

Release de Resultados

2T24



aeris

Principais Destaques

- **Receita Operacional Líquida (ROL)** no 2T24 foi de **R\$ 422,2 milhões**, redução de **18,1% vs 1T24**;
- No 2T24, o **Prejuízo Líquido** foi de **R\$ 3,1 milhões** redução de **92,5% vs 1T24**;
- No 2T24 o **EBITDA** foi de **R\$ 70,6 milhões**, crescimento de **66,1% vs 1T24**. A **margem EBITDA** no 2T24 foi de **16,7%**, aumento de **8,5 p. p. vs 1T24**;
- O **Investimentos** totalizou **R\$ 17,9 milhões** no 2T24;
- **Potencial ordens cobertas por contrato de longo prazo** totalizaram **2.560 sets** de pás com potência equivalente de **11,3 GW**. Com a taxa de câmbio de encerramento do 1T24, a receita líquida potencial dos contratos de longo prazo da Companhia totaliza **R\$ 9,5 bilhões**.

Videoconferência

08 de agosto de 2024
10:00 (Horário de Brasília)
09:00 (ET – Eastern Time)



Mensagem do Presidente

O Brasil tem enfrentado uma crise no setor eólico desde meados de 2022. As geradoras não têm assinado novos contratos, e os parques em construção, assim como os projetos recentemente anunciados, são acordos fechados há mais de dois anos. Em 2023, esse cenário se agravou, revelando problemas preocupantes na cadeia de suprimentos. Como resultado a GE saiu do mercado brasileiro, a fábrica da Siemens Gamesa foi hibernada, a linha de montagem da WEG foi temporariamente paralisada com a fabricação de aerogeradores sendo transferida para fora do país, e a Nordex reduziu sua produção. É evidente a necessidade de uma política setorial, e para isso, a ABEEólica em conjunto com a ABIMAQ estão discutindo com o governo uma lista de medidas potenciais para incentivar novos contratos e reaquecer toda a cadeia produtiva.

É inegável que a demanda por energia continuará a crescer. Nesse contexto de transição energética, é crucial que essa demanda seja suprida por fontes renováveis. A adoção de um sistema energético mais sustentável é essencial para enfrentar os desafios climáticos e assegurar a segurança energética a longo prazo.

A Aeris, em meio a tantos desafios, vem readequando a sua estrutura para atender a baixa demanda de mercado. No 2T24 tivemos uma redução de receita de 18,1% (2T24 vs 1T24) apresentando um montante de R\$ 422,2 milhões. No 1S24 a redução foi de 36,3% quando comparado ao 1S23. Nos primeiros 6 meses de 2024 tivemos o descomissionamento de cinco linhas e para o 3T24 está previsto o descomissionamento de mais duas linhas.

Apesar dos desafios enfrentados no Brasil, mantemos a confiança no crescimento do mercado externo. Por isso, diversificamos nossa estratégia de vendas entre o mercado interno e externo, e ampliamos nossa unidade de serviços, que anteriormente representava menos de 2% da receita líquida e agora ultrapassa 7%, com potencial para superar 10%. Esse avanço também contribuiu para uma melhoria nas nossas margens operacionais.

Na operação tivemos números positivos no 2T24. O EBITDA foi de R\$ 70,6 milhões, um crescimento de 66,1% quando comparado ao 1T24, atingindo uma margem de 16,7%. Essa melhora na margem EBITDA foi devido ao efeito do câmbio, efeitos não recorrentes, além da redução nos custos de matéria-prima e um aumento na produtividade o que culminou em uma maior eficiência operacional no trimestre. Apesar da redução na demanda nacional, a empresa conseguiu melhorar sua eficiência devido a um extenso processo de reestruturação que vem sendo conduzido há um ano e meio.

Para o Resultado financeiro não foi diferente, nas despesas financeiras líquidas tivemos uma queda de 24,9% no 2T24 (vs 1T24) e 44,0% no 1S24 (vs 1S23), resultado da redução em encargos financeiros e juros sobre empréstimos e financiamentos.

Para os próximos meses iniciaremos a produção de duas novas linhas. Essas duas novas linhas têm previsão de amadurecimento dentro de 12 meses.

A Companhia mantém seu compromisso de promover o crescimento da energia eólica no Brasil e internacionalmente, aprimorando nossos processos para expandir nossos horizontes e aumentar a participação da Aeris na transição energética global. Nesse contexto, seguimos nossa filosofia interna de cuidar e desenvolver nossos colaboradores, focar na qualidade de nossos produtos e gerar valor para atender às expectativas de nossos diversos stakeholders.

Alexandre Negrão

CEO

Destaques Operacionais e Financeiros

Destaques Operacionais	2T24	1T24	4T23	3T23	2T23
Sets¹	106	129	163	159	175
Produção em MW equivalentes²	496	616	802	786	863
Mercado Interno	496	616	802	786	863
Mercado Externo	0	0	0	0	0
Linhas de produção ativas³	10	10	15	15	15
Linhas maduras ⁴	10	10	15	15	15
Linhas não maduras	0	0	0	0	0

- (1) Sets (conjunto de 3 pás) faturados e disponíveis para retirada do cliente.
 (2) Considera o centro da faixa de potência nominal dos aerogeradores equipados pelos sets faturados.
 (3) Quantidade de linhas de produção (moldes) em produção no final do período.
 (4) Refere-se às linhas de produção instaladas, no final do período, há mais de 12 meses.

Finalizamos o 2T24 com 10 linhas de produção e todas com status de maduras. No 3T24 está previsto o descomissionamento de duas linhas e a instalação de duas novas linhas.

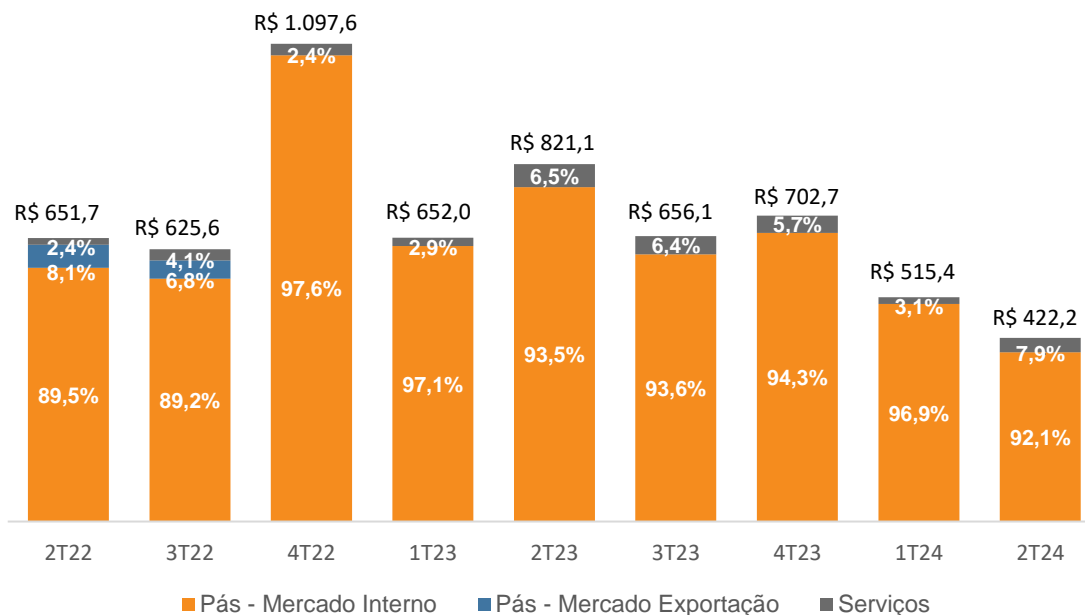
Destaques Financeiros (R\$ em milhões)	2T24	1T24	Var. %	2T23	Var. %	1S24	1S23	Var. %
Receita Líquida	422,2	515,4	-18,1%	821,1	-48,6%	937,7	1.473,1	-36,3%
Pás - Mercado Interno	388,8	499,6	-22,2%	767,9	-49,4%	888,4	1.401,0	-36,6%
Pás – Mercado Externo	0,0	0,0	-	0,0	-	0,0	0,0	-
Serviços	33,4	15,8	111,4%	53,1	-37,1%	49,3	72,1	-31,6%
Resultado Líquido	-3,1	-41,2	-92,5%	-9,4	-66,9%	-44,3	6,4	-
Margem Líquida (%)	-0,7%	-8,0%	+7,3 pp	-1,1%	+0,4 pp	-4,7%	0,4%	-5,2 pp
EBITDA¹	70,6	42,5	66,1%	102,8	-31,3%	113,0	242,5	-53,4%
Margem EBITDA (%)	16,7%	8,2%	+8,5 pp	12,5%	+4,2 pp	12,1%	16,5%	-4,4 pp

(1) EBITDA Ajustado

Receita Operacional Líquida (ROL)

No 2T24 a Receita operacional líquida atingiu R\$ 422,2 milhões, uma redução de 18,1% quando comparado ao 1T24. No 1S24 a ROL foi de R\$ 937,7 milhões, uma redução 36,3% quando comparado ao 1S23. A redução na receita em 2024 está relacionada majoritariamente pela redução de demanda no mercado nacional.

Por sua vez, a unidade de negócio de serviços apresentou um aumento de 111,4% (2T24 vs 1T24), representando 7,9% da receita total da Companhia.



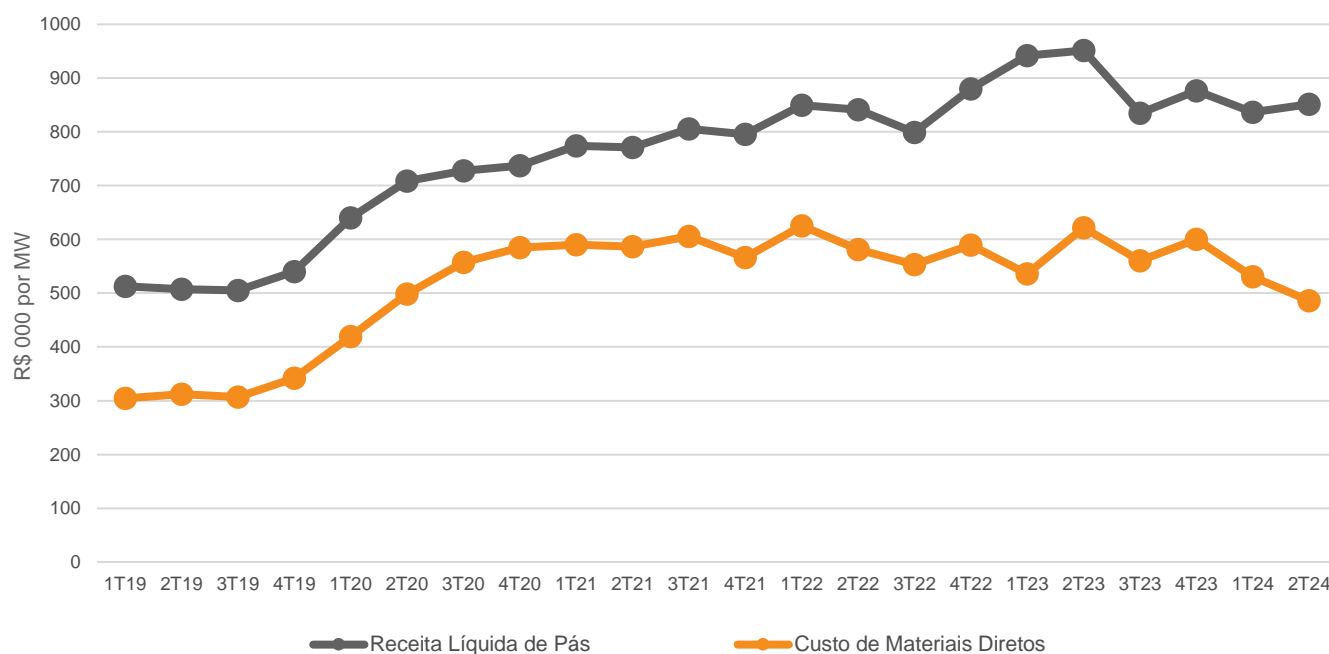
Custo dos Produtos Vendidos

(R\$ em milhões)	2T24	1T24	Var. %	2T23	Var. %	1S24	1S23	Var. %
Receita Líquida	422,2	515,4	-18,1%	821,1	-48,6%	937,7	1.473,1	-36,3%
Custo do Produto Vendido	348,3	470,3	-25,9%	705,0	-50,6%	818,5	1.204,0	-32,0%
Margem Bruta (%)	17,5%	8,8%	+8,8 pp	14,1%	+3,4 pp	12,7%	18,3%	-5,6 pp

No 2T24 a margem bruta apresentou um aumento de 8,8 pontos percentuais em relação ao 1T24, atingindo uma margem de 17,5%. Esse aumento de margem foi impulsionado pela redução nos custos de materiais e pela melhoria na produtividade, resultando em uma maior eficiência operacional no período.

Repasse dos Custos de Materiais Diretos

Os contratos de fornecimento de pás apresentam uma estrutura de formação de preço composto por duas variáveis distintas: (i) materiais diretos e (ii) valor agregado (V.A.). Para a componente de preço associada aos materiais diretos, a Companhia mantém plena capacidade de repassar as variações associadas ao custo unitário dos materiais, incluindo os preços praticados por fornecedores, custos logísticos, tributos não reembolsáveis e variações cambiais, conforme observado no gráfico abaixo.



Despesas Gerais e Administrativas

(R\$ em milhões)	2T24	1T24	Var. %	2T23	Var. %	1S24	1S23	Var. %
Despesas Gerais e Administrativas	-30,8	-28,7	7,2%	-28,4	8,2%	-59,5	-54,3	9,4%
% ROL	7,3%	5,6%	-	3,5%	-	6,3%	3,7%	-
Resultado Operacional Líquido	0,3	-1,9	-	-1,5	-	-1,5	-3,7	-58,0%
% ROL	0,1%	-0,4%	-	-0,2%	-	-0,2%	-0,2%	-

No 2T24 as Despesas Gerais e Administrativas (DGA) totalizaram R\$ 30,8 milhões, um aumento de 7,2% quando comparado com o 1T24. Esse aumento foi devido principalmente pelo reajuste no dissídio salarial ocorrido no trimestre.

No 1S24 as DGAs apresentaram um aumento de 9,4% (vs 1S23) totalizando R\$ 59,5 milhões.

EBITDA

(R\$ em milhões)	2T24	1T24	Var. %	2T23	Var. %	1S24	1S23	Var. %
Resultado Líquido	-3,1	-41,2	-92,5%	-9,4	-66,9%	-44,3	6,4	-
(+/-) Resultado Financeiro	48,8	60,6	-19,6%	99,4	-50,9%	109,4	204,3	-46,5%
(+/-) Depreciação e Amortização	20,1	20,9	-3,9%	16,2	23,8%	41,1	30,7	33,9%
(+/-) IR/Contribuição Social	-2,2	-4,8	-54,5%	-4,0	-44,9%	-7,0	0,3	-
(+/-) Incentivo Fiscal Sudene	-	-	-	-	-	-	-	-
(+/-) Incentivo de Longo Prazo	-	-	-	0,2	-	-	0,4	-
(+/-) Consultoria de Performance	-	-	-	0,2	-	-	0,4	-
(+/-) Plano de Reestruturação	6,9	6,9	0,2%	-	-	13,9	0,0	-
EBITDA	70,6	42,5	66,1%	102,8	-31,4%	113,0	242,5	-53,4%
Margem EBITDA (%)	16,7%	8,2%	+8,5pp	12,5%	+4,2 pp	12,1%	16,5%	-4,4 pp

O EBITDA no 2T24 foi de R\$ 70,6 milhões, um crescimento de 66,1%, representando uma margem de 16,7%, aumento de 8,5 pontos percentuais quando comparado ao 1T24. O significativo aumento da margem está relacionado ao efeito do câmbio, a efeitos não recorrentes, melhora na produtividade e à redução nos custos de fabricação que resultaram em uma maior eficiência operacional na produção das pás durante o período.

Mesmo com o cenário de queda de demanda nacional, foi possível tornar a empresas mais eficiente em virtude de um extenso processo de reestruturação que vem sendo executado há um ano e meio.

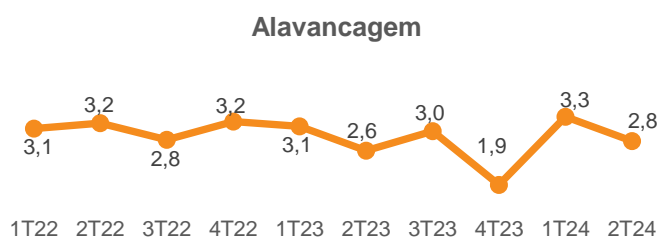
No 1S24 o EBITDA apresentou uma margem de 12,1%, totalizando R\$ 113,0 milhões.

Resultado Financeiro e Endividamento

(R\$ em milhões)	2T24	1T24	Var. %	2T23	Var. %	1S24	1S23	Var. %
Varição Cambial Líquida	-7,5	-5,7	31,8%	-17,5	-56,9%	-13,2	-32,7	-59,5%
Despesas Financeiras	-41,2	-54,9	-24,9%	-81,9	-49,7%	-96,2	-171,6	-44,0%
Dívida Líquida	551,8	774,6	-28,8%	940,4	-41,3%	-	-	-
Alavancagem (Dívida Líquida/EBITDA)	2,8x	3,3x	-	2,8x	-	-	-	-

No 2T24, as despesas financeiras líquidas foram de R\$ 41,2 milhões, uma redução de 24,9% em relação ao 1T24. A variação cambial líquida apresentou uma perda de R\$ 7,5 milhões no 2T24. No 1S24, as despesas financeiras líquidas foram de R\$ 96,2 milhões, uma redução de 44,0% em relação ao 1S23. Esse resultado é devido principalmente pela redução de encargos financeiros e juros sobre empréstimos e financiamentos.

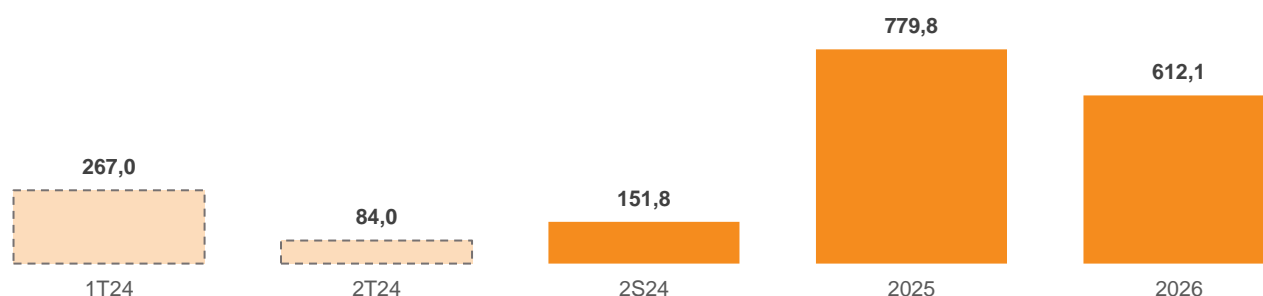
No 2T24, a Alavancagem Líquida, medida pelo indicador Dívida Líquida/EBITDA, atingiu 2,8x.



(R\$ em milhões)	2023	1T24	2T24
Dívida Bruta	1.696	1.476	1.544
Caixa	1.064	701	977
Dívida Líquida	633	775	552
EBITDA LTM	330	233	200
Alavancagem	1,9x	3,3x	2,8x

A posição de caixa da Companhia no encerramento do 2T24 foi de R\$ 977,2 milhões. O saldo de obrigações financeiras com vencimento nos próximos meses de 2024 é de R\$ 151,8 milhões.

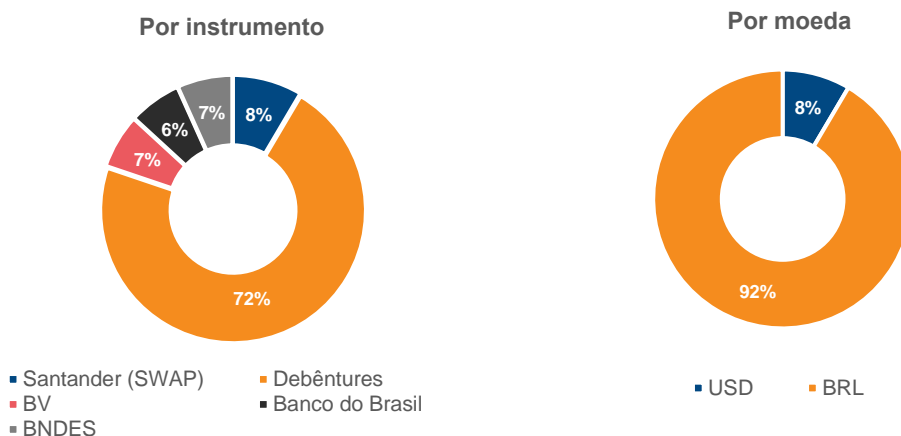
Fluxo de Amortização das Dívidas (R\$ milhões)



A dívida bruta totalizou R\$ 1.543,7 milhões e apresenta duração média de 1,3 anos.

Importante destacar que no 2T24 fizemos duas captações no montante de R\$ 100 milhões, além disso, foi realizado o alongamento de dívida com o Banco do Brasil que finalizará em dezembro de 2025 (anteriormente previsto para finalizar em novembro de 2024).

Perfil da Dívida

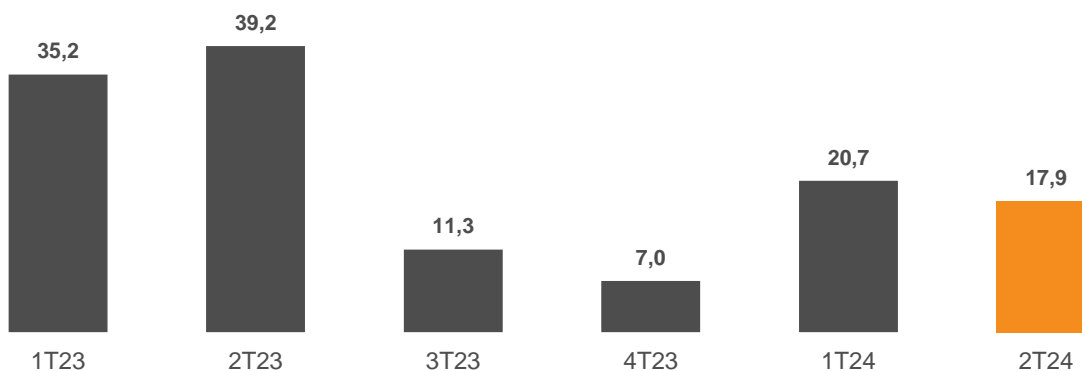


Resultado Líquido

O Prejuízo Líquido no 2T24 foi de R\$ 3,1 milhões, redução de 92,5% quando comparado ao 1T24.

Investimentos

No 2T24 a Companhia investiu R\$ 17,9 milhões, valor previsto no orçamento da Companhia.

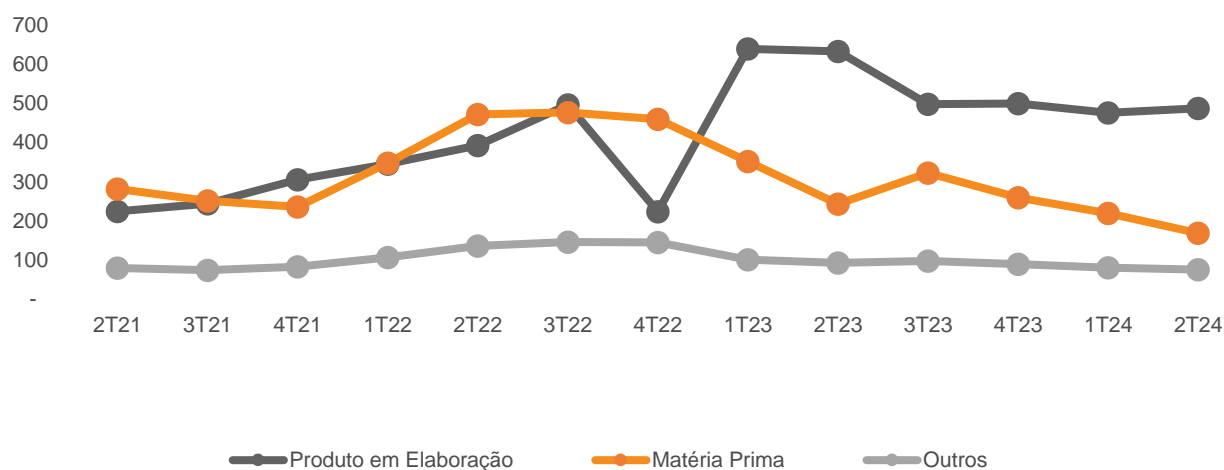


Fluxo de Caixa

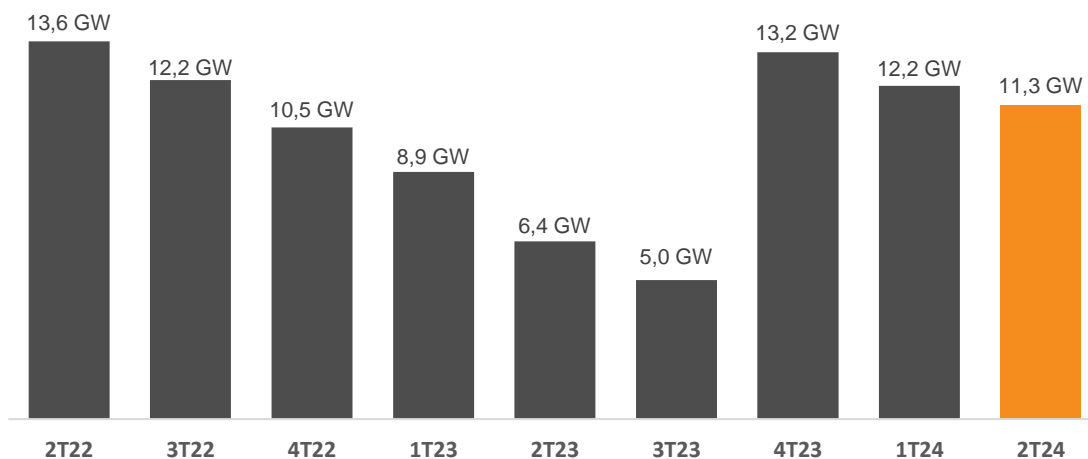
O Fluxo de caixa no 2T24 apresentou as seguintes movimentações: **(i)** fluxo de caixa das atividades operacionais gerou R\$ 272,4 milhões; **(ii)** fluxo de caixa das atividades de investimento consumiu R\$ 17,9 milhões e; **(iii)** o fluxo de caixa das atividades de financiamento gerou R\$ 19,5 milhões. (vide a abertura no anexo 4 – “Demonstração dos Fluxos de Caixa”).



Evolução dos Estoques (R\$ milhões)



Potencial – Ordens Cobertas por Contratos de Longo Prazo¹



No 2T24, tivemos a redução no volume de potenciais ordens cobertas por contratos de longo prazo no montante de aproximadamente 900 MW, das quais foram produzidos 496 MW.

¹ Os contratos preveem utilização até 40% inferior à capacidade produtiva dedicada ao cliente com impacto em aumento de preço. Os clientes podem reduzir inclusive a capacidade instalada ou encerrar de forma antecipada o término do contrato com pagamento de penalidades previstas em contrato para ambos os casos.

Anexos

(Anexo 1) Demonstração de Resultados

(Em milhares de Reais)	2T24	1T24	Var. %	2T23	Var. %
Receita operacional líquida	422.232	515.445	-18,1%	821.082	-48,6%
Custos dos produtos vendidos	-348.279	-470.269	-25,9%	-705.026	-50,6%
Lucro bruto	73.953	45.176	63,7%	116.056	-36,3%
Receitas (despesas) operacionais:					
Despesas comerciais, gerais e administrativas	-30.774	-28.700	7,2%	-28.439	8,2%
Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas	328	-1.868	-	-1.537	-
Resultado antes das receitas e despesas financeiras	43.507	14.608	197,8%	86.080	-49,5%
Depreciação e Amortização	20.119	20.945	-3,9%	16.249	23,8%
EBITDA	63.626	35.553	79,0%	102.329	-37,8%
Incentivo fiscal Sudene	0	0	0	0	-
Incentivo de Longo Prazo	0	0	0	243	-
Consultoria Performance	0	0	0	224	-
Plano de Reestruturação	6.937	6.922	0,2%	0	-
EBITDA Ajustado	70.563	42.475	66,1%	102.796	-31,4%
Despesas financeiras	-94.066	-82.286	14,3%	-125.988	-25,3%
Receitas financeiras	45.287	21.641	109,3%	26.596	70,3%
Resultado financeiro	-48.779	-60.645	-19,6%	-99.392	-50,9%
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social	-5.272	-46.037	-88,5%	-13.312	-60,4%
Imposto de renda e contribuição social – correntes	1.198	-1.312	-	-19	-
Imposto de renda e contribuição social – diferidos	983	6.101	-83,9%	3.981	-75,3%
(Prejuízo)/Lucro líquido do período	-3.091	-41.248	-92,5%	-9.350	-66,9%
(Prejuízo)/Lucro atribuível aos acionistas e controladores	-3.091	-41.248	-92,5%	-9.350	-66,9%
Quantidade de ações ao final do período	61.235	1.224.459	-95,0%	37.390	63,8%
(Prejuízo)/Lucro básico e diluído por ação – R\$	-0,0505	-0,0337	49,8%	-0,2501	-79,8%

(Anexo 2) Balanço Patrimonial - Ativo

Ativo	Controladora		Consolidado	
	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2024	31/12/2023
Circulante				
Caixa e equivalentes de caixa	964.833	1.057.576	977.427	1.063.522
Contas a receber de clientes	543.714	668.987	583.877	713.400
Estoques	731.155	848.451	731.436	848.583
Tributos a recuperar	34.124	38.272	34.378	38.520
Partes Relacionadas	-	1.961	0	-
Outras contas a receber	29.373	58.265	32.050	60.091
Instrumentos financeiros derivativos	7.937	-	7.937	-
Total do ativo circulante	2.311.136	2.673.512	2.367.105	2.724.116
Não circulante				
Tributos a recuperar	211.868	198.792	211.868	198.792
Partes Relacionadas	53.323	42.544	-	-
Investimentos	7.848	12.448	-	-
Instrumentos financeiros derivativos	6.493	-	6.493	-
Imposto de renda e contribuição social diferidos	37.854	30.770	37.854	30.770
Imobilizado	942.445	943.442	950.768	950.735
Direito de Uso em Arrendamento	24.222	49.615	24.222	49.615
Intangível	56.576	60.392	56.638	60.453
Total do ativo não circulante	1.340.629	1.338.003	1.287.843	1.290.365
Total do ativo	3.651.765	4.011.515	3.654.948	4.014.481

(Anexo 3) Balanço Patrimonial - Passivo

Passivo e patrimônio líquido	Controladora		Consolidado	
	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2024	31/12/2023
Circulante				
Fornecedores	118.525	285.833	121.078	288.763
Empréstimos e financiamentos	531.788	549.362	531.788	549.362
Instrumentos financeiros derivativos	-	656	-	656
Arrendamento Mercantil	9.164	16.960	9.164	16.960
Salários e encargos sociais	43.139	43.907	43.139	43.924
Tributos a recolher	40.170	55.572	40.335	55.591
Adiantamento de Clientes	781.078	739.034	781.379	739.034
Outras contas a pagar	5.577	1.289	5.741	1.289
Total do passivo circulante	1.529.441	1.692.613	1.532.624	1.695.579
Não circulante				
Empréstimos e financiamentos	1.011.891	1.146.231	1.011.891	1.146.231
Arrendamento Mercantil	16.043	34.413	16.043	34.413
Total do passivo não circulante	1.027.934	1.180.644	1.027.934	1.180.644
Total do passivo	2.557.375	2.873.257	2.560.558	2.876.223
Patrimônio líquido				
Capital social	855.102	855.102	855.102	855.102
Reserva de Capital	347.496	347.938	347.496	347.938
Reserva de lucros	78.261	78.261	78.261	78.261
Prejuízos acumulados	-148.778	(104.439)	-148.778	(104.439)
Ajuste de avaliação patrimonial	779	(56)	779	(56)
(-) Ações em Tesouraria	-38.470	(38.548)	-38.470	(38.548)
Total do patrimônio líquido	1.094.390	1.138.258	1.094.390	1.138.258
Total do passivo e patrimônio líquido	3.651.765	4.011.515	3.654.948	4.014.481

(Anexo 4) Fluxo de Caixa

(Em milhares de Reais)	30/06/2024
Lucro antes do imposto de renda	(5.272)
Ajustes para conciliar o resultado às disponibilidades (aplicadas nas) geradas pelas atividades operacionais:	
Depreciação e amortização	24.691
Resultado líquido apurado na alienação de imobilizado	(529)
Resultado de equivalência patrimonial (Nota 21)	-
Plano Pagamento baseado em ações	(216)
Variação cambial de empréstimos e financiamentos	(4.474)
Variação cambial de instrumentos financeiros	663
Juros sobre arrendamento	1.028
Despesas financeiras - líquidas	39.530
Total	55.421
Variações de ativos e passivos	
Contas a receber de clientes	52.539
Estoques	44.855
Tributos a recuperar	(4.523)
Outras contas a receber	1.148
Fornecedores	(113.624)
Obrigações sociais e trabalhistas	425
Tributos a recolher	(3.104)
Adiantamentos de clientes	249.814
Outras contas a pagar	732
Caixa (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	283.683
Juros pagos sobre empréstimos e financiament	(10.236)
Juros pagos sobre arrendamentos	(1.028)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	272.419
Fluxos de caixa das atividades de investimentos	
Aquisição de imobilizado	(13.694)
Recebimento pela venda de ativo imobilizado	702
Aquisição de intangível	(4.868)

Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	(17.860)
Fluxos de caixa das atividades de financiamentos	
Empréstimos captados	100.000
Empréstimos amortizados	(19.608)
Custos de transação relacionados à captações	(1.107)
Recompra de debêntures	(56.900)
Pagamentos de arrendamento	(2.819)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento	19.566
Acréscimo (redução) no caixa e equivalentes de caixa	274.125
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	701.434
Ganhos (perdas) cambiais sobre caixa e contas garantidas	1.868
Caixa e equivalentes de caixa no final do período	977.427
Acréscimo (redução) no caixa e equivalentes de caixa	274.125

Results Release 2Q24



aeris



Key Highlights

- **Net Operating Revenue (NOR)** in 2Q24 was R\$ 422,2 million, a decrease of 18.1% vs 1Q24;
- In 2Q24, the **Net Loss** was R\$ 3.1 million, a reduction of 92.5% vs 1Q24;
- In 2Q24 the **EBITDA** was R\$ 70.6 million, a growth of 66.1% compared to 1Q24. The **EBITDA margin** in 2Q24 was 16.7%, an increase of 8.5 percentage points compared to 1Q24;
- **Total Investments** amounted R\$ 17.9 million no 2Q24;
- **Potential orders covered by long-term contracts** amount to 2,560 sets of blades with equivalent power of 11,3 GW. Using the exchange rate at the end of 1Q24, the potential net revenue from the Company's long-term contracts totals R\$ 9,5 billion.

Videoconference

August 08th, 2024

09:00 am (ET – Eastern Time)

10:00 am (Brasilia Time)



Message from the CEO

Brazil has been facing a crisis in the wind energy sector since mid-2022. Power generators have not been signing new contracts and the wind farms under construction, as well as recently announced projects, are deals closed more than two years ago. In 2023, this scenario worsened, revealing troubling issues in the supply chain. As a result, GE exited the Brazilian market, Siemens Gamesa's factory was put into hibernation, WEG's assembly line was temporarily halted with the production of wind turbines being moved abroad, and Nordex reduced its production. It is clear that there is a need for a sectoral policy, and for this, ABEEólica together with ABIMAQ, is discussing with the government a list of potential measures to encourage new contracts and revive the entire production chain.

It is undeniable that the demand for energy will continue to grow. In this context of energy transition, it is crucial that this demand is met by renewable sources. Adopting a more sustainable energy system is essential to face climate challenges and ensure long-term energy security.

Amidst so many challenges, Aeris has been readjusting its structure to meet the low market demand. In 2Q24, we had a revenue reduction of 18.1% (2Q24 vs 1Q24), amounting to R\$422.2 million. In 1H24, the reduction was 36.3% when compared to 1H23. In the first 6 months of 2024, we decommissioned five lines and the decommissioning of two more lines is scheduled for 3Q24.

Despite the challenges faced in Brazil, we remain confident in the growth of the external market. Therefore, we have diversified our sales strategy between the domestic and international markets and expanded our services unit, which previously accounted for less than 2% of net revenue and now exceeds 7% with the potential to surpass 10%. This progress has also contributed to an improvement in our operating margins.

In operations, we had positive numbers in 2Q24. EBITDA was R\$ 70.6 million, a growth of 66.1% compared to 1Q24, reaching a margin of 16.7%. This improvement in the EBITDA margin was due to the exchange rate effect, non-recurring effects, as well as reduced raw material costs and increased productivity, resulting in greater operational efficiency for the quarter. Despite the reduction in national demand, the company managed to improve its efficiency due to an extensive restructuring process that has been underway for a year and a half.

The financial results were no different. Net financial expenses fell by 24.9% in 2Q24 (compared to 1Q24) and by 44.0% in 1H24 (compared to 1H23), due to the reduction in financial charges and interest on loans and financing.

In the coming months, we will begin production on two new lines. These two new lines are expected to mature within 12 months.

The Company remains committed to promoting the growth of wind energy in Brazil and internationally, improving our processes to expand our horizons and increase Aeris's participation in the global energy transition. In this context, we continue our internal philosophy of caring for and developing our employees, focusing on the quality of our products, and generating value to meet the expectations of our diverse stakeholders.

Alexandre Negrão

CEO

Operating and Financial Highlights

Operational Highlights	2Q24	1Q24	4Q23	3Q23	2Q23
Sets ¹	106	129	163	159	175
Production in MW equivalent ²	496	616	802	786	863
Domestic Market	496	616	802	786	863
Export Market	0	0	0	0	0
Active production lines ³	10	10	15	15	15
Mature lines ⁴	10	10	15	15	15
Non-mature lines	0	0	0	0	0

(1) Sets (of three blades) that are billed and available to be collected by customers.

(2) Considers the average nominal power range of wind turbines equipped with billed sets.

(3) Number of production lines (molds) in production at the end of the period.

(4) Refers to production lines installed, at the end of the period, more than 12 months ago.

We concluded 2Q24 with 10 production lines, all of which are considered mature. In 3Q24, we plan to decommission two lines and install two new ones.

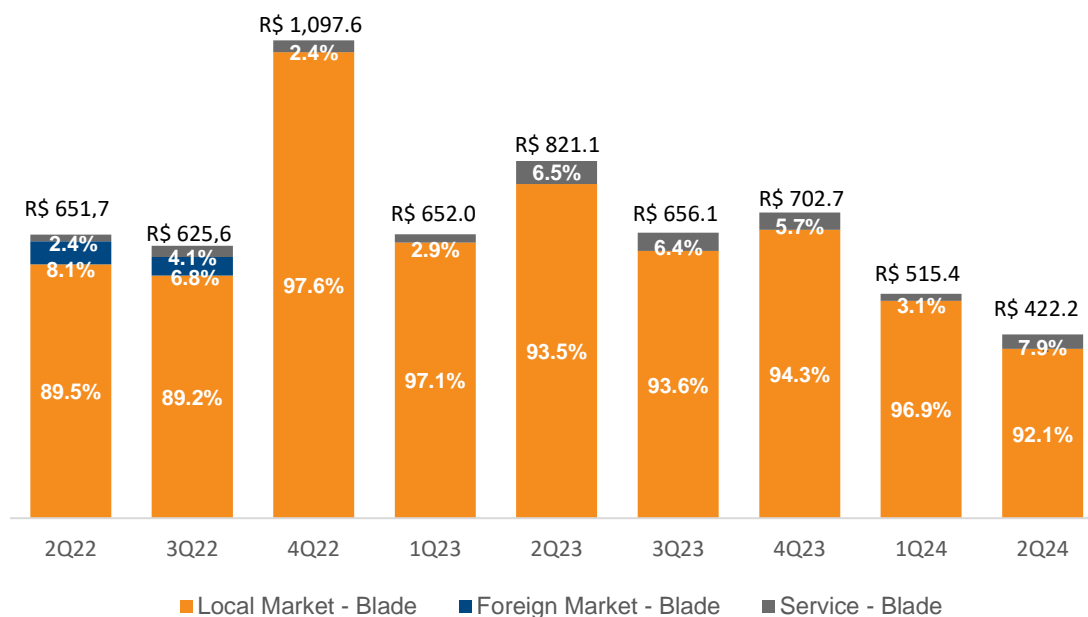
Financial Highlights (R\$ in millions)	2Q24	1Q24	Var. %	2Q23	Var. %	1H24	1H23	Var. %
Net Revenue	422.2	515.4	-18.1%	821.1	-48.6%	937.7	1.473.1	-36.3%
Blades – Domestic Market	388.8	499.6	-22.2%	767.9	-49.4%	888.4	1.401.0	-36.6%
Blades – Export Market	0.0	0.0	-	0.0	-	0.0	0.0	-
Services	33.4	15.8	111.4%	53.1	-37.1%	49.3	72.1	-31.6%
Net Income for the period	-3.1	-41.2	-92.5%	-9.4	-66.9%	-44.3	6.4	-
Net Margin (%)	-0.7%	-8.0%	+7.3 pp	-1.1%	+0.4 pp	-4.7%	0.4%	-5.2 pp
EBITDA¹	70.6	42.5	66.1%	102.8	-31.4%	113.0	242.5	-53.4%
EBITDA Margin (%)	16.7%	8.2%	+8.5 pp	12.5%	+4.2 pp	12.1%	16.5%	-4.4 pp

(1) Adjusted EBITDA

Net Operating Revenue (NOR)

In 2Q24, Net Operating Revenue reached R\$ 422.2 million, a decrease of 18.1% compared to 1Q24. In 1H24, NOR was R\$ 937.7 million, a decrease of 36.3% compared to 1H23. The revenue reduction in 2024 is primarily due to the decline in demand in the domestic market.

Meanwhile, the services business unit showed an increase of 111.4% (2Q24 vs. 1Q24), representing 7.9% of the Company's total revenue.



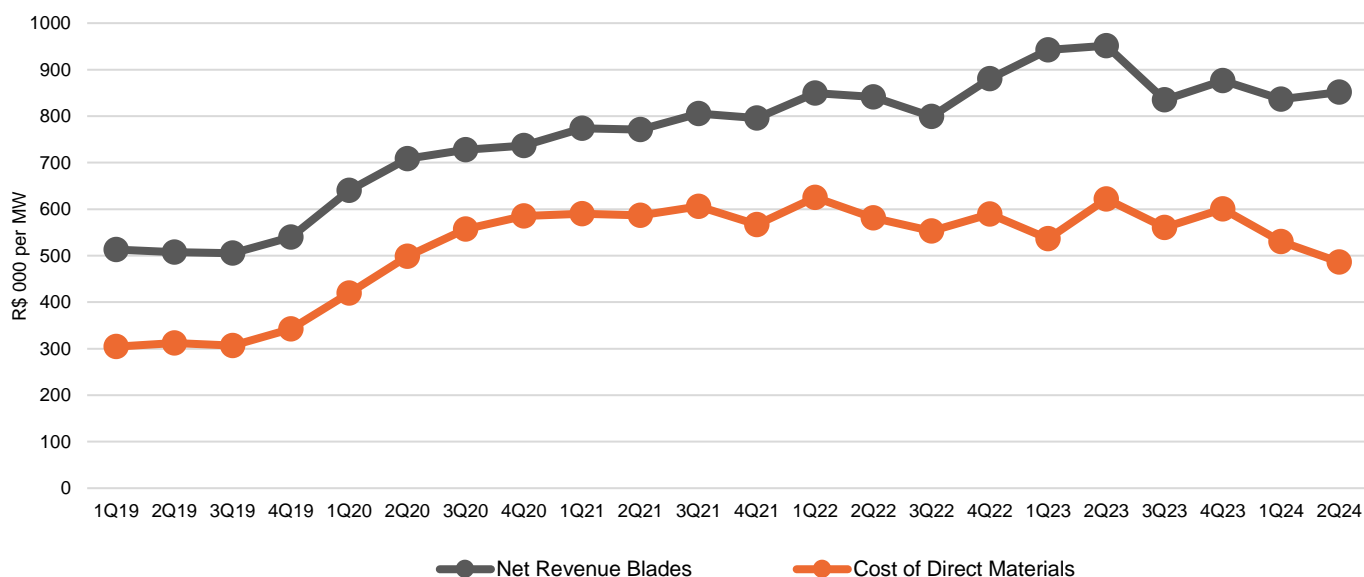
Cost Of Goods Sold

(R\$ in millions)	2Q24	1Q24	Var. %	2Q23	Var. %	1H24	1H23	Var. %
Net Revenue	422.2	515.4	-18.1%	821.1	-48.6%	937.7	1,473.1	-36.3%
Cost of Goods Sold	348.3	470.3	-25.9%	705.0	-50.6%	818.5	1,204.0	-32.0%
Gross Margin (%)	17.5%	8.8%	+8.8 pp	14.1%	+3.4 pp	12.7%	18.3%	-5.6 pp

In 2Q24, the gross margin increased by 8.8 percentage points compared to 1Q24, reaching a margin of 17.5%. This margin increase was driven by reduced material costs and improved productivity, resulting in greater operational efficiency during the period.

Pass-Through Of Direct Material Costs

Supply contracts for blades have a pricing structure composed of two distinct variables: (i) direct materials and (ii) added value (A.V.). For the price component associated with direct materials, the Company retains full capacity to pass on variations related to the unit cost of materials, including supplier prices, logistical costs, non-reimbursable taxes, and exchange rate fluctuations, as shown in the graph below.



General and Administrative & Other Net Revenue

(R\$ in millions)	2Q24	1Q24	Var. %	2Q23	Var. %	1H24	1H23	Var. %
General and Administrative Expenses	-30.8	-28.7	7.2%	-28.4	8.2%	-59.5	-54.3	9.4%
% NOR	7.3%	5.6%	-	3.5%	-	6.3%	3.7%	-
Net Operating Income	0.3	-1.9	-	-1.5	-	-1.5	-3.7	-58.0%
% NOR	0.1%	-0.4%	-	-0.2%	-	-0.2%	-0.2%	-

In 2Q24, General and Administrative Expenses (G&A) totaled R\$ 30.8 million, an increase of 7.2% compared to 1Q24. This increase was primarily due to the salary adjustment that occurred during the quarter.

In 1H24, G&A expenses increased by 9.4% (compared to 1H23), totaling R\$ 59.5 million.

EBITDA

(R\$ in millions)	2Q24	1Q24	Var. %	2Q23	Var. %	1H24	1H23	Var. %
Net Income	-3.1	-41.2	-92.5%	-9.4	-66.9%	-44.3	6.4	-
(+/-) Financial Result	48.8	60.6	-19.6%	99.4	-50.9%	109.4	204.3	-46.5%
(+/-) Depreciation and Amortization	20.1	20.9	-3.9%	16.2	23.8%	41.1	30.7	33.9%
(+/-) Income Tax/Social Contribution	-2.2	-4.8	-54.5%	-4.0	-44.9%	-7.0	0.3	-
(+/-) Sudene Tax Incentive	-	-	-	-	-	-	-	-
(+/-) Long-Term Incentive	-	-	-	0.2	-	-	0.4	-
(+/-) Performance Consulting	-	-	-	0.2	-	-	0.4	-
(+/-) Restructuring Plan	6.9	6.9	0.2%	-	-	13.9	0.0	-
EBITDA	70.6	42.5	66.1%	102.8	-31.4%	113.0	242.5	-53.4%
EBITDA Margin (%)	16.7%	8.2%	+8.5 pp	12.5%	+4.2 pp	12.1%	16.5%	-4.4 pp

EBITDA in 2Q24 was R\$70.6 million, an increase of 66.1%, representing a margin of 16.7%, an increase of 8.5 percentage points when compared to 1Q24. The significant increase in the margin is related to the exchange rate effect, non-recurring effects, improved productivity and reduced manufacturing costs that resulted in greater operational efficiency in blade production during the period.

Even with the decline in domestic demand, the company managed to become more efficient due to an extensive restructuring process that has been underway for a year and a half.

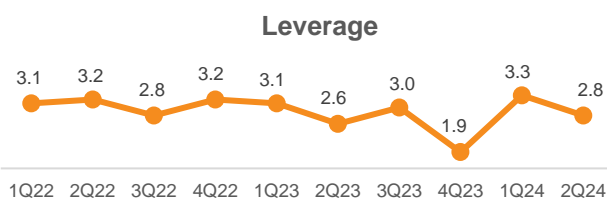
In 1H24, EBITDA had a margin of 12.1%, totaling R\$ 113.0 million.

Financial Results and Debt

(R\$ in millions)	2Q24	1Q24	Var. %	2Q23	Var. %	1H24	1H23	Var. %
Net Foreign Exchange Variation	-7.5	-5.7	31.8%	-17.5	-56.9%	-13.2	-32.7	-59.5%
Financial Expenses	-41.2	-54.9	-24.9%	-81.9	-49.7%	-96.2	-171.6	-44.0%
Net Debt	551.8	774.6	-28.8%	940.4	-41.3%	-	-	-
Leverage (Net Debt/EBITDA)	2.8x	3.3x	-	2.8x	-	-	-	-

In 2Q24, net financial expenses amounted to R\$ 41.2 million, a reduction of 24.9% compared to 1Q24. The net foreign exchange variation showed a loss of R\$ 7.5 million in 2Q24. In 1H24, net financial expenses were R\$ 96.2 million, a reduction of 44.0% compared to 1H23. This result is mainly due to the reduction in financial charges and interest on loans and financing.

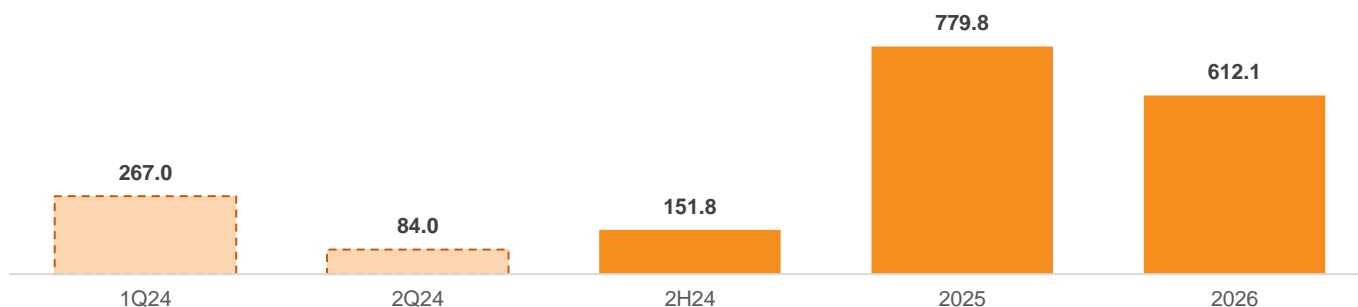
In 2Q24, Net Leverage, measured by the Net Debt/EBITDA ratio, reached 2.8x.



(R\$ in million)	2023	1Q24	2Q24
Gross Debt	1,696	1,476	1,544
Cash	1,064	701	977
Net Debt	633	775	552
EBITDA LTM	330	233	200
Leverage	1.9x	3.3x	2.8x

The Company's cash position at the end of 2Q24 was R\$ 977.2 million. The balance of financial obligations maturing in the coming months of 2024 is R\$ 151.8 million.

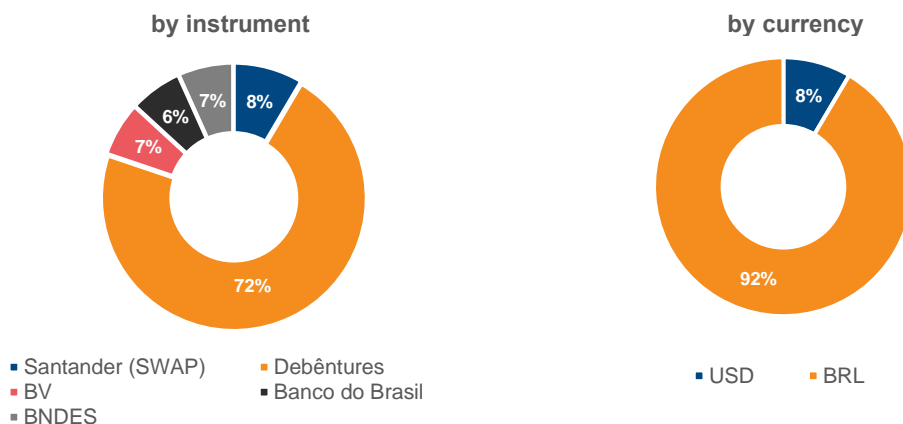
Debt Amortization Flow (R\$ million)



Total gross debt amounted to R\$ 1,543.7 million, with an average maturity of 1.3 years.

It is important to highlight that in 2Q24, we raised R\$ 100 million through two funding rounds. Additionally, we extended our debt with Banco do Brasil, which will now conclude in December 2025 (previously set to end in November 2024).

Debt Profile

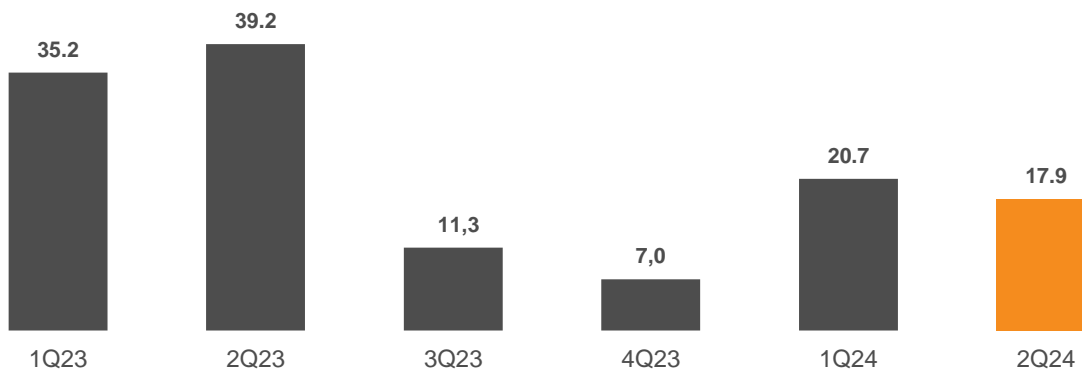


Net Income

The Net Loss in 2Q24 was R\$ 3.1 million, a reduction of 92.5% compared to 1Q24.

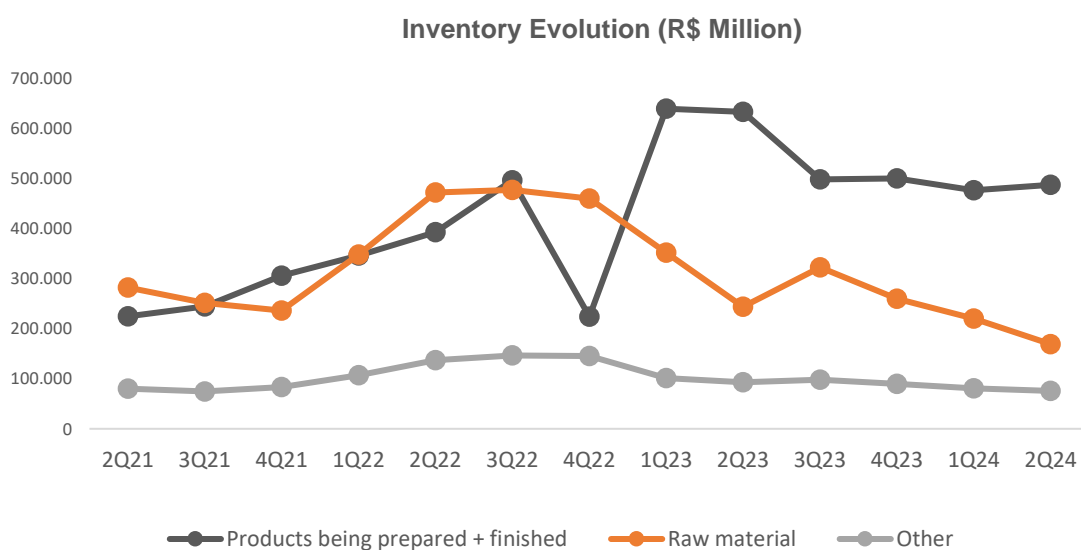
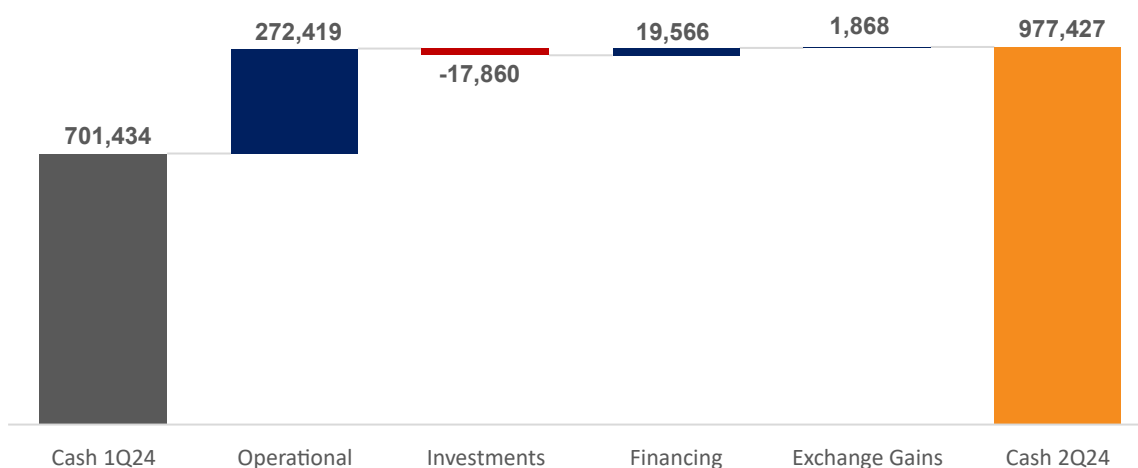
Investments

In 2Q24, the Company invested R\$ 17.9 million, a figure that was planned in the Company's budget.

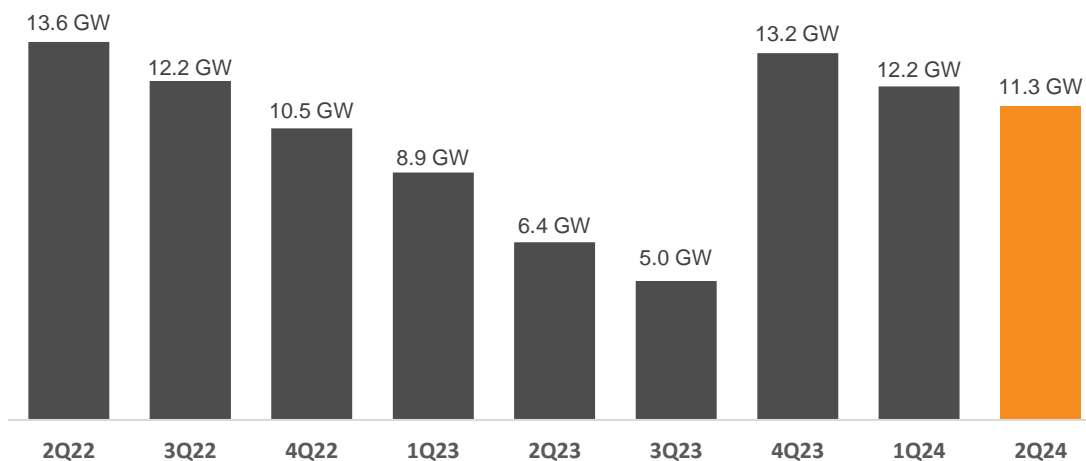


Cash Flow

The cash flow in 2Q24 showed the following movements: (i) cash flow from operating activities generated R\$ 272.4 million; (ii) cash flow from investing activities consumed R\$ 17.9 million; and (iii) cash flow from financing activities generated R\$ 19.5 million. (See the details in Appendix 4 – “Cash Flow Statement”).



Potential Orders Covered by Long Term Contracts¹



In 2Q24, we saw a reduction in the volume of potential orders covered by long-term contracts, amounting to approximately 900 MW, of which 496 MW were produced.

¹ The contracts provide for using up to 40% less than the productive capacity dedicated to the customer leading to a higher price. Customers can even reduce the installed capacity or terminate the contract in advance by paying the penalties in the contract for both cases.



Exhibits

(1) Income Statement

(In thousands of Reais)	2Q24	1Q24	Var. %	2Q23	Var. %
Net Operating Revenue	422,232	515,445	-18.1%	821,082	-48.6%
Cost of Goods Sold	-348,279	-470,269	-25.9%	-705,026	-50.6%
Gross Profit	73,953	45,176	63.7%	116,056	-36.3%
Operating Expenses:					
SG&A Expenses	-30,774	-28,700	7.2%	-28,439	8.2%
Other Operating Income (Expenses), Net	328	-1,868	-	-1,537	-
Operating Profit Before Financial Income and Expenses	43,507	14,608	197.8%	86,080	-49.5%
Depreciation and Amortization	20,119	20,945	-3.9%	16,249	23.8%
EBITDA	63,626	35,553	79.0%	102,329	-37.8%
SUDENE Tax Incentive	0	0	0	0	-
Long-Term Incentive	0	0	0	243	-
Performance Consulting	0	0	0	224	-
Restructuring Plan	6,937	6,922	0.2%	0	-
Adjusted EBITDA	70,563	42,475	66.1%	102,796	-31.4%
Financial Expenses	-94,066	-82,286	14.3%	-125,988	-25.3%
Financial Income	45,287	21,641	109.3%	26,596	70.3%
Financial Result	-48,779	-60,645	-19.6%	-99,392	-50.9%
Profit Before Income Tax and Social Contribution	-5,272	-46,037	-88.5%	-13,312	-60.4%
Current Income Tax and Social Contribution	1,198	-1,312	-	-19	-
Deferred Income Tax and Social Contribution	983	6,101	-83.9%	3,981	-75.3%
Net Income /(Loss) for the Period	-3,091	-41,248	-92.5%	-9,350	-66.9%
Net Income /(Loss) Attributable to Shareholders and Controlling Interest	-3,091	-41,248	-92.5%	-9,350	-66.9%
Number of Shares at the End of the Period	61,235	1,224,459	-95.0%	37,390	63.8%
Basic and Diluted Earnings (Loss) per Share (R\$)	-0.0505	-0.0337	49.8%	-0.2501	-79.8%

(2) Balance Sheet - Assets

Asset	Parent Company		Consolidated	
	06/30/2024	12/31/2023	06/30/2024	12/31/2023
Current Assets				
Cash and Cash Equivalents	964,833	1,057,576	977,427	1,063,522
Accounts Receivable from Customers	543,714	668,987	583,877	713,400
Inventories	731,155	848,451	731,436	848,583
Recoverable Taxes	34,124	38,272	34,378	38,520
Related Parties	-	1,961	0	-
Other Receivables	29,373	58,265	32,050	60,091
Derivative Financial Instruments	7,937	-	7,937	-
Total Current Assets	2,311,136	2,673,512	2,367,105	2,724,116
Non-Current Assets				
Recoverable Taxes	211,868	198,792	211,868	198,792
Related Parties	53,323	42,544	-	-
Investments	7,848	12,448	-	-
Derivative Financial Instruments	6,493	-	6,493	-
Deferred Income Tax and Social Contribution	37,854	30,770	37,854	30,770
Property, Plant and Equipment	942,445	943,442	950,768	950,735
Right of Use Assets	24,222	49,615	24,222	49,615
Intangible Assets	56,576	60,392	56,638	60,453
Total Non-Current Assets	1,340,629	1,338,003	1,287,843	1,290,365
Total Assets	3,651,765	4,011,515	3,654,948	4,014,481

(3) Balance Sheet - Liabilities

Liabilities and equity	Parent Company		Consolidated	
	06/30/2024	12/31/2023	06/30/2024	12/31/2023
Current				
Trade payables	118,525	285,833	121,078	288,763
Loans and financings	531,788	549,362	531,788	549,362
Derivative financial instruments	-	656	-	656
Leasing	9,164	16,960	9,164	16,960
Salaries and payroll charges	43,139	43,907	43,139	43,924
Taxes collectable	40,170	55,572	40,335	55,591
Advances from clients	781,078	739,034	781,379	739,034
Other payables	5,577	1,289	5,741	1,289
Total current liabilities	1,529,441	1,692,613	1,532,624	1,695,579
Noncurrent				
Loans and financings	1,011,891	1,146,231	1,011,891	1,146,231
Leasing	16,043	34,413	16,043	34,413
Total non-current liabilities	1,027,934	1,180,644	1,027,934	1,180,644
Total liabilities	2,557,375	2,873,257	2,560,558	2,876,223
Shareholders' Equity				
Share capital	855,102	855,102	855,102	855,102
Capital reserve	347,496	347,938	347,496	347,938
Profit reserve	78,261	78,261	78,261	78,261
Accumulated Losses	-148,778	(104,439)	-148,778	(104,439)
Equity valuation adjustment	779	(56)	779	(56)
(-) Treasury Shares	-38,470	(38,548)	-38,470	(38,548)
Total shareholders' equity	1,094,390	1,138,258	1,094,390	1,138,258
Total liabilities and shareholders' equity	3,651,765	4,011,515	3,654,948	4,014,481

(4) Cash Flow Statements

(R\$ in Million)	06/30/2024
Profit Before Income Tax	(5,272)
Adjustments to Reconcile Net Income to Cash (Used in) Generated by Operating Activities:	
Depreciation and Amortization	24,691
Net Result from Disposal of Fixed Assets	(529)
Share-Based Payment Plan	(216)
Foreign Exchange Variation on Loans and Financing	(4,474)
Foreign Exchange Variation on Financial Instruments	663
Interest on Lease	1,028
Financial Expenses - Net	39,530
Total	55,421
Changes in Assets and Liabilities	
Accounts Receivable	52,539
Inventories	44,855
Recoverable Taxes	(4,523)
Other Receivables	1,148
Suppliers	(113,624)
Social and Labor Obligations	425
Taxes Payable	(3,104)
Customer Advances	249,814
Other Payables	732
Cash (Used in) Generated by Operating Activities	283,683
Interest Paid on Loans and Financing	(10,236)
Interest Paid on Leases	(1,028)
Net Cash (Used in) Generated by Operating Activities	272,419
Cash Flows from Investing Activities	
Acquisition of Fixed Assets	(13,694)
Proceeds from the Sale of Fixed Assets	702
Acquisition of Intangible Assets	(4,868)
Net Cash Used in Investing Activities	(17,860)

Cash Flows from Financing Activities	
Loans Raised	100,000
Loans Amortized	(19,608)
Transaction Costs Related to Funding	(1,107)
Repurchase of Debentures	(56,900)
Lease Payments	(2,819)
Net Cash (Used in) Generated by Financing Activities	19,566
Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	274,125
Cash and Cash Equivalents at the Beginning of the Period	701,434
Foreign Exchange Gains (Losses) on Cash and Secured Accounts	1,868
Cash and Cash Equivalents at the End of the Period	977,427
Increase (decrease) in cash and cash equivalents	274,125