

**FORMULÁRIO DE CANDIDATURA AO CONSELHO DO IBRI –
INSTITUTO BRASILEIRO DE RELAÇÕES COM INVESTIDORES**

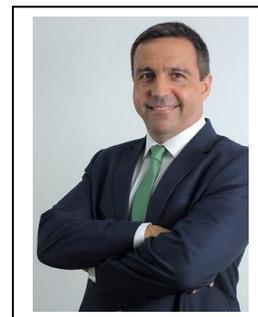
Conselho que deseja se candidatar:

Administração

Fiscal

DADOS PESSOAIS

Nome: Renato de Almeida Rocha
Data de nascimento: 11/08/1975
Associado ao IBRI desde: 2020
Nacionalidade: Brasileiro
Profissão: Economista
Telefone: (21) 99871-4623
E-mail: rrocha@neoenergia.com
Atual Cargo: Diretor de Relações com Investidores
Empresa: Neoenergia



FORMAÇÃO ACADÊMICA

MBA in the Global Energy Industry – Strathclyde University (Glasgow) and Universidad Pontificia Comillas (Madrid) (2017 – 2019).
Executive Development Program – Transition to General Manager – University of Chicago EUA (2015)
Mestrado Acadêmico em Administração de Empresas com Foco em Finanças – PUC – RJ (2007 – 2009)
MBA Administração para o Setor Elétrico – IBMEC – RJ (2004 – 2005)
MBA em Gestão de Negócios – IBMEC - RJ (2002-2003)
Ciências Econômicas – UFRJ (1996-1999)
Business Administration – Montgomery College – Washington DC EUA (1993 – 1995)

EXPERIÊNCIA / OCUPAÇÃO PROFISSIONAL

Está há dez anos na Neoenergia, maior grupo privado do setor elétrico brasileiro em número de clientes (16% dos consumidores) e faturamento aproximado de R\$70 bilhões. Atua nos segmentos de distribuição de energia com 5 distribuidoras (COELBA, ELEKTRO, CELPE, COSERN e CEB), de geração (4 GW) com 7 hidroelétricas, 1 térmica e 44 parques eólicos, além de 18 ativos de transmissão e uma comercializadora de energia. Atua desde o IPO em 2019, como Diretor de Relações com Investidores na Neoenergia, tendo trabalhado antes como Superintendente de Planejamento e Controle de todo o grupo Neoenergia.

Anteriormente ocupou o cargo de CFO da CPMais, uma investida do Grupo Suzano, de Consultoria Ambiental e Survey Offshore com 220 funcionários e três escritórios (Rio de Janeiro - RJ, Vitória - ES e Houston – TX USA).

Passou também pela Light Empresa centenária do Setor Elétrico que atua nos segmentos de distribuição, transmissão e geração de energia no Rio de Janeiro, com faturamento anual de R\$10 bilhões. Na Light ficou por 9 anos onde atuou como Superintendente de Planejamento, Controle e Relações com Investidores.

Teve também uma passagem pela TV Globo, onde iniciou sua carreira na área de orçamento.

DESTACAR OS PRINCIPAIS PONTOS QUE VOCÊ GOSTARIA DE DESENVOLVER NO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO DO IBRI:

- Frentes que visem o aumento dos números de profissionais de RI filiados ao IBRI.
- Trabalhar na valorização da carreira do profissional de RI.
- Trabalhar no reconhecimento de certificações do IBRI.
- Trabalhar a marca IBRI, para que ela seja reconhecida como centro de excelência e conhecimento.
- Inserir o IBRI como voz ativa nos principais debates relacionados aos temas correlatos ao Mercado de Capitais.

As informações acima prestadas são de responsabilidade exclusiva do candidato

Rio de Janeiro, 27 de outubro de 2023.