

RELEASE DE RESULTADOS

3T2023

Teleconferência | 9 de Novembro de 2023 | 14:00 (Brasília) | 12:00 (NYC)

Transmissão ao vivo em Português, com tradução simultânea para inglês, pela plataforma ZOOM: [clique aqui](#).

Relações com Investidores: ri@caixaseguridade.com.br | +55 (11) 3176-1340

IGPTWB3

IBRA B3

IFNC B3

IGC-NMB3

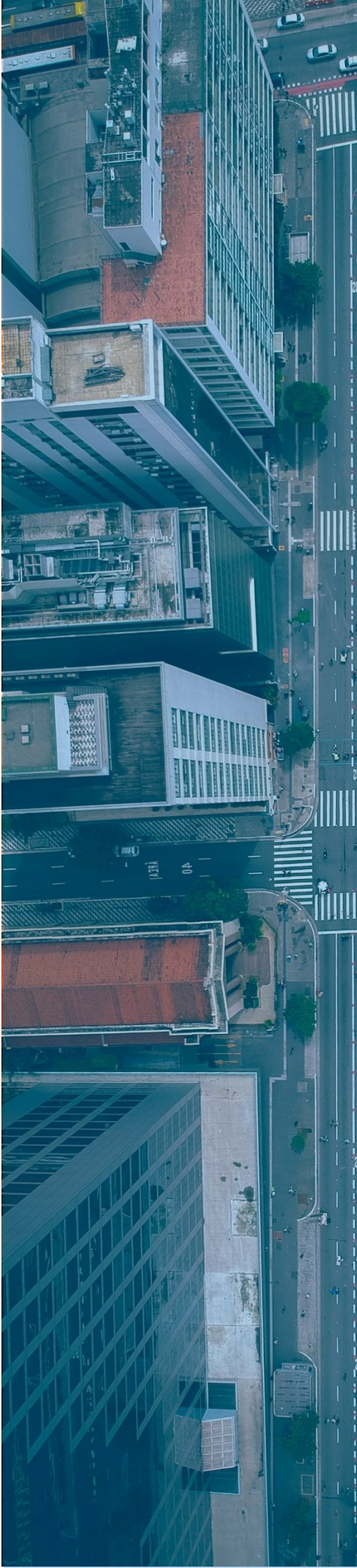
ITAG B3

IDIV B3

CXSE
B3 LISTED NM

Sumário

- 1. DESTAQUES 3T23..... 3
- 2. MENSAGEM DA DIRETORIA 4
- 2.1 ESG 5
- 3. ANÁLISE DE RESULTADOS..... 7
- 3.1 DESEMPENHO CAIXA SEGURIDADE 7
- 3.2 DESEMPENHO ACIONÁRIO 8
- 4. RESUMO COMERCIAL E OPERACIONAL..... 10
- 4.1 NEGÓCIOS DE RISCO..... 10
- 4.2 NEGÓCIOS DE ACUMULAÇÃO..... 14
- 4.3 NEGÓCIOS DE DISTRIBUIÇÃO 16
- 4.4 INDICADORES OPERACIONAIS 17
- 4.5 RESULTADO FINANCEIRO 18
- ANEXO 1. DESEMPENHO DAS EMPRESAS PARTICIPADAS..... 20
- 1.1 BANCASSURANCE CAIXA..... 20
- 1.1.1CAIXA VIDA E PREVIDÊNCIA..... 20
- 1.1.1.1PREVIDÊNCIA..... 22
- 1.1.1.2 PRESTAMISTA 25
- 1.1.1.3 VIDA 27
- 1.1.2CAIXA RESIDENCIAL..... 29
- 1.1.2.1 HABITACIONAL 31
- 1.1.2.2 RESIDENCIAL..... 33
- 1.1.3CNP HOLDING (RUN-OFF)..... 35
- 1.1.3.1 HABITACIONAL (RUN-OFF)..... 37
- 1.1.3.1 OUTROS E RESIDENCIAL (RUN-OFF) 38
- 1.1.4CAIXA CAPITALIZAÇÃO..... 39
- 1.1.5CAIXA CONSÓRCIO 42
- 1.1.6CAIXA ASSISTÊNCIA..... 45
- 1.2 BANCASSURANCE PAN..... 47
- 1.2.1TOO SEGUROS..... 47
- 1.2.2PAN CORRETORA..... 48
- ANEXO 2. ANÁLISE PATRIMONIAL 49
- ANEXO 3. CONSOLIDAÇÃO DE PARTICIPAÇÕES E NEGÓCIOS 50
- ANEXO 4. DEMONSTRAÇÃO DAS PARTICIPAÇÕES E NEGÓCIOS..... 52
- ANEXO 5. GLOSSÁRIO 54



1. Destaques 3T23

A Companhia apresentou um lucro líquido de **R\$ 2,6 bilhões** até setembro de 2023, **crescimento de 28,7%** frente ao mesmo período de 2022. Considerando o resultado recorrente, o lucro de **R\$ 916,6 milhões no 3T23** representa o **maior lucro trimestral histórico** da Companhia, **aumento de 19,6%** em relação ao resultado do 3T22.

PRINCIPAIS NÚMEROS DE 3T23

LUCRO
(Recorrente)

3T23 R\$ 916,6mi
/3T22 +19,6%
/9M22 +27,7%

RECEITA OPERACIONAL

3T23 R\$ 1,2 bi
/3T22 +15,0%
/9M22 +28,0%

ROE
(Ex-dividendos)

62,5% a.a.

DESEMPENHO COMERCIAL

Prêmios Emitidos
Vida
R\$ 608,0mi
+5,7%/3T22

Prêmios Emitidos
Habitacional
R\$ 813,4mi
+10,2%/3T22

Receitas de
Assistência
R\$ 40,6mi
+115,9%/3T22

Arrecadação
Capitalização
R\$ 406,1mi
+45,8%/3T22

Consórcio
Recursos Coletados R\$ 617,6 mi
+203,2%/3T22
Cartas de Crédito R\$ 4,4 bi
+17,8%/3T22

Reservas de
Previdência
R\$ 149,8 bi
+15,1%/3T22

Consórcio da Gente

Lançamento em julho do Consórcio da Gente, produto direcionado a clientes das classes C e D, microempreendedores individuais e microempresas.

Rapidex MEI

Lançamento em agosto da versão do plano de Serviço de Assistência voltado às necessidades dos microempreendedores individuais.

Capacitação

Ministrados 2.432 treinamentos em produtos, clientes e mercado para 25.880 participantes, dentre empregados, parceiros, lotéricos e CCA.

Dividendos

Distribuição de R\$ 1,5 bilhão em dividendos. Payout de 90,2% do Lucro Líquido do 1S2023.

Foco socioambiental

Realizada oficina de inovação para promover a incorporação das dimensões sociais e ambientais nos produtos e serviços que são ofertados pelas empresas do grupo.

Engajamento das Participadas

Definidos os Planos de Sustentabilidade de todas as empresas do grupo e alinhada a elaboração dos Relatórios de Sustentabilidade a partir de 2024.

Gestão Ambiental

Conquista do Selo Ouro do Programa GHG (Green House Gases) Protocol, programa que padroniza os relatos de emissão de Gases de Efeito Estufa (GEE).

Comitê de Sustentabilidade

Aprovada a criação do órgão que visa promover o debate, análise e fomento aos temas de Responsabilidade Social, Ambiental e Climática (RSAC) dentro da Companhia.

2. Mensagem da Diretoria

A Companhia apresentou um lucro líquido de R\$ 2.579,5 milhões até setembro de 2023, crescimento de 28,7% frente ao apurado no mesmo período de 2022. O lucro de R\$ 916,6 milhões no terceiro trimestre de 2023 representa o maior lucro trimestral recorrente da Companhia, um crescimento de 19,6% em relação ao terceiro trimestre de 2022. A sequência de bons resultados reflete o desempenho comercial, operacional e financeiro, além do amadurecimento da estrutura de parcerias estratégicas e corretora própria implantadas pela Companhia. Desta forma, a Companhia apresentou um ROE de 62,5%, um aumento de 17,1 p.p. em relação ao terceiro trimestre de 2022, já descontados os dividendos referentes ao primeiro semestre de 2023.

Nesse sentido, em 6 de novembro de 2023, a Companhia realizou o pagamento de dividendos no valor de R\$ 1,5 bilhão, montante que representa 90,2% do lucro líquido auferido até 30 de junho de 2023 e equivalente a R\$ 0,50 por ação.

As receitas operacionais cresceram 28,0% em relação ao acumulado até setembro de 2022 e, no terceiro trimestre de 2023, apresentaram um aumento de 15,0% em relação ao mesmo período do ano anterior. As receitas de participações societárias, que correspondem a 56,6% das receitas operacionais, cresceram 39,9% na relação entre o acumulado nos nove primeiros meses de 2023 e o mesmo período de 2022, com destaque para o desempenho das investidas Caixa Residencial, Caixa Vida e Previdência e Caixa Consórcio.

Já as receitas provenientes dos negócios de distribuição apresentaram crescimento de 15,3% até setembro de 2023 na comparação com o mesmo período do ano anterior, com destaque para o crescimento das receitas com provenientes de Habitacional, Capitalização e Consórcio. No terceiro trimestre, o crescimento nas receitas com comissionamento de 6,2% frente ao segundo trimestre de 2023, e a redução de 4,2% o em relação ao mesmo período de 2022, refletem o desempenho comercial dos períodos.

Quanto às emissões de prêmios, o segmento de seguros, que considera também os serviços de assistência, apresentaram aumento de 4,6% frente aos nove primeiros meses de 2022, com destaque para o desempenho de Vida (+11,8%), Habitacional (+9,5%) e Residencial (+4,2%). No trimestre, a redução de 4,9% em relação ao mesmo período de 2022 reflete a dinâmica de emissão de Prestamista, sendo que no mesmo trimestre do ano anterior houve uma concentração de operações vinculadas ao PRONAMPE. Ainda em relação aos prêmios de seguros do trimestre, destaque para os crescimentos de 10,2% em Habitacional e de 5,7% em Vida, em relação ao mesmo trimestre de 2022.

No período, a companhia adotou medidas para fomentar a captação líquida de Previdência, que foi positiva em R\$ 1,7 bilhão no trimestre, elevando as reservas do segmento ao montante de R\$ 149,8 bilhões no final de setembro de 2023, crescimento anual de 15,1%, e um crescimento de 3,8% em relação ao final de junho de 2023. As contribuições dos planos de previdência registraram o montante de R\$ 19,4 bilhões até setembro de 2023 e de R\$ 6,6 bilhões no terceiro trimestre, produção ainda impactada pela maior concorrência com outros produtos de captação do banco, o que equivale a uma redução de 22,7% em relação ao mesmo trimestre do ano anterior, e um incremento de 0,8% em relação ao segundo trimestre de 2023, demonstrando uma recuperação gradual ao longo do ano.

O segmento de Consórcio registrou o volume de R\$ 11,5 bilhões em cartas de crédito comercializadas até setembro 2023, um crescimento de 33,9% em relação ao mesmo período de 2022. No trimestre, aumento de 17,8% em cartas de crédito, com destaque para o crescimento de 27,6% em cartas de Imóveis.

As arrecadações de recursos do segmento de Capitalização, até setembro de 2023, cresceram 87,4% em relação ao mesmo período de 2022, com aumento de 153,9% da modalidade de pagamento mensal e de 35,9% da modalidade de pagamento único, refletindo o amadurecimento da carteira da nova parceria. Para o terceiro trimestre, crescimento de 45,8% em relação ao mesmo trimestre de 2022, com destaque para o aumento de 93,9% da modalidade de pagamento mensal.

A sinistralidade apresentou melhora, com reduções de 2,3 p.p. em relação aos nove primeiros meses de 2022 e de 2,8 p.p em relação ao terceiro trimestre de 2022, justificadas, principalmente pela redução no volume de avisos de prestamista e habitacional, de modo que a sinistralidade se manteve abaixo do patamar histórico para as operações da Companhia. O Índice de Despesas Administrativas também apresentou melhora, com redução de 0,6 pontos percentuais em relação ao trimestre imediatamente anterior, com destaque para a melhora, na mesma magnitude, do indicador das novas parcerias, refletindo a captura de ganho de eficiência decorrente da internalização de atividades operacionais. Neste sentido, a Caixa Vida e Previdência atingiu 75% de segregação das operações de TI e a Caixa Consórcios alcançou 84% de internalização de suas atividades.

O resultado financeiro líquido de tributos na visão agrupada, que considera o efeito de todas as participações na proporção devida à Caixa Seguridade, representou 30,4% do lucro líquido acumulado até setembro de 2023 e 32,5% do lucro líquido da Caixa Seguridade do terceiro trimestre, sendo a Caixa Vida e Previdência a participação mais relevante, respondendo por 56,2% do resultado. Dessa forma, o desempenho do resultado financeiro, em conjunto com a elevação das receitas operacionais e melhora da sinistralidade, contribuiu para a melhora de 6,3 pontos percentuais do Índice Combinado Ampliado do terceiro trimestre frente ao mesmo período do ano anterior.

Na esfera de produtos, durante o terceiro trimestre de 2023 a Caixa Seguridade lançou o Consórcio da Gente, para veículos leves e imobiliário, direcionado para as classes C e D, microempreendedores individuais e microempresas, além do Rapidex MEI, produto de assistência para Microempreendedor Individual. Ainda em Consórcio, foram promovidas adequações nos produtos de modo a torná-lo ainda mais competitivo, além do lançamento de novos grupos de Veículos Pesados. No segmento de Previdência, foi ampliado o portfólio de fundos PF, com lançamento de novo Fundo High Yield voltado para o público *private* e do novo Fundo Multigestor, focado em cliente alta renda/*private*, os quais possuem contratação por jornada 100% digital, além de novos recursos de navegação para o segmento no app. Quanto à Capitalização, a Companhia passou a ofertar novo valor de título de R\$ 300,00 para pagamento único no guichê de caixa e lançou a 2ª Edição do Ganhador Série Especial, com prêmios mensais de R\$ 7,5 mil e super prêmio de R\$ 1,5 milhão. No segmento de seguros, destaque para as novas modalidades de pagamento para os Seguros de Vida Multipremiado Total e Vida Mulher Total, e novas faixas de capital segurado para Seguro de Acidentes Pessoais AP Bem-estar.

O Programa Time de Vendas manteve a relevante contribuição para o resultado da Companhia e alto engajamento nas vendas dos Produtos de Seguridade, com 51.863 empregados ativos e 20.813 parceiros ativos. A Caixa Seguridade atua para o desenvolvimento e capacitação da força de vendas, com foco no conhecimento dos produtos, clientes e do mercado. De Janeiro a Setembro de 2023 foram realizados mais de 6 mil (6.242) treinamentos, com mais de 68 mil (68.740) participações entrem empregados e parceiros, Unidades Lotéricas e Correspondentes CAIXA Aqui.

2.1 ESG

No âmbito de ESG, a Caixa Seguridade focou na implementação de projetos de estruturação das bases para uma atuação voltada para a Sustentabilidade, destacando-se os campos da Gestão para a Sustentabilidade, Engajamento dos Stakeholders e Gestão Ambiental.

No campo da Gestão para a Sustentabilidade, a Diretoria da Caixa Seguridade aprovou, em setembro/2023, o Regimento Interno do Comitê de Sustentabilidade. O Comitê é um passo importante para o aprimoramento do processo decisório em Sustentabilidade, atuando como um fórum de nivelamento, debates e filtros para proposição ao Diretor responsável, de forma a contribuir com a qualidade e consistência da temática para os órgãos de governança competentes.

No campo do Engajamento dos Stakeholders, a Caixa Seguridade seguiu com amplo processo de indução, nivelamento e alinhamento do conglomerado com suas novas empresas participadas. Nesse processo, foi formulada Matriz de Materialidade da Caixa Residencial, definidos planos de sustentabilidade de todas as

Companhias e alinhada a divulgação dos relatórios de sustentabilidade a partir do ano de 2024. Nessa esteira, as empresas CAIXA Vida e Previdência, CAIXA Residencial e CAIXA Capitalização já iniciaram a formulação dos seus relatórios de sustentabilidade.

Ainda no engajamento dos Stakeholders, a Caixa Seguridade realizou, com as empresas participadas, uma oficina para inovação em produtos com foco em adicionalidades socioambientais. A atividade consistiu na análise do portfólio atual da Caixa Seguridade, com mensuração dos impactos sociais e ambientais que geram, ou seu potencial nessa perspectiva, contemplando o rol dos produtos operados pelas empresas Caixa Vida e Previdência, Caixa Capitalização, Caixa Consórcio e Caixa Assistência. A oficina avançou na geração de propostas de melhorias ou criação de novos produtos, que seguiram para análise de viabilidade pelas Participadas e cumprimento das etapas regulatórias para a implantação, mediante aprovação na governança de cada uma das empresas. Com este processo, a Caixa Seguridade promove a incorporação das dimensões sociais e ambientais nos produtos e serviços das empresas do conglomerado, garantindo alinhamento na modelagem de novos negócios a serem operados no balcão CAIXA.

No campo da Gestão Ambiental, a Caixa Seguridade foi contemplada com o selo ouro do Programa GHG (Green House Gases) Protocol, o PBGHG, operado no Brasil pela Fundação Getúlio Vargas. O Programa consiste na padronização de relatos de emissão de Gases de Efeito Estufa (GEE) e disponibilização dos dados em plataforma pública. O selo ouro atesta alto grau de confiabilidade do inventário, uma vez ter sido auditado e contemplado os escopos 1 (emissões diretas), escopo 2 (energia elétrica, prioritariamente) e escopo 3 (emissões indiretas). Adicionalmente ao inventário próprio, a Companhia tem atuado junto às suas empresas participadas para que estruturam o levantamento de suas emissões.

3. Análise de Resultados

3.1 Desempenho Caixa Seguridade

DRE (R\$ milhões)	3T23	3T22	Δ%	2T23	Δ%	9M23	9M22	Δ%
Receitas Operacionais	1.202,9	1.046,2	15,0%	1.085,7	10,8%	3.375,4	2.636,0	28,0%
Resultado de Inv. em Part. Societárias	692,0	513,0	34,9%	604,7	14,4%	1.910,1	1.365,1	39,9%
Novas Parcerias	497,1	366,3	35,7%	446,1	11,4%	1.389,0	985,0	41,0%
Run-off	194,9	146,7	32,8%	158,6	22,9%	521,1	380,1	37,1%
Receitas com Comissionamento	510,9	533,1	-4,2%	481,0	6,2%	1.465,3	1.270,9	15,3%
Acesso à Rede de Dist./Uso da Marca	38,5	33,6	14,6%	38,3	0,5%	117,1	107,2	9,2%
Corretagem/Interm. de Prod. de Seguridade	472,4	499,6	-5,4%	442,7	6,7%	1.348,2	1.163,7	15,9%
Custos de Serviços Prestados	-104,2	-96,2	8,3%	-90,1	15,6%	-282,2	-213,1	32,4%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	-94,3	-89,1	5,8%	-89,5	5,3%	-237,6	-213,9	11,0%
Despesas administrativas	-30,6	-24,1	27,0%	-29,7	3,3%	-86,5	-70,4	22,8%
Despesas tributárias	-63,4	-65,0	-2,4%	-59,8	6,0%	-181,6	-154,9	17,3%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	-0,2	0,0	-	0,0	-	30,7	11,5	168,1%
Resultado Operacional	1.004,4	860,8	16,7%	906,0	10,9%	2.825,0	2.209,1	27,9%
Resultado Financeiro	31,7	28,9	9,4%	31,8	-0,6%	78,7	64,2	22,5%
Receitas Financeiras	32,5	29,1	11,7%	40,3	-19,3%	110,7	64,6	71,3%
Despesas Financeiras	-0,9	-0,2	408,9%	-8,4	-89,9%	-32,0	-0,4	-
Result. Antes de Impostos e Particip.	1.036,1	889,8	16,4%	937,9	10,5%	2.903,7	2.273,3	27,7%
Imposto de Renda e Contribuição Social	-119,5	-128,2	-6,8%	-113,5	5,3%	-338,9	-311,6	8,8%
Lucro Líquido das Operações Continuadas	916,6	761,2	20,4%	823,4	11,3%	2.559,3	1.957,5	30,7%
Lucro Líquido das Operações Descontinuadas	0,0	6,2	-	-	-	-	46,6	-
Lucro Líquido Recorrente	916,6	766,2	19,6%	822,6	11,4%	2.559,3	2.004,1	27,7%
Ganho de capital na alienação de investimentos	-	-	-	-	-	20,3	-	-
Ajuste de Conversão às normas Internacionais	-	-	-	-	-	-	-	-
Lucro Líquido Contábil	916,6	766,2	19,6%	822,6	11,4%	2.579,5	2.004,1	28,7%

As receitas operacionais registraram o montante de R\$ 1,2 bilhão no 3T23, melhor patamar trimestral histórico, crescimento de 15,0% e 10,8% em comparação a 3T22 e 2T23, respectivamente, desempenho que reflete, principalmente, a melhora nos resultados dos investimentos das participações societárias. Na visão acumulada, as receitas apresentaram crescimento de 28,0% em relação ao mesmo período de 2022.

O resultado de investimentos em participações societárias (MEP), que representou 57,5% das receitas operacionais do terceiro trimestre de 2023, apresentou crescimento de 34,9% em relação ao 3T22, efeito da melhoria no desempenho operacional e financeiro da nova estrutura das investidas, principalmente nas empresas Caixa Residencial (+83,2%), Caixa Vida e Previdência (+21,2%) e Caixa Consórcio, além das operações em run-off

(+28,7%). Na visão acumulada, o MEP apresentou crescimento de 39,9% em relação ao montante acumulado até setembro de 2022.

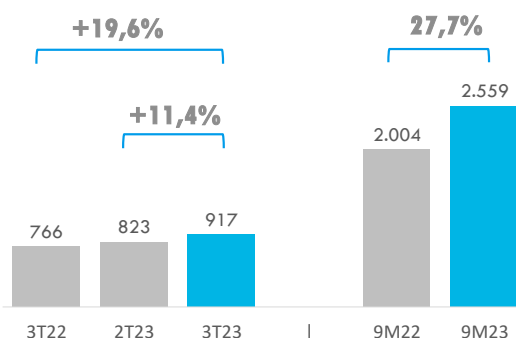
As receitas com comissionamento, que compreendem as receitas de corretagem ou intermediação de produtos de seguridade (Corretagem) e as receitas de acesso à rede de distribuição e uso da marca (BDF), representaram 42,5% das receitas operacionais do trimestre, aumento de 6,2% frente ao 2T23 e queda de 4,2% em relação ao 3T22, redução explicada pelo desempenho de Prestamista no mesmo trimestre do ano anterior, período em que houve maior concentração de concessão de crédito PRONAMPE. No acumulado até setembro, crescimento de 15,3% frente ao mesmo período do ano anterior, com destaque para o crescimento da receita com comissionamento de Habitacional (+57,1%), de Capitalização (+86,2%) e de Consórcio (+65,3%).

Os custos dos serviços prestados, que incluem as remunerações relacionadas à premiação de empregados e correspondentes e os custos decorrentes do serviço de utilização da rede de distribuição da CAIXA¹, apresentaram crescimento de 8,3% na comparação entre 3T23 e 3T22, e aumento de 15,6% em relação ao 2T22. O crescimento decorre, principalmente, pelo aumento de vendas de cartas de consórcio, produto de acumulação que possui maior patamar de premiação de empregados e de serviço CAIXA.

A linha totalizadora de outras receitas / despesas operacionais apresentou para o 3T23 crescimentos de 5,8% e 5,3%, em comparação com 3T22 e 2T23, respectivamente, efeito do aumento das despesas administrativas com pessoal, refletindo o aumento do quadro de empregados para suportar as operações da corretora. Em relação ao acumulado até setembro de 2023, o crescimento apresentado para a linha foi de 11,0%, influenciado também pelo aumento de despesas administrativas.

O resultado financeiro da holding para o 3T23 registrou crescimento de 9,4% em relação ao mesmo período de 2022, resultado decorrente do aumento da receita financeira, que alcançou de R\$ 32,5 milhões, o que representa um aumento de 11,7% entre os períodos, reflexo das taxas de juros e do maior saldo médio de aplicações geradas pelo crescimento do fluxo de recebimentos de corretagem no ano, e dividendos recebidos das participadas. No acumulado, o resultado financeiro apresentou aumento de 22,5% frente ao mesmo período de 2022.

Lucro Líquido Recorrente - R\$ milhões



O lucro líquido recorrente foi de R\$ 916,6 milhões, o que representa um crescimento de 19,6% em relação ao 3T22 e de 11,4% na comparação com o 2T23. Na visão acumulada, o lucro líquido foi de R\$ 2.559,3 milhões, crescimento de 27,7% em relação mesmo período de 2022.

O retorno sobre patrimônio líquido recorrente (ROE), que calcula a relação do lucro recorrente dos últimos doze meses sobre o Patrimônio Líquido ajustado, registrou para o 3T23 o percentual de 50,4%, crescimento de 10,0 p.p. em relação ao registrado no mesmo período de 2022 (45,4%). Considerando o impacto dos dividendos já deliberados, o ROE foi de 62,5%, o que equivale a um aumento de 12,3 p.p. em relação ao apurado em setembro de 2022.

3.2 Desempenho Acionário

O capital da Caixa Seguridade é representado por 3.000.000.000 de ações ordinárias, com *free float* de 17,25%. As ações da Companhia, negociadas no segmento Novo Mercado da B3 com o código CXSE3, fecharam o terceiro trimestre com o valor de R\$ 11,16 por ação, crescimento de 8,3% em relação ao preço de fechamento do segundo trimestre de 2023, resultando em um valor de mercado de R\$ 33,48 bilhões. Desta forma a Companhia atingiu um

¹ Inclui a remuneração pela utilização do quadro de pessoal de vendas e de seus recursos materiais, tecnológicos e administrativos na prestação do serviço de distribuição, divulgação, oferta, comercialização, venda e pós-venda dos Produtos da Caixa Seguridade.

Preço/Lucro(P/L) de 10,11 e um Lucro por Ação (LPA) de 0,31 com base no preço de fechamento de 29 de setembro de 2023. O Volume Médio Diário de Negociação (ADTV) das ações da Caixa Seguridade para o terceiro trimestre de 2023 foi de R\$ 32,6 milhões.

	Unidade	3T23	2T23	1T23	4T22	3T22
Desempenho da ação						
Lucro por ação	R\$	0,31	0,27	0,27	0,25	0,26
Dividendos por ação	R\$	-	0,50	-	0,35	-
Valor patrimonial por ação	R\$	4,25	3,95	3,93	3,63	3,92
Cotação do Fechamento	R\$	11,16	10,30	8,80	8,35	8,51
<i>Dividend yield</i> anualizado	%	9,06	9,77	7,99	8,01	6,57
Valor de Mercado	R\$ milhões	33.480	30.900	26.400	25.050	25.530
Múltiplos						
P/L(12 meses)	-	10,11	9,77	8,74	9,09	10,01
P/VPA	-	2,62	2,61	2,24	2,30	2,17
Dados da negociação						
Quantidade de negócios realizados		640.277	452.299	314.758	298.084	300.540
Volume médio diário	R\$ milhões	32,62	26,39	14,94	21,34	20,04
Volume médio diário B3	R\$ milhões	23.749	26.898	25.246	32.635	26.509
Participação no volume médio diário B3	%	0,14	0,10	0,06	0,07	0,08

4. Resumo Comercial e Operacional

A seção de Resumo Comercial e Operacional apresenta a visão geral do desempenho comercial da Caixa Seguridade, separada por Negócio de Risco, Acumulação e Distribuição, além dos indicadores operacionais e do resultado financeiro.

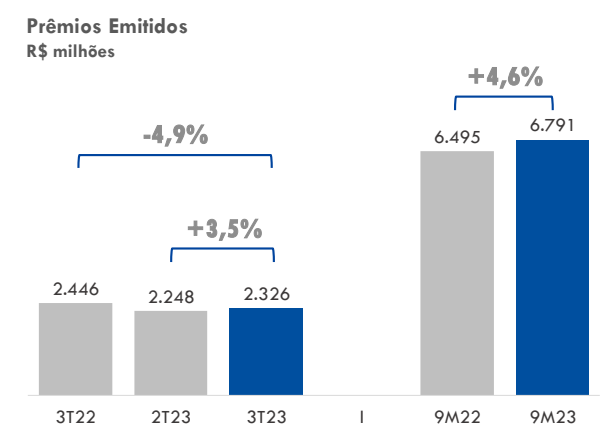
O agrupamento dos ramos de seguros, para o Resumo Comercial, encontra-se alinhado à visão SUSEP, considerando também a produção em *run-off*, além de informações do segmento de Consórcio, para os Negócios de Acumulação.

A seção 5 do Release traz informações detalhadas do desempenho por ramos de negócio.

4.1 Negócios de Risco

No grupo de Negócios de Risco são considerados os ramos de segmento de seguros e os serviços de assistência.

Prêmios Emitidos R\$ milhões	3T23	3T22	Δ%	2T23	Δ%	2023	2022	Δ%
Habitacional	813	738	10,2% ●	797	2,0% ●	2.387	2.180	9,5% ●
Residencial	211	220	-4,4% ●	194	8,6% ●	588	564	4,2% ●
Prestamista	531	760	-30,1% ●	522	1,7% ●	1.616	1.761	-8,2% ●
Vida	608	575	5,7% ●	587	3,6% ●	1.763	1.577	11,8% ●
Outros Não Estratégicos	122	133	-8,5% ●	113	7,8% ●	335	372	-10,0% ●
Assistência	40,6	19	115,9% ●	34	18,4% ●	103	40	155,2% ●
Seguros	2.326	2.446	-4,9% ●	2.248	3,5% ●	6.791	6.495	4,6% ●

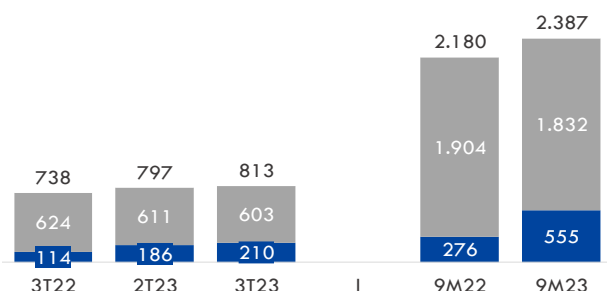


> Crescimento para todos os ramos de seguros e assistência em relação ao trimestre imediatamente anterior.

> 3T23/3T22: Destaque para o desempenho de Vida e Habitacional, que apresentaram melhor trimestre histórico.

Prêmios Emitidos Habitacional

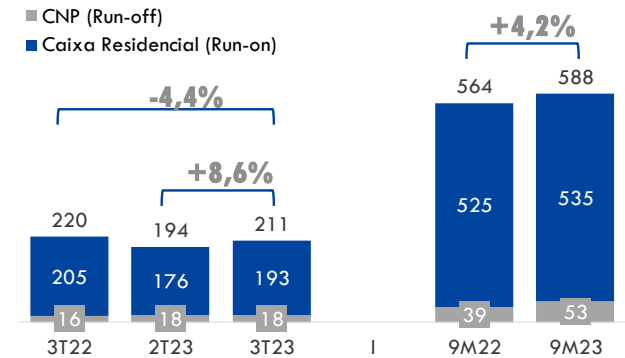
R\$ milhões

■ Caixa Residencial (Run-on)
■ CNP (Run-off)


Melhor trimestre histórico, com a manutenção da curva de crescimento, reflexo do crescimento da carteira de crédito habitacional da CAIXA.

Prêmios Emitidos Residencial

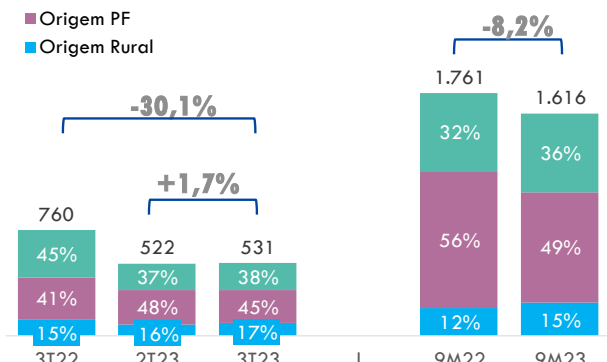
R\$ milhões

■ CNP (Run-off)
■ Caixa Residencial (Run-on)


As emissões de residencial permaneceram em linha com os patamares dos últimos trimestres, de modo que, no acumulado até setembro de 2023, apresentaram crescimento de 4,2%.

Prêmios Emitidos Prestamista

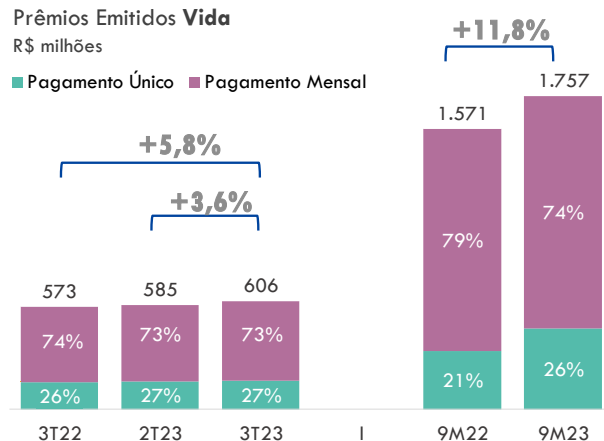
R\$ milhões

■ Origem PJ
■ Origem PF
■ Origem Rural


Para Prestamista, produto que possui que seu desempenho relacionado à originação de crédito comercial, a redução de 30,1% reflete, principalmente, a concentração de operações de crédito vinculadas ao PRONAMPE no 3T22 e crédito para pessoas físicas.

Prêmios Emitidos Vida

R\$ milhões

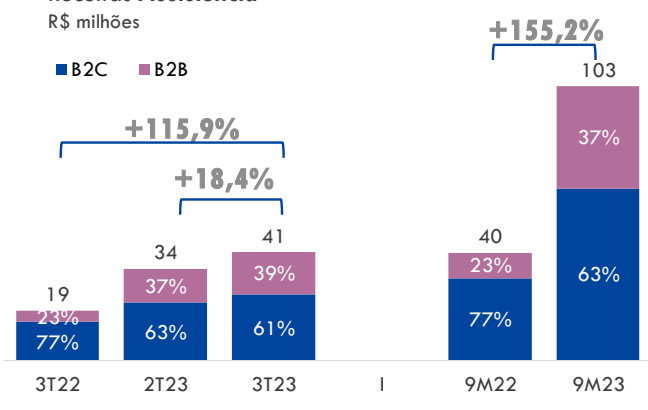
■ Pagamento Único
■ Pagamento Mensal


Melhor desempenho trimestral histórico. Crescimento impulsionado por campanha comercial, e pelo maior fluxo de comercialização de apólices de pagamento único, que cresceram 7,3% em vendas novas na relação 3T23/3T22.

Receitas Assistência

R\$ milhões

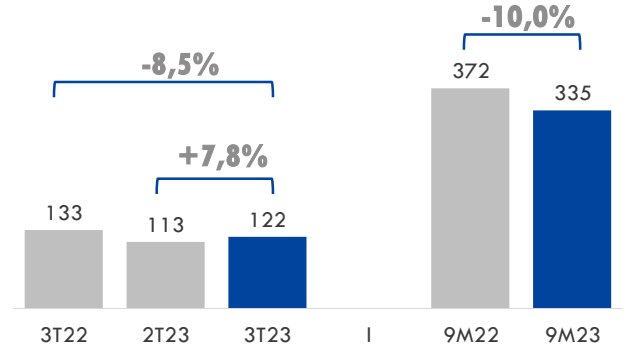
■ B2C ■ B2B



Manutenção da curva ascendente de receitas desde a criação da Caixa Assistência. Em 3T23 houve o lançamento do produto Rapidex MEI, para comercialização no balcão CAIXA e nos Correspondentes Caixa Aqui.

Prêmios Emitidos Outros Seguros

R\$ milhões

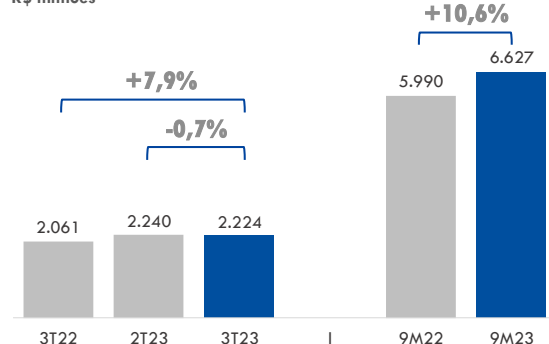


Na composição do agrupamento de Outros Não Estratégicos, o ramo Auto corresponde por 92,0% dos prêmios emitidos no 3T23, resultado proveniente, majoritariamente, pelas apólices da Youse comercializadas pela CNP Seguros.

Prêmios Ganhos R\$ milhões	3T23	3T22	Δ%	2T23	Δ%	2023	2022	Δ%
Habitacional	813,4	738,3	10,2%	797,3	2,0%	2.386,6	2.180,5	9,5%
Residencial	195,7	178,7	9,5%	195,7	0,0%	582,2	506,0	15,1%
Prestamista	491,8	454,3	8,3%	491,3	0,1%	1.460,1	1.286,4	13,5%
Vida	556,7	550,4	1,2%	589,1	-5,5%	1.706,0	1.635,0	4,3%
Outros Não Estratégicos	125,6	120,3	4,4%	132,3	-5,1%	389,0	341,8	13,8%
Assistência	40,6	18,8	115,9%	34,3	18,4%	102,9	40,3	155,2%
Seguros	2.223,9	2.060,8	7,9%	2.240,0	-0,7%	6.626,7	5.990,0	10,6%

Prêmios Ganhos

R\$ milhões



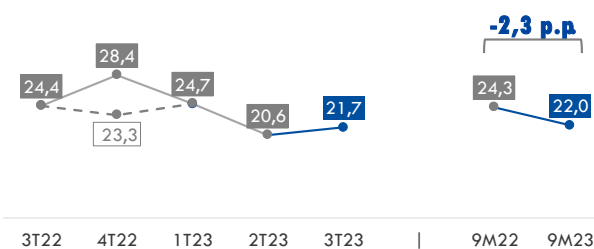
Desempenho 3T23/3T22 com crescimento para todos os ramos.

Sinistralidade %	3T23	3T22	Δp.p.	2T23	Δp.p.	2023	2022	Δp.p.
Habitacional	22,9	25,8	-2,9 ●	23,5	-0,6 ●	24,6	26,0	-1,5 ●
Residencial	12,8	14,4	-1,7 ●	9,3	3,5 ●	11,5	14,3	-2,8 ●
Prestamista	15,0	21,7	-6,7 ●	13,1	1,9 ●	15,9	21,4	-5,5 ●
Vida	21,8	20,3	1,6 ●	20,6	1,2 ●	21,6	20,1	1,5 ●
Outros Não Estratégicos	52,7	60,3	-7,6 ●	48,1	4,6 ●	51,7	61,8	-10,1 ●
Seguros	21,7	24,4	-2,8 ●	20,6	1,0 ●	22,0	24,3	-2,3 ●

Comissionamento %	3T23	3T22	Δ p.p.	2T23	Δ p.p.	2023	2022	Δ p.p.
Habitacional	11,3	10,0	1,2 ●	10,9	0,3 ●	10,9	9,6	1,3 ●
Residencial	32,2	30,9	1,3 ●	32,7	-0,5 ●	32,4	30,7	1,6 ●
Prestamista	39,2	39,1	0,1 ●	45,9	-6,7 ●	41,0	39,9	1,1 ●
Vida	17,5	19,3	-1,8 ●	15,0	2,5 ●	16,6	19,3	-2,7 ●
Outros Não Estratégicos	12,0	10,9	1,1 ●	8,5	3,5 ●	11,3	11,9	-0,6 ●
Seguros	21,1	20,9	0,2 ●	21,6	-0,5 ●	20,8	20,6	0,1 ●

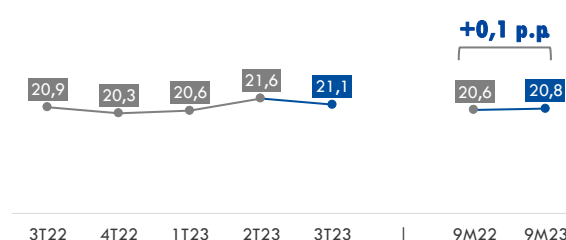
Sinistralidade % Prêmio Ganho

----- Ex-ajuste de provisões judiciais



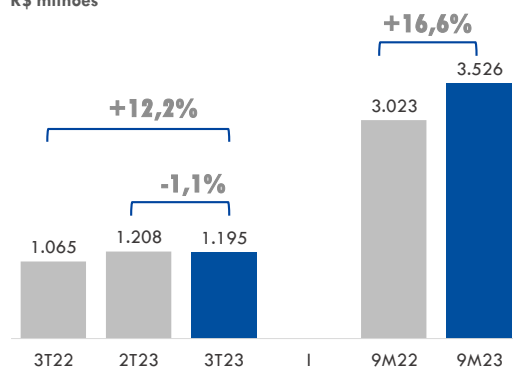
Melhora na visão 3T23/3T22, motivada principalmente pela redução no volume de avisos de prestamista e habitacional. Em relação ao trimestre imediatamente anterior, o indicador apresentou-se em linha, com a manutenção abaixo do patamar histórico.

Comissionamento % Prêmio Ganho

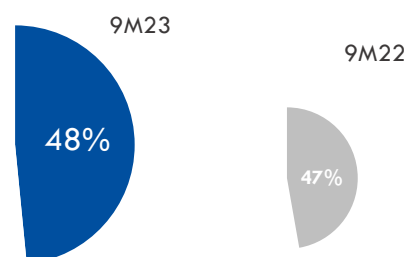


Para 3T23 o indicador manteve o patamar dos períodos anteriores, refletindo os patamares negociados com as investidas e o mix de produtos comercializados.

Margem Operacional R\$ milhões



Representatividade¹ % Margem Operacional Total

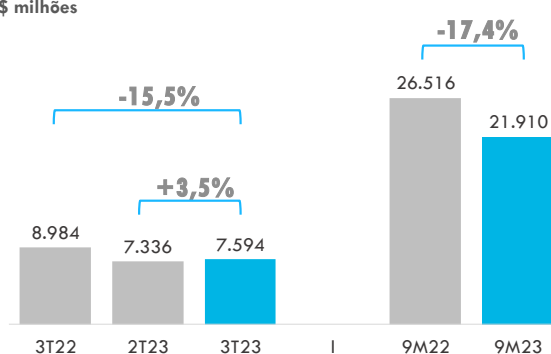


4.2 Negócios de Acumulação

No grupo de Negócios de Acumulação são considerados os planos de Previdência Privada, os títulos de Capitalização e os grupos de Consórcios.

Recursos Arrecadados (milhões)	3T23	3T22	Δ%	2T23	Δ%	2023	2022	Δ%
Previdência	6.570,7	8.502,4	-22,7%	6.520,2	0,8%	19.378,8	25.619,8	-24,4%
Capitalização	406,1	278,4	45,8%	311,2	30,5%	1.015,5	542,0	87,4%
Consórcio	617,5	203,7	203,2%	504,3	22,5%	1.516,2	353,8	328,6%
Recursos Arrecadados Total	7.594,3	8.984,5	-15,5%	7.335,7	3,5%	21.910,5	26.515,5	-17,4%

Recursos Arrecadados
R\$ milhões



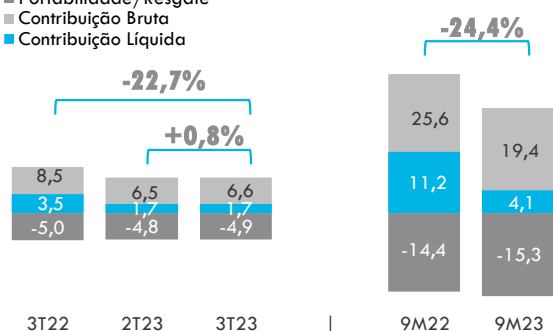
Para a arrecadação total do 3T23, o resultado segue influenciado pelo desempenho do segmento de previdência, ainda impactado pela maior concorrência com outros produtos de captação na rede de distribuição CAIXA.

Na composição do desempenho comercial para 3T23, previdência segue com a maior contribuição representando 86,5% dos recursos arrecadados, com aumento na participação de Consórcio (8,1%) e Capitalização (5,3%).

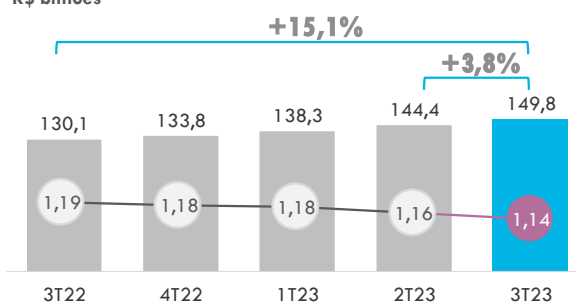
Contribuições de Previdência

R\$ bilhões

■ Portabilidade/Resgate
■ Contribuição Bruta
■ Contribuição Líquida



Reservas de Previdência **Taxa Adm Média a.a.**
R\$ bilhões % Reservas

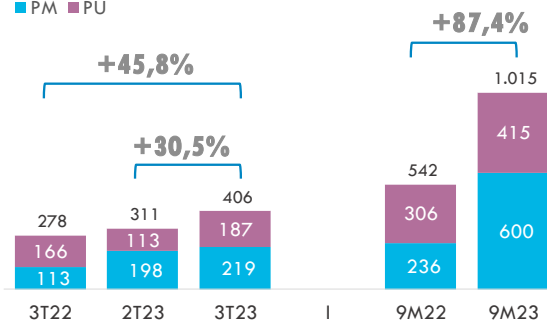


Desde o final de 2022, a produção de previdência tem sido impactada pela maior concorrência na captação de outros produtos – LCI/LCA e poupança – na rede de distribuição CAIXA. Contudo, o segmento tem apresentado uma recuperação no decorrer de 2023, resultado das ações comerciais e diversificação nos planos ao longo do ano, refletindo também em saldos positivos de captação líquida e crescimento de reservas. A redução na taxa de administração reflete a maior alocação em fundos mais conservadores que possuem uma menor taxa de administração.

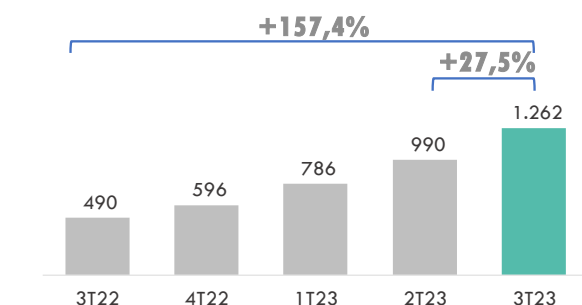
Recursos Arrecadados - Capitalização

R\$ milhões

■ PM ■ PU


Reservas de Capitalização

R\$ milhões

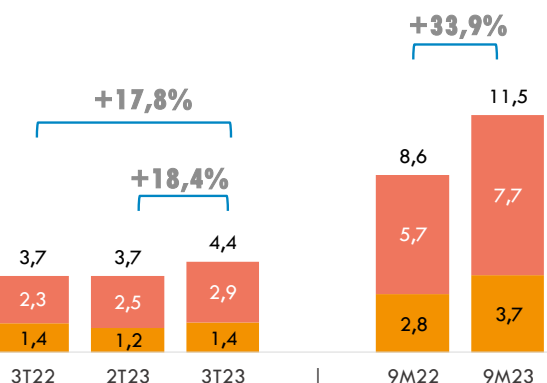


Capitalização registrou em agosto/23 o melhor mês histórico em recursos arrecadados, resultado impulsionado pelo lançamento do produto Cap Ganhador Série Especial, com vendas em período limitado e ticket e prêmios superiores aos tradicionais.

Cartas de Crédito de Consórcio

R\$ bilhões

■ Veículos ■ Imóveis

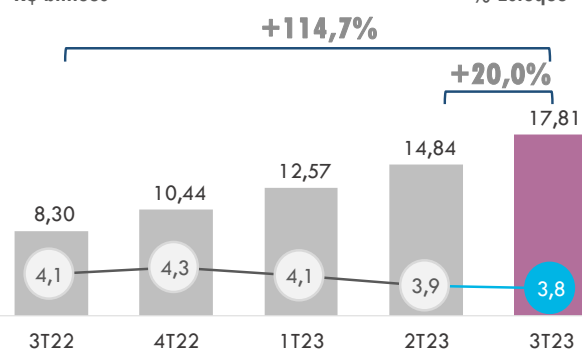

Estoque de Cartas

R\$ bilhões

Taxa Adm Média a.a.

% Estoque

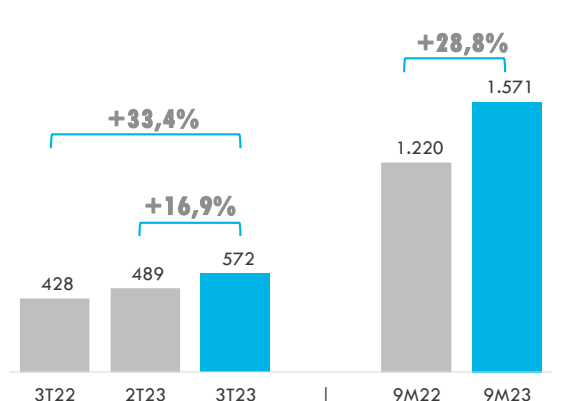
%



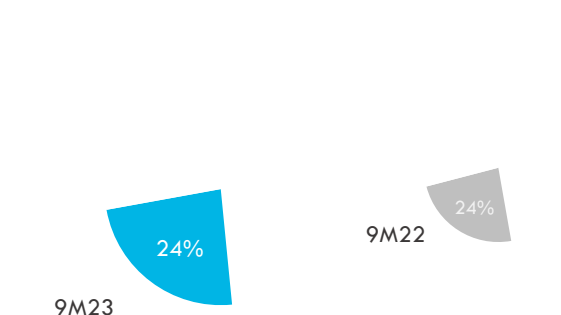
O volume de Cartas de Crédito de Consórcio ultrapassa pela primeira vez o volume de R\$ 4 bilhões em um trimestre.

Margem Operacional de Acumulação

R\$ milhões


Representatividade de Acumulação

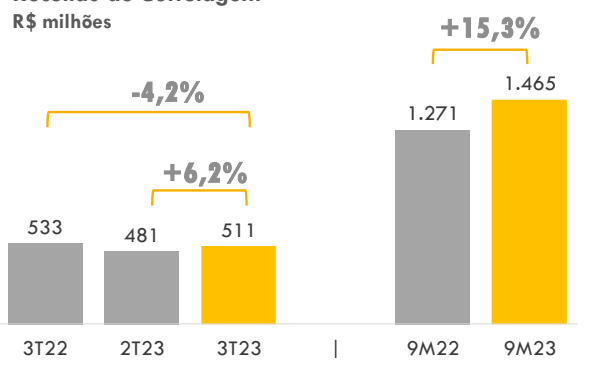
% Margem Operacional Total



4.3 Negócios de Distribuição

Os Negócios de Distribuição incluem os resultados referentes as receitas de acesso à rede de distribuição e uso da marca CAIXA (BDF) e as receitas de corretagem ou intermediação de produtos de seguridade, aqui consideradas em conjunto como receitas de corretagem.

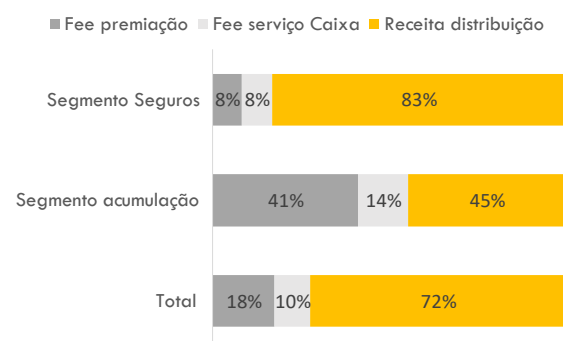
Receitas de Corretagem
R\$ milhões



Corretagem por Segmento		R\$ milhões 3T23	/3T22	/9M22
Seguros	68%	347	-13%	+7%
Consórcio	20%	102	+30%	+65%
Previdência	5%	29	-16%	-18%
Capitalização	6%	30	+48%	+86%
Co-corretagem	1%	3	-11%	+15%
Total Distribuição	100%	511	-4%	+15%

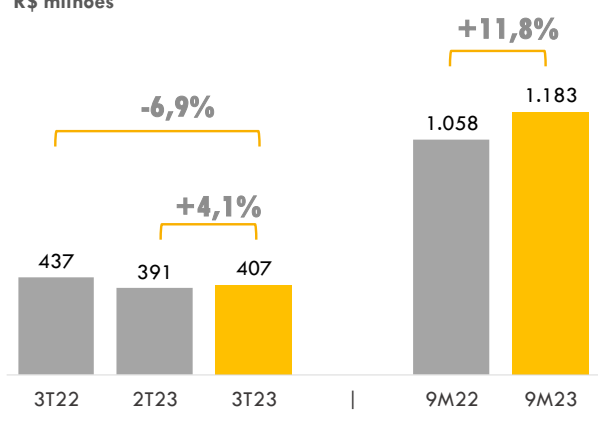
No 3T23, destaque para a receita proveniente de Capitalização (+48,1%) e Consórcio (+30,3%). A redução em relação ao 3T23 reflete o desempenho comercial, sobretudo do volume de Prestamista. Na visão acumulada do ano, o desempenho de 2023 provém, principalmente, de corretagem do segmento de capitalização e consórcio e dos ramos de seguro habitacional vida e residencial.

Distribuição da corretagem
% 2023

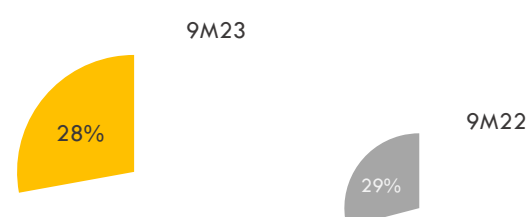


No período, do total de comissionamento pago pelas empresas operacionais, 72% ficaram retidos na corretora, enquanto 18% foram destinados ao pagamento de fees de premiação e 10% para o fee de serviço caixa, considerando neste cálculo os valores de vida, prestamista e previdência, que são pagos diretamente pela seguradora à CAIXA, sendo que, para os demais ramos, os custos são pagos pela corretora.

Margem Operacional
R\$ milhões



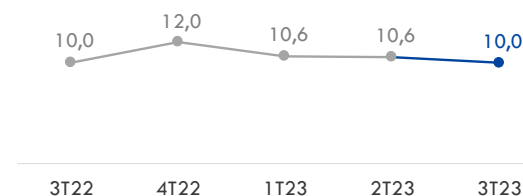
Representatividade
% Margem Operacional Total



4.4 Indicadores Operacionais

ÍNDICE DESPESAS ADMINISTRATIVAS (IDA)

Despesas Administrativas
% Receita Operacional



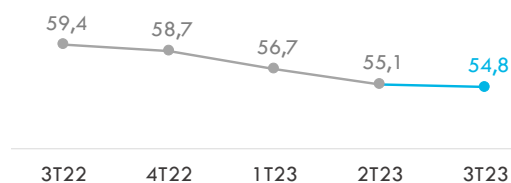
Em relação ao trimestre imediatamente anterior, melhora no indicador de todos os grupos de empresas. Manutenção do indicador de 3T23 em relação ao mesmo período de 2022, período impactado por ajuste contábil na Caixa Consórcio que provocou uma redução no indicador.

Índice por Agrupamento	IDA 3T23	Δ3T22 p.p.	Δ2T23 p.p.
Bancassurance CAIXA	10,2%	+0,5	-0,6
Run-off	11,9%	-1,1	-0,7
Novas Parcerias	10,6%	+1,1	-0,6
Holding + Corretora	6,0%	+1,5	-0,2
Bancassurance PAN	8,7%	-4,3	-0,5
ÍNDICE GERAL	10,0%	-0,0	-0,6

O aumento do índice em relação ao 3T22 em Novas Parcerias é influenciado pelo impacto de ajuste contábil do diferimento de receitas e despesas na Caixa Consórcio no 3T22. Se desconsiderada a Caixa Consórcio no cálculo do indicador, a variação 3T23/3T22 seria de -0,2 p.p.

ÍNDICE COMBINADO (IC)

Despesas Gerais e Administrativas
% Receita Operacional

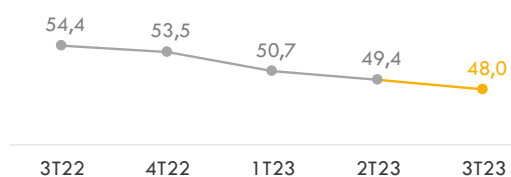


O indicador apresentou melhora, refletindo o aumento de receita de seguros e consórcio das novas parcerias e redução da sinistralidade dos produtos de seguros.

Índice por Agrupamento	IC 3T23	Δ3T22 p.p.	Δ2T23 p.p.
Bancassurance CAIXA	52,9%	-5,7	-0,4
Run-off	58,3%	-7,2	-2,7
Novas Parcerias	54,8%	-7,6	-0,0
Holding + Corretora	36,4%	+3,2	+2,1
Bancassurance PAN	71,4%	+5,5	+0,7
ÍNDICE GERAL	54,8%	-4,6	-0,3

ÍNDICE COMBINADO AMPLIADO (ICA)

Despesas Gerais e Administrativas
% Receita Operacional + Resultado Financeiro



Índice por Agrupamento	ICA 3T23	Δ3T22 p.p.	Δ2T23 p.p.
Bancassurance CAIXA	46,4%	-7,5	-1,4
Run-off	50,3%	-10,2	-4,9
Novas Parcerias	47,6%	-9,2	-1,1
Holding + Corretora	34,3%	+2,8	+2,1
Bancassurance PAN	61,8%	+3,9	-0,7
ÍNDICE GERAL	48,0%	-6,3	-1,4

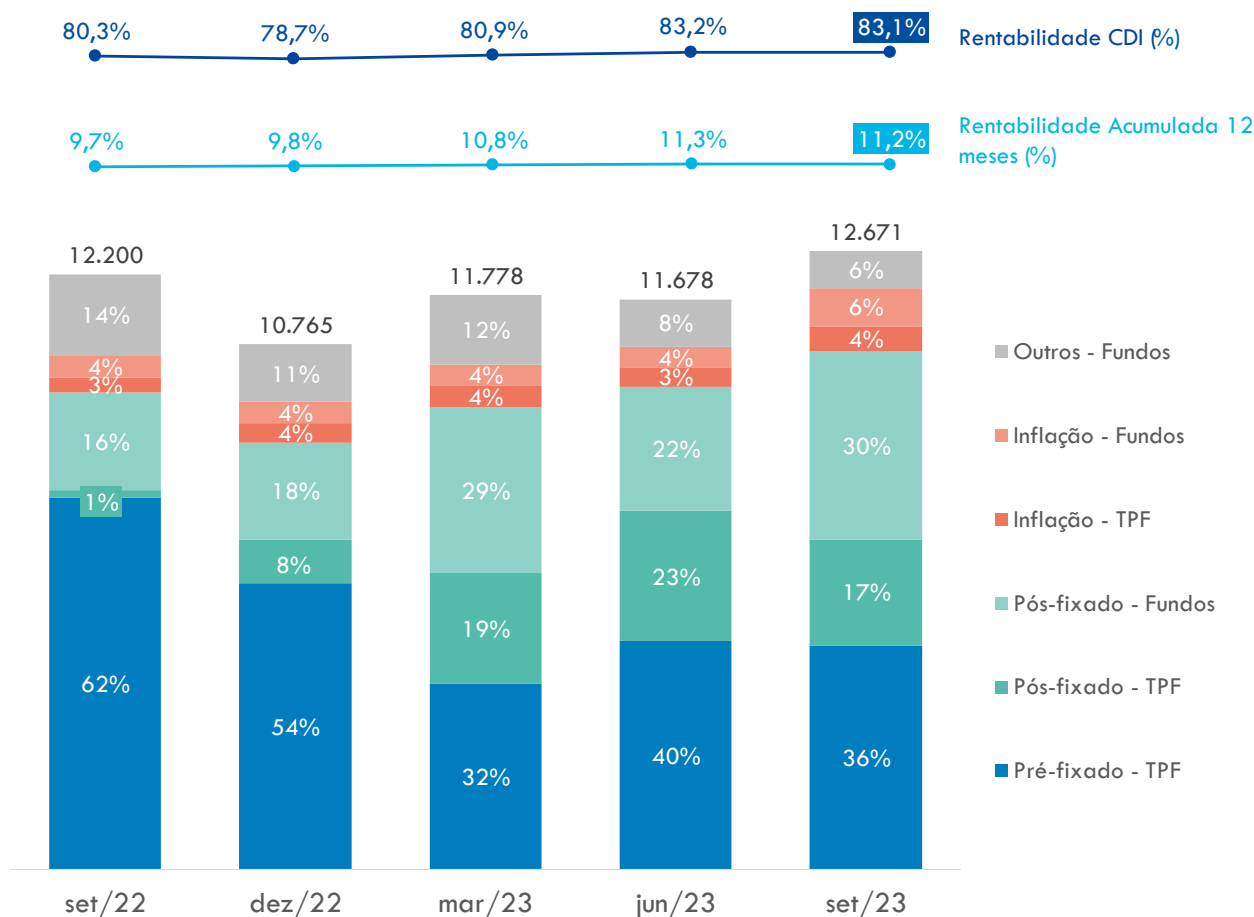
A melhora do indicador reflete o crescimento do resultado financeiro e do aumento da receita operacional.

4.5 Resultado Financeiro

Abaixo é apresentada a rentabilidade acumulada e a composição histórica da carteira de investimentos na visão agrupada, que é ponderada pelo percentual de participação em cada empresa:

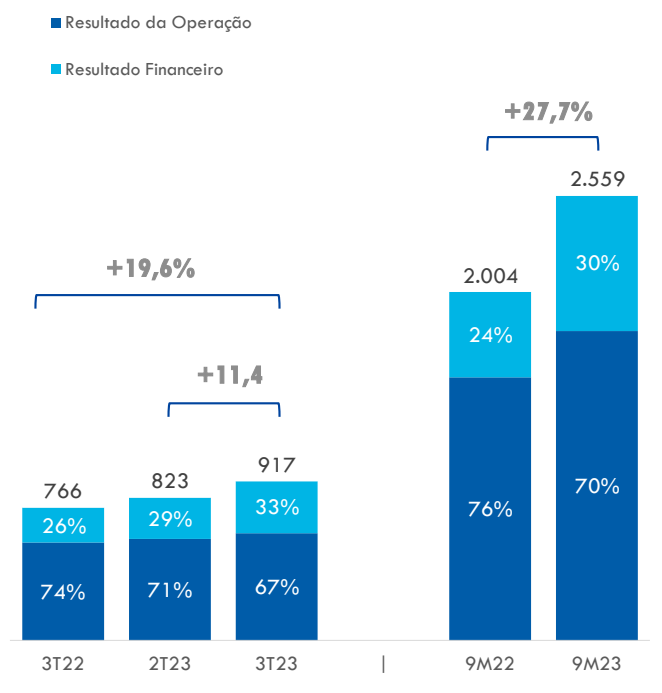
Composição agrupada da Carteira de Investimentos

% Consolidado das aplicações financeiras (milhões)



O montante de setembro de 2023 da carteira de investimento agrupada cresceu 3,9% em relação a setembro de 2022 e 8,5% em comparação a junho de 2023. Do total de 12,7 bilhões em aplicações financeiras em setembro de 2023, 48% em pós-fixado, 36% estão aplicadas em pré-fixado, 10% em índice de inflação e 6% em outros tipos de fundos. Ainda na visão acumulada, a rentabilidade total acumulada do último ano da carteira foi de 11,2%, correspondente a 83,1% do CDI.

Lucro Líquido (Operacional X Financeiro¹)



Quando comparado o efeito de todas as participações no resultado financeiro, líquido de tributos e na proporção devida à Caixa Seguridade em cada um dos períodos analisados, o resultado financeiro do 3T23 apresentou crescimento nominal de 48,7% em comparação com o mesmo período de 2022, reflexo da combinação entre a melhora na rentabilidade e o aumento no volume da carteira.

O resultado financeiro foi responsável, direta e indiretamente, por 33% do lucro líquido recorrente da Caixa Seguridade no 3T23. Para a visão acumulada, a representatividade do resultado financeiro cresceu 5,9 p.p. em relação ao operacional entre os anos de 2023 e 2022, refletindo a melhora da rentabilidade da carteira.

Anexo 1. Desempenho das empresas participadas

1.1 Bancassurance Caixa

Agrupamento que reúne as novas parcerias Caixa Vida e Previdência, Caixa Residencial, Caixa Capitalização, Caixa Consórcio e Caixa Assistência, além da CNP Holding, responsável pelas operações em *run-off* da Caixa Seguridade.

1.1.1 CAIXA Vida e Previdência

A Caixa Vida e Previdência é uma parceria firmada entre a Caixa Seguridade e a CNP Assurances Participações Ltda, para a exploração dos ramos de seguros de vida e prestamista e produtos de previdência complementar na Rede de Distribuição da CAIXA, onde a Caixa Seguridade detém uma participação indireta de 60% do capital total da participada e de 49% das ações ordinárias. A Caixa Vida e Previdência possui duas empresas operacionais, subsidiárias integrais:

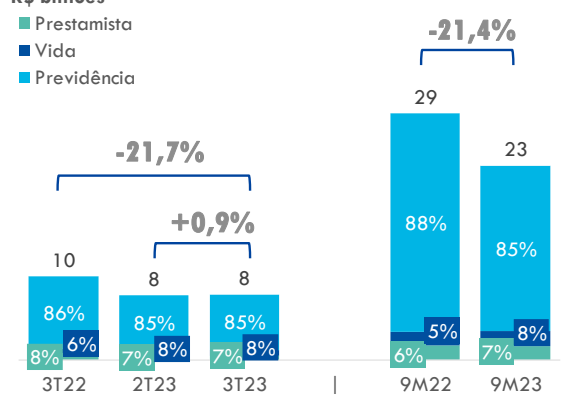
– A Caixa Vida e Previdência S.A., que comercializa produtos de previdência complementar, tendo iniciado suas atividades em 14/03/2000, além da administração da carteira *run-off* de seguros de Vida e Prestamista;

– A XS2 Vida & Previdência S.A., responsável pela comercialização de seguros de Vida e Prestamista, com início de operações em 4 de janeiro de 2021.

DRE (R\$ milhões)	3T23	3T22	Δ%		2T23	Δ%		9M23	9M22	Δ%	
Receitas da Operação	7.729,0	9.873,4	-21,7%	●	7.658,1	0,9%	●	22.835,8	29.070,1	-21,4%	●
Custos/Despesas da operação	-7.174,7	-9.470,6	-24,2%	●	-7.067,7	1,5%	●	-21.172,9	-27.878,2	-24,1%	●
Margem operacional	554,2	402,8	37,6%	●	590,4	-6,1%	●	1.662,9	1.191,9	39,5%	●
Despesas administrativas	-140,6	-129,0	9,0%	●	-139,8	0,6%	●	-430,7	-396,9	8,5%	●
Despesas com tributos	-79,9	-72,6	10,0%	●	-82,1	-2,7%	●	-242,0	-210,8	14,8%	●
Resultado financeiro	690,5	509,7	35,5%	●	611,6	12,9%	●	1.935,3	1.426,3	35,7%	●
Resultado operacional	1.024,3	711,0	44,1%	●	980,1	4,5%	●	2.925,5	2.010,4	45,5%	●
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	0,0	0,9	-100,0%	●	0,0	-100,0%	●	0,0	3,0	-99,9%	●
Resultado antes dos impostos e participações	1.024,3	711,9	43,9%	●	980,1	4,5%	●	2.925,5	2.013,4	45,3%	●
Imposto de renda	-256,7	-178,2	44,1%	●	-245,7	4,5%	●	-733,1	-503,6	45,6%	●
Contribuição social	-154,2	-112,8	36,6%	●	-147,3	4,6%	●	-439,9	-308,1	42,8%	●
Lucro líquido do exercício	613,4	420,9	45,7%	●	587,1	4,5%	●	1.752,6	1.201,7	45,8%	●
Participação Caixa Seguridade	368,1	252,6	45,7%	●	352,3	4,5%	●	1.051,5	721,0	45,8%	●

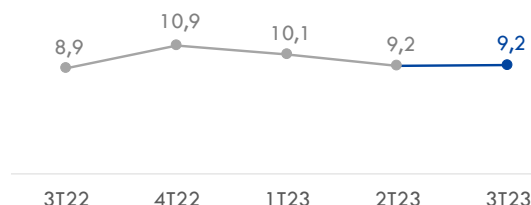
Receitas da Operação – Caixa Vida e Previdência

R\$ bilhões



Índice Despesas Administrativas (IDA)

Caixa Vida e Previdência

Despesas Administrativas
% Receita Operacional


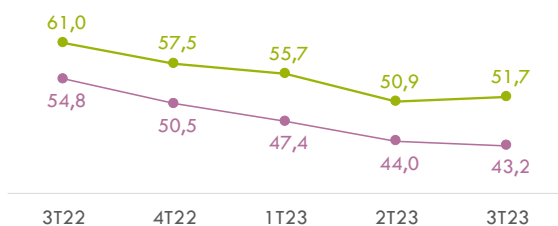
Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)

Caixa Vida e Previdência

Despesas Gerais e Administrativas

IC: % Receita Operacional

ICA: % Receita Operacional + Resultado Financeiro

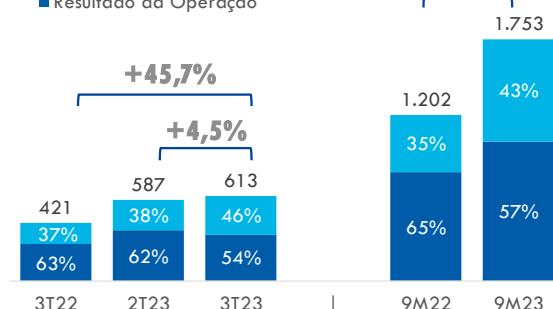


Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)

Caixa Vida e Previdência - R\$ milhões

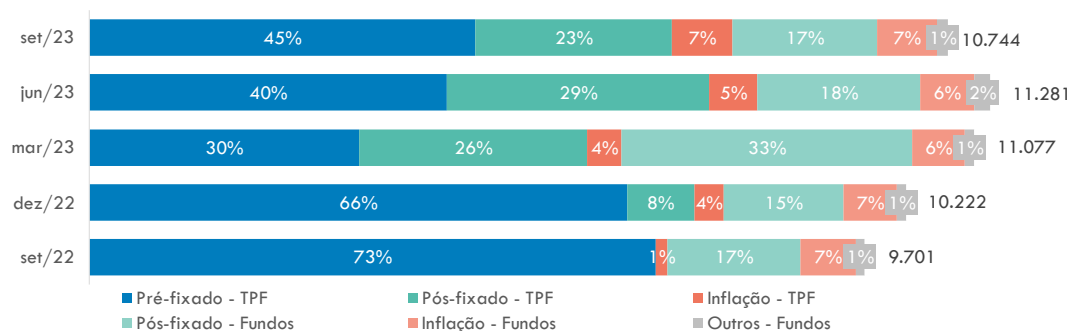
Resultado Financeiro

Resultado da Operação



Composição da Carteira de Investimentos – Caixa Vida e Previdência

% Aplicações financeiras (milhões)



1.1.1.1 Previdência

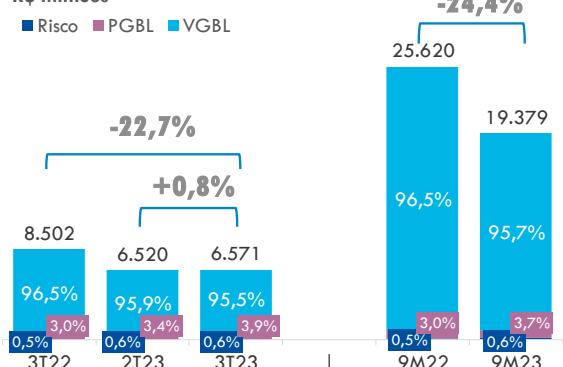
Indicado para objetivos a serem alcançados com um prazo superior de 3 ou 5 anos, os planos de previdência privada podem ter contribuições mensais ou uma parcela única, sendo ainda possível fazer contribuições adicionais. Há duas modalidades de plano de previdência:

- PGBL, para quem contribui com o INSS ou outro tipo de previdência e faz declaração completa de Imposto de Renda (IR); e
- VGBL, indicado para quem não faz declaração de IR ou declara o IR na forma simplificada.

Para uma melhor demonstração do comportamento dos indicadores e do desempenho do segmento no resultado da Caixa Seguridade, a tabela abaixo apresenta uma visão gerencial consolidando as arrecadações provenientes das modalidades PGBL e VGBL. Para efeito do desempenho comercial, são consideradas as contribuições recebidas de renda e os prêmios emitidos para cobertura de risco:

Previdência (R\$ Milhões)	3T23	3T22	Δ%	2T23	Δ%	2023	2022	Δ%
Receitas de planos de previdência	6.570,7	8.502,4	-22,7%	6.520,2	0,8%	19.378,8	25.619,8	-24,4%
Contribuições Recebidas - Renda	6.528,8	8.460,7	-22,8%	6.478,9	0,8%	19.254,5	25.496,2	-24,5%
Prêmios Emitidos - Risco	41,9	41,6	0,6%	41,3	1,4%	124,3	123,5	0,6%
Variações das provisões técnicas	-6.527,4	-8.457,2	-22,8%	-6.488,9	0,6%	-19.261,6	-25.483,3	-24,4%
Receitas líquidas contribuições e prêmios	43,2	45,1	-4,2%	31,3	37,9%	117,2	136,4	-14,1%
Rendas com taxas de gestão e outras taxas	418,8	384,4	8,9%	388,3	7,8%	1.202,0	1.067,7	12,6%
Sinistros ocorridos/despesas de benefícios	-8,8	-9,0	-2,7%	-6,6	34,4%	-21,0	-27,0	-22,3%
Custos de aquisição	-6,2	-140,8	-95,6%	12,6	-	-38,2	-343,1	-88,9%
Outras receitas e despesas operacionais	-16,1	-10,5	53,6%	-12,1	33,1%	-37,2	-22,1	67,9%
Resseguro	-	-	-	-	-	-	-	-
Margem Operacional	431,0	269,3	60,0%	413,7	4,2%	1.222,8	811,9	50,6%

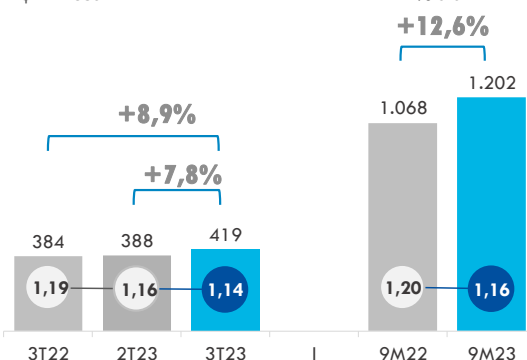
Contribuições e Prêmios Recebidas - Previdência
R\$ milhões



Em 3T23, a companhia atuou na ampliação dos fundos de previdência para PF, com o lançamento de novo fundo de crédito privado mais sofisticado e de novo fundo multigestor.

Taxa de Administração - Previdência

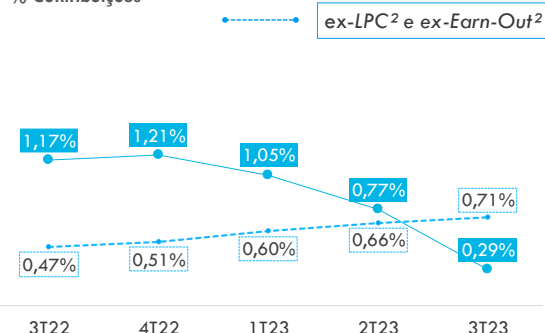
R\$ milhões

Tx Média
% a.a. %

Redução da taxa % relacionada ao menor volume de resgates ocorrido no período, considerando que dentre as outras taxas, são consideradas as receitas com taxas de saída.

Comissionamento - Previdência

% Contribuições

ex-LPC² e ex-Earn-Out²

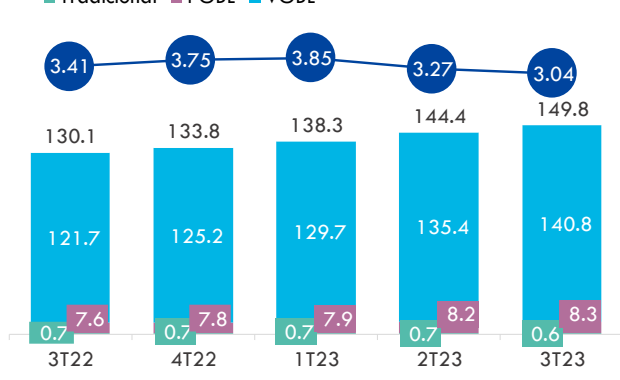
Quando desconsiderado o efeito do Earn-Out e a LPC sobre os custos de aquisição, a taxa de comissionamento manteve a curva de crescimento histórica.

Reservas de Previdência

R\$ bilhões

Índice de Resgate %

Tradicional PGBL VGBL

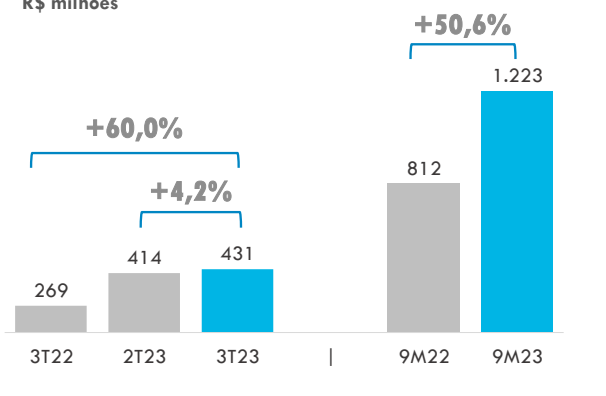


Índice de Resgate 3T23/2T23: diminuição no volume de resgates, sendo os principais motivos, em ordem de valor: aquisição de bens/imóveis, situação financeira e motivos pessoais.

Para previdência, o reconhecimento de despesas com comissões vinculadas ao desempenho de vendas a ser paga para a CAIXA (*earn-out*) e Caixa Seguridade (LPC) afeta a composição da margem operacional, sendo que a LPC tem por objetivo compensar o efeito do *earn-out* a ser pago pela Caixa Vida e Previdência. Na equivalência patrimonial reconhecida pela Caixa Seguridade na Holding XS1, empresa que detém a participação na Caixa Vida e Previdência, é realizado ajuste referente ao provisionamento com LPC, cujo efeito líquido de tributos foi negativo no montante de R\$ 14,6 milhões para a Caixa Seguridade em 3T23.

Margem Operacional - Previdência

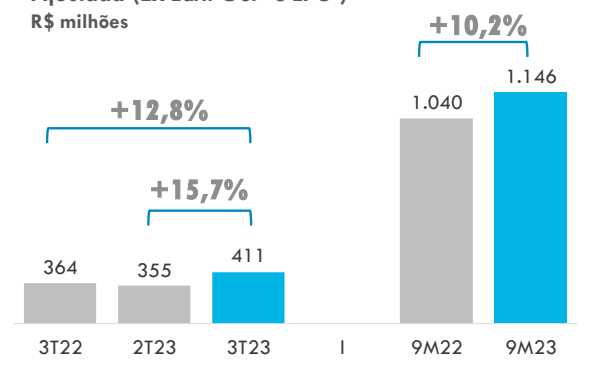
R\$ milhões



Na relação 3T23/3T22, o desempenho relacionado ao efeito do *earn-out* e da LPC sobre a linha de custos de aquisição.

Margem Operacional – PrevidênciaAjustada (Ex *Earn-Out*¹ e LPC²)

R\$ milhões



Visão recorrente, cenário que não considera os efeitos de provisionamentos de *earn-out* e LPC, a margem operacional do 3T23 apresentou crescimento de 12,8% em relação ao mesmo período de 2022 e, crescimento de 15,7% na comparação com o 2T23.

1.1.1.2 Prestamista

Com uma ou mais coberturas de risco de seguro de pessoas como morte e invalidez permanente, o seguro prestamista garante a quitação ou amortização de dívidas vinculadas a operações de crédito ou financiamento assumido pelo devedor, no caso de ocorrência de sinistro coberto, nos termos estabelecidos nas condições contratuais, até o limite do capital segurado contratado.

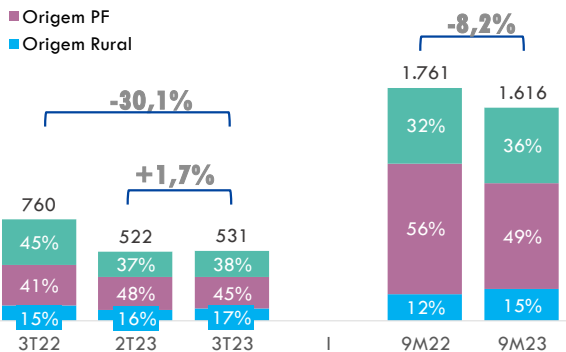
Abaixo é apresentado uma tabela com visão gerencial, para análise do comportamento dos indicadores e do desempenho do ramo Prestamista:

Prestamista (R\$ milhões)	3T23	3T22	Δ%		2T23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Prêmios emitidos	531,3	759,8	-30,1%	●	522,2	1,7%	●	1.615,8	1.760,6	-8,2%	●
Variações das provisões técnicas de prêmios	-39,5	-305,5	-87,1%	●	-30,9	27,7%	●	-155,7	-474,2	-67,2%	●
Prêmios Ganhos	491,8	454,3	8,3%	●	491,3	0,1%	●	1.460,1	1.286,4	13,5%	●
Sinistros ocorridos	-73,8	-98,8	-25,3%	●	-64,5	14,4%	●	-232,7	-275,3	-15,5%	●
Sinistros	-73,9	-73,1	1,1%	●	-61,0	21,2%	●	-188,0	-215,1	-12,6%	●
Recuperação de Sinistros	-0,2	0,1	-	●	-0,3	-23,2%	●	-1,0	-0,2	345,6%	●
Ressarcimento	0,0	0,0	-95,4%	●	0,0	-97,4%	●	0,1	0,1	3,2%	●
Variação de IBNR	0,4	-25,7	-	●	-3,2	-	●	-43,2	-60,0	-27,9%	●
Serviços de Assistência	-0,1	0,0	190,0%	●	-0,1	-6,9%	●	-0,6	-0,1	806,9%	●
Custos de aquisição	-193,0	-177,6	8,7%	●	-225,6	-14,4%	●	-598,9	-513,8	16,6%	●
Outras receitas e despesas operacionais	-15,1	13,0	-	●	-17,9	-15,3%	●	-41,2	-22,8	80,8%	●
Resseguro	-1,6	-1,4	14,3%	●	-1,6	0,0%	●	-4,9	-0,4	1055,1%	●
Margem Operacional	208,2	189,5	9,9%	●	181,7	14,6%	●	582,3	474,1	22,8%	●

Prêmios Emitidos Prestamista

R\$ milhões

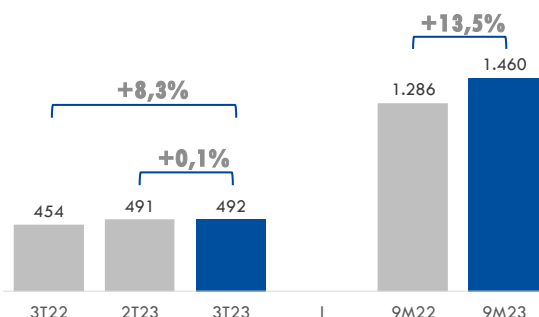
■ Origem PJ
■ Origem PF
■ Origem Rural



3T23/3T22: Desempenho influenciado pela origem de crédito, principalmente pela maior concentração de créditos vinculados às operações do PRONAMPE em 2022 e pelo desempenho do crédito para pessoas físicas. No período, a Companhia atuou na redução do cancelamento das apólices, com redução de 35,9% das ocorrências entre os trimestres.

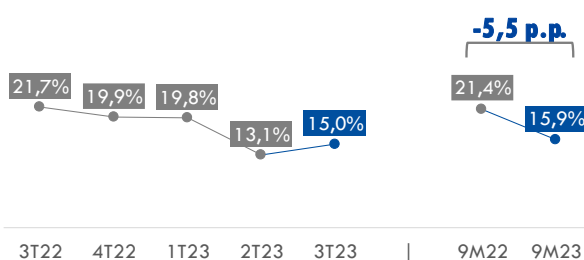
3T23/2T23: Destaque para as emissões relacionadas ao crédito rural, +10,8%, e Pessoa Jurídica, +3,9%, além da melhora na penetração em crédito consignado entre os períodos.

Prêmios Ganhos **Prestamista**
R\$ milhões



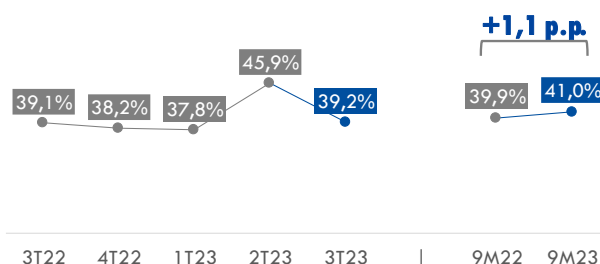
Variações relacionadas à apropriação do estoque de contratos de seguros.

Sinistralidade **Prestamista**
% Prêmio Ganho



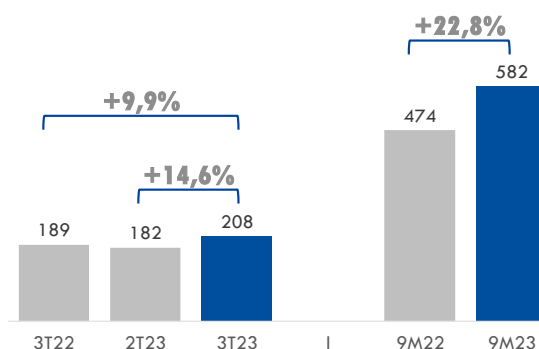
O índice de sinistralidade para 3T23 abaixo do patamar histórico, o que representa redução de 5,5 p.p. entre os acumulados de 2023 e 2022, em função da redução no volume de avisos.

Comissionamento **Prestamista**
% Prêmio Ganho



Retorno do comissionamento ao nível histórico em 3T23, após o ajuste contábil realizado no trimestre anterior relacionado à data base de diferimento de contratos no estoque.

Margem Operacional **Prestamista**
R\$ milhões



3T23/3T22 e 9M23/9M22: Desempenho relacionado ao aumento dos prêmios ganhos, aliado a redução de sinistros.

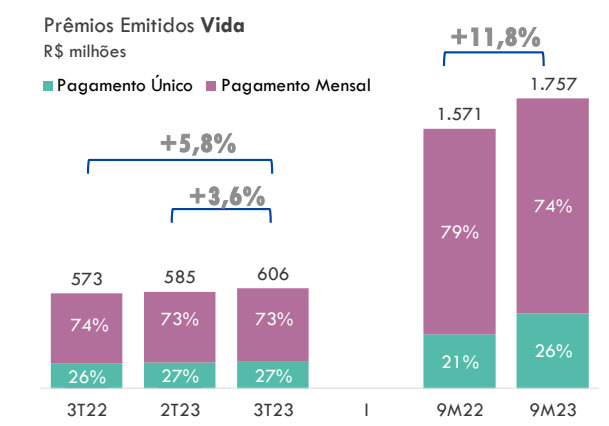
1.1.1.3 Vida

O seguro de vida tem por objetivo evitar que os beneficiários da apólice sejam pegos de surpresa com despesas extras e consigam se restabelecer financeiramente caso o segurado venha a falecer, tenha uma doença grave ou fique inválido, além de oferecer serviços assistenciais diversos. Na contratação do seguro de vida, o segurado escolhe o valor e as condições da indenização a ser paga e as pessoas que irão recebê-la.

Para fins de divulgação de resultados, dentro do ramo Vida também são considerados os seguros de Acidentes Pessoais, modalidade com coberturas relacionadas ao risco de acidentes, com coberturas como morte, invalidez parcial ou total e despesas médicas, desde que os sinistros sejam causados por acidente.

Abaixo é apresentado uma visão gerencial para o ramo Vida até a Margem Operacional:

Vida (R\$ Milhões)	3T23	3T22	Δ%		2T23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Prêmios emitidos	605,9	572,9	5,8%	●	584,7	3,6%	●	1.756,7	1.570,7	11,8%	●
Variações das provisões técnicas de prêmios	-51,2	-24,5	108,6%	●	2,4	-	●	-56,9	58,1	-	●
Prêmios Ganhos	554,7	548,3	1,2%	●	587,1	-5,5%	●	1.699,7	1.628,8	4,4%	●
Sinistros ocorridos	-120,9	-110,1	9,8%	●	-120,2	0,6%	●	-365,2	-323,6	12,9%	●
Sinistros	-108,5	-112,1	-3,3%	●	-98,6	10,0%	●	-307,0	-286,1	7,3%	●
Recuperação de Sinistros	0,7	0,6	30,7%	●	0,6	28,8%	●	2,2	1,1	103,5%	●
Variação de IBNR	1,0	17,8	-94,6%	●	-7,9	-	●	-17,6	3,5	-	●
Serviços de Assistência	-14,1	-16,4	-13,8%	●	-14,3	-1,2%	●	-42,8	-42,0	1,9%	●
Custos de aquisição	-97,0	-106,1	-8,6%	●	-87,9	10,3%	●	-282,8	-315,0	-10,2%	●
Outras receitas e despesas operacionais	-31,7	-33,5	-5,5%	●	-27,9	13,3%	●	-89,0	-97,0	-8,2%	●
Resseguro	1,1	0,2	342,0%	●	-0,1	-	●	1,1	-0,6	-	●
Margem Operacional	306,2	298,8	2,5%	●	350,8	-12,7%	●	963,9	892,6	8,0%	●

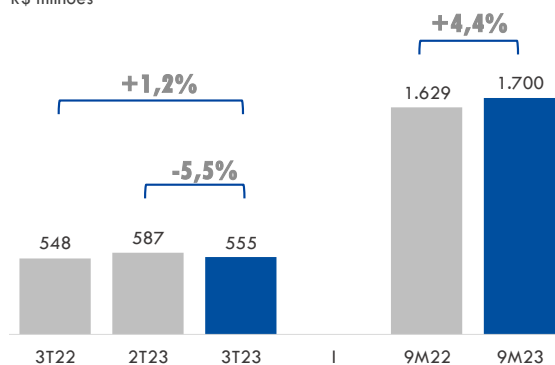


O 3T23 foi o melhor desempenho histórico trimestral.

Crescimento impulsionado por campanha comercial, e pelo maior fluxo de comercialização de apólices de pagamento único, que cresceram 7,3% em vendas novas na relação 3T23/3T22.

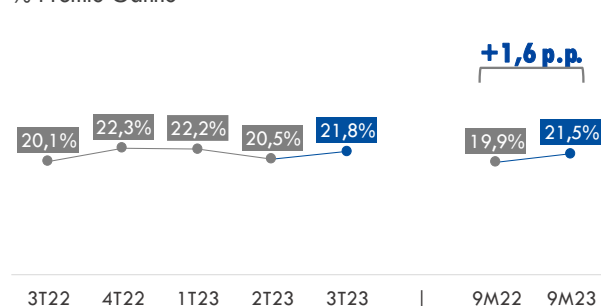
Em 3T23 a Companhia ampliou as modalidades de pagamento para os Seguros de Vida Multipremiado Total e Vida Mulher Total, com a disponibilização das opções de pagamento antecipado (PA) e pagamento único (PU) e, para seguros de Acidentes Pessoais, foram criadas 4 novas faixas de capital segurado para o produto AP Bem-estar, totalizando 7 faixas.

Prêmios Ganhos Vida
R\$ milhões



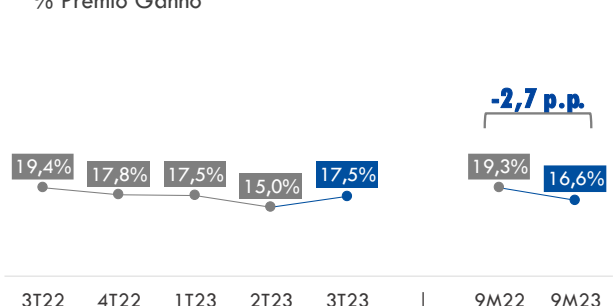
O desempenho do prêmio ganho no 3T23 foi influenciado pelo crescimento das emissões de título de pagamento único, que originam provisões para prêmios não ganhos.

Sinistralidade Vida
% Prêmio Ganho



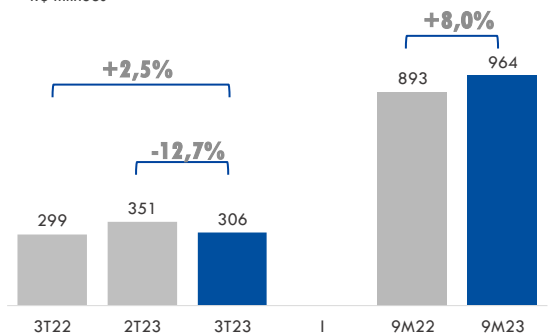
Indicador trimestral e acumulado dentro do patamar histórico das operações.

Comissionamento Vida
% Prêmio Ganho



O indicador de 3T23 manteve o nível mensurado para os períodos anteriores. A variação em relação ao trimestre anterior é reflexo do registro pontual de ajuste na data de diferimento em 2T23.

Margem Operacional Vida
R\$ milhões



Desempenho da Margem Operacional refletindo o comportamento da linha de prêmios ganhos e comissionamento.

1.1.2

CAIXA Residencial

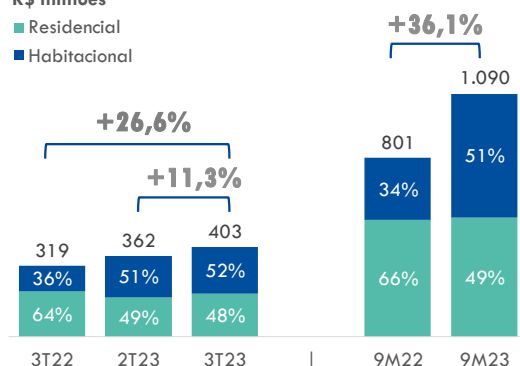
A Caixa Residencial é uma empresa criada em parceria com a Tokio Marine para a exploração dos ramos de seguro habitacional e residencial, na qual a Caixa Seguridade é detentora de 75% do capital total e 49,9% das ações ordinárias, e a Tokio Marine os restantes 25% do capital total e 50,1% das ações ordinárias.

DRE (R\$ milhões)	3T23	3T22	Δ%		2T23	Δ%		9M23	9M22	Δ%	
Prêmios emitidos líquidos	403,4	318,7	26,6%	●	362,3	11,3%	●	1.089,5	800,7	36,1%	●
Variações das provisões técnicas de prêmios	-31,7	-70,1	-54,8%	●	-20,0	58,1%	●	-67,3	-163,6	-58,9%	●
Prêmios ganhos	371,7	248,6	49,5%	●	342,3	8,6%	●	1.022,2	637,2	60,4%	●
Sinistros ocorridos	-49,6	-35,5	39,6%	●	-48,0	3,2%	●	-139,0	-91,1	52,6%	●
Custos de aquisição	-98,1	-69,8	40,5%	●	-93,4	5,1%	●	-276,1	-181,1	52,4%	●
Outras receitas e despesas operacionais	-2,1	-1,8	18,7%	●	-0,1	1634,4%	●	-4,2	-5,5	-23,5%	●
Resultado com resseguro	-1,8	-1,6	14,9%	●	-1,9	-4,4%	●	-5,6	-3,8	45,4%	●
Margem operacional	220,1	139,9	57,3%	●	198,8	10,7%	●	597,4	355,6	68,0%	●
Despesas administrativas	-56,0	-50,6	10,8%	●	-60,6	-7,5%	●	-175,8	-141,1	24,6%	●
Despesas com tributos	-17,6	-11,6	51,8%	●	-16,3	8,1%	●	-48,6	-29,7	63,6%	●
Resultado financeiro	31,5	20,7	52,0%	●	26,8	17,9%	●	86,5	47,7	81,2%	●
Resultado operacional	178,0	98,5	80,7%	●	148,7	19,7%	●	459,5	232,5	97,6%	●
Resultado antes dos impostos e participações	178,0	98,5	80,7%	●	148,7	19,7%	●	459,5	232,5	97,6%	●
Imposto de renda	-44,5	-24,9	78,7%	●	-38,3	16,3%	●	-115,7	-58,8	96,8%	●
Contribuição social	-27,0	-15,4	74,7%	●	-22,9	18,0%	●	-69,1	-35,6	94,0%	●
Lucro líquido do exercício	106,5	58,1	83,2%	●	87,6	21,6%	●	274,7	138,1	98,9%	●
Participação Caixa Seguridade	79,9	43,6	83,2%	●	65,7	21,6%	●	206,0	103,6	98,9%	●

Receitas da Operação – Caixa Residencial

R\$ milhões

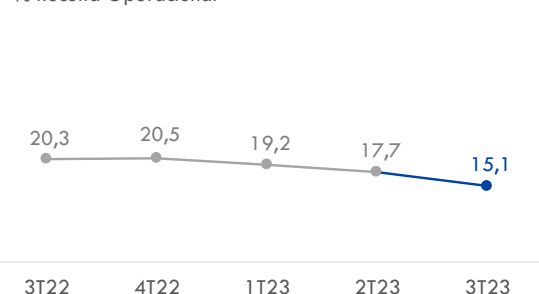
■ Residencial
■ Habitacional



Índice Despesas Administrativas (IDA)

Caixa Residencial

Despesas Administrativas
% Receita Operacional



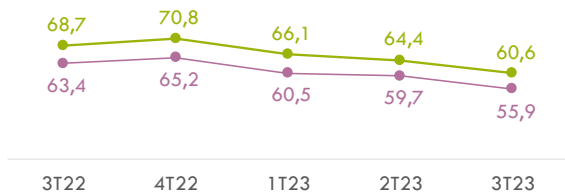
Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)

Caixa Residencial

Despesas Gerais e Administrativas

● IC: % Receita Operacional

● ICA: % Receita Operacional + Resultado Financeiro

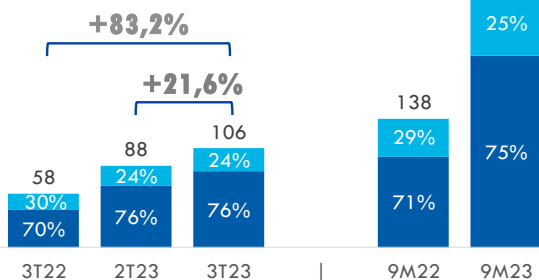


Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)

Caixa Residencial - R\$ milhões

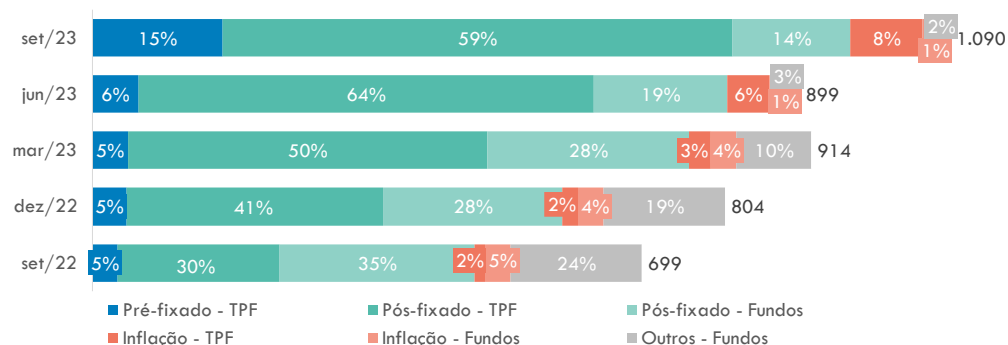
■ Resultado Financeiro

■ Resultado da Operação



Composição da Carteira de Investimentos – Caixa Residencial

% Aplicações financeiras (milhões)



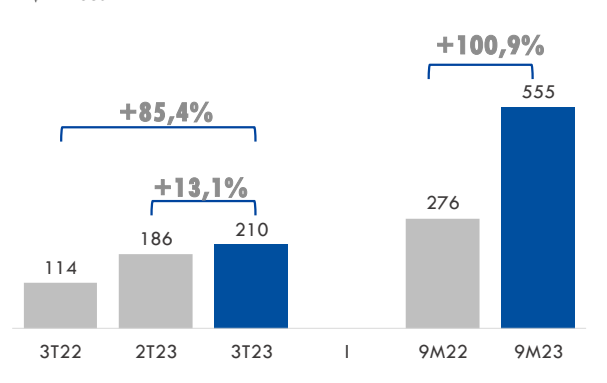
1.1.2.1 Habitacional

O Seguro Habitacional é obrigatório por lei e é parte essencial do financiamento imobiliário, servindo para quitar ou amortizar o saldo devedor em caso de morte ou invalidez do segurado. Calculado em especial com base no saldo devedor e na idade do mutuário, este seguro conta ainda com cobertura patrimonial do imóvel financiado.

A tabela a seguir demonstra uma visão gerencial para o ramo Habitacional, para uma melhor análise do comportamento dos indicadores e do desempenho do ramo no resultado da Caixa Seguridade:

Habitacional (R\$ Milhões)	3T23	3T22	Δ%		2T23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Prêmios emitidos	210,3	114,0	84,5%	●	185,9	13,1%	●	554,9	276,2	100,9%	●
Variações das provisões técnicas de prêmios	-	-	-	●	-	-	●	-	-	-	●
Prêmios Ganhos	210,3	114,0	84,5%	●	185,9	13,1%	●	554,9	276,2	100,9%	●
Sinistros ocorridos	-29,2	-17,1	70,8%	●	-34,4	-15,1%	●	-89,0	-40,3	120,6%	●
Sinistros	-25,1	-10,6	136,9%	●	-27,5	-8,8%	●	-73,9	-26,4	179,7%	●
Variação de IBNR	-4,1	-6,5	-36,6%	●	-6,9	-40,2%	●	-15,0	-13,9	8,2%	●
Custos de aquisição	-42,1	-22,8	84,5%	●	-37,2	13,2%	●	-110,9	-55,2	100,9%	●
Outras receitas e despesas operacionais	-	-	-	●	-	-	●	-	-	-	●
Resseguro	-0,7	-0,7	2,1%	●	-0,7	1,1%	●	-2,1	-1,7	23,2%	●
Margem Operacional	138,4	73,4	88,6%	●	113,6	21,8%	●	352,9	178,9	97,2%	●

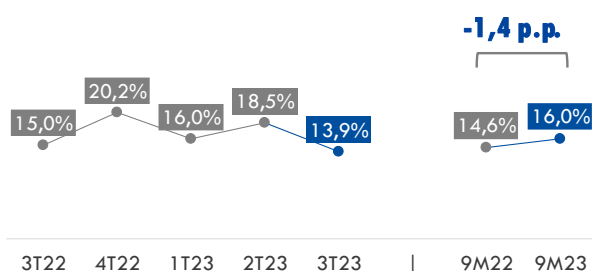
Prêmios Emitidos **Habitacional**
R\$ milhões



Fluxo de emissões de prêmios reflete o crescimento do saldo da carteira de financiamento imobiliário na CAIXA.

Sinistralidade Habitacional

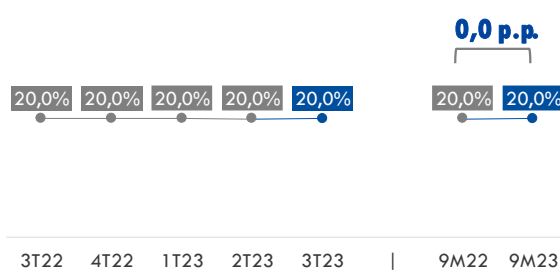
% Prêmio Ganho



Índice de sinistralidade para o terceiro trimestre abaixo do patamar dos períodos anteriores em função do menor volume de aviso de sinistros.

Comissionamento Habitacional

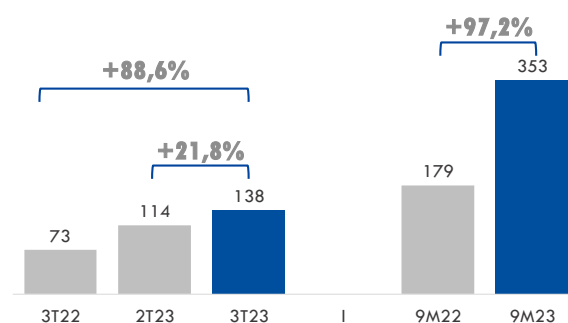
% Prêmio Ganho



Para este produto foi acordado um comissionamento de 20,0%, que é pago para a Corretora da Caixa Seguridade.

Margem Operacional Habitacional

R\$ milhões



O desempenho trimestral reflete o aumento na emissão de prêmios e melhoria na sinistralidade.

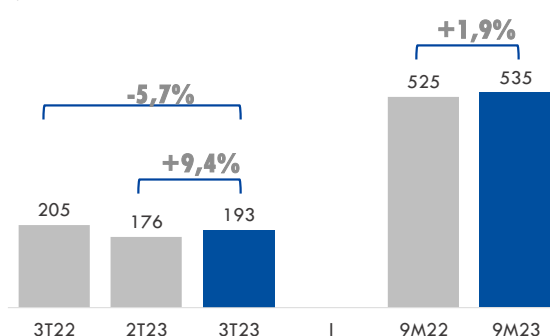
1.1.2.2 Residencial

O Seguro Residencial tem o objetivo de proteger residências individuais - como casas e/ou apartamentos utilizados como moradia habitual ou de veraneio - contra prejuízos causados por incêndio, queda de raio e explosão. É possível também a contratação de coberturas adicionais como danos elétricos, furto e roubo, danos a terceiros, vendaval, quebra de vidros, colisão de veículos, entre outros, além do serviço de assistência 24 horas.

A seguir é apresentada uma visão gerencial do ramo Residencial para análise do comportamento dos indicadores e do desempenho do ramo no resultado da Caixa Seguridade:

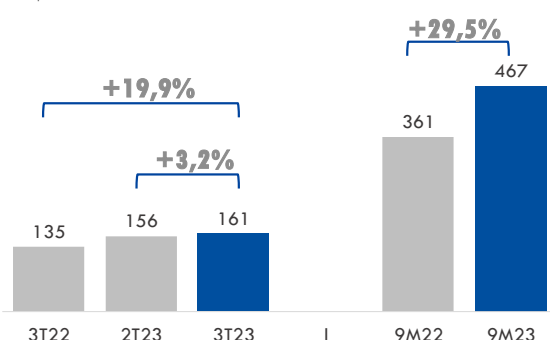
Residencial (R\$ Milhões)	3T23	3T22	Δ%		2T23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Prêmios emitidos	193,1	204,7	-5,7%	●	176,4	9,4%	●	534,6	524,5	1,9%	●
Variações das provisões técnicas de prêmios	-31,7	-70,1	-54,8%	●	-20,0	58,1%	●	-67,3	-163,6	-58,9%	●
Prêmios Ganhos	161,4	134,6	19,9%	●	156,4	3,2%	●	467,3	361,0	29,5%	●
Sinistros ocorridos	-20,4	-18,4	10,7%	●	-13,6	49,5%	●	-50,0	-50,7	-1,5%	●
Sinistros	-10,2	-7,9	28,0%	●	-5,3	93,2%	●	-24,5	-21,0	16,6%	●
Variação de IBNR	2,5	-0,5	-	●	-0,1	-	●	6,4	-2,7	-	●
Serviços de Assistência	-12,7	-10,0	27,3%	●	-8,3	54,1%	●	-31,8	-27,0	17,9%	●
Custos de aquisição	-56,1	-47,0	19,2%	●	-56,2	-0,3%	●	-	-125,9	31,2%	●
Outras receitas e despesas operacionais	-2,1	-1,8	19,3%	●	-0,1	-	●	-4,2	-5,5	-23,4%	●
Resseguro	-1,1	-0,9	24,8%	●	-1,2	-7,6%	●	-3,5	-2,1	63,0%	●
Margem Operacional	81,7	66,5	22,9%	●	85,2	-4,1%	●	244,5	176,7	38,4%	●

Prêmios Emitidos **Residencial**
R\$ milhões



O 3T23 apresentou uma manutenção no patamar de emissão dos períodos anteriores.

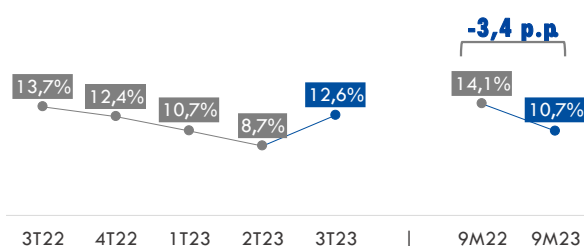
Prêmios Ganhos **Residencial**
R\$ milhões



Desempenho 3T23/3T22 reflete o amadurecimento da carteira, com a maior apropriação do estoque de contratos comercializados.

Sinistralidade Residencial

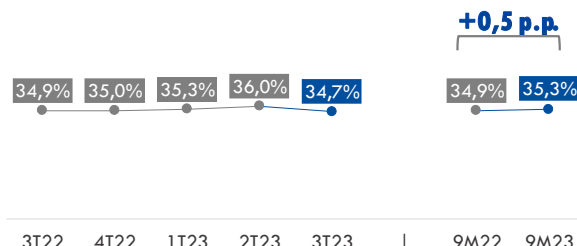
% Prêmio Ganho



Aumento do indicador trimestral na relação entre 3T23/2T23 em decorrência dos eventos climáticos no sul do Brasil, no entanto, visão acumulada do ano, o indicador de 2023 manteve-se abaixo de 2022.

Comissionamento Residencial

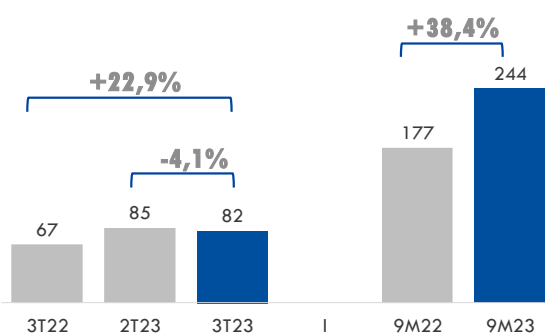
% Prêmio Ganho



Nível de comissionamento apresentou estabilidade em relação aos períodos anteriores.

Margem Operacional Residencial

R\$ milhões



3T23/3T22: desempenho impulsionado pelo aumento da linha de prêmios ganhos entre os períodos.

3T23/2T23: reflexo do crescimento dos sinistros ocorridos entre os períodos.

1.1.3

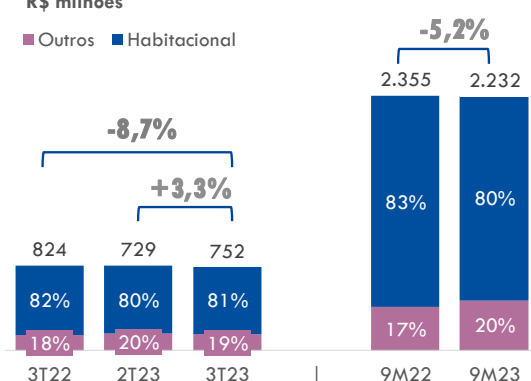


A Caixa Seguradora CNP Seguros Holding representa a parceria entre a Caixa Seguridade e a francesa CNP que foi responsável pela exploração dos produtos de seguridade na rede de distribuição da CAIXA comercializados até 2021. Controlada pela CNP, que possui uma participação majoritária de 51,75%, e coligada da Caixa Seguridade, com 48,25% de participação, essa parceria é organizada por meio da CNP Seguros Holding S.A..

DRE (R\$ milhões)	3T23	3T22	Δ%	2T23	Δ%	9M23	9M22	Δ%
Receitas da Operação	752,4	824,3	-8,7%	728,6	3,3%	2.232,5	2.355,5	-5,2%
Custos/Despesas da operação	-313,7	-402,2	-22,0%	-284,8	10,2%	-904,7	-1.069,9	-15,4%
Margem operacional	438,7	422,0	3,9%	443,8	-1,1%	1.327,8	1.285,6	3,3%
Despesas administrativas	-87,4	-95,0	-8,1%	-85,7	1,9%	-267,3	-285,7	-6,4%
Despesas com tributos	-28,7	-36,5	-21,5%	-27,9	2,9%	-89,7	-94,1	-4,7%
Resultado financeiro	124,4	64,2	93,8%	86,7	43,4%	293,4	113,8	157,8%
Resultado patrimonial	30,2	27,2	11,2%	8,6	249,5%	42,5	45,0	-5,5%
Resultado operacional	477,2	381,8	25,0%	425,6	12,1%	1.306,7	1.064,7	22,7%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	-	-	-	-43,7	-	-43,2	0,8	-
Resultado antes dos impostos e participações	477,2	381,8	25,0%	381,9	25,0%	1.263,5	1.065,5	18,6%
Imposto de renda	-110,8	-87,3	27,0%	-93,6	18,4%	-304,1	-257,1	18,3%
Contribuição social	-66,1	-56,4	17,2%	-55,5	19,2%	-180,7	-156,1	15,8%
Participações sobre o resultado	-	-	-	-	-	-	-	-
Participações dos acionistas minoritários	-	-	-	-	-	-	-	-
Lucro líquido do exercício	300,3	238,2	26,1%	232,8	29,0%	778,6	652,3	19,4%
Participação Caixa Seguridade	144,9	114,9	26,1%	112,3	29,0%	375,7	314,7	19,4%

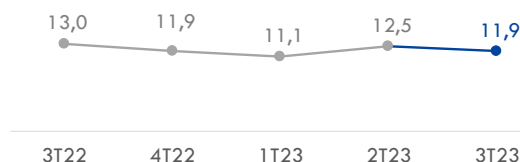
Receitas da Operação – CNP Holding
R\$ milhões

■ Outros ■ Habitacional



Índice Despesas Administrativas (IDA)
CNP Holding

Despesas Administrativas
% Receita Operacional



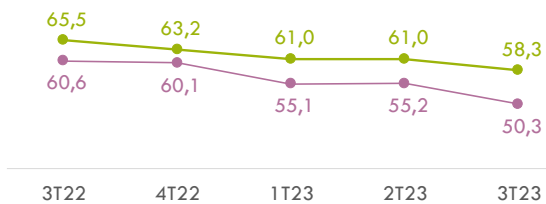
Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)

CNP Holding

Despesas Gerais e Administrativas

● IC: % Receita Operacional

● ICA: % Receita Operacional + Resultado Financeiro

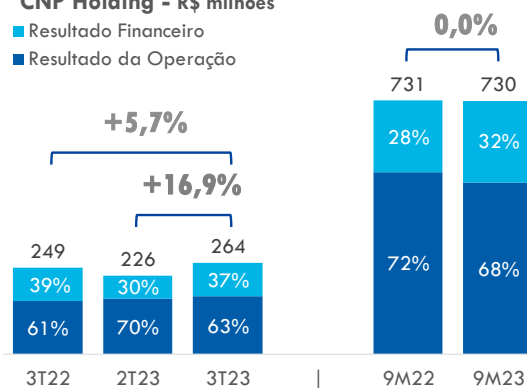


Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)

CNP Holding - R\$ milhões

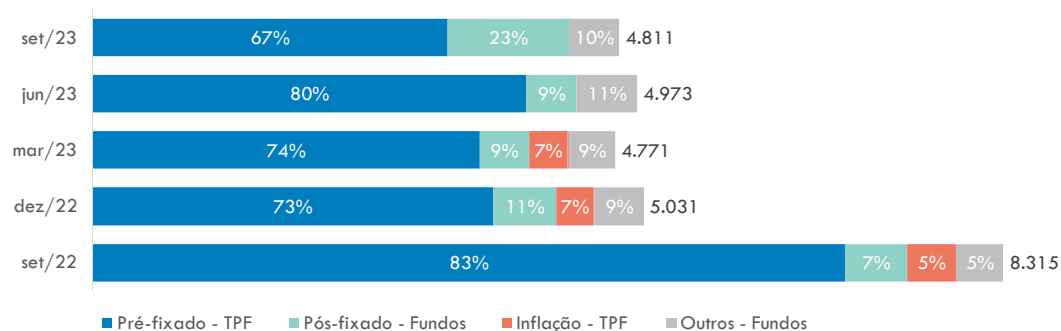
■ Resultado Financeiro

■ Resultado da Operação



Composição da Carteira de Investimentos – CNP Holding

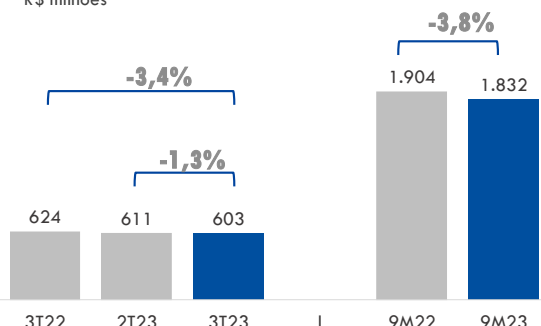
% Aplicações financeiras (milhões)



1.1.3.1 Habitacional (run-off)

Habitacional (R\$ Milhões)	3T23	3T22	Δ%		2T23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Prêmios emitidos	603,1	624,3	-3,4%	●	611,4	-1,3%	●	1.831,7	1.904,3	-3,8%	●
Variações das provisões técnicas de prêmios	-	-	-	●	-	-	●	-	-	-	●
Prêmios Ganhos	603,1	624,3	-3,4%	●	611,4	-1,3%	●	1.831,7	1.904,3	-3,8%	●
Sinistros ocorridos	-156,8	-173,1	-9,4%	●	-152,8	2,6%	●	-497,6	-527,2	-5,6%	●
Sinistros	-160,9	-184,3	-12,7%	●	-172,9	-6,9%	●	-488,9	-573,5	-14,7%	●
Recuperação de Sinistros	0,0	0,0	-57,2%	●	0,0	-27,5%	●	0,0	0,0	-45,4%	●
Ressarcimento	0,3	10,3	-97,3%	●	0,3	-9,8%	●	1,5	58,5	-97,4%	●
Variação de IBNR	4,0	1,4	191,3%	●	19,9	-80,2%	●	-9,6	-10,4	-7,0%	●
Serviços de Assistência	-0,1	-0,5	-73,6%	●	-0,2	-35,3%	●	-0,6	-1,8	-67,2%	●
Custos de aquisição	-49,7	-51,2	-3,1%	●	-50,1	-0,9%	●	-150,4	-154,7	-2,8%	●
Outras receitas e despesas operacionais	-6,2	0,6	-	●	-4,3	45,7%	●	-8,9	12,3	-	●
Resseguro	-2,2	-12,0	-81,4%	●	-1,9	15,8%	●	-8,8	-66,7	-86,7%	●
Margem Operacional	388,2	388,5	-0,1%	●	402,2	-3,5%	●	1.166,0	1.168,0	-0,2%	●

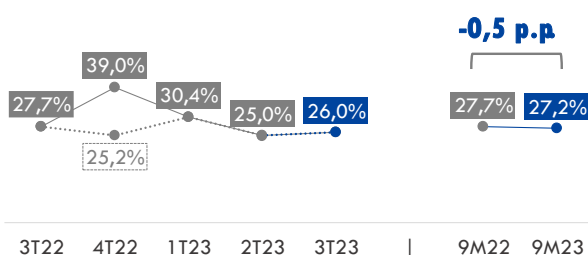
Prêmios Emitidos **Habitacional Run-off**
R\$ milhões



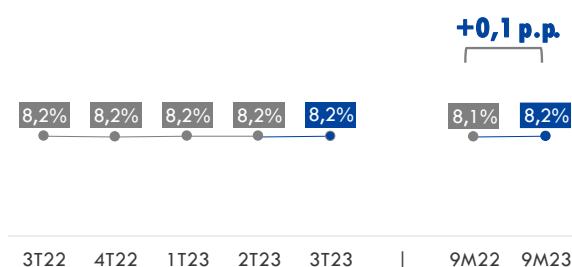
Fluxo de emissões de prêmios reflete o crescimento do saldo da carteira de financiamento imobiliário na CAIXA.

Sinistralidade **Habitacional Run-off**
% Prêmio Ganho

●.....● Ex-ajuste de provisão



Comissionamento **Habitacional Run-off**
% Prêmio Ganho



1.1.3.1 Residencial (run-off) e Outros

As tabelas abaixo apresentam uma visão gerencial para o residencial em run-off, que incluem apólices comercializadas até 2021 pela Caixa Seguradora, sendo elas majoritariamente acopladas às apólices do ramo habitacional, e o grupo de outros ramos não estratégicos - que abrange os ramos de Seguros para os quais a Caixa Seguridade não constituiu uma nova parceria com exclusividade na comercialização na rede de distribuição da Caixa, ou cujas emissões não representem significativa participação na produção da Companhia - o qual inclui os ramos Auto e Empresarial, além de Vida (run-off), até a Margem Operacional:

Residencial Run-off (R\$ Milhões)	3T23	3T22	Δ%		2T23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Prêmios emitidos	17,7	15,7	12,7%	●	17,6	0,5%	●	53,2	39,5	34,7%	●
Variações das provisões técnicas de prêmios	16,6	28,3	-41,5%	●	21,7	-23,6%	●	61,7	105,6	-41,5%	●
Prêmios Ganhos	34,3	44,1	-22,1%	●	39,4	-12,8%	●	114,9	145,0	-20,8%	●
Sinistros ocorridos	-4,7	-7,4	-36,9%	●	-4,6	1,0%	●	-17,0	-21,5	-21,0%	●
Sinistros	-3,4	-5,1	-33,4%	●	-2,6	30,2%	●	-10,4	-14,8	-29,4%	●
Recuperação de Sinistros	-	-	-	●	-	-	●	-	-	-32,1%	●
Ressarcimento	0,0	0,7	-96,4%	●	0,0	-	●	0,0	2,4	-99,1%	●
Variação de IBNR	0,1	0,1	3,7%	●	0,5	-68,9%	●	0,9	1,5	-40,4%	●
Serviços de Assistência	-1,5	-3,1	-53,1%	●	-2,5	-41,4%	●	-7,4	-10,5	-29,4%	●
Custos de aquisição	-7,0	-8,2	-14,6%	●	-7,8	-10,4%	●	-23,4	-29,7	-21,2%	●
Outras receitas e despesas operacionais	-1,7	0,7	-	●	-4,1	-58,4%	●	-7,5	-6,6	14,7%	●
Resseguro	-0,4	-1,3	-67,3%	●	-0,7	-41,3%	●	-1,7	-3,3	-48,6%	●
Margem Operacional	20,5	27,8	-26,4%	●	22,0	-7,1%	●	65,3	84,0	-22,2%	●

Outros Não Estratégicos (R\$ Milhões)	3T23	3T22	Δ%		2T23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Prêmios emitidos	124,2	135,5	-8,3%	●	115,3	7,6%	●	341,3	378,5	-9,8%	●
Variações das provisões técnicas de prêmios	3,5	-13,1	-	●	19,1	-81,7%	●	53,9	-30,5	-	●
Prêmios Ganhos	127,6	122,3	4,3%	●	134,4	-5,0%	●	395,2	348,0	13,6%	●
Sinistros ocorridos	-66,9	-74,1	-9,7%	●	-64,9	3,1%	●	-204,4	-216,3	-5,5%	●
Custos de aquisição	-15,5	-13,3	16,3%	●	-11,4	35,6%	●	-44,6	-41,0	8,9%	●
Outras receitas e despesas operacionais	-12,5	-22,8	-45,0%	●	-19,7	-36,4%	●	-39,8	-50,6	-21,4%	●
Resseguro	-1,4	-0,2	563,0%	●	-3,6	-62,6%	●	-8,7	-7,8	12,3%	●
Margem Operacional	31,4	12,0	161,9%	●	34,7	-9,7%	●	97,7	32,3	202,0%	●

Na composição do agrupamento de Outros Não Estratégicos, o ramo Auto corresponde por 92,0% dos prêmios emitidos no 3T23, resultado proveniente, majoritariamente, pelas apólices da Youse comercializadas pela CNP Seguros. Para este período, o montante de prêmios emitidos do ramo Auto foi 2,7% superior ao do mesmo período de 2022 e 26,6% superior ao de 2T23.

Dentro deste grupo, o ramo Auto é também responsável pela maior participação no volume de sinistros, que apresentou uma redução de 16,3% em relação a 3T22, período de valorização da tabela Fipe e pela redução na linha de salvados. Na relação com 2T23, a sinistralidade de Auto permaneceu no mesmo patamar percentual.

1.1.4 CAIXA Capitalização

A Caixa Capitalização é uma parceria firmada com a Icatu Seguridade S.A., para a exploração do segmento de Capitalização, o que inclui a distribuição, a divulgação, a oferta, a venda e o pós-venda de produtos de capitalização de qualquer modalidade na rede de distribuição da CAIXA. A participação indireta da Caixa Seguridade no capital da participada é de 75% do capital total e de 49,9% das ações ordinárias.

A Capitalização, diferente de outros produtos financeiros, não se encaixa na categoria de investimentos, pois consiste em uma forma de guardar dinheiro – pagamento único ou mensal, por um determinado prazo – trocando a rentabilidade de um investimento pela chance de ser contemplado em sorteios de prêmios em dinheiro.

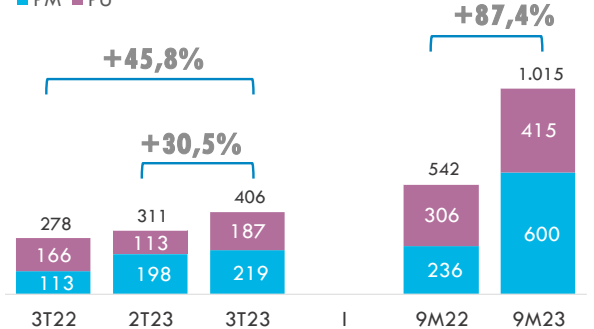
Abaixo é apresentado a demonstração de resultados do segmento Capitalização:

DRE (R\$ milhões)	3T23	3T22	Δ%	2T23	Δ%	9M23	9M22	Δ%
Receita líquida com títulos de capitalização	133,0	97,9	35,9%	106,4	25,0%	349,7	201,0	74,0%
Arrecadação com títulos de capitalização	406,1	278,4	45,8%	311,2	30,5%	1.015,5	542,0	87,4%
Variação da provisão para resgate	-273,0	-180,5	51,3%	-204,8	33,4%	-665,8	-341,0	95,3%
Variação das provisões técnicas	-	-	-	-	-	-	2,3	-100,0%
Resultado com sorteio	-6,2	-4,5	36,6%	-5,1	22,0%	-16,1	-9,2	74,8%
Custos de aquisição	-31,8	-20,9	52,0%	-23,5	35,3%	-77,3	-40,0	93,0%
Outras receitas e despesas operacionais	-20,6	-10,9	88,6%	-15,9	29,5%	-51,2	-20,2	152,7%
Margem operacional	74,5	61,6	21,0%	62,0	20,1%	205,1	133,8	53,3%
Despesas administrativas	-9,9	-8,5	16,0%	-11,0	10,3%	-29,2	-23,4	24,9%
Despesas com tributos	-6,6	-4,8	38,1%	-5,3	22,9%	-17,5	-10,0	74,0%
Resultado financeiro	16,7	9,6	73,7%	12,9	29,4%	44,8	18,8	138,4%
Resultado operacional	74,7	57,9	29,0%	58,5	27,7%	203,3	119,2	70,6%
Resultado antes dos impostos e participações	74,7	57,9	29,0%	58,5	27,7%	203,3	119,2	70,6%
Imposto de renda	-18,6	-12,7	46,3%	-14,1	32,0%	-50,3	-29,6	70,1%
Contribuição social	-11,2	-8,1	39,1%	-9,0	24,0%	-30,8	-18,3	68,9%
Lucro líquido do exercício	44,9	37,1	20,9%	35,4	26,9%	122,1	71,3	71,2%
Participação Caixa Seguridade	33,7	27,9	20,9%	26,6	26,9%	91,6	53,5	71,2%

Recursos Arrecadados – Caixa Capitalização

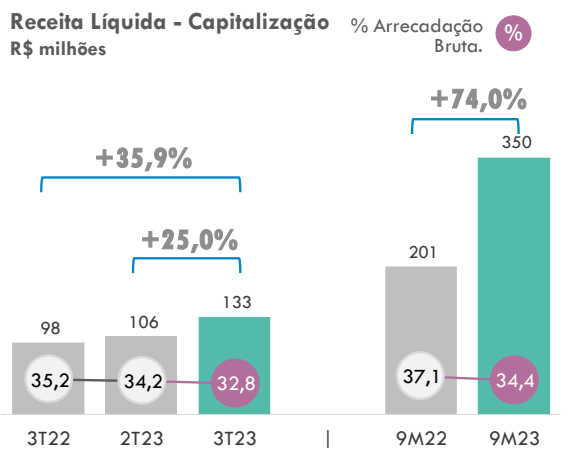
R\$ milhões

PM PU



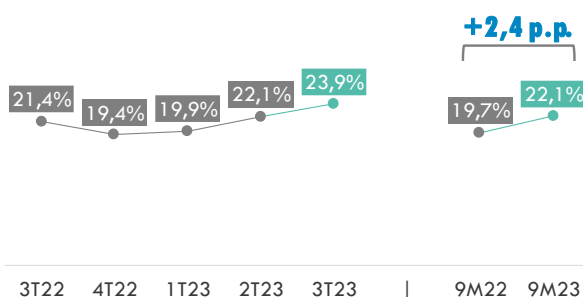
O segmento de Capitalização apresenta uma curva crescente em Recursos Arrecadados, com destaque para a modalidade de pagamento mensal, com crescimento de 93,9% na visão 3T23/3T22.

Agosto/23 registrou o melhor mês histórico em recursos arrecadados, resultado do lançamento do Cap Ganhador Série Especial, com vendas em período limitado e ticket e prêmios superiores aos tradicionais.



A relação entre a receita líquida e a arrecadação total com títulos de capitalização – taxa média – reduziu em 3T23, reflexo do maior impacto do aumento no volume de arrecadação de títulos de pagamento único sobre as provisões para resgate.

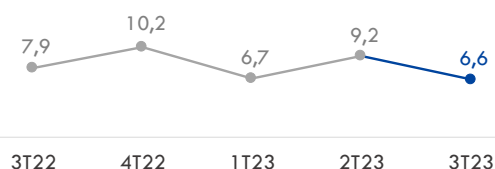
Comissionamento - Capitalização
% Contribuições



Índice Despesas Administrativas (IDA)

Caixa Capitalização

Despesas Administrativas
% Receita Operacional



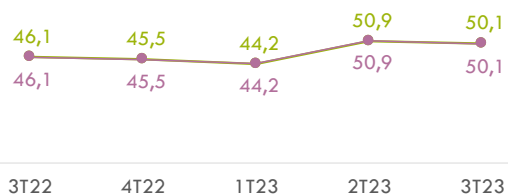
Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)

Caixa Capitalização

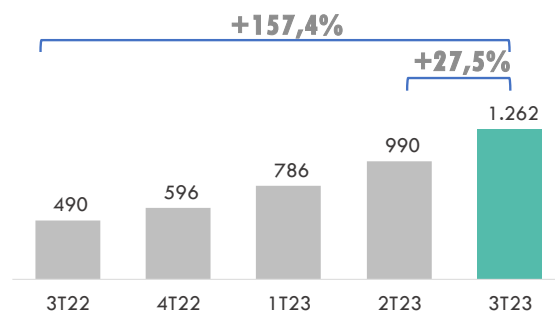
Despesas Gerais e Administrativas

— IC: % Receita Operacional

— ICA: % Receita Operacional + Resultado Financeiro



Reservas
R\$ milhões



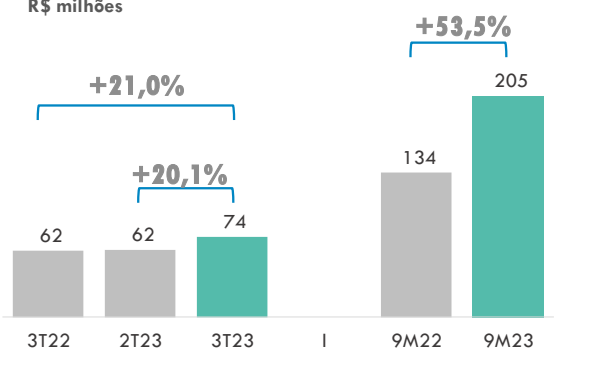
Provisão Matemática para Capitalização
(R\$ milhões)

	3T23	3T22	Δ%		2T23	Δ%
Saldo Inicial	940,9	293,6	220,5%	●	751,1	25,3%
Constituições	273,3	181,3	50,7%	●	204,6	33,6%
Cancelamentos	-1,1	-1,1	0,3%	●	-0,8	48,6%
Transferências	-36,5	-7,2	408,4%	●	-29,3	24,6%
Atualização Mon + Juros	19,0	7,5	151,6%	●	15,3	23,8%
Saldo Final	1.195,6	474,2	152,1%	●	940,9	27,1%

Provisão para Resgates (R\$ milhões)	3T23	3T22	Δ%	2T23	Δ%
Saldo Inicial	25,6	1,3	1847,3% ●	15,3	67,6% ●
Constituições	40,0	7,9	404,0% ●	32,3	23,9% ●
Transferências	-0,5	-0,1	282,8% ●	-0,5	-4,5% ●
Pagamentos	-24,0	-4,7	408,1% ●	-19,5	22,8% ●
Atualização Mon + Juros	0,1	0,0	1073,7% ●	0,1	60,3% ●
Penalidade	-2,5	-0,5	411,6% ●	-2,0	28,2% ●
Prescrição	0,0	0,0	- ●	0,0	- ●
Saldo Final	38,7	3,9	889,4% ●	25,6	51,2% ●

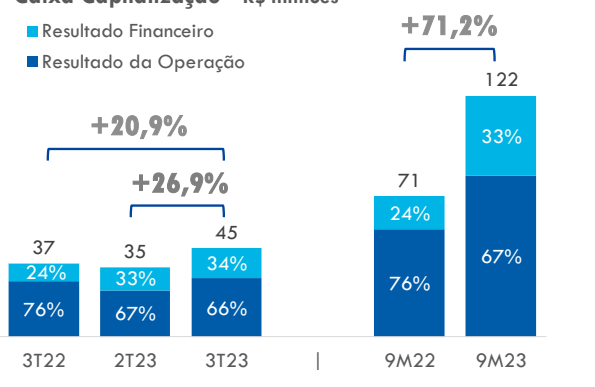
Margem Operacional - Capitalização

R\$ milhões



Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)

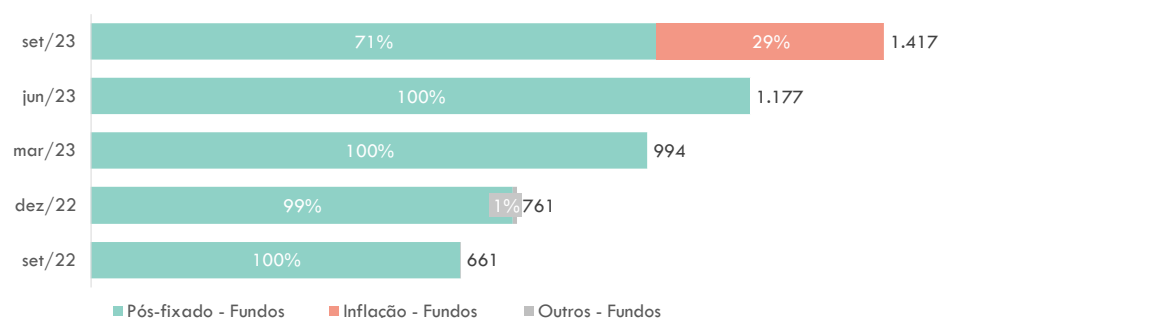
Caixa Capitalização - R\$ milhões



A margem operacional é afetada, principalmente, pela dinâmica de participação das modalidades de pagamento único e mensal na arrecadação, com efeito sobre a variação de provisões para resgate.

Composição da Carteira de Investimentos – Caixa Capitalização

% Aplicações financeiras (milhões)



1.1.5 CAIXA Consórcio

A Caixa Consórcio é uma parceria firmada entre a Caixa Seguridade e CNP Assurances Participações Ltda, para a exploração do segmento de Consórcio, na qual a participação indireta da Caixa Seguridade no capital da é de 75% do capital total e de 49,9% no capital votante.

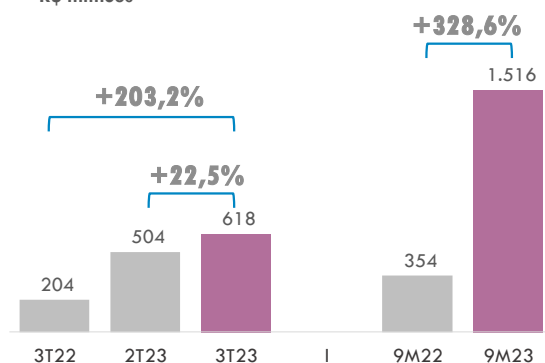
O Consórcio é um produto financeiro tipicamente brasileiro que funciona como uma modalidade de compra coletiva, onde um grupo de pessoas se compromete a pagar uma parcela mensal, por um tempo determinado. Esse dinheiro é guardado num fundo comum e, todo mês, alguns integrantes do grupo são escolhidos (por sorteio e lance) para receber o valor do crédito e comprar o bem.

A tabela abaixo apresenta a demonstração de resultados do segmento:

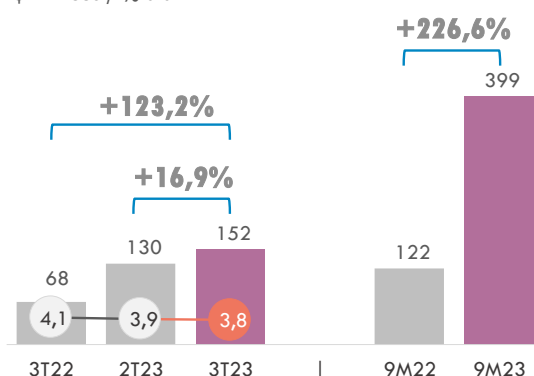
DRE (R\$ milhões)	3T23	3T22	Δ%		2T23	Δ%		9M23	9M22	Δ%	
Receitas de prestação de serviços	152,3	67,6	125,1%	●	130,2	16,9%	●	398,7	120,3	231,5%	●
Receitas/Despesas operacionais	-66,2	-65,1	1,6%	●	-58,4	13,3%	●	-178,9	-73,8	142,4%	●
Margem operacional	86,1	2,5	3354,9%	●	71,9	19,9%	●	219,8	46,5	373,1%	●
Despesas administrativas	-17,9	16,1	-210,9%	●	-18,5	-3,1%	●	-55,2	-30,6	80,5%	●
Despesas com tributos	-22,1	-9,8	124,5%	●	-18,9	17,0%	●	-57,8	-17,8	225,2%	●
Resultado financeiro	4,2	1,7	147,5%	●	2,9	45,4%	●	9,9	6,9	43,5%	●
Resultado operacional	50,4	10,5	380,0%	●	37,4	34,6%	●	116,7	5,0	2222,9%	●
Resultado antes dos impostos e participações	50,4	10,5	380,0%	●	37,4	34,6%	●	116,7	5,0	2222,9%	●
Imposto de renda	-12,6	-2,6	375,4%	●	-9,3	36,0%	●	-29,4	-1,4	2040,0%	●
Contribuição social	-4,5	-1,0	376,5%	●	-3,3	37,6%	●	-10,5	-0,5	2055,5%	●
Lucro líquido do exercício	33,3	6,9	382,2%	●	24,9	33,7%	●	76,8	3,2	2325,9%	●
Participação Caixa Seguridade	25,0	5,2	382,2%	●	18,7	33,7%	●	57,6	2,4	2325,9%	●

No terceiro trimestre de 2023, a Caixa Seguridade lançou o produto Consórcio da Gente, nova condição de comercialização de consórcios de veículos leves e imobiliário, com o objetivo de facilitar o acesso dos produtos para as classes C e D, microempreendedores individuais e microempresas. A contratação pode ser realizada por pessoas físicas com renda mensal de até R\$ 7.000,00 e empresas que faturam até R\$ 360.000,00 ao ano.

Recursos Coletados - Consórcio
R\$ milhões

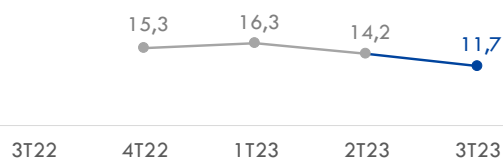


O crescimento em Recursos Arrecadados está relacionado à dinâmica do segmento de consórcio, onde a venda das cartas de crédito somente sensibiliza as linhas de recursos coletados e taxa de administração após a formação de grupos de consórcios.

Taxa de Administração / Tx Média - Consórcio
 R\$ milhões / % a.a.


A taxa média de administração de Consórcio é a taxa anualizada da relação da Taxa de Administração total pelo estoque das cartas de crédito.

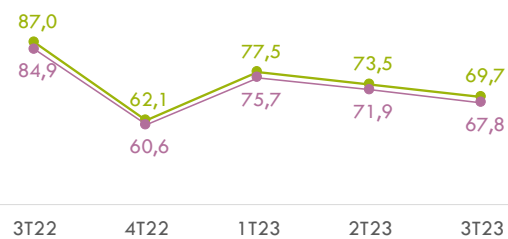
Índice Despesas Administrativas (IDA)
Caixa Consórcio

 Despesas Administrativas
 % Receita Operacional

Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)
Caixa Consórcio

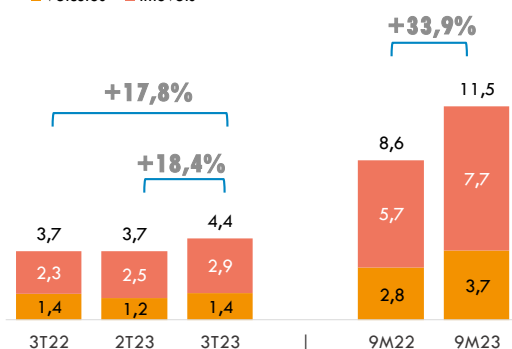
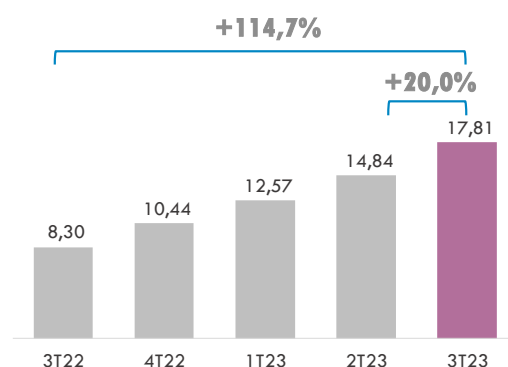
Despesas Gerais e Administrativas

IC: % Receita Operacional

ICA: % Receita Operacional + Resultado Financeiro


Cartas de Crédito de Consórcio
 R\$ bilhões

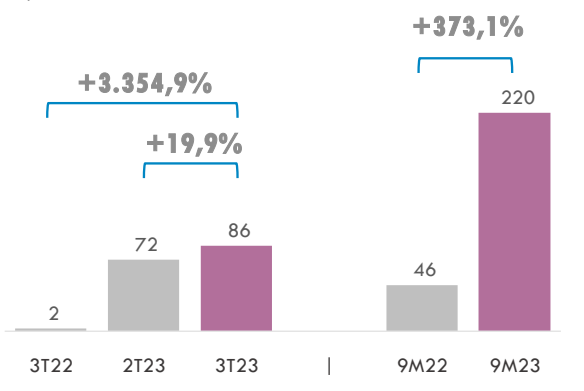
Veículos Imóveis


Estoque de Cartas de Consórcio
 R\$ bilhões


No acumulado do ano, as cartas de crédito de imóveis cresceram 34,8% e as de veículos cresceram 32,1%.

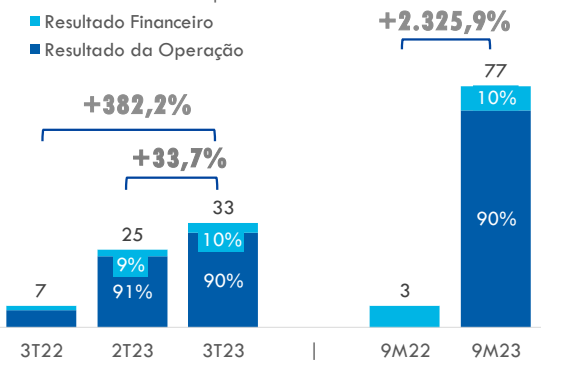
Margem Operacional - Consórcio

R\$ milhões



Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)

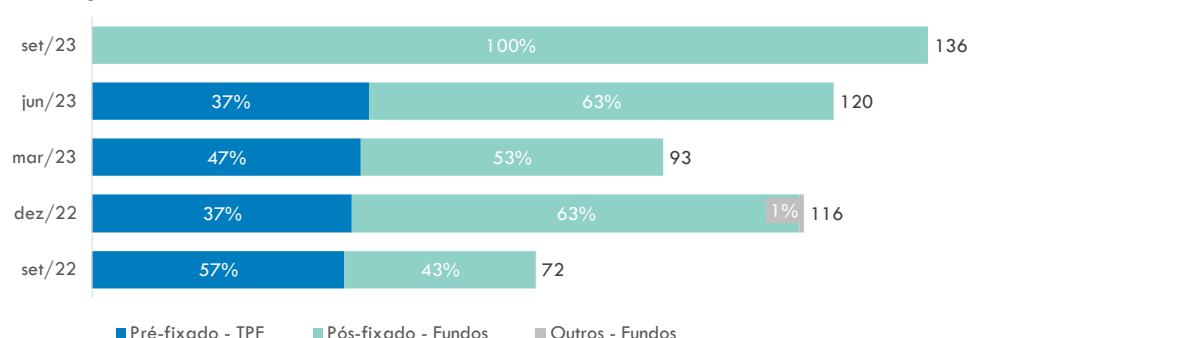
Caixa Consórcio - R\$ milhões



As variações relacionadas ao ano de 2022 decorrem da maturidade das operações da companhia e do diferimento de receitas e despesas para cumprimento da Resolução do Banco Central do Brasil nº 120 de 21 de julho de 202, que gerou o reprocessamento para as linhas de receitas e custos/despesas da operação no período.

Composição da Carteira de Investimentos – Caixa Consórcio

% Aplicações financeiras (milhões)



1.1.6

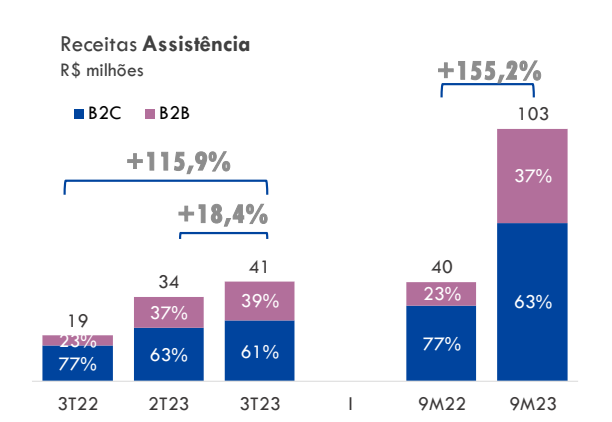
CAIXA Assistência

A Caixa Assistência é uma parceria firmada entre a Caixa Seguridade e USS Soluções Gerenciadas S.A. (Tempo Assist), para a exploração dos serviços e assistência, o que inclui a distribuição, divulgação, oferta, venda e o pós-venda e prestação de serviços de intermediação de serviços de assistência. A participação da Caixa Seguridade no capital da participada é de 75% do capital total e 49,9% nas ações ordinárias.

Os Serviços Assistenciais são coberturas que podem ser acionadas pelo segurado por ocorrência de eventos de menor gravidade, como por exemplo: guincho, chaveiro, encanador, eletricista, etc. A produção de Assistência pode ser derivada de duas formas: B2B – quando o serviço está atrelado à uma apólice de seguro (produto principal) e a remuneração provém do repasse da seguradora que emitiu a apólice; e B2C – quando o produto é vendido diretamente para o consumidor, caso do produto Rapidex.

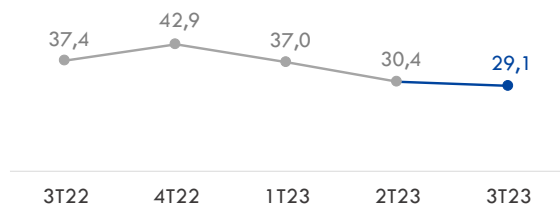
Abaixo é apresentado a demonstração de resultados da Caixa Assistência:

DRE (R\$ Mil)	3T23	3T22	Δ%	2T23	Δ%	9M23	9M22	Δ%
Receitas da operação	40,6	18,8	115,9%	34,3	18,4%	102,9	40,3	155,2%
Custos/Despesas da operação	-19,9	-10,1	97,1%	-16,0	23,9%	-49,3	-24,1	104,8%
Margem operacional	20,7	8,7	137,6%	18,2	13,6%	53,6	16,2	229,9%
Despesas administrativas	-11,8	-7,0	67,7%	-10,4	13,1%	-32,6	-14,0	132,7%
Resultado financeiro	1,6	0,4	323,7%	1,4	16,6%	4,1	0,2	1806,6%
Resultado operacional	10,5	2,1	410,8%	9,2	14,5%	25,1	2,5	921,6%
Resultado antes dos impostos e participações	10,5	2,1	410,8%	9,2	14,5%	25,1	2,5	921,6%
Imposto de renda	-2,6	-0,5	414,2%	-2,3	14,3%	-6,3	-0,6	883,9%
Contribuição social	-0,9	-0,2	401,7%	-0,8	14,3%	-2,3	-0,2	908,3%
Lucro líquido do exercício	6,9	1,4	410,8%	6,0	14,7%	16,5	1,6	938,6%
Participação Caixa Seguridade	5,2	1,0	410,8%	4,5	14,7%	12,4	1,2	938,6%



Manutenção da curva ascendente de receitas desde a criação da Caixa Assistência.

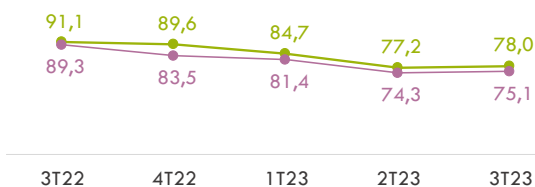
Em 3T23 foi lançado o produto Rapidex MEI, para comercialização no balcão CAIXA e nos Correspondentes Caixa Aqui.

Índice Despesas Administrativas (IDA)**Caixa Assistência**Despesas Administrativas
% Receita Operacional**Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)****Caixa Assistência**

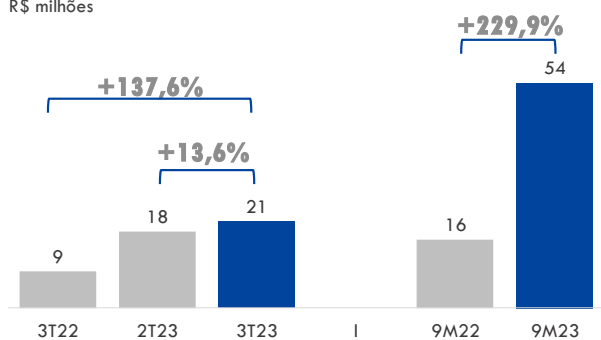
Despesas Gerais e Administrativas

— IC: % Receita Operacional

— ICA: % Receita Operacional + Resultado Financeiro

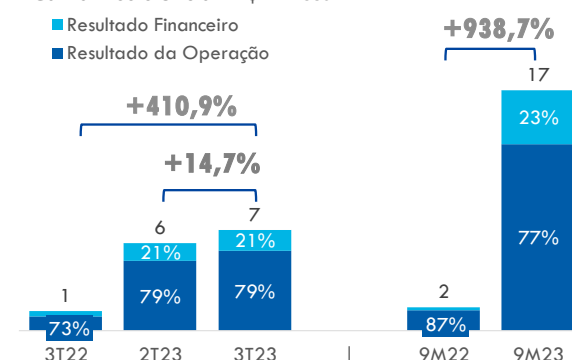
**Margem Operacional Assistência**

R\$ milhões

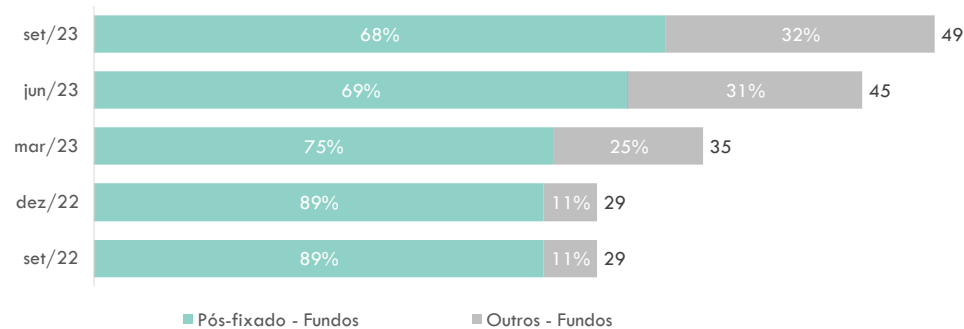
**Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)****Caixa Assistência - R\$ milhões**

■ Resultado Financeiro

■ Resultado da Operação

**Composição da Carteira de Investimentos – Caixa Assistência**

% Aplicações financeiras (milhões)



1.2 Bancassurance Pan

A Caixa Seguridade explora os canais de distribuição do Banco PAN por meio de sua participação de 48,99% no capital social da Too Seguros e de 49% da PAN Corretora de Seguros Ltda. O Banco PAN e a Too Seguros possuem relacionamento comercial e os direitos e obrigações das partes com relação à promoção, oferta, distribuição, divulgação e comercialização, na rede de distribuição do Banco PAN, dos produtos da Too Seguros, em regime de exclusividade.

1.2.1 ,too seguros

Empresa criada por acordo firmado com o BTG Pactual Holding de Seguros Ltda, que tem como objeto a exploração das operações de seguros de danos e de pessoas para pessoas físicas e jurídicas na rede de distribuição e nos parceiros do Banco PAN. A participação indireta da Caixa Seguridade no capital da Companhia é de 49%.

DRE (R\$ milhões)	3T23	3T22	Δ%		2T23	Δ%		9M23	9M22	Δ%	
Prêmios emitidos líquidos	439,3	326,6	34,5%	●	422,5	4,0%	●	1.300,1	971,3	33,9%	●
Variações das provisões técnicas de prêmios	-58,4	-41,8	39,7%	●	-50,3	16,1%	●	-200,3	-150,2	33,3%	●
Prêmios ganhos	380,9	284,8	33,7%	●	372,2	2,3%	●	1.099,8	821,1	33,9%	●
Sinistros ocorridos	163,2	-35,5	-559,9%	●	-318,7	-151,2%	●	-249,2	-404,1	-38,3%	●
Custos de aquisição	-81,8	-58,7	39,3%	●	-77,1	6,1%	●	-231,0	-172,7	33,8%	●
Outras receitas e despesas operacionais	-12,0	-5,0	138,1%	●	-17,0	-29,4%	●	-33,7	-11,9	182,0%	●
Resultado com resseguro	-307,7	-75,4	307,9%	●	178,9	-272,0%	●	-156,3	20,6	-860,2%	●
Margem operacional	142,6	110,1	29,4%	●	138,3	3,1%	●	429,7	253,0	69,9%	●
Despesas administrativas	-33,0	-28,4	16,2%	●	-34,1	-3,2%	●	-98,5	-79,7	23,5%	●
Despesas com tributos	-14,5	-12,1	19,6%	●	-14,4	0,9%	●	-42,3	-33,0	28,3%	●
Resultado financeiro	51,8	34,2	51,3%	●	42,2	22,8%	●	132,0	84,5	56,3%	●
Resultado operacional	146,9	103,9	41,4%	●	132,0	11,3%	●	420,9	224,7	87,3%	●
Resultado antes dos impostos e participações	146,9	103,9	41,5%	●	132,0	11,3%	●	420,9	224,7	87,3%	●
Imposto de renda	-32,7	-25,4	28,6%	●	-28,9	13,0%	●	-93,4	-54,1	72,7%	●
Contribuição social	-19,6	-16,0	23,0%	●	-17,4	13,0%	●	-56,1	-33,2	68,9%	●
Participações sobre o resultado	-5,5	-4,7	17,3%	●	-5,5	0,0%	●	-16,5	-14,1	17,3%	●
Lucro líquido do exercício	89,1	57,8	54,2%	●	80,2	11,1%	●	254,9	123,4	106,6%	●
Participação Caixa Seguridade	43,7	28,3	54,2%	●	39,3	11,1%	●	124,9	60,5	106,6%	●

1.2.2

PAN Corretora
de Seguros

A Pan Corretora de Seguros é uma empresa criada por acordo firmado com o BTG Pactual Holding Participações S.A., para a prestação de serviços de corretagem dos produtos da Too Seguros, que utiliza a rede de distribuição do Banco PAN e seus canais parceiros para comercializar os produtos de seguridade. A participação indireta da Caixa Seguridade no capital da Companhia é de 49%.

DRE (R\$ milhões)	3T23	3T22	Δ%	2T23	Δ%	9M23	9M22	Δ%
Margem operacional	15,9	14,4	10,6%	15,4	3,1%	47,6	39,6	20,2%
Despesas administrativas	-1,4	-1,4	-3,1%	-1,4	0,8%	-4,0	-4,0	-1,5%
Despesas com tributos	0,0	0,0	5,0%	0,0	-57,1%	-0,1	-0,1	55,0%
Resultado financeiro	2,0	1,9	1,8%	1,6	26,7%	5,6	4,6	21,3%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	0,0	0,0	-	0,0	-100,0%	0,1	0,0	-206,4%
Resultado operacional	16,4	14,8	10,8%	15,5	5,9%	49,1	40,0	22,8%
Resultado antes dos impostos e participações	16,4	14,8	10,8%	15,5	5,9%	49,1	40,0	22,8%
Imposto de renda	-1,9	-1,7	12,8%	-1,5	25,2%	-5,3	-4,5	17,6%
Contribuição social	-0,7	-0,6	12,6%	-0,6	24,9%	-1,9	-1,7	16,3%
Lucro líquido do exercício	13,8	12,5	10,4%	13,5	2,9%	41,9	33,8	23,8%
Participação Caixa Seguridade	6,8	6,1	10,4%	6,6	2,9%	20,5	16,6	23,8%

Anexo 2. Análise Patrimonial

BALANÇO PATRIMONIAL (R\$ MILHÕES)	set/23	set/22	Δ%	jun/23	Δ%
ATIVO	12.879,0	11.910,0	8,1%	11.996,8	7,4%
CIRCULANTE	2.026,6	1.436,1	41,1%	986,0	105,5%
Caixa e equivalentes de caixa	0,3	0,8	-63,1%	0,2	79,0%
Instrumentos financeiros	1.878,9	1.271,7	47,7%	826,0	127,5%
Dividendos a receber	-	-	-	-	-
Juros sobre capital próprio a receber	17,7	13,5	30,7%	12,0	47,4%
Valores a receber	124,9	130,7	-4,4%	140,5	-11,1%
Ativos por impostos correntes	2,5	0,4	574,5%	6,4	-61,0%
Outros ativos	2,4	18,9	-87,6%	0,9	162,0%
Ativos não circulantes mantidos para venda	-	-	-	-	-
NÃO CIRCULANTE	10.852,4	10.473,9	3,6%	11.010,8	-1,4%
Investimentos em participações societárias	10.852,4	10.473,9	3,6%	11.010,8	-1,4%
Outros ativos	2,4	18,9	-87,6%	0,9	162,0%
PASSIVO	118,6	156,8	-24,4%	135,4	-12,4%
CIRCULANTE	2.026,6	1.436,1	41,1%	986,0	105,5%
Valores a pagar	55,6	98,1	-43,3%	74,0	-24,8%
Dividendos a pagar	-	-	-	-	-
Passivos por impostos correntes	52,6	52,1	0,9%	53,7	-2,1%
Passivos por impostos diferidos	7,1	5,4	31,3%	4,8	47,5%
NÃO CIRCULANTE	10.852,4	10.473,9	3,6%	11.010,8	-1,4%
Valores a pagar	55,6	98,1	-43,3%	74,0	-24,8%
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	12.760,4	11.753,2	8,6%	11.861,4	7,6%
Capital social	2.756,7	2.756,7	-	2.756,7	-
Reservas	1.717,1	1.416,4	21,2%	1.717,1	-
Ajuste de avaliação patrimonial	5.707,1	5.576,0	2,4%	5.724,7	-0,3%
Lucros acumulados	2.579,5	2.004,1	28,7%	1.662,9	55,1%
Dividendos adicionais propostos	-	-	-	-	-

Anexo 3. Consolidação de Participações e Negócios

Em virtude da implementação da nova estrutura de parcerias e o início da operacionalização dos acordos de associação, os resultados das participações e dos negócios da Caixa Seguridade são apresentados neste item de forma agrupada e proporcional à participação econômica, mantendo desta forma a comparabilidade dos resultados com os períodos anteriores.



O primeiro setor corresponde a Caixa Corretora, subsidiária integral da Caixa Seguridade. A Caixa Corretora é responsável pelos serviços de corretagem e comissões decorrentes do processo de venda dos produtos das novas parcerias na Rede de Distribuição da CAIXA. Além de absorver a receita de corretagem provenientes das novas participações, atua em conjunto com novos parceiros (selecionados via processo competitivo) no atendimento das necessidades dos clientes CAIXA com a venda de produtos de seguro que estrategicamente não são oferecidos pelas novas parcerias da Companhia. Tal modelo considera 4 blocos distintos para a realização de determinados serviços de co-corretagem voltados a linhas de negócio e ramos abaixo relacionados:

- **Produtos de Seguridade:** parceria com a MDS Group com foco na retenção de clientes e na venda em mar aberto dos produtos de seguridade com a marca CAIXA;
- **Automóvel:** parceria com a MDS Group que atuará na oferta a clientes CAIXA de opções de seguro de automóveis de seguradoras independentes;
- **Saúde e Odonto:** parceria com a Alper Consultoria em Seguros, que trará opções de planos de seguro saúde e planos de seguro odontológico para os clientes da CAIXA; e
- **Grandes Riscos e Corporate:** parceria com a Willis Towers Watson para a oferta do seguro Compreensivo Empresarial e atuará na intermediação da venda de seguros Empresariais Customizados e Grandes Riscos.

O segundo grupo integra as participações da Caixa Seguridade inerentes às Parcerias CAIXA: (i) as apólices emitidas pelas Novas Parcerias; (ii) as participações indiretas e as apólices emitidas no âmbito da Antiga Parceria, que até outubro de 2022 considerava também as participações na CNP Consórcio, Odonto Empresas, Previsul e CNP Cap.

O terceiro grupo, parcerias Banco Pan, é formado pela participação da Caixa Seguridade na Too Seguros e Pan Corretora, que fazem parte da parceria com o BTG Pactual.

O quarto e último agrupamento, a CNP Seguros Holding, corresponde a parceria entre a Caixa Seguridade e a francesa CNP para a exploração dos produtos de seguridade no balcão da CAIXA comercializados até 2021, além da Youse, plataforma digital de comercialização de seguros. A Caixa Seguridade recebe a receita oriunda dos produtos em run-off e dos produtos emitidos pela antiga parceria via receita de acesso à rede de distribuição e uso da marca CAIXA (BDF).

Adicionalmente, os recursos consumidos para a manutenção da estrutura administrativa e estratégica da Caixa Seguridade são centralizados no grupo Holding Seguridade.

Agrupamento das Participações e Negócios

A tabela a seguir consolida as principais linhas das demonstrações dos agrupamentos, já considerando a participação econômica atribuída à Caixa Seguridade:

AGRUPAMENTO (R\$ milhões) 3T23	Parcerias CAIXA (A)	Parceria Balcão PAN (B)	Negócios de Distribuição (C)	Dispendios Holding (D)	Consolidação Negócios (A+B+C+D)	3T23/3T22	3T23/2T23	9M23/9M22
Margem operacional	1.080,5	77,6	406,7	0,0	1.564,8	19,6%	2,8%	28,6%
Desp. Administrativas	-198,2	-16,8	-5,0	-25,6	-245,6	24,8%	-0,8%	16,8%
Desp. com Tributos	-96,4	-7,1	-62,9	-0,5	-167,0	10,4%	4,4%	25,7%
Resultado Financeiro	279,6	26,3	18,7	12,8	337,3	73,6%	24,7%	90,0%
Resultado Patrimonial	14,6	0,0	0,0	0,0	14,6	11,2%	249,5%	-5,5%
Outras Rec/Desp Oper	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	80,0%	-330,8%	168,8%
Resultado Operacional	1.080,1	80,0	357,4	-13,3	1.504,1	28,8%	8,3%	41,1%
Ativos Não Correntes	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-96,8%	-100,1%	-1080,3%
Res. Antes dos Imp. e Part.	1.080,0	80,0	357,4	-13,3	1.504,1	28,7%	9,9%	40,3%
Imposto de Renda	-266,2	-16,9	-86,7	-1,4	-371,2	29,3%	9,1%	39,6%
Contribuição Social	-157,1	-10,0	-31,0	-0,5	-198,6	28,0%	9,4%	39,9%
Particip. Sobre o Resultado	0,0	-2,7	0,0	0,0	-2,7	17,3%	0,0%	17,3%
Particip. do Acionista Minoritário	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-100,0%	-100,0%	-76,0%
Resultado Líquido	656,7	50,5	239,7	-15,2	931,7	28,8%	10,5%	40,9%
(+) Reversão Ajuste de Consolidação	-0,5	0,0	0,0	0,0	-0,5	-111,6%	-153,7%	-98,9%
Ajuste de Launch Performance Comission (LPC) e Earn-out	-14,6	0,0	0,0	0,0	-14,6	-137,6%	-32,0%	-114,5%
Resultado Líquido Ajustado	641,6	50,5	239,7	-15,2	916,6	19,6%	11,4%	29,4%

** Proporcional à participação da Caixa Seguridade

Anexo 4. Demonstração das participações e negócios

Bancassurance Caixa

AGRUPAMENTO R\$ milhões 3T23	CNP Seguros Holding	Caixa Vida e Previdência	Caixa Residencial	Caixa Capitalização	Caixa Consórcio	Caixa Assistência	Parcerias CAIXA	3T23/ 3T22	3T23/ 2T23	9M23/ 9M22
Margem Operacional	438,7	554,2	220,1	74,5	86,1	20,7	1.394,34	34,4% ●	0,7% ●	34,2% ●
Desp. Administrativas	-87,4	-140,6	-56,0	-9,9	-17,9	-11,8	-323,5	18,1% ●	-0,8% ●	11,1% ●
Desp. com Tributos	-28,7	-79,9	-17,6	-6,6	-22,1	0,0	-154,8	14,4% ●	2,9% ●	25,7% ●
Res. Financeiro	124,4	690,5	31,5	16,7	4,2	1,6	868,9	43,3% ●	17,1% ●	47,1% ●
Res. Patrimonial	30,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	30,2	11,2% ●	249,5% ●	-5,5% ●
Resultado Operacional	477,2	1.024,3	178,0	74,7	50,4	10,5	1.815,1	43,9% ●	9,4% ●	46,7% ●
Ativos Não Correntes	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	- ●	-99,9% ●	- ●
Res. Antes dos Impostos e Participações	477,2	1.024,3	178,0	74,7	50,4	10,5	1.815,1	43,7% ●	12,3% ●	45,2% ●
Imposto de Renda	-110,8	-256,7	-44,5	-18,6	-12,6	-2,6	-445,8	45,6% ●	10,6% ●	45,6% ●
Contribuição Social	-66,1	-154,2	-27,0	-11,2	-4,5	-0,9	-263,9	36,1% ●	10,5% ●	41,4% ●
Participações sobre o resultado	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	- ●	- ●	- ●
Participações dos acionistas minoritários	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	- ●	- ●	- ●
Resultado Líquido do Período	300,3	613,4	106,5	44,9	33,3	6,9	1.105,4	44,9% ●	13,5% ●	46,1% ●
(+) Reversão Ajuste de Consolidação	-0,94	0,0	-	0,0	0,0	-	-0,9	- ●	- ●	- ●
Ajuste de Launch Performance Comission (LPC) e Earn-out	0,0	-24,4	-	-	0,0	-	-24,4	- ●	- ●	- ●
Resultado Líquido do Ajuste	299,4	589,0	106,5	44,9	33,3	6,9	1.080,0	41,6% ●	10,8% ●	46,6% ●
Participação Caixa Seguridade (%)	48,2%	60,0%	75,0%	75,0%	75,0%	75,0%				
Participação Caixa Seguridade	144,4	353,4	79,9	33,7	25,0	5,2	641,6	44,1% ●	0,0% ●	47,4% ●

Negócios de Distribuição

AGRUPAMENTO R\$ milhões 3T23	Corretora CAIXA	BDF	Negócios de Distribuição	3T23/ 3T22	3T23/ 2T23	9M23/ 9M23
Margem Operacional	368,2	38,5	406,7	-6,9%	4,1%	11,8%
Despesas Administrativas	-5,0	0,0	-5,0	8,2%	-9,3%	44,4%
Despesas Com Tributos	-58,7	-4,1	-62,9	-2,3%	6,3%	17,2%
Resultado Financeiro	18,7	0,0	18,7	6,0%	30,8%	31,2%
Resultado Patrimonial	0,0	0,0	0,0	-	-	-
Outras Rec/Desp Oper	0,0	0,0	0,0	-	-	-
Resultado Operacional	323,1	34,3	357,4	-7,3%	5,0%	9,9%
Ativos Não Correntes	0,0	0,0	0,0	-	-	-
Resultado Antes dos Impostos e Participações	323,1	34,3	357,4	-7,3%	5,0%	9,9%
Imposto de Renda	-80,8	-5,9	-86,7	-7,5%	4,8%	8,9%
Contribuição Social	-29,1	-1,9	-31,0	-8,1%	4,0%	8,7%
Participações Sobre o Resultado	0,0	0,0	0,0	-	-	-
Resultado Líquido do Período	213,2	26,5	239,7	-7,1%	5,2%	10,5%
(+) Reversão Ajuste de Consolidação	0,0	0,0	0,0	-	-	-
Resultado Líquido ajustado	213,2	26,5	239,7	-7,1%	5,2%	10,5%
Participação Caixa Seguridade (%)	100%	100%	100%			
Atribuível à Caixa Seguridade	213,2	26,5	239,7	-7,1%	5,2%	10,5%

Anexo 5. Glossário

B2B – Business to Business, modelo de negócio vender produtos/serviços para outras empresas.

B2C – Business to Consumer, modelo de negócios focado na venda de produtos ou serviços para o consumidor final.

BDF - *Bancassurance Distribution Fee*, tarifa paga pela Seguradora à Caixa Seguridade referente ao acesso à rede de distribuição e uso da marca.

CSH - Caixa Seguros Holding, nome alterado para CNP Seguros Brasil em AGE em 14 de fevereiro de 2021.

Contribuição - Valor correspondente aos aportes destinados ao custeio dos planos de previdência.

Cross-sell - Venda de um produto/serviço de uma linha para um cliente que já possui produtos/serviços de outra linha.

Earn-Out - Mecanismo de incentivo atrelado ao desempenho em volume e lucratividade, a ser pago para a CAIXA, pela investida, reconhecido como despesas de comercialização na XS2 Vida e Previdência.

ESG - Sigla em inglês para definição da sustentabilidade empresarial: *Environmental* (Ambiental, E), *Social* (Social, S) e *Governance* (Governança, G). É uma forma de se referir ao que as empresas e entidades estão fazendo para serem socialmente responsáveis, ambientalmente sustentáveis e administradas de forma correta.

Índice combinado (IC) – Relação dos custos operacionais totais em relação aos prêmios ganhos e receitas com produtos em regime de capitalização.

Índice combinado ampliado (ICA) – Além das variáveis do Índice Combinado considera o Resultado Financeiro em seu cálculo.

Índice de Comissionamento - Indicador que considera o custo de aquisição em relação ao prêmio ganho dos produtos.

Índice de despesas administrativas (IDA) – Relação das despesas administrativas em relação aos prêmios ganhos e receitas com produtos em regime de capitalização.

Índice de sinistralidade – Indicador que avalia a sinistralidade em relação ao prêmio ganho.

LPC – Launch Performance Comission - Despesa de comercialização, que reflete mecanismo de incentivo atrelado ao desempenho em volume e lucratividade, a ser pago para a Caixa Seguridade, pela investida, reconhecido na Caixa Vida e Previdência.

Lucro Líquido Contábil – resultado que considera o ganho de capital na alienação de investimentos.

Lucro Líquido Recorrente – resultado que desconsidera o efeito do ganho de capital na alienação de investimentos.

MEP - Receitas de investimentos em participações societárias, que podem ser por MEP - Método de Equivalência Patrimonial ou JCP – Juros sobre Capital Próprio.

Negócios de Risco – Ramos do segmento de seguros e os serviços de assistência.

Negócios de Acumulação – Planos de Previdência Privada, os títulos de Capitalização e os grupos de Consórcios.

Outros Não Estratégicos - São considerados os ramos de Seguros para os quais a Caixa Seguridade não constituiu

uma nova parceria, ou cujas emissões não representem significativa participação na produção da Companhia.

Pagamento único (PU) – Título de capitalização ou Prêmio Emitido de Seguro que prevê a realização de um único pagamento.

Pagamento mensal (PM) – Título de capitalização ou Prêmio Emitido de Seguro que prevê a realização de um pagamento, a cada mês da respectiva vigência.

Parcerias em *run-off* – São as parcerias identificadas como não estratégicas e em processo de descontinuação.

PGBL – Plano Gerador de Benefício Livre, para designar planos que, durante o período de diferimento, tenham a remuneração da provisão matemática de benefícios a conceder baseada na rentabilidade da(s) carteira(s) de investimentos de FIE(s), no(s) qual(is) esteja(m) aplicada(s) a totalidade dos respectivos recursos, sem garantia de remuneração mínima e de atualização de valores e sempre estruturados na modalidade de contribuição variável.

PRONAMPE – Programa de Apoio às Microempresas e Empresas de Pequeno Porte.

Receitas de negócios de Distribuição – Compostos pelas receitas de corretagem de produtos de seguridade negociados através

da Caixa Corretora, e pelas receitas de acesso à rede de distribuição e uso da marca CAIXA, denominada BDF (Bancassurance Distribution Fee), taxa cobrada pelo uso do balcão CAIXA antes do início da corretora própria.

Recursos coletados – Parcelas recebidas pela Caixa Consórcios.

Rede CAIXA - Empregados da rede de distribuição da CAIXA.

ROE - Retorno sobre o patrimônio líquido médio.

ROE (Ajustado) - Retorno sobre o patrimônio líquido médio, descontados os dividendos.

SUSEP - Superintendência de Seguros Privados.

VGBL - Vida Gerador de Benefício Livre, para designar planos que, durante o período de diferimento, tenham a remuneração da provisão matemática de benefícios a conceder baseada na rentabilidade da(s) carteira(s) de investimentos de FIE(s), no(s) qual(is) esteja(m) aplicada(s) a totalidade dos respectivos recursos, sem garantia de remuneração mínima e de atualização de valores e sempre estruturados na modalidade de contribuição variável

EARNINGS RELEASE

3Q23

Conference Call | November 09, 2023 | 2 p.m. (Brasília) | 12 p.m. (NYC)

Live broadcast in Portuguese with simultaneous translation into English,
through the ZOOM platform: [click here](#).

Investor Relations: ri@caixaseguridade.com.br | +55 (11) 3176-1340

IGPTWB3

IBRA B3

IFNC B3

IGC-NM B3

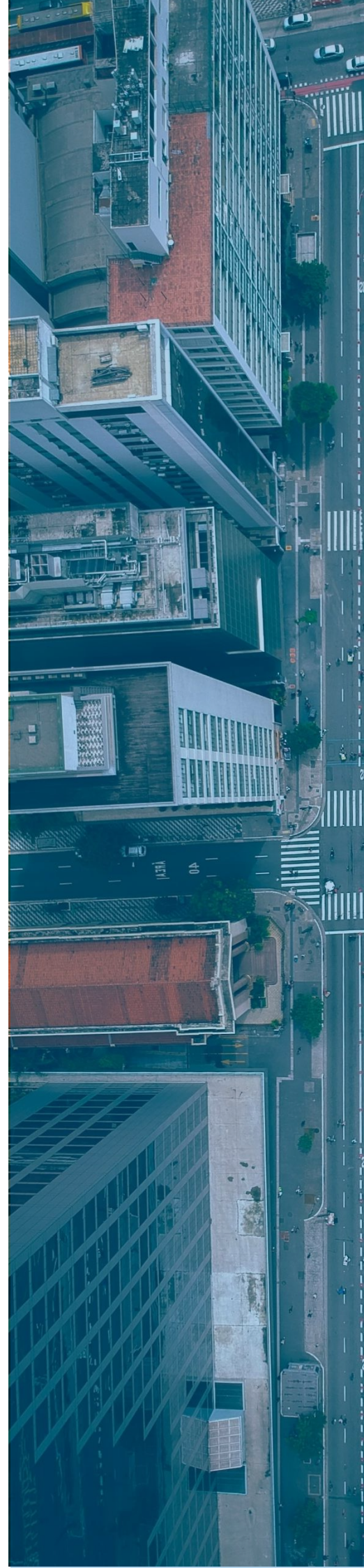
ITAG B3

IDIV B3

CXSE
B3 LISTED NM

Contents

1. 3Q23 HIGHLIGHTS	3
2. MESSAGE FROM MANAGEMENT	4
2.1 ESG	5
3. RESULTS ANALYSIS	7
3.1 PERFORMANCE OF CAIXA SEGURIDADE.....	7
3.2 SHARE PERFORMANCE.....	8
4. COMMERCIAL AND OPERATING SUMMARY.....	10
4.1.INSURANCE BUSINESS.....	10
4.2.ACCUMULATION BUSINESS	14
4.3.DISTRIBUTION BUSINESS.....	16
4.4.OPERATING INDICATORS.....	17
4.5.FINANCIAL RESULT.....	18
EXHIBIT 1. PERFORMANCE OF INVESTEES.....	20
1.1 BANCASSURANCE CAIXA	20
1.1.1CAIXA VIDA E PREVIDÊNCIA	20
1.1.1.1.PRIVATE PENSION	22
1.1.1.2.CREDIT LIFE	25
1.1.1.3.LIFE	27
1.1.2.CAIXA RESIDENCIAL	29
1.1.2.1.MORTGAGE.....	31
1.1.2.2.HOME	33
1.1.3.CNP HOLDING (RUN-OFF)	35
1.1.3.1.MORTGAGE (RUN-OFF).....	37
1.1.3.1.HOME (RUN-OFF) AND OTHERS.....	38
1.1.4.CAIXA CAPITALIZAÇÃO	39
1.1.5.CAIXA CONSÓRCIO	42
1.1.6.CAIXA ASSISTÊNCIA	45
1.2 BANCASSURANCE PAN.....	47
1.2.1.TOO SEGUROS.....	47
1.2.2.PAN CORRETORA	48
EXHIBIT 2. EQUITY ANALYSIS	49
EXHIBIT 3. CONSOLIDATION OF INTERESTS AND BUSINESS	50
EXHIBIT 4. INCOME STATEMENT FOR INVESTEES AND	
BUSINESSES	52
EXHIBIT 5. GLOSSARY	54



1. 3Q23 Highlights

The Company recorded a net profit of **BRL 2.6 billion** until September 2023, **up by 28.7%** from the same period in 2022. The recurring net income of **BRL 916.6 million** in 3Q23 was the **highest quarterly profit** ever recorded by the Company, **up by 19.6%** over 3Q22.

MAIN 3Q23 NUMBERS

NET INCOME (Recurring)	OPERATING REVENUE	ROE (Ex-dividends)
3Q23 BRL 916.6 mi /3Q22 +19.6% /9M22 +27.7%	3Q23 BRL 1.2 bi /3Q22 +15.0% /9M22 +28.0%	62.5% p.a.

COMMERCIAL PERFORMANCE

Written Premiums Life BRL 608.0mi +5.7%/3Q22	Written Premiums Mortgage BRL 813.4mi +10.2%/3Q22	Revenues from Assistance BRL 40.6mi +115.9%/3Q22
Funds Raised Premium Bonds BRL 406.1mi +45.8%/3Q22	Credit Letters Funds Raised BRL 617.6 mi +203.2%/3Q22 Credit Letters BRL 4.4 bi +17.8%/3Q22	Reserves Private Pension BRL 149,8 bi +15.1%/3Q22

Consórcio da Gente

Launched in July, targeting customers in the C and D income classes, individual microentrepreneurs, and micro enterprises.

Rapidex MEI

This version of the Assistance Service plan was launched in August, aiming to meet the needs of individual microentrepreneurs.

Training

2,432 training sessions on products, customers, and the market were provided to 25,880 participants, including employees, partners, lottery operators, and CCA.

Dividends

A total of BRL 1.5 billion was distributed as dividends. Payout rate of 90.2% of Net Income for 1H 2023.

Socio and Environmental Focus

An innovation workshop was held to promote the incorporation of social and environmental aspects into products and services offered by the companies of the group.

Engaging Investees

Sustainability Plans were defined, and the elaboration of Sustainability Reports, from 2024 onwards, was aligned for all the companies of the group.

Environmental Management

Achieved the Gold Seal of the GHG (Greenhouse Gases) Protocol Program, which standardizes the reporting of Greenhouse (GHG) Gas emissions.

Sustainability Committee

The creation of the Sustainability Committee was approved, aimed at promoting debates, analysis, and foster Social, Environmental and Climate Responsibility (RSAC) themes within the Company.

2. Message from Management

The Company recorded a net profit of BRL 2,579.5 billion until September 2023, up by 28.7% over the same period in 2022. The profit of BRL 916.6 million in the third quarter of 2023 was the highest recurring profit ever recorded by the Company in a quarter, 19.6% higher than the third quarter of 2022. The sequence of good results reflects the Company's commercial, operating, and financial performance, as well as the maturation of its strategic partnerships and the implementation of its own broker. Therefore, the Company presented a ROE of 62.5%, increasing by 17.1 p.p. from the third quarter of 2022, already discounting the dividends paid for the first six months of 2023.

In this sense, the Company paid, on November 6, 2023, dividends in the amount of R\$1.5 billion, representing 90.2% of the net profit earned until June 30, 2023, and equivalent to R\$0.50 per share.

Operating revenues increased by 28.0% in relation to the nine-month period ended September 2022, and was 15.0% higher in the third quarter of 2023 compared to the same period in the previous year. Results from equity interests (MEP), which accounted for 56.6% of operating revenues, increased by 39.9% in first nine months of 2023 compared to the same period in 2022, with highlights to the performance of our investees Caixa Residencial, Caixa Vida e Previdência, and Caixa Consórcios.

Revenues from distribution businesses grew by 15.3% until September 2023 over the same period of the previous year, with highlight to the growth in revenues from the Mortgage, Premium Bonds, and Credit Letter businesses. In this third quarter, commissioning increased by 6.2% over 2Q23, and fell by 4.2% from the same period in 2022, reflecting the commercial performance in the periods.

In terms of written premiums for the insurance segment, which also considers assistance services, we recorded a 4.6% growth compared to the first nine months of 2022, with highlight to the performance achieved by the Life (+11.8%), Mortgage (+9.5%), and Home (+4.2%) segments. In the quarter, this line reduced by 4.9% from the same period in 2022, due to the dynamics of written premiums for the Credit Life segment given the concentration of operations linked to PRONAMPE that took place in the same quarter of the previous year. Still in relation to insurance premiums for the quarter, we highlight the 10.2% growth in Mortgage segment and the 5.7% growth in the Life segment compared to the same quarter in 2022.

During the period, the Company adopted measures to encourage net funding of Private Pension, which was positive by BRL 1.7 billion in the quarter, increasing reserves for the segment to the amount of BRL 149.8 billion at the end of September 2023, growing by 15.1% YoY and by 3.8% from the end of June 2023. Contributions from private pensions amounted to BRL 19.4 billion until September 2023, and totaled BRL 6.6 billion in the third quarter, still impacted by the increased competition from the Bank's other funding products and, therefore, reduced by 22.7% in relation to same quarter in the previous year, but grew 0.8% in relation to the second quarter of 2023, showing a gradual recovery throughout the year.

The Credit Letters (*Consórcio*) segment recorded BRL 11.5 billion in credit letters until September 2023, up by 33.9% over the same period in 2022. In the quarter, credit letters increased by 17.8%, with highlight to the 27.6% growth in Real Estate letters.

Funds raised in the Premium Bonds (*Capitalização*) segment increased by 87.4% in the first nine months of 2023 compared to the same period in 2022, with a 153.9% growth in the monthly payment modality and a 35.9% growth in the single payment modality, reflecting the maturation of the new partnership's portfolio. In the third quarter, this line increased by 45.8% over the same period in 2022, with highlight to the 93.9% growth in the monthly payment modality.

The loss ratio improved, reducing by 2.2 p.p. in relation to the first nine months of 2022, and by 2.8 p.p. vs. the third quarter of 2022, mainly explained by the drop in claim volumes for the credit life and mortgage segments, thus allowing the loss ratio to remain below the historical level for the Company's operations. The Administrative

Expenses Ratio also improved, reducing by 0.6 p.p. in relation to the previous quarter, with highlight in the same magnitude in new partnerships ratio, reflecting the capture of efficiency gains with the internalization of operating activities. In this sense, Caixa Vida e Previdência achieved a 75% segregation rate for IT operations and Caixa Consórcios achieved an 84% internalization rate for its activities.

In the grouped view, which considers the effect from all equity interests in the proportion owed to Caixa Seguridade, the financial result, net of taxes, accounted for 30.4% of Caixa Seguridade's net income accumulated until September 2023, and 32.5% in the third quarter, with Caixa Vida e Previdência having the most relevant share, corresponding to 56.2% of this result. Accordingly, the performance of the financial result, jointly with the increase in operating revenues and improved loss ratio, contributed with the 6.3 p.p. improvement in the Expanded Combined Ratio in the third quarter compared to the same period in the previous year.

In terms of products, Caixa Seguridade launched, in the third quarter of 2023, the *Consórcio da Gente* credit letter for light vehicles and real estate, targeted at the C and D income classes, individual microentrepreneurs, and microenterprises, in addition to *Rapidex MEI*, an assistance product for individual microentrepreneurs. Adjustments were also made to other products in the Credit Letters business, making them even more competitive, and new groups for heavy vehicles were also launched. In the Private Pension segment, the portfolio of individual funds was expanded, with the launch of a new High Yield Fund, aimed at the private audience, and a new Multimanager Fund, targeted at high income/private clients, in addition to allowing products to be purchased 100% digitally and new navigation features for the segment in the app. In the Premium Bonds segment, the Company began to offer a new single-payment bond of BRL 300 at the cashier, in addition to the launch of the 2nd Edition of the *Ganhador Série Especial* product, with monthly prizes of BRL 7.5 thousand and a top prize of BRL \$1.5 million. In the insurance business, we highlight the new payment methods for the *Seguros de Vida Multipremiado Total* and *Vida Mulher Total* products, and the introduction of new insured capital ranges for the *Acidentes Pessoais Bem-estar* personal accident insurance.

The Sales Team Program continued its relevant contribution to the Company's results and was highly engaged in the sales of Security Products, with 51,863 active employees and 20,813 active partners. Caixa Seguridade has worked on developing and training its sales force, focusing on knowledge of products, customers and the market. From January to September 2023, more than 6 thousand (6,242) training sessions were carried out, with more than 68 thousand (68,740) participations between workers and partners, Lottery Units and CAIXA Aqui Correspondents.

2.1 ESG

Within the ESG scope, Caixa Seguridade focused on implementing projects to structure the foundations for Sustainability-driven actions, with highlights to the Management for Sustainability, Stakeholder Engagement, and Environmental Management areas.

In terms of Management for Sustainability, the Board of Directors of Caixa Seguridade approved, in September 2023, the Internal Regulations of the Sustainability Committee. The Committee is an important step towards improving the decision-making process for Sustainability matters, acting as a forum for leveling, debating, and filtering proposals to be appreciated by the responsible Director, thus contributing with the quality and consistency of the matter with the competent governance bodies.

As for Stakeholder Engagement, Caixa Seguridade continued its wide induction, leveling, and alignment process of the Conglomerate with its new investees. In this process, the Company formulated the Materiality Matrix for Caixa Residencial, defined the sustainability plan for all the companies in the group, and aligned the disclosure of sustainability reports starting in 2024. Along these lines, CAIXA Vida e Previdência, CAIXA Residencial, and CAIXA Capitalização have already started elaborating their sustainability reports.

Additionally in terms of Stakeholder Engagement, Caixa Seguridade held a workshop for product innovation focused on socio-environmental aspects with its investees. The workshop consisted of analyzing Caixa Seguridade's current portfolio, measuring the social and environmental impacts they generate, or have the potential of generating, covering the list of products operated by Caixa Vida e Previdência, Caixa Capitalização, Caixa Consórcio, and Caixa Assistência. During the workshop, proposals were elaborated for the improvement or creation of new products, which were submitted by the Participants to feasibility and compliance analysis regarding the regulatory steps needed for their implementation, after being approved by the governance bodies of each company. With this process, Caixa Seguridade promotes the incorporation of social and environmental aspects into products and services offered by the companies of the Conglomerate, ensuring alignment between all business models to be operated through CAIXA's distribution network.

In terms of Environmental Management, Caixa Seguridade was awarded the Gold Seal of the GHG (Greenhouse Gases) Protocol Program, which is operated in Brazil by Fundação Getúlio Vargas. The Program consists of standardizing reports on Greenhouse Gas (GHG) emissions and making the data available on a public platform. The gold seal attests a high degree of reliability for the inventory for having been audited and covering scope 1 (direct), scope 2 (electricity, primarily) and scope 3 (indirect) emissions. In addition to its own GHG inventory, the Company also worked with its investees to structure the survey of their emissions.

3. Results Analysis

3.1 Performance of Caixa Seguridade

Income Statement (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%	2Q23	Δ%	9M23	9M22	Δ%
Operating Revenues	1,202.9	1,046.2	15.0%	1,085.7	10.8%	3,375.4	2,636.0	28.0%
Result from Equity Interests	692.0	513.0	34.9%	604.7	14.4%	1,910.1	1,365.1	39.9%
New Partnerships	497.1	366.3	35.7%	446.1	11.4%	1,389.0	985.0	41.0%
Run-off	194.9	146.7	32.8%	158.6	22.9%	521.1	380.1	37.1%
Revenues with Commissioning	510.9	533.1	-4.2%	481.0	6.2%	1,465.3	1,270.9	15.3%
Access to the Distribution Network/Use of Brand	38.5	33.6	14.6%	38.3	0.5%	117.1	107.2	9.2%
Security Brokerage or Intermediation	472.4	499.6	-5.4%	442.7	6.7%	1,348.2	1,163.7	15.9%
Cost of Services	-104.2	-96.2	8.3%	-90.1	15.6%	-282.2	-213.1	32.4%
Other Operating Revenues/Expenses	-94.3	-89.1	5.8%	-89.5	5.3%	-237.6	-213.9	11.0%
Administrative Expenses	-30.6	-24.1	27.0%	-29.7	3.3%	-86.5	-70.4	22.8%
Tax Expenses	-63.4	-65.0	-2.4%	-59.8	6.0%	-181.6	-154.9	17.3%
Other Operating Income/Expenses	-0.2	0.0	-	0.0	-	30.7	11.5	168.1%
Operating Result	1,004.4	860.8	16.7%	906.0	10.9%	2,825.0	2,209.1	27.9%
Financial Result	31.7	28.9	9.4%	31.8	-0.6%	78.7	64.2	22.5%
Financial Revenues	32.5	29.1	11.7%	40.3	-19.3%	110.7	64.6	71.3%
Financial Expenses	-0.9	-0.2	408.9%	-8.4	-89.9%	-32.0	-0.4	-
Earnings before Taxes and Equity Interests	1,036.1	889.8	16.4%	937.9	10.5%	2,903.7	2,273.3	27.7%
Income Tax and Social Contribution	-119.5	-128.2	-6.8%	-113.5	5.3%	-338.9	-311.6	8.8%
Net Income from Continuing Operations	916.6	761.2	20.4%	823.4	11.3%	2,559.3	1,957.5	30.7%
Net Income from Discontinued Operations	0.0	6.2	-	-	-	-	46.6	-
Recurring Net Income	916.6	766.2	19.6%	822.6	11.4%	2,559.3	2,004.1	27.7%
Capital Gain on Divestments	-	-	-	-	-	20,3	-	-
Currency Translation adjusted to International Standards	-	-	-	-	-	-	-	-
Accounting Net Income	916.6	766.2	19.6%	822.6	11.4%	2,579.5	2,004.1	28.7%

Operating revenues totaled BRL 1.2 billion in 3Q23, the best level in the Company's history, increasing by 15.0% and 10.8% over 3Q22 and 2Q23, respectively, mainly due to better results from equity interests. Year-to-date, this line grew by 28.0% compared to the same period in 2022.

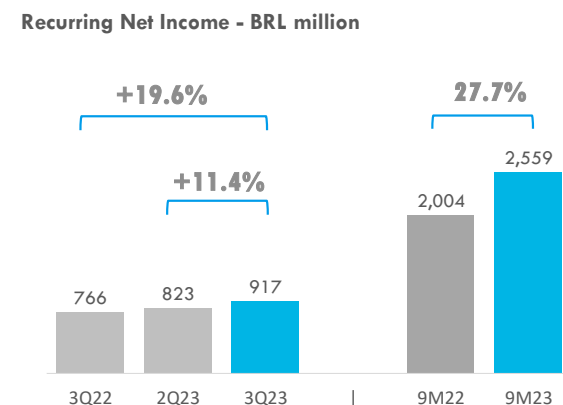
Results from equity interests (MEP), which accounted for 57.5% of operating revenues in the third quarter of 2023, increasing by 34.9% from 3Q22, reflecting the improvement in the operating and financial performance of the new structure of investees, mainly for Caixa Residencial (+83.2%), Caixa Vida e Previdência (+21.2%), Caixa Consórcio, in addition to run-off operations (+28.7%). Year-to-date, MEP grew 39.9% over the amount in the same period until September 2022.

Revenues from commissioning, which are comprised of revenues from insurance brokerage or intermediation (Brokerage) and from the access to the distribution network and use of the brand (BDF), accounted for 42.5% of the operating revenues for the quarter, increasing by 6.2% against 2Q23, and declined by 4.2% from 3Q22, a drop that is explained by the performance of the Credit Life segment in the same quarter of the previous year, when there was a greater amount of credit operations granted through the PRONAMPE program. Year-to-date until September, this line increased by 15.3% compared to the same period of the previous year, with highlight to the growth in commission revenues from Mortgage (+57.1%), Premium Bonds (+86.2%) and Credit Letters (+65.3%).

Costs of services, which includes the compensations to award employees and correspondents and the costs associated with the use of CAIXA's distribution network¹, increased by 8.3% between 3Q23 and 3Q22, and was 15.6% higher than in 2Q22. This growth mainly arises from higher sales volumes in credit letters, an accumulation product that has a higher level of CAIXA employees and service awards.

The other operating income/expenses line increased by 5.8% and 5.3% in 3Q23 compared to 3Q22 and 2Q23, respectively, due to higher administrative expenses with personnel, reflecting the increase in the number of employees to support the broker's operations. Year-to-date until September 2023, this line grew by 11.0%, also due to the increase in administrative expenses.

The holding's financial result for 3Q23 grew by 9.4% over the same period in 2022, due to the increase in financial revenue, which totaled BRL 32.5 million, up by 11.7% between periods, reflecting the interest rates and the higher average balance of investments generated by higher level of brokerage revenue in the year, and dividends received from investees. Year-to-date, the financial result increased by 22.5% compared to the same period in 2022.



Recurring net income totaled BRL 916.6 million, up by 19.6% from 3Q22 and 11.4% higher than in 2Q23. Year-to-date, net income was BRL 2,559.3 million, up by 27.7% from the same period in 2022.

Return on recurring shareholders' equity (ROE), which calculates the ratio of the recurring net income for the last twelve months to the adjusted Shareholders' Equity, was 50.4% in 3Q23, up by 10.0 p.p. over the same period in 2022 (40.4%). Considering the impact from the dividends already approved, ROE was 62.5%, which is equivalent to an increase of 12.3 p.p. from the ratio in September 2022.

3.2 Share Performance

Caixa Seguridade's capital is comprised by 3,000,000,000 common shares, with a free float of 17.25%. The Company's shares, which are traded on B3's Novo Mercado segment under the ticker CXSE3, closed 3Q23 at a price of BRL 11.16 per share, up by 8.3% from the closing price of the second quarter of 2023, corresponding to a market value of BRL 33.48 billion. Thus, the Company had a Price/Earnings (P/E) of 10.11 and an Earnings per Share (EPS) of 0.31 based on the closing price of September 29, 2023. The Average Daily Trading Volume (ADTV) of Caixa Seguridade's shares was BRL 32.6 million in the third quarter of 2023.

¹Includes the compensations for the use of sales staff and material, besides technological and administrative funds to distribute, disseminate, offer, commercialize, and provide sales and after-sale services for Caixa Seguridade's products.

	Unit	3Q23	2Q23	1Q23	4Q22	3Q22
Share Performance						
Earnings per Share	BRL	0.31	0.27	0.27	0.25	0.26
Dividends per Share	BRL	-	0.50	-	0.35	-
Book Value per Share	BRL	4.25	3.95	3.93	3.63	3.92
Closing Price	BRL	11.16	10.30	8.80	8.35	8.51
Dividend Yield (annualized)	%	9.06	9.77	7.99	8.01	6.57
Market Capitalization	BRL million	33,480	30,900	26,400	25,050	25,530
Multiples						
P/E (12 months)	-	10.11	9.77	8.74	9.09	10.01
P/BV	-	2.62	2.61	2.24	2.30	2.17
Trading Data						
Number of Trades		640,277	452,299	314,758	298,084	300,540
Average Daily Volume	BRL million	32.62	26.39	14.94	21.34	20.04
Average Daily Volume B3	BRL million	23,749	26,898	25,246	32,635	26,509
Participation in the Average Daily Volume B3	%	0.14	0.10	0.06	0.07	0.08

4. Commercial and Operating Summary

The Commercial and Operational Summary section provides an overview of Caixa Seguridade's commercial performance by Insurance, Accumulation, and Distribution businesses, in addition to operational indicators and financial results.

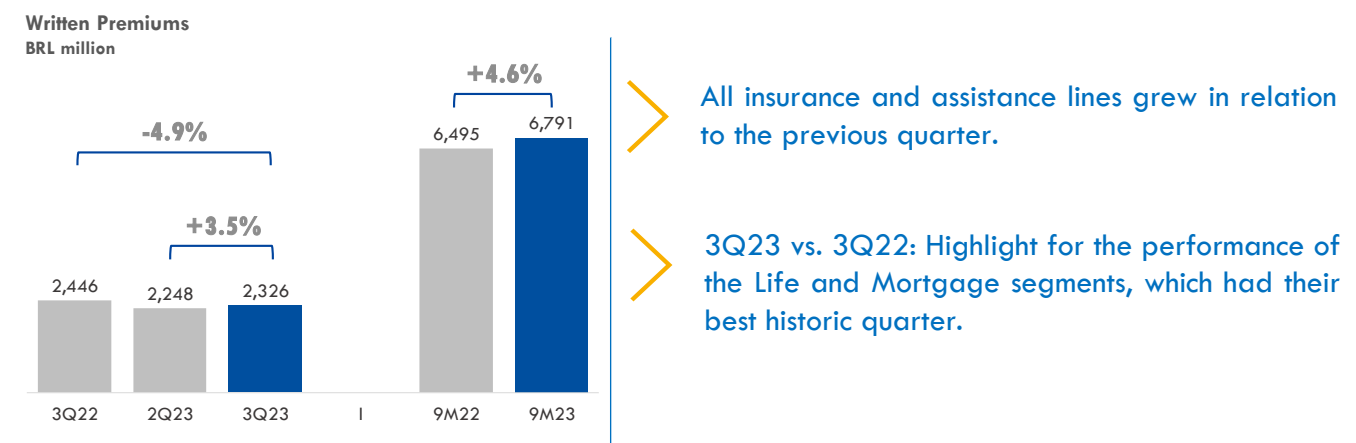
In the Commercial summary, insurance lines are grouped according to SUSEP's view and also include run-off operations, in addition to information from the Credit Letters segment for the Accumulation business.

Section 5 of the Release provides detailed performance data by business line.

4.1. Insurance Business

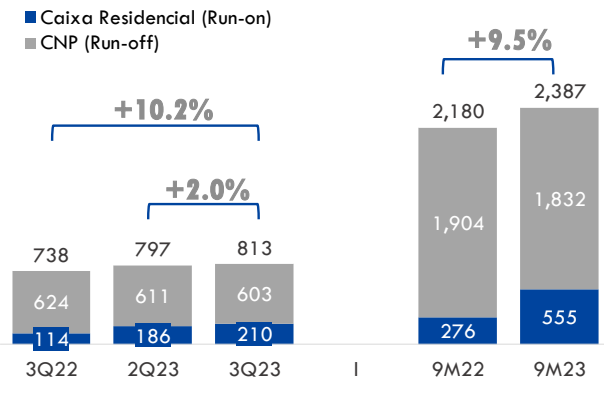
The insurance and assistance service segments are included in the Insurance Business group.

Written Premiums BRL million	3Q23	3Q22	Δ%	2Q23	Δ%	2023	2022	Δ%
Mortgage	813	738	10.2% ●	797	2.0% ●	2,387	2,180	9.5% ●
Home	211	220	-4.4% ●	194	8.6% ●	588	564	4.2% ●
Credit Life	531	760	-30.1% ●	522	1.7% ●	1,616	1,761	-8.2% ●
Life	608	575	5.7% ●	587	3.6% ●	1,763	1,577	11.8% ●
Other Non-Strategic	122	133	-8.5% ●	113	7.8% ●	335	372	-10.0% ●
Assistance	40.6	19	115.9% ●	34	18.4% ●	103	40	155.2% ●
Insurance	2,326	2,446	-4.9% ●	2,248	3.5% ●	6,791	6,495	4.6% ●



Written Premiums - Mortgage

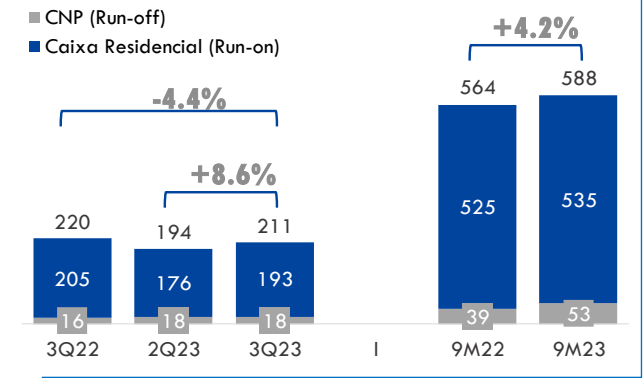
BRL million



The best quarter in the Company's history, maintaining the growth curve and reflecting the expansion of CAIXA's mortgage loan portfolio.

Written Premiums - Home

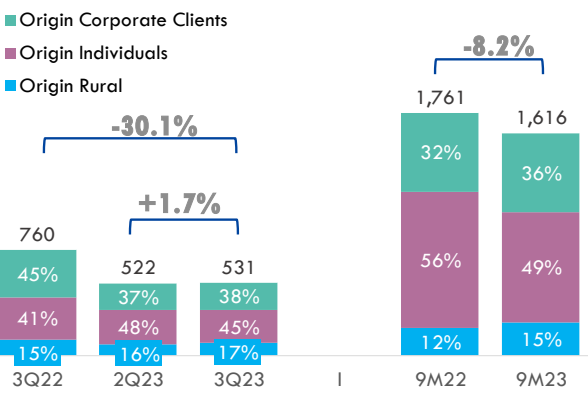
BRL million



Written premiums for the home segment remained in line with the levels recorded in recent quarters, and grew 4.2% year-to-date until September 2023.

Written Premiums - Credit Life

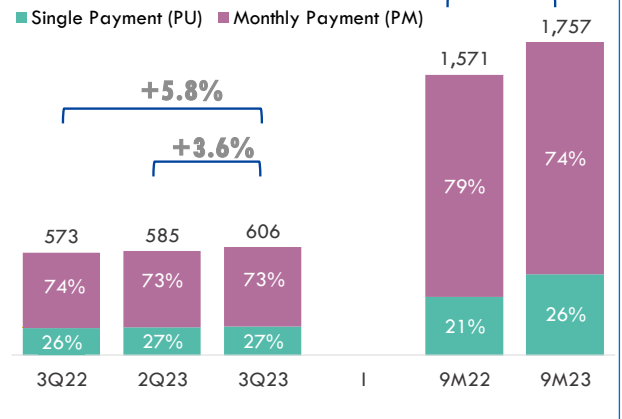
BRL million



In the Credit Life segment, whose performance is related to the origination of commercial loans, the 30.1% reduction was mainly due to the higher levels of credit operations linked to the PRONAMPE program in 3Q22 and loans for individuals.

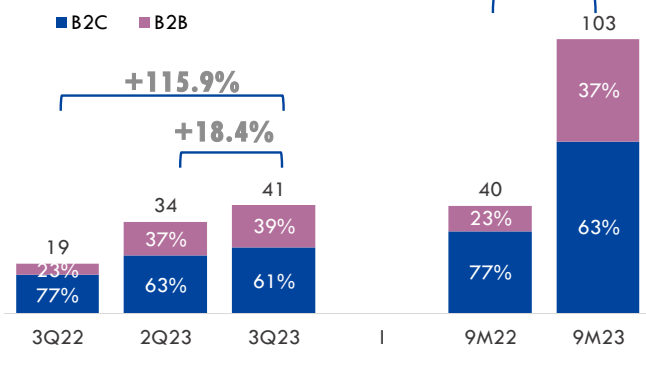
Written Premiums - Life

BRL million



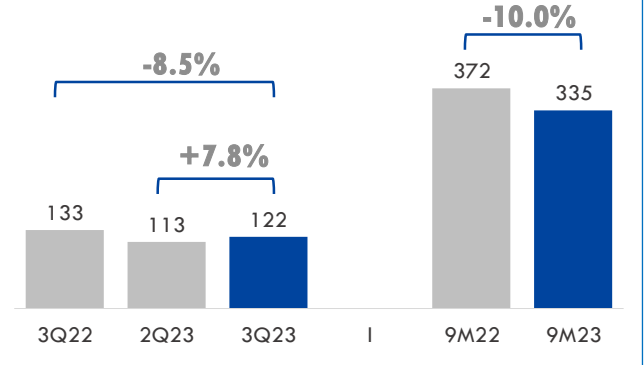
Best historical quarterly performance. Growth driven by the commercial campaign and higher sales volumes for single payment policies, which grew by 30.2% in new sales in 3Q23 vs. 3Q22.

Revenues **Assistance**
BRL million



The upward revenue curve has been maintained since the creation of Caixa Assistência. Launch of the Rapidex MEI product in 3Q23, offered through CAIXA's Distribution and Caixa Aqui Correspondents.

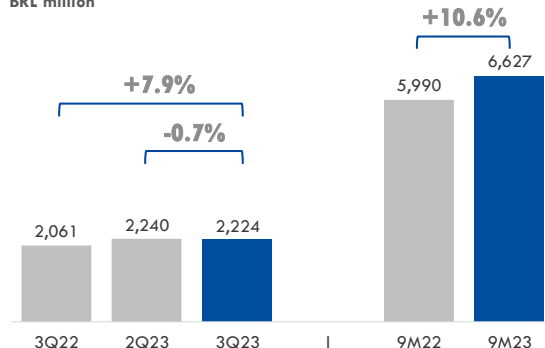
Written Premiums - **Other Insurance**
BRL million



In the breakdown of results for Non-Strategic groups, the Auto insurance segment accounted for 92.0% of written premiums in 3Q23, mainly due to the Youse policies sold by CNP Seguros.

Premiums Earned BRL million	3Q23	3Q22	Δ%	2Q23	Δ%	2023	2022	Δ%
Mortgage	813.4	738.3	10.2%	797.3	2.0%	2,386.6	2,180.5	9.5%
Home	195.7	178.7	9.5%	195.7	0.0%	582.2	506.0	15.1%
Credit Life	491.8	454.3	8.3%	491.3	0.1%	1,460.1	1,286.4	13.5%
Life	556.7	550.4	1.2%	589.1	-5.5%	1,706.0	1,635.0	4.3%
Other Non-Strategic	125.6	120.3	4.4%	132.3	-5.1%	389.0	341.8	13.8%
Assistance	40.6	18.8	115.9%	34.3	18.4%	102.9	40.3	155.2%
Insurance	2,223.9	2,060.8	7.9%	2,240.0	-0.7%	6,626.7	5,990.0	10.6%

Earned Premiums
BRL million



All lines reported growth in 3Q23 vs. 3Q22.

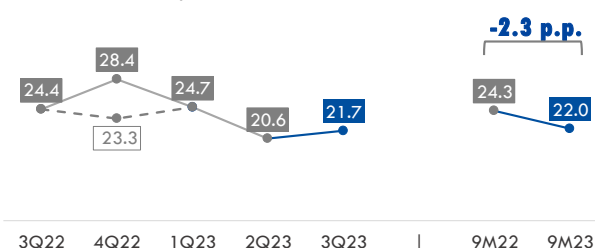
Loss Ratio %	3Q23	3Q22	Δp.p.	2Q23	Δp.p.	2023	2022	Δp.p.
Mortgage	22.9	25.8	-2.9 ●	23.5	-0.6 ●	24.6	26.0	-1.5 ●
Home	12.8	14.4	-1.7 ●	9.3	3.5 ●	11.5	14.3	-2.8 ●
Credit Life	15.0	21.7	-6.7 ●	13.1	1.9 ●	15.9	21.4	-5.5 ●
Life	21.8	20.3	1.6 ●	20.6	1.2 ●	21.6	20.1	1.5 ●
Other Non-Strategic	52.7	60.3	-7.6 ●	48.1	4.6 ●	51.7	61.8	-10.1 ●
Insurance	21.7	24.4	-2.8 ●	20.6	1.0 ●	22.0	24.3	-2.3 ●

Commissioning %	3Q23	3Q22	Δp.p.	2Q23	Δp.p.	2023	2022	Δp.p.
Mortgage	11.3	10.0	1.2 ●	10.9	0.3 ●	10.9	9.6	1.3 ●
Home	32.2	30.9	1.3 ●	32.7	-0.5 ●	32.4	30.7	1.6 ●
Credit Life	39.2	39.1	0.1 ●	45.9	-6.7 ●	41.0	39.9	1.1 ●
Life	17.5	19.3	-1.8 ●	15.0	2.5 ●	16.6	19.3	-2.7 ●
Other Non-Strategic	12.0	10.9	1.1 ●	8.5	3.5 ●	11.3	11.9	-0.6 ●
Insurance	21.1	20.9	0.2 ●	21.6	-0.5 ●	20.8	20.6	0.1 ●

Loss Ratio

% Earned Premiums

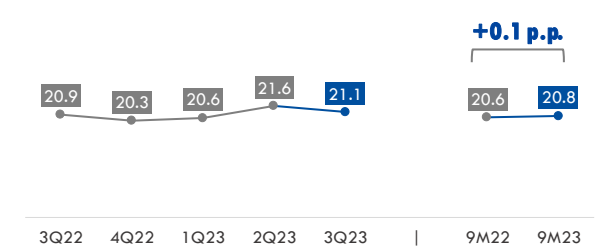
●-----● Ex-Adjustment for Judicial Provisions



The improvement in 3Q23 vs. 3Q22 was mainly driven by the reduction in claim volumes for the credit life and mortgage segments. This indicator was maintained in line with the previous quarter, remaining below the historical level.

Commissioning

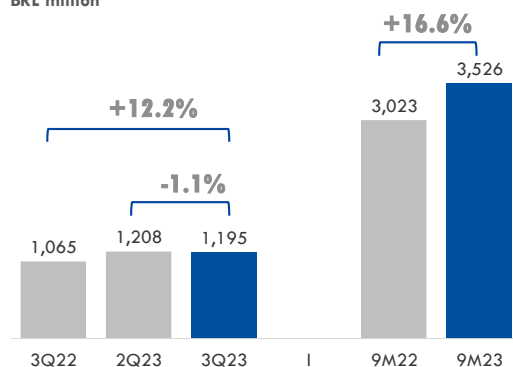
% Earned Premiums



In 3Q23, this indicator maintained the same level recorded in previous quarters, reflecting the levels negotiated with investees and the mix of products sold.

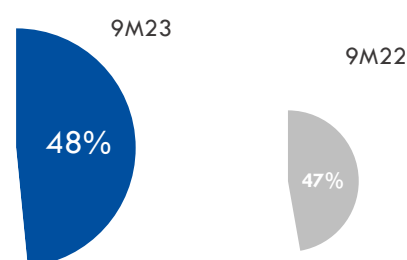
Operating Margin

BRL million



Representativeness

% Total Operating Margin

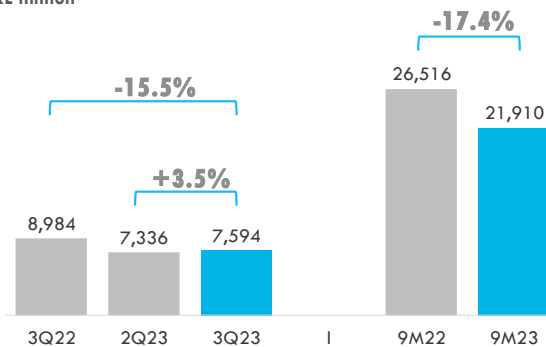


4.2. Accumulation Business

Private Pensions, Premium Bonds (*Capitalização*) and Credit Letters (*Consórcio*) groups are considered in the Accumulation Business group.

Funds Raised (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%	2Q23	Δ%	2023	2022	Δ%
Private Pension	6,570.7	8,502.4	-22.7%	6,520.2	0.8%	19,378.8	25,619.8	-24.4%
Premium Bonds	406.1	278.4	45.8%	311.2	30.5%	1,015.5	542.0	87.4%
Credit Letters	617.5	203.7	203.2%	504.3	22.5%	1,516.2	353.8	328.6%
Total Funds Raised	7,594.3	8,984.5	-15.5%	7,335.7	3.5%	21,910.5	26,515.5	-17.4%

Funds Raised
BRL million



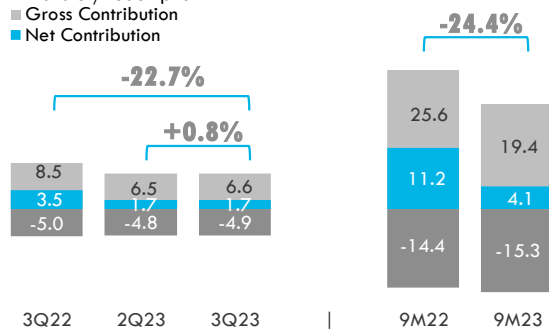
In terms of total funds raised in 3Q23, the result continued to be influenced by the performance of the Private Pension line, which is still impacted by the stronger competition from other funding products in the CAIXA distribution network.

In the breakdown of the commercial performance for 3Q23, the private pension line continued as the largest contributor, accounting for 87.1% of the funds raised, with contributions increasing for Credit Letters (8.1%) and Premium Bonds (5.3%).

Private Pension Contributions

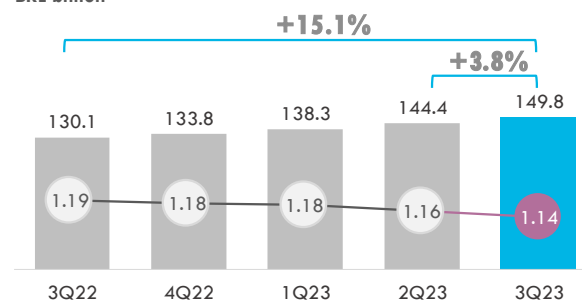
BRL billion

■ Transfer/Redemption
■ Gross Contribution
■ Net Contribution

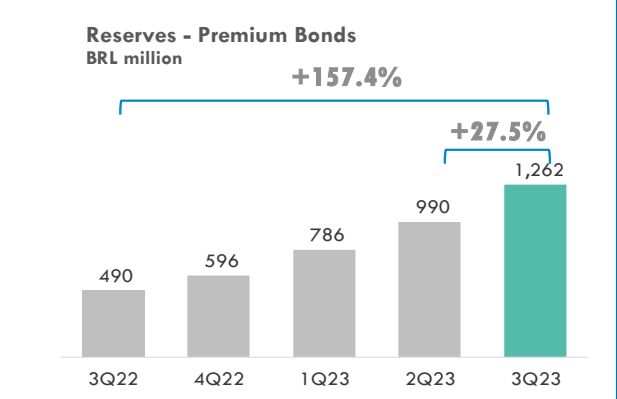
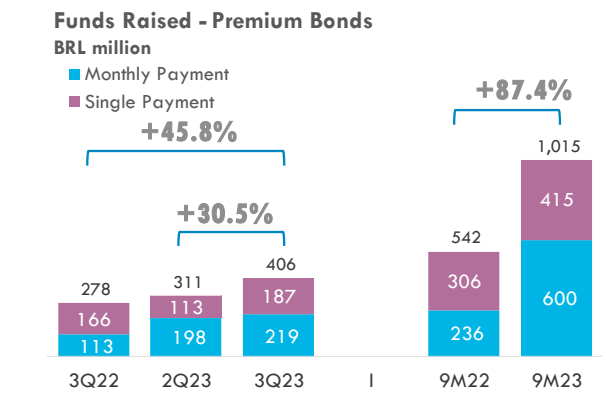


Private Pension Reserves
BRL billion

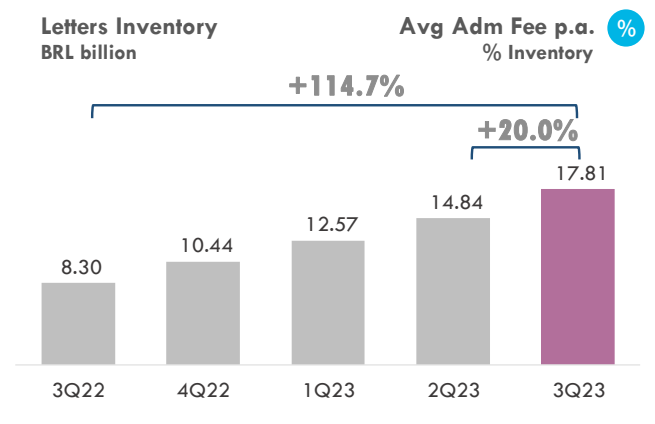
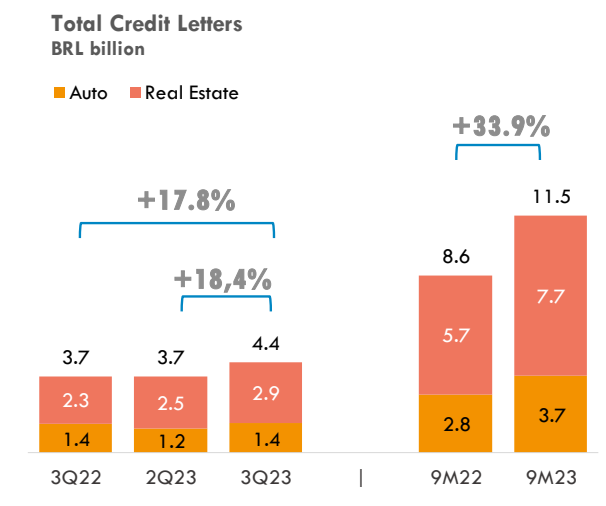
Avg Adm Fee p.a.
% Reserves



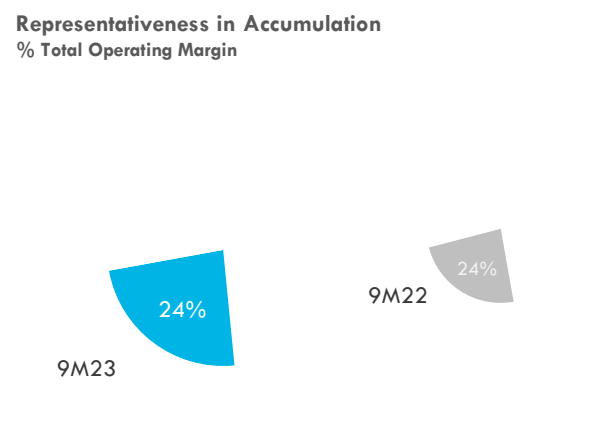
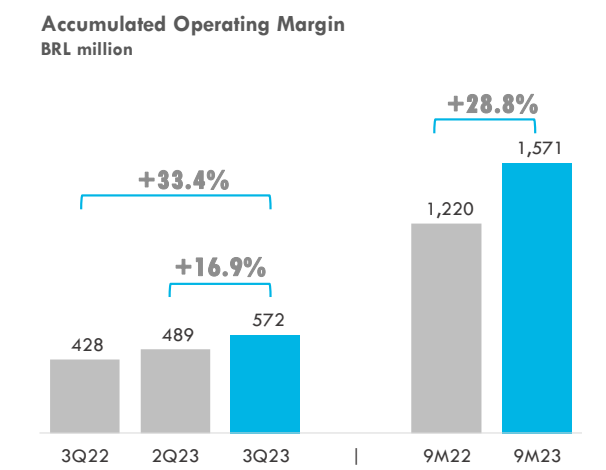
Since the end of 2022, private pension has been impacted by higher competition from the attractiveness of other products (LCI/LCA and savings) in the CAIXA distribution network. However, this segment has been recovering during 2023, resulting from the commercial actions and diversification in plans throughout the year, as well as the positive net funding balances and growth in reserves. The reduction in management fee reflects the greater allocation to more conservative funds that have lower management fees.



The Premium Bonds segment recorded, in August/23, its best historical month for funds raised, driven by the launch of the *Cap Ganhador Série Especial*, a product with a limited sales period and higher tickets and prizes in relation to traditional ones.



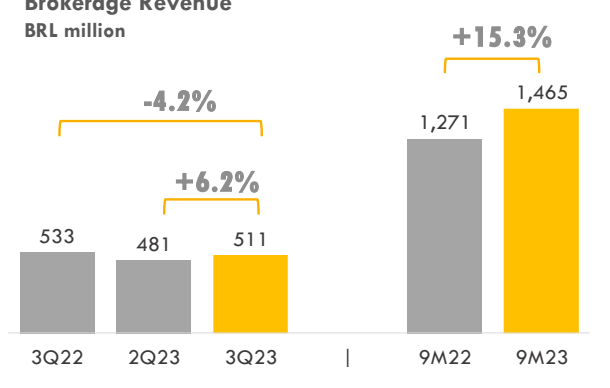
The volume of Credit Letters surpassed the BRL 4 billion mark in a quarter for the first time.



4.3. Distribution Business

The Distribution Business includes the results referring to revenues from access to the distribution network and use of the CAIXA brand (BDF) and revenues from brokerage or intermediation of insurance products, herein considered together as brokerage revenue.

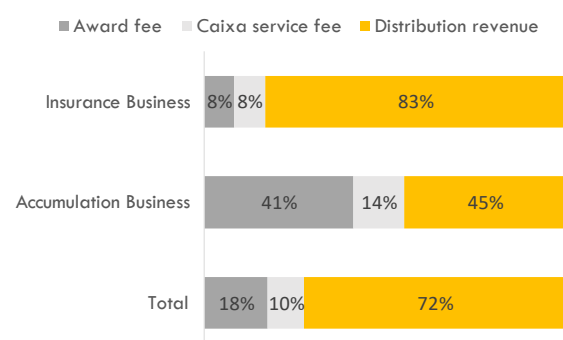
Brokerage Revenue
BRL million



Brokerage by Segment		BRL million 3Q23	/3Q22	/9M22
Insurance	68%	347	-13%	+7%
Credit Letters	20%	102	+30%	+65%
Private Pension	5%	29	-16%	-18%
Premium Bonds	6%	30	+48%	+86%
Co-Brokerage	1%	3	-11%	+15%
Total Distribution	100%	511	-4%	+15%

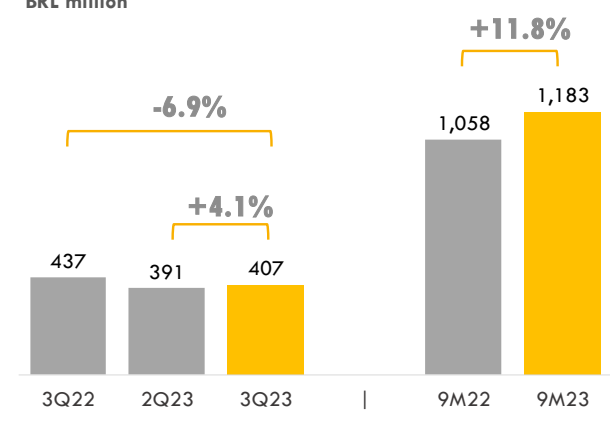
In 3Q23, we highlight the revenues from Premium Bonds (+48.1%) and Credit Letters (+30.3%). The reduction compared to 3Q23 reflects the commercial performance, particularly for volumes in the Credit Life segment. Year-to-date, the performance in 2023 originated mainly from brokerage activities in the premium bonds and credit letters segments, as well as the mortgage, life, and home insurance segments.

Brokerage Distribution
% 2023

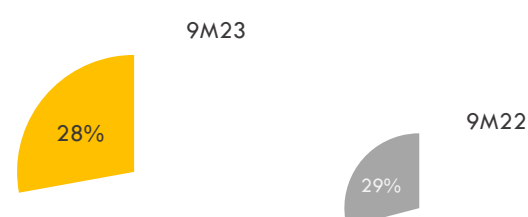


Of the total commission paid by operating companies in the period, 72% was retained at the broker company, while 18% was allocated to the payment of award fees and 10% went to the CAIXA service fee, considering the amounts for the life, credit life, and private pension segments, which are paid directly by the insurer to CAIXA. For the other segments, the costs are paid by the broker company.

Operating Margin
BRL million



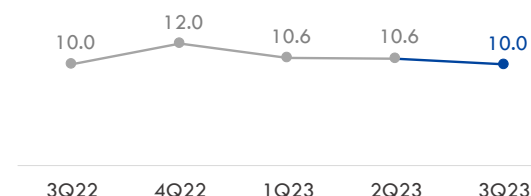
Representativeness
% Total Operating Margin



4.4. Operating Indicators

ADMINISTRATIVE EXPENSES RATIO (IDA)

Administrative Expenses
% Operating Revenue



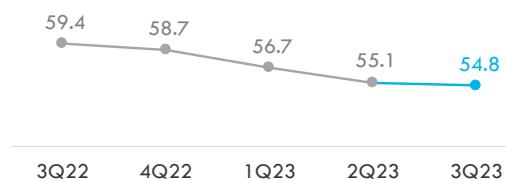
This indicator improved for all groups of companies in relation to the previous quarter. The indicator in 3Q23 was maintained at the same level as in the same quarter in 2022, which was impacted by an accounting adjustment at Caixa Consórcio that caused a decline in the indicator.

Ratio - Grouping	IDA 3Q23	Δ3Q22 p.p.	Δ2Q23 p.p.
Bancassurance CAIXA	10.2%	+0.5	-0.6
Run-off	11.9%	-1.1	-0.7
New Partnerships	10.6%	+1.1	-0.6
Holding + Brokerage	6.0%	+1.5	-0.2
Bancassurance PAN	8.7%	-4.3	-0.5
GENERAL RATIO	10.0%	-0.0	-0.6

The increase in the index for New Partnerships in relation to 3Q22 was influenced by the impact of the accounting adjustment for deferral of revenues and expenses at Caixa Consórcio during that quarter. Excluding Caixa Consórcio from the calculation, this indicator would vary by -0.2 p.p. in 3Q23 vs. 3Q22.

COMBINED RATIO (IC)

General and Administrative Expenses
% Operating Revenue

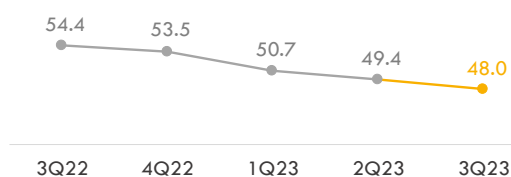


This indicator improved, reflecting the increase in revenue from insurance, credit letters from new partnerships, and a lower loss ratio of insurance products.

Ratio - Grouping	IC 3Q23	Δ3Q22 p.p.	Δ2Q23 p.p.
Bancassurance CAIXA	52.9%	-5.7	-0.4
Run-off	58.3%	-7.2	-2.7
New Partnerships	54.8%	-7.6	-0.0
Holding + Brokerage	36.4%	+3.2	+2.1
Bancassurance PAN	71.4%	+5.5	+0.7
GENERAL RATIO	54.8%	-4.6	-0.3

EXPANDED COMBINED RATIO (ICA)

General and Administrative Expenses
% Operating Revenue + Financial Result



Ratio - Grouping	ICA 3Q23	Δ3Q22 p.p.	Δ2Q23 p.p.
Bancassurance CAIXA	46.4%	-7.5	-1.4
Run-off	50.3%	-10.2	-4.9
New Partnerships	47.6%	-9.2	-1.1
Holding + Brokerage	34.3%	+2.8	+2.1
Bancassurance PAN	61.8%	+3.9	-0.7
GENERAL RATIO	48.0%	-6.3	-1.4

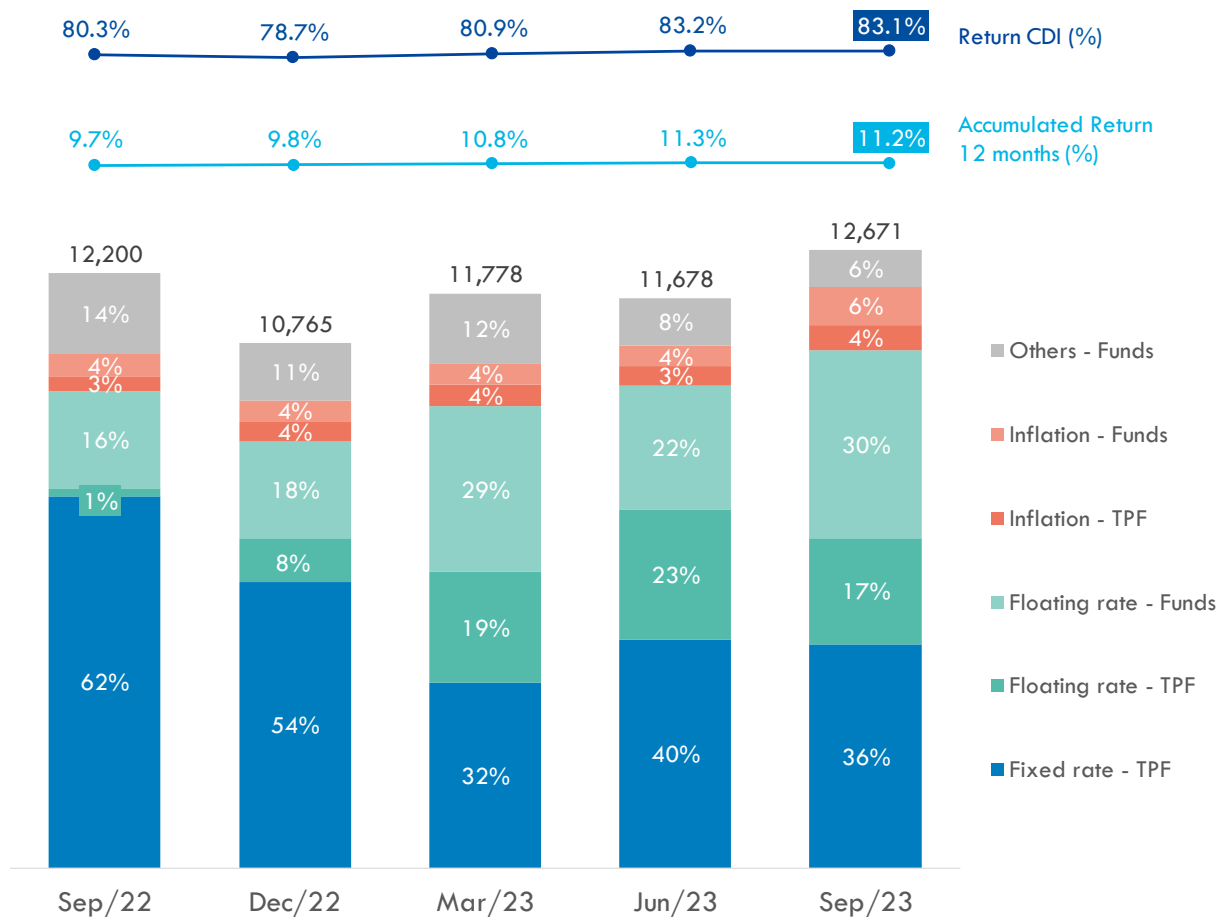
The improvement reflects the growth in financial results and higher operating revenue.

4.5. Financial Result

Below is presented the accumulated profitability and the historical composition of the investment portfolio in a grouped view, which is weighted by the percentage of participation in each company:

Grouped Investment Portfolio Composition²

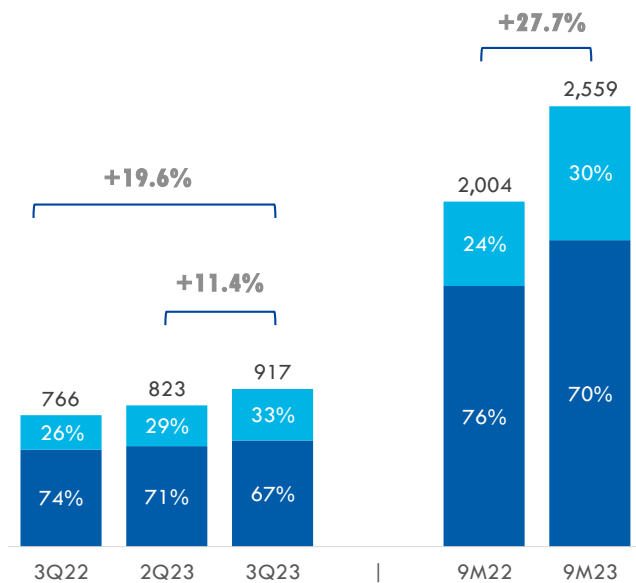
% Consolidated financial investments (BRL million)



The grouped investment portfolio in September 2023, grew by 3.9% from September 2022, and by 8.5% compared to June 2023. Of the total of BRL 12.7 billion in financial investments in September 2023, 36% was allocated in fixed-rate securities, 48% in floating securities, 10% in inflation index, and 6% in other types of funds. Year-to-date, the portfolio's total accumulated profitability of the last year was 11.2%, corresponding to 83.1% of the CDI rate.

Net Income (Operating x Financial Results)

■ Operating Result
■ Financial Result



When comparing the effect of all equity interests in the financial result, net of taxes and in the proportion owed to Caixa Seguridade for each period, the financial result for 3Q23 grew by 48.7%, in nominal terms, compared to 3Q22, reflecting the combination between improved profitability and increased portfolio volume.

The financial result was directly and indirectly responsible for 33% of Caixa Seguridade's recurring net income in 3Q23. Year-to-date, the representativeness of the financial result increased by 5.9 p.p. in relation to the operating result between the years 2023 and 2022, reflecting the improvement in the portfolio's profitability.

Exhibit 1. Performance of Investees

1.1 Bancassurance Caixa

This group includes the new partnerships with Caixa Vida e Previdência, Caixa Residencial, Caixa Capitalização, Caixa Consórcio and Caixa Assistência, in addition to CNP Holding, which is responsible for the *run-off* operations of Caixa Seguridade.

1.1.1 CAIXA Vida e Previdência

Caixa Vida e Previdência is a partnership between Caixa Seguridade and CNP Assurances Participações Ltda, for the offering of life and credit life insurance, as well as supplementary private pension products in the CAIXA Distribution Network, in which Caixa Seguridade holds an indirect equity interest of 60% of the investee's total share capital and 49% of its common shares. Caixa Vida e Previdência has two operating companies, which are its wholly owned subsidiaries:

- Caixa Vida e Previdência S.A., which initiated its activities on March 14, 2000, sells supplementary private pension products and manages the run-off of Life and Credit Life insurance;
- XS2 Vida & Previdência S.A., which initiated its activities on January 4, 2021, sells Life and Credit Life insurance products.

Income Statement (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%		2Q23	Δ%		9M23	9M22	Δ%	
Revenues from the Operation	7,729.0	9,873.4	-21.7%	●	7,658.1	0.9%	●	22,835.8	29,070.1	-21.4%	●
Operation Costs/Expenses	-7,174.7	-9,470.6	-24.2%	●	-7,067.7	1.5%	●	-21,172.9	-27,878.2	-24.1%	●
Operating Margin	554.2	402.8	37.6%	●	590.4	-6.1%	●	1,662.9	1,191.9	39.5%	●
Administrative Expenses	-140.6	-129.0	9.0%	●	-139.8	0.6%	●	-430.7	-396.9	8.5%	●
Tax Expenses	-79.9	-72.6	10.0%	●	-82.1	-2.7%	●	-242.0	-210.8	14.8%	●
Financial Result	690.5	509.7	35.5%	●	611.6	12.9%	●	1,935.3	1,426.3	35.7%	●
Operating Result	1,024.3	711.0	44.1%	●	980.1	4.5%	●	2,925.5	2,010.4	45.5%	●
Gains or Losses on Non-Current Assets	0.0	0.9	-100.0%	●	0.0	-100.0%	●	0.0	3.0	-99.9%	●
Earnings before Taxes and Equity Interests	1,024.3	711.9	43.9%	●	980.1	4.5%	●	2,925.5	2,013.4	45.3%	●
Income Tax	-256.7	-178.2	44.1%	●	-245.7	4.5%	●	-733.1	-503.6	45.6%	●
Social Contribution	-154.2	-112.8	36.6%	●	-147.3	4.6%	●	-439.9	-308.1	42.8%	●
Net Income for the Period	613.4	420.9	45.7%	●	587.1	4.5%	●	1,752.6	1,201.7	45.8%	●
Caixa Seguridade's Equity Interest	368.1	252.6	45.7%	●	352.3	4.5%	●	1,051.5	721.0	45.8%	●

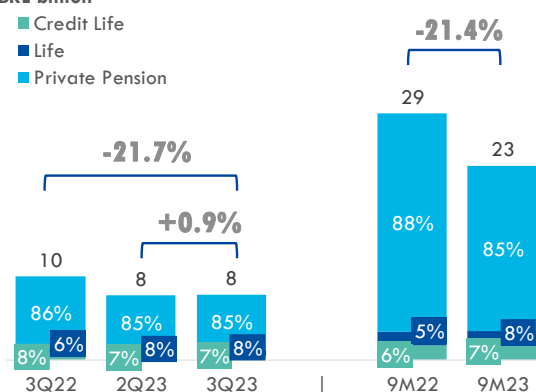
Operating Revenue – Caixa Vida e Previdência

BRL billion

■ Credit Life

■ Life

■ Private Pension

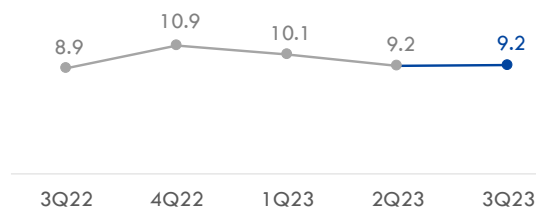


Administrative Expenses (IDA) Ratio

Caixa Vida e Previdência

Administrative Expenses

% Operating Revenue



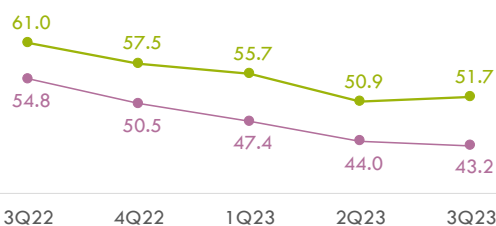
Combined (IC) and Amplified (ICA) Ratio

Caixa Vida e Previdência

General and Administrative Expenses

● IC: % Operating Revenue

● ICA: % Operating Revenue + Financial Result

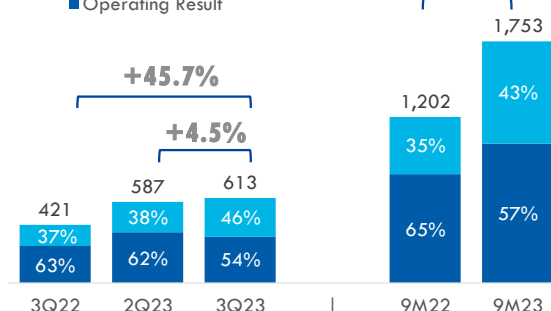


Net Income (Operating x Financial)

Caixa Vida e Previdência - BRL million

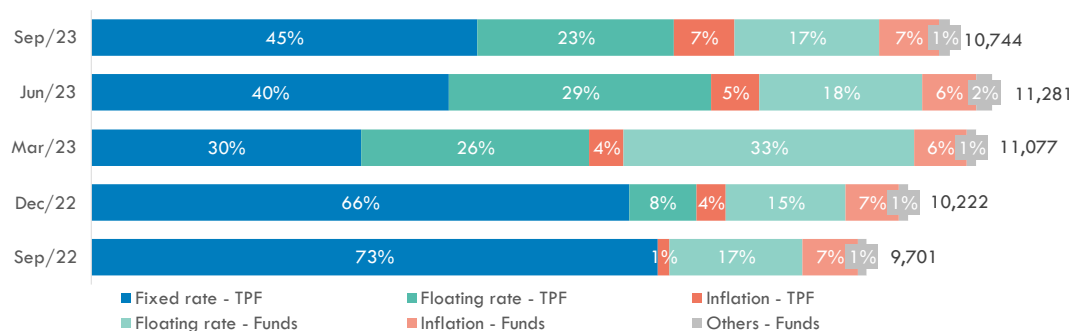
■ Financial Result

■ Operating Result



Investment Portfolio Composition – Caixa Vida e Previdência

% Financial investments (BRL million)



1.1.1.1 Private Pension

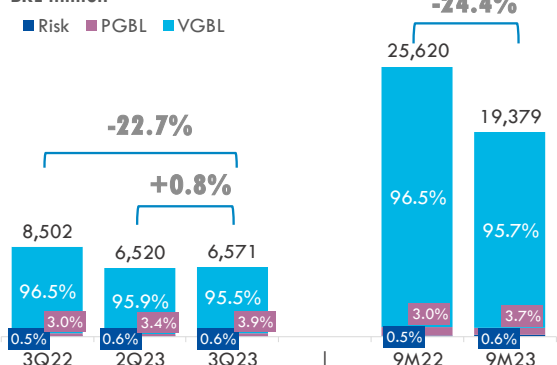
Private pension products are indicated for goals to be achieved over a period of 3 or 5 years and can be paid through monthly contributions or a single payment, with the possibility of making additional contributions. There are two types of Private Pension lines:

- PGBL, for those who contribute to the INSS or another type of Private Pension, which are declared in the complete Income Tax (IR) statement; and
- VGBL, which is indicated for people who do not file an income tax return or who fill out the simplified income tax statement.

For a better demonstration of the behavior of the indicators and the performance of this segment in Caixa Seguridade's results, the table below presents a managerial view, consolidating the revenues from PGBL and VGBL. To illustrate the commercial performance, we include the following contributions received from income and written premiums for risk coverage:

Private Pension (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%	2Q23	Δ%	2023	2022	Δ%
Revenues from Private Pension plans	6,570.7	8,502.4	-22.7%	6,520.2	0.8%	19,378.8	25,619.8	-24.4%
Contributions Received - Income	6,528.8	8,460.7	-22.8%	6,478.9	0.8%	19,254.5	25,496.2	-24.5%
Written Premiums - Risk	41.9	41.6	0.6%	41.3	1.4%	124.3	123.5	0.6%
Variations in Technical Provisions	-6,527.4	-8,457.2	-22.8%	-6,488.9	0.6%	-19,261.6	-25,483.3	-24.4%
Net Revenue from Contributions and Premiums	43.2	45.1	-4.2%	31.3	37.9%	117.2	136.4	-14.1%
Income with Management Fees and Other Fees	418.8	384.4	8.9%	388.3	7.8%	1,202.0	1,067.7	12.6%
Losses/Benefit Expenses	-8.8	-9.0	-2.7%	-6.6	34.4%	-21.0	-27.0	-22.3%
Acquisition Costs	-6.2	-140.8	-95.6%	12.6	-	-38.2	-343.1	-88.9%
Other Operating Revenues and Expenses	-16.1	-10.5	53.6%	-12.1	33.1%	-37.2	-22.1	67.9%
Re-Insurance	-	-	-	-	-	-	-	-
Operating Margin	431.0	269.3	60.0%	413.7	4.2%	1,222.8	811.9	50.6%

Contributions and Premiums Earned - Private Pension
BRL million



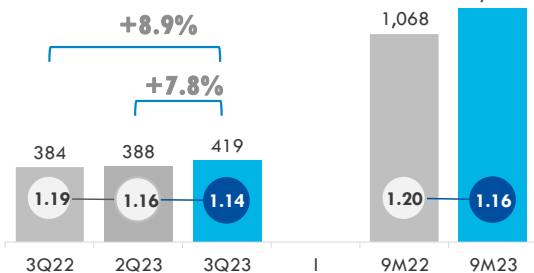
In 3Q23, the Company made efforts to expand private pension funds for individuals and launched a new, more sophisticated, private pension fund and a new multi-managed fund.

Management Fee - Private Pension

BRL million

Avg Rate
% p.a.

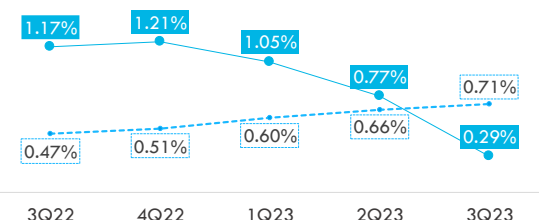
+12.6%



The drop in the rate (%) reflects the lower volume in redemptions in the period, given that, among other fees, revenues from exit fees are also considered.

Commissioning - Private Pension

% Contributions

ex-LPC and ex-Earn-Out²

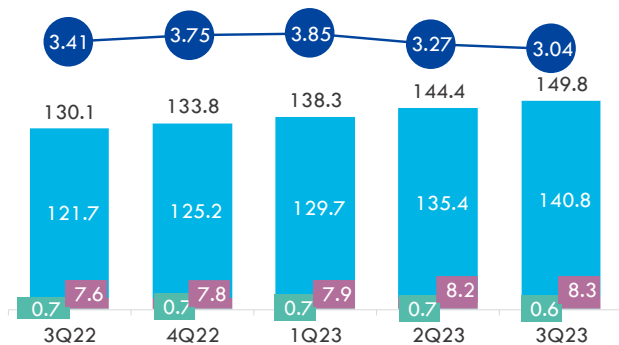
Excluding the effect of Earn-Out and LPC on acquisition costs, the commissioning rate maintained its historical growth curve.

Private Pension Reserves

BRL billion

Redemption Rate %

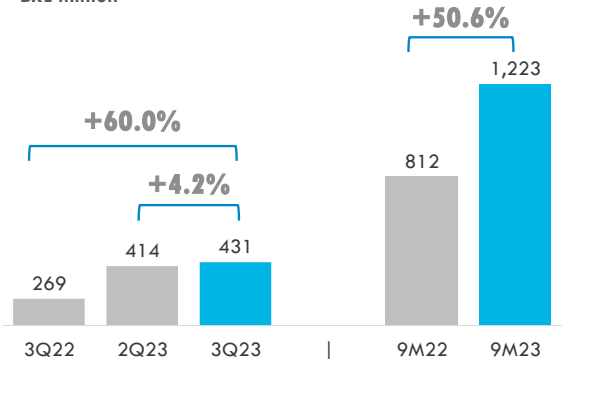
Traditional PGBL VGBL



Redemption ratio in 3Q23 vs. 2Q23: lower redemption volumes, the main reasons being, in order of value: acquisition of real estate assets, financial situation and personal reasons.

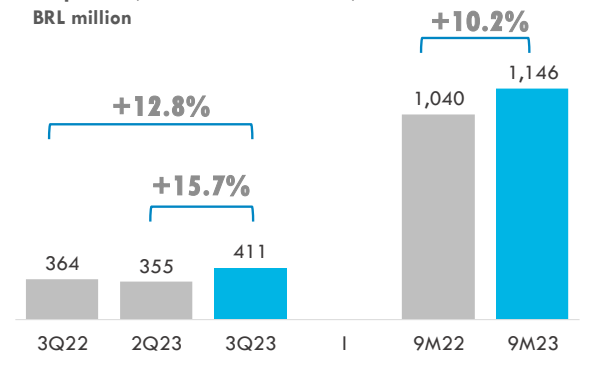
For private pension plans, the recognition of expenses with commissions linked to sales performance to be paid to CAIXA (earn-out) and Caixa Seguridade (LPC) affects the breakdown of the operating margin, in which the LPC is aimed at offsetting the effect of earn-out to be paid by Caixa Vida e Previdência. In the equity method recognized by Caixa Seguridade in Holding XS1, the company that holds an interest in Caixa Vida e Previdência, an adjustment is made on the LPC provision, whose effect, net of taxes, reached a negative BRL 14.6 million for Caixa Seguridade in 3Q23.

Operating Margin - Private Pension
BRL million



In the comparison between 3Q23 and 3Q22, the earn-out and LPC effect was related to the acquisition cost line.

**Operating Margin – Private Pension
Adjusted (Ex Earn-Out and LPC)**
BRL million



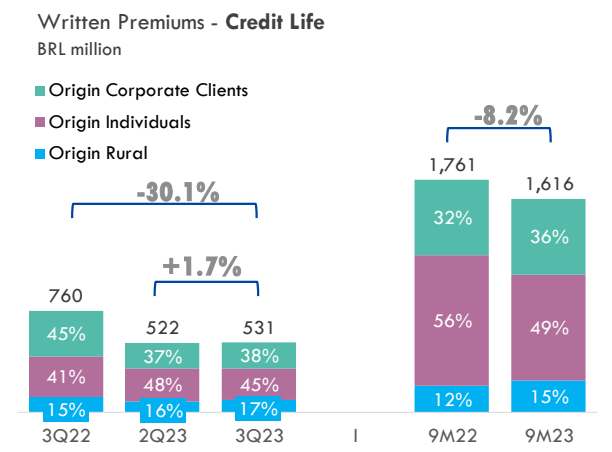
In the recurring view, which does not consider the effects from provisions for earn-out and LPC, the operating margin increased by 12.8% in 3Q23 over the same period in 2022 and was 15.7% higher than in 2Q23.

1.1.1.2 Credit Life

With one or more insurance risk coverage for individuals, such as death and permanent disability, credit life insurance pays off or amortizes debts linked to loans or financings undertaken by the debtor in case of a covered accident, as established in the agreement, up to the limit of the insured capital.

Below is a table with a managerial view to assess the behavior of the indicators and the segment's performance in Caixa Seguridade's results:

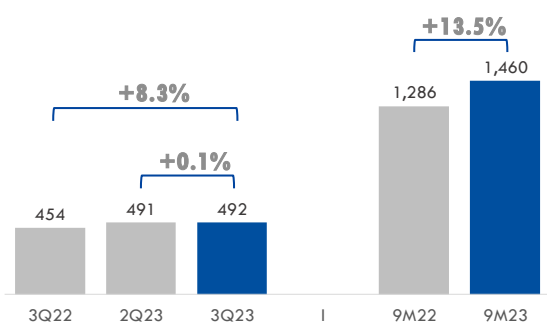
Credit Life (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%		2Q23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Written Premiums	531.3	759.8	-30.1%	●	522.2	1.7%	●	1,615.8	1,760.6	-8.2%	●
Variations in Technical Provisions for Premiums	-39.5	-305.5	-87.1%	●	-30.9	27.7%	●	-155.7	-474.2	-67.2%	●
Premiums Earned	491.8	454.3	8.3%	●	491.3	0.1%	●	1,460.1	1,286.4	13.5%	●
Loss Events	-73.8	-98.8	-25.3%	●	-64.5	14.4%	●	-232.7	-275.3	-15.5%	●
Losses	-73.9	-73.1	1.1%	●	-61.0	21.2%	●	-188.0	-215.1	-12.6%	●
Loss Recovery	-0.2	0.1	-	●	-0.3	-23.2%	●	-1.0	-0.2	345.6%	●
Reimbursement	0.0	0.0	-95.4%	●	0.0	-97.4%	●	0.1	0.1	3.2%	●
IBNR variation	0.4	-25.7	-	●	-3.2	-	●	-43.2	-60.0	-27.9%	●
Assistance Services	-0.1	0.0	190.0%	●	-0.1	-6.9%	●	-0.6	-0.1	806.9%	●
Acquisition Costs	-193.0	-177.6	8.7%	●	-225.6	-14.4%	●	-598.9	-513.8	16.6%	●
Other Operating Revenues and Expenses	-15.1	13.0	-	●	-17.9	-15.3%	●	-41.2	-22.8	80.8%	●
Re-Insurance	-1.6	-1.4	14.3%	●	-1.6	0.0%	●	-4.9	-0.4	1055.1%	●
Operating Margin	208.2	189.5	9.9%	●	181.7	14.6%	●	582.3	474.1	22.8%	●



3Q23 vs. 3Q22: Performance was influenced by credit origination, mainly due to the higher concentration of credit operations linked to the PRONAMPE program in 2022, as well as the performance for individual loans. During the quarter, the Company made efforts to reduce cancellations, which fell by 35.9% between the quarters.

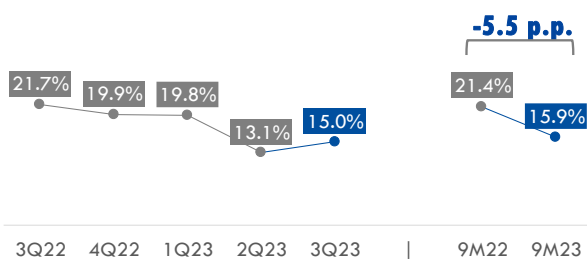
3Q23 vs. 2Q23: Highlights to written premiums for rural loans (+10.8%) and corporate loans (+3.9%), in addition to the improvement in penetration for payroll-deductible loans in the comparison period.

Earned Premiums - Credit Life
BRL million



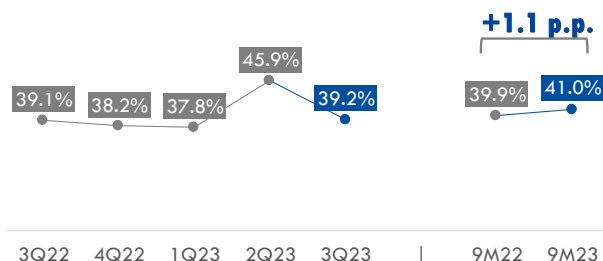
Variations related to the appropriation of insurance contracts in inventory.

Loss Ratio - Credit Life
% Earned Premiums



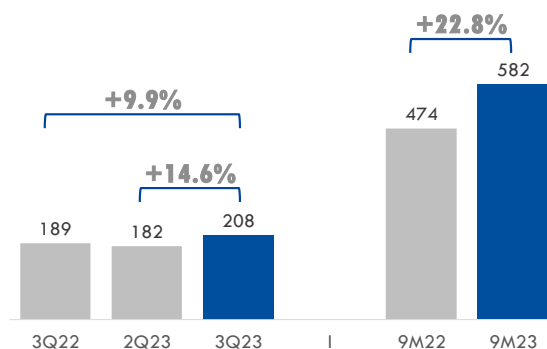
The loss ratio for 3Q23 was below the historical level, declining by 5.5 p.p. between the year-to-date rates for 2023 and 2022, due to the lower volume in claims.

Commissioning - Credit Life
% Earned Premiums



Commissioning returned to historical levels in 3Q23, after the accounting adjustment in the previous quarter related to the base date for deferral of contracts in inventory.

Operating Margin - Credit Life
BRL million



3Q23 vs. 3Q22 and 9M23 vs. 9M22: Performance was linked to the growth in premiums earned and the reduction in loss ratio.

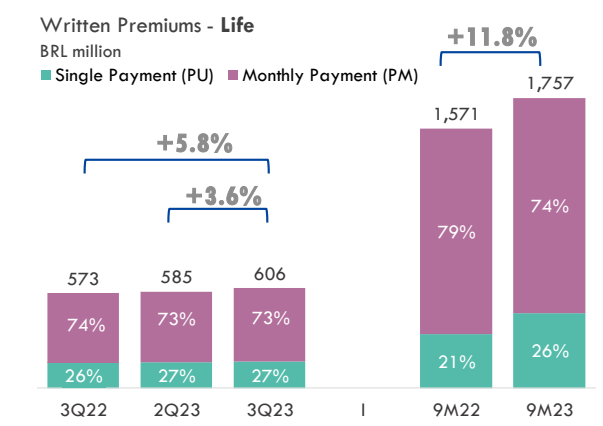
1.1.1.3 Life

Life insurance aims to prevent policy beneficiaries from being caught by surprise with extra expenses and to be able to recover financially if the insured party dies, has a serious illness, or becomes disabled, in addition to offering several assistance services. When contracting life insurance, the insured party chooses the indemnity amount and conditions to be paid and the beneficiaries who will receive it.

For reporting purposes, Personal Accident insurance is also included in the Life segment, with coverage linked to the risk of accidents and covering death, partial or total disability, and medical expenses, provided they have been caused by an accident.

The table below presents a managerial view for the Life segment up to the Operating Margin:

Life (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%		2Q23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Written Premiums	605.9	572.9	5.8%	●	584.7	3.6%	●	1,756.7	1,570.7	11.8%	●
Variations in Technical Provisions for Premiums	-51.2	-24.5	108.6%	●	2.4	-	●	-56.9	58.1	-	●
Premiums Earned	554.7	548.3	1.2%	●	587.1	-5.5%	●	1,699.7	1,628.8	4.4%	●
Loss Events	-120.9	-110.1	9.8%	●	-120.2	0.6%	●	-365.2	-323.6	12.9%	●
Losses	-108.5	-112.1	-3.3%	●	-98.6	10.0%	●	-307.0	-286.1	7.3%	●
Loss Recovery	0.7	0.6	30.7%	●	0.6	28.8%	●	2.2	1.1	103.5%	●
IBNR variation	1.0	17.8	-94.6%	●	-7.9	-	●	-17.6	3.5	-	●
Assistance Services	-14.1	-16.4	-13.8%	●	-14.3	-1.2%	●	-42.8	-42.0	1.9%	●
Acquisition Costs	-97.0	-106.1	-8.6%	●	-87.9	10.3%	●	-282.8	-315.0	-10.2%	●
Other Operating Revenues and Expenses	-31.7	-33.5	-5.5%	●	-27.9	13.3%	●	-89.0	-97.0	-8.2%	●
Re-Insurance	1.1	0.2	342.0%	●	-0.1	-	●	1.1	-0.6	-	●
Operating Margin	306.2	298.8	2.5%	●	350.8	-12.7%	●	963.9	892.6	8.0%	●

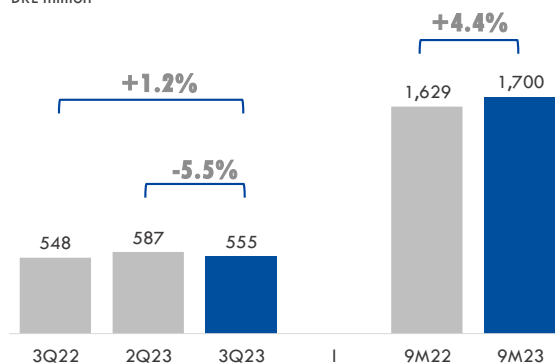


The Company recorded its best quarterly performance in 3Q23.

Growth driven by the commercial campaign and higher sales volumes for single payment policies, which grew by 7.3% in new sales in 3Q23 vs. 3Q22.

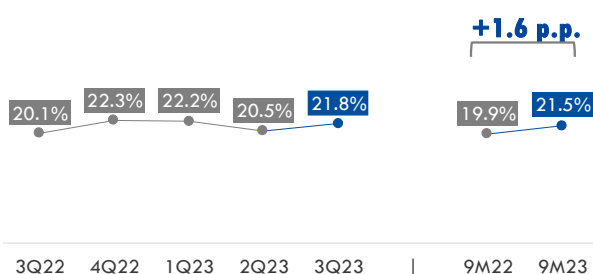
In 3Q23, the Company expanded its payment modalities for the Seguros de Vida Multipremiado Total and Vida Mulher Total products, allowing the options of advance payments and single payments, and launched new insured capital ranges for the *Acidentes Pessoais Bem-estar* personal accident insurance.

Earned Premiums - Life
BRL million



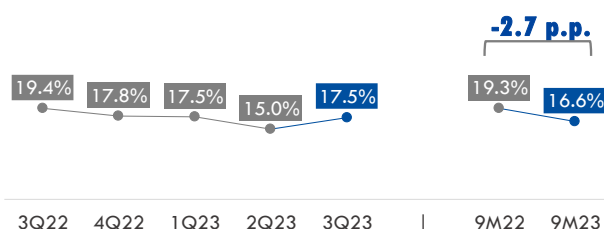
Performance for Premiums Earned in 3Q23 was influenced by the growth in issuance of single payment titles, which originates provisions for unearned premiums.

Loss Ratio - Life
% Earned Premiums



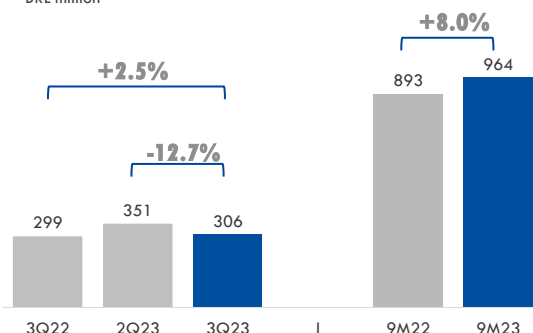
The index recorded for the quarter and year-to-date are within the historical levels for the operations.

Commissioning - Life
% Earned Premiums



The indicator in 3Q23 was maintained at the same levels as in previous quarters. The variation from the previous quarter reflects specific adjustments on the base date for deferrals in 2Q23.

Operating Margin - Life
BRL million



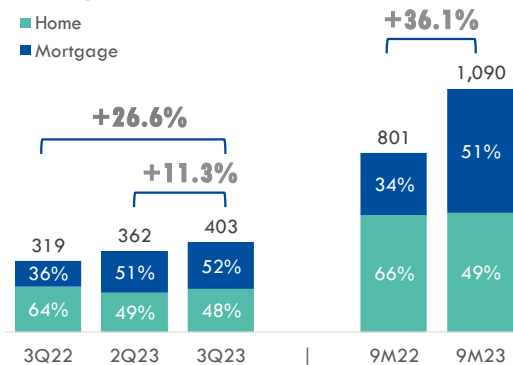
The performance in Operating Margin reflects the premiums earned and commissioning lines.

1.1.2 CAIXA Residencial

Caixa Residencial was founded in partnership with Tokio Marine to operate the mortgage and home insurance sectors, in which Caixa Seguridade holds 75% of the total share capital and 49.9% of the common shares, and Tokio Marine holds the remaining 25% of the total share capital and 50.1% of the common shares.

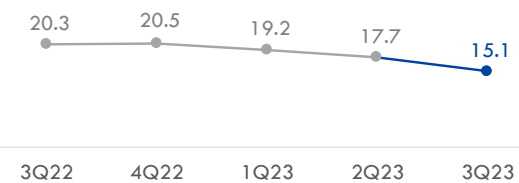
Income Statement (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%		2Q23	Δ%		9M23	9M22	Δ%	
Written Premiums, net	403.4	318.7	26.6%	●	362.3	11.3%	●	1,089.5	800.7	36.1%	●
Variations in Technical Provisions for Premiums	-31.7	-70.1	-54.8%	●	-20.0	58.1%	●	-67.3	-163.6	-58.9%	●
Premiums Earned	371.7	248.6	49.5%	●	342.3	8.6%	●	1,022.2	637.2	60.4%	●
Loss Events	-49.6	-35.5	39.6%	●	-48.0	3.2%	●	-139.0	-91.1	52.6%	●
Acquisition Costs	-98.1	-69.8	40.5%	●	-93.4	5.1%	●	-276.1	-181.1	52.4%	●
Other Operating Revenues and Expenses	-2.1	-1.8	18.7%	●	-0.1	1634.4%	●	-4.2	-5.5	-23.5%	●
Result from Re-Insurance	-1.8	-1.6	14.9%	●	-1.9	-4.4%	●	-5.6	-3.8	45.4%	●
Operating Margin	220.1	139.9	57.3%	●	198.8	10.7%	●	597.4	355.6	68.0%	●
Administrative Expenses	-56.0	-50.6	10.8%	●	-60.6	-7.5%	●	-175.8	-141.1	24.6%	●
Tax Expenses	-17.6	-11.6	51.8%	●	-16.3	8.1%	●	-48.6	-29.7	63.6%	●
Financial Result	31.5	20.7	52.0%	●	26.8	17.9%	●	86.5	47.7	81.2%	●
Operating Result	178.0	98.5	80.7%	●	148.7	19.7%	●	459.5	232.5	97.6%	●
Earnings before Taxes and Equity Interests	178.0	98.5	80.7%	●	148.7	19.7%	●	459.5	232.5	97.6%	●
Income Tax	-44.5	-24.9	78.7%	●	-38.3	16.3%	●	-115.7	-58.8	96.8%	●
Social Contribution	-27.0	-15.4	74.7%	●	-22.9	18.0%	●	-69.1	-35.6	94.0%	●
Net Income for the Period	106.5	58.1	83.2%	●	87.6	21.6%	●	274.7	138.1	98.9%	●
Caixa Seguridade's Equity Interest	79.9	43.6	83.2%	●	65.7	21.6%	●	206.0	103.6	98.9%	●

Operating Revenue – Caixa Residencial
BRL million



Administrative Expenses (IDA) Ratio

Caixa Residencial
Administrative Expenses
% Operating Revenue

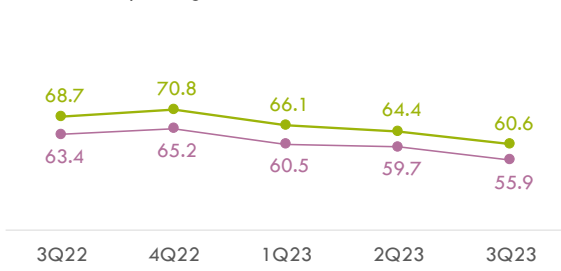


Combined (IC) and Amplified (ICA) Ratio
Caixa Residencial

General and Administrative Expenses

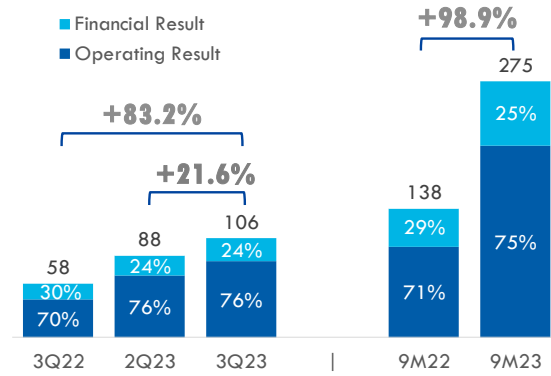
● IC: % Operating Revenue

● ICA: % Operating Revenue + Financial Result

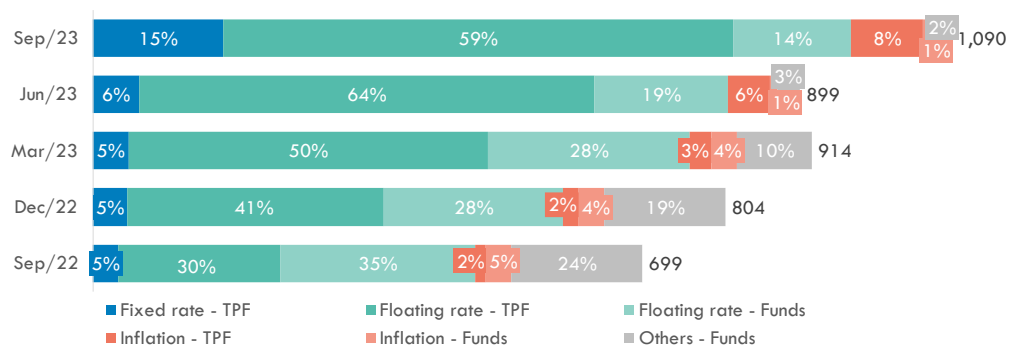

Net Income (Operational x Financial)
Caixa Residencial - BRL million

■ Financial Result

■ Operating Result


Investment Portfolio Composition – Caixa Residencial

% Financial investments (BRL million)



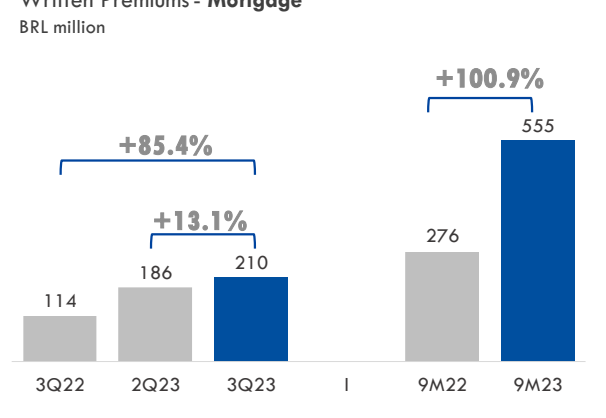
1.1.2.1 Mortgage

Mortgage Insurance is mandatory by law and is key for real estate loans, in which outstanding balances are paid or amortized in case of death or disability of the insured party. The calculations for this insurance product are based on the debt balance and the borrower's age, also providing coverage of the financed property.

The following table shows a managerial view for the Mortgage segment for a better analysis of the indicators and the segment's performance in Caixa Seguridade's results:

Mortgage (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%		2Q23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Written Premiums	210.3	114.0	84.5%	●	185.9	13.1%	●	554.9	276.2	100.9%	●
Variations in Technical Provisions for Premiums	-	-	-	●	-	-	●	-	-	-	●
Premiums Earned	210.3	114.0	84.5%	●	185.9	13.1%	●	554.9	276.2	100.9%	●
Loss Events	-29.2	-17.1	70.8%	●	-34.4	-15.1%	●	-89.0	-40.3	120.6%	●
Losses	-25.1	-10.6	136.9%	●	-27.5	-8.8%	●	-73.9	-26.4	179.7%	●
IBNR variation	-4.1	-6.5	-36.6%	●	-6.9	-40.2%	●	-15.0	-13.9	8.2%	●
Acquisition Costs	-42.1	-22.8	84.5%	●	-37.2	13.2%	●	-110.9	-55.2	100.9%	●
Other Operating Revenues and Expenses	-	-	-	●	-	-	●	-	-	-	●
Re-Insurance	-0.7	-0.7	2.1%	●	-0.7	1.1%	●	-2.1	-1.7	23.2%	●
Operating Margin	138.4	73.4	88.6%	●	113.6	21.8%	●	352.9	178.9	97.2%	●

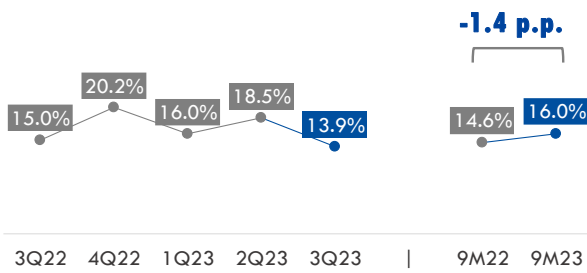
Written Premiums - **Mortgage**
BRL million



The flow of written premiums reflects the growth in CAIXA's real estate financing portfolio.

Loss Ratio - Mortgage

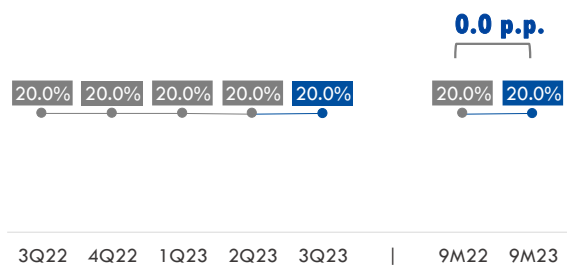
% Earned Premiums



Loss ratio for the third quarter remained below previous quarters due to the lower volume of claims in the period.

Commissioning - Mortgage

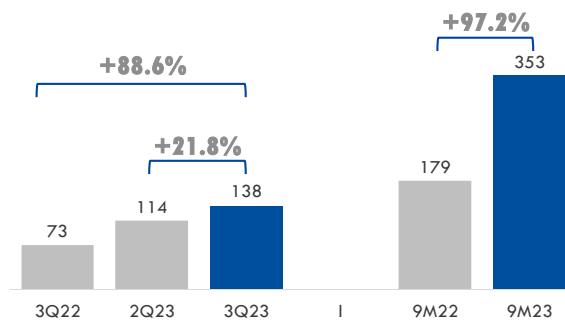
% Earned Premiums



A commission of 20.0% was agreed for this product, which is paid to Caixa Seguridade's broker.

Operating Margin - Mortgage

BRL million



The performance in the quarter reflects the increase in written premiums and improvement in loss ratio.

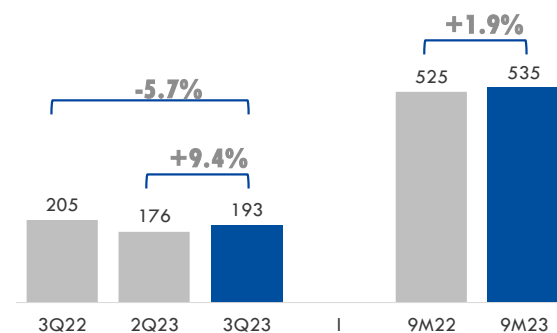
1.1.2.2 Home

Home Insurance aims to protect individual homes - such as houses and/or apartments used as regular or summer residences - against damage by fire, lightning, and explosion. Additional coverages may also be hired, such as electrical damage, theft and robbery, damage to third parties, windstorm, broken glass, vehicle collision, among others, as well as a 24-hour assistance service.

Below is a managerial view of the Home segment to analyze the indicators and the segment's performance in Caixa Seguridade's results:

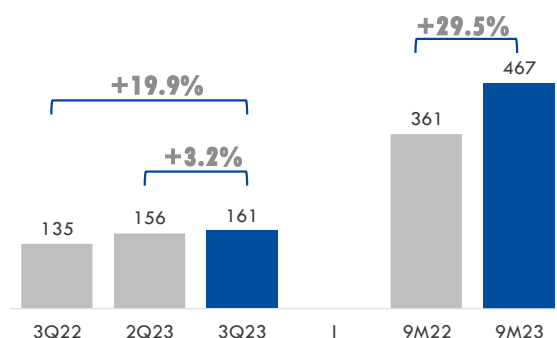
Home (BRL million)	2Q23	2Q22	Δ%		1Q23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Written Premiums	193.1	204.7	-5.7%	●	176.4	9.4%	●	534.6	524.5	1.9%	●
Variations in Technical Provisions for Premiums	-31.7	-70.1	-54.8%	●	-20.0	58.1%	●	-67.3	-163.6	-58.9%	●
Premiums Earned	161.4	134.6	19.9%	●	156.4	3.2%	●	467.3	361.0	29.5%	●
Loss Events	-20.4	-18.4	10.7%	●	-13.6	49.5%	●	-50.0	-50.7	-1.5%	●
Losses	-10.2	-7.9	28.0%	●	-5.3	93.2%	●	-24.5	-21.0	16.6%	●
IBNR variation	2.5	-0.5	-	●	-0.1	-	●	6.4	-2.7	-	●
Assistance Services	-12.7	-10.0	27.3%	●	-8.3	54.1%	●	-31.8	-27.0	17.9%	●
Acquisition Costs	-56.1	-47.0	19.2%	●	-56.2	-0.3%	●	-	-125.9	31.2%	●
Other Operating Revenues and Expenses	-2.1	-1.8	19.3%	●	-0.1	-	●	-4.2	-5.5	-23.4%	●
Re-Insurance	-1.1	-0.9	24.8%	●	-1.2	-7.6%	●	-3.5	-2.1	63.0%	●
Operating Margin	81.7	66.5	22.9%	●	85.2	-4.1%	●	244.5	176.7	38.4%	●

Written Premiums - Home
BRL million



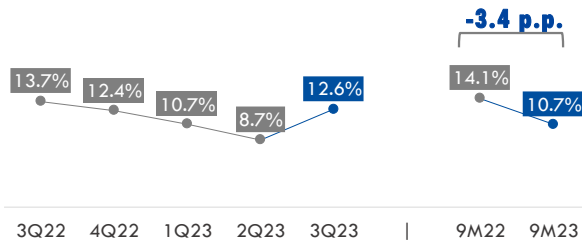
In 3Q23, written premiums were maintained at the same levels as in previous quarters.

Earned Premiums - Home
BRL million



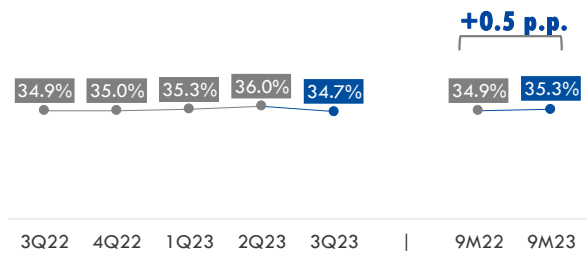
The performance in 3Q23 vs. 3Q22 reflects the maturation of the portfolio, with a greater appropriation of contracts in inventory.

Loss Ratio - Home
% Earned Premiums



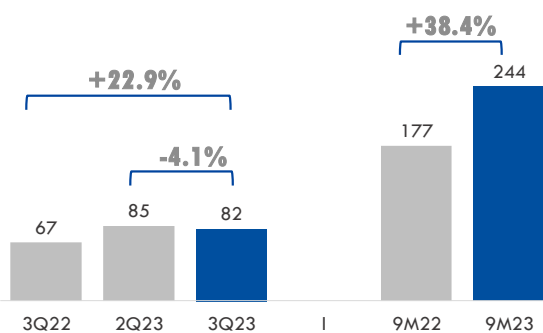
The increase in the quarterly indicator between 3Q23 vs. 2Q23 was due to climate events in South of Brazil, however, year-to-date, the indicator in 2023 was lower than in 2022.

Commissioning - Home
% Earned Premiums



Commissioning levels remained flat in relation to previous quarters.

Operating Margin - Home
BRL million



3Q23 vs. 3Q22: performance was driven by the increase in the premiums earned line in the comparison period.

3Q23 vs. 2Q23: reflects the growth in claims in the comparison period.

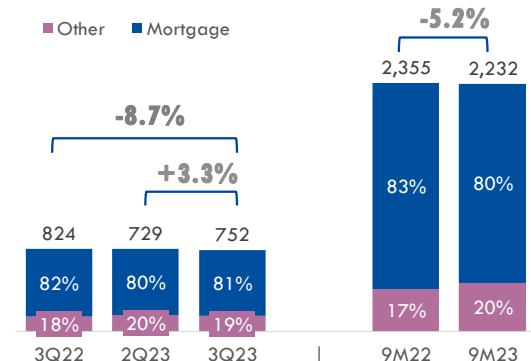
1.1.3



Caixa Seguradora CNP Seguros Holding is a partnership between Caixa Seguridade and French company CNP, which was responsible for operating the security products in CAIXA's distribution network sold until 2021. This partnership, which is controlled by CNP with a majority equity stake of 51.75%, and with Caixa Seguridade holding an equity stake of 48.25%, is organized through CNP Seguros Holding S.A.

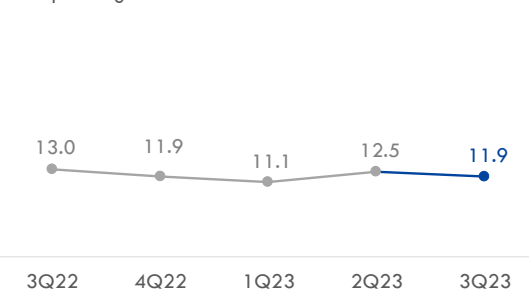
Income Statement (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%	2Q23	Δ%	9M23	9M22	Δ%
Revenues from the Operation	752.4	824.3	-8.7%	728.6	3.3%	2,232.5	2,355.5	-5.2%
Operation Costs/Expenses	-313.7	-402.2	-22.0%	-284.8	10.2%	-904.7	-1,069.9	-15.4%
Operating Margin	438.7	422.0	3.9%	443.8	-1.1%	1,327.8	1,285.6	3.3%
Administrative Expenses	-87.4	-95.0	-8.1%	-85.7	1.9%	-267.3	-285.7	-6.4%
Tax Expenses	-28.7	-36.5	-21.5%	-27.9	2.9%	-89.7	-94.1	-4.7%
Financial Result	124.4	64.2	93.8%	86.7	43.4%	293.4	113.8	157.8%
Equity Result	30.2	27.2	11.2%	8.6	249.5%	42.5	45.0	-5.5%
Operating Result	477.2	381.8	25.0%	425.6	12.1%	1,306.7	1,064.7	22.7%
Gains or Losses on Non-Current Assets	-	-	-	-43.7	-	-43.2	0.8	-
Earnings before Taxes and Equity Interests	477.2	381.8	25.0%	381.9	25.0%	1,263.5	1,065.5	18.6%
Income Tax	-110.8	-87.3	27.0%	-93.6	18.4%	-304.1	-257.1	18.3%
Social Contribution	-66.1	-56.4	17.2%	-55.5	19.2%	-180.7	-156.1	15.8%
Profit Sharing	-	-	-	-	-	-	-	-
Minority Shareholder Interest	-	-	-	-	-	-	-	-
Net Income for the Period	300.3	238.2	26.1%	232.8	29.0%	778.6	652.3	19.4%
Caixa Seguridade's Equity Interest	144.9	114.9	26.1%	112.3	29.0%	375.7	314.7	19.4%

Revenues from Operations – CNP Holding
BRL million



Administrative Expenses (IDA) Ratio
CNP Holding

Administrative Expenses
% Operating Revenue

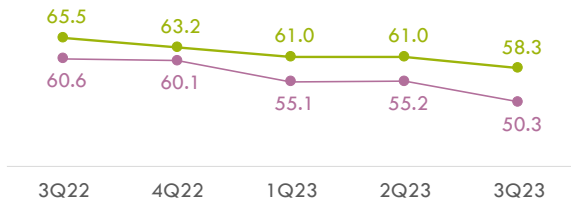


Combined (IC) and Amplified (ICA) Ratio CNP Holding

General and Administrative Expenses

● IC: % Operating Revenue

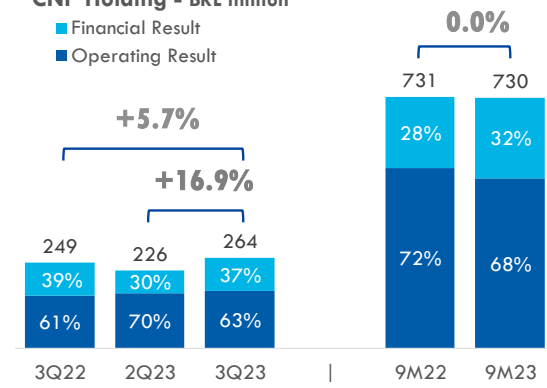
● ICA: % Operating Revenue + Financial Result



Net Income (Operational x Financial) CNP Holding - BRL million

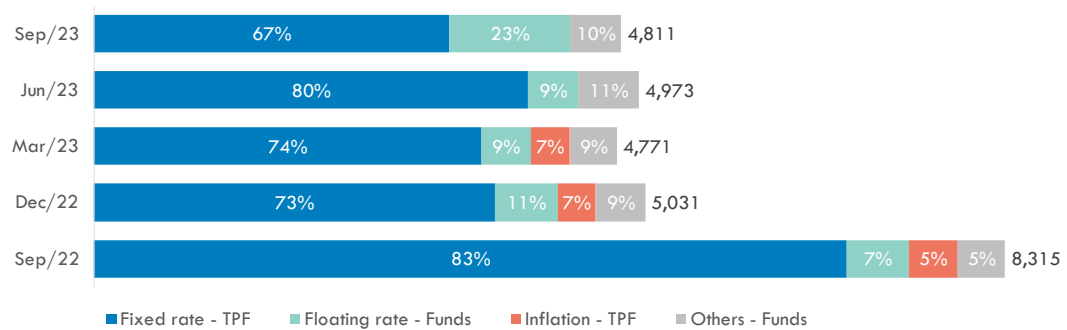
■ Financial Result

■ Operating Result



Investment Portfolio Composition – CNP Holding

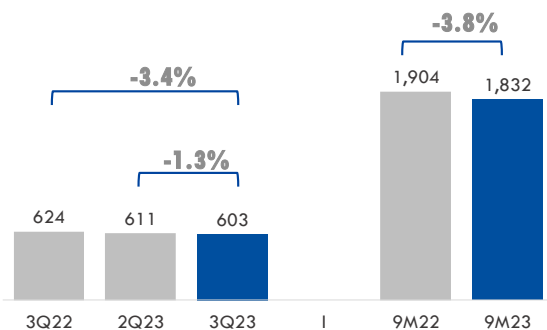
% Financial investments (BRL million)



1.1.3.1 Mortgage (run-off)

Mortgage (BRL million)	2Q23	2Q22	Δ%		1Q23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Written Premiums	603.1	624.3	-3.4%	●	611.4	-1.3%	●	1,831.7	1,904.3	-3.8%	●
Variations in Technical Provisions for Premiums	-	-	-	●	-	-	●	-	-	-	●
Premiums Earned	603.1	624.3	-3.4%	●	611.4	-1.3%	●	1,831.7	1,904.3	-3.8%	●
Loss Events	-156.8	-173.1	-9.4%	●	-152.8	2.6%	●	-497.6	-527.2	-5.6%	●
Losses	-160.9	-184.3	-12.7%	●	-172.9	-6.9%	●	-488.9	-573.5	-14.7%	●
Loss Recovery	0.0	0.0	-57.2%	●	0.0	-27.5%	●	0.0	0.0	-45.4%	●
Reimbursement	0.3	10.3	-97.3%	●	0.3	-9.8%	●	1.5	58.5	-97.4%	●
IBNR variation	4.0	1.4	191.3%	●	19.9	-80.2%	●	-9.6	-10.4	-7.0%	●
Assistance Services	-0.1	-0.5	-73.6%	●	-0.2	-35.3%	●	-0.6	-1.8	-67.2%	●
Acquisition Costs	-49.7	-51.2	-3.1%	●	-50.1	-0.9%	●	-150.4	-154.7	-2.8%	●
Other Operating Revenues and Expenses	-6.2	0.6	-	●	-4.3	45.7%	●	-8.9	12.3	-	●
Re-Insurance	-2.2	-12.0	-81.4%	●	-1.9	15.8%	●	-8.8	-66.7	-86.7%	●
Operating Margin	388.2	388.5	-0.1%	●	402.2	-3.5%	●	1,166.0	1,168.0	-0.2%	●

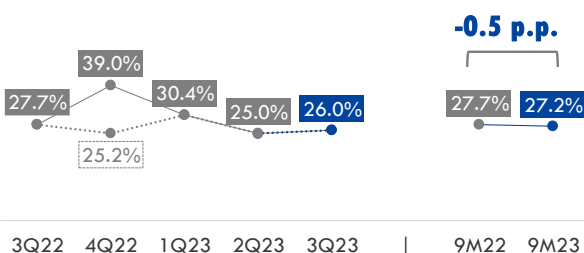
Written Premiums - **Mortgage Run-off**
BRL million



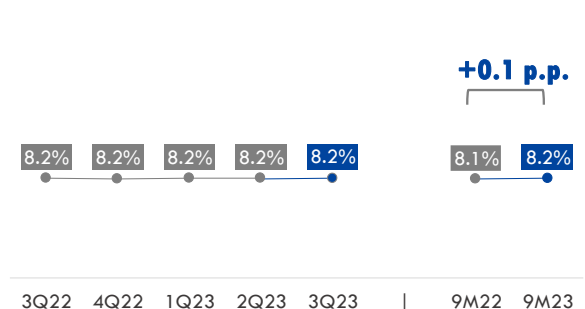
The flow of written premiums reflects the growth in CAIXA's real estate financing portfolio.

Loss Ratio - **Mortgage Run-off**
% Earned Premiums

●.....● Ex-Provision Adjustment



Commissioning - **Mortgage Run-off**
% Earned Premiums



1.1.3.1 Home (run-off) and Others

The tables below present the managerial view for home run-off, which include policies sold until 2021 by Caixa Seguradora, most of which are linked to the policies of the mortgage segment and the other non-strategic segment, which includes the Insurance sectors in which Caixa Seguridade does not have a partnership with exclusive marketing rights for its distribution network, or whose written premiums do not represent a significant share in the Company's results, such as the Auto and Corporate sectors, in addition to Life (run-off), up to the Operating Margin line:

Home Run-off (BRL million)	2Q23	2Q22	Δ%		1Q23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Written Premiums	17.7	15.7	12.7%	●	17.6	0.5%	●	53.2	39.5	34.7%	●
Variations in Technical Provisions for Premiums	16.6	28.3	-41.5%	●	21.7	-23.6%	●	61.7	105.6	-41.5%	●
Premiums Earned	34.3	44.1	-22.1%	●	39.4	-12.8%	●	114.9	145.0	-20.8%	●
Loss Events	-4.7	-7.4	-36.9%	●	-4.6	1.0%	●	-17.0	-21.5	-21.0%	●
Losses	-3.4	-5.1	-33.4%	●	-2.6	30.2%	●	-10.4	-14.8	-29.4%	●
Loss Recovery	-	-	-	●	-	-	●	-	-	-32.1%	●
Reimbursement	0.0	0.7	-96.4%	●	0.0	-	●	0.0	2.4	-99.1%	●
IBNR variation	0.1	0.1	3.7%	●	0.5	-68.9%	●	0.9	1.5	-40.4%	●
Assistance Services	-1.5	-3.1	-53.1%	●	-2.5	-41.4%	●	-7.4	-10.5	-29.4%	●
Acquisition Costs	-7.0	-8.2	-14.6%	●	-7.8	-10.4%	●	-23.4	-29.7	-21.2%	●
Other Operating Revenues and Expenses	-1.7	0.7	-	●	-4.1	-58.4%	●	-7.5	-6.6	14.7%	●
Re-Insurance	-0.4	-1.3	-67.3%	●	-0.7	-41.3%	●	-1.7	-3.3	-48.6%	●
Operating Margin	20.5	27.8	-26.4%	●	22.0	-7.1%	●	65.3	84.0	-22.2%	●

Other Non-Strategic (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%		2Q23	Δ%		2023	2022	Δ%	
Written Premiums	124.2	135.5	-8.3%	●	115.3	7.6%	●	341.3	378.5	-9.8%	●
Variations in Technical Provisions for Premiums	3.5	-13.1	-	●	19.1	-81.7%	●	53.9	-30.5	-	●
Premiums Earned	127.6	122.3	4.3%	●	134.4	-5.0%	●	395.2	348.0	13.6%	●
Loss Events	-66.9	-74.1	-9.7%	●	-64.9	3.1%	●	-204.4	-216.3	-5.5%	●
Acquisition Costs	-15.5	-13.3	16.3%	●	-11.4	35.6%	●	-44.6	-41.0	8.9%	●
Other Operating Revenues and Expenses	-12.5	-22.8	-45.0%	●	-19.7	-36.4%	●	-39.8	-50.6	-21.4%	●
Re-Insurance	-1.4	-0.2	563.0%	●	-3.6	-62.6%	●	-8.7	-7.8	12.3%	●
Operating Margin	31.4	12.0	161.9%	●	34.7	-9.7%	●	97.7	32.3	202.0%	●

In the breakdown of results for Non-Strategic groups, the Auto insurance segment accounted for 92.0% of written premiums in 3Q23, mainly due to the Youse policies sold by CNP Seguros. In the quarter, the amount of written premiums for the Auto line was 2.7% higher than in 3Q22 and increased by 26.6% over 2Q23.

Within this group, the Auto branch is also responsible for the largest share in claims volume, which reduced by 16.3% from 3Q22, when the Fipe table appreciated, and the salvage line reduced. In relation to 2Q23, the loss ratio for the Auto segment remained at the same level.

1.1.4 CAIXA Capitalização

Caixa Capitalização is a partnership with Icatu Seguridade S.A., for the Premium Bonds segment, which includes the distribution, disclosure, offering, sale, and after-sale of all types of premium bond products in CAIXA's distribution network. Caixa Seguridade holds an indirect equity stake of 75% of the total share capital of the investee and 49.9% of its common shares.

Unlike other financial products, Premium Bonds does not fit into the investment category, as it consists of a way to save money – through single payment or monthly installments, for a certain period, exchanging the profitability of an investment for the chance to be included in sweepstakes for cash prizes.

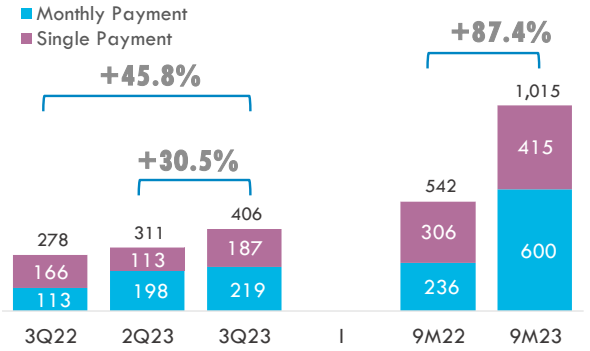
Below is the income statement for the Premium Bonds segment:

Income Statement (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%		2Q23	Δ%		9M23	9M22	Δ%	
Net Revenue from Premium Bonds	133.0	97.9	35.9%	●	106.4	25.0%	●	349.7	201.0	74.0%	●
Fundraising with Premium Bonds	406.1	278.4	45.8%	●	311.2	30.5%	●	1,015.5	542.0	87.4%	●
Variation in Provision for Redemption	-273.0	-180.5	51.3%	●	-	33.4%	●	-665.8	-341.0	95.3%	●
					204.8						
Variation in Technical Provisions	-	-	-	●	-	-	●	-	2.3	-100.0%	●
Result with Sweepstakes	-6.2	-4.5	36.6%	●	-5.1	22.0%	●	-16.1	-9.2	74.8%	●
Acquisition Costs	-31.8	-20.9	52.0%	●	-23.5	35.3%	●	-77.3	-40.0	93.0%	●
Other Operating Revenues and Expenses	-20.6	-10.9	88.6%	●	-15.9	29.5%	●	-51.2	-20.2	152.7%	●
Operating Margin	74.5	61.6	21.0%	●	62.0	20.1%	●	205.1	133.8	53.3%	●
Administrative Expenses	-9.9	-8.5	16.0%	●	-11.0	-	●	-29.2	-23.4	24.9%	●
					10.3%						
Tax Expenses	-6.6	-4.8	38.1%	●	-5.3	22.9%	●	-17.5	-10.0	74.0%	●
Financial Result	16.7	9.6	73.7%	●	12.9	29.4%	●	44.8	18.8	138.4%	●
Operating Result	74.7	57.9	29.0%	●	58.5	27.7%	●	203.3	119.2	70.6%	●
Earnings before Taxes and Equity Interests	74.7	57.9	29.0%	●	58.5	27.7%	●	203.3	119.2	70.6%	●
Income Tax	-18.6	-12.7	46.3%	●	-14.1	32.0%	●	-50.3	-29.6	70.1%	●
Social Contribution	-11.2	-8.1	39.1%	●	-9.0	24.0%	●	-30.8	-18.3	68.9%	●
Net Income for the Period	44.9	37.1	20.9%	●	35.4	26.9%	●	122.1	71.3	71.2%	●
Caixa Seguridade's Equity Interest	33.7	27.9	20.9%	●	26.6	26.9%	●	91.6	53.5	71.2%	●

Funds Raised – Caixa Capitalização

BRL million

■ Monthly Payment
■ Single Payment

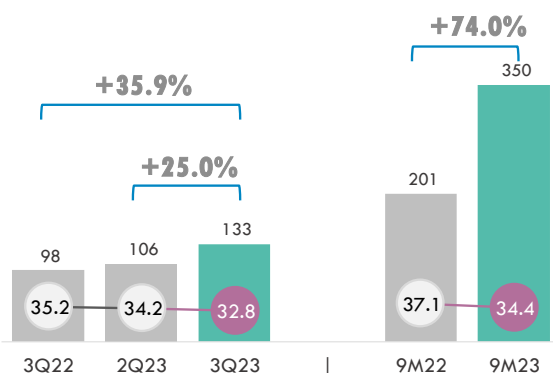


The Premium Bonds segment had a growing curve in Funds Raised, with highlight to monthly payment modality, growing by 93.9% in 3Q23 vs. 3Q22.

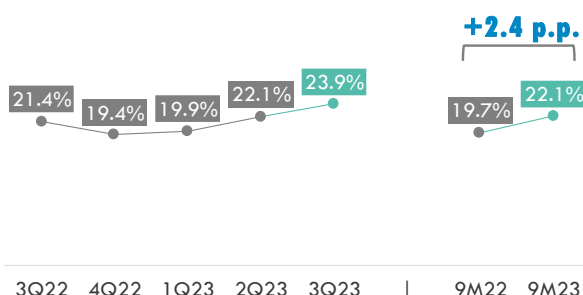
August 2023 was the best month in the Company's history for funds raised with the launch of Cap Ganhador Série Especial, a product with a limited sales period and higher tickets and cash prizes in relation to traditional ones.

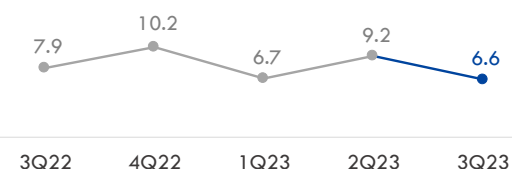
Net Revenue - Premium Bonds
BRL million

% Gross Funds Raised



The ratio between net revenue and funds raised through premium bonds – average rate – reduced in 3Q23, reflecting the greater impact from the increase in funds raised in the single payment modality in relation to provisions for redemption.

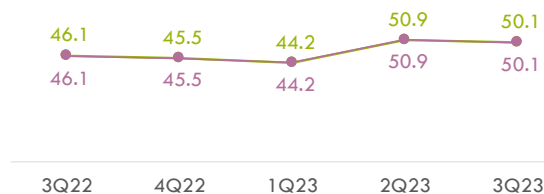
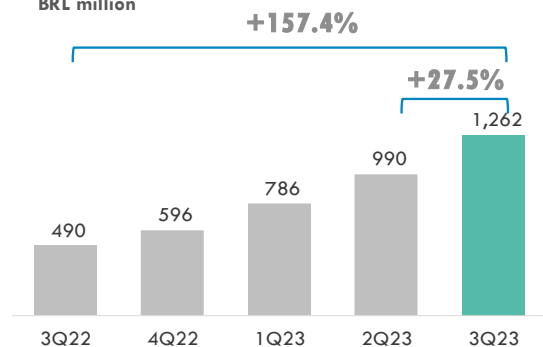
Commissioning - Premium Bonds
% Contributions

Administrative Expenses (IDA) Ratio
Caixa Capitalização

 Administrative Expenses
% Operating Revenue

Combined (IC) and Amplified (ICA) Ratio
Caixa Capitalização

General and Administrative Expenses

IC: % Operating Revenue

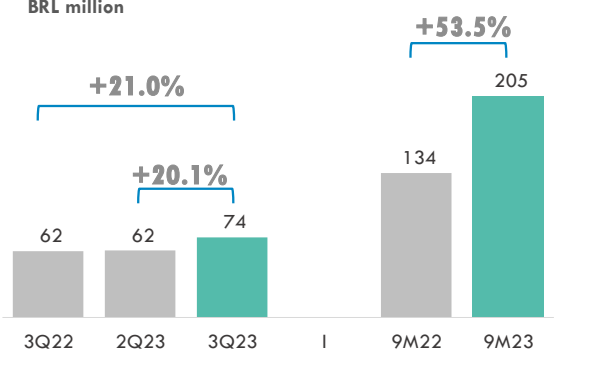
ICA: % Operating Revenue + Financial Result


Reserves - Premium Bonds
BRL million

Mathematical Provision for Premium Bonds (BRL million)

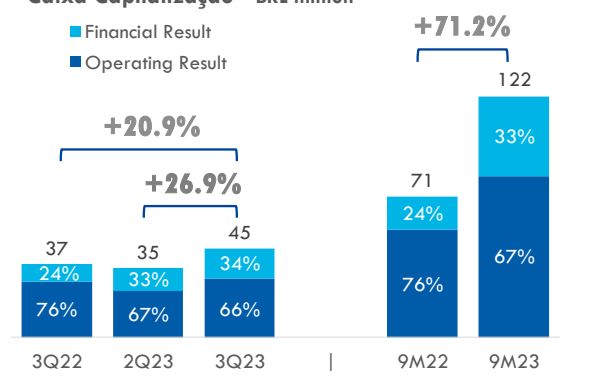
	3Q23	3Q22	Δ%		2Q23	Δ%
Opening Balance	940.9	293.6	220.5%		751.1	25.3%
Formations	273.3	181.3	50.7%		204.6	33.6%
Cancellations	-1.1	-1.1	0.3%		-0.8	48.6%
Transfers	-36.5	-7.2	408.4%		-29.3	24.6%
Monetary Restatement + Interest	19.0	7.5	151.6%		15.3	23.8%
Closing Balance	1,195.6	474.2	152.1%		940.9	27.1%

Provision for Redemptions (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%	2Q23	Δ%
Opening Balance	25.6	1.3	1847.3% ●	15.3	67.6% ●
Formations	40.0	7.9	404.0% ●	32.3	23.9% ●
Transfers	-0.5	-0.1	282.8% ●	-0.5	-4.5% ●
Payments	-24.0	-4.7	408.1% ●	-19.5	22.8% ●
Monetary Restatement + Interest	0.1	0.0	1073.7% ●	0.1	60.3% ●
Fines	-2.5	-0.5	411.6% ●	-2.0	28.2% ●
Expirations	0.0	0.0	- ●	0.0	- ●
Closing Balance	38.7	3.9	889.4% ●	25.6	51.2% ●

Operating Margin - Premium Bonds
BRL million

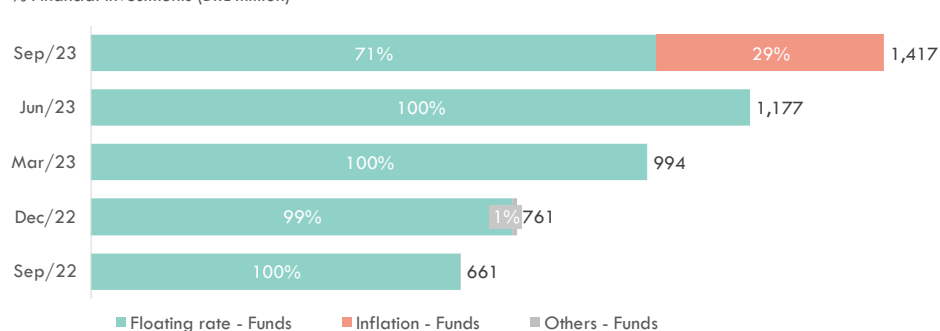


Net Income (Operational x Financial)
Caixa Capitalização - BRL million



The operating margin is mainly affected by the dynamics of the representativeness of the single and monthly payment modalities in relation to total funds raised and the variation in provisions for redemption.

Investment Portfolio Composition – Caixa Capitalização
% Financial investments (BRL million)



1.1.5 CAIXA Consórcio

Caixa Consórcio is a partnership between Caixa Seguridade and CNP Assurances Participações Ltda. for the Credit Letters (*Consórcio*) segment, in which Caixa Seguridade holds an indirect equity stake of 75% of the total share capital and 49.9% of the voting capital.

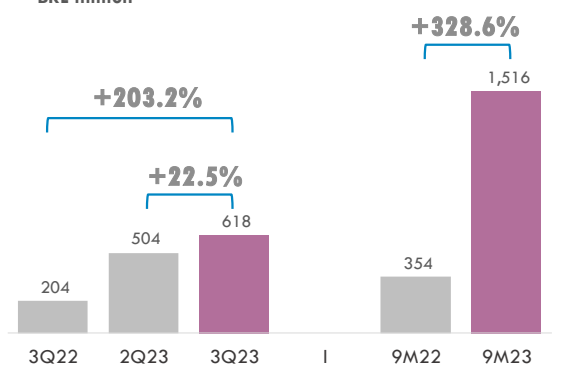
Credit Letters is a typical Brazilian financial product operating under a collective purchase modality, in where a group of people commit to pay a monthly installment for a specific period. These resources are kept in a common fund and, every month, some members of the group are chosen (by prize sweepstakes and bids) to receive a credit letter to purchase the assigned good.

The table below presents the segment's income statement:

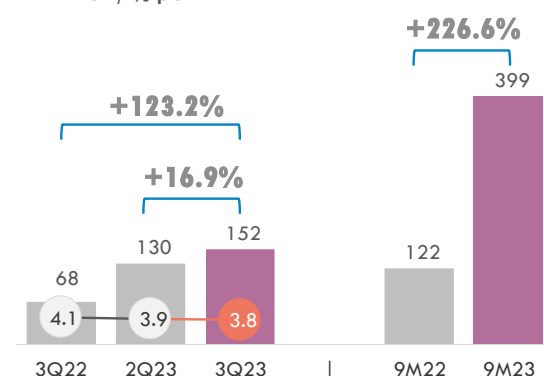
Income Statement (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%		2Q23	Δ%		9M23	9M22	Δ%	
Income from Services	152.3	67.6	125.1%	●	130.2	16.9%	●	398.7	120.3	231.5%	●
Operating Revenue/Expenses	-66.2	-65.1	1.6%	●	-58.4	13.3%	●	-178.9	-73.8	142.4%	●
Operating Margin	86.1	2.5	3354.9%	●	71.9	19.9%	●	219.8	46.5	373.1%	●
Administrative Expenses	-17.9	16.1	-210.9%	●	-18.5	-3.1%	●	-55.2	-30.6	80.5%	●
Tax Expenses	-22.1	-9.8	124.5%	●	-18.9	17.0%	●	-57.8	-17.8	225.2%	●
Financial Result	4.2	1.7	147.5%	●	2.9	45.4%	●	9.9	6.9	43.5%	●
Operating Result	50.4	10.5	380.0%	●	37.4	34.6%	●	116.7	5.0	2222.9%	●
Earnings before Taxes and Equity Interests	50.4	10.5	380.0%	●	37.4	34.6%	●	116.7	5.0	2222.9%	●
Income Tax	-12.6	-2.6	375.4%	●	-9.3	36.0%	●	-29.4	-1.4	2040.0%	●
Social Contribution	-4.5	-1.0	376.5%	●	-3.3	37.6%	●	-10.5	-0.5	2055.5%	●
Net Income for the Period	33.3	6.9	382.2%	●	24.9	33.7%	●	76.8	3.2	2325.9%	●
Caixa Seguridade's Equity Interest	25.0	5.2	382.2%	●	18.7	33.7%	●	57.6	2.4	2325.9%	●

In 3Q23, Caixa Seguridade launched *Consórcio da Gente*, a new way of selling light vehicle and real estate credit letters, aimed at facilitating access to these products for the C and D income classes, individual micro entrepreneurs, and micro enterprises. These products can be purchased by individuals with monthly income of up to BRL 7,000.00 and companies with annual revenues of up to BRL 360,000.00.

Funds Raised - Credit Letters
BRL million

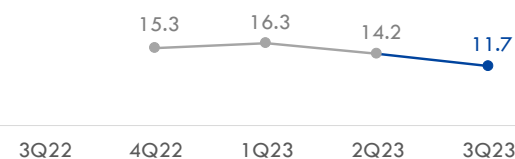


This growth in Resources Collected is related to the dynamics of the Credit Letters segment, where the sale of credit letters only affects fund raised and management fee lines after the credit letter groups are formed.

Management Fee / Average Rate - Credit Letters
 BRL million / % p.a.


The average management fee for the Credit Letters segment is the annualized total Management Fee over inventory of credit letters.

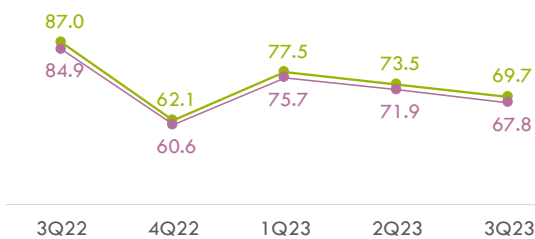
Administrative Expenses (IDA) Ratio
Caixa Consórcio

 Administrative Expenses
 % Operating Revenue

Combined (IC) and Amplified (ICA) Ratio
Caixa Consórcio

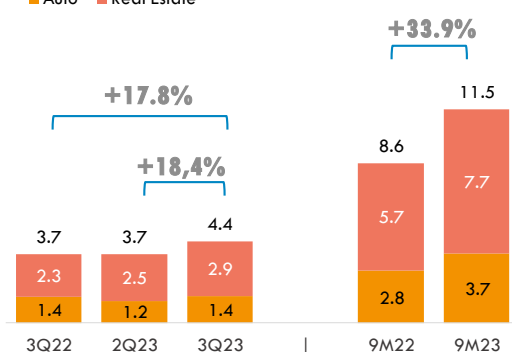
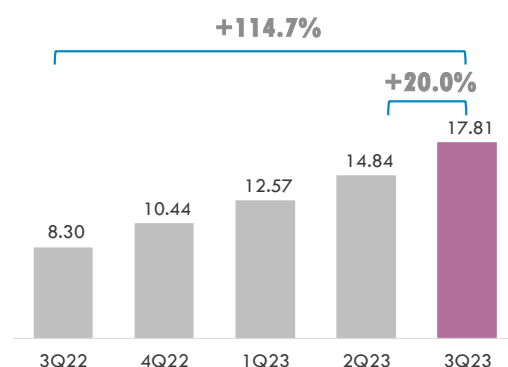
General and Administrative Expenses

IC: % Operating Revenue

ICA: % Operating Revenue + Financial Result


Total Credit Letters
 BRL billion

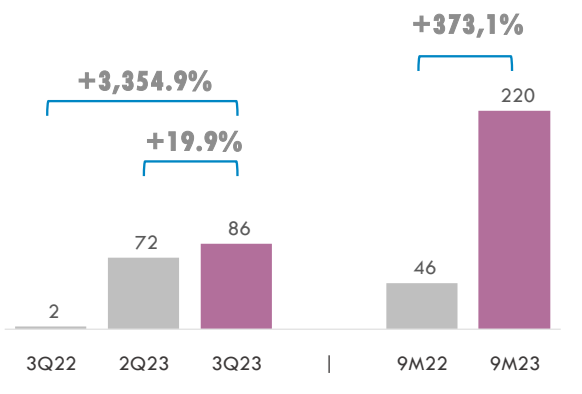
Auto Real Estate


Inventory - Credit Letters
 BRL billion


Year-to-date, credit letters for real estate properties increased by 34.8% and auto credit letters increased by 32.1%.

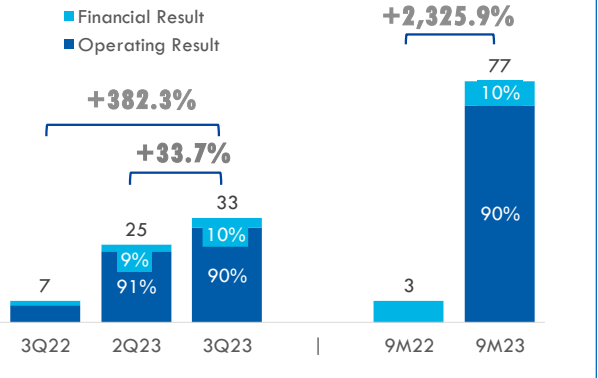
Operating Margin - Credit Letters

BRL million



Net Income (Operational x Financial)

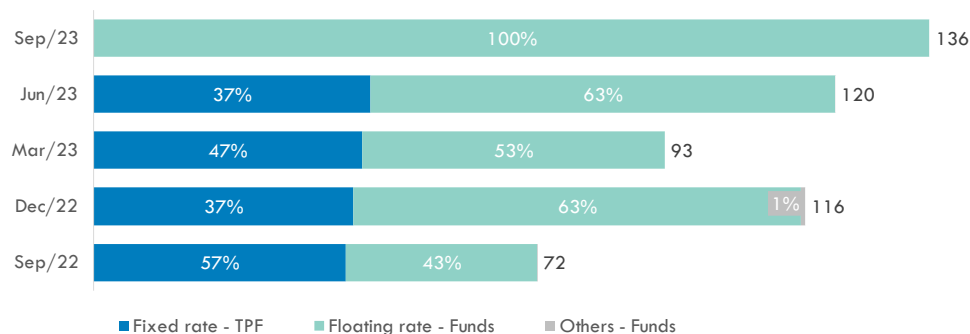
Caixa Consórcio - BRL million



The variations related to 2022 were due to the maturation of the Company's operations and the deferral of revenues and expenses to comply with Central Bank Resolution No. 120, of July 27, 2021, which generated the reprocessing for the revenue and costs/expenses lines for the operation in the period.

Investment Portfolio Composition – Caixa Consórcio

% Financial investments (BRL million)



1.1.6

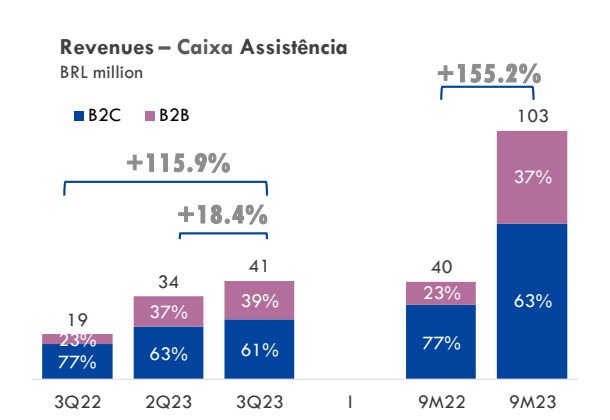
CAIXA Assistência

Caixa Assistência is a partnership between Caixa Seguridade and USS Soluções Gerenciadas S.A. (Tempo Assist), for offering services and assistance, which includes the distribution, disclosure, offering, sale, after-sale, and intermediation of assistance services. Caixa Seguridade holds an indirect equity stake of 75% of the total share capital of the investee and 49.9% of its common shares.

Assistance Services can be requested to cover minor events, through services such as: tow truck, locksmith, plumber, and electrician, among others. Assistance coverage can be offered in two ways: B2B – when the service is linked to an insurance policy (main product) and the compensation comes from the transfer of the insurance company that issued the policy; and B2C – when the product is sold directly to the consumer, such as the Rapidex product.

Below is the income statement for Caixa Assistência:

Income Statement (R\$ thousand)	3Q23	3Q22	Δ%	2Q23	Δ%	9M23	9M22	Δ%
Revenues from the Operation	40.6	18.8	115.9%	34.3	18.4%	102.9	40.3	155.2%
Operation Costs/Expenses	-19.9	-10.1	97.1%	-16.0	23.9%	-49.3	-24.1	104.8%
Operating Margin	20.7	8.7	137.6%	18.2	13.6%	53.6	16.2	229.9%
Administrative Expenses	-11.8	-7.0	67.7%	-10.4	13.1%	-32.6	-14.0	132.7%
Financial Result	1.6	0.4	323.7%	1.4	16.6%	4.1	0.2	1806.6%
Operating Result	10.5	2.1	410.8%	9.2	14.5%	25.1	2.5	921.6%
Earnings before Taxes and Equity Interests	10.5	2.1	410.8%	9.2	14.5%	25.1	2.5	921.6%
Income Tax	-2.6	-0.5	414.2%	-2.3	14.3%	-6.3	-0.6	883.9%
Social Contribution	-0.9	-0.2	401.7%	-0.8	14.3%	-2.3	-0.2	908.3%
Net Income for the Period	6.9	1.4	410.8%	6.0	14.7%	16.5	1.6	938.6%
Caixa Seguridade's Equity Interest	5.2	1.0	410.8%	4.5	14.7%	12.4	1.2	938.6%



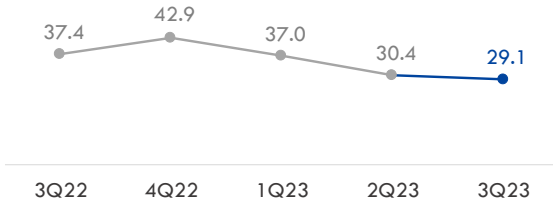
The upward revenue curve has been maintained since the creation of Caixa Assistência.

In 3Q23, the Company launched the Rapidex MEI product, offered through CAIXA's Distribution Network and Caixa Aqui Correspondents.

Administrative Expenses (IDA) Ratio

Caixa Assistência

Administrative Expenses
% Operating Revenue



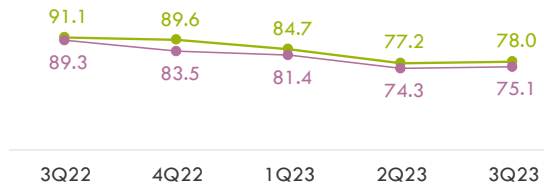
Combined (IC) and Amplified (ICA) Ratio

Caixa Assistência

General and Administrative Expenses

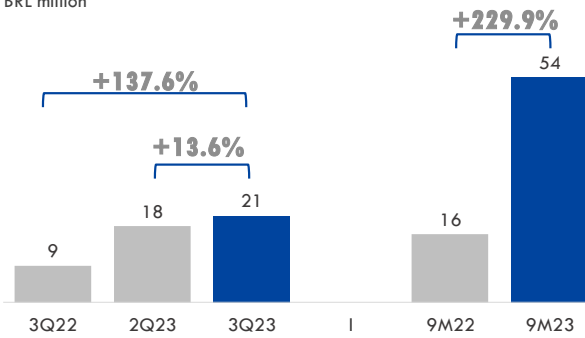
IC: % Operating Revenue

ICA: % Operating Revenue + Financial Result



Operating Margin Assistance

BRL million

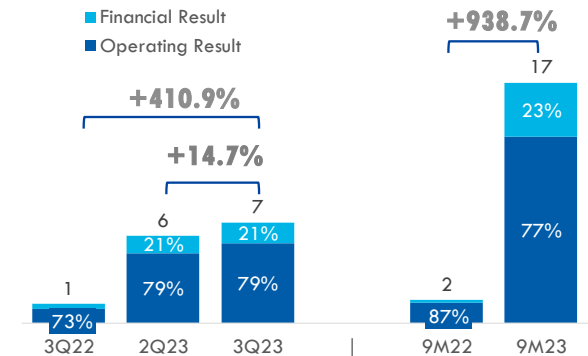


Net Income (Operational x Financial)

Caixa Assistência - BRL million

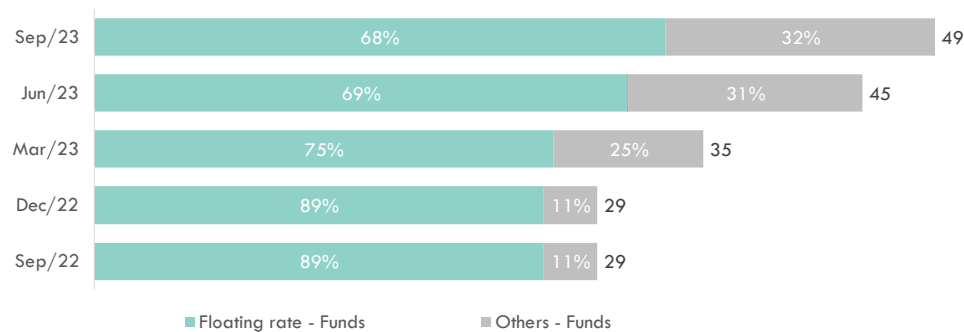
Financial Result

Operating Result



Investment Portfolio Composition – Caixa Assistência

% Financial investments (BRL million)



1.2 Bancassurance Pan

Caixa Seguridade uses Banco PAN's distribution channels through its 48.99% equity interest in the share capital of Too Seguros and its 49% equity interest in PAN Corretora de Seguros Ltda. Banco PAN and Too Seguros have a commercial relationship and the rights and obligations of the parties compared to the promotion, offer, distribution, disclosure, and sale, through Banco PAN's distribution network, of Too Seguros' products, on an exclusive basis.

1.2.1 ,too seguros

Too Seguros was established through an agreement with BTG Pactual Holding de Seguros Ltda, whose purpose is to operate damage and personal insurance policies for individuals and companies through the distribution network and partners of Banco PAN. Caixa Seguridade holds an indirect equity stake of 49% of the company's total share capital.

Income Statement (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%		2Q23	Δ%		9M23	9M22	Δ%	
Written Premiums, net	439.3	326.6	34.5%	●	422.5	4.0%	●	1,300.1	971.3	33.9%	●
Variations in Technical Provisions for Premiums	-58.4	-41.8	39.7%	●	-50.3	16.1%	●	-200.3	-150.2	33.3%	●
Premiums Earned	380.9	284.8	33.7%	●	372.2	2.3%	●	1,099.8	821.1	33.9%	●
Loss Events	163.2	-35.5	-559.9%	●	-318.7	-151.2%	●	-249.2	-404.1	-38.3%	●
Acquisition Costs	-81.8	-58.7	39.3%	●	-77.1	6.1%	●	-231.0	-172.7	33.8%	●
Other Operating Revenues and Expenses	-12.0	-5.0	138.1%	●	-17.0	-29.4%	●	-33.7	-11.9	182.0%	●
Result from Re-Insurance	-307.7	-75.4	307.9%	●	178.9	-272.0%	●	-156.3	20.6	-860.2%	●
Operating Margin	142.6	110.1	29.4%	●	138.3	3.1%	●	429.7	253.0	69.9%	●
Administrative Expenses	-33.0	-28.4	16.2%	●	-34.1	-3.2%	●	-98.5	-79.7	23.5%	●
Tax Expenses	-14.5	-12.1	19.6%	●	-14.4	0.9%	●	-42.3	-33.0	28.3%	●
Financial Result	51.8	34.2	51.3%	●	42.2	22.8%	●	132.0	84.5	56.3%	●
Operating Result	146.9	103.9	41.4%	●	132.0	11.3%	●	420.9	224.7	87.3%	●
Earnings before Taxes and Equity Interests	146.9	103.9	41.5%	●	132.0	11.3%	●	420.9	224.7	87.3%	●
Income Tax	-32.7	-25.4	28.6%	●	-28.9	13.0%	●	-93.4	-54.1	72.7%	●
Social Contribution	-19.6	-16.0	23.0%	●	-17.4	13.0%	●	-56.1	-33.2	68.9%	●
Profit Sharing	-5.5	-4.7	17.3%	●	-5.5	0.0%	●	-16.5	-14.1	17.3%	●
Net Income for the Period	89.1	57.8	54.2%	●	80.2	11.1%	●	254.9	123.4	106.6%	●
Caixa Seguridade's Equity Interest	43.7	28.3	54.2%	●	39.3	11.1%	●	124.9	60.5	106.6%	●

1.2.2

PAN Corretora
de Seguros

Pan Corretora de Seguros was founded through an agreement with BTG Pactual Holding Participações S.A., to provide brokerage services for Too Seguros' products, which uses Banco PAN's distribution network and its partner channels to sell its insurance products. Caixa Seguridade holds an indirect equity stake of 49% of the company's total share capital.

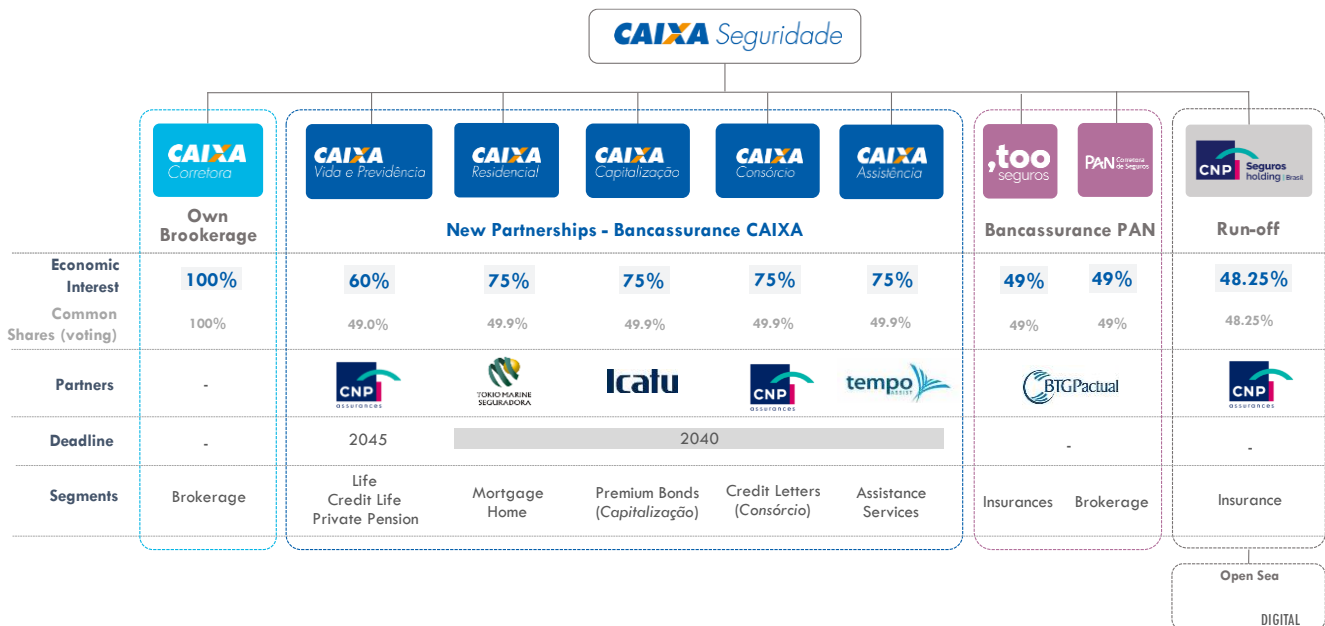
Income Statement (BRL million)	3Q23	3Q22	Δ%		2Q23	Δ%		9M23	9M22	Δ%	
Operating Margin	15.9	14.4	10.6%	●	15.4	3.1%	●	47.6	39.6	20.2%	●
Administrative Expenses	-1.4	-1.4	-3.1%	●	-1.4	0.8%	●	-4.0	-4.0	-1.5%	●
Tax Expenses	0.0	0.0	5.0%	●	0.0	-57.1%	●	-0.1	-0.1	55.0%	●
Financial Result	2.0	1.9	1.8%	●	1.6	26.7%	●	5.6	4.6	21.3%	●
Other Operating Income/Expenses	0.0	0.0	-	●	0.0	-100.0%	●	0.1	0.0	-206.4%	●
Operating Result	16.4	14.8	10.8%	●	15.5	5.9%	●	49.1	40.0	22.8%	●
Earnings before Taxes and Equity Interests	16.4	14.8	10.8%	●	15.5	5.9%	●	49.1	40.0	22.8%	●
Income Tax	-1.9	-1.7	12.8%	●	-1.5	25.2%	●	-5.3	-4.5	17.6%	●
Social Contribution	-0.7	-0.6	12.6%	●	-0.6	24.9%	●	-1.9	-1.7	16.3%	●
Net Income for the Period	13.8	12.5	10.4%	●	13.5	2.9%	●	41.9	33.8	23.8%	●
Caixa Seguridade's Equity Interest	6.8	6.1	10.4%	●	6.6	2.9%	●	20.5	16.6	23.8%	●

Exhibit 2. Equity Analysis

BALANCE SHEET (BRL MILLION)	Sep/23	Sep/22	Δ%	Jun/23	Δ%
ASSETS	12,879.0	11,910.0	8.1%	11,996.8	7.4%
CURRENT	2,026.6	1,436.1	41.1%	986.0	105.5%
Cash and Cash Equivalents	0.3	0.8	-63.1%	0.2	79.0%
Financial Instruments	1,878.9	1,271.7	47.7%	826.0	127.5%
Dividends Receivable	-	-	-	-	-
Interest on Equity Receivable	17.7	13.5	30.7%	12.0	47.4%
Receivables	124.9	130.7	-4.4%	140.5	-11.1%
Current Tax Assets	2.5	0.4	574.5%	6.4	-61.0%
Other Assets	2.4	18.9	-87.6%	0.9	162.0%
Non-Current Assets Held for Sale	-	-	-	-	-
NON-CURRENT	10,852.4	10,473.9	3.6%	11,010.8	-1.4%
Investments in Equity Interest	10,852.4	10,473.9	3.6%	11,010.8	-1.4%
Other Assets	2.4	18.9	-87.6%	0.9	162.0%
LIABILITIES	118.6	156.8	-24.4%	135.4	-12.4%
CURRENT	2,026.6	1,436.1	41.1%	986.0	105.5%
Payables	55.6	98.1	-43.3%	74.0	-24.8%
Dividends Payable	-	-	-	-	-
Current Tax Liabilities	52.6	52.1	0.9%	53.7	-2.1%
Deferred Tax Liabilities	7.1	5.4	31.3%	4.8	47.5%
NON-CURRENT	10,852.4	10,473.9	3.6%	11,010.8	-1.4%
Payables	55.6	98.1	-43.3%	74.0	-24.8%
SHAREHOLDERS' EQUITY	12,760.4	11,753.2	8.6%	11,861.4	7.6%
Share Capital	2,756.7	2,756.7	-	2,756.7	-
Reserves	1,717.1	1,416.4	21.2%	1,717.1	-
Equity Valuation Adjustments	5,707.1	5,576.0	2.4%	5,724.7	-0.3%
Retained Earnings	2,579.5	2,004.1	28.7%	1,662.9	55.1%
Additional Dividend Proposed	-	-	-	-	-

Exhibit 3. Consolidation of Interests and Business

Due to the implementation of the new partnership structure and the beginning of the operationalization of the association agreements, the results of Caixa Seguridade's interests and businesses are presented in this item in a grouped form and proportional to the economic participation, thus maintaining the comparability of the results with previous periods.



The first group corresponds to Caixa Corretora, a wholly owned subsidiary of Caixa Seguridade. Caixa Corretora is responsible for brokerage services and commissions from the process of selling products from new partnerships in CAIXA's Distribution Network. Besides absorbing the brokerage revenue from the new investees, it works together with new partners (selected through a competitive process) to meet the needs of CAIXA's customers by selling insurance products that are not strategically offered by the Company's new partnerships. This model considers 4 distinct blocks for the performance of certain co-brokerage services aimed at the business lines and segments listed below.

- **Insurance Products:** Partnership with the MDS Group focused on customer retention and on the open sea sale of security products under the CAIXA brand;
- **Auto:** Partnership with the MDS Group that will provide CAIXA customers with car insurance options from independent insurers;
- **Health and Dental:** Partnership with Alper Consultoria em Seguros, which will bring options for health insurance plans and dental insurance plans to CAIXA customers; and
- **Major Risks and Corporate:** Partnership with Willis Towers Watson to offer Comprehensive Corporate insurance and will act as intermediary in the sale of Customized Corporate and Major Risks insurance.

The second group includes Caixa Seguridade's holdings inherent to CAIXA Partnerships: (i) policies issued by New Partnerships; (ii) indirect holdings and policies issued under the Former Partnership, which until October 2022 also considered holdings in CNP Consórcio, Odonto Empresas, Previsul, and CNP Cap.

The third group, Banco PAN partnerships, is formed by Caixa Seguridade's participation in Too Seguros and Pan Corretora, which are part of the Banco PAN Partnership.

The fourth and last group, CNP Seguros Holding, corresponds to the partnership between Caixa Seguridade and French company CNP for insurance products sold through CAIXA's distribution network until 2021, in addition to Youse, a digital platform for the sale of insurance products. Caixa Seguridade receives revenues from products in run-off and products issued by the old partnership through revenues from access to the distribution network and the use of the CAIXA brand (BDF).

Additionally, the resources consumed to maintain Caixa Seguridade's administrative and strategic structure are centralized in the Holding Seguridade group.

Grouping of Investees and Businesses

The table below consolidates the main lines of the statements of the groups described above, already considering the economic interest attributed to Caixa Seguridade:

GROUPING (BRL million) 3Q23	CAIXA Partnerships (A)	PAN Distribution Partnership (B)	Distribution Business (C)	Holding Spending (D)	Consolidation Business (A+B+C+D)	3Q23/3Q22	3Q23/2Q23	9M23/9M22
Operating Margin	1,080.5	77.6	406.7	0.0	1,564.8	19.6%	2.8%	28.6%
Administrative Expenses	-198.2	-16.8	-5.0	-25.6	-245.6	24.8%	-0.8%	16.8%
Tax Expenses	-96.4	-7.1	-62.9	-0.5	-167.0	10.4%	4.4%	25.7%
Financial Result	279.6	26.3	18.7	12.8	337.3	73.6%	24.7%	90.0%
Equity Result	14.6	0.0	0.0	0.0	14.6	11.2%	249.5%	-5.5%
Other Operating Revenue/Expenses	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	80.0%	-330.8%	168.8%
Operating Result	1,080.1	80.0	357.4	-13.3	1,504.1	28.8%	8.3%	41.1%
Non-Current Assets	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	-96.8%	-100.1%	-1080.3%
Earnings before Taxes and Equity Interests	1,080.0	80.0	357.4	-13.3	1,504.1	28.7%	9.9%	40.3%
Income tax	-266.2	-16.9	-86.7	-1.4	-371.2	29.3%	9.1%	39.6%
Social Contribution	-157.1	-10.0	-31.0	-0.5	-198.6	28.0%	9.4%	39.9%
Profit Sharing	0.0	-2.7	0.0	0.0	-2.7	17.3%	0.0%	17.3%
Interest from Minority Shareholders	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	-100.0%	-100.0%	-76.0%
Net Income	656.7	50.5	239.7	-15.2	931.7	28.8%	10.5%	40.9%
(+) Consolidation Adjustment Reversal	-0.5	0.0	0.0	0.0	-0.5	-111.6%	-153.7%	-98.9%
Adjustment of Launch Performance Commission (LPC) and Earn Out	-14.6	0.0	0.0	0.0	-14.6	-137.6%	-32.0%	-114.5%
Adjusted Net Income	641.6	50.5	239.7	-15.2	916.6	19.6%	11.4%	29.4%

** Proportional to Caixa Seguridade's equity interest

Exhibit 4. Income Statement for Investees and Businesses

Bancassurance Caixa

GROUPING BRL million 3Q23	CNP Seguros Holding	Caixa Vida e Previdência	Caixa Residencial	Caixa Capitalização	Caixa Consórcio	Caixa Assistência	CAIXA Partnerships	3Q23/ 3Q22		3Q23/ 2Q23		9M23/ 9M22	
Operating Margin	438.7	554.2	220.1	74.5	86.1	20.7	1,394.34	34.4%	●	0.7%	●	34.2%	●
Administrative Expenses	-87.4	-140.6	-56.0	-9.9	-17.9	-11.8	-323.5	18.1%	●	-0.8%	●	11.1%	●
Tax Expenses	-28.7	-79.9	-17.6	-6.6	-22.1	0.0	-154.8	14.4%	●	2.9%	●	25.7%	●
Financial Result	124.4	690.5	31.5	16.7	4.2	1.6	868.9	43.3%	●	17.1%	●	47.1%	●
Equity Result	30.2	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	30.2	11.2%	●	249.5%	●	-5.5%	●
Operating Result	477.2	1,024.3	178.0	74.7	50.4	10.5	1,815.1	43.9%	●	9.4%	●	46.7%	●
Non-Current Assets	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	-	●	-99.9%	●	-	●
Earnings before Taxes and Equity Interests	477.2	1,024.3	178.0	74.7	50.4	10.5	1,815.1	43.7%	●	12.3%	●	45.2%	●
Income tax	-110.8	-256.7	-44.5	-18.6	-12.6	-2.6	-445.8	45.6%	●	10.6%	●	45.6%	●
Social Contribution	-66.1	-154.2	-27.0	-11.2	-4.5	-0.9	-263.9	36.1%	●	10.5%	●	41.4%	●
Profit Sharing	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	-	●	-	●	-	●
Minority Shareholder Interest	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	-	●	-	●	-	●
Net Income for the Period	300.3	613.4	106.5	44.9	33.3	6.9	1,105.4	44.9%	●	13.5%	●	46.1%	●
(+) Consolidation Adjustment Reversal	-0.94	0.0	-	0.0	0.0	-	-0.9	-	●	-	●	-	●
Adjustment of Launch Performance Commission (LPC) and Earn Out	0.0	-24.4	-	-	0.0	-	-24.4	-	●	-	●	-	●
Adjusted Net Income	299.4	589.0	106.5	44.9	33.3	6.9	1,080.0	41.6%	●	10.8%	●	46.6%	●
Caixa Seguridade's Equity Interest (%)	48.2%	60.0%	75.0%	75.0%	75.0%	75.0%							
Caixa Seguridade's Equity Interest	144.4	353.4	79.9	33.7	25.0	5.2	641.6	44.1%	●	0.0%	●	47.4%	●

Distribution Business

GROUPING BRL million 3Q23	CAIXA Corretora	BDF	Distribution Business	3Q23/ 3Q22	3Q23/ 2Q23	9M23/ 9M23
Operating Margin	368.2	38.5	406.7	-6.9% ●	4.1% ●	11.8% ●
Administrative Expenses	-5.0	0.0	-5.0	8.2% ●	-9.3% ●	44.4% ●
Tax Expenses	-58.7	-4.1	-62.9	-2.3% ●	6.3% ●	17.2% ●
Financial Result	18.7	0.0	18.7	6.0% ●	30.8% ●	31.2% ●
Equity Result	0.0	0.0	0.0	- ●	- ●	- ●
Other Operating Revenue/Expenses	0.0	0.0	0.0	- ●	- ●	- ●
Operating Result	323.1	34.3	357.4	-7.3% ●	5.0% ●	9.9% ●
Non-Current Assets	0.0	0.0	0.0	- ●	- ●	- ●
Earnings before Taxes and Equity Interests	323.1	34.3	357.4	-7.3% ●	5.0% ●	9.9% ●
Income tax	-80.8	-5.9	-86.7	-7.5% ●	4.8% ●	8.9% ●
Social Contribution	-29.1	-1.9	-31.0	-8.1% ●	4.0% ●	8.7% ●
Profit Sharing	0.0	0.0	0.0	- ●	- ●	- ●
Net Income for the Period	213.2	26.5	239.7	-7.1% ●	5.2% ●	10.5% ●
(+) Consolidation Adjustment Reversal	0.0	0.0	0.0	- ●	- ●	- ●
Adjusted Net Income	213.2	26.5	239.7	-7.1% ●	5.2% ●	10.5% ●
Caixa Seguridade's Equity Interest (%)	100%	100%	100%			
Attributable to Caixa Seguridade	213.2	26.5	239.7	-7.1% ●	5.2% ●	10.5% ●

Exhibit 5. Glossary

B2B – Business to Business, business model selling products/services to other companies.

B2C – Business to Consumer, business model focused on selling products or services to the final consumer.

BDF - Bancassurance Distribution Fee, fee paid by the Insurer to Caixa Seguridade to access the distribution network and use the brand.

CSH - Caixa Seguros Holding, name changed to CNP Seguros Brasil at EGM on February 14, 2021.

Contribution - Amount corresponding to contributions destined to fund private pensions.

Cross-sell - Selling a product/service from one line to a customer who already has products/services from another line.

Earn-Out - Incentive mechanism linked to performance in terms of volume and profitability, to be paid to CAIXA by the investee, recognized as trading operating expenses in XS2 Vida e Previdência.

ESG - Acronym for the definition of corporate sustainability: Environmental (Environmental, E), Social (Social, S) and Governance (Governance, G). Refers to what companies and entities are doing to be socially responsible, environmentally sustainable and managed correctly.

Combined Ratio (IC) – Ratio of total operating costs compared to premiums earned and revenues from premium bonds (*capitalização*) products.

Expanded Combined Ratio (ICA) – In addition to the Combined Ratio variables, it

considers the Financial Result in its calculation.

Commissioning Ratio - Indicator that considers the cost of acquisition over premiums earned on the products.

Administrative Expenses Ratio (IDA) – Ratio of administrative expenses and tax expenses compared to premiums earned and revenues from products on a premium bonds (*capitalização*) basis.

Loss ratio – Indicator that evaluates the loss ratio over premium earned.

LPC – Launch Performance Commission - Selling expenses, which reflect an incentive mechanism linked to performance in terms of volume and profitability, to be paid to Caixa Seguridade, by the investee, recognized in Caixa Vida e Previdência.

Accounting Net Income – Considers the capital gain on the divestment of equity interests.

Recurring Net Income – Excludes the effect of the capital gain on the divestment of equity interests.

MEP - Revenues from investments in equity interests, which can be by MEP - Equity Method or JCP - Interest on Equity.

Risk Business – Segments of the insurance segment and assistance services.

Accumulation Business – Private Pension, Premium Bonds (*Capitalização*) and Credit Letters (*Consórcio*) groups.

Other Non-Strategic - Includes Insurance segments for which Caixa Seguridade has not established a new partnership and that do not represent a significant share in the Company's operations.

Single Payment (PU) – Premium Bonds (*Capitalização*) or Insurance Premium Issue that provides for a single payment.

Monthly Payment (PM) – Premium Bonds (*Capitalização*) or Insurance Premium Issued that provides for a payment to be made every month of the respective term.

Run-Off Partnerships – These are partnerships identified as non-strategic and in the process of being discontinued.

PGBL – Plano Gerador de Benefício Livre to designate plans that, during the deferral period, have the compensation of the mathematical provision of benefits to be granted based on the profitability of the investment portfolio(s) of FIE(s), in which all respective resources are invested, without guarantee of minimum compensation and updating balances and always structured in the variable contribution modality.

PRONAMPE – Program to Support Micro and Small Enterprises.

Revenues from the Distribution

Business – Comprises revenues from brokerage of insurance products traded through Caixa Corretora, and revenues from access to the distribution network and use of the CAIXA brand, called BDF (Bancassurance Distribution Fee), a fee

charged for the use of the CAIXA distribution network before the start of own brokerage.

Funds Raised – Installments received by Caixa Consórcios.

CAIXA Network - Employees of CAIXA's distribution network.

ROE - Average Return on Equity.

ROE (Adjusted) - Average Return on Equity excluding dividends.

SUSEP - Superintendence of Private Insurances.

VGBL – Vida Gerador de Benefício Livre to designate plans that, during the deferral period, have the compensation of the mathematical provision of benefits to be granted based on the profitability of the investment portfolio(s) of FIE(s), in which all respective resources are invested, without guarantee of minimum compensation and updating balances and always structured in the variable contribution modality.

/