

BMGB B3 LISTED N1

APRESENTAÇÃO VIDEOCONFERÊNCIA

3T23

Retomada dos resultados com maior qualidade



Margem financeira ajustada ao custo de crédito cresce 21% no tri

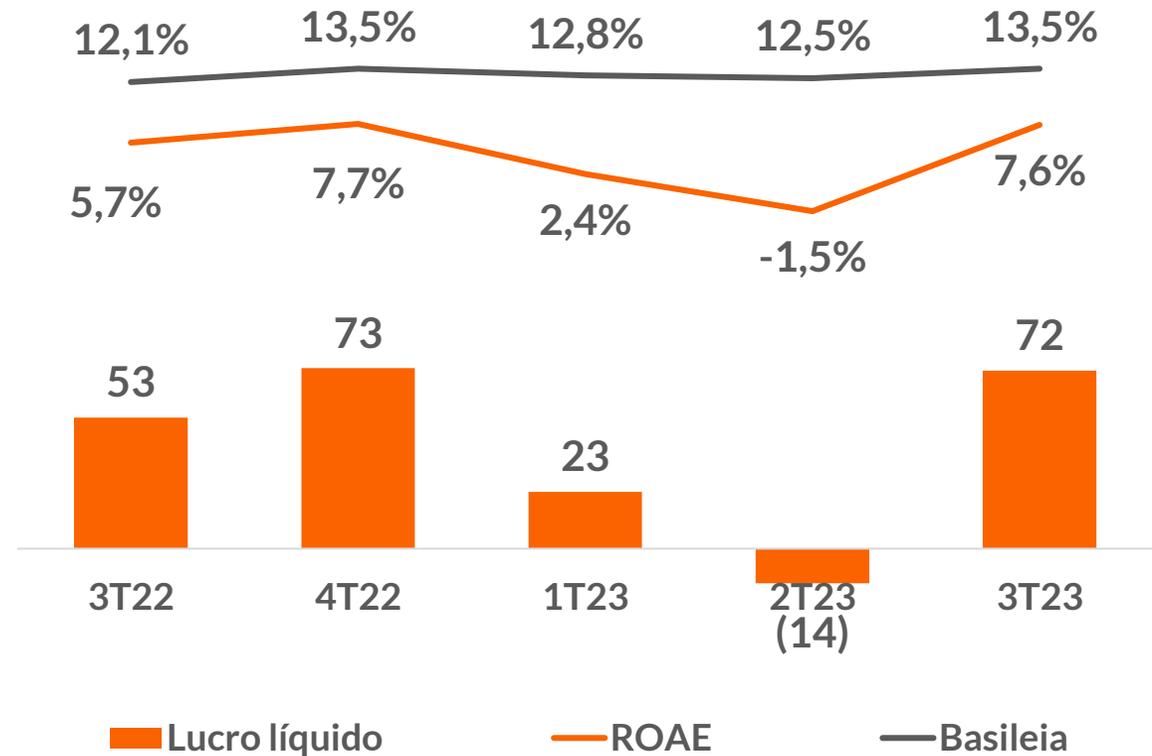
Melhora de 0,3 p.p. na inadimplência da carteira de consignáveis + varejo PF

Melhora no índice de eficiência em 10,5 p.p. como reflexo da gestão efetiva de custos

Índice de Basileia aumenta 1,0 p.p. com a emissão de R\$ 205 mm de LFSN e melhora na rentabilidade

Rentabilidade

R\$ Milhões e % a.a.





**melhor,
mais forte
e mais
rentável.**

Crescer e gerar resultados sustentáveis que trazem valor para nossos acionistas, clientes, colaboradores e sociedade em geral.



**Imperativos
do negócio**



**Resultados
2023**



**Prioridade
absoluta**

Experiência
e satisfação
do cliente

**Execução com
excelência:**
+ simples,
+ ágil
+ qualidade

Geração
de receita
sustentável

**Pessoas
capacitadas
e engajadas**

**Ética e
integridade
em tudo que
fazemos**

Resultado
operacional
positivo

Reduzir custos

Reduzir o
número de
reclamações

Crédito e cobrança

Eficiência operacional

Desenvolvimento
de pessoas

Geração sustentável de resultados



Melhor

Experiência e satisfação do cliente

- nova jornada do cliente
- linguagem para o público 50+
- melhor experiência na formalização (videochamada)

- fortalecimento dos produtos consignáveis
- mix de carteira
- *cross-selling*
- empréstimo consignado: *originate to sell*
- descontinuidade de negócios não rentáveis

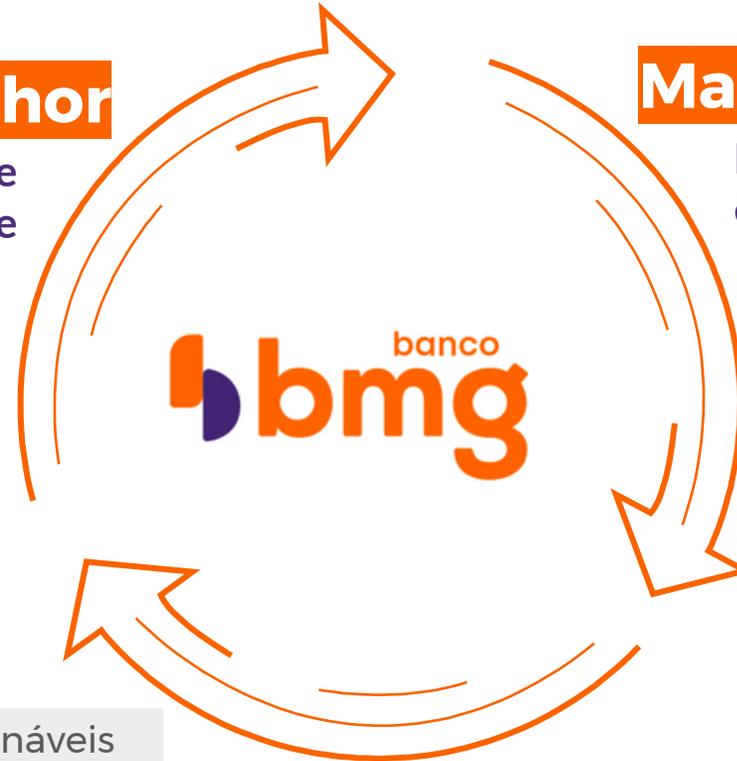
Mais Forte

Execução com excelência

- estrutura organizacional adequada ao perfil dos negócios
- nova estratégia de crédito e de cobrança
- maior eficiência na gestão de despesas
- fortalecimento do relacionamento com correspondente e rede help!
- fortalecimento da originação digital
- banco digital como plataforma de engajamento e relacionamento

Mais rentável

Geração de receita sustentável





PRODUTOS & NEGÓCIOS

Fortalecimento do relacionamento com os nossos clientes



13,2 milhões
CLIENTES¹

57% com produtos
de crédito (SCR)

22% com produtos
de seguros

50+
clientes
consignáveis



Nosso compromisso é **fortalecer** o relacionamento com o **público 50+**, de forma autêntica, reconhecendo suas **necessidades e valores** por intermédio de ações que possuem o foco em: **reconhecimento, confiança e simplicidade.**

RELACIONAMENTO COM OS CLIENTES

h! lojas help!

hbm correspondentes

WhatsApp

central de atendimento

agências bancárias

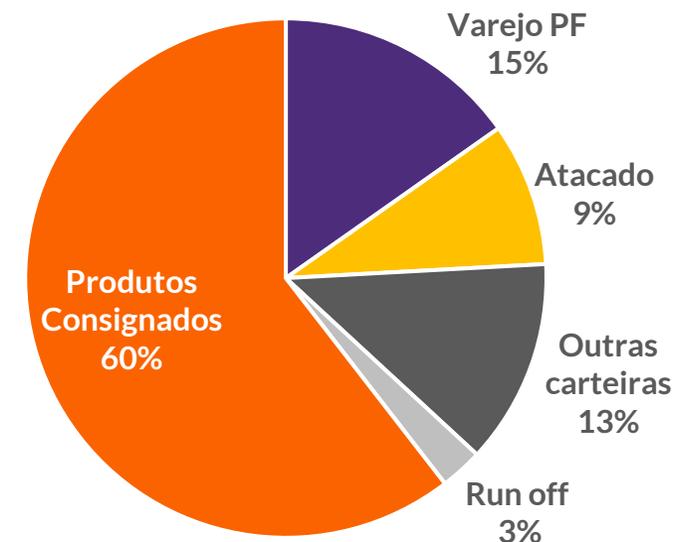
banco digital



Diversificação da carteira de crédito



Carteira de Crédito (R\$ Milhões)	3T23	2T23	Δ%	3T22	Δ%
Consignável	14.601	15.092	-3,3%	14.486	0,8%
Varejo PF	3.672	3.573	2,8%	2.835	29,5%
Atacado	2.157	2.342	-7,9%	2.178	-1,0%
Outras carteiras ¹	3.081	2.931	5,1%	3.009	2,4%
<i>Run off - parceria varejistas²</i>	639	712	-10,4%	416	53,4%
Carteira de Crédito Total	24.149	24.651	-2,0%	22.924	5,3%

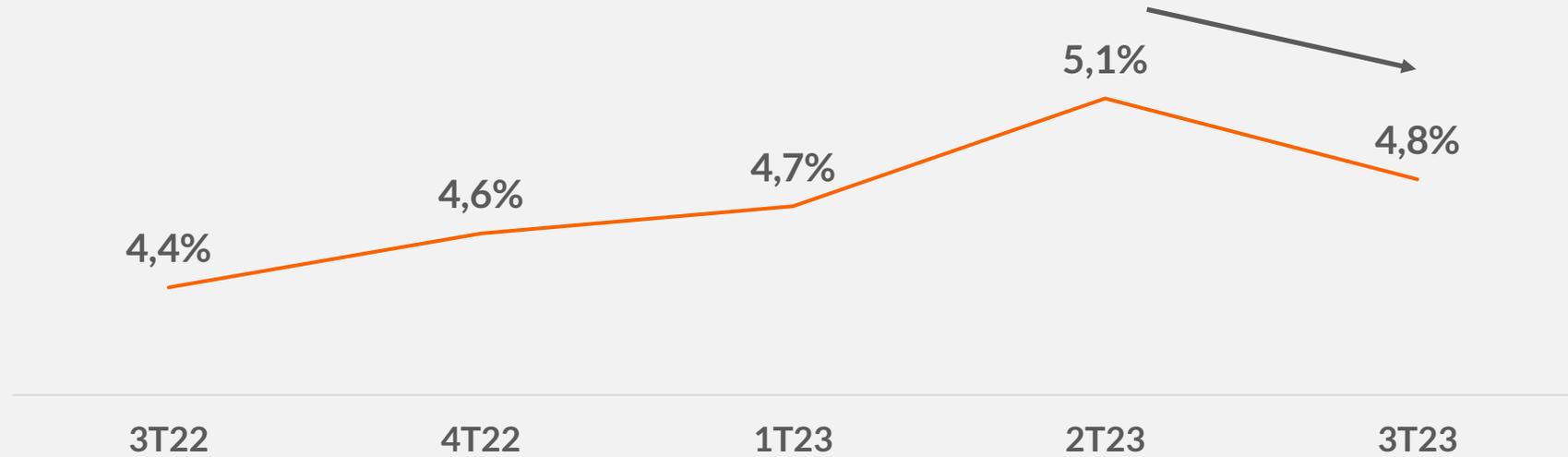


1. Outras carteiras refere-se a PJ Varejo e empréstimo consignado nos Estados Unidos | 2. Run off refere-se substancialmente a carteira de cartão aberto em parceria com varejistas (que foi reclassificada para *run off* no 3T23 com efeitos retroativos para garantir melhor comparabilidade) e empréstimo consignado legado

Qualidade de ativos: Consignáveis + Varejo PF



Índice de inadimplência - over90

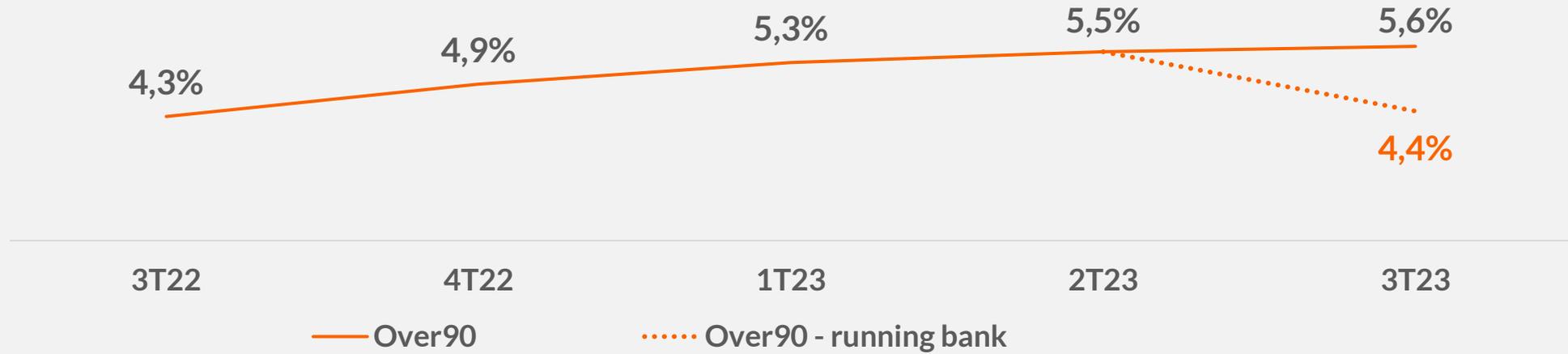


Desconsiderando os efeitos das cessões sem retenção de riscos e benefícios do empréstimo consignado, **a inadimplência over90 do 3T23 seria de 4,6%**

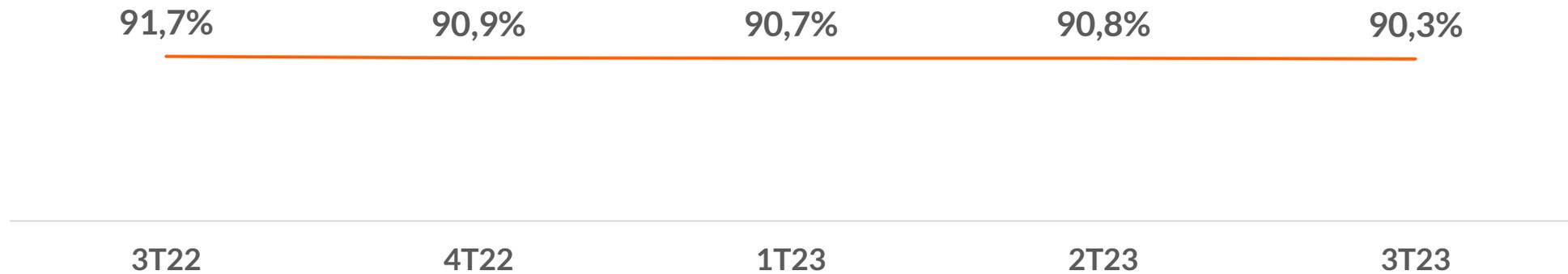
Qualidade de ativos: Carteira Total



Índice de inadimplência



Carteira de alta qualidade AA-A

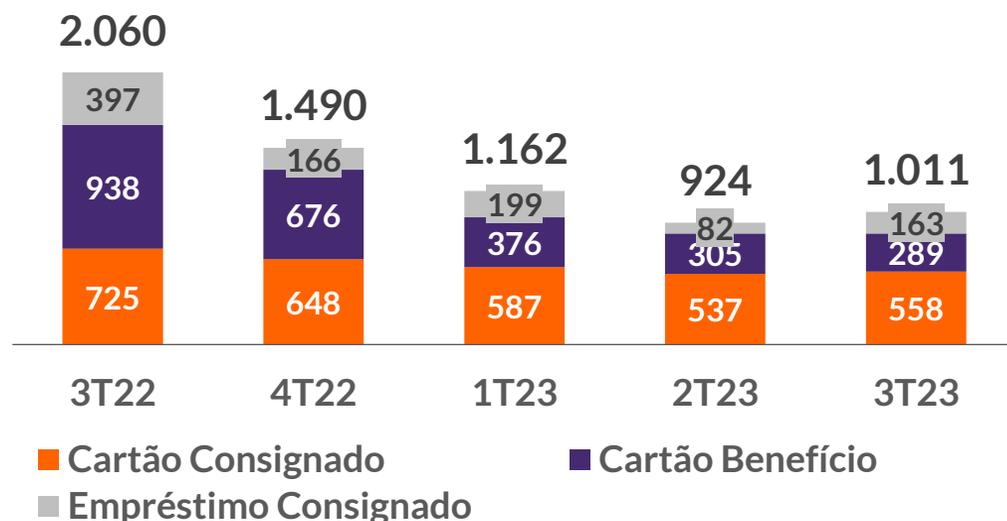


Produtos consignados

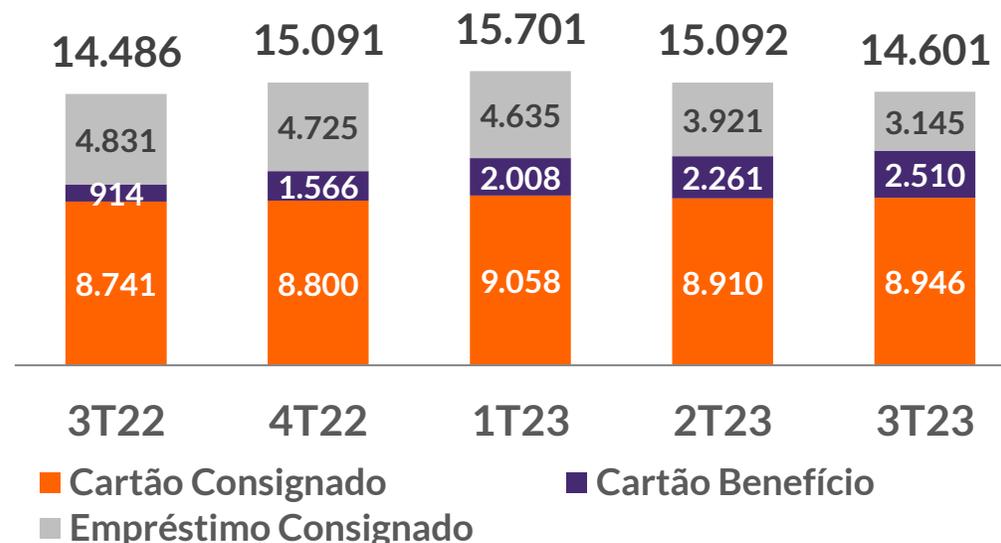
cartão consignado + cartão benefício + empréstimo consignado



Originação: Valor liberado¹ trimestral (R\$ milhões)



Carteira de crédito² (R\$ milhões)



Empréstimo consignado: estratégia de cessão recorrente
No 3T23 foram cedidos R\$ 667 milhões sem retenção de riscos e benefícios

Características da carteira

Taxa média de juros:
2,9% a.m.

Cartões consignados:
4,7 milhões

91% da carteira concentrada em
risco federal

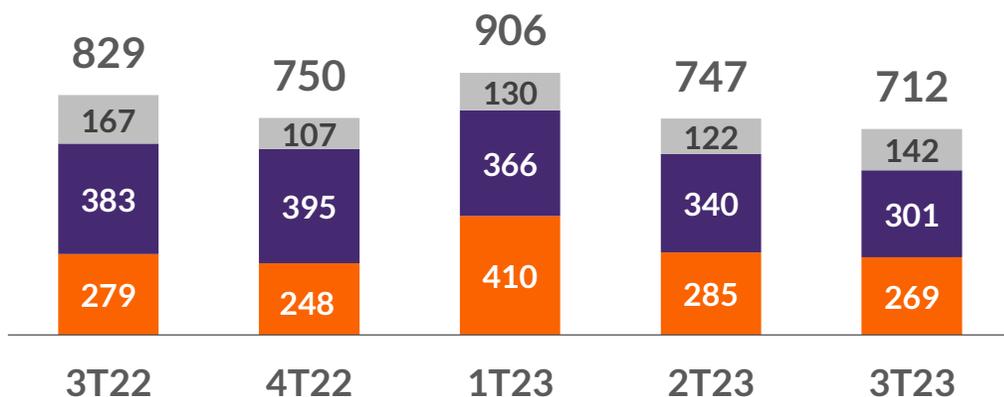
1. Considera apenas o recurso novo liberado para o cliente, não considera valores refinanciados. Considera originação via saque e compra | 2. Inclui compras a faturar dos produtos de cartão

Varejo PF



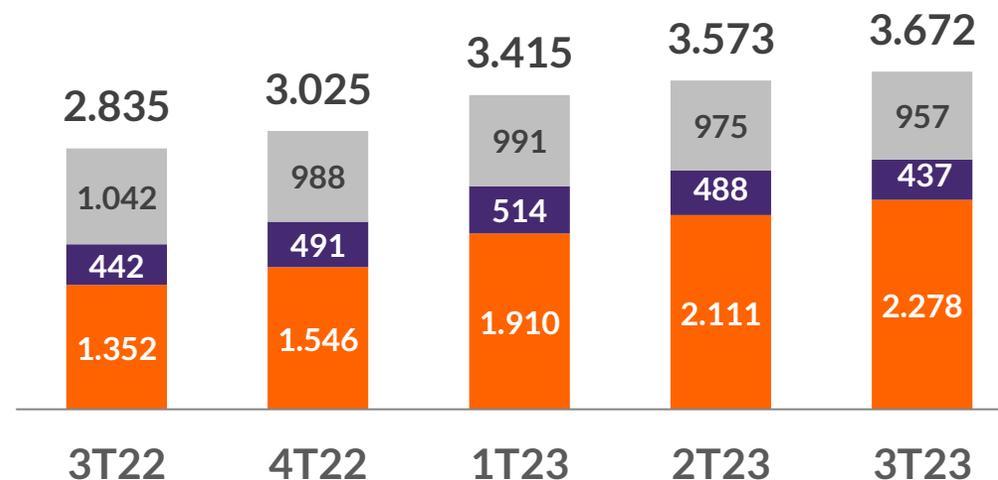
crédito na conta + cartão de crédito aberto + antecipação FGTS

Originação: Valor liberado¹ trimestral (R\$ milhões)



Antecipação FGTS Cartão de Crédito Aberto
Crédito na Conta

Carteira de crédito² (R\$ milhões)



Antecipação FGTS Cartão de crédito aberto
Crédito na Conta

Características da carteira

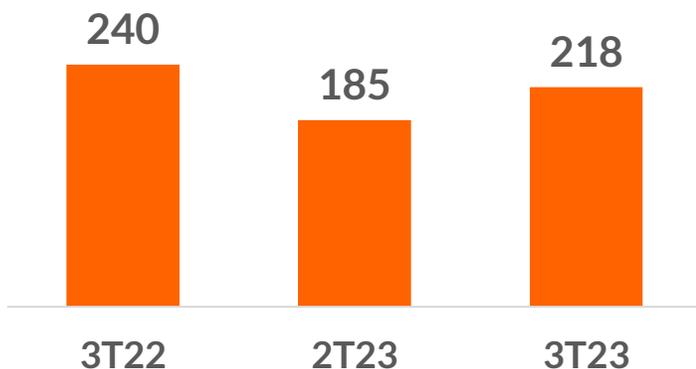
Taxa média de juros:
7,5% a.m.

Cartões abertos:
910 mil

89% da carteira do crédito na
conta recebe o benefício no Bmg



Prêmios comercializados (R\$ milhões)

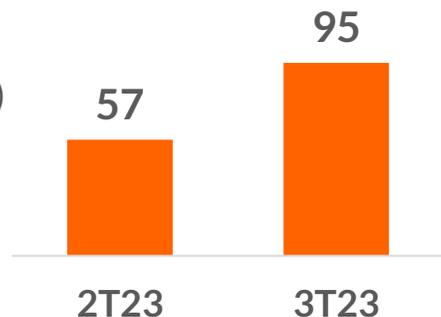


Carteira de Segurados¹ **4,6** milhões



Seguros Massificados: pessoas e ramos elementares

Prêmios emitidos (R\$ milhões)

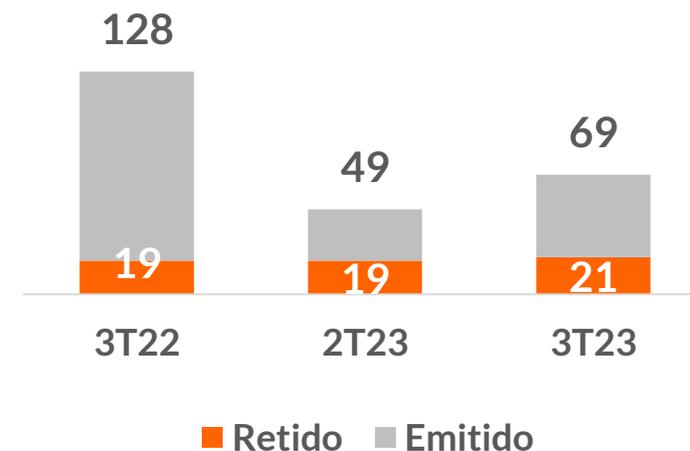


Atuação via acordo de cosseguro com a Generali e de forma independente para outros canais



Seguro de Grandes Riscos: Garantia, P&C, D&O e E&O

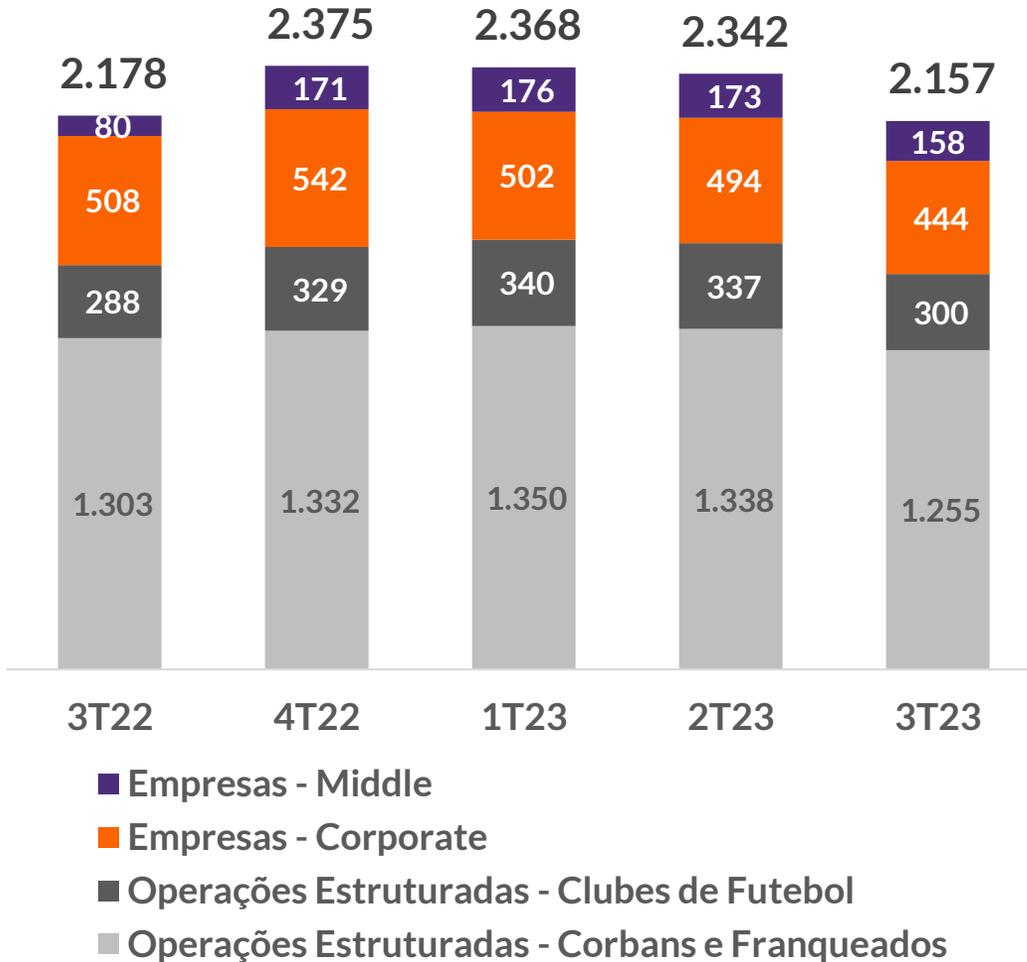
Prêmios emitidos (R\$ milhões)



Equivalência Patrimonial 3T23: R\$ 17 milhões

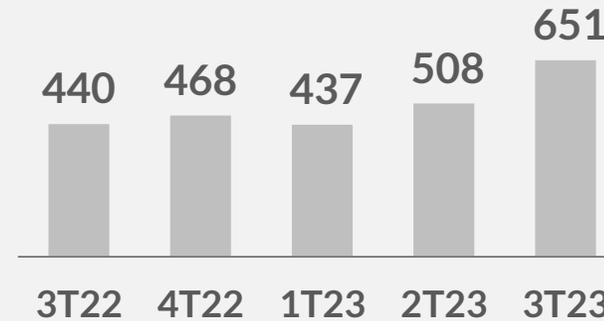


Carteira de crédito (R\$ milhões)

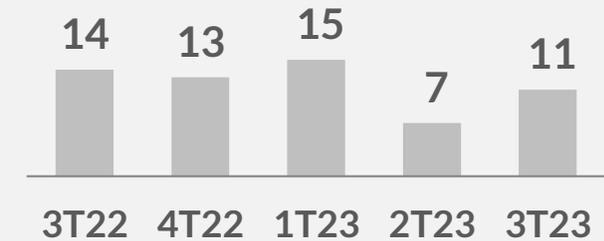


MERCADO DE CAPITALIS

Carteira de Títulos e Valores Mobiliários¹ (R\$ milhões)



Receita não crédito (R\$ milhões)



9M23

+ R\$ 1,6 bi
montante total das ofertas

10
ofertas como coordenador

4
ofertas como coordenador líder

1. Inclui Debêntures, CRA, CRI e Fundos que o Bmg tem aplicação com estratégia de mercado de capitais.

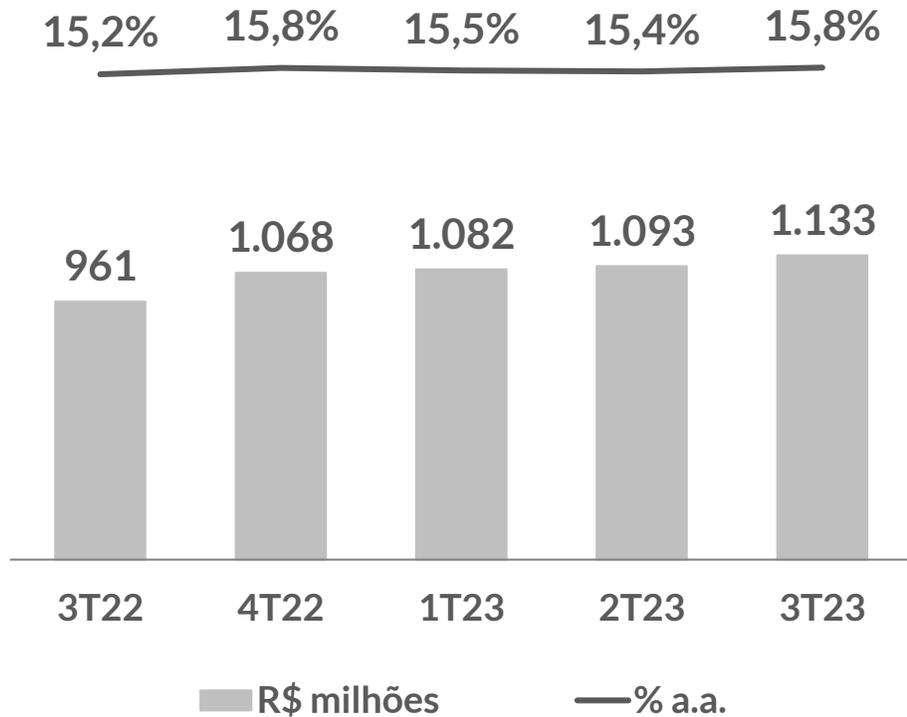


RESULTADOS FINANCEIROS

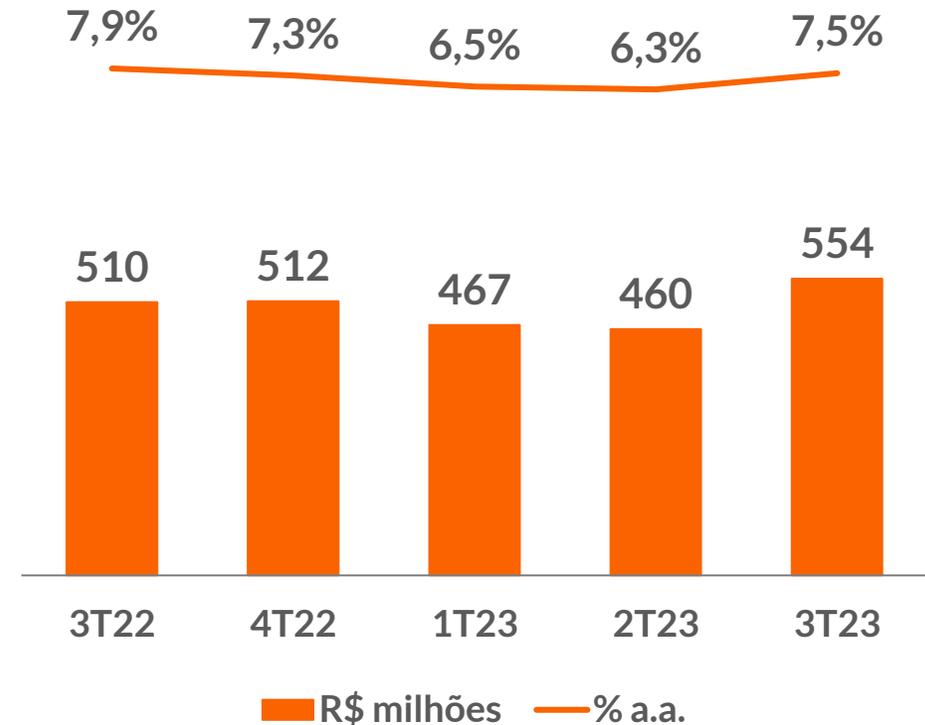
Margem financeira



Margem Financeira ¹



Margem ajustada ao custo do crédito ² (despesa de PDD e comissão)



1. Produto bancário: Inclui receita de operações de crédito e TVM + despesas de captação e derivativos + receita de prestação de serviços / ativos rentáveis médios

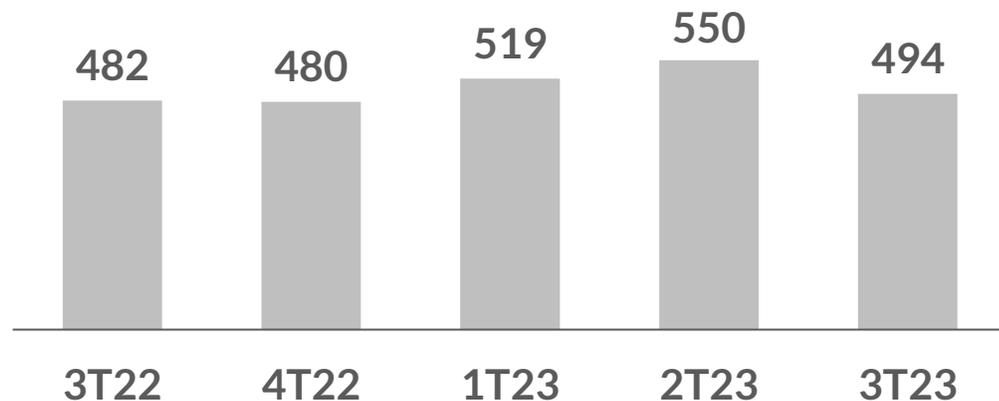
2. Margem financeira após despesa de provisão líquida de recuperação e despesas de comissões de agentes / ativos rentáveis médios

Com base no resultado recorrente.

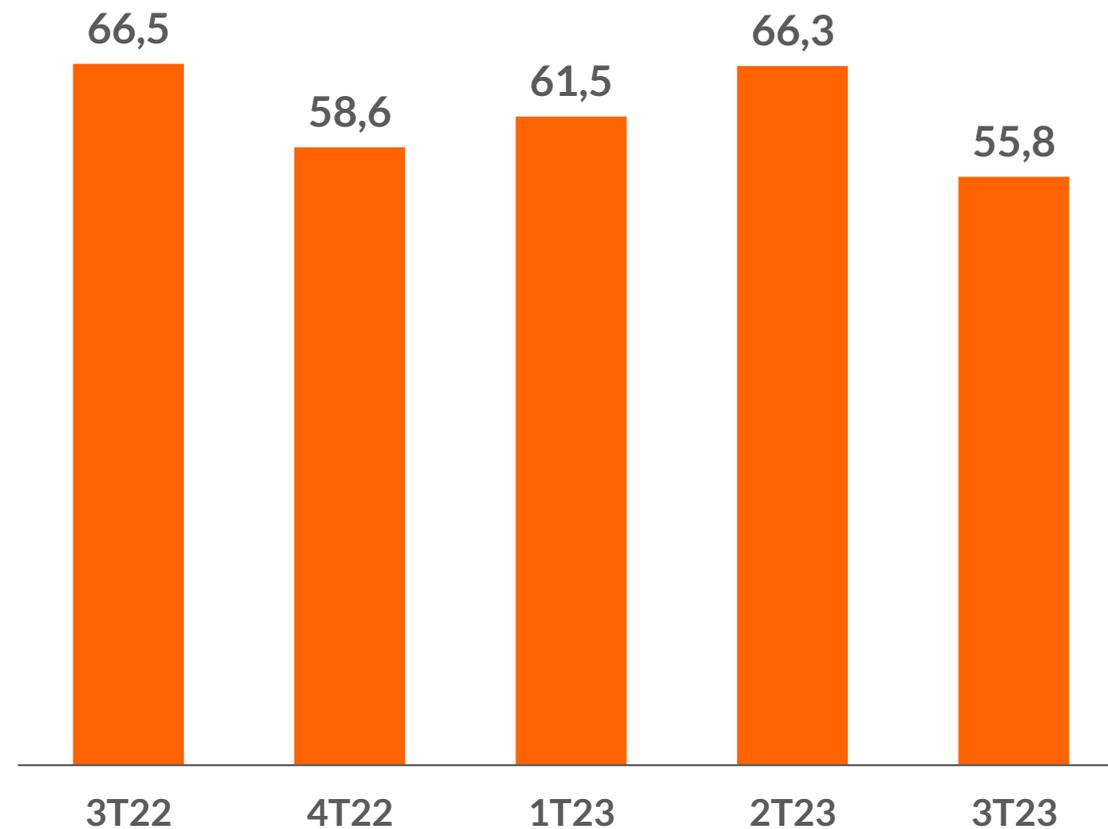
Eficiência operacional



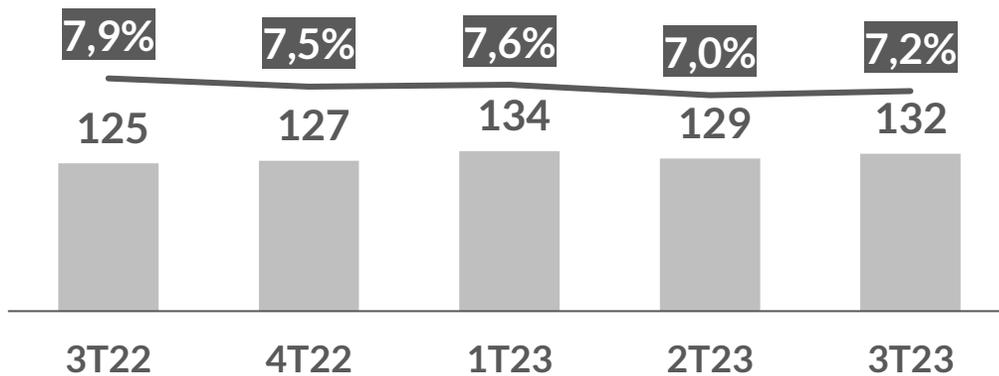
Despesas de Pessoal, Administrativas e Operacionais (R\$ mm)



Índice de Eficiência (%)



Despesa de provisão operacional líquida (R\$ mm)



■ Despesa de provisão operacional líquida
— Despesa/ Receitas de crédito

Iniciativas recentes já refletem no resultado



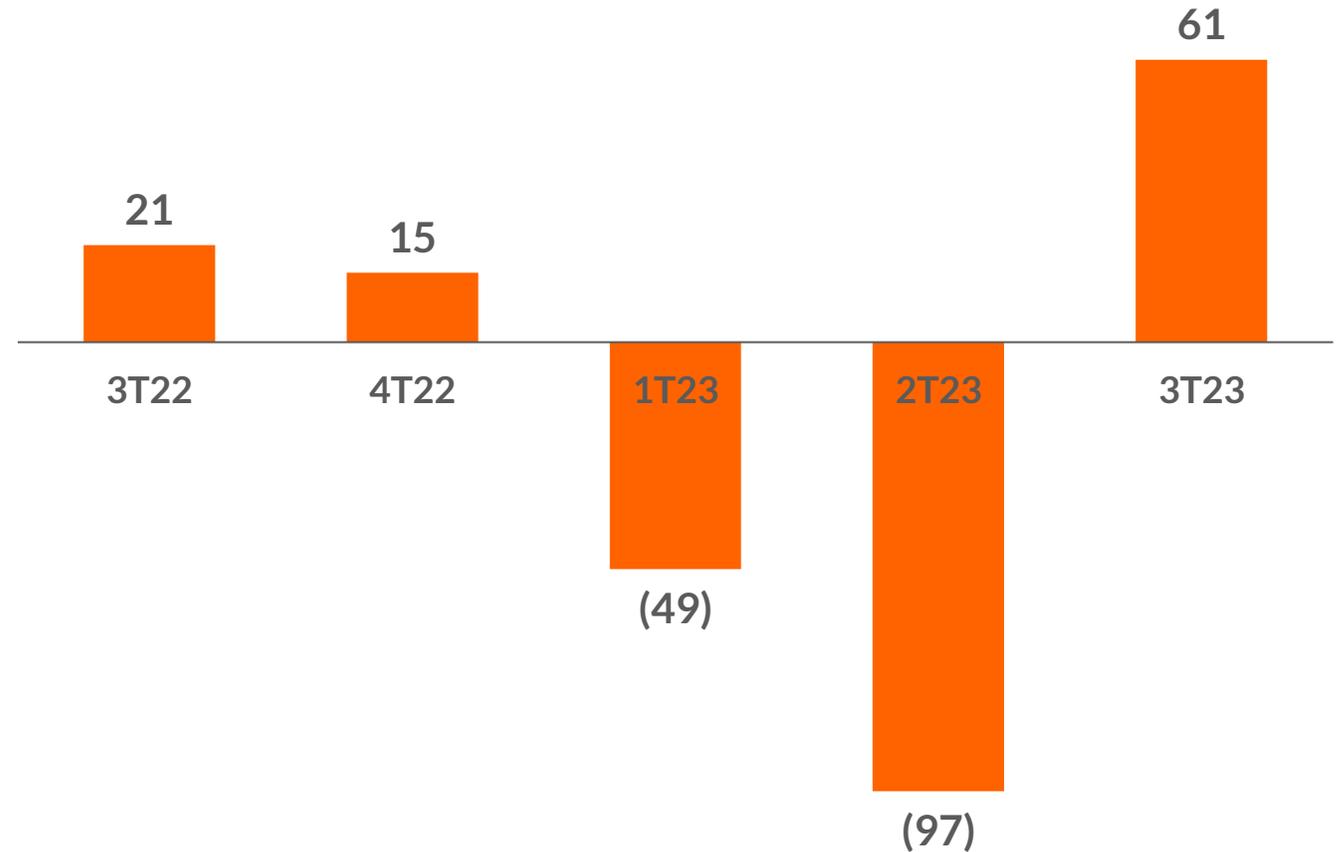
Estratégia de cessão recorrente sem retenção de riscos e benefícios melhora o retorno sobre o capital

Descontinuidade de negócios e iniciativas que destroem valor

Novas políticas e ações em crédito e cobrança já refletem na qualidade dos ativos

Gestão eficiente de custos

Resultado Operacional (R\$ mm)



Aumento da bancabilidade e diversificação da captação



Pilares de diversificação

Orgânico

banco digital e especialistas internos

Institucional

diversificação, curva de preços e *rating*

Distribuidores

potência e segurança na execução da estratégia

Corporate

relacionamento e *cross-sell*

Mercado de capitais

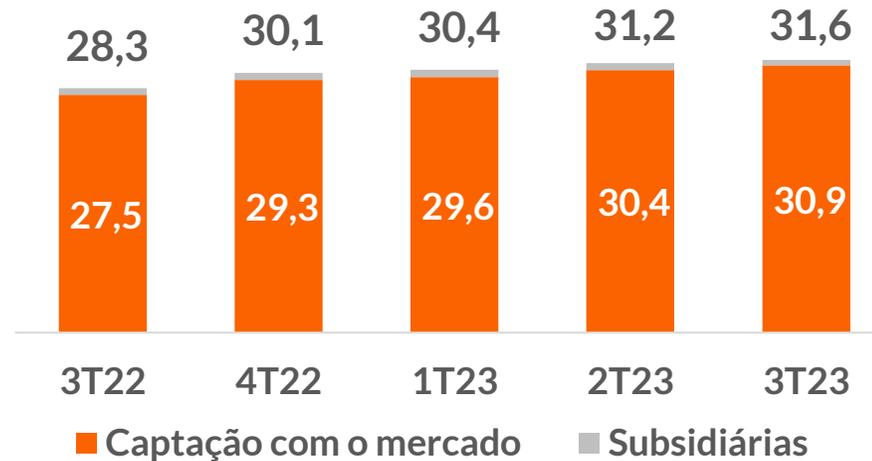
diversificação de perfis de investidores

Cessões de crédito

Estrutura de *funding* e capital

Evolução da captação

R\$ Bilhões



Estratégia de emissões recorrentes

Letras Financeiras Subordinadas
R\$ 205 mm
 em set/23

Debêntures com lastro em cartões consignados e cartões benefícios via companhia securitizadora
R\$ 750 mm
 em out/23

Nível de capital confortável para a evolução das operações

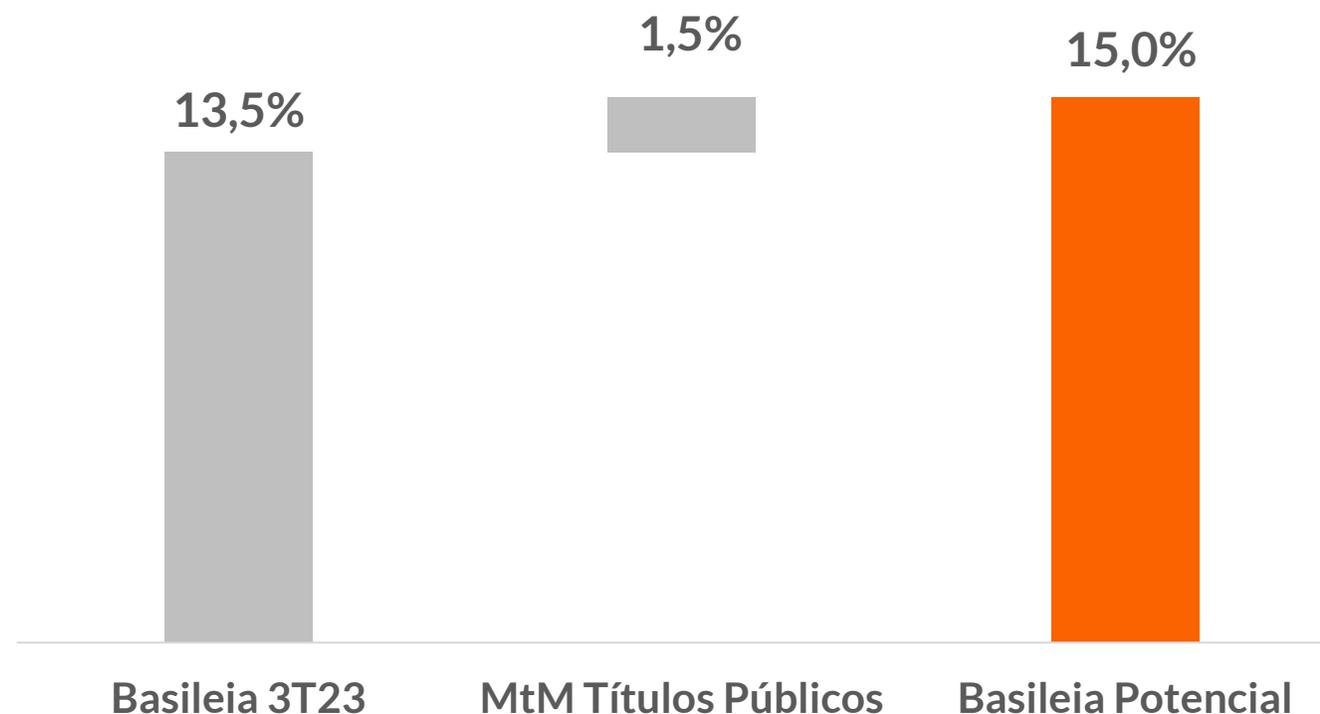


- **Cessão de créditos sem retenção de riscos e benefícios:** no 3T23 cedemos R\$ 667 milhões de carteira de crédito

- **Dívidas Subordinadas:** R\$ 205 milhões de Letras Financeiras Subordinadas emitidas no 3T23, compondo o cálculo de Basileia Nível II

- **MtM Títulos Públicos:** impactando o Patrimônio de Referência. Considerando o fechamento do 3T23, cerca de **18% do accrual** dessa marcação ocorre até o final de 2023 e **51%** ao longo de 2024

ÍNDICE DE BASILEIA





EQUIPE DE RELAÇÕES COM INVESTIDORES

ri@bancobmg.com.br

www.bancobmg.com.br/RI

“Esta apresentação pode incluir estimativas e declarações futuras. Tais estimativas e declarações futuras têm por embasamento, em grande parte, expectativas atuais e projeções sobre eventos futuros e tendências financeiras que afetam ou podem afetar os negócios do Banco Bmg. Muitos fatores importantes podem afetar adversamente os resultados do Banco Bmg tais como previstos nas estimativas e declarações futuras. Esses fatores incluem, mas não são limitados a: conjuntura econômica nacional e internacional, políticas fiscal, cambial e monetária, habilidade do Banco Bmg em obter *funding* para suas operações e alterações nas normas do Banco Central.

As palavras “acredita”, “pode”, “poderá”, “visa”, “estima”, “continua”, “antecipa”, “pretende”, “espera” e outras palavras similares têm por objetivo identificar estimativas e projeções. As considerações sobre estimativas e declarações futuras incluem informações relativas a resultados e projeções, estratégia, posição concorrencial, ambiente do setor, oportunidades de crescimento, os efeitos de regulamentação futura e os efeitos da concorrência. Tais estimativas e projeções referem-se apenas à data em que foram expressas, sendo que não assumimos a obrigação de atualizar publicamente ou revisar quaisquer dessas estimativas em razão da ocorrência de nova informação, eventos futuros ou de quaisquer outros fatores. Em vista dos riscos e incertezas aqui descritos, as estimativas e declarações futuras contidas nesta apresentação podem não vir a se concretizar. Tendo em vista essas limitações, não se deve tomar quaisquer decisões de investimento com base nas estimativas, projeções e declarações futuras contidas nesta apresentação.”