

COLABORADORES DO IBRI



“Vencedores do Prêmio APIMEC IBRI se diferenciam pela entrega personalizada”, diz Ricardo Madrona, sócio do escritório Madrona Fialho Advogados

“Os profissionais vencedores do Prêmio APIMEC IBRI se diferenciam pela entrega personalizada, liderança no relacionamento e tato com os investidores”, destaca Ricardo Madrona, sócio do Madrona Fialho Advogados. O Prêmio APIMEC IBRI tem o objetivo de agradecer os profissionais de Relações com Investidores, os analistas e as empresas que se destacaram por meio da adoção das melhores práticas ao longo do ano.

Com extensa experiência em mercado de capitais e temas correlacionados, Ricardo Madrona e Nair Saldanha, também sócia do Madrona Fialho Advogados, analisam a evolução da premiação idealizada pelo IBRI (Instituto Brasileiro de Relações com Investidores) e pela APIMEC (Associação dos Analistas e Profissionais de Investimento do Mercado de Capitais). Eles afirmam que com as incertezas da pandemia e a importância do prêmio para a categoria, o time conseguiu traduzir o melhor formato para o evento. “Realizar o evento 100% on-line deu certo. No ano passado, houve evolução para uma transmissão on-line combinada com evento presencial, conseguindo aproximar mais as pessoas e

trazendo o dinamismo que o evento merece e requer”, ressalta Nair Saldanha.

Em 2023, será a 4ª edição do Prêmio APIMEC IBRI. Ao comentar sobre a terceira edição, Ricardo Madrona diz que a história inspiradora da Naya Bermudez chamou sua atenção. “Foi incrível escutar sobre a sua trajetória profissional e pessoal e, mais do que isso, a sua iniciativa de retribuir ao próximo por meio de mentoria ao desenvolvimento de carreira de jovens profissionais”, revela. Segundo Nair Saldanha, outro ponto emocionante para ela foi a despedida do Rodrigo Maia do cargo de CEO do IBRI. “Rodrigo Maia, além de muito querido de todos nós, teve um papel extremamente relevante na evolução do IBRI. Ele se dedicou por muitos anos ao aprimoramento e modernização do nosso mercado de capitais, tanto pelo IBRI como pela ABRASCA (Associação Brasileira das Companhias Abertas)”, acrescentou.

Características técnicas e interpessoais

Na visão de Nair Saldanha, para que o profissional de Relações com Investidores se destaque, ele precisa estar conectado e sempre atualizado com as informações sobre o cenário político e econômico, “principalmente em um período de início de um novo governo e com oscilações de mercado”, descreve. Então, ela enfatiza que é preciso ter habilidade e agilidade para respostas assertivas, e se atentar para uma comunicação efetiva. “A comunicação segmentada e adaptada aos diferentes públicos pode reduzir a desinformação. O profissional de RI também precisa se aperfeiçoar para conseguir transitar nos diversos temas da agenda da empresa”, acrescenta.

Para este ano de 2023, Ricardo Madrona segue afirmando que a digitalização do mercado é o ponto principal quando se fala do relacionamento entre investidor e a empresa, principalmente no que diz respeito à proteção e acesso à informação e dados. “Outro ponto da agenda é em relação à padronização e transparência das informações e dos dados focados em ESG (do inglês, Environmental, Social and Governance; em português, ASG – Ambiental, Social e Governança), um tema que assumiu protagonismo em empresas de vários tamanhos e traz oportunidades para melhorar a relação com os investidores. A pauta ESG assumiu papel estratégico no valor de empresas e merece atenção”, enfatiza Madrona.

Para Nair Saldanha, um tema de destaque é o aumento de entrada de pessoas físicas investindo em Bolsa de Valores, além da maior oferta de serviços e produtos financeiros. Segundo ela, os profissionais precisam estar atentos aos aspectos financeiros e regulatórios do investimento no mercado de capitais sob a ótica das pessoas físicas para atender a uma crescente demanda.

Advogados e RIs engajados

Os advogados contam que o escritório Madrona Advogados passou por uma fusão com o escritório

mineiro, Fialho Salles Advogados. “A fusão reforça a nossa atuação *full service* e o protagonismo para liderar a transformação do mercado jurídico”, comenta Nair Saldanha. De acordo com ela, a combinação tem o compromisso com a excelência e a sensibilidade para representar clientes com técnica, eficiência e tato. “O Madrona Fialho Advogados surge como uma identidade clara de propósito e valores no desenvolvimento de uma governança com perenidade, estimulando a atuação colaborativa e diversa”, analisa Nair Saldanha.

“Com a fusão, aumentamos nossa capacidade de investimento em pessoas, gestão de conhecimento, tecnologia e inovação. Nossa área de mercado de capitais é preparada para apoiar os RIs, tanto nos desafios do dia a dia profissional como nas questões da mais alta complexidade”, declara Ricardo Madrona. Além disso, ele observa que o escritório produz conteúdos especiais e promove treinamento, webinars e palestras sobre temas regulatórios e emergentes do mercado de capitais e em vários outros temas relevantes e estratégicos para as empresas ao longo do ano.

Sobre o Prêmio APIMEC IBRI

Os vencedores da 3ª edição do Prêmio APIMEC IBRI nas sete categorias foram: (a) Melhor Analista de Valores Mobiliários – Leonardo Andrade Correa; (b) Melhor Casa de Análise de Valores Mobiliários - Banco BTG Pactual; (c) Melhor Casa de Análise Independente de Valores Mobiliários – Eleven; (d) Melhor Profissional de RI – Small/Middle Cap – Adalberto Pereira dos Santos; (e) Melhor Profissional de RI - Large Cap – Alfredo Egydio Setubal; (f) Melhor Prática e Iniciativa de RI - Small/ Middle Cap – 3R Petroleum; e (g) Melhor Prática e Iniciativa de RI – Large Cap - Banco do Brasil.

A premiação contou com o patrocínio das empresas: B3 (Brasil, Bolsa, Balcão); BNY Mellon; Innova - All Around The Brand; Madrona Advogados; MZ Group; e Luz Capital Markets - Printer.

Para acompanhar a premiação na íntegra, basta acessar:

https://www.youtube.com/watch?v=z_EAQMxP-fE