

Ano XXV - nº 343 - Edição de 14 de novembro de 2024



Camilo Gomes, Gerente de RI da EcoRodovias, discorre sobre desafios no IR Talks da MZ

A MZ apresentou, em 07 de outubro de 2024, mais um episódio do IR Talks, o primeiro *talk show* do mercado de capitais. O IR Talks é apoiado pelo IBRI (Instituto Brasileiro de Relações com Investidores). No programa, Cássio Rufino, CFO & COO da MZ, recebeu Camilo Gomes, Gerente de Relações com Investidores da EcoRodovias, que compartilhou sua trajetória profissional, as mudanças nas normas regulatórias e a importância da tecnologia no setor.

Camilo Gomes discorreu sobre sua experiência, abordando desde os primeiros passos de sua carreira na CPFL até os desafios mais recentes. “A área de Relações com Investidores exige muita flexibilidade e adaptação”, afirmou Gomes. Ele destacou que “assim como em um casamento, o processo de construir confiança com os investidores é contínuo e exige paciência”, acrescentando que em “RI também é preciso construir confiança tijolo por tijolo”, destacando a necessidade de “uma comunicação estratégica e consistente com o mercado”.

Ao longo da entrevista, Camilo Gomes relembrou o impacto das mudanças nas normas regulatórias, enfatizando que a evolução da CVM (Comissão de Valores Mobiliários) tem sido um ponto crucial. Segundo ele, a evolução pede um nível de compreensão que vai além do básico, exigindo uma visão estratégica para operar com eficácia no mercado.

Outro aspecto que Camilo Gomes destacou foi o papel fundamental da tecnologia na transformação do setor. Ele comparou como o trabalho no passado era “muito mais manual e demorado”, mencionando o exemplo do envio de documentos, que antes era “um processo lento e burocrático”. “Hoje, tudo é muito mais dinâmico e feito de forma automática”, disse. Segundo ele, “isso não apenas tornou o trabalho mais eficiente, mas também melhorou a qualidade da comunicação com os investidores, permitindo respostas mais rápidas e precisas às demandas do mercado”.

Durante a conversa, Camilo Gomes enfatizou a necessidade de diferenciar a comunicação com investidores de renda fixa e variável. Ele sublinhou a importância de entender as regras da CVM e saber “o que pode ser comunicado e quando”, o que demonstra “o quanto o conhecimento técnico em análise financeira é indispensável para quem atua na área”.

O aumento da participação de investidores pessoa física no mercado, especialmente durante a pandemia, foi, também, um tema abordado. Camilo Gomes observou que embora a participação de investidores pessoa física tenha crescido, eles ainda não têm um peso financeiro expressivo no mercado.

Para se manter atualizado em um mercado que está em constante transformação, Camilo Gomes compartilhou algumas estratégias pessoais. Ele ressaltou a importância de fazer comparações com outras empresas de referência e de acompanhar de perto as mudanças regulatórias.

No final da entrevista, Camilo Gomes deixou um conselho para aqueles que estão iniciando suas carreiras em Relações com Investidores. “Não desistam dos seus sonhos, sejam eles pessoais ou profissionais. O mercado de RI é desafiador, mas é importante manter a resiliência e estar sempre preparado para enfrentar os obstáculos”, concluiu.

Para acompanhar IR Talks, basta acessar:

<https://www.mzgroup.com.br/portal/noticias/ir-talks-s03e07-camilo-gomes-ecorodovias/>