

CAIXA *Seguridade*

RELEASE DE RESULTADOS 3T2024

TELECONFERÊNCIA:

08 de novembro de 2024

11:00 (Brasília)

09:00 (NYC)

Transmissão ao vivo em Português, com tradução simultânea para inglês, pela plataforma ZOOM:

Relações com Investidores:

ri@caixaseguridade.com.br

+55 (11) 3176-1340/1341

Sumário

1. DESTAQUES 3T24.....	3
2. MENSAGEM DA DIRETORIA.....	4
2.1 SUSTENTABILIDADE	6
3. ANÁLISE DE RESULTADOS.....	8
3.1 DESEMPENHO CAIXA SEGURIDADE	8
3.2 DESEMPENHO AÇIONÁRIO	11
4. RESUMO COMERCIAL E OPERACIONAL.....	12
4.1 NEGÓCIOS DE RISCO	12
4.2 NEGÓCIOS DE ACUMULAÇÃO	17
4.3 NEGÓCIOS DE DISTRIBUIÇÃO	19
4.4 INDICADORES OPERACIONAIS	20
4.5 RESULTADO FINANCEIRO	22
ANEXO 1. DESEMPENHO DAS EMPRESAS PARTICIPADAS	24
1.1 BANCASSURANCE CAIXA	24
1.1.1 CAIXA VIDA E PREVIDÊNCIA	24
1.1.1.1 PREVIDÊNCIA	26
1.1.1.2 PRESTAMISTA.....	29
1.1.1.3 VIDA	31
1.1.2 CAIXA RESIDENCIAL	33
1.1.2.1 HABITACIONAL	35
1.1.2.2 RESIDENCIAL	37
1.1.3 CNP HOLDING (RUN-OFF)	39
1.1.3.1 HABITACIONAL (RUN-OFF).....	41
1.1.3.2 RESIDENCIAL (RUN-OFF) E OUTROS	42
1.1.4 CAIXA CAPITALIZAÇÃO	44
1.1.5 CAIXA CONSÓRCIO.....	48
1.1.6 CAIXA ASSISTÊNCIA.....	51
1.2 BANCASSURANCE PAN	53
1.2.1 Too SEGUROS	53
1.2.2 PAN CORRETORA	54
ANEXO 2. ANÁLISE PATRIMONIAL	55
ANEXO 3. AGRUPAMENTO DE PARTICIPAÇÕES E NEGÓCIOS.....	56
ANEXO 4. DEMONSTRAÇÃO DAS PARTICIPAÇÕES E NEGÓCIOS.....	58
ANEXO 5. RESULTADO E BALANÇO PATRIMONIAL EM IFRS17	60
ANEXO 6. GLOSSÁRIO.....	69



1. DESTAQUES 3T24

PRINCIPAIS NÚMEROS

LUCRO **R\$ 1,0 bi**
3T24
Gerencial **+9,7%/3T23**
+5,5%/9M23

RECEITA **R\$ 1,3 bi**
3T24
Operacional **+4,1%/3T23**
+6,0%/9M23

ROE **62,9% a.a.**

DESEMPENHO 3T24

HABITACIONAL **R\$ 922,4mi** +13,4%
prêmios emitidos /3T23

RESIDENCIAL **R\$ 238,8mi** +13,3%
prêmios emitidos /3T23

PRESTAMISTA **R\$ 600,2mi** +13,0%
prêmios emitidos /3T23

ASSISTÊNCIA **R\$ 50,8mi** +25,1%
receitas /3T23

PREVIDÊNCIA **R\$ 167,6bi** +11,9%
reservas /3T23

CONSÓRCIO **R\$ 4,8bi** +11,3%
cartas de crédito /3T23

DISTRIBUIÇÃO DE DIVIDENDOS 3T24

Proposta de distribuição de **R\$ 930 milhões** em dividendos, 92,5% do lucro líquido ajustado de 3T24.

83% queda da quantidade de reclamações
3T24/3T23

5,5 p.p. Aumento do índice de renovação do Seguro Residencial
3T24/3T23

60% Planos plurianuais nas novas apólices do Seguro Residencial (aumento de 8 p.p.)
3T24/3T23

2,5 p.p. Melhora no índice de aceitação de propostas do Seguro Prestamista

28 p.p. Aumento da participação de planos pagamento mensal nas novas vendas de Capitalização
3T24/3T23

64% Crescimento na captação de Previdência via portabilidade
3T24/3T23

SIMPLIFICAÇÃO E EFICIÊNCIA

Incorporação da XS2 pela CVP, com o objetivo de racionalizar a estrutura e reduzir custos operacionais.

FOCO NO CORE BUSINESS

Desinvestimento integral da participação detida pela CNP Seguros Holding Brasil no capital social da Wiz Co.

MAIS SUSTENTABILIDADE

Aprovação do Plano de Sustentabilidade 2024/2025, assinatura do Pacto Global da ONU e adesão ao Pacto pela Equidade Racial.

2. Mensagem da Diretoria

Com um Lucro Líquido Gerencial¹ de R\$ 1,0 bilhão, a Caixa Seguridade registrou no terceiro trimestre de 2024 o melhor resultado histórico trimestral, crescimento de 9,7% em relação ao mesmo período de 2023 e de 30,5% em comparação ao segundo trimestre de 2024. No acumulado do ano, o Lucro Gerencial de R\$ 2,7 bilhões foi 5,5% superior ao mensurado nos nove primeiros meses de 2023. Para a visão contábil, em acordo com a norma CPC 50 (IFRS 17), a Companhia auferiu um lucro líquido trimestral de R\$ 1,1 bilhão, crescimento de 11,7% em relação ao terceiro trimestre de 2023.

No dia 07 de novembro de 2024, o Conselho de Administração da Companhia aprovou a distribuição de R\$ 930,0 milhões em dividendos, montante equivalente a 92,5% do Lucro Líquido Gerencial ajustado do terceiro trimestre, com pagamento previsto para 17/01/2025. Em relação ao resultado acumulado do ano, a Companhia já distribuiu R\$ 2.472,0 milhões, montante equivalente a 91,6% do resultado gerencial ajustado no período.

O segmento de seguros, que contempla também os serviços de assistência, apresentou para o terceiro trimestre de 2024 o maior volume histórico de prêmios emitidos, com crescimento de 7,8% em relação ao terceiro trimestre de 2023, com destaque para o desempenho de Habitacional (+13,4%), Residencial (+13,3%), Prestamista (+13,0%) e Assistência (+25,1%). Na visão acumulada de 2024, o volume de R\$ 7,3 bilhões em emissões representou crescimento de 7,6% sobre os nove primeiros meses de 2023. Entre os destaques do segmento, no ramo Habitacional a Caixa Seguridade segue líder de mercado, com a manutenção do crescimento de prêmios emitidos, atingindo R\$ 922,4 milhões no trimestre, reflexo da evolução da carteira de crédito imobiliário na CAIXA e, no ramo Residencial, a emissão de R\$ 238,8 milhões em prêmios representou a renovação do recorde de emissões para um período de 3 meses, resultado da estratégia da Companhia no estímulo de vendas de apólices plurianuais, além dos esforços para melhoria da experiência de seus clientes, resultando em uma redução de cancelamentos.

No segmento de acumulação, as reservas de Previdência registraram o montante de R\$ 167,6 bilhões, crescimento 11,9% entre setembro/24 e setembro/23, contribuindo para a geração R\$ 471,1 milhões em receitas com Taxa de Administração no trimestre, o que apresentaram crescimento de 12,5% em relação ao mesmo trimestre de 2023. As contribuições de Previdência seguem impactadas pelo cenário de maior concorrência com outros produtos de captação do banco, sendo que a Companhia intensificou o número de ações e campanhas com foco na retenção e na prospecção por portabilidade. Nesse contexto, as contribuições brutas, no montante de R\$ 6,7 bilhões no terceiro trimestre de 2024, apresentaram um crescimento de 2,4% e de 12,1% em relação ao terceiro trimestre de 2023 e o segundo trimestre de 2024, respectivamente. No trimestre, foi lançado o Fundo Multigestor Premium, que conta com gestores independentes especialistas em crédito privado, permitindo maior flexibilidade na escolha dos ativos por parte dos clientes e diversificação dos investimentos.

Para Consórcio, além de atuar na qualidade do pós-venda para redução do volume de cancelamentos, a Companhia intensificou as ações com foco na promoção de vendas, com destaque na campanha Consórcio Premiado – Sortudão e na Campanha de Desconto Aniversário Caixa Consórcio. Como resultado, foram comercializadas R\$ 4,8 bilhões em cartas de crédito no terceiro

¹ Lucro Líquido Gerencial apurado de acordo com o padrão contábil CPC 11 – Contratos de Seguro (IFRS4)

trimestre de 2024 – sendo que em agosto foi registrado recorde de cartas alocadas em um único mês, com o montante de R\$ 2,1 bilhões – o que representa um crescimento de 11,3% em relação ao mesmo trimestre de 2023 e um crescimento de 29,0% em relação ao segundo trimestre de 2024. O desempenho de Consórcio no terceiro trimestre de 2024 é também observado nas linhas de recursos coletados, que atingiram o montante de R\$ 1,1 bilhão e cresceram 82,6% na comparação com o mesmo período de 2023, e na linha de taxa de administração, que cresceu 47,6% em relação ao terceiro trimestre de 2023.

Em Capitalização, a Companhia focou na comercialização de produtos na modalidade de pagamento mensal, produto que gera melhor margem operacional devido a menor necessidade de provisionamento de resgate, bem como maior sustentabilidade de resultados. Dessa forma, a modalidade representou 89,5% das arrecadações do trimestre, crescimento de 49,0% em relação ao terceiro trimestre de 2023, enquanto na visão acumulada do ano, o montante de R\$ 864,5 milhões representou um crescimento de 44,1% na relação entre 2024 e 2023.

No âmbito comercial, o Programa Time de Vendas, ferramenta para incentivo nas vendas dos produtos da Caixa Seguridade, manteve o alto índice de parceiros e empregados habilitados, encerrando o terceiro trimestre do ano com 23.141 empregados habilitados e 4.403 parceiros habilitados. Desta forma, o segmento dos Negócios de Distribuição, que incluem as receitas de corretagem ou intermediação de produtos de seguridade, e as receitas de acesso à rede de distribuição e uso da marca (BDF), somaram R\$ 573,1 milhões no terceiro trimestre de 2024, crescimento de 12,2% em relação ao mesmo período de 2023. Deste total, seguros representaram a maior contribuição para as receitas (71,3%), com crescimento de 15,8% em relação ao terceiro trimestre de 2023, seguido por consórcio, com 18,2% de participação, e crescimento de 6,9% quando comparado com o mesmo período de 2023. Na visão acumulada de 2024, o segmento registrou R\$ 1,7 bilhão em receitas operacionais, montante 13,4% superior ao de 2023.

O indicador de sinistralidade do terceiro trimestre de 2024 apresentou melhora de 1,5 p.p em relação ao mesmo período de 2023, movimento impactado pela dinâmica de regulação e reconhecimento de provisões para sinistros e resseguros relacionados às enchentes no Rio Grande do Sul. Incluindo os efeitos das variações em resseguro, o indicador do trimestre seria 1,8 p.p. maior que o do terceiro trimestre de 2023, variação explicada, majoritariamente, pela maior sinistralidade do ramo prestamista decorrente do novo processo de aviso de sinistros estabelecido para este ramo. Na comparação com o segundo trimestre de 2024, o indicador reduziu 39,3 p.p., devido ao impacto das enchentes do Rio Grande do Sul sobre os sinistros do segundo trimestre do ramo habitacional, e da base de dados com a comunicação de sinistros no ramo prestamista.

O Índice de Despesas Administrativas (IDA) apresentou crescimento de 0,6 p.p. entre o terceiro trimestre de 2024 e o mesmo período de 2023, efeito das despesas administrativas com TI e investimentos realizados com incentivos fiscais relacionados à Lei Rouanet nas empresas Caixa Vida e Previdência, Caixa Residencial e Caixa Capitalização, no total de R\$ 11,5 milhões. Desconsiderando o montante alocado em incentivos fiscais, uma vez que trazem uma redução da despesa tributária de mesma magnitude, o indicador no trimestre apresentaria aumento de 0,3 p.p na comparação com o mesmo período do ano anterior e redução de 0.2 p.p. em relação ao segundo trimestre de 2024.

O Índice Combinado (IC) permaneceu próximo ao mensurado nos trimestres anteriores, exceto em relação ao segundo trimestre de 2024, período de ocorrência de eventos não recorrentes de sinistros relacionados ao Rio Grande do Sul e ao ramo prestamista, que impactaram os indicadores da Caixa Residencial, Caixa Vida e Previdência e CNP Holding.

O resultado financeiro, na visão agrupada, que considera o efeito de todas as participações na proporção devida à Caixa Seguridade, apresentou redução de 5,1% em relação ao terceiro trimestre de 2023 e crescimento de 9,7% em relação ao segundo trimestre de 2024, efeito das variações das taxas de juros no período, e representou 28% do lucro líquido no trimestre, tendo a Caixa Vida e Previdência como a participação mais relevante, respondendo por 55,7% do resultado. Assim, o Índice Combinado Ampliado (ICA) registrou crescimento de 1,5 p.p. na comparação com o mesmo trimestre de 2023, reflexo do aumento da sinistralidade no ramo prestamista.

Neste trimestre, foi aprovada a incorporação XS2 Vida & Previdência S.A. (XS2) pela Caixa Vida e Previdência S.A. (CVP), no âmbito da Holding XS1. A reestruturação, além de trazer benefícios administrativos, econômicos e financeiros às operações e negócios da Holding, promove a simplificação da estrutura societária do grupo econômico, com a concentração das operações de vida, prestamista e previdência em uma única empresa, sendo que a operação está em fase de homologação pela SUSEP. Ainda no âmbito estratégico e com foco no bancassurance Caixa, a Companhia anunciou em 30/10/2024 o desinvestimento integral da participação detida pela CNP Seguros Holding Brasil S.A. no capital social da Wiz Co Participações e Corretagem de Seguros S.A., sendo que o fechamento da operação está sujeito à aprovação pelo Conselho Administrativo de Defesa Econômica (CADE).

No terceiro trimestre de 2024, a Caixa Seguridade registrou uma redução de 5 vezes na quantidade de reclamações relacionadas aos produtos de seguros registradas na Ouvidoria do BACEN em relação ao mesmo período de 2023. Este é o resultado da busca contante de melhorias dos produtos e jornadas junto às Participadas e à CAIXA. Entre as ações que contribuíram para esta conquista, destaque para: ajustes na mensageria na contratação de produtos, fornecendo maior clareza de informações sobre os produtos; integração de fluxo da venda de prestamista aos sistemas de crédito, com jornada mais simplificada; novo fluxo para tratamento das demandas de ouvidoria relacionadas à seguridade junto à CAIXA incluindo maior integração das equipes de ouvidoria da CAIXA e das participadas, com a criação de novo canal de comunicação; e melhorias no SAC de produtos.

Por fim, em setembro, a Caixa Seguridade ingressou no Ibovespa, o principal indicador de desempenho das ações negociadas na B3, mais uma importante conquista para a Caixa Seguridade e seus acionistas, resultado do intenso trabalho da Companhia em ampliar sua participação, relevância e exposição no mercado.

2.1 Sustentabilidade

Neste trimestre, foi aprovada pela Diretoria da Companhia o Plano de Sustentabilidade 2024-2025, que tem por objetivo orientar as ações de sustentabilidade da em conformidade com o Planejamento Estratégico vigente. O objetivo do Plano é de promover a incorporação gradativa de processos sustentáveis pela Companhia e pelas participadas, bem como o aperfeiçoamento dos negócios de seguridade alinhado à sustentabilidade, sempre baseados pela “nova economia” (ações solidárias, inclusivas, de baixo carbono e com preservação da biodiversidade).

Nesse espectro, houve a adesão ao pacto pela Equidade Racial, comprometendo-se com a adoção de práticas que promovam a igualdade racial na Companhia e junto às empresas participadas. A Caixa Seguridade também se tornou signatária do Pacto Global da ONU, reafirmando seu compromisso de atuação com a sustentabilidade e responsabilidade social em nível global. Como membro,

compromete-se a adotar e a promover o engajamento das empresas participadas, em suas operações e estratégias, princípios universais aceitos internacionalmente. Ao integrar o Pacto Global da ONU, a CAIXA Seguridade assume o compromisso de implementar ações que gerem impacto positivo à sociedade e ao meio ambiente com a promoção de condições de trabalho ainda melhores, respeito aos direitos humanos com ampliação da responsabilidade social e práticas que minimizem os impactos ambientais - condutas alinhadas às diretrizes globais.

3. Análise de Resultados

3.1 Desempenho Caixa Seguridade

Em função da adoção da norma contábil CPC 50 – Contratos de Seguros (IFRS 17), em substituição ao CPC 11 – Contratos de Seguros (IFRS 4), considerando que a SUSEP e a ANS ainda não se adotaram a nova norma, a Companhia continuará divulgando em seus resultados, de forma complementar, o acompanhamento gerencial, não auditado, com base no padrão contábil adotado até 2022, mantendo a comparabilidade com o desempenho reportado nos últimos anos.

DRE (R\$ milhões) - CAIXA SEGURIDADE	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Receitas Operacionais	1.329,0	1.202,9	10,5%	1.076,0	23,5%	3.654,9	3.375,4	8,3%
Resultado de Inv. em Part. Societárias	755,9	692,0	9,2%	530,7	42,4%	1.993,2	1.910,1	4,4%
Novas Parcerias	568,3	497,1	14,3%	390,6	45,5%	1.483,9	1.389,0	6,8%
Run-off	187,6	194,9	-3,7%	140,1	34,0%	509,3	521,1	-2,3%
Receitas com Comissionamento	573,1	510,9	12,2%	545,3	5,1%	1.661,6	1.465,3	13,4%
Acesso à Rede de Dist./Uso da Marca	41,2	38,5	7,2%	40,8	1,0%	133,9	117,1	14,3%
Corretagem/Interm. de Prod. de Seguridade	531,9	472,4	12,6%	504,5	5,4%	1.527,8	1.348,2	13,3%
Custos de Serviços Prestados	-120,4	-104,2	15,5%	-103,1	16,7%	-322,3	-282,2	14,2%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	-100,8	-94,3	6,9%	-93,9	7,3%	-297,6	-268,3	10,9%
Despesas administrativas	-29,9	-30,6	-2,5%	-32,2	-7,3%	-98,1	-86,5	13,4%
Despesas tributárias	-70,6	-63,4	11,3%	-67,0	5,4%	-204,2	-181,6	12,4%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	-0,3	-0,2	54,2%	5,3	-	4,7	-0,2	-
Resultado Operacional	1.107,9	1.004,4	10,3%	878,9	26,0%	3.035,0	2.825,0	7,4%
Resultado Financeiro	29,3	31,7	-7,6%	17,8	64,8%	39,7	78,7	-49,5%
Receitas Financeiras	31,4	32,5	-3,5%	36,2	-13,4%	94,1	110,7	-15,0%
Despesas Financeiras	-2,1	-0,9	145,6%	-18,5	-88,6%	-54,4	-32,0	70,1%
Result. Antes de Impostos e Particip.	1.137,1	1.036,1	9,7%	896,7	26,8%	3.074,8	2.903,7	5,9%
Imposto de Renda e Contribuição Social	-131,8	-119,5	10,3%	-126,4	4,3%	-374,8	-344,4	8,8%
Lucro Líquido das Operações Continuadas	1.005,3	916,6	9,7%	770,3	30,5%	2.700,0	2.559,3	5,5%
Lucro Líquido das Operações Descontinuadas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro Líquido Gerencial	1.005,3	916,6	9,7%	770,3	30,5%	2.700,0	2.559,3	5,5%
Ganho de capital na alienação de investimentos	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	20,3	-
Base Sinistros não avisados - Prestamista	0,0	0,0	-	34,7	-	34,7	0,0	-
Sinistros RS	0,0	0,0	-	123,2	-	123,2	0,0	-
Lucro Líquido Normalizado	1.005,3	916,6	9,7%	928,2	8,3%	2.857,9	2.579,5	10,8%

Ajuste de Conversão às normas Internacionais	83,4	57,7	44,4%	●	-116,5	-	●	-101,8	78,6	-	●
Lucro Líquido Contábil	1.088,7	974,3	11,7%	●	653,8	66,5%	●	2.598,2	2.658,1	-2,3%	●

As receitas operacionais do terceiro trimestre de 2024, no montante de R\$ 1.329,0 milhões, representaram o maior montante histórico trimestral, crescimento de 10,5% e 23,5% em relação ao 3T23 e ao 2T24, respectivamente. Na visão acumulada, o montante de R\$ 3,7 bilhões em 2024 foi 8,3% superior ao registrado em 2023. Na composição das receitas, o resultado de investimentos em participações societárias (MEP), na proporção de 56,9% das receitas operacionais do trimestre, apresentou aumento de 9,2% na comparação entre o terceiro trimestre de 2024 e o mesmo período de 2023, com destaque para os desempenhos operacional e financeiro das investidas Caixa Consórcio (+108,7%), Caixa Assistência (+8,4%), Caixa Residencial (+36,4%) e Caixa Capitalização (+14,0%). Na comparação com o segundo trimestre de 2024, o crescimento do MEP foi de 42,4%, variação explicada pelos eventos extraordinários que afetaram o resultado daquele trimestre: (i) os sinistros ocorridos relacionados com as enchentes no Rio Grande do Sul e (ii) a base de dados de sinistros enviada pela Caixa Econômica Federal, estipulante das apólices de seguros prestamista.

Com representação de 43,1% das receitas operacionais, as receitas com comissionamento do terceiro trimestre de 2024 cresceram 12,2% em relação ao mesmo período de 2023, com destaque para as receitas originadas pelo Seguro Habitacional (+37,9%), Residencial (+16,6%), Assistência (+113,7%) e Consórcio (+6,9%). No acumulado do ano, as receitas com comissionamento cresceram 13,4% entre 2024 e 2023.

Os custos dos serviços prestados, que incluem as remunerações relacionadas à premiação de empregados e rede parceira e aos custos decorrentes do serviço de utilização da rede de distribuição da CAIXA², apresentaram crescimento de 15,5% na comparação entre o terceiro trimestre de 2024 e o mesmo trimestre de 2023. A variação reflete o desempenho comercial e é impactada pelo mix de produtos, e pelo volume de vendas de cartas de consórcio, produto de acumulação que possui maior patamar de premiação de empregados e de serviço CAIXA e que corresponde à 64,0% do total dos custos do trimestre.

A linha totalizadora de outras despesas / receitas operacionais apresentou crescimento de 6,9% em relação ao mesmo trimestre de 2023 e crescimento de 7,3% em comparação com o trimestre anterior, variações explicadas pelas despesas tributárias incidentes sobre as receitas de corretagem, que apresentaram crescimento no período. Na visão acumulada de 2024, a linha cresceu 10,9% em relação a 2023, movimento decorrente do maior volume de despesas tributárias e do crescimento das despesas administrativas com pessoal no decorrer do ano.

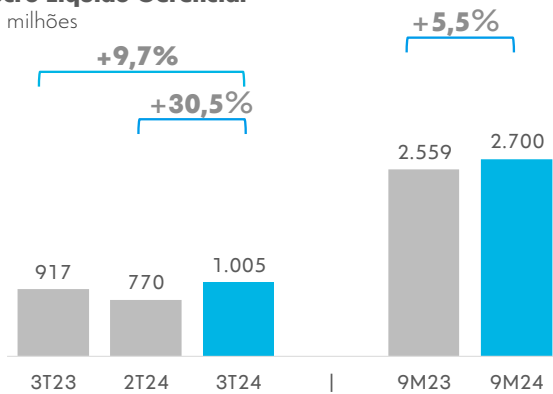
O resultado financeiro da holding apresentou redução de 7,6% em relação ao terceiro trimestre de 2023, e crescimento de 64,7% em relação ao segundo trimestre de 2024, período impactado pelas despesas financeiras com atualização monetária dos dividendos mínimos obrigatórios de 2023. As receitas financeiras apresentaram redução de 3,5% em relação ao terceiro trimestre de 2023 e

² Inclui a remuneração pela utilização do quadro de pessoal de vendas e de seus recursos materiais, tecnológicos e administrativos na prestação do serviço de distribuição, divulgação, oferta, comercialização, venda e pós-venda dos Produtos da Caixa Seguridade.

redução de 13,4% em relação ao 2T24, variações que decorrem do volume médio de aplicações financeiras, e da redução da taxa SELIC.

Lucro Líquido Gerencial

R\$ milhões



Dessa forma, companhia registrou um Lucro Líquido Gerencial de R\$ 1.005,3 milhões no terceiro trimestre de 2024, maior volume trimestral histórico registrado, crescimento de 9,7% na comparação com o terceiro trimestre de 2023 e crescimento de 30,5% em relação ao segundo trimestre de 2024. Na visão acumulada, o lucro líquido gerencial de R\$ 2,7 bilhões superou em 5,5% o registrado para o mesmo período de 2023.

O retorno sobre patrimônio líquido recorrente (ROE), que calcula a relação do lucro gerencial dos últimos doze meses sobre o Patrimônio Líquido ajustado, registrou para o terceiro trimestre de 2024 o percentual de 62,9%, crescimento de 6,1 p.p. em relação ao registrado no mesmo período de 2023 (56,8%).

3.2 Desempenho Acionário

O capital da Caixa Seguridade é representado por 3.000.000.000 de ações ordinárias, com *free float* de 17,25%. As ações da Companhia, negociadas no segmento Novo Mercado da B3 com o código CXSE3, fecharam o terceiro trimestre com o valor de R\$ 14,55 por ação, crescimento de 4,4% em relação ao preço de fechamento do mesmo período de 2023, resultando em um valor de mercado de R\$ 43,65 bilhões na data base de 30/09/2024. Desta forma a Companhia atingiu um Preço/Lucro(P/L) de 12,05 e um Lucro por Ação (LPA) de 0,34 considerando o preço de fechamento da mesma data base. O Volume Médio Diário de Negociação (ADTV) das ações da Caixa Seguridade para o terceiro trimestre de 2024 foi de R\$ 49,9 milhões.

	Unidade	3T24	2T24	1T24	4T23	3T23
Desempenho da ação						
Lucro por ação	R\$	0,34	0,26	0,31	0,31	0,31
Dividendos por ação	R\$	0,28	0,55	-	0,50	-
Valor patrimonial por ação	R\$	3,87	3,77	3,95	3,66	4,25
Cotação do Fechamento	R\$	14,55	14,31	15,62	12,90	11,16
Dividend yield anualizado	%	9,46	8,06	8,57	9,85	9,06
Valor de Mercado	R\$ milhões	43.650	42.930	46.860	38.700	33.480
Múltiplos						
P/L(12 meses)	-	12,05	12,15	13,07	11,12	10,11
P/VPA	-	3,76	3,79	3,95	3,53	2,62
Dados da negociação						
Quantidade de negócios realizados		620.063	610.193	728.734	505.582	640.277
Volume médio diário	R\$ milhões	49,9	51,4	88,7	38,3	32,6
Volume médio diário B3	R\$ milhões	23.358,1	23.667,7	23.172,0	23.768,2	23.750,6
Participação no volume médio diário B3	%	0,21	0,22	0,38	0,16	0,14

	Acionistas	Ações	Participação
Participação Acionária em 30/09/2024			
Caixa Econômica Federal	1	2.482.500.000	82,75%
Free Float	303.264	517.500.000	17,25%
Estrangeiros	538	199.319.831	6,64%
Pessoas Jurídicas	1.456	100.381.121	3,35%
Pessoas Físicas	301.270	217.799.048	7,26%
Total	303.265	3.000.000.000	100,0%

4. Resumo Comercial e Operacional

A seção de Resumo Comercial e Operacional apresenta a visão gerencial do desempenho comercial da Caixa Seguridade, segregada entre Negócios de Risco, de Acumulação e de Distribuição, além dos indicadores operacionais e do resultado financeiro.

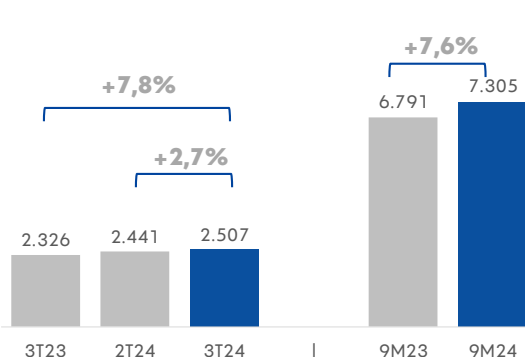
O agrupamento dos ramos de seguros encontra-se alinhado à visão SUSEP, considerando também a produção em *run-off*, além de informações do segmento de Consórcio, para os Negócios de Acumulação. O Anexo 1 do Release apresenta informações detalhadas do desempenho por ramos de negócio.

4.1 Negócios de Risco

No grupo Negócios de Risco são considerados os ramos do segmento de seguros e os serviços de assistência.

Prêmios Emitidos R\$ milhões	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Habitacional	922,4	813,4	13,4%	880,6	4,8%	2.658,5	2.386,6	11,4%
Residencial	238,8	210,8	13,3%	229,5	4,1%	680,0	587,8	15,7%
Prestamista	600,2	531,3	13,0%	580,6	3,4%	1.748,5	1.615,8	8,2%
Vida	580,4	608,0	-4,5%	590,0	-1,6%	1.728,6	1.762,9	-1,9%
Outros Não Estratégicos	114,1	122,1	-6,6%	113,9	0,1%	347,2	335,0	3,6%
Assistência	50,8	40,6	25,1%	46,7	8,8%	142,2	102,9	38,2%
Seguros	2.506,8	2.326,2	7,8%	2.441,2	2,7%	7.305,0	6.791,0	7,6%

Prêmios Emitidos
R\$ milhões



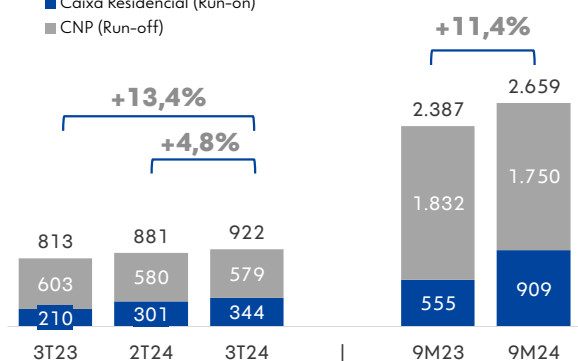
➤ Maior emissão trimestral histórica para o segmento de seguros.

➤ Destaque para o crescimento dos ramos Habitacional (+13,4%), Residencial (+13,3%), Prestamista (+13,0%) e Assistência (+25,1%) na comparação entre 3T24 e 3T23.

Prêmios Emitidos **Habitacional**

R\$ milhões

■ Caixa Residencial (Run-on)
■ CNP (Run-off)

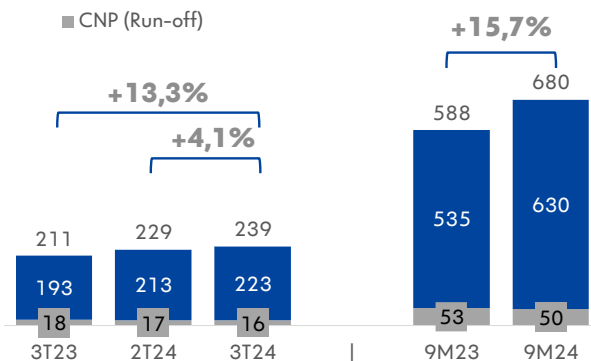


O Habitacional apresenta crescimento consistente em prêmios emitidos, refletindo o crescimento da carteira de crédito habitacional da CAIXA.

Prêmios Emitidos **Residencial**

R\$ milhões

■ CNP (Run-off)

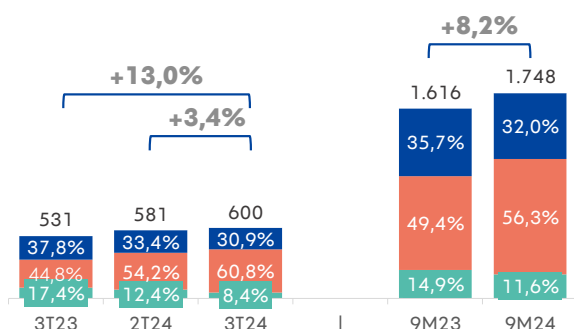


Residencial com maior volume trimestral histórico na emissão de prêmios, atingindo R\$ 238,8 milhões. Na visão acumulada, o crescimento foi de 15,7%.

Prêmios Emitidos **Prestamista**

R\$ milhões

■ Origem PJ ■ Origem PF ■ Origem Rural

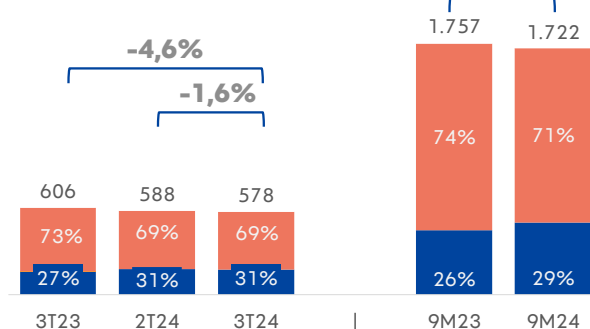


Com desempenho atrelado à originação de crédito comercial na CAIXA, o Prestamista apresentou crescimento de 13,0% em relação ao 3T23, refletindo o maior volume de operações vinculadas ao crédito consignado. Na visão acumulada, crescimento de 8,2%.

Prêmios Emitidos **Vida**

R\$ milhões

■ Pagamento Único ■ Pagamento Mensal

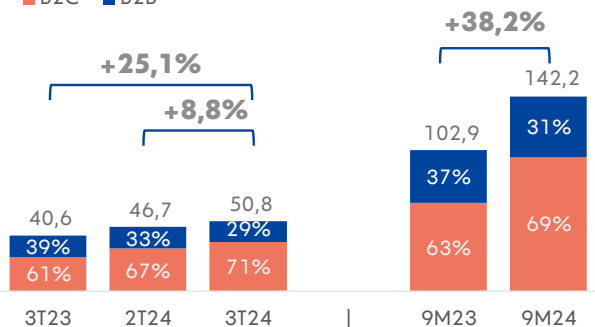


Vida apresentou uma manutenção do patamar de emissões dos períodos anteriores, sendo que a redução decorre do menor fluxo provenientes de produtos na modalidade de pagamento mensal.

Receitas Assistência

R\$ milhões

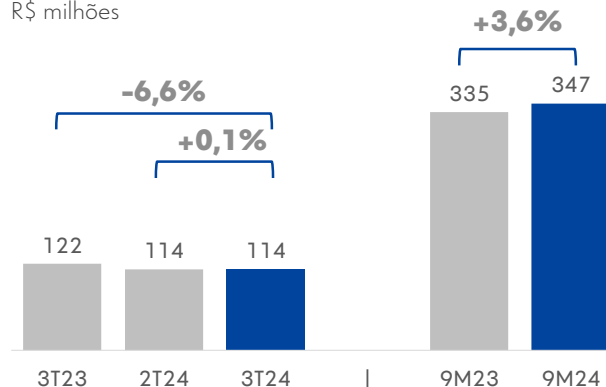
■ B2C ■ B2B



Manutenção da curva ascendente de receitas desde a criação da Caixa Assistência, com destaque para o desempenho do produto Rapidex (B2C), que cresceu 45,5% entre 3T24 e 3T23.

Prêmios Emitidos Outros Seguros

R\$ milhões



Na composição do agrupamento Outros Não Estratégicos, o ramo Auto representou 87,8% dos prêmios emitidos no 3T24, resultado proveniente, majoritariamente, pelas apólices da Youse, comercializadas pela CNP Seguros.

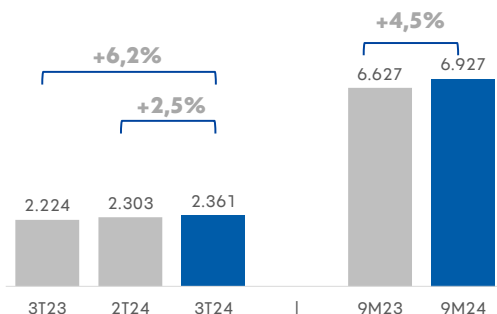
Prêmios Ganhos

R\$ milhões

	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Habitacional	922,4	813,4	13,4%	880,6	4,8%	2.658,5	2.386,6	11,4%
Residencial	207,7	195,7	6,1%	199,7	4,0%	600,7	582,2	3,2%
Prestamista	512,4	491,8	4,2%	507,7	0,9%	1.517,2	1.460,1	3,9%
Vida	541,5	556,7	-2,7%	542,9	-0,3%	1.632,9	1.706,0	-4,3%
Outros Não Estratégicos	126,0	125,6	0,4%	125,6	0,4%	375,1	389,0	38,2%
Assistência	50,8	40,6	25,1%	46,7	8,8%	142,2	102,9	-11,2%
Seguros	2.360,7	2.223,9	6,2%	2.303,2	2,5%	6.926,7	6.626,7	4,5%

Prêmios Ganhos

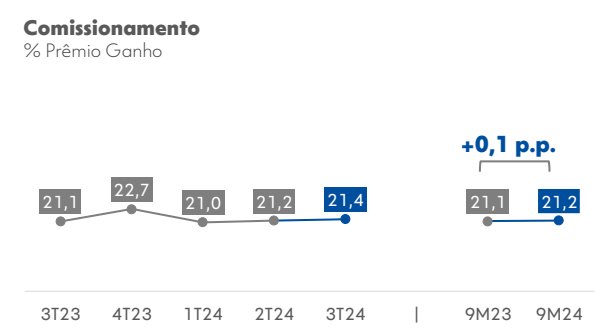
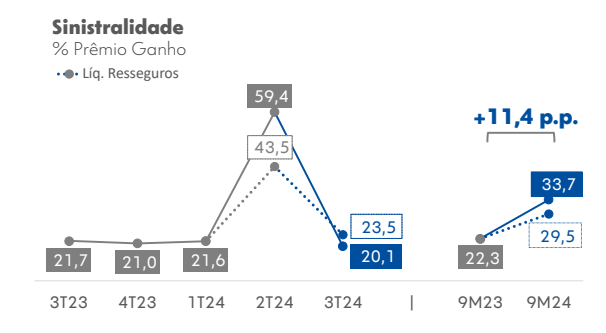
R\$ milhões



Crescimento em prêmios ganhos nos ramos Habitacional, Residencial e Prestamista no comparativo entre 3T24 e 3T23.

Sinistralidade %	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Habitacional	15,6	22,9	-7,2 ●	76,4	-60,7 ●	38,3	24,6	13,8 ●
Residencial	23,5	12,8	10,7 ●	19,7	3,8 ●	20,2	11,5	8,7 ●
Prestamista	18,6	15,0	3,6 ●	84,7	-66,2 ●	38,3	15,9	22,3 ●
Vida	20,1	21,8	-1,7 ●	20,5	-0,4 ●	20,3	21,6	-1,2 ●
Outros Não Estratégicos	53,5	52,7	0,8 ●	69,6	-16,1 ●	61,4	51,7	9,6 ●
Seguros	20,1	21,7	-1,5 ●	59,4	-39,3 ●	33,7	22,3	11,3 ●

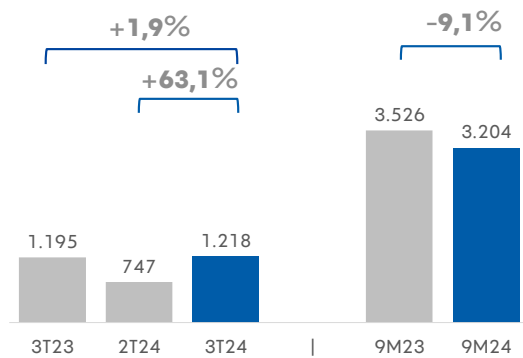
Comissionamento %	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Habitacional	12,6	11,3	1,3 ●	12,3	0,3 ●	12,3	10,9	1,3 ●
Residencial	32,8	32,2	0,5 ●	32,4	0,3 ●	32,6	32,4	0,2 ●
Prestamista	39,1	39,2	-0,1 ●	39,6	-0,5 ●	39,2	41,0	-1,8 ●
Vida	17,0	17,5	-0,5 ●	16,5	0,5 ●	16,8	16,6	0,2 ●
Outros Não Estratégicos	13,8	12,0	1,8 ●	11,8	2,0 ●	12,3	11,3	1,0 ●
Seguros	21,4	21,1	0,3 ●	21,2	0,2 ●	21,2	21,1	0,1 ●



Após o impacto dos eventos não recorrentes na sinistralidade no 2T24, o indicador de 3T24 retornou ao patamar histórico. Na visão líquida de resseguros, o indicador seria 23,5%, redução de 20p.p. em relação ao trimestre anterior, e aumento de 1,8p.p., refletindo o novo processo de comunicação de sinistros para a seguradora.

A curva de comissionamento se manteve estável tanto na visão trimestral quanto na acumulada do ano.

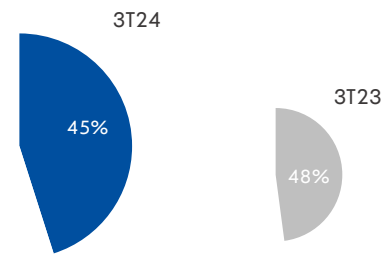
Margem Operacional
R\$ milhões



Após o impacto dos dois eventos não recorrentes (enchente no RS e avisos de Prestamista) ocorridos no 2T24, a margem operacional do 3T24 retornou ao patamar de períodos anteriores, crescimento de 1,9% na comparação com 3T23.

Representatividade

% Margem Operacional Total

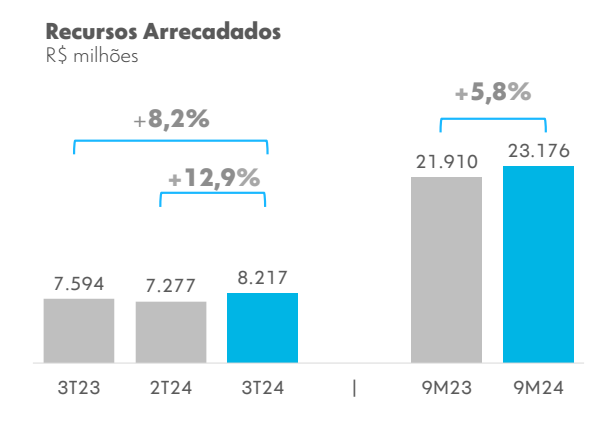


Redução da representatividade do segmento na comparação entre 3T24 e 3T23, reflexo do aumento da participação dos negócios de acumulação, com destaque para Consórcio, e da participação da margem de corretagem.

4.2 Negócios de Acumulação

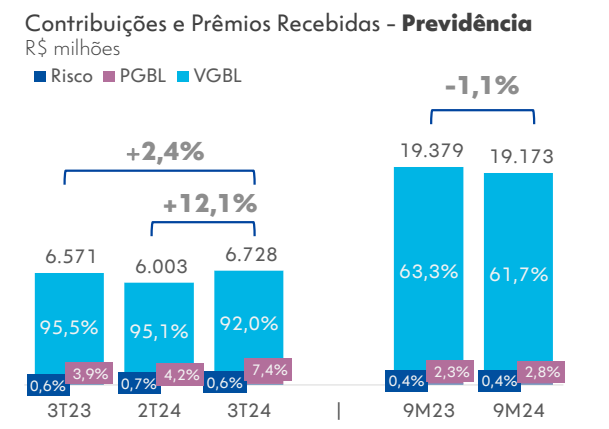
No grupo de Negócios de Acumulação são considerados os planos de Previdência Privada, os títulos de Capitalização e os grupos de Consórcios.

Recursos Arrecadados (milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Previdência	6.727,8	6.570,7	2,4%	6.003,2	12,1%	19.173,0	19.378,8	-1,1%
Capitalização	364,0	406,1	-10,4%	332,2	9,6%	1.085,5	1.015,5	6,9%
Consórcio	1.125,6	617,5	82,3%	941,2	19,6%	2.917,5	1.516,2	92,4%
Recursos Arrecadados Total	8.217,4	7.594,3	8,2%	7.276,6	12,9%	23.176,0	21.910,5	5,8%

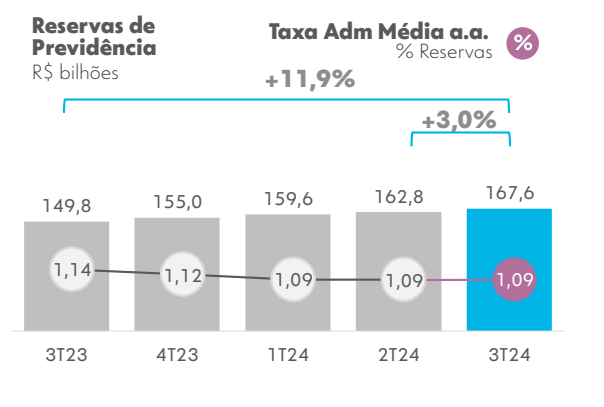


Aumento de 8,2% nas arrecadações entre 3T24 e 3T23, com destaque positivo para Consórcio, com crescimento de 82,3% nos recursos coletados entre os períodos.

Previdência segue com a maior contribuição, representando 82,7% dos recursos arrecadados no trimestre, com aumento na participação de Consórcio (13,0% ante 8,0% em 3T23) e manutenção da Capitalização (5,0%).



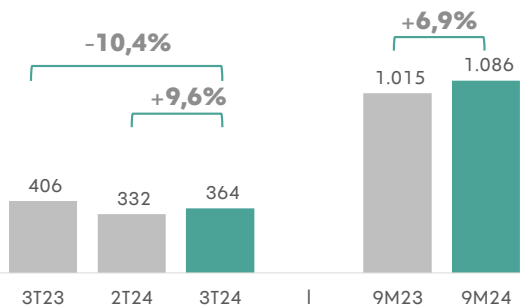
As contribuições de previdência apresentaram no 3T24 crescimento de 2,4% em relação ao 3T23, e na visão acumulada no ano, redução foi de 1,1% entre 9M24 e 9M23, influenciado pela concorrência com outros produtos de captação.



As reservas cresceram 11,9% no trimestre em comparação ao 3T23, sendo que a taxa de administração apresentou a manutenção do percentual ao longo de 2024, e redução de 0,05p.p. em relação ao 3T23, reflexo do mix de fundos que compõem as reservas, com maior alocação em fundos conservadores.

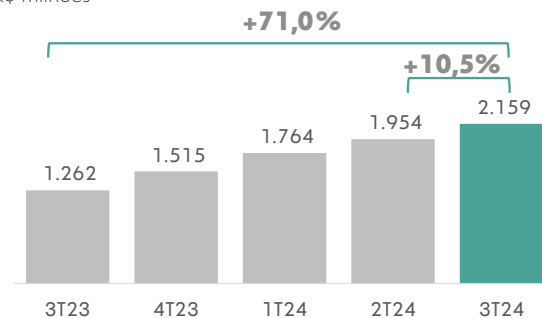
Recursos Arrecadados de Capitalização

R\$ milhões



Reservas de Capitalização

R\$ milhões

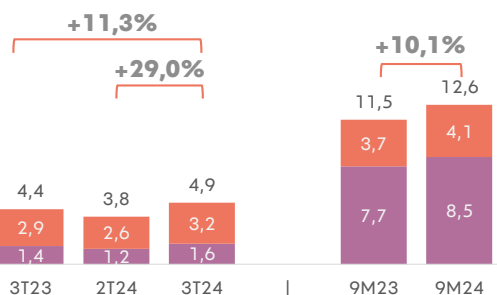


No trimestre, a Companhia manteve o foco na arrecadação de PM, modalidade que apresentou crescimento de 49,0% na relação 3T24/3T23 e que gera melhor margem operacional devido a menor necessidade de provisionamento de resgate. Considerando a arrecadação total, redução de 10,4% entre 3T24 e 3T23.

Cartas de Crédito de Consórcio

R\$ bilhões

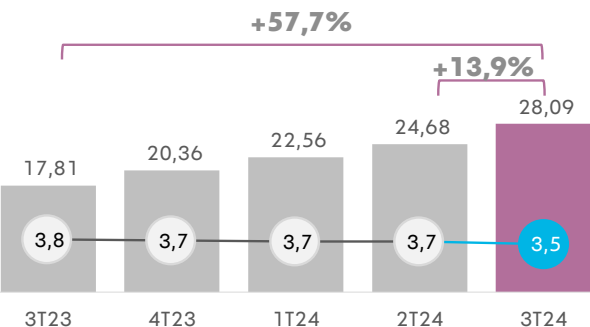
■ Veículos ■ Imóveis



Estoque de Cartas

R\$ bilhões

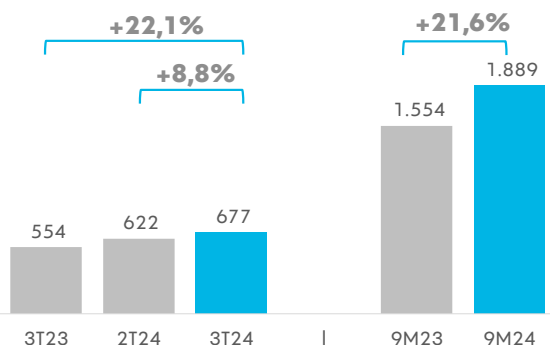
Taxa Adm Média a.a. % Estoque



Foram comercializados R\$ 4,9 bilhões em novas cartas de crédito no 3T24, crescimento de 11,3% em um ano e, na visão acumulada de 2024, o crescimento foi de 10,1%. O volume do estoque de Cartas de Crédito, que registrou o montante de R\$ 28,1 bilhões no trimestre, apresentou crescimento de 57,7% em relação a setembro/23.

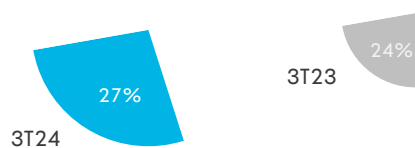
Margem Operacional de Acumulação

R\$ milhões



Representatividade de Acumulação

% Margem Operacional Total



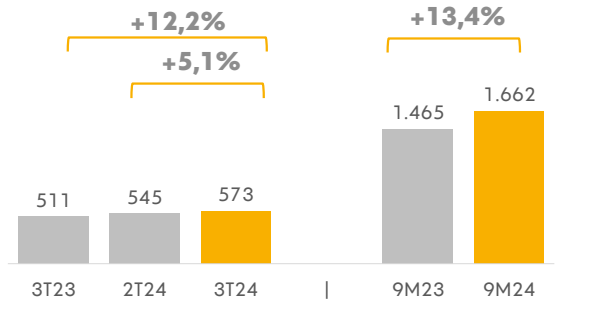
Crescimento da participação de Acumulação, com aumento da margem de todos os segmentos, com destaque para o desempenho de Consórcio.

4.3 Negócios de Distribuição

Os Negócios de Distribuição incluem os resultados referentes as receitas de acesso à rede de distribuição e uso da marca CAIXA (BDF) e as receitas de corretagem ou intermediação de produtos de seguridade, aqui consideradas em conjunto como receitas de corretagem.

Receitas de Corretagem

R\$ milhões

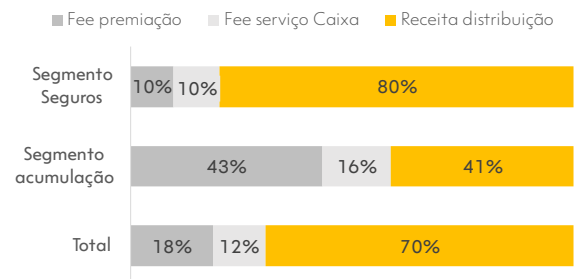


Corretagem por Segmento		R\$ milhões 3T24	/3T23	/9M23
Seguros	71%	405	+16%	+15%
Consórcio	18%	109	+7%	+11%
Previdência	5%	29	+1%	-0%
Capitalização	5%	26	-14%	+6%
Co-corretagem	1%	4	+39%	+41%
Total Distribuição	100%	573	+12%	+13%

Na relação 3T24/3T23, as receitas cresceram 12,2%, destaque para os seguros Habitacional (+37,9%) e Residencial (+16,6%), além de Consórcio (+6,9%).

Distribuição da corretagem

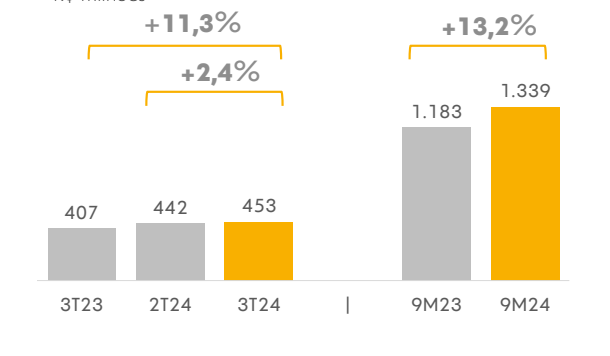
% 9M24



No acumulado do ano, do total de comissionamento pago pelas empresas operacionais, 70% ficaram retidos na corretora, enquanto 18% foram destinados ao pagamento de fees de premiação de empregados e parceiros, e 12% para o fee de serviço CAIXA, considerando neste cálculo os valores referentes aos ramos vida, prestamista e previdência, que são pagos diretamente pela seguradora à CAIXA, sendo que, para os demais ramos, os custos são pagos pela corretora.

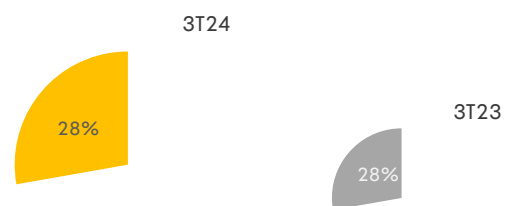
Margem Operacional

R\$ milhões



Representatividade

% Margem Operacional Total

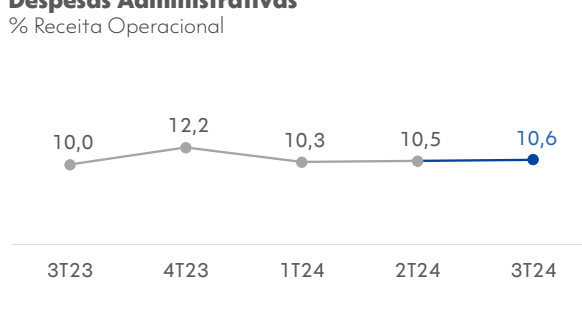


4.4 Indicadores Operacionais

Os Indicadores operacionais são apresentados na visão agrupada das participações, que considera os percentuais de participação econômica da Companhia em cada investida.

ÍNDICE DESPESAS ADMINISTRATIVAS (IDA)

Despesas Administrativas
% Receita Operacional

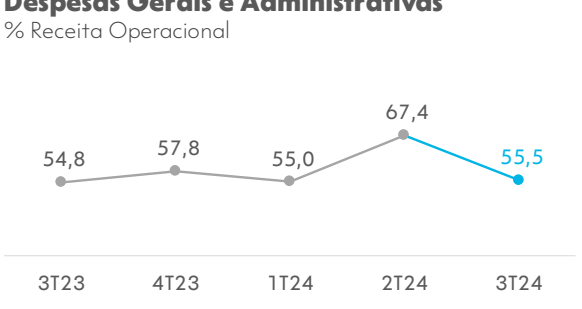


Índice por Agrupamento	IDA 3T24	Δ3T23 p.p.	Δ2T24 p.p.
Bancassurance CAIXA	10,8%	+0,6	+0,1
Run-off	10,9%	-0,9	-0,9
Novas Parcerias	12,0%	+1,5	+0,6
Holding + Corretora	5,2%	-0,8	-0,7
Bancassurance PAN	9,1%	+0,4	+0,3
ÍNDICE GERAL	10,6%	+0,6	+0,1

Manutenção do indicador geral 3T24 próximo a média histórica, com aumento de 0,6 p.p. em relação a 3T23 e de 0,1 p.p. na comparação com 2T24. Para o grupo de Novas Parcerias, o crescimento é efeito do aumento de despesas administrativas relacionadas a TI e a incentivos a cultura e esporte - com recursos alocados via Lei Rouanet - na Caixa Vida e Previdência, Caixa Residencial e Caixa Capitalização no montante total de R\$ 11,5 milhões. Desconsiderando o montante atribuído aos incentivos fiscais, o indicador seria 10,3, crescimento de 0,3 p.p. em relação ao 3T23 e redução de 0,2 p.p. sobre o 2T24.

ÍNDICE COMBINADO (IC)

Despesas Gerais e Administrativas
% Receita Operacional



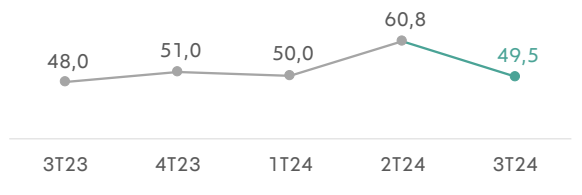
Índice por Agrupamento	IC 3T24	Δ3T23 p.p.	Δ2T24 p.p.
Bancassurance CAIXA	54,6%	+1,7	-12,6
Run-off	61,6%	+3,3	-10,4
Novas Parcerias	56,9%	+2,1	-15,8
Holding + Corretora	35,4%	-1,0	-1,2
Bancassurance PAN	63,0%	-8,5	-5,8
ÍNDICE GERAL	55,5%	+0,7	-11,9

O Índice Combinado do 3T24, após ser pressionado pelo volume dos eventos não recorrentes de sinistros das enchentes no Rio Grande do Sul e da base de avisos de prestamista no 2T24, retornou ao patamar observado para períodos anteriores. Na comparação entre 3T24 e 3T23, o indicador do grupo Novas Parcerias foi pressionado pelo novo patamar de sinistralidade do ramo prestamista, já refletindo o novo processo instituído para avisos de sinistros, e pelas despesas administrativas.

ÍNDICE COMBINADO AMPLIADO (ICA)

Despesas Gerais e Administrativas

% Receita Operacional + Resultado Financeiro



Da mesma forma que o Índice Combinado, após os eventos extraordinários de 2T24, o ICA também retornou ao nível próximo ao observado para trimestres anteriores.

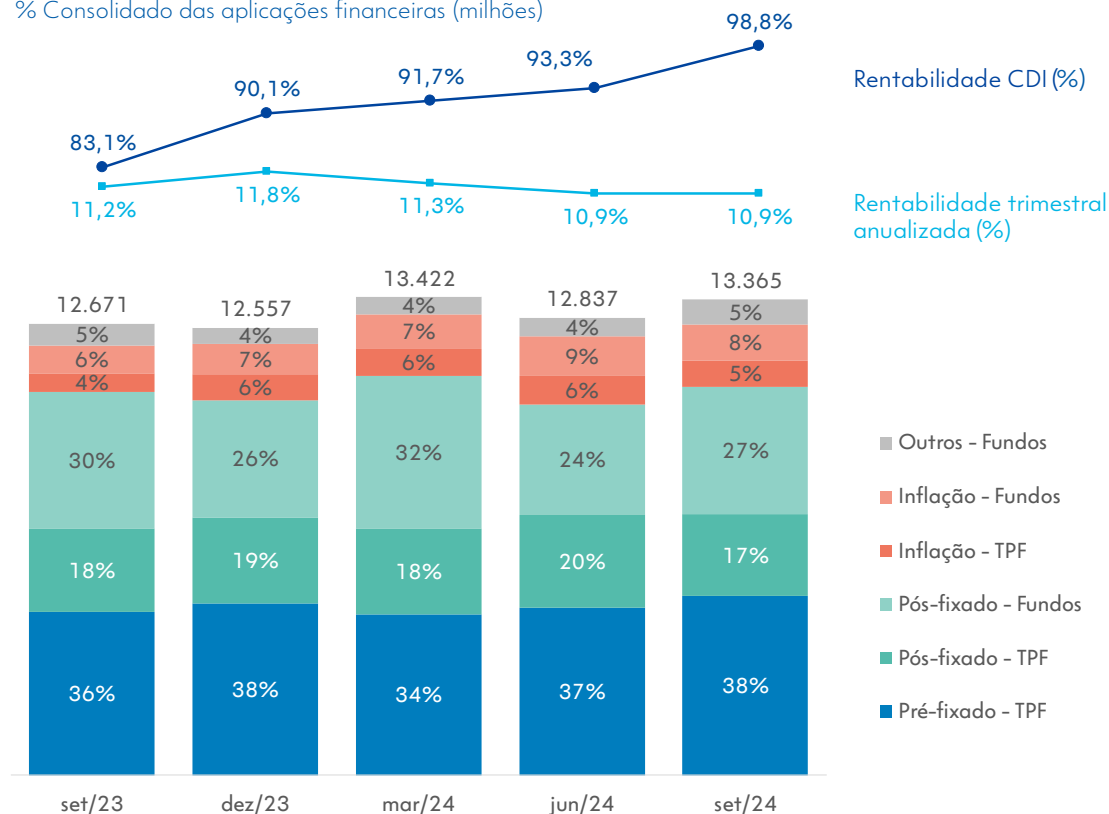
Índice por Agrupamento	ICA 3T24	Δ3T23 p.p.	Δ2T24 p.p.
Bancassurance CAIXA	48,8%	+2,4	-12,0
Run-off	53,9%	+3,6	-12,3
Novas Parcerias	50,5%	+2,9	-13,9
Holding + Corretora	33,7%	-0,6	-1,8
Bancassurance PAN	55,6%	-6,2	-5,1
ÍNDICE GERAL	49,5%	+1,5	-11,2

4.5 Resultado Financeiro

Abaixo é apresentada a rentabilidade acumulada e a composição histórica da carteira de investimentos na visão agrupada, que é ponderada pelo percentual de participação em cada empresa:

Composição agrupada da Carteira de Investimentos

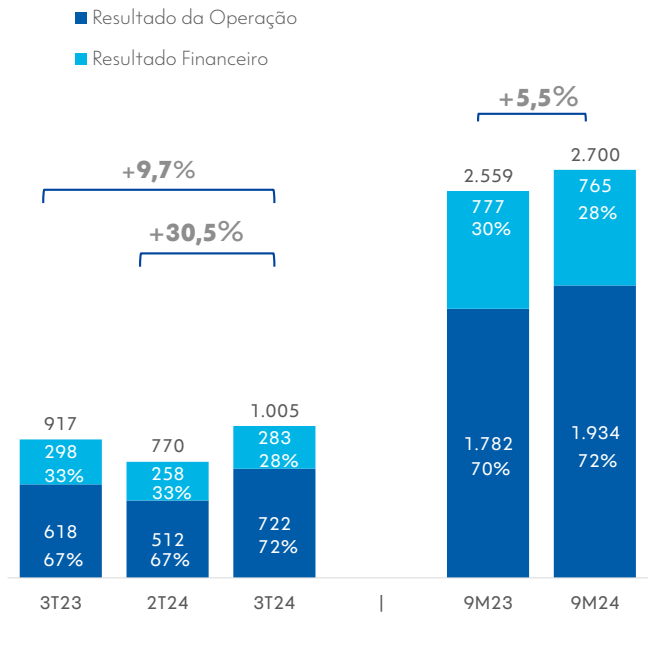
% Consolidado das aplicações financeiras (milhões)



O montante em setembro de 2024 da carteira de investimento agrupada cresceu 5,5% em relação ao mesmo período de 2023 e 4,1% quando comparado a jun/24. Do total de R\$ 13,4 bilhões das aplicações financeiras, 44% foram em pós-fixado, 38% estão aplicadas em pré-fixado, 13% em índice de inflação e 5% em outros tipos de fundos. A rentabilidade trimestral anualizada da carteira foi de 10,9%, correspondente a 98,8% do CDI.

Lucro Líquido

(Operacional X Financeiro)



Quando comparado o efeito de todas as participações, líquido de tributos e na proporção devida à Caixa Seguridade em cada um dos períodos analisados, o resultado financeiro do terceiro trimestre de 2024 apresentou redução nominal de 5,1% em comparação ao mesmo período de 2023, e crescimento de 9,7% em relação ao trimestre imediatamente anterior – refletindo as variações da taxa SELIC e rentabilidade da carteira.

O resultado financeiro foi responsável, direta e indiretamente, por 28% do lucro líquido gerencial da Caixa Seguridade no 3T24, sendo que a redução de 5 p.p. em relação ao observado no 3T23 e no 2T24, reflete a melhora do desempenho operacional da Companhia.

Anexo 1. Desempenho das empresas participadas

1.1 Bancassurance Caixa

Agrupamento que reúne as novas parcerias Caixa Vida e Previdência, Caixa Residencial, Caixa Capitalização, Caixa Consórcio e Caixa Assistência, além da CNP Holding, responsável pelas operações em *run-off* da Caixa Seguridade.

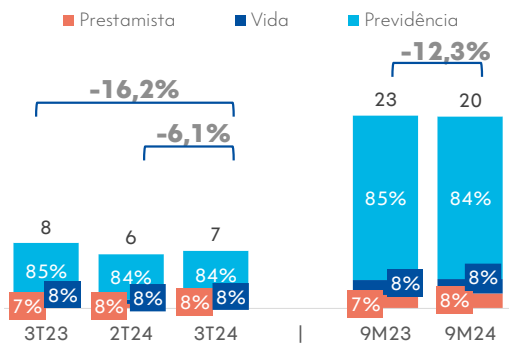
1.1.1 CAIXA Vida e Previdência

A Holding XS1 é uma parceria firmada entre a Caixa Seguridade e a CNP Assurances Participações Ltda para a exploração dos ramos de seguros de vida e prestamista e produtos de previdência complementar na Rede de Distribuição da CAIXA, onde a Caixa Seguridade detém uma participação de 60% do capital total da participada e de 49% das ações ordinárias. A Holding XS1 possui uma empresa operacional, a Caixa Vida e Previdência S.A. (CVP), que comercializa produtos de previdência complementar, tendo iniciado suas atividades em março de 2000, além da administração da carteira de seguros de Vida e Prestamista.

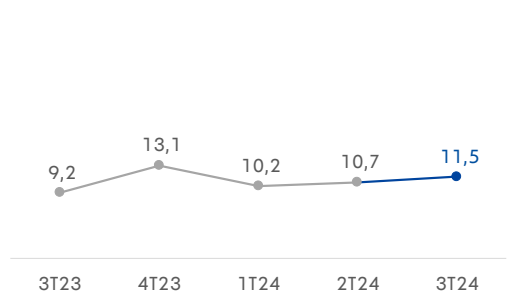
Em Agosto, foi aprovada a incorporação da XS2 Vida & Previdência S.A. (XS2) pela CVP, no âmbito da Holding XS1. Desta forma, a operação promoveu a simplificação da estrutura societária do grupo econômico, com a unificação das atividades e administrações da XS2 e da CVP, que além de concentrar o *run-off* de vida e prestamista e todos os produtos de previdência, incorporou todos os novos negócios de vida e prestamista. A operação está em fase de homologação pela SUSEP.

DRE (R\$ milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Receitas da Operação	6.827,6	7.729,0	-11,7%	6.417,3	6,4%	20.080,3	22.835,8	-12,1%
Custos/Despesas da operação	-6.321,4	-7.174,7	-11,9%	-6.256,8	1,0%	-18.854,7	-21.172,9	-10,9%
Margem operacional	506,2	554,2	-8,7%	160,5	215,3%	1.225,6	1.662,9	-26,3%
Despesas administrativas	-180,9	-140,6	28,7%	-164,7	9,8%	-499,8	-430,7	16,0%
Despesas com tributos	-85,6	-79,9	7,2%	-85,1	0,6%	-251,5	-242,0	3,9%
Resultado financeiro	745,7	690,5	8,0%	713,6	4,5%	2.129,6	1.935,3	10,0%
Resultado operacional	985,4	1.024,3	-3,8%	624,3	57,9%	2.603,8	2.925,5	-11,0%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	0,0	0,0	-	-2,3	-100,0%	-2,3	0,0	-
Resultado antes dos impostos e participações	985,4	1.024,3	-3,8%	621,9	58,5%	2.601,5	2.925,5	-11,1%
Imposto de renda	-239,5	-256,7	-6,7%	-156,0	53,5%	-644,4	-733,1	-12,1%
Contribuição social	-148,9	-154,2	-3,4%	-93,7	59,0%	-391,9	-439,9	-10,9%
Lucro líquido do exercício	597,0	613,4	-2,7%	372,2	60,4%	1.565,2	1.752,6	-10,7%
Participação Caixa Seguridade	358,2	368,1	-2,7%	223,3	60,4%	939,1	1.051,5	-10,7%

Receitas da Operação – Caixa Vida e Previdência
R\$ bilhões

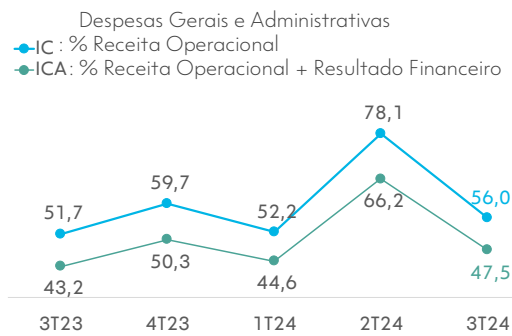


Índice Despesas Administrativas (IDA)
Caixa Vida e Previdência
Despesas Administrativas
% Receita Operacional



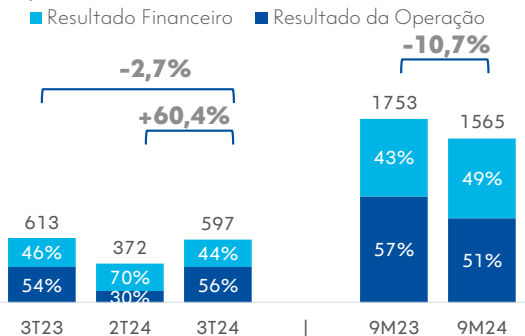
Crescimento do IDA em relação aos períodos anteriores, efeito de aumento de despesas administrativas com patrocínios e TI.

Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)
Caixa Vida e Previdência



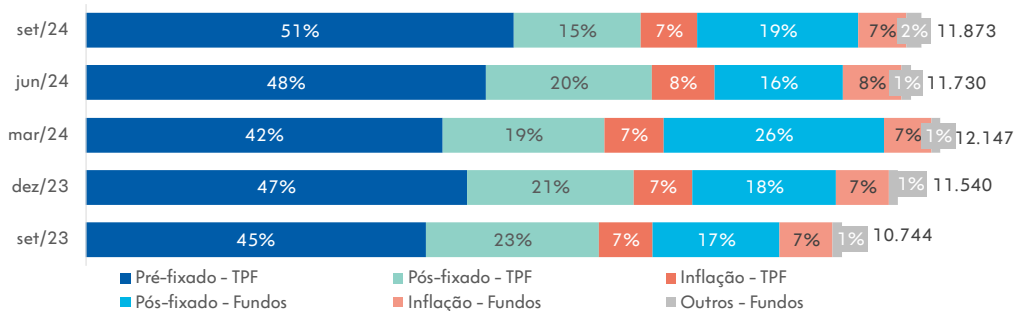
Redução do IC e do ICA em relação ao 2T24, período impactado pelo evento não recorrente avisos de sinistros de prestamista. Os indicadores de 3T24 foram superiores aos valores históricos da participada, por incorporar os ajustes de processos de comunicação de sinistros para o ramo prestamista.

Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)
Caixa Vida e Previdência
R\$ milhões



O resultado operacional é influenciado pela dinâmica dos avisos de sinistro de prestamista.

Composição da Carteira de Investimentos – Caixa Vida e Previdência
% Aplicações financeiras (milhões)



1.1.1.1 Previdência

Indicado para objetivos a serem alcançados com um prazo superior de 3 ou 5 anos, os planos de previdência privada podem ter contribuições mensais ou uma parcela única, sendo ainda possível fazer contribuições adicionais. Há duas modalidades de plano de previdência:

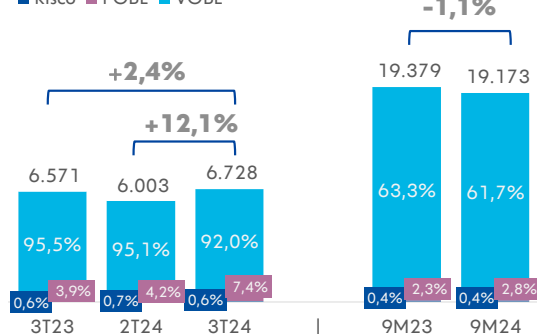
- PGBL, para quem contribui com o INSS ou outro tipo de previdência e faz declaração completa de Imposto de Renda (IR); e
- VGBL, indicado para quem não faz declaração de IR ou declara o IR na forma simplificada.

Para uma melhor demonstração do comportamento dos indicadores e do desempenho do segmento no resultado da Caixa Seguridade, a tabela abaixo apresenta uma visão gerencial consolidando as arrecadações provenientes das modalidades PGBL e VGBL. Para efeito do desempenho comercial, são consideradas as contribuições recebidas de renda e os prêmios emitidos para cobertura de risco:

Previdência (R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Receitas de planos de previdência	6.727,8	6.570,7	2,4%	6.003,2	12,1%	19.173,0	19.378,8	-1,1%
Contribuições Recebidas - Renda	6.688,1	6.528,8	2,4%	5.963,2	12,2%	19.052,7	19.254,5	-1,0%
Prêmios Emitidos - Risco	39,7	41,9	-5,2%	40,0	-0,7%	120,3	124,3	-3,2%
Variações das provisões técnicas	-6.687,3	-6.527,4	2,4%	-5.968,8	12,0%	-19.055,0	-19.261,6	-1,1%
Receitas líquidas contribuições e prêmios	40,5	43,2	-6,2%	34,4	17,7%	118,0	117,2	0,7%
Rendas com taxas de gestão e outras taxas	471,1	418,8	12,5%	440,6	6,9%	1.330,9	1.202,0	10,7%
Sinistros ocorridos/despesas de benefícios	-3,3	-8,8	-62,8%	-10,0	-67,1%	-24,2	-21,0	15,1%
Custos de aquisição	-50,7	-6,2	723,3%	-43,4	16,8%	-135,7	-38,2	255,0%
Outras receitas e despesas operacionais	-15,3	-16,1	-4,8%	-13,6	12,7%	-38,5	-37,2	3,4%
Resseguro	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Margem Operacional	442,4	431,0	2,6%	408,1	8,4%	1.250,6	1.222,8	2,3%

Contribuições e Prêmios Recebidas - Previdência
R\$ milhões

■ Risco ■ PGBL ■ VGBL



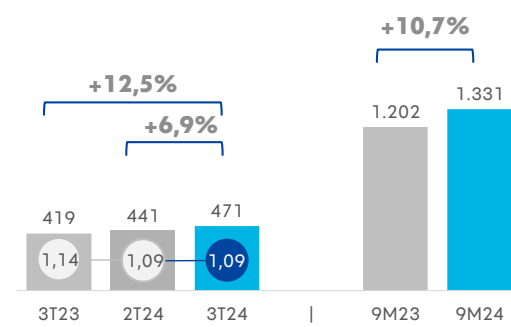
➤ Crescimento de 2,4% nas contribuições brutas em previdência na relação com 3T23. Na visão acumulada do ano, a variação negativa é influenciada pela concorrência do segmento com outros produtos de captação na rede de distribuição CAIXA.

➤ Lançamento do Fundo Multigestor Premium com foco no cliente do segmento Private, que conta com gestores independentes, especialistas em crédito privado.

Taxa de Administração - **Previdência**

R\$ milhões

Tx Média % a.a.

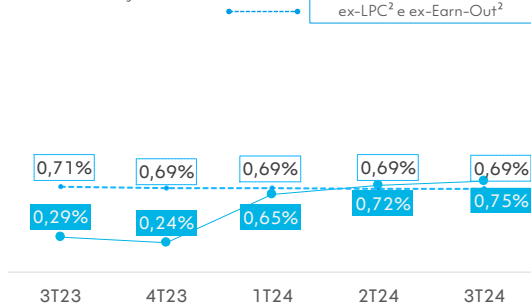


> Crescimento de 12,5% da taxa de administração entre 3T24 e 3T23 e crescimento de 10,7% entre 9M24 e 9M23. Manutenção da taxa média do 2T24, e redução em relação ao 3T23, efeito do mix de fundos ofertados, com maior alocação em fundos conservadores.

Comissionamento - **Previdência**

% Contribuições

ex-LPC² e ex-Earn-Out²



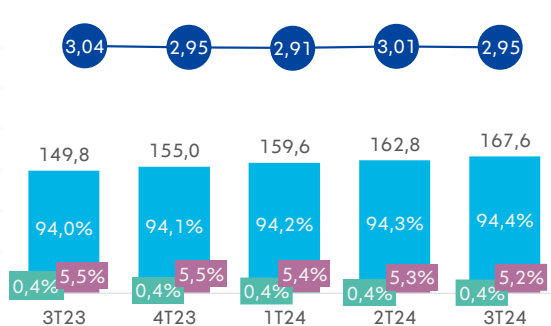
> Quando desconsiderado o efeito do Earn-Out e a LPC sobre os custos de aquisição, o comissionamento se manteve alinhado ao observado nos trimestres anteriores.

Reservas de **Previdência**

R\$ bilhões

Índice de Resgate %

Tradicional PGBL VGBL

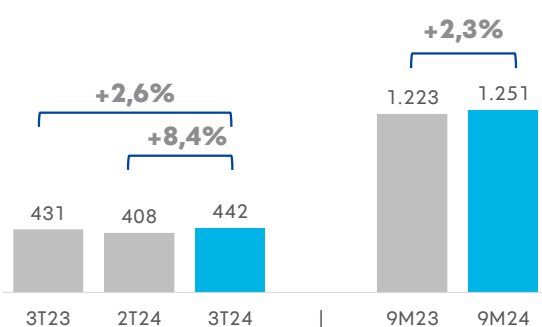


> Redução no índice de resgates no 3T24, sendo que os resgates no período tiveram como principais motivos, em ordem de valor: aquisição de imóvel, motivos pessoais e situação financeira.

Para previdência, o reconhecimento de despesas com comissões vinculadas ao desempenho de vendas a ser paga para a CAIXA (*Earn-out*) e Caixa Seguridade (LPC) afeta a margem operacional, sendo que a LPC tem por objetivo compensar o efeito do *earn-out* a ser pago pela Caixa Vida e Previdência. Na equivalência patrimonial reconhecida pela Caixa Seguridade na Holding XST1, empresa que detém a participação na Caixa Vida e Previdência, é realizado ajuste referente ao provisionamento com LPC, cujo efeito líquido de tributos foi positivo no montante de R\$ 5,0 milhões para a Caixa Seguridade no 3T24. O valor referente aos provisionamentos destas rubricas foram liquidados em 30/08/2024, sendo que a LPC, no montante de R\$ 89,9 milhões foi reconhecido como outras receitas operacionais na holding, com reflexos em receitas financeiras e tributos. Para fins gerenciais, foi realizada a reclassificação destes montantes para a rubrica de equivalência patrimonial no âmbito da DRE da Caixa Seguridade.

Margem Operacional - Previdência

R\$ milhões

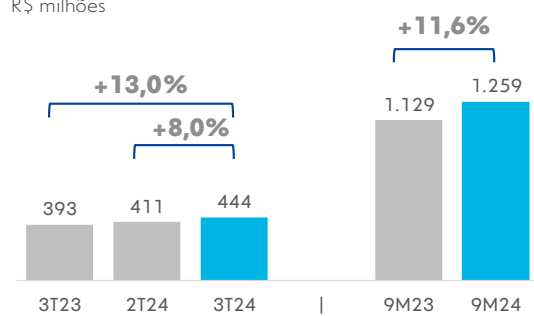


Aumento de 2,6% na comparação entre 3T24 e 3T23. Na visão acumulada do ano, crescimento de 2,3% na relação com mesmo período de 2023.

Margem Operacional - Previdência Ajustada

(Ex Earn-out e LPC)

R\$ milhões



Na visão recorrente é possível observar o baixo efeito dos provisionamentos de *earn-out* e LPC na margem operacional de 3T24, principalmente em relação ao 3T23, período com maior efeito do *earn-out* e da LPC sobre a linha de custos de aquisição.

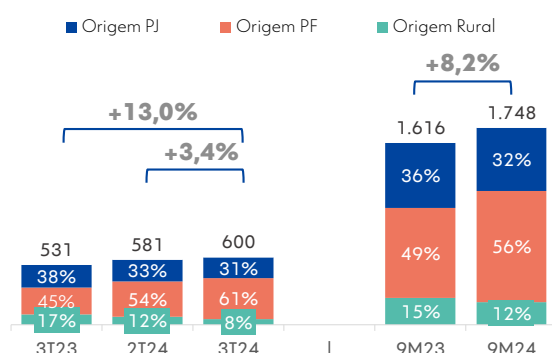
1.1.1.2 Prestamista

Com uma ou mais coberturas de risco de seguro de pessoas como morte e invalidez permanente, o seguro prestamista garante a quitação ou amortização de dívidas vinculadas a operações de crédito ou financiamento assumido pelo devedor, no caso de ocorrência de sinistro coberto, nos termos estabelecidos nas condições contratuais, até o limite do capital segurado contratado.

Abaixo é apresentado uma tabela com visão gerencial, para análise do comportamento dos indicadores e do desempenho do ramo Prestamista:

Prestamista (R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Prêmios emitidos	600,2	531,3	13,0%	580,6	3,4%	1748,5	1615,8	8,2%
Variações das provisões técnicas de prêmios	-87,9	-39,5	122,7%	-72,9	20,6%	-231,2	-155,7	48,5%
Prêmios Ganhos	512,4	491,8	4,2%	507,7	0,9%	1517,2	1460,1	3,9%
Sinistros ocorridos	-95,2	-73,8	29,0%	-430,3	-77,9%	-580,5	-232,7	149,5%
Sinistros	-57,4	-73,9	-22,4%	-362,4	-84,2%	-468,6	-188,0	149,3%
Recuperação de Sinistros	0,1	-0,2	-	-0,1	-	-0,1	-1,0	-90,2%
Ressarcimento	0,0	0,0	-	0,0	-	0,1	0,1	-20,6%
Variação de IBNR	-37,9	0,4	-	-67,9	-44,2%	-111,8	-43,2	158,7%
Serviços de Assistência	0,0	-0,1	-75,4%	0,0	171,8%	-0,1	-0,6	-91,0%
Custos de aquisição	-200,4	-193,0	3,8%	-201,1	-0,3%	-594,5	-598,9	-0,7%
Outras receitas e despesas operacionais	-11,9	-15,1	-21,2%	-18,4	-35,0%	-40,8	-41,2	-1,0%
Resseguro	0,0	-1,6	-	-4,9	-	-4,9	-4,9	0,2%
Margem Operacional	204,9	208,2	-1,6%	-146,9	-	296,5	582,3	-49,1%

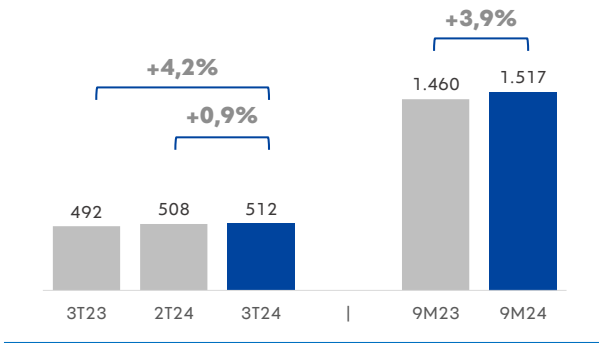
Prêmios Emitidos Prestamista
R\$ milhões



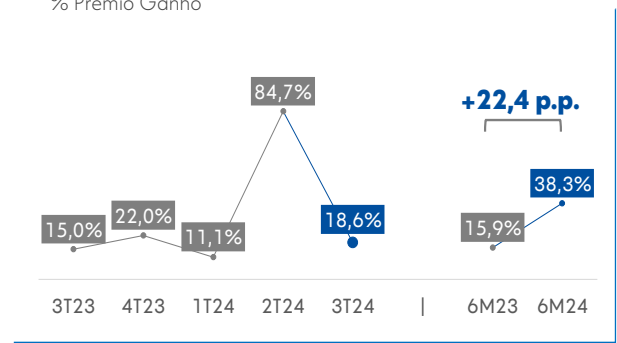
➤ Crescimento de 13,0% na relação entre 3T24 e 3T23, com destaque para o crescimento de 56,2% nas emissões vinculadas ao crédito consignado entre os períodos. Na visão acumulada, crescimento de 8,2% na comparação entre 2024 e 2023.

➤ No 3T24, 60,8% das emissões foram provenientes de Pessoa Física, 30,9% de Pessoa Jurídica e 8,4% de Rural.

Prêmios Ganhos **Prestamista**
R\$ milhões

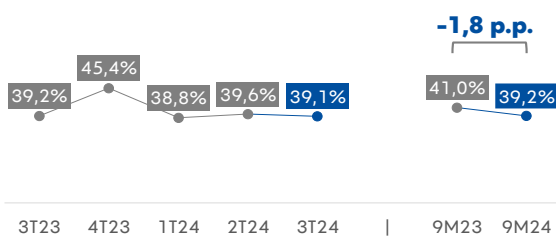


Sinistralidade **Prestamista**
% Prêmio Ganho



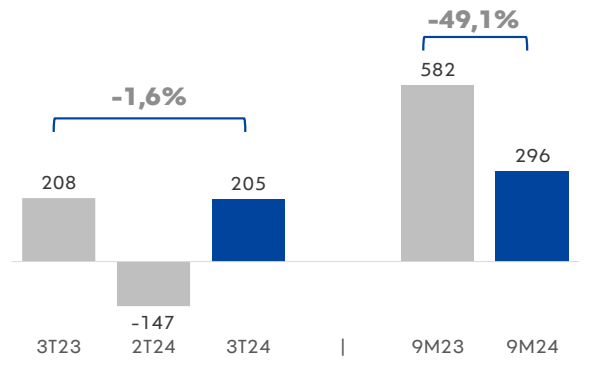
No 3T24, a sinistralidade de Prestamista ficou 3,6 p.p. superior na relação com o 3T23, reflexo do novo patamar de sinistros para o ramo decorrente dos ajustes no processo de comunicação de sinistros. A redução na relação com o 2T24, é efeito do provisionamento de sinistros registrados para o 2T24, referente a base de dados recebida da estipulante das apólices de seguros prestamista, conforme Fato Relevante divulgado pela Caixa Seguridade em 08/07/2024.

Comissionamento **Prestamista**
% Prêmio Ganho



Manutenção do comissionamento próximo ao patamar histórico. Na visão acumulada do ano, redução de 1,8 p.p. na relação 9M24/9M23, efeito do ajuste contábil de data base de diferimento de contratos no estoque, que impactou os custos de aquisição no início de 2023.

Margem Operacional **Prestamista**
R\$ milhões



A margem operacional do 3T24 foi influenciada pelo efeito dos provisionamentos de seguros e do novo processo de comunicação de sinistros do ramo. Na visão acumulada do ano, a margem operacional foi impactada pela base de avisos de sinistros de prestamista de períodos anteriores, registrados no 2T24.

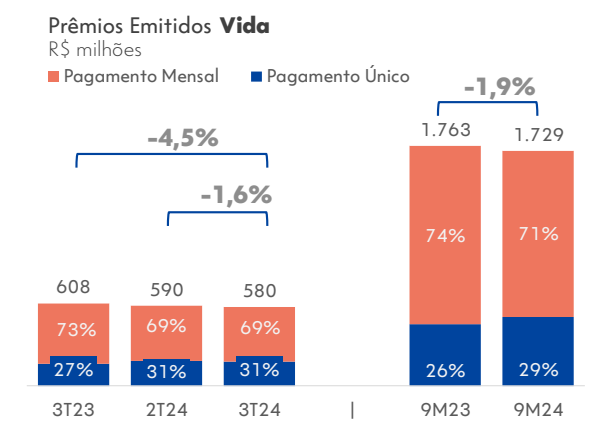
1.1.1.3 Vida

O seguro de vida tem por objetivo evitar que os beneficiários da apólice sejam pegos de surpresa com despesas extras e consigam se restabelecer financeiramente caso o segurado venha a falecer, tenha uma doença grave ou fique inválido, além de oferecer serviços assistenciais diversos. Na contratação do seguro de vida, o segurado escolhe o valor e as condições da indenização a ser paga e as pessoas que irão recebê-la.

Para fins de divulgação de resultados, dentro do ramo Vida também são considerados os seguros de Acidentes Pessoais, modalidade com coberturas relacionadas ao risco de acidentes, com coberturas como morte, invalidez parcial ou total e despesas médicas, desde que os sinistros sejam causados por acidente.

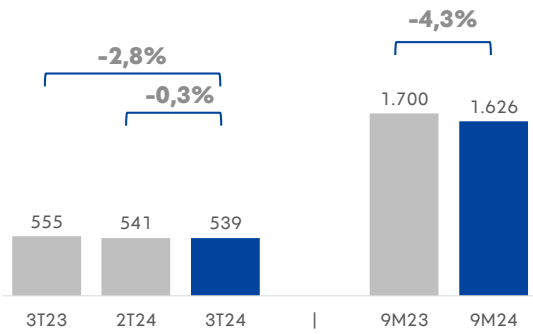
Abaixo é apresentado uma visão gerencial para o ramo Vida até a Margem Operacional:

Vida (R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Prêmios emitidos	580,4	608,0	-4,5%	590,0	-1,6%	1728,6	1762,9	-1,9%
Variações das provisões técnicas de prêmios	-39,0	-51,2	-23,9%	-47,0	-17,1%	-95,7	-57,0	68,0%
Prêmios Ganhos	541,5	556,7	-2,7%	542,9	-0,3%	1632,9	1706,0	-4,3%
Sinistros ocorridos	-108,9	-121,6	-10,5%	-111,4	-2,3%	-332,2	-368,4	-9,8%
Sinistros	-95,6	-109,2	-12,5%	-97,5	-2,0%	-291,9	-309,7	-5,8%
Recuperação de Sinistros	-0,1	0,7	-	-1,1	-90,0%	-1,8	2,2	-
Varição de IBNR	-2,2	1,0	-	-2,1	5,3%	-5,0	-18,0	-72,1%
Serviços de Assistência	-11,0	-14,1	-22,3%	-10,7	2,6%	-33,5	-42,8	-21,7%
Custos de aquisição	-91,9	-97,4	-5,7%	-89,6	2,5%	-274,7	-283,5	-3,1%
Outras receitas e despesas operacionais	-34,5	-32,0	7,8%	-26,8	28,8%	-89,7	-90,2	-0,6%
Resseguro	0,0	1,1	-	-0,2	-98,8%	-0,2	1,1	-
Margem Operacional	306,2	306,9	-0,2%	315,0	-2,8%	936,1	965,0	-3,0%



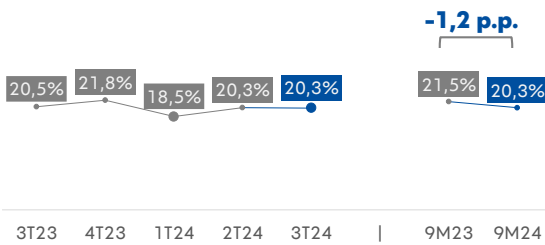
Redução de 4,5% e 1,6% na emissão de prêmios entre os períodos 3T24/3T23 e 3T24/2T24, respectivamente. A modalidade de pagamento mensal foi responsável por 69,4% das emissões do trimestre, enquanto as emissões de pagamento único representaram 30,6%. Para a visão acumulada do ano, o ramo apresentou redução de 1,9% nos prêmios emitidos.

Prêmios Ganhos Vida
R\$ milhões



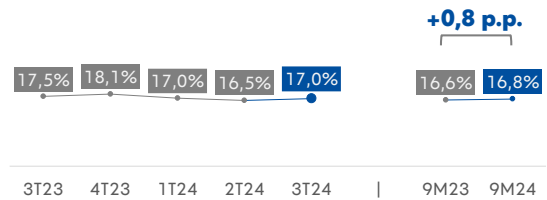
> Variações relacionadas à apropriação do estoque de contratos de seguros, que refletem a dinâmica das emissões de títulos, e mix entre as modalidades de pagamento mensal e pagamento único.

Sinistralidade Vida
% Prêmio Ganho



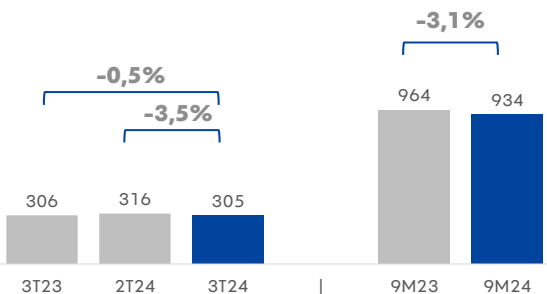
< Sinistralidade manteve-se no patamar histórico, com variações de -0,2 p.p. na comparação 3T24/3T23 e -1,2 p.p. na relação 9M24/9M23.

Comissionamento Vida
% Prêmio Ganho



< Indicador estável no período, com variações que refletem o mix de modalidades de pagamento mensal e único.

Margem Operacional Vida
R\$ milhões



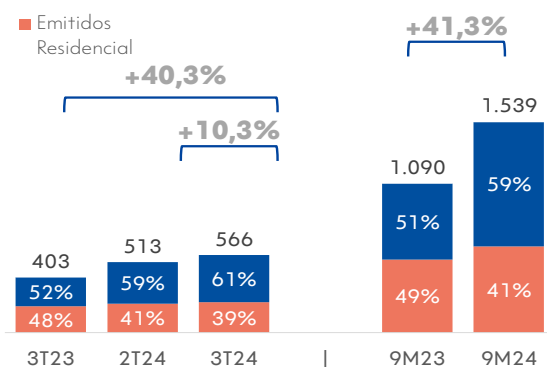
> A Margem Operacional reflete o comportamento de prêmios ganhos, custos de aquisição e de sinistros.

1.1.2 CAIXA Residencial

A Caixa Residencial é uma empresa criada em parceria com a Tokio Marine para a exploração dos ramos de seguro habitacional e residencial, na qual a Caixa Seguridade é detentora de 75% do capital total e 49,9% das ações ordinárias, e a Tokio Marine os restantes 25% do capital total e 50,1% das ações ordinárias.

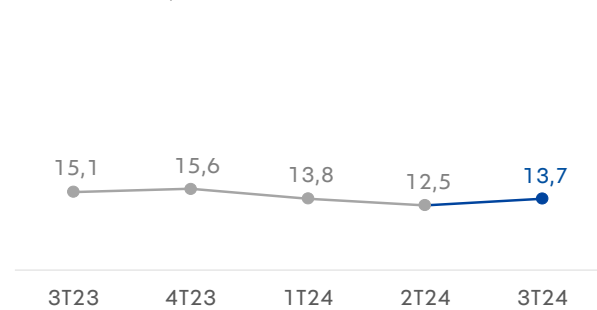
DRE (R\$ milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Prêmios emitidos líquidos	566,1	403,4	40,3%	513,4	10,3%	1.539,5	1.089,5	41,3%
Varições das provisões técnicas de prêmios	-37,6	-31,7	18,7%	-36,7	2,5%	-99,7	-67,3	48,2%
Prêmios ganhos	528,5	371,7	42,2%	476,8	10,9%	1.439,7	1.022,2	40,8%
Sinistros ocorridos	14,0	-49,6	-	-300,4	-104,7%	-361,5	-139,0	160,1%
Custos de aquisição	-132,1	-98,1	34,6%	-121,0	9,2%	-364,7	-276,1	32,1%
Outras receitas e despesas operacionais	-2,3	-2,1	8,6%	-2,7	-15,8%	-7,3	-4,2	73,8%
Resultado com resseguro	-107,2	-1,8	-	185,1	-	76,2	-5,6	-
Margem operacional	301,0	220,1	36,8%	237,8	26,6%	782,4	597,4	31,0%
Despesas administrativas	-72,4	-56,0	29,3%	-59,6	21,5%	-191,9	-175,8	9,2%
Despesas com tributos	-22,2	-17,6	26,0%	-20,6	7,4%	-62,7	-48,6	29,2%
Resultado financeiro	32,4	31,5	2,6%	26,8	20,9%	90,3	86,5	4,5%
Resultado operacional	238,7	178,0	34,1%	184,3	29,5%	618,0	459,5	34,5%
Resultado antes dos impostos e participações	238,7	178,0	34,1%	184,3	29,5%	618,0	459,5	34,5%
Imposto de renda	-56,7	-44,5	27,3%	-59,1	-4,0%	-164,7	-115,7	42,4%
Contribuição social	-36,8	-27,0	36,6%	-15,5	137,8%	-81,6	-69,1	18,1%
Lucro líquido do exercício	145,2	106,5	36,4%	109,8	32,3%	371,7	274,7	35,3%
Participação Caixa Seguridade	108,9	79,9	36,4%	82,3	32,3%	278,8	206,0	35,3%

Receitas da Operação – Caixa Residencial
R\$ milhões



Índice Despesas Administrativas (IDA)
Caixa Residencial

Despesas Administrativas
% Receita Operacional

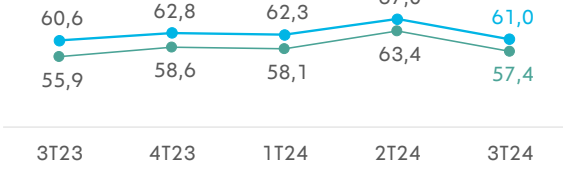


Aumento do IDA em relação ao 2T24, efeito do aumento de despesas administrativas com TI e com doações relacionadas a lei Rouanet e incentivo ao esporte, que geram benefício tributário.

Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)
Caixa Residencial

Despesas Gerais e Administrativas

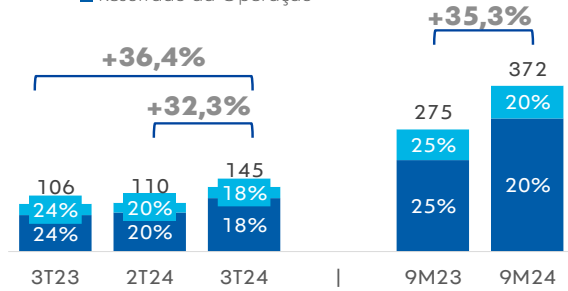
- IC: % Receita Operacional
- ICA: % Receita Operacional + Resultado Financeiro



Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)
Caixa Residencial

R\$ milhões

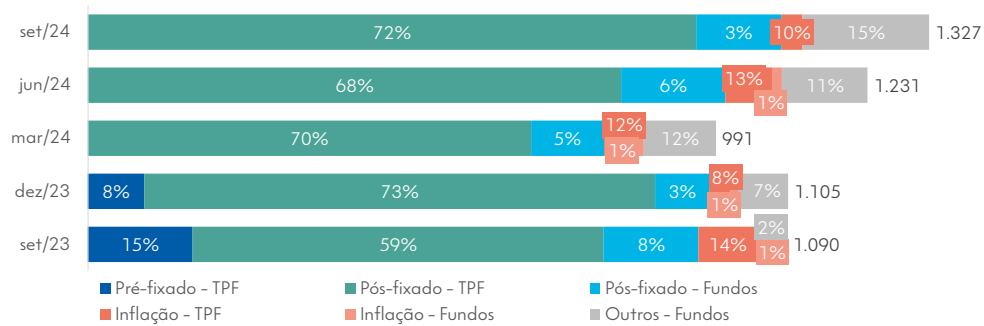
- Resultado financeiro ponderado
- Resultado da Operação



Redução do IC e ICA em relação ao 2T24, efeito dos avisos de sinistros relacionados às enchentes do Rio Grande do Sul no período.

Composição da Carteira de Investimentos – Caixa Residencial

% Aplicações financeiras (milhões)



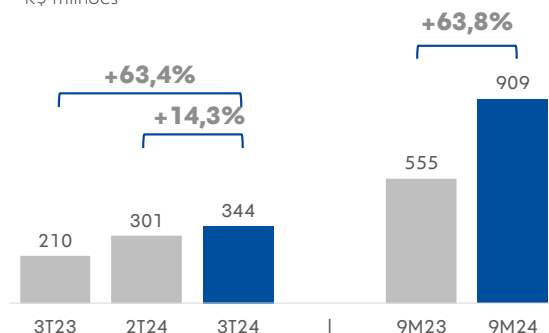
1.1.2.1 Habitacional

O Seguro Habitacional é obrigatório por lei e é parte essencial do financiamento imobiliário, servindo para quitar ou amortizar o saldo devedor em caso de morte ou invalidez do segurado. Calculado em especial com base no saldo devedor e na idade do mutuário, este seguro conta ainda com cobertura patrimonial do imóvel financiado.

A tabela a seguir demonstra uma visão gerencial para os seguros do ramo Habitacional emitidos na Caixa Residencial, para uma melhor análise do comportamento dos indicadores e do desempenho do ramo no resultado da Caixa Seguridade:

Habitacional (R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Prêmios emitidos	343,6	210,3	63,4%	300,7	14,3%	909,0	554,9	63,8%
Variações das provisões técnicas de prêmios	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Prêmios Ganhos	343,6	210,3	63,4%	300,6	14,3%	909,0	554,9	63,8%
Sinistros ocorridos	44,6	-29,2	-	-275,6	-	-277,5	-89,0	211,8%
Sinistros	-73,1	-25,1	191,6%	-122,5	-40,3%	-238,3	-73,9	222,3%
Recuperação de Sinistros	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Variação de IBNR	117,7	-4,1	-	-153,1	-	-39,1	-15,0	160,0%
Serviços de Assistência	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Custos de aquisição	-68,0	-42,1	61,7%	-59,9	13,4%	-180,9	-110,9	63,0%
Outras receitas e despesas operacionais	-0,1	0,0	-	0,1	-	0,0	0,0	-
Resseguro	-105,8	-0,7	-	183,9	-	77,3	-2,1	-
Margem Operacional	214,2	138,4	54,8%	149,2	43,6%	528,0	352,9	49,6%

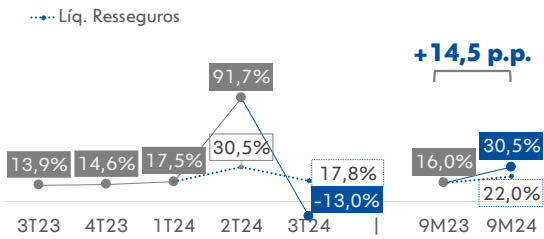
Prêmios Emitidos **Habitacional**
R\$ milhões



Fluxo de emissões de prêmios reflete o crescimento do saldo da carteira de crédito imobiliário na CAIXA.

Sinistralidade Habitacional

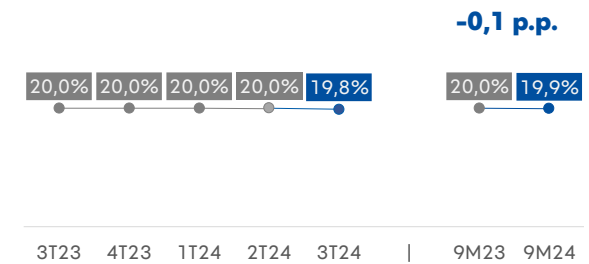
% Prêmio Ganho



Após o crescimento da sinistralidade de 2T24 relacionado aos eventos climáticos do RS, o ramo registrou indicador negativo para 3T24, resultado do volume de reversão de provisões ao longo do processo de regulação. Considerando os ajustes em resseguros, a sinistralidade seria de 17,8% na investida.

Comissionamento Habitacional

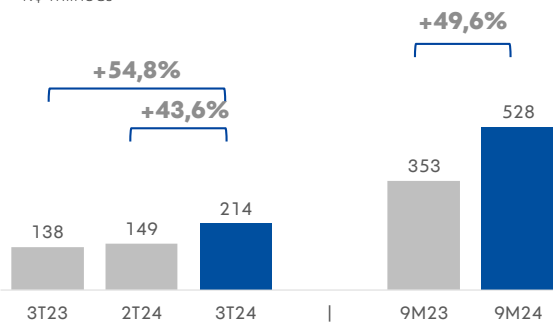
% Prêmio Ganho



O indicador registrado para o ramo permaneceu próximo aos 20% de comissionamento acordado para o produto, sendo que o valor é repassado para a Corretora da Caixa Seguridade.

Margem Operacional Habitacional

R\$ milhões



Ainda que o principal vetor de crescimento da margem operacional seja a emissão de prêmios, o resultado de 3T24 é afetado também pelos ajustes de provisão e resseguro relacionados às enchentes do Rio Grande do Sul.

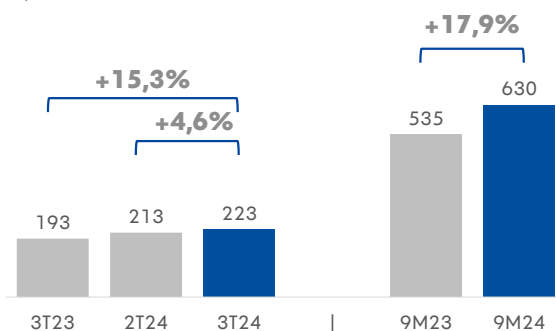
1.1.2.2 Residencial

O Seguro Residencial tem o objetivo de proteger residências individuais – como casas e/ou apartamentos utilizados como moradia habitual ou de veraneio – contra prejuízos causados por incêndio, queda de raio e explosão. É possível também a contratação de coberturas adicionais como danos elétricos, furto e roubo, danos a terceiros, vendaval, quebra de vidros, colisão de veículos, entre outros, além do serviço de assistência 24 horas.

A seguir é apresentada uma visão gerencial dos seguros do ramo Residencial emitidos na Caixa Residencial para análise do comportamento dos indicadores e do desempenho do ramo no resultado da Caixa Seguridade:

Residencial (R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ%		2T24	Δ%		9M24	9M23	Δ%	
Prêmios emitidos	222,6	193,1	15,3%	●	212,8	4,6%	●	630,5	534,6	17,9%	●
Variações das provisões técnicas de prêmios	-37,6	-31,7	18,8%	●	-36,7	2,6%	●	-99,7	-67,3	48,2%	●
Prêmios Ganhos	185,0	161,4	14,6%	●	176,1	5,0%	●	530,7	467,3	13,6%	●
Sinistros ocorridos	-30,5	-20,4	49,9%	●	-24,8	23,0%	●	-84,1	-50,0	68,2%	●
Sinistros	-8,7	-10,2	-14,5%	●	-9,7	-10,5%	●	-33,1	-24,5	34,9%	●
Recuperação de Sinistros	0,0	0,0	-	●	0,0	-	●	0,0	0,0	-	●
Variação de IBNR	0,2	2,5	-91,1%	●	-0,1	-	●	0,3	6,4	-95,0%	●
Serviços de Assistência	-22,1	-12,7	73,9%	●	-15,1	46,3%	●	-51,6	-31,8	62,1%	●
Custos de aquisição	-64,1	-56,1	14,3%	●	-61,0	5,0%	●	-183,8	-165,1	11,3%	●
Outras receitas e despesas operacionais	-2,2	-2,1	3,6%	●	-2,6	-16,7%	●	-7,1	-4,2	68,9%	●
Resseguro	-1,4	-1,1	24,5%	●	1,0	-	●	-1,4	-3,5	-60,4%	●
Margem Operacional	86,8	81,7	6,2%	●	88,6	-2,1%	●	254,4	244,5	4,0%	●

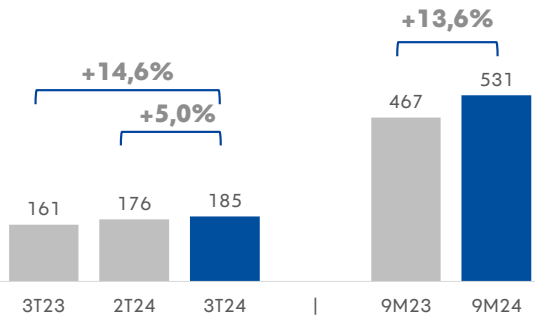
Prêmios Emitidos **Residencial**
R\$ milhões



Para 3T24, o ramo apresentou o melhor desempenho histórico em prêmios emitidos, foco em vendas de apólices plurianuais e renovações.

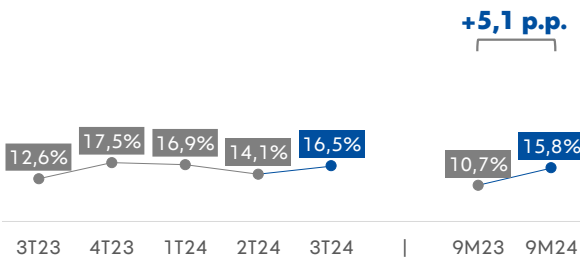
Implementação de melhorias nos meios de pagamento, com foco na redução do número de novas propostas declinadas por ausência de pagamento.

Prêmios Ganhos Residencial
R\$ milhões



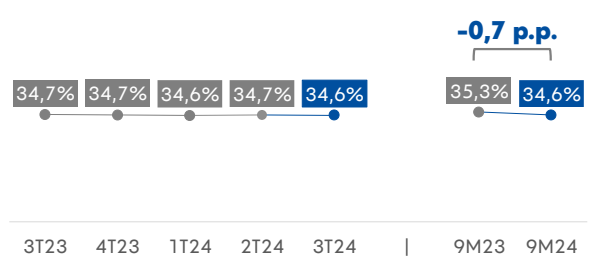
Crescimento de 14,6% na comparação entre 3T24 e 3T23 e crescimento de 13,6% entre 9M24 e 9M23, refletindo a variação dos prêmios comercializados no período.

Sinistralidade Residencial
% Prêmio Ganho



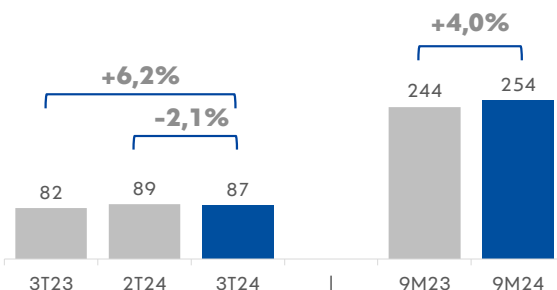
O aumento no indicador do 3T24 é reflexo do volume de sinistros relacionados aos eventos climáticos, com maior impacto nos serviços de assistência que apresentaram aumento de 73,9% em relação ao 3T23.

Comissionamento Residencial
% Prêmio Ganho



O nível de comissionamento do 3T24 manteve-se estável em comparação aos períodos anteriores e reflete o diferimento do que é repassado para a Corretora da Caixa Seguridade.

Margem Operacional Residencial
R\$ milhões



Mesmo com o aumento do volume de sinistros ocorridos, a margem operacional de 3T24 cresceu 6,2% em relação a 3T23 e 4,0% na comparação entre 9M24/9M23, efeito do aumento nas emissões do ramo entre os períodos.

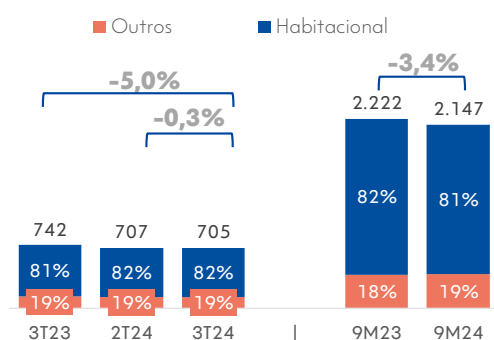
1.1.3



A CNP Seguros Holding representa a parceria entre a Caixa Seguridade e a francesa CNP que foi responsável pela exploração dos produtos de seguridade na rede de distribuição da CAIXA comercializados até 2021. Controlada pela CNP, que possui uma participação majoritária de 51,75%, e coligada da Caixa Seguridade, com 48,25% de participação, essa parceria é organizada por meio da CNP Seguros Holding S.A.

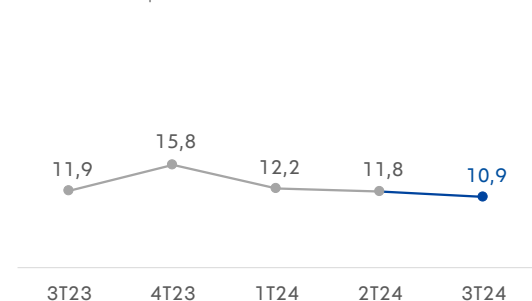
DRE (R\$ milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Receitas da Operação	717,8	752,4	-4,6%	719,0	-0,2%	2.171,6	2.232,5	-2,7%
Custos/Despesas da operação	-332,4	-313,7	6,0%	-395,9	-16,0%	-1.041,8	-904,7	15,1%
Margem operacional	385,4	438,7	-12,2%	323,1	19,3%	1.129,9	1.327,8	-14,9%
Despesas administrativas	-85,2	-87,4	-2,5%	-93,4	-8,7%	-274,0	-267,3	2,5%
Despesas com tributos	-22,2	-28,7	-22,5%	-23,3	-4,6%	-73,7	-89,7	-17,9%
Resultado financeiro	106,2	124,4	-14,6%	59,9	77,5%	245,0	293,4	-16,5%
Resultado patrimonial	22,5	30,2	-25,5%	21,4	4,8%	61,4	42,5	44,2%
Resultado operacional	406,7	477,2	-14,8%	287,8	41,3%	1.088,5	1.306,7	-16,7%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	6,7	0,0	-	-6,7	-199,9%	0,0	-43,2	-
Resultado antes dos impostos e participações	413,4	477,2	-13,4%	281,0	47,1%	1.088,5	1.263,5	-13,8%
Imposto de renda	-97,5	-110,8	-12,0%	-66,1	47,6%	-257,5	-304,1	-15,3%
Contribuição social	-57,4	-66,1	-13,2%	-40,2	42,7%	-153,1	-180,7	-15,3%
Participações sobre o resultado	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Participações dos acionistas minoritários	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido do exercício	258,5	300,3	-13,9%	174,8	47,9%	677,9	778,6	-12,9%
Participação Caixa Seguridade	124,7	144,9	-13,9%	84,3	47,9%	327,1	375,7	-12,9%

Receitas da Operação – CNP Holding
R\$ milhões

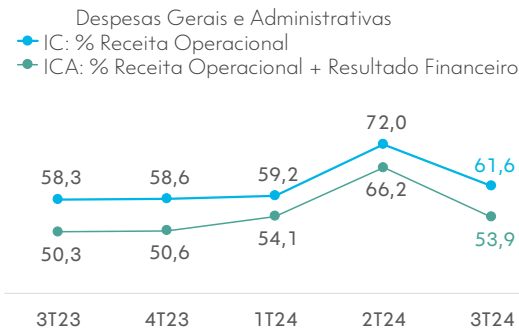


Índice Despesas Administrativas (IDA)
CNP Holding

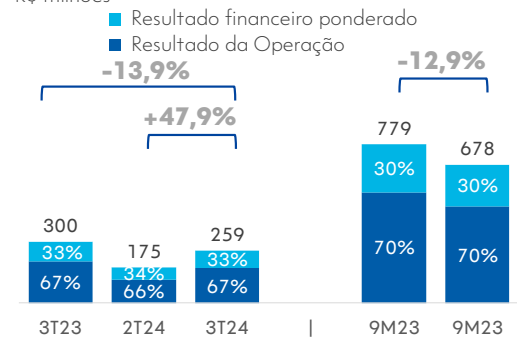
Despesas Administrativas
% Receita Operacional



**Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)
CNP Holding**



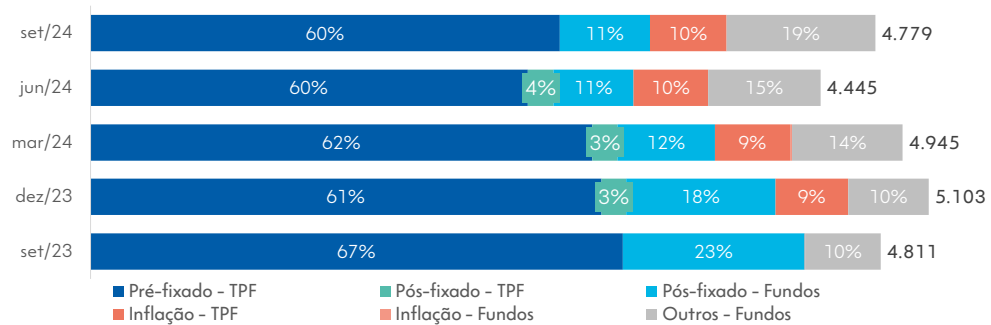
**Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)
CNP Holding**
R\$ milhões



Redução do IC e ICA em relação a 2T24 em razão do impacto dos avisos de sinistros das enchentes do Rio Grande do Sul no período.

Composição da Carteira de Investimentos – CNP Holding

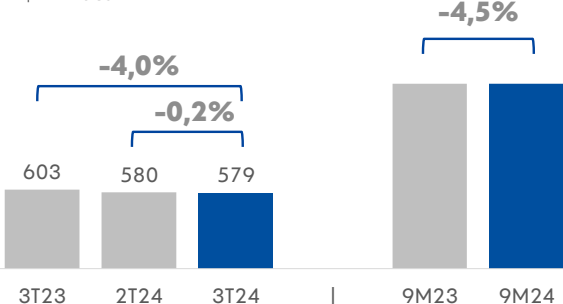
% Aplicações financeiras (milhões)



1.1.3.1 Habitacional (run-off)

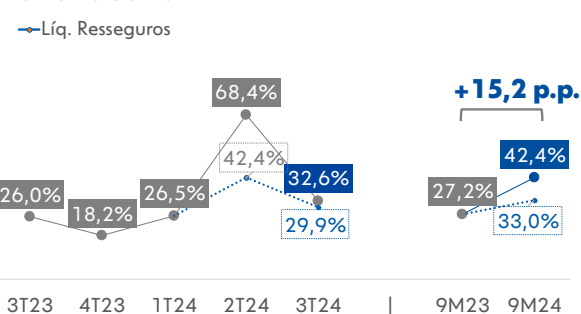
Habitacional (R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Prêmios emitidos	578,9	603,1	-4,0%	579,9	-0,2%	1.749,5	1.831,7	-4,5%
Variações das provisões técnicas de prêmios	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Prêmios Ganhos	578,9	603,1	-4,0%	579,9	-0,2%	1.749,5	1.831,7	-4,5%
Sinistros ocorridos	-188,7	-156,8	20,3%	-396,8	-52,5%	-741,8	-497,6	49,1%
Sinistros	-209,1	-160,9	29,9%	-371,5	-43,7%	-738,9	-488,9	51,1%
Recuperação de Sinistros	0,0	0,0	7,8%	0,0	-7,8%	0,0	0,0	9,9%
Ressarcimento	0,0	0,3	-	0,0	-	0,0	1,5	-
Varição de IBNR	20,6	4,0	420,4%	-25,0	-	-2,3	-9,6	-76,3%
Serviços de Assistência	-0,1	-0,1	9,9%	-0,3	-56,4%	-0,6	-0,6	-3,7%
Custos de aquisição	-48,1	-49,7	-3,3%	-48,2	-0,2%	-145,3	-150,4	-3,4%
Outras receitas e despesas operacionais	-9,9	-6,2	59,4%	-8,3	19,8%	-18,3	-8,9	106,1%
Resseguro	15,6	-2,2	-	150,7	-89,6%	163,8	-8,8	-
Margem Operacional	347,8	388,2	-10,4%	277,3	25,4%	1.008,0	1.166,0	-13,5%

Prêmios Emitidos Habitacional **Run-off**
R\$ milhões

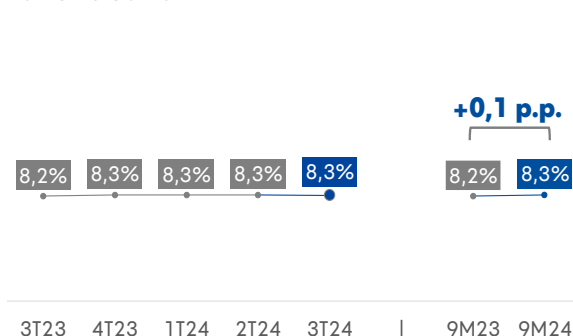


Manutenção do ritmo de redução na emissão de prêmios, após o fim do período de exclusividade, com encerramento de novas apólices pela parceria com a CNP Holding (run-off).

Sinistralidade Habitacional **Run-off**
% Prêmio Ganho



Comissionamento Habitacional **Run-off**
% Prêmio Ganho



A redução do indicador no 3T24 em relação ao 2T24 é reflexo do menor volume de avisos de sinistros no período. Na comparação com o 3T23, segue impactado pela dinâmica de regulação e reconhecimento de resseguros relacionados às enchentes no Rio Grande do Sul.

1.1.3.2 Residencial (run-off) e Outros

As tabelas abaixo apresentam uma visão gerencial para o residencial em run-off, que incluem apólices comercializadas até 2021 pela Caixa Seguradora, sendo elas majoritariamente acopladas às apólices do ramo habitacional, e o grupo de outros ramos não estratégicos - que abrange os ramos de Seguros para os quais a Caixa Seguridade não constituiu uma nova parceria com exclusividade na comercialização na rede de distribuição da Caixa, ou cujas emissões não representem significativa participação na produção da Companhia - que inclui os ramos Auto e Empresarial, além de Vida (run-off), até a Margem Operacional:

Residencial (R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Prêmios emitidos	16,2	17,7	-8,5%	16,7	-2,6%	49,6	53,2	-6,8%
Variações das provisões técnicas de prêmios	6,5	16,6	-60,8%	6,9	-6,5%	20,4	61,7	-66,9%
Prêmios Ganhos	22,7	34,3	-33,8%	23,6	-3,7%	70,0	114,9	-39,1%
Sinistros ocorridos	-18,3	-4,7	290,5%	-14,5	26,1%	-37,3	-17,0	119,1%
Sinistros	-17,6	-3,4	422,6%	-12,6	40,3%	-33,1	-10,4	216,4%
Recuperação de Sinistros	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Varição de IBNR	0,0	0,0	-83,8%	0,0	-83,2%	0,0	0,0	38,6%
Serviços de Assistência	-0,1	0,1	-	-0,4	-71,4%	-0,8	0,9	-
Custos de aquisição	-0,5	-1,5	-65,5%	-1,5	-66,6%	-3,4	-7,4	-54,1%
Outras receitas e despesas operacionais	-4,0	-7,0	-42,7%	-3,8	7,0%	-12,1	-23,4	-48,4%
Resseguro	-3,5	-1,7	104,9%	-2,4	47,6%	-8,6	-7,5	14,6%
Margem Operacional	13,8	-0,4	-	9,4	47,5%	22,9	-1,7	-

Outros não estratégicos + Vida (Run-off) (R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Prêmios emitidos	116,3	124,2	-6,3%	116,1	0,2%	353,8	341,3	3,6%
Variações das provisões técnicas de prêmios	11,9	3,5	242,2%	11,6	2,7%	27,9	53,9	-48,3%
Prêmios Ganhos	128,2	127,6	0,5%	127,7	0,4%	381,6	395,2	-3,4%
Sinistros ocorridos	-67,6	-66,9	1,0%	-89,9	-24,8%	-232,8	-204,4	13,9%
Custos de aquisição	-17,8	-15,5	15,1%	-15,1	18,1%	-46,8	-44,6	4,7%
Outras receitas e despesas operacionais	-18,2	-12,5	44,8%	-14,1	29,1%	-44,5	-39,8	11,7%
Resseguro	-0,9	-1,4	-30,6%	19,4	-	21,7	-8,7	-
Margem Operacional	23,8	31,4	-24,2%	28,9	-17,8%	79,2	97,7	-18,9%

Na composição do agrupamento de Outros Não Estratégicos, o ramo Auto corresponde por 87,8% dos prêmios emitidos no 3T24, resultado proveniente, majoritariamente, pelas apólices da Youse comercializadas pela CNP Seguros. Para este período, o montante de prêmios emitidos do ramo Auto

foi 8,6% superior ao do mesmo período de 2023 e, na visão acumulada até setembro, 7,4% superior entre 2024 e 2023.

Dentro deste grupo, o ramo Auto é também responsável pela maior participação no volume de sinistros, que apresentou redução de 1,1 p.p. na relação entre 9M24 e 9M23.

1.1.4 CAIXA Capitalização

A Caixa Capitalização é uma parceria firmada com a Icatu Seguridade S.A., para a exploração do segmento de Capitalização, o que inclui a distribuição, a divulgação, a oferta, a venda e o pós-venda de produtos de capitalização de qualquer modalidade na rede de distribuição da CAIXA. A participação da Caixa Seguridade no capital da participada é de 75% do capital total e de 49,9% das ações ordinárias.

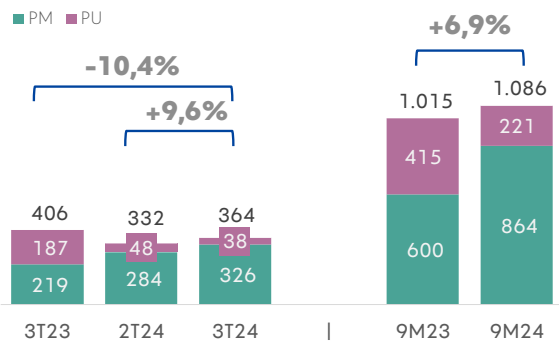
A Capitalização, diferente de outros produtos financeiros, não se encaixa na categoria de investimentos, pois consiste em uma forma de guardar dinheiro – pagamento único ou mensal, por um determinado prazo – trocando a rentabilidade de um investimento pela chance de ser contemplado em sorteios de prêmios em dinheiro.

Abaixo é apresentado a demonstração de resultados do segmento Capitalização:

DRE (R\$ milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Receita líquida com títulos de capitalização	139,3	133,0	4,7%	124,5	11,9%	389,7	349,7	11,5%
Arrecadação com títulos de capitalização	364,0	406,1	-10,4%	332,2	9,6%	1085,5	1015,5	6,9%
Variação da provisão para resgate	-224,7	-273,0	-17,7%	-207,7	8,2%	-695,8	-665,8	4,5%
Variação das provisões técnicas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Resultado com sorteio	-5,2	-6,2	-15,6%	-4,6	12,8%	-15,2	-16,1	-5,9%
Custos de aquisição	-27,5	-31,8	-13,6%	-25,0	10,1%	-81,5	-77,3	5,5%
Outras receitas e despesas operacionais	-19,9	-20,6	-3,4%	-19,2	3,4%	-59,7	-51,2	16,8%
Margem operacional	86,7	74,5	16,4%	75,7	14,6%	233,3	205,1	13,7%
Despesas administrativas	-12,8	-9,9	30,3%	-11,1	15,4%	-34,3	-29,2	17,5%
Despesas com tributos	-7,2	-6,6	8,8%	-6,6	9,2%	-20,1	-17,5	15,3%
Resultado financeiro	19,3	16,7	16,0%	23,7	-18,4%	68,3	44,8	52,5%
Resultado operacional	86,1	74,7	15,2%	81,7	5,4%	247,2	203,3	21,6%
Resultado antes dos impostos e participações	86,1	74,7	15,2%	81,7	5,4%	247,2	203,3	21,6%
Imposto de renda	-21,3	-18,6	14,7%	-20,1	6,3%	-60,5	-50,3	20,2%
Contribuição social	-13,5	-11,2	20,9%	-12,0	12,5%	-37,1	-30,8	20,2%
Lucro líquido do exercício	51,2	44,9	14,0%	49,6	3,3%	149,6	122,1	22,5%
Participação Caixa Seguridade	38,4	33,7	14,0%	37,2	3,3%	112,2	91,6	22,5%

Recursos Arrecadados - **Capitalização**

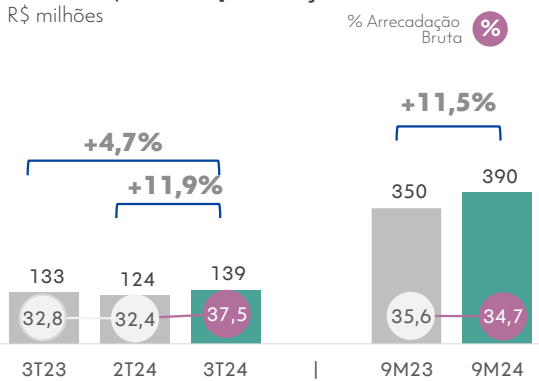
R\$ milhões



Crescimento de 49,0% da modalidade PM em relação ao 3T23, em acordo com a estratégia de foco na arrecadação de PM, produto que gera melhor margem operacional devido a menor necessidade de provisionamento de resgate. Considerando a arrecadação total, redução de 10,4% entre 3T24 e 3T23. Para a visão acumulada do ano, as arrecadações cresceram 6,9% entre 9M24 e 9M23.

Receita Líquida - **Capitalização**

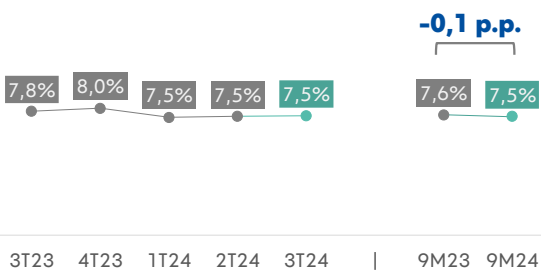
R\$ milhões



A relação entre a receita líquida e a arrecadação total com títulos de capitalização – taxa média – apresentou crescimento no 3T24, reflexo do aumento no volume de arrecadação de títulos de pagamento mensal, que necessitam de um menor nível de provisionamento para resgate.

Comissionamento - **Capitalização**

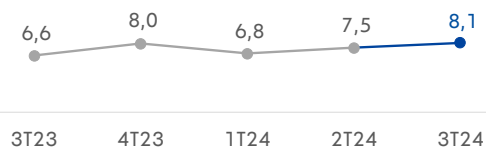
% Recursos Arrecadados



Índice Despesas Administrativas (IDA)

Caixa Capitalização

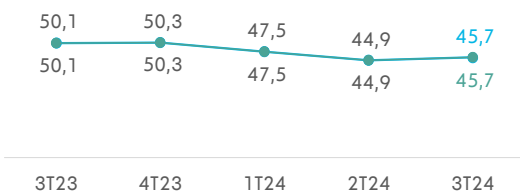
Despesas Administrativas
% Receita Operacional



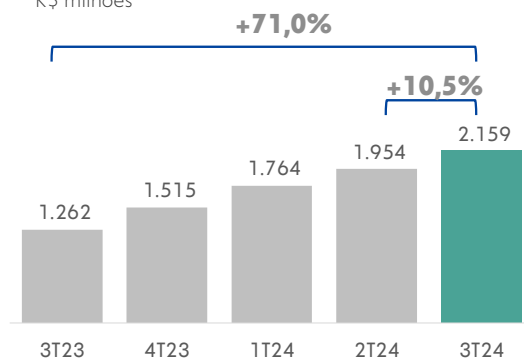
Crescimento do IDA de 3T24, efeito do aumento de doações, com impacto nas despesas administrativas.

**Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)
Caixa Capitalização**

Despesas Gerais e Administrativas
 ● IC : % Receita Operacional
 ● ICA : % Receita Operacional + Resultado Financeiro


Reservas de Capitalização

R\$ milhões

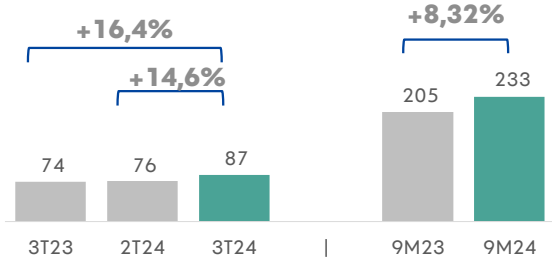

**Provisão Matemática para Capitalização
(R\$ milhões)**

	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%
Saldo Inicial	1.821,1	940,9	93,6% ●	1.654,3	10,1% ●
Constituições	225,3	273,3	-17,6% ●	207,6	8,5% ●
Cancelamentos	-0,3	-1,1	-69,6% ●	-0,4	-19,7% ●
Transferências	-73,4	-36,5	101,0% ●	-66,1	11,1% ●
Atualização Mon + Juros	27,5	19,0	45,1% ●	25,7	6,8% ●
Saldo Final	2.000,1	1.195,6	67,3% ●	1.821,1	9,8% ●

Provisão para Resgates (R\$ milhões)

	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%
Saldo Inicial	95,0	25,6	271,5% ●	74,1	28,2% ●
Constituições	80,2	40,0	100,4% ●	72,2	11,1% ●
Transferências	-1,5	-0,5	195,7% ●	-0,9	61,3% ●
Pagamentos	-50,3	-24,0	109,4% ●	-45,5	10,5% ●
Atualização Mon + Juros	0,2	0,1	45,2% ●	0,2	17,4% ●
Penalidade	-5,3	-2,5	110,4% ●	-5,0	6,4% ●
Prescrição	0,0	0,0	- ●	0,0	- ●
Saldo Final	118,3	38,7	205,9% ●	95,0	24,5% ●

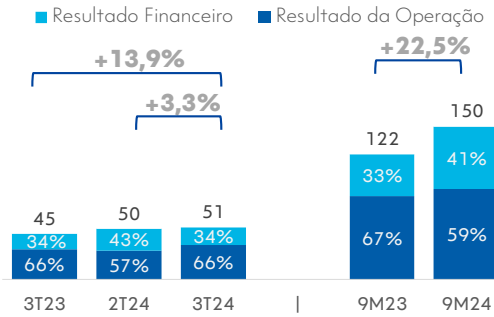
Margem Operacional - Capitalização
R\$ milhões



Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)

Caixa Capitalização

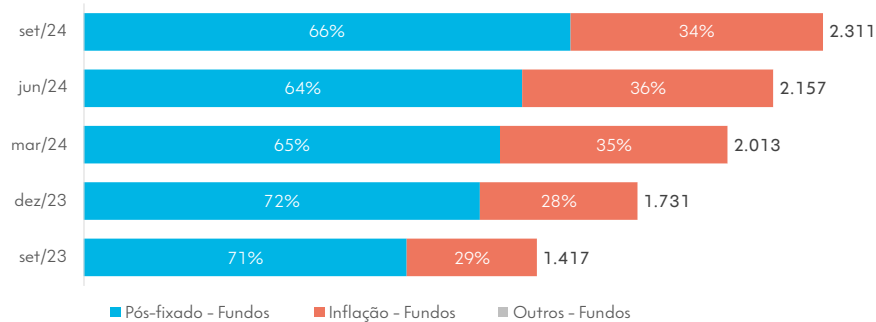
R\$ milhões



A margem operacional é afetada, principalmente, pela dinâmica de participação das modalidades de pagamento único e mensal na arrecadação, com efeito sobre a variação de provisões para resgate. O foco de comercialização da modalidade mensal em 3T24, reduziu o provisionamento de resgates e influenciou no crescimento da margem operacional.

Composição da Carteira de Investimentos - Caixa Capitalização

% Aplicações financeiras (milhões)



1.1.5 CAIXA Consórcio

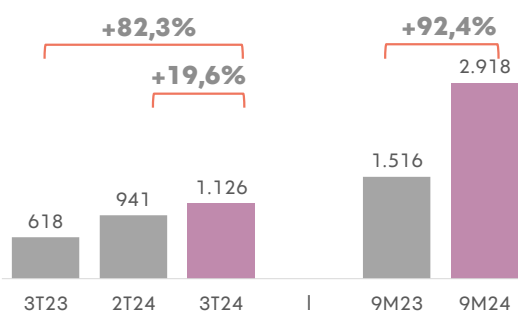
A Caixa Consórcio é uma parceria firmada entre a Caixa Seguridade e CNP Assurances Participações Ltda, para a exploração do segmento de Consórcio, na qual a participação da Caixa Seguridade no capital da é de 75% do capital total e de 49,9% no capital votante.

O Consórcio é um produto financeiro tipicamente brasileiro que funciona como uma modalidade de compra coletiva, onde um grupo de pessoas se compromete a pagar uma parcela mensal, por um tempo determinado. Esse dinheiro é guardado num fundo comum e, todo mês, alguns integrantes do grupo são escolhidos (por sorteio e lance) para receber o valor do crédito e comprar o bem.

A tabela abaixo apresenta a demonstração de resultados do segmento:

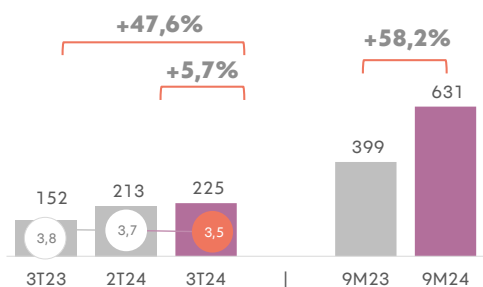
DRE (R\$ milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Receitas de prestação de serviços	224,7	152,3	47,6%	212,7	5,7%	630,7	398,7	58,2%
Receitas/Despesas operacionais	-77,3	-66,2	16,8%	-76,6	0,9%	-231,1	-178,9	29,2%
Margem operacional	147,4	86,1	71,2%	136,1	8,3%	399,7	219,8	81,8%
Despesas administrativas	-23,0	-17,9	28,4%	-26,1	-12,2%	-68,5	-55,2	24,1%
Despesas com tributos	-25,9	-22,1	17,1%	-30,9	-16,2%	-84,8	-57,8	46,7%
Resultado financeiro	6,8	4,2	58,9%	5,7	19,2%	17,6	9,9	76,9%
Resultado operacional	105,4	50,4	109,0%	84,8	24,3%	264,0	116,7	126,1%
Resultado antes dos impostos e participações	105,4	50,4	109,0%	84,8	24,3%	264,0	116,7	126,1%
Imposto de renda	-26,4	-12,6	110,0%	-21,2	24,3%	-66,4	-29,4	125,9%
Contribuição social	-9,5	-4,5	109,0%	-7,6	24,3%	-23,8	-10,5	126,0%
Lucro líquido do exercício	69,5	33,3	108,7%	55,9	24,3%	173,8	76,8	126,2%
Participação Caixa Seguridade	52,1	25,0	108,7%	41,9	24,3%	130,3	57,6	126,2%

Recursos Coletados - Consórcio
R\$ milhões



Manutenção da curva crescente de Recursos Arrecadados no 3T24, desempenho relacionado à dinâmica de formação do estoque no segmento de consórcio, onde a venda das cartas de crédito somente sensibiliza as linhas de recursos coletados e taxa de administração após a formação de grupos de consórcios.

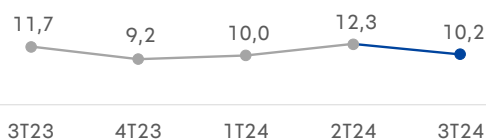
Taxa de Administração / Tx Média - Consórcio
R\$ milhões / % a.a.



➤ A taxa média de administração de Consórcio é a taxa anualizada da relação da Taxa de Administração total pelo estoque das cartas de crédito. A variação reflete o amadurecimento do estoque, sendo que, em geral, há uma concentração de taxa no início dos grupos.

Índice Despesas Administrativas (IDA)

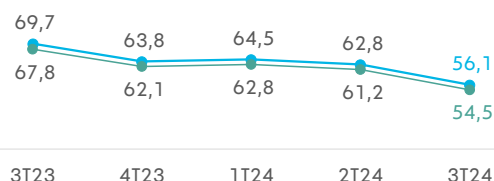
Caixa Consórcio
Despesas Administrativas
% Receita Operacional



Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)

Caixa Consórcio

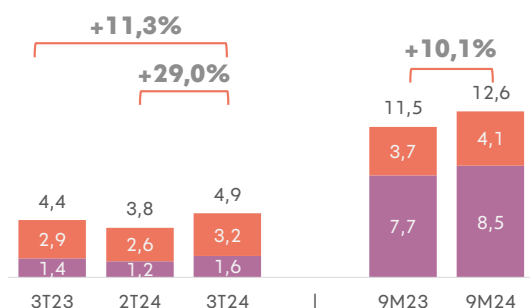
Despesas Gerais e Administrativas
● IC: % Receita Operacional
● ICA: % Receita Operacional + Resultado Financeiro



Cartas de Crédito de Consórcio

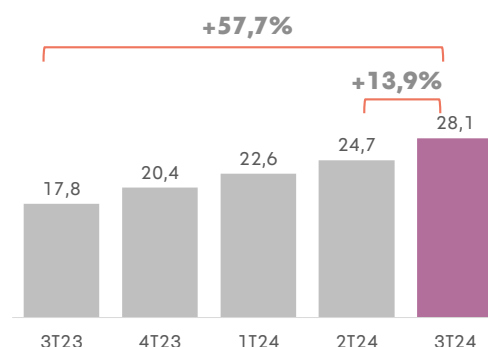
R\$ bilhões

■ Veículos ■ Imóveis



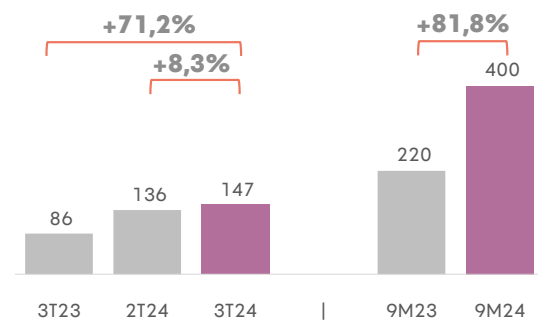
Estoque de Cartas de Consórcio

R\$ bilhões

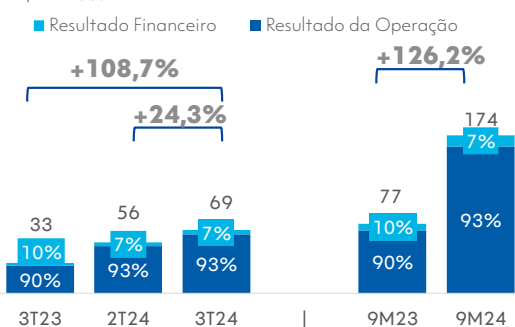


As cartas de crédito de imóveis e veículos cresceram 11,3% na relação entre 3T24 e 3T23, e 10,1% entre 9M24 e 9M23, atingindo o volume de estoque superior a R\$ 28 bilhões, aumento de 57,7% em relação ao final do 3T23.

Margem Operacional - **Consórcio**
R\$ milhões



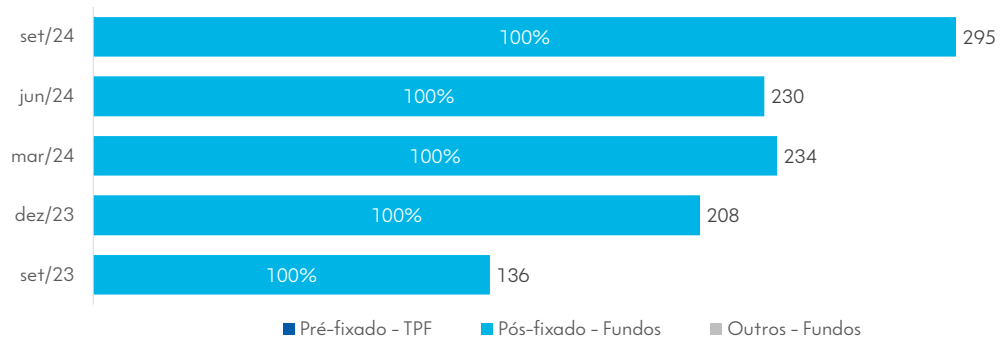
Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)
Caixa Consórcio
R\$ milhões



O desempenho de 3T24 e de 9M24 decorrem do crescimento das receitas e da maturidade das operações da Companhia.

Composição da Carteira de Investimentos - **Caixa Consórcio**

% Aplicações financeiras (milhões)



1.1.6 CAIXA Assistência

A Caixa Assistência é uma parceria firmada entre a Caixa Seguridade e USS Soluções Gerenciadas S.A. (Tempo Assist), para a exploração dos serviços e assistência, o que inclui a distribuição, divulgação, oferta, venda e o pós-venda e prestação de serviços de intermediação de serviços de assistência. A participação da Caixa Seguridade no capital da participada é de 75% do capital total e 49,9% nas ações ordinárias.

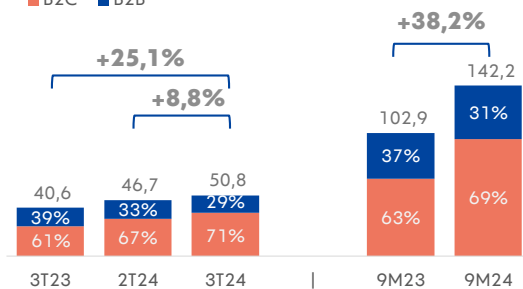
Os Serviços Assistenciais são coberturas que podem ser acionadas pelo segurado por ocorrência de eventos de menor gravidade, como por exemplo: guincho, chaveiro, encanador, eletricista, etc. A produção de Assistência pode ser derivada de duas formas: B2B – quando o serviço está atrelado à uma apólice de seguro (produto principal) e a remuneração provém do repasse da seguradora que emitiu a apólice; e B2C – quando o produto é vendido diretamente para o consumidor, caso do produto Rapidex.

Abaixo é apresentado a demonstração de resultados da Caixa Assistência:

DRE (R\$ Mil)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Receitas da operação	50,8	40,6	25,1%	46,7	8,8%	142,2	102,9	38,2%
Custos/Despesas da operação	-25,9	-19,9	30,4%	-25,3	2,6%	-74,0	-49,3	50,1%
Margem operacional	24,9	20,7	20,0%	21,4	16,1%	68,2	53,6	27,2%
Despesas administrativas	-15,5	-11,8	31,5%	-14,6	6,4%	-43,0	-32,6	31,9%
Resultado financeiro	2,1	1,6	29,8%	1,7	24,6%	5,1	4,1	25,6%
Resultado operacional	11,4	10,5	8,5%	8,5	34,4%	30,3	25,1	20,9%
Resultado antes dos impostos e participações	11,4	10,5	8,5%	8,5	34,4%	30,3	25,1	20,9%
Imposto de renda	-2,9	-2,6	8,7%	-2,2	30,0%	-7,7	-6,3	22,1%
Contribuição social	-1,0	-0,9	8,7%	-0,8	30,0%	-2,8	-2,3	22,1%
Lucro líquido do exercício	7,5	6,9	8,4%	5,5	36,7%	19,9	16,5	20,4%
Participação Caixa Seguridade	5,6	5,2	8,4%	4,1	36,7%	14,9	12,4	20,4%

Receitas Assistência
R\$ milhões

■ B2C ■ B2B

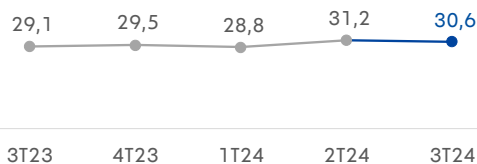


Manutenção da curva ascendente de receitas desde a criação da Caixa Assistência com crescimento da participação do B2C na receita.

Índice Despesas Administrativas (IDA)

Caixa Assistência

Despesas Administrativas
% Receita Operacional

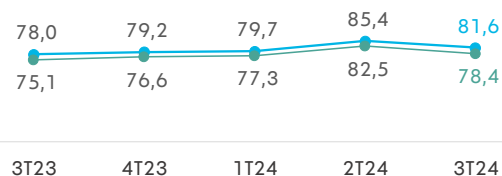


Índice Combinado (IC) e Ampliado (ICA)

Caixa Assistência

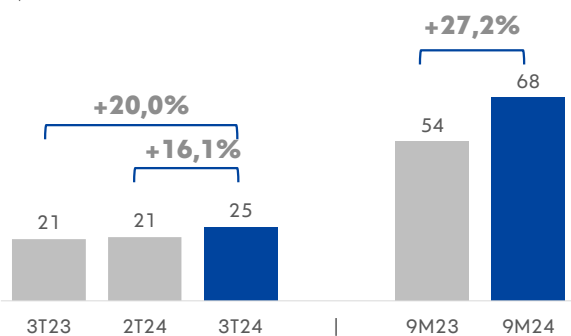
Despesas Gerais e Administrativas

- IC: % Receita Operacional
- ICA: % Receita Operacional + Resultado Financeiro



Margem Operacional Assistência

R\$ milhões

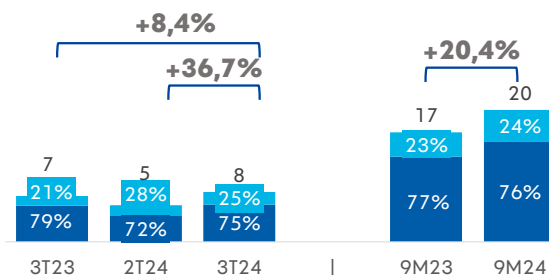


Lucro Líquido (Operacional x Financeiro)

Caixa Assistência

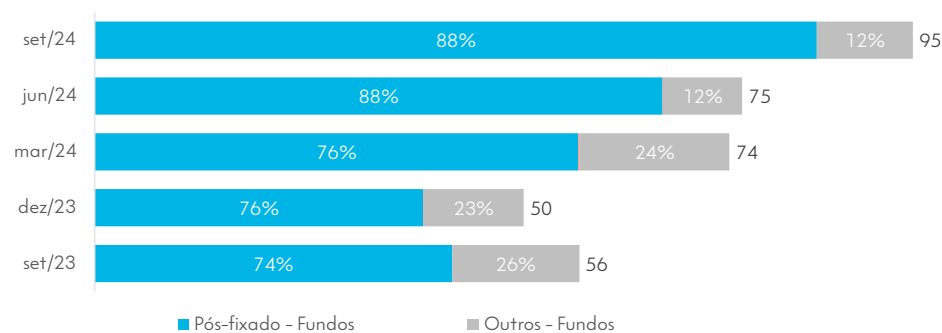
R\$ milhões

- Resultado Financeiro
- Resultado da Operação



Composição da Carteira de Investimentos – Caixa Assistência

% Aplicações financeiras (milhões)



1.2 Bancassurance Pan

A Caixa Seguridade explora os canais de distribuição do Banco PAN por meio de sua participação de 49% no capital social da Too Seguros e de 49% da PAN Corretora de Seguros Ltda. O Banco PAN e a Too Seguros possuem relacionamento comercial e os direitos e obrigações das partes com relação à promoção, oferta, distribuição, divulgação e comercialização, na rede de distribuição do Banco PAN, dos produtos da Too Seguros, em regime de exclusividade.

1.2.1,too seguros

Empresa criada por acordo firmado com o BTG Pactual Holding de Seguros Ltda, que tem como objeto a exploração das operações de seguros de danos e de pessoas para pessoas físicas e jurídicas na rede de distribuição e nos parceiros do Banco PAN. A participação da Caixa Seguridade no capital da Companhia é de 49%.

Too Seguros - DRE (R\$ milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Prêmios emitidos líquidos	516,8	439,3	17,7%	475,9	8,6%	1.434,9	1.300,1	10,4%
Variações das provisões técnicas de prêmios	-84,9	-58,4	45,3%	-61,6	37,8%	-179,4	-200,3	-10,4%
Prêmios ganhos	431,9	380,9	13,4%	414,3	4,3%	1.255,5	1.099,8	14,2%
Sinistros ocorridos	-87,7	163,2	-153,7%	-131,1	-33,1%	-327,0	-249,2	31,2%
Custos de aquisição	-102,0	-81,8	24,7%	-96,0	6,3%	-287,6	-231,0	24,5%
Outras receitas e despesas operacionais	-4,7	-12,0	-60,6%	-5,8	-18,8%	-6,3	-33,7	-81,2%
Resultado com resseguro	-28,8	-307,7	-90,6%	-10,8	165,9%	-64,8	-156,3	-58,5%
Margem operacional	208,7	142,6	46,4%	170,6	22,3%	569,8	429,7	32,6%
Despesas administrativas	-38,7	-33,0	17,4%	-35,5	9,1%	-109,7	-98,5	11,4%
Despesas com tributos	-17,4	-14,5	19,5%	-15,1	14,9%	-49,1	-42,3	16,0%
Resultado financeiro	49,2	51,8	-5,0%	47,2	4,3%	140,2	132,0	6,3%
Resultado operacional	201,8	146,9	37,4%	167,2	20,7%	551,2	420,9	31,0%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	0,0	0,1	-100,0%	0,1	-100,0%	0,1	0,1	0,0%
Resultado antes dos impostos e participações	201,8	146,9	37,3%	167,2	20,7%	551,3	420,9	31,0%
Imposto de renda	-46,8	-32,7	43,3%	-38,9	20,3%	-127,2	-93,4	36,2%
Contribuição social	-28,1	-19,6	43,2%	-23,4	20,2%	-76,5	-56,1	36,2%
Participações sobre o resultado	-2,2	-5,5	-60,4%	-2,2	0,0%	-8,7	-16,5	-47,0%
Lucro líquido do exercício	124,7	89,1	39,9%	102,8	21,3%	338,9	254,9	32,9%
Participação Caixa Seguridade	61,1	43,7	39,9%	50,4	21,3%	166,1	124,9	32,9%

1.2.2

PAN Corretora
de Seguros

A Pan Corretora de Seguros é uma empresa criada por acordo firmado com o BTG Pactual Holding Participações S.A., para a prestação de serviços de corretagem dos produtos da Too Seguros, que utiliza a rede de distribuição do Banco PAN e seus canais parceiros para comercializar os produtos de seguridade. A participação da Caixa Seguridade no capital da Companhia é de 49%.

PAN Corretora - DRE (R\$ milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Margem operacional	9,3	15,9	-41,6%	9,4	-1,6%	38,8	32,2	20,5%
Despesas administrativas	-0,7	-1,4	-46,0%	-0,8	-4,0%	-2,5	-2,6	-2,7%
Despesas com tributos	0,0	0,0	-33,0%	0,0	-22,6%	0,0	0,0	-4,2%
Resultado financeiro	2,2	2,0	11,8%	2,0	12,1%	6,2	4,0	53,8%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,1	100,0%
Resultado operacional	10,7	16,4	-34,9%	10,6	1,1%	42,4	33,6	26,1%
Resultado antes dos impostos e participações	10,7	16,4	-34,9%	10,6	1,1%	42,4	33,6	26,1%
Imposto de renda	-1,3	-1,9	-30,1%	-1,2	14,7%	-4,8	-3,8	25,6%
Contribuição social	-0,5	-0,7	-30,3%	-0,4	14,0%	-1,7	-1,4	25,2%
Lucro líquido do exercício	8,9	13,8	-35,7%	9,0	-1,2%	35,9	28,4	26,2%
Participação Caixa Seguridade	4,4	6,8	-35,7%	4,4	-1,2%	17,6	13,9	26,2%







Anexo 2. Análise Patrimonial

Abaixo é apresentado o Balanço Patrimonial da Caixa Seguridade em formato gerencial e não auditado, em acordo com o CPC 11 – Contratos de Seguros (IFRS 4):

BALANÇO PATRIMONIAL (R\$ MILHÕES)	set/24	set/23	Δ%	set/24	Δ%
ATIVO	12.478,5	12.879,0	-3,1%	12.325,1	1,2%
CIRCULANTE	1.284,5	2.026,6	-36,6%	1.412,2	-9,0%
Caixa e equivalentes de caixa	0,5	0,3	58,6%	0,4	13,5%
Instrumentos financeiros	913,0	1.878,9	-51,4%	884,7	3,2%
Dividendos a receber	212,2	0,0	-	339,7	-37,5%
Juros sobre capital próprio a receber	18,7	17,7	5,7%	12,3	52,3%
Valores a receber	137,3	124,9	9,9%	172,6	-20,4%
Ativos por impostos correntes	0,6	2,5	-	2,0	-
Outros ativos	2,2	2,4	-5,7%	0,6	289,9%
Ativos não circulantes mantidos para venda	0,0	0,0	-	0,0	-
NÃO CIRCULANTE	11.194,0	10.852,4	3,1%	10.912,9	2,6%
Investimentos em participações societárias	11.194,0	10.852,4	3,1%	10.912,9	2,6%
Outros ativos	2,2	2,4	-	0,6	-
PASSIVO	874,2	118,6	637,3%	1.010,0	-13,4%
CIRCULANTE	871,0	115,3	655,3%	1.006,8	-13,5%
Valores a pagar	100,0	55,6	79,8%	104,1	-3,9%
Dividendos a pagar	702,0	0,0	-	840,0	0,0%
Passivos por impostos correntes	61,4	52,6	16,7%	57,8	6,3%
Passivos por impostos diferidos	7,6	7,1	7,0%	4,9	-
NÃO CIRCULANTE	3,3	3,3	-0,5%	3,3	-
Valores a pagar	3,3	3,3	-0,5%	3,3	-
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	11.604,3	12.760,4	-9,1%	11.315,0	2,6%
Capital social	2.756,7	2.756,7	0,0%	2.756,7	-
Reservas	2.019,1	1.717,1	17,6%	2.067,3	-2,3%
Ajuste de avaliação patrimonial	5.636,9	5.707,1	-1,2%	5.651,0	-0,2%
Lucros acumulados	1.191,7	2.579,5	-53,8%	840,1	41,8%
Dividendos adicionais propostos	0,0	0,0	-	0,0	-

Anexo 3. Agrupamento de Participações e Negócios

Em virtude da implementação da nova estrutura de parcerias e o início da operacionalização dos acordos de associação, os resultados das participações e dos negócios da Caixa Seguridade são apresentados neste item de forma agrupada e proporcional à participação econômica, mantendo desta forma a comparabilidade dos resultados com os períodos anteriores.

		CAIXA Participação de 82,75%						ACIONISTAS MINORITÁRIOS (17,25% de Free Float)	
		CAIXA Seguridade							
		NOVAS PARCERIAS - BANCASSURANCE CAIXA						Run-Off	Bancassurance PAN
		CAIXA Corretora	CAIXA Vida e Previdência	CAIXA Residencial	CAIXA Capitalização	CAIXA Consórcio	CAIXA Assistência	CNP Seguros holding Brasil	too Seguros PAN
Participação Econômica	100%	60%	75%	75%	75%	75%	75%	48,25%	49%
Ações ON (volante)	100%	49,0%	49,9%	49,9%	49,9%	49,9%	49,9%	48,25%	49%
Parceiros	-			Icatu					
Prazo	-	2045	2040				-	-	
Segmentos	Corretagem	Vida Prestamista Previdência	Habitacional Residencial	Capitalização	Consórcio	Serviços de Assistência	Habitacional	Seguros e Corretagem	

O primeiro segmento corresponde a Caixa Corretora, subsidiária integral da Caixa Seguridade. A Caixa Corretora é responsável pelos serviços de corretagem e comissões decorrentes do processo de venda dos produtos das novas parcerias na Rede de Distribuição da CAIXA. Além de absorver a receita de corretagem provenientes das novas participações, atua em conjunto com novos parceiros (selecionados via processo competitivo) no atendimento das necessidades dos clientes CAIXA com a venda de produtos de seguro que estrategicamente não são oferecidos pelas novas parcerias da Companhia. Tal modelo considera 4 blocos distintos para a realização de determinados serviços de co-corretagem voltados a linhas de negócio e ramos abaixo relacionados:

- Produtos de Seguridade: parceria com a MDS Group com foco na retenção de clientes e na venda em mar aberto dos produtos de seguridade com a marca CAIXA;
- Automóvel: parceria com a MDS Group que atuará na oferta a clientes CAIXA de opções de seguro de automóveis de seguradoras independentes;
- Saúde e Odonto: parceria com a Alper Consultoria em Seguros, que trará opções de planos de seguro saúde e planos de seguro odontológico para os clientes da CAIXA; e
- Grandes Riscos e Corporate: parceria com a Willis Towers Watson para a oferta do seguro Compreensivo Empresarial e atuará na intermediação da venda de seguros Empresariais Customizados e Grandes Riscos.

O segundo grupo integra as participações da Caixa Seguridade inerentes às Parcerias CAIXA: (i) as apólices emitidas pelas Novas Parcerias; (ii) as participações indiretas e as apólices emitidas no âmbito da Antiga Parceria, que até outubro de 2022 considerava também as participações na CNP Consórcio, Odonto Empresas, Previsul e CNP Cap.

O terceiro grupo, a CNP Seguros Holding, corresponde a parceria entre a Caixa Seguridade e a francesa CNP para a exploração dos produtos de seguridade no balcão da CAIXA comercializados até 2021, além da Youse, plataforma digital de comercialização de seguros. A Caixa Seguridade recebe a receita oriunda dos produtos em run-off e dos produtos emitidos pela antiga parceria via receita de acesso à rede de distribuição e uso da marca CAIXA (BDF).

O quarto e último agrupamento, parcerias Banco Pan, é formado pela participação da Caixa Seguridade na Too Seguros e Pan Corretora, que fazem parte da parceria com o BTG Pactual.

Adicionalmente, os recursos consumidos para a manutenção da estrutura administrativa e estratégica da Caixa Seguridade são centralizados no grupo Holding Seguridade.

Agrupamento das Participações e Negócios

A tabela a seguir consolida as principais linhas das demonstrações dos agrupamentos, já considerando a participação econômica atribuída à Caixa Seguridade:

AGRUPAMENTO (R\$ milhões) 3T24	Parcerias CAIXA (A)	Parceria Balcão PAN (B)	Negócios de Distribuição (C)	Dispêndios Holding (D)	Consolidação Negócios (A+B+C+D)			
						3T24/3T23	3T24/2T24	9M24/9M23
Margem operacional	1.188,9	106,8	452,8	0,0	1.748,5	11,7% ●	25,0% ●	6,0% ●
Desp. Administrativas	-242,4	-19,3	-6,0	-23,9	-291,7	18,7% ●	5,1% ●	12,8% ●
Desp. com Tributos	-103,5	-8,5	-70,0	-0,6	-182,6	9,3% ●	1,3% ●	11,7% ●
Resultado Financeiro	264,8	25,2	10,8	18,1	318,9	-5,5% ●	14,3% ●	-2,5% ●
Resultado Patrimonial	10,8	0,0	0,0	0,0	10,8	-25,5% ●	4,8% ●	44,2% ●
Outras Rec/Desp Oper	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	- ●	- ●	- ●
Resultado Operacional	1.118,7	104,1	387,6	-6,4	1.604,0	6,6% ●	29,8% ●	2,0% ●
Ativos Não Correntes	3,2	0,0	0,0	0,0	3,2	- ●	-170,0% ●	-93,3% ●
Res. Antes dos Imp. e Part.	1.121,9	104,1	387,6	-6,4	1.607,2	6,9% ●	30,5% ●	2,5% ●
Imposto de Renda	-271,2	-23,6	-95,3	-1,5	-391,7	5,5% ●	24,2% ●	2,8% ●
Contribuição Social	-162,7	-14,0	-34,3	-0,5	-211,6	6,5% ●	43,7% ●	-0,6% ●
Particip. Sobre o Resultado	0,0	-1,1	-0,1	0,0	-1,1	-57,6% ●	7,1% ●	-46,0% ●
Particip. do Acionista Minoritário	0,0	0,0	0,0	0,0	-	- ●	- ●	- ●
Resultado Líquido	688,0	65,5	257,9	-8,5	1.002,9	7,6% ●	30,7% ●	3,2% ●
(+) Reversão Ajuste de Consolidação	-2,6	0,0	0,0	0,0	-2,6	- ●	- ●	- ●
Ajuste de Launch Performance Comission (LPC) e Earn-out	5,0	0,0	0,0	0,0	5,0	-134,1% ●	183,6% ●	-128,5% ●
Resultado Líquido Ajustado	690,4	65,5	257,9	-8,5	1.005,3	9,7% ●	30,5% ●	4,7% ●

** Proporcional à participação da Caixa Seguridade

Anexo 4. Demonstração das participações e negócios

Bancassurance Caixa

AGRUPAMENTO R\$ milhões 3T24	CNP Seguros Holding	Caixa Vida e Previ- dência	Caixa Residencial	Caixa Capitalização	Caixa Consórcio	Caixa Assistência	Parcerias CAIXA	3T24/ 3T23	3T24/ 2T24	9M24/ 9M23
Margem Operacional	385,4	506,2	301,0	86,7	147,4	24,9	1.451,6	4,1% ●	52,1% ●	-5,6% ●
Desp. Administrativas	-85,2	-180,9	-72,4	-12,8	-23,0	-15,5	-389,8	20,5% ●	5,5% ●	12,2% ●
Desp. com Tributos	-22,2	-85,6	-22,2	-7,2	-25,9	0,0	-163,0	5,3% ●	-2,1% ●	8,2% ●
Res. Financeiro	106,2	745,7	32,4	19,3	6,8	2,1	912,5	5,0% ●	9,8% ●	7,7% ●
Res. Patrimonial	22,5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	22,5	-25,5% ●	4,8% ●	44,2% ●
Resultado Operacional	406,7	985,4	238,7	86,1	105,4	11,4	1.833,7	1,0% ●	44,2% ●	-3,7% ●
Ativos Não Correntes	6,7	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	6,7	- ●	- ●	-94,5% ●
Res. Antes dos Impostos e Participações	413,4	985,4	238,7	86,1	105,4	11,4	1.840,4	1,4% ●	45,8% ●	-2,9% ●
Imposto de Renda	-97,5	-239,5	-56,7	-21,3	-26,4	-2,9	-444,3	-0,3% ●	36,9% ●	-3,0% ●
Contribuição Social	-57,4	-148,9	-36,8	-13,5	-9,5	-1,0	-267,1	1,2% ●	57,3% ●	-5,9% ●
Participações sobre o resultado	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	- ●	- ●	- ●
Participações dos acionistas minoritários	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	- ●	- ●	- ●
Resultado Líquido do Período	258,5	597,0	145,2	51,2	69,5	7,5	1.129,0	2,1% ●	47,1% ●	-2,1% ●
(+) Reversão Ajuste de Consolidação	-5,4	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-5,4	4,7	-	-
Ajuste de Launch Performance Comission (LPC) e Earn-out	0,0	8,3	0,0	0,0	0,0	0,0	8,3	-	183,6%	-
Resultado Líquido do Ajuste	253,2	605,4	145,2	51,2	69,5	7,5	1.132,0	4,8% ●	46,5% ●	-0,9% ●
Participação Caixa Seguridade (%)	48,2%	60,0%	75,0%	75,0%	75,0%	75,0%	-	-	-	-
Participação Caixa Seguridade	122,2	363,2	108,9	38,4	52,1	5,6	690,4	7,6% ●	45,1% ●	-36,6% ●

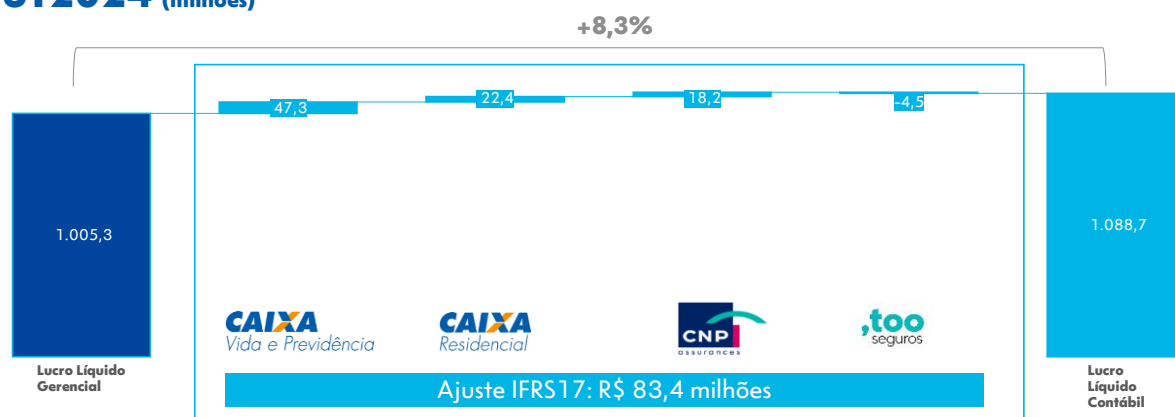
Negócios de Distribuição

AGRUPAMENTO R\$ milhões 3T24	Corretora CAIXA	BDF	Negócios de Distribuição	3T24/ 3T23	3T24 /2T24	9M24/ 9M23
Margem Operacional	411,5	41,2	452,8	11,3% ●	2,4% ●	13,2% ●
Despesas Administrativas	-6,0	0,0	-6,0	18,8% ●	-8,3% ●	23,6% ●
Despesas Com Tributos	-65,3	-4,6	-70,0	11,3% ●	5,4% ●	12,6% ●
Resultado Financeiro	10,8	0,0	10,8	41,8% ●	-26,2% ●	-8,1% ●
Resultado Patrimonial	0,0	0,0	0,0	- ●	- ●	- ●
Outras Rec/Desp Oper	0,0	0,0	0,0	- ●	100,0% ●	- ●
Resultado Operacional	351,0	36,6	387,6	8,5% ●	0,3% ●	12,5% ●
Ativos Não Correntes	0,0	0,0	0,0	- ●	- ●	- ●
Resultado Antes dos Impostos e Participações	351,0	36,6	387,6	8,5% ●	0,3% ●	12,5% ●
Imposto de Renda	-87,7	-7,6	-95,3	10,0% ●	5,6% ●	8,7% ●
Contribuição Social	-31,6	-2,8	-34,3	10,8% ●	5,6% ●	8,6% ●
Participações Sobre o Resultado	-0,1	0,0	-0,1	- ●	- ●	- ●
Resultado Líquido do Período	231,7	26,2	257,9	7,6% ●	-2,2% ●	14,3% ●
(+) Reversão Ajuste de Consolidação	0,0	0,0	0,0	-	-	
Resultado Líquido ajustado	231,7	26,2	257,9	7,6% ●	-2,2% ●	14,3% ●
Participação Caixa Seguridade (%)	100%	100%	100%	0,0%	0,0%	
Atribuível à Caixa Seguridade	231,7	26,2	257,9	7,6% ●	-2,2% ●	14,3% ●

Anexo 5. Resultado e Balanço Patrimonial em IFRS 17

As informações a seguir apresentam um breve resumo dos principais impactos no lucro líquido da Caixa Seguridade e investidas, referentes à adoção do IFRS 17 a partir de 1º de janeiro de 2023, não afastando a necessidade de leitura das notas explicativas às demonstrações contábeis auditadas, para mais informações.

3T2024 (milhões)



DRE Caixa Seguridade

DRE (R\$ milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Receitas Operacionais	1.335,5	1.260,6	5,9%	959,5	39,2%	3.476,2	3.454,0	0,6%
Resultado de Inv. em Part. Societárias	762,4	749,8	1,7%	414,2	84,1%	1.814,6	1.988,7	-8,8%
Novas Parcerias	561,1	444,2	26,3%	259,9	115,9%	1.283,4	1.325,0	-3,1%
Run-off	201,3	305,6	-34,1%	154,3	30,5%	531,1	663,7	-20,0%
Receitas com Comissionamento	573,1	510,9	12,2%	545,3	5,1%	1.661,6	1.465,3	13,4%
Acesso à Rede de Dist./Uso da Marca	41,2	38,5	7,2%	40,8	1,0%	133,9	117,1	14,3%
Corretagem/Interm. de Prod. de Seguridade	531,9	472,4	12,6%	504,5	5,4%	1.527,8	1.348,2	13,3%
Custos de Serviços Prestados	-120,4	-104,2	15,5%	-103,1	16,7%	-322,3	-282,2	14,2%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	-22,9	-94,3	-75,7%	-93,9	-75,6%	-219,7	-237,6	-7,5%
Despesas administrativas	-29,9	-30,6	-2,5%	-32,2	-7,3%	-98,1	-86,5	13,4%
Despesas tributárias	-82,7	-63,4	30,3%	-67,0	23,4%	-216,3	-181,6	19,1%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	89,6	-0,2	-	5,3	1605,2%	94,7	30,5	210,7%
Resultado Operacional	1.192,2	1.062,2	12,2%	762,4	56,4%	2.934,2	2.934,2	0,0%
Resultado Financeiro	67,9	31,7	114,5%	17,8	282,3%	78,4	78,7	-0,4%
Receitas Financeiras	70,0	32,5	115,3%	36,2	93,3%	132,8	110,7	20,0%
Despesas Financeiras	-2,1	-0,9	145,6%	-18,5	-88,6%	-54,4	-32,0	70,1%
Result. Antes de Impostos e Particip.	1.260,1	1.093,8	15,2%	780,2	61,5%	3.012,6	3.012,9	0,0%
Imposto de Renda e Contribuição Social	-171,4	-119,5	43,4%	-126,4	35,6%	-414,4	-354,8	16,8%
Lucro Líquido das Operações Continuadas	1.088,7	974,3	11,7%	653,8	66,5%	2.598,2	2.658,1	-2,3%
Lucro Líquido das Operações Descontinuadas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro Líquido Recorrente	1.088,7	974,3	11,7%	653,8	66,5%	2.598,2	2.658,1	-2,3%
Ganho de capital na alienação de investimentos	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro Líquido Contábil	1.088,7	974,3	11,7%	653,8	66,5%	2.598,2	2.658,1	-2,3%

Balanco Patrimonial Caixa Seguridade

BP (R\$ milhões)	set/24	set/23	Δ%	jun/24	Δ%
ATIVO	13.943,2	14.401,0	-3,2%	13.700,5	1,8%
CIRCULANTE	1.284,5	2.026,6	-36,6%	1.412,2	-9,0%
Caixa e equivalentes de caixa	0,5	0,3	58,6%	0,4	13,5%
Instrumentos financeiros	913,0	1.878,9	-51,4%	884,7	3,2%
Dividendos a receber	212,2	0,0	-	339,7	-37,5%
Juros sobre capital próprio a receber	18,7	17,7	5,7%	12,3	52,3%
Valores a receber	137,3	124,9	9,9%	172,4	-20,4%
Ativos por impostos correntes	0,6	2,5	-	2,0	-
Outros ativos	2,3	2,4	-4,2%	0,7	208,9%
Ativos não circulantes mantidos para venda	0,0	0,0	-	0,0	-
NÃO CIRCULANTE	12.658,8	12.374,4	2,3%	12.288,3	3,0%
Investimentos em participações societárias	12.658,7	12.374,3	2,3%	12.288,3	3,0%
Outros ativos	0,0	0,0	-31,9%	0,0	-9,0%
PASSIVO	874,2	118,6	637,3%	1.010,0	-13,4%
CIRCULANTE	871,0	115,3	655,3%	1.006,8	-13,5%
Valores a pagar	99,9	55,6	79,8%	104,0	-3,9%
Outros passivos	0,0	0,0	145,0%	0,1	-85,1%
Dividendos a pagar	702,0	0,0	-	840,0	0,0%
Passivos por impostos correntes	61,4	52,6	16,7%	57,8	6,3%
Passivos por impostos diferidos	7,6	7,1	7,0%	4,9	-
NÃO CIRCULANTE	3,3	3,3	-0,5%	3,3	-
Valores a pagar	3,3	3,3	-0,5%	3,3	-
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	13.069,0	14.282,4	-8,5%	12.690,4	3,0%
Capital social	2.756,7	2.756,7	0,0%	2.756,7	-
Reservas	3.630,5	1.717,1	111,4%	3.678,8	-1,3%
Ajuste de avaliação patrimonial	5.577,4	5.619,3	-0,7%	5.585,5	-0,1%
Lucros acumulados	1.104,4	4.189,2	-73,6%	669,5	65,0%
Ajuste de adoção inicial IFRS	0,0	0,0	-	0,0	-
Dividendos adicionais propostos	0,0	0,0	-	0,0	-

DRE Holding XS1

DRE (R\$ milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Margem operacional	1.048,7	672,6	55,9%	509,9	105,7%	2.470,6	2.282,0	8,3%
Resultado financeiro	121,7	83,7	45,5%	120,6	1,0%	374,1	381,5	-1,9%
Outras receitas/despesas operacionais	-53,6	-121,0	-55,7%	-136,5	-60,7%	-319,8	-346,9	-7,8%
Resultado operacional	1.116,9	635,3	75,8%	494,0	126,1%	2.524,9	2.316,6	9,0%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	0,0	34,4	-100,0%	0,0	-	0,0	85,6	-100,0%
Resultado antes dos impostos e participações	1.116,9	669,8	66,8%	494,0	126,1%	2.524,9	2.402,2	5,1%
Tributos sobre lucro	-441,0	-150,4	193,1%	-198,5	122,1%	-1.005,7	-985,7	2,0%
Participações sobre o resultado	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido das operações continuadas	675,9	519,3	30,1%	295,5	128,7%	1.519,2	1.416,5	7,3%
Lucro líquido das operações descontinuadas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido atribuível do período	675,9	519,3	30,1%	295,5	128,7%	1.519,2	1.416,5	7,3%
Ajuste Earnout	0,0	-24,4	-100,0%	2,9	-100,0%	6,0	-50,3	-111,9%
Lucro líquido do exercício ex-Earnout	675,9	494,9	36,6%	298,4	126,5%	1.525,2	1.366,3	11,6%
Atribuível a Acionistas do Grupo	675,9	494,9	36,6%	298,4	126,5%	1.525,2	1.366,3	11,6%
(+) Reversão Ajuste de Consolidação	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
(=) Atribuível a Acionistas do Grupo Ajustado	675,9	494,9	36,6%	298,4	126,5%	1.525,2	1.366,3	11,6%
Atribuível a Acionistas não controladores em controladas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Participação Caixa Seguridade	405,5	311,6	30,1%	177,3	128,7%	911,5	849,9	7,3%

Balanço Patrimonial Holding XS1

BP (R\$ mil)	set/24	set/23	Δ%	jun/24	Δ%
ATIVO	186.814,2	168.768,3	10,7%	182.193,8	2,5%
Caixa e equivalentes de caixa	188,6	892,9	-78,9%	212,3	-11,2%
Aplicações	178.234,5	158.425,8	12,5%	173.392,8	2,8%
Ativos de operação de seguros	915,5	1.688,4	-45,8%	1.001,5	-8,6%
Ativos de operação de resseguros	0,0	3,6	-100,0%	0,0	-
Títulos e créditos a receber	295,3	163,8	80,4%	342,4	-13,7%
Ativos fiscais	230,6	241,1	-4,4%	236,2	-2,4%
Investimentos	0,0	0,0	-	0,0	-
Intangível	5.998,9	6.259,4	-4,2%	6.066,1	-1,1%
Outros ativos	950,7	1.093,2	-13,0%	942,4	0,9%
PASSIVO	174.681,1	156.921,8	11,3%	170.357,4	2,5%
Passivos operacionais	246,7	0,0	-	235,9	4,6%
Passivos fiscais	1.160,5	1.479,7	-21,6%	1.154,7	0,5%
Déb com op. de seguros e resseguros/capitalização	171.965,0	153.916,3	11,7%	167.334,2	2,8%
Provisões técnicas	0,0	0,0	-	0,0	-
Provisões judiciais	917,4	873,7	5,0%	904,5	1,4%
Outros passivos	391,5	652,1	-40,0%	728,0	-46,2%
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	12.133,1	11.846,6	2,4%	11.836,4	2,5%

DRE Caixa Residencial

XS3 Seguros - DRE (R\$ milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Margem operacional	208,7	202,6	3,0%	292,5	-28,7%	820,4	565,1	45,2%
Resultado financeiro	111,2	7,5	-	-	-	-341,7	260,5	-
Outras receitas/despesas operacionais	-28,1	-20,7	35,3%	-22,8	23,1%	-72,6	-49,8	45,7%
Resultado operacional	291,8	189,4	54,1%	-5,3	-	406,2	775,7	-47,6%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Resultado antes dos impostos e participações	291,8	189,4	54,1%	-5,3	-	406,2	775,7	-47,6%
Tributos sobre lucro	-116,7	-75,8	54,1%	2,1	-	-162,5	-310,3	-47,6%
Participações sobre o resultado	0,0	-2,4	-	0,0	-	0,0	-7,3	-
Lucro líquido das operações continuadas	175,1	111,2	57,4%	-3,2	-	243,7	458,2	-46,8%
Lucro líquido das operações descontinuadas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido atribuível do período	175,1	111,2	57,4%	-3,2	-	243,7	458,2	-46,8%
Atribuível a Acionistas do Grupo	175,1	111,2	57,4%	-3,2	-	243,7	458,2	-46,8%
(+) Reversão Ajuste de Consolidação	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
(=) Atribuível a Acionistas do Grupo Ajustado	175,1	111,2	57,4%	-3,2	-	243,7	458,2	-46,8%
Atribuível a Acionistas não controladores em controladas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Participação Caixa Seguridade	131,3	83,4	57,4%	-2,4	-	182,8	343,6	-46,8%

Balanço Patrimonial Residencial

BP (R\$ mil)	set/24	set/23	Δ%	jun/24	Δ%
ATIVO	2.956,2	2.795,8	5,7%	2.890,1	2,3%
Caixa e equivalentes de caixa	0,0	4,0	-99,1%	0,5	-93,7%
Aplicações	1.327,4	1.089,8	21,8%	1.230,6	7,9%
Ativos de operação de seguros	366,2	490,5	-25,3%	374,8	-2,3%
Ativos de operação de resseguros	0,0	0,0	-	0,0	-
Títulos e créditos a receber	5,2	-119,2	-104,3%	6,2	-17,0%
Ativos fiscais	0,0	0,0	-	0,0	-
Investimentos	0,0	0,0	-	0,0	-
Intangível	1.254,1	1.327,6	-5,5%	1.274,7	-1,6%
Outros ativos	3,3	3,1	5,3%	3,1	5,4%
PASSIVO	1.014,3	758,6	33,7%	1.006,6	0,8%
Passivos operacionais	513,9	661,1	-22,3%	505,2	1,7%
Passivos fiscais	0,0	98,1	-100,0%	3,2	-99,4%
Déb com op. de seguros e resseguros/capitalização	0,0	0,0	-	0,0	-
Provisões técnicas	0,0	0,0	-	0,0	-
Provisões judiciais	0,3	0,2	37,9%	0,4	-18,3%
Outros passivos	500,1	-0,9	-	497,7	0,5%
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.941,9	2.037,2	-4,7%	1.883,5	3,1%

DRE CNP Holding

DRE (R\$ milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Margem operacional	413,5	236,0	75,2%	356,5	16,0%	1147,0	1062,0	8,0%
Resultado financeiro	52,5	101,3	-48,2%	61,0	-14,0%	147,1	301,6	-51,2%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	4,3	9,3	-53,8%	-20,2	-121,1%	-34,6	-103,0	-66,4%
Resultado operacional	470,2	346,6	35,7%	397,2	18,4%	1.259,6	1.260,7	-0,1%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	0,0	0,0	-	0,0	-100,0%	0,0	0,0	-
Resultado antes dos impostos e participações	470,2	346,6	35,7%	397,2	18,4%	1.259,6	1.260,7	-0,1%
Tributos sobre lucro	-180,0	191,2	-194,1%	-150,7	19,5%	-481,4	-167,2	187,9%
Participações sobre o resultado	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido das operações continuadas	290,2	537,8	-46,0%	246,5	17,7%	778,1	1.093,4	-28,8%
Lucro líquido das operações descontinuadas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido atribuível do período	290,2	537,8	-46,0%	246,5	17,7%	778,1	1.093,4	-28,8%
Participação Caixa Seguridade	140,0	259,5	-46,0%	119,0	17,7%	375,4	527,6	-28,8%

Balanço Patrimonial CNP Holding

BP (R\$ mil)	set/24	set/23	Δ%	jun/24	Δ%
ATIVO	10.961,0	10.416,0	5,2%	10.530,3	4,1%
Caixa e equivalentes de caixa	11,7	13,0	-9,9%	12,9	-8,7%
Aplicações	5.796,3	5.809,8	-0,2%	5.746,9	0,9%
Ativos de operação de seguros	796,1	0,0	-	509,5	56,2%
Ativos de operação de resseguros	0,0	49,7	-100,0%	0,0	-
Títulos e créditos a receber	368,7	2.693,5	-86,3%	424,4	-13,1%
Ativos fiscais	862,7	1.225,9	-29,6%	876,1	-1,5%
Investimentos	151,8	112,3	35,1%	136,5	11,2%
Intangível	172,4	180,6	-4,6%	177,1	-2,7%
Outros ativos	2.801,3	331,1	746,0%	2.646,9	5,8%
PASSIVO	5.561,8	5.224,7	6,5%	5.418,6	2,6%
Passivos operacionais	78,7	279,5	-71,9%	73,4	7,2%
Passivos fiscais	814,7	962,9	-15,4%	702,5	16,0%
Déb com op. de seguros e resseguros/capitalização	361,7	778,3	-53,5%	468,3	-22,8%
Provisões técnicas	0,0	3,8	-100,0%	0,0	-
Provisões judiciais	4.081,9	3.063,9	33,2%	4.027,8	1,3%
Outros passivos	224,8	136,2	65,0%	146,5	53,4%
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	5.399,2	5.191,3	4,0%	5.111,8	5,6%

DRE Too Seguros

Too Seguros - DRE (R\$ milhões)	3T24	3T23	Δ%	2T24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Margem operacional	148,5	86,0	72,6%	117,6	26,3%	385,4	265,3	45,2%
Resultado financeiro	35,8	42,0	14,8%	35,9	-0,2%	106,4	107,7	-1,2%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Resultado operacional	184,3	128,1	43,9%	153,4	20,1%	491,7	373,0	31,8%
Ganhos ou perdas com ativos não correntes	0,0	0,0	-	0,1	-131,3%	0,0	-2,0	-102,2%
Resultado antes dos impostos e participações	184,3	128,1	43,9%	153,5	20,1%	491,8	371,0	32,6%
Tributos sobre lucro	-68,8	-46,9	46,5%	-57,7	19,3%	-183,4	-136,1	34,7%
Participações sobre o resultado	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido das operações continuadas	115,5	81,1	42,4%	95,8	20,5%	308,4	234,8	31,3%
Lucro líquido das operações descontinuadas	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Lucro líquido atribuível do período	115,5	81,1	42,4%	95,8	20,5%	308,4	234,8	31,3%
Participação Caixa Seguridade	56,6	39,7	42,4%	47,0	20,5%	94,5	75,3	25,5%

Balanço Patrimonial Too Seguros

BP (R\$ mil)	set/24	set/23	Δ%	jun/24	Δ%
ATIVO	2.651,0	2.321,8	14,2%	2.460,7	7,7%
Caixa e equivalentes de caixa	0,6	0,6	0,3%	0,8	-21,9%
Aplicações	1.766,0	1.566,9	12,7%	1.632,0	8,2%
Ativos de operação de seguros	0,0	13,1	-100,0%	0,0	-
Ativos de operação de resseguros	286,0	256,2	11,7%	249,3	14,7%
Títulos e créditos a receber	0,0	0,0	-	0,0	-
Ativos fiscais	38,5	59,4	-35,2%	74,6	-48,4%
Investimentos	0,0	0,0	-	0,0	-
Intangível	296,5	307,2	-3,5%	299,1	-0,9%
Outros ativos	263,4	118,3	122,6%	204,9	28,5%
PASSIVO	1.573,8	1.345,7	17,0%	1.504,6	4,6%
Passivos operacionais	121,5	102,7	18,3%	98,5	23,4%
Passivos fiscais	112,3	111,1	1,1%	109,8	2,3%
Déb com op. de seguros e resseguros/capitalização	1.229,9	989,5	24,3%	1.178,1	4,4%
Provisões técnicas	0,0	0,0	-	0,0	-
Provisões judiciais	0,0	0,0	-	0,0	-
Outros passivos	110,0	142,3	-22,7%	118,2	-6,9%
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.077,2	976,1	10,4%	956,1	12,7%

Anexo 6. Glossário

B2B – *Business to Business*, modelo de negócio vender produtos/serviços para outras empresas.

B2C – *Business to Consumer*, modelo de negócios focado na venda de produtos ou serviços para o consumidor final.

BDF – *Bancassurance Distribution Fee*, tarifa paga pela Seguradora à Caixa Seguridade referente ao acesso à rede de distribuição e uso da marca.

Contribuição – Valor correspondente aos aportes destinados ao custeio dos planos de previdência.

Earn-Out – Mecanismo de incentivo atrelado ao desempenho em volume e lucratividade, a ser pago para a CAIXA, pela investida, reconhecido como despesas de comercialização na XS2 Vida e Previdência.

ESG – Sigla em inglês para definição da sustentabilidade empresarial: *Environmental* (Ambiental, E), *Social* (Social, S) e *Governance* (Governança, G). É uma forma de se referir ao que as empresas e entidades estão fazendo para serem socialmente responsáveis, ambientalmente sustentáveis e administradas de forma correta.

Índice combinado (IC) – Relação dos custos operacionais totais em relação aos prêmios ganhos e receitas com produtos em regime de capitalização.

Índice combinado ampliado (ICA) – Além das variáveis do Índice

Combinado considera o Resultado Financeiro em seu cálculo.

Índice de Comissionamento – Indicador que considera o custo de aquisição em relação ao prêmio ganho dos produtos.

Índice de despesas administrativas (IDA) – Relação das despesas administrativas em relação aos prêmios ganhos e receitas com produtos em regime de capitalização.

Índice de sinistralidade – Indicador que avalia a sinistralidade em relação ao prêmio ganho.

LPC – Launch Performance Comission – Despesa de comercialização, que reflete mecanismo de incentivo atrelado ao desempenho em volume e lucratividade, a ser pago para a Caixa Seguridade, pela investida, reconhecido na Caixa Vida e Previdência.

Lucro Líquido Contábil – resultado que considera o ganho de capital na alienação de investimentos e em acordo com a norma contábil CPC 50 – Contratos de Seguros (IFRS 17).

Lucro Líquido Gerencial – resultado que considera o efeito do ganho de capital na alienação de investimentos e em acordo ao CPC 11 – Contratos de Seguros (IFRS 4).

Lucro Líquido Normalizado – resultado que desconsidera o efeito do ganho de capital na alienação de investimentos e em acordo ao CPC 11 – Contratos de Seguros (IFRS 4), além dos

efeitos não recorrentes de sinistralidade.

MEP – Receitas de investimentos em participações societárias, que podem ser por MEP – Método de Equivalência Patrimonial ou JCP – Juros sobre Capital Próprio.

Negócios de Risco – Ramos do segmento de seguros e os serviços de assistência.

Negócios de Acumulação – Planos de Previdência Privada, os títulos de Capitalização e os grupos de Consórcios.

Operações Continuadas – São as empresas investidas nas quais a Caixa Seguridade mantém participação societária.

Operações Descontinuadas – São as empresas que a Caixa Seguridade não possui mais participação societária.

Outros Não Estratégicos – São considerados os ramos de Seguros para os quais a Caixa Seguridade não constituiu uma nova parceria, ou cujas emissões não representem significativa participação na produção da Companhia.

Pagamento único (PU) – Título de capitalização ou Prêmio Emitido de Seguro que prevê a realização de um único pagamento.

Pagamento mensal (PM) – Título de capitalização ou Prêmio Emitido de Seguro que prevê a realização de um pagamento, a cada mês da respectiva vigência.

Parcerias em run-off – São as parcerias identificadas como não estratégicas e em processo de descontinuação.

PGBL – Plano Gerador de Benefício Livre, para designar planos que, durante o período de diferimento, tenham a remuneração da provisão matemática de benefícios a conceder baseada na rentabilidade da(s) carteira(s) de investimentos de FIE(s), no(s) qual(is) esteja(m) aplicada(s) a totalidade dos respectivos recursos, sem garantia de remuneração mínima e de atualização de valores e sempre estruturados na modalidade de contribuição variável.

PRONAMPE – Programa de Apoio às Microempresas e Empresas de Pequeno Porte.

Receitas de negócios de Distribuição – Compostos pelas receitas de corretagem de produtos de seguridade negociados através da Caixa Corretora, e pelas receitas de acesso à rede de distribuição e uso da marca CAIXA, denominada BDF (*Bancassurance Distribution Fee*), taxa cobrada pelo uso do balcão CAIXA antes do início da corretora própria.

Recursos coletados – Parcelas recebidas pela Caixa Consórcios.

Rede CAIXA – Empregados da rede de distribuição da CAIXA.

ROE – Retorno sobre o patrimônio líquido médio.

SUSEP – Superintendência de Seguros Privados.

VGBL – Vida Gerador de Benefício Livre, para designar planos que, durante o período de diferimento, tenham a remuneração da provisão matemática de benefícios a conceder baseada na rentabilidade da(s) carteira(s) de investimentos de FIE(s),

no(s) qual(is) esteja(m) aplicada(s) a totalidade dos respectivos recursos, sem garantia de remuneração mínima e de atualização de valores e sempre

estruturados na modalidade de contribuição variável

CAIXA *Seguridade*

3Q24 EARNINGS RELEASE

CONFERENCE CALL:

November 08, 2024

11:00 a.m. (Brasília)

9:00 a.m. (NYC)

Live broadcast in Portuguese with simultaneous Translation into English, through the ZOOM platform:

[Click here](#)

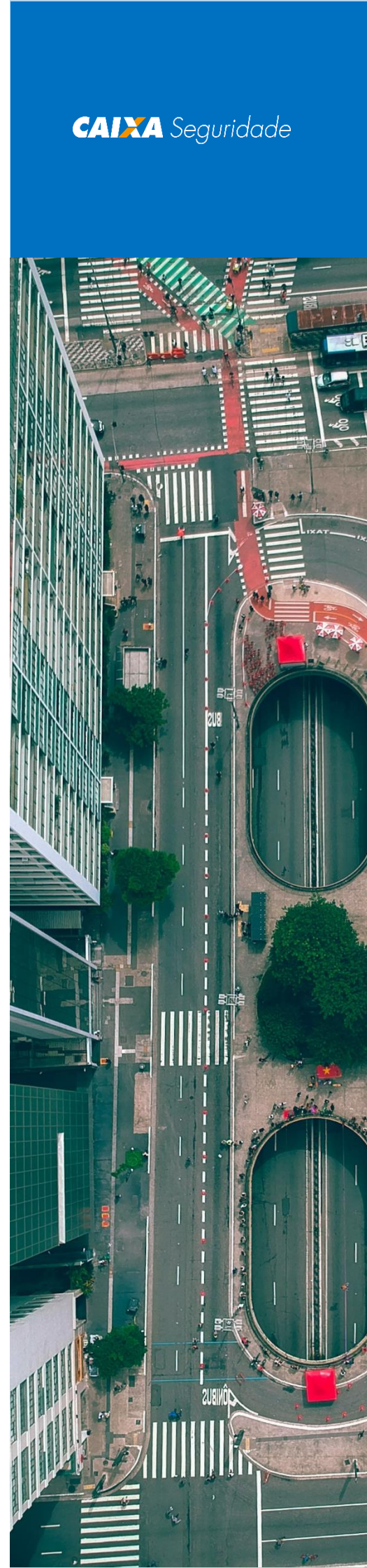
Investor Relations:

ri@caixaseguridade.com.br

+55 (11) 3176-1340/1341

Table of Contents

1. 3Q24 HIGHLIGHTS	3
2. MESSAGE FROM MANAGEMENT	4
2.1 SUSTAINABILITY	6
3. RESULTS ANALYSIS	7
3.1 PERFORMANCE OF CAIXA SEGURIDADE	7
3.2 SHARE PERFORMANCE	10
4. COMMERCIAL AND OPERATING SUMMARY	11
4.1. INSURANCE BUSINESS	11
4.2. ACCUMULATION BUSINESS	16
4.3. DISTRIBUTION BUSINESS	18
4.4. OPERATING INDICATORS.....	19
4.5. FINANCIAL RESULT.....	21
EXHIBIT 1. PERFORMANCE OF INVESTEES.....	23
1.1 BANCASSURANCE CAIXA	23
1.1.1 CAIXA VIDA E PREVIDÊNCIA.....	23
1.1.1.1 PRIVATE PENSION	25
1.1.1.2 CREDIT LIFE	28
1.1.1.3 LIFE	30
1.1.2 CAIXA RESIDENCIAL.....	32
1.1.2.1 MORTGAGE.....	34
1.1.2.2 HOME.....	36
1.1.3 CNP HOLDING (RUN-OFF).....	38
1.1.3.1 MORTGAGE (RUN-OFF).....	40
1.1.3.2 HOME (RUN-OFF) AND OTHERS	41
1.1.4 CAIXA CAPITALIZAÇÃO.....	42
1.1.5 CAIXA CONSÓRCIO.....	46
1.1.6 CAIXA ASSISTÊNCIA.....	49
1.2 BANCASSURANCE PAN.....	51
1.2.1 Too SEGUROS	51
1.2.2 PAN CORRETORA	52
EXHIBIT 2. EQUITY ANALYSIS.....	53
EXHIBIT 3. CONSOLIDATION OF INVESTEES AND BUSINESSES.....	54
EXHIBIT 4. INCOME STATEMENT FOR INVESTEES AND BUSINESSES	56
EXHIBIT 5. RESULTS AND BALANCE SHEET UNDER IFRS 17	58
EXHIBIT 6. GLOSSARY	67



1. 3Q24 HIGHLIGHTS

MAIN NUMBERS

NET INCOME	BRL 1.0 bi
Managerial	+9.7%/3Q23 +5.5%/9M23
REVENUE	BRL 1.3 bi
Operating	+4.1%/3Q23 +6.0%/9M23
ROE	62.9% p.a.

3Q24 PERFORMANCE

MORTGAGE	BRL 922.4mi	+13.4%
	written premiums	/3Q23
HOME	BRL 238.8mi	+13.3%
	written premiums	/3Q23
CREDIT LIFE	BRL 600.2mi	+13.0%
	written premiums	/3Q23
ASSISTANCE	BRL 50.8mi	+25.1%
	revenues	/3Q23
PRIVATE PENSION	BRL 167.6bi	+11.9%
	reserves	/3Q23
CREDIT LETTERS	BRL 4.8bi	+11.3%
	credit letters	/3Q23

VALUE DISTRIBUTION IN 3Q24

Proposal to distribute **BRL 930 million** in dividends, 92.5% of the adjusted net income for 3Q24.

83% Decrease in number of complaints
3Q24/3Q23

5.5 p.p. Increase in the Home Insurance renewal rate
3Q24/3Q23

60% Multi-year plans in new Home insurance policies (increase of 8 p.p.)
3Q24/3Q23

2.5 p.p. Improvement in the acceptance rate of Credit Life insurance proposals

28 p.p. Increase in share of the monthly payment modality in Premium Bonds
3Q24/3Q23

64% Increase in Private Pension funding through portability
3Q24/3Q23

SIMPLIFICATION AND EFFICIENCY Incorporation of XS2 by CVP, aimed at rationalizing the corporate structure and reducing operating costs.

FOCUS ON CORE BUSINESS Full divestment of CNP Seguros Holding Brasil's equity stake in Wiz Co.

MORE SUSTAINABILITY Approval of the 2024/2025 Sustainability Plan, signing of the UN Global Compact and adherence to the Pact for Racial Equity.

2. Message from Management

Caixa Seguridade recorded a Managerial Net Income¹ of BRL 1.0 billion in the third quarter of 2024, the highest quarterly result in the Company's history, up by 9.7% from the same period in 2023 and 30.5% higher than in the second quarter of 2024. Year-to-date, the Managerial Net Income reached BRL 2.7 billion, increasing by 5.5% from the first nine months in 2023. In the accounting view, and pursuant to accounting standard CPC 50 (IFRS 17), the Company recorded a net income of BRL 1.1 billion in the quarter, up by 11.7% from the third quarter in 2023.

On November 07, 2024, the Company's Board of Directors approved a dividend distribution of BRL 930.0 million, corresponding to 92.5% of the adjusted Managerial Net Income for the third quarter, with payment expected to occur on January 17, 2025. In relation to the accumulated result for the year, the Company has already distributed BRL 2,472.0 million, equivalent to 91.6% of the adjusted Management Net Income for the period.

The insurance segment, which also considers assistance services, recorded its highest historical volume in written premiums in 3Q24, up by 7.8% from the third quarter in 2023, with highlight to the performance achieved by the Mortgage (+13.4%), Home (+13.3%), Credit Life (+13.0%) and Assistance (+25.1%) segments. In 9M24, written premiums reached a volume of BRL 7.3 billion, increasing by 7.6% from the first nine months in 2023. Among the highlights, Caixa Seguridade remains the market leader in the Mortgage segment, maintaining the growth trend for written premiums, reaching BRL 922.4 million in the quarter and reflecting the evolution of CAIXA's real estate loan portfolio. In the Home segment, the Company achieved BRL 238.8 million in written premiums in a three-month period, a new record resulting from its strategy to stimulate sales of multi-year policies, in addition to the effort aimed improving its clients' experience, thus reducing cancellations.

In the accumulation segment, Private Pension reserves reached a volume of BRL 167.6 billion, up by 11.9% between Sep/24 and Sep/23 and contributing to the generation of BRL 471.1 million in revenues from Management Fees in the quarter, which grew by 12.5% from the same quarter in 2023. Private Pension contributions continue to be impacted with the increased competition from the Bank's other funding products, with the Company intensifying the number of actions and campaigns focused on prospecting and retaining portability. Within this context, gross contributions amounted to BRL 6.7 million in the third quarter of 2024, up by 2.4% and 12.1% from the third quarter in 2023 and the second quarter of 2024, respectively. In the quarter, we launched the Premium Multi-Manager Fund, with independent managers specialized in private credit, offering customers more flexibility in choosing assets and diversifying investments.

In the Credit Letters segment, besides working to improve the quality of after-sales aimed at reducing cancellation volumes, the Company also intensified actions to promote sales, with highlight to the Consórcio Premiado – Sortudão and the Caixa Consórcio Anniversary Discount campaigns. As a result, we sold BRL 4.8 billion in credit letters in the third quarter of 2024 - with a record amount of letters allocated in a single month (August), totaling BRL 2.1 billion – growing by 11.3% from the same quarter in 2023, and by 29.0% over the second quarter of 2024. The performance of the Credit Letters segment in the third quarter of 2024 can also be observed in the funding line, which amounted

¹ Managerial Net Profit calculated in accordance with accounting standard CPC 11 – Insurance Contracts (IFRS4)

to BRL 1.1 billion and grew by 82.6% from the same period in 2023, and in the management fee line, which increased by 47.6% from the third quarter in 2023.

In the Premium Bonds segment, the Company focused on selling products with the monthly payment modality, which generates a better operating margin given the lower need for provisions for redemptions and also offers more sustainable results. Thus, this modality represented 89.5% of total collections in the quarter, up by 49.0% from the third quarter in 2023 and with a total volume of BRL 864.5 million in the first nine months, up by 44.1% in comparison with the same period in 2024 and 2023.

On the commercial front, our Sales Team Program, the main incentive sales tool for Caixa Seguridade's products, maintained the high rate of trained partners and employees, ending the third quarter of the year with 23,141 trained employees and 4,403 trained partners. Thus, the Distribution Business segment, which includes revenues from brokerage or intermediation of security products, as well as revenues from access to the distribution network and use of the brand (BDF), amounted to BRL 573.1 million in 3Q24, up by 12.2% from the same period in 2023. Of this amount, insurance products represented the largest contribution to revenues (71.3%), increasing by 15.8% from 3Q23, followed by credit letters, with a share of 18.2% and a growth of 6.9% over the same period in 2023. Year-to-date, this segment recorded BRL 1.7 billion in operating revenues, 13.4% higher than in 2023.

The loss ratio in the third quarter of 2024 improved by 1.5 p.p. from 3Q23, impacted by the regulation and recognition of provisions for losses and re-insurance related to flood event in Rio Grande do Sul. Including the effects from the variations in re-insurance, the loss ratio for quarter would be 1.8 p.p. higher than in 3Q23, explained mainly by the higher loss ratio in the credit life segment resulting from the new claims notification process established for this segment. Compared to 2Q24, the loss ratio reduced by 39.3 p.p., due to the impact caused by the flood event in Rio Grande do Sul on claims in the mortgage segment during the second quarter, and the database informing the claims for the credit life segment.

The Administrative Expenses Ratio (IDA) grew by 0.6 p.p. from the third quarter of 2024 and the same period in 2023, due to administrative expenses relating to IT and investments made with tax incentives related to the Rouanet Law at the companies Caixa Vida e Previdência, Caixa Residencial and Caixa Capitalização, totaling BRL 11.5 million. Disregarding the amount allocated to tax incentives, which bring a reduction in tax expenses of the same magnitude, the indicator in the quarter would show an increase of 0.3 p.p. compared to the same period of the previous year and a reduction of 0.2 p.p. in relation to the following quarter of 2024.

The Combined Index (IC) remained close to the levels recorded in previous quarters, except for 2Q24, which had non-recurring claims related to Rio Grande do Sul and the credit life segment, which impacted the indicators of Caixa Residencial, Caixa Vida e Previdência and CNP Holding.

The financial results in the consolidated view, which considers the effect from all equity interests in the proportion owed to Caixa Seguridade, reduced by 5.1% from 3Q23, and grew by 9.7% over 2Q24, due to the variations in interest rates in the period, representing 28% of the net income in the quarter, with Caixa Vida e Previdência having the most relevant share, corresponding to 55.7% of this result. Therefore, the Expanded Combined Index (ICA) increased by 1.5 p.p. from the same quarter in 2023, reflecting the higher loss ratio for the credit life segment.

In the quarter, the incorporation of XS2 Vida e Previdência S.A. (XS2) by Caixa Vida e Previdência S.A. (CVP), within the scope of Holding XS1, was approved. This restructuring, in addition to bringing administrative, economic and financial benefits to the operations and businesses of the Holding, also

simplifies the group's corporate structure with the concentration of life, credit life and private pension operations in a single company, with the operation being in SUSEP's final approval phase. Also within the strategic scope and focusing on Caixa bancassurance, the Company announced on October 30, 2024, the full divestment of the stake held by CNP Seguros Holding Brasil S.A. in the share capital of Wiz Co Participações e Corretagem de Seguros S.A. with the conclusion of the transaction subject to approval by the Administrative Council for Economic Defense (CADE).

In 3Q24, Caixa Seguridade reduced, by 5 times, the number of complaints related to insurance products registered with the BACEN Ombudsman in relation to the same period in 2023. This achievement reflects the Company's constant search for improvements in products and journeys jointly with its subsidiaries and CAIXA. Among the actions that contributed to these achievements, we highlight the following: adjustments to the messages that are sent upon hiring products, aimed at providing clearer information regarding the contracted products; integration of the loan sales flow with credit systems, with a more simplified journey; new flow with CAIXA to address ombudsman demands related to security, fostering a stronger integration among the ombudsman teams of CAIXA and its subsidiaries, as well as the creation of a new communication channel; and improvements to the client service channel (SAC) for products.

Lastly, in September, Caixa Seguridade joined the Ibovespa, the main performance indicator for shares traded on B3, marking yet another important achievement for Caixa Seguridade and its shareholders, resulting from the Company's intense work to expand its share, relevance and exposure in the market.

2.1 Sustainability

In the quarter, the Company's Board of Directors approved the 2024-2025 Sustainability Plan, aimed at guiding its sustainability actions in accordance with the current Strategic Plan. The objective of the Sustainability Plan is to promote the gradual incorporation of sustainable processes, by the Company and its subsidiaries, and to improve and align the insurance business with the sustainability agenda, always based on the "new economy" (solidarity, inclusive and low-carbon actions and the preservation of biodiversity).

Within this scope, the Company adhered to the pact for Racial Equity, committing to adopt practices that promote racial equality at the Company and among its investees. Caixa Seguridade also became a signatory to the UN Global Compact, reaffirming its commitment to sustainability and social responsibility on a global scale. As a member, the Company commits to adopt and to promote the engagement of its investees, in their operations and strategies, with internationally accepted universal principles. By joining the UN Global Compact, Caixa Seguridade commits to implementing actions that generate a positive impact on society and the environment by promoting increasingly better working conditions, respect for human rights by expanding its social responsibility and practices that minimize environmental impacts and through conducts that are aligned with global guidelines.

3. Results Analysis

3.1 Performance of Caixa Seguridade

With the adoption of the accounting standard CPC 50 - Insurance Contracts (IFRS 17), in substitution of CPC 11 - Insurance Contracts (IFRS 4), and given that SUSEP and ANS have not yet adopted the new standard, the Company will continue to disclose in its results, as complementary information, the unaudited managerial accounts, based on the accounting standard adopted until 2022, thus maintaining comparability with the performance reported in recent years.

Income Statement (BRL million) - CAIXA SEGURIDADE	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Operating Revenues	1,329.0	1,202.9	10.5% ●	1,076.0	23.5% ●	3,654.9	3,375.4	8.3% ●
Results from Equity Interests	755.9	692.0	9.2% ●	530.7	42.4% ●	1,993.2	1,910.1	4.4% ●
New Partnerships	568.3	497.1	14.3% ●	390.6	45.5% ●	1,483.9	1,389.0	6.8% ●
Run-off	187.6	194.9	-3.7% ●	140.1	34.0% ●	509.3	521.1	-2.3% ●
Revenues with Commissioning	573.1	510.9	12.2% ●	545.3	5.1% ●	1,661.6	1,465.3	13.4% ●
Access to the Distribution Network/Use of Brand	41.2	38.5	7.2% ●	40.8	1.0% ●	133.9	117.1	14.3% ●
Security Brokerage or Intermediation	531.9	472.4	12.6% ●	504.5	5.4% ●	1,527.8	1,348.2	13.3% ●
Cost of Services	-120.4	-104.2	15.5% ●	-103.1	16.7% ●	-322.3	-282.2	14.2% ●
Other Operating Revenues/Expenses	-100.8	-94.3	6.9% ●	-93.9	7.3% ●	-297.6	-268.3	10.9% ●
Administrative Expenses	-29.9	-30.6	-2.5% ●	-32.2	-7.3% ●	-98.1	-86.5	13.4% ●
Tax Expenses	-70.6	-63.4	11.3% ●	-67.0	5.4% ●	-204.2	-181.6	12.4% ●
Other Operating Revenues/Expenses	-0.3	-0.2	54.2% ●	5.3	- ●	4.7	-0.2	- ●
Operating Result	1,107.9	1,004.4	10.3% ●	878.9	26.0% ●	3,035.0	2,825.0	7.4% ●
Financial Result	29.3	31.7	-7.6% ●	17.8	64.8% ●	39.7	78.7	-49.5% ●
Financial Revenues	31.4	32.5	-3.5% ●	36.2	-13.4% ●	94.1	110.7	-15.0% ●
Financial Expenses	-2.1	-0.9	145.6% ●	-18.5	-88.6% ●	-54.4	-32.0	70.1% ●
Earnings before Taxes and Equity Interests	1,137.1	1,036.1	9.7% ●	896.7	26.8% ●	3,074.8	2,903.7	5.9% ●
Income Tax and Social Contribution	-131.8	-119.5	10.3% ●	-126.4	4.3% ●	-374.8	-344.4	8.8% ●
Net Income from Continuing Operations	1,005.3	916.6	9.7% ●	770.3	30.5% ●	2,700.0	2,559.3	5.5% ●
Net Income from Discontinued Operations	0.0	0.0	- ●	0.0	- ●	0.0	0.0	- ●
Managerial Net Income	1,005.3	916.6	9.7% ●	770.3	30.5% ●	2,700.0	2,559.3	5.5% ●
Capital Gain on Divestments	0.0	0.0	- ●	0.0	- ●	0.0	20.3	- ●
Claims Base not informed - Credit Life	0.0	0.0	- ●	34.7	- ●	34.7	0.0	- ●
Claims RS	0.0	0.0	- ●	123.2	- ●	123.2	0.0	- ●
Normalized Net Income	1,005.3	916.6	9.7% ●	928.2	8.3% ●	2,857.9	2,579.5	10.8% ●

Currency Translation Adjusted to International Standards	83.4	57.7	44.4%	●	-116.5	- ●	-101.8	78.6	- ●		
Accounting Net Income	1,088.7	974.3	11.7%	●	653.8	66.5%	●	2,598.2	2,658.1	-2.3%	●

The operating revenue in 3Q24, in the amount of BRL 1,329.0 million, was the highest quarterly result in the Company's history, growing by 10.5% and 23.5% over 3Q23 and 2Q24, respectively. Year-to-date, this amount reached BRL 3.7 billion in 2024, 8.3% higher than in 2023. Revenues are comprised by results from equity interests (MEP), which accounted for 56.9% of operating revenues in the quarter, and grew by 9.2% in 3Q24 vs. 3Q23, with highlight to the operating and financial performance of the investees Caixa Consórcio (+108.7%), Caixa Assistência (+8.4%), Caixa Residencial (+36.4%) and Caixa Capitalização (+14.0%). Compared to second quarter of 2024, the MEP line grew by 42.4%, explained by the non-recurring events that affected results in that quarter, such as: (i) the losses related to the floods in Rio Grande do Sul and (ii) the claims database sent by Caixa Econômica Federal, the policyholder of the credit life insurance policies.

Revenues from commissioning accounted for 43.1% of the operating revenues in 3Q24, increasing by 12.2% from the same period in 2023, in which we highlight the revenues originated from Mortgage Insurance (+37.9%), Home (+16.6%), Assistance (+113.7) and Credit Letters (+6.9%). In the first nine months of the year, revenues from commissioning grew by 13.4% between 2024 and 2023.

Costs of services, which includes the compensations to award employees and correspondents and the costs associated with the use of CAIXA's distribution network², increased by 15.5% from the third quarter in 2024 and the same quarter in 2023. This variation reflects the commercial performance and is impacted by the product mix and sales volumes in credit letters, an accumulation product that offers a higher level of awards to employees and CAIXA service awards, corresponding to 64.0% of total costs in the quarter.

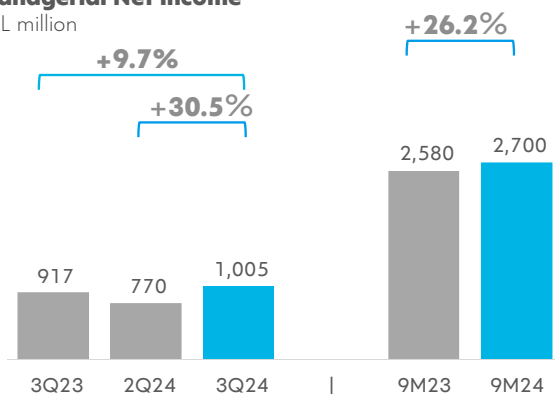
The total other operating income/expenses line grew by 6.9% from the same quarter in 2023, and by 7.3% from the previous quarter, due to the increase in tax expenses on brokerage revenues, which increased in the period. In the first nine months of 2024, this line grew by 10.9% from 2023, due to a higher tax volume and increase in administrative expenses with employees during the year.

The financial result at the holding company reduced by 7.6% from the third quarter in 2023 and grew by 64.7% from the second quarter of 2024, which was impacted by the increase in financial expenses related to the monetary adjustment of the mandatory minimum dividends for 2023. Financial revenues fell by 3.5% from 3Q23, and by 13.4% from 2Q24, due to the changes in average volumes of financial investments and the lower SELIC rate.

² Includes compensation for the use of sales staff and materials, besides technological and administrative funds to distribute, disseminate, offer, commercialize, and provide sales and after-sale services for Caixa Seguridade's products.

Managerial Net Income

BRL million



same period in 2023 (56.8%).

Therefore, the Company recorded a Managerial Net Income of BRL 1,005.3 million in 3Q24, the highest historical quarterly result in its history, up by 9.7% from 3Q23 and by 30.5% from 2Q24. Year-to-date, the managerial net income of BRL 2.7 billion was 5.5% higher than in the same period in 2023.

Return on recurring shareholders' equity (ROE), which calculates the ratio of the recurring net income for the last twelve months to the adjusted Shareholders' Equity, was 62.9% in the third quarter of 2024, up by 6.1 p.p. from the

3.2 Share Performance

Caixa Seguridade's share capital is comprised by 3,000,000,000 common shares, with a free float of 17.25%. The Company's shares, which are traded on B3's Novo Mercado segment under the ticker CXSE3, closed the third quarter at a price of BRL 14.55 per share, up by 4.4% from the closing price in the same period in 2023, corresponding to a market value of BRL 43.65 billion on the base date of September 30, 2024. Thus, the Company had a Price/Earnings (P/E) of 12.05 and an Earnings per Share (EPS) of 0.34 according to the closing price of the same base date. The Average Daily Trading Volume (ADTV) of Caixa Seguridade's shares was BRL 49.9 million in the third quarter of 2024.

	Unit	3Q24	2Q24	1Q24	4Q23	3Q23
Share Performance						
Earnings per Share	BRL	0.34	0.26	0.31	0.31	0.31
Dividends per Share	BRL	0.28	0.55	-	0.50	-
Book Value per Share	BRL	3.87	3.77	3.95	3.66	4.25
Closing Price	BRL	14.55	14.31	15.62	12.90	11.16
Dividend Yield (annualized)	%	9.46	8.06	8.57	9.85	9.06
Market Capitalization	BRL million	43,650	42,930	46,860	38,700	33,480
Multiples						
P/E (12 months)	-	12.05	12.15	13.07	11.12	10.11
P/BV	-	3.76	3.79	3.95	3.53	2.62
Trading Data						
Number of Trades		620,063	610,193	728,734	505,582	640,277
Average Daily Volume	BRL million	49.9	51.4	88.7	38.3	32.6
Average Daily Volume B3	BRL million	23,358.1	23,667.7	23,172.0	23,768.2	23,750.6
Participation in the Average Daily Volume B3	%	0.21	0.22	0.38	0.16	0.14

	Shareholders	Shares	Interest
Equity Interest on September 30, 2024			
Caixa Econômica Federal	1	2,482,500,000	82.75%
Free Float	303,264	517,500,000	17.25%
Foreign	538	199,319,831	6.64%
Legal Entities	1,456	100,381,121	3.35%
Individual Shareholders	301,270	217,799,048	7.26%
Total	303,265	3,000,000,000	100.0%

4. Commercial and Operating Summary

The Commercial and Operational Summary section provides an overview of Caixa Seguridade's commercial performance by Insurance, Accumulation, and Distribution businesses, in addition to operational indicators and financial results.

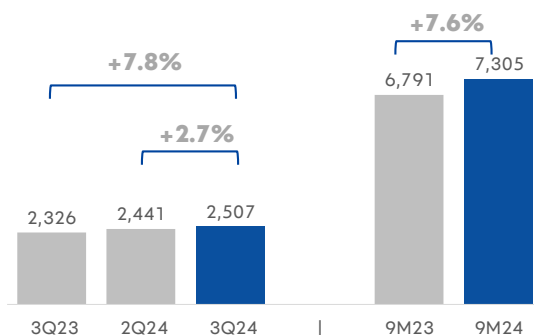
The insurance lines are grouped according to SUSEP's view and also include run-off operations, in addition to information from the Credit Letters segment for the Accumulation Business. Exhibit 1 of the Release provides detailed performance data by business line.

4.1 Insurance Business

The insurance and assistance service segments are included in the Insurance Business group.

Written Premiums BRL million	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Mortgage	922.4	813.4	13.4%	880.6	4.8%	2,658.5	2,386.6	11.4%
Home	238.8	210.8	13.3%	229.5	4.1%	680.0	587.8	15.7%
Credit Life	600.2	531.3	13.0%	580.6	3.4%	1,748.5	1,615.8	8.2%
Life	580.4	608.0	-4.5%	590.0	-1.6%	1,728.6	1,762.9	-1.9%
Other Non-Strategic	114.1	122.1	-6.6%	113.9	0.1%	347.2	335.0	3.6%
Assistance	50.8	40.6	25.1%	46.7	8.8%	142.2	102.9	38.2%
Insurance	2,506.8	2,326.2	7.8%	2,441.2	2.7%	7,305.0	6,791.0	7.6%

Written Premiums
BRL million



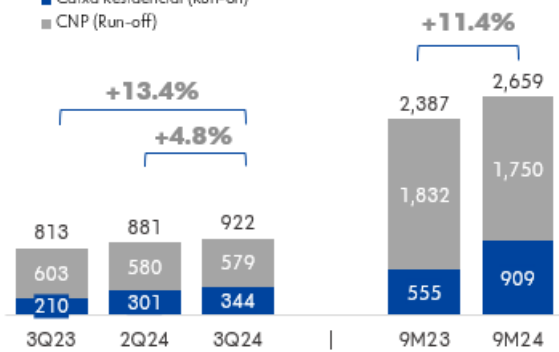
Highest historical level of written premiums in a quarter for the insurance segment.

We highlight the performance of the Mortgage (+13.4%), Home (+13.3%), Credit Life (+13.0%) and Assistance (+25.1%) segments in the comparison between 3Q24 and 3Q23.

Written Premiums - Mortgage

BRL million

■ Caixa Residencial (Run-on)
■ CNP (Run-off)

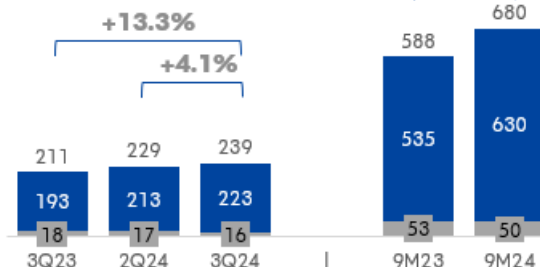


The Mortgage segment had consistent growth in written premiums, reflecting the growth of CAIXA's housing loan portfolio.

Written Premiums - Home

BRL million

■ CNP (Run-off)

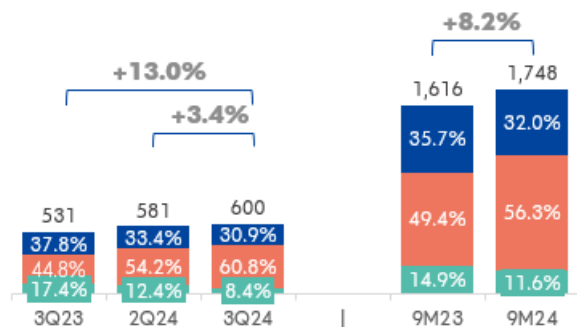


The Home segment recorded the highest historical volume in written premium for a quarter, reaching BRL 238.8 million. In 9M24, the growth achieved was 15.7%.

Written Premiums - Credit Life

BRL million

■ Origin Corporate Clients ■ Origin Individuals ■ Origin Rural

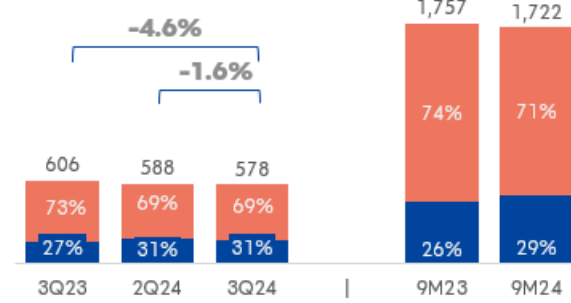


As its performance is linked to the origination of commercial credit at CAIXA, the Credit Life segment grew by 13.0% from 3Q23, reflecting the increase in volume for operations linked to payroll-deductible loans. In the accumulated view, this line grew by 8.2%

Written Premiums - Life

BRL million

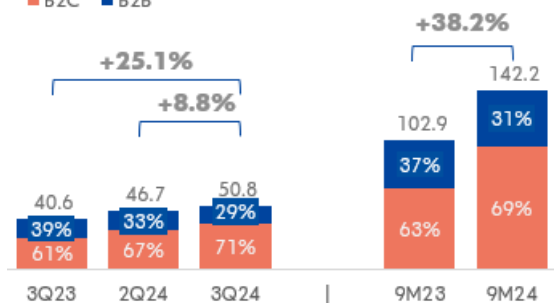
■ Single Payment (PU)
■ Monthly Payment (PM)



The Life segment maintained the same level of written premiums of previous quarters, being the reduction due to a lower flow of products from the monthly payment modality.

Assistance Revenues

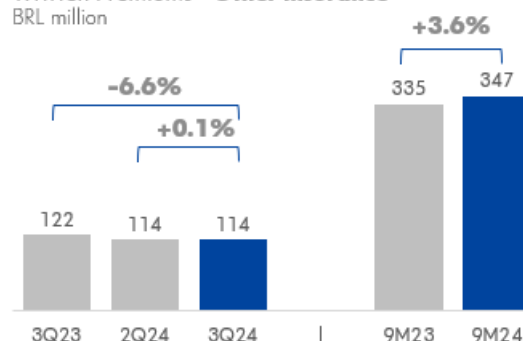
BRL million
 ■ B2C ■ B2B



The upward revenue curve has been maintained since the creation of Caixa Assistência, with highlight to the performance of the Rapidex (B2C) product, which grew 45.5% in 3Q24 vs. 3Q23.

Written Premiums - Other Insurance

BRL million



In the composition of the Other Non-Strategic group, the Auto segment corresponded to 87.8% of the written premiums in 3Q24, mainly due to Youse policies sold by CNP Seguros.

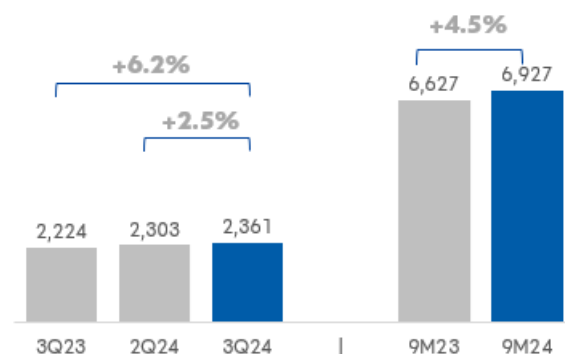
Premiums Earned

BRL million

	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Mortgage	922.4	813.4	13.4%	880.6	4.8%	2,658.5	2,386.6	11.4%
Home	207.7	195.7	6.1%	199.7	4.0%	600.7	582.2	3.2%
Credit Life	512.4	491.8	4.2%	507.7	0.9%	1,517.2	1,460.1	3.9%
Life	541.5	556.7	-2.7%	542.9	-0.3%	1,632.9	1,706.0	-4.3%
Other Non-Strategic	126.0	125.6	0.4%	125.6	0.4%	375.1	389.0	38.2%
Assistance	50.8	40.6	25.1%	46.7	8.8%	142.2	102.9	-11.2%
Insurance	2,360.7	2,223.9	6.2%	2,303.2	2.5%	6,926.7	6,626.7	4.5%

Premiums Earned

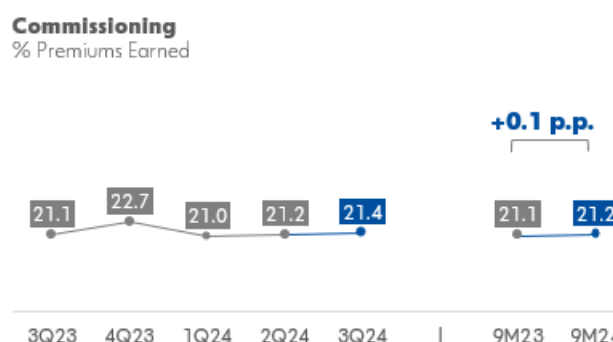
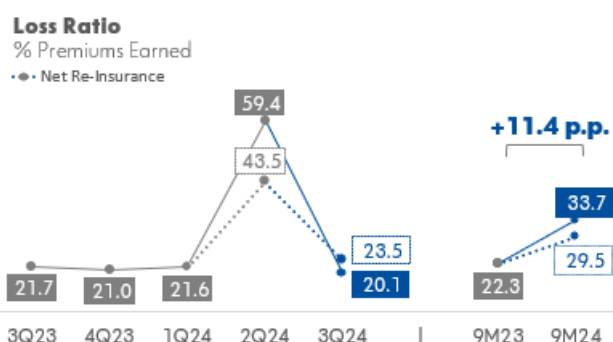
BRL million



Growth in premiums earned for the Mortgage, Home and Credit Life segments in 3Q24 vs. 3Q23.

Loss Ratio %	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Mortgage	15.6	22.9	-7.2 ●	76.4	-60.7 ●	38.3	24.6	13.8 ●
Home	23.5	12.8	10.7 ●	19.7	3.8 ●	20.2	11.5	8.7 ●
Credit Life	18.6	15.0	3.6 ●	84.7	-66.2 ●	38.3	15.9	22.3 ●
Life	20.1	21.8	-1.7 ●	20.5	-0.4 ●	20.3	21.6	-1.2 ●
Other Non-Strategic	53.5	52.7	0.8 ●	69.6	-16.1 ●	61.4	51.7	9.6 ●
Insurance	20.1	21.7	-1.5 ●	59.4	-39.3 ●	33.7	22.3	11.3 ●

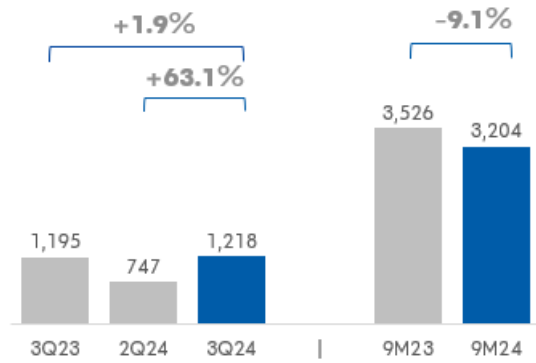
Commissioning %	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Mortgage	12.6	11.3	1.3 ●	12.3	0.3 ●	12.3	10.9	1.3 ●
Home	32.8	32.2	0.5 ●	32.4	0.3 ●	32.6	32.4	0.2 ●
Credit Life	39.1	39.2	-0.1 ●	39.6	-0.5 ●	39.2	41.0	-1.8 ●
Life	17.0	17.5	-0.5 ●	16.5	0.5 ●	16.8	16.6	0.2 ●
Other Non-Strategic	13.8	12.0	1.8 ●	11.8	2.0 ●	12.3	11.3	1.0 ●
Insurance	21.4	21.1	0.3 ●	21.2	0.2 ●	21.2	21.1	0.1 ●



After the impact from non-recurring events on the loss ratio in 2Q24, the ratio returned to its historical levels in 3Q24. Net of re-insurance, this indicator would be 23.5%, down by 20 p.p. from the previous quarter, and increasing by 1.8 p.p., reflecting the new claims notification process for the insurer company.

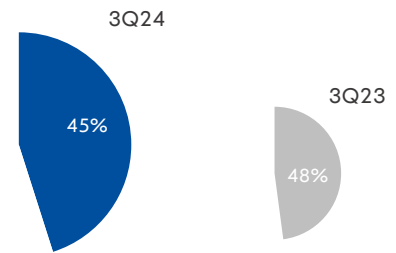
The commissioning curve remained flat in the quarter and year-to-date.

Operating Margin
BRL million



After being impacted by two non-recurring events (floods in RS and credit life notices) in 2Q24, the operating margin, in 3Q24, returned to its previous levels, increasing by 1.9% from 3Q23.

Representativeness
% Total Operating Margin

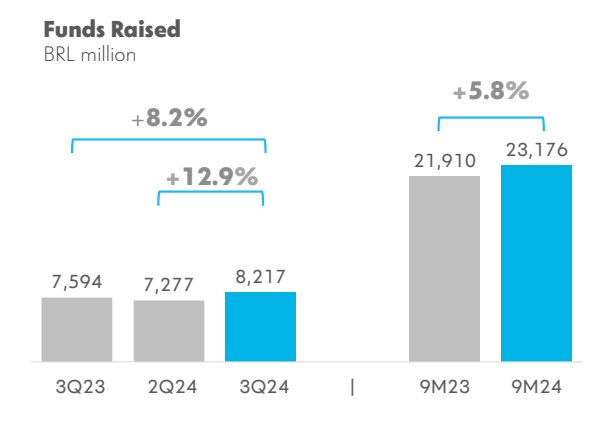


The segment reduced its representativeness in 3Q24 vs. 3Q23, due to the growth in representativeness of the Accumulation Business, with highlight to the Credit Letters segment, and the higher share of brokerage margins.

4.2 Accumulation Business

Private Pensions, Premium Bonds and Credit Letters groups are considered in the Accumulation Business group.

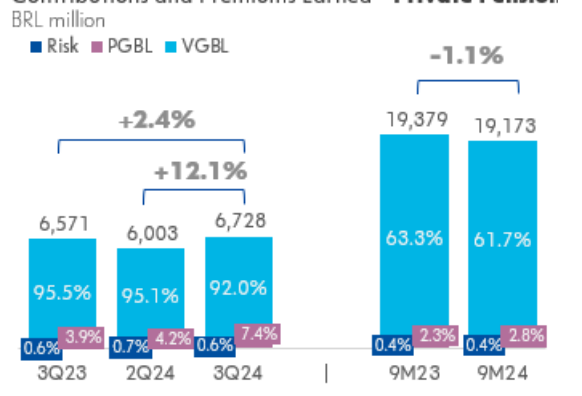
Funds Raised (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Private Pension	6,727.8	6,570.7	2.4%	6,003.2	12.1%	19,173.0	19,378.8	-1.1%
Premium Bonds	364.0	406.1	-10.4%	332.2	9.6%	1,085.5	1,015.5	6.9%
Credit Letters	1,125.6	617.5	82.3%	941.2	19.6%	2,917.5	1,516.2	92.4%
Total Funds Raised	8,217.4	7,594.3	8.2%	7,276.6	12.9%	23,176.0	21,910.5	5.8%



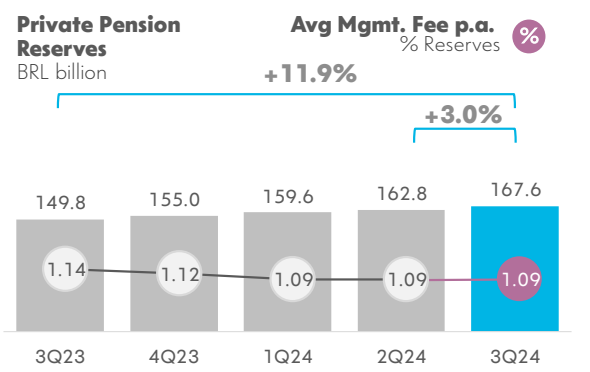
Funds raised increased by 8.2% in 3Q24 vs. 3Q23, with a positive highlight for the Credit Letters segment, whose funds raised grew by 82.3% between the periods.

The private pension line continued as the largest contributor, accounting for 82.7% of funds raised in the quarter, with representativeness increasing for Credit Letters (13.0% vs. 8.0% in 3Q23) and maintenance in Premium Bonds levels (5.0%).

Contributions and Premiums Earned - Private Pension



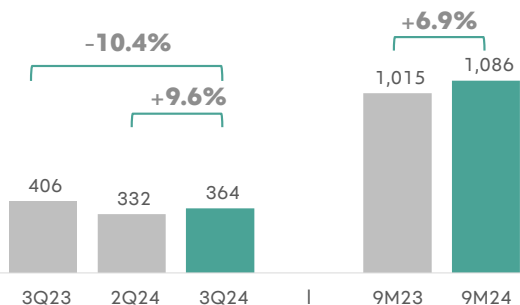
In 3Q24, Private Pension contributions grew by 2.4% from 3Q23, and reduced by 1.1% in 9M24 vs. 9M23, influenced by competition with other funding products.



Reserves grew by 11.9% in the quarter from 3Q23, and management fees have been maintaining its percentage rate in 2024, reducing by 0.05 p.p. from 3Q23, due to the mix of funds that constitute the reserves, with a greater allocation in conservative funds.

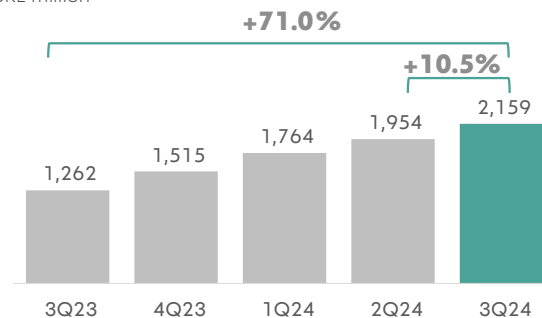
Funds Raised - Premium Bonds

BRL million



Premium Bonds Reserves

BRL million

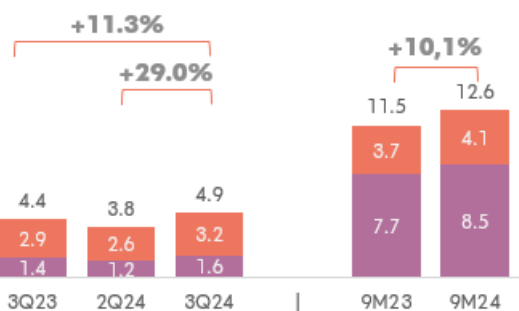


In the quarter, the Company maintained its focus on the monthly payment modality, which grew by 49.0% in 3Q24 vs. 3Q23, and generates a better operating margin given the lower need for provisions for redemptions. Considering total funds raised, it fell by 10.4% in 3Q24 vs. 3Q23.

Total Credit Letters

BRL billion

■ Auto ■ Real Estate

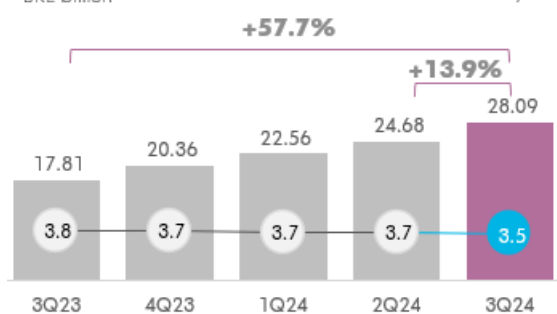


Letters Inventory

BRL billion

Avg Adm Fee p.a.

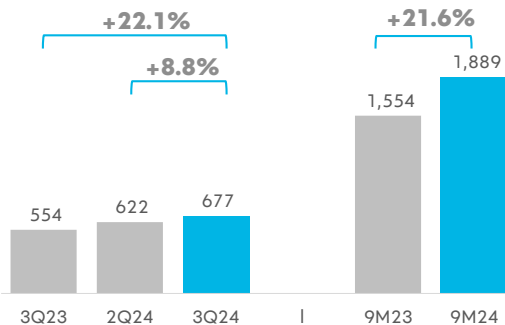
% Inventory



In 3Q24, a total of BRL 4.9 billion was sold in new credit letters, increasing by 11.3% in twelve months, and growing by 10,1% in the first six months of 2024. Credit Letter inventory reached BRL 28.1 billion in the quarter, up by 57.7% from September 2023.

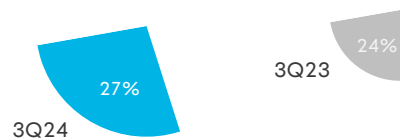
Accumulation Operating Margin

BRL million



Representativeness in Accumulation

% Total Operating Margin



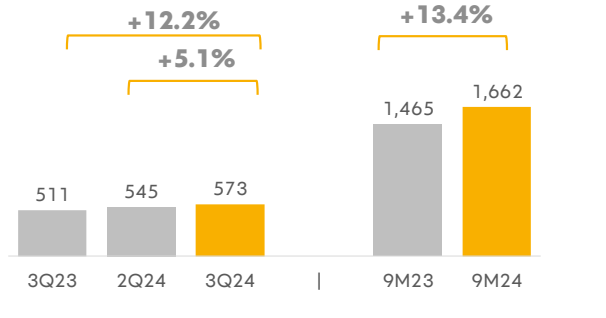
The Accumulation Business increased in representativeness, with higher margins in all segments and highlight to the performance achieved by Credit Letters.

4.3 Distribution Business

The Distribution Business includes the results referring to revenues from access to the distribution network and use of the CAIXA brand (BDF) and revenues from brokerage or intermediation of insurance products, herein considered together as brokerage revenue.

Revenues from Brokerage

BRL million



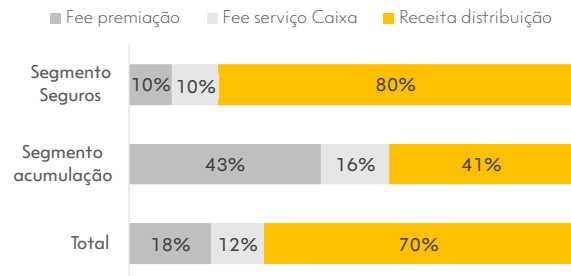
Brokerage by Segment

Brokerage by Segment	Household %	BRL million in 3Q24	/3Q23	/9M23
Insurance	71%	405	+16%	+15%
Credit Letters	18%	109	+7%	+11%
Private Pension	5%	29	+1%	-0%
Premium Bonds	5%	26	-14%	+6%
Co-Brokerage	1%	4	+39%	+41%
Total Distribution	100%	573	+12%	+13%

In the comparison between 3Q24 and 3Q23, revenues grew by 12.2%, with highlight to the Mortgage (+37.9%), Home (+16.6%) and Credit Letters (+6.9%) segments.

Distribuição da corretagem

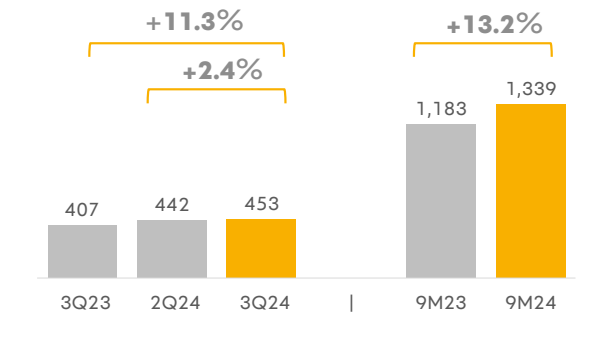
% 9M24



Of the total commission paid by operating companies in 9M24, 70% was retained at the broker company, while 18% was allocated to the payment of award fees to employees and partners, and 12% to CAIXA's service fee, including the amounts for the life, credit life, and private pension segments paid directly by the insurer to CAIXA. For the other segments, the costs are paid by the broker company.

Operating Margin

BRL million



Representativeness

% Total Operating Margin

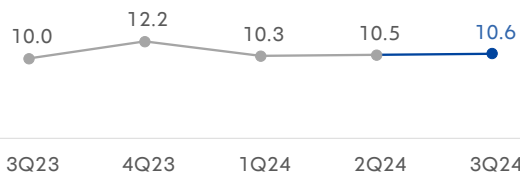


4.4 Operating Indicators

The operating indicators are presented in a consolidated view for all investees, according to the percentages held by the Company.

ADMINISTRATIVE EXPENSES RATIO (IDA)

Administrative Expenses
% Operating Revenue

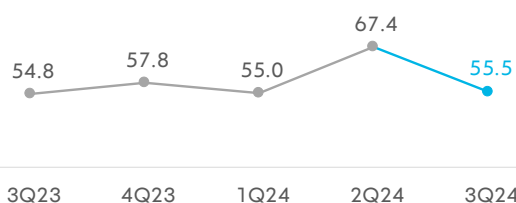


Ratio per Grouping	IDA 3Q24	Δ3Q23 p.p.	Δ2Q24 p.p.
Bancassurance CAIXA	10.8%	+0.6	+0.1
Run-off	10.9%	-0.9	-0.9
New Partnerships	12.0%	+1.5	+0.6
Holding + Brokerage	5.2%	-0.8	-0.7
Bancassurance PAN	9.1%	+0.4	+0.3
GENERAL RATIO	10.6%	+0.6	+0.1

The general indicator, in 3Q24, remained close to the historical average, increasing by 0.6 p.p. over 3Q23, and by 0.1 p.p. over 2Q24. The growth in the New Partnerships group was due to higher administrative expenses relating to IT and incentives for culture and sports, with funds allocated through Rouanet law, at the companies Caixa Vida e Previdência, Caixa Residencial and Caixa Capitalização, totaling BRL 11.5 million. Disregarding the amount allocated to tax incentives, the indicator in the quarter would be 10.3, growth of 0.3 p.p. compared to 3Q23 and a reduction of 0.2 p.p. in relation to 2Q24.

COMBINED RATIO (IC)

General and Administrative Expenses
% Operating Revenue

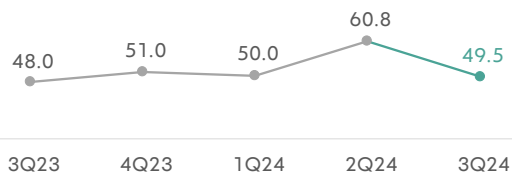


Ratio per Grouping	IC 3Q24	Δ3Q23 p.p.	Δ2Q24 p.p.
Bancassurance CAIXA	54.6%	+1.7	-12.6
Run-off	61.6%	+3.3	-10.4
New Partnerships	56.9%	+2.1	-15.8
Holding + Brokerage	35.4%	-1.0	-1.2
Bancassurance PAN	63.0%	-8.5	-5.8
GENERAL RATIO	55.5%	+0.7	-11.9

In 3Q24, the Combined Ratio (IC) returned to its previous levels after being pressured by the volume of non-recurring claims arising from the flood events in Rio Grande do Sul and the notice on claims for credit life policies in 2Q24. In the comparison between 3Q24 and 3Q23, the New Partnerships ratio was pressured by the new level of claims in the credit life segment, already reflecting the new process established for claims notices, and by administrative expenses.

EXPANDED COMBINED RATIO (ICA)

General and Administrative Expenses
% Operating Revenue + Financial Result



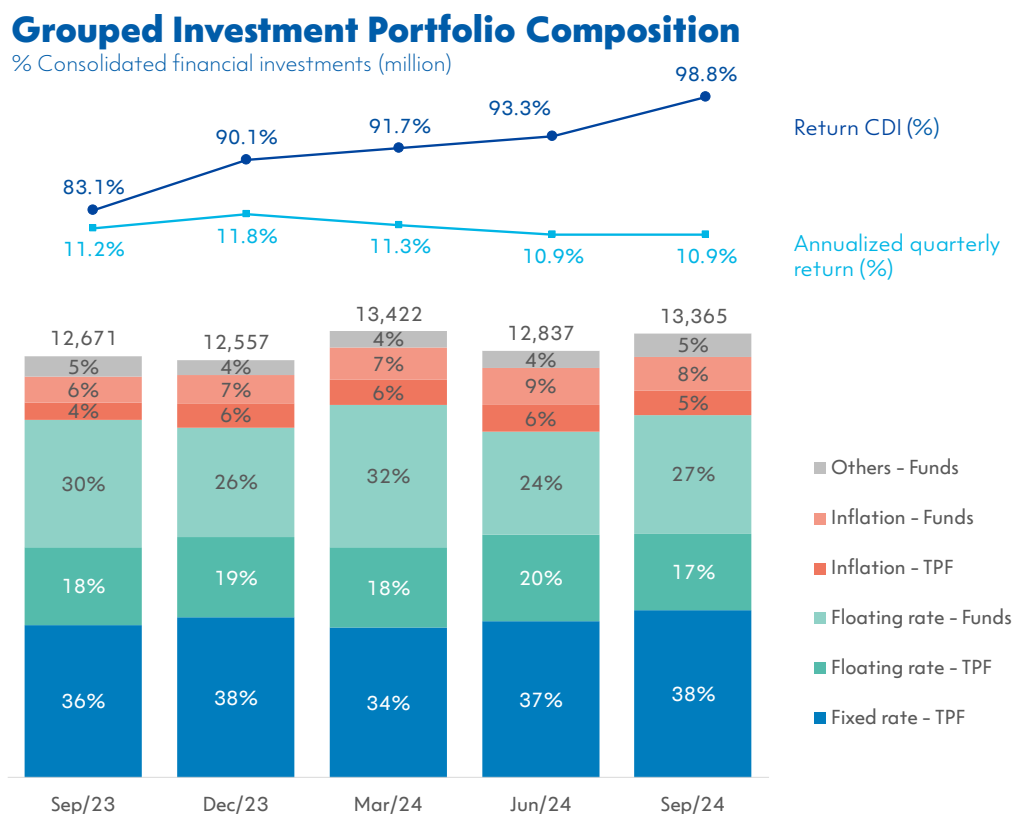
Ratio per Grouping	ICA 3Q24	Δ3Q23 p.p.	Δ2Q24 p.p.
Bancassurance CAIXA	48.8%	+2.4	-12.0
Run-off	53.9%	+3.6	-12.3
New Partnerships	50.5%	+2.9	-13.9
Holding + Brokerage	33.7%	-0.6	-1.8
Bancassurance PAN	55.6%	-6.2	-5.1
GENERAL RATIO	49.5%	+1.5	-11.2



Similar to the Combined Ratio, the ICA ratio also returned to levels recorded in previous quarters after the non-recurring events in 2Q24.

4.5 Financial Result

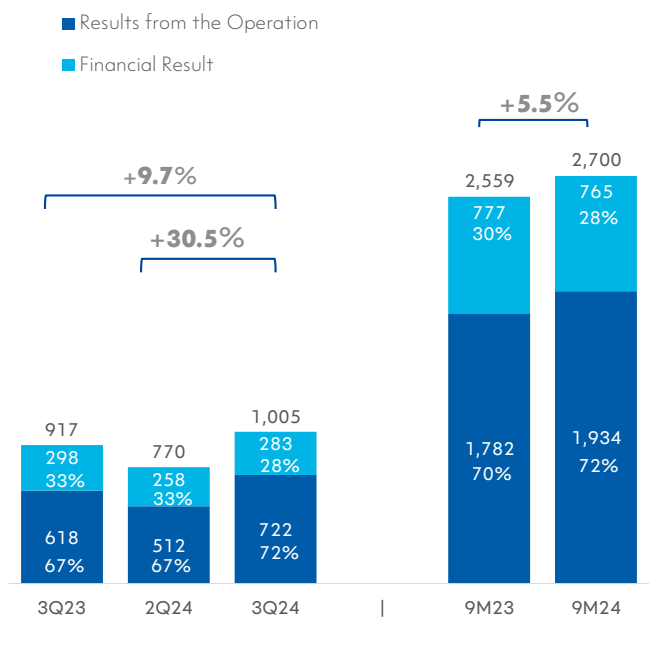
Below is the accumulated profitability and the historical composition of the investment portfolio in a grouped view, which is weighted by the percentage of participation in each company:



The consolidated investment portfolio in September 2024 grew by 5.5% from the same period in 2023, and by 4.1% from June 2024. Of the total of BRL 13.4 billion in financial investments, 44% was allocated in floating securities, 38% in fixed-rate securities, 13% in inflation index, and 5% in other types of funds. The annualized return in the quarter was 10.9%, corresponding to 98.8% of the CDI rate.

Net Income

(Operating vs. Financial)



When comparing the effect of all equity interests, net of taxes and in the proportion owed to Caixa Seguridade for each of the analyzed periods, the financial result for the third quarter of 2024, reduced by 5.1%, in nominal terms, compared to the same period in 2023, and grew by 9.7% from the previous quarter – reflecting the variations in the SELIC rate and portfolio profitability.

The financial result was directly and indirectly responsible for 28% of Caixa Seguridade's managerial net income in 3Q24, being that the 5 p.p. reduction in relation to 3Q23 and 2Q24 reflects the improvement in the Company's operational performance.

Exhibit 1. Performance of investees

1.1 Bancassurance Caixa

This group includes the new partnerships with Caixa Vida e Previdência, Caixa Residencial, Caixa Capitalização, Caixa Consórcio and Caixa Assistência, in addition to CNP Holding, which is responsible for the run-off operations of Caixa Seguridade.

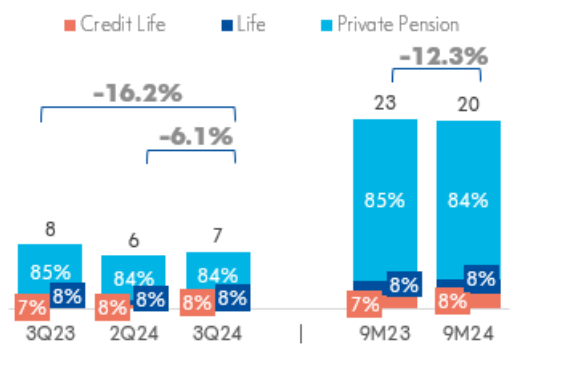
1.1.1 CAIXA Vida e Previdência

Holding XS1 is a partnership between Caixa Seguridade and CNP Assurances Participações Ltda. for the offering of life and credit life insurance, as well as supplementary private pension products in the CAIXA Distribution Network, in which Caixa Seguridade holds an equity interest of 60% of the investee's total share capital and 49% of its common shares. Holding XS1 owns an operating company, Caixa Vida e Previdência S.A. (CVP), which sells supplementary pension products, having initiated its activities in March 2000, in addition to managing the Life and Credit Life insurance portfolio.

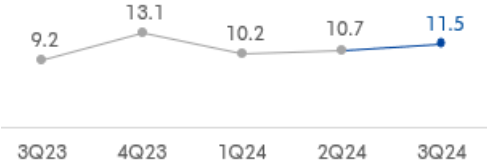
In August, the incorporation of XS2 Vida e Previdência S.A. (XS2) by CVP was approved, within the scope of Holding XS1. Therefore, the transaction enabled the corporate structure of the economic group to be simplified by unifying the activities and businesses of XS2 and CVP which, in addition to concentrating the life and credit life run-off activities and all private pension products, also incorporated all new life and credit life businesses. The transaction is in the SUSEP's final approval phase.

Income Statement (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Revenues from the Operation	6,827.6	7,729.0	-11.7%	6,417.3	6.4%	20,080.3	22,835.8	-12.1%
Operation Costs/Expenses	-6,321.4	-7,174.7	-11.9%	-6,256.8	1.0%	-18,854.7	-21,172.9	-10.9%
Operating Margin	506.2	554.2	-8.7%	160.5	215.3%	1,225.6	1,662.9	-26.3%
Administrative Expenses	-180.9	-140.6	28.7%	-164.7	9.8%	-499.8	-430.7	16.0%
Tax Expenses	-85.6	-79.9	7.2%	-85.1	0.6%	-251.5	-242.0	3.9%
Financial Result	745.7	690.5	8.0%	713.6	4.5%	2,129.6	1,935.3	10.0%
Operating Result	985.4	1,024.3	-3.8%	624.3	57.9%	2,603.8	2,925.5	-11.0%
Gains or Losses on Non-Current Assets	0.0	0.0	-	-2.3	-100.0%	-2.3	0.0	-
Earnings before Taxes and Equity Interests	985.4	1,024.3	-3.8%	621.9	58.5%	2,601.5	2,925.5	-11.1%
Income Tax	-239.5	-256.7	-6.7%	-156.0	53.5%	-644.4	-733.1	-12.1%
Social Contribution	-148.9	-154.2	-3.4%	-93.7	59.0%	-391.9	-439.9	-10.9%
Net Income for the Period	597.0	613.4	-2.7%	372.2	60.4%	1,565.2	1,752.6	-10.7%
Caixa Seguridade's Equity Interest	358.2	368.1	-2.7%	223.3	60.4%	939.1	1,051.5	-10.7%

Operating Revenue – Caixa Vida e Previdência
BRL billion

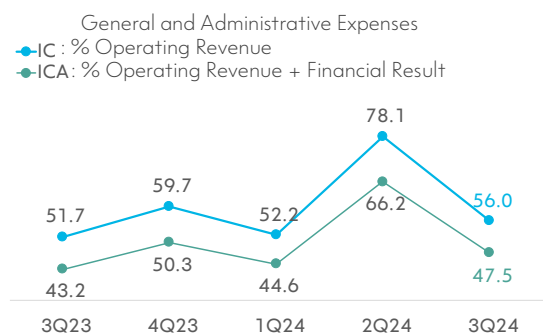


Administrative Expenses Ratio (IDA)
Caixa Vida e Previdência
Administrative Expenses
% Operating Revenue



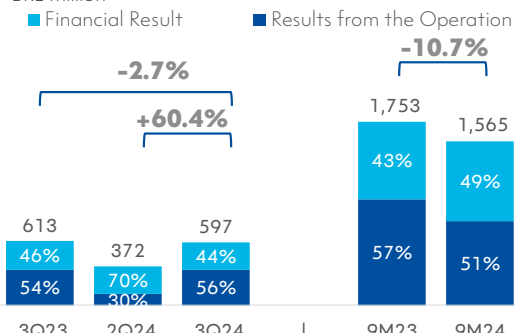
The growth in the IDA ratio from previous quarters was due to the increase in administrative expenses with sponsorships and IT.

Combined (IC) and Expanded (ICA) Ratio
Caixa Vida e Previdência



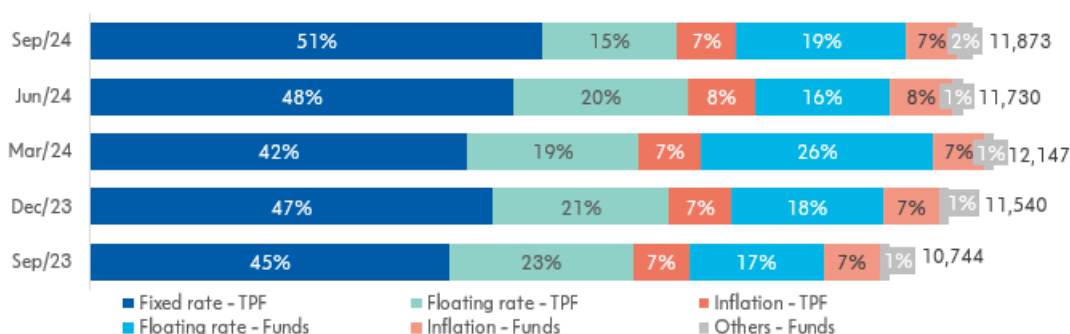
The IC and ICA ratios fell in relation to 2Q24, which was impacted by the non-recurring event in notice on claims for credit life policies. The ratios in 3Q24 were higher than the investee's historical levels due to the adjustments to the claims notification processes for the credit life segment.

Net Income (Operating vs. Financial)
Caixa Vida e Previdência
BRL million



The operating result was influenced by the dynamics of claim notices for the credit life segment.

Investment Portfolio Composition – Caixa Vida e Previdência
% Financial investments (million)



1.1.1.1 Private Pension

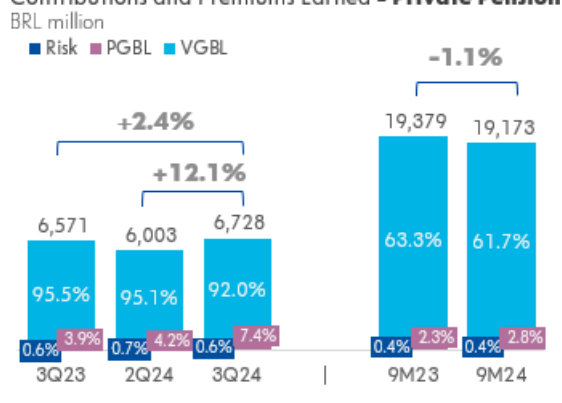
Private pension products are indicated for goals to be achieved over a period of 3 or 5 years and can be paid through monthly contributions or a single payment, with the possibility of making additional contributions. There are two types of Private Pension lines:

- a) PGBL, for those who contribute to the INSS or another type of Private Pension, which are declared in the complete Income Tax (IR) statement; and
- b) VGBL, which is indicated for people who do not file an income tax return or who fill out the simplified income tax statement.

For a better demonstration of the behavior of the indicators and the performance of this segment in Caixa Seguridade's results, the table below presents a managerial view, consolidating the revenues from PGBL and VGBL. To illustrate the commercial performance, we include the following contributions received from income and written premiums for risk coverage:

Private Pension (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Revenues from Private Pension plans	6,727.8	6,570.7	2.4%	6,003.2	12.1%	19,173.0	19,378.8	-1.1%
Contributions Received - Income	6,688.1	6,528.8	2.4%	5,963.2	12.2%	19,052.7	19,254.5	-1.0%
Written Premiums - Risk	39.7	41.9	-5.2%	40.0	-0.7%	120.3	124.3	-3.2%
Variations in Technical Provisions	-6,687.3	-6,527.4	2.4%	-5,968.8	12.0%	-19,055.0	-19,261.6	-1.1%
Net Revenue from Contributions and Premiums	40.5	43.2	-6.2%	34.4	17.7%	118.0	117.2	0.7%
Income with Management Fees and Other Fees	471.1	418.8	12.5%	440.6	6.9%	1,330.9	1,202.0	10.7%
Losses/Benefit Expenses	-3.3	-8.8	-62.8%	-10.0	-67.1%	-24.2	-21.0	15.1%
Acquisition Costs	-50.7	-6.2	723.3%	-43.4	16.8%	-135.7	-38.2	255.0%
Other Operating Income and Expenses	-15.3	-16.1	-4.8%	-13.6	12.7%	-38.5	-37.2	3.4%
Re-Insurance	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Operating Margin	442.4	431.0	2.6%	408.1	8.4%	1,250.6	1,222.8	2.3%

Contributions and Premiums Earned - Private Pension

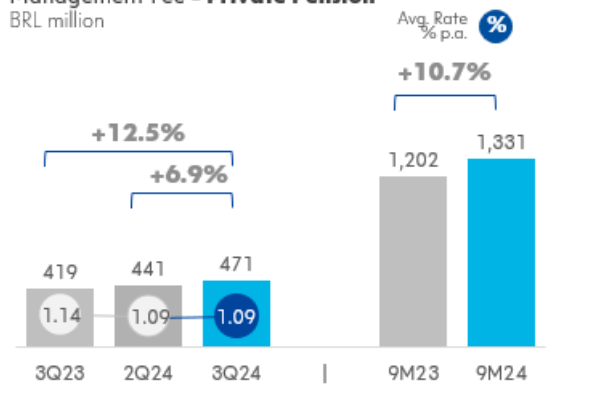


➤ Gross private pension contributions grew by 2.4% from 3Q23. Year-to-date, the negative performance was influenced by the segment's stronger competition from other funding products in the CAIXA distribution network.

➤ We launched the Premium Multi-Manager Fund targeted to customer in the Private segment, offering independent managers who are specialists in private credit.

Management Fee - Private Pension

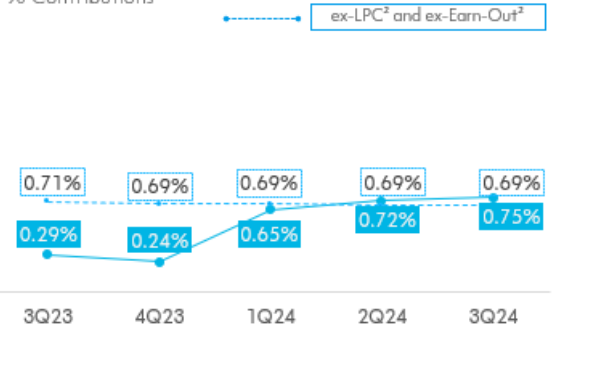
BRL million



Management fees grew by 12.5% in 3Q24 vs. 3Q23, and by 10.7% in 9M24 vs. 9M23. The average rate was maintained at the levels recorded in 2Q24, and fell in comparison to 3Q23, due to the mix of funds offered, with a higher allocation to conservative funds.

Commissioning - Private Pension

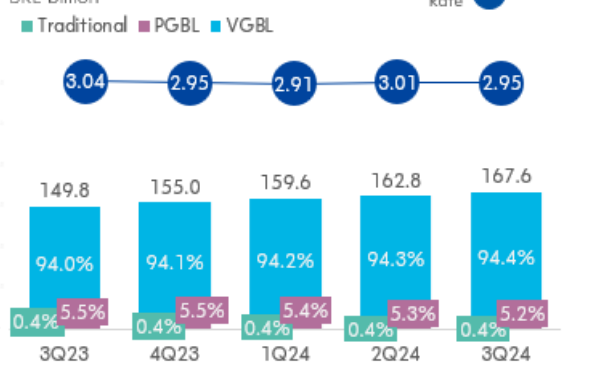
% Contributions



Excluding the effect of Earn-Out and LPC on acquisition costs, the commissioning rate was in line with the previous quarters.

Private Pension Reserves

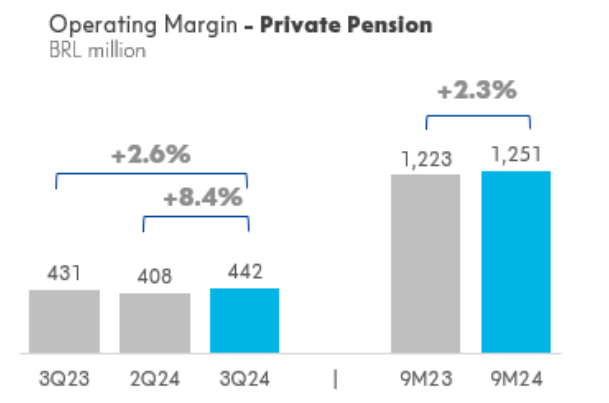
BRL billion



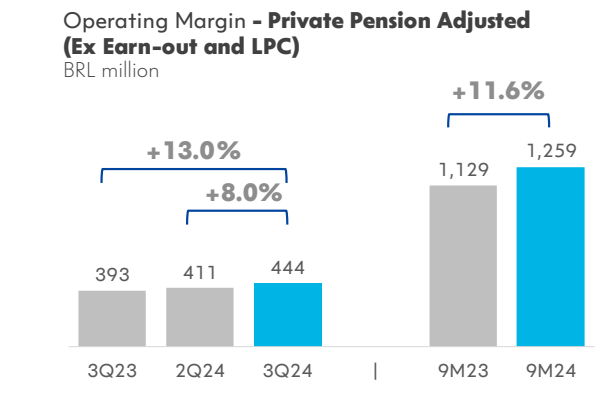
Redemption volume reduced in 3Q24, the main reasons being, in order of value: acquisition of real estate assets, personal reasons and financial situation.

For private pension plans, the recognition of expenses with commissions linked to sales performance to be paid to CAIXA (earn-out) and Caixa Seguridade (LPC) affects the operating margin, in which the LPC is aimed at offsetting the effect of earn-out to be paid by Caixa Vida e Previdência. In the equity method recognized by Caixa Seguridade in Holding XST1, the company that holds an interest in Caixa Vida e Previdência, an adjustment is made on the LPC provision, whose effect, net of taxes, was a positive BRL 5.0 million for Caixa Seguridade in 3Q24. The amount related to the provisions for these

items was settled on 08/30/2024, and the LPC, in the amount of BRL 89.9 million, was recognized as other operating revenues at the holding company, impacting financial revenues and taxes. For management purposes, these amounts were reclassified according to the equity method in Caixa Seguridade's Income Statement.



Growth of 2.6% in 3Q24 vs. 3Q23. In the first nine months of the year, this line grew by 2.3% from the same period in 2023.



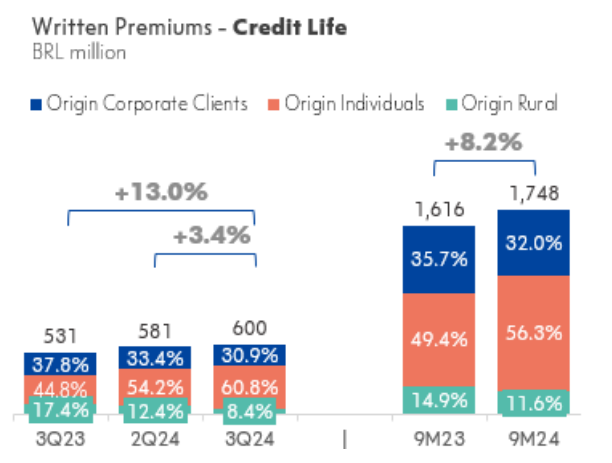
In the recurring view, we can observe the low effect of the earn-out and LPC provisions on the operating margin in 3Q24, mainly in relation to 3Q23, when a greater effect of the earn-out and LPC was observed for the acquisition costs line.

1.1.1.2 Credit Life

With one or more insurance risk coverage for individuals, such as death and permanent disability, credit life insurance pays off or amortizes debts linked to loans or financings undertaken by the debtor in case of a covered accident, as established in the agreement, up to the limit of the insured capital.

Below is a table with a managerial view to assess the behavior of the indicators and the segment's performance in Caixa Seguridade's results:

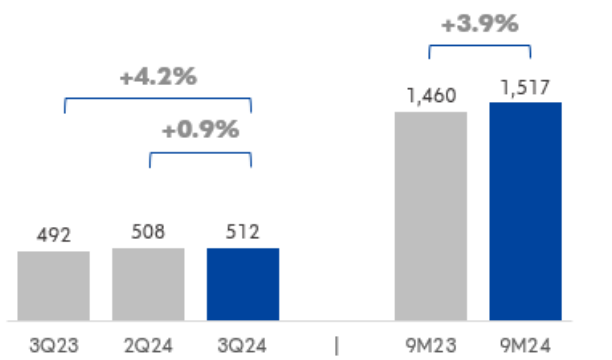
Credit Life (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Written Premiums	600.2	531.3	13.0%	580.6	3.4%	1748.5	1615.8	8.2%
Variations in Technical Provisions for Premiums	-87.9	-39.5	122.7%	-72.9	20.6%	-231.2	-155.7	48.5%
Premiums Earned	512.4	491.8	4.2%	507.7	0.9%	1517.2	1460.1	3.9%
Loss Events	-95.2	-73.8	29.0%	-430.3	-77.9%	-580.5	-232.7	149.5%
Losses	-57.4	-73.9	-22.4%	-362.4	-84.2%	-468.6	-188.0	149.3%
Loss Recovery	0.1	-0.2	-	-0.1	-	-0.1	-1.0	-90.2%
Reimbursement	0.0	0.0	-	0.0	-	0.1	0.1	-20.6%
IBNR Variation	-37.9	0.4	-	-67.9	-44.2%	-111.8	-43.2	158.7%
Assistance Services	0.0	-0.1	-75.4%	0.0	171.8%	-0.1	-0.6	-91.0%
Acquisition Costs	-200.4	-193.0	3.8%	-201.1	-0.3%	-594.5	-598.9	-0.7%
Other Operating Income and Expenses	-11.9	-15.1	-21.2%	-18.4	-35.0%	-40.8	-41.2	-1.0%
Re-Insurance	0.0	-1.6	-	-4.9	-	-4.9	-4.9	0.2%
Operating Margin	204.9	208.2	-1.6%	-146.9	-	296.5	582.3	-49.1%



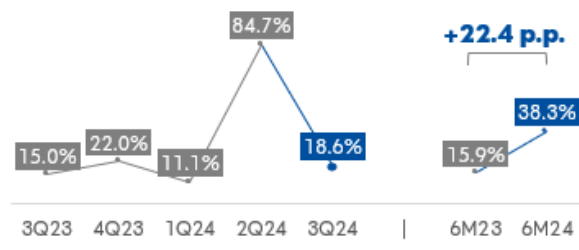
➤ Growth of 13.0% in 3Q24 vs. 3Q23, with emphasis on the 56.2% growth in written premiums linked to payroll-deductible loans between the periods. Year-to-date, this line grew by 8.2% in the comparison between 2024 and 2023.

➤ In 3Q24, 60.8% of written premiums originated from Individuals, 30.9% from Corporate and 8.4% from Rural.

Premiums Earned - Credit Life
BRL million

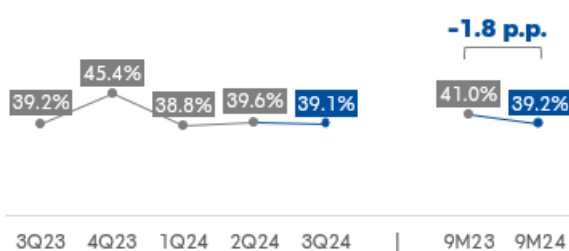


Loss Ratio - Credit Life
% Premiums Earned



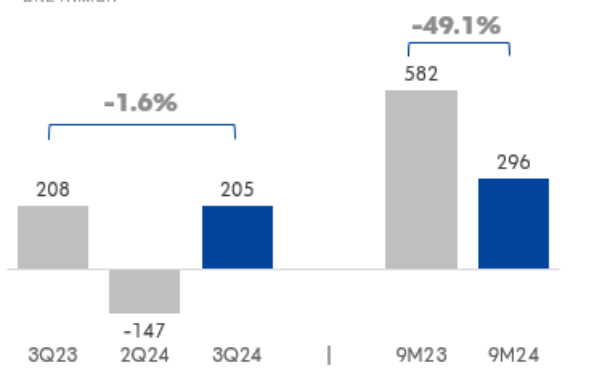
In 3Q24, the loss ratio for the Credit Life segment was 3.6 p.p. higher than in 3Q23, reflecting the new level of claims for the segment arising from adjustments in the claims notification process. The reduction in relation to 2Q24 was due to the provisioning for losses recorded for 2Q24, referring to the database received by the company who stipulates credit life insurance policies, pursuant to the Material Notice disclosed by Caixa Seguridade on July 8, 2024.

Commissioning - Credit Life
% Premiums Earned



Commissioning was maintained close to historical levels. This line fell by 1.8 p.p. in 9M24 vs. 9M23, due to the accounting adjustment of the base date for deferral of contracts in inventory, which impacted acquisition costs at the beginning of 2023.

Operating Margin - Credit Life
BRL million



The operating margin, in 3Q24, was effected by insurance provisions and the new claims notification process for the segment. In the first nine months of the year, the operating margin was impacted by the notice on claims for credit life policies from previous quarters, recorded in 2Q24.

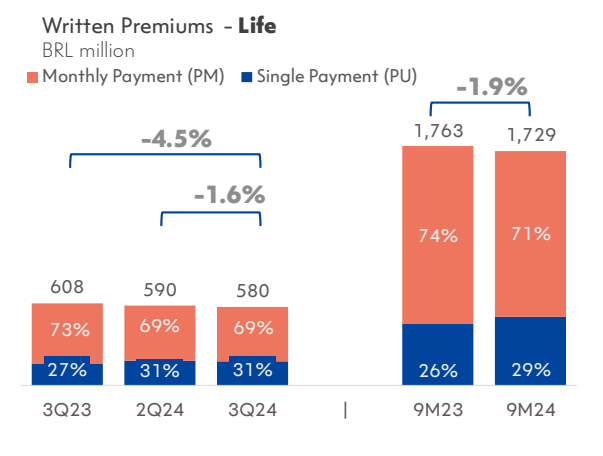
1.1.1.3 Life

Life insurance aims to prevent policy beneficiaries from being caught by surprise with extra expenses and to be able to recover financially if the insured party dies, has a serious illness, or becomes disabled, in addition to offering several assistance services. When contracting life insurance, the insured party chooses the indemnity amount and conditions to be paid and the beneficiaries who will receive it.

For reporting purposes, Personal Accident insurance is also included in the Life segment, with coverage linked to the risk of accidents and covering death, partial or total disability, and medical expenses, provided they have been caused by an accident.

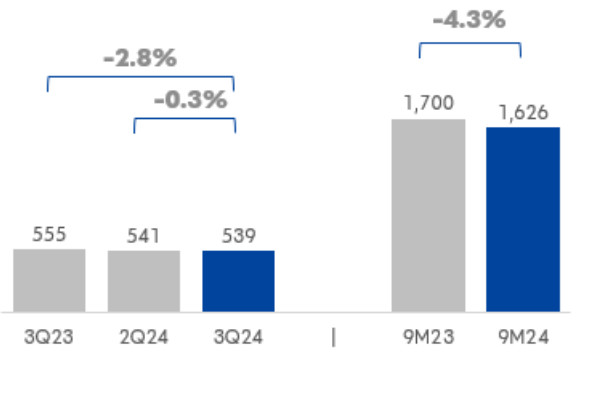
The table below presents a managerial view for the Life segment up to the Operating Margin:

Life (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Written Premiums	580.4	608.0	-4.5%	590.0	-1.6%	1728.6	1762.9	-1.9%
Variations in Technical Provisions for Premiums	-39.0	-51.2	-23.9%	-47.0	-17.1%	-95.7	-57.0	68.0%
Premiums Earned	541.5	556.7	-2.7%	542.9	-0.3%	1632.9	1706.0	-4.3%
Loss Events	-108.9	-121.6	-10.5%	-111.4	-2.3%	-332.2	-368.4	-9.8%
Losses	-95.6	-109.2	-12.5%	-97.5	-2.0%	-291.9	-309.7	-5.8%
Loss Recovery	-0.1	0.7	-	-1.1	-90.0%	-1.8	2.2	-
IBNR Variation	-2.2	1.0	-	-2.1	5.3%	-5.0	-18.0	-72.1%
Assistance Services	-11.0	-14.1	-22.3%	-10.7	2.6%	-33.5	-42.8	-21.7%
Acquisition Costs	-91.9	-97.4	-5.7%	-89.6	2.5%	-274.7	-283.5	-3.1%
Other Operating Income and Expenses	-34.5	-32.0	7.8%	-26.8	28.8%	-89.7	-90.2	-0.6%
Re-Insurance	0.0	1.1	-	-0.2	-98.8%	-0.2	1.1	-
Operating Margin	306.2	306.9	-0.2%	315.0	-2.8%	936.1	965.0	-3.0%



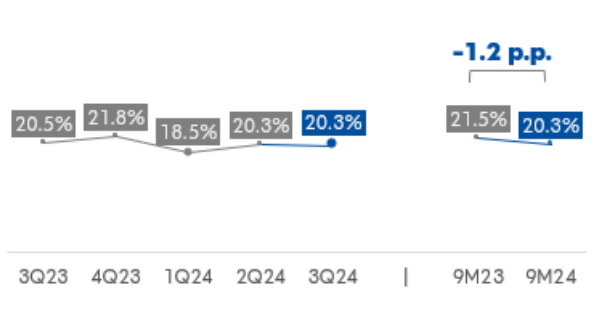
Written premiums fell by 4.5% and 1.6% in 3Q24 vs. 3Q23 and 3Q24 vs. 2Q24, respectively. The monthly payment modality accounted for 69.4% of written premiums in the quarter, while the single payment modality accounted for 30.6%. Year-to-date, written premiums reduced by 1.9% for this segment.

Premiums Earned - Life
BRL million



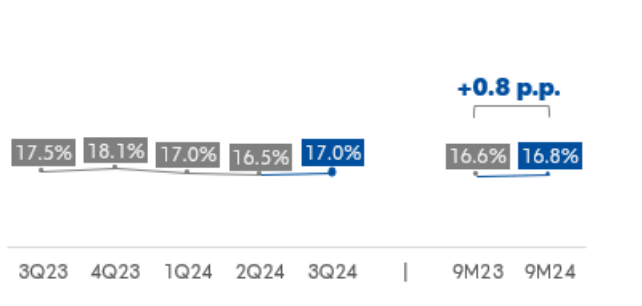
> The variations were related to the appropriation of insurance contracts in inventory, which reflects the dynamics of written premiums, and the mix between the monthly and single payment modalities.

Loss Ratio - Life
% Premiums Earned



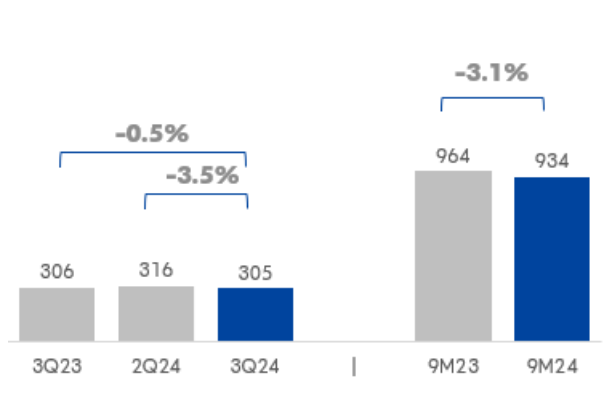
∨ The loss ratio was in line with historical levels, falling by 0.2 p.p. in 3Q24 vs. 3Q23, and by 1.2 p.p. in 9M24 vs. 9M23.

Commissioning - Life
% Premiums Earned



∨ Stable indicator in the period, with variations that reflect the mix in the monthly and single payment modalities.

Operating Margin - Life
BRL million



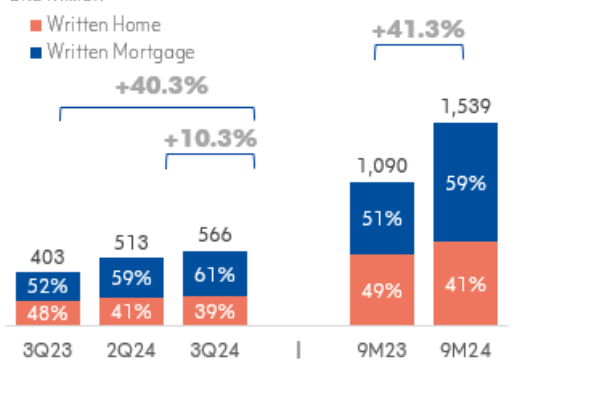
> The Operating Margin reflects the behavior in premiums earned, acquisition costs and loss ratio.

1.1.2 CAIXA Residencial

Caixa Residencial was founded in partnership with Tokio Marine to operate the mortgage and home insurance sectors, in which Caixa Seguridade holds 75% of the total share capital and 49.9% of the common shares, and Tokio Marine holds the remaining 25% of the total share capital and 50.1% of the common shares.

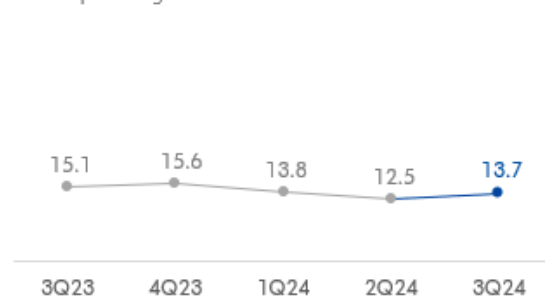
Income Statement (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Written Premiums, net	566.1	403.4	40.3%	513.4	10.3%	1,539.5	1,089.5	41.3%
Variations in Technical Provisions for Premiums	-37.6	-31.7	18.7%	-36.7	2.5%	-99.7	-67.3	48.2%
Premiums Earned	528.5	371.7	42.2%	476.8	10.9%	1,439.7	1,022.2	40.8%
Loss Events	14.0	-49.6	-	-300.4	-104.7%	-361.5	-139.0	160.1%
Acquisition Costs	-132.1	-98.1	34.6%	-121.0	9.2%	-364.7	-276.1	32.1%
Other Operating Income and Expenses	-2.3	-2.1	8.6%	-2.7	-15.8%	-7.3	-4.2	73.8%
Result from Re-Insurance	-107.2	-1.8	-	185.1	-	76.2	-5.6	-
Operating Margin	301.0	220.1	36.8%	237.8	26.6%	782.4	597.4	31.0%
Administrative Expenses	-72.4	-56.0	29.3%	-59.6	21.5%	-191.9	-175.8	9.2%
Tax Expenses	-22.2	-17.6	26.0%	-20.6	7.4%	-62.7	-48.6	29.2%
Financial Result	32.4	31.5	2.6%	26.8	20.9%	90.3	86.5	4.5%
Operating Result	238.7	178.0	34.1%	184.3	29.5%	618.0	459.5	34.5%
Earnings before Taxes and Equity Interests	238.7	178.0	34.1%	184.3	29.5%	618.0	459.5	34.5%
Income Tax	-56.7	-44.5	27.3%	-59.1	-4.0%	-164.7	-115.7	42.4%
Social Contribution	-36.8	-27.0	36.6%	-15.5	137.8%	-81.6	-69.1	18.1%
Net Income for the Period	145.2	106.5	36.4%	109.8	32.3%	371.7	274.7	35.3%
Caixa Seguridade's Equity Interest	108.9	79.9	36.4%	82.3	32.3%	278.8	206.0	35.3%

Operating Revenue – Caixa Residencial
BRL million



Administrative Expenses Ratio (IDA)

Caixa Residencial
Administrative Expenses
% Operating Revenue

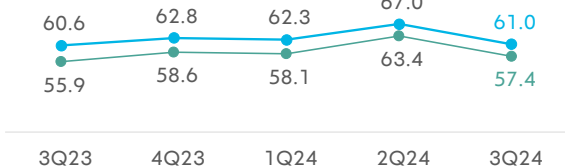


Increase in IDA compared to 2Q24, effect of the increase in administrative expenses with IT and donations related to the Rouanet law and sports incentives, which generate tax benefits.

**Combined (IC) and Expanded (ICA) Ratio
Caixa Residencial**

General and Administrative Expenses

- IC: % Operating Revenue
- ICA: % Operating Revenue + Financial Result

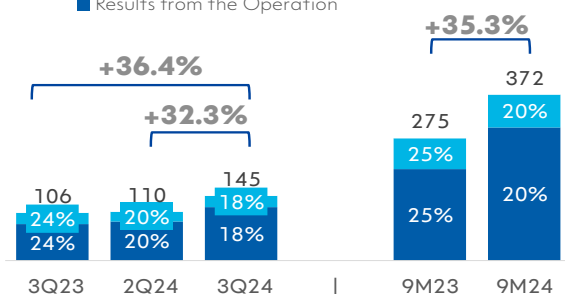


The reduction in the IC and ICA ratios over 2Q24, were due to claims notices related to flood event in Rio Grande do Sul in the period.

**Net Income (Operating vs. Financial)
Caixa Residencial**

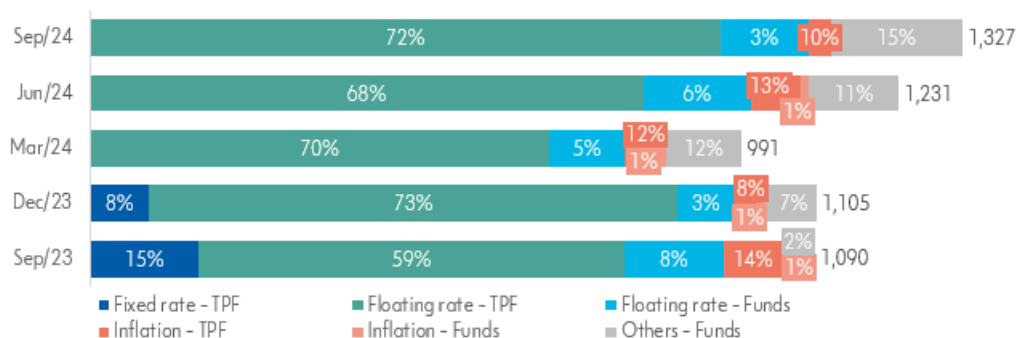
BRL million

- Weighted Financial Result
- Results from the Operation



Investment Portfolio Composition – Caixa Residencial

% Financial investments (million)



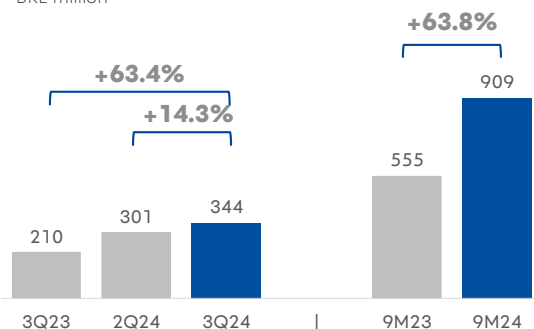
1.1.2.1 Mortgage

Mortgage Insurance is mandatory by law and is key for real estate loans, in which outstanding balances are paid or amortized in case of death or disability of the insured party. The calculations for this insurance product are based on the debt balance and the borrower's age, also providing coverage for the financed property.

The following table shows a managerial view for the insurance in the Mortgage segment issued by Caixa Residencial, for a better analysis of the indicators and the segment's performance in Caixa Seguridade's results:

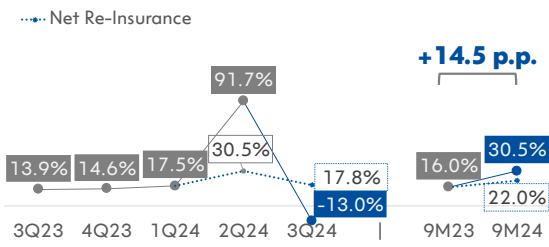
Mortgage (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Written Premiums	343.6	210.3	63.4%	300.7	14.3%	909.0	554.9	63.8%
Variations in Technical Provisions for Premiums	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Premiums Earned	343.6	210.3	63.4%	300.6	14.3%	909.0	554.9	63.8%
Loss Events	44.6	-29.2	-	-275.6	-	-277.5	-89.0	211.8%
Losses	-73.1	-25.1	191.6%	-122.5	-40.3%	-238.3	-73.9	222.3%
Loss Recovery	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
IBNR Variation	117.7	-4.1	-	-153.1	-	-39.1	-15.0	160.0%
Assistance Services	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Acquisition Costs	-68.0	-42.1	61.7%	-59.9	13.4%	-180.9	-110.9	63.0%
Other Operating Income and Expenses	-0.1	0.0	-	0.1	-	0.0	0.0	-
Re-Insurance	-105.8	-0.7	-	183.9	-	77.3	-2.1	-
Operating Margin	214.2	138.4	54.8%	149.2	43.6%	528.0	352.9	49.6%

Written Premiums - Mortgage
BRL million



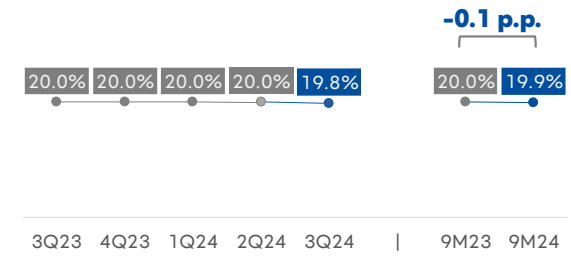
> The flow of written premiums reflects the growth in CAIXA's real estate loan portfolio.

Loss Ratio - Mortgage
% Premiums Earned



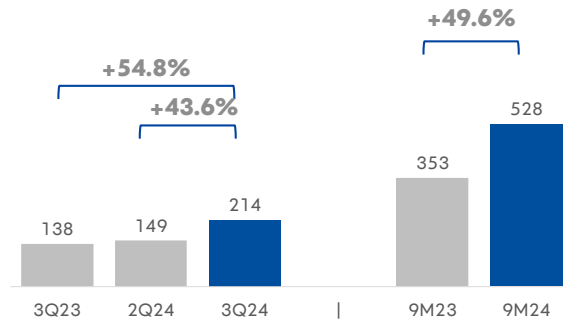
After the increase in claims related to the climate events in RS, in 2Q24, this segment recorded a negative indicator in 3Q24, resulting from the volume of reversal of provisions during the regulation process. Considering the re-insurance adjustments, the loss ratio would be 17.8% in the investee.

Commissioning - Mortgage
% Premiums Earned



The indicator recorded for the segment remained close to the 20% commission agreed for the product, which is passed on to the Caixa Seguridade broker company.

Operating Margin - Mortgage
BRL million



Although written premiums is the main growth driver for the operating margin, the results in 3Q24 were also affected by provisions and re-insurance adjustments relating to the flood events in Rio Grande do Sul.

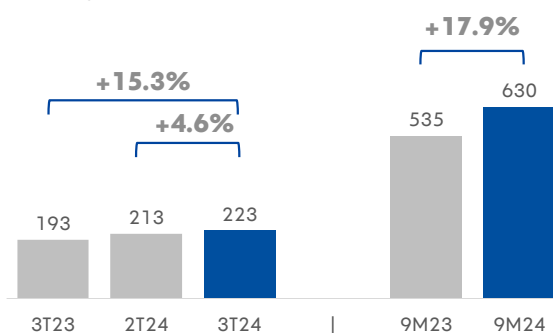
1.1.2.2 Home

Home Insurance aims to protect individual homes – such as houses and/or apartments used as regular or summer residences – against damage by fire, lightning, and explosion. Additional coverage may also be hired, such as electrical damage, theft and robbery, damage to third parties, windstorm, broken glass, vehicle collision, among others, as well as a 24-hour assistance service.

Below is a managerial view for insurance in the Home segment issued by Caixa Residencial to analyze the indicators and the segment's performance in Caixa Seguridade's results:

Home (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Written Premiums	222.6	193.1	15.3%	212.8	4.6%	630.5	534.6	17.9%
Variations in Technical Provisions for Premiums	-37.6	-31.7	18.8%	-36.7	2.6%	-99.7	-67.3	48.2%
Premiums Earned	185.0	161.4	14.6%	176.1	5.0%	530.7	467.3	13.6%
Loss Events	-30.5	-20.4	49.9%	-24.8	23.0%	-84.1	-50.0	68.2%
Losses	-8.7	-10.2	-14.5%	-9.7	-10.5%	-33.1	-24.5	34.9%
Loss Recovery	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
IBNR Variation	0.2	2.5	-91.1%	-0.1	-	0.3	6.4	-95.0%
Assistance Services	-22.1	-12.7	73.9%	-15.1	46.3%	-51.6	-31.8	62.1%
Acquisition Costs	-64.1	-56.1	14.3%	-61.0	5.0%	-183.8	-165.1	11.3%
Other Operating Income and Expenses	-2.2	-2.1	3.6%	-2.6	-16.7%	-7.1	-4.2	68.9%
Re-Insurance	-1.4	-1.1	24.5%	1.0	-	-1.4	-3.5	-60.4%
Operating Margin	86.8	81.7	6.2%	88.6	-2.1%	254.4	244.5	4.0%

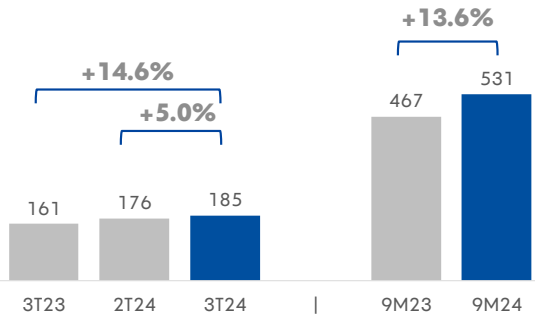
Written Premiums - Home
BRL million



➤ In 3Q24, this segment recorded its best historical performance for written premiums, focusing on sales of multi-year policies and renewals.

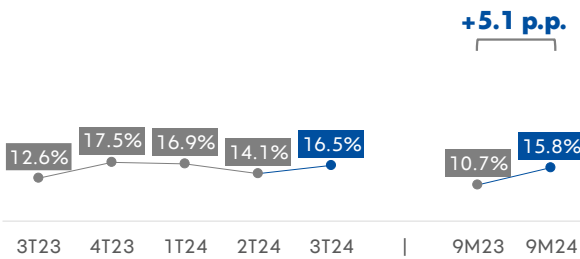
➤ Improvements were made to payment methods, focusing on reducing the number of new proposals declined due to lack of payment.

Premiums Earned - Home
BRL million



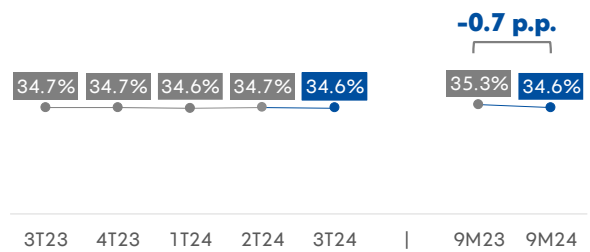
Growth of 14.6% in 3Q24 vs. 3Q23, and by 13.6% in 9M24 vs. 9M23, reflecting the variation in premiums sold during the period.

Loss Ratio - Home
% Premiums Earned



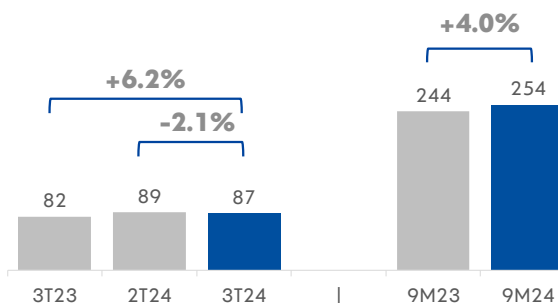
The increase in this indicator in 3Q24, was due to the loss volume related to climate events, impacting mostly assistance services, which increased by 73.9% over 3Q23.

Commissioning - Home
% Premiums Earned



The level of commissioning, in 3Q24, remained in line with previous quarters and reflects the amount allocated to Caixa Seguridade's broker.

Operating Margin - Home
BRL million



Even with the higher claim volume, operating margin increased by 6.2% in 3Q24 vs. 3Q23, and by 4.0% in 9M24 vs. 9M23, due to the increase in written premiums for the segment between the periods.

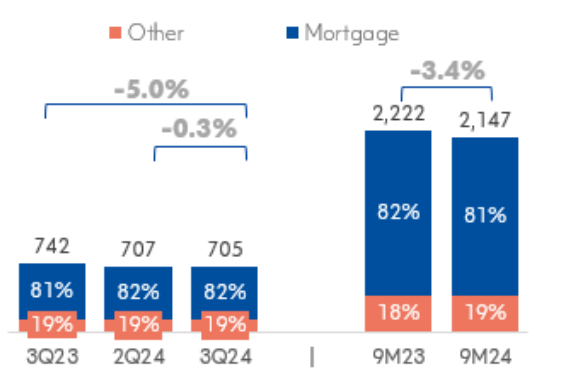
1.1.3



CNP Seguros Holding is a partnership between Caixa Seguridade and French company CNP, which was responsible for operating the security products in Caixa's distribution network sold until 2021. This partnership, which is controlled by CNP with a majority equity stake of 51.75%, and with Caixa Seguridade holding an equity stake of 48.25%, is organized through CNP Seguros Holding S.A.

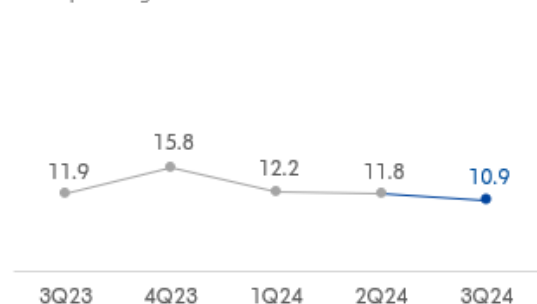
Income Statement (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Revenues from the Operation	717.8	752.4	-4.6%	719.0	-0.2%	2,171.6	2,232.5	-2.7%
Operation Costs/Expenses	-332.4	-313.7	6.0%	-395.9	-16.0%	-1,041.8	-904.7	15.1%
Operating Margin	385.4	438.7	-12.2%	323.1	19.3%	1,129.9	1,327.8	-14.9%
Administrative Expenses	-85.2	-87.4	-2.5%	-93.4	-8.7%	-274.0	-267.3	2.5%
Tax Expenses	-22.2	-28.7	-22.5%	-23.3	-4.6%	-73.7	-89.7	-17.9%
Financial Result	106.2	124.4	-14.6%	59.9	77.5%	245.0	293.4	-16.5%
Equity Result	22.5	30.2	-25.5%	21.4	4.8%	61.4	42.5	44.2%
Operating Result	406.7	477.2	-14.8%	287.8	41.3%	1,088.5	1,306.7	-16.7%
Gains or Losses on Non-Current Assets	6.7	0.0	-	-6.7	-199.9%	0.0	-43.2	-
Earnings before Taxes and Equity Interests	413.4	477.2	-13.4%	281.0	47.1%	1,088.5	1,263.5	-13.8%
Income Tax	-97.5	-110.8	-12.0%	-66.1	47.6%	-257.5	-304.1	-15.3%
Social Contribution	-57.4	-66.1	-13.2%	-40.2	42.7%	-153.1	-180.7	-15.3%
Profit Sharing	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Minority Shareholder Interest	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income for the Period	258.5	300.3	-13.9%	174.8	47.9%	677.9	778.6	-12.9%
Caixa Seguridade's Equity Interest	124.7	144.9	-13.9%	84.3	47.9%	327.1	375.7	-12.9%

Revenues from Operations – CNP Holding
BRL million

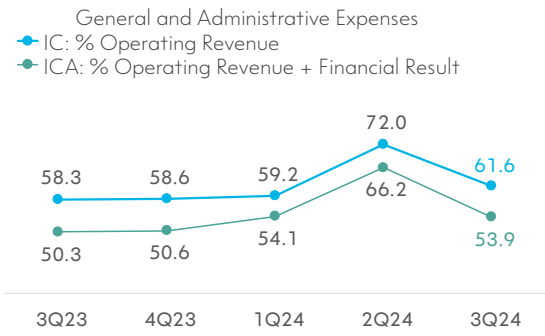


Administrative Expenses Ratio (IDA)
CNP Holding

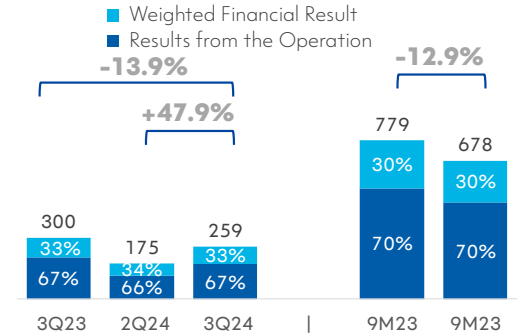
Administrative Expenses
% Operating Revenue



**Combined (IC) and Expanded (ICA) Ratio
CNP Holding**

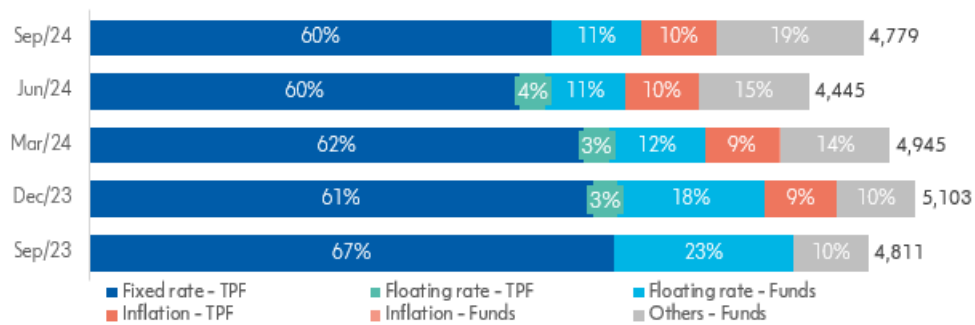


**Net Income (Operating vs. Financial)
CNP Holding**



The IC and ICA ratios fell in relation to 2Q24, due to the impact from claim notices relating to the flood event in Rio Grande do Sul in the period.

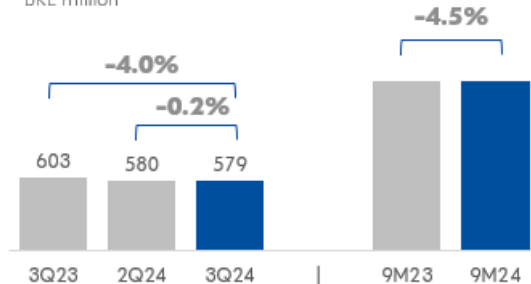
Investment Portfolio Composition – CNP Holding
% Financial investments (million)



1.1.3.1 Mortgage (run-off)

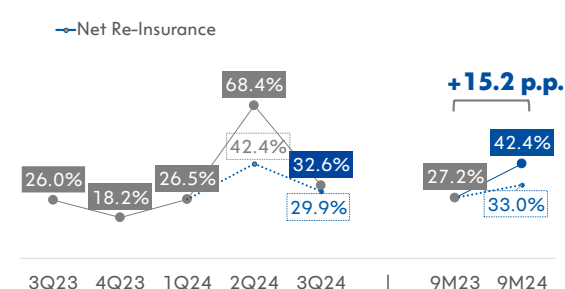
Mortgage (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Written Premiums	578.9	603.1	-4.0%	579.9	-0.2%	1,749.5	1,831.7	-4.5%
Variations in Technical Provisions for Premiums	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Premiums Earned	578.9	603.1	-4.0%	579.9	-0.2%	1,749.5	1,831.7	-4.5%
Loss Events	-188.7	-156.8	20.3%	-396.8	-52.5%	-741.8	-497.6	49.1%
Losses	-209.1	-160.9	29.9%	-371.5	-43.7%	-738.9	-488.9	51.1%
Loss Recovery	0.0	0.0	7.8%	0.0	-7.8%	0.0	0.0	9.9%
Reimbursement	0.0	0.3	-	0.0	-	0.0	1.5	-
IBNR Variation	20.6	4.0	420.4%	-25.0	-	-2.3	-9.6	-76.3%
Assistance Services	-0.1	-0.1	9.9%	-0.3	-56.4%	-0.6	-0.6	-3.7%
Acquisition Costs	-48.1	-49.7	-3.3%	-48.2	-0.2%	-145.3	-150.4	-3.4%
Other Operating Income and Expenses	-9.9	-6.2	59.4%	-8.3	19.8%	-18.3	-8.9	106.1%
Re-Insurance	15.6	-2.2	-	150.7	-89.6%	163.8	-8.8	-
Operating Margin	347.8	388.2	-10.4%	277.3	25.4%	1,008.0	1,166.0	-13.5%

Written Premiums - Mortgage Run-off
BRL million

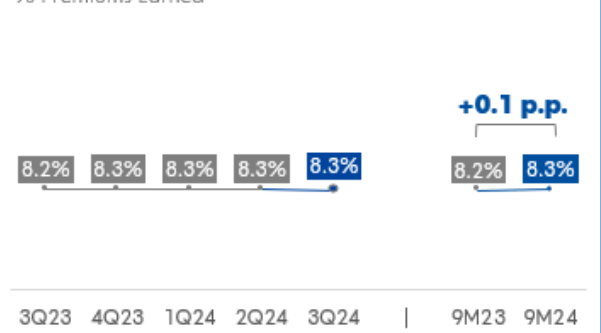


The reduction pace was maintained in written premiums after the end of the exclusivity period, with the closure of new policies through the partnership with CNP Holding (run-off).

Loss Ratio - Mortgage Run-off
% Premiums Earned



Commissioning - Mortgage Run-off
% Premiums Earned



The ratio reduced in 3Q24 vs. 2Q24, due to the lower levels of claims in the period. Compared to 3Q23, the ratio continues to be impacted by the dynamics of regulation and recognition of re-insurance related to the flood event in Rio Grande do Sul.

1.1.3.2 Home (run-off) and Others

The tables below present the managerial view for home run-off, which include policies sold until 2021 by Caixa Seguradora, most of which are linked to the policies of the mortgage segment and the other non-strategic segment, which includes the Insurance sectors in which Caixa Seguridade does not have a partnership with exclusive marketing rights for its distribution network, or whose written premiums do not represent a significant share in the Company's results, such as the Auto and Corporate sectors, in addition to Life (run-off), up to the Operating Margin line:

Home (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Written Premiums	16.2	17.7	-8.5%	16.7	-2.6%	49.6	53.2	-6.8%
Variations in Technical Provisions for Premiums	6.5	16.6	-60.8%	6.9	-6.5%	20.4	61.7	-66.9%
Premiums Earned	22.7	34.3	-33.8%	23.6	-3.7%	70.0	114.9	-39.1%
Loss Events	-18.3	-4.7	290.5%	-14.5	26.1%	-37.3	-17.0	119.1%
Losses	-17.6	-3.4	422.6%	-12.6	40.3%	-33.1	-10.4	216.4%
Loss Recovery	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
IBNR Variation	0.0	0.0	-83.8%	0.0	-83.2%	0.0	0.0	38.6%
Assistance Services	-0.1	0.1	-	-0.4	-71.4%	-0.8	0.9	-
Acquisition Costs	-0.5	-1.5	-65.5%	-1.5	-66.6%	-3.4	-7.4	-54.1%
Other Operating Income and Expenses	-4.0	-7.0	-42.7%	-3.8	7.0%	-12.1	-23.4	-48.4%
Re-Insurance	-3.5	-1.7	104.9%	-2.4	47.6%	-8.6	-7.5	14.6%
Operating Margin	13.8	-0.4	-	9.4	47.5%	22.9	-1.7	-

Other Non-Strategic + Life (Run-off) (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Written Premiums	116.3	124.2	-6.3%	116.1	0.2%	353.8	341.3	3.6%
Variations in Technical Provisions for Premiums	11.9	3.5	242.2%	11.6	2.7%	27.9	53.9	-48.3%
Premiums Earned	128.2	127.6	0.5%	127.7	0.4%	381.6	395.2	-3.4%
Loss Events	-67.6	-66.9	1.0%	-89.9	-24.8%	-232.8	-204.4	13.9%
Acquisition Costs	-17.8	-15.5	15.1%	-15.1	18.1%	-46.8	-44.6	4.7%
Other Operating Income and Expenses	-18.2	-12.5	44.8%	-14.1	29.1%	-44.5	-39.8	11.7%
Re-Insurance	-0.9	-1.4	-30.6%	19.4	-	21.7	-8.7	-
Operating Margin	23.8	31.4	-24.2%	28.9	-17.8%	79.2	97.7	-18.9%

In the breakdown of results for Non-Strategic groups, the Auto insurance segment accounted for 87.8% of written premiums in 3Q24, mainly due to the Youse policies sold by CNP Seguros. In the period, the amount of written premiums for the Auto line was 8.6% higher than in the same period in 2023 and increased by 7.4% in 9M24 vs. 9M23.

Within this group, the Auto branch is also responsible for the largest share in claims volume, which fell by 1.1 p.p. in 9M24 vs. 9M23.

1.1.4 CAIXA Capitalização

Caixa Capitalização is a partnership with Icatu Seguridade S.A., for the Premium Bonds segment, which includes the distribution, disclosure, offering, sale, and after-sale of all types of premium bond products in Caixa's distribution network. Caixa Seguridade holds an equity stake of 75% of the total share capital of the investee and 49.9% of its common shares.

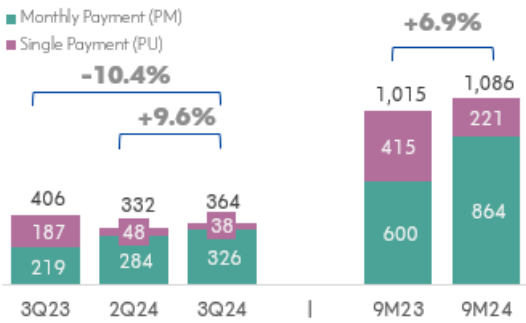
Unlike other financial products, Premium Bonds does not fit into the investment category, as it consists of a way to save money – through single payment or monthly installments, for a certain period, exchanging the profitability of an investment for the chance to be included in sweepstakes for cash prizes.

Below is the income statement for the Premium Bonds segment:

Income Statement (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Net Revenue from Premium Bonds	139.3	133.0	4.7%	124.5	11.9%	389.7	349.7	11.5%
Fundraising with Premium Bonds	364.0	406.1	-10.4%	332.2	9.6%	1085.5	1015.5	6.9%
Variation in Provision for Redemptions	-224.7	-273.0	-17.7%	-207.7	8.2%	-695.8	-665.8	4.5%
Variation in Technical Provisions	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Result with Sweepstakes	-5.2	-6.2	-15.6%	-4.6	12.8%	-15.2	-16.1	-5.9%
Acquisition Costs	-27.5	-31.8	-13.6%	-25.0	10.1%	-81.5	-77.3	5.5%
Other Operating Income and Expenses	-19.9	-20.6	-3.4%	-19.2	3.4%	-59.7	-51.2	16.8%
Operating Margin	86.7	74.5	16.4%	75.7	14.6%	233.3	205.1	13.7%
Administrative Expenses	-12.8	-9.9	30.3%	-11.1	15.4%	-34.3	-29.2	17.5%
Tax Expenses	-7.2	-6.6	8.8%	-6.6	9.2%	-20.1	-17.5	15.3%
Financial Result	19.3	16.7	16.0%	23.7	-18.4%	68.3	44.8	52.5%
Operating Result	86.1	74.7	15.2%	81.7	5.4%	247.2	203.3	21.6%
Earnings before Taxes and Equity Interests	86.1	74.7	15.2%	81.7	5.4%	247.2	203.3	21.6%
Income Tax	-21.3	-18.6	14.7%	-20.1	6.3%	-60.5	-50.3	20.2%
Social Contribution	-13.5	-11.2	20.9%	-12.0	12.5%	-37.1	-30.8	20.2%
Net Income for the Period	51.2	44.9	14.0%	49.6	3.3%	149.6	122.1	22.5%
Caixa Seguridade's Equity Interest	38.4	33.7	14.0%	37.2	3.3%	112.2	91.6	22.5%

Funds Raised - Premium Bonds

BRL million

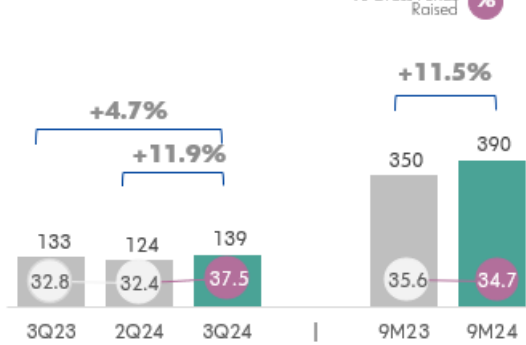


The monthly payment modality grew by 49.0% over 3Q23, in line with the strategy of focusing on this type of modality, which generates a better operating margin given the lower need for provisions for redemptions. Considering total funds raised, a 10.4% reduction was recorded in 3Q24 vs. 3Q23. In 9M24, funds raised increased by 6.9% from 9M23.

Net Revenue - Premium Bonds

BRL million

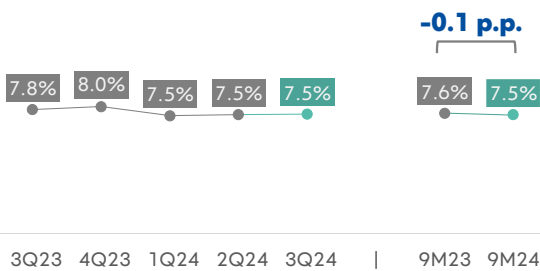
% Gross Funds Raised



The ratio between net revenue and funds raised through premium bonds – average rate – increased in 3Q24, reflecting a higher level of funds raised in the monthly payment modality, which require a lower level of provisions for redemption.

Commissioning - Premium Bonds

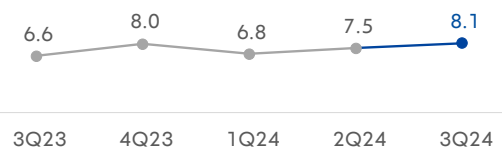
% Funds Raised



Administrative Expenses Ratio (IDA)

Caixa Capitalização

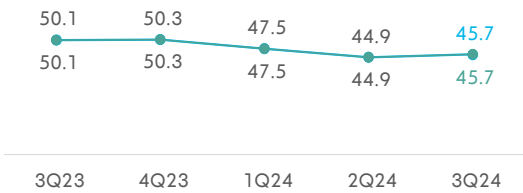
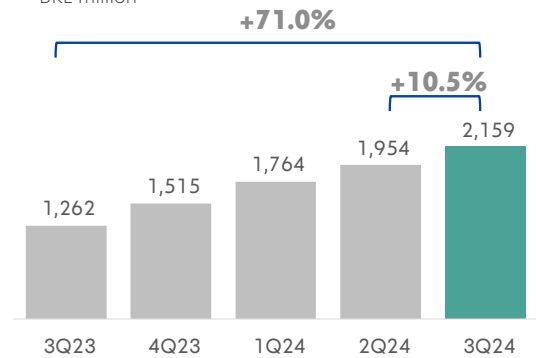
Administrative Expenses
% Operating Revenue



The growth in the IDA ratio, in 3Q24, was due to the increase in donations, which impacted administrative expenses.

**Combined (IC) and Expanded (ICA) Ratio
Caixa Capitalização**

General and Administrative Expenses
 ● IC: % Operating Revenue
 ● ICA: % Operating Revenue + Financial Result


Reserves - Premium Bonds
BRL million

**Mathematical Provision for Premium Bonds
(BRL million)**

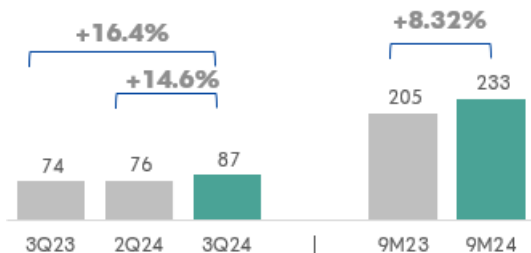
	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%
Opening Balance	1,821.1	940.9	93.6% ●	1,654.3	10.1% ●
Formations	225.3	273.3	-17.6% ●	207.6	8.5% ●
Cancellations	-0.3	-1.1	-69.6% ●	-0.4	-19.7% ●
Transfers	-73.4	-36.5	101.0% ●	-66.1	11.1% ●
Monetary Restatement + Interest	27.5	19.0	45.1% ●	25.7	6.8% ●
Closing Balance	2,000.1	1,195.6	67.3% ●	1,821.1	9.8% ●

Provision for Redemptions (BRL million)

	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%
Opening Balance	95.0	25.6	271.5% ●	74.1	28.2% ●
Formations	80.2	40.0	100.4% ●	72.2	11.1% ●
Transfers	-1.5	-0.5	195.7% ●	-0.9	61.3% ●
Payments	-50.3	-24.0	109.4% ●	-45.5	10.5% ●
Monetary Restatement + Interest	0.2	0.1	45.2% ●	0.2	17.4% ●
Fines	-5.3	-2.5	110.4% ●	-5.0	6.4% ●
Expirations	0.0	0.0	- ●	0.0	- ●
Closing Balance	118.3	38.7	205.9% ●	95.0	24.5% ●

Operating Margin - Premium Bonds

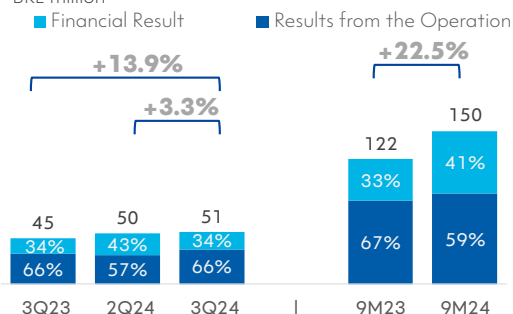
BRL million



Net Income (Operating vs. Financial)

Caixa Capitalização

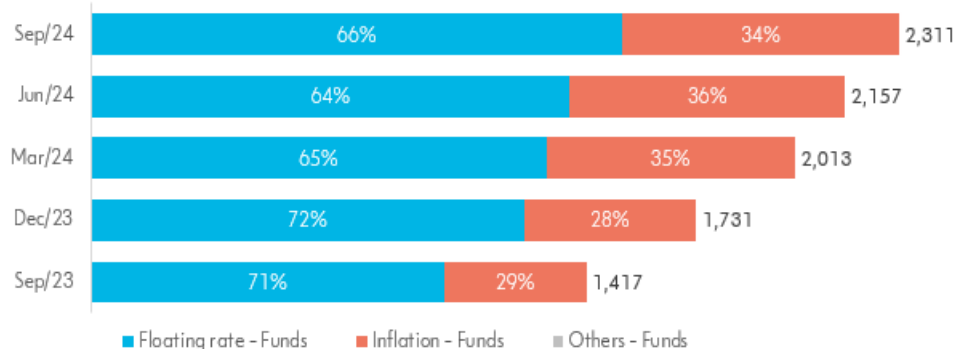
BRL million



The operating margin is affected mainly by the dynamics of the representativeness of the single and monthly payment modalities in relation to total funds raised, effecting the variations in provisions for redemption. The focus on the monthly payment modality, in 3Q24, reduced provisions for redemptions and influenced the growth in operating margin.

Investment Portfolio Composition - Caixa Capitalização

% Financial investments (million)



1.1.5 CAIXA Consórcio

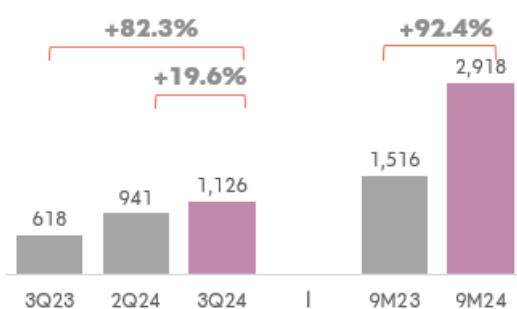
Caixa Consórcio is a partnership between Caixa Seguridade and CNP Assurances Participações Ltda. for the Credit Letters segment, in which Caixa Seguridade holds an equity stake of 75% of the total share capital and 49.9% of the voting capital.

Credit Letters is a typical Brazilian financial product operating under a collective purchase modality, where a group of people commit to pay a monthly installment for a specific period. These resources are kept in a common fund and, every month, some members of the group are chosen (by prize sweepstakes and bids) to receive a credit letter to purchase the assigned good.

The table below presents the segment's income statement:

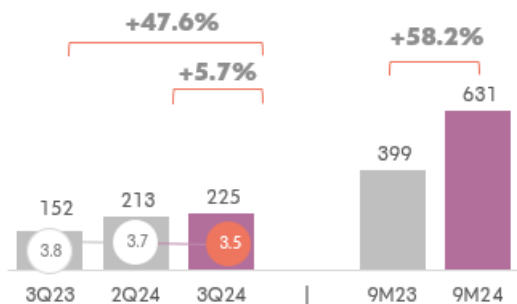
Income Statement (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Income from Services	224.7	152.3	47.6%	212.7	5.7%	630.7	398.7	58.2%
Operating Revenue/Expenses	-77.3	-66.2	16.8%	-76.6	0.9%	-231.1	-178.9	29.2%
Operating Margin	147.4	86.1	71.2%	136.1	8.3%	399.7	219.8	81.8%
Administrative Expenses	-23.0	-17.9	28.4%	-26.1	-12.2%	-68.5	-55.2	24.1%
Tax Expenses	-25.9	-22.1	17.1%	-30.9	-16.2%	-84.8	-57.8	46.7%
Financial Result	6.8	4.2	58.9%	5.7	19.2%	17.6	9.9	76.9%
Operating Result	105.4	50.4	109.0%	84.8	24.3%	264.0	116.7	126.1%
Earnings before Taxes and Equity Interests	105.4	50.4	109.0%	84.8	24.3%	264.0	116.7	126.1%
Income Tax	-26.4	-12.6	110.0%	-21.2	24.3%	-66.4	-29.4	125.9%
Social Contribution	-9.5	-4.5	109.0%	-7.6	24.3%	-23.8	-10.5	126.0%
Net Income for the Period	69.5	33.3	108.7%	55.9	24.3%	173.8	76.8	126.2%
Caixa Seguridade's Equity Interest	52.1	25.0	108.7%	41.9	24.3%	130.3	57.6	126.2%

Funds Raised - Credit Letters
BRL million



The growth curve for Funds Raised was maintained in 3Q24, due to the inventory formation dynamics of the credit letters segment, in which the sales of credit letters only affect the funds raised and administration fee lines after the consortium groups have been formed.

Management Fee / Average Rate - Credit Letters
BRL million / % p.a.



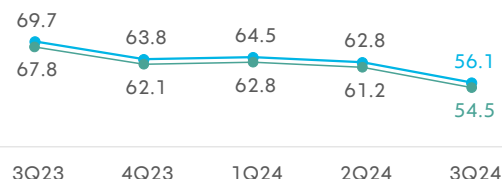
The average management fee for the Credit Letters segment is the annualized total Management Fee over inventory of credit letters. The variation reflects the maturation of inventory, in which rates are generally concentrated when groups are initially formed.

Administrative Expenses Ratio (IDA)
Caixa Consórcio
Administrative Expenses
% Operating Revenue



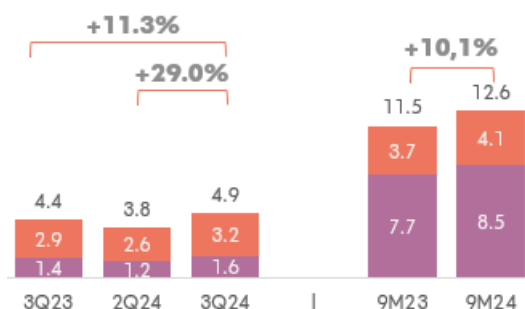
Combined (IC) and Expanded (ICA) Ratio
Caixa Consórcio

- General and Administrative Expenses
- IC: % Operating Revenue
- ICA: % Operating Revenue + Financial Result

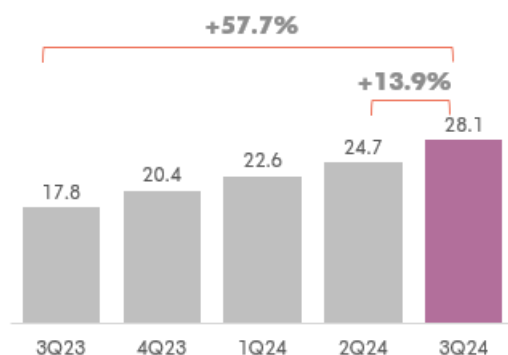


Total Credit Letters
BRL billion

■ Auto ■ Real Estate

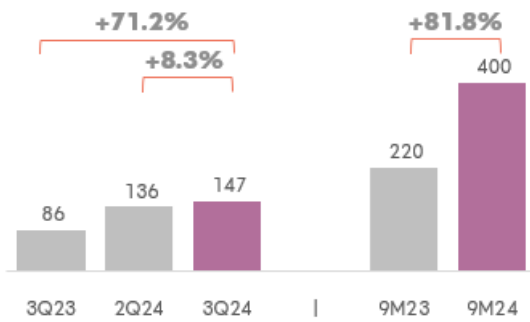


Inventory - Credit Letters
BRL billion

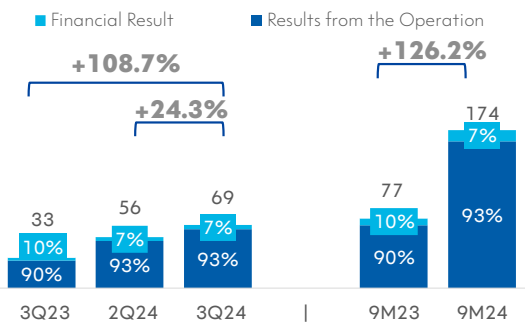


Credit letters for the real estate and auto segments grew by 11.3% in 3Q24 from 3Q23, and by 10.1% in 9M24 from 9M23, reaching an inventory volume of over R\$28 billion, 57.7% higher than at the end of 3Q23.

Operating Margin - Credit Letters
BRL million

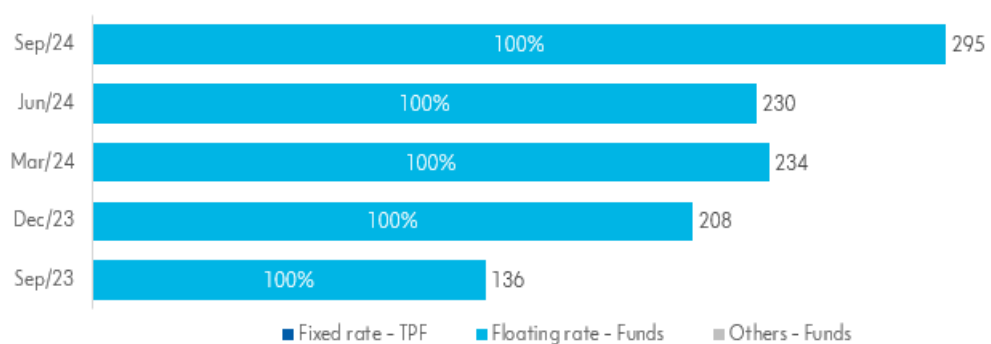


Net Income (Operating vs. Financial)
Caixa Consórcio
BRL million



The performance achieved, in 3Q24 and 9M24, results from the growth in revenues and maturity of the Company's operations.

Investment Portfolio Composition - Caixa Consórcio
% Financial investments (million)



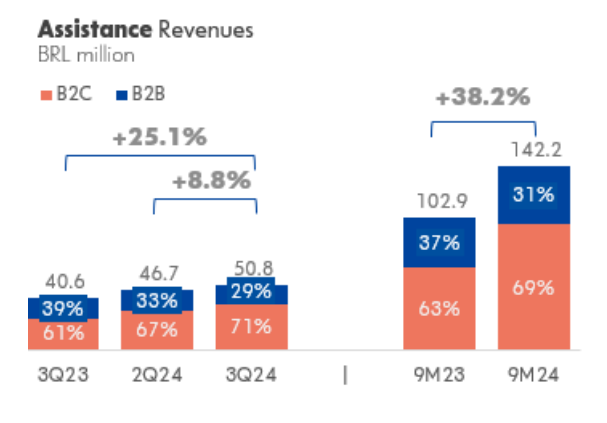
1.1.6 CAIXA Assistência

Caixa Assistência is a partnership between Caixa Seguridade and USS Soluções Gerenciadas S.A. (Tempo Assist), for offering services and assistance, which includes the distribution, disclosure, offering, sale, after-sale, and intermediation of assistance services. Caixa Seguridade holds an equity stake of 75% of the total share capital of the investee and 49.9% of its common shares.

Assistance Services can be requested to cover minor events, through services such as: tow truck, locksmith, plumber, and electrician, among others. Assistance coverage can be offered in two ways: B2B – when the service is linked to an insurance policy (main product) and the compensation comes from the transfer of the insurance company that issued the policy; and B2C – when the product is sold directly to the consumer, such as the Rapidex product.

Below is the income statement for Caixa Assistência:

Income Statement (R\$ thousand)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Revenues from the Operation	50.8	40.6	25.1%	46.7	8.8%	142.2	102.9	38.2%
Operation Costs/Expenses	-25.9	-19.9	30.4%	-25.3	2.6%	-74.0	-49.3	50.1%
Operating Margin	24.9	20.7	20.0%	21.4	16.1%	68.2	53.6	27.2%
Administrative Expenses	-15.5	-11.8	31.5%	-14.6	6.4%	-43.0	-32.6	31.9%
Financial Result	2.1	1.6	29.8%	1.7	24.6%	5.1	4.1	25.6%
Operating Result	11.4	10.5	8.5%	8.5	34.4%	30.3	25.1	20.9%
Earnings before Taxes and Equity Interests	11.4	10.5	8.5%	8.5	34.4%	30.3	25.1	20.9%
Income Tax	-2.9	-2.6	8.7%	-2.2	30.0%	-7.7	-6.3	22.1%
Social Contribution	-1.0	-0.9	8.7%	-0.8	30.0%	-2.8	-2.3	22.1%
Net Income for the Period	7.5	6.9	8.4%	5.5	36.7%	19.9	16.5	20.4%
Caixa Seguridade's Equity Interest	5.6	5.2	8.4%	4.1	36.7%	14.9	12.4	20.4%

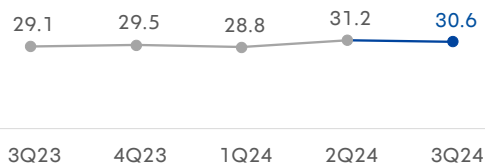


The upward revenue curve has been maintained since the creation of Caixa Assistência, with growth in representativeness of B2C in total revenue.

Administrative Expenses Ratio (IDA)

Caixa Assistência

Administrative Expenses
% Operating Revenue

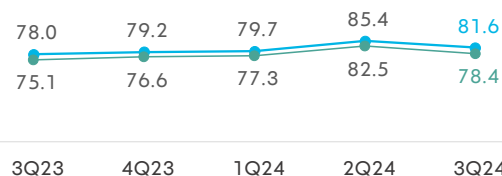


Combined (IC) and Expanded (ICA) Ratio

Caixa Assistência

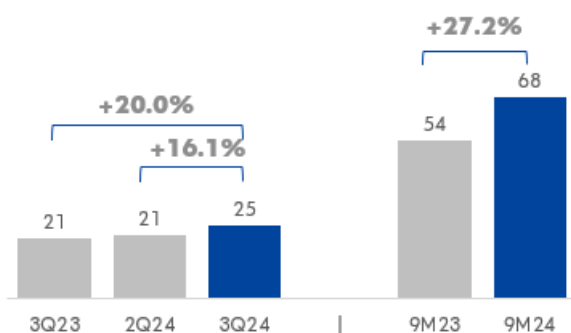
General and Administrative Expenses

- IC: % Operating Revenue
- ICA: % Operating Revenue + Financial Result



Operating Margin **Assistance**

BRL million

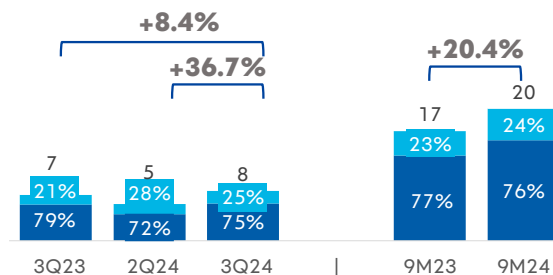


Net Income (Operating vs. Financial)

Caixa Assistência

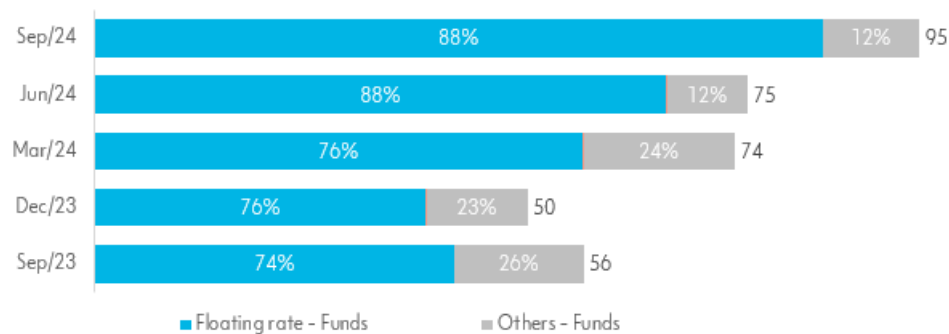
BRL million

- Financial Result
- Results from the Operation



Investment Portfolio Composition – **Caixa Assistência**

% Financial investments (million)



1.2 Bancassurance Pan

Caixa Seguridade uses Banco PAN's distribution channels through its 49% equity interest in the share capital of Too Seguros and its 49% equity interest in PAN Corretora de Seguros Ltda. Banco PAN and Too Seguros have a commercial relationship, and the rights and obligations of the parties compared to the promotion, offer, distribution, disclosure, and sale, through Banco PAN's distribution network, of Too Seguros' products, on an exclusive basis.

1.2.1 ,too seguros

Too Seguros was established through an agreement with BTG Pactual Holding de Seguros Ltda, whose purpose is to operate damage and personal insurance policies for individuals and companies through the distribution network and partners of Banco PAN. Caixa Seguridade holds an equity stake of 49% of the company's total share capital.

Too Seguros - Income Statement (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Written Premiums, net	516.8	439.3	17.7%	475.9	8.6%	1,434.9	1,300.1	10.4%
Variations in Technical Provisions for Premiums	-84.9	-58.4	45.3%	-61.6	37.8%	-179.4	-200.3	-10.4%
Premiums Earned	431.9	380.9	13.4%	414.3	4.3%	1,255.5	1,099.8	14.2%
Loss Events	-87.7	163.2	-153.7%	-131.1	-33.1%	-327.0	-249.2	31.2%
Acquisition Costs	-102.0	-81.8	24.7%	-96.0	6.3%	-287.6	-231.0	24.5%
Other Operating Income and Expenses	-4.7	-12.0	-60.6%	-5.8	-18.8%	-6.3	-33.7	-81.2%
Result from Re-Insurance	-28.8	-307.7	-90.6%	-10.8	165.9%	-64.8	-156.3	-58.5%
Operating Margin	208.7	142.6	46.4%	170.6	22.3%	569.8	429.7	32.6%
Administrative Expenses	-38.7	-33.0	17.4%	-35.5	9.1%	-109.7	-98.5	11.4%
Tax Expenses	-17.4	-14.5	19.5%	-15.1	14.9%	-49.1	-42.3	16.0%
Financial Result	49.2	51.8	-5.0%	47.2	4.3%	140.2	132.0	6.3%
Operating Result	201.8	146.9	37.4%	167.2	20.7%	551.2	420.9	31.0%
Gains or Losses on Non-Current Assets	0.0	0.1	-100.0%	0.1	-100.0%	0.1	0.1	0.0%
Earnings before Taxes and Equity Interests	201.8	146.9	37.3%	167.2	20.7%	551.3	420.9	31.0%
Income Tax	-46.8	-32.7	43.3%	-38.9	20.3%	-127.2	-93.4	36.2%
Social Contribution	-28.1	-19.6	43.2%	-23.4	20.2%	-76.5	-56.1	36.2%
Profit Sharing	-2.2	-5.5	-60.4%	-2.2	0.0%	-8.7	-16.5	-47.0%
Net Income for the Period	124.7	89.1	39.9%	102.8	21.3%	338.9	254.9	32.9%
Caixa Seguridade's Equity Interest	61.1	43.7	39.9%	50.4	21.3%	166.1	124.9	32.9%

1.2.2 PAN Corretora de Seguros

Pan Corretora de Seguros was founded through an agreement with BTG Pactual Holding Participações S.A., to provide brokerage services for Too Seguros' products, which uses Banco PAN's distribution network and its partner channels to sell its insurance products. Caixa Seguridade holds an equity stake of 49% of the company's total share capital.

PAN Corretora - Income Statement (BRL million)											
	3Q24	3Q23	Δ%		2Q24	Δ%		9M24	9M23	Δ%	
Operating Margin	9.3	15.9	-41.6%	●	9.4	-1.6%	●	38.8	32.2	20.5%	●
Administrative Expenses	-0.7	-1.4	-46.0%	●	-0.8	-4.0%	●	-2.5	-2.6	-2.7%	●
Tax Expenses	0.0	0.0	-33.0%	●	0.0	-22.6%	●	0.0	0.0	-4.2%	●
Financial Result	2.2	2.0	11.8%	●	2.0	12.1%	●	6.2	4.0	53.8%	●
Other Operating Revenues/Expenses	0.0	0.0	-	●	0.0	-	●	0.0	0.1	100.0%	●
Operating Result	10.7	16.4	-34.9%	●	10.6	1.1%	●	42.4	33.6	26.1%	●
Earnings before Taxes and Equity Interests	10.7	16.4	-34.9%	●	10.6	1.1%	●	42.4	33.6	26.1%	●
Income Tax	-1.3	-1.9	-30.1%	●	-1.2	14.7%	●	-4.8	-3.8	25.6%	●
Social Contribution	-0.5	-0.7	-30.3%	●	-0.4	14.0%	●	-1.7	-1.4	25.2%	●
Net Income for the Period	8.9	13.8	-35.7%	●	9.0	-1.2%	●	35.9	28.4	26.2%	●
Caixa Seguridade's Equity Interest	4.4	6.8	-35.7%	●	4.4	-1.2%	●	17.6	13.9	26.2%	●














Exhibit 2. Equity Analysis

Below is the Balance Sheet of Caixa Seguridade in managerial and unaudited format, in accordance with CPC 11 – Insurance Contracts (IFRS 4):

BALANCE SHEET (BRL MILLION)	Sep/24	Sep/23	Δ%	Sep/24	Δ%
ASSETS	12,478.5	12,879.0	-3.1%	12,325.1	1.2%
CURRENT	1,284.5	2,026.6	-36.6%	1,412.2	-9.0%
Cash and Cash Equivalents	0.5	0.3	58.6%	0.4	13.5%
Financial Instruments	913.0	1,878.9	-51.4%	884.7	3.2%
Dividends Receivable	212.2	0.0	-	339.7	-37.5%
Interest on Equity Receivable	18.7	17.7	5.7%	12.3	52.3%
Receivables	137.3	124.9	9.9%	172.6	-20.4%
Current Tax Assets	0.6	2.5	-	2.0	-
Other Assets	2.2	2.4	-5.7%	0.6	289.9%
Non-Current Assets Held for Sale	0.0	0.0	-	0.0	-
NON-CURRENT	11,194.0	10,852.4	3.1%	10,912.9	2.6%
Investments in Equity Interest	11,194.0	10,852.4	3.1%	10,912.9	2.6%
Other Assets	2.2	2.4	-	0.6	-
LIABILITIES	874.2	118.6	637.3%	1,010.0	-13.4%
CURRENT	871.0	115.3	655.3%	1,006.8	-13.5%
Payables	100.0	55.6	79.8%	104.1	-3.9%
Dividends Payable	702.0	0.0	-	840.0	0.0%
Current Tax Liabilities	61.4	52.6	16.7%	57.8	6.3%
Deferred Tax Liabilities	7.6	7.1	7.0%	4.9	-
NON-CURRENT	3.3	3.3	-0.5%	3.3	-
Payables	3.3	3.3	-0.5%	3.3	-
SHAREHOLDERS' EQUITY	11,604.3	12,760.4	-9.1%	11,315.0	2.6%
Share Capital	2,756.7	2,756.7	0.0%	2,756.7	-
Reserves	2,019.1	1,717.1	17.6%	2,067.3	-2.3%
Equity Valuation Adjustments	5,636.9	5,707.1	-1.2%	5,651.0	-0.2%
Retained Earnings	1,191.7	2,579.5	-53.8%	840.1	41.8%
Additional Dividend Proposed	0.0	0.0	-	0.0	-

Exhibit 3. Consolidation of Investees and Businesses

Due to the implementation of the new partnership structure and the beginning of the operationalization of the association agreements, the results of Caixa Seguridade's investees and businesses are presented in this item in a grouped form and proportional to the economic participation, thus maintaining the comparability of the results with previous periods.

								MINORITY SHAREHOLDERS (17.25% of Free Float)	
									
	NEW PARTERSHIPS - BANCASSURANCE CAIXA						Run-Off 	Bancassurance PAN  	
Economic Participation	100%	60%	75%	75%	75%	75%	48.25%	49%	
ON Shares (voting)	100%	49.0%	49.9%	49.9%	49.9%	49.9%	48.25%	49%	
Partners	-								
Deadline	-	2045	2040			-	-	-	
Segments	Brokerage	Life Credit Life Private Pension	Mortgage Home	Premium Bonds	Credit Letters	Assistance Services	Mortgage	Insurance and Brokerage	

The first group corresponds to Caixa Corretora, a wholly owned subsidiary of Caixa Seguridade. Caixa Corretora is responsible for brokerage services and commissions from the process of selling products from new partnerships in Caixa's Distribution Network. Besides absorbing the brokerage revenue from the new investees, it works together with new partners (selected through a competitive process) to meet the needs of Caixa's customers by selling insurance products that are not strategically offered by the Company's new partnerships. This model considers 4 distinct blocks for the performance of certain co-brokerage services aimed at the business lines and segments listed below.

- Insurance Products: Partnership with the MDS Group focused on customer retention and the open sea sale of security products under the Caixa brand;
- Auto: Partnership with the MDS Group that will provide Caixa's customers with car insurance options from independent insurers;
- Health and Dental: Partnership with Alper Consultoria em Seguros, which will bring options for health and dental insurance plans to Caixa's customers; and
- Major Risks and Corporate: Partnership with Willis Towers Watson to offer Comprehensive Corporate insurance and will act as intermediary in the sale of Customized Corporate and Major Risks insurance.

The second group includes Caixa Seguridade's holdings inherent in Caixa Partnerships: (i) policies issued by New Partnerships; (ii) indirect holdings and policies issued under the Former Partnership, which until October 2022 also considered holdings in CNP Consórcio, Odonto Empresas, Previsul, and CNP Cap.

The third group, CNP Seguros Holding, corresponds to the partnership between Caixa Seguridade and French company CNP for insurance products sold through Caixa's distribution network until 2021, in

addition to Youse, a digital platform for the sale of insurance products. Caixa Seguridade receives revenues from products in run-off and products issued by the old partnership through revenues from access to the distribution network and the use of the Caixa brand (BDF).

The fourth and final group, Banco PAN partnerships, is formed by Caixa Seguridade's participation in Too Seguros and Pan Corretora, which are part of the Banco PAN Partnership.

Additionally, the resources consumed to maintain Caixa Seguridade's administrative and strategic structure are centralized in the Holding Seguridade group.

Grouping of Investees and Businesses

The table below consolidates the main lines of the statements of the groupings already considering the economic interest attributed to Caixa Seguridade:

GROUPING (BRL million) 3Q24	Caixa Partnerships (A)	PAN Distribution Partnership (B)	Distribution Business (C)	Holding Spending (D)	Consolidation Business (A+B+C+D)			
						3Q24/3Q23	3Q24/2Q24	9M24/9M23
Operating Margin	1,188.9	106.8	452.8	0.0	1,748.5	11.7% ●	25.0% ●	6.0% ●
Administrative Expenses	-242.4	-19.3	-6.0	-23.9	-291.7	18.7% ●	5.1% ●	12.8% ●
Tax Expenses	-103.5	-8.5	-70.0	-0.6	-182.6	9.3% ●	1.3% ●	11.7% ●
Financial Result	264.8	25.2	10.8	18.1	318.9	-5.5% ●	14.3% ●	-2.5% ●
Equity Result	10.8	0.0	0.0	0.0	10.8	-25.5% ●	4.8% ●	44.2% ●
Other Operating Income (Expenses)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	- ●	- ●	- ●
Operating Result	1,118.7	104.1	387.6	-6.4	1,604.0	6.6% ●	29.8% ●	2.0% ●
Non-Current Assets	3.2	0.0	0.0	0.0	3.2	- ●	-170.0% ●	-93.3% ●
Earnings before Taxes and Equity Interests	1,121.9	104.1	387.6	-6.4	1,607.2	6.9% ●	30.5% ●	2.5% ●
Income Tax	-271.2	-23.6	-95.3	-1.5	-391.7	5.5% ●	24.2% ●	2.8% ●
Social Contribution	-162.7	-14.0	-34.3	-0.5	-211.6	6.5% ●	43.7% ●	-0.6% ●
Profit Sharing	0.0	-1.1	-0.1	0.0	-1.1	-57.6% ●	7.1% ●	-46.0% ●
Interest from Minority Shareholders	0.0	0.0	0.0	0.0	-	- ●	- ●	- ●
Net Income	688.0	65.5	257.9	-8.5	1,002.9	7.6% ●	30.7% ●	3.2% ●
(+) Consolidation Adjustment Reversal	-2.6	0.0	0.0	0.0	-2.6	- ●	- ●	- ●
Adjustment of Launch Performance Commission (LPC) and Earn Out	5.0	0.0	0.0	0.0	5.0	-134.1% ●	183.6% ●	-128.5% ●
Adjusted Net Income	690.4	65.5	257.9	-8.5	1,005.3	9.7% ●	30.5% ●	4.7% ●

** Proportional to Caixa Seguridade's equity interest

Exhibit 4. Income Statement for Investees and Businesses

Bancassurance Caixa

GROUPING BRL million 3Q24	CNP Seguros Holding	Caixa Vida e Previdência	Caixa Residencial	Caixa Capitalização	Caixa Consórcio	Caixa Assistência	Caixa Partnerships	3Q24/ 3Q23	3Q24/2 Q24	9M24/ 9M23
Operating Margin	385.4	506.2	301.0	86.7	147.4	24.9	1,451.6	4.1%	52.1%	-5.6%
Administrative Expenses	-85.2	-180.9	-72.4	-12.8	-23.0	-15.5	-389.8	20.5%	5.5%	12.2%
Tax Expenses	-22.2	-85.6	-22.2	-7.2	-25.9	0.0	-163.0	5.3%	-2.1%	8.2%
Financial Result	106.2	745.7	32.4	19.3	6.8	2.1	912.5	5.0%	9.8%	7.7%
Financial Result	22.5	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	22.5	-25.5%	4.8%	44.2%
Operating Result	406.7	985.4	238.7	86.1	105.4	11.4	1,833.7	1.0%	44.2%	-3.7%
Non-Current Assets	6.7	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	6.7	-	-	-94.5%
Earnings before Taxes and Equity Interests	413.4	985.4	238.7	86.1	105.4	11.4	1,840.4	1.4%	45.8%	-2.9%
Income Tax	-97.5	-239.5	-56.7	-21.3	-26.4	-2.9	-444.3	-0.3%	36.9%	-3.0%
Social Contribution	-57.4	-148.9	-36.8	-13.5	-9.5	-1.0	-267.1	1.2%	57.3%	-5.9%
Profit Sharing	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	-	-	-
Minority Shareholder Interest	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	-	-	-
Net Income for the Period	258.5	597.0	145.2	51.2	69.5	7.5	1,129.0	2.1%	47.1%	-2.1%
(+) Consolidation Adjustment Reversal	-5.4	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	-5.4	4.7	-	-
Adjustment of Launch Performance Commission (LPC) and Earn Out	0.0	8.3	0.0	0.0	0.0	0.0	8.3	-	183.6%	-
Adjusted Net Income	253.2	605.4	145.2	51.2	69.5	7.5	1,132.0	4.8%	46.5%	-0.9%
Caixa Seguridade's Equity Interest (%)	48.2%	60.0%	75.0%	75.0%	75.0%	75.0%	-	-	-	-
Caixa Seguridade's Equity Interest	122.2	363.2	108.9	38.4	52.1	5.6	690.4	7.6%	45.1%	-36.6%

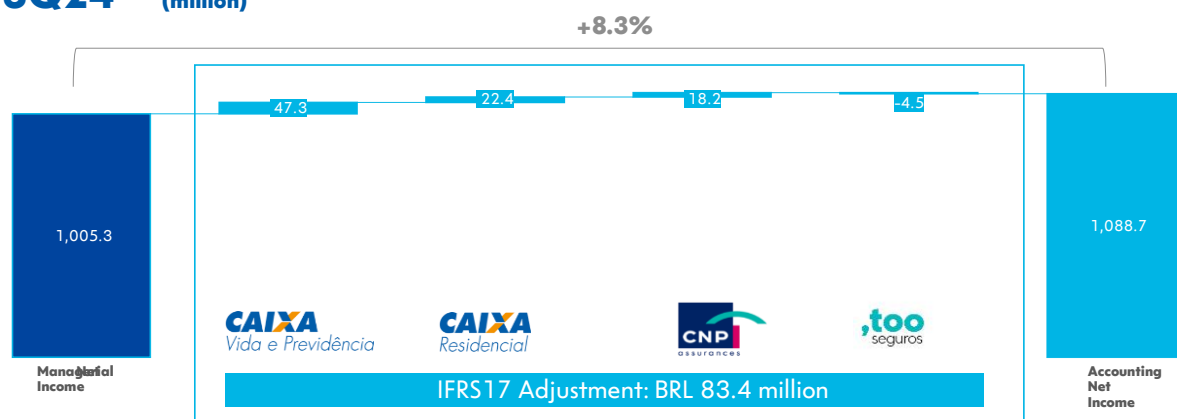
Distribution Business

GROUPING BRL million 3Q24	Corretora Caixa	BDF	Distribution Business	3Q24/ 3Q23	3Q24 /2Q24	9M24/ 9M23
Operating Margin	411.5	41.2	452.8	11.3% ●	2.4% ●	13.2% ●
Administrative Expenses	-6.0	0.0	-6.0	18.8% ●	-8.3% ●	23.6% ●
Tax Expenses	-65.3	-4.6	-70.0	11.3% ●	5.4% ●	12.6% ●
Financial Result	10.8	0.0	10.8	41.8% ●	-26.2% ●	-8.1% ●
Equity Result	0.0	0.0	0.0	- ●	- ●	- ●
Other Operating Income (Expenses)	0.0	0.0	0.0	- ●	100.0% ●	- ●
Operating Result	351.0	36.6	387.6	8.5% ●	0.3% ●	12.5% ●
Non-Current Assets	0.0	0.0	0.0	- ●	- ●	- ●
Earnings before Taxes and Equity Interests	351.0	36.6	387.6	8.5% ●	0.3% ●	12.5% ●
Income Tax	-87.7	-7.6	-95.3	10.0% ●	5.6% ●	8.7% ●
Social Contribution	-31.6	-2.8	-34.3	10.8% ●	5.6% ●	8.6% ●
Profit Sharing	-0.1	0.0	-0.1	- ●	- ●	- ●
Net Income for the Period	231.7	26.2	257.9	7.6% ●	-2.2% ●	14.3% ●
(+) Consolidation Adjustment Reversal	0.0	0.0	0.0	-	-	
Adjusted Net Income	231.7	26.2	257.9	7.6% ●	-2.2% ●	14.3% ●
Caixa Seguridade's Equity Interest (%)	100%	100%	100%	0.0%	0.0%	
Attributable to Caixa Seguridade	231.7	26.2	257.9	7.6% ●	-2.2% ●	14.3% ●

Exhibit 5. Results and Balance Sheet under IFRS 17

The following information provides a brief summary of the main impacts on the net income of Caixa Seguridade and investees with the adoption of IFRS 17, as of January 1, 2023, without eliminating the need to read the explanatory notes to the audited financial statements for additional information.

3Q24 (million)



Income Statement for Caixa Seguridade

Income Statement (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Operating Revenues	1,335.5	1,260.6	5.9% ●	959.5	39.2% ●	3,476.2	3,454.0	0.6% ●
Results from Equity Interests	762.4	749.8	1.7% ●	414.2	84.1% ●	1,814.6	1,988.7	-8.8% ●
New Partnerships	561.1	444.2	26.3% ●	259.9	115.9% ●	1,283.4	1,325.0	-3.1% ●
Run-off	201.3	305.6	-34.1% ●	154.3	30.5% ●	531.1	663.7	-20.0% ●
Revenues with Commissioning	573.1	510.9	12.2% ●	545.3	5.1% ●	1,661.6	1,465.3	13.4% ●
Access to the Distribution Network/Use of Brand	41.2	38.5	7.2% ●	40.8	1.0% ●	133.9	117.1	14.3% ●
Security Brokerage or Intermediation	531.9	472.4	12.6% ●	504.5	5.4% ●	1,527.8	1,348.2	13.3% ●
Cost of Services	-120.4	-104.2	15.5% ●	-103.1	16.7% ●	-322.3	-282.2	14.2% ●
Other Operating Revenues/Expenses	-22.9	-94.3	-75.7% ●	-93.9	-75.6% ●	-219.7	-237.6	-7.5% ●
Administrative Expenses	-29.9	-30.6	-2.5% ●	-32.2	-7.3% ●	-98.1	-86.5	13.4% ●
Tax Expenses	-82.7	-63.4	30.3% ●	-67.0	23.4% ●	-216.3	-181.6	19.1% ●
Other Operating Revenues/Expenses	89.6	-0.2	- ●	5.3	1605.2% ●	94.7	30.5	210.7% ●
Operating Result	1,192.2	1,062.2	12.2% ●	762.4	56.4% ●	2,934.2	2,934.2	0.0% ●
Financial Result	67.9	31.7	114.5% ●	17.8	282.3% ●	78.4	78.7	-0.4% ●
Financial Revenues	70.0	32.5	115.3% ●	36.2	93.3% ●	132.8	110.7	20.0% ●
Financial Expenses	-2.1	-0.9	145.6% ●	-18.5	-88.6% ●	-54.4	-32.0	70.1% ●
Earnings before Taxes and Equity Interests	1,260.1	1,093.8	15.2% ●	780.2	61.5% ●	3,012.6	3,012.9	0.0% ●
Income Tax and Social Contribution	-171.4	-119.5	43.4% ●	-126.4	35.6% ●	-414.4	-354.8	16.8% ●
Net Income from Continuing Operations	1,088.7	974.3	11.7% ●	653.8	66.5% ●	2,598.2	2,658.1	-2.3% ●
Net Income from Discontinued Operations	0.0	0.0	- ●	0.0	- ●	0.0	0.0	- ●
Recurring Net Income	1,088.7	974.3	11.7% ●	653.8	66.5% ●	2,598.2	2,658.1	-2.3% ●
Capital Gain on Divestments	0.0	0.0	- ●	0.0	- ●	0.0	0.0	- ●
Accounting Net Income	1,088.7	974.3	11.7% ●	653.8	66.5% ●	2,598.2	2,658.1	-2.3% ●

Balance Sheet for Caixa Seguridade

Balance Sheet (BRL million)	Sep/24	Sep/23	Δ%	Jun/24	Δ%
ASSETS	13,943.2	14,401.0	-3.2%	13,700.5	1.8%
CURRENT	1,284.5	2,026.6	-36.6%	1,412.2	-9.0%
Cash and Cash Equivalents	0.5	0.3	58.6%	0.4	13.5%
Financial Instruments	913.0	1,878.9	-51.4%	884.7	3.2%
Dividends Receivable	212.2	0.0	-	339.7	-37.5%
Interest on Equity Receivable	18.7	17.7	5.7%	12.3	52.3%
Receivables	137.3	124.9	9.9%	172.4	-20.4%
Current Tax Assets	0.6	2.5	-	2.0	-
Other Assets	2.3	2.4	-4.2%	0.7	208.9%
Non-Current Assets Held for Sale	0.0	0.0	-	0.0	-
NON-CURRENT	12,658.8	12,374.4	2.3%	12,288.3	3.0%
Investments in Equity Interest	12,658.7	12,374.3	2.3%	12,288.3	3.0%
Other Assets	0.0	0.0	-31.9%	0.0	-9.0%
LIABILITIES	874.2	118.6	637.3%	1,010.0	-13.4%
CURRENT	871.0	115.3	655.3%	1,006.8	-13.5%
Payables	99.9	55.6	79.8%	104.0	-3.9%
Other Liabilities	0.0	0.0	145.0%	0.1	-85.1%
Dividends Payable	702.0	0.0	-	840.0	0.0%
Current Tax Liabilities	61.4	52.6	16.7%	57.8	6.3%
Deferred Tax Liabilities	7.6	7.1	7.0%	4.9	-
NON-CURRENT	3.3	3.3	-0.5%	3.3	-
Payables	3.3	3.3	-0.5%	3.3	-
SHAREHOLDERS' EQUITY	13,069.0	14,282.4	-8.5%	12,690.4	3.0%
Share Capital	2,756.7	2,756.7	0.0%	2,756.7	-
Reserves	3,630.5	1,717.1	111.4%	3,678.8	-1.3%
Equity Valuation Adjustments	5,577.4	5,619.3	-0.7%	5,585.5	-0.1%
Retained Earnings	1,104.4	4,189.2	-73.6%	669.5	65.0%
Adjustment for the Initial Adoption of IFRS	0.0	0.0	-	0.0	-
Additional Dividend Proposed	0.0	0.0	-	0.0	-

Income Statement for Holding XS1

Income Statement (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Operating Margin	1,048.7	672.6	55.9%	509.9	105.7%	2,470.6	2,282.0	8.3%
Financial Result	121.7	83.7	45.5%	120.6	1.0%	374.1	381.5	-1.9%
Other Operating Revenues/Expenses	-53.6	-121.0	-55.7%	-136.5	-60.7%	-319.8	-346.9	-7.8%
Operating Result	1,116.9	635.3	75.8%	494.0	126.1%	2,524.9	2,316.6	9.0%
Gains or Losses on Non-Current Assets	0.0	34.4	-100.0%	0.0	-	0.0	85.6	-100.0%
Earnings before Taxes and Equity Interests	1,116.9	669.8	66.8%	494.0	126.1%	2,524.9	2,402.2	5.1%
Taxes on Profit	-441.0	-150.4	193.1%	-198.5	122.1%	-1,005.7	-985.7	2.0%
Profit Sharing	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income from Continuing Operations	675.9	519.3	30.1%	295.5	128.7%	1,519.2	1,416.5	7.3%
Net Income from Discontinued Operations	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income for the Period	675.9	519.3	30.1%	295.5	128.7%	1,519.2	1,416.5	7.3%
Earnout Adjustment	0.0	-24.4	-100.0%	2.9	-100.0%	6.0	-50.3	-111.9%
Net Income for the Period ex-Earn-Out	675.9	494.9	36.6%	298.4	126.5%	1,525.2	1,366.3	11.6%
Attributable to the Group's Shareholders	675.9	494.9	36.6%	298.4	126.5%	1,525.2	1,366.3	11.6%
(+) Consolidation Adjustment Reversal	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
(=) Attributable to the Group's Shareholders, Adjusted	675.9	494.9	36.6%	298.4	126.5%	1,525.2	1,366.3	11.6%
Attributable to Minority Interest in Subsidiaries	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Caixa Seguridade's Equity Interest	405.5	311.6	30.1%	177.3	128.7%	911.5	849.9	7.3%

Balance Sheet for Holding XS1

Balance Sheet (BRL thousand)	Sep/24	Sep/23	Δ%	Jun/24	Δ%
ASSETS	186,814.2	168,768.3	10.7%	182,193.8	2.5%
Cash and Cash Equivalents	188.6	892.9	-78.9%	212.3	11.2%
Financial Investments	178,234.5	158,425.8	12.5%	173,392.8	2.8%
Assets from Insurance Operations	915.5	1,688.4	-45.8%	1,001.5	-8.6%
Assets from Re-Insurance Operations	0.0	3.6	100.0%	0.0	-
Securities and Credits Receivable	295.3	163.8	80.4%	342.4	13.7%
Tax Assets	230.6	241.1	-4.4%	236.2	-2.4%
Investments	0.0	0.0	-	0.0	-
Intangible Assets	5,998.9	6,259.4	-4.2%	6,066.1	-1.1%
Other Assets	950.7	1,093.2	-13.0%	942.4	0.9%
LIABILITIES	174,681.1	156,921.8	11.3%	170,357.4	2.5%
Operating Liabilities	246.7	0.0	-	235.9	4.6%
Tax Liabilities	1,160.5	1,479.7	-21.6%	1,154.7	0.5%
Debts from Insurance and Re-insurance/Premium Bond Operations	171,965.0	153,916.3	11.7%	167,334.2	2.8%
Technical Provisions	0.0	0.0	-	0.0	-
Judicial Provisions	917.4	873.7	5.0%	904.5	1.4%
Other Liabilities	391.5	652.1	-40.0%	728.0	46.2%
SHAREHOLDERS' EQUITY	12,133.1	11,846.6	2.4%	11,836.4	2.5%

Income Statement for Caixa Residencial

XS3 Seguros - Income Statement (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Operating Margin	208.7	202.6	3.0%	292.5	-28.7%	820.4	565.1	45.2%
Financial Result	111.2	7.5	-	-	-	-341.7	260.5	-
Other Operating Revenues/Expenses	-28.1	-20.7	35.3%	-22.8	23.1%	-72.6	-49.8	45.7%
Operating Result	291.8	189.4	54.1%	-5.3	-	406.2	775.7	-47.6%
Gains or Losses on Non-Current Assets	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Earnings before Taxes and Equity Interests	291.8	189.4	54.1%	-5.3	-	406.2	775.7	-47.6%
Taxes on Profit	-116.7	-75.8	54.1%	2.1	-	-162.5	-310.3	-47.6%
Profit Sharing	0.0	-2.4	-	0.0	-	0.0	-7.3	-
Net Income from Continuing Operations	175.1	111.2	57.4%	-3.2	-	243.7	458.2	-46.8%
Net Income from Discontinued Operations	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income for the Period	175.1	111.2	57.4%	-3.2	-	243.7	458.2	-46.8%
Attributable to the Group's Shareholders	175.1	111.2	57.4%	-3.2	-	243.7	458.2	-46.8%
(+) Consolidation Adjustment Reversal	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
(=) Attributable to the Group's Shareholders, Adjusted	175.1	111.2	57.4%	-3.2	-	243.7	458.2	-46.8%
Attributable to Minority Interest in Subsidiaries	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Caixa Seguridade's Equity Interest	131.3	83.4	57.4%	-2.4	-	182.8	343.6	-46.8%

Balance Sheet for Caixa Residencial

Balance Sheet (BRL thousand)	Sep/24	Sep/23	Δ%	Jun/24	Δ%
ASSETS	2,956.2	2,795.8	5.7%	2,890.1	2.3%
Cash and Cash Equivalents	0.0	4.0	-99.1%	0.5	-93.7%
Financial Investments	1,327.4	1,089.8	21.8%	1,230.6	7.9%
Assets from Insurance Operations	366.2	490.5	-25.3%	374.8	-2.3%
Assets from Re-Insurance Operations	0.0	0.0	-	0.0	-
Securities and Credits Receivable	5.2	-119.2	-104.3%	6.2	-17.0%
Tax Assets	0.0	0.0	-	0.0	-
Investments	0.0	0.0	-	0.0	-
Intangible Assets	1,254.1	1,327.6	-5.5%	1,274.7	-1.6%
Other Assets	3.3	3.1	5.3%	3.1	5.4%
LIABILITIES	1,014.3	758.6	33.7%	1,006.6	0.8%
Operating Liabilities	513.9	661.1	-22.3%	505.2	1.7%
Tax Liabilities	0.0	98.1	-100.0%	3.2	-99.4%
Debts from Insurance and Re-insurance/Premium Bond Operations	0.0	0.0	-	0.0	-
Technical Provisions	0.0	0.0	-	0.0	-
Judicial Provisions	0.3	0.2	37.9%	0.4	-18.3%
Other Liabilities	500.1	-0.9	-	497.7	0.5%
SHAREHOLDERS' EQUITY	1,941.9	2,037.2	-4.7%	1,883.5	3.1%

Income Statement for CNP Holding

Income Statement (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Operating Margin	413.5	236.0	75.2%	356.5	16.0%	1147.0	1062.0	8.0%
Financial Result	52.5	101.3	-48.2%	61.0	-14.0%	147.1	301.6	-51.2%
Other Operating Revenues/Expenses	4.3	9.3	-53.8%	-20.2	-121.1%	-34.6	-103.0	-66.4%
Operating Result	470.2	346.6	35.7%	397.2	18.4%	1,259.6	1,260.7	-0.1%
Gains or Losses on Non-Current Assets	0.0	0.0	-	0.0	-100.0%	0.0	0.0	-
Earnings before Taxes and Equity Interests	470.2	346.6	35.7%	397.2	18.4%	1,259.6	1,260.7	-0.1%
Taxes on Profit	-180.0	191.2	-194.1%	-150.7	19.5%	-481.4	-167.2	187.9%
Profit Sharing	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income from Continuing Operations	290.2	537.8	-46.0%	246.5	17.7%	778.1	1,093.4	-28.8%
Net Income from Discontinued Operations	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income for the Period	290.2	537.8	-46.0%	246.5	17.7%	778.1	1,093.4	-28.8%
Caixa Seguridade's Equity Interest	140.0	259.5	-46.0%	119.0	17.7%	375.4	527.6	-28.8%

Balance Sheet for CNP Holding

Balance Sheet (BRL thousand)	Sep/24	Sep/23	Δ%	Jun/24	Δ%
ASSETS	10,961.0	10,416.0	5.2%	10,530.3	4.1%
Cash and Cash Equivalents	11.7	13.0	-9.9%	12.9	-8.7%
Financial Investments	5,796.3	5,809.8	-0.2%	5,746.9	0.9%
Assets from Insurance Operations	796.1	0.0	-	509.5	56.2%
Assets from Re-Insurance Operations	0.0	49.7	-100.0%	0.0	-
Securities and Credits Receivable	368.7	2,693.5	-86.3%	424.4	-13.1%
Tax Assets	862.7	1,225.9	-29.6%	876.1	-1.5%
Investments	151.8	112.3	35.1%	136.5	11.2%
Intangible Assets	172.4	180.6	-4.6%	177.1	-2.7%
Other Assets	2,801.3	331.1	746.0%	2,646.9	5.8%
LIABILITIES	5,561.8	5,224.7	6.5%	5,418.6	2.6%
Operating Liabilities	78.7	279.5	-71.9%	73.4	7.2%
Tax Liabilities	814.7	962.9	-15.4%	702.5	16.0%
Debts from Insurance and Re-insurance/Premium Bond Operations	361.7	778.3	-53.5%	468.3	-22.8%
Technical Provisions	0.0	3.8	-100.0%	0.0	-
Judicial Provisions	4,081.9	3,063.9	33.2%	4,027.8	1.3%
Other Liabilities	224.8	136.2	65.0%	146.5	53.4%
SHAREHOLDERS' EQUITY	5,399.2	5,191.3	4.0%	5,111.8	5.6%

Income Statement for Too Seguros

Too Seguros - Income Statement (BRL million)	3Q24	3Q23	Δ%	2Q24	Δ%	9M24	9M23	Δ%
Operating Margin	148.5	86.0	72.6%	117.6	26.3%	385.4	265.3	45.2%
Financial Result	35.8	42.0	14.8%	35.9	-0.2%	106.4	107.7	-1.2%
Other Operating Revenues/Expenses	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Operating Result	184.3	128.1	43.9%	153.4	20.1%	491.7	373.0	31.8%
Gains or Losses on Non-Current Assets	0.0	0.0	-	0.1	-131.3%	0.0	-2.0	-102.2%
Earnings before Taxes and Equity Interests	184.3	128.1	43.9%	153.5	20.1%	491.8	371.0	32.6%
Taxes on Profit	-68.8	-46.9	46.5%	-57.7	19.3%	-183.4	-136.1	34.7%
Profit Sharing	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income from Continuing Operations	115.5	81.1	42.4%	95.8	20.5%	308.4	234.8	31.3%
Net Income from Discontinued Operations	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Net Income for the Period	115.5	81.1	42.4%	95.8	20.5%	308.4	234.8	31.3%
Caixa Seguridade's Equity Interest	56.6	39.7	42.4%	47.0	20.5%	94.5	75.3	25.5%

Balance Sheet for Too Seguros

Balance Sheet (BRL thousand)	Sep/24	Sep/23	Δ%	Jun/24	Δ%
ASSETS	2,651.0	2,321.8	14.2%	2,460.7	7.7%
Cash and Cash Equivalents	0.6	0.6	0.3%	0.8	-21.9%
Financial Investments	1,766.0	1,566.9	12.7%	1,632.0	8.2%
Assets from Insurance Operations	0.0	13.1	-100.0%	0.0	-
Assets from Re-Insurance Operations	286.0	256.2	11.7%	249.3	14.7%
Securities and Credits Receivable	0.0	0.0	-	0.0	-
Tax Assets	38.5	59.4	-35.2%	74.6	-48.4%
Investments	0.0	0.0	-	0.0	-
Intangible Assets	296.5	307.2	-3.5%	299.1	-0.9%
Other Assets	263.4	118.3	122.6%	204.9	28.5%
LIABILITIES	1,573.8	1,345.7	17.0%	1,504.6	4.6%
Operating Liabilities	121.5	102.7	18.3%	98.5	23.4%
Tax Liabilities	112.3	111.1	1.1%	109.8	2.3%
Debts from Insurance and Re-insurance/Premium Bond Operations	1,229.9	989.5	24.3%	1,178.1	4.4%
Technical Provisions	0.0	0.0	-	0.0	-
Judicial Provisions	0.0	0.0	-	0.0	-
Other Liabilities	110.0	142.3	-22.7%	118.2	-6.9%
SHAREHOLDERS' EQUITY	1,077.2	976.1	10.4%	956.1	12.7%

Exhibit 6. Glossary

B2B – Business to Business, business model selling products/services to other companies.

B2C – Business to Consumer, business model focused on selling products or services to the end consumer.

BDF – Bancassurance Distribution Fee, fee paid by the Insurer to Caixa Seguridade to access the distribution network and use the brand.

Contribution – Amount corresponding to contributions destined to fund private pensions.

Earn-Out – Incentive mechanism linked to performance in terms of volume and profitability, to be paid to Caixa by the investee, recognized as trading operating expenses in XS2 Vida e Previdência.

ESG – Acronym for the definition of corporate sustainability: Environmental (E), Social (S) and Governance (G). Refers to what companies and entities are doing to be socially responsible, environmentally sustainable and managed correctly.

Combined Ratio (IC) – Ratio of total operating costs compared to premiums earned and revenues from premium bonds products.

Expanded Combined Ratio (ICA) – In addition to the Combined Ratio variables, it considers the Financial Result in its calculation.

Commissioning Ratio – Indicator that considers the cost of acquisition over premiums earned on the products.

Administrative Expenses Ratio (IDA) – Ratio of administrative expenses compared to premiums earned and revenues from premium bonds products.

Loss ratio – Indicator that evaluates the loss ratio over premium earned.

LPC – Launch Performance Commission – Selling expenses, which reflect an incentive mechanism linked to performance in terms of volume and profitability, to be paid to Caixa Seguridade, by the investee, recognized in Caixa Vida e Previdência.

Accounting Net Income – Considers the capital gain on the divestment of equity interests according to accounting standard CPC 50 – Insurance Contracts (IFRS 17).

Managerial Net Income – Considers the effects from capital gain on the divestment of equity interests according to accounting standard CPC 11 – Insurance Contracts (IFRS 4).

Normalized Net Income – Excludes the effects from capital gain on the divestment of equity interests according to accounting standard CPC 11 – Insurance Contracts (IFRS 4), in addition to non-recurring effects to the loss ratio.

MEP – Revenues from investments in equity interests, which can be by MEP – Equity Method or IOE – Interest on Equity.

Risk Business – Segments of the insurance segment and assistance services.

Accumulation Business – Private Pension, Premium Bonds and Credit Letters groups.

Continued Operations – These are the investee companies in which Caixa Seguridade maintains an equity stake.

Discontinued Operations – These are the investee companies in which Caixa Seguridade maintains an equity stake.

Other Non-Strategic – Includes Insurance segments for which Caixa Seguridade has not established a new partnership and that do not represent a significant share in the Company's operations.

Single Payment (PU) – Premium Bonds or Written Insurance Premiums that provides for a single payment.

Monthly Payment (PM) – Premium Bonds or Insurance Premium Issued that provides for a payment to be made every month of the respective term.

Run-Off Partnerships – These are partnerships identified as non-strategic and in the process of being discontinued.

PGBL – *Plano Gerador de Benefício Livre* to designate plans that, during the deferral period, have the compensation of the mathematical provision of benefits to be granted based on the profitability of the investment portfolio(s) of FIE(s), in which all respective resources are invested,

without guarantee of minimum compensation and updating balances and always structured in the variable contribution modality.

PRONAMPE – Program to Support Micro and Small Enterprises.

Revenues from the Distribution Business – Comprises revenues from brokerage of insurance products traded through Caixa Corretora, and revenues from access to the distribution network and use of the CAIXA brand, called BDF (Bancassurance Distribution Fee), a fee charged for the use of the CAIXA distribution network before the start of own brokerage.

Funds Raised – Installments received by Caixa Consórcios.

Caixa Network – Employees of Caixa's distribution network.

ROE – Average Return on Equity.

SUSEP – Superintendence of Private Insurance.

VGBL – *Vida Gerador de Benefício Livre* to designate plans that, during the deferral period, have the compensation of the mathematical provision of benefits to be granted based on the profitability of the investment portfolio(s) of FIE(s), in which all respective resources are invested, without guarantee of minimum compensation and updating balances and always structured in the variable contribution modality.