Wilson Sons

Intenção de Reestruturação Societária e Overview da Wilson Sons

Maio de 2021

Declarações prospectivas

Esta apresentação contém declarações que podem constituir declarações prospectivas. Tais declarações estão sujeitas a riscos e incertezas, pois vários fatores, muitos dos quais estão fora do controle da Wilson Sons, podem causar diferenças materiais entre os desenvolvimentos e resultados efetivos e as expectativas contidas nesta apresentação. As convicções e premissas da administração podem ou não se provar corretas e não há garantia de que quaisquer estimativas, metas ou projeções sejam alcançáveis ou serão realizadas, e os resultados reais podem variar materialmente, incluindo a possibilidade de que um investidor pode perder parte de ou todo seu capital investido. Estas declarações não são garantia de desempenho futuro e não se deve depositar confiança indevida nelas. As informações aqui contidas foram compiladas de forma preliminar, não havendo obrigação de atualização de nenhuma das informações.

Os resultados operacionais e financeiros da Companhia, apresentados a seguir, foram elaborados de acordo com as Normas Internacionais de Relatório Financeiro (IFRS), exceto quando expressamente indicado de outra forma. O relatório dos auditores independentes é parte integrante das demonstrações financeiras consolidadas condensadas da Companhia.

Apresentadores



Cezar Baião
Vice-Presidente do Conselho de Administração

- ***+27 anos na Wilson Sons***
- ***CEO das operações brasileiras por 20 anos***
- ***Membro do Conselho da ABRATEC e da CIRJ***



Fernando Salek
CEO

- ***Ingressou na Wilson Sons em 2016***
- ***CFO da companhia nos últimos 5 anos***
- ***Ex-Vice-Presidente de Finanças Corporativas da BHP Billiton***



Fabrícia Souza
CFO

- ***Ingressou na Wilson Sons em 2021***
- ***Antiga CFO da MRS Logística***
- ***Sólida experiência em gestão de empresas de capital intensivo***



Michael Connell
Diretor de Relações com Investidores & Tesouraria

- ***+10 anos na Wilson Sons***
- ***Ex-Diretor Financeiro da BAA Lynton Ltd***
- ***Sólida experiência em finanças corporativas e infraestrutura global***

Agenda

- Reestruturação Proposta 5
- Overview da Wilson Sons 13
- Destaques Financeiros e Operacionais 27

CAPÍTULO 1

Reestruturação Proposta

Visão Geral da Reestruturação Proposta



Reestruturação Proposta

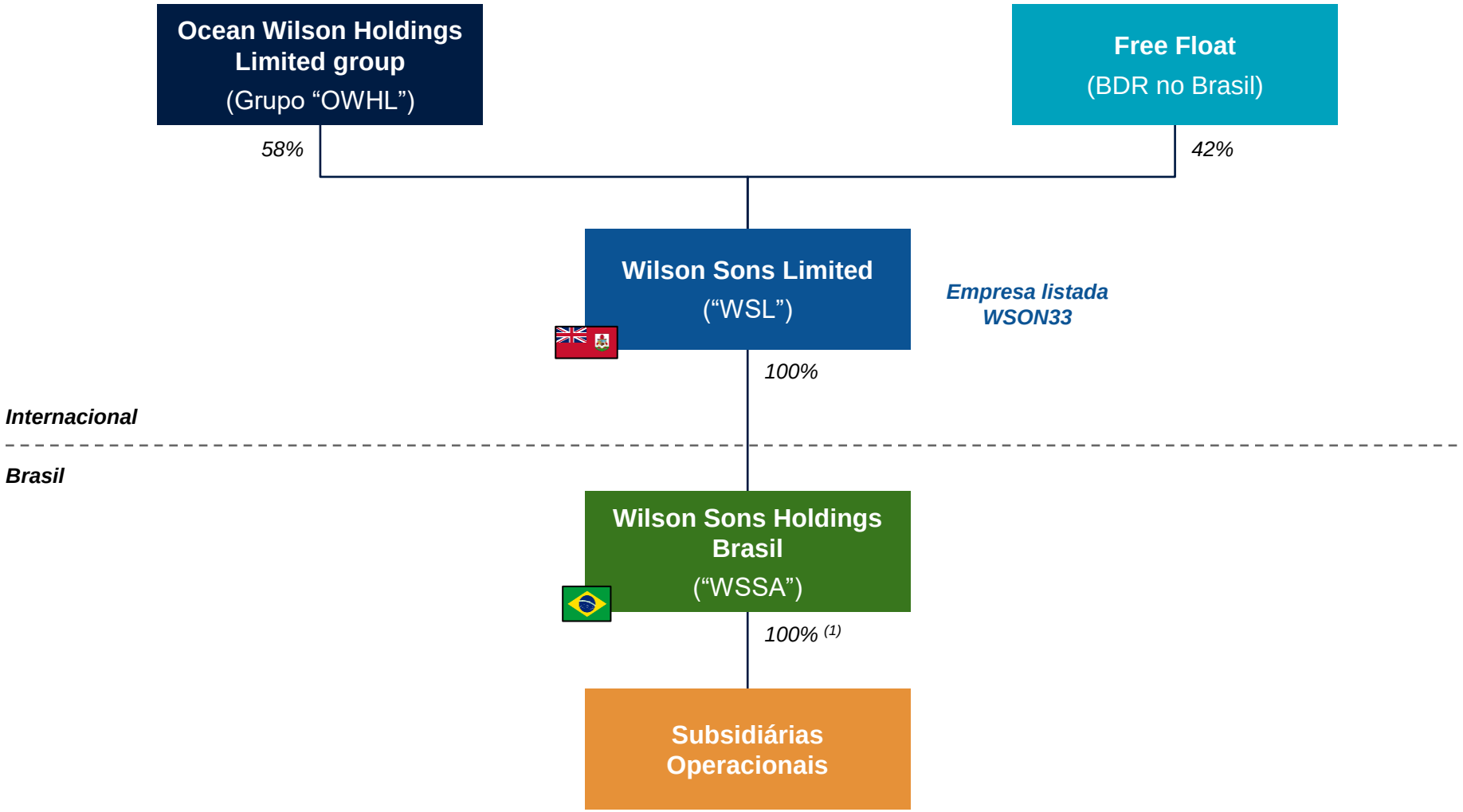
- Atualmente, a Wilson Sons Limited (“WSL”) está sediada nas Bermudas, e possui um programa patrocinado de Certificados de Depósito de Ações (“BDRs”) negociados na B3(1).
- A Reestruturação Proposta consiste**: (i) na incorporação da WSL na holding brasileira, Wilson Sons Holdings Brasil S/A (“WSSA”)**, bem como **(ii) na listagem da WSSA no segmento do Novo Mercado(2) da B3**.
- A Reestruturação Proposta **não implica na diluição dos atuais acionistas ou titulares de BDRs da WSL**. Todos os antigos acionistas e titulares de BDRs da WSL terão propriedade direta das ações da WSSA.
- A Proposta de Reestruturação está sujeita à aprovação do Ministério de Economia das Bermudas, B3, CVM e dos acionistas.

Principais Benefícios

- **Simplificação da estrutura societária**.
- A Reestruturação Proposta procura destravar um valor significativo para todos os acionistas com:
  - Aumento da liquidez das ações.
  - Importante selo de governança corporativa com a listagem no Novo Mercado.
  - Oportunidade de participação em índices importantes da B3 e LatAm.
- A Wilson Sons procura aumentar sua base de acionistas, acessando diversos investidores institucionais que atualmente possuem restrições para investir em BDRs.
- A nova estrutura simplificada procura **facilitar o acesso ao mercado de capitais.**

Nota: (1) B3 significa B3 S.A. - Brasil, Bolsa, Balcão, também conhecida como bolsa de valores Brasileira. (2) Novo Mercado é o segmento de listagem da B3 com as melhores práticas de governança corporativa.

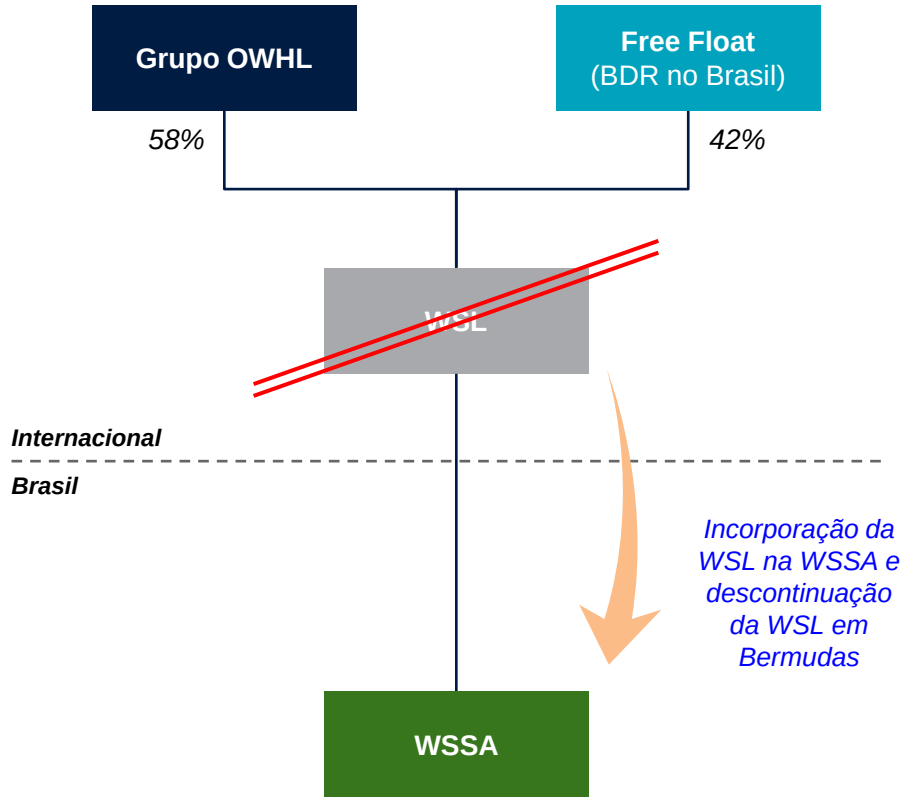
Estrutura Societária Atual



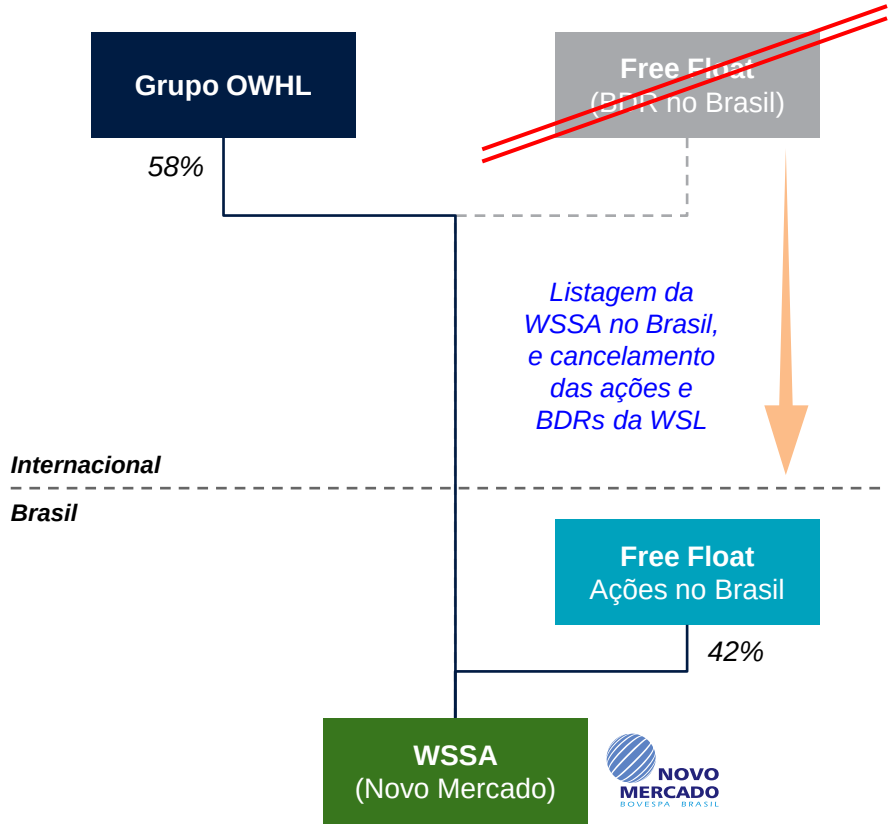
Nota: (1) WS S/A detém 100% de participação em todas as subsidiárias operacionais, exceto Allink (50%) e a JV de Embarcações Offshore com a Ultramar (50%).

Passo-a-Passo da Reestruturação Proposta

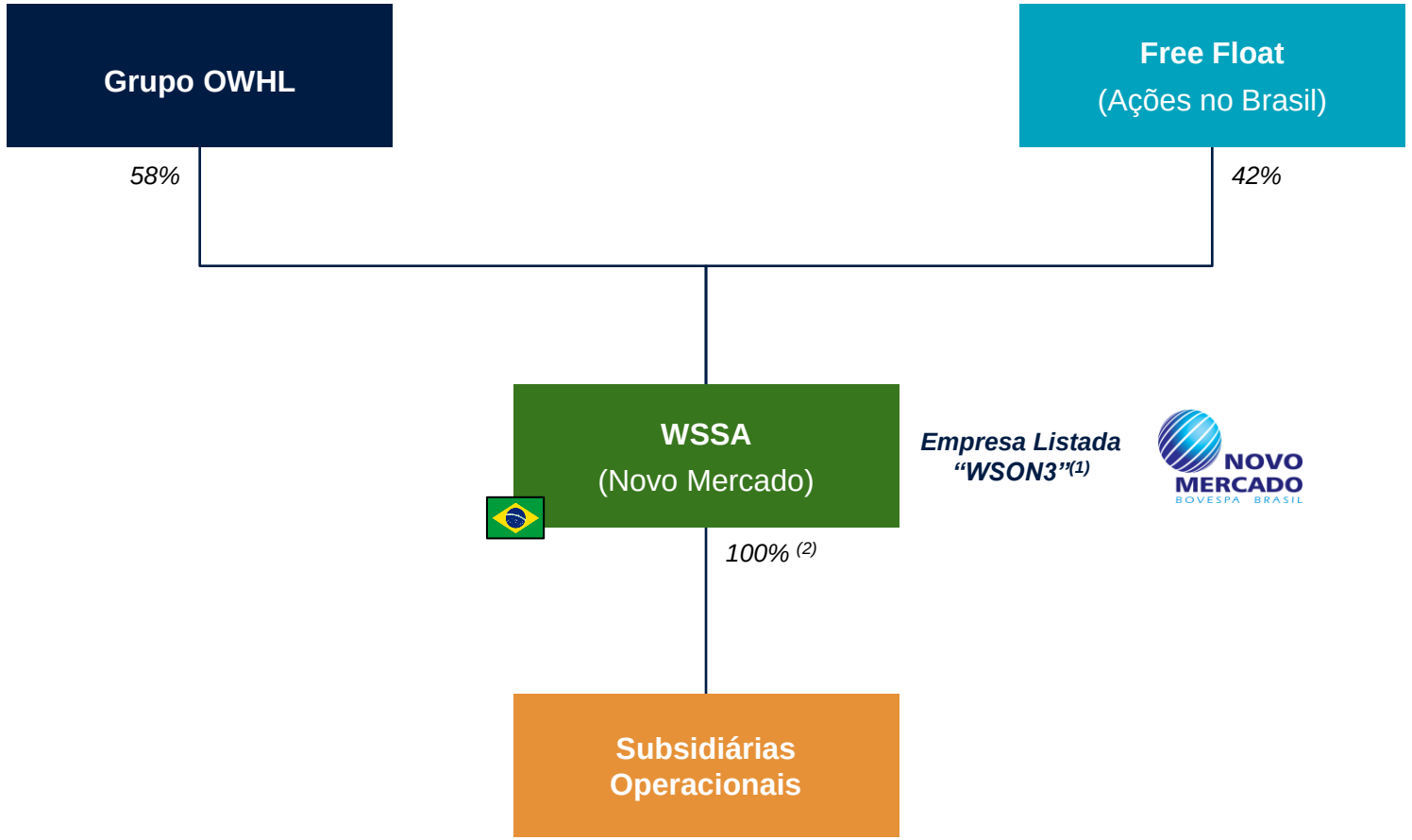
1 Incorporação da WSL na WSSA



2 Listagem da WSSA no Brasil e Cancelamento dos BDRs



Estrutura Societária Pós-Reestruturação

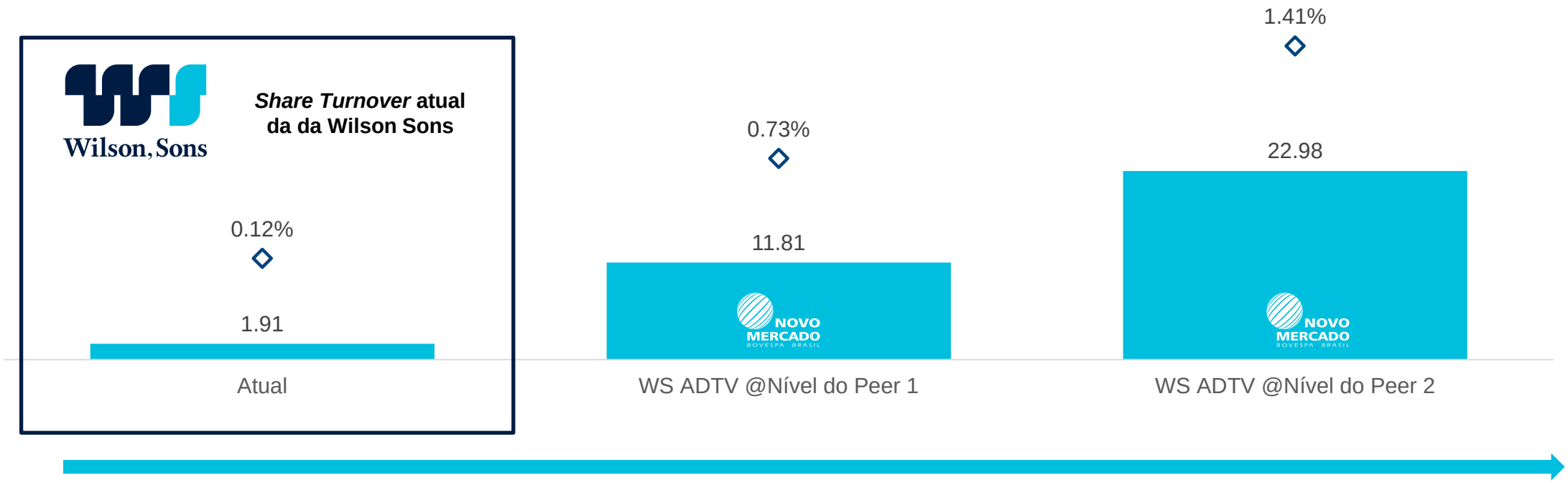


Nota: (1) O novo símbolo precisa ser aprovado pela B3, dentre pelo menos 3 alternativas sugeridas. Mas, provavelmente, será WSON3. (2) WSSA detém 100% de participação em todas as subsidiárias operacionais, exceto Allink (50%) e a JV de Embarcações Offshore com a Ultramar (50%).

Potencial Aumento de Liquidez

Ao atingir os níveis de *share turnover* de seus pares, a Wilson Sons tem o potencial para aumentar consideravelmente a liquidez das suas ações.

A Wilson Sons provavelmente aumentará sua base de investidores ao acessar diversos investidores institucionais que atualmente possuem restrições para investir em BDRs

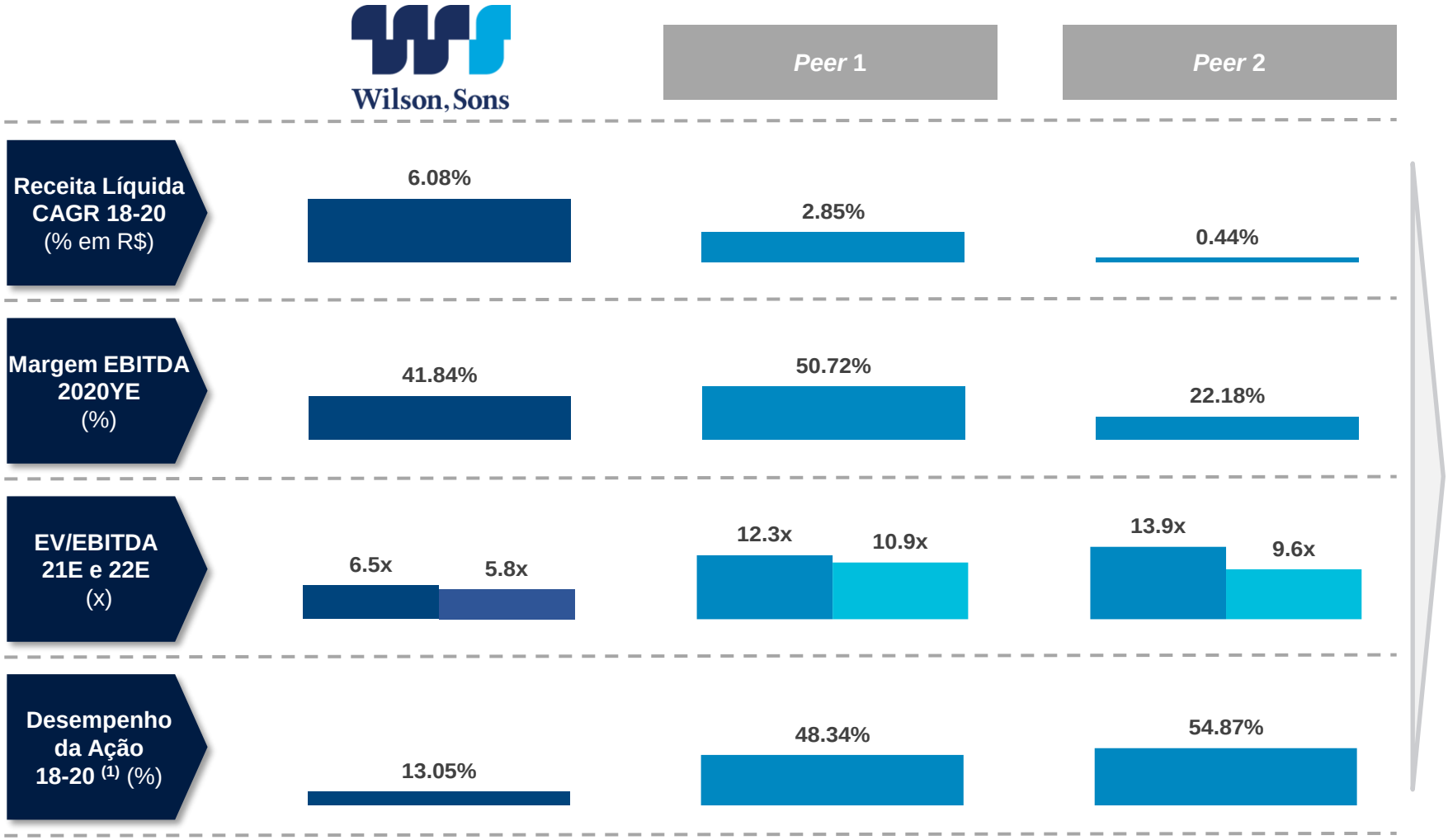


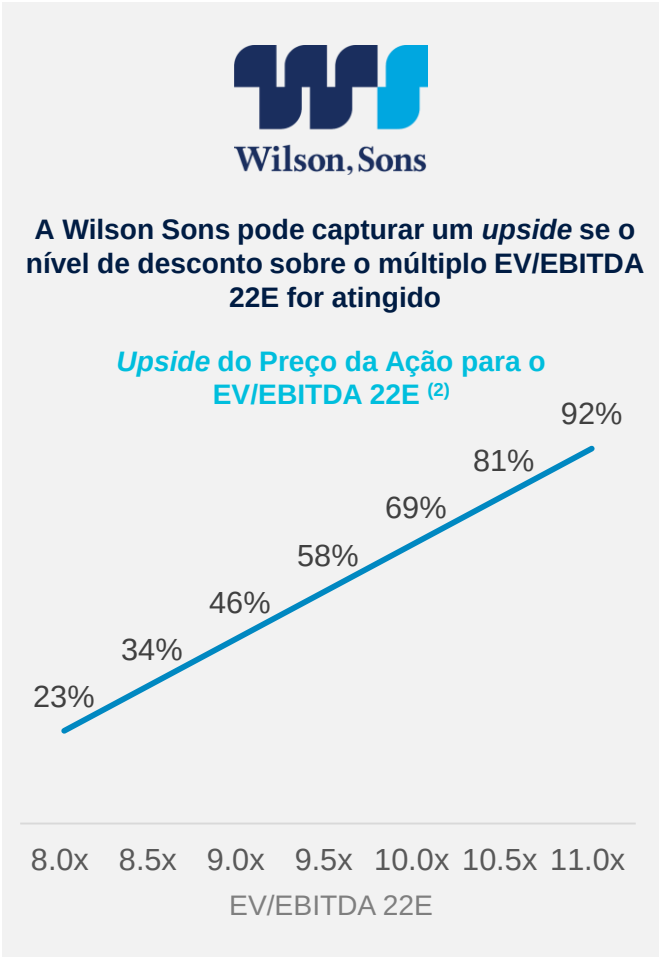
Sensibilidade do ADTV potencial da Wilson Sons baseado no *share turnover* dos pares (considera o *share turnover* atual dos pares brasileiros)

Fonte: FactSet (em 21 de maio de 2021).

Referência da Wilson Sons vs Pares de Infraestrutura Brasileiros

Apesar do sólido desempenho financeiro da Wilson Sons, a falta de liquidez dos BDRs causa um impacto relevante sobre o nosso valor de mercado, quando comparado aos nossos pares de infraestrutura brasileiros.

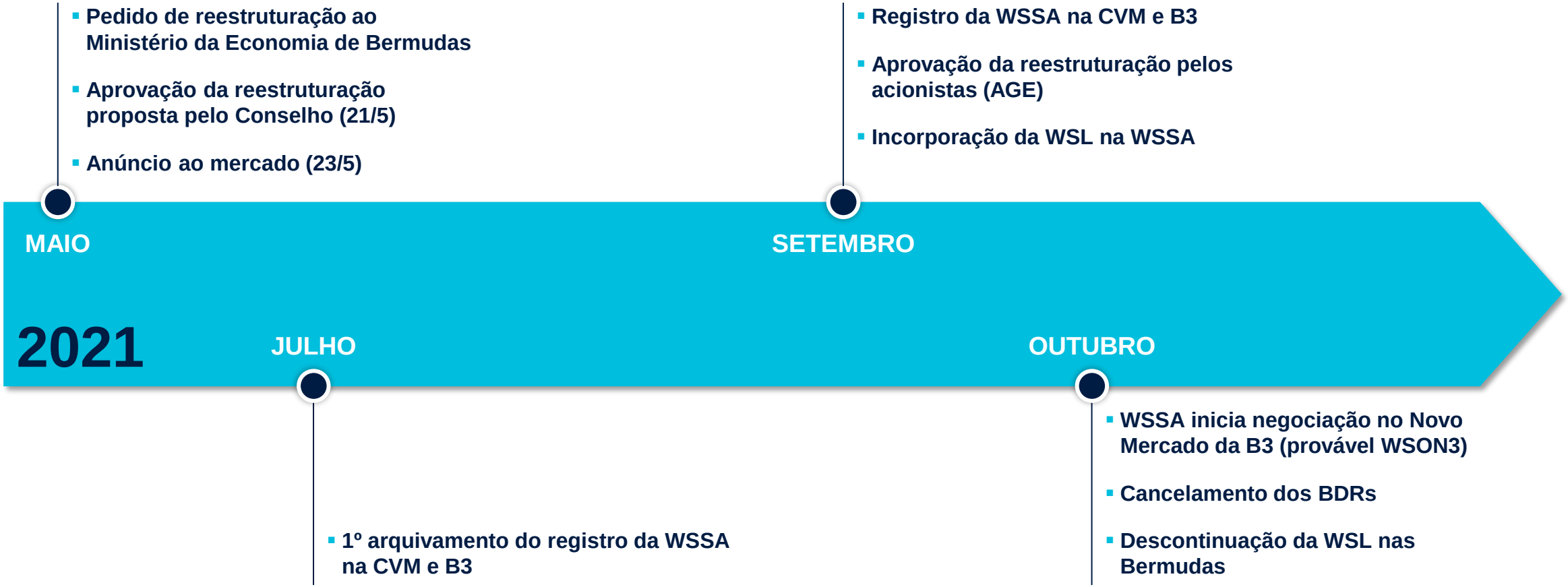




Fontes: FactSet, Bloomberg, BTG Pactual Research (em 21 de maio de 2021)
Notas: (1) De 01 de janeiro de 2018 até 30 de dezembro de 2020; (2) Preço atual do papel de R$53.40 em 21 de maio de 2021.

Cronograma Indicativo

A Companhia estima que a Reestruturação Proposta será concluída em aproximadamente 180 dias (~6 meses), contados da divulgação ao mercado. A conclusão depende de aprovações societárias e regulatórias.



Overview da Wilson Sons

Overview

Maior fornecedor integrado de serviços de apoio marítimo e portuário no Brasil



2 TERMINAIS DE CONTÊINER



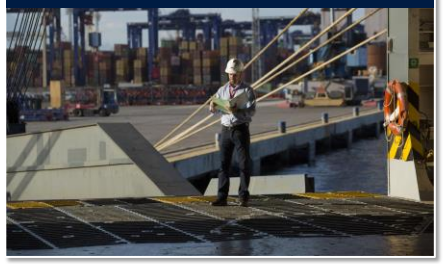
2 CENTROS LOGÍSTICOS



80 REBOCADORES



AGENCIAMENTO MARÍTIMO



Soluções abrangentes para apoiar o Fluxo de Comércio e a Indústria de O&G

LOGÍSTICA INTERNACIONAL



23 EMBARCAÇÕES OFFSHORE



2 BASES OFFSHORE



2 ESTALEIROS



183 anos
Expertise Portuária e Marítima

+R$ 2,1 bilhões (US$ 413,6M)
Receita em 2020(1)

R$ 890,4M (US$ 172,8M)
EBITDA 2020(1)

41,8%
Margem EBITDA 2020(1)

+4.500 funcionários

+30.000 embarcações
Atendidas Anualmente

+1.000.000 TEU
Movimentados Anualmente

Excelência em Segurança

Alto Padrão de Governança Corporativa

Nota: (1) Pro Forma: inclui 50% dos resultados da joint venture de Apoio Offshore, Wilson Sons Ultratug Offshore, e as transações intercompany.

Sólida Dinâmica de Negócios

1	**Drivers de Negócio Atraentes (Fluxo de Comércio e O&G)**	• Brasil com potencial para igualar outros países da América Latina, com o aumento do seu **fluxo de comércio** e do seu **nível de conteinerização de carga**. • Brasil se tornando um dos players mais atrativos do mundo no segmento offshore: **leilões recentes de áreas do pré-sal** e um dos preços de equilíbrio ("break even") de óleo **mais competitivos no mundo**.
2	**Ativos de Longo Prazo e Retornos Estáveis**	• **Terminais de Contêiner com concessão renovada** e **posição de liderança** nos segmentos de apoio portuário e apoio marítimo. • **Presença nacional** relevante em mercados altamente atrativos.
3	**Performance Financeira Resiliente com Caixa em US$**	• **Resiliência comprovada** através de ciclos: performance financeira sólida ao longo das últimas crises financeiras. • Negócio com hedge natural: **geração de caixa em US$.**
4	**Remuneração Sustentável dos Acionistas**	• **Remuneração dos acionistas consistente** ao longo dos últimos 6 anos com dividend yield >5,0%.
5	**Alto Padrão de Governança Corporativa & Excelência em Segurança**	• Segurança de padrão mundial com taxa de frequência de acidentes de 0,42; abaixo do benchmark internacional de 0,50 (redução de 91% entre 2011 e 2020) • **Alto padrão de governança corporativa** • Melhorias contínuas em práticas ESG.

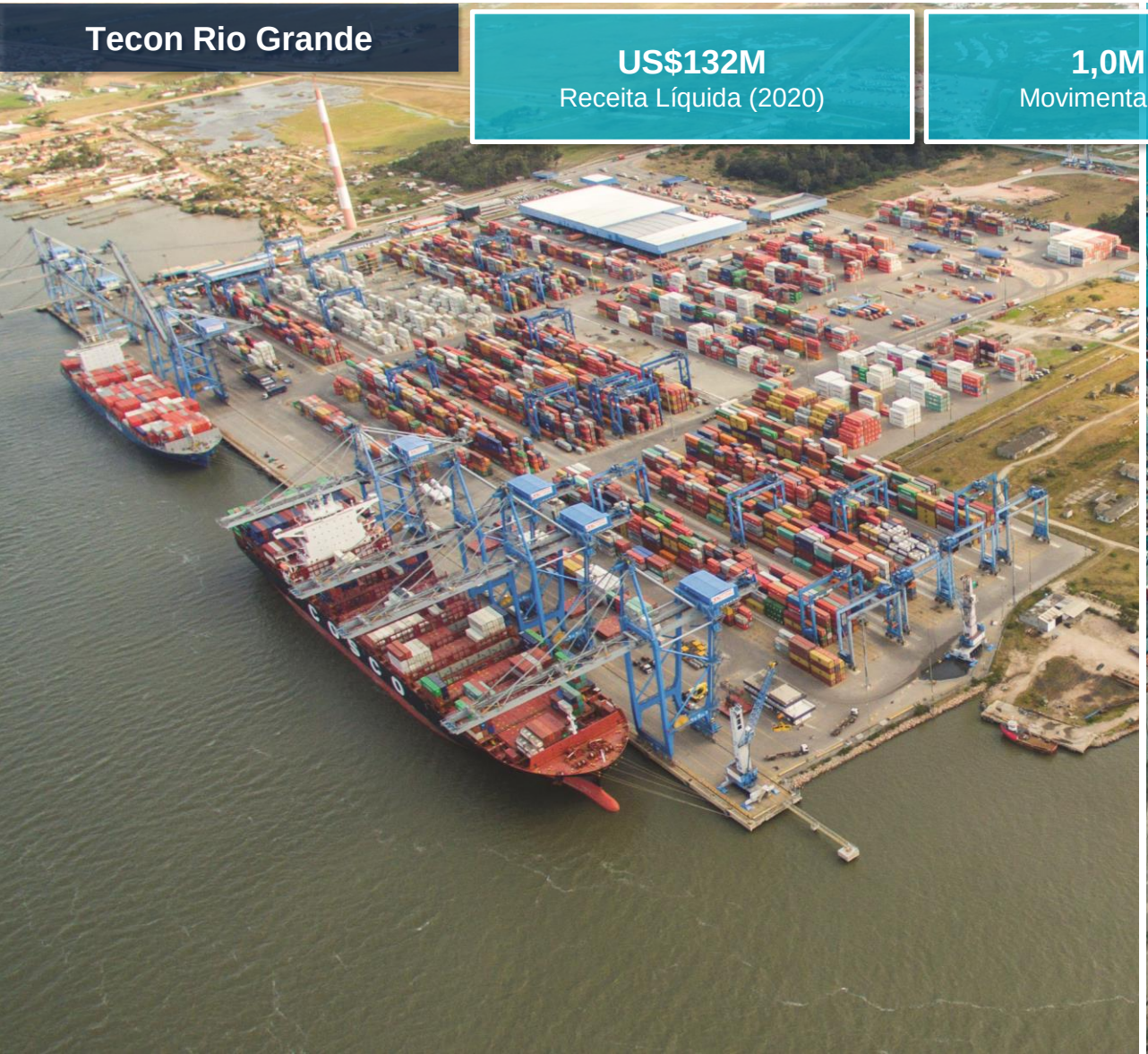
Terminais de Contêiner

Dois terminais de contêiner com infraestrutura excepcional e estrategicamente posicionados em mercados altamente atrativos.

Tecon Rio Grande

US$132M
Receita Líquida (2020)

1,0M TEU
Movimentados (2020)



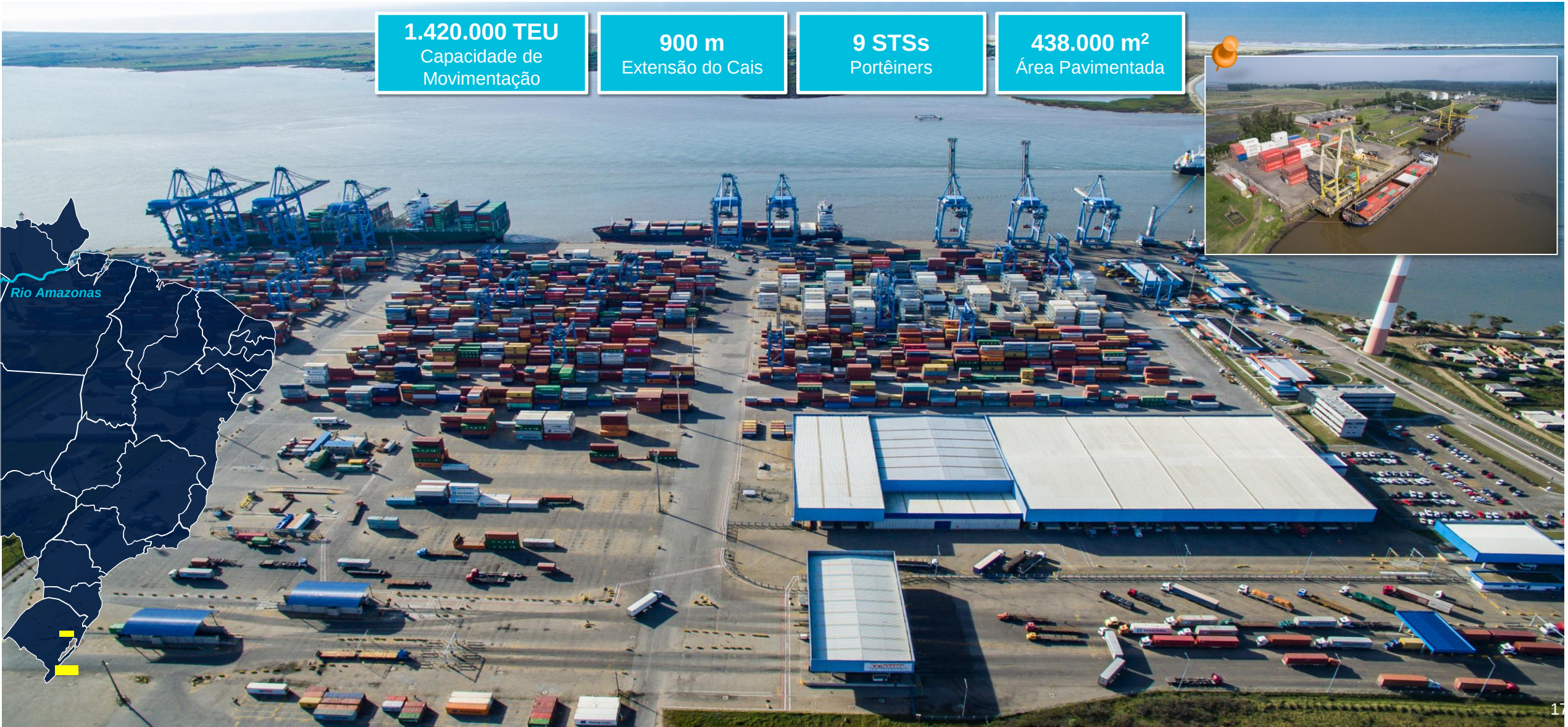
Tecon Salvador

2,0M TEU/ano
Capacidade de Movimentação



Tecon Rio Grande e Tecon Santa Clara

Infraestrutura com a maior área de pátio do país, servindo aos maiores navios que atualmente escalam a Costa Leste da América do Sul. Através do Tecon Santa Clara, perto de Porto Alegre (RS), a companhia também consegue aumentar a sua área de influência.



Tecon Rio Grande (continuação)

O terminal consolidou a sua posição como terminal líder na região.

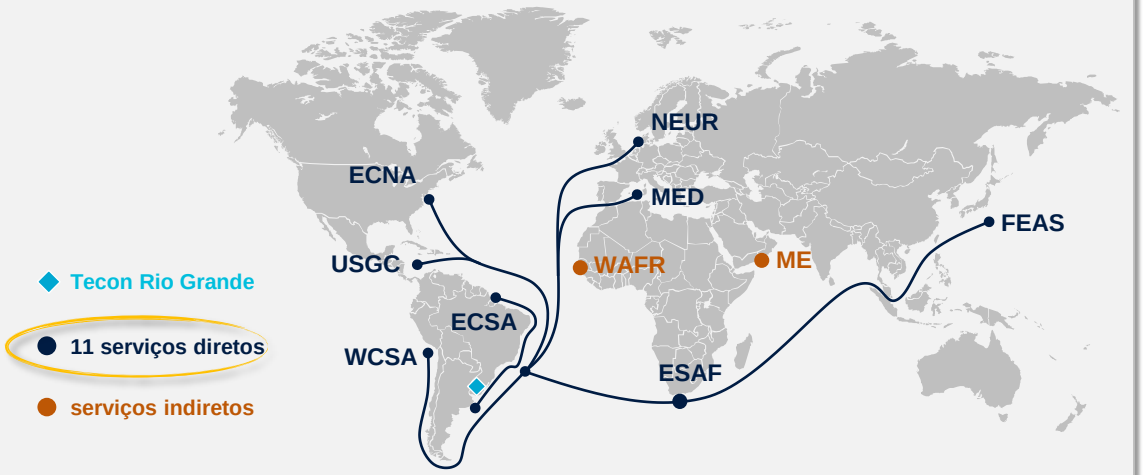
Área de Influência diversificada



Principais Embarcadores:

- CARGA REFRIGERADA: JBS, brf, ALIBEM
- TABACO: British American Tobacco, JTI
- INDÚSTRIA: John Deere, TRAMONTINA
- PAPEL & CELULOSE: CMPC
- AGRICULTURA: Josapar, YARA
- PETROQUÍMICA: LANXESS, Braskem
- AUTOPEÇAS: GM, RANDON

Linhas marítimas(1)



Posição de liderança como o único terminal dedicado de contêiner na região

Excelente conectividade global

Carga cativa diversificada ao longo da sua zona de influência

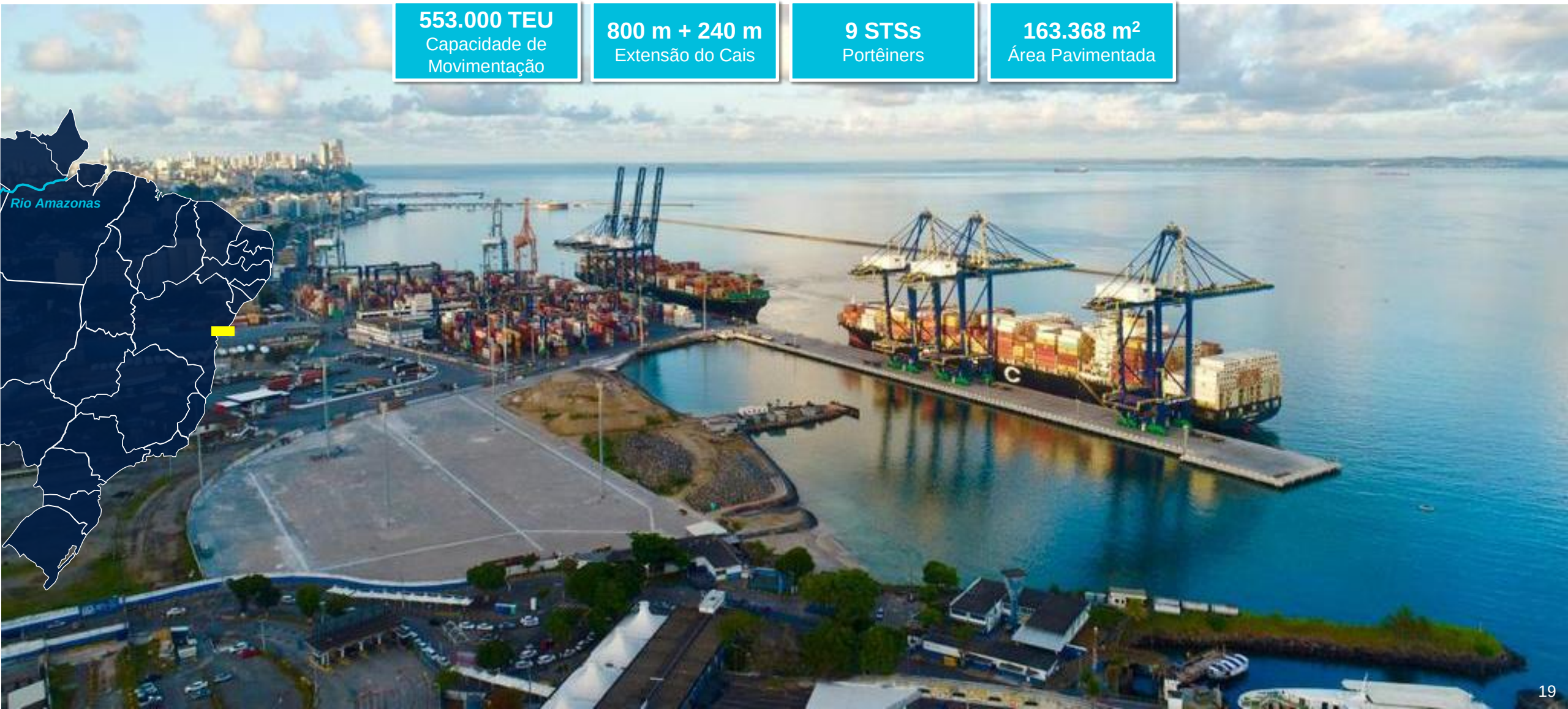
Infraestrutura de excelência com acesso multimodal à area de influência e ao Complexo Petroquímico de Triunfo

Nota: (1) Principais destinos: FEAS (Extremo Oriente/ Oceania), NEUR (Norte da Europa), ME (Oriente Médio), WAFR (Oeste da África), ESAF (Costa Leste e Sul da África), ECNA (Costa Leste da América do Norte), USGC (Golfo do Mexico e Caribe), ECSA (Costa Leste da América do Sul), WCSA (Costa Oeste da América do Sul), e MED (Mediterrâneo).

Tecon Salvador

Infraestrutura bem equipada com um cais principal de 800 metros, permitindo a atracação simultânea de dois navios super-post-Panamax.

553.000 TEU	800 m + 240 m	9 STSs	163.368 m²
Capacidade de Movimentação	Extensão do Cais	Portêiners	Área Pavimentada



Tecon Salvador (continuação)

O terminal está localizado estategicamente no estado da Bahia.

Área de Influência diversificada





Wilson.Sons

Principais Embarcadores:

PAPEL E CELULOSE: Bracell

MINERAÇÃO: PARANAPANEMA

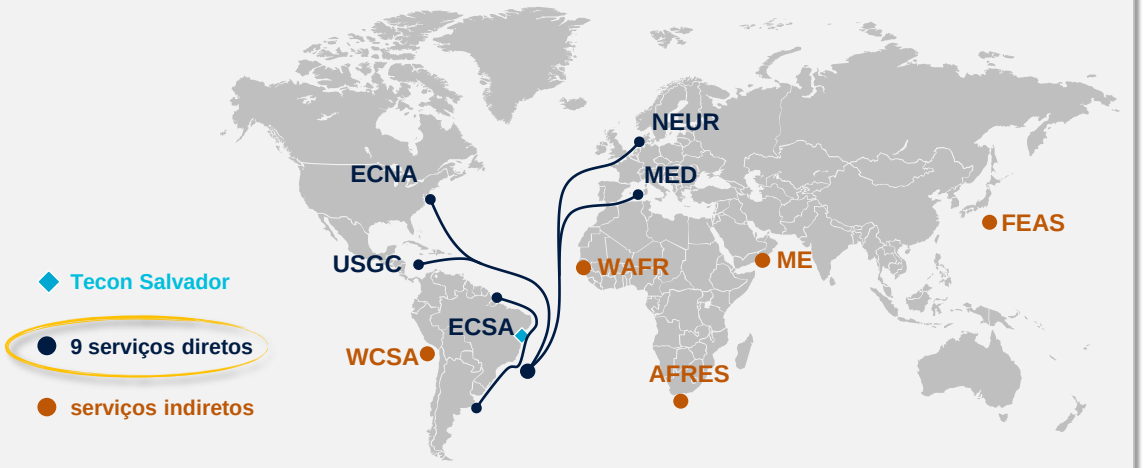
INDÚSTRIA: DOW, MONDIAL, SIEMENS Gamesa RENEWABLE ENERGY

AGRICULTURA: BUNGE

PETROQUÍMICA: Braskem, BASF We create chemistry

AUTOPEÇAS: Continental, PIRELLI, BRIDGESTONE

Linhas marítimas(1)



Posição de liderança como o único terminal dedicado de contêiner na região

Melhor conectividade da região

Carga cativa diversificada ao longo da sua zona de influência

Infraestrutura bem equipada com acesso privilegiado à sua area de influência e ao Complexo Industrial de Camaçari

Nota: (1) Principais destinos: FEAS (Extremo Oriente/ Oceania), NEUR (Norte da Europa), ME (Oriente Médio), WAFR (Oeste da África), ESAF (Costa Leste e Sul da África), ECNA (Costa Leste da América do Norte), USGC (Golfo do Mexico e Caribe), ECSA (Costa Leste da América do Sul), WCSA (Costa Oeste da América do Sul), e MED (Mediterrâneo).

Rebocadores

Maior operador de rebocadores no Brasil com posição de liderança em todos os principais portos.

US$174M
Receita Líquida (2020)

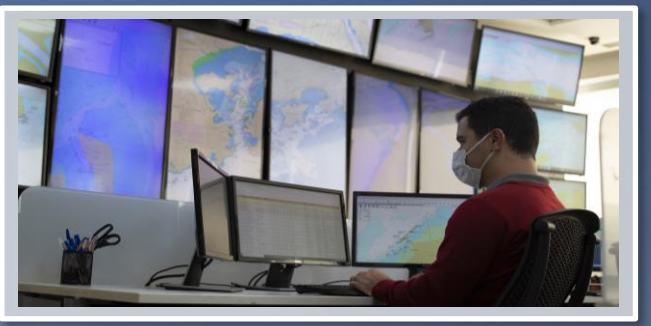
52.873
Manobras Portuárias (2020)

Aumento da Segurança para nossa Frota e Clientes

Otimização Operacional (Combustível e Afretamento)

80 Rebocadores Monitorados 24/7





Centro de Operações de Rebocadores

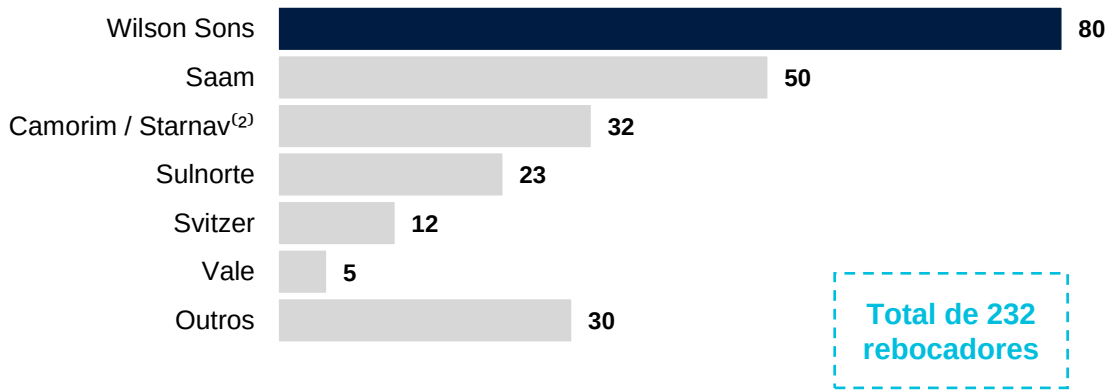
Rebocadores (continuação)

A performance operacional da Wilson Sons é uma vantagem competitiva facilitada ainda pelo aumento no tamanho das embarcações atendidas.

Mercado de Rebocagem - Brasil

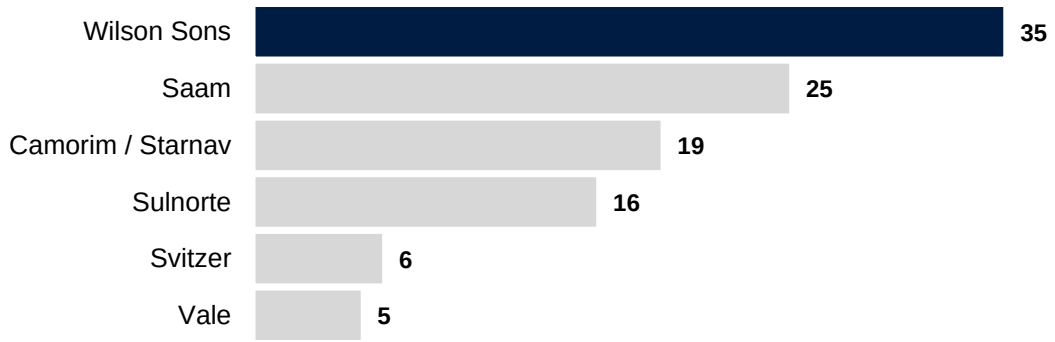
(em março de 2021)

Frota em Operação(1)



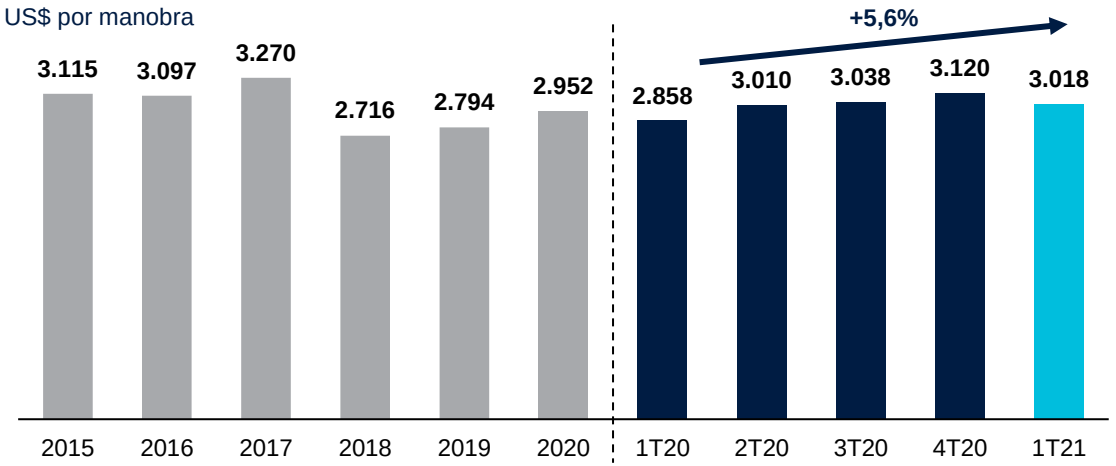
Total de 232 rebocadores

Portos e Terminais Atendidos



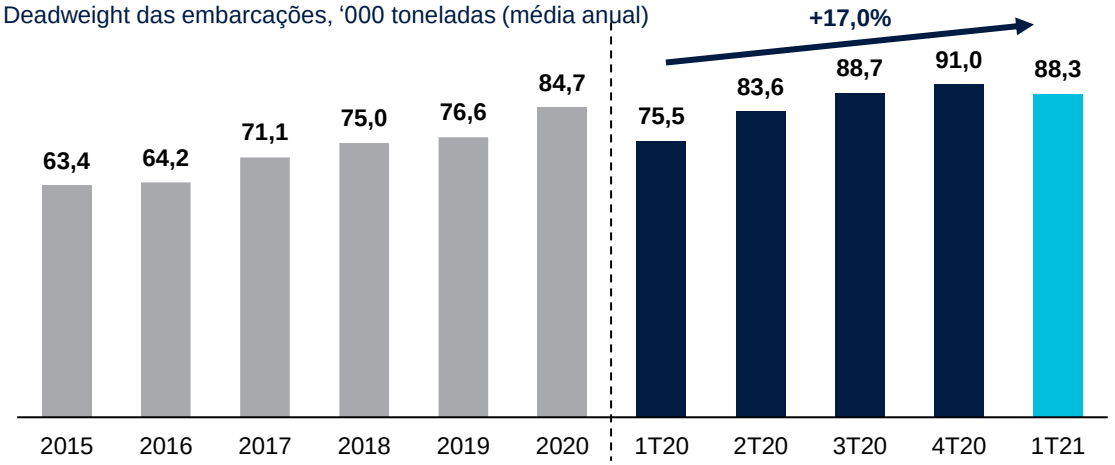
Receita por Manobra Portuária (Wilson Sons)

US$ por manobra



Tamanho das Embarcações Atendidas (Wilson Sons)

Deadweight das embarcações, '000 toneladas (média anual)



Fonte: Wilson Sons; IHS Sea-web.
Nota: (1) São considerados apenas os rebocadores acima de 15 toneladas de bollard pull em operação. (2) A frota da Camorim inclui 8 rebocadores afretados da Starnav.

Embarcações de Apoio Offshore

Frota diversificada oferecendo soluções de logística para a indústria de óleo e gás.

US$61M
Receita Líquida (2020)

23 Embarcações de Apoio Offshore com bandeira brasileira

Frota Diversificada:
18 PSVs (1), 4 SDSVs (2) e 1 OSRV (3)



Notas: (1) Embarcações para transporte de suprimentos (PSV). (2) Embarcações para apoio ao mergulho em águas rasas (SDSV). (3) Embarcações para combate a derramamento de óleo (OSRV).

Embarcações de Apoio Offshore (continuação)

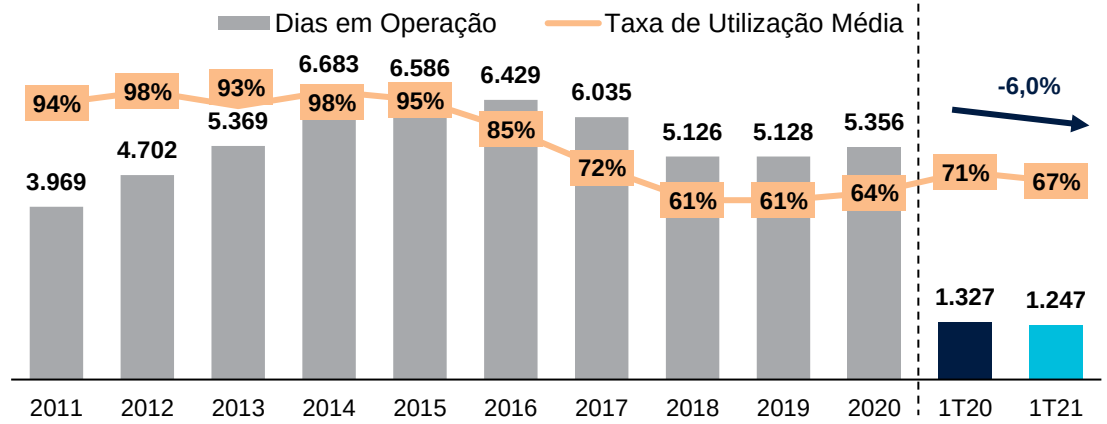
Apesar dos desafios na indústria de óleo e gás, os contratos de longo prazo ajudaram a manter taxas diárias estáveis.

Orderbook Atual

Embarcação	Tipo	DWT (4)	Status	Data início	Data fim	Opção Cliente	Cliente
Cormoran	PSV (1)	3.000	Contratado	Jul-20	Jul-21	2 anos	Trident
Mandrião	SDSV (2)	3.500	Contratado	Jul-18	Jul-21	3 anos	Petrobras
Gaivota	OSRV (3)	3.000	Contratado	Jul-18	Jul-21	1 ano	Petrobras
Pardela	SDSV (2)	3.500	Contratado	Ago-18	Ago-21	3 anos	Petrobras
Prion	PSV (1)	4,500	Contratado	Out-13	Set-21	8 anos	Petrobras
Fragata	PSV (1)	3.000	Contratado	Out-18	Set-21	1 ano	Fendercare
Alcatraz	PSV (1)	4,500	Contratado	Nov-13	Dez-21	8 anos	Petrobras
Ostreiro	SDSV (2)	3.500	Contratado	Abr-19	Abr-22	2 anos	Petrobras
Zarapito	PSV (1)	4.500	Contratado	Abr-14	Abr-22	8 anos	Petrobras
Fulmar	SDSV (2)	3.000	Contratado	Abr-19	Abr-22	2 anos	Petrobras
Sterna	PSV (1)	4.500	Contratado	Jun-20	Jun-22	2 anos	Petrobras
Larus	PSV (1)	5.000	Contratado	Ago-16	Ago-22	6 anos	Petrobras
Torda	PSV (1)	4.500	Contratado	Ago-20	Ago-22	2 anos	Petrobras
Pinguim	PSV (1)	5,000	Contratado	Nov-16	Nov-22	6 anos	Petrobras
Talha-Mar	PSV (1)	4.500	Contratado	Jan-21	Jan-23	2 anos	Petrobras
Pelicano	PSV (1)	3.000	Contratado	Jan-21	Jan-23	2 anos	Petrobras
Atobá	PSV (1)	3.000	Contratado	Jul-21	Ago-23	665 dias	Petrobras
Biguá	PSV (1)	3.000	Contratado	Mai-21	Nov-21	180 dias	Petrobras
Tagaz	PSV (1)	4.500	Disponível	N/A	N/A	N/A	N/A
Albatroz	PSV (1)	3.000	Disponível	N/A	N/A	N/A	N/A
Petrel	PSV (1)	3.000	Disponível	N/A	N/A	N/A	N/A
Skua	PSV (1)	3.000	Disponível	N/A	N/A	N/A	N/A
Batuíra	PSV (1)	4.500	Disponível	N/A	N/A	N/A	N/A

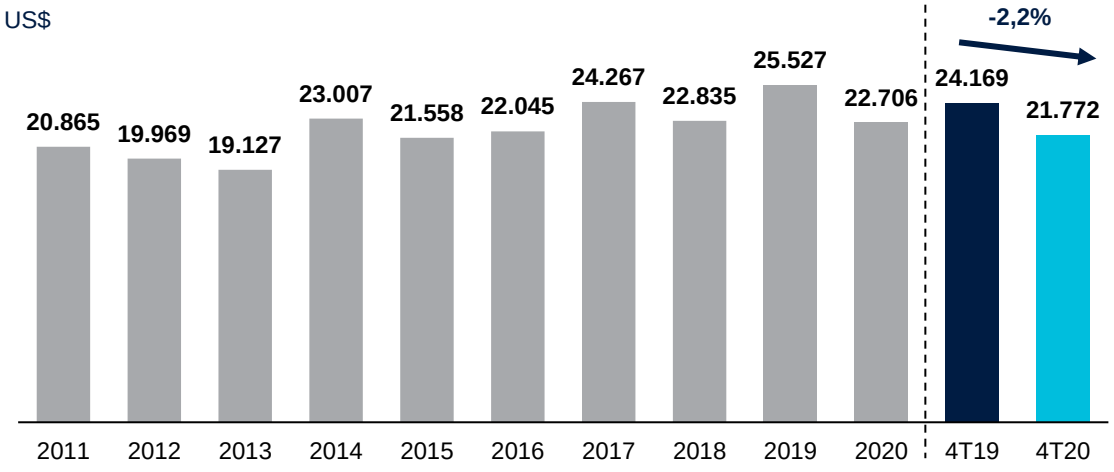
Dias em Operação e Taxa de Utilização (Wilson Sons)

de dias; taxa de utilização da frota (média anual)



Receita Média por Dias de Operação (Wilson Sons)

US$



Notas: (1) Embarcações para transporte de suprimentos (PSV). (2) Embarcações para apoio ao mergulho em águas rasas (SDSV). (3) Embarcações para combate a derramamento de óleo (OSRV). (4) DWT = Deadweight.

Bases de Apoio Offshore

Dois terminais privados estrategicamente localizados na Baía de Guanabara, no Rio de Janeiro, a principal base de apoio logístico para a região do pré-sal.

US$8M Receita Líquida (2020)	**8 Berços em** **2 Bases Privadas**	**583** Atracações (2020)	**2.920** Capacidade de Atracação Anual



Dinâmica Positiva para o Fluxo de Comércio e para o O&G

Maior fornecedor integrado de serviços de apoio marítimo e portuário no Brasil

1	**Significativo potencial de crescimento sustentado por fundamentos sólidos**
2	**Ativos estrategicamente posicionados com infraestrutura premium**
3	**Avanços legais e regulatórios recentes que permitem que o Brasil seja o principal player global do setor offshore O&G**

Fonte:: Wilson Sons.

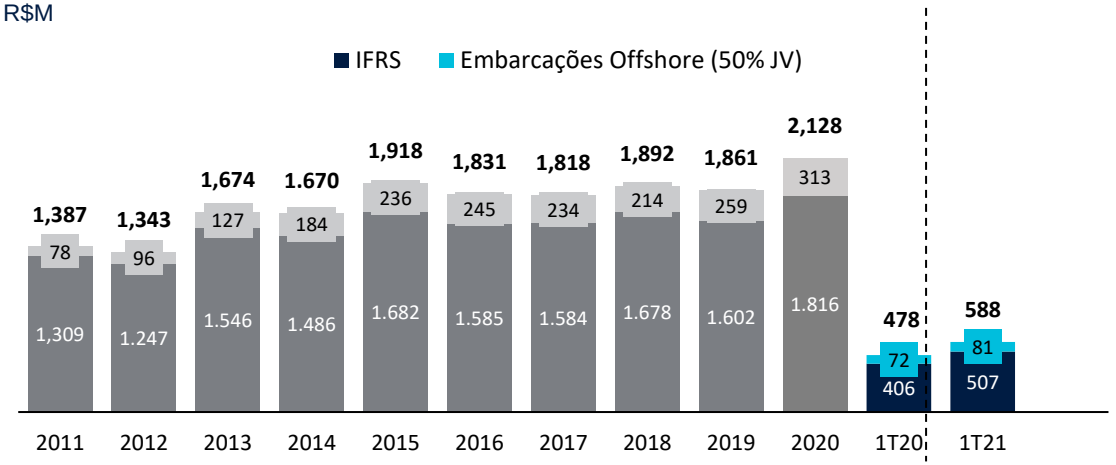
Destaques Operacionais e Financeiros

Desempenho Financeiro

Performance financeira de longo prazo resiliente, com portfólio de negócios bem equilibrado e hedge de moeda natural.

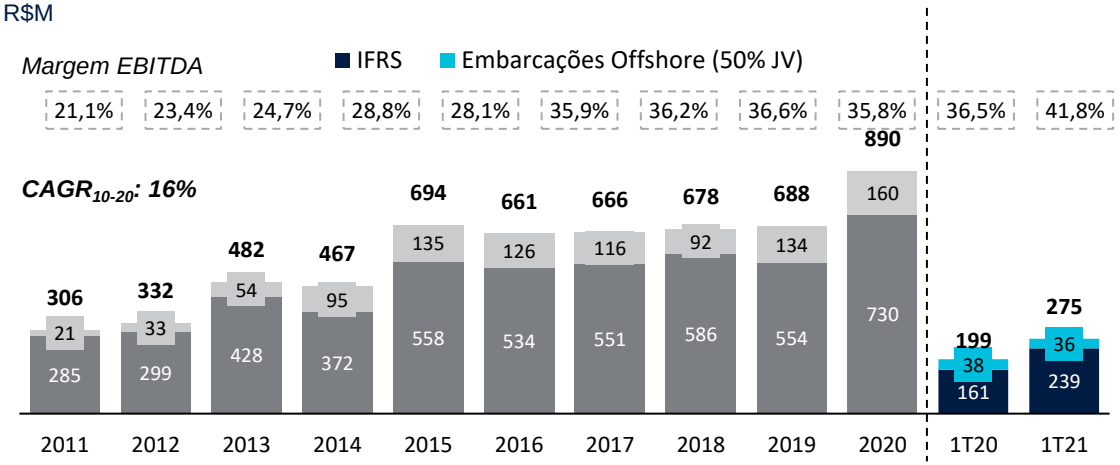
Receita Líquida Pro Forma

R$M



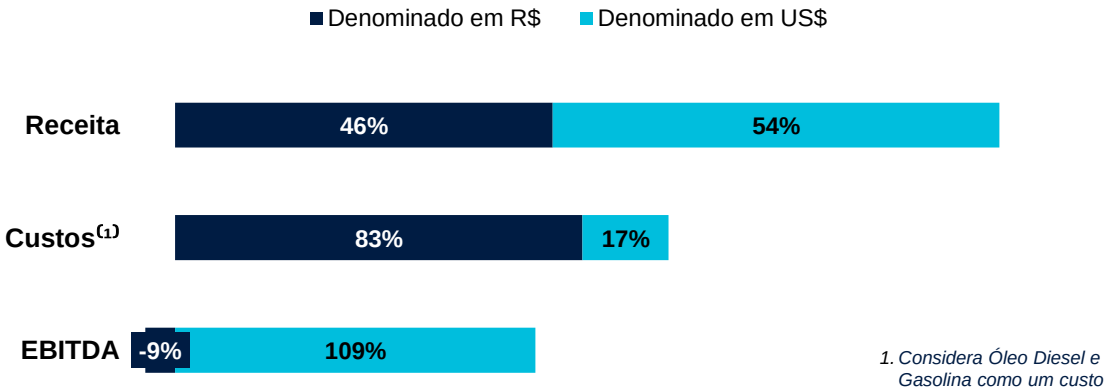
EBITDA Pro Forma

R$M



Perfil da Receita e Custos Estimados

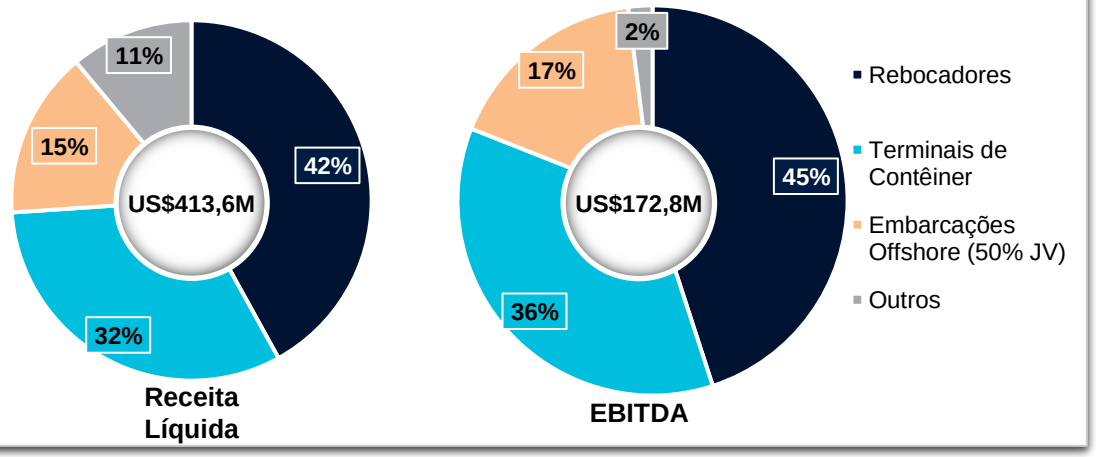
Pro Forma; em Dez-2020



1. Considera Óleo Diesel e Gasolina como um custo denominado em U$.

Receita Líquida e EBITDA(1) Pro Forma por Unidade de Negócio

%; em Dez-2020



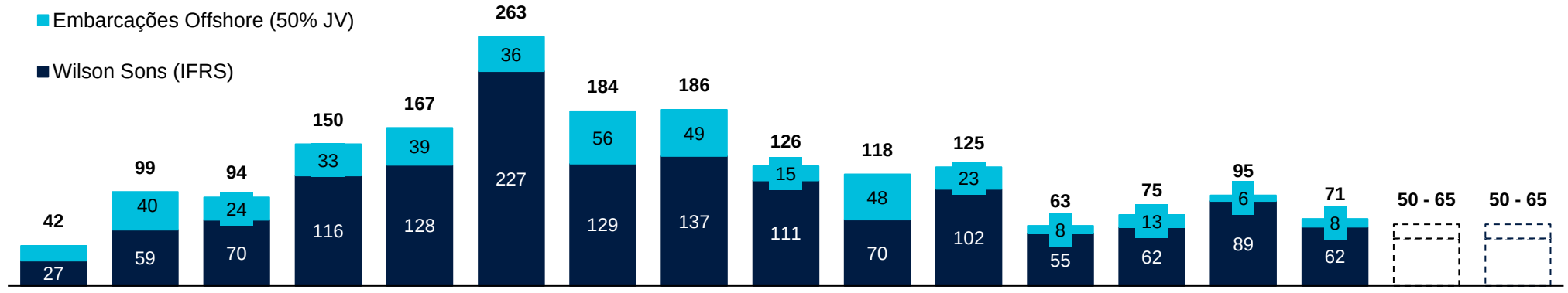
Nota: (1) Excluindo cobranças corportativas não-transacionais.

Capex e Dividendos

Baixo capex orgânico projetado para os próximos anos, reafirmando o nosso compromisso com a remuneração sustentável dos acionistas.

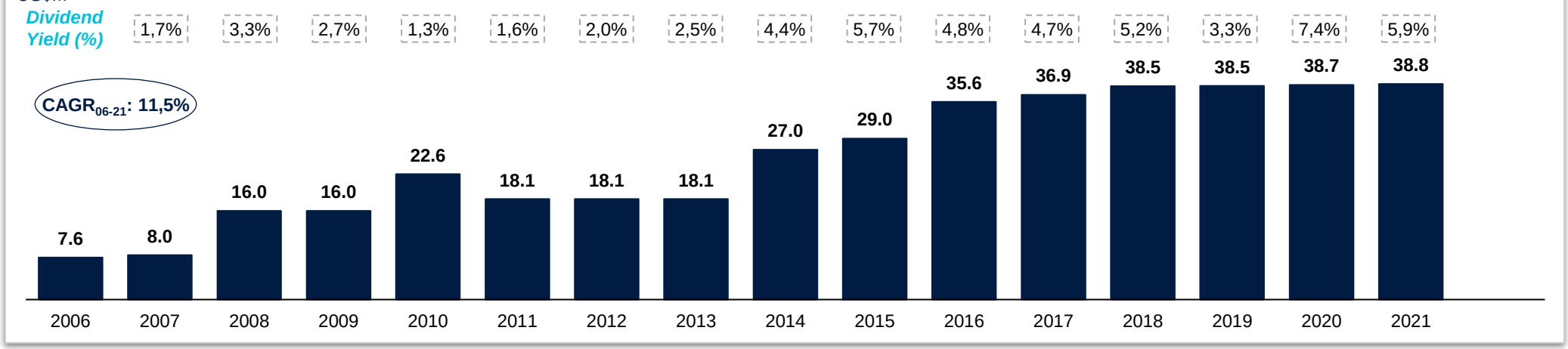
Despesas de Capital - Pro Forma(1)

US$M



Distribuição para os Acionistas(2)

US$M



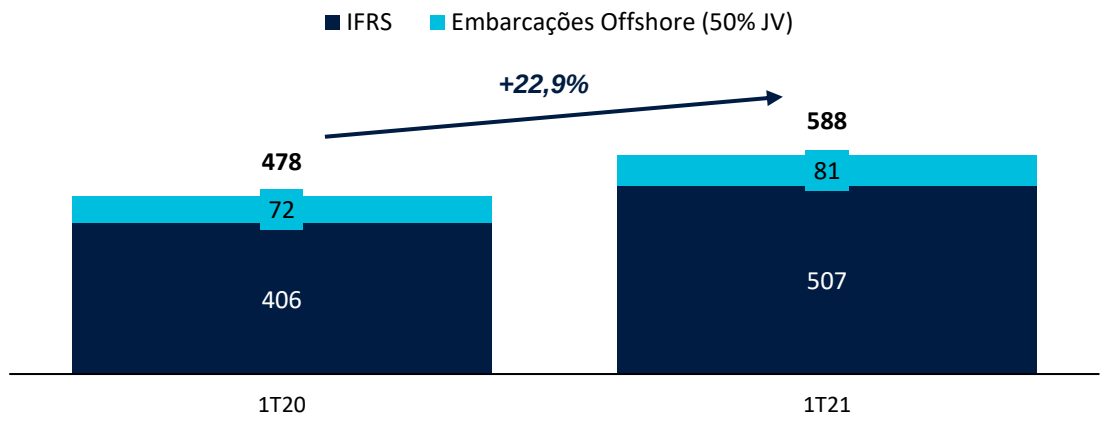
Notas: (1) As despesas de capital da JV de Embarcações de Apoio Offshore não são consolidadas pelo IFRS desde 2012. (2) O Dividend Yield de 2021 considera a cotação da BDR em 26-Abril-21.

Destaques Operacionais e Financeiros | 2021

Resultados financeiros e operacionais resilientes no primeiro trimestre de 2021

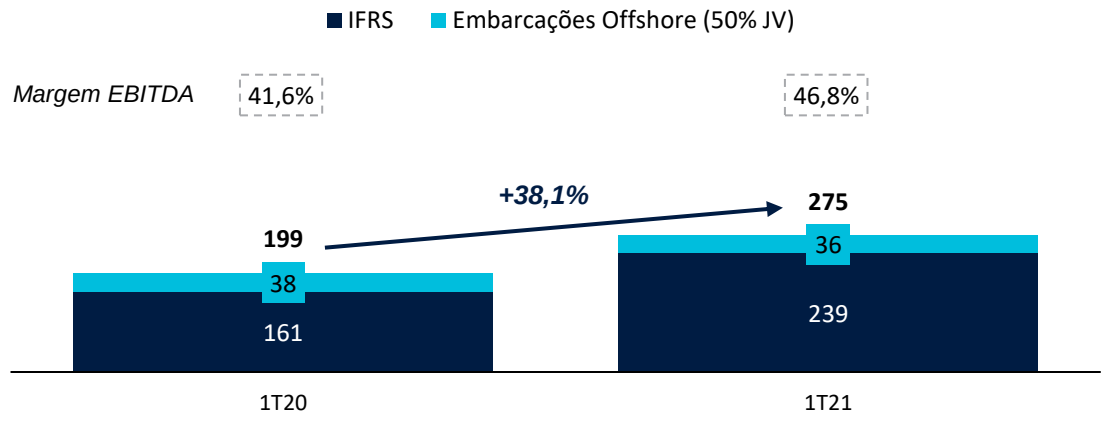
Receita Líquida Pro Forma

R$M



EBITDA Pro Forma

R$M



Resultados Operacionais

	Abr-21	Abr-20	%	4M21	4M20	%
Terminais de Contêiner ('000 TEU)						
Tecon Rio Grande						
Exportação	19.6	16.3	20.2%	74.8	69.7	7.3%
Importação	6.3	5.4	16.7%	28.8	24.9	15.7%
Outros	32.6	28.2	15.6%	123	111.9	9.9%
Total Tecon Rio Grande	**58.5**	**49.9**	17.2%	**226.6**	**206.5**	9.7%
Tecon Salvador						
Exportação	8.6	6.5	32.3%	28.5	31	(8.1%)
Importação	6.1	5.4	13.0%	28.3	23.2	22.0%
Outros	18.5	12.1	52.9%	66.2	57.1	15.9%
Total Tecon Salvador	**33.2**	**24**	38.3%	**123**	**111.3**	10.5%
Total	**91.7**	**73.9**	**24.1%**	**349.6**	**317.8**	**10.0%**
Rebocadores						
Manobras (#)	4,555	4,134	10.2%	17,759	16,673	6.5%
Offshore JV (100%)						
Dias em Operação (#)	487	454	7.3%	1,734	1,781	(2.6%)

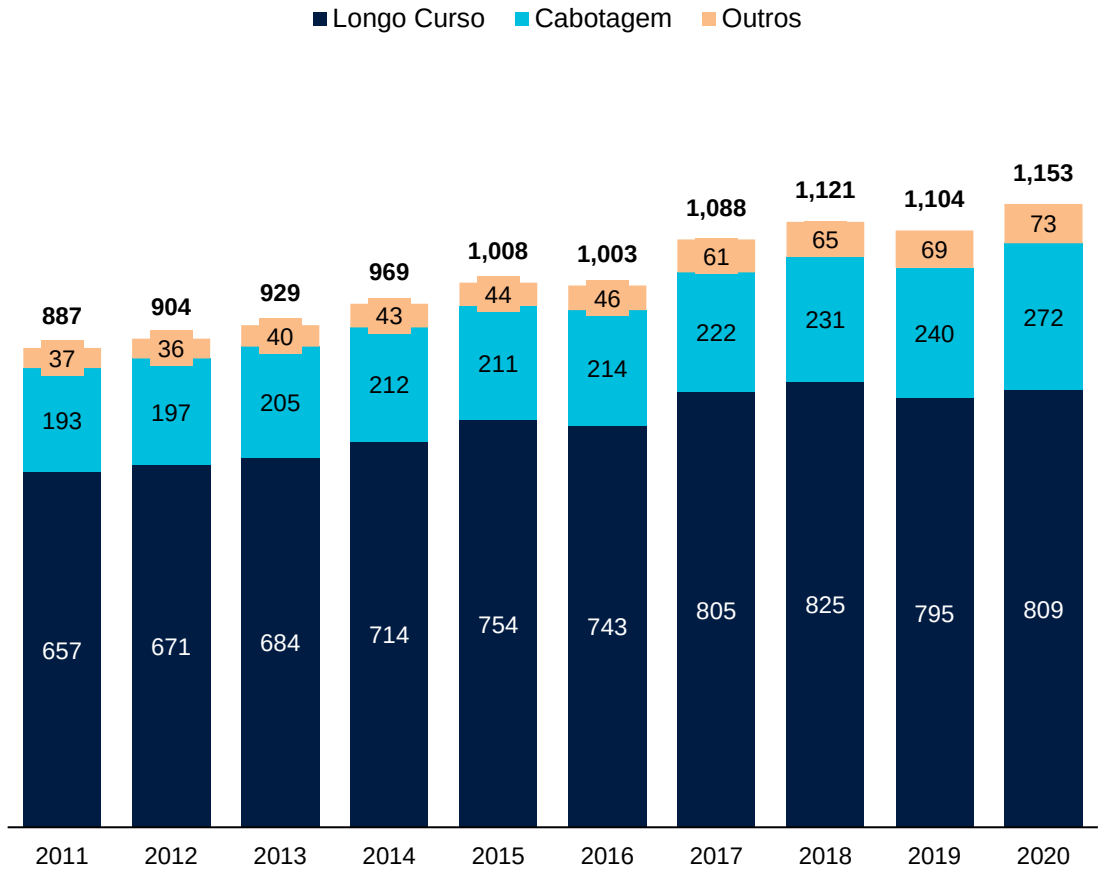
Anexo

Perspectiva Positiva para o Fluxo de Comércio no Brasil

Grande potencial não explorado de crescimento, reforçado por fundamentos sólidos.

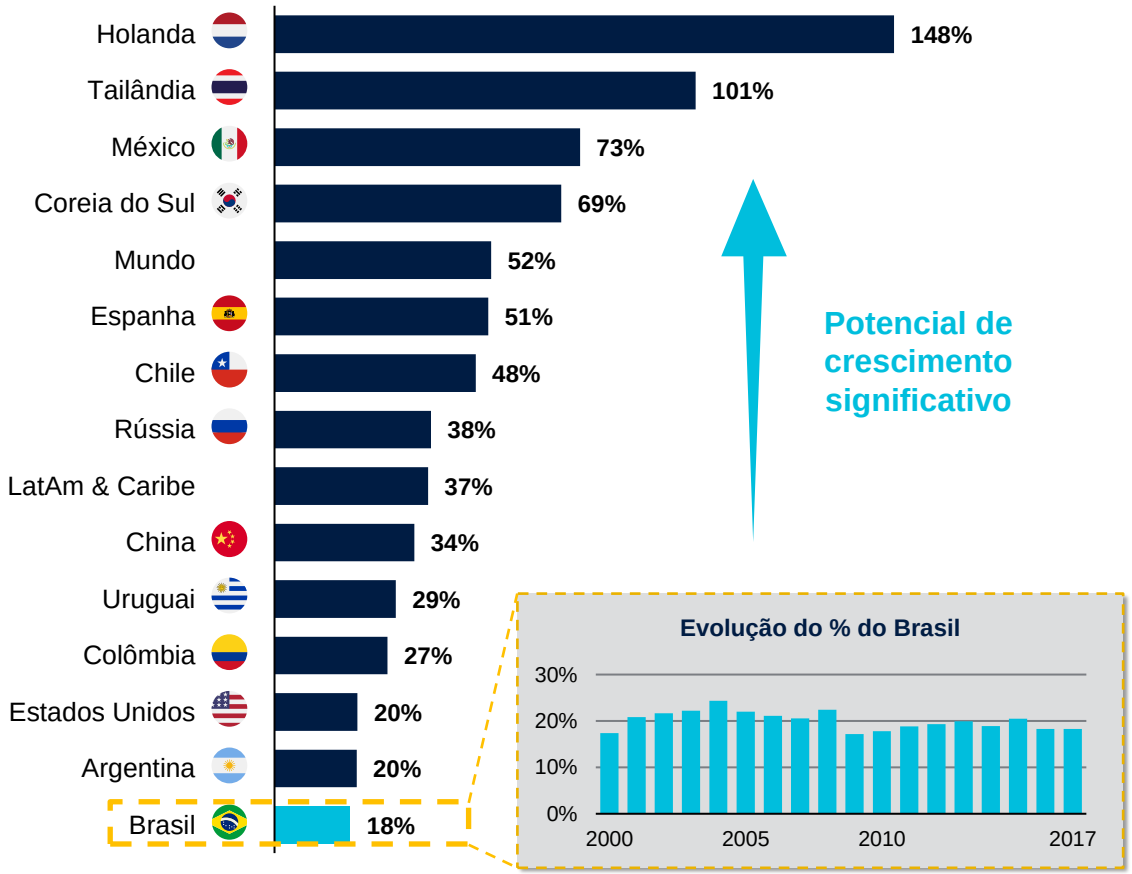
Volume de Carga Movimentada no Brasil por Tipo de Navegação

M toneladas



Benchmark Global

Comércio de mercadorias como % do PIB, 2017



Crecimento resiliente durante a pior recessão econômica do Brasil

+

Significativo Potencial de crescimento para igualar a média da América Latina

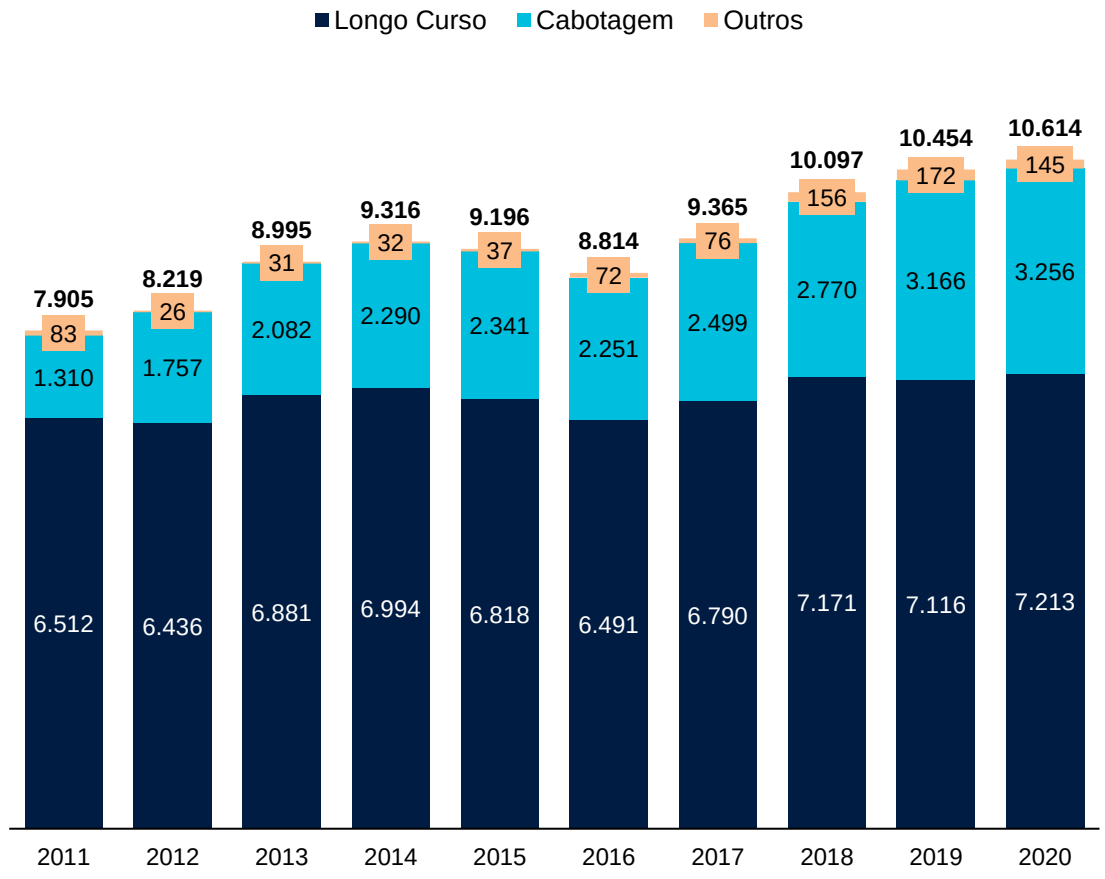
Fonte: Agência Nacional de Transportes Aquaviários (ANTAQ); Banco Mundial.

Mercado de Contêineres no Brasil

Grande potencial de crescimento não explorado reforçado por fundamentos sólidos.

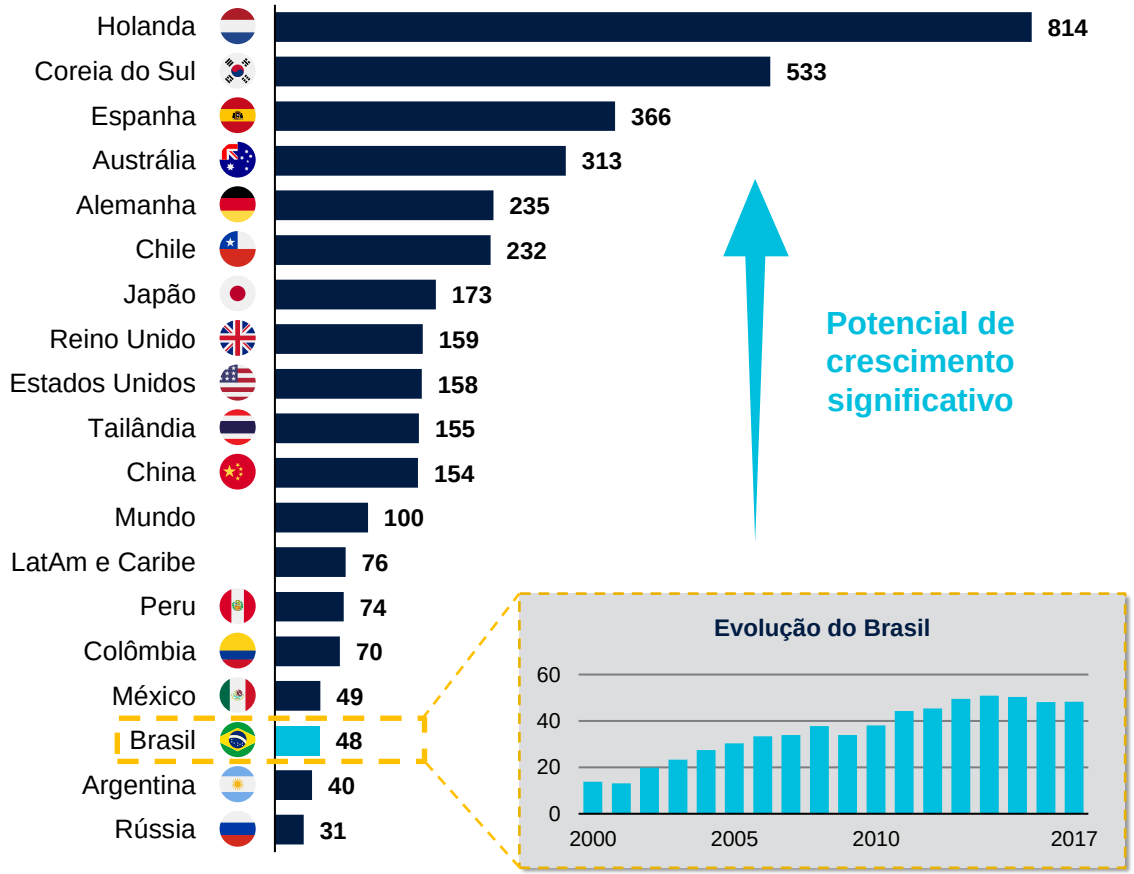
Volume de Contêiners Movimentados no Brasil por Tipo de Navegação

'000 TEU



Benchmark mundial de Conteinerização

Volume em TEU por 1.000 pessoas, 2017



Crecimento resiliente durante a pior recessão econômica do Brasil

Potencial de crescimento significativo ao igualar a media da América Latina

Fonte: Agência Nacional de Transportes Aquaviários (ANTAQ); Banco Mundial.

Movimentação de Contêiner no Brasil por Complexo Portuário

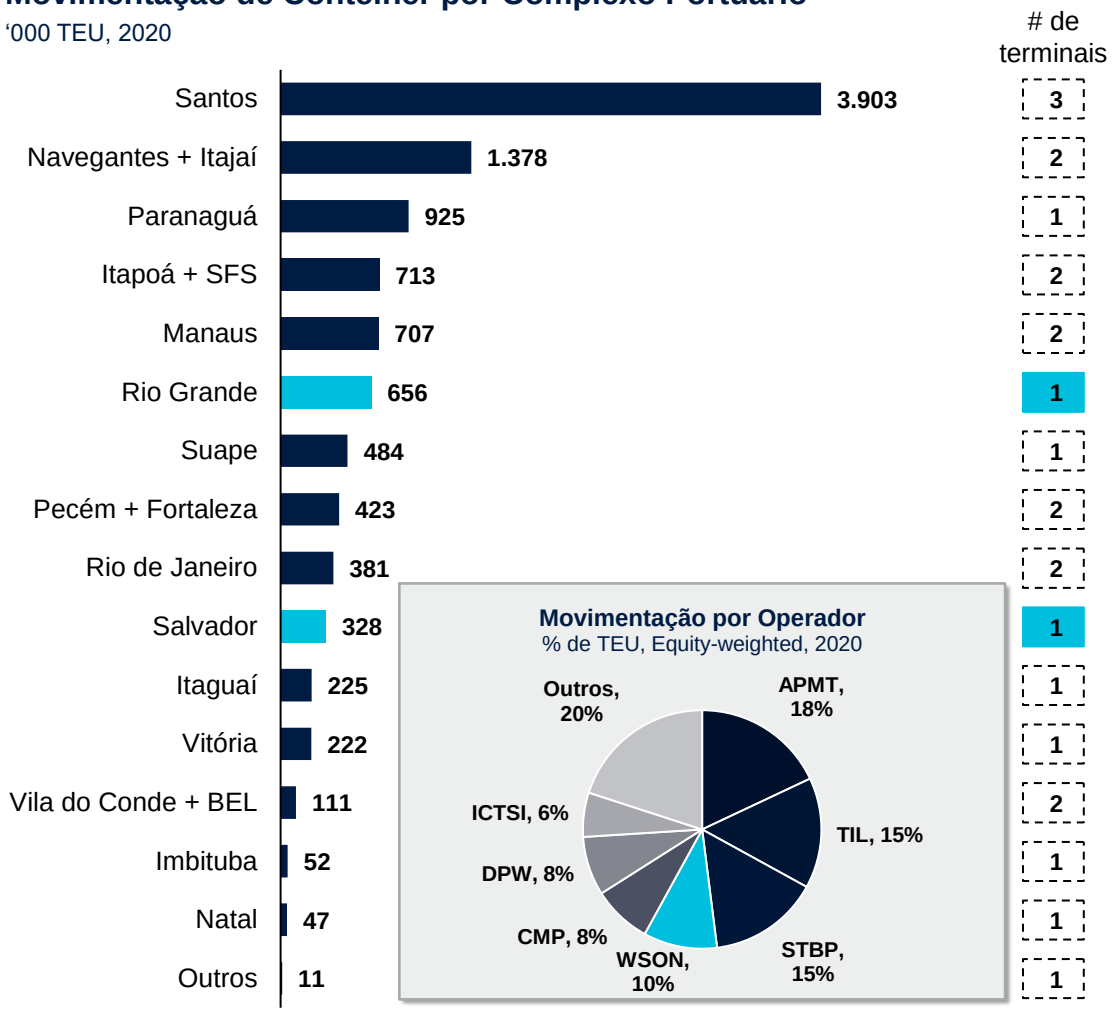
Rio Grande e Salvador estão entre os portos com maior movimentação de container no Brasil, estrategicamente posicionados em mercados altamente atrativos.

Principais portos em movimentação de contêiner do Brasil



Movimentação de Contêiner por Complexo Portuário

'000 TEU, 2020



Fontes: Wilson Sons; Datamar.

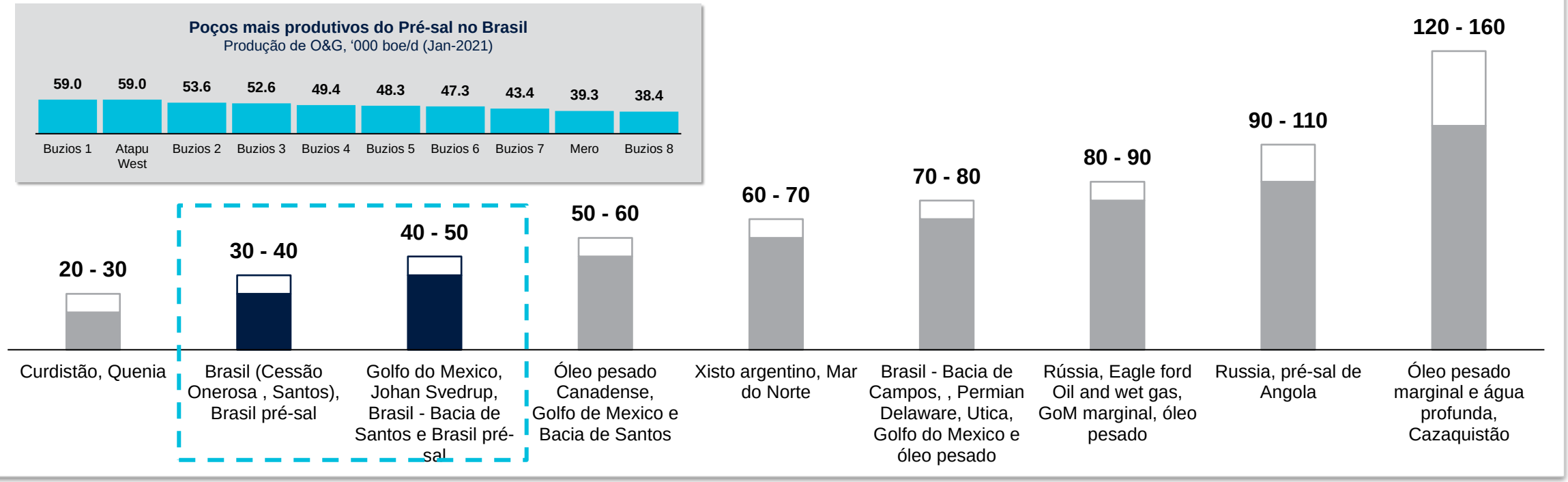
Reservas de petróleo no Pré-sal Brasileiro

Melhorias legais e regulatórias com o Brasil se tornando o player mais atrativo do segment offshore no mundo

Calendário de Licitação	Breakeven ~36 US$/boe	Custo de Elevação Mais Baixo < 8 US$/boe	Produtividade Excepcional > 35k boe/dia	Reservas de Alta Qualidade ~50 bilhões boe

Ponto de Equilíbrio (Breakeven) de Ativos em desenvolvimento

Ponto de equilíbrio comercial (US$/bbl)



Fontes: Goldman Sachs; Agência Nacional de Petróleo(ANP); Petrobras.

Liquidez e Recursos de Capital

Todos os nossos índices de liquidez permanecem fortes devido ao balanço robusto.

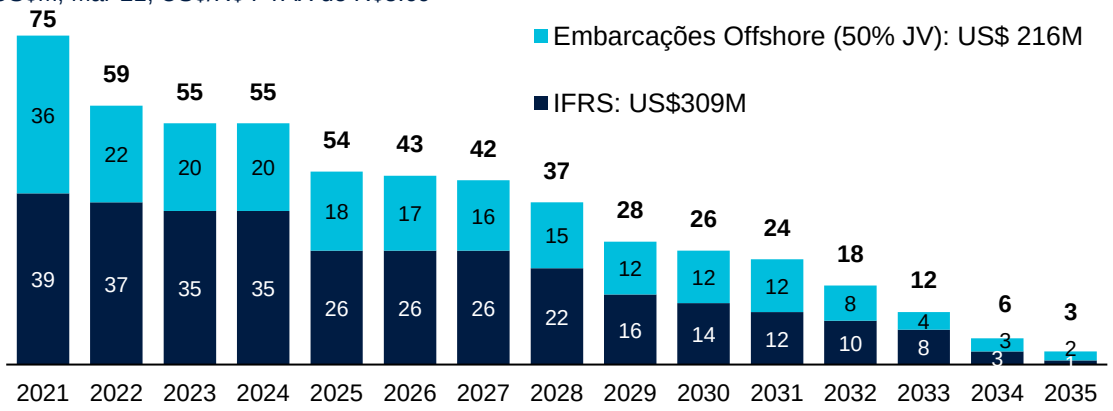
Índices de Liquidez

US$M

	31/03/2021	31/12/2020	Δ (%)
Dívida Bancária Total	308,5	342,7	-10,0
Caixa e Equivalentes de Caixa	80,5	98,3	-18,1
Dívida Bancária Líquida	228,0	244,3	-6,7
Dívida Bancária Pro Forma	435,1	452,6	-3,9
Coeficiente de Alavancagem[(1)]	53,2%	57,7%	-4,5pp
Dívida Bancária Líquida / EBITDA	1,7x	2,0x	-0,3x
Dívida Bancária Líquida/ EBITDA Pro Forma	2,8x	3,0x	-0,2x

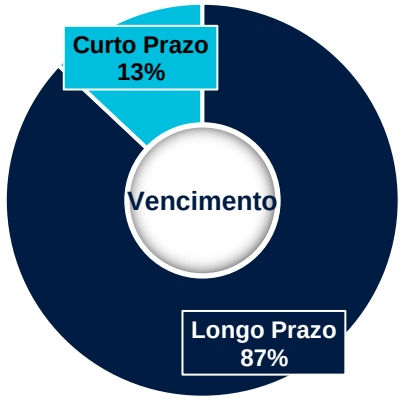
Cronograma do Vencimento da Dívida Bancária - Pro Forma

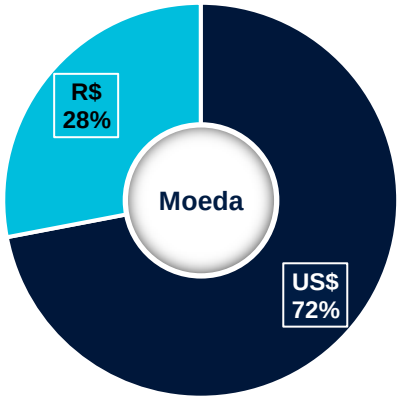
US$M; Mar-21; US$/R$ PTAX de R$5.69

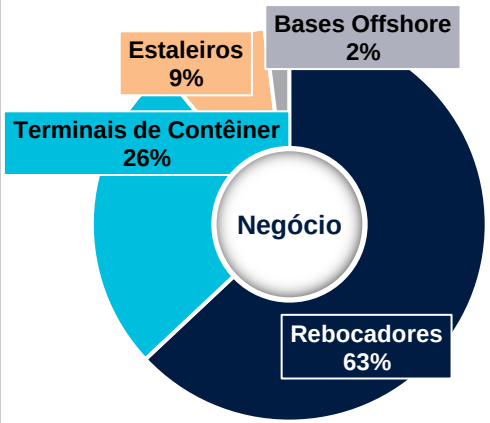


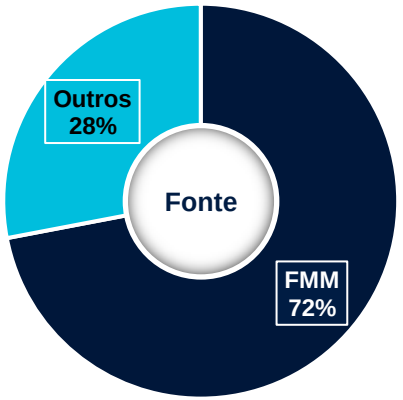
Perfil da Dívida Bancária

Em Mar-21









Notas: (1) Endividamento Geral = Dívida Bancária Líquida / Patrimônio Líquido.

ESG: Práticas Ambientais e Sociais

Nós somos comprometidos com o desenvolvimento sustentável nos segmentos em que atuamos, priorizando os aspectos econômicos, sociais e ambientais mais relevantes para os nossos stakeholders.

Prioridades de Sustentabilidade da Wilson Sons



Iniciativas Ambientais

- ✓ Rebocadores monitorados remotamente otimizando o consumo de combustível;
- ✓ Adoção do padrão IMO Tier-III na construção de rebocadores;
- ✓ Controle das emissões de CO2 (Compromisso com o GHG Protocol);
- ✓ Uso de guindastes RTG elétricos nos terminais de contêiner;
- ✓ Doação de rebocadores desativados para o Projeto de Recifes Artificiais;
- ✓ Programas de reuso de água específicos.

Iniciativas Sociais

- ✓ Padrões de excelência para saúde e segurança ocupacional;
- ✓ Signatário do Pacto Global das Nações Unidas;
- ✓ Guia anticorrupção e Código de Conduta Ética;
- ✓ Patrocínio através de leis de incentivo e investimentos diretos;
- ✓ Programa de voluntariado corporativo;
- ✓ Canal de denúncias independente.

ESG: Governança & Alinhamento Organizacional

Nós empregamos as melhoras práticas de governança e sustentabilidade com clara separação de poderes, transparência e ética.

Governança Corporativa

- ✓ **100% de tag-along** para todos os acionistas minoritários.
- ✓ **Única classe de ações** com direito de voto igual.
- ✓ **42% de free-float** (Mercado Brasileiro de ações).
- ✓ **7 Membros do Conselho** (2 independentes).
- ✓ **CEO e Presidente do Conselho distintos.**
- ✓ **Comitê Estatutário de Auditoria**
- ✓ **85% de aderência** ao Código Brasileiro de Governança Corporativa 2021.
- ✓ **Divulgação do Relatório Bloomberg ESG** (3º ano).

Alinhamento Organizacional

- ✓ **Plano de opção de ações** para executivos (2.441.740 de opções em aberto).
- ✓ **Remuneração dos Diretores Estatutários** baseada no Lucro Líquido do Grupo.
- ✓ **Remuneração dos empregados** baseada nos resultadoss do Grupo e das Unidades de Negócio, além de metas individuais.
- ✓ **Perfomance Individual:** metas claras, meritocracia.
- ✓ **Gerentes de negócio** com metas específicas de SSMA.
- ✓ **Empregados possuem 248.163 BDRs** (em 30-Abril-2021).

Principais Indicadores ESG

Continuamos a buscar melhoras em nossas práticas ambientais, sociais e de governança corporativa.

Métrica	Unidade	2020	2019
GOVERNANÇA			
% de Diretores Independentes	%	29%	14%
Número de Diretores Independentes	#	2	1
% de Diretores Não-Executivos	%	71%	71%
Número de Diretores Não-Executivos	#	5	5
Aderência ao Código Brasileiro de Governança Corporativa	%	85%(2)	77%
AMBIENTAL			
Consumo de Energia (Total)	GJ	933.643	883.567
Emissão de GHG Total (Escopo 1 + 2)	'000 toneladas de CO2e	62,5	56,3
SOCIAL			
Turnover de Funcionários	%	17,0%	20,2%
Idade Média dos Funcionários	anos	41,1	40,4
% de Mulheres no Quadro de Funcionários	%	16,8%	18,1%
% de Mulheres na Gestão (1)	%	23,9%	22,7%
% de PCDs no Quadro de Funcionários	%	2,5%	2,4%
Número de Fataildades	#	0	0
Acidentes com Afastamento – Quadro de Funcionários	#	5	5
Taxa de Frequência de Acidentes com Afastamento – Quadro de Funcionários	#	0,42	0,48
Taxa de Frequência de Acidentes com Afastamento – Quadro de Funcionários (36 meses)	#	0,42	0,43
Signatário do UN Global Compact	S / N	S	S

Notas: (1) Posições de gestão consideram supervisores/coordenadores. (2) Em referência às práticas atualizadas em 30 de abril de 2021.

IR CONTACTS:

ri@wilsonsons.com.br

+55 21 3504-4122

wilsonsons.com.br/ir

Wilson, Sons