







Apresentação Roadshow

Junho, 2023

Disclaimer

IMPORTANTE: Antes de continuar, leia os termos e condições abaixo e concorde em estar vinculados a eles. Os termos e condições abaixo aplicam-se (i) à apresentação que se segue ("Apresentação"), (ii) à apresentação oral das informações a ser realizada pela CVC Brasil Operadora e Agência de Viagens S.A. ("Companhia") ou qualquer pessoa agindo em nome da Companhia, e (iii) a qualquer sessão de perguntas e respostas que se segue à apresentação oral (em conjunto, as "Informações").

As Informações estão expostas de forma resumida e não têm a intenção de serem exaustivas. Esta apresentação foi preparada exclusivamente para fins informativos e não deve ser tratada como uma recomendação legal, fiscal, de investimento ou de qualquer outro tipo.

A apresentação abaixo foi preparada pela ou sob a direção da Companhia e inclui informações gerais sobre a Companhia a partir da data indicada na apresentação. As Informações foram preparadas exclusivamente para reuniões a serem feitas com potenciais investidores profissionais (conforme definidos na Resolução da Comissão de Valores Mobiliários ("CVM") n.º 30, de 11 de maio de 2021, conforme alterada) no âmbito da Oferta Pública de Distribuição Primária de Ações Ordinárias de emissão da Companhia ("Ações") a ser realizada no Brasil, nos termos do artigo 26, inciso II, alínea (a), da Resolução da CVM n.º 160, de 13 de julho 2022, conforme alterada, sob o rito de registro automático de distribuição perante a CVM ("Oferta"), e com esforços de colocação no exterior (i) nos Estados Unidos, exclusivamente para investidores institucionais qualificados (qualified institutional buyers), residentes e domiciliados nos Estados Unidos, conforme definidos na Rule 144A do Securities Act, editada pela U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC" e "QIBs", respectivamente) em operações isentas de registro nos Estados Unidos, previstas no U.S. Securities Act de 1933, conforme alterado ("Securities Act"), e nos regulamentos editados ao ampora do Securities Act; e (ii) nos procedimentos previstos nos Estados Unidos e o Brasil, para investidores que sejam considerados não residentes ou domiciliados nos Estados Unidos ou não constituídos de acordo com as leigislação brasileira aplicável, especialmente, pelo Banco Central ("Regulation S"), e que invistam no Brasil de acordo com a legislação brasileira aplicável, especialmente, pelo Banco Central do Brasil, pelo Conselho Monetário Nacional e/ou pela CVM. A Companhia e os Coordenadores da Oferta não pretendem realizar nenhum registro da Oferta ou das Ações nos Estados Unidos e nem em qualquer agência ou órgão regulador do mercado de capitais de qualquer outro país.

Nos termos da Resolução CVM 160, esta apresentação será divulgada nos websites da Companhia e dos Coordenadores da Oferta. As Informações não são directionadas à distribuição para ou utilizadas por qualquer pessoa ou entidade que seja um cidadão ou residente de, ou localizada em qualquer localidade, estado, país ou outra jurisdição onde a distribuição ou utilização seria contrária a qualquer lei ou regulamento, ou que exigiria qualquer registo ou licença dentro da jurisdição.

As palayras "antecina" "deseja" "espera" "estima" "pretende" "pretende" "projetas" "projetas" "projetas" "projetas" "projetas" "espera" "estima" "pretende" "projetas" "projetas"

As palavras "antecipa", "deseja", "espera", "estima", "pretende", "projeta", "projeta", "projeta", "projetos", "metas" e palavras semelhantes destinam-se a identificar essas declarações. Qualquer projeção, previsão, estimativa ou outra declaração "prospectiva" nesta apresentação é válida apenas a partir da presente data, baseia-se nos planos e expectativas atuais da Companhia, apenas ilustra o desempenho hipotético sob premissas especificadas de eventos ou condições e está sujeito a uma série de incertezas e riscos conhecidos e desconhecidos, muitos dos quais estão fora do controle da Companhia. Tais projeções, previsões, estimativas ou outras declarações "prospectivas" não são indicadores confiáveis de resultados ou desempenho futuros. Não há garantia de que (i) a Companhia tenha medido ou identificado corretamente todos os fatores que afetam seus negócios ou a extensão de seu provável impacto, (ii) as informações publicamente disponíveis com relação a esses fatores nos quais a análise da Companhia se baseia é completo ou preciso, (iii) a análise da Companhia está correta, ou (iv) a estratégia da Companhia, que se baseia em parte nessa análise, será bem-sucedida. Os possíveis investidores devem entender as premissas e avaliar se são apropriadas para seus propósitos. Alguns eventos ou condições podem não ter sido considerados em tais suposições. Eventos ou condições reais podem diferir materialmente de tais suposições. A apresentação pode incluir figuras relacionadas a desempenho passado ou desempenho passado simulado. O desempenho passado não é um indicador confiável de resultados ou desempenho futuros. A Companhia se isenta de qualquer obrigação de atualizar sua visão de tais riscos e incertezas ou de anunciar publicamente os resultados de qualquer revisão das declarações prospectivas feitas neste documento, exceto onde isso seria exigido pela lei aplicável. Você é advertido a não confiar em declarações prospectivas, pois os resultados reais podem diferir materialmente daqueles expressos ou implícitos nas dec

Esta Apresentação contém medidas financeiras Non-GAAP (não contábeis). As medidas financeiras Non-GAAP contidas nesta Apresentação não são medidas de desempenho financeiro calculadas de acordo com o IFRS e não devem ser consideradas substituições ou alternativas ao lucro ou prejuízo líquido, fluxo de caixa das operações ou outras medidas IFRS de desempenho ou liquidez operacional. A Companhia apresenta medidas financeiras Non-GAAP quando acredita que as informações adicionais são úteis e significativas para os investidores. As medidas financeiras Non-GAAP são fornecidas para aprimorar a compreensão geral dos investidores sobre o desempenho financeiro atual da Companhia e suas perspectivas de futuro. Essas medidas podem ser diferentes das medidas financeiras Non-GAAP usadas por outras empresas. As medidas financeiras Non-GAAP devem ser vistas além e não como um substituto para a análise dos resultados da Companhia relatados de acordo com as IFRS. As medidas financeiras Non-GAAP têm limitações, pois não refletem todos os valores associados aos resultados operacionais da Companhia, conforme determinado de acordo com as IFRS. Esta Apresentação contém reconciliações dessas medidas financeiras Non-GAAP com as medidas financeiras IFRS mais diretamente comparáveis da Companhia.

Você deve consultar seus próprios consultores jurídicos, regulatórios, tributários, comerciais, de investimento, financeiro e contábil na medida que julgar necessário e deve tomar sua própria decisão de investimento, hedge ou negociação em relação à Oferta com base em seu próprio julgamento e conselho de tais consultores que julgar necessários e não sob nenhuma visão expressa nesta Apresentação.

Qualquer decisão de subscrição ou compra das Ações deve ser tomada exclusivamente com base nos documentos da Oferta, os quais são divulgados ou distribuídos nos termos da legislação aplicável, em especial, a Resolução CVM 160.

OS INVESTIDORES DEVEM LÉR ATENTAMENTE O MEMORANDO PRELIMINAR E O MEMORANDO DEFINITIVO RELACIONADOS À OFERTA, CONFORME O CASO, BEM COMO O FORMULÁRIO DE REFERÊNCIA INCORPORADO POR REFERÊNCIA AOS REFERIDOS MEMORANDOS. ESPECIALMENTE A SEÇÃO DE FATORES DE RISCO ANTES DE TOMAR SUA DECISÃO DE INVESTIMENTO.

Sumário da Oferta

Emissor

CVC Brasil Operadora e Agência de Viagens S.A. ("CVC") / CVCB3

Oferta

Follow-on sob à Resolução CVM 160 e com esforços de distribuição 144ª e Reg S

Listagem / Estrutura

B3 (Novo Mercado) / Ações Ordinárias + Bônus de Subscrição

Oferta Base

83.3 milhões de ações (R\$342 mm)¹ (100% primário)

Hot Issue

Até 83.3 milhões de ações ordinárias (R\$ 342 milhões)¹ (100% primária) (100% da Oferta Base)

Uso dos Recursos

Melhora da estrutura de capital (capital de giro e pagamento de dívidas)

Lock-Up

90 dias para Companhia, Administradores e Conselho de Administração

Principais Datas

Primeira Data de Corte: 13 de junho Lançamento: 15 de junho

Início da Oferta Prioritária: 15 de junho Segunda Data de Corte: 20 de junho Fim da Oferta Prioritária: 21 de junho

Precificação: 22 de junho

Primeiro Dia de Negociação: 26 de junho

Liquidação: 27 de junho

Coordenadores







Apresentadores





Fabio Godinho CEO



Valdecyr Gomes Presidente do Conselho



Carlos Wollenweber CFO & RI



Bruno Brasil RI e FP&A



Fabio MaderHead de Produtos



Tulio Oliveira Head B2C

Anos de Experiência





+20 Anos



+25 Anos

Brookfield

+20 Anos

elen DIRECIONAL

+25 Anos

GPA cia Hering

+17 Anos



+17 Anos





A CVC Corp Está Pronta Para O Próximo Capítulo

O que fizemos – principais marcos desde a COVID-19 Reperfilamento das dívidas **EBITDA** em patamar 3 Recuperação após pandemia Modernização aprovado em Abril/2023 positivo novamente Aumento de Equalização da Reservas/Receita de Capex total de ~R\$500 estrutura de capital mm nos últimos 3 anos 55%+/+47%+ EBITDA de (2022 vs. 2021) Novo Cronograma de **R\$166.5mm** em 2022 A maior parte foram Amortização (R\$ mm) vs. R\$(235.1)mm em investimentos em TI, como melhorias nas 2021 Manutenção de Já Amortizado 313 313 ferramentas de suporte **70%+ de lojas** vs 75^{1} a vendas e integrações pré-COVID-19 2S23 2T23 ENTREGUE ENTREGUE ENTREGUE ENTREGUE

Nova agenda estratégica

Crescimento disciplinado com foco em eficiência operacional e rentabilidade

Fonte: Empresa. Nota: (1) Sujeito à execução da oferta.

Plano de Curto Prazo da CVC Corp

De volta ao básico





Foco direcionado para produtos com alta margem de contribuição e menos capital intensivo



Descontinuar iniciativas não estratégicas



Foco em receita de baixo risco



AUMENTO DO TAKE RATE



Normalizar as condições comerciais com franqueados durante a pandemia



Mudança na dinâmica de capital de giro

Alinhamento de incentivos (ex: menos parcelas)



REDUÇÃO DE OPEX E CAPEX



Capturar sinergias de integração (exemplo: 3 áreas de planejamento de diferentes marcas em 1)



Redução de Opex (tamanho do time)



Verticalização para **4 camadas** (vs. até 6 camadas atualmente)



Congelamento de contratações



Redução do **Capex de TI** devido ao *catch-up* digital já realizado

Prazo



~6 meses

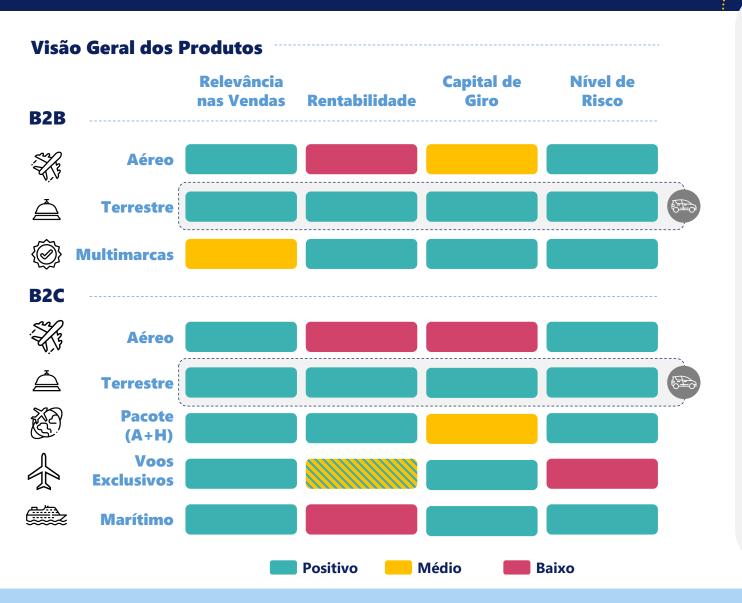


Imediatamente



~6 meses

1 Estratégia para Aumento na Rentabilidade





Terrestre

- Alto poder de barganha com hotéis e operadores logísticos
- Alta margem de contribuição
- Pagamento após a entrega do serviço



 Apesar das margens mais baixas, alto poder de barganha com as operadoras de cruzeiros

Marítimo

Boa dinâmica de capital de giro



Aéreo

- Baixo poder de barganha com as companhias aéreas
- Baixa margem de contribuição
- Pagamento adiantado às companhias aéreas



Execução oportunística

Voos Exclusivos Modelo de negócios único no mercado

1

Descontinuar Áreas Não Estratégicas



Redução esperada de despesas com a descontinuação de áreas não essenciais ou não estratégicas



Baixa Participação na Receita

As áreas identificadas possuem uma baixa participação na receita (~3% a~4%), impactando marginalmente o "top-line"



Aumento no Resultado Operacional

A descontinuação de iniciativas não estratégicas terá um impacto positivo direto no EBITDA



Potencial de Monetização

Operações podem ser descontinuadas ou vendidas, criando uma vantagem adicional com a monetização imediata e aumento de liquidez



Iniciativas de Crescimento do Take Rate – De Volta ao Básico

Take Rate – Níveis Históricos









Eliminação gradual dos pacotes de benefícios concedidos aos franqueados durante a pandemia Dinâmica eficiente de capital de giro, alinhando o fluxo de pagamento dos franqueados com o da CVC Corp.

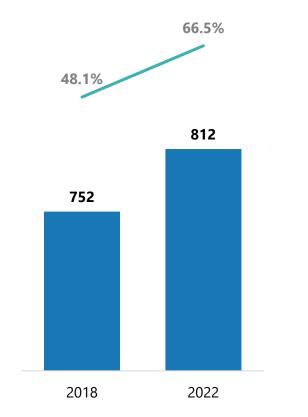
Melhorar o mix de produtos, visando segmentos mais lucrativos

3

Eficiência como Principal Foco

OPEX

Despesas Fixas e % da Receita Líquida | R\$ mm e %





Redução de despesas fixas e aumento do EBITDA

Imediatamente



Plataforma de TI robusta, alavancando a integração de pessoal e áreas

Médio prazo

CAPEX



Catch-up digital realizado, com **forte investimento em Capex** de Tl nos últimos 4

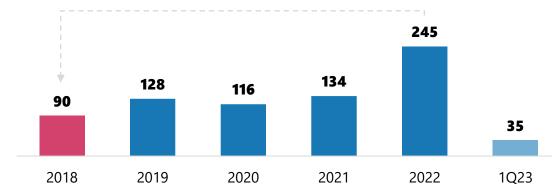
anos



Normalização do CAPEX



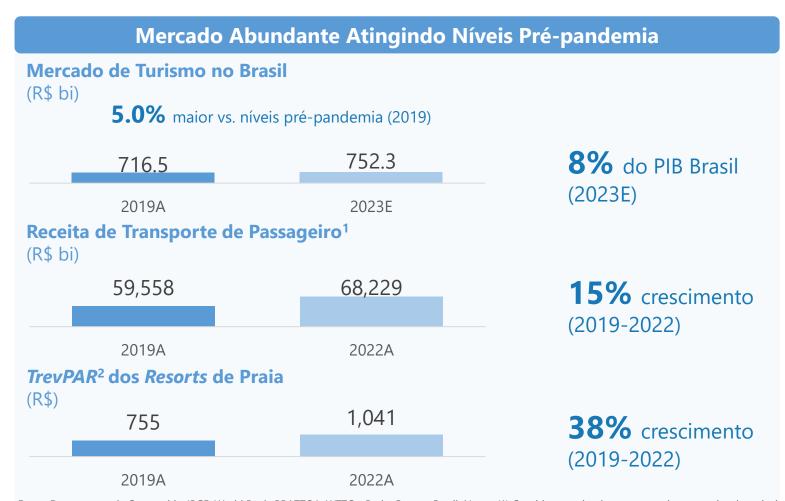
Capex de TI | R\$mm





Tendência Positiva com Crescimento Sólido na Indústria

Recuperação do Período Pré-pandemia...



...com Perspectivas de Crescimento Sólido e Atraentes

Principais Alavancas de Crescimento

Crescimento do Turismo Internacional³ (%)

CAGR 22E-2	
^ ^ - U	6 L
MUIN //F=/	



11%



19%

- ✓ Momento favorável do setor com as principais companhias aéreas aumentando sua capacidade
 - o ASK⁴ de **19%**⁵ (2022 vs. 2023E)
- Redução na taxa de desemprego
 - (-200 bps 1T23 vs. 4T21)
- ✓ Aumento do salário médio no Brasil
 - o (8%+ 1T23 vs. 4T21)
- Ambiente de trabalho híbrido, globalmente

Fonte: Documentos da Companhia, IBGE, World Bank, BRAZTOA, WTTC e Radar Resorts Brasil. Notas: (1) Considera receita de transporte de passageiro das principais companhias aéreas (GOL, Latam and Azul). (2) TrevPAR significa receita total por quarto disponível. (3) Considera número de embarque e desembarque e desembarque. (4) ASK significa número de assentos disponíveis multiplicado por quilômetros voados. (5) média de ASK publicado pela GOL (17.5%, média), Latam (~14%) e Azul (25%).

Vantagens Competitivas CVC Corp

Grande escala alinhada com maior margem, plataforma de TI robusta e acesso ao mercado de capitais



Alcance Continental

Valor da marca diferenciado CRM com 34,4 mi usuários Vendas assistidas robustas



Abordagem "Phygital" Única

Único player com integração física e digital abrangente



Margem Alta Sustentada por um Forte Poder de **Barganha**

Escala para alavancar melhores preços e condições para os clientes



Acesso ao Mercado de Capitais



True Corporation com grande acesso ao capital



114 lojas



























Obnundo







Margem aprimorada alavancada por um serviço diferenciado e abordagem ao cliente

Índice Ibov CVCB3

ADTV 180 Dias¹ R\$105,6mi



Principais Conclusões



- 1 ESCALA ROBUSTA (+1.200 LOJAS) ALINHADA COM ABORDAGEM PHYGITAL
- 2 VALOR DA MARCA INIGUALÁVEL, KNOW-HOW DO CLIENTE
- CLARAS AVENIDAS DE CURTO PRAZO PARA GANHAR EFICIÊNCIA E AUMENTAR A RENTABILIDADE
- **4** EQUIPE DE GESTÃO ALTAMENTE EXPERIENTE, COM COMPROVADA CAPACIDADE DE EXECUÇÃO
- OPORTUNIDADE ÚNICA PARA DECOLAR E CAPTURAR O PONTO DE INFLEXÃO DA RENTABILIDADE







Equipe de Gestão Experiente



Equipe de gestão focada em entregar a estratégia de crescimento da CVC Corp, com foco na rentabilidade

Governança Corporativa Bem Estabelecida

Processo iniciado em 2020 para aprimorar a governança corporativa, que traz resultados positivos e adere às melhores práticas da indústria

Conselho de Administração

Valdecyr Gomes

(Chairman/Membro independente)



Flavio Menezes

(Membro Independente)

Felipe Dias

(Membro Independente)

Eduardo Azevedo

(Vice-Chairman/Membro Independente)

Sandoval Martins (Membro Independente)

Governança Corporativa



Governança Corporativa como parte da cultura e estratégia da CVC Corp



Liderança Comprometida



Conselho de Administração – 100% independente



Comitê de Auditoria – maioria independente

Comitês



Comitê de Auditoria, Riscos e Finanças (COAUD)



Comitê de Estratégia e Inovação (CEI)



Comitê de Pessoas e Sustentabilidade (CPS)

Fonte: Companhia.

Próximos Passos? Estratégia de Crescimento Disciplinada, Focada em Eficiência e Rentabilidade

Principais Alavancas de Crescimento Já Estabelecidas



Foco em segmentos de alta rentabilidade, alinhados a baixa necessidade de capital de giro e baixo risco para a Companhia

ex.: Terrestre e pacotes



Aumentar os níveis de take rate

Normalização de benefícios concedidos para franquias e estreitamento dos termos de negociação



Melhoria da produtividade, com eficiência de custo e menor demanda de capex

Mapeamento de processos internos que podem ser melhorados, descontinuidade de áreas não essenciais, equipes mais enxutas e consolidação das operações B2B

Fonte: Company.

Alavancas e Oportunidades em Cada Unidade de Negócio



- ✓ Potencial aumento de taxa de conversão
- ✓ Melhorar a oferta e operação não aérea
- Integrações de canais e discussões de condições com franqueados





- ✓ Disciplina na oferta de produtos e nos prazos de recebimento
- Competição e automatização

Legenda

- ✓ Alavancas de crescimento
- Oportunidades à frente



- ✓ Melhorar a integração entre Brasil e Argentina, forte desempenho do capital de giro e alto potencial de sinergias
- Integração comercial restrita e ambiente macroeconômico desafiador

Fonte: Companhia.

Retendo Nossos Principais Executivos por Meio de Remuneração Baseada em Ações

Visão Geral do Plano de Opção de Compra de Ações

- ✓ Concedemos remuneração baseada em ações aos nossos
 principais executivos
- ✓ O preço de exercício é o valor justo de mercado das ações corrigido pela inflação até a data de exercício
- Executivos precisam estar na Companhia para receber as
 ações e devem seguir o período de lock-up
- ✓ As opções são exercíveis em até 10 anos
- ✓ As despesas são reconhecidas no resultado como despesas gerais e administrativas

PLANO DE INCENTIVO DE LONGO PRAZO APROVADO EM 2017

- Aprovado em 28 de abril de 2017
- Destinado aos diretores e gerentes com alto potencial
- Período de lock-up de 3 anos

PLANO DE INCENTIVO DE LONGO PRAZO APROVADO EM 2020

- Aprovado em 16 de dezembro de 2020
- Visando os principais executivos indicados pelo Conselho de Administração
- As ações são parte relevante da sua remuneração variável durante 5 anos

PLANO DE INCENTIVO DE LONGO PRAZO TALENTOS APROVADO EM 2020

- Aprovado em 28 de setembro de 2021
- Visando os principais executivos indicados pelo Conselho de Administração
- Período de lock-up de 3 anos e ajustado com o retorno total para os acionistas (fator de conversão) vs. inflação

PLANO DE INCENTIVO DE LONGO PRAZO APROVADO EM 2023

- Aprovado em 28 de abril de 2023
- Destinado ao Comitê Executivo apontado pelo Conselho de Administração
- Período de lock-up de 3 anos e ajustado em linha com o retorno total para os acionistas (fator de conversão) vs. inflação

Fonte: Documentos da Companhia.

Acordo de Investimento

Visão Geral do Acordo de Investimento

Anunciado em 2 de junho de 2023

Acordo de Investimento com:

- GJP Fundo de Investimento em Ações
 - Fundo de investimento do fundador e antigo controlador da Companhia Guilherme Paulus

Investimento Acordado:

 Valor total de R\$75 mi, mediante a subscrição e integralização de ações de emissão da Companhia no âmbito de uma oferta pública

Principais Condições

- A participação dos investidor é vinculante até R\$ 3,00 por ação. Acima de R\$ 3,00, o investidor tem a opcionalidade de participar da oferta proposta
 - O Investidor não participará do procedimento de bookbuilding
- Oferta deverá ser efetivada em até 60 (sessenta) dias contados a partir de 2 de junho de 2023
- Caso, após concessão de prioridade à base acionária da Companhia, não seja possível assegurar ao Investidor a alocação de ações correspondentes ao valor do Investimento, ele terá a opção, mas não a obrigação, de subscrever e integralizar parte do Investimento pelo preço máximo de R\$3,00 por ação
- Valor bruto da Potencial Oferta deve corresponder a, no mínimo, R\$200 milhões e um valor potencial de captação adicional na hipótese de exercício da totalidade dos bônus de subscrição ofertados, de, no mínimo, R\$100 milhões
- Deve ser celebrado um acordo de voto entre o Investidor e os Acionistas, com a interveniência da Companhia, para regular temporariamente compromisso de voto conjunto para nomeação, composição e eleição de membros do Conselho de Administração e da Diretoria
- Durante um prazo de 90 dias contados da data da AGE, o Investidor e os Acionistas estarão sujeitos a um *lock-up* com relação às ações subscritas na Potencial Oferta

Estrutura de Capital da CVC Corp.

Oferta Base ¹			Oferta Base + Hot Issue ²				
		1T23 Reportado	1T23 Após Oferta			1T23 Reportado	1T23 Após Oferta
Dívida Total	R\$ mm	1,043	1,016	Dívida Total	R\$ mm	1,043	1,016
Patrimônio Líquido	R\$ mm	190	508	Patrimônio Líquido	R\$ mm	190	835
Capitalização Total	R\$ mm	1,233	1,525	Capitalização Total	R\$ mm	1,233	1,851

Fonte: Companhia: Empresa

Nota: (1) Considera recursos líquidos de despesas de R\$ 318 milhões, assumindo um preço por ação de R\$ 4.10, em 14 de junho de 2023; (2) Considera recursos líquidos de despesas de R\$ 644 milhões, assumindo um preço por ação de R\$ 4.10, em 14 de junho de 2023





