

# Resultados 4T23

Febrero 21, 2024

IMAGINA TODO LO QUE  
PODEMOS CONSTRUIR JUNTOS



# NOTA IMPORTANTE

---



Esta presentación contiene ciertas declaraciones e información a futuro y relacionada a CEMENTOS ARGOS S.A. y sus subsidiarias (conjuntamente "ARGOS") que se basan en el conocimiento de hechos presentes, expectativas y proyecciones, circunstancias y suposiciones de eventos futuros.

Muchos factores podrían causar que los resultados futuros, desempeño o logros de ARGOS sean diferentes a los expresados o asumidos.

Si alguna situación imprevista ocurre, o las premisas o estimaciones demuestran ser incorrectas, los resultados a futuro pueden variar significativamente de los aquí mencionados.

Las declaraciones a futuro se hacen a esta fecha y ARGOS no pretende ni asume obligación alguna de actualizar estas declaraciones a futuro como resultado de nueva información, eventos futuros o cualquier otro factor.

# Capturando Valor a Largo Plazo en el Mercado Americano



La combinación con Summit es un hito que permite la transición hacia un nuevo modelo de negocio para gestionar nuestra presencia en los Estados Unidos.

## Jugador puro de RMX

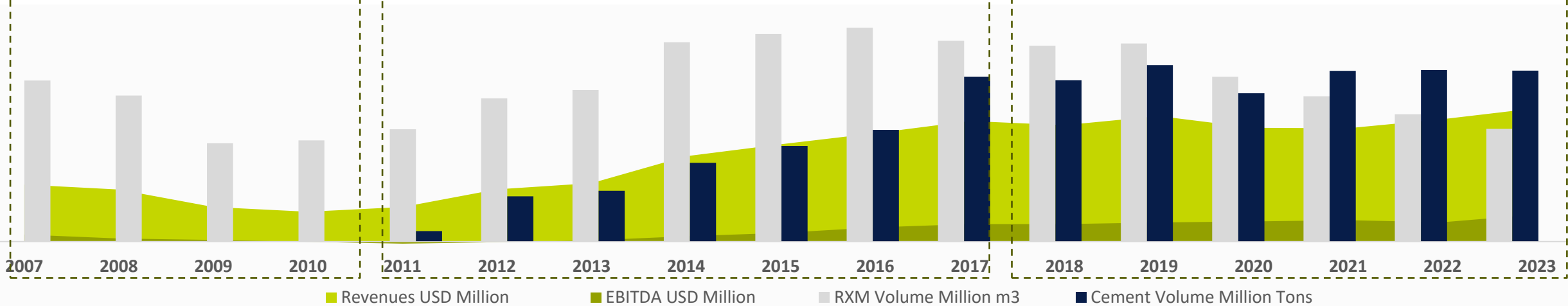
12 adquisiciones de RMX  
 Los ingresos y el EBITDA se ven afectados por la crisis  
 La integración vertical es una prioridad para establecer un modelo de negocio sostenible

## Jugador integrado verticalmente con activos de cemento

Consolidado con 4 plantas integradas y 2 molineras (~10 MTPA de capacidad)  
 Volúmenes e ingresos se recuperan debido a las mejoras en condiciones de mercado y crecimiento inorgánico  
 El margen EBITDA pasa de -6% a 13%

## Jugador local con una presencia estratégicamente optimizada

Desinversiones de activos no estratégicos + eficiencias de costos = empresa más rentable  
 EBITDA récord de **USD 365 millones**  
 Margen EBITDA récord de **21,4%**



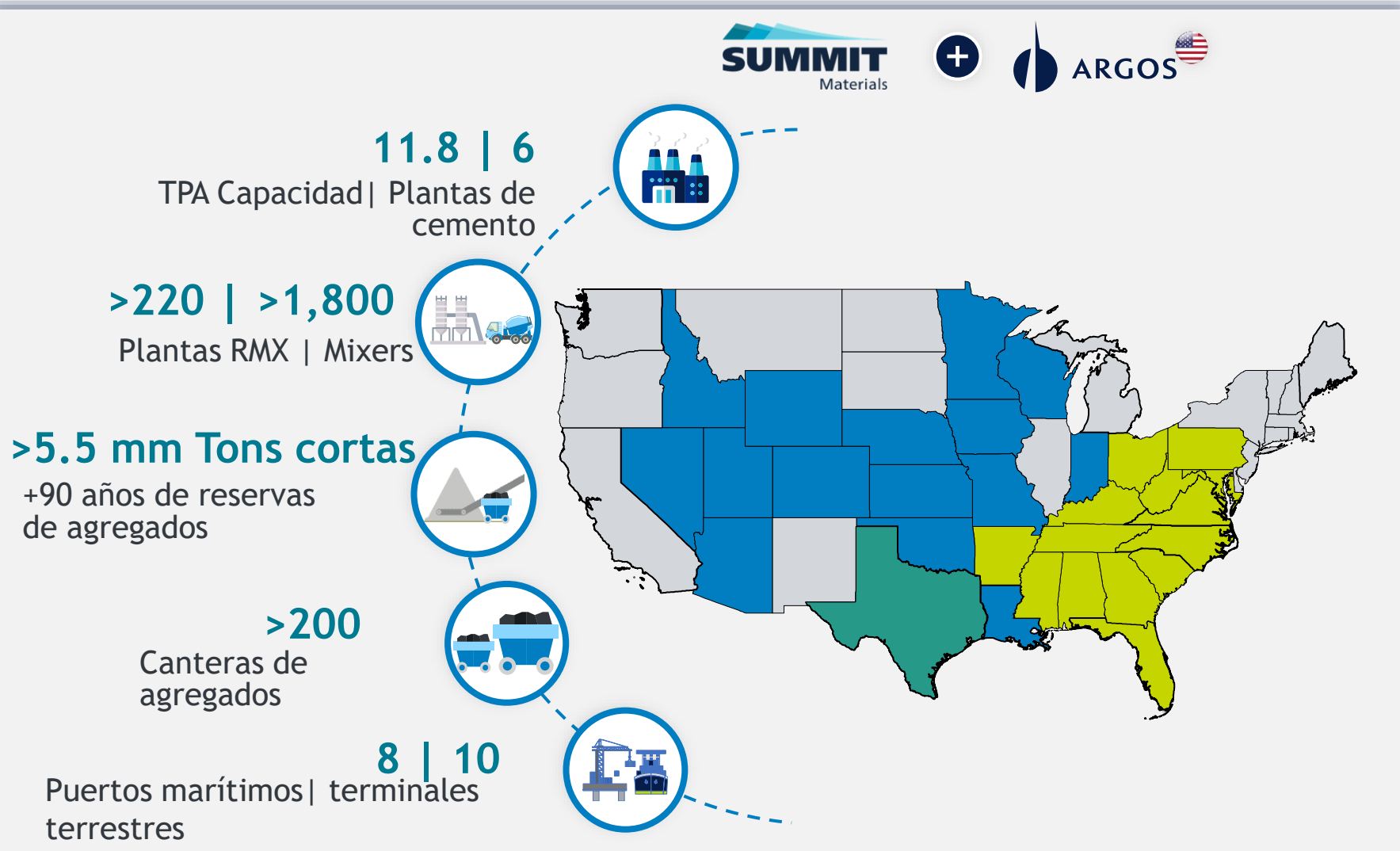
**ARGOS USA**  
En cifras

**Inversiones netas**  
**U\$ 2 mil mm**

**EBITDA 4.0x**  
De 88 en 2007 a 365 millones en 2023

**ROCE +700 bps**  
De 4% en 2007 a 11% en 2023

# Ahora somos el accionista mayoritario de una empresa líder en el mercado con múltiples oportunidades de crecimiento



## CONSIDERACIÓN DE ACCIONES

**~USD 2.0bn**  
60% del valor de la transacción

## CONSIDERACIÓN EN EFECTIVO

**~USD 1.2bn**  
40% del valor de la transacción

## VALOR TOTAL

**~USD 3.2bn**  
~1.5x Capitalización de mercado de Cementsos Argos en la Bolsa de Valores de Colombia

# 01

## Resultados Consolidados



# 4T23 - Cementos Argos logra su EBITDA más alto en su historia, +30% a/a



2  
0  
2  
3  
Highlights



- ✓ Visión a largo plazo de creación de valor
- ✓ Enfoque en rentabilidad en todas las regiones



12.7

COP Billones en ingresos

+9.6%



2.7

COP Billones en EBITDA

+30%



21.1%

MARGEN EBITDA

+329 pbs

## 4T23 - CIFRAS DESTACADAS

COP **2.9** bn

INGRESOS

-7.0% a/a

**3.8** mm ton

VOLUMEN CEMENTO

-2.3% a/a

COP **676** mil mn

EBITDA

+12.0% a/a

**1.5** mm m<sup>3</sup>

VOLUMEN RMX

-13.3% a/a

### Volumen - Ajustado

		TRIMESTRE			YTD		
		2022.Q4	2023.Q4	Var	2022.Q4	2023.Q4	Var
Cemento	000 TM	3,862	3,774	-2.3%	16,204	15,703	-3.1%
Concreto	000 M <sup>3</sup>	1,760	1,525	-13.3%	7,423	6,740	-9.2%

### Cifras Relevantes - Ajustadas

		TRIMESTRE			YTD		
		2022.Q4	2023.Q4	Var	2022.Q4	2023.Q4	Var
Ingresos	COP MM	3,138	2,917	-7.0%	11,608	12,717	9.6%
EBITDA	COP MM	604	676	12.0%	2,068	2,684	29.8%
Margen EBITDA	%	19.2%	23.2%	393 pbs	17.8%	21.1%	329 pbs
Utilidad Neta	COP MM	134	209	56.1%	356	712	99.8%
Margen Neto	%	4.3%	7.2%	290 pbs	3.1%	5.6%	253 pbs



02

Regional USA

# 4T23 - Regional USA

## CIFRAS DESTACADAS DEL TRIMESTRE

**+13.1 %**

PRECIO FOB CEM a/a

**+16.6 %**

PRECIO FOB RMX a/a

**+1.3 %**

VOL CEMENTO a/a

**-10.6 %**

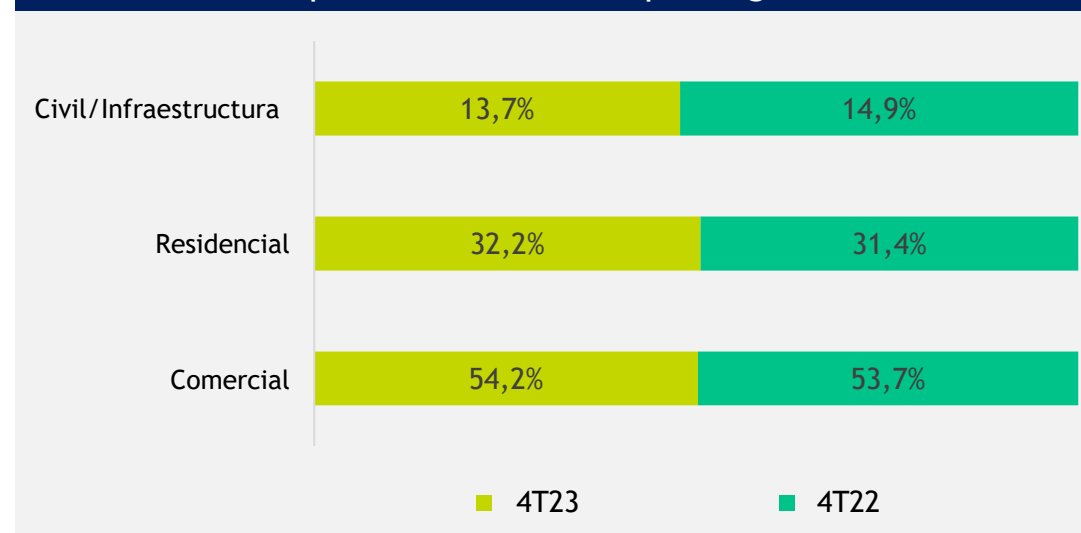
VOL CONCRETO a/a

Volumen - Ajustado		TRIMESTRE			YTD		
		2022.Q4	2023.Q4	Var	2022.Q4	2023.Q4	Var
Cemento	000 TM	1,458	1,477	1.3%	6,109	6,086	-0.4%
Concreto	000 M3	985	881	-10.6%	4,425	4,012	-9.3%

Cifras Relevantes - Ajustadas		TRIMESTRE			YTD		
		2022.Q4	2023.Q4	Var	2022.Q4	2023.Q4	Var
Ingresos	USD M	376	412	9.6%	1,547	1,709	10.5%
EBITDA	USD M	65	99	53.5%	250	365	46.3%
Margen EBITDA	%	17.1%	24.0%	687 pbs	16.1%	21.4%	523 pbs

- Nuestra estrategia centrada en la rentabilidad dió como resultado cifras por encima de las expectativas y un crecimiento del EBITDA de USD 116 millones interanual.
- La expansión del margen EBITDA de 523 pbs YTD y 687 pbs en el 4T.
- A pesar de las interrupciones operativas previamente informadas en Newberry, que desde entonces han sido resueltas, los volúmenes del año se mantuvieron estables
- Los resultados financieros en el segmento de cemento fueron impulsados por una combinación de dinámicas de precios y una disminución en los costos de combustible.
- Los precios del concreto aumentaron un 16.6 %, fortaleciendo los resultados del trimestre y del año.

## Despachos de concreto por segmento





An aerial photograph of a coastal region, showing a mix of dark, forested land and lighter, sandy or cleared areas. A large, dark blue rectangular overlay covers the left portion of the image. On this overlay, the number '03' is written in a large, bold, yellow font. Below it, the words 'Regional' and 'Colombia' are written in a white, sans-serif font, stacked vertically.

03

Regional  
Colombia

# 4T23 - Colombia



## CIFRAS DESTACADAS DEL TRIMESTRE

**+14.1 %**

PRECIO FOB CEM a/a

**+21.1 %**

PRECIO FOB RMX a/a

**-2.4 %**

VOL CEMENTO a/a

**+3.4 %**

VOL EXPO a/a

Volumen		TRIMESTRE			YTD		
		2022.Q4	2023.Q4	Var	2022.Q4	2023.Q4	Var
Cemento	000 TM	1,497	1,461	-2.4%	6,014	5,815	-3.3%
Mercado Local	000 TM	1,182	1,136	-3.9%	4,806	4,458	-7.2%
Exportaciones	000 TM	315	325	3.4%	1,208	1,358	12.4%
Concreto	000 M3	708	583	-17.7%	2,724	2,451	-10.0%
Agregados	000 TM	278	164	-40.9%	1,341	991	-26.1%

Cifras Relevantes		TRIMESTRE			YTD		
		2022.Q4	2023.Q4	Var	2022.Q4	2023.Q4	Var
Ingresos	COP MM	693	740	6.8%	2,708	2,956	9.2%
EBITDA	COP MM	182	207	14.1%	605	744	23.0%
Margen EBITDA	%	26.2%	28.0%	179 pbs	22.3%	25.2%	283 pbs

- La implementación y ejecución de una estrategia integral en toda la cadena de valor resultó en la generación de un EBITDA de COP 744 mil millones, el más alto en ocho años.
- Nuestra estrategia de precios asertiva nos permitió aumentar los ingresos en un 9,2 % en el año, a pesar de los volúmenes más bajos.
- La generación de flujo de caja libre aumentó un 180% en comparación con el año anterior.
- El margen EBITDA aumentó en 283 puntos básicos, alcanzando el 25,2 %.

## Estrategia de rentabilidad

**10%**  
Mejoras

**Efectividad Global del Equipo**  
(OEE, por sus siglas en inglés)

**COP 118**  
Mil millones

**Ahorros durante el año**

**180%**  
Incremento

**Generación Flujo de Caja Libre**

**EBITDA de**  
**744**  
mil millones de pesos

**El más alto en ocho años**

The background of the slide is a photograph of several concrete blocks, likely for drainage or construction, arranged in a grid. The blocks are light gray with a darker aggregate on the bottom surface. A dark blue semi-transparent overlay covers the left side of the image, where the text is placed.

**04**

**Regional Caribe  
y Centro  
América**

# 4T23 - Caribe y Centro América



## CIFRAS DESTACADAS DEL TRIMESTRE

**+0.84%**

PRECIO FOB CEM a/a

**+6.8 %**

PRECIO FOB RMX a/a

**-4.6 %**

VOL CEM LOCAL a/a

**-8.5 %**

VOL CONCRETO a/a

Las dinámicas del mercado se mantuvieron estables en la mayoría de nuestros países de operación, generando una evolución positiva de los volúmenes y precios en los mercados locales.

- La actividad de construcción en Panamá llevó a un aumento de volumen del 6 %. Los precios aumentaron en consecuencia y el EBITDA mejoró año tras año.
- En la República Dominicana, los volúmenes aumentaron un 6 % durante 2023 impulsados por la actividad de construcción asociada al turismo.
- Puerto Rico también exhibió buenos resultados, reafirmando el éxito de nuestro modelo comercial y operativo actual en el país. EBITDA de más del 15 % A/A.

Volumen		TRIMESTRE			YTD		
		2022.Q4	2023.Q4	Var	2022.Q4	2023.Q4	Var
Cemento	000 TM	906	836	-7.8%	4,081	3,801	-6.9%
Centroamérica	000 TM	389	356	-8.3%	1,578	1,615	2.3%
Caribe	000 TM	344	342	-0.4%	1,541	1,458	-5.4%
Trading	000 TM	174	138	-21.0%	962	728	-24.3%
Concreto	000 M3	67	61	-8.5%	273	277	1.4%
Centroamerica	000 M3	42	33	-20.9%	169	187	10.6%
Caribe	000 M3	25	28	12.4%	104	90	-13.8%

Cifras Relevantes		TRIMESTRE			YTD		
		2022.Q4	2023.Q4	Var	2022.Q4	2023.Q4	Var
<b>Ingresos</b>	<b>USD M</b>	<b>130</b>	<b>123</b>	<b>-5.0%</b>	<b>541</b>	<b>544</b>	<b>0.5%</b>
Centroamérica	USD M	60	55	-8.7%	241	255	5.7%
Caribe	USD M	59	61	4.4%	255	259	1.5%
Trading*	USD M	11	7	-34.8%	44	29	-34.1%
<b>EBITDA</b>	<b>USD M</b>	<b>32</b>	<b>28</b>	<b>-12.7%</b>	<b>125</b>	<b>124</b>	<b>-0.5%</b>
Centroamérica	USD M	18	13	-27.5%	72	68	-6.3%
Caribe	USD M	10	11	4.9%	37	39	6.4%
Trading	USD M	3	4	9.7%	16	17	10.0%
<b>Margen EBITDA</b>	<b>%</b>	<b>24.4%</b>	<b>22.4%</b>	<b>-198 pbs</b>	<b>23.0%</b>	<b>22.8%</b>	<b>-21 pbs</b>
<i>Margen EBITDA Centroamerica</i>	<i>%</i>	<i>29.4%</i>	<i>23.4%</i>	<i>-608 pbs</i>	<i>29.9%</i>	<i>26.5%</i>	<i>-339 pbs</i>
<i>Margen EBITDA Caribe</i>	<i>%</i>	<i>17.8%</i>	<i>17.9%</i>	<i>10 pbs</i>	<i>14.5%</i>	<i>15.2%</i>	<i>70 pbs</i>

\*No incluye ventas a empresas relacionadas



05

Perspectivas 2024  
& SPRINT 2.0

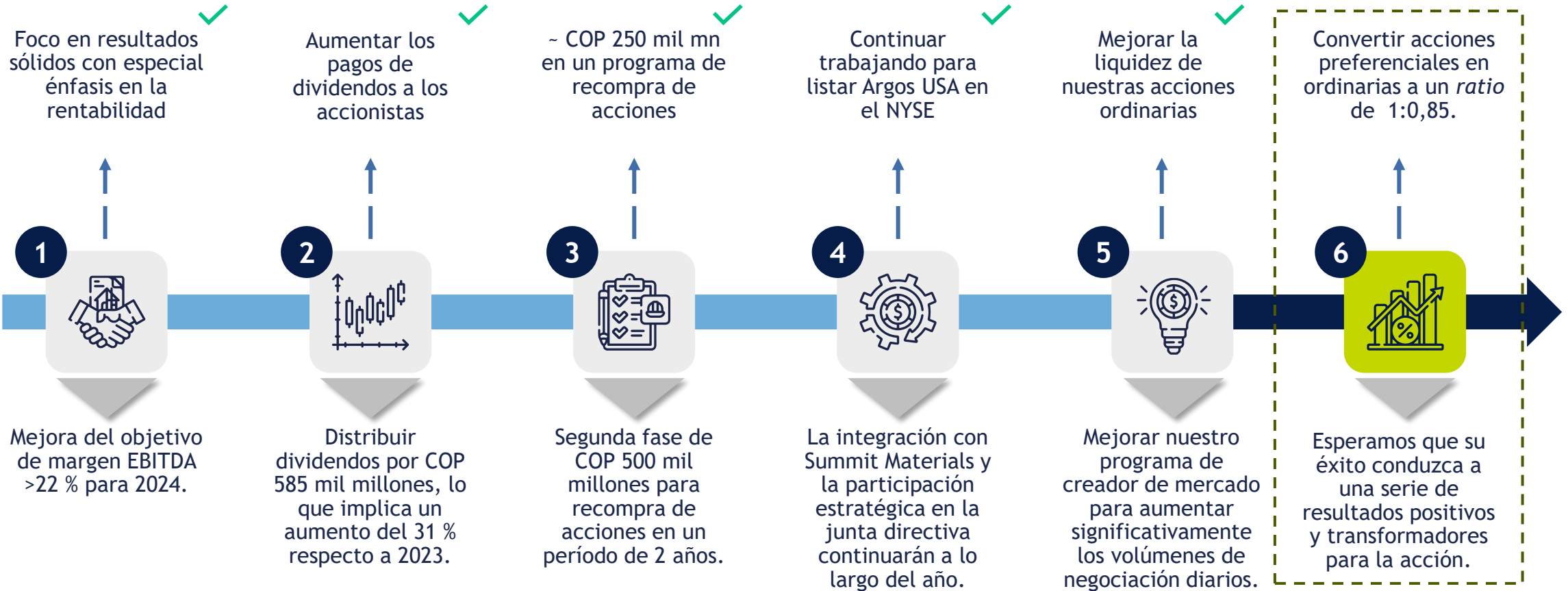
# Logramos cumplir con los indicadores de Guidance del año pasado



	RESULTADOS	VS GUIDANCE
<b>EBITDA</b>	COP 2.7 bn	COP 134 mil mn Por encima del límite superior del guidance
<b>MARGEN EBITDA</b>	21.1%	+100 bps Por encima del límite superior del guidance de mediano plazo    +329 pbs a/a
<b>CAPEX</b>	USD 200 mm	En línea con el límite inferior del guidance (USD 200-220)
<b>DEUDA NETA /   EBITDA</b>	2.6x	<3.0x guidance
<b>ROCE</b>	12.6 %	+164 pbs Por encima del límite superior del guidance

# Después de ejecutar con éxito todos los pilares dentro de SPRINT, lanzamos **SPRINT 2.0**

PILARES



NUEVOS OBJETIVOS

La ejecución de **SPRINT 2.0**, y particularmente la conversión de acciones preferenciales en ordinarias, incrementaría la probabilidad de ser incluidos en el índice MSCI Emerging Markets, lo que, a su vez, debería actuar como un fuerte catalizador para seguir cerrando la brecha de valor.

# Sexto pilar de SPRINT 2.0: una propuesta para convertir las acciones preferenciales en acciones ordinarias

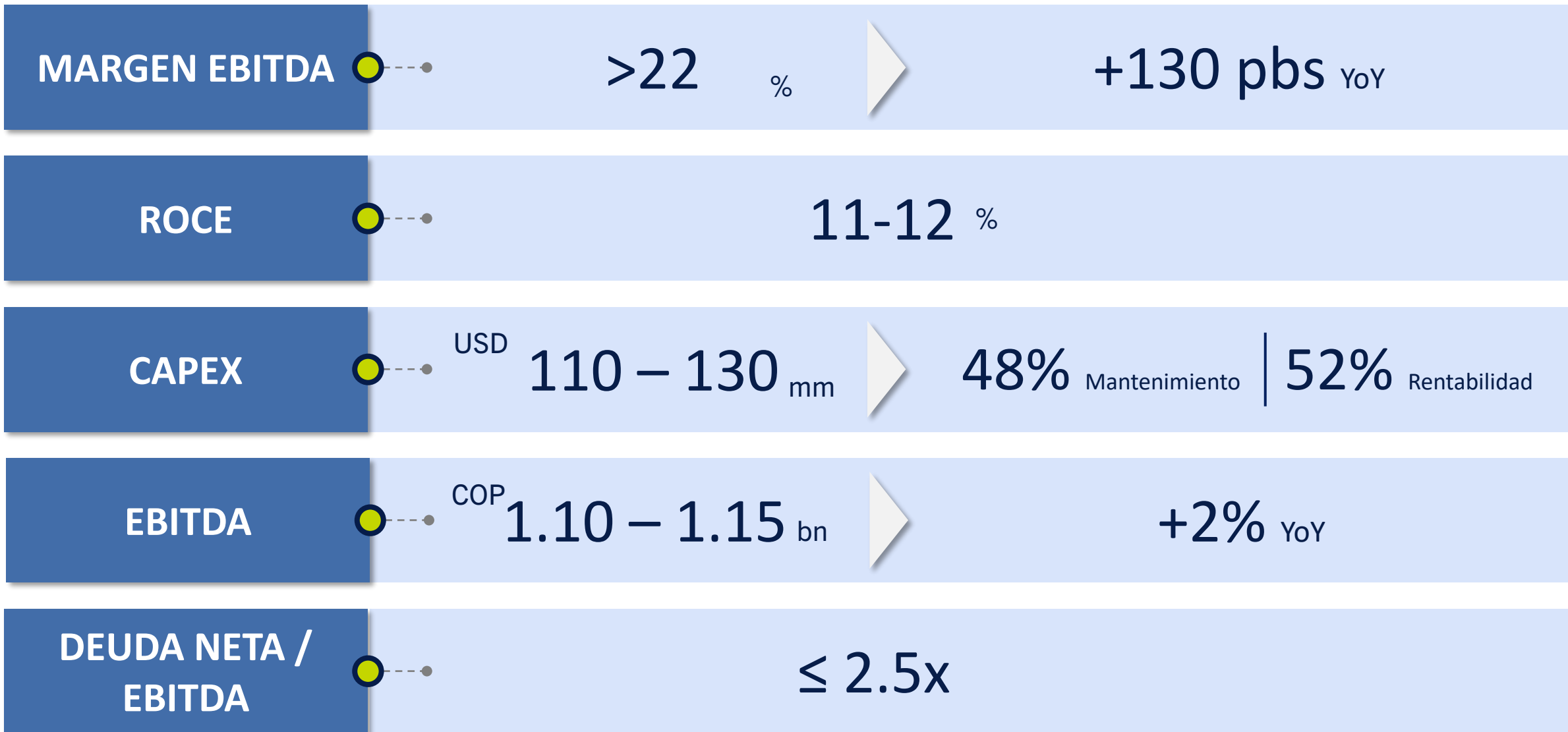


## VENTAJAS DE LA CONVERSIÓN

- A ● ○ Consolidación de transacciones de mercado en una sola acción y expansión del flotante
- B ● ○ Valoración de las acciones acercándose al valor fundamental
- C ● ○ Nos acerca más a cumplir con los criterios para ser incluidos en el índice MSCI Emerging Markets, reduciendo la probabilidad de que Colombia sea degradada a Mercado Frontera
- D ● ○ Como resultado de la inclusión en el índice, atraeríamos una demanda adicional significativa para la acción.



# GUIDANCE 2024



\*Guidance medido frente a cifras proforma excluyendo las operaciones en EE. UU.

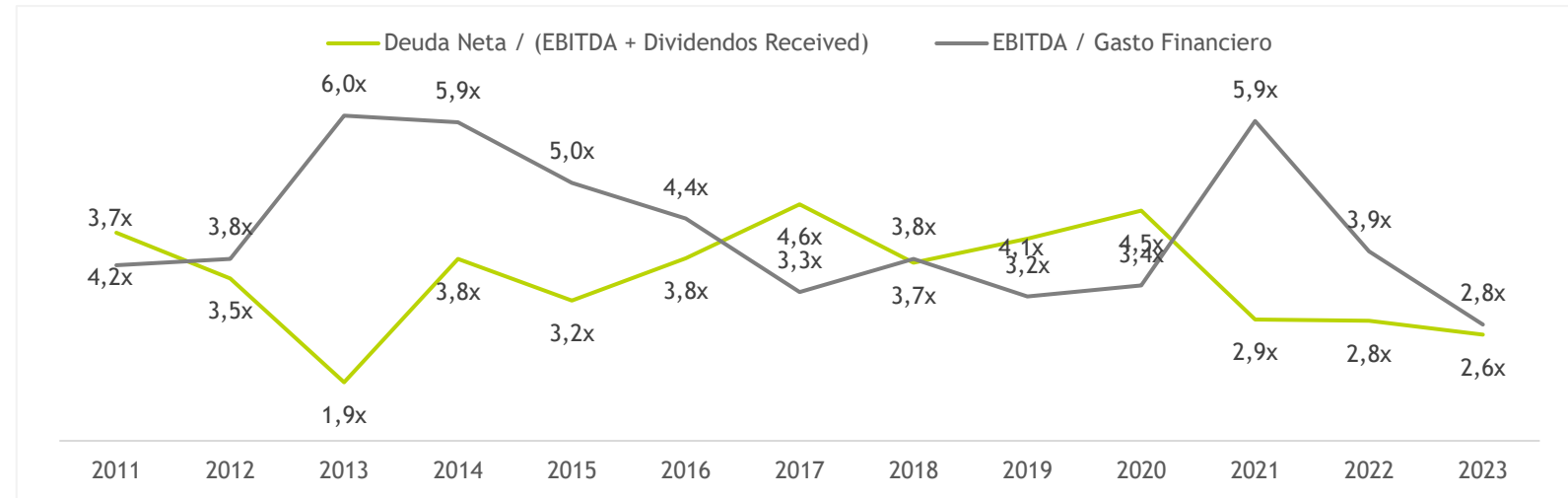
06

Balance  
General



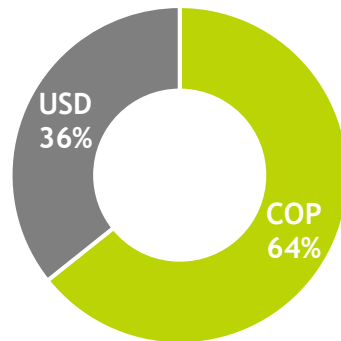
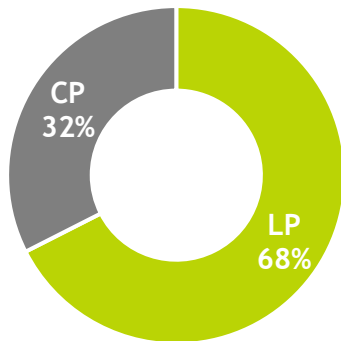
# Perfil de la deuda

- En línea con nuestra guía para 2023, nuestra deuda neta respecto al EBITDA se situó por debajo de 3.0x en 2.6x, registrando una disminución secuencial del 7.5% debido a una sólida generación de EBITDA.

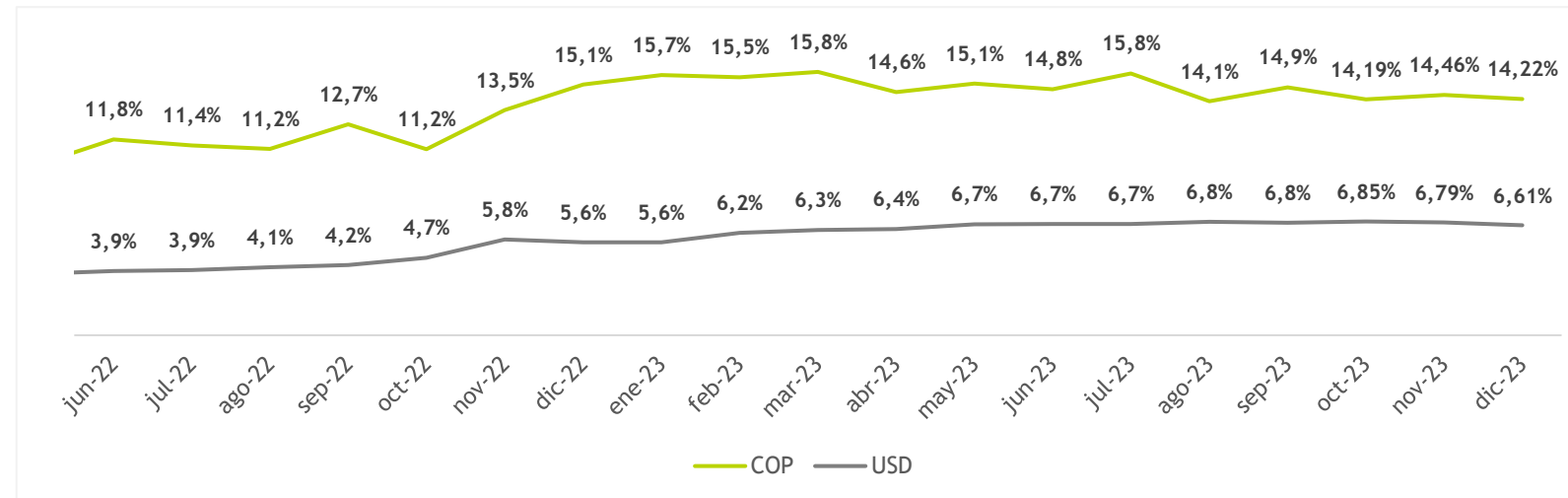


## Deuda

Deuda total: USD 1,754 mn



## Costo de la deuda consolidado



# 07

## Apéndice



# Resultados NIIF/ Otros negocios

COP MM	Ingresos		
	2022.Q4	2023.Q4	Var
Colombia	693	740	6.8%
USA	1,818	1,678	-7.7%
CCA	627	499	-20.5%
Centroamerica	289	221	-23.5%
Caribe	286	249	-12.9%
Trading	52	29	-45.0%
<b>Subtotal</b>	<b>3,138</b>	<b>2,917</b>	<b>-7.1%</b>
Corporativo			0.0%
Otros Negocios		1	0.0%
<b>Resultados Consolidados</b>	<b>3,138</b>	<b>2,917</b>	<b>-7.0%</b>

## USD M

Colombia	142	181	27.5%
USA	376	412	9.6%
CCA	130	123	-5.0%
Centroamérica	60	55	-8.7%
Caribe	59	61	4.4%
Trading	11	7	-34.8%
<b>Subtotal</b>	<b>648</b>	<b>716</b>	<b>10.6%</b>
Corporativo			0.0%
Otros Negocios			0.0%
<b>Resultados Consolidados</b>	<b>648</b>	<b>717</b>	<b>10.7%</b>

EBITDA				
2022.Q4	Mgn (%)	2023.Q4	Mgn (%)	Var Marg
182	26.2%	207	28.0%	179
300	16.5%	359	21.4%	493
152	24.2%	112	22.4%	-180
85	29.5%	51	23.0%	-646
49	17.3%	45	18.2%	88
17	32.6%	15	53.8%	2,121
<b>633</b>	<b>20.2%</b>	<b>678</b>	<b>23.3%</b>	<b>308 bps</b>
-32	N/A	-50	N/A	N/A
	N/A	-0.29	N/A	N/A
<b>601</b>	<b>19.2%</b>	<b>628</b>	<b>21.5%</b>	<b>238 bps</b>

38	27.0%	50	27.8%	81
62	16.4%	88	21.3%	496
32	24.4%	28	22.4%	-198
18	29.4%	13	23.4%	-608
10	17.8%	11	17.9%	10
3	32.2%	4	54.1%	2,197
<b>132</b>	<b>20.3%</b>	<b>166</b>	<b>23.2%</b>	<b>285 bps</b>
-6	N/A	-12	N/A	N/A
	N/A	-0.08	N/A	N/A
<b>125</b>	<b>19.3%</b>	<b>154</b>	<b>21.5%</b>	<b>214 bps</b>

# Reconciliación de cifras ajustadas



Consolidado			TRIMESTRE		YTD	
			2022.Q4	2023.Q4	2022.Q4	2023.Q4
Volumen Concreto	m3	1,738	1,525	7,510	6,740	
Desinversiones	Desinversiones activos concreteros en USA 2022			-109		
<b>Volumen Concreto - Ajustado</b>	<b>m3</b>	<b>1,738</b>	<b>1,525</b>	<b>7,401</b>	<b>6,740</b>	

Consolidado			TRIMESTRE		YTD	
			2022.Q4	2023.Q4	2022.Q4	2023.Q4
Ingresos - IFRS	COP Bn	3,138	2,917	11,684	12,717	
Desinversiones	Desinversiones activos concreteros en USA 2022			-76		
<b>Ingresos - Ajustados</b>	<b>COP Bn</b>	<b>3,138</b>	<b>2,917</b>	<b>11,608</b>	<b>12,717</b>	

Consolidado			TRIMESTRE		YTD	
			2022.Q4	2023.Q4	2022.Q4	2023.Q4
EBITDA - IFRS	COP Bn	601	628	2,138	2,607	
Desinversiones	Desinversiones activos concreteros en USA 2022			-96		
Gastos Asociados al Listamiento	Gastos no operacionales	2.37	47	26	77	
<b>EBITDA - Ajustado</b>	<b>COP Bn</b>	<b>604</b>	<b>676</b>	<b>2,068</b>	<b>2,684</b>	

Margen EBITDA - IFRS		19.2%	21.5%	18.3%	20.5%	
<b>Margen EBITDA - Ajustado</b>		<b>19.2%</b>	<b>23.2%</b>	<b>17.8%</b>	<b>21.1%</b>	

Consolidado			TRIMESTRE		YTD	
			2022.Q4	2023.Q4	2022.Q4	2023.Q4
Utilidad Neta - IFRS	Utilidad Neta - IFRS	COP Bn	73	-55	215	393
Desinversiones	Desinversiones activos concreteros en USA 2022	COP Bn			-39	
Gastos Asociados al IPO	Gastos no operacionales	COP Bn	2	47	26	77
Operaciones Intercompañía	Impuesto no-recurrente	COP Bn	58	217	155	242
<b>Utilidad neta - Ajustada</b>	<b>Utilidad neta - Comparable</b>	<b>COP Bn</b>	<b>134</b>	<b>209</b>	<b>356</b>	<b>712</b>

Margen Neto - IFRS		2.3%	-1.9%	1.8%	3.1%	
<b>Margen Neto - Comparable</b>		<b>4.3%</b>	<b>7.2%</b>	<b>3.1%</b>	<b>5.6%</b>	

Consolidado			TRIMESTRE		YTD	
			2022.Q4	2023.Q4	2022.Q4	2023.Q4
Utilidad Neta Controladora - Utilidad Neta - IFRS	COP Bn	57	-68	142	320	
Desinversiones	Desinversiones activos concreteros en USA 2022	COP Bn			-39	
Gastos Asociados al IPO	Gastos no operacionales	COP Bn	2	47	26	77
Operaciones Intercompañía	Impuesto no-recurrente	COP Bn	58	217	155	242
<b>Utilidad Neta Controladora - Utilidad neta - Comparable</b>	<b>COP Bn</b>	<b>118</b>	<b>196</b>	<b>284</b>	<b>639</b>	

Margen Neto - IFRS		1.8%	-2.3%	1.2%	2.5%	
<b>Margen Neto - Comparable</b>		<b>3.8%</b>	<b>6.7%</b>	<b>2.4%</b>	<b>5.0%</b>	

USA			TRIMESTRE		YTD	
			2022.Q4	2023.Q4	2022.Q4	2023.Q4
Ingresos - IFRS	USD M	376	412	1,566	1,709	
Desinversiones	Desinversiones activos concreteros en USA 2022			-19		
<b>Ingresos - Ajustados</b>	<b>USD M</b>	<b>376</b>	<b>412</b>	<b>1,547</b>	<b>1,709</b>	

USA			TRIMESTRE		YTD	
			2022.Q4	2023.Q4	2022.Q4	2023.Q4
EBITDA - IFRS	USD M	62	88	268	347	
Desinversiones	Desinversiones activos concreteros en USA 2022			-24		
Gastos Asociados al Listamiento	Gastos no operacionales IPO	USD M	11	6	18	
<b>EBITDA - Ajustado</b>	<b>USD M</b>	<b>62</b>	<b>99</b>	<b>250</b>	<b>365</b>	

Margen EBITDA - IFRS		16.4%	21.3%	17.1%	20.3%	
<b>Margen EBITDA - Ajustado</b>		<b>16.5%</b>	<b>24.0%</b>	<b>16.1%</b>	<b>21.4%</b>	

USA			TRIMESTRE		YTD	
			2022.Q4	2023.Q4	2022.Q4	2023.Q4
Volumen Concreto	m3	985	881	4,535	4,012	
Desinversiones	Desinversiones activos concreteros en USA 2022			-109		
<b>Volumen Concreto - Ajustado</b>	<b>m3</b>	<b>985</b>	<b>881</b>	<b>4,425</b>	<b>4,012</b>	

- Volúmenes ajustados de RMX, ingresos ajustados, EBITDA ajustado y la utilidad neta excluyen para 2022 las ventas asociadas a las desinversiones realizadas en Estados Unidos en ese año.
- El EBITDA ajustado y la utilidad neta para 2022 excluyen la ganancia en la venta de las desinversiones realizadas en Estados Unidos durante ese año.
- El EBITDA ajustado y la utilidad neta para 2023 excluyen los gastos de listado asociados al proyecto de IPO en Estados Unidos.
- La utilidad neta excluye para 2022 y 2023 algunas provisiones fiscales no recurrentes no monetarias principalmente asociadas a la optimización de la estructura de capital.

# Pro forma excluyendo Argos US de las cifras de 2023

<i>COP MILLONES</i>	DIC-23
1 - Ingresos operacionales	5,317,512
Costo de ventas	3,578,205
D&A	421,903
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>1,317,403</b>
Gastos administrativos	428,496
Gastos de venta	169,793
D&A	79,592
<b>Utilidad operativa antes de deterioro goodwill y activos</b>	<b>639,523</b>
Otros ingresos (gastos) de operaciones, netos	-4,957
Deterioro de activos	-189
Utilidad Operativa	634,377
1 - <b>EBITDA</b>	<b>1,102,580</b>
Gastos financieros netos	-597,713
Diferencia en tasa de cambio, neto	-50,106
2 - <b>Share of net loss of associates (SUMMIT Materials)</b>	<b>545,564</b>
<b>Utilidad antes de impuestos</b>	<b>532,121</b>
impuesto sobre la renta	11,715
Impuesto no operativo	-209,888
<b>Utilidad de operaciones continuas</b>	<b>333,947</b>
<b>Utilidad Neta</b>	<b>333,947</b>
Interes minoritario	73,115
<b>Utilidad neta controladora</b>	<b>260,832</b>

## 1. Ingresos & EBITDA:

- Desconsolidando la parte generada por las operaciones en EE. UU. durante 2023

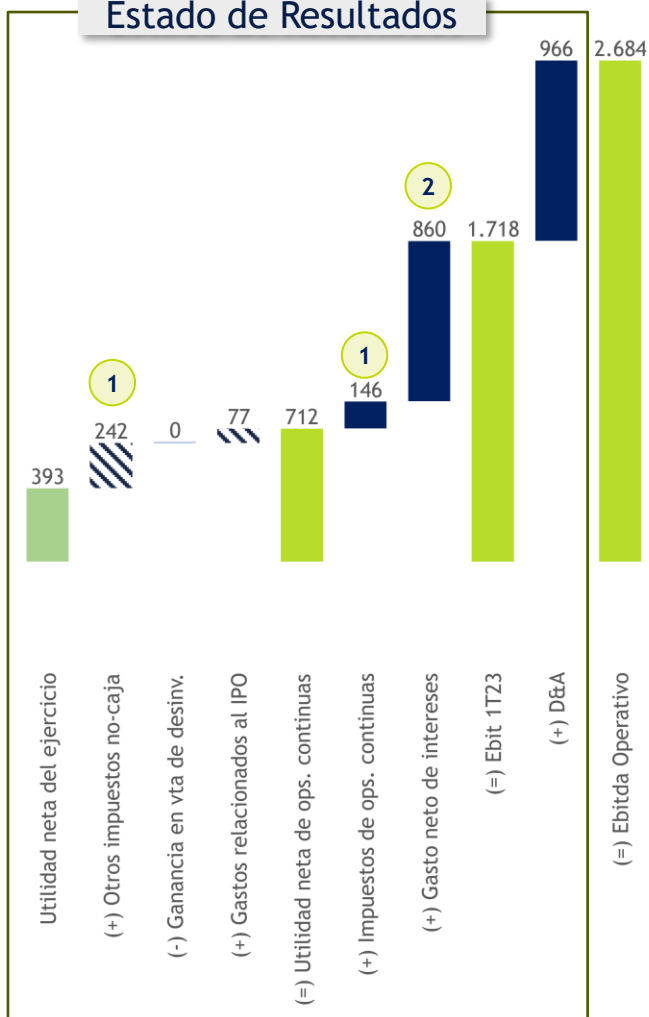
## 2. Participación en utilidad neta de SUMMIT Materials:

- El 31% de la utilidad neta generado por Summit Materials más las operaciones en EE UU durante 2023

Otras cifras	DIC-23
ROCE	11,4%
DN/EBITDA	2,05x
Capex	U\$ 76 mn

# Flujo de Caja Consolidado

## Estado de Resultados



## Flujo de Caja



65%

Ratio de conversión de EBITDA a FCL

## Reconciliaciones vs. Método contable

- 1 COP 242 mil mm Impuesto a la Renta No Recurrente. COP 146 mil mm impuestos a la renta
- 2 Incluye Gastos financieros Netos, Ganancia (pérdida) en cambio, Participación en la utilidad de asociadas y negocios conjuntos
- 3 Inversión en capital de trabajo excluyendo distorsiones de tasa de cambio
- 4 El Capex total ejecutado en el año fue de COP 854 mil mm. El Capex de crecimiento es discrecional y no reportó beneficios a la compañía en 2023
- 5 Este monto corresponde a impuestos pagados en efectivo
- 6 Incluye desembolsos de deuda, impuesto a la renta no operacional y otros
- 7 Incluye inversiones en CDTs de corto plazo

## Portafolio de inversión mejora la flexibilidad de Argos

Compañía	% Part.	Precio Acción (COP)	Valor (COP millones)	Valor (USD millones)
Grupo Sura	6.08%	31,990	824,072	216
<b>Total</b>			<b>824,072</b>	<b>216</b>

\* Tasa de cambio a diciembre 31, 2023: COP 3,822.05 /USD



# Información de contacto

Equipo de RI

**Indira Díaz**

[indira.diaz@argos.com.co](mailto:indira.diaz@argos.com.co)

**Susana Gaviria**

[susana.gaviria@argos.com.co](mailto:susana.gaviria@argos.com.co)

**Página web Inversionistas**  
[ir.argos.co](http://ir.argos.co)

Member of

**Dow Jones  
Sustainability Indices**

Powered by the S&P Global CSA



This recognition, called *Reconocimiento Emisores - IR* is given by the Colombian Stock Exchange, *Bolsa de Valores de Colombia S.A.* It is not a recognition that certifies the quality of registered stock, nor does it guarantee the solvency of the issuer.

