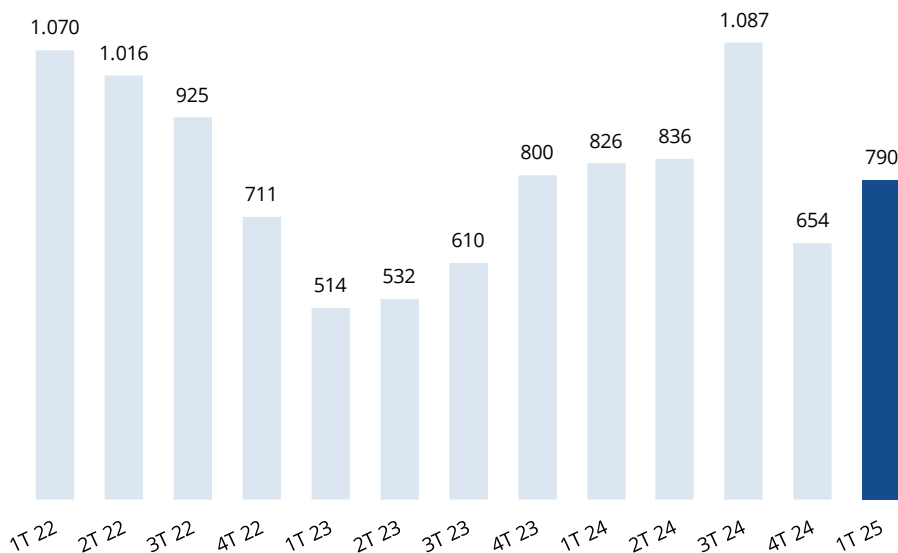
*1Q25 incluye deterioro de plusvalía y propiedad, planta y equipo. 4Q24 incluye deterioro de plusvalía y propiedad, planta y equipo, y obsolescencia de materiales y suministros. 1Q24 incluye castigos y provisiones de activos fijos y siniestros forestales.

Cifras en millones de dólares

La principal diferencia entre el EBITDA Ajustado con el EBITDA es la venta de activos forestales en Brasil por US\$ 313,6 millones.

En comparación con el EBITDA calculado de la forma tradicional (EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización + Valor Justo Madera Cosechada), podrán generarse diferencias dadas las metodologías de cálculo.

EBITDA Ajustado



Cifras en millones de dólares