

COLABORADORES DO IBRI



**O Prêmio APIMEC IBRI estimula a profissionalização contínua do mercado**

*Nair Saldanha, sócia do escritório Madrona Fialho Advogados, analisa a evolução da premiação e sua importância no incentivo para adoção das melhores práticas do mercado.*

“O Prêmio APIMEC IBRI é vital, pois destaca e valoriza o trabalho árduo dos profissionais de RI (Relações com Investidores) e dos analistas de valores mobiliários, que têm papel essencial para o bom funcionamento e a integridade do mercado de capitais. Além disso, ao reconhecer as melhores práticas de RI, o prêmio estimula a profissionalização contínua do mercado, incentivando todos os envolvidos a buscarem a excelência em suas atividades e contribuindo para a construção de um mercado mais sólido e transparente”, destaca Nair Saldanha, sócia do Madrona Fialho Advogados.

Ao fazer uma avaliação da premiação que teve sua primeira edição em 2020, Nair Saldanha observa

que tem acompanhado de perto a evolução do Prêmio APIMEC IBRI e sua crescente importância para o mercado de capitais brasileiro. “Ao longo dos anos, testemunhei o aumento significativo no número e na qualidade de participantes, o que reflete o reconhecimento cada vez maior do prêmio pela comunidade financeira”, declara.

Para Nair Saldanha, o principal legado do Prêmio APIMEC IBRI é “representar um compromisso contínuo com a excelência, a transparência e a ética no mercado de capitais”. “Ao longo dos anos, o prêmio tem desempenhado um papel crucial na promoção das melhores práticas de Relações com Investidores, destacando o trabalho excepcional dos profissionais. Além disso, o Prêmio APIMEC IBRI tem servido como um importante fórum para o compartilhamento de conhecimento e experiências, permitindo que os profissionais de RI aprendam uns com os outros e se inspirem mutuamente a alcançar novos patamares de excelência”, aponta.

Nair Saldanha acredita que ao reconhecer e valorizar o trabalho dos profissionais de RI, o prêmio ajuda a elevar o prestígio da área e atrair novos talentos para o mercado, garantindo sua contínua evolução.

Em sua visão, os vencedores do Prêmio APIMEC IBRI se destacam por uma série de características que os colocam como referências no mercado de capitais. “Em primeiro lugar, eles demonstram uma capacidade excepcional de adaptação e inovação, dominando as novas tecnologias e respondendo de forma ágil e eficaz às demandas do mercado em constante evolução. Além disso, possuem habilidades interpessoais notáveis, sendo capazes de inspirar e motivar suas equipes, bem como de estabelecer conexões sólidas com investidores e outros *stakeholders*”, frisa.

Outro diferencial citado por ela é o compromisso com a excelência e a ética profissional, refletido em seu profundo conhecimento do mercado, sua paixão pela profissão e sua busca incessante pela transparência e integridade em todas as suas atividades. “Os vencedores do prêmio se destacam pela sua habilidade de comunicação clara e eficaz, conseguindo transmitir informações complexas de forma acessível e envolvente para diferentes públicos”, observa.

Uma característica muito valorizada pelo mercado e citada pela sócia do Madrona Fialho Advogados é a capacidade de adaptação, que foi bastante exigida dos profissionais de RI, especialmente durante a pandemia da Covid-19. “Desde a pandemia da Covid-19, com a crescente relevância dos critérios ESG (do inglês, Environmental, Social and Governance; em português, ASG – Ambiental, Social e Governança), essas mudanças têm exigido uma resposta assertiva por parte dos profissionais de RI. Em um cenário de incerteza e volatilidade, a capacidade de comunicação transparente e eficaz tornou-se mais importante do que nunca, com os profissionais de RI desempenhando um papel fundamental na gestão das expectativas dos investidores e na construção da confiança do mercado”, afirma.

Ela observa, também, que as novas tecnologias e ferramentas de análise de dados têm permitido a esses profissionais atender a um número cada vez maior de investidores e responder às suas demandas de forma mais eficiente. A ênfase crescente em questões de sustentabilidade e responsabilidade social tem levado os profissionais de RI a incorporarem esses temas em sua estratégia de comunicação e relacionamento com investidores, refletindo uma mudança fundamental nos paradigmas do mercado de capitais, destaca.

## **Relacionamento RI x mercado**

Fazer a ponte do mercado com a empresa e vice-versa é uma tarefa desafiadora para os RIs e, para Nair Saldanha, a chave para um relacionamento bem-sucedido entre RI e o mercado de capitais é a transparência, a confiança e a comunicação eficaz. “Os profissionais de RI devem ser transparentes em sua comunicação, fornecendo informações precisas sobre todos os aspectos relevantes sobre a empresa e suas operações, para que os investidores possam tomar decisões embasadas. Além disso, é fundamental construir e manter a confiança do mercado, agindo com integridade, ética e profissionalismo em todas as interações”, enfatiza.

Isso significa cumprir promessas, responder prontamente às perguntas e preocupações dos investidores e ser transparente sobre as oportunidades e os desafios enfrentados pela empresa. Nair Saldanha diz que a comunicação eficaz é chave para garantir que a mensagem da empresa seja compreendida e valorizada pelo mercado, gerando maior engajamento dos investidores com a empresa. “Em resumo, a transparência, a confiança e a comunicação eficaz são os pilares de um relacionamento sólido e duradouro entre RI e o mercado”, observa.

Um bom profissional de RI deve possuir uma combinação única de habilidades técnicas e interpessoais para ter sucesso em seu papel, como descreve Nair Saldanha: “Em primeiro lugar, é fundamental ter um profundo conhecimento do mercado de capitais e das melhores práticas de RI, bem como uma compreensão clara dos objetivos e estratégias da empresa. É importante também ter habilidades de comunicação excepcionais, sendo capaz de transmitir informações complexas de forma clara, concisa e persuasiva para diferentes públicos”, comenta.

Segundo ela, outras habilidades importantes para o RI incluem a capacidade de ser proativo e criativo na identificação de oportunidades e soluções, bem como a habilidade de construir e manter relacionamentos sólidos com investidores, analistas e outros *stakeholders*. Por fim, é crucial agir com integridade, ética e profissionalismo em todas as interações, garantindo a confiança e o respeito do mercado.

## **Madrona Fialho Advogados e os desafios da profissão de RI**

Ao falar sobre os temas que devem estar no radar dos profissionais de RI este ano, Nair Saldanha afirma que os profissionais de RI devem estar atentos a alguns temas importantes como o uso de tecnologia para otimizar o trabalho de RI, a integração dos critérios ESG (do inglês, Environmental, Social and Governance; em português, ASG – Ambiental, Social e Governança) na estratégia da empresa, a promoção de ações de diversidade e inclusão e a comunicação transparente e mais eloquente com *stakeholders*.

“Esses temas estão se tornando cada vez mais importantes para investidores, analistas e outros *stakeholders*, e podem impactar significativamente a percepção do mercado sobre a empresa”, declara. Para ela, é crucial que os profissionais de RI estejam atualizados e atentos a essas evoluções e sejam capazes de comunicar de forma clara como a empresa está abordando esses temas em sua estratégia e operações.

A sócia do Madrona Fialho Advogados diz que o escritório se destaca por oferecer apoio especializado e personalizado para os profissionais de RI, permitindo que eles se concentrem em suas atividades principais e otimizem o tempo e os recursos da companhia. “Ao trabalhar com um escritório de advocacia especializado, os profissionais reduzem os riscos jurídicos e conseguem garantir a conformidade com a legislação, aprimorar suas habilidades e conhecimentos sobre as melhores práticas de RI, assim como otimizar o processo de tomada de decisão, uma vez que o fazem de uma forma mais informada, e contam com um parceiro estratégico para lidar com situações complexas e de crise com maior segurança e eficiência”, afirma.

Dessa forma, ela destaca que os profissionais de RI podem se concentrar no que fazem de melhor: construir relações sólidas com os investidores, fortalecer a reputação e agregar valor à companhia, impulsionando assim o sucesso no mercado de capitais e garantindo um ambiente de negócios estável e transparente.

### **Sobre o Prêmio APIMEC IBRI**

A entrega da 4ª edição do Prêmio APIMEC IBRI aconteceu em 07 de dezembro de 2023, no Blue Tree Premium Faria Lima, em São Paulo, e contou com o patrocínio das empresas: Patrocínio Diamante – B3 (Brasil, Bolsa, Balcão); Patrocinadores Ouro – BNY Mellon; Innova All Around The Brand; Madrona Fialho Advogados; Mazars; e MZ Group. A 5ª edição da premiação acontece no dia 28 de novembro de 2024, no Blue Tree Premium Faria Lima, em São Paulo (SP).

### **Veja a seguir os vencedores de todas as edições:**

Os vencedores da 1ª edição em cada uma das cinco categorias foram: (a) Melhor Analista de Valores Mobiliários - Eduardo Whitaker de Assumpção Mattos Rosman; (b) Melhor Casa de Análise de Valores

Mobiliários – Banco BTG Pactual; (c) Melhor Profissional de Relações com Investidores – Geraldo Soares; Melhor Prática e Iniciativa de Relações com Investidores Small/Middle Cap – Banco ABC Brasil; (e) Melhor Prática e Iniciativa de Relações com Investidores Large Cap – Itaú Unibanco.

Os vencedores da 2ª edição em uma das sete categorias foram: (a) Melhor Analista de Valores Mobiliários - Domingos Toledo Piza Falavina; (b) Melhor Casa de Análise de Valores Mobiliários - Banco BTG Pactual; (c) Melhor Casa de Análise Independente de Valores Mobiliários – Eleven; (d) Melhor Profissional de RI – Small/Middle Cap - Natasha Utescher; (e) Melhor Profissional de RI - Large Cap - Geraldo Soares; (f) Melhor Prática e Iniciativa de RI - Small/ Middle Cap – Movida; e (g) Melhor Prática e Iniciativa de RI – Large Cap - Banco Itaú Unibanco.

Os vencedores da 3ª edição nas sete categorias foram: (a) Melhor Analista de Valores Mobiliários - Leonardo Andrade Correa, analista do BTG Pactual; (b) Melhor Casa de Análise de Valores Mobiliários – BTG Pactual; (c) Melhor Casa de Análise Independente de Valores Mobiliários – Eleven; (d) Melhor Profissional de RI – Small/Middle Cap – Adalberto Pereira dos Santos; (e) Melhor Profissional de RI – Large Cap - Alfredo Egydio Setubal; (f) Melhor Prática e Iniciativa de RI - Small/ Middle Cap – 3R Petroleum; e (g) Melhor Prática e Iniciativa de RI – Large Cap – Banco do Brasil.

Os vencedores da 4ª edição do Prêmio APIMEC IBRI nas sete categorias foram: (a) Melhor Analista de Valores Mobiliários – Pedro Leduc; (b) Melhor Casa de Análise de Valores Mobiliários - Banco BTG Pactual; (c) Melhor Casa de Análise Independente de Valores Mobiliários – Eleven Financial Research; (d) Melhor Profissional de RI – Small/Middle Cap – Larissa Boness; (e) Melhor Profissional de RI - Large Cap – Licia Rosa; (f) Melhor Prática e Iniciativa de RI - Small/ Middle Cap – Randoncorp; e (g) Melhor Prática e Iniciativa de RI – Large Cap - Itaúsa.

**Para mais informações, basta acessar o link:**

<https://www.premioapimecibri.com.br/>