

COLABORADORES DO IBRI

ânima
EDUCAÇÃO

BANCO DO BRASIL

Bradesco

BNY MELLON

Braskem
Petroquímica Brasileira de Classe Mundial

[B]³
BRASIL
BOLSA
BALCÃO

IBDO

BRB
BANCO DE BRASÍLIA

BRIDGE

CEMIG

CESCON
BARRIEU

cosan

CSU

Deloitte.

Duratex

GERDAU

hapvida

ifood

INSPIR
OUT OF THE BOX
INVESTOR RELATIONS //

Itaú

ITAÚSA

Klabin

MORROW
SODALI

oi

PETROBRAS

PORTO SEGURO

sabesp

Smiles

THE MEDIAGROUP
COMUNICAÇÃO FINANCEIRA
E DE SUSTENTABILIDADE

TIM

ULTRA

USIMINAS

VALE

Victor, Drigo e
Vasconcellos
Advogados VDV

Renata Oliva Battiferro realiza palestra na ESPM

Renata Oliva Battiferro, Conselheira de Administração do IBRI (Instituto Brasileiro de Relações com Investidores) e Diretora de Relações com Investidores e ESG da Positivo Tecnologia, realizou palestra on-line, em 25 de maio de 2021, das 19:30 às 21 horas, para estudantes da ESPM, sobre “O papel do profissional de Relações com Investidores no processo de IPO”. O evento foi promovido pela ESPM e pelo IBRI.

Oswaldo Pelaes Filho, Supervisor de Finanças do Curso de Relações Internacionais da ESPM, abriu a videoconferência e enfatizou que a instituição de ensino oferece trilha de especialização em Relações com Investidores.

A área de Relações com Investidores tem a função de facilitar a comunicação entre a empresa, os investidores e o mercado financeiro, preparando reuniões públicas com acionistas e divulgando os resultados da companhia.

É uma área estratégica que deve estar bem integrada com a Alta Administração, departamentos financeiro, jurídico e executivo.

Renata Oliva destacou que uma das principais funções que o Departamento de Relações com Investidores possui é o da Comunicação, como os resultados obtidos pela empresa em determinados períodos. “O profissional de RI deve desenvolver não apenas habilidades técnicas, mas também as chamadas soft skills, ou seja, aquelas que se relacionam a aspectos comportamentais, de comunicação e liderança”, observa.

Coleta de informações dos acionistas, em termos de visão que eles têm da empresa, dados sobre a concorrência (“peers”), entendimento sobre o perfil da base de acionistas, e acompanhamento sobre as decisões empresariais no mercado.

Além de levar informações para fora da empresa, o profissional de Relações com Investidores também deve ser capaz de trazer as respostas do mercado para análise das áreas internas da empresa.

A preparação para abertura de capital pode levar mais de um ano. É importante a contratação de profissionais de Relações com Investidores para recolher e organizar as informações. Os documentos contábeis e financeiros são meticulosamente analisados para a realização do processo de oferta pública de ações. Normalmente, as equipes de RI contam com o apoio de vários profissionais, como de firmas de auditoria para avaliações contábeis, contadores, consultores, escritórios de advocacia, bancos de investimentos e de reestruturação societária.

Renata Oliva Battiferro discorreu sobre o processo de abertura de capital. O processo de apresentação (“roadshow”) para potenciais investidores, o dia de abertura de capital, a importância de elaboração dos relatórios trimestrais e anuais como prestação de contas, atualização e aprimoramento constante da área de Relações com Investidores e acompanhamento das mudanças regulatórias. A demanda por transparência, melhores práticas de governança, interesse estratégico demonstrado por fatores ambientais, sociais e de governança e abertura de capital, tudo tem provocado um aumento de profissionais especializados em Relações com Investidores, concluiu.