

COLABORADORES DO IBRI



IBRI e NIRI assinam Memorando de Entendimento

O IBRI (Instituto Brasileiro de Relações com Investidores) e o NIRI (National Investor Relations Institute - The Association for Investor Relations) dos Estados Unidos firmaram Memorando de Entendimento com o objetivo de fornecer aos associados do IBRI acesso aos principais recursos educacionais e informativos a custos mais baixos do que os disponíveis para quem não seja associado ao NIRI.

A colaboração entre as duas entidades inclui:

- IR Update Magazine: A principal revista do NIRI é publicada digitalmente quatro vezes ao ano. Ela é enviada por e-mail para os membros do NIRI como benefício e também está disponível no site do NIRI (<https://www.niri.org/>);
- Investor Relations Charter (IRC): O IRC (Investor Relations Charter) é o Programa de Certificação do NIRI, sendo baseado no “Corpo de Conhecimento de Relações com Investidores

(Investor Relations Body of Knowledge)” e outras pesquisas conduzidas pelo NIRI e que identifica o conhecimento necessário para se ter sucesso em Relações com Investidores;

- **Créditos de atualização profissional (IRC PDU Credits):** Os titulares da certificação devem se engajar em atividades profissionais contínuas para manter a certificação. O NIRI, os capítulos do NIRI e outras organizações credenciadas ao Conselho de Certificação do NIRI podem conceder Unidades de Desenvolvimento Profissional (em inglês, Professional Development Units - PDU) para programas educacionais qualificados. Os créditos PDU são usados pelos titulares da certificação, quando forem realizar a renovação a cada três anos;

- **IRC Lounge:** O IRC Lounge é um lugar para os profissionais de Relações com Investidores se conectarem e interagirem com especialistas do mercado. As sessões periódicas e interativas serão abertas à comunidade de Relações com Investidores. As sessões podem ser presenciais durante a Conferência Anual ou virtualmente utilizando plataformas on-line;

- **IRC Competency Suite:** O programa educacional on-line é focado em Relações com Investidores. Ele é construído sobre o RI “Body of Knowledge” publicado pelo NIRI, que também é a estrutura para o exame IRC. Assim, a “Suite” é uma boa preparação para quem vai fazer a prova de certificação. A “Suite” é composta de 10 módulos de 1 hora. Os participantes podem comprar qualquer número de módulos ou todos os módulos;

- **IR Body of Knowledge:** Este é o principal livro de referência para a certificação (IRC) de Relações com Investidores, que é baseado na Estrutura de Competências de RI. Cada capítulo é dedicado a um dos 10 pontos do Framework com domínio de competências essenciais.

Depoimentos - “Essa parceria agrega muito valor para os associados do Instituto, pois conecta experiências e iniciativas com profissionais de Relações com Investidores com mercado dinâmico e relevante. Estamos animados e convictos de que será uma parceria de sucesso”, afirma Geraldo Soares, Presidente do Conselho de Administração do IBRI.

“O IBRI fica muito honrado em assinar convênio com o NIRI, tendo como objetivo desenvolver os profissionais de Relações com Investidores das Américas. Esse é mais um passo do IBRI em prol da globalização dos seus associados, que necessitam de inovação e atualização frente a um mercado de capitais em alta velocidade de crescimento. Vamos juntos!”, declara Rodrigo dos Reis Maia, Diretor-Presidente do IBRI.

Para Emerson Drigo, Assessor Jurídico do IBRI e sócio do VDV (Vieira, Drigo, Vasconcellos e Paiva Gomes) Advogados, a assinatura do acordo entre o IBRI e o NIRI é mais uma excelente iniciativa da gestão do Instituto, que não apenas aproxima as entidades como permitirá maior intercâmbio dos

profissionais de Relações com Investidores brasileiros com seus pares no mercado norte-americano. “O acordo inclui o acesso a materiais técnicos e de capacitação profissional produzido pelo NIRI e a troca de experiências entre os associados dos dois Institutos”, acrescenta.

Drigo enfatiza que “para o time do VDV Advogados é uma honra e um prazer poder colaborar para a evolução das atividades do IBRI, cujo objetivo primordial é cuidar do constante aprimoramento dos profissionais que estão na vanguarda do desenvolvimento do mercado de capitais brasileiro”.

Em 2022, o IBRI comemora 25 anos, reunindo 389 associados das mais representativas companhias abertas brasileiras. E proporciona o maior *networking* entre os profissionais de Relações com Investidores nas Américas por meio da parceria com o NIRI, a maior Associação de RIs do mundo.