

CAIXA *Seguridade*

RELEASE DE RESULTADOS 2T2024

TELECONFERÊNCIA:

09 de agosto de 2024

11:00 (Brasília)

09:00 (NYC)

Transmissão ao vivo em Português, com tradução simultânea para inglês, pela plataforma ZOOM:

[clique aqui.](#)

Relações com Investidores:

ri@caixaseguridade.com.br

+55 (11) 3176-1340/1341

Sumário

1. DESTAQUES 2T24.....	3
2. MENSAGEM DA DIRETORIA.....	4
2.1 ESG.....	6
3. ANÁLISE DE RESULTADOS.....	7
3.1 DESEMPENHO CAIXA SEGURIDADE	7
3.2 DESEMPENHO AÇÃOÁRIO	10
4. RESUMO COMERCIAL E OPERACIONAL.....	11
4.1 NEGÓCIOS DE RISCO	11
4.2 NEGÓCIOS DE ACUMULAÇÃO.....	16
4.3 NEGÓCIOS DE DISTRIBUIÇÃO.....	18
4.4 INDICADORES OPERACIONAIS	19
4.5 RESULTADO FINANCEIRO.....	21
ANEXO 1. DESEMPENHO DAS EMPRESAS PARTICIPADAS	23
1.1 BANCASSURANCE CAIXA	23
1.1.1 CAIXA VIDA E PREVIDÊNCIA.....	23
1.1.1.1 PREVIDÊNCIA	25
1.1.1.2 PRESTAMISTA.....	28
1.1.1.3 VIDA	31
1.1.2 CAIXA RESIDENCIAL	33
1.1.2.1 HABITACIONAL	35
1.1.2.2 RESIDENCIAL	37
1.1.3 CNP HOLDING (RUN-OFF)	39
1.1.3.1 HABITACIONAL (RUN-OFF).....	41
1.1.3.2 RESIDENCIAL (RUN-OFF) E OUTROS	42
1.1.4 CAIXA CAPITALIZAÇÃO.....	44
1.1.5 CAIXA CONSÓRCIO.....	47
1.1.6 CAIXA ASSISTÊNCIA.....	50
1.2 BANCASSURANCE PAN.....	52
1.2.1 Too SEGUROS	52
1.2.2 PAN CORRETORA	53
ANEXO 2. ANÁLISE PATRIMONIAL	54
ANEXO 3. AGRUPAMENTO DE PARTICIPAÇÕES E NEGÓCIOS.....	55
ANEXO 4. DEMONSTRAÇÃO DAS PARTICIPAÇÕES E NEGÓCIOS.....	57
ANEXO 5. RESULTADO E BALANÇO PATRIMONIAL EM IFRS 17.....	59
ANEXO 6. GLOSSÁRIO.....	68



1. DESTAQUES 2T24

PRINCIPAIS NÚMEROS

LUCRO Gerencial **R\$ 770,3mi**
2T24
-6,4%/2T23
+1,9%/6M23

RECEITA Operacional **R\$ 1,1bi**
2T24
-0,9%/2T23
+7,1%/6M23

ROE **59,7% a.a.**

DESEMPENHO 2T24

HABITACIONAL **R\$ 880,6mi** prêmios emitidos
+10,4% /2T23

RESIDENCIAL **R\$ 229,5mi** prêmios emitidos
+18,2% /2T23

PRESTAMISTA **R\$ 580,6mi** prêmios emitidos
+11,2% /2T23

ASSISTÊNCIA **R\$ 46,7mi** receitas
+36,2% /2T23

PREVIDÊNCIA **R\$ 162,8bi** reservas
+12,8% /2T23

CONSÓRCIO **R\$ 941,2mi** recursos coletados
+86,6% /2T23

DISTRIBUIÇÃO DE VALORES 2T24

Proposta de distribuição de **R\$ 702 milhões** em dividendos, 91,1% do lucro líquido ajustado de 2T24.

LINHA +FUTURO Lançamento de dois novos produtos: o seguro Apoio Vida +FUTURO e a previdência Prev Juntos +FUTURO, que possuem como foco as causas socioambientais.

JORNADA DIGITAL Disponibilização dos produtos Seguro Residencial e Consórcio da Gente para auto compra e do Seguro de Acidentes Pessoais MEI para contratação no aplicativo CAIXA Tem.

AÇÕES DE APOIO NO RS 10.850 atendimentos relacionados a apólices de seguros e mais de R\$ 430 mil em doações pelas empresas do grupo Caixa Seguridade.

SUSTENTABILIDADE Alcance pelo segundo ano consecutivo do Selo Ouro no Programa Brasileiro GHG Protocol referente ao inventário de gases de efeito estufa (GEE) do ano de 2023.

2. Mensagem da Diretoria

No segundo trimestre de 2024 o desempenho do segmento de seguros da Caixa Seguridade, que contempla também os serviços de assistência, apresentou crescimento de 8,6% em relação ao mesmo período de 2023, com crescimento para todos os ramos entre os períodos. Destaque para os ramos Habitacional (+10,4%), Residencial (+18,2%), Prestamista (+11,2%) e Assistência (+36,2%). Para o ramo Habitacional, a Caixa Seguridade, líder de mercado, manteve o crescimento de prêmios emitidos, atingindo R\$ 880,6 milhões no segundo trimestre de 2024, reflexo do crescimento da carteira de crédito imobiliário na CAIXA. O ramo Residencial, com R\$ 229,5 milhões em prêmios emitidos, registrou o melhor desempenho trimestral histórico, com destaque para a disponibilização da alteração do plano de assistência 24 horas durante a vigência da apólice por meio de endosso e a ampliação de canais de venda. Na visão acumulada do ano, o primeiro semestre de 2024 registrou crescimento de 7,5% em relação ao ano de 2023.

Nos negócios de acumulação, as reservas de Previdência, no montante de R\$ 162,8 bilhões, cresceram 12,8% entre junho/24 e junho/23, contribuindo para a geração R\$ 440,6 milhões em receitas com Taxa de Administração no trimestre, que apresentaram crescimento de 13,5% em relação ao mesmo trimestre de 2023. As contribuições, no montante de R\$ 6,0 bilhões no segundo trimestre do ano, mantiveram o desempenho próximo aos períodos anteriores, ainda impactado pelo cenário de maior concorrência com outros produtos de captação do banco. Neste trimestre, foi lançado o produto o Prev Juntos, que é direcionado a clientes com perfil de risco moderado, com recursos aplicados em investimentos que consideram questões ESG, adotando uma metodologia de integração dessas práticas na seleção e alocação dos ativos.

Para Capitalização, a arrecadação no montante de R\$ 332,2 milhões no segundo trimestre de 2024 representou um crescimento de 6,7% em relação ao mesmo período de 2023. No período, destaque para o desempenho da modalidade de pagamento mensal, com crescimento de 43,3% em relação ao segundo trimestre de 2023, e representando 85,5% das arrecadações.

Em Consórcio, foram comercializadas R\$ 3,77 bilhões em cartas de crédito, crescimento de 2,2% em relação ao mesmo trimestre de 2023, fazendo com que os recursos coletados atingissem R\$ 941,2 milhões, crescimento de 86,6% na comparação com o segundo trimestre de 2023 e, na visão semestral, R\$ 1.792,0 milhões, crescimento de 99,4% entre 2024 e 2023. No segundo trimestre de 2024, a Companhia atuou na diversificação dos canais para comercialização do Consórcio da Gente, com a inclusão da Auto Compra e Internet Banking CAIXA.

No âmbito comercial, o Programa Time de Vendas, principal ferramenta para incentivos nas vendas dos produtos da Caixa Seguridade, manteve o alto índice no número de parceiros e empregados habilitado, encerrando o segundo trimestre do ano com 24.782 empregados habilitados (+7,9% em relação ao 2T23) e 4.777 parceiros habilitados (+7,8% em relação ao 2T23). Assim, o segmento dos Negócios de Distribuição, que incluem as receitas de comissionamento e corretagem ou intermediação de produtos de seguridade, somaram R\$ 545,3 milhões em receitas no segundo trimestre de 2024, crescimento de 13,4% em relação ao mesmo período de 2023. Deste total, seguros representaram a maior contribuição para as receitas (72,9%), com crescimento de 16,5% em relação ao segundo trimestre de 2023, seguido por consórcios, com 17,0% de participação, e crescimento de 8,3%

quando comparado com o mesmo período de 2023. Na visão semestral, o acumulado de 2024, no montante de R\$ 1.088,5 milhões, foi 14,7% superior ao de 2023.

Em decorrência das fortes chuvas e enchentes que atingiram os municípios do Rio Grande do Sul, a Caixa Seguridade prestou 10.850 atendimentos relacionados a apólices de seguros, sendo que a sinistralidade dos ramos Habitacional e Residencial foram as mais afetadas, com um volume de sinistros no montante de R\$ 461,3 milhões, dos quais R\$ 349,7 milhões foram cobertos pelo resseguro, o que gerou um impacto sobre o lucro líquido da Companhia de R\$ 34,7 milhões, já descontando os efeitos tributários e percentual de participação da Companhia nas seguradoras. Além dos esforços para agilizar o atendimento destes avisos, empresas do grupo realizaram a doações que somaram mais de R\$ 430 mil.

A sinistralidade deste trimestre também foi impactada pelo envio pela Caixa Econômica Federal, para a Caixa Vida e Previdência, de base de dados com a relação de titulares falecidos de apólices de seguros, que figuravam como titulares de contratos de crédito, sem que houvesse a comunicação dos sinistros até então. Esse evento gerou o provisionamento de sinistros no montante de R\$ 342,2 milhões, conforme Fato Relevante divulgado em 08/07/2024, com impacto de R\$ 123,2 milhões no lucro líquido da Companhia do segundo trimestre de 2024.

Assim, o indicador de sinistralidade do segundo trimestre de 2024 de 59,4%, apresentou crescimento de 38,8 p.p. em relação ao mesmo período de 2023. Ao desconsiderarmos os sinistros relacionados às enchentes no RS e a apropriação da base de sinistros prestamista em acordo com o período do sinistro, o indicador para o trimestre seria de 24,2%, aumento de 3,6 p.p. e 2,6 p.p em relação ao mesmo trimestre de 2023 e primeiro trimestre de 2024, respectivamente, em linha com o patamar histórico de sinistralidade.

O Índice de Despesas Administrativas (IDA) permaneceu próximo ao mensurado nos trimestres anteriores, com redução de 0,1 p.p. em relação ao segundo trimestre de 2023, refletindo, principalmente, o aumento da eficiência operacional nas empresas Caixa Residencial, Caixa Consórcio e Caixa Capitalização. O Índice Combinado (IC) de 67,4% para o segundo trimestre de 2024, representou um crescimento de 12,3 p.p. em relação ao mesmo período de 2023, reflexo dos eventos não recorrentes de sinistros relacionados ao Rio Grande do Sul e ao ramo prestamista, que impactaram os indicadores da Caixa Residencial, Caixa Vida e Previdência e CNP Holding. Ao desconsiderarmos os avisos de sinistro relacionados às enchentes do Rio Grande do Sul e à base de prestamista, o IC do segundo trimestre de 2024 seria de 59,1%.

O resultado financeiro, na visão agrupada, que considera o efeito de todas as participações na proporção devida à Caixa Seguridade, representou 33% do lucro líquido no trimestre, aumento de 4 p.p. na comparação com o mesmo trimestre de 2023, tendo a Caixa Vida e Previdência como a participação mais relevante, respondendo por 61,0% do resultado. Desconsiderando os efeitos dos avisos de sinistros relacionados ao Rio Grande do Sul e os avisos de prestamista de forma normalizada – visão que apropria a base de sinistros de prestamista ao período de ocorrência – o resultado financeiro representaria 30% do lucro gerencial. O Índice Combinado Ampliado (ICA) registrou crescimento na comparação com o mesmo trimestre de 2023, efeito dos eventos não recorrentes com avisos de sinistro, com aumento de 11,3 p.p. entre os períodos.

Assim, a Caixa Seguridade encerrou segundo trimestre de 2024 com um Lucro Líquido Gerencial no valor de R\$ 770,3 milhões, que representou uma redução de 6,6% sobre o mesmo período de 2023. Na visão Normalizada, que exclui os efeitos da base de sinistros de prestamista e efeito das enchentes que atingiram o Estado do Rio Grande do Sul no mês de maio, o Lucro Líquido, no valor de R\$ 928,2

milhões, representaria um crescimento de 12,8% em relação ao mesmo trimestre de 2023 e de 0,4% em relação ao primeiro trimestre deste ano. No acumulado, o Lucro Líquido Normalizado seria de R\$ 1.852,5, crescimento de 11,4% em relação ao mesmo período do ano anterior. Na visão contábil, em acordo com a norma CPC 50 (IFRS 17), a Companhia auferiu um lucro líquido semestral de R\$ 1.509,5 milhões, redução de 10,4% em relação ao primeiro semestre de 2023.

No dia 8 de agosto de 2024, o Conselho de Administração da Companhia aprovou o pagamento de R\$ 702,0 milhões em dividendos, montante equivalente a 91,1% do lucro líquido ajustado do segundo trimestre, considerando o padrão contábil em CPC 11 (IFRS4), com pagamento previsto para 18/11/2024.

2.1 ESG

A Caixa Seguridade mantém o compromisso com a Sustentabilidade e continua atuando proativamente para que a sua agenda seja incorporada à estratégia da Companhia. Em termos de gestão do impacto climático, a Companhia conquistou, pelo segundo ano consecutivo, o Selo Ouro do Programa Brasileiro GHG Protocol, reconhecimento da Fundação Getúlio Vargas (FGV), concedido a organizações que alcançaram o mais alto nível de qualificação e transparência para o inventário de emissões de gases de efeito estufa (GEE) referente ao ano de 2023, por meio do Registro Público de Emissões (RPE).

A categoria ouro é o reconhecimento máximo concedido às organizações que apresentam, de forma completa e auditada, o balanço de suas emissões devidamente verificado, comprovando seus esforços na redução dos impactos ambientais. O documento tem reconhecimento nacional e internacional, e confirma a confiabilidade dos dados referentes à emissão de GEE dos Escopos 1, 2 e 3 da empresa. O inventário foi auditado pela Associação Brasileira de Normas Técnicas (ABNT).

3. Análise de Resultados

3.1 Desempenho Caixa Seguridade

Em função da adoção da norma contábil CPC 50 – Contratos de Seguros (IFRS 17), em substituição ao CPC 11 – Contratos de Seguros (IFRS 4), considerando que a SUSEP e a ANS ainda não se adotaram a nova norma, a Companhia continuará divulgando em seus resultados, de forma complementar, o acompanhamento gerencial, não auditado, com base no padrão contábil adotado até 2022, mantendo a comparabilidade com o desempenho reportado nos últimos anos.

DRE (R\$ milhões) - CAIXA SEGURIDADE	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Receitas Operacionais	1.076,0	1.085,7	-0,9%	1.249,8	-13,9%	2.325,8	2.172,5	7,1%
Resultado de Inv. em Part. Societárias	530,7	604,7	-12,2%	706,6	-24,9%	1.237,3	1.218,1	1,6%
Novas Parcerias	390,6	446,1	-12,4%	525,0	-25,6%	584,5	668,0	-12,5%
Run-off	140,1	158,6	-11,7%	181,6	-22,9%	105,0	81,2	29,2%
Receitas com Comissionamento	545,3	481,0	13,4%	543,2	0,4%	584,5	668,0	-12,5%
Acesso à Rede de Dist./Uso da Marca	40,8	38,3	6,7%	51,8	-21,2%	92,6	78,6	17,8%
Corretagem/Interm. de Prod. de Seguridade	504,5	442,7	14,0%	491,4	2,7%	995,9	875,8	13,7%
Custos de Serviços Prestados	-103,1	-90,1	14,4%	-98,7	4,5%	-201,9	-178,0	13,4%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	-93,9	-89,5	5,0%	-102,8	-8,7%	-196,8	-174,0	13,1%
Despesas administrativas	-32,2	-29,7	8,7%	-36,0	-10,5%	-68,2	-55,9	22,2%
Despesas tributárias	-67,0	-59,8	11,9%	-66,6	0,5%	-133,6	-118,2	13,1%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	5,3	0,0	-	-0,2	-	-0,6	0,0	-
Resultado Operacional	878,9	906,0	-3,0%	1.048,2	-16,2%	1.927,2	1.820,5	5,9%
Resultado Financeiro	17,8	31,8	-44,2%	-7,3	-	10,5	47,0	-77,7%
Receitas Financeiras	36,2	40,3	-10,1%	26,6	36,4%	62,8	78,2	-19,7%
Despesas Financeiras	-18,5	-8,4	118,5%	-33,8	-45,4%	-52,3	-31,1	68,0%
Result. Antes de Impostos e Particip.	896,7	937,9	-4,4%	1.041,0	-13,9%	1.937,6	1.867,6	3,8%
Imposto de Renda e Contribuição Social	-126,4	-115,3	9,6%	-116,6	8,4%	-243,0	-224,9	8,1%
Lucro Líquido das Operações Continuadas	770,3	822,6	-6,4%	924,3	-16,7%	1.694,6	1.642,7	3,2%
Lucro Líquido das Operações Descontinuadas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro Líquido Gerencial	770,3	822,6	-6,4%	924,3	-16,7%	1.694,6	1.642,7	3,2%
Ajuste de Conversão às normas Internacionais	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	20,3	-
Base Sinistros não avisados - Prestamista	123,2	0,0	-	0,0	-	123,2	0,0	-
Sinistros RS	34,7	0,0	-	0,0	-	34,7	0,0	-
Lucro Líquido Normalizado	928,2	822,6	12,8%	924,3	0,4%	1.852,5	1.662,9	11,4%

Lucro Líquido Gerencial	770,3	822,6	-6,4%	924,3	-16,7%	1.694,6	1.642,7	3,2%
Ajuste de Conversão às normas Internacionais	-116,5	46,8	-	-68,6	69,8%	-185,2	20,8	-
Lucro Líquido Contábil	653,8	869,4	-24,8%	855,7	-23,6%	1.509,5	1.683,8	-10,4%

As receitas operacionais do primeiro semestre de 2024, no montante de R\$ 2.325,8 milhões, cresceram 7,1% em relação ao acumulado de 2023 e, na visão trimestral, foi 0,9% inferior ao mesmo trimestre de 2023. A redução é reflexo dos impactos no Resultado de Investimentos em Participações Societárias (MEP) dos sinistros ocorridos com as enchentes no Rio Grande do Sul, com reflexo no resultado proveniente da CNP Holding, da Caixa Residencial e da Too seguros, que somaram R\$ 34,7 milhões, e da base de dados enviada pela Caixa Econômica Federal, estipulante das apólices de seguros prestamista, para a Caixa Vida e Previdência, contendo relação de titulares falecidos de apólices de seguros, que figuravam como titulares de contratos de crédito, sem que houvesse a comunicação dos sinistros até então, que resultou em um provisionamento na investida que produziu um efeito de R\$ 123,2 milhões no MEP da holding. Assim, na composição das receitas, o MEP foi responsável por 49,3% das receitas operacionais, e apresentou redução de 12,2% na comparação entre o segundo trimestre de 2024 e o mesmo período de 2023. Ainda em relação ao mesmo trimestre de 2023, destaque positivo para o crescimento das receitas provenientes da Caixa Consórcio (+124,5%), Caixa Capitalização (+40,0%) e Caixa Residencial (+25,4%), investida que mesmo com os impactos decorrentes das enchentes no sul do país, apresentou melhor desempenho comercial histórico para o trimestre. Desconsiderando os efeitos extraordinários, as receitas operacionais apresentariam crescimento de 13,7% em relação ao mesmo trimestre de 2023, e de 14,3% no acumulado do ano.

Com representação de 50,7% das receitas operacionais, as receitas com comissionamento do segundo trimestre de 2024 apresentaram crescimento de 13,4% em relação ao mesmo período de 2023, com destaque para as receitas de corretagem originadas pelos ramos de seguro Habitacional (+65,0%), Residencial (+20,5%), e Prestamista (+11,2%).

Os custos dos serviços prestados, que incluem as remunerações relacionadas à premiação de empregados e rede parceira e aos custos decorrentes do serviço de utilização da rede de distribuição da CAIXA¹, apresentaram crescimento de 14,4% na comparação entre os segundos trimestres de 2024 e 2023. A variação reflete o mix de produtos comercializados nos períodos.

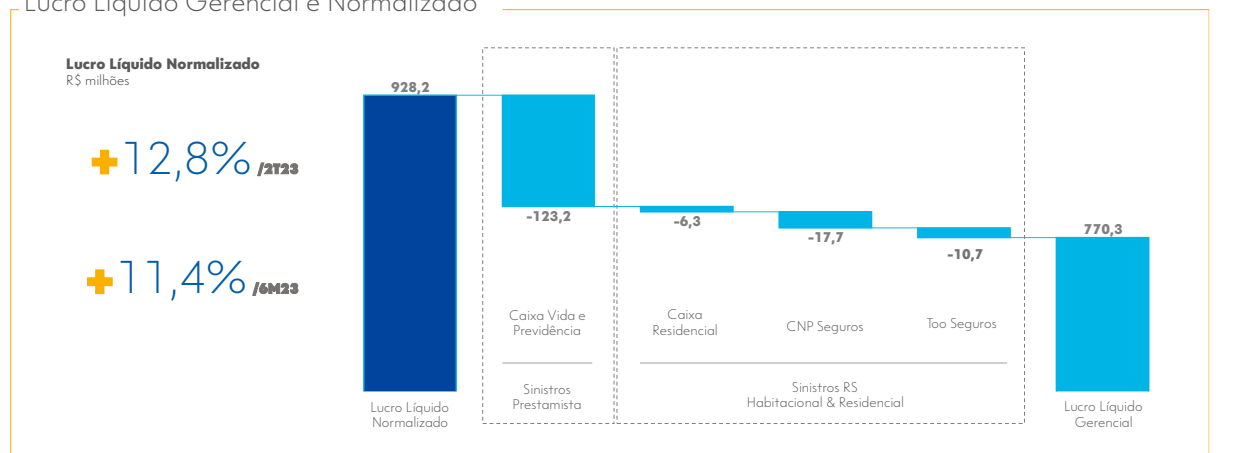
A linha totalizadora de outras receitas / despesas operacionais apresentou crescimento de 5,0% em relação ao mesmo trimestre de 2023 e redução de 8,7% em comparação com o trimestre anterior, variação explicada pelas despesas tributárias incidentes sobre as receitas de corretagem que cresceram no período. Na visão semestral, a linha cresceu 13,1% entre 2024 e 2023, explicada pelas variações em despesas tributárias e administrativas.

O resultado financeiro da holding apresentou redução de 44,2% em relação ao segundo trimestre de 2023, impactado pelo aumento das despesas financeiras com atualização monetária dos dividendos mínimos obrigatórios de 2023 no montante de R\$ 14,8 milhões. As receitas financeiras apresentaram

¹ Inclui a remuneração pela utilização do quadro de pessoal de vendas e de seus recursos materiais, tecnológicos e administrativos na prestação do serviço de distribuição, divulgação, oferta, comercialização, venda e pós-venda dos Produtos da Caixa Seguridade.

redução de 10,1% em relação ao segundo trimestre de 2023 e aumento de 36,4% em relação ao primeiro trimestre deste ano, sendo que as variações decorrem das alterações no volume médio de aplicações financeiras e da redução da taxa SELIC.

Lucro Líquido Gerencial e Normalizado



Dessa forma, companhia registrou um lucro líquido gerencial de R\$ 770,3 milhões no segundo trimestre de 2024, 6,4% inferior ao registrado para o segundo trimestre de 2023. Na visão acumulada, o lucro líquido gerencial de R\$ 1.694,6 milhões no primeiro semestre de 2024 superou em 3,2% o registrado para o mesmo período de 2023. Considerando o Lucro líquido normalizado, que desconsidera os efeitos excepcionais decorrentes das enchentes do Rio Grande do Sul, e a base de sinistros do ramo prestamista, o lucro trimestral seria de R\$ 928,2 milhões, um crescimento de 12,8% em relação ao segundo trimestre de 2023.

O retorno sobre patrimônio líquido recorrente (ROE), que calcula a relação do lucro gerencial dos últimos doze meses sobre o Patrimônio Líquido ajustado, registrou para o segundo trimestre de 2024 o percentual de 61,6%, crescimento de 6,2 p.p. em relação ao registrado no mesmo período de 2023 (55,4%) e de 3,2 p.p. em relação ao primeiro trimestre de 2024. Se considerado a distribuição de dividendos referentes ao segundo trimestre de 2024 aprovada pelo Conselho de Administração, o ROE do segundo trimestre de 65,4% foi 10,0 p.p. superior ao do mesmo período de 2023.

3.2 Desempenho Acionário

O capital da Caixa Seguridade é representado por 3.000.000.000 de ações ordinárias, com *free float* de 17,25%. As ações da Companhia, negociadas no segmento Novo Mercado da B3 com o código CXSE3, fecharam o primeiro trimestre com o valor de R\$ 14,31 por ação, crescimento de 38,9% em relação ao preço de fechamento do mesmo período de 2023, resultando em um valor de mercado de R\$ 42,93 bilhões na data base de 28/06/2024. Desta forma a Companhia atingiu um Preço/Lucro(P/L) de 12,15 e um Lucro por Ação (LPA) de 0,26 com base no preço de fechamento de 28 de junho de 2024. O Volume Médio Diário de Negociação (ADTV) das ações da Caixa Seguridade para o segundo trimestre de 2024 foi de R\$ 51,4 milhões.

	Unidade	2T24	1T24	4T23	3T23	2T23
Desempenho da ação						
Lucro por ação	R\$	0,26	0,31	0,31	0,31	0,27
Dividendos por ação	R\$	0,55	-	0,50	-	0,50
Valor patrimonial por ação	R\$	3,77	3,95	3,66	4,25	3,95
Cotação do Fechamento	R\$	14,31	15,62	12,90	11,16	10,30
Dividend yield anualizado	%	8,58	8,57	9,85	9,06	9,77
Valor de Mercado	R\$ milhões	42.930	46.860	38.700	33.480	30.900
Múltiplos						
P/L(12 meses)	-	12,15	13,07	11,12	10,11	9,77
P/VPA	-	3,79	3,95	3,53	2,62	2,61
Dados da negociação						
Quantidade de negócios realizados		610.193	728.734	505.582	640.277	452.299
Volume médio diário	R\$ milhões	51,37	88,72	38,29	32,62	26,39
Volume médio diário B3	R\$ milhões	22.254	23.172	23.768	23.751	26.898
Participação no volume médio diário B3	%	0,23	0,38	0,16	0,14	0,10

	Acionistas	Ações	Participação
Participação Acionária em 28/06/2024			
Caixa Econômica Federal	1	2.482.500.000	82,75%
Free Float	291.151	517.500.000	17,25%
Estrangeiros	543	196.517.583	6,55%
Pessoas Jurídicas	1.413	102.818.443	3,43%
Pessoas Físicas	289.195	218.163.974	7,27%
Total	291.152	3.000.000.000	100,00%

4. Resumo Comercial e Operacional

A seção de Resumo Comercial e Operacional apresenta a visão gerencial do desempenho comercial da Caixa Seguridade, segregada entre Negócios de Risco, de Acumulação e de Distribuição, além dos indicadores operacionais e do resultado financeiro.

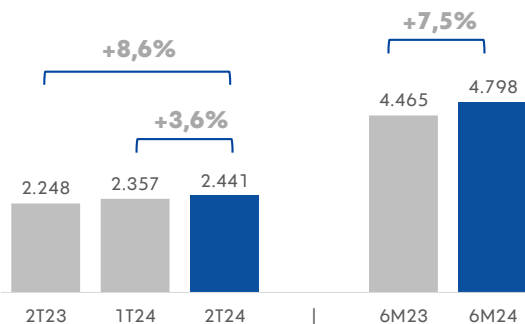
O agrupamento dos ramos de seguros encontra-se alinhado à visão SUSEP, considerando também a produção em *run-off*, além de informações do segmento de Consórcio, para os Negócios de Acumulação. O Anexo 1 do Release traz informações detalhadas do desempenho por ramos de negócio.

4.1 Negócios de Risco

No grupo Negócios de Risco são considerados os ramos do segmento de seguros e os serviços de assistência.

Prêmios Emitidos R\$ milhões	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Habitacional	880,6	797,3	10,4%	855,5	2,9%	1.736,1	1.573,2	10,4%
Residencial	229,5	194,0	18,2%	211,8	8,3%	441,2	377,0	17,0%
Prestamista	580,6	522,2	11,2%	567,6	2,3%	1.148,2	1.084,5	5,9%
Vida	590,0	586,8	0,5%	558,2	5,7%	1.148,2	1.155,0	-0,6%
Outros Não Estratégicos	113,9	113,3	0,6%	119,2	-4,5%	233,1	213,0	9,5%
Assistência	46,7	34,3	36,2%	44,7	4,4%	91,4	62,3	46,7%
Seguros	2.441,2	2.247,8	8,6%	2.357,0	3,6%	4.798,2	4.464,9	7,5%

Prêmios Emitidos
R\$ milhões



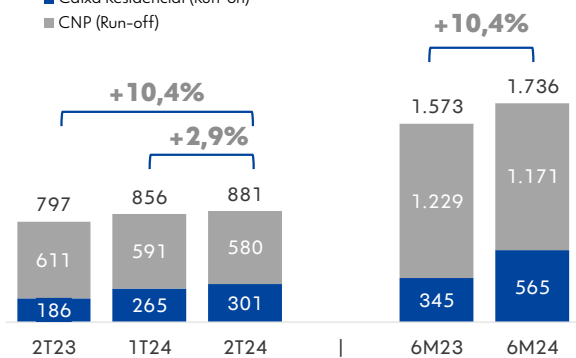
➤ Crescimento em todos os ramos de seguros na comparação entre o 2T24 e 2T23.

➤ Destaque para o ramo Habitacional, responsável por 36,1% dos prêmios emitidos em 2T24, com crescimento de 10,4%, e o Residencial, com o melhor desempenho trimestral histórico, +18,2% em relação ao 2T23.

Prêmios Emitidos Habitacional

R\$ milhões

■ Caixa Residencial (Run-on)
■ CNP (Run-off)

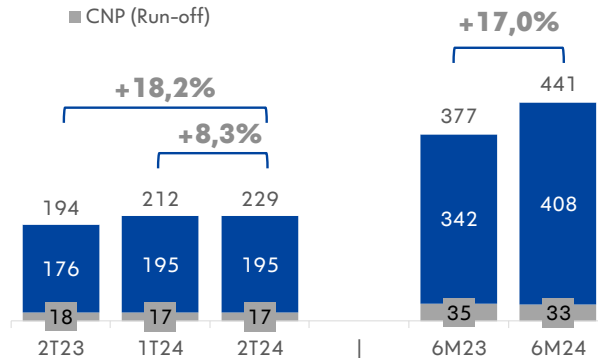


O Habitacional apresenta crescimento consistente em prêmios emitidos, refletindo o crescimento da carteira de crédito habitacional da CAIXA.

Prêmios Emitidos Residencial

R\$ milhões

■ CNP (Run-off)

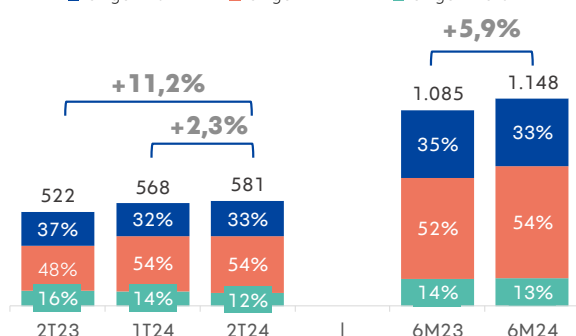


Residencial com maior volume trimestral histórico na emissão de prêmios, atingindo R\$ 229,5 milhões. Na visão semestral, o crescimento foi de 17,0% no comparativo 6M24/6M23.

Prêmios Emitidos Prestamista

R\$ milhões

■ Origem PJ ■ Origem PF ■ Origem Rural

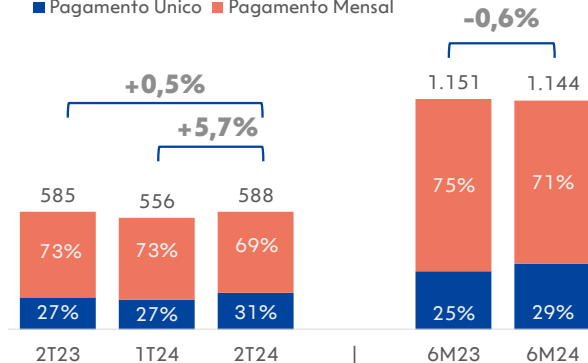


Com desempenho atrelado à originação de crédito comercial na CAIXA, o Prestamista apresentou crescimento de 11,2% em relação ao 2T23, efeito do resultado proveniente das operações de crédito consignado. Na visão semestral, crescimento de 5,9%.

Prêmios Emitidos Vida

R\$ milhões

■ Pagamento Único ■ Pagamento Mensal

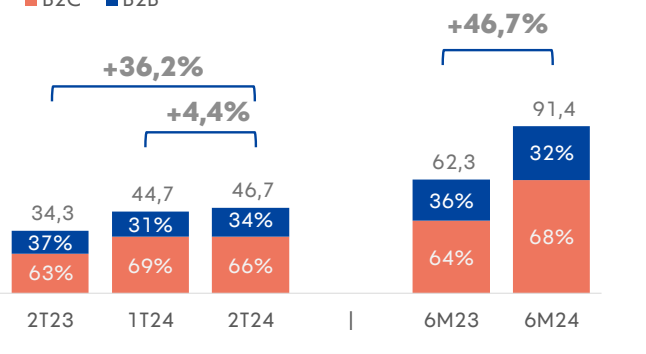


Vida manteve o patamar de emissões dos períodos anteriores, com destaque para o crescimento da modalidade de Pagamento Único, com aumento de 13,3% em relação ao 2T23.

Receitas Assistência

R\$ milhões

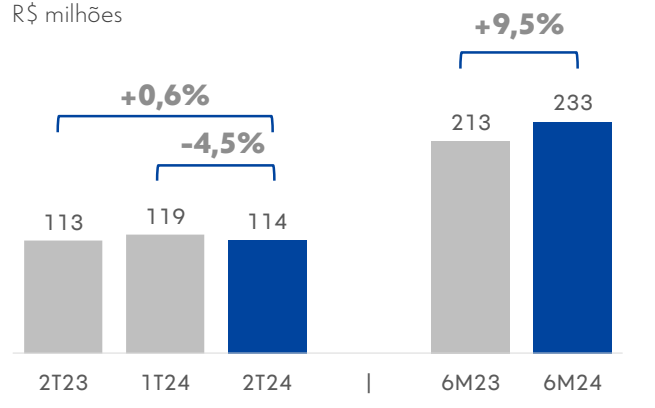
■ B2C ■ B2B



Manutenção da curva ascendente de receitas desde a criação da Caixa Assistência, com destaque para o desempenho do produto Rapidex, que cresceu 42,3% entre 2T24 e 2T23.

Prêmios Emitidos Outros Seguros

R\$ milhões

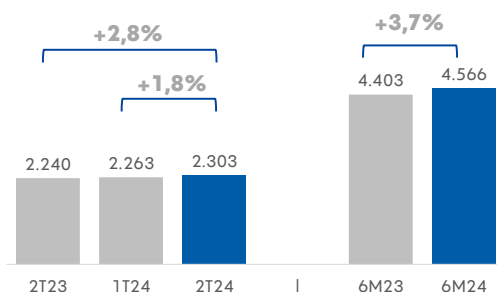


Na composição do agrupamento Outros Não Estratégicos, o ramo Auto representou 84,6% dos prêmios emitidos no 2T24, resultado proveniente, majoritariamente, pelas apólices da Youse, comercializadas pela CNP Seguros.

Prêmios Ganhos R\$ milhões	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Habitacional	880,6	797,3	10,4%	855,5	2,9%	1.736,1	1.573,2	10,4%
Residencial	199,7	195,7	2,0%	193,4	3,3%	393,1	386,5	1,7%
Prestamista	507,7	491,3	3,3%	497,1	2,1%	1.004,9	968,2	3,8%
Vida	542,9	589,1	-7,8%	548,5	-1,0%	1.091,4	1.149,2	-5,0%
Outros Não Estratégicos	125,6	132,3	-5,1%	123,6	1,6%	249,1	263,4	-5,4%
Assistência	46,7	34,3	36,2%	44,7	4,4%	91,4	62,3	46,7%
Seguros	2.303,2	2.240,0	2,8%	2.262,8	1,8%	4.566,0	4.402,8	3,7%

Prêmios Ganhos

R\$ milhões



Crescimento em prêmios ganhos nos ramos Habitacional, Residencial e Prestamista no comparativo entre 2T24 e 2T23.

Sinistralidade %	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Habitacional	76,4	23,5	52,9 ●	23,7	52,7 ●	50,4	25,5	24,9 ●
Residencial	19,7	9,3	10,3 ●	17,2	2,5 ●	18,5	10,9	7,6 ●
Prestamista	84,7	13,1	71,6 ●	11,1	73,7 ●	48,3	16,4	31,9 ●
Vida	20,5	20,6	-0,1 ●	20,4	0,1 ●	20,5	21,5	-1,0 ●
Outros Não Estratégicos	69,6	48,1	21,5 ●	61,0	8,6 ●	65,3	51,2	14,1 ●
Seguros	59,4	20,6	38,8 ●	21,6	37,9 ●	40,7	22,7	18,0 ●

Comissionamento %	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Habitacional	12,3	10,9	1,3 ●	11,9	0,4 ●	12,1	10,8	1,3 ●
Residencial	32,4	32,7	-0,3 ●	32,6	-0,1 ●	32,5	32,4	0,1 ●
Prestamista	39,6	45,9	-6,3 ●	38,8	0,8 ●	39,2	41,9	-2,7 ●
Vida	16,5	15,0	1,6 ●	17,0	-0,5 ●	16,7	16,2	0,6 ●
Outros Não Estratégicos	11,8	8,5	3,3 ●	11,1	0,7 ●	11,4	11,0	0,5 ●
Seguros	21,2	21,6	-0,4 ●	21,0	0,2 ●	21,1	21,1	0,0 ●

Sinistralidade

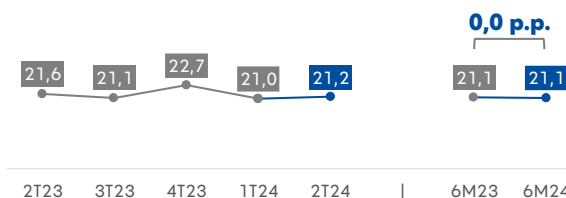
% Prêmio Ganho

● Sinistralidade
● Sinistralidade Normalizada



Comissionamento

% Prêmio Ganho

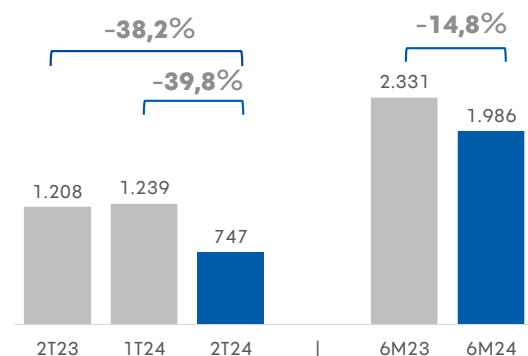


A sinistralidade no 2T24 foi excepcionalmente impactada pelos avisos decorrentes da enchente no RS e pela notificação de sinistros de prestamista até então não avisados (conforme Fato Relevante de 08/07/24). Na visão normalizada, que considera o efeito do resseguro sobre os sinistros do RS e a distribuição normalizada dos sinistros de prestamista, a sinistralidade do trimestre seria de 24,2%.

A curva de comissionamento se manteve estável, sendo que na visão semestral, não é observada variação entre os indicadores de 2024 e de 2023.

Margem Operacional

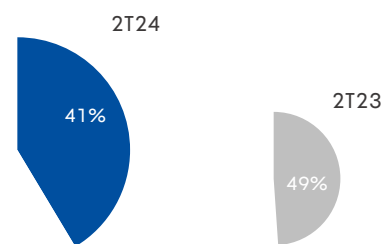
R\$ milhões



A margem operacional foi diretamente impactada pelos dois eventos não recorrentes (enchente no RS e avisos de Prestamista) ocorridos no trimestre e apresentou uma redução de 38,2% em relação ao 2T23.

Representatividade

% Margem Operacional Total

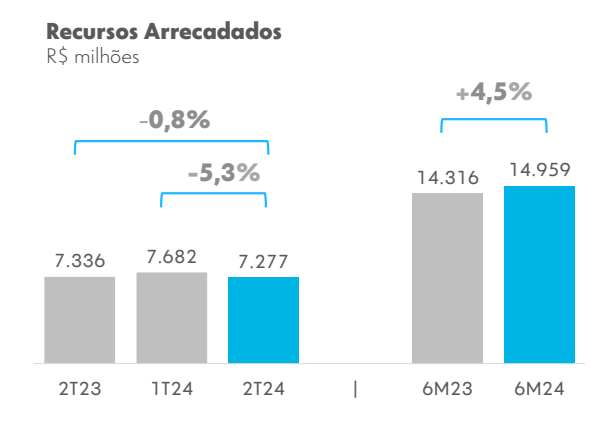


Como consequência da queda de sua margem operacional, o grupo Negócios de Risco apresentou redução de sua representatividade em relação à Margem Operacional Total para 41%, frente à 49% do mesmo período de 2023.

4.2 Negócios de Acumulação

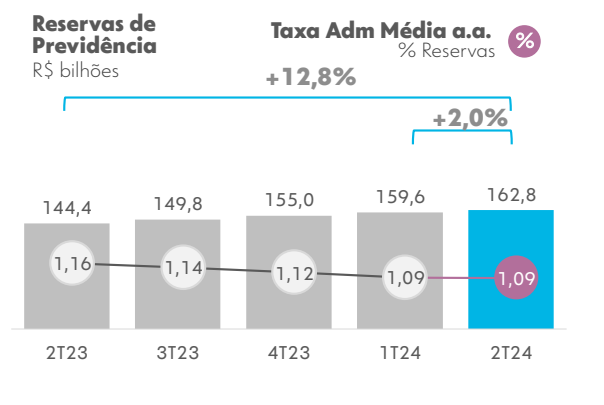
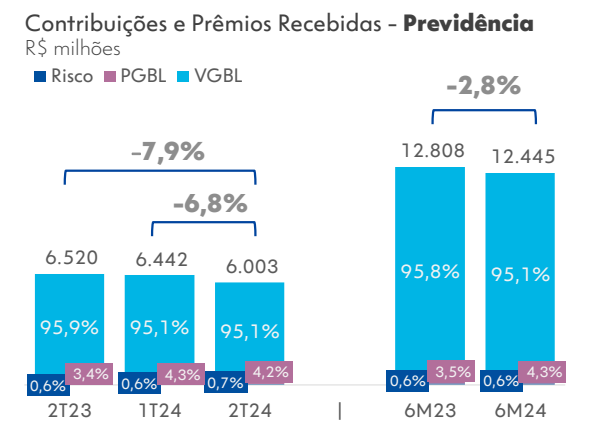
No grupo de Negócios de Acumulação são considerados os planos de Previdência Privada, os títulos de Capitalização e os grupos de Consórcios.

Recursos Arrecadados (milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Previdência	6.003,2	6.520,2	-7,9%	6.442,0	-6,8%	12.445,2	12.808,2	-2,8%
Capitalização	332,2	311,2	6,7%	389,3	-14,7%	721,5	609,4	18,4%
Consórcio	941,2	504,3	86,6%	850,8	10,6%	1.792,0	898,7	99,4%
Recursos Arrecadados Total	7.276,6	7.335,7	-0,8%	7.682,1	-5,3%	14.958,6	14.316,2	4,5%



Redução de 0,8% nas arrecadações entre 2T24 e 2T23, com destaque positivo para Consórcio, com aumento de 86,6% nos recursos coletados entre os períodos.

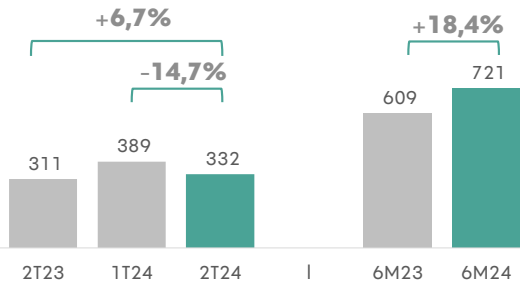
Previdência segue com a maior contribuição, representando 82,5% dos recursos arrecadados do 2T24, com aumento na participação de Consórcio (12,0% ante 6,9% em 2T23) e Capitalização (4,6% ante 4,2% em 2T23).



As contribuições de previdência, produto impactado pela concorrência com outros produtos de captação na rede de distribuição CAIXA, apresentaram no 2T24 redução de 7,9% e 6,8% em relação ao 2T23 e 1T24, respectivamente, influenciando na captação líquida do segmento. Na visão semestral, a redução foi de 2,8% entre 2024 e 2023. As reservas cresceram 12,8% entre junho/24 e junho/23 e a taxa de administração manteve o percentual do 1T24, e redução de 0,07p.p. em relação ao 2T23, reflexo do mix de fundos que compõem as reservas, com maior alocação em fundos conservadores.

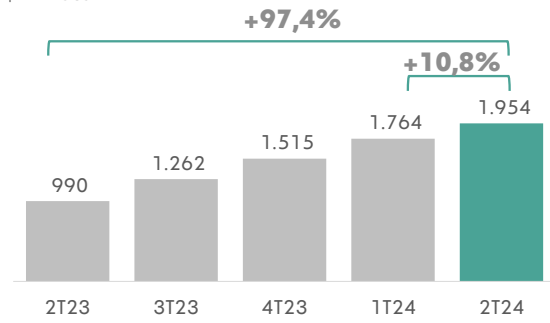
Recursos Arrecadados de Capitalização

R\$ milhões



Reservas de Capitalização

R\$ milhões

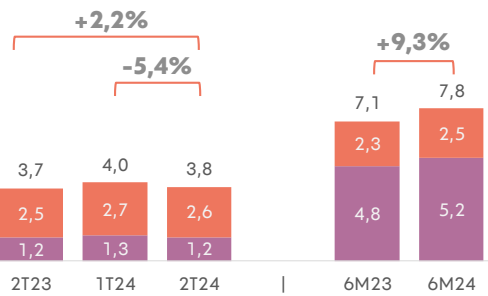


Crescimento de 6,7% em recursos arrecadados na relação 2T24/2T23 e redução de 14,7% em relação ao 1T24, com aumento de 43,3% no fluxo proveniente de pagamento mensal entre os períodos, modalidade que gera arrecadação contínua e em prazo mais longo. Na visão semestral, o crescimento foi de 18,4% entre 6M24 e 6M23.

Cartas de Crédito de Consórcio

R\$ bilhões

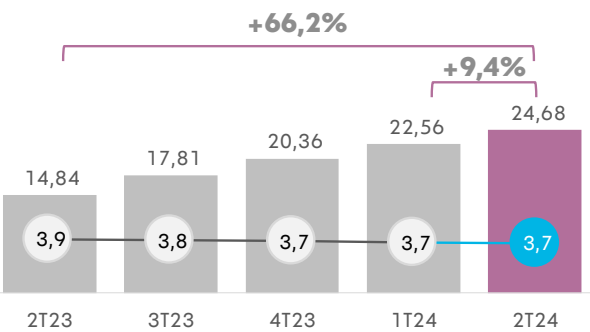
■ Veículos ■ Imóveis



Estoque de Cartas

R\$ bilhões

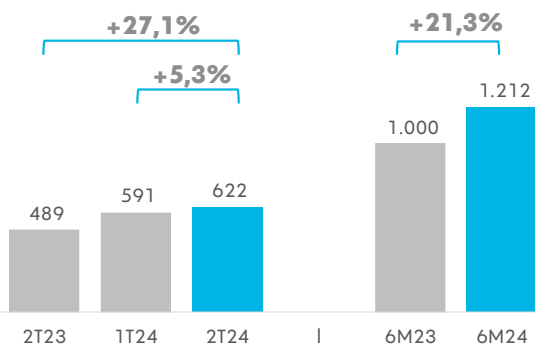
Taxa Adm Média a.a. % Estoque



Foram comercializados R\$ 3,8 bilhões em novas cartas de crédito em 2T24, crescimento de 2,2% em um ano, sendo que, na visão acumulada de 2024, o crescimento foi de 9,3% sobre o 6M23. O volume do estoque de Cartas de Crédito, que registrou o montante de R\$ 24,7 bilhões em 2T24, apresentou incremento de 66,2% em relação a junho/23.

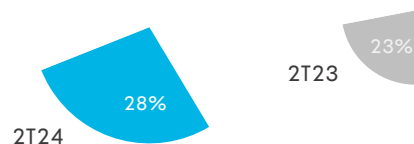
Margem Operacional de Acumulação

R\$ milhões



Representatividade de Acumulação

% Margem Operacional Total

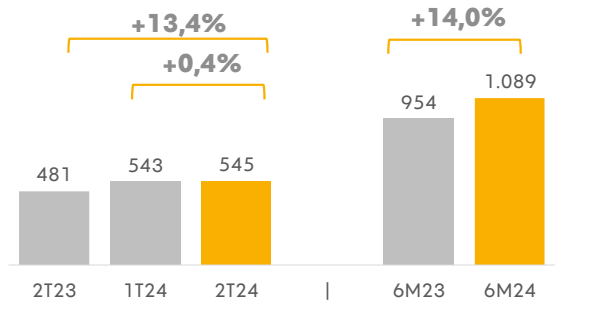


4.3 Negócios de Distribuição

Os Negócios de Distribuição incluem os resultados referentes as receitas de acesso à rede de distribuição e uso da marca CAIXA (BDF) e as receitas de corretagem ou intermediação de produtos de seguridade, aqui consideradas em conjunto como receitas de corretagem.

Receitas de Corretagem

R\$ milhões



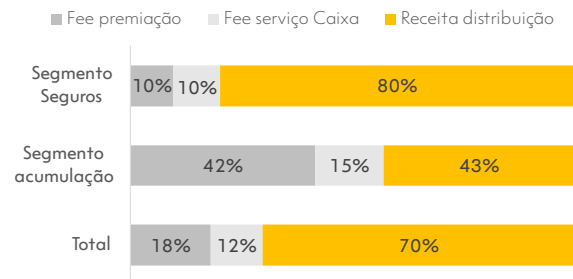
Corretagem por Segmento

Corretagem por Segmento	%	R\$ milhões 2T24	/2T23	/6M23
Seguros	72%	398	+16%	+15%
Consórcio	18%	92	+8%	+4%
Previdência	5%	27	-5%	-1%
Capitalização	5%	24	+6%	+19%
Co-corretagem	1%	4	+36%	+42%
Total Distribuição	100%	545	+13%	+14%

Na relação 2T24/2T23, as receitas cresceram 13,4%, destaque para os seguros Habitacional (+36,4%), Residencial (+20,5%) e Prestamista (+13,6%), além de Consórcio (+8,3%).

Distribuição da corretagem

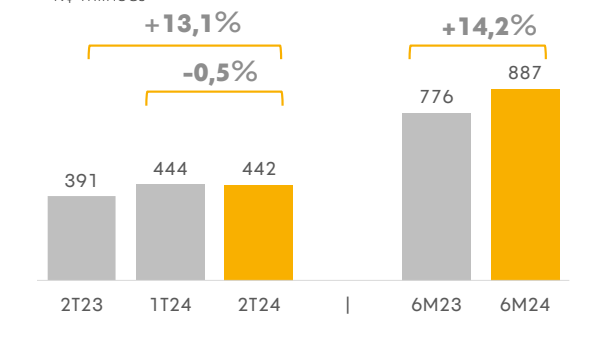
% 2024



No 6M24, do total de comissionamento pago pelas empresas operacionais, 70% ficaram retidos na corretora, enquanto 18% foram destinados ao pagamento de fees de premiação de empregados e parceiros, e 11% para o fee de serviço CAIXA, considerando neste cálculo os valores referentes aos ramos vida, prestamista e previdência, que são pagos diretamente pela seguradora à CAIXA, sendo que, para os demais ramos, os custos são pagos pela corretora.

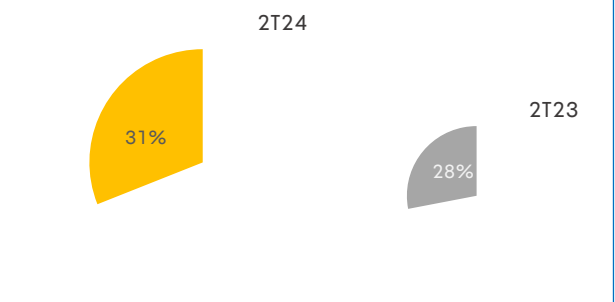
Margem Operacional

R\$ milhões



Representatividade

% Margem Operacional Total

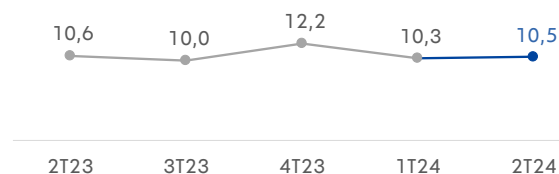


4.4 Indicadores Operacionais

Os Indicadores operacionais são apresentados na visão agrupada das participações, que considera os percentuais de participação econômica da Companhia em cada investida.

ÍNDICE DESPESAS ADMINISTRATIVAS (IDA)

Despesas Administrativas
% Receita Operacional

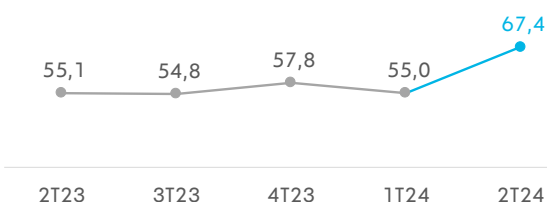


Índice por Agrupamento	IDA 2T24	Δ2T23 p.p.	Δ1T24 p.p.
Bancassurance CAIXA	10,7%	-0,1	+0,1
Run-off	11,8%	-0,7	-0,4
Novas Parcerias	11,4%	+0,2	+0,4
Holding + Corretora	5,9%	-0,3	-0,7
Bancassurance PAN	8,7%	-0,5	+0,3
ÍNDICE GERAL	10,5%	-0,1	+0,2

Manutenção do indicador 2T24 próximo a média histórica, com redução de 0,1 p.p. em relação a 2T23 e aumento de 0,2 p.p. na comparação com 1T24.

ÍNDICE COMBINADO (IC)

Despesas Gerais e Administrativas
% Receita Operacional

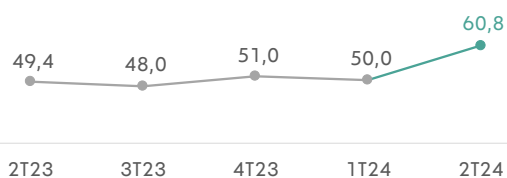


Índice por Agrupamento	IC 2T24	Δ2T23 p.p.	Δ1T24 p.p.
Bancassurance CAIXA	67,2%	+14,0	+13,1
Run-off	72,0%	+11,0	+12,8
Novas Parcerias	72,7%	+17,9	+17,3
Holding + Corretora	36,6%	+2,3	-5,2
Bancassurance PAN	68,8%	-2,0	+6,1
ÍNDICE GERAL	67,4%	+12,3	+12,4

O Índice Combinado de 2T24 apresentou crescimento, pressionado pelo volume dos eventos não recorrentes de sinistros: enchentes no Rio Grande do Sul e base de avisos de prestamista. Ao desconsiderar os eventos extraordinários, o IC para 2T24 seria de 56,3%, sendo que, o indicador das Parcerias Run-off – afetado pela sinistralidade de habitacional na CNP Seguros Holding – seria de 64,1% e o indicador das Novas Parcerias – impactado pela sinistralidade dos ramos habitacional e residencial na Caixa Residencial e da sinistralidade do ramo prestamista na Caixa Vida e Previdência – seria de 58,5%.

ÍNDICE COMBINADO AMPLIADO (ICA)**Despesas Gerais e Administrativas**

% Receita Operacional + Resultado Financeiro



Índice por Agrupamento	ICA 2T24	Δ2T23 p.p.	Δ1T24 p.p.
Bancassurance CAIXA	60,8%	+12,9	+11,5
Run-off	66,2%	+11,0	+12,1
Novas Parcerias	64,4%	+15,7	+15,3
Holding + Corretora	35,5%	+3,3	-6,9
Bancassurance PAN	60,7%	-1,8	+4,8
ÍNDICE GERAL	60,8%	+11,3	+10,8



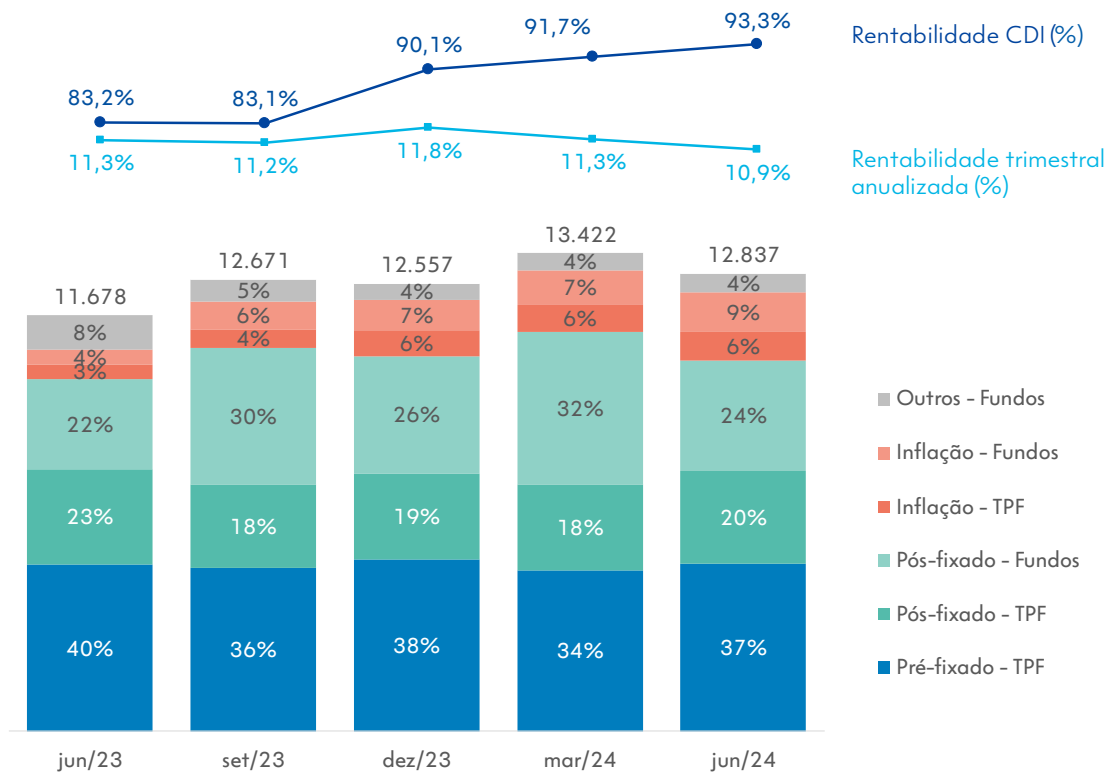
Da mesma forma que o Índice Combinado, o ICA também foi impactado pelos eventos não recorrentes de sinistralidade. Ao desconsiderar os eventos extraordinários, o Índice Combinado Ampliado do trimestre seria de 50,8%.

4.5 Resultado Financeiro

Abaixo é apresentada a rentabilidade acumulada e a composição histórica da carteira de investimentos na visão agrupada, que é ponderada pelo percentual de participação em cada empresa:

Composição agrupada da Carteira de Investimentos

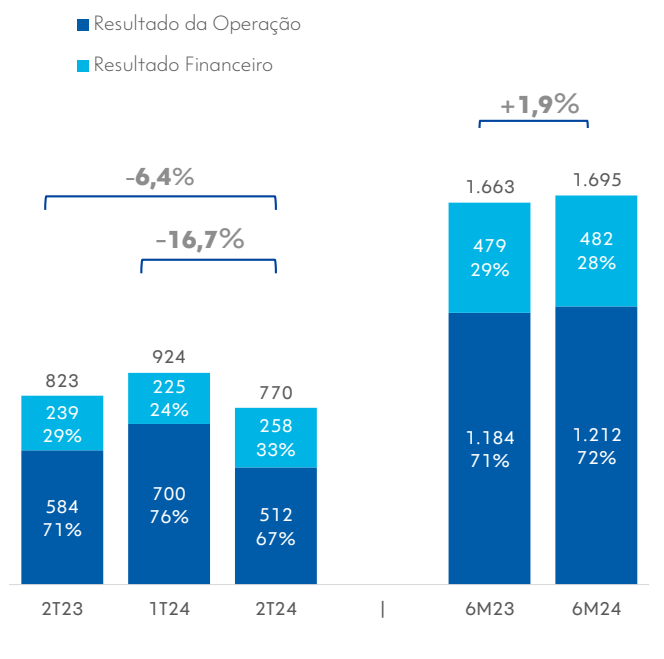
% Consolidado das aplicações financeiras (milhões)



O montante em junho de 2024 da carteira de investimento agrupada cresceu 9,9% em relação ao mesmo período de 2023 e reduziu 4,4% quando comparado a mar/24. Do total de R\$ 12,8 bilhões das aplicações financeiras, 44% foram em pós-fixado, 37% estão aplicadas em pré-fixado, 15% em índice de inflação e 4% em outros tipos de fundos. Ainda na visão acumulada, a rentabilidade total acumulada no trimestre da carteira foi de 10,9%, correspondente a 93,3% do CDI.

Lucro Líquido

(Operacional X Financeiro¹)



Quando comparado o efeito de todas as participações, líquido de tributos e na proporção devida à Caixa Seguridade em cada um dos períodos analisados, o resultado financeiro do segundo trimestre de 2024 apresentou crescimento nominal de 4,5% em comparação ao mesmo período de 2023.

O resultado financeiro foi responsável, direta e indiretamente, por 33% do lucro líquido gerencial da Caixa Seguridade em 2T24, aumento de 9 p.p. em relação à participação observado no 1T24. Desconsiderando os efeitos dos avisos de sinistros extraordinários, a relação entre o resultado financeiro e operacional seria 28% e 72% no trimestre.

Anexo 1. Desempenho das empresas participadas

1.1 Bancassurance Caixa

Agrupamento que reúne as novas parcerias Caixa Vida e Previdência, Caixa Residencial, Caixa Capitalização, Caixa Consórcio e Caixa Assistência, além da CNP Holding, responsável pelas operações em *run-off* da Caixa Seguridade.

1.1.1 CAIXA Vida e Previdência

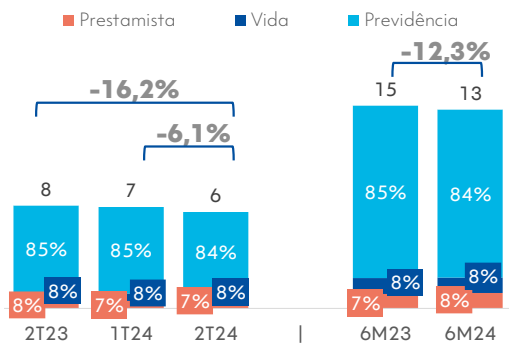
A Caixa Vida e Previdência é uma parceria firmada entre a Caixa Seguridade e a CNP Assurances Participações Ltda para a exploração dos ramos de seguros de vida e prestamista e produtos de previdência complementar na Rede de Distribuição da CAIXA, onde a Caixa Seguridade detém uma participação de 60% do capital total da participada e de 49% das ações ordinárias. A Caixa Vida e Previdência possui duas empresas operacionais, subsidiárias integrais:

– A Caixa Vida e Previdência S.A., que comercializa produtos de previdência complementar, tendo iniciado suas atividades em março de 2000, além da administração da carteira *run-off* de seguros de Vida e Prestamista;

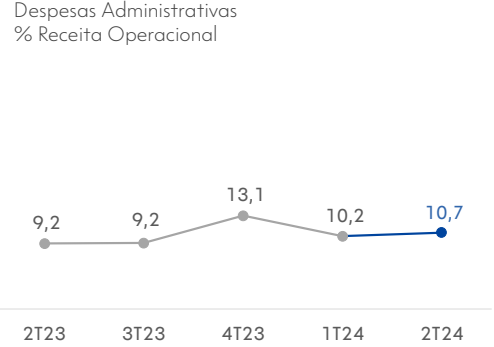
– A XS2 Vida & Previdência S.A., responsável pela comercialização de seguros de Vida e Prestamista, com início de operações em janeiro de 2021.

DRE (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Receitas da Operação	6.417,3	7.658,1	-16,2%	6.835,3	-6,1%	13.252,6	15.106,8	-12,3%
Custos/Despesas da operação	-6.256,8	-7.067,7	-11,5%	-6.276,5	-0,3%	-12.533,3	-13.998,2	-10,5%
Margem operacional	160,5	590,4	-72,8%	558,8	-71,3%	719,4	1.108,7	-35,1%
Despesas administrativas	-164,7	-139,8	17,9%	-154,2	6,8%	-318,9	-290,1	9,9%
Despesas com tributos	-85,1	-82,1	3,6%	-80,8	5,4%	-165,9	-162,1	2,3%
Resultado financeiro	713,6	611,6	16,7%	670,3	6,5%	1.383,8	1.244,8	11,2%
Resultado operacional	624,3	980,1	-36,3%	994,1	-37,2%	1.618,4	1.901,2	-14,9%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	-2,3	0,0	-	0,0	-	-2,3	0,0	-
Resultado antes dos impostos e participações	621,9	980,1	-36,5%	994,2	-37,4%	1.616,1	1.901,2	-15,0%
Imposto de renda	-156,0	-245,7	-36,5%	-248,9	-37,3%	-404,9	-476,4	-15,0%
Contribuição social	-93,7	-147,3	-36,4%	-149,4	-37,3%	-243,0	-285,7	-14,9%
Lucro líquido do exercício	372,2	587,1	-36,6%	595,9	-37,5%	968,1	1.139,1	-15,0%
Participação Caixa Seguridade	223,3	352,3	-36,6%	357,6	-37,5%	580,9	683,5	-15,0%

Receitas da Operação – Caixa Vida e Previdência
R\$ bilhões

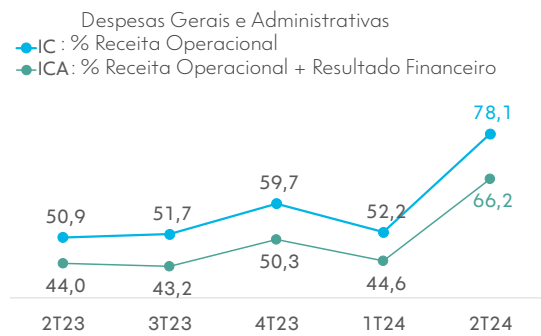


Índice Despesas Administrativas (IDA)
Caixa Vida e Previdência
Despesas Administrativas
% Receita Operacional



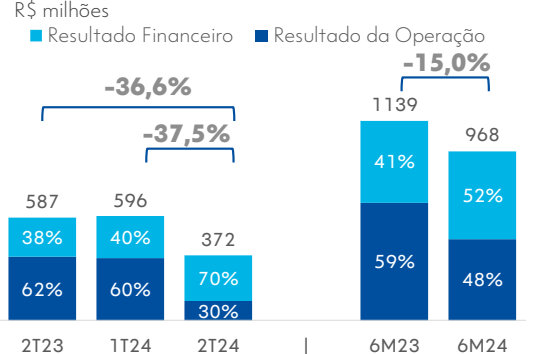
O crescimento do IDA de 0,5p.p. no 2T24 reflete o aumento das despesas administrativas em função do aumento do quadro de pessoal para internalização de atividades operacionais.

Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)
Caixa Vida e Previdência



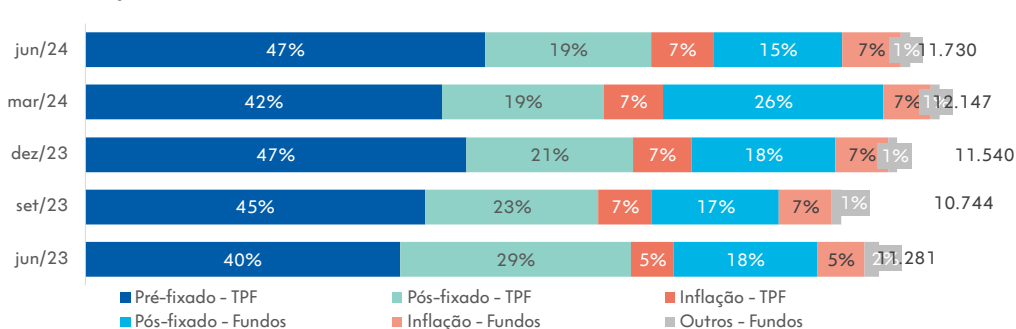
Crescimento no IC e do ICA, pressionados pelos avisos de sinistros do ramo prestamista. Na visão recorrente, com a exclusão dos avisos excepcionais de prestamista, os indicadores permanecem próximos ao nível histórico: 55,8% para IC e 47,4% para ICA.

Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)
Caixa Vida e Previdência
R\$ milhões



Redução do resultado operacional, reflexo da base de sinistros prestamista. Ao desconsiderarmos o evento não recorrente de avisos, o Lucro Líquido seria de R\$ 580,5 milhões para o 2T24. O resultado financeiro, na visão semestral, apresentou crescimento de 7,0% entre 2024 e 2023.

Composição da Carteira de Investimentos – Caixa Vida e Previdência
% Aplicações financeiras (milhões)



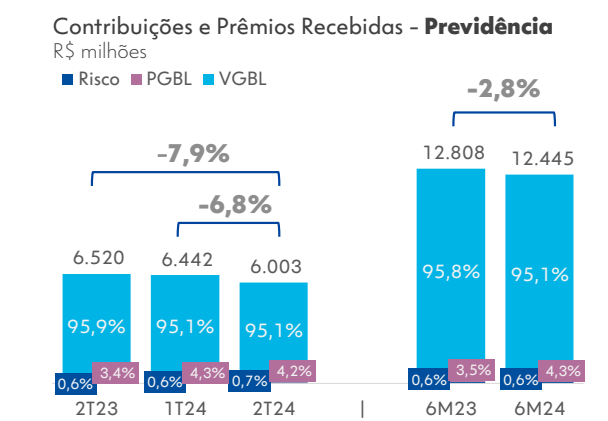
1.1.1.1 Previdência

Indicado para objetivos a serem alcançados com um prazo superior de 3 ou 5 anos, os planos de previdência privada podem ter contribuições mensais ou uma parcela única, sendo ainda possível fazer contribuições adicionais. Há duas modalidades de plano de previdência:

- PGBL, para quem contribui com o INSS ou outro tipo de previdência e faz declaração completa de Imposto de Renda (IR); e
- VGBL, indicado para quem não faz declaração de IR ou declara o IR na forma simplificada.

Para uma melhor demonstração do comportamento dos indicadores e do desempenho do segmento no resultado da Caixa Seguridade, a tabela abaixo apresenta uma visão gerencial consolidando as arrecadações provenientes das modalidades PGBL e VGBL. Para efeito do desempenho comercial, são consideradas as contribuições recebidas de renda e os prêmios emitidos para cobertura de risco:

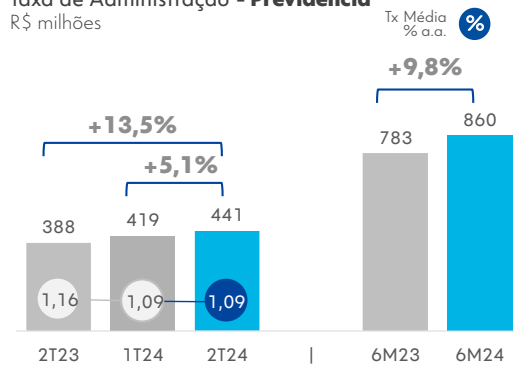
Previdência (R\$ Milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Receitas de planos de previdência	6.003,2	6.520,2	-7,9%	6.442,0	-6,8%	12.445,2	12.808,2	-2,8%
Contribuições Recebidas - Renda	5.963,2	6.478,9	-8,0%	6.401,4	-6,8%	12.364,6	12.725,7	-2,8%
Prêmios Emitidos - Risco	40,0	41,3	-3,1%	40,6	-1,4%	80,6	82,4	-2,2%
Variações das provisões técnicas	-5.968,8	-6.488,9	-8,0%	-6.399,0	-6,7%	-12.367,8	-12.734,2	-2,9%
Receitas líquidas contribuições e prêmios	34,4	31,3	9,9%	43,0	-19,9%	77,4	74,0	4,6%
Rendas com taxas de gestão e outras taxas	440,6	388,3	13,5%	419,2	5,1%	859,8	783,3	9,8%
Sinistros ocorridos/despesas de benefícios	-10,0	-6,6	52,2%	-10,9	-8,8%	-20,9	-12,2	71,2%
Custos de aquisição	-43,4	12,6	-	-41,6	4,3%	-85,0	-32,1	165,1%
Outras receitas e despesas operacionais	-13,6	-12,1	12,4%	-9,6	41,0%	-23,2	-21,1	9,7%
Resseguro	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Margem Operacional	408,1	413,7	-1,3%	400,1	2,0%	808,2	791,8	2,1%



Para previdência, segmento que concorre com outros produtos de captação na rede de distribuição CAIXA, as contribuições recebidas do 2T24 apresentaram redução em relação aos trimestres anteriores. Para a visão semestral, o acumulado de 2024 foi 2,8% inferior ao registrado para 2023.

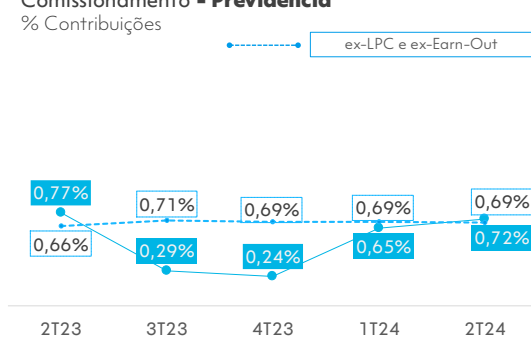
Lançamento em 2T24 do Prev Juntos, produto com recursos aplicados em investimentos ESG.

Taxa de Administração - Previdência
R\$ milhões



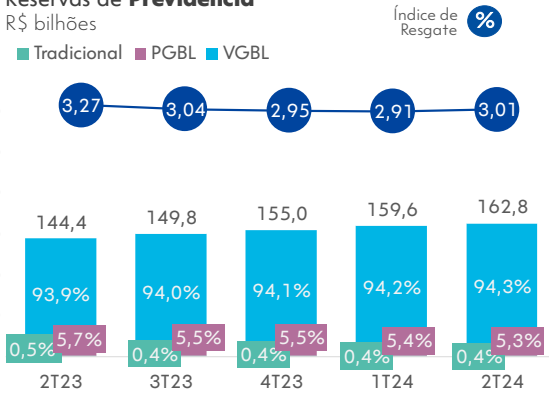
> Crescimento de 13,5% da taxa de administração entre 2T24 e 2T23 e crescimento de 9,8% entre 6M24 e 6M23. Manutenção da taxa média de 1T24, e redução em relação ao 2T23, efeito do mix de fundos ofertados, com maior alocação em fundos conservadores.

Comissionamento - Previdência
% Contribuições



> Quando desconsiderado o efeito do Earn-Out e a LPC sobre os custos de aquisição, o comissionamento se manteve alinhado ao observado nos trimestres anteriores.

Reservas de Previdência
R\$ bilhões

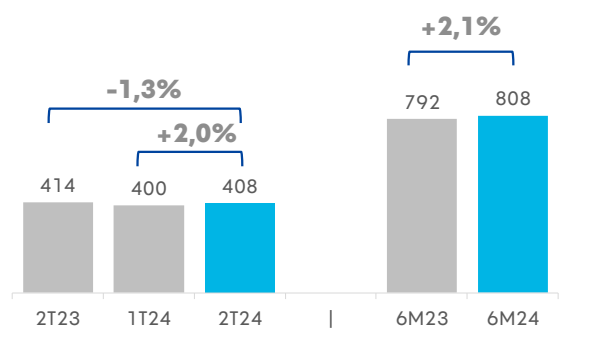


> Aumento no índice de resgates no 2T24, sendo que os resgates no período tiveram como principais motivos, em ordem de valor: aquisição de imóvel, situação financeira e aquisição de automóvel.

Para previdência, o reconhecimento de despesas com comissões vinculadas ao desempenho de vendas a ser paga para a CAIXA (Earn-out) e Caixa Seguridade (LPC) afeta a margem operacional, sendo que a LPC tem por objetivo compensar o efeito do earn-out a ser pago pela Caixa Vida e Previdência. Na equivalência patrimonial reconhecida pela Caixa Seguridade na Holding XST1, empresa que detém a participação na Caixa Vida e Previdência, é realizado ajuste referente ao provisionamento com LPC, cujo efeito líquido de tributos foi positivo no montante de R\$ 1,8 milhões para a Caixa Seguridade no 2T24.

Margem Operacional - Previdência

R\$ milhões

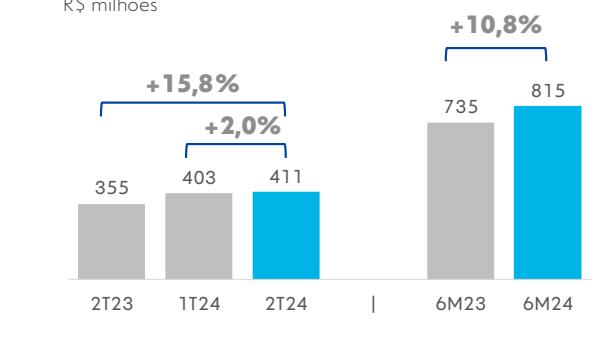


Redução de 1,3% na comparação entre 2T24 e 2T23, com desempenho impactado pelo *earn-out* e da LPC sobre a linha de custos de aquisição. Na visão acumulada, crescimento de 2,1% na relação 6M24/6M23.

Margem Operacional - Previdência Ajustada

(Ex *Earn-out* e LPC)

R\$ milhões



Na visão recorrente, cenário que não considera os efeitos de provisionamentos de *earn-out* e LPC, a margem operacional apresentou crescimento de 15,4% na relação 2T24/2T23 e 10,6% na comparação 6M24/6M23.

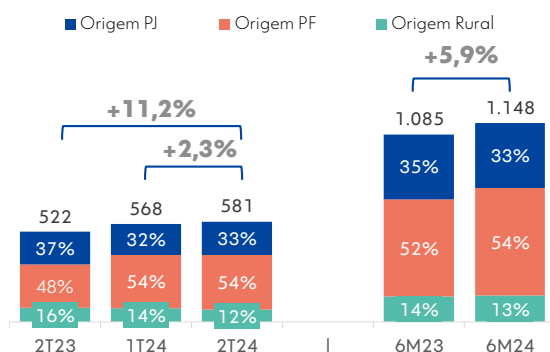
1.1.1.2 Prestamista

Com uma ou mais coberturas de risco de seguro de pessoas como morte e invalidez permanente, o seguro prestamista garante a quitação ou amortização de dívidas vinculadas a operações de crédito ou financiamento assumido pelo devedor, no caso de ocorrência de sinistro coberto, nos termos estabelecidos nas condições contratuais, até o limite do capital segurado contratado.

Abaixo é apresentado uma tabela com visão gerencial, para análise do comportamento dos indicadores e do desempenho do ramo Prestamista:

Prestamista (R\$ Milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Prêmios emitidos	580,6	522,2	11,2%	567,6	2,3%	1148,2	1084,5	5,9%
Variações das provisões técnicas de prêmios	-72,9	-30,9	135,9%	-70,5	3,4%	-143,4	-116,3	23,3%
Prêmios Ganhos	507,7	491,3	3,3%	497,1	2,1%	1004,9	968,2	3,8%
Sinistros ocorridos	-430,3	-64,5	566,8%	-55,1	680,7%	-485,4	-158,9	205,5%
Sinistros	-362,4	-61,0	494,1%	-48,9	641,5%	-411,3	-114,1	260,6%
Recuperação de Sinistros	-0,1	-0,3	-79,0%	-0,1	-39,1%	-0,2	-0,8	-79,7%
Ressarcimento	0,0	0,0	4,0%	0,0	479,7%	0,1	0,1	-19,2%
Variação de IBNR	-67,9	-3,2	-	-6,1	-	-74,0	-43,6	69,6%
Serviços de Assistência	0,0	-0,1	-91,6%	0,0	-82,7%	0,0	-0,5	-92,9%
Custos de aquisição	-201,1	-225,6	-10,9%	-193,1	4,1%	-394,1	-405,9	-2,9%
Outras receitas e despesas operacionais	-18,4	-17,9	2,6%	-10,5	75,0%	-28,8	-26,1	10,7%
Resseguro	-4,9	-1,6	203,9%	0,0	-	-4,9	-3,3	49,4%
Margem Operacional	-146,9	181,7	-	238,5	-	91,6	374,1	-75,5%

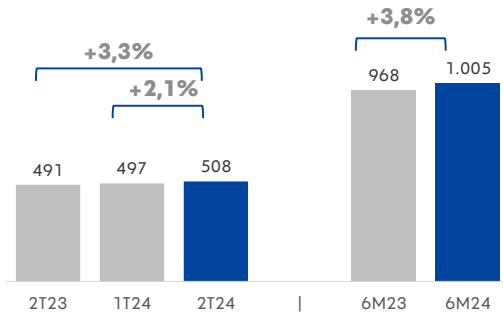
Prêmios Emitidos Prestamista
R\$ milhões



➤ Crescimento de 11,2% na relação entre 2T24 e 2T23, com destaque para o crescimento de 26,9% nas emissões vinculadas ao crédito consignado entre os períodos. Na semestral, crescimento de 5,9% entre 2024 e 2023.

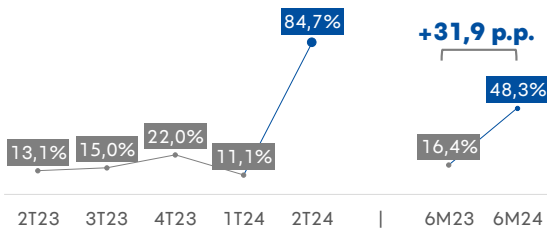
➤ No 2T24, 54,2% das emissões foram provenientes de Pessoa Física, 33,4% de Pessoa Jurídica e 12,4% de Rural.

Prêmios Ganhos **Prestamista**
R\$ milhões

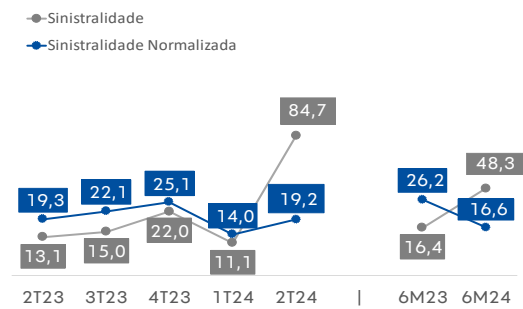


Crescimento de 3,3% entre 2T24 e 2T23, reflexo da apropriação de prêmios em estoque provenientes de emissões de períodos passados.

Sinistralidade **Prestamista**
% Prêmio Ganho

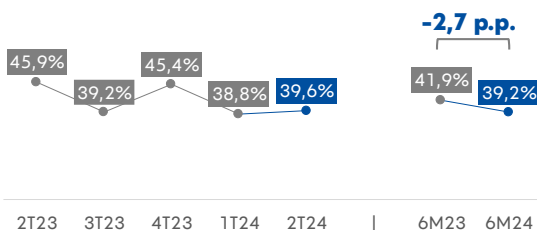


Prestamista Normalizado
% Prêmio Ganho

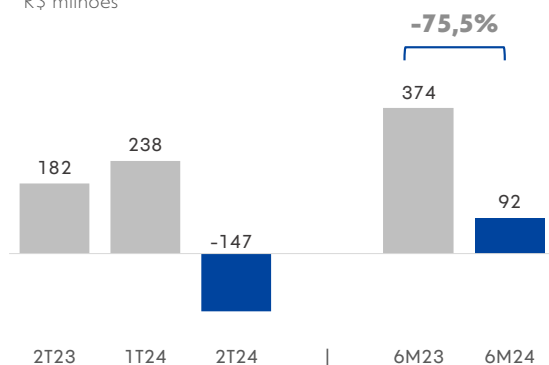


Conforme Fato Relevante divulgado pela Caixa Seguridade em 08/07/2024, foi recebida da estipulante das apólices de seguros prestamista, CAIXA, base de dados contendo a relação de pessoas naturais falecidas, que figuravam como titulares de contratos de crédito, sem aviso de sinistro por parte do estipulante até então, o que levou à realização do provisionamento de sinistros para o 2T24 no montante de R\$ 342,2 milhões. Na visão normalizada, que considera os sinistros avisados em 2T24 de acordo com a data de óbito, a sinistralidade do trimestre seria de 19,2%.

Comissionamento **Prestamista**
% Prêmio Ganho



Manutenção do comissionamento próximo ao patamar histórico. Na visão acumulada do ano, redução de 2,7 p.p. na relação 6M24/6M23, efeito do ajuste contábil de data base de diferimento de contratos no estoque, que impactou os custos de aquisição no início de 2023.

Margem Operacional Prestamista
R\$ milhões

Margem operacional do 2T24 foi impactada pela base de avisos de sinistros de prestamista registrados no período.

Desconsiderando a base de sinistros não avisados tempestivamente, a margem operacional de 2T24 seria de R\$ 195,3 milhões, 7,5% superior ao do 2T23.

1.1.1.3 Vida

O seguro de vida tem por objetivo evitar que os beneficiários da apólice sejam pegos de surpresa com despesas extras e consigam se restabelecer financeiramente caso o segurado venha a falecer, tenha uma doença grave ou fique inválido, além de oferecer serviços assistenciais diversos. Na contratação do seguro de vida, o segurado escolhe o valor e as condições da indenização a ser paga e as pessoas que irão recebê-la.

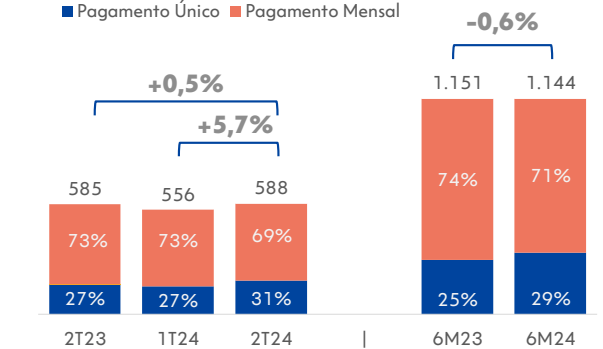
Para fins de divulgação de resultados, dentro do ramo Vida também são considerados os seguros de Acidentes Pessoais, modalidade com coberturas relacionadas ao risco de acidentes, com coberturas como morte, invalidez parcial ou total e despesas médicas, desde que os sinistros sejam causados por acidente.

Abaixo é apresentada uma visão gerencial para o ramo Vida até a Margem Operacional:

Vida (R\$ Milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Prêmios emitidos	587,8	584,7	0,5%	556,0	5,7%	1.143,8	1.150,8	-0,6%
Variações das provisões técnicas de prêmios	-47,0	2,4	-	-9,7	386,5%	-56,7	-5,7	889,7%
Prêmios Ganhos	540,8	587,1	-7,9%	546,4	-1,0%	1.087,2	1.145,0	-5,1%
Sinistros ocorridos	-109,8	-120,2	-8,7%	-111,1	-1,2%	-220,8	-244,3	-9,6%
Sinistros	-95,0	-98,6	-3,6%	-98,0	-3,1%	-193,1	-198,5	-2,7%
Recuperação de Sinistros	-1,1	0,6	-	-0,6	77,9%	-1,7	1,5	-
Varição de IBNR	-3,0	-7,9	-62,6%	-0,6	377,1%	-3,6	-18,6	-80,8%
Serviços de Assistência	-10,7	-14,3	-25,2%	-11,8	-9,5%	-22,5	-28,7	-21,5%
Custos de aquisição	-89,4	-87,9	1,6%	-93,0	-3,9%	-182,3	-185,8	-1,8%
Outras receitas e despesas operacionais	-25,9	-27,9	-7,5%	-28,3	-8,6%	-54,1	-57,4	-5,6%
Resseguro	-0,2	-0,1	5,0%	0,0	-	-0,2	0,0	-
Margem Operacional	315,7	350,8	-10,0%	314,0	0,5%	629,7	657,7	-4,3%

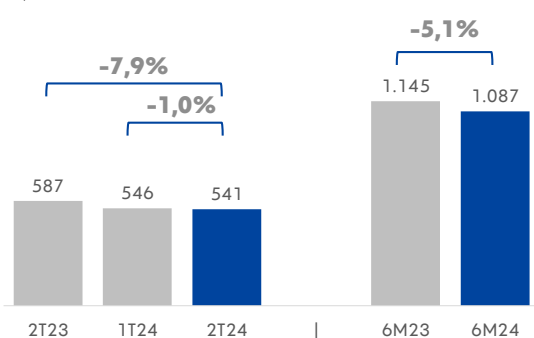
Prêmios Emitidos Vida
R\$ milhões

■ Pagamento Único ■ Pagamento Mensal



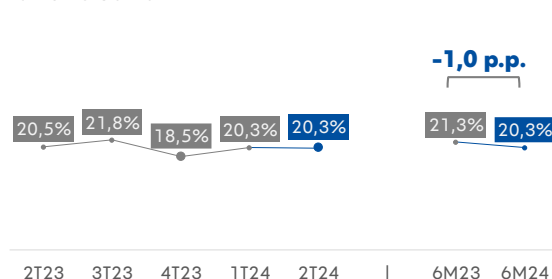
Crescimento de 0,5% e 5,7% na emissão de prêmios entre os períodos 2T24/2T23 e 2T24/1T24, respectivamente. A modalidade de pagamento mensal foi responsável por 69,3% das emissões do trimestre, enquanto as emissões de pagamento único representaram 30,7%. Para a visão semestral, a redução dos prêmios emitidos é efeito do volume de vendas de produtos de pagamento único no 1T24.

Prêmios Ganhos **Vida**
R\$ milhões



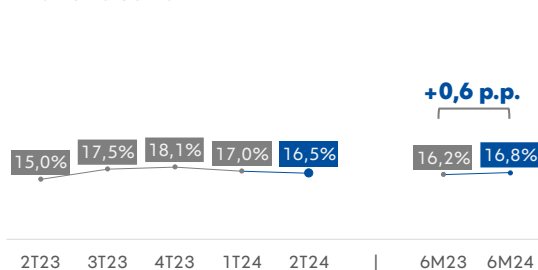
As variações de prêmios ganhos refletem a dinâmica das emissões de títulos, e mix entre as modalidades de pagamento mensal e pagamento único, que possuem maior necessidade de provisões para prêmios não ganhos no 2T24 em função do maior volume de vendas.

Sinistralidade **Vida**
% Prêmio Ganho



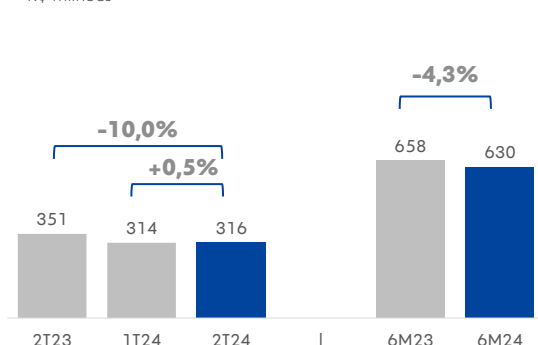
Sinistralidade em linha com o patamar histórico, com variações de -1,2 p.p. na comparação 2T24/2T23 e -1,0 p.p. na relação 6M24/6M23.

Comissionamento **Vida**
% Prêmio Ganho



Indicador estável no período, com variações que refletem o mix de modalidades de pagamento mensal e único.

Margem Operacional **Vida**
R\$ milhões



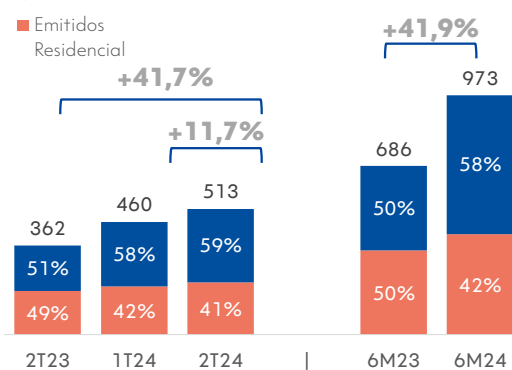
A Margem Operacional reflete o comportamento de prêmios ganhos, custos de aquisição e de sinistros.

1.1.2 CAIXA Residencial

A Caixa Residencial é uma empresa criada em parceria com a Tokio Marine para a exploração dos ramos de seguro habitacional e residencial, na qual a Caixa Seguridade é detentora de 75% do capital total e 49,9% das ações ordinárias, e a Tokio Marine os restantes 25% do capital total e 50,1% das ações ordinárias.

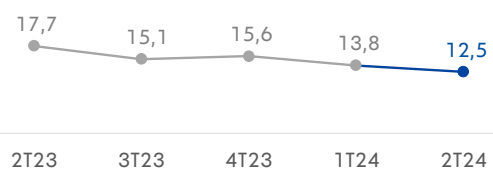
DRE (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Prêmios emitidos líquidos	513,4	362,3	41,7%	459,9	11,7%	973,3	686,1	41,9%
Varições das provisões técnicas de prêmios	-36,7	-20,0	83,1%	-25,4	44,2%	-62,1	-35,6	74,4%
Prêmios ganhos	476,8	342,3	39,3%	434,4	9,7%	911,2	650,5	40,1%
Sinistros ocorridos	-300,4	-48,0	525,4%	-75,2	299,6%	-375,6	-89,4	320,1%
Custos de aquisição	-121,0	-93,4	29,5%	-111,7	8,3%	-232,6	-178,0	30,7%
Outras receitas e despesas operacionais	-2,7	-0,1	-	-2,2	21,3%	-5,0	-2,1	140,5%
Resultado com resseguro	185,1	-1,9	-	-1,8	-	183,4	-3,8	4976,8%
Margem operacional	237,8	198,8	19,6%	243,6	-2,4%	481,4	377,3	27,6%
Despesas administrativas	-59,6	-60,6	-1,6%	-59,9	-0,5%	-119,5	-119,8	-0,2%
Despesas com tributos	-20,6	-16,3	26,8%	-19,9	3,7%	-40,6	-31,0	31,0%
Resultado financeiro	26,8	26,8	0,0%	31,2	-14,2%	58,0	54,9	5,5%
Resultado operacional	184,3	148,7	24,0%	195,0	-5,4%	379,3	281,5	34,7%
Resultado antes dos impostos e participações	184,3	148,7	24,0%	195,0	-5,4%	379,3	281,5	34,7%
Imposto de renda	-59,1	-38,3	54,3%	-49,0	20,6%	-108,0	-71,1	51,9%
Contribuição social	-15,5	-22,9	-32,2%	-29,3	-47,1%	-44,8	-42,1	6,3%
Lucro líquido do exercício	109,8	87,6	25,4%	116,7	-5,9%	226,5	168,2	34,6%
Participação Caixa Seguridade	82,3	65,7	25,4%	87,5	-5,9%	169,9	126,2	34,6%

Receitas da Operação – Caixa Residencial
R\$ milhões



Índice Despesas Administrativas (IDA)
Caixa Residencial

Despesas Administrativas
% Receita Operacional

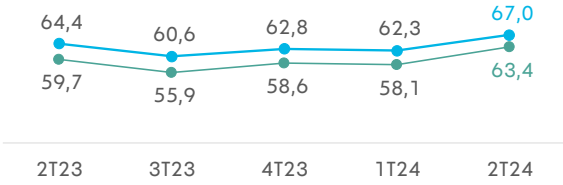


Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)

Caixa Residencial

Despesas Gerais e Administrativas

- IC: % Receita Operacional
- ICA: % Receita Operacional + Resultado Financeiro

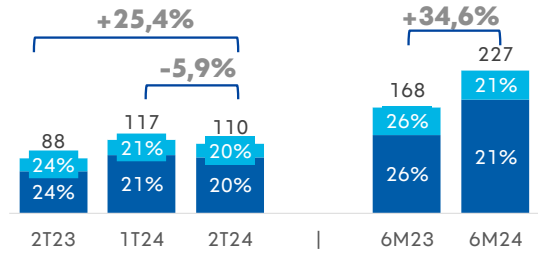


Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)

Caixa Residencial

R\$ milhões

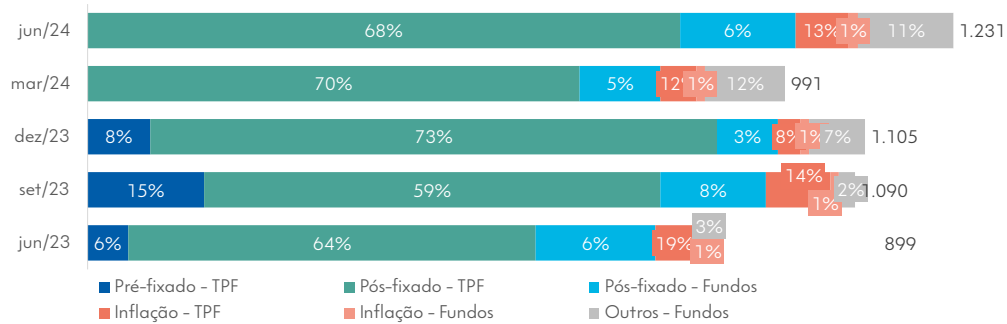
- Resultado financeiro ponderado
- Resultado da Operação



Crescimento do IC e ICA em 2T24 em razão do aumento dos avisos de sinistros, impactados pelas enchentes do Rio Grande do Sul no período.

Composição da Carteira de Investimentos – Caixa Residencial

% Aplicações financeiras (milhões)



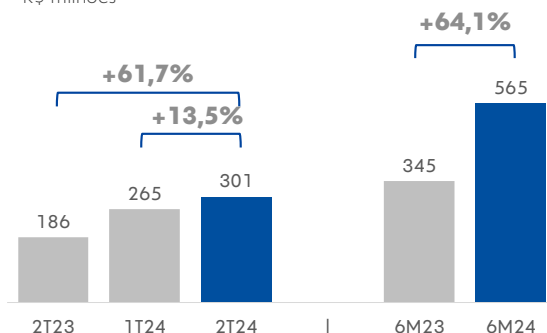
1.1.2.1 Habitacional

O Seguro Habitacional é obrigatório por lei e é parte essencial do financiamento imobiliário, servindo para quitar ou amortizar o saldo devedor em caso de morte ou invalidez do segurado. Calculado em especial com base no saldo devedor e na idade do mutuário, este seguro conta ainda com cobertura patrimonial do imóvel financiado.

A tabela a seguir demonstra uma visão gerencial para os seguros do ramo Habitacional emitidos na Caixa Residencial, para uma melhor análise do comportamento dos indicadores e do desempenho do ramo no resultado da Caixa Seguridade:

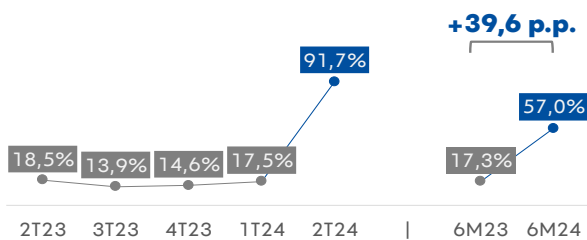
Habitacional (R\$ Milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Prêmios emitidos	300,7	185,9	61,7%	264,8	13,5%	565,4	344,6	64,1%
Variações das provisões técnicas de prêmios	0,0	0,0	-	0,0	-8,7%	0,0	0,0	-
Prêmios Ganhos	300,6	185,9	61,7%	264,8	13,5%	565,4	344,6	64,1%
Sinistros ocorridos	-275,6	-34,4	700,9%	-46,4	493,6%	-322,0	-59,8	438,7%
Sinistros	-122,5	-27,5	345,4%	-42,7	186,7%	-165,2	-48,9	238,1%
Recuperação de Sinistros	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Varição de IBNR	-153,1	-6,9	-	-3,7	-	-156,8	-10,9	-
Serviços de Assistência	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Custos de aquisição	-59,9	-37,2	61,3%	-52,9	13,2%	-112,9	-68,9	63,9%
Outras receitas e despesas operacionais	0,1	0,0	-	0,0	-	0,1	0,0	-
Resseguro	183,9	-0,7	-	-0,8	-	183,1	-1,4	-
Margem Operacional	149,2	113,6	31,3%	164,6	-9,4%	313,8	214,5	46,3%

Prêmios Emitidos **Habitacional**
R\$ milhões



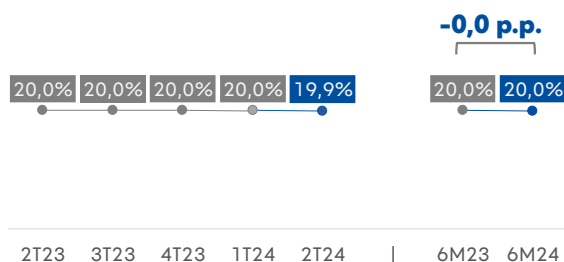
Fluxo de emissões de prêmios reflete o crescimento do saldo da carteira de financiamento imobiliário na CAIXA.

Sinistralidade Habitacional
% Prêmio Ganho



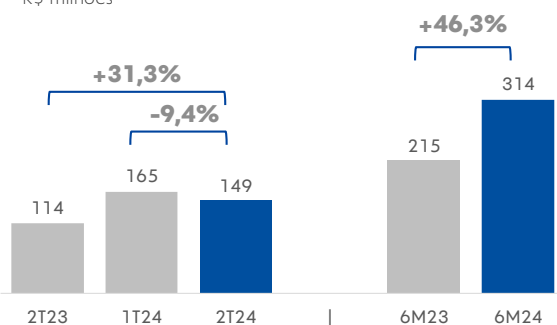
Crescimento da sinistralidade de 2T24 relacionado aos eventos climáticos do RS, com impacto de R\$ 198,6 milhões na linha de sinistros. Na visão que desconsidera os sinistros relacionados à calamidade, o indicador seria de 20,7%.

Comissionamento Habitacional
% Prêmio Ganho



Para este produto foi acordado um comissionamento de 20,0%, repassado para a Corretora da Caixa Seguridade.

Margem Operacional Habitacional
R\$ milhões



A estratégia de resseguro da investida reduziu o impacto decorrente das enchentes no RS, fazendo com que o impacto em margem somasse R\$ 11,9 milhões no 2T24.

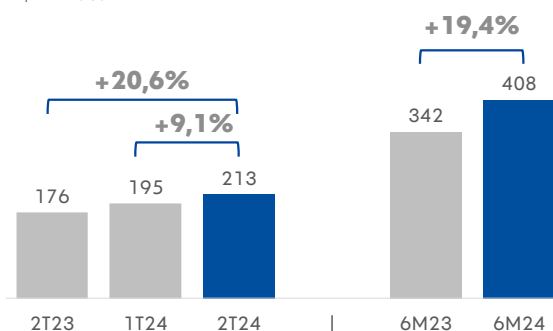
1.1.2.2 Residencial

O Seguro Residencial tem o objetivo de proteger residências individuais - como casas e/ou apartamentos utilizados como moradia habitual ou de veraneio - contra prejuízos causados por incêndio, queda de raio e explosão. É possível também a contratação de coberturas adicionais como danos elétricos, furto e roubo, danos a terceiros, vendaval, quebra de vidros, colisão de veículos, entre outros, além do serviço de assistência 24 horas.

A seguir é apresentada uma visão gerencial dos seguros do ramo Residencial emitidos na Caixa Residencial para análise do comportamento dos indicadores e do desempenho do ramo no resultado da Caixa Seguridade:

Residencial (R\$ Milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Prêmios emitidos	212,8	176,4	20,6%	195,1	9,1%	407,9	341,5	19,4%
Variações das provisões técnicas de prêmios	-36,7	-20,0	83,0%	-25,4	44,2%	-62,1	-35,6	74,4%
Prêmios Ganhos	176,1	156,4	12,6%	169,7	3,8%	345,8	305,9	13,0%
Sinistros ocorridos	-24,8	-13,6	82,1%	-28,7	-13,7%	-53,6	-29,6	80,7%
Sinistros	-9,7	-5,3	84,6%	-14,7	-34,0%	-24,4	-14,4	69,7%
Recuperação de Sinistros	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Variação de IBNR	-0,1	-0,1	-11,5%	0,2	-	0,1	3,9	-97,6%
Serviços de Assistência	-15,1	-8,3	83,2%	-14,3	5,5%	-29,5	-19,1	54,2%
Custos de aquisição	-61,0	-56,2	8,5%	-58,7	3,9%	-119,7	-109,1	9,8%
Outras receitas e despesas operacionais	-2,6	-0,1	-	-2,2	17,0%	-4,9	-2,1	135,8%
Resseguro	1,0	-1,2	-	-1,0	-	0,0	-2,4	-
Margem Operacional	88,6	85,2	4,1%	79,0	12,3%	167,6	162,8	3,0%

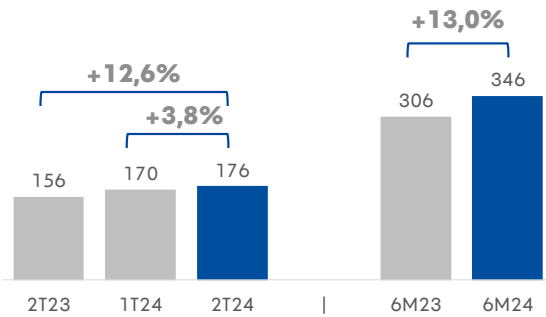
Prêmios Emitidos **Residencial**
R\$ milhões



Para 2T24, o ramo apresentou o melhor desempenho histórico em prêmios emitidos, com crescimento de 20,6% em relação ao 2T23.

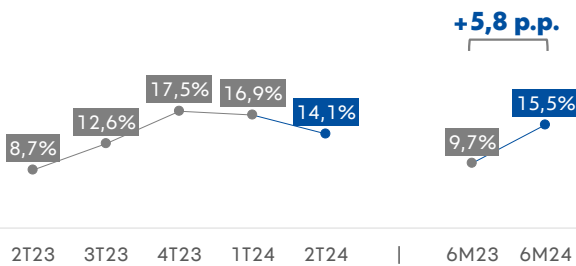
Destaque para a ampliação dos canais de comercialização do Residencial e a possibilidade de alteração do plano de assistência 24 horas durante a vigência da apólice por meio de endosso.

Prêmios Ganhos Residencial
R\$ milhões



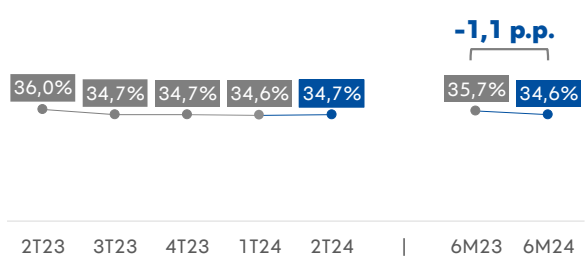
Crescimento de 12,6% na comparação entre 2T24 e 2T23 e crescimento de 13,0% entre 6M24 e 6M23, refletindo a apropriação do estoque de prêmios comercializados em períodos anteriores.

Sinistralidade Residencial
% Prêmio Ganho



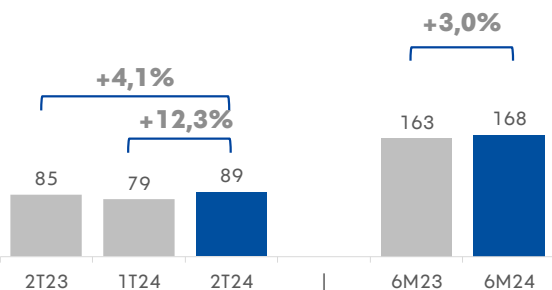
O indicador do 2T24, mesmo com os sinistros relacionados às enchentes em maio no RS que somaram R\$ 2,0 milhões, apresentou comportamento em linha com o verificado em períodos anteriores.

Comissionamento Residencial
% Prêmio Ganho



O nível de comissionamento do 2T24 manteve-se estável em comparação aos períodos anteriores e reflete o que é repassado para a Corretora da Caixa Seguridade.

Margem Operacional Residencial
R\$ milhões



Mesmo com o aumento do volume de sinistros ocorridos, a margem operacional de 2T24 cresceu 4,1% em relação a 2T23, efeito do aumento nas emissões do ramo entre os períodos.

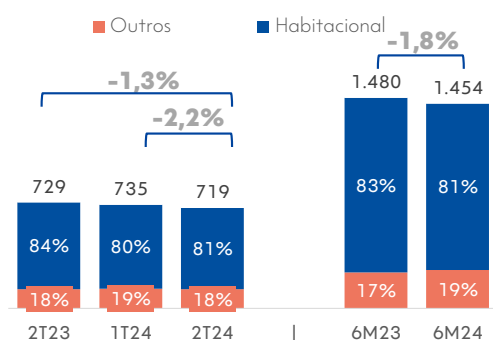
1.1.3



A CNP Seguros Holding representa a parceria entre a Caixa Seguridade e a francesa CNP que foi responsável pela exploração dos produtos de seguridade na rede de distribuição da CAIXA comercializados até 2021. Controlada pela CNP, que possui uma participação majoritária de 51,75%, e coligada da Caixa Seguridade, com 48,25% de participação, essa parceria é organizada por meio da CNP Seguros Holding S.A.

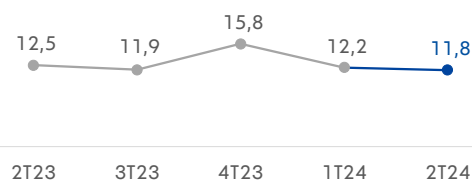
DRE (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Receitas da Operação	719,0	728,6	-1,3%	734,9	-2,2%	1.453,8	1.480,0	-1,8%
Custos/Despesas da operação	-395,9	-284,8	39,0%	-313,5	26,3%	-709,4	-591,0	20,0%
Margem operacional	323,1	443,8	-27,2%	421,4	-23,3%	744,5	889,0	-16,3%
Despesas administrativas	-93,4	-85,7	8,9%	-95,5	-2,2%	-188,8	-179,9	5,0%
Despesas com tributos	-23,3	-27,9	-16,5%	-28,2	-17,5%	-51,5	-61,0	-15,7%
Resultado financeiro	59,9	86,7	-31,0%	78,9	-24,1%	138,7	169,0	-17,9%
Resultado patrimonial	21,4	8,6	148,3%	17,4	23,0%	38,9	12,4	214,5%
Resultado operacional	287,8	425,6	-32,4%	394,0	-27,0%	681,8	829,5	-17,8%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	-6,7	-43,7	-84,6%	0,0	-	-6,7	-43,2	-84,5%
Resultado antes dos impostos e participações	281,0	381,9	-26,4%	394,1	-28,7%	675,1	786,3	-14,1%
Imposto de renda	-66,1	-93,6	-29,4%	-93,9	-29,6%	-159,9	-193,3	-17,3%
Contribuição social	-40,2	-55,5	-27,5%	-55,6	-27,7%	-95,7	-114,6	-16,5%
Participações sobre o resultado	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Participações dos acionistas minoritários	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido do exercício	174,8	232,8	-24,9%	244,6	-28,6%	419,4	478,3	-12,3%
Participação Caixa Seguridade	84,3	112,3	-24,9%	118,0	-28,6%	202,4	230,8	-12,3%

Receitas da Operação – CNP Holding
R\$ milhões



Índice Despesas Administrativas (IDA)
CNP Holding

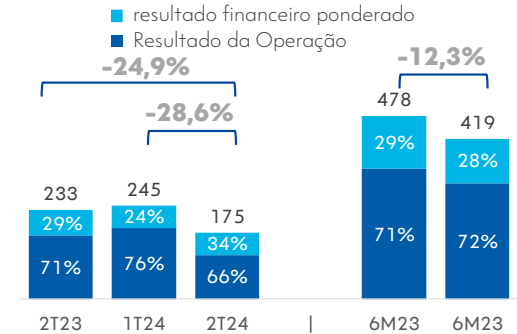
Despesas Administrativas
% Receita Operacional



Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)
CNP Holding



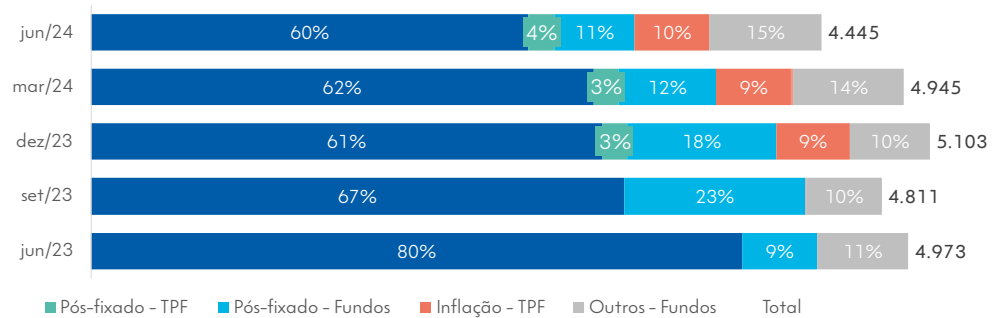
Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)
CNP Holding



Crescimento do IC e ICA em 2T24 em razão do aumento dos avisos de sinistros, impactados pelas enchentes do Rio Grande do Sul no período.

Composição da Carteira de Investimentos – CNP Holding

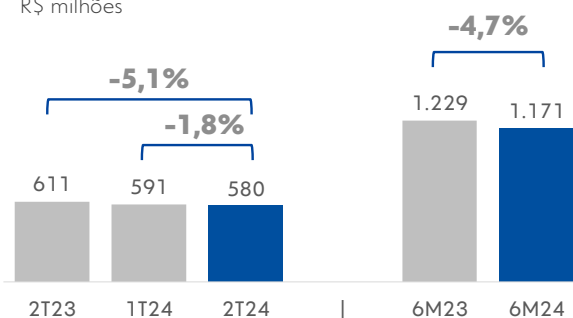
% Aplicações financeiras (milhões)



1.1.3.1 Habitacional (run-off)

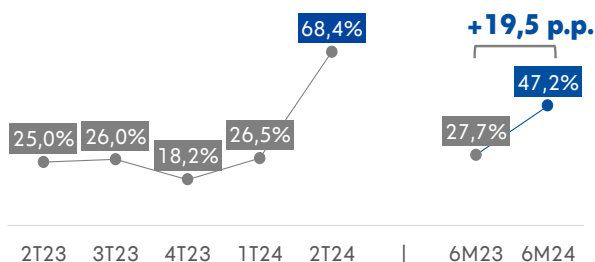
Habitacional (R\$ Milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Prêmios emitidos	579,9	611,4	-5,1%	590,8	-1,8%	1.170,7	1.228,6	-4,7%
Variações das provisões técnicas de prêmios	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Prêmios Ganhos	579,9	611,4	-5,1%	590,8	-1,8%	1.170,7	1.228,6	-4,7%
Sinistros ocorridos	-396,8	-152,8	159,6%	-156,3	153,9%	-553,1	-340,8	62,3%
Sinistros	-371,5	-172,9	114,9%	-158,3	134,7%	-529,8	-328,0	61,5%
Recuperação de Sinistros	0,0	0,0	-15,2%	0,0	-41,3%	0,0	0,0	10,6%
Ressarcimento	0,0	0,3	-	0,0	-	0,0	1,2	-
Varição de IBNR	-25,0	19,9	-	2,1	-	-22,9	-13,6	68,1%
Serviços de Assistência	-0,3	-0,2	63,0%	-0,1	151,9%	-0,4	-0,5	-7,3%
Custos de aquisição	-48,2	-50,1	-3,9%	-49,1	-1,8%	-97,2	-100,7	-3,5%
Outras receitas e despesas operacionais	-8,2	-4,3	91,9%	0,0	-	-8,3	-2,6	213,8%
Resseguro	150,7	-1,9	-	-2,5	-	148,2	-6,6	-
Margem Operacional	277,4	402,2	-31,0%	382,9	-27,6%	660,3	777,8	-15,1%

Prêmios Emitidos Habitacional **Run-off**
R\$ milhões

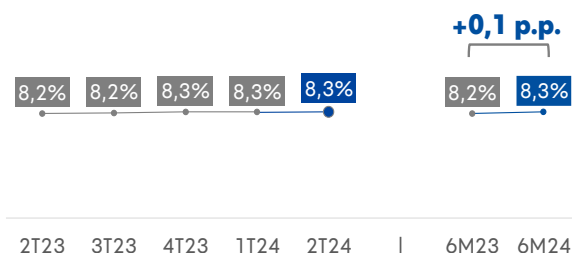


Manutenção do ritmo de redução na emissão de prêmios, após o fim do período de exclusividade, com encerramento de novas apólices pela parceria com a CNP Holding (run-off).

Sinistralidade Habitacional **Run-off**
% Prêmio Ganho



Comissionamento Habitacional **Run-off**
% Prêmio Ganho



Crescimento da sinistralidade de 2T24 relacionado aos eventos climáticos do RS, com impacto de R\$ 205,8 milhões em sinistros. Na visão que desconsidera os sinistros relacionados à calamidade, o indicador seria de 32,9%. A investida possui estratégia de resseguros que reduziu o impacto de sinistros em R\$ 151,2 milhões, de modo que o impacto na margem foi de R\$ 54,6 milhões no 2T24.

1.1.3.2 Residencial (run-off) e Outros

As tabelas abaixo apresentam uma visão gerencial para o residencial em run-off, que incluem apólices comercializadas até 2021 pela Caixa Seguradora, sendo elas majoritariamente acopladas às apólices do ramo habitacional, e o grupo de outros ramos não estratégicos - que abrange os ramos de Seguros para os quais a Caixa Seguridade não constituiu uma nova parceria com exclusividade na comercialização na rede de distribuição da Caixa, ou cujas emissões não representem significativa participação na produção da Companhia - que inclui os ramos Auto e Empresarial, além de Vida (run-off), até a Margem Operacional:

Residencial (R\$ Milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Prêmios emitidos	16,7	17,6	-5,5%	16,7	-0,2%	33,4	35,5	-5,9%
Variações das provisões técnicas de prêmios	6,9	21,7	-68,0%	7,0	-0,9%	13,9	45,1	-69,1%
Prêmios Ganhos	23,6	39,4	-40,0%	23,7	-0,4%	47,3	80,6	-41,3%
Sinistros ocorridos	-14,5	-4,6	212,8%	-4,5	220,6%	-19,0	-12,3	54,1%
Sinistros	-12,6	-2,6	385,0%	-2,8	342,5%	-15,4	-7,1	117,9%
Recuperação de Sinistros	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Varição de IBNR	-0,4	0,5	-	-0,3	42,0%	-0,7	0,7	-
Serviços de Assistência	-1,5	-2,5	-39,5%	-1,4	9,5%	-2,9	-6,0	-51,4%
Custos de aquisição	-3,8	-7,8	-52,0%	-4,3	-11,9%	-8,0	-16,3	-50,8%
Outras receitas e despesas operacionais	-2,4	-4,1	-42,3%	-2,7	-12,1%	-5,1	-5,8	-12,2%
Resseguro	9,4	-0,7	-	-0,3	-	9,1	-1,3	-
Margem Operacional	12,3	22,0	-44,1%	11,9	3,4%	24,2	44,8	-45,9%

Outros não estratégicos + Vida (Run-off) (R\$ Milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Prêmios emitidos	116,1	115,3	0,6%	121,4	-4,4%	237,5	217,2	9,3%
Variações das provisões técnicas de prêmios	11,6	19,1	-39,1%	4,3	169,2%	15,9	50,4	-68,4%
Prêmios Ganhos	127,7	134,4	-5,0%	125,7	1,6%	253,4	267,6	-5,3%
Sinistros ocorridos	-89,9	-64,4	39,7%	-76,1	18,2%	-165,2	-137,4	20,2%
Custos de aquisição	-15,1	-11,4	32,1%	-13,9	8,1%	-29,0	-29,2	-0,7%
Outras receitas e despesas operacionais	-14,1	-19,7	-28,6%	-12,2	15,2%	-26,3	-27,3	-3,6%
Resseguro	19,4	-3,6	-	3,2	510,3%	22,6	-7,4	-
Margem Operacional	28,9	34,7	-16,8%	26,6	8,8%	55,5	66,3	-16,4%

Na composição do agrupamento de Outros Não Estratégicos, o ramo Auto corresponde por 84,6% dos prêmios emitidos no 2T24, resultado proveniente, majoritariamente, pelas apólices da Youse comercializadas pela CNP Seguros. Para este período, o montante de prêmios emitidos do ramo Auto

foi 8,6% superior ao do mesmo período de 2023 e, na visão semestral, 19,3% superior entre 2024 e 2023.

Dentro deste grupo, o ramo Auto é também responsável pela maior participação no volume de sinistros, que apresentou redução de 0,8 p.p. na relação entre 6M24 e 6M23.

1.1.4 CAIXA Capitalização

A Caixa Capitalização é uma parceria firmada com a Icatu Seguridade S.A., para a exploração do segmento de Capitalização, o que inclui a distribuição, a divulgação, a oferta, a venda e o pós-venda de produtos de capitalização de qualquer modalidade na rede de distribuição da CAIXA. A participação da Caixa Seguridade no capital da participada é de 75% do capital total e de 49,9% das ações ordinárias.

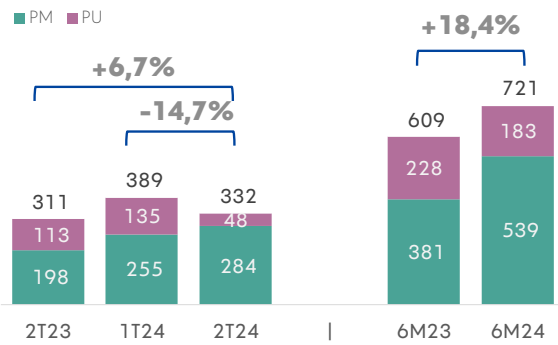
A Capitalização, diferente de outros produtos financeiros, não se encaixa na categoria de investimentos, pois consiste em uma forma de guardar dinheiro – pagamento único ou mensal, por um determinado prazo – trocando a rentabilidade de um investimento pela chance de ser contemplado em sorteios de prêmios em dinheiro.

Abaixo é apresentado a demonstração de resultados do segmento Capitalização:

DRE (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Receita líquida com títulos de capitalização	124,5	106,4	16,9%	126,0	-1,2%	250,4	216,7	15,6%
Arrecadação com títulos de capitalização	332,2	311,2	6,7%	389,3	-14,7%	721,5	609,4	18,4%
Variação da provisão para resgate	-207,7	-204,8	1,5%	-263,3	-21,1%	-471,0	-392,7	19,9%
Variação das provisões técnicas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Resultado com sorteio	-4,6	-5,1	-8,7%	-5,3	-13,6%	-10,0	-10,0	0,1%
Custos de aquisição	-25,0	-23,5	6,2%	-29,0	-14,0%	-54,0	-45,5	18,8%
Outras receitas e despesas operacionais	-19,2	-15,9	20,9%	-20,7	-7,0%	-39,9	-30,6	30,4%
Margem operacional	75,7	62,0	22,0%	70,9	6,7%	146,6	130,7	12,2%
Despesas administrativas	-11,1	-11,0	1,2%	-10,4	7,4%	-21,5	-19,3	11,1%
Despesas com tributos	-6,6	-5,3	22,6%	-6,4	2,3%	-13,0	-10,9	19,2%
Resultado financeiro	23,7	12,9	83,9%	25,3	-6,3%	49,0	28,1	74,1%
Resultado operacional	81,7	58,5	39,5%	79,5	2,8%	161,1	128,6	25,3%
Resultado antes dos impostos e participações	81,7	58,5	39,5%	79,5	2,8%	161,1	128,6	25,3%
Imposto de renda	-20,1	-14,1	42,4%	-19,1	5,1%	-39,2	-31,7	23,5%
Contribuição social	-12,0	-9,0	33,2%	-11,5	4,7%	-23,5	-19,6	19,8%
Lucro líquido do exercício	49,6	35,4	40,0%	48,9	1,4%	98,4	77,2	27,5%
Participação Caixa Seguridade	37,2	26,6	40,0%	36,6	1,4%	73,8	57,9	27,5%

Recursos Arrecadados - **Capitalização**

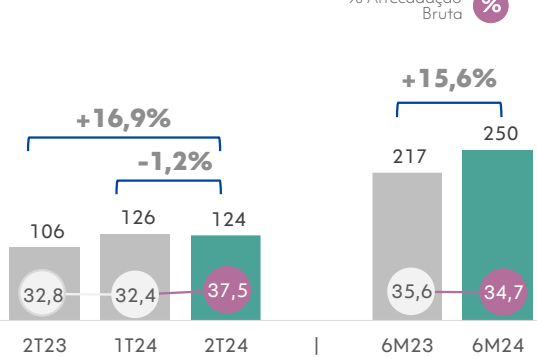
R\$ milhões



Crescimento de 6,7% em Recursos Arrecadados entre 2T24 e 2T23, destaque para a arrecadação dos produtos de pagamento mensal, com o crescimento de 43,3% entre os períodos. Para a visão acumulada do ano, as arrecadações cresceram 18,4% entre 6M24 e 6M23.

Receita Líquida - **Capitalização**

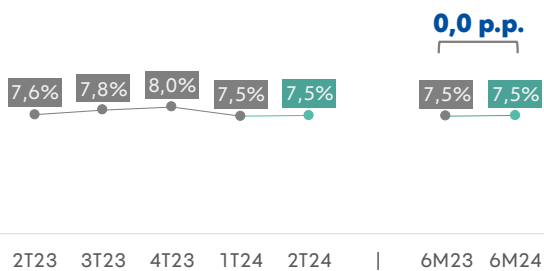
R\$ milhões



A relação entre a receita líquida e a arrecadação total com títulos de capitalização – taxa média – apresentou crescimento no 2T24, reflexo do aumento no volume de arrecadação de títulos de pagamento mensal, que necessitam de um menor nível de provisionamento para resgate.

Comissionamento - **Capitalização**

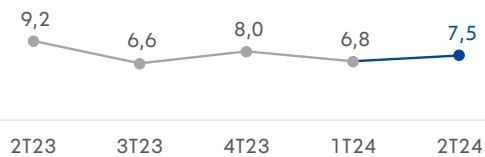
% Recursos Arrecadados



Índice Despesas Administrativas (IDA)

Caixa Capitalização

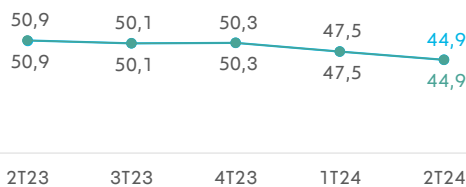
Despesas Administrativas
% Receita Operacional



Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)
Caixa Capitalização

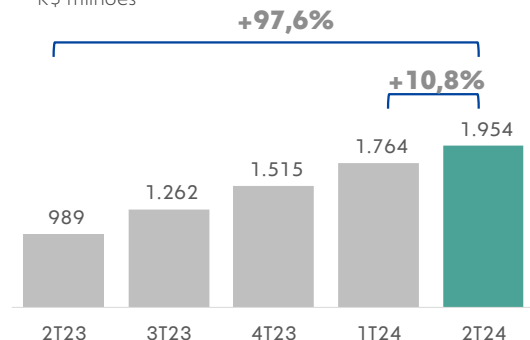
Despesas Gerais e Administrativas

- IC: % Receita Operacional
- ICA: % Receita Operacional + Resultado Financeiro



Reservas de **Capitalização**

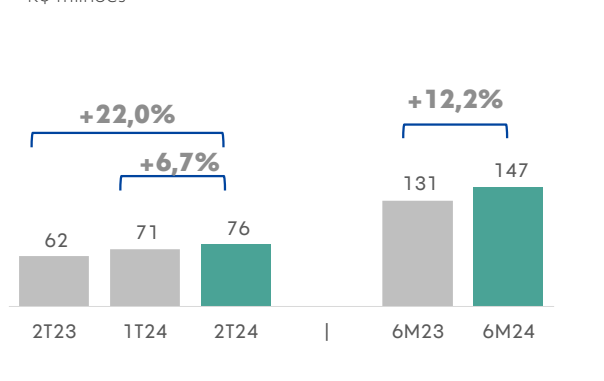
R\$ milhões



Provisão Matemática para Capitalização (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%
Saldo Inicial	1.654,3	751,1	120,2%	1.428,1	15,8%
Constituições	207,6	204,6	1,5%	179,9	15,4%
Cancelamentos	-0,4	-0,8	-43,8%	-0,6	-33,5%
Transferências	-66,1	-29,3	125,4%	-37,9	74,3%
Atualização Mon + Juros	25,7	15,3	68,1%	84,8	-69,6%
Saldo Final	1.821,1	940,9	93,6%	1.654,3	10,1%

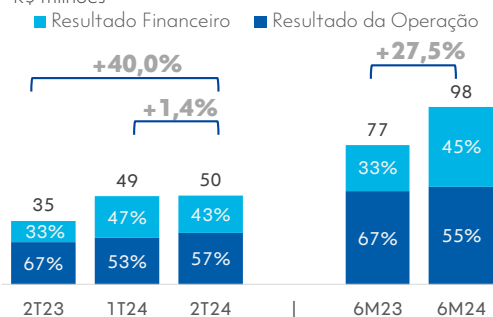
Provisão para Resgates (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%
Saldo Inicial	74,1	15,3	385,7%	55,2	34,4%
Constituições	72,2	32,3	123,5%	63,6	13,5%
Transferências	-0,9	-0,5	75,0%	-0,9	0,1%
Pagamentos	-45,5	-19,5	132,8%	-39,4	15,6%
Atualização Mon + Juros	0,2	0,1	98,2%	0,1	156,2%
Penalidade	-5,0	-2,0	153,5%	-4,4	13,3%
Prescrição	0,0	0,0	-	0,0	-
Saldo Final	95,0	25,6	271,5%	74,1	28,2%

Margem Operacional - Capitalização
R\$ milhões



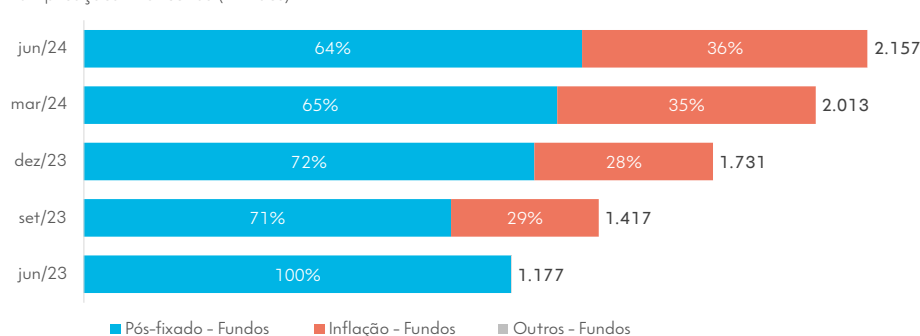
Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)

Caixa Capitalização
R\$ milhões



A margem operacional é afetada, principalmente, pela dinâmica de participação das modalidades de pagamento único e mensal na arrecadação, com efeito sobre a variação de provisões para resgate.

Composição da Carteira de Investimentos - Caixa Capitalização
% Aplicações financeiras (milhões)



1.1.5 CAIXA Consórcio

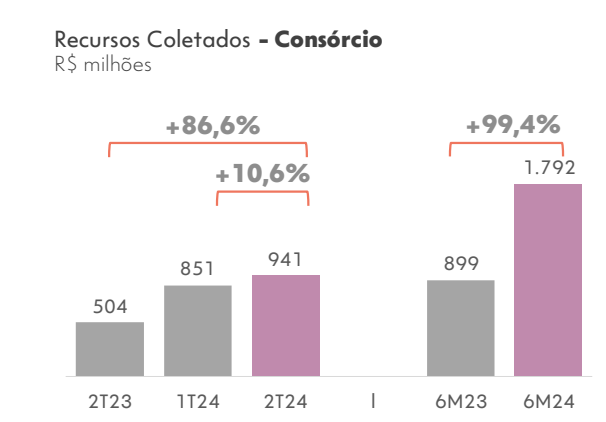
A Caixa Consórcio é uma parceria firmada entre a Caixa Seguridade e CNP Assurances Participações Ltda, para a exploração do segmento de Consórcio, na qual a participação da Caixa Seguridade no capital da é de 75% do capital total e de 49,9% no capital votante.

O Consórcio é um produto financeiro tipicamente brasileiro que funciona como uma modalidade de compra coletiva, onde um grupo de pessoas se compromete a pagar uma parcela mensal, por um tempo determinado. Esse dinheiro é guardado num fundo comum e, todo mês, alguns integrantes do grupo são escolhidos (por sorteio e lance) para receber o valor do crédito e comprar o bem.

A tabela abaixo apresenta a demonstração de resultados do segmento:

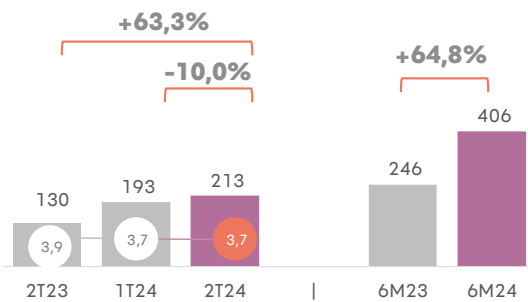
DRE (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Receitas de prestação de serviços	212,7	130,2	63,3%	193,4	10,0%	406,0	246,4	64,8%
Receitas/Despesas operacionais	-76,6	-58,4	31,1%	-77,2	-0,9%	-153,8	-112,7	36,5%
Margem operacional	136,1	71,9	89,4%	116,1	17,2%	252,3	133,7	88,7%
Despesas administrativas	-26,1	-18,5	41,6%	-19,4	34,6%	-45,6	-37,3	22,1%
Despesas com tributos	-30,9	-18,9	63,5%	-28,0	10,1%	-58,9	-35,7	64,9%
Resultado financeiro	5,7	2,9	94,0%	5,1	10,3%	10,8	5,7	90,3%
Resultado operacional	84,8	37,4	126,4%	73,8	14,8%	158,6	66,3	139,1%
Resultado antes dos impostos e participações	84,8	37,4	126,4%	73,8	14,8%	158,6	66,3	139,1%
Imposto de renda	-21,2	-9,3	129,6%	-18,8	13,2%	-40,0	-16,8	137,8%
Contribuição social	-7,6	-3,3	131,4%	-6,6	14,8%	-14,3	-6,0	139,0%
Lucro líquido do exercício	55,9	24,9	124,5%	48,4	15,5%	104,3	43,5	139,6%
Participação Caixa Seguridade	41,9	18,7	124,5%	36,3	15,5%	78,2	32,6	139,6%

No segundo trimestre de 2024, a Caixa Seguridade ampliou os canais para comercialização do produto Consórcio da Gente, com a inclusão dos canais Auto Compra e Internet Banking CAIXA.



Manutenção da curva crescente de Recursos Arrecadados no 2T24, desempenho relacionado à dinâmica de formação do estoque no segmento de consórcio, onde a venda das cartas de crédito somente sensibiliza as linhas de recursos coletados e taxa de administração após a formação de grupos de consórcios.

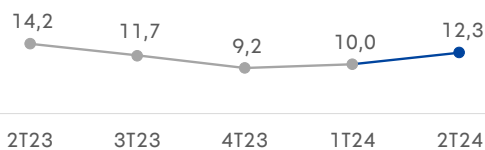
Taxa de Administração / Tx Média - **Consórcio**
R\$ milhões / % a.a.



A taxa média de administração de Consórcio é a taxa anualizada da relação da Taxa de Administração total pelo estoque das cartas de crédito. A variação reflete o amadurecimento do estoque, sendo que, em geral, há uma concentração de taxa no início dos grupos.

Índice Despesas Administrativas (IDA)

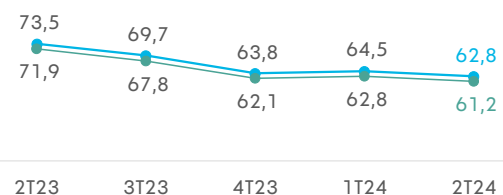
Caixa Consórcio
Despesas Administrativas
% Receita Operacional



Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)

Caixa Consórcio

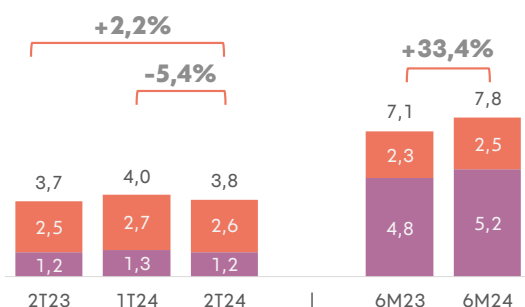
Despesas Gerais e Administrativas
● IC: % Receita Operacional
● ICA: % Receita Operacional + Resultado Financeiro



Cartas de Crédito de **Consórcio**

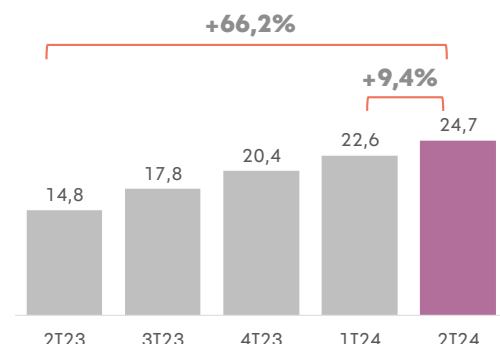
R\$ bilhões

■ Veículos ■ Imóveis



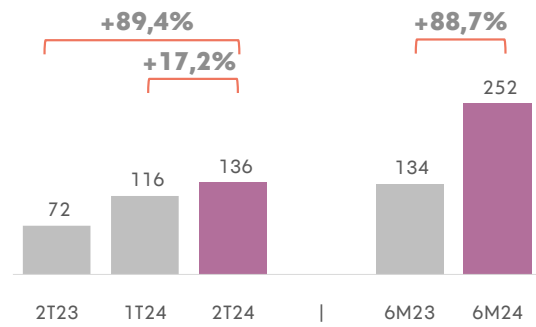
Estoque de Cartas de **Consórcio**

R\$ bilhões

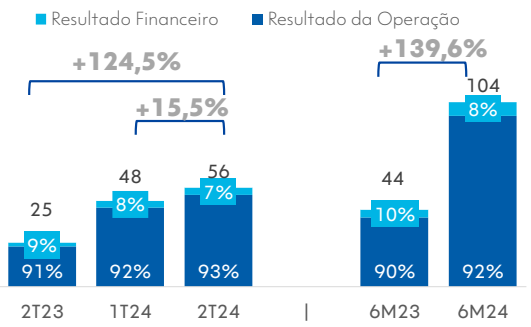


As cartas de crédito de imóveis e veículos cresceram 2,2% na relação entre 2T24 e 2T23, e 33,4% entre 6M24 e 6M23, atingindo o volume de estoque superior a R\$ 24 bilhões, aumento de 66,2% em relação ao final de 2T23.

Margem Operacional - Consórcio
R\$ milhões

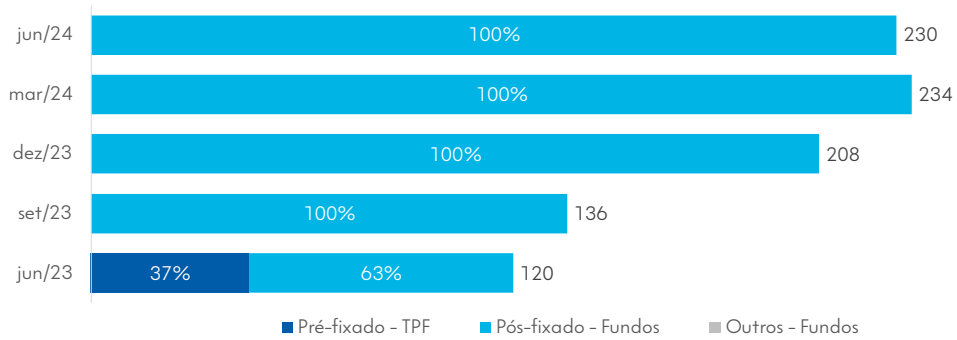


Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)
Caixa Consórcio
R\$ milhões



O desempenho de 2T24 e de 6M24 decorrem da maturidade das operações da Companhia.

Composição da Carteira de Investimentos - Caixa Consórcio
% Aplicações financeiras (milhões)



1.1.6 CAIXA Assistência

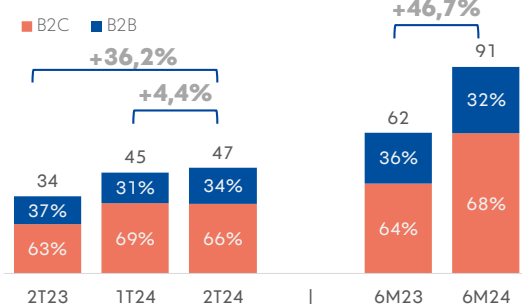
A Caixa Assistência é uma parceria firmada entre a Caixa Seguridade e USS Soluções Gerenciadas S.A. (Tempo Assist), para a exploração dos serviços e assistência, o que inclui a distribuição, divulgação, oferta, venda e o pós-venda e prestação de serviços de intermediação de serviços de assistência. A participação da Caixa Seguridade no capital da participada é de 75% do capital total e 49,9% nas ações ordinárias.

Os Serviços Assistenciais são coberturas que podem ser acionadas pelo segurado por ocorrência de eventos de menor gravidade, como por exemplo: guincho, chaveiro, encanador, eletricista, etc. A produção de Assistência pode ser derivada de duas formas: B2B – quando o serviço está atrelado à uma apólice de seguro (produto principal) e a remuneração provém do repasse da seguradora que emitiu a apólice; e B2C – quando o produto é vendido diretamente para o consumidor, caso do produto Rapindex.

Abaixo é apresentado a demonstração de resultados da Caixa Assistência:

DRE (R\$ Mil)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Receitas da operação	46,7	34,3	36,2%	44,7	4,4%	91,4	62,3	46,7%
Custos/Despesas da operação	-25,3	-16,0	57,5%	-22,8	11,0%	-48,0	-29,4	63,4%
Margem operacional	21,4	18,2	17,4%	21,9	-2,4%	43,3	32,9	31,8%
Despesas administrativas	-14,6	-10,4	39,8%	-12,9	13,3%	-27,5	-20,8	32,1%
Resultado financeiro	1,7	1,4	21,5%	1,4	19,7%	3,0	2,5	22,9%
Resultado operacional	8,5	9,2	-7,5%	10,4	-18,8%	18,9	14,6	29,9%
Resultado antes dos impostos e participações	8,5	9,2	-7,5%	10,4	-18,8%	18,9	14,6	29,9%
Imposto de renda	-2,2	-2,3	-4,5%	-2,6	-16,1%	-4,8	-3,7	31,7%
Contribuição social	-0,8	-0,8	-4,5%	-0,9	-16,1%	-1,7	-1,3	31,7%
Lucro líquido do exercício	5,5	6,0	-9,1%	6,9	-20,2%	12,4	9,6	29,0%
Participação Caixa Seguridade	4,1	4,5	-9,1%	5,2	-20,2%	9,3	7,2	29,0%

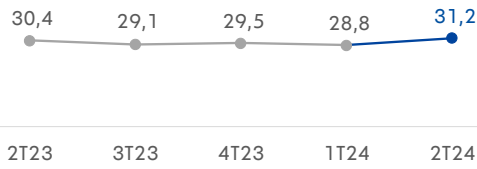
Receitas Assistência
R\$ milhões



Manutenção da curva ascendente de receitas desde a criação da Caixa Assistência com crescimento da participação do B2C na receita.

Índice Despesas Administrativas (IDA)
Caixa Assistência

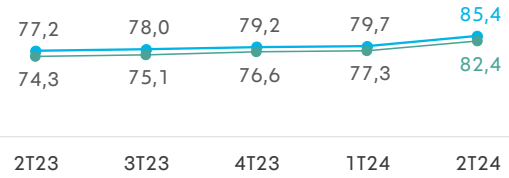
Despesas Administrativas
% Receita Operacional



Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)
Caixa Assistência

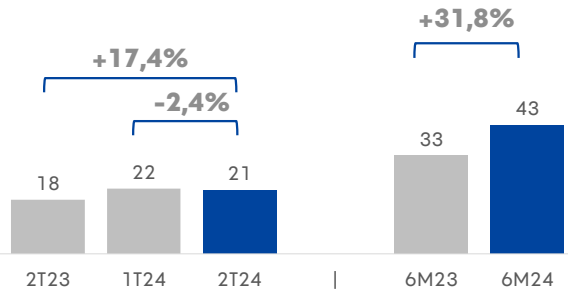
Despesas Gerais e Administrativas

● IC: % Receita Operacional
● ICA: % Receita Operacional + Resultado Financeiro



Margem Operacional **Assistência**

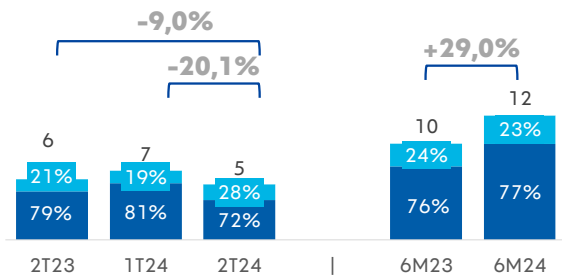
R\$ milhões



Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)
Caixa Assistência

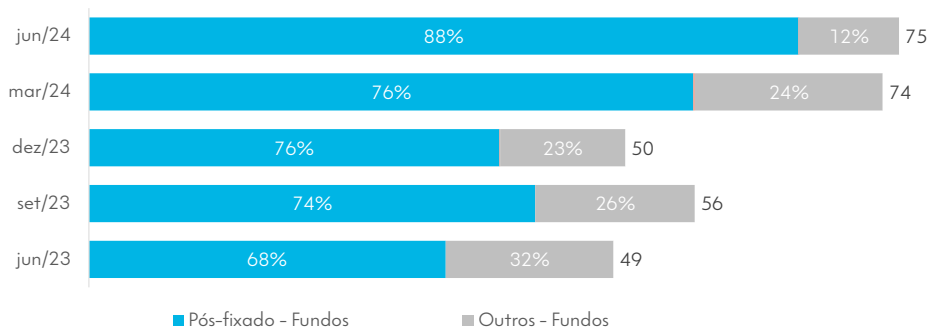
R\$ milhões

■ Resultado Financeiro ■ Resultado da Operação



Composição da Carteira de Investimentos – **Caixa Assistência**

% Aplicações financeiras (milhões)



1.2 Bancassurance Pan

A Caixa Seguridade explora os canais de distribuição do Banco PAN por meio de sua participação de 49% no capital social da Too Seguros e de 49% da PAN Corretora de Seguros Ltda. O Banco PAN e a Too Seguros possuem relacionamento comercial e os direitos e obrigações das partes com relação à promoção, oferta, distribuição, divulgação e comercialização, na rede de distribuição do Banco PAN, dos produtos da Too Seguros, em regime de exclusividade.

1.2.1 ,too seguros

Empresa criada por acordo firmado com o BTG Pactual Holding de Seguros Ltda, que tem como objeto a exploração das operações de seguros de danos e de pessoas para pessoas físicas e jurídicas na rede de distribuição e nos parceiros do Banco PAN. A participação da Caixa Seguridade no capital da Companhia é de 49%.

Too Seguros - DRE (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Prêmios emitidos líquidos	475,9	422,5	12,6%	442,2	7,6%	918,1	860,8	6,7%
Variações das provisões técnicas de prêmios	-61,6	-50,3	22,5%	-33,0	86,9%	-94,5	-141,8	-33,3%
Prêmios ganhos	414,3	372,2	11,3%	409,2	1,2%	823,5	719,0	14,5%
Sinistros ocorridos	-131,1	-318,7	-58,9%	-108,2	21,2%	-239,3	-412,4	-42,0%
Custos de aquisição	-96,0	-77,1	24,5%	-89,6	7,1%	-185,5	-149,3	24,3%
Outras receitas e despesas operacionais	-5,8	-17,0	-65,7%	4,2	-238,1%	-1,6	-21,7	-92,6%
Resultado com resseguro	-10,8	178,9	-106,1%	-25,1	-56,9%	-36,0	151,4	123,8%
Margem operacional	170,6	138,3	23,4%	190,5	-10,5%	361,1	287,1	25,8%
Despesas administrativas	-35,5	-34,1	4,1%	-35,5	0,0%	-71,0	-65,5	8,4%
Despesas com tributos	-15,1	-14,4	5,0%	-16,6	-8,8%	-31,7	-27,8	14,1%
Resultado financeiro	47,2	42,2	11,9%	43,8	7,7%	91,0	80,2	13,5%
Resultado operacional	167,2	132,0	26,7%	182,3	-8,3%	349,5	274,0	27,5%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	0,1	0,0	-	0,0	-	0,1	0,0	-
Resultado antes dos impostos e participações	167,2	132,0	26,7%	182,3	-8,2%	349,5	274,0	27,5%
Imposto de renda	-38,9	-28,9	34,6%	-41,5	-6,2%	-80,4	-60,7	32,4%
Contribuição social	-23,4	-17,4	34,6%	-25,0	-6,2%	-48,3	-36,5	32,4%
Participações sobre o resultado	-2,2	-5,5	-60,4%	-4,4	-50,5%	-6,6	-11,0	-40,3%
Lucro líquido do exercício	102,8	80,2	28,1%	111,4	-7,8%	214,2	165,8	29,2%
Participação Caixa Seguridade	50,4	39,3	28,1%	54,6	-7,8%	105,0	81,2	29,2%

Impacto de R\$ 37,2 milhões na linha de sinistros ocorridos do segundo trimestre de 2024, relacionado aos eventos climáticos do RS. A investida possui estratégia de resseguros que reduziu o impacto de sinistros em R\$ 1,1 milhão, de modo que o impacto no Lucro Líquido foi de R\$ 21,9 milhões no 2T24.

1.2.2 PAN Corretora de Seguros

A Pan Corretora de Seguros é uma empresa criada por acordo firmado com o BTG Pactual Holding Participações S.A., para a prestação de serviços de corretagem dos produtos da Too Seguros, que utiliza a rede de distribuição do Banco PAN e seus canais parceiros para comercializar os produtos de seguridade. A participação da Caixa Seguridade no capital da Companhia é de 49%.

PAN Corretora - DRE (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Margem operacional	9,4	15,4	-38,8%	20,1	-53,1%	29,5	31,7	-6,9%
Despesas administrativas	-0,8	-1,4	-43,2%	-1,0	-23,0%	-1,8	-2,6	-31,0%
Despesas com tributos	0,0	0,0	-60,9%	0,0	93,3%	0,0	-0,1	-59,6%
Resultado financeiro	2,0	1,6	26,4%	2,1	-4,4%	4,0	3,6	10,8%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	0,0	0,0	-100,0%	0,0	-	0,0	0,1	-
Resultado operacional	10,6	15,5	-31,8%	21,1	-49,9%	31,7	32,7	-3,1%
Resultado antes dos impostos e participações	10,6	15,5	-31,8%	21,1	-49,9%	31,7	32,7	-3,1%
Imposto de renda	-1,2	-1,5	-23,7%	-2,3	-49,8%	-3,5	-3,4	0,9%
Contribuição social	-0,4	-0,6	-23,5%	-0,8	-48,4%	-1,2	-1,2	0,2%
Lucro líquido do exercício	9,0	13,5	-33,1%	18,0	-50,0%	27,0	28,0	-3,7%
Participação Caixa Seguridade	4,4	6,6	-33,1%	8,8	-50,0%	13,2	13,7	-3,7%


















Anexo 2. Análise Patrimonial

Abaixo é apresentado o Balanço Patrimonial da Caixa Seguridade em formato gerencial e não auditado, em acordo com o CPC 11 – Contratos de Seguros (IFRS 4):

BALANÇO PATRIMONIAL (R\$ MILHÕES)	jun/24	jun/23	Δ%	mar/24	Δ%
ATIVO	12.325,1	11.996,8	2,7%	13.296,5	-7,3%
CIRCULANTE	1.412,2	986,0	43,2%	2.454,2	-42,5%
Caixa e equivalentes de caixa	0,4	0,2	150,0%	0,2	71,8%
Instrumentos financeiros	884,7	826,0	7,1%	1.264,0	-30,0%
Dividendos a receber	339,7	0,0	-	1.028,0	-67,0%
Juros sobre capital próprio a receber	12,3	12,0	2,2%	25,3	-51,4%
Valores a receber	172,6	140,5	22,9%	132,9	29,9%
Ativos por impostos correntes	2,0	6,4	-	2,6	-
Outros ativos	0,6	0,9	-36,6%	1,2	-53,7%
Ativos não circulantes mantidos para venda	0,0	0,0	-	0,0	-
NÃO CIRCULANTE	10.912,9	11.010,8	-0,9%	10.842,3	0,7%
Investimentos em participações societárias	10.912,9	11.010,8	-0,9%	10.842,3	0,7%
Outros ativos	0,6	0,9	-	1,2	-
PASSIVO	1.010,0	135,4	646,0%	1.435,8	-29,7%
CIRCULANTE	1.006,8	132,5	659,8%	1.431,8	-29,7%
Valores a pagar	104,1	74,0	40,7%	57,5	81,0%
Dividendos a pagar	840,0	0,0	-	1.310,8	0,0%
Passivos por impostos correntes	57,8	53,7	7,5%	61,0	-5,4%
Passivos por impostos diferidos	4,9	4,8	2,5%	2,5	-
NÃO CIRCULANTE	3,3	2,9	12,6%	4,0	-18,5%
Valores a pagar	3,3	2,9	12,6%	4,0	-18,5%
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	11.315,0	11.861,4	-4,6%	11.860,8	-4,6%
Capital social	2.756,7	2.756,7	0,0%	2.756,7	0,0%
Reservas	2.067,3	1.717,1	20,4%	2.067,3	0,0%
Ajuste de avaliação patrimonial	5.651,0	5.724,7	-1,3%	5.739,0	-1,5%
Lucros acumulados	840,1	1.662,9	-49,5%	924,3	-9,1%
Dividendos adicionais propostos	0,0	0,0	-	373,4	-

Anexo 3. Agrupamento de Participações e Negócios

Em virtude da implementação da nova estrutura de parcerias e o início da operacionalização dos acordos de associação, os resultados das participações e dos negócios da Caixa Seguridade são apresentados neste item de forma agrupada e proporcional à participação econômica, mantendo desta forma a comparabilidade dos resultados com os períodos anteriores.

 Participação de 82,75%								ACIONISTAS MINORITÁRIOS (17,25% de Free Float)	
									
	NOVAS PARCERIAS - BANCASSURANCE CAIXA					Run-Off	Bancassurance PAN		
							 		
Participação Econômica	100%	60%	75%	75%	75%	75%	48,25%	49%	
Ações ON (volante)	100%	49,0%	49,9%	49,9%	49,9%	49,9%	48,25%	49%	
Parceiros	-			Icatu					
Prazo	-	2045	2040			-	-	-	
Segmentos	Corretagem	Vida Prestamista Previdência	Habitacional Residencial	Capitalização	Consórcio	Serviços de Assistência	Habitacional	Seguros e Corretagem	

O primeiro segmento corresponde a Caixa Corretora, subsidiária integral da Caixa Seguridade. A Caixa Corretora é responsável pelos serviços de corretagem e comissões decorrentes do processo de venda dos produtos das novas parcerias na Rede de Distribuição da CAIXA. Além de absorver a receita de corretagem provenientes das novas participações, atua em conjunto com novos parceiros (selecionados via processo competitivo) no atendimento das necessidades dos clientes CAIXA com a venda de produtos de seguro que estrategicamente não são oferecidos pelas novas parcerias da Companhia. Tal modelo considera 4 blocos distintos para a realização de determinados serviços de co-corretagem voltados a linhas de negócio e ramos abaixo relacionados:

- Produtos de Seguridade: parceria com a MDS Group com foco na retenção de clientes e na venda em mar aberto dos produtos de seguridade com a marca CAIXA;
- Automóvel: parceria com a MDS Group que atuará na oferta a clientes CAIXA de opções de seguro de automóveis de seguradoras independentes;
- Saúde e Odonto: parceria com a Alper Consultoria em Seguros, que trará opções de planos de seguro saúde e planos de seguro odontológico para os clientes da CAIXA; e
- Grandes Riscos e Corporate: parceria com a Willis Towers Watson para a oferta do seguro Compreensivo Empresarial e atuará na intermediação da venda de seguros Empresariais Customizados e Grandes Riscos.

O segundo grupo integra as participações da Caixa Seguridade inerentes às Parcerias CAIXA: (i) as apólices emitidas pelas Novas Parcerias; (ii) as participações indiretas e as apólices emitidas no âmbito da Antiga Parceria, que até outubro de 2022 considerava também as participações na CNP Consórcio, Odonto Empresas, Previsul e CNP Cap.

O terceiro grupo, a CNP Seguros Holding, corresponde a parceria entre a Caixa Seguridade e a francesa CNP para a exploração dos produtos de seguridade no balcão da CAIXA comercializados até 2021, além da Youse, plataforma digital de comercialização de seguros. A Caixa Seguridade recebe a receita oriunda dos produtos em run-off e dos produtos emitidos pela antiga parceria via receita de acesso à rede de distribuição e uso da marca CAIXA (BDF).

O quarto e último agrupamento, parcerias Banco Pan, é formado pela participação da Caixa Seguridade na Too Seguros e Pan Corretora, que fazem parte da parceria com o BTG Pactual.

Adicionalmente, os recursos consumidos para a manutenção da estrutura administrativa e estratégica da Caixa Seguridade são centralizados no grupo Holding Seguridade.

Agrupamento das Participações e Negócios

A tabela a seguir consolida as principais linhas das demonstrações dos agrupamentos, já considerando a participação econômica atribuída à Caixa Seguridade:

AGRUPAMENTO (R\$ milhões) 2T24	Parcerias CAIXA (A)	Parceria Balcão PAN (B)	Negócios de Distribuição (C)	Dispêndios Holding (D)	Consolidação Negócios (A+B+C+D)	2T24/2T23	2T24/1T24	6M24/6M23
Margem operacional	868,4	88,2	442,2	0,0	1.398,8	-8,1% ●	-16,4% ●	3,1% ●
Desp. Administrativas	-227,5	-17,8	-6,5	-25,7	-277,5	12,1% ●	3,0% ●	9,8% ●
Desp. com Tributos	-105,8	-7,4	-66,4	-0,6	-180,2	12,6% ●	1,5% ●	13,0% ●
Resultado Financeiro	237,4	24,1	14,7	2,8	279,0	3,1% ●	9,8% ●	-0,6% ●
Resultado Patrimonial	10,3	0,0	0,0	0,0	10,3	148,3% ●	23,0% ●	214,5% ●
Outras Rec/Desp Oper	0,0	0,0	2,4	3,1	5,5	- ●	- ●	-82,1% ●
Resultado Operacional	782,8	87,1	386,4	-20,4	1.235,9	-11,0% ●	-17,0% ●	-0,5% ●
Ativos Não Correntes	-4,7	0,0	0,0	0,0	-4,6	-78,1% ●	- ●	-77,8% ●
Res. Antes dos Imp. e Part.	778,2	87,1	386,4	-20,4	1.231,3	-10,0% ●	-17,3% ●	0,1% ●
Imposto de Renda	-202,4	-19,6	-90,3	-3,1	-315,4	-7,3% ●	-14,5% ●	1,3% ●
Contribuição Social	-102,6	-11,7	-32,5	-0,5	-147,2	-18,9% ●	-24,9% ●	-4,5% ●
Particip. Sobre o Resultado	0,0	-1,1	0,0	0,0	-1,1	-60,4% ●	-50,5% ●	-40,3% ●
Particip. do Acionista Minoritário	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	- ●	- ●	- ●
Resultado Líquido	473,2	54,8	263,6	-24,0	767,6	-9,0% ●	-16,8% ●	0,7% ●
(+) Reversão Ajuste de Consolidação	1,0	0,0	0,0	0,0	1,0	13,5 ●	451,7% ●	-83,2% ●
Ajuste de Launch Performance Comission (LPC) e Earn-out	1,8	0,0	0,0	0,0	1,8	-108,2% ●	-3,1% ●	-116,6% ●
Resultado Líquido Ajustado	475,9	54,8	263,6	-24,0	770,3	-6,4% ●	-16,7% ●	1,9% ●

** Proporcional à participação da Caixa Seguridade

Anexo 4. Demonstração das participações e negócios

Bancassurance Caixa

AGRUPAMENTO R\$ milhões 2T24	CNP Seguros Holding	Caixa Vida e Previ- dência	Caixa Residencial	Caixa Capitalização	Caixa Consórcio	Caixa Assistência	Parcerias CAIXA	2T24/ 2T23	2T24/ 1T24	6M24/ 6M23
Margem Operacional	323,1	160,5	237,8	75,7	136,1	21,4	954,61	-31,1%	-33,4%	-10,7%
Desp. Administrativas	-93,4	-164,7	-59,6	-11,1	-26,1	-14,6	-369,5	13,4%	4,9%	8,2%
Desp. com Tributos	-23,3	-85,1	-20,6	-6,6	-30,9	0,0	-166,4	10,6%	1,9%	9,7%
Res. Financeiro	59,9	713,6	26,8	23,7	5,7	1,7	831,2	12,0%	2,3%	9,2%
Res. Patrimonial	21,4	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	21,4	148,3%	23,0%	214,5%
Resultado Operacional	287,8	624,3	184,3	81,7	84,8	8,5	1.271,3	-23,4%	-27,2%	-6,3%
Ativos Não Correntes	-6,7	-2,3	0,0	0,0	0,0	0,0	-9,1	-79,2%	-	-79,0%
Res. Antes dos Impostos e Participações	281,0	621,9	184,3	81,7	84,8	8,5	1.262,2	-21,9%	-27,7%	-5,3%
Imposto de Renda	-66,1	-156,0	-59,1	-20,1	-21,2	-2,2	-324,7	-19,5%	-24,9%	-4,6%
Contribuição Social	-40,2	-93,7	-15,5	-12,0	-7,6	-0,8	-169,8	-28,9%	-33,0%	-9,9%
Participações sobre o resultado	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-	-	-
Participações dos acionistas minoritários	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-	-	-
Resultado Líquido do Período	174,8	372,2	109,8	49,6	55,9	5,5	767,7	-21,2%	-27,7%	-4,5%
(+) Reversão Ajuste de Consolidação	2,0	0,0	-	0,0	0,0	-	2,0	1,9	4,5	
Ajuste de Launch Performance Comission (LPC) e Earn-out	0,0	2,9	-	-	0,0	-	2,9	290,6	0,0	
Resultado Líquido do Ajuste	176,8	375,2	109,8	49,6	55,9	5,5	772,7	-20,7%	-27,4%	-4,6%
Participação Caixa Seguridade (%)	48,2%	60,0%	75,0%	75,0%	75,0%	75,0%		-	-	
Participação Caixa Seguridade	85,3	225,1	82,3	37,2	41,9	4,1	475,9	-14,8%	-26,0%	-0,4%

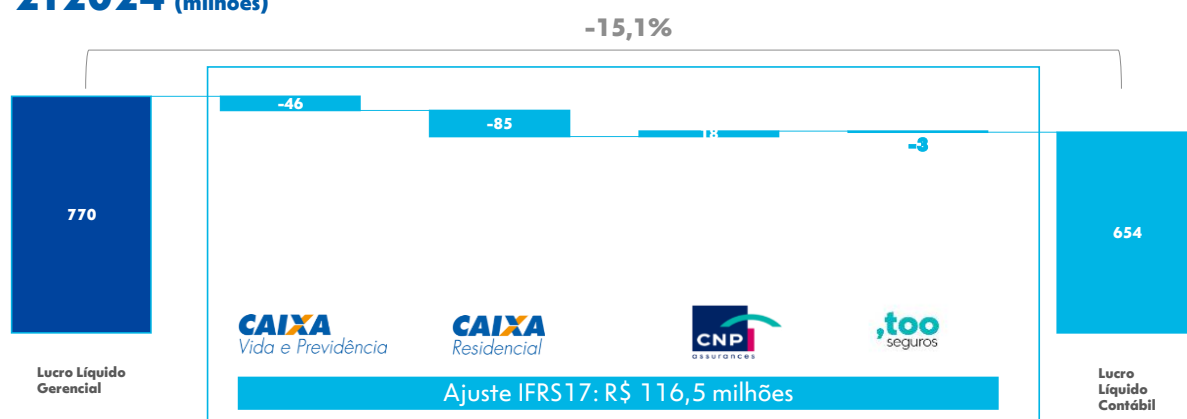
Negócios de Distribuição

AGRUPAMENTO R\$ milhões 2T24	Corretora CAIXA	BDF	Negócios de Distribuição	2T24/ 2T23	2T24 /1T24	6M24/ 6M23
Margem Operacional	401,3	40,8	442,2	13,1% ●	-0,5% ●	14,2% ●
Despesas Administrativas	-6,5	0,0	-6,5	17,4% ●	-9,9% ●	25,8% ●
Despesas Com Tributos	-61,8	-4,6	-66,4	12,2% ●	0,6% ●	13,3% ●
Resultado Financeiro	14,7	0,0	14,7	3,1% ●	-6,3% ●	16,0% ●
Resultado Patrimonial	0,0	0,0	0,0	- ●	- ●	- ●
Outras Rec/Desp Oper	2,4	0,0	2,4	- ●	- ●	- ●
Resultado Operacional	350,1	36,3	386,4	13,5% ●	-0,1% ●	14,6% ●
Ativos Não Correntes	0,0	0,0	0,0	- ●	- ●	- ●
Resultado Antes dos Impostos e Participações	350,1	36,3	386,4	13,5% ●	-0,1% ●	14,6% ●
Imposto de Renda	-87,5	-2,8	-90,3	9,1% ●	7,4% ●	8,0% ●
Contribuição Social	-31,5	-1,0	-32,5	9,1% ●	8,5% ●	7,5% ●
Participações Sobre o Resultado	0,0	0,0	0,0	- ●	- ●	- ●
Resultado Líquido do Período	231,1	32,5	263,6	15,7% ●	-3,4% ●	17,8% ●
(+) Reversão Ajuste de Consolidação	0,0	0,0	0,0	-	-	
Resultado Líquido ajustado	231,1	32,5	263,6	15,7% ●	-3,4% ●	17,8% ●
Participação Caixa Seguridade (%)	100%	100%	100%	0,0%	0,0%	
Atribuível à Caixa Seguridade	231,1	32,5	263,6	15,7% ●	-3,4% ●	17,8% ●

Anexo 5. Resultado e Balanço Patrimonial em IFRS17

As informações a seguir apresentam um breve resumo dos principais impactos no lucro líquido da Caixa Seguridade e investidas, referentes à adoção do IFRS 17 a partir de 1º de janeiro de 2023, não afastando a necessidade de leitura das notas explicativas às demonstrações contábeis auditadas, para mais informações.

2T2024 (milhões)



DRE Caixa Seguridade

DRE (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Receitas Operacionais	959,5	1.132,5	-15,3%	1.181,2	-18,8%	2.140,7	2.193,4	-2,4%
Resultado de Inv. em Part. Societárias	414,2	651,5	-36,4%	638,0	-35,1%	1.052,2	1.238,9	-15,1%
Novas Parcerias	259,9	448,4	-42,0%	462,5	-43,8%	722,4	880,8	-18,0%
Run-off	154,3	203,2	-24,1%	175,5	-12,1%	329,8	358,1	-7,9%
Receitas com Comissionamento	545,3	481,0	13,4%	543,2	0,4%	509,6	522,8	-2,5%
Acesso à Rede de Dist./Uso da Marca	40,8	38,3	6,7%	51,8	-21,2%	92,6	78,6	17,8%
Corretagem/Interm. de Prod. de Seguridade	504,5	442,7	14,0%	491,4	2,7%	995,9	875,8	13,7%
Custos de Serviços Prestados	-103,1	-90,1	14,4%	-98,7	4,5%	-201,9	-178,0	13,4%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	-93,9	-89,5	5,0%	-102,8	-8,7%	-196,8	-143,3	37,3%
Despesas administrativas	-32,2	-29,7	8,7%	-36,0	-10,5%	-68,2	-55,9	22,2%
Despesas tributárias	-67,0	-59,8	11,9%	-66,6	0,5%	-133,6	-118,2	13,1%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	5,3	0,0	-	-0,2	-	5,1	30,7	-83,5%
Resultado Operacional	762,4	952,9	-20,0%	979,6	-22,2%	1.742,0	1.872,1	-6,9%
Resultado Financeiro	17,8	31,8	-44,2%	-7,3	-	10,5	47,0	-77,7%
Receitas Financeiras	36,2	40,3	-10,1%	26,6	36,4%	62,8	78,2	-19,7%
Despesas Financeiras	-18,5	-8,4	118,5%	-33,8	-45,4%	-52,3	-31,1	68,0%
Result. Antes de Impostos e Particip.	780,2	984,7	-20,8%	972,3	-19,8%	1.752,5	1.919,1	-8,7%
Imposto de Renda e Contribuição Social	-126,4	-115,3	9,6%	-116,6	8,4%	-243,0	-235,3	3,3%
Lucro Líquido das Operações Continuadas	653,8	869,4	-24,8%	855,7	-23,6%	1.509,5	1.683,8	-10,4%
Lucro Líquido das Operações Descontinuadas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro Líquido Recorrente	653,8	869,4	-24,8%	855,7	-23,6%	1.509,5	1.683,8	-10,4%
Ganho de capital na alienação de investimentos	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro Líquido Contábil	653,8	869,4	-24,8%	855,7	-23,6%	1.509,5	1.683,9	-10,4%

Balanco Patrimonial Caixa Seguridade

BP (R\$ milhões)	mar/24	mar/23	Δ%	dez/23	Δ%
ATIVO	13.700,5	13.456,7	1,8%	14.865,2	-7,8%
CIRCULANTE	1.412,2	986,0	43,2%	2.454,2	-42,5%
Caixa e equivalentes de caixa	0,4	0,2	150,0%	0,2	71,8%
Instrumentos financeiros	884,7	826,0	7,1%	1.264,0	-30,0%
Dividendos a receber	339,7	0,0	-	1.028,0	-67,0%
Juros sobre capital próprio a receber	12,3	12,0	2,2%	25,3	-51,4%
Valores a receber	172,4	140,5	22,8%	132,9	29,8%
Ativos por impostos correntes	2,0	6,4	-	2,6	-
Outros ativos	0,7	0,9	-18,7%	1,2	-40,4%
Ativos não circulantes mantidos para venda	0,0	0,0	-	0,0	-
NÃO CIRCULANTE	12.288,3	12.470,7	-1,5%	12.411,0	-1,0%
Investimentos em participações societárias	12.288,3	12.470,7	-1,5%	12.411,0	-1,0%
Outros ativos	0,7	0,0	-	0,0	-
PASSIVO	1.010,0	135,4	646,0%	1.435,8	-29,7%
CIRCULANTE	1.006,8	132,5	659,8%	1.431,8	-29,7%
Valores a pagar	104,0	74,0	40,6%	57,5	80,9%
Outros passivos	0,1	0,0	-	0,0	-
Dividendos a pagar	840,0	0,0	-	1.310,8	0,0%
Passivos por impostos correntes	57,8	53,7	7,5%	61,0	-5,4%
Passivos por impostos diferidos	4,9	4,8	2,5%	2,5	-
NÃO CIRCULANTE	3,3	2,9	12,6%	4,0	-18,5%
Valores a pagar	3,3	2,9	12,6%	4,0	-18,5%
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	12.690,4	13.321,3	-4,7%	13.429,4	-5,5%
Capital social	2.756,7	2.756,7	0,0%	2.756,7	0,0%
Reservas	3.678,8	1.717,1	114,2%	3.678,8	0,0%
Ajuste de avaliação patrimonial	5.585,5	5.632,6	-0,8%	5.764,9	-3,1%
Lucros acumulados	669,5	3.214,9	-79,2%	855,7	-21,8%
Ajuste de adoção inicial IFRS	0,0	0,0	-	0,0	-
Dividendos adicionais propostos	0,0	0,0	-	373,4	-

DRE Holding XS1

DRE (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Margem operacional	509,9	855,1	-40,4%	911,9	-44,1%	1.421,9	1.609,4	-11,7%
Resultado financeiro	120,6	168,0	-28,2%	131,8	-8,5%	252,4	297,8	-15,3%
Outras receitas/despesas operacionais	-136,5	-123,9	10,2%	-129,7	5,2%	-266,2	-225,9	17,8%
Resultado operacional	494,0	899,3	-45,1%	914,1	-46,0%	1.408,1	1.681,3	-16,2%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	0,0	51,2	-100,0%	0,0	-	0,0	51,2	-100,0%
Resultado antes dos impostos e participações	494,0	950,4	-48,0%	914,1	-46,0%	1.408,1	1.732,4	-18,7%
Tributos sobre lucro	-198,5	-521,8	-62,0%	-366,2	-45,8%	-564,7	-835,2	-32,4%
Participações sobre o resultado	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido das operações continuadas	295,5	428,6	-31,1%	547,9	-46,1%	843,4	897,2	-6,0%
Lucro líquido das operações descontinuadas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido atribuível do período	295,5	428,6	-31,1%	547,9	-46,1%	843,4	897,2	-6,0%
Ajuste Earnout	2,9	-35,9	-108,2%	3,0	-3,1%	6,0	-25,8	-123,1%
Lucro líquido do exercício ex-Earnout	298,4	392,7	-24,0%	550,9	-45,8%	849,3	871,4	-2,5%
Atribuível a Acionistas do Grupo	298,4	392,7	-24,0%	550,9	-45,8%	849,3	871,4	-2,5%
(+) Reversão Ajuste de Consolidação	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
(=) Atribuível a Acionistas do Grupo Ajustado	298,4	392,7	-24,0%	550,9	-45,8%	849,3	871,4	-2,5%
Atribuível a Acionistas não controladores em controladas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Participação Caixa Seguridade	177,3	257,2	-31,1%	328,7	-46,1%	506,0	538,3	-6,0%

Balanço Patrimonial Holding XS1

BP (R\$ mil)	jun/24	jun/23	Δ%	mar/24	Δ%
ATIVO	182.193,8	162.013,1	12,5%	0,0	-
Caixa e equivalentes de caixa	212,3	173,0	22,8%	182,6	16,3%
Aplicações	173.392,8	153.192,9	13,2%	170.509,3	1,7%
Ativos de operação de seguros	1.001,5	1.234,1	-18,8%	1.110,7	-9,8%
Ativos de operação de resseguros	0,0	4,4	-100,0%	5,1	-100,0%
Títulos e créditos a receber	342,4	0,0	-	200,6	70,7%
Ativos fiscais	236,2	71,6	229,7%	193,3	22,2%
Investimentos	0,0	0,0	-	0,0	-
Intangível	6.066,1	6.324,7	-4,1%	6.132,9	-1,1%
Outros ativos	942,4	1.012,4	-6,9%	920,0	2,4%
PASSIVO	170.357,4	149.415,9	14,0%	167.054,3	2,0%
Passivos operacionais	235,9	146.653,0	-99,8%	240,1	-1,8%
Passivos fiscais	1.154,7	1.527,5	-24,4%	1.203,9	-4,1%
Déb com op. de seguros e resseguros/capitalização	167.334,2	0,0	-	163.633,8	2,3%
Provisões técnicas	0,0	0,0	-	0,0	-
Provisões judiciais	904,5	605,0	49,5%	887,7	1,9%
Outros passivos	728,0	630,3	15,5%	1.088,8	-33,1%
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	11.836,4	12.597,2	-6,0%	12.200,3	-3,0%

DRE Caixa Residencial

XS3 Seguros - DRE (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Margem operacional	292,5	169,6	72,5%	319,2	-8,4%	611,7	362,5	68,8%
Resultado financeiro	-275,0	204,6	-234,4%	-177,9	54,6%	-452,8	253,0	279,0%
Outras receitas/despesas operacionais	-22,8	-7,7	194,1%	-21,7	4,9%	-44,5	-29,1	53,0%
Resultado operacional	-5,3	366,4	-101,4%	119,6	-104,4%	114,4	586,4	-80,5%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Resultado antes dos impostos e participações	-5,3	366,4	-101,4%	119,6	-104,4%	114,4	586,4	-80,5%
Tributos sobre lucro	2,1	-146,6	-101,4%	-47,9	-104,4%	-45,8	-234,5	-80,5%
Participações sobre o resultado	0,0	-2,5	-100,0%	0,0	-	0,0	-4,8	100,0%
Lucro líquido das operações continuadas	-3,2	217,3	-101,5%	71,8	-104,4%	68,6	347,0	-80,2%
Lucro líquido das operações descontinuadas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido atribuível do período	-3,2	217,3	-101,5%	71,8	-104,4%	68,6	347,0	-80,2%
Atribuível a Acionistas do Grupo	-3,2	217,3	-101,5%	71,8	-104,4%	68,6	347,0	-80,2%
(+) Reversão Ajuste de Consolidação	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
(=) Atribuível a Acionistas do Grupo Ajustado	-3,2	217,3	-101,5%	71,8	-104,4%	68,6	347,0	-80,2%
Atribuível a Acionistas não controladores em controladas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Participação Caixa Seguridade	-2,4	163,0	-101,5%	53,8	-104,4%	51,5	260,2	-80,2%

Balanço Patrimonial Residencial

BP (R\$ mil)	jun/24	jun/23	Δ%	mar/24	Δ%
ATIVO	2.890,1	2.436,1	18,6%	2.394,0	20,7%
Caixa e equivalentes de caixa	0,5	5,0	-89,2%	0,2	177,9%
Aplicações	1.230,6	898,3	37,0%	990,7	24,2%
Ativos de operação de seguros	374,8	295,2	27,0%	106,0	253,5%
Ativos de operação de resseguros	0,0	0,0	-	0,0	-
Títulos e créditos a receber	6,2	-115,8	-105,4%	5,0	25,8%
Ativos fiscais	0,0	0,0	-	0,0	-
Investimentos	0,0	0,0	-	0,0	-
Intangível	1.274,7	1.350,6	-5,6%	1.289,3	-1,1%
Outros ativos	3,1	2,8	13,1%	2,8	11,1%
PASSIVO	1.006,6	510,1	97,3%	507,3	98,4%
Passivos operacionais	505,2	460,0	9,8%	231,4	118,4%
Passivos fiscais	3,2	47,6	-93,2%	1,5	113,7%
Déb com op. de seguros e resseguros/capitalização	0,0	0,0	-	0,0	-
Provisões técnicas	0,0	0,0	-	0,0	-
Provisões judiciais	0,4	0,2	161,9%	0,4	4,3%
Outros passivos	497,7	2,4	-	274,0	81,6%
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.883,5	1.926,0	-2,2%	1.886,7	-0,2%

DRE CNP Holding

DRE (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Margem operacional	377,1	538,4	-30,0%	356,5	5,8%	733,6	826,0	-11,2%
Resultado financeiro	33,7	74,2	-54,6%	61,0	44,7%	94,7	200,3	-52,7%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	-18,7	-66,3	-71,9%	-20,2	-7,8%	-38,9	-112,3	-65,4%
Resultado operacional	392,1	546,2	-28,2%	397,2	-1,3%	789,3	914,1	-13,6%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Resultado antes dos impostos e participações	392,1	546,2	-28,2%	397,2	-1,3%	789,3	914,1	-13,6%
Tributos sobre lucro	-150,7	-214,2	-29,6%	-150,7	0,0%	-301,4	-358,5	-15,9%
Participações sobre o resultado	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido das operações continuadas	241,4	332,0	-27,3%	246,5	-2,1%	487,9	555,6	-12,2%
Lucro líquido das operações descontinuadas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido atribuível do período	241,4	332,0	-27,3%	246,5	-2,1%	487,9	555,6	-12,2%
Participação Caixa Seguridade	116,5	160,2	-27,3%	119,0	-2,1%	235,4	268,1	-12,2%

Balanço Patrimonial CNP Holding

BP (R\$ mil)	jun/24	jun/23	Δ%	mar/24	Δ%
ATIVO	10.530,3	9.564,2	10,1%	10.855,0	-3,0%
Caixa e equivalentes de caixa	12,9	11,6	11,1%	10,1	27,6%
Aplicações	5.746,9	5.845,8	-1,7%	5.955,6	-3,5%
Ativos de operação de seguros	509,5	61,1	734,3%	1.023,7	-50,2%
Ativos de operação de resseguros	0,0	59,4	-100,0%	0,0	-
Títulos e créditos a receber	424,4	1.746,9	-75,7%	396,3	7,1%
Ativos fiscais	876,1	1.236,6	-29,2%	767,4	14,2%
Investimentos	136,5	102,3	33,4%	130,4	4,7%
Intangível	177,1	184,4	-3,9%	185,4	-4,5%
Outros ativos	2.646,9	316,1	737,4%	2.386,2	10,9%
PASSIVO	5.418,6	4.880,2	11,0%	5.767,6	-6,1%
Passivos operacionais	73,4	284,9	-74,2%	65,5	12,1%
Passivos fiscais	702,5	833,7	-15,7%	656,3	7,0%
Déb com op. de seguros e resseguros/capitalização	468,3	503,9	-7,1%	216,4	116,4%
Provisões técnicas	0,0	3,9	-100,0%	0,0	-
Provisões judiciais	4.027,8	3.031,2	32,9%	3.973,4	1,4%
Outros passivos	146,5	222,8	-34,2%	856,0	-82,9%
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	5.111,8	4.684,0	9,1%	5.087,4	0,5%

DRE Too Seguros

Too Seguros - DRE (R\$ milhões)	2T24	2T23	Δ%	1T24	Δ%	6M24	6M23	Δ%
Margem operacional	117,6	81,4	44,4%	119,3	-1,4%	236,9	179,3	32,1%
Resultado financeiro	35,9	33,4	7,5%	34,7	3,4%	70,5	65,7	7,4%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Resultado operacional	153,4	114,8	33,7%	154,0	-0,3%	307,4	245,0	25,5%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	0,1	0,0	-	0,0	-	0,1	-2,0	-103,1%
Resultado antes dos impostos e participações	153,5	114,8	33,7%	154,0	-0,3%	307,5	242,9	26,6%
Tributos sobre lucro	-57,7	-41,6	38,7%	-56,9	1,4%	-114,6	-89,2	28,4%
Participações sobre o resultado	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido das operações continuadas	95,8	73,2	30,9%	97,1	-1,3%	192,9	153,7	25,5%
Lucro líquido das operações descontinuadas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido atribuível do período	95,8	73,2	30,9%	97,1	-1,3%	192,9	153,7	25,5%
Participação Caixa Seguridade	47,0	35,9	30,9%	47,6	-1,3%	94,5	75,3	25,5%

Balço Patrimonial Too Seguros

BP (R\$ mil)	mar/24	mar/23	Δ%	dez/23	Δ%
ATIVO	2.460,7	2.440,9	0,8%	2.386,0	3,1%
Caixa e equivalentes de caixa	0,8	0,7	19,3%	0,4	89,1%
Aplicações	1.632,0	1.341,0	21,7%	1.553,7	5,0%
Ativos de operação de seguros	0,0	43,6	-100,0%	5,4	-100,0%
Ativos de operação de resseguros	249,3	545,6	-54,3%	255,6	-2,5%
Títulos e créditos a receber	0,0	0,0	-	0,0	-
Ativos fiscais	74,6	47,2	58,0%	62,7	18,9%
Investimentos	0,0	0,0	-	0,0	-
Intangível	299,1	309,7	-3,4%	301,5	-0,8%
Outros ativos	204,9	153,1	33,9%	206,6	-0,8%
PASSIVO	1.504,6	1.508,0	-0,2%	1.464,6	2,7%
Passivos operacionais	98,5	86,1	14,4%	157,5	-37,5%
Passivos fiscais	109,8	76,7	43,2%	68,3	60,7%
Déb com op. de seguros e resseguros/capitalização	1.178,1	1.234,6	-4,6%	1.115,5	5,6%
Provisões técnicas	0,0	0,0	-	0,0	-
Provisões judiciais	0,0	0,0	-	0,0	-
Outros passivos	118,2	110,5	6,9%	123,2	-4,1%
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	956,1	932,9	2,5%	921,3	3,8%

Anexo 6. Glossário

B2B – *Business to Business*, modelo de negócio vender produtos/serviços para outras empresas.

B2C – *Business to Consumer*, modelo de negócios focado na venda de produtos ou serviços para o consumidor final.

BDF – *Bancassurance Distribution Fee*, tarifa paga pela Seguradora à Caixa Seguridade referente ao acesso à rede de distribuição e uso da marca.

Contribuição – Valor correspondente aos aportes destinados ao custeio dos planos de previdência.

Earn-Out – Mecanismo de incentivo atrelado ao desempenho em volume e lucratividade, a ser pago para a CAIXA, pela investida, reconhecido como despesas de comercialização na XS2 Vida e Previdência.

ESG – Sigla em inglês para definição da sustentabilidade empresarial: *Environmental* (Ambiental, E), *Social* (Social, S) e *Governance* (Governança, G). É uma forma de se referir ao que as empresas e entidades estão fazendo para serem socialmente responsáveis, ambientalmente sustentáveis e administradas de forma correta.

Índice combinado (IC) – Relação dos custos operacionais totais em relação aos prêmios ganhos e receitas com produtos em regime de capitalização.

Índice combinado ampliado (ICA) – Além das variáveis do Índice

Combinado considera o Resultado Financeiro em seu cálculo.

Índice de Comissionamento – Indicador que considera o custo de aquisição em relação ao prêmio ganho dos produtos.

Índice de despesas administrativas (IDA) – Relação das despesas administrativas em relação aos prêmios ganhos e receitas com produtos em regime de capitalização.

Índice de sinistralidade – Indicador que avalia a sinistralidade em relação ao prêmio ganho.

LPC – Launch Performance Comission – Despesa de comercialização, que reflete mecanismo de incentivo atrelado ao desempenho em volume e lucratividade, a ser pago para a Caixa Seguridade, pela investida, reconhecido na Caixa Vida e Previdência.

Lucro Líquido Contábil – resultado que considera o ganho de capital na alienação de investimentos e em acordo com a norma contábil CPC 50 – Contratos de Seguros (IFRS 17).

Lucro Líquido Gerencial – resultado que considera o efeito do ganho de capital na alienação de investimentos e em acordo ao CPC 11 – Contratos de Seguros (IFRS 4).

Lucro Líquido Normalizado – resultado que desconsidera o efeito do ganho de capital na alienação de investimentos e em acordo ao CPC 11 – Contratos de Seguros (IFRS 4), além dos

efeitos não recorrentes de sinistralidade.

MEP – Receitas de investimentos em participações societárias, que podem ser por MEP – Método de Equivalência Patrimonial ou JCP – Juros sobre Capital Próprio.

Negócios de Risco – Ramos do segmento de seguros e os serviços de assistência.

Negócios de Acumulação – Planos de Previdência Privada, os títulos de Capitalização e os grupos de Consórcios.

Operações Continuadas – São as empresas investidas nas quais a Caixa Seguridade mantém participação societária.

Operações Descontinuadas – São as empresas que a Caixa Seguridade não possui mais participação societária.

Outros Não Estratégicos – São considerados os ramos de Seguros para os quais a Caixa Seguridade não constituiu uma nova parceria, ou cujas emissões não representem significativa participação na produção da Companhia.

Pagamento único (PU) – Título de capitalização ou Prêmio Emitido de Seguro que prevê a realização de um único pagamento.

Pagamento mensal (PM) – Título de capitalização ou Prêmio Emitido de Seguro que prevê a realização de um pagamento, a cada mês da respectiva vigência.

Parcerias em run-off – São as parcerias identificadas como não estratégicas e em processo de descontinuação.

PGBL – Plano Gerador de Benefício Livre, para designar planos que, durante o período de diferimento, tenham a remuneração da provisão matemática de benefícios a conceder baseada na rentabilidade da(s) carteira(s) de investimentos de FIE(s), no(s) qual(is) esteja(m) aplicada(s) a totalidade dos respectivos recursos, sem garantia de remuneração mínima e de atualização de valores e sempre estruturados na modalidade de contribuição variável.

PRONAMPE – Programa de Apoio às Microempresas e Empresas de Pequeno Porte.

Receitas de negócios de Distribuição – Compostos pelas receitas de corretagem de produtos de seguridade negociados através da Caixa Corretora, e pelas receitas de acesso à rede de distribuição e uso da marca CAIXA, denominada BDF (*Bancassurance Distribution Fee*), taxa cobrada pelo uso do balcão CAIXA antes do início da corretora própria.

Recursos coletados – Parcelas recebidas pela Caixa Consórcios.

Rede CAIXA – Empregados da rede de distribuição da CAIXA.

ROE – Retorno sobre o patrimônio líquido médio.

SUSEP – Superintendência de Seguros Privados.

VGBL – Vida Gerador de Benefício Livre, para designar planos que, durante o período de diferimento, tenham a remuneração da provisão matemática de benefícios a conceder baseada na rentabilidade da(s) carteira(s) de investimentos de FIE(s),

no(s) qual(is) esteja(m) aplicada(s) a totalidade dos respectivos recursos, sem garantia de remuneração mínima e de atualização de valores e sempre

estruturados na modalidade de contribuição variável

CAIXA *Seguridade*

2Q24 EARNINGS RELEASE

CONFERENCE CALL:

August 09, 2024

11:00 a.m. (Brasília)

9:00 a.m. (NYC)

Live broadcast in Portuguese with simultaneous Translation into English, through the ZOOM platform: [click here.](#)

Investor Relations:

ri@caixaseguridade.com.br
+55 (11) 3176-1340/1341

Table of Contents

1. 2Q24 HIGHLIGHTS	3
2. MESSAGE FROM MANAGEMENT	4
2.1 ESG	6
3. RESULTS ANALYSIS	7
3.1 PERFORMANCE OF CAIXA SEGURIDADE	7
3.2 SHARE PERFORMANCE	10
4. COMMERCIAL AND OPERATING SUMMARY	11
4.1 INSURANCE BUSINESS	11
4.2 ACCUMULATION BUSINESS	16
4.3 DISTRIBUTION BUSINESS	18
4.4 OPERATING INDICATORS.....	19
4.5 FINANCIAL RESULT.....	21
EXHIBIT 1. PERFORMANCE OF INVESTEES.....	23
1.1 BANCASSURANCE CAIXA	23
1.1.1 CAIXA VIDA E PREVIDÊNCIA.....	23
1.1.1.1 PRIVATE PENSION.....	25
1.1.1.2 CREDIT LIFE	28
1.1.1.3 LIFE	31
1.1.2 CAIXA RESIDENCIAL	33
1.1.2.1 MORTGAGE.....	35
1.1.2.2 HOME	37
1.1.3 CNP HOLDING (RUN-OFF)	39
1.1.3.1 MORTGAGE (RUN-OFF)	41
1.1.3.2 HOME (RUN-OFF) AND OTHERS	42
1.1.4 CAIXA CAPITALIZAÇÃO	43
1.1.5 CAIXA CONSÓRCIO.....	46
1.1.6 CAIXA ASSISTÊNCIA.....	49
1.2 BANCASSURANCE PAN.....	51
1.2.1 TOO SEGUROS	51
1.2.2 PAN CORRETORA	52
EXHIBIT 2. EQUITY ANALYSIS.....	53
EXHIBIT 3. CONSOLIDATION OF INVESTEES AND BUSINESSES.....	54
EXHIBIT 4. INCOME STATEMENT FOR INVESTEES AND BUSINESSES	56
EXHIBIT 5. RESULTS AND BALANCE SHEET UNDER IFRS17	58
EXHIBIT 6. GLOSSARY	67



1. 2Q24 HIGHLIGHTS

MAIN NUMBERS

NET INCOME
Managerial **BRL 770.3 mi**
2Q24

-6.4%/2Q23
+1.9%/1H23

REVENUE
Operating **BRL 1.1 bi**
2Q24

-0.9%/2Q23
+7.1%/1H23

ROE **59.7% p.a.**

2Q24 PERFORMANCE

MORTGAGE **BRL 880.6mi** written premiums
+10.4% /2Q23

HOME **BRL 229.5mi** written premiums
+18.2% /2Q23

CREDIT LIFE **BRL 580.6mi** written premiums
+11.2% /2Q23

ASSISTANCE **BRL 46.7mi** revenues
+36.2% /2Q23

PRIVATE PENSION **BRL 162.8bi** reserves
+12.8% /2Q23

CREDIT LETTERS **BRL 941.2mi** funds raised
+86.6% /2Q23

VALUE DISTRIBUTION IN 2Q24

Proposal to distribute **BRL 702 million** in dividends, 91.1% of the adjusted net income for 2Q24.

+FUTURO Launch of two new product line: the Apoio Vida +FUTURO insurance and the Prev Juntos +FUTURO private pension, both focused on socio-environmental causes.

DIGITAL JOURNEY Availability of products such as Home Insurance and Consórcio da Gente for self-purchase and MEI (Corporate Line) Personal Accident Insurance hired through the CAIXA Tem App.

ACTIONS TO SUPPORT RS 10,850 insurance policy services and over BRL 430 thousand donated Caixa Seguridade's group companies.

SUSTAINABILITY Achieved, for the second consecutive year, the Gold Seal from the Brazilian GHG Protocol Program relating to the greenhouse gas (GHG) inventory for 2023.

2. Message from Management

In the second quarter of 2024, the insurance segment of Caixa Seguridade, which also considers assistance services, increased by 8.6% over the same period in 2023, with growth recorded for all its business segments between the periods. We highlight the performance of the Mortgage (+10.4%), Home (+18.2%), Credit Life (+11.2%) and Assistance (+36.2%) segments. Caixa Seguridade is the leading player in the Mortgage segment and maintained a growth curve in written premiums, reaching BRL 880.6 million in the second quarter of 2024, reflecting the growth of Caixa's real estate loan portfolio. The Home segment, with BRL 229.5 million in written premiums, recorded its best quarterly performance in history, with highlight to the availability of altering the 24-hour assistance plan during the term of the policy through the endorsement and expansion of the sales channels. In 1H24, this line was 7.5% higher than in the same period in 2023.

In the accumulation business, Private Pension reserves, in the amount of BRL 162.8 billion, grew by 12.8% between June 2024 and June 2023, contributing with the generation of BRL 440.6 million in revenue from Management Fees in the quarter, which also increased, by 13.5%, over the same quarter in 2023. Contributions in the second quarter of the year, amounting to BRL 6.0 billion, performed close to previous quarters and was still impacted from the competition against the bank's other funding products. During the quarter, we launched the Prev Juntos product, aimed at clients with a moderate risk profile and whose funds are invested towards matters on the ESG agenda, adopting a methodology that integrates these practices when selecting and allocating assets.

Funding from the Premium Bonds segment totaled BRL 332.2 million in the second quarter of 2024, up by 6.7% from the same period in 2023. In the quarter, we highlight the performance achieved in the monthly payment modality, which grew by 43.3% over the second quarter of 2023, and accounted for 85.5% of total funds raised.

In the Credit Letters segment, we sold BRL 3.77 billion letters, up by 2.2% from the same quarter in 2023, enabling funds collected to reach BRL 941.2 million, 86.6% higher than in the second quarter of 2023 and, year-to-date, this amount totaled BRL 1,792.0 million, growing by 99.4% between 2024 and 2023. In the second quarter of 2024, the Company made efforts to diversify the marketing channels for Consórcio da Gente, by including Auto Purchase and the CAIXA Internet Banking.

On the commercial front, our Sales Team Program, the main incentive sales tool for Caixa Seguridade's products, maintained the high rate of trained partners and employees, ending the second quarter with 24,782 trained employees (+7.9% from 2Q23) and 4,777 trained partners (+7.8% from 2Q23). The Distribution Business, which includes results from revenues with commissioning, security brokerage or intermediation of insurance products, totaled BRL 545.3 million in revenues in 2Q24, up by 13.4% from the same period in 2023. Of this amount, insurance products made the largest contribution in terms of revenues (72.9%), up by 16.5% from the second quarter of 2023, followed by credit letters, with a share of 17.0% and growth of 8.3% over the same period in 2023. In the first six months of 2024, this line reached BRL 1,088.5 million, up by 14.7% from the same period in 2023.

Due to the heavy rain falls and floods that hit municipalities in the State of Rio Grande do Sul, Caixa Seguridade provided 10,850 insurance policy assistances, affecting mostly the loss ratio in the Mortgage and Home segments, with claims reaching BRL 461.3 million, of which BRL 349.7 million was

covered by reinsurance. This even impacted the Company's net income by BRL 34.7 million, already discounting tax effects and the Company's share percentages in the insurance companies. In addition to the efforts made to quickly address the claims notices, the Company also donated more than BRL 423.0 thousand through its group companies.

Our loss ratio in the quarter was also impacted by the sending by Caixa Econômica Federal to Caixa Vida e Previdência, database containing the list of deceased persons who appeared as holders of credit contracts, without notice of loss until then. This event resulted in a provisioning for claims in the amount of BRL 342.2 million, according to the Material Fact disclosed on July 8, 2024, impacting the Company's net income by BRL 123.2 million in the second quarter of 2024.

Therefore, the loss ratio was 59.4% in the second quarter of 2024, increasing by 38.8 p.p. from the same period in 2023. Excluding the claims related to the floods in Rio Grande do Sul and the recognition of the credit life base according to the period of the loss, the ratio for the quarter would be 24.2%, increasing by 3.6 p.p. and 2.6 p.p. from the same quarter in 2023 and the first quarter of 2024, respectively, in line with the historical level of loss ratio.

The Administrative Expenses Ratio (IDA) remained similar to previous quarters, reducing by 0.1 p.p. from the second quarter of 2023, mainly arising from the increase in operational efficiency for Caixa Residencial, Caixa Consórcio and Caixa Capitalização. The Combined Index (IC) was 67.4% in the second quarter of 2024, growing by 12.3 p.p. from the same period in 2023, due to the non-recurring claims related to the events in Rio Grande do Sul and the credit life segment, which impacted the indicators of Caixa Residencial, Caixa Vida e Previdência and CNP Holding. Excluding the claim notices related to the floods in Rio Grande do Sul and the credit life claims base, the IC for the second quarter of 2024 would be 59.1%.

In the consolidated view, which considers the effect from all equity interests in the proportion owed to Caixa Seguridade, the financial result accounted for 33% of net income in the quarter, up by 4 p.p. from the same quarter in 2023, with Caixa Vida e Previdência having the most relevant share, corresponding to 61.0% of this result. Excluding the effects from claims notices related to Rio Grande do Sul and considering a normalized credit life claims base, in which claims are recognized in the quarter in which they occurred, the financial result would represent 30% of managerial profit. The Expanded Combined Index (ICA) increased in comparison with the same quarter in 2023, due to effects from claims for non-recurring events, increasing by 11.3 p.p. between the periods.

Therefore, Caixa Seguridade ended the second quarter of 2024 with a Managerial Net Income of BRL 770.3 million, down by 6.6% from the same period in 2023. In the Normalized view, excluding the credit life claims base and the event in Rio Grande do Sul during the month of May, Net Income totaled BRL 928.2 million, would represent a growth of 12.8% over the same quarter in 2023 and 0.4% higher than in the first quarter of the year. Year-to-date, Normalized Net Income would be BRL 1,852.5 million, increasing by 11.4% from the same period in the previous year. In the accounting view, and pursuant to accounting standard CPC 50 (IFRS 17), the Company recorded a net income of BRL 1,509.5 million in the first six months of the year, 10.4% lower than the first six months of 2023.

On August 8, 2024, the Company's Board of Directors approved a dividend payment of BRL 702.0 million, corresponding to 91.1% of the adjusted net income for the second quarter, also under accounting standard CPC 11 (IFRS4), with payment expected to occur on November 18, 2024.

2.1 ESG

Caixa Seguridade maintains its committed to Sustainability and continues to take proactive measures to ensure this agenda is incorporated into the Company's strategy. In terms of climate impact management, the Company achieved, for the second consecutive year, the Gold Seal of the Brazilian GHG Protocol Program, which is recognized by Fundação Getúlio Vargas (FGV) and was granted to organizations that achieve the highest level of qualification and transparency in their greenhouse gas (GHG) emissions inventory during 2023, through the Public Emissions Registry (RPE).

The gold category is the maximum seal granted to organizations that present a complete and audited balance of their emissions, duly verified, proving their efforts to reduce environmental impacts. The document is recognized both nationally and internationally and confirms the reliability of the data relating to the company's Scope 1, 2 and 3 GHG emissions. The inventory was audited by the Brazilian Association of Technical Standards (ABNT).

3. Results Analysis

3.1 Performance of Caixa Seguridade

With the adoption of the new accounting standard CPC 50 - Insurance Contracts (IFRS 17), in substitution of CPC 11 - Insurance Contracts (IFRS 4), and given that SUSEP and ANS have not yet adopted the new standard, the Company will continue to disclose in its results, as complementary information, the unaudited managerial accounts, based on the accounting standard adopted until 2022, thus maintaining comparability with the performance reported in recent years.

Income Statement (BRL million) CAIXA SEGURIDADE	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Operating Revenues	1,076.0	1,085.7	-0.9%	1,249.8	-13.9%	2,325.8	2,172.5	7.1%
Results from Equity Interests	530.7	604.7	-12.2%	706.6	-24.9%	1,237.3	1,218.1	1.6%
New Partnerships	390.6	446.1	-12.4%	525.0	-25.6%	584.5	668.0	-12.5%
Run-off	140.1	158.6	-11.7%	181.6	-22.9%	105.0	81.2	29.2%
Revenues with Commissioning	545.3	481.0	13.4%	543.2	0.4%	584.5	668.0	-12.5%
Access to the Distribution Network/Use of Brand	40.8	38.3	6.7%	51.8	-21.2%	92.6	78.6	17.8%
Security Brokerage or Intermediation	504.5	442.7	14.0%	491.4	2.7%	995.9	875.8	13.7%
Cost of Services	-103.1	-90.1	14.4%	-98.7	4.5%	-201.9	-178.0	13.4%
Other Operating Revenues/Expenses	-93.9	-89.5	5.0%	-102.8	-8.7%	-196.8	-174.0	13.1%
Administrative Expenses	-32.2	-29.7	8.7%	-36.0	-10.5%	-68.2	-55.9	22.2%
Tax Expenses	-67.0	-59.8	11.9%	-66.6	0.5%	-133.6	-118.2	13.1%
Other Operating Revenues/Expenses	5.3	0.0	-	-0.2	-	-0.6	0.0	-
Operating Result	878.9	906.0	-3.0%	1,048.2	-16.2%	1,927.2	1,820.5	5.9%
Financial Result	17.8	31.8	-44.2%	-7.3	-	10.5	47.0	-77.7%
Financial Revenues	36.2	40.3	-10.1%	26.6	36.4%	62.8	78.2	-19.7%
Financial Expenses	-18.5	-8.4	118.5%	-33.8	-45.4%	-52.3	-31.1	68.0%
Earnings before Taxes and Equity Interests	896.7	937.9	-4.4%	1,041.0	-13.9%	1,937.6	1,867.6	3.8%
Income Tax and Social Contribution	-126.4	-115.3	9.6%	-116.6	8.4%	-243.0	-224.9	8.1%
Net Income from Continuing Operations	770.3	822.6	-6.4%	924.3	-16.7%	1,694.6	1,642.7	3.2%
Net Income from Discontinued Operations	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Managerial Net Income	770.3	822.6	-6.4%	924.3	-16.7%	1,694.6	1,642.7	3.2%
Currency Translation adjusted to International Standards	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	20.3	-
Claims Base not informed - Credit Life	123.2	0.0	-	0.0	-	123.2	0.0	-
Claims RS	34.7	0.0	-	0.0	-	34.7	0.0	-
Normalized Net Income	928.2	822.6	12.8%	924.3	0.4%	1,852.5	1,662.9	11.4%

Managerial Net Income	770.3	822.6	-6.4%	924.3	-16.7%	1,694.6	1,642.7	3.2%
Currency Translation adjusted to International Standards	-116.5	46.8	-	-68.6	69.8%	-185.2	20.8	-
Accounting Net Income	653.8	869.4	-24.8%	855.7	-23.6%	1,509.5	1,683.8	-10.4%

Operating revenues in the first six months of 2024 totaled BRL 2,325.8 million, up by 7.1% from the same period in 2023 and 0.9% lower than in the same quarter of 2023. The reduction reflects the Results from Equity Interests line, which was impacted by the claims related to the floods in Rio Grande do Sul, namely at CNP Holding, Caixa Residencial and Too Seguros, in the amount of BRL 34.7 million, as well as the database sent by Caixa Econômica Federal, who stipulates credit life insurance policies, to Caixa Vida e Previdência, containing the list of deceased persons who appeared as holders of credit contracts, without notice of loss by the stipulator until then, leading to a provisioning at the investee, and thus impacting the Results from Equity Interests line at the holding company by BRL 123.2 million. Therefore, in terms of revenue composition, Results from Equity Interests accounted for 49.3% of operating revenues, down by 12.2% in the second quarter of 2024 against the same period in 2023. Still in comparison to the same quarter of 2023, the positive highlight was the growth in revenues for Caixa Consórcio (+124.5%), Caixa Capitalização (+40.0%) and Caixa Residencial (+25.4%), an investee that, even with the impacts from the flood event, recorded its best historical commercial performance for the quarter. Excluding these non-recurring effects, operating revenues would have grown by 13.7% from the same quarter in 2023, and by 14.3% in the first six months of the year.

Revenues from commissioning accounted for 50.7% of the operating revenues in 2Q24, increasing by 13.4% from the same period in 2023, in which we highlight the brokerage revenues originated from the Mortgage (+65.0%), Home (+20.5%) and Credit Life (+11.2%) segments.

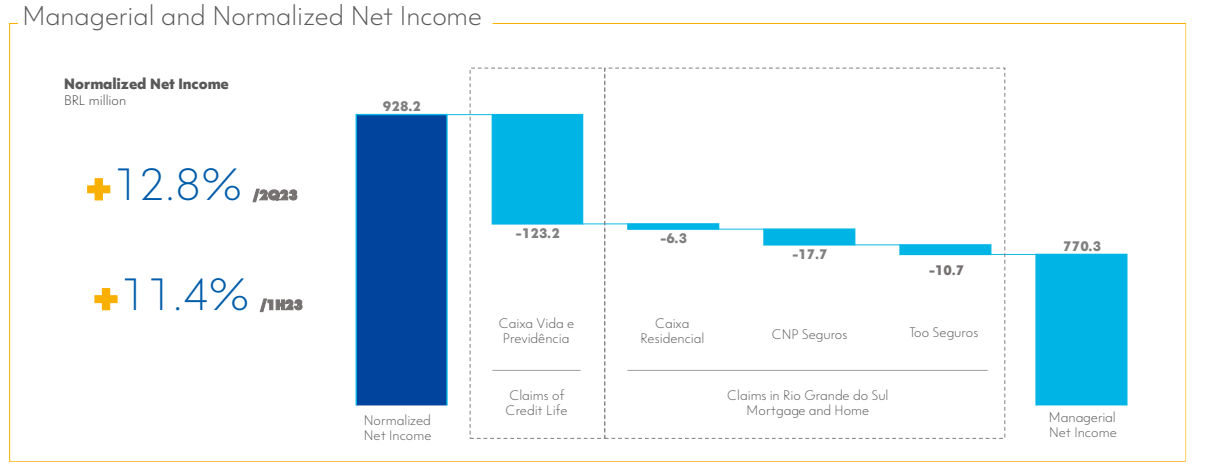
Costs of services, which includes the compensations to award employees and correspondents and the costs associated with the use of CAIXA's distribution network¹, increased by 14.4% from the second quarters in 2024 and 2023. The variation reflects the mix of products sold in the periods.

The total other operating income/expenses line grew by 5.0% from the same quarter of 2023 and reduced by 8.7% over the previous quarter due to the increase in tax expenses on brokerage revenues in the period. Year-to-date, this line grew by 13.1% from 2023 to 2024, explained by variations in tax and administrative expenses.

The financial result at the holding company reduced by 44.2% from the second quarter of 2023, impacted by the increase in financial expenses with the monetary adjustment of the minimum mandatory dividends for 2023, in the amount of BRL 14.8 million. Financial revenues reduced by 10.1% over the second quarter of 2023 and increased by 36.4% from the first quarter of the year, due to the changes in average volumes of financial investments and the reduction in the SELIC rate.

¹ Includes compensation for the use of sales staff and materials, besides technological and administrative funds to distribute, disseminate, offer, commercialize, and provide sales and after-sale services for Caixa Seguridade's products.

Managerial and Normalized Net Income



Therefore, the Company's managerial net income was BRL 770.3 million in the second quarter of 2024, reducing by 6.4% from the second quarter of 2023. Year-to-date, managerial net income was BRL 1,694.6 million in the first six months of 2024, up by 3.2% from the same period in 2023. Considering a normalized net income, which excludes the notices on claims related to the floods in Rio Grande do Sul and the credit life base, net income for the quarter was BRL 928.2 million, up by 12.8% from the second quarter of 2023.

Return on recurring shareholders' equity (ROE), which calculates the ratio of the recurring net income for the last twelve months to the adjusted Shareholders' Equity, was 61.6% in the second quarter of 2024, up by 6.2 p.p. from the same period in 2023 (55.4%) and by 3.2 p.p. in relation to the first quarter of 2024. Considering the distribution of dividends approved by the Board of Directors for the second quarter of 2024, the 65.4% ROE for the period was 10.0 p.p. higher than the same period in 2023.

3.2 Share Performance

Caixa Seguridade's share capital is comprised by 3,000,000,000 common shares, with a free float of 17.25%. The Company's shares, which are traded on B3's Novo Mercado segment under the ticker CXSE3, closed the first quarter at a price of BRL 14.31 per share, up by 38.9% from the closing price in the same period in 2023, corresponding to a market value of BRL 42.93 billion on the base date of June 28, 2024. Thus, the Company had a Price/Earnings (P/E) of 12.15 and an Earnings per Share (EPS) of 0.26 based on the closing price of June 28, 2024. The Average Daily Trading Volume (ADTV) of Caixa Seguridade's shares was BRL 51.4 million in the second quarter of 2024.

	Unit	2Q24	1Q24	4Q23	3Q23	2Q23
Share Performance						
Earnings per Share	BRL	0.26	0.31	0.31	0.31	0.27
Dividends per Share	BRL	0.55	-	0.50	-	0.50
Book Value per Share	BRL	3.77	3.95	3.66	4.25	3.95
Closing Price	BRL	14.31	15.62	12.90	11.16	10.30
Dividend Yield (annualized)	%	8.58	8.57	9.85	9.06	9.77
Market Capitalization	BRL million	42,930	46,860	38,700	33,480	30,900
Multiples						
P/E (12 months)	-	12.15	13.07	11.12	10.11	9.77
P/BV	-	3.79	3.95	3.53	2.62	2.61
Trading Data						
Number of Trades		610,193	728,734	505,582	640,277	452,299
Average Daily Volume	BRL million	51.37	88.72	38.29	32.62	26.39
Average Daily Volume B3	BRL million	22,254	23,172	23,768	23,751	26,898
Participation in the Average Daily Volume B3	%	0.23	0.38	0.16	0.14	0.10

	Shareholders	Shares	Interest
Equity Interest on June 28, 2024			
Caixa Econômica Federal	1	2,482,500,000	82.75%
Free Float	291,151	517,500,000	17.25%
Foreign	543	196,517,583	6.55%
Legal Entities	1,413	102,818,443	3.43%
Individual Shareholders	289,195	218,163,974	7.27%
Total	291,152	3,000,000,000	100.00%

4. Commercial and Operating Summary

The Commercial and Operational Summary section provides an overview of Caixa Seguridade's commercial performance by Insurance, Accumulation, and Distribution businesses, in addition to operational indicators and financial results.

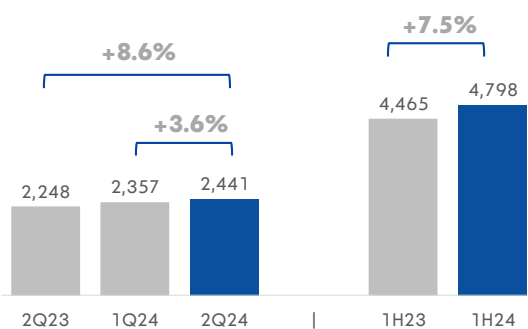
The insurance lines are grouped according to SUSEP's view and also include run-off operations, in addition to information from the Credit Letters (Consórcio) segment for the Accumulation business. Exhibit 1 of the Release provides detailed performance data by business line.

4.1 Insurance Business

The insurance and assistance service segments are included in the Insurance Business group.

Written Premiums BRL million	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Mortgage	880.6	797.3	10.4% ●	855.5	2.9% ●	1,736.1	1,573.2	10.4% ●
Home	229.5	194.0	18.2% ●	211.8	8.3% ●	441.2	377.0	17.0% ●
Credit Life	580.6	522.2	11.2% ●	567.6	2.3% ●	1,148.2	1,084.5	5.9% ●
Life	590.0	586.8	0.5% ●	558.2	5.7% ●	1,148.2	1,155.0	-0.6% ●
Other Non-Strategic	113.9	113.3	0.6% ●	119.2	-4.5% ●	233.1	213.0	9.5% ●
Assistance	46.7	34.3	36.2% ●	44.7	4.4% ●	91.4	62.3	46.7% ●
Insurance	2,441.2	2,247.8	8.6% ●	2,357.0	3.6% ●	4,798.2	4,464.9	7.5% ●

Written Premiums
BRL million



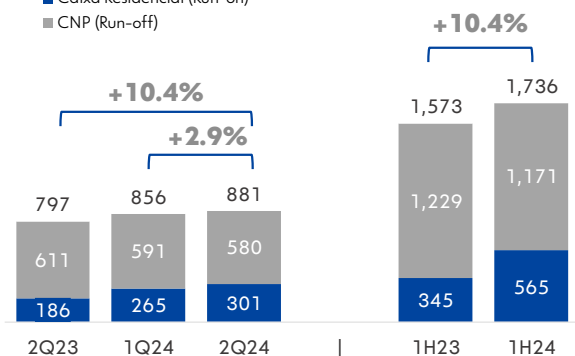
> All insurance segments grew in 2Q24 over 2Q23.

> We highlight the Mortgage segment, responsible for 36.1% of written premiums in 2Q24, up by 10.4%, and the Home segment, which recorded its best historical result for a quarter, increasing by 18.2% from 2Q23.

Written Premiums - **Mortgage**

BRL million

- Caixa Residencial (Run-on)
- CNP (Run-off)

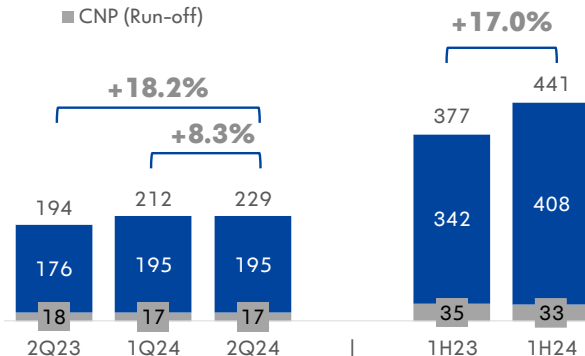


The Mortgage segment had consistent growth in written premiums, reflecting the growth of CAIXA's housing loan portfolio.

Written Premiums - **Home**

BRL million

- CNP (Run-off)

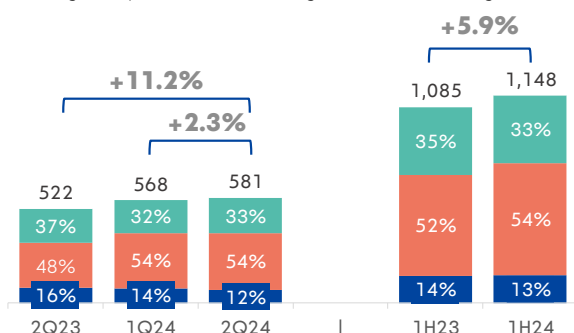


The Home segment recorded the highest historical volume in written premium for a quarter, BRL 229.5 million. Year-to-date, the growth was 17.0% in the comparison between 1H24 and 1H23.

Written Premiums - **Credit Life**

BRL million

- Origin Corporate Clients
- Origin Individuals
- Origin Rural

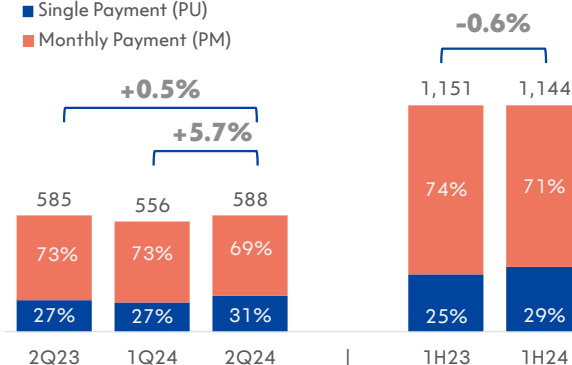


As its performance is linked to the origination of commercial credit at CAIXA, the Credit Life segment grew by 11.2% from 2Q23, arising from the results achieved for payroll-deductible loans. Year-to-date, this line grew by 5.9%

Written Premiums - **Life**

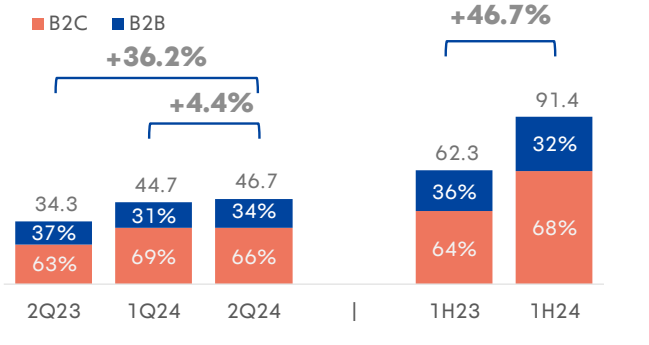
BRL million

- Single Payment (PU)
- Monthly Payment (PM)



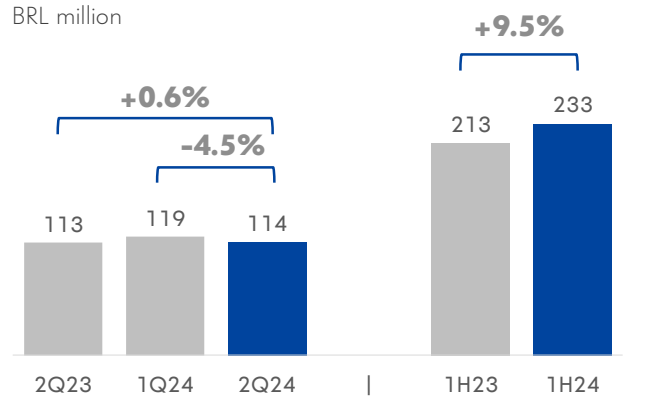
The Life segment maintained the same level of written premiums of previous quarters, with highlight to the growth of the Single Payment modality, by 13.3% in relation to 2Q23.

Assistance Revenues
BRL million



The upward revenue curve has been maintained since the creation of Caixa Assistência, with highlight to the performance of the Rapidex product, which increased by 42.3% in 2Q24 over 2Q23.

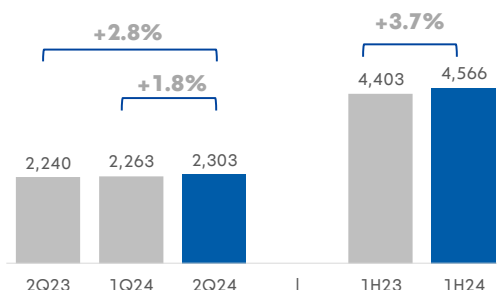
Written Premiums - Other Insurance
BRL million



In the composition of the Other Non-Strategic group, the Auto segment corresponded to 84.6% of the written premiums in 2Q24, mainly due to Youse policies sold by CNP Seguros.

Premiums Earned BRL million	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Mortgage	880.6	797.3	10.4%	855.5	2.9%	1,736.1	1,573.2	10.4%
Home	199.7	195.7	2.0%	193.4	3.3%	393.1	386.5	1.7%
Credit Life	507.7	491.3	3.3%	497.1	2.1%	1,004.9	968.2	3.8%
Life	542.9	589.1	-7.8%	548.5	-1.0%	1,091.4	1,149.2	-5.0%
Other Non-Strategic	125.6	132.3	-5.1%	123.6	1.6%	249.1	263.4	-5.4%
Assistance	46.7	34.3	36.2%	44.7	4.4%	91.4	62.3	46.7%
Insurance	2,303.2	2,240.0	2.8%	2,262.8	1.8%	4,566.0	4,402.8	3.7%

Premiums Earned
BRL million



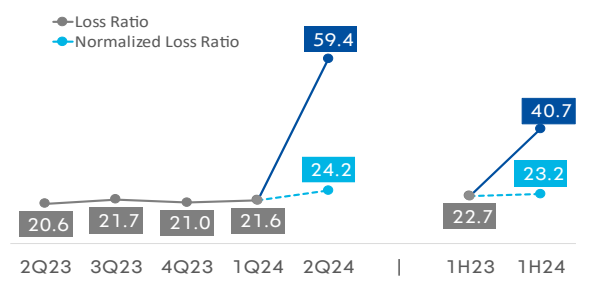
Growth in premiums earned for the Mortgage, Home and Credit Life segments in 2Q24 over 2Q23.

Loss Ratio %	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Mortgage	76.4	23.5	52.9 ●	23.7	52.7 ●	50.4	25.5	24.9 ●
Home	19.7	9.3	10.3 ●	17.2	2.5 ●	18.5	10.9	7.6 ●
Credit Life	84.7	13.1	71.6 ●	11.1	73.7 ●	48.3	16.4	31.9 ●
Life	20.5	20.6	-0.1 ●	20.4	0.1 ●	20.5	21.5	-1.0 ●
Other Non-Strategic	69.6	48.1	21.5 ●	61.0	8.6 ●	65.3	51.2	14.1 ●
Insurance	59.4	20.6	38.8 ●	21.6	37.9 ●	40.7	22.7	18.0 ●

Commissioning %	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Mortgage	12.3	10.9	1.3 ●	11.9	0.4 ●	12.1	10.8	1.3 ●
Home	32.4	32.7	-0.3 ●	32.6	-0.1 ●	32.5	32.4	0.1 ●
Credit Life	39.6	45.9	-6.3 ●	38.8	0.8 ●	39.2	41.9	-2.7 ●
Life	16.5	15.0	1.6 ●	17.0	-0.5 ●	16.7	16.2	0.6 ●
Other Non-Strategic	11.8	8.5	3.3 ●	11.1	0.7 ●	11.4	11.0	0.5 ●
Insurance	21.2	21.6	-0.4 ●	21.0	0.2 ●	21.1	21.1	0.0 ●

Loss Ratio

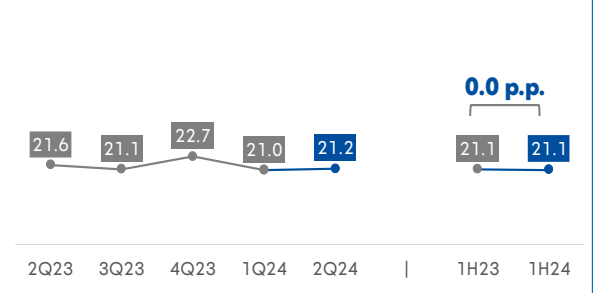
% Premiums Earned



The loss ratio in 2Q24 was exceptionally impacted by claims arising from the floods in Rio Grande do Sul and the notification of unreported credit life claims until then (according to the Material Fact disclosed on July 8, 2024). In the normalized view, which includes the effect from reinsurance on claims for Rio Grande do Sul and the normalized distribution of credit life claims, the loss ratio for the quarter would be 24.2%.

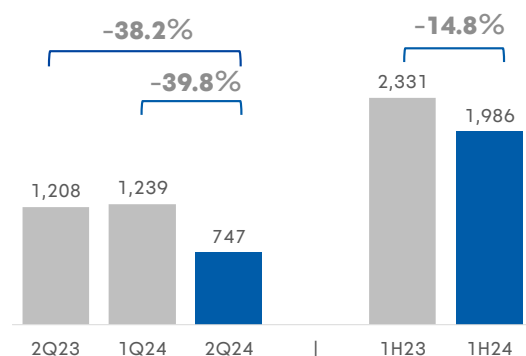
Commissioning

% Premiums Earned



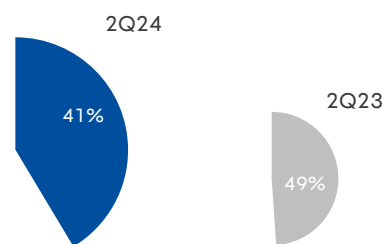
The commissioning curve remained stable, and no variation was observed in the period between the first six months of 2024 and 2023.

Operating Margin
BRL million



The operating margin was directly impacted by the two non-recurring events (floods in Rio Grande do Sul and credit life notices) that occurred in the quarter, thus reducing by 38.2% from 2Q23.

Representativeness
% Total Operating Margin



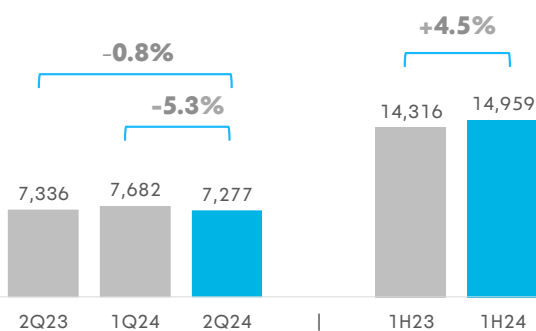
Due to the drop in its operating margin, the Insurance Business group reduced its representativeness in the total operating margin to 41%, compared to 49% in the same period in 2023.

4.2 Accumulation Business

Private Pensions, Premium Bonds and Credit Letters groups are considered in the Accumulation Business group.

Funds Raised (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Private Pension	6,003.2	6,520.2	-7.9%	6,442.0	-6.8%	12,445.2	12,808.2	-2.8%
Premium Bonds	332.2	311.2	6.7%	389.3	-14.7%	721.5	609.4	18.4%
Credit Letters	941.2	504.3	86.6%	850.8	10.6%	1,792.0	898.7	99.4%
Total Funds Raised	7,276.6	7,335.7	-0.8%	7,682.1	-5.3%	14,958.6	14,316.2	4.5%

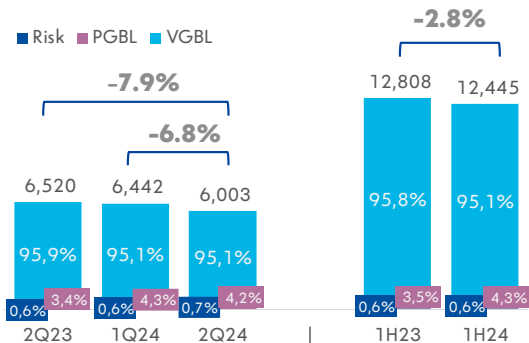
Funds Raised
BRL million



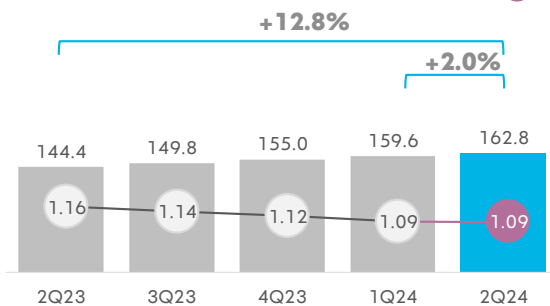
Funds raised fell by 0.8% in 2Q24 over 2Q23, with highlight to the positive performance of the Credit Letters business, which recorded an 86.6% increase in funds raised between the

Private Pension continues as the largest contributor, representing 82.5% of funds raised in 2Q24, with increases in the Credit Letters (12.0% vs. 6.9% in 2Q23) and Premium Bonds (4.6% vs. 4.2% in 2Q23) segments.

Contributions and Premiums Earned - Private Pension
BRL million



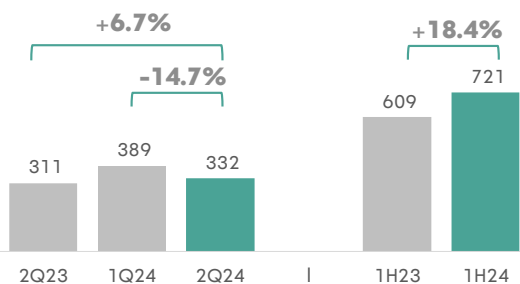
Private Pension Reserves Avg Adm Fee p.a.
BRL billion % Reserves



Private Pension contributions, which is impacted by competition with other funding products in the CAIXA distribution network, reduced by 7.9% and 6.8% in 2Q24 over 2Q23 and 1Q24, respectively, influencing the segment's net funding. In the first six months of the year, this line fell by 2.8% from 2023 to 2024. Reserves grew 12.8% from June 2023 to June 2024, and management fees maintained the same percentage as in 1Q24, reducing by 0.07 p.p. from 2Q23, due to the mix of funds that constitute the reserves, with a greater allocation in conservative funds.

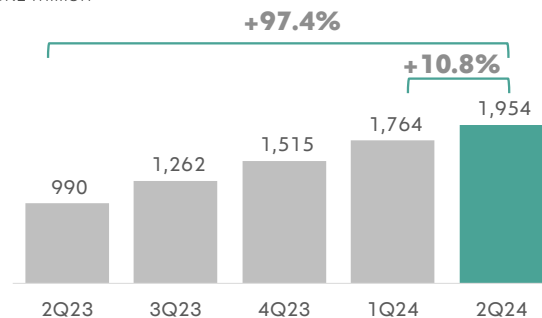
Premium Bonds Funds Raised

BRL million



Premium Bonds Reserves

BRL million

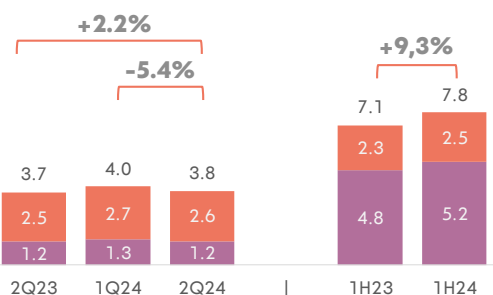


Funds raised increased by 6.7% in 2Q24 over 2Q23, and reduced by 14.7% from 1Q24, with a 43.3% increase in flows from monthly payments between the periods, a modality which generates recurring funds during longer periods. In 6M24, this line grew by 18.4% over 6M23.

Total Credit Letters

BRL billion

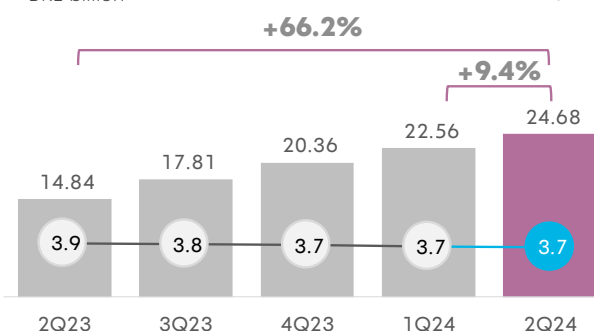
■ Auto ■ Real Estate



Letters Inventory

BRL billion

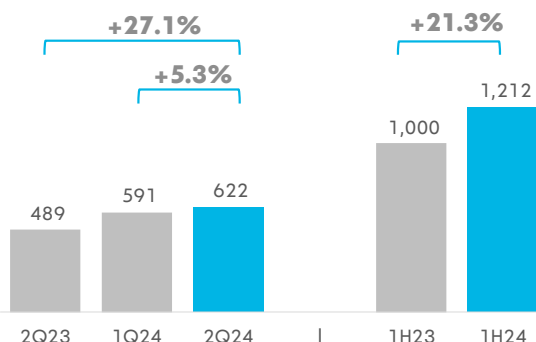
Avg Adm Fee p.a. % Inventory



In 2Q24, a total of BRL 3.8 billion was sold in new credit letters, increasing by 2.2% in twelve months, and in the first six months of 2024, a 9.3% growth was recorded over 1H23. The credit letter inventory reached BRL 24.7 billion in 2Q24, up by 66.2% from June 2023.

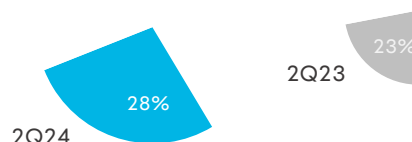
Accumulation Operating Margin

BRL million



Representativeness in Accumulation

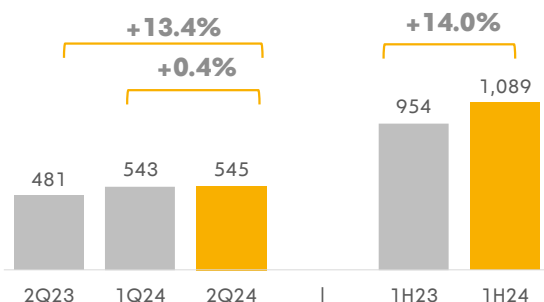
% Total Operating Margin



4.3 Distribution Business

The Distribution Business includes the results referring to revenues from access to the distribution network and use of the Caixa brand (BDF) and revenues from brokerage or intermediation of insurance products, herein considered together as brokerage revenue.

Revenues from Brokerage
BRL million



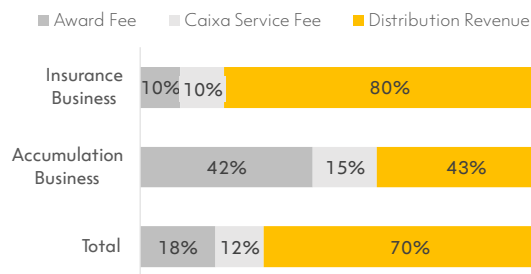
Brokerage by Segment

Brokerage by Segment	%	BRL million in 2Q24	/2Q23	/1H23
Insurance	72%	398	+16%	+15%
Credit Letters	18%	92	+8%	+4%
Private Pension	5%	27	-5%	-1%
Premium Bonds	5%	24	+6%	+19%
Co-Brokerage	1%	4	+36%	+42%
Total Distribution	100%	545	+13%	+14%

In the comparison between 2Q24 and 2Q23, revenues grew by 13.4%, with highlight to the Mortgage (+36.4%), Home (+20.5%) and Credit Life (+13.6%) and Credit Letters (+ 8.3%) segments.

Brokerage Distribution

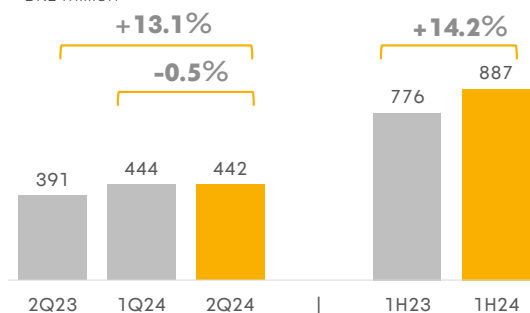
% in 2024



Of the total commission paid by operating companies in 1H24, 70% was retained at the broker company, while 18% was allocated to the payment of award fees to employees and partners, and 11% to Caixa's service fee, including the amounts for the life, credit life, and private pension segments paid directly by the insurer to Caixa. For the other segments, the costs are paid by the broker company.

Operating Margin

BRL million



Representativeness

% Total Operating Margin

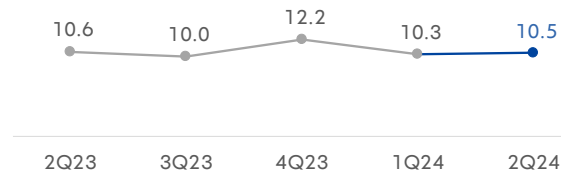


4.4 Operating Indicators

The operating indicators are presented in a consolidated view for all investees, according to the percentages held by the Company.

ADMINISTRATIVE EXPENSES RATIO (IDA)

Administrative Expenses
% Operating Revenue

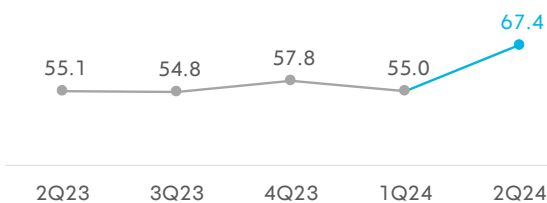


Ratio - Grouping	IDA 2Q24	Δ2Q23 p.p.	Δ1Q24 p.p.
Bancassurance CAIXA	10.7%	-0.1	+0.1
Run-off	11.8%	-0.7	-0.4
New Partnerships	11.4%	+0.2	+0.4
Holding + Brokerage	5.9%	-0.3	-0.7
Bancassurance PAN	8.7%	-0.5	+0.3
GENERAL RATIO	10.5%	-0.1	+0.2

In 2Q24, this ratio was maintenance close to the historical average, down by 0.1 p.p. from 2Q23 and up by 0.2 p.p. from 1Q24.

COMBINED RATIO (IC)

General and Administrative Expenses
% Operating Revenue

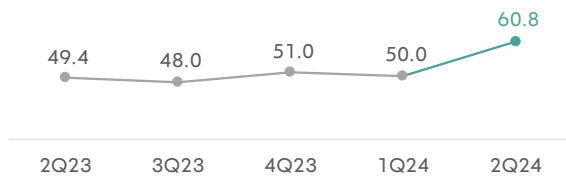


Ratio - Grouping	IC 2Q24	Δ2Q23 p.p.	Δ1Q24 p.p.
Bancassurance CAIXA	67.2%	+14.0	+13.1
Run-off	72.0%	+11.0	+12.8
New Partnerships	72.7%	+17.9	+17.3
Holding + Brokerage	36.6%	+2.3	-5.2
Bancassurance PAN	68.8%	-2.0	+6.1
GENERAL RATIO	67.4%	+12.3	+12.4

The Combined Ratio (IC) in 2Q24, pressured by the volume of non-recurring claims arising from the events in Rio Grande do Sul and the credit life policies. Excluding these non-recurring events, the IC would be 56.3% in 2Q24. The Run-off Partnerships ratio, which is affected by the mortgage loss ratio at CNP Seguros Holding, would be 64.1% and the New Partnerships ratio, which is impacted by the loss ratio in the mortgage and home segments at Caixa Residencial and in the credit life segment at Caixa Vida e Previdência, would be 58.5%.

EXPANDED COMBINED RATIO (ICA)

General and Administrative Expenses
 % Operating Revenue + Financial Result



Like the IC, the Expanded Combined Ratio (ICA) was also impacted by non-recurring loss events. Excluding the non-recurring events, the ICA ratio would be 50.8% in the quarter.

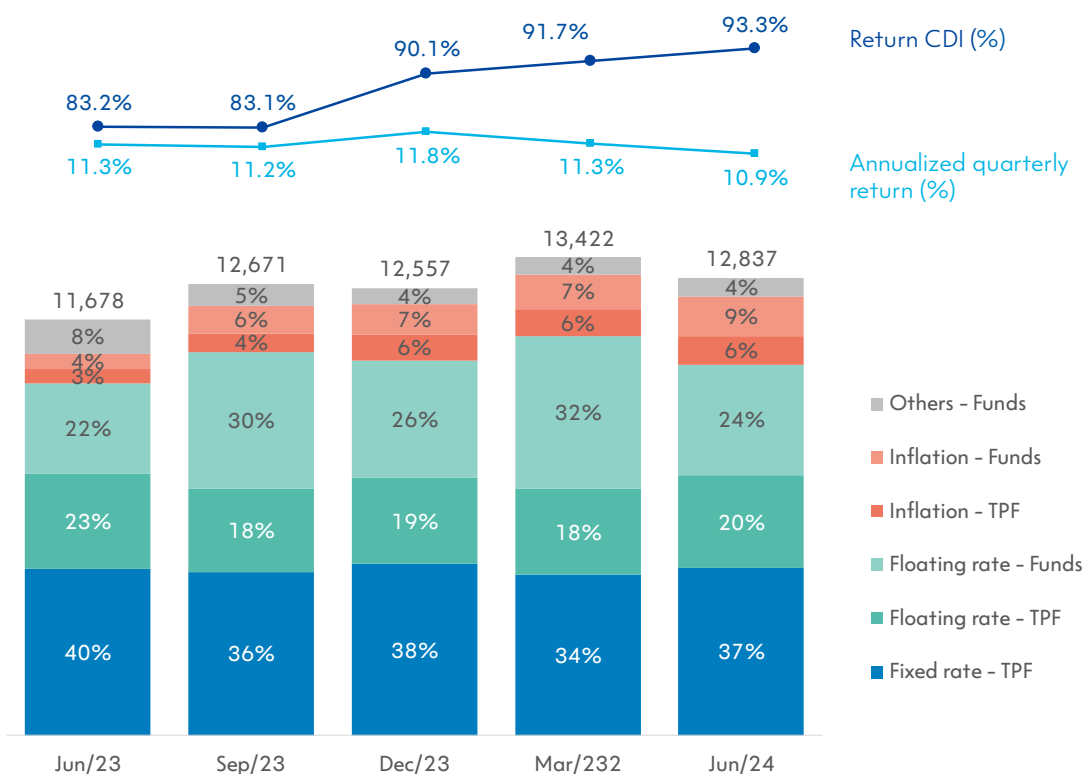
Ratio - Grouping	ICA 2Q24	Δ2Q23 p.p.	Δ1Q24 p.p.
Bancassurance CAIXA	60.8%	+12.9	+11.5
Run-off	66.2%	+11.0	+12.1
New Partnerships	64.4%	+15.7	+15.3
Holding + Brokerage	35.5%	+3.3	-6.9
Bancassurance PAN	60.7%	-1.8	+4.8
GENERAL RATIO	60.8%	+11.3	+10.8

4.5. Financial Result

Below is the accumulated profitability and the historical composition of the investment portfolio in a grouped view, which is weighted by the percentage of participation in each company:

Grouped Investment Portfolio Composition

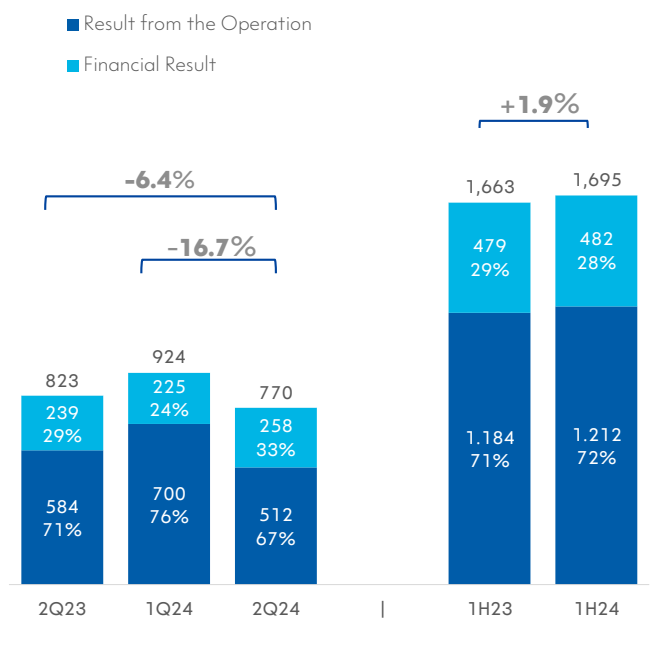
% Consolidated financial investments (million)



The consolidated investment portfolio in June 2024 grew by 9.9% from the same period in 2023 and fell by 4.4% from March 2023. Of the total of BRL 12.8 billion in financial investments, 44% was allocated in floating securities, 37% in fixed-rate securities, 15% in inflation index, and 4% in other types of funds. In the consolidated view, the portfolio's total annualized return was 10.9%, corresponding to 93.3% of the CDI rate.

Net Income

(Operating vs. Financial)



When comparing the effect of all equity interests, net of taxes and in the proportion owed to Caixa Seguridade for each period, the financial result for the second quarter of 2024, in nominal terms, grew by 4.5% compared to the same period in 2023.

The financial result was directly and indirectly responsible for 33% of Caixa Seguridade's managerial net income in 2Q24, up by 9 p.p. from the share recorded in 1Q24. Excluding the effects from the non-recurring claims, the ratio between financial and operational results would be 28% and 72% in the quarter.

Exhibit 1. Performance of investees

1.1 Bancassurance Caixa

This group includes the new partnerships with Caixa Vida e Previdência, Caixa Residencial, Caixa Capitalização, Caixa Consórcio and Caixa Assistência, in addition to CNP Holding, which is responsible for the run-off operations of Caixa Seguridade.

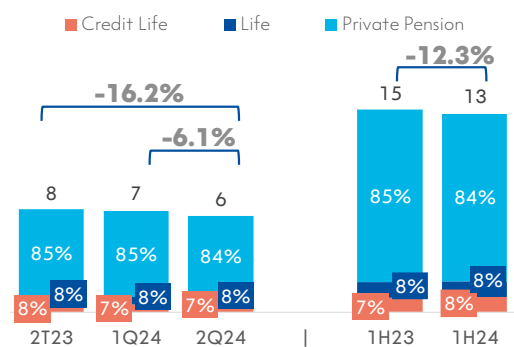
1.1.1 CAIXA Vida e Previdência

Caixa Vida e Previdência is a partnership between Caixa Seguridade and CNP Assurances Participações Ltda. for the offering of life and credit life insurance, as well as supplementary private pension products in the CAIXA Distribution Network, in which Caixa Seguridade holds an equity interest of 60% of the investee's total share capital and 49% of its common shares. Caixa Vida e Previdência has two operating companies, which are its wholly owned subsidiaries:

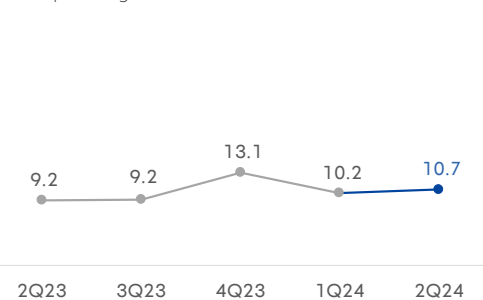
- Caixa Vida e Previdência S.A., which initiated its activities in March 2000, sells supplementary private pension products and manages the run-off of Life and Credit Life insurance.
- XS2 Vida & Previdência S.A., which initiated its activities in January 2021, sells Life and Credit Life insurance products.

Income Statement (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Revenues from the Operation	6,417.3	7,658.1	-16.2%	6,835.3	-6.1%	13,252.6	15,106.8	-12.3%
Operation Costs/Expenses	-6,256.8	-7,067.7	-11.5%	-6,276.5	-0.3%	-12,533.3	-13,998.2	-10.5%
Operating Margin	160.5	590.4	-72.8%	558.8	-71.3%	719.4	1,108.7	-35.1%
Administrative Expenses	-164.7	-139.8	17.9%	-154.2	6.8%	-318.9	-290.1	9.9%
Tax Expenses	-85.1	-82.1	3.6%	-80.8	5.4%	-165.9	-162.1	2.3%
Financial Result	713.6	611.6	16.7%	670.3	6.5%	1,383.8	1,244.8	11.2%
Operating Result	624.3	980.1	-36.3%	994.1	-37.2%	1,618.4	1,901.2	-14.9%
Gains or Losses on Non-Current Assets	-2.3	0.0	-	0.0	-	-2.3	0.0	-
Earnings before Taxes and Equity Interests	621.9	980.1	-36.5%	994.2	-37.4%	1,616.1	1,901.2	-15.0%
Income Tax	-156.0	-245.7	-36.5%	-248.9	-37.3%	-404.9	-476.4	-15.0%
Social Contribution	-93.7	-147.3	-36.4%	-149.4	-37.3%	-243.0	-285.7	-14.9%
Net Income for the Period	372.2	587.1	-36.6%	595.9	-37.5%	968.1	1,139.1	-15.0%
Caixa Seguridade's Equity Interest	223.3	352.3	-36.6%	357.6	-37.5%	580.9	683.5	-15.0%

Operating Revenue – Caixa Vida e Previdência
BRL billion

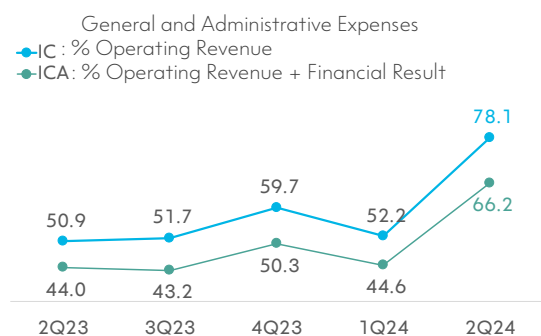


Administrative Expenses Ratio (IDA)
Caixa Vida e Previdência
Administrative Expenses
% Operating Revenue



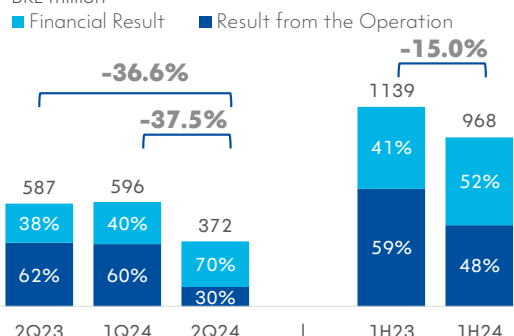
The growth IDA ratio growth of 0.5 p.p. in 2Q24 reflects the increase in administrative expenses due to the increase in staff to internalize operational activities.

Combined (IC) and Expanded (ICA) Ratio
Caixa Vida e Previdência



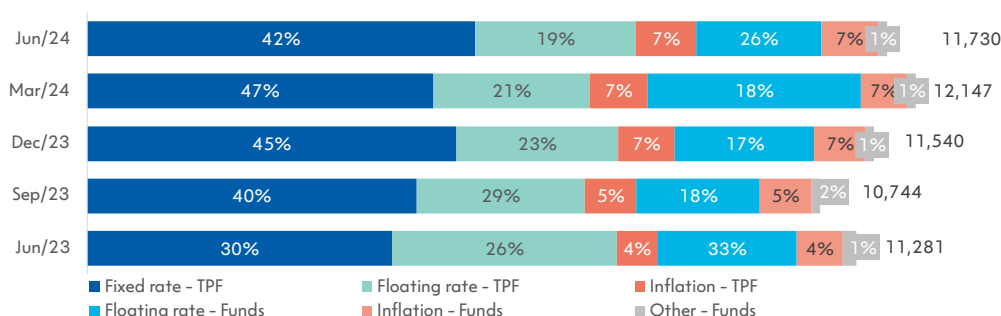
Growth in IC and ICA ratios, pressured by claims in the credit life segment. In the recurring view, excluding exceptional credit life claims, the ratios remained close to their historical levels: 55.8% for the IC and 47.4% for the ICA.

Net Income (Operating vs. Financial)
Caixa Vida e Previdência
BRL million



Reduction in operating income, due to claims in the credit life base. Excluding the events with non-recurring claims, net income would be BRL 580.5 million in 2Q24. In the first six months of 2024, the financial result increased by 7.0% from the same period in 2023.

Investment Portfolio Composition – Caixa Vida e Previdência
% Financial investments (million)



1.1.1.1 Private Pension

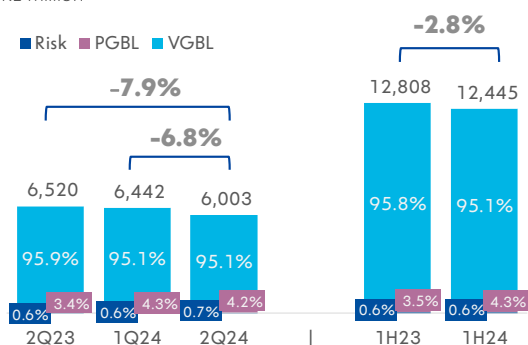
Private pension products are indicated for goals to be achieved over a period of 3 or 5 years and can be paid through monthly contributions or a single payment, with the possibility of making additional contributions. There are two types of Private Pension lines:

- a) PGBL, for those who contribute to the INSS or another type of Private Pension, which are declared in the complete Income Tax (IR) statement; and
- b) VGBL, which is indicated for people who do not file an income tax return or who fill out the simplified income tax statement.

For a better demonstration of the behavior of the indicators and the performance of this segment in Caixa Seguridade's results, the table below presents a managerial view, consolidating the revenues from PGBL and VGBL. To illustrate the commercial performance, we include the following contributions received from income and written premiums for risk coverage:

Private Pension (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Revenues from Private Pension Plans	6,003.2	6,520.2	-7.9%	6,442.0	-6.8%	12,445.2	12,808.2	-2.8%
Contributions Received - Income	5,963.2	6,478.9	-8.0%	6,401.4	-6.8%	12,364.6	12,725.7	-2.8%
Written Premiums - Risk	40.0	41.3	-3.1%	40.6	-1.4%	80.6	82.4	-2.2%
Variations in Technical Provisions	-5,968.8	-6,488.9	-8.0%	-6,399.0	-6.7%	-12,367.8	-12,734.2	-2.9%
Net Revenue from Contributions and Premiums	34.4	31.3	9.9%	43.0	-19.9%	77.4	74.0	4.6%
Income with Management Fees and Other Fees	440.6	388.3	13.5%	419.2	5.1%	859.8	783.3	9.8%
Losses/Benefit Expenses	-10.0	-6.6	52.2%	-10.9	-8.8%	-20.9	-12.2	71.2%
Acquisition Costs	-43.4	12.6	-	-41.6	4.3%	-85.0	-32.1	165.1%
Other Operating Income and Expenses	-13.6	-12.1	12.4%	-9.6	41.0%	-23.2	-21.1	9.7%
Re-Insurance	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Operating Margin	408.1	413.7	-1.3%	400.1	2.0%	808.2	791.8	2.1%

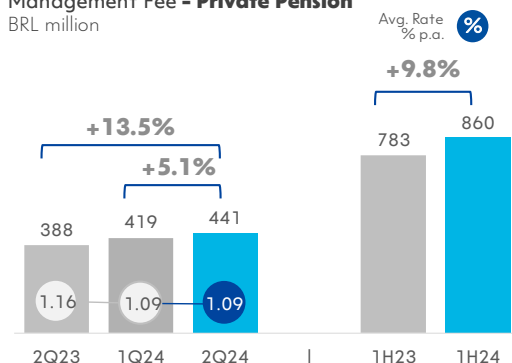
Contributions and Premiums Earned - Private Pension
BRL million



In 2Q24, the private pension segment, which competes with other funding products in the CAIXA distribution network, recorded lower contributions received compared to previous quarters. In the first six months of 2024, the amount was 2.8% lower than in the same period in 2023.

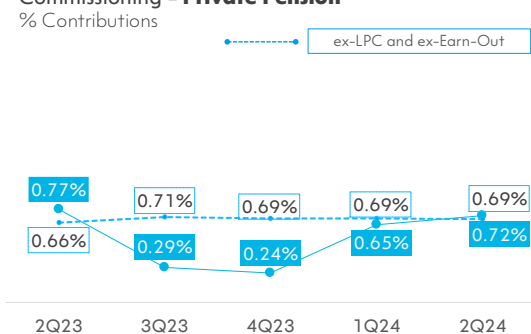
Launch of Prev Juntos in 2Q24, a product aimed at ESG investments.

Management Fee - Private Pension
BRL million



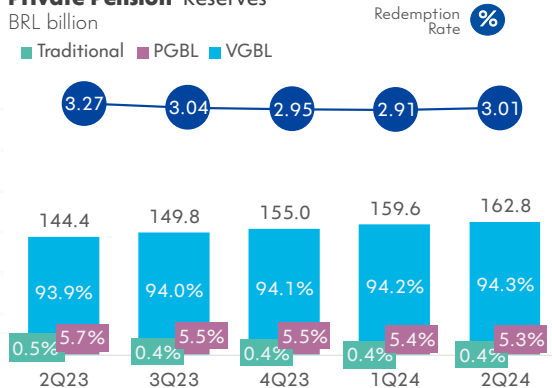
Management fees increased by 13.5% in 2Q24 over 2Q23, and by 9.8% in 1H24 over 1H23. The average rate was maintained at the levels recorded in 1Q24, and reduction compared to 2Q23, due to the mix of funds offered, with a higher allocation to conservative funds.

Commissioning - Private Pension
% Contributions



Excluding the effect of Earn-Out and LPC on acquisition costs, the commissioning rate was in line with the previous quarters.

Private Pension Reserves

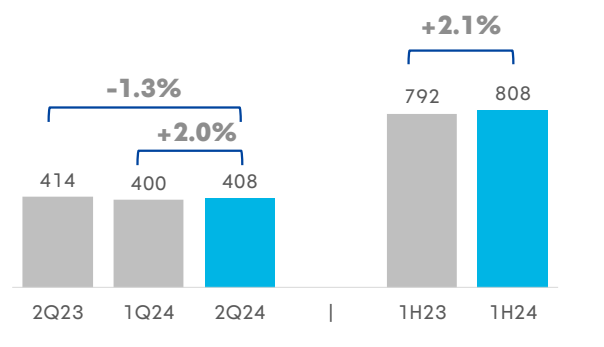


Increase in redemption in 1Q24, the main reasons being, in order of value: acquisition of real estate assets, financial situation and acquisition of automobile.

For private pension plans, the recognition of expenses with commissions linked to sales performance to be paid to CAIXA (earn-out) and Caixa Seguridade (LPC) affects the operating margin, in which the LPC is aimed at offsetting the effect of earn-out to be paid by Caixa Vida e Previdência. In the equity method recognized by Caixa Seguridade in Holding XS1, the company that holds an interest in Caixa Vida e Previdência, an adjustment is made on the LPC provision, whose effect, net of taxes, was a positive BRL 1.8 million for Caixa Seguridade in 2Q24.

Operating Margin - Private Pension

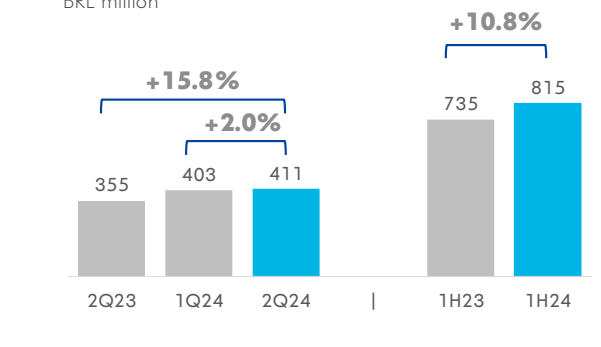
BRL million



In the comparison between 2Q24 and 2Q23, this line fell by 1.3%, with its performance impacted by the earn-out and LPC on the acquisition cost line. In the first six months of 2024, this line grew by 2.1% from 1H23.

Operating Margin - Private Pension Adjusted (Ex Earn-out and LPC)

BRL million



In the recurring view, which does not consider the effects from provisions for earn-out and LPC, the operating margin increased by 15.4% in 2Q24 over 2Q23, and by 10.6% in 1H24 over 1H23.

1.1.1.2 Credit Life

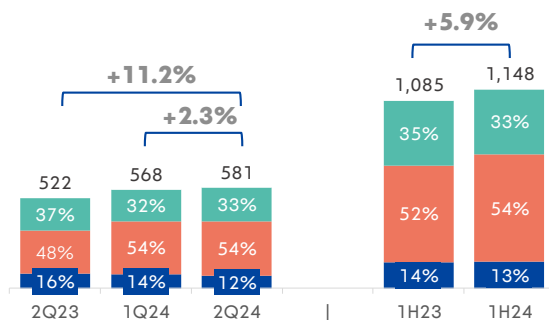
With one or more insurance risk coverage for individuals, such as death and permanent disability, credit life insurance pays off or amortizes debts linked to loans or financings undertaken by the debtor in case of a covered accident, as established in the agreement, up to the limit of the insured capital.

Below is a table with a managerial view to assess the behavior of the indicators and the segment's performance in Caixa Seguridade's results:

Credit Life (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Written Premiums	580.6	522.2	11.2%	567.6	2.3%	1148.2	1084.5	5.9%
Variations in Technical Provisions for Premiums	-72.9	-30.9	135.9%	-70.5	3.4%	-143.4	-116.3	23.3%
Premiums Earned	507.7	491.3	3.3%	497.1	2.1%	1004.9	968.2	3.8%
Loss Events	-430.3	-64.5	566.8%	-55.1	680.7%	-485.4	-158.9	205.5%
Losses	-362.4	-61.0	494.1%	-48.9	641.5%	-411.3	-114.1	260.6%
Loss Recovery	-0.1	-0.3	-79.0%	-0.1	-39.1%	-0.2	-0.8	-79.7%
Reimbursement	0.0	0.0	4.0%	0.0	479.7%	0.1	0.1	-19.2%
IBNR Variation	-67.9	-3.2	-	-6.1	-	-74.0	-43.6	69.6%
Assistance Services	0.0	-0.1	-91.6%	0.0	-82.7%	0.0	-0.5	-92.9%
Acquisition Costs	-201.1	-225.6	-10.9%	-193.1	4.1%	-394.1	-405.9	-2.9%
Other Operating Income and Expenses	-18.4	-17.9	2.6%	-10.5	75.0%	-28.8	-26.1	10.7%
Re-Insurance	-4.9	-1.6	203.9%	0.0	-	-4.9	-3.3	49.4%
Operating Margin	-146.9	181.7	-	238.5	-	91.6	374.1	-75.5%

Written Premiums - Credit Life
BRL million

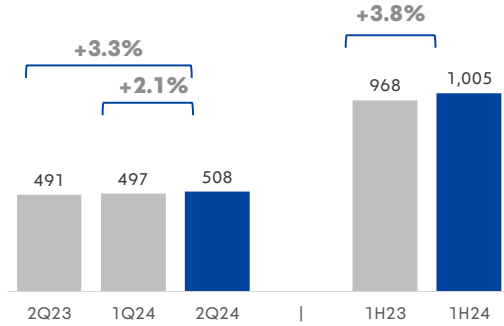
■ Origin Corporate Clients ■ Origin Individuals ■ Origin Rural



Increased by 11.2% in 2Q24 over 2Q23, with highlight to the 26.9% growth in the written premiums for payroll-deductible loans between the periods. In the first six months of 2024, this line grew by 5.9% from the same period in 2023.

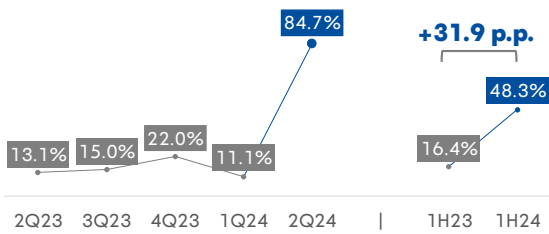
In 2Q24, 54.2% of written premiums originated from Individuals, 33.4% from Corporate and 12.4% from Rural.

Premiums Earned - Credit Life
BRL million

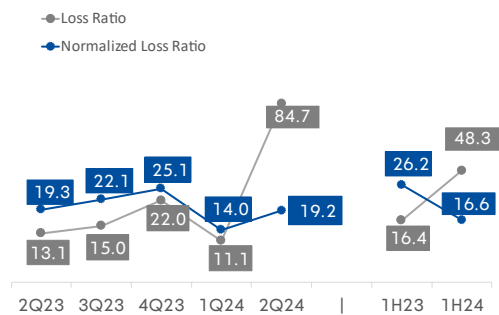


Growth of 3.3% between 2Q24 and 2Q23, due to the recognition of inventory from written premiums in previous quarters.

Loss Ratio - Credit Life
% Premiums Earned

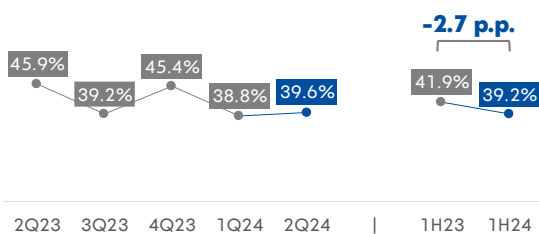


Normalized Credit Life
% Premiums Earned



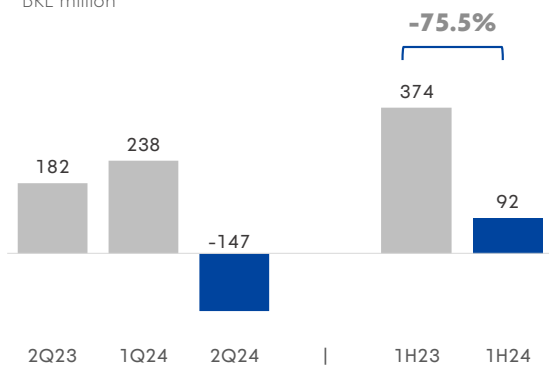
According to the Material Fact disclosed by Caixa Seguridade on July 8, 2024, the Company received from Caixa Econômica Federal, who stipulates credit life insurance policies, a database containing the list of deceased persons who appeared as holders of credit contracts, without notice of loss by the stipulator until then, leading to a provisioning for losses in 2Q24, in the amount of BRL 342.2 million. In the normalized view, which includes claims reported in 2Q24 based on the decease date, the loss ratio for the quarter would be 19.2%.

Commissioning - Credit Life
% Premiums Earned



Commissioning was maintained at past levels. In 1H24, this line reduced by 2.7 p.p. from 1H23, due to the accounting adjustment of the base date for deferred contracts in inventory, which impacted acquisition costs at the beginning of 2023.

Operating Margin - Credit Life
BRL million



Operating margin in 2Q24 was impacted by the number of credit life claims reported in the period.

Disregarding the base of unreported losses distributed during their actual claim period, the operating margin for 2Q24 would be BRL 195.3 million, 7.5% higher than in 2Q23.

1.1.1.3 Life

Life insurance aims to prevent policy beneficiaries from being caught by surprise with extra expenses and to be able to recover financially if the insured party dies, has a serious illness, or becomes disabled, in addition to offering several assistance services. When contracting life insurance, the insured party chooses the indemnity amount and conditions to be paid and the beneficiaries who will receive it.

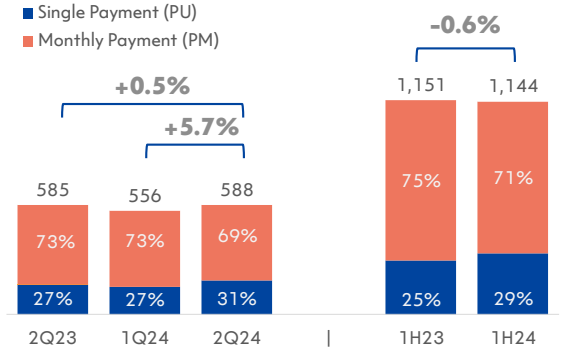
For reporting purposes, Personal Accident insurance is also included in the Life segment, with coverage linked to the risk of accidents and covering death, partial or total disability, and medical expenses, provided they have been caused by an accident.

The table below presents a managerial view for the Life segment up to the Operating Margin:

Life (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Written Premiums	587.8	584.7	0.5%	556.0	5.7%	1,143.8	1,150.8	-0.6%
Variations in Technical Provisions for Premiums	-47.0	2.4	-	-9.7	386.5%	-56.7	-5.7	889.7%
Premiums Earned	540.8	587.1	-7.9%	546.4	-1.0%	1,087.2	1,145.0	-5.1%
Loss Events	-109.8	-120.2	-8.7%	-111.1	-1.2%	-220.8	-244.3	-9.6%
Losses	-95.0	-98.6	-3.6%	-98.0	-3.1%	-193.1	-198.5	-2.7%
Loss Recovery	-1.1	0.6	-	-0.6	77.9%	-1.7	1.5	-
IBNR Variation	-3.0	-7.9	-62.6%	-0.6	377.1%	-3.6	-18.6	-80.8%
Assistance Services	-10.7	-14.3	-25.2%	-11.8	-9.5%	-22.5	-28.7	-21.5%
Acquisition Costs	-89.4	-87.9	1.6%	-93.0	-3.9%	-182.3	-185.8	-1.8%
Other Operating Income and Expenses	-25.9	-27.9	-7.5%	-28.3	-8.6%	-54.1	-57.4	-5.6%
Re-Insurance	-0.2	-0.1	5.0%	0.0	-	-0.2	0.0	-
Operating Margin	315.7	350.8	-10.0%	314.0	0.5%	629.7	657.7	-4.3%

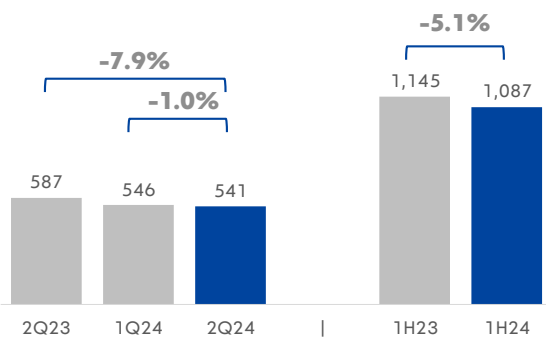
Written Premiums - Life
BRL million

■ Single Payment (PU)
■ Monthly Payment (PM)



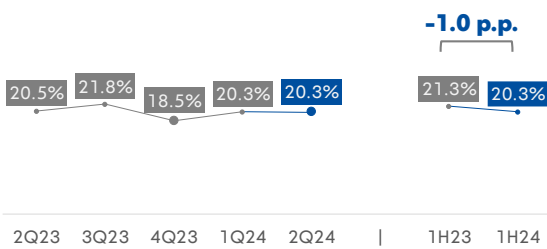
Growth of 0.5% and 5.7% in written premiums in 2Q24 over 2Q23 and 2Q24 over 1Q24, respectively. The monthly payment modality accounts for 69.3% of written premiums in the quarter, while the single payment modality represented 30.7%. In the first six months of the year, written premiums reduced due to the sales volume of single payment products in 1Q24.

Premiums Earned **Life**
BRL million



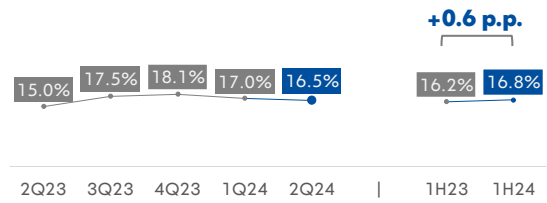
> The variations in premiums earned reflects the dynamics of written premiums and mix between the monthly and single payment modalities, that have higher needs for provisions in unearned premiums in 2Q24, due to the increase in sales volumes.

Loss Ratio - **Life**
% Premiums Earned



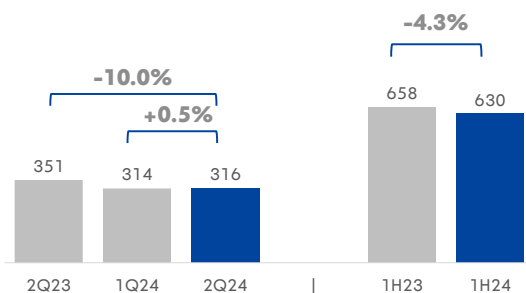
∨ The loss ratio was in line with historical levels, reducing by -1.2 p.p. from 2Q24 over 2Q23, and down by 1.0 p.p. in 1H24 over 1H23.

Commissioning - **Life**
% Premiums Earned



∨ Stable indicator in the period, with variations that reflect the mix in the monthly and single payment modalities.

Operating Margin - **Life**
BRL million



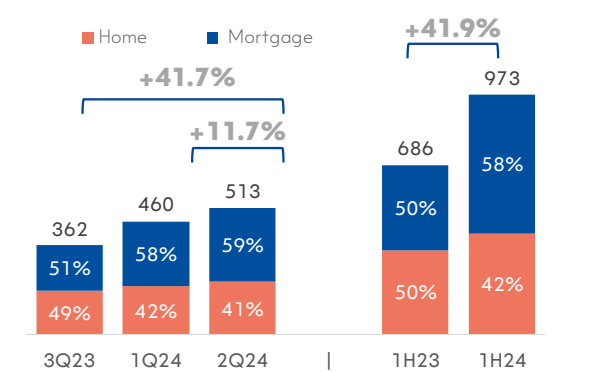
> The Operating Margin reflects the behavior in premiums earned, acquisition costs and loss ratio.

1.1.2 CAIXA Residencial

Caixa Residencial was founded in partnership with Tokio Marine to operate the mortgage and home insurance sectors, in which Caixa Seguridade holds 75% of the total share capital and 49.9% of the common shares, and Tokio Marine holds the remaining 25% of the total share capital and 50.1% of the common shares.

Income Statement (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Written Premiums, net	513.4	362.3	41.7%	459.9	11.7%	973.3	686.1	41.9%
Variations in Technical Provisions for Premiums	-36.7	-20.0	83.1%	-25.4	44.2%	-62.1	-35.6	74.4%
Premiums Earned	476.8	342.3	39.3%	434.4	9.7%	911.2	650.5	40.1%
Loss Events	-300.4	-48.0	525.4%	-75.2	299.6%	-375.6	-89.4	320.1%
Acquisition Costs	-121.0	-93.4	29.5%	-111.7	8.3%	-232.6	-178.0	30.7%
Other Operating Income and Expenses	-2.7	-0.1	-	-2.2	21.3%	-5.0	-2.1	140.5%
Result from Re-Insurance	185.1	-1.9	-	-1.8	-	183.4	-3.8	4976.8%
Operating Margin	237.8	198.8	19.6%	243.6	-2.4%	481.4	377.3	27.6%
Administrative Expenses	-59.6	-60.6	-1.6%	-59.9	-0.5%	-119.5	-119.8	-0.2%
Tax Expenses	-20.6	-16.3	26.8%	-19.9	3.7%	-40.6	-31.0	31.0%
Financial Result	26.8	26.8	0.0%	31.2	-14.2%	58.0	54.9	5.5%
Operating Result	184.3	148.7	24.0%	195.0	-5.4%	379.3	281.5	34.7%
Earnings before Taxes and Equity Interests	184.3	148.7	24.0%	195.0	-5.4%	379.3	281.5	34.7%
Income Tax	-59.1	-38.3	54.3%	-49.0	20.6%	-108.0	-71.1	51.9%
Social Contribution	-15.5	-22.9	-32.2%	-29.3	-47.1%	-44.8	-42.1	6.3%
Net Income for the Period	109.8	87.6	25.4%	116.7	-5.9%	226.5	168.2	34.6%
Caixa Seguridade's Equity Interest	82.3	65.7	25.4%	87.5	-5.9%	169.9	126.2	34.6%

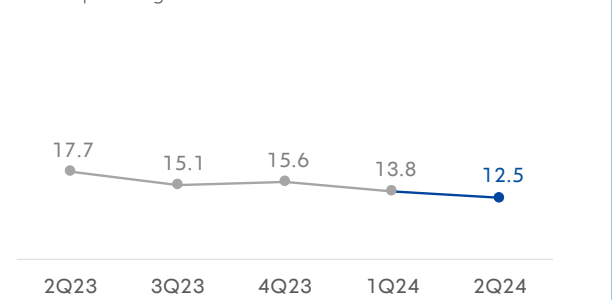
Operating Revenue – Caixa Residencial
BRL million



Administrative Expenses Ratio (IDA)

Caixa Residencial

Administrative Expenses
% Operating Revenue

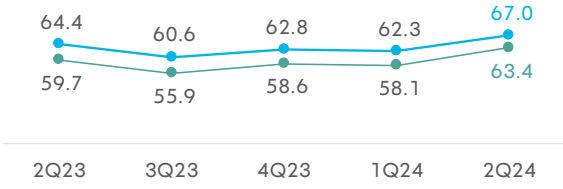


Combined (IC) and Expanded (ICA) Ratio

Caixa Residencial

General and Administrative Expenses

- IC: % Operating Revenue
- ICA: % Operating Revenue + Financial Result

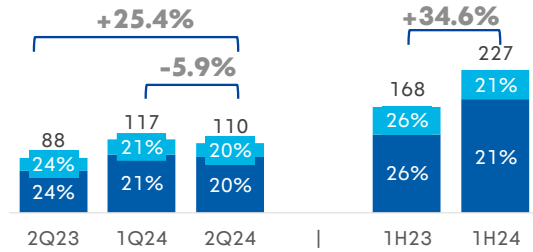


Net Income (Operating vs. Financial)

Caixa Residencial

BRL million

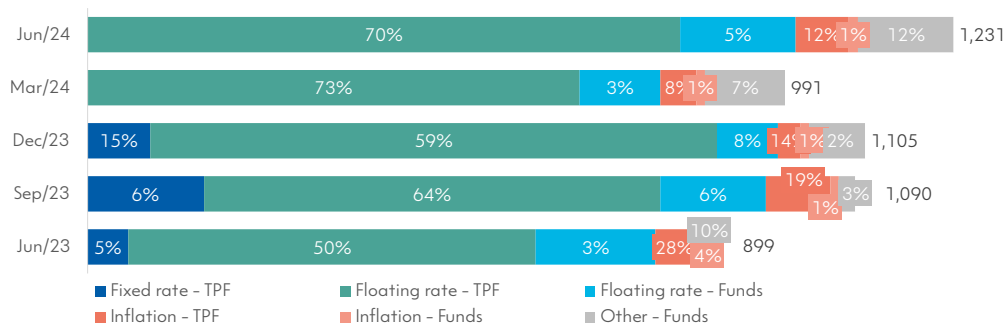
- Financial Result - Weighted
- Result from the Operation



In 2Q24, the growth in the IC and ICA ratios was associated to the increase in claims, impacted by the floods in Rio Grande do Sul in the period.

Investment Portfolio Composition – Caixa Residencial

% Financial investments (million)



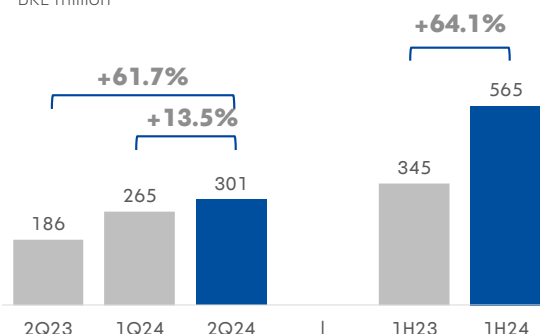
1.1.2.1 Mortgage

Mortgage Insurance is mandatory by law and is key for real estate loans, in which outstanding balances are paid or amortized in case of death or disability of the insured party. The calculations for this insurance product are based on the debt balance and the borrower's age, also providing coverage for the financed property.

The following table shows a managerial view for the insurance in the Mortgage segment issued by Caixa Residencial, for a better analysis of the indicators and the segment's performance in Caixa Seguridade's results:

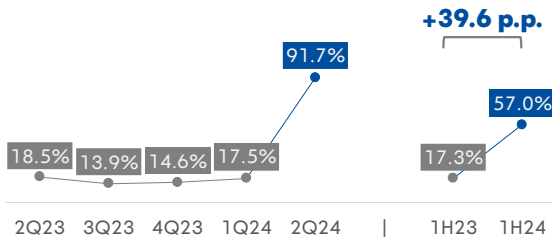
Mortgage (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Written Premiums	300.7	185.9	61.7%	264.8	13.5%	565.4	344.6	64.1%
Variations in Technical Provisions for Premiums	0.0	0.0	-	0.0	-8.7%	0.0	0.0	-
Premiums Earned	300.6	185.9	61.7%	264.8	13.5%	565.4	344.6	64.1%
Loss Events	-275.6	-34.4	700.9%	-46.4	493.6%	-322.0	-59.8	438.7%
Losses	-122.5	-27.5	345.4%	-42.7	186.7%	-165.2	-48.9	238.1%
Loss Recovery	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
IBNR Variation	-153.1	-6.9	-	-3.7	-	-156.8	-10.9	-
Assistance Services	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Acquisition Costs	-59.9	-37.2	61.3%	-52.9	13.2%	-112.9	-68.9	63.9%
Other Operating Income and Expenses	0.1	0.0	-	0.0	-	0.1	0.0	-
Re-Insurance	183.9	-0.7	-	-0.8	-	183.1	-1.4	-
Operating Margin	149.2	113.6	31.3%	164.6	-9.4%	313.8	214.5	46.3%

Written Premiums - Mortgage
BRL million



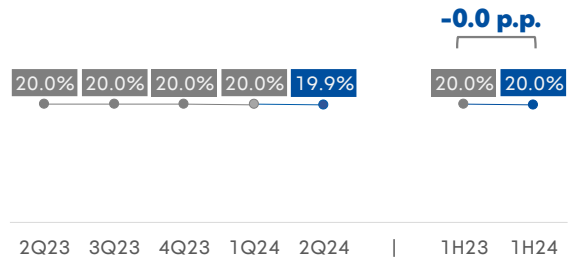
> The flow of written premiums reflects the growth in Caixa's real estate financing portfolio.

Loss Ratio - Mortgage
% Premiums Earned



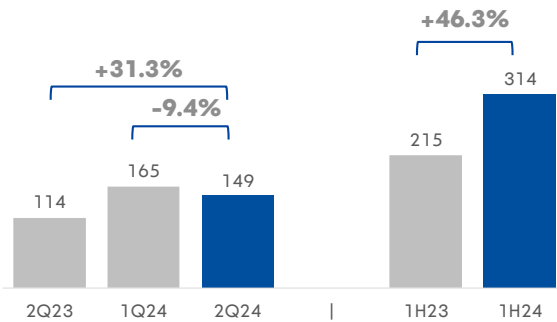
The loss ratio grew in 2Q24, due to the climate events in Rio Grande do Sul, with an impact of BRL 198.6 million on the Loss line. Excluding the losses related to this event, the ratio would be 20.7%.

Commissioning - Mortgage
% Premiums Earned



A commission of 20.0% was agreed for this product, which is paid to Caixa Seguridade's broker.

Operating Margin - Mortgage
BRL million



The investee's re-insurance strategy reduced the impact resulting from the floods in Rio Grande do Sul, causing the impact on margin to total of BRL 11.9 million in 2Q24.

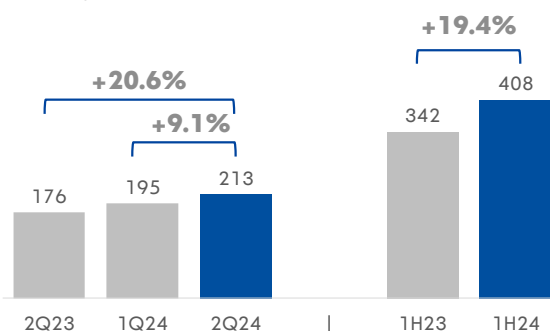
1.1.2.2 Home

Home Insurance aims to protect individual homes – such as houses and/or apartments used as regular or summer residences – against damage by fire, lightning, and explosion. Additional coverages may also be hired, such as electrical damage, theft and robbery, damage to third parties, windstorm, broken glass, vehicle collision, among others, as well as a 24-hour assistance service.

Below is a managerial view for insurance in the Home segment issued by Caixa Residencial to analyze the indicators and the segment's performance in Caixa Seguridade's results:

Home (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Written Premiums	212.8	176.4	20.6%	195.1	9.1%	407.9	341.5	19.4%
Variations in Technical Provisions for Premiums	-36.7	-20.0	83.0%	-25.4	44.2%	-62.1	-35.6	74.4%
Premiums Earned	176.1	156.4	12.6%	169.7	3.8%	345.8	305.9	13.0%
Loss Events	-24.8	-13.6	82.1%	-28.7	-13.7%	-53.6	-29.6	80.7%
Losses	-9.7	-5.3	84.6%	-14.7	-34.0%	-24.4	-14.4	69.7%
Loss Recovery	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
IBNR Variation	-0.1	-0.1	-11.5%	0.2	-	0.1	3.9	-97.6%
Assistance Services	-15.1	-8.3	83.2%	-14.3	5.5%	-29.5	-19.1	54.2%
Acquisition Costs	-61.0	-56.2	8.5%	-58.7	3.9%	-119.7	-109.1	9.8%
Other Operating Income and Expenses	-2.6	-0.1	-	-2.2	17.0%	-4.9	-2.1	135.8%
Re-Insurance	1.0	-1.2	-	-1.0	-	0.0	-2.4	-
Operating Margin	88.6	85.2	4.1%	79.0	12.3%	167.6	162.8	3.0%

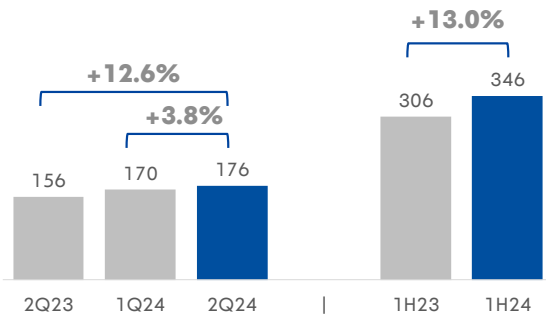
Written Premiums - Home
BRL million



➤ In 2Q24, this segment recorded its best historical performance in written premiums, increasing by 20.6% from 2Q23.

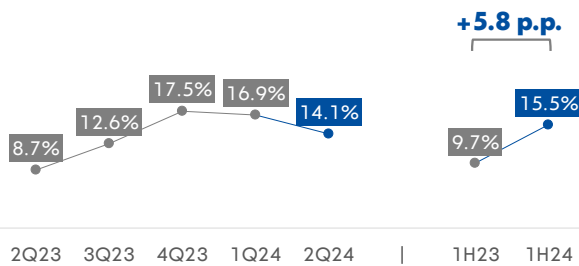
➤ We highlight the growth in the sales channels for the Home segment and the availability of altering the 24-hour assistance plan during the term of the policy through endorsement.

Premiums Earned - Home
BRL million



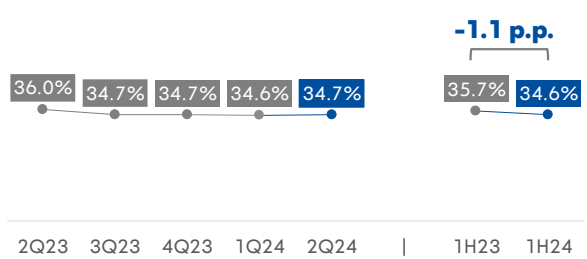
A 12.6% growth in 2Q24 over 2Q23, and a 13.0% growth in 6M24 over 6M23, reflecting the appropriation of inventory of premiums sold in previous periods.

Loss Ratio - Home
% Premiums Earned



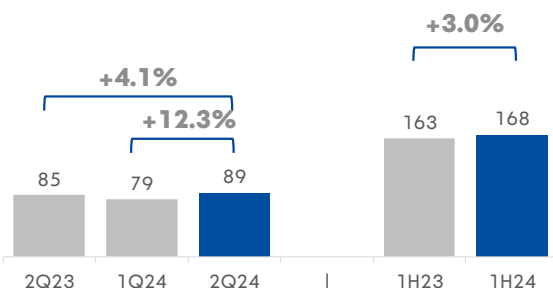
The 2Q24 indicator, even with claims related to the floods in May in Rio Grande do Sul that totaled BRL 2.0 million, showed behavior in line with that seen in previous periods.

Commissioning - Home
% Premiums Earned



The level of commissioning, in 2Q24, remained in line with previous quarters and reflects the amount allocated to Caixa Seguridade's broker.

Operating Margin - Home
BRL million



Even with the higher claim volume, operating margin increased 4.1% in 2Q24 over 2Q23, due to the increase in written premiums for the segment between the periods.

1.1.3



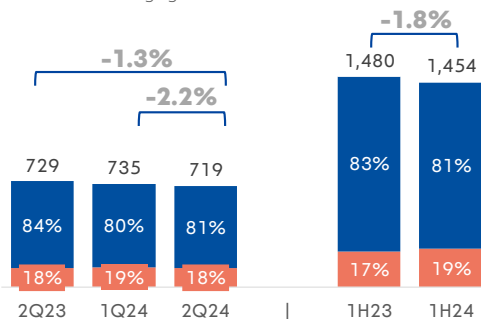
Caixa Seguradora CNP Seguros Holding is a partnership between Caixa Seguridade and French company CNP, which was responsible for operating the security products in Caixa's distribution network sold until 2021. This partnership, which is controlled by CNP with a majority equity stake of 51.75%, and with Caixa Seguridade holding an equity stake of 48.25%, is organized through CNP Seguros Holding S.A.

Income Statement (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Revenues from the Operation	719.0	728.6	-1.3%	734.9	-2.2%	1,453.8	1,480.0	-1.8%
Operation Costs/Expenses	-395.9	-284.8	39.0%	-313.5	26.3%	-709.4	-591.0	20.0%
Operating Margin	323.1	443.8	-27.2%	421.4	-23.3%	744.5	889.0	-16.3%
Administrative Expenses	-93.4	-85.7	8.9%	-95.5	-2.2%	-188.8	-179.9	5.0%
Tax Expenses	-23.3	-27.9	-16.5%	-28.2	-17.5%	-51.5	-61.0	-15.7%
Financial Result	59.9	86.7	-31.0%	78.9	-24.1%	138.7	169.0	-17.9%
Equity Result	21.4	8.6	148.3%	17.4	23.0%	38.9	12.4	214.5%
Operating Result	287.8	425.6	-32.4%	394.0	-27.0%	681.8	829.5	-17.8%
Gains or Losses on Non-Current Assets	-6.7	-43.7	-84.6%	0.0	-	-6.7	-43.2	-84.5%
Earnings before Taxes and Equity Interests	281.0	381.9	-26.4%	394.1	-28.7%	675.1	786.3	-14.1%
Income Tax	-66.1	-93.6	-29.4%	-93.9	-29.6%	-159.9	-193.3	-17.3%
Social Contribution	-40.2	-55.5	-27.5%	-55.6	-27.7%	-95.7	-114.6	-16.5%
Profit Sharing	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Minority Shareholder Interest	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income for the Period	174.8	232.8	-24.9%	244.6	-28.6%	419.4	478.3	-12.3%
Caixa Seguridade's Equity Interest	84.3	112.3	-24.9%	118.0	-28.6%	202.4	230.8	-12.3%

Revenues from Operations – CNP Holding

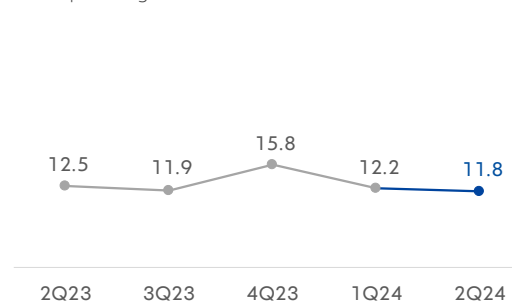
BRL million

■ Other ■ Mortgage

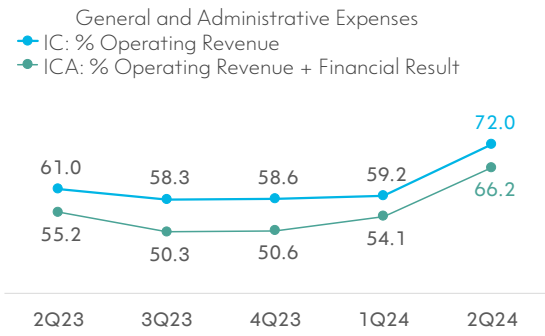


Administrative Expenses Ratio (IDA)

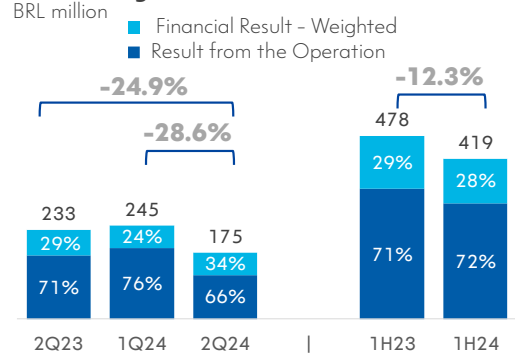
CNP Holding

Administrative Expenses
% Operating Revenue

**Combined (IC) and Expanded (ICA) Ratio
CNP Holding**



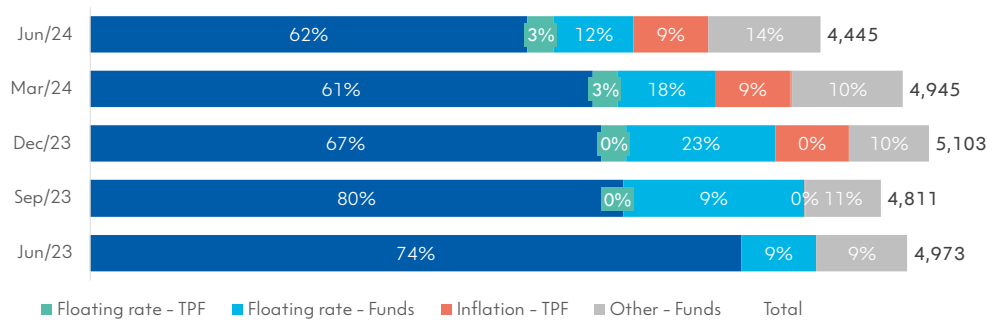
**Net Income (Operating vs. Financial)
CNP Holding**



In 2Q24, the growth in the IC and ICA ratios was associated to the increase in claims, impacted by the floods in Rio Grande do Sul in the period.

Investment Portfolio Composition – CNP Holding

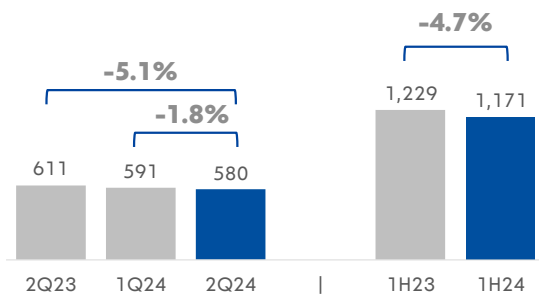
% Financial investments (million)



1.1.3.1 Mortgage (run-off)

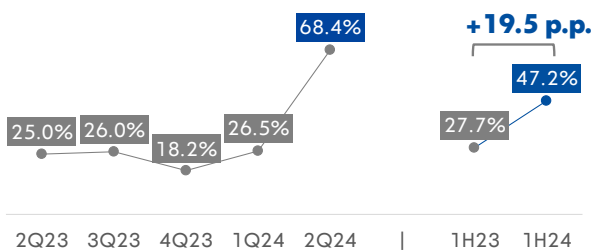
Mortgage (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Written Premiums	579.9	611.4	-5.1%	590.8	-1.8%	1,170.7	1,228.6	-4.7%
Variations in Technical Provisions for Premiums	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Premiums Earned	579.9	611.4	-5.1%	590.8	-1.8%	1,170.7	1,228.6	-4.7%
Loss Events	-396.8	-152.8	159.6%	-156.3	153.9%	-553.1	-340.8	62.3%
Losses	-371.5	-172.9	114.9%	-158.3	134.7%	-529.8	-328.0	61.5%
Loss Recovery	0.0	0.0	-15.2%	0.0	-41.3%	0.0	0.0	10.6%
Reimbursement	0.0	0.3	-	0.0	-	0.0	1.2	-
IBNR Variation	-25.0	19.9	-	2.1	-	-22.9	-13.6	68.1%
Assistance Services	-0.3	-0.2	63.0%	-0.1	151.9%	-0.4	-0.5	-7.3%
Acquisition Costs	-48.2	-50.1	-3.9%	-49.1	-1.8%	-97.2	-100.7	-3.5%
Other Operating Income and Expenses	-8.2	-4.3	91.9%	0.0	-	-8.3	-2.6	213.8%
Re-Insurance	150.7	-1.9	-	-2.5	-	148.2	-6.6	-
Operating Margin	277.4	402.2	-31.0%	382.9	-27.6%	660.3	777.8	-15.1%

Written Premiums - Mortgage Run-off
BRL million

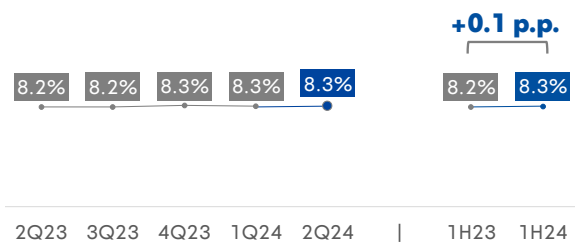


The reduction pace was maintained in written premiums after the end of the exclusivity period, with the closure of new policies through the partnership with CNP Holding (run-off).

Loss Ratio - Mortgage Run-off
% Premiums Earned



Commissioning - Mortgage Run-off
% Premiums Earned



Growth in claims in 2Q24 related to weather events in Rio Grande do Sul, with an impact of BRL 205.8 million in claims. In the view that disregards claims related to the calamity, the indicator would be 32.9%. The investee has a re-insurance strategy that reduced the impact of claims by BRL 151.2 million, so that the impact on the margin was BRL 54.6 million in 2Q24.

1.1.3.2 Home (run-off) and Others

The tables below present the managerial view for home run-off, which include policies sold until 2021 by Caixa Seguradora, most of which are linked to the policies of the mortgage segment and the other non-strategic segment, which includes the Insurance sectors in which Caixa Seguridade does not have a partnership with exclusive marketing rights for its distribution network, or whose written premiums do not represent a significant share in the Company's results, such as the Auto and Corporate sectors, in addition to Life (run-off), up to the Operating Margin line:

Home (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Written Premiums	16.7	17.6	-5.5%	16.7	-0.2%	33.4	35.5	-5.9%
Variations in Technical Provisions for Premiums	6.9	21.7	-68.0%	7.0	-0.9%	13.9	45.1	-69.1%
Premiums Earned	23.6	39.4	-40.0%	23.7	-0.4%	47.3	80.6	-41.3%
Loss Events	-14.5	-4.6	212.8%	-4.5	220.6%	-19.0	-12.3	54.1%
Losses	-12.6	-2.6	385.0%	-2.8	342.5%	-15.4	-7.1	117.9%
Loss Recovery	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
IBNR Variation	-0.4	0.5	-	-0.3	42.0%	-0.7	0.7	-
Assistance Services	-1.5	-2.5	-39.5%	-1.4	9.5%	-2.9	-6.0	-51.4%
Acquisition Costs	-3.8	-7.8	-52.0%	-4.3	-11.9%	-8.0	-16.3	-50.8%
Other Operating Income and Expenses	-2.4	-4.1	-42.3%	-2.7	-12.1%	-5.1	-5.8	-12.2%
Re-Insurance	9.4	-0.7	-	-0.3	-	9.1	-1.3	-
Operating Margin	12.3	22.0	-44.1%	11.9	3.4%	24.2	44.8	-45.9%

Other Non-Strategic + Life (Run-off) (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Written Premiums	116.1	115.3	0.6%	121.4	-4.4%	237.5	217.2	9.3%
Variations in Technical Provisions for Premiums	11.6	19.1	-39.1%	4.3	169.2%	15.9	50.4	-68.4%
Premiums Earned	127.7	134.4	-5.0%	125.7	1.6%	253.4	267.6	-5.3%
Loss Events	-89.9	-64.4	39.7%	-76.1	18.2%	-165.2	-137.4	20.2%
Acquisition Costs	-15.1	-11.4	32.1%	-13.9	8.1%	-29.0	-29.2	-0.7%
Other Operating Income and Expenses	-14.1	-19.7	-28.6%	-12.2	15.2%	-26.3	-27.3	-3.6%
Re-Insurance	19.4	-3.6	-	3.2	510.3%	22.6	-7.4	-
Operating Margin	28.9	34.7	-16.8%	26.6	8.8%	55.5	66.3	-16.4%

In the breakdown of results for Non-Strategic groups, the Auto insurance segment accounted for 84.6% of written premiums in 2Q24, mainly due to the Youse policies sold by CNP Seguros. In the period, the amount of written premiums for the Auto line was 8.6% higher than in the same period in 2023 and increased by 19.3% in 1H24 over 1H23.

Within this group, the Auto branch is also responsible for the largest share in claims volume, which reduced by 0.8 p.p. in 1H24 over 1H23.

1.1.4 CAIXA Capitalização

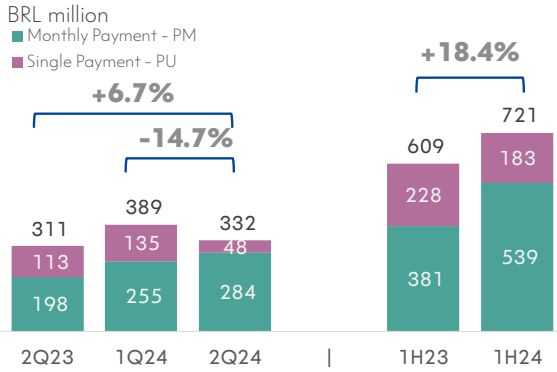
Caixa Capitalização is a partnership with Icatu Seguridade S.A., for the Premium Bonds (*Capitalização*) segment, which includes the distribution, disclosure, offering, sale, and after-sale of all types of premium bond products in Caixa's distribution network. Caixa Seguridade holds an indirect equity stake of 75% of the total share capital of the investee and 49.9% of its common shares.

Unlike other financial products, Premium Bonds (*Capitalização*) does not fit into the investment category, as it consists of a way to save money – through single payment or monthly installments, for a certain period, exchanging the profitability of an investment for the chance to be included in sweepstakes for cash prizes.

Below is the income statement for the Premium Bonds (*Capitalização*) segment:

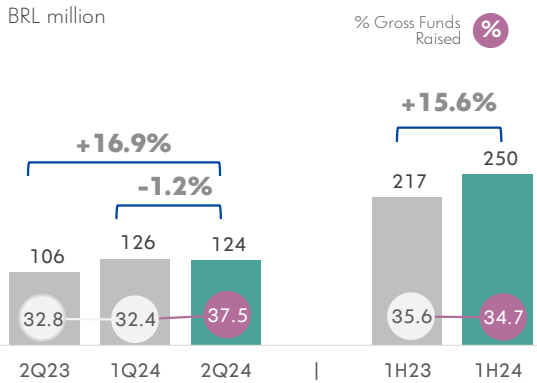
Income Statement (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Net Revenue from Premium Bonds	124.5	106.4	16.9%	126.0	-1.2%	250.4	216.7	15.6%
Fundraising with Premium Bonds	332.2	311.2	6.7%	389.3	-14.7%	721.5	609.4	18.4%
Variation in Provision for Redemptions	-207.7	-204.8	1.5%	-263.3	-21.1%	-471.0	-392.7	19.9%
Variation in Technical Provisions	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Result with Sweepstakes	-4.6	-5.1	-8.7%	-5.3	-13.6%	-10.0	-10.0	0.1%
Acquisition Costs	-25.0	-23.5	6.2%	-29.0	-14.0%	-54.0	-45.5	18.8%
Other Operating Income and Expenses	-19.2	-15.9	20.9%	-20.7	-7.0%	-39.9	-30.6	30.4%
Operating Margin	75.7	62.0	22.0%	70.9	6.7%	146.6	130.7	12.2%
Administrative Expenses	-11.1	-11.0	1.2%	-10.4	7.4%	-21.5	-19.3	11.1%
Tax Expenses	-6.6	-5.3	22.6%	-6.4	2.3%	-13.0	-10.9	19.2%
Financial Result	23.7	12.9	83.9%	25.3	-6.3%	49.0	28.1	74.1%
Operating Result	81.7	58.5	39.5%	79.5	2.8%	161.1	128.6	25.3%
Earnings before Taxes and Equity Interests	81.7	58.5	39.5%	79.5	2.8%	161.1	128.6	25.3%
Income Tax	-20.1	-14.1	42.4%	-19.1	5.1%	-39.2	-31.7	23.5%
Social Contribution	-12.0	-9.0	33.2%	-11.5	4.7%	-23.5	-19.6	19.8%
Net Income for the Period	49.6	35.4	40.0%	48.9	1.4%	98.4	77.2	27.5%
Caixa Seguridade's Equity Interest	37.2	26.6	40.0%	36.6	1.4%	73.8	57.9	27.5%

Funds Raised - Premium Bonds



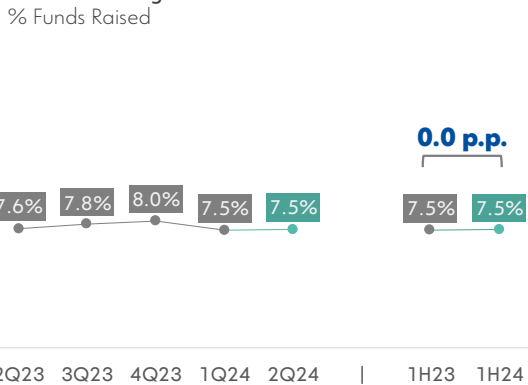
Growth of 6.7% in Funds Raised between 2Q24 and 2Q23, with highlights to the monthly payment modality fundraising, which increased by 43.3% in the comparison period. In 1H24, funds raised increased by 18.4% from 1H23.

Net Revenue - Premium Bonds



The ratio between net revenue and funds raised through premium bonds – average rate – increased in 2Q24, reflecting a higher level of funds raised in the monthly payment modality, which require a lower level of provisions for redemption.

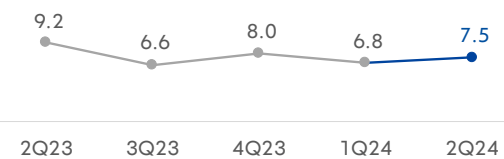
Commissioning - Premium Bonds



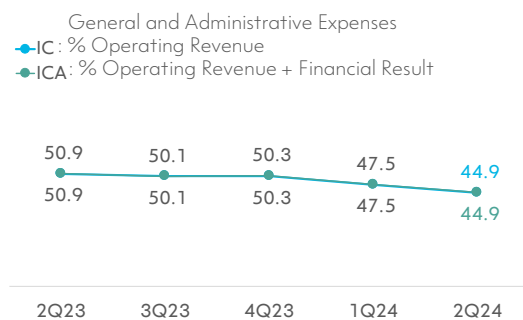
Administrative Expenses Ratio (IDA)

Caixa Capitalização

Administrative Expenses
% Operating Revenue

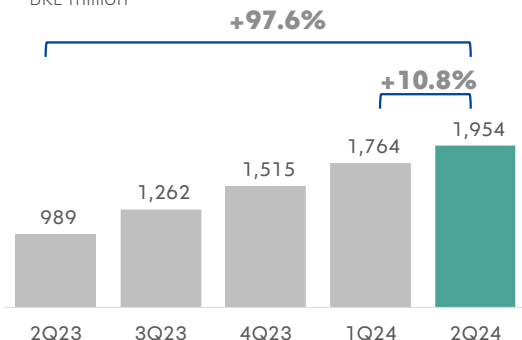


**Combined (IC) and Expanded (ICA) Ratio
Caixa Capitalização**



Premium Bonds Reserves

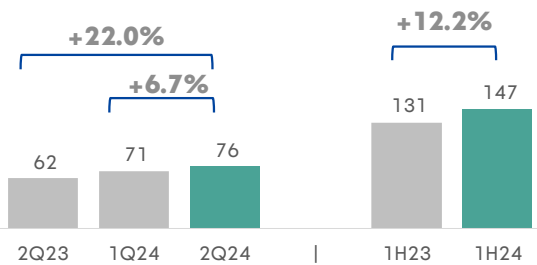
BRL million



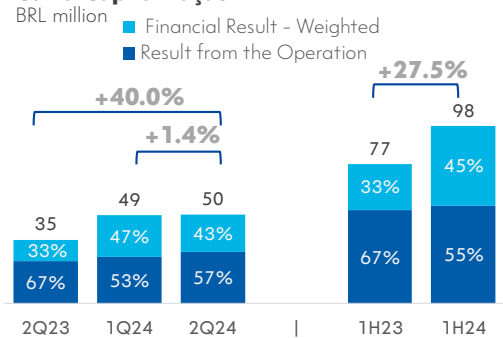
Mathematical Provision for Premium Bonds (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%
Opening Balance	1,654.3	751.1	120.2%	1,428.1	15.8%
Formations	207.6	204.6	1.5%	179.9	15.4%
Cancellations	-0.4	-0.8	-43.8%	-0.6	-33.5%
Transfers	-66.1	-29.3	125.4%	-37.9	74.3%
Monetary Restatement + Interest	25.7	15.3	68.1%	84.8	-69.6%
Closing Balance	1,821.1	940.9	93.6%	1,654.3	10.1%

Provision for Redemptions (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%
Opening Balance	74.1	15.3	385.7%	55.2	34.4%
Formations	72.2	32.3	123.5%	63.6	13.5%
Transfers	-0.9	-0.5	75.0%	-0.9	0.1%
Payments	-45.5	-19.5	132.8%	-39.4	15.6%
Monetary Restatement + Interest	0.2	0.1	98.2%	0.1	156.2%
Fines	-5.0	-2.0	153.5%	-4.4	13.3%
Expirations	0.0	0.0	-	0.0	-
Closing Balance	95.0	25.6	271.5%	74.1	28.2%

Operating Margin - Premium Bonds
BRL million

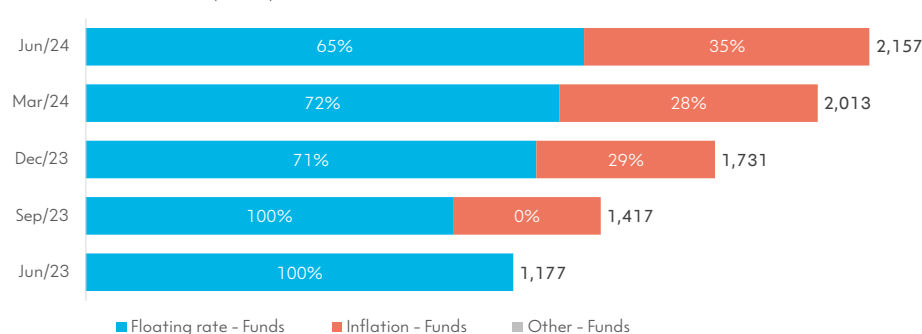


Net Income (Operating vs. Financial)
Caixa Capitalização
BRL million



The operating margin is mainly affected by the dynamics of the representativeness of the single and monthly payment modalities in relation to total funds raised and the variation in provisions for redemption.

Investment Portfolio Composition - Caixa Capitalização
% Financial investments (million)



1.1.5 CAIXA Consórcio

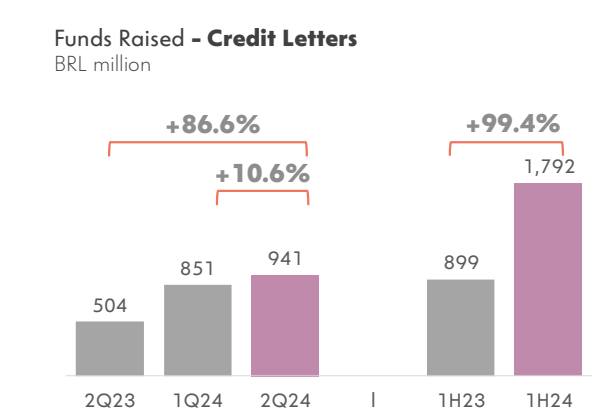
Caixa Consórcio is a partnership between Caixa Seguridade and CNP Assurances Participações Ltda. for the Credit Letters segment, in which Caixa Seguridade holds an equity stake of 75% of the total share capital and 49.9% of the voting capital.

Credit Letters is a typical Brazilian financial product operating under a collective purchase modality, where a group of people commit to pay a monthly installment for a specific period. These resources are kept in a common fund and, every month, some members of the group are chosen (by prize sweepstakes and bids) to receive a credit letter to purchase the assigned good.

The table below presents the segment's income statement:

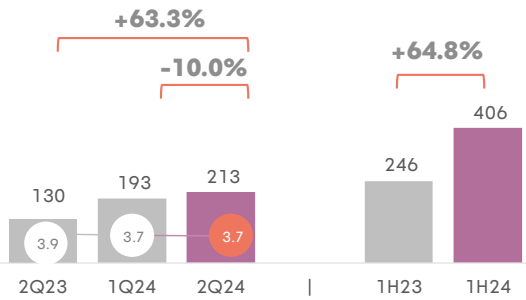
Income Statement (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Income from Services	212.7	130.2	63.3%	193.4	10.0%	406.0	246.4	64.8%
Operating Revenue/Expenses	-76.6	-58.4	31.1%	-77.2	-0.9%	-153.8	-112.7	36.5%
Operating Margin	136.1	71.9	89.4%	116.1	17.2%	252.3	133.7	88.7%
Administrative Expenses	-26.1	-18.5	41.6%	-19.4	34.6%	-45.6	-37.3	22.1%
Tax Expenses	-30.9	-18.9	63.5%	-28.0	10.1%	-58.9	-35.7	64.9%
Financial Result	5.7	2.9	94.0%	5.1	10.3%	10.8	5.7	90.3%
Operating Result	84.8	37.4	126.4%	73.8	14.8%	158.6	66.3	139.1%
Earnings before Taxes and Equity Interests	84.8	37.4	126.4%	73.8	14.8%	158.6	66.3	139.1%
Income Tax	-21.2	-9.3	129.6%	-18.8	13.2%	-40.0	-16.8	137.8%
Social Contribution	-7.6	-3.3	131.4%	-6.6	14.8%	-14.3	-6.0	139.0%
Net Income for the Period	55.9	24.9	124.5%	48.4	15.5%	104.3	43.5	139.6%
Caixa Seguridade's Equity Interest	41.9	18.7	124.5%	36.3	15.5%	78.2	32.6	139.6%

In the second quarter of 2024, Caixa Seguridade made efforts to diversify the marketing channels for Consórcio da Gente, by including Auto Compra and the CAIXA Internet Banking.



> The growth curve for Funds Raised was maintained in 2Q24, due to the inventory formation dynamics of the credit letters segment, in which the sales of credit letters only affect the funds raised and administration fee lines after the consortium groups have been formed.

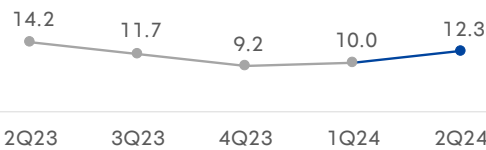
Management Fee / Average Rate - Credit Letters
BRL million / % p.a.



The average management fee for the Credit Letters segment is the annualized total Management Fee over inventory of credit letters. The variation reflects the maturation of inventory, in which rates are generally concentrated when groups are initially formed.

Administrative Expenses Ratio (IDA)

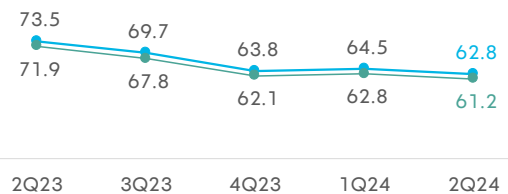
Caixa Consórcio
Administrative Expenses
% Operating Revenue



Combined (IC) and Expanded (ICA) Ratio

Caixa Consórcio

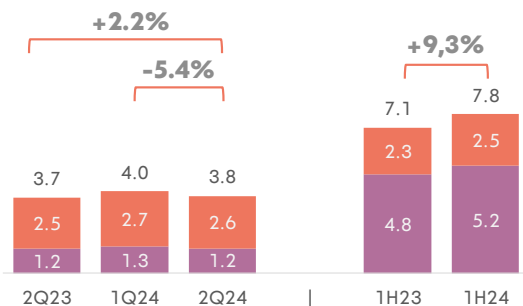
General and Administrative Expenses
 ● IC: % Operating Revenue
 ● ICA: % Operating Revenue + Financial Result



Total Credit Letters

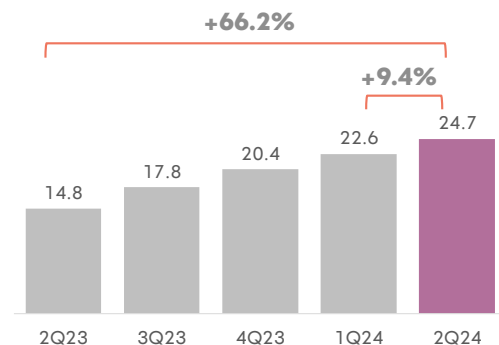
BRL billion

■ Auto ■ Real Estate



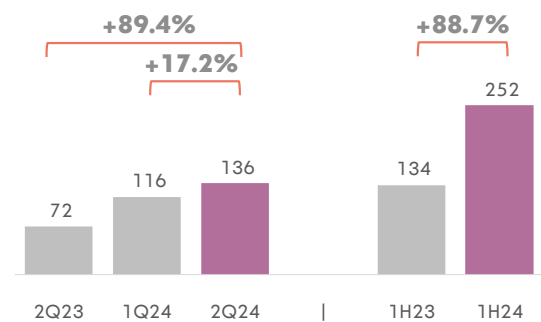
Inventory - Credit Letters

BRL billion

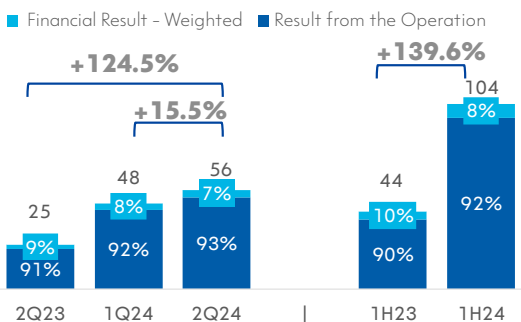


Credit letters for real estate and vehicles grew 2.2% between 2Q24 and 2Q23, and by 33.4% from 1H23 to 1H24, reaching an inventory volume that surpassed BRL 24 billion, up by 66.2% from the end of 2Q23.

Operating Margin - Credit Letters
BRL million

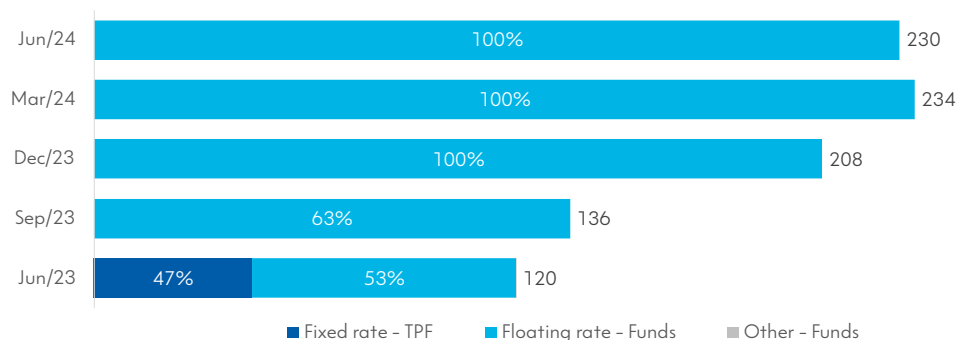


Net Income (Operating vs. Financial)
Caixa Consórcio
BRL million



The performance in 2Q24 and 1H24 results from the maturity of the Company's operations.

Investment Portfolio Composition - Caixa Consórcio
% Financial investments (million)



1.1.6 CAIXA Assistência

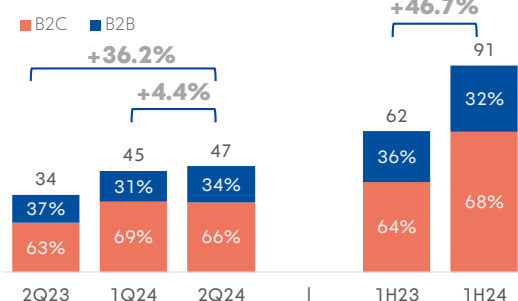
Caixa Assistência is a partnership between Caixa Seguridade and USS Soluções Gerenciadas S.A. (Tempo Assist), for offering services and assistance, which includes the distribution, disclosure, offering, sale, after-sale, and intermediation of assistance services. Caixa Seguridade holds an indirect equity stake of 75% of the total share capital of the investee and 49.9% of its common shares.

Assistance Services can be requested to cover minor events, through services such as: tow truck, locksmith, plumber, and electrician, among others. Assistance coverage can be offered in two ways: B2B – when the service is linked to an insurance policy (main product) and the compensation comes from the transfer of the insurance company that issued the policy; and B2C – when the product is sold directly to the consumer, such as the Rapindex product.

Below is the income statement for Caixa Assistência:

Income Statement (R\$ thousand)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Revenues from the Operation	46.7	34.3	36.2%	44.7	4.4%	91.4	62.3	46.7%
Operation Costs/Expenses	-25.3	-16.0	57.5%	-22.8	11.0%	-48.0	-29.4	63.4%
Operating Margin	21.4	18.2	17.4%	21.9	-2.4%	43.3	32.9	31.8%
Administrative Expenses	-14.6	-10.4	39.8%	-12.9	13.3%	-27.5	-20.8	32.1%
Financial Result	1.7	1.4	21.5%	1.4	19.7%	3.0	2.5	22.9%
Operating Result	8.5	9.2	-7.5%	10.4	-18.8%	18.9	14.6	29.9%
Earnings before Taxes and Equity Interests	8.5	9.2	-7.5%	10.4	-18.8%	18.9	14.6	29.9%
Income Tax	-2.2	-2.3	-4.5%	-2.6	-16.1%	-4.8	-3.7	31.7%
Social Contribution	-0.8	-0.8	-4.5%	-0.9	-16.1%	-1.7	-1.3	31.7%
Net Income for the Period	5.5	6.0	-9.1%	6.9	-20.2%	12.4	9.6	29.0%
Caixa Seguridade's Equity Interest	4.1	4.5	-9.1%	5.2	-20.2%	9.3	7.2	29.0%

Revenues – Assistance
BRL million

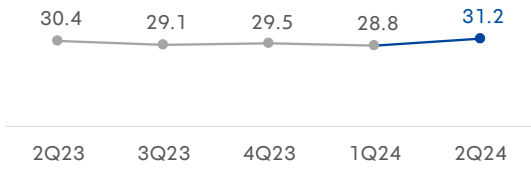


The upward revenue curve has been maintained since the creation of Caixa Assistência, with growth in representativeness of B2C in total revenue.

Administrative Expenses Ratio (IDA)

Caixa Assistência

Administrative Expenses
% Operating Revenue



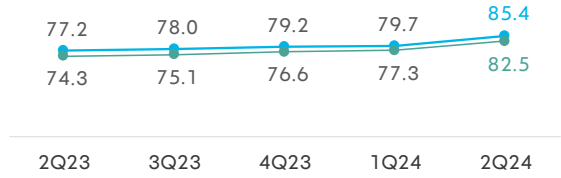
Combined (IC) and Expanded (ICA) Ratio

Caixa Assistência

General and Administrative Expenses

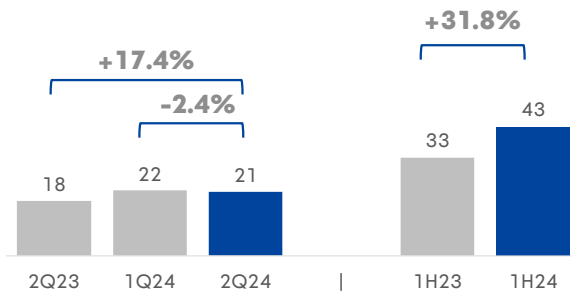
IC: % Operating Revenue

ICA: % Operating Revenue + Financial Result



Operating Margin **Assistance**

BRL million

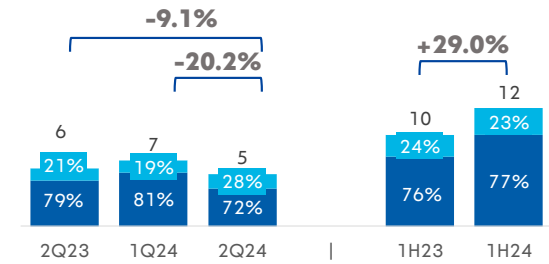


Net Income (Operating vs. Financial)

Caixa Assistência

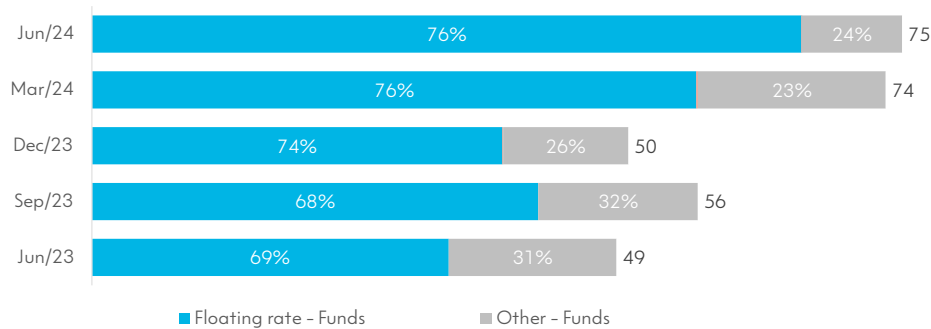
BRL million

Financial Result - Weighted | Result from the Operation



Investment Portfolio Composition - **Caixa Assistência**

% Financial investments (million)



1.2 Bancassurance Pan

Caixa Seguridade uses Banco PAN's distribution channels through its 49% equity interest in the share capital of Too Seguros and its 49% equity interest in PAN Corretora de Seguros Ltda. Banco PAN and Too Seguros have a commercial relationship and the rights and obligations of the parties compared to the promotion, offer, distribution, disclosure, and sale, through Banco PAN's distribution network, of Too Seguros' products, on an exclusive basis.

1.2.1 ,too seguros

Too Seguros was established through an agreement with BTG Pactual Holding de Seguros Ltda., whose purpose is to operate damage and personal insurance policies for individuals and companies through the distribution network and partners of Banco PAN. Caixa Seguridade holds an equity stake of 49% of the company's total share capital.

Income Statement (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Written Premiums, net	475.9	422.5	12.6%	442.2	7.6%	918.1	860.8	6.7%
Variations in Technical Provisions for Premiums	-61.6	-50.3	22.5%	-33.0	86.9%	-94.5	-141.8	-33.3%
Premiums Earned	414.3	372.2	11.3%	409.2	1.2%	823.5	719.0	14.5%
Loss Events	-131.1	-318.7	-58.9%	-108.2	21.2%	-239.3	-412.4	-42.0%
Acquisition Costs	-96.0	-77.1	24.5%	-89.6	7.1%	-185.5	-149.3	24.3%
Other Operating Income and Expenses	-5.8	-17.0	-65.7%	4.2	-238.1%	-1.6	-21.7	-92.6%
Result from Re-Insurance	-10.8	178.9	-106.1%	-25.1	-56.9%	-36.0	151.4	123.8%
Operating Margin	170.6	138.3	23.4%	190.5	-10.5%	361.1	287.1	25.8%
Administrative Expenses	-35.5	-34.1	4.1%	-35.5	0.0%	-71.0	-65.5	8.4%
Tax Expenses	-15.1	-14.4	5.0%	-16.6	-8.8%	-31.7	-27.8	14.1%
Financial Result	47.2	42.2	11.9%	43.8	7.7%	91.0	80.2	13.5%
Operating Result	167.2	132.0	26.7%	182.3	-8.3%	349.5	274.0	27.5%
Gains or Losses on Non-Current Assets	0.1	0.0	-	0.0	-	0.1	0.0	-
Earnings before Taxes and Equity Interests	167.2	132.0	26.7%	182.3	-8.2%	349.5	274.0	27.5%
Income Tax	-38.9	-28.9	34.6%	-41.5	-6.2%	-80.4	-60.7	32.4%
Social Contribution	-23.4	-17.4	34.6%	-25.0	-6.2%	-48.3	-36.5	32.4%
Profit Sharing	-2.2	-5.5	-60.4%	-4.4	-50.5%	-6.6	-11.0	-40.3%
Net Income for the Period	102.8	80.2	28.1%	111.4	-7.8%	214.2	165.8	29.2%
Caixa Seguridade's Equity Interest	50.4	39.3	28.1%	54.6	-7.8%	105.0	81.2	29.2%

Impact of BRL 37.2 million on Loss line in the second quarter of 2024, related to climate events in Rio Grande do Sul. The investee has a re-insurance strategy that reduced the impact of claims by BRL 1.1 million, so that the impact on Net Profit was BRL 21.9 million in 2Q24.

1.2.2 PAN Corretora de Seguros

Pan Corretora de Seguros was founded through an agreement with BTG Pactual Holding Participações S.A., to provide brokerage services for Too Seguros' products, which uses Banco PAN's distribution network and its partner channels to sell its insurance products. Caixa Seguridade holds an indirect equity stake of 49% of the company's total share capital.

PAN Corretora - Income Statement (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Operating Margin	9.4	15.4	-38.8%	20.1	-53.1%	29.5	31.7	-6.9%
Administrative Expenses	-0.8	-1.4	-43.2%	-1.0	-23.0%	-1.8	-2.6	-31.0%
Tax Expenses	0.0	0.0	-60.9%	0.0	93.3%	0.0	-0.1	-59.6%
Financial Result	2.0	1.6	26.4%	2.1	-4.4%	4.0	3.6	10.8%
Other Operating Income/Expenses	0.0	0.0	-100.0%	0.0	-	0.0	0.1	-
Operating Result	10.6	15.5	-31.8%	21.1	-49.9%	31.7	32.7	-3.1%
Earnings before Taxes and Equity Interests	10.6	15.5	-31.8%	21.1	-49.9%	31.7	32.7	-3.1%
Income Tax	-1.2	-1.5	-23.7%	-2.3	-49.8%	-3.5	-3.4	0.9%
Social Contribution	-0.4	-0.6	-23.5%	-0.8	-48.4%	-1.2	-1.2	0.2%
Net Income for the Period	9.0	13.5	-33.1%	18.0	-50.0%	27.0	28.0	-3.7%
Caixa Seguridade's Equity Interest	4.4	6.6	-33.1%	8.8	-50.0%	13.2	13.7	-3.7%



















Exhibit 2. Equity Analysis

Below is the Balance Sheet of Caixa Seguridade in managerial and unaudited format, in accordance with CPC 11 – Insurance Contracts (IFRS 4):

BALANCE SHEET (BRL MILLION)	Jun/24	Jun/23	Δ%	Mar/24	Δ%
ASSETS	12,325.1	11,996.8	2.7%	13,296.5	-7.3%
CURRENT	1,412.2	986.0	43.2%	2,454.2	-42.5%
Cash and Cash Equivalents	0.4	0.2	150.0%	0.2	71.8%
Financial Instruments	884.7	826.0	7.1%	1,264.0	-30.0%
Dividends Receivable	339.7	0.0	-	1,028.0	-67.0%
Interest on Equity Receivable	12.3	12.0	2.2%	25.3	-51.4%
Receivables	172.6	140.5	22.9%	132.9	29.9%
Current Tax Assets	2.0	6.4	-	2.6	-
Other Assets	0.6	0.9	-36.6%	1.2	-53.7%
Non-Current Assets Held for Sale	0.0	0.0	-	0.0	-
NON-CURRENT	10,912.9	11,010.8	-0.9%	10,842.3	0.7%
Investments in Equity Interest	10,912.9	11,010.8	-0.9%	10,842.3	0.7%
Other Assets	0.6	0.9	-	1.2	-
LIABILITIES	1,010.0	135.4	646.0%	1,435.8	-29.7%
CURRENT	1,006.8	132.5	659.8%	1,431.8	-29.7%
Payables	104.1	74.0	40.7%	57.5	81.0%
Dividends Payable	840.0	0.0	-	1,310.8	0.0%
Current Tax Liabilities	57.8	53.7	7.5%	61.0	-5.4%
Deferred Tax Liabilities	4.9	4.8	2.5%	2.5	-
NON-CURRENT	3.3	2.9	12.6%	4.0	-18.5%
Payables	3.3	2.9	12.6%	4.0	-18.5%
SHAREHOLDERS' EQUITY	11,315.0	11,861.4	-4.6%	11,860.8	-4.6%
Share Capital	2,756.7	2,756.7	0.0%	2,756.7	0.0%
Reserves	2,067.3	1,717.1	20.4%	2,067.3	0.0%
Equity Valuation Adjustments	5,651.0	5,724.7	-1.3%	5,739.0	-1.5%
Retained Earnings	840.1	1,662.9	-49.5%	924.3	-9.1%
Additional Dividend Proposed	0.0	0.0	-	373.4	-

Exhibit 3. Consolidation of Investees and Businesses

Due to the implementation of the new partnership structure and the beginning of the operationalization of the association agreements, the results of Caixa Seguridade's investees and businesses are presented in this item in a grouped form and proportional to the economic participation, thus maintaining the comparability of the results with previous periods.

 Share of 82.75%							MINORITY SHAREHOLDERS (17.25% of Free Float)	
								
	NEW PARTNERSHIPS - BANCASSURANCE CAIXA					Run-off	Bancassurance PAN	
							 	
Economic Interest	100%	60%	75%	75%	75%	75%	48.25%	49%
Common Shares (voting)	100%	49.0%	49.9%	49.9%	49.9%	49.9%	48.25%	49%
Partners	-							
Deadline	-	2045	2040			-	-	-
Segments	Brokerage	Life Credit Life Private Pension	Mortgage Home	Premium Bonds	Credit Letters	Assistance Services	Mortgage	Insurance and Brokerage

The first group corresponds to Caixa Corretora, a wholly owned subsidiary of Caixa Seguridade. Caixa Corretora is responsible for brokerage services and commissions from the process of selling products from new partnerships in Caixa's Distribution Network. Besides absorbing the brokerage revenue from the new investees, it works together with new partners (selected through a competitive process) to meet the needs of Caixa's customers by selling insurance products that are not strategically offered by the Company's new partnerships. This model considers 4 distinct blocks for the performance of certain co-brokerage services aimed at the business lines and segments listed below.

- Insurance Products: Partnership with the MDS Group focused on customer retention and the open sea sale of security products under the Caixa brand;
- Auto: Partnership with the MDS Group that will provide Caixa's customers with car insurance options from independent insurers;
- Health and Dental: Partnership with Alper Consultoria em Seguros, which will bring options for health and dental insurance plans to Caixa's customers; and
- Major Risks and Corporate: Partnership with Willis Towers Watson to offer Comprehensive Corporate insurance and will act as intermediary in the sale of Customized Corporate and Major Risks insurance.

The second group includes Caixa Seguridade's holdings inherent in Caixa Partnerships: (i) policies issued by New Partnerships; (ii) indirect holdings and policies issued under the Former Partnership, which until October 2022 also considered holdings in CNP Consórcio, Odonto Empresas, Previsul, and CNP Cap.

The third group, CNP Seguros Holding, corresponds to the partnership between Caixa Seguridade and French company CNP for insurance products sold through Caixa's distribution network until 2021, in

addition to Youse, a digital platform for the sale of insurance products. Caixa Seguridade receives revenues from products in run-off and products issued by the old partnership through revenues from access to the distribution network and the use of the Caixa brand (BDF).

The fourth and final group, Banco PAN partnerships, is formed by Caixa Seguridade's participation in Too Seguros and Pan Corretora, which are part of the Banco PAN Partnership.

Additionally, the resources consumed to maintain Caixa Seguridade's administrative and strategic structure are centralized in the Holding Seguridade group.

Grouping of Investees and Businesses

The table below consolidates the main lines of the statements of the groupings already considering the economic interest attributed to Caixa Seguridade:

GROUPING (BRL million) 2Q24	Caixa Partnerships (A)	PAN Distribution Partnership (B)	Distribution Business (C)	Holding Spending (D)	Consolidation Business (A+B+C+D)			
						2Q24/2Q23	2Q24/1Q24	1H24/1H23
Operating Margin	868.4	88.2	442.2	0.0	1,398.8	-8.1% ●	-16.4% ●	3.1% ●
Administrative Expenses	-227.5	-17.8	-6.5	-25.7	-277.5	12.1% ●	3.0% ●	9.8% ●
Tax Expenses	-105.8	-7.4	-66.4	-0.6	-180.2	12.6% ●	1.5% ●	13.0% ●
Financial Result	237.4	24.1	14.7	2.8	279.0	3.1% ●	9.8% ●	-0.6% ●
Equity Result	10.3	0.0	0.0	0.0	10.3	148.3% ●	23.0% ●	214.5% ●
Other Operating Income (Expenses)	0.0	0.0	2.4	3.1	5.5	- ●	- ●	-82.1% ●
Operating Result	782.8	87.1	386.4	-20.4	1,235.9	-11.0% ●	-17.0% ●	-0.5% ●
Non-Current Assets	-4.7	0.0	0.0	0.0	-4.6	-78.1% ●	- ●	-77.8% ●
Earnings before Taxes and Equity Interests	778.2	87.1	386.4	-20.4	1,231.3	-10.0% ●	-17.3% ●	0.1% ●
Income tax	-202.4	-19.6	-90.3	-3.1	-315.4	-7.3% ●	-14.5% ●	1.3% ●
Social Contribution	-102.6	-11.7	-32.5	-0.5	-147.2	-18.9% ●	-24.9% ●	-4.5% ●
Profit Sharing	0.0	-1.1	0.0	0.0	-1.1	-60.4% ●	-50.5% ●	-40.3% ●
Interest from Minority Shareholders	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	- ●	- ●	- ●
Net Income	473.2	54.8	263.6	-24.0	767.6	-9.0% ●	-16.8% ●	0.7% ●
(+) Consolidation Adjustment Reversal	1.0	0.0	0.0	0.0	1.0	13.5 ●	451.7% ●	-83.2% ●
Adjustment of Launch Performance Commission (LPC) and Earn Out	1.8	0.0	0.0	0.0	1.8	-108.2% ●	-3.1% ●	-116.6% ●
Adjusted Net Income	475.9	54.8	263.6	-24.0	770.3	-6.4% ●	-16.7% ●	1.9% ●

** Proportional to Caixa Seguridade's equity interest

Exhibit 4. Income Statement for Investees and Businesses

Bancassurance Caixa

GROUPING BRL million 2Q24	CNP Seguros Holding	Caixa Vida e Previdência	Caixa Residencial	Caixa Capitalização	Caixa Consórcio	Caixa Assistência	Caixa Partnerships	2Q24 2Q23	2Q24/ 1Q24	1H24/ 1H23
Operating Margin	323.1	160.5	237.8	75.7	136.1	21.4	954.61	-31.1%	-33.4%	-10.7%
Administrative Expenses	-93.4	-164.7	-59.6	-11.1	-26.1	-14.6	-369.5	13.4%	4.9%	8.2%
Tax Expenses	-23.3	-85.1	-20.6	-6.6	-30.9	0.0	-166.4	10.6%	1.9%	9.7%
Financial Result	59.9	713.6	26.8	23.7	5.7	1.7	831.2	12.0%	2.3%	9.2%
Equity Result	21.4	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	21.4	148.3%	23.0%	214.5%
Operating Result	287.8	624.3	184.3	81.7	84.8	8.5	1,271.3	-23.4%	-27.2%	-6.3%
Non-Current Assets	-6.7	-2.3	0.0	0.0	0.0	0.0	-9.1	-79.2%	-	-79.0%
Earnings before Taxes and Equity Interests	281.0	621.9	184.3	81.7	84.8	8.5	1,262.2	-21.9%	-27.7%	-5.3%
Income tax	-66.1	-156.0	-59.1	-20.1	-21.2	-2.2	-324.7	-19.5%	-24.9%	-4.6%
Social Contribution	-40.2	-93.7	-15.5	-12.0	-7.6	-0.8	-169.8	-28.9%	-33.0%	-9.9%
Profit Sharing	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	-	-	-
Minority Shareholder Interest	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	-	-	-
Net Income for the Period	174.8	372.2	109.8	49.6	55.9	5.5	767.7	-21.2%	-27.7%	-4.5%
(+) Consolidation Adjustment Reversal	2.0	0.0	-	0.0	0.0	-	2.0	1.9	4.5	
Adjustment of Launch Performance Commission (LPC) and Earn Out	0.0	2.9	-	-	0.0	-	2.9	290.6	0.0	
Adjusted Net Income	176.8	375.2	109.8	49.6	55.9	5.5	772.7	-20.7%	-27.4%	-4.6%
Caixa Seguridade's Equity Interest (%)	48.2%	60.0%	75.0%	75.0%	75.0%	75.0%		-	-	
Caixa Seguridade's Equity Interest	85.3	225.1	82.3	37.2	41.9	4.1	475.9	-14.8%	-26.0%	-0.4%

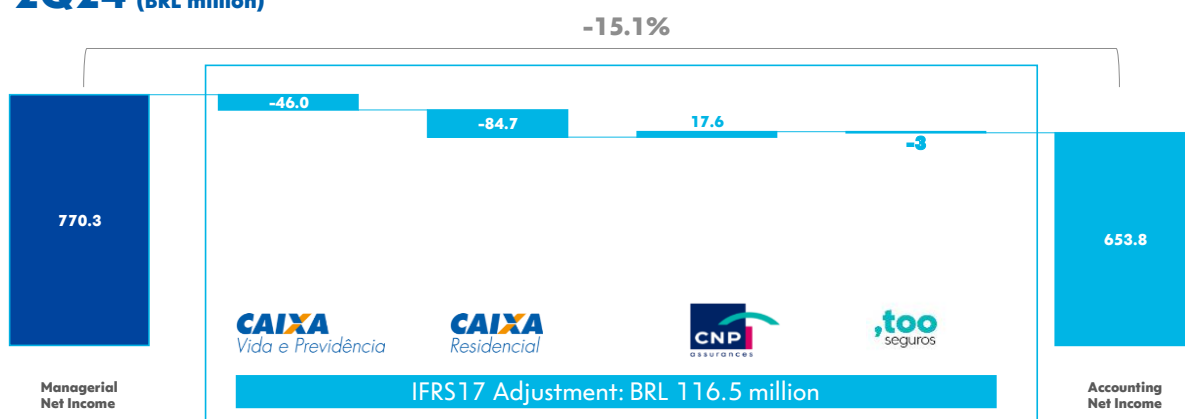
Distribution Business

GROUPING BRL million 2Q24	Corretora Caixa	BDF	Distribution Business	2Q24/ 2Q23	2Q24/ 1Q24	1H24/ 1H23
Operating Margin	401.3	40.8	442.2	13.1% ●	-0.5% ●	14.2% ●
Administrative Expenses	-6.5	0.0	-6.5	17.4% ●	-9.9% ●	25.8% ●
Tax Expenses	-61.8	-4.6	-66.4	12.2% ●	0.6% ●	13.3% ●
Financial Result	14.7	0.0	14.7	3.1% ●	-6.3% ●	16.0% ●
Equity Result	0.0	0.0	0.0	- ●	- ●	- ●
Other Operating Income (Expenses)	2.4	0.0	2.4	- ●	- ●	- ●
Operating Result	350.1	36.3	386.4	13.5% ●	-0.1% ●	14.6% ●
Non-Current Assets	0.0	0.0	0.0	- ●	- ●	- ●
Earnings before Taxes and Equity Interests	350.1	36.3	386.4	13.5% ●	-0.1% ●	14.6% ●
Income tax	-87.5	-2.8	-90.3	9.1% ●	7.4% ●	8.0% ●
Social Contribution	-31.5	-1.0	-32.5	9.1% ●	8.5% ●	7.5% ●
Profit Sharing	0.0	0.0	0.0	- ●	- ●	- ●
Net Income for the Period	231.1	32.5	263.6	15.7% ●	-3.4% ●	17.8% ●
(+) Consolidation Adjustment Reversal	0.0	0.0	0.0	-	-	
Adjusted Net Income	231.1	32.5	263.6	15.7% ●	-3.4% ●	17.8% ●
Caixa Seguridade's Equity Interest (%)	100%	100%	100%	0.0%	0.0%	
Attributable to Caixa Seguridade	231.1	32.5	263.6	15.7% ●	-3.4% ●	17.8% ●

Exhibit 5. Results and Balance Sheet under IFRS 17

The following information provides a brief summary of the main impacts on the net income of Caixa Seguridade and investees with the adoption of IFRS 17, as of January 1, 2023, without eliminating the need to read the explanatory notes to the audited financial statements for additional information.

2Q24 (BRL million)



Income Statement for Caixa Seguridade

Income Statement (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Operating Revenues	959.5	1,132.5	-15.3%	1,181.2	-18.8%	2,140.7	2,193.4	-2.4%
Results from Equity Interests	414.2	651.5	-36.4%	638.0	-35.1%	1,052.2	1,238.9	-15.1%
New Partnerships	259.9	448.4	-42.0%	462.5	-43.8%	722.4	880.8	-18.0%
Run-off	154.3	203.2	-24.1%	175.5	-12.1%	329.8	358.1	-7.9%
Revenues with Commissioning	545.3	481.0	13.4%	543.2	0.4%	509.6	522.8	-2.5%
Access to the Distribution Network/Use of Brand	40.8	38.3	6.7%	51.8	-21.2%	92.6	78.6	17.8%
Security Brokerage or Intermediation	504.5	442.7	14.0%	491.4	2.7%	995.9	875.8	13.7%
Cost of Services	-103.1	-90.1	14.4%	-98.7	4.5%	-201.9	-178.0	13.4%
Other Operating Revenues/Expenses	-93.9	-89.5	5.0%	-102.8	-8.7%	-196.8	-143.3	37.3%
Administrative Expenses	-32.2	-29.7	8.7%	-36.0	-10.5%	-68.2	-55.9	22.2%
Tax Expenses	-67.0	-59.8	11.9%	-66.6	0.5%	-133.6	-118.2	13.1%
Other Operating Revenues/Expenses	5.3	0.0	-	-0.2	-	5.1	30.7	-83.5%
Operating Result	762.4	952.9	-20.0%	979.6	-22.2%	1,742.0	1,872.1	-6.9%
Financial Result	17.8	31.8	-44.2%	-7.3	-	10.5	47.0	-77.7%
Financial Revenues	36.2	40.3	-10.1%	26.6	36.4%	62.8	78.2	-19.7%
Financial Expenses	-18.5	-8.4	118.5%	-33.8	-45.4%	-52.3	-31.1	68.0%
Earnings before Taxes and Equity Interests	780.2	984.7	-20.8%	972.3	-19.8%	1,752.5	1,919.1	-8.7%
Income Tax and Social Contribution	-126.4	-115.3	9.6%	-116.6	8.4%	-243.0	-235.3	3.3%
Net Income from Continuing Operations	653.8	869.4	-24.8%	855.7	-23.6%	1,509.5	1,683.8	-10.4%
Net Income from Discontinued Operations	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Recurring Net Income	653.8	869.4	-24.8%	855.7	-23.6%	1,509.5	1,683.8	-10.4%
Capital Gain on Divestments	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Accounting Net Income	653.8	869.4	-24.8%	855.7	-23.6%	1,509.5	1,683.9	-10.4%

Balance Sheet for Caixa Seguridade

Balance Sheet (BRL million)	Mar/24	Mar/23	Δ%	Dec/23	Δ%
ASSETS	13,700.5	13,456.7	1.8%	14,865.2	-7.8%
CURRENT	1,412.2	986.0	43.2%	2,454.2	-42.5%
Cash and Cash Equivalents	0.4	0.2	150.0%	0.2	71.8%
Financial Instruments	884.7	826.0	7.1%	1,264.0	-30.0%
Dividends Receivable	339.7	0.0	-	1,028.0	-67.0%
Interest on Equity Receivable	12.3	12.0	2.2%	25.3	-51.4%
Receivables	172.4	140.5	22.8%	132.9	29.8%
Current Tax Assets	2.0	6.4	-	2.6	-
Other Assets	0.7	0.9	-18.7%	1.2	-40.4%
Non-Current Assets Held for Sale	0.0	0.0	-	0.0	-
NON-CURRENT	12,288.3	12,470.7	-1.5%	12,411.0	-1.0%
Investments in Equity Interest	12,288.3	12,470.7	-1.5%	12,411.0	-1.0%
Other Assets	0.7	0.0	-	0.0	-
LIABILITIES	1,010.0	135.4	646.0%	1,435.8	-29.7%
CURRENT	1,006.8	132.5	659.8%	1,431.8	-29.7%
Payables	104.0	74.0	40.6%	57.5	80.9%
Other Liabilities	0.1	0.0	-	0.0	-
Dividends Payable	840.0	0.0	-	1,310.8	0.0%
Current Tax Liabilities	57.8	53.7	7.5%	61.0	-5.4%
Deferred Tax Liabilities	4.9	4.8	2.5%	2.5	-
NON-CURRENT	3.3	2.9	12.6%	4.0	-18.5%
Payables	3.3	2.9	12.6%	4.0	-18.5%
SHAREHOLDERS' EQUITY	12,690.4	13,321.3	-4.7%	13,429.4	-5.5%
Share Capital	2,756.7	2,756.7	0.0%	2,756.7	0.0%
Reserves	3,678.8	1,717.1	114.2%	3,678.8	0.0%
Equity Valuation Adjustments	5,585.5	5,632.6	-0.8%	5,764.9	-3.1%
Retained Earnings	669.5	3,214.9	-79.2%	855.7	-21.8%
Adjustment for the Initial Adoption of IFRS	0.0	0.0	-	0.0	-
Additional Dividend Proposed	0.0	0.0	-	373.4	-

Income Statement for Holding XST

Income Statement (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Operating Margin	509.9	855.1	-40.4%	911.9	-44.1%	1,421.9	1,609.4	-11.7%
Financial Result	120.6	168.0	-28.2%	131.8	-8.5%	252.4	297.8	-15.3%
Other Operating Revenues/Expenses	-136.5	-123.9	10.2%	-129.7	5.2%	-266.2	-225.9	17.8%
Operating Result	494.0	899.3	-45.1%	914.1	-46.0%	1,408.1	1,681.3	-16.2%
Gains or Losses on Non-Current Assets	0.0	51.2	-100.0%	0.0	-	0.0	51.2	-100.0%
Earnings before Taxes and Equity Interests	494.0	950.4	-48.0%	914.1	-46.0%	1,408.1	1,732.4	-18.7%
Taxes on Profit	-198.5	-521.8	-62.0%	-366.2	-45.8%	-564.7	-835.2	-32.4%
Profit Sharing	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income from Continuing Operations	295.5	428.6	-31.1%	547.9	-46.1%	843.4	897.2	-6.0%
Net Income from Discontinued Operations	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income for the Period	295.5	428.6	-31.1%	547.9	-46.1%	843.4	897.2	-6.0%
Earnout Adjustment	2.9	-35.9	-108.2%	3.0	-3.1%	6.0	-25.8	-123.1%
Net Income for the Period ex-Earnout	298.4	392.7	-24.0%	550.9	-45.8%	849.3	871.4	-2.5%
Attributable to the Group's Shareholders	298.4	392.7	-24.0%	550.9	-45.8%	849.3	871.4	-2.5%
(+) Consolidation Adjustment Reversal	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
(=) Attributable to the Group's Shareholders, Adjusted	298.4	392.7	-24.0%	550.9	-45.8%	849.3	871.4	-2.5%
Attributable to Minority Interest in Subsidiaries	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Caixa Seguridade's Equity Interest	177.3	257.2	-31.1%	328.7	-46.1%	506.0	538.3	-6.0%

Balance Sheet for Holding XS1

Balance Sheet (BRL million)	Jun/24	Jun/23	Δ%	Mar/24	Δ%
ASSETS	182,193.8	162,013.1	12.5%	0.0	-
Cash and Cash Equivalents	212.3	173.0	22.8%	182.6	16.3%
Financial Investments	173,392.8	153,192.9	13.2%	170,509.3	1.7%
Assets from Insurance Operations	1,001.5	1,234.1	-18.8%	1,110.7	-9.8%
Assets from Re-Insurance Operations	0.0	4.4	100.0%	5.1	100.0%
Securities and Credits Receivable	342.4	0.0	-	200.6	70.7%
Tax Assets	236.2	71.6	229.7%	193.3	22.2%
Investments	0.0	0.0	-	0.0	-
Intangible Assets	6,066.1	6,324.7	-4.1%	6,132.9	-1.1%
Other Assets	942.4	1,012.4	-6.9%	920.0	2.4%
LIABILITIES	170,357.4	149,415.9	14.0%	167,054.3	2.0%
Operating Liabilities	235.9	146,653.0	-99.8%	240.1	-1.8%
Tax Liabilities	1,154.7	1,527.5	-24.4%	1,203.9	-4.1%
Debts from Insurance and Reinsurance/Premium Bond Operations	167,334.2	0.0	-	163,633.8	2.3%
Technical Provisions	0.0	0.0	-	0.0	-
Legal Provisions	904.5	605.0	49.5%	887.7	1.9%
Other Liabilities	728.0	630.3	15.5%	1,088.8	-33.1%
SHAREHOLDERS' EQUITY	11,836.4	12,597.2	-6.0%	12,200.3	-3.0%

Income Statement for Caixa Residencial

XS3 Seguros - Income Statement (BRL million)											
	2Q24	2Q23	Δ%		1Q24	Δ%		1H24	1H23	Δ%	
Operating Margin	292.5	169.6	72.5%	●	319.2	-8.4%	●	611.7	362.5	68.8%	●
Financial Result	-275.0	204.6	-234.4%	●	-177.9	54.6%	●	-452.8	253.0	-279.0%	●
Other Operating Revenues/Expenses	-22.8	-7.7	194.1%	●	-21.7	4.9%	●	-44.5	-29.1	53.0%	●
Operating Result	-5.3	366.4	-101.4%	●	119.6	-104.4%	●	114.4	586.4	-80.5%	●
Gains or Losses on Non-Current Assets	0.0	0.0	-	●	0.0	-	●	0.0	0.0	-	●
Earnings before Taxes and Equity Interests	-5.3	366.4	-101.4%	●	119.6	-104.4%	●	114.4	586.4	-80.5%	●
Taxes on Profit	2.1	-146.6	-101.4%	●	-47.9	-104.4%	●	-45.8	-234.5	-80.5%	●
Profit Sharing	0.0	-2.5	-100.0%	●	0.0	-	●	0.0	-4.8	-100.0%	●
Net Income from Continuing Operations	-3.2	217.3	-101.5%	●	71.8	-104.4%	●	68.6	347.0	-80.2%	●
Net Income from Discontinued Operations	0.0	0.0	-	●	0.0	-	●	0.0	0.0	-	●
Net Income for the Period	-3.2	217.3	-101.5%	●	71.8	-104.4%	●	68.6	347.0	-80.2%	●
Attributable to the Group's Shareholders	-3.2	217.3	-101.5%	●	71.8	-104.4%	●	68.6	347.0	-80.2%	●
(+) Consolidation Adjustment Reversal	0.0	0.0	-	●	0.0	-	●	0.0	0.0	-	●
(=) Attributable to the Group's Shareholders, Adjusted	-3.2	217.3	-101.5%	●	71.8	-104.4%	●	68.6	347.0	-80.2%	●
Attributable to Minority Interest in Subsidiaries	0.0	0.0	-	●	0.0	-	●	0.0	0.0	-	●
Caixa Seguridade's Equity Interest	-2.4	163.0	-101.5%	●	53.8	-104.4%	●	51.5	260.2	-80.2%	●

Balance Sheet for Caixa Residencial

Balance Sheet (BRL million)	Jun/24	Jun/23	Δ%	Mar/24	Δ%
ASSETS	2,890.1	2,436.1	18.6%	2,394.0	20.7%
Cash and Cash Equivalents	0.5	5.0	-89.2%	0.2	177.9%
Financial Investments	1,230.6	898.3	37.0%	990.7	24.2%
Assets from Insurance Operations	374.8	295.2	27.0%	106.0	253.5%
Assets from Re-Insurance Operations	0.0	0.0	-	0.0	-
Securities and Credits Receivable	6.2	-115.8	-105.4%	5.0	25.8%
Tax Assets	0.0	0.0	-	0.0	-
Investments	0.0	0.0	-	0.0	-
Intangible Assets	1,274.7	1,350.6	-5.6%	1,289.3	-1.1%
Other Assets	3.1	2.8	13.1%	2.8	11.1%
LIABILITIES	1,006.6	510.1	97.3%	507.3	98.4%
Operating Liabilities	505.2	460.0	9.8%	231.4	118.4%
Tax Liabilities	3.2	47.6	-93.2%	1.5	113.7%
Debts from Insurance and Reinsurance/Premium Bond Operations	0.0	0.0	-	0.0	-
Technical Provisions	0.0	0.0	-	0.0	-
Legal Provisions	0.4	0.2	161.9%	0.4	4.3%
Other Liabilities	497.7	2.4	-	274.0	81.6%
SHAREHOLDERS' EQUITY	1,883.5	1,926.0	-2.2%	1,886.7	-0.2%

Income Statement for CNP Holding

Income Statement (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Operating Margin	377.1	538.4	-30.0%	356.5	5.8%	733.6	826.0	-11.2%
Financial Result	33.7	74.2	-54.6%	61.0	-44.7%	94.7	200.3	-52.7%
Other Operating Revenues/Expenses	-18.7	-66.3	-71.9%	-20.2	-7.8%	-38.9	-112.3	-65.4%
Operating Result	392.1	546.2	-28.2%	397.2	-1.3%	789.3	914.1	-13.6%
Gains or Losses on Non-Current Assets	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Earnings before Taxes and Equity Interests	392.1	546.2	-28.2%	397.2	-1.3%	789.3	914.1	-13.6%
Taxes on Profit	-150.7	-214.2	-29.6%	-150.7	0.0%	-301.4	-358.5	-15.9%
Profit Sharing	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income from Continuing Operations	241.4	332.0	-27.3%	246.5	-2.1%	487.9	555.6	-12.2%
Net Income from Discontinued Operations	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income for the Period	241.4	332.0	-27.3%	246.5	-2.1%	487.9	555.6	-12.2%
Caixa Seguridade's Equity Interest	116.5	160.2	-27.3%	119.0	-2.1%	235.4	268.1	-12.2%

Balance Sheet for CNP Holding

Balance Sheet (BRL million)	Jun/24	Jun/23	Δ%	Mar/24	Δ%
ASSETS	10,530.3	9,564.2	10.1%	10,855.0	-3.0%
Cash and Cash Equivalents	12.9	11.6	11.1%	10.1	27.6%
Financial Investments	5,746.9	5,845.8	-1.7%	5,955.6	-3.5%
Assets from Insurance Operations	509.5	61.1	734.3%	1,023.7	-50.2%
Assets from Re-Insurance Operations	0.0	59.4	-100.0%	0.0	-
Securities and Credits Receivable	424.4	1,746.9	-75.7%	396.3	7.1%
Tax Assets	876.1	1,236.6	-29.2%	767.4	14.2%
Investments	136.5	102.3	33.4%	130.4	4.7%
Intangible Assets	177.1	184.4	-3.9%	185.4	-4.5%
Other Assets	2,646.9	316.1	737.4%	2,386.2	10.9%
LIABILITIES	5,418.6	4,880.2	11.0%	5,767.6	-6.1%
Operating Liabilities	73.4	284.9	-74.2%	65.5	12.1%
Tax Liabilities	702.5	833.7	-15.7%	656.3	7.0%
Debts from Insurance and Reinsurance/Premium Bond Operations	468.3	503.9	-7.1%	216.4	116.4%
Technical Provisions	0.0	3.9	-100.0%	0.0	-
Legal Provisions	4,027.8	3,031.2	32.9%	3,973.4	1.4%
Other Liabilities	146.5	222.8	-34.2%	856.0	-82.9%
SHAREHOLDERS' EQUITY	5,111.8	4,684.0	9.1%	5,087.4	0.5%

Income Statement for Too Seguros

Income Statement (BRL million)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%	1H24	1H23	Δ%
Operating Margin	117.6	81.4	44.4%	119.3	-1.4%	236.9	179.3	32.1%
Financial Result	35.9	33.4	7.5%	34.7	3.4%	70.5	65.7	7.4%
Other Operating Revenues/Expenses	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Operating Result	153.4	114.8	33.7%	154.0	-0.3%	307.4	245.0	25.5%
Gains or Losses on Non-Current Assets	0.1	0.0	-	0.0	-	0.1	-2.0	-103.1%
Earnings before Taxes and Equity Interests	153.5	114.8	33.7%	154.0	-0.3%	307.5	242.9	26.6%
Taxes on Profit	-57.7	-41.6	38.7%	-56.9	1.4%	-114.6	-89.2	28.4%
Profit Sharing	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income from Continuing Operations	95.8	73.2	30.9%	97.1	-1.3%	192.9	153.7	25.5%
Net Income from Discontinued Operations	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income for the Period	95.8	73.2	30.9%	97.1	-1.3%	192.9	153.7	25.5%
Caixa Seguridade's Equity Interest	47.0	35.9	30.9%	47.6	-1.3%	94.5	75.3	25.5%

Balance Sheet for Too Seguros

Balance Sheet (BRL million)	Mar/24	Mar/23	Δ%	Dec/23	Δ%
ASSETS	2,460.7	2,440.9	0.8%	2,386.0	3.1%
Cash and Cash Equivalents	0.8	0.7	19.3%	0.4	89.1%
Financial Investments	1,632.0	1,341.0	21.7%	1,553.7	5.0%
Assets from Insurance Operations	0.0	43.6	-100.0%	5.4	-100.0%
Assets from Re-Insurance Operations	249.3	545.6	-54.3%	255.6	-2.5%
Securities and Credits Receivable	0.0	0.0	-	0.0	-
Tax Assets	74.6	47.2	58.0%	62.7	18.9%
Investments	0.0	0.0	-	0.0	-
Intangible Assets	299.1	309.7	-3.4%	301.5	-0.8%
Other Assets	204.9	153.1	33.9%	206.6	-0.8%
LIABILITIES	1,504.6	1,508.0	-0.2%	1,464.6	2.7%
Operating Liabilities	98.5	86.1	14.4%	157.5	-37.5%
Tax Liabilities	109.8	76.7	43.2%	68.3	60.7%
Debts from Insurance and Reinsurance/Premium Bond Operations	1,178.1	1,234.6	-4.6%	1,115.5	5.6%
Technical Provisions	0.0	0.0	-	0.0	-
Legal Provisions	0.0	0.0	-	0.0	-
Other Liabilities	118.2	110.5	6.9%	123.2	-4.1%
SHAREHOLDERS' EQUITY	956.1	932.9	2.5%	921.3	3.8%

Exhibit 6. Glossary

B2B – Business to Business, business model selling products/services to other companies.

B2C – Business to Consumer, business model focused on selling products or services to the end consumer.

BDF – Bancassurance Distribution Fee, fee paid by the Insurer to Caixa Seguridade to access the distribution network and use the brand.

Contribution – Amount corresponding to contributions destined to fund private pensions.

Earn-Out – Incentive mechanism linked to performance in terms of volume and profitability, to be paid to Caixa by the investee, recognized as trading operating expenses in XS2 Vida e Previdência.

ESG – Acronym for the definition of corporate sustainability: Environmental (E), Social (S) and Governance (G). Refers to what companies and entities are doing to be socially responsible, environmentally sustainable and managed correctly.

Combined Ratio (IC) – Ratio of total operating costs compared to premiums earned and revenues from premium bonds (*capitalização*) products.

Expanded Combined Ratio (ICA) – In addition to the Combined Ratio variables, it considers the Financial Result in its calculation.

Commissioning Ratio – Indicator that considers the cost of acquisition over premiums earned on the products.

Administrative Expenses Ratio (IDA) – Ratio of administrative expenses compared to premiums earned and revenues from premium bonds (*capitalização*) products.

Loss ratio – Indicator that evaluates the loss ratio over premium earned.

LPC – Launch Performance Commission – Selling expenses, which reflect an incentive mechanism linked to performance in terms of volume and profitability, to be paid to Caixa Seguridade, by the investee, recognized in Caixa Vida e Previdência.

Accounting Net Income – Considers the capital gain on the divestment of equity interests according to accounting standard CPC 50 – Insurance Contracts (IFRS 17).

Managerial Net Income – Considers the effects from capital gain on the divestment of equity interests according to accounting standard CPC 11 – Insurance Contracts (IFRS 4).

Normalized Net Income – Excludes the effects from capital gain on the divestment of equity interests according to accounting standard CPC 11 – Insurance Contracts (IFRS 4), in addition to non-recurring effects to the loss ratio.

MEP – Revenues from investments in equity interests, which can be by MEP – Equity Method or IOE – Interest on Equity.

Risk Business – Segments of the insurance segment and assistance services.

Accumulation Business – Private Pension, Premium Bonds (*Capitalização*) and Credit Letters (*Consórcio*) groups.

Continued Operations – These are the investee companies in which Caixa Seguridade maintains an equity stake.

Discontinued Operations – These are the investee companies in which Caixa Seguridade maintains an equity stake.

Other Non-Strategic – Includes Insurance segments for which Caixa Seguridade has not established a new partnership and that do not represent a significant share in the Company's operations.

Single Payment (PU) – Premium Bonds or Written Insurance Premiums that provides for a single payment.

Monthly Payment (PM) – Premium Bonds (*Capitalização*) or Insurance Premium Issued that provides for a payment to be made every month of the respective term.

Run-Off Partnerships – These are partnerships identified as non-strategic and in the process of being discontinued.

PGBL – *Plano Gerador de Benefício Livre* to designate plans that, during the deferral period, have the compensation of the mathematical provision of benefits to be granted based on the profitability of the investment portfolio(s) of FIE(s), in which all

respective resources are invested, without guarantee of minimum compensation and updating balances and always structured in the variable contribution modality.

PRONAMPE – Program to Support Micro and Small Enterprises.

Revenues from the Distribution Business – Comprises revenues from brokerage of insurance products traded through Caixa Corretora, and revenues from access to the distribution network and use of the CAIXA brand, called BDF (*Bancassurance Distribution Fee*), a fee charged for the use of the CAIXA distribution network before the start of own brokerage.

Funds Raised – Installments received by Caixa Consórcios.

Caixa Network – Employees of Caixa's distribution network.

ROE – Average Return on Equity.

SUSEP – Superintendence of Private Insurance.

VGBL – *Vida Gerador de Benefício Livre* to designate plans that, during the deferral period, have the compensation of the mathematical provision of benefits to be granted based on the profitability of the investment portfolio(s) of FIE(s), in which all respective resources are invested, without guarantee of minimum compensation and updating balances and always structured in the variable contribution modality.