

## DESTAQUES DO 4T22

- ✓ **A Receita Operacional Líquida (ROL)** em 2022 foi de **R\$ 2.468,9 milhões, uma redução de 0,7% vs 2021**. No 4T22, a ROL foi **R\$ 654,8 milhões, um aumento de 4,7% vs 3T22**.
- ✓ Em 2022, o **Prejuízo Líquido** foi de **R\$ 92,7 milhões**;
- ✓ **Retorno Sobre o Capital Investido (ROIC)** foi de **11,3% em 2022**;
- ✓ No 4T22 o **EBITDA** foi de **R\$ 80,8 milhões, com margem de 12,3%**. Em 2022, o **EBITDA** foi de **R\$ 267,0 milhões, com margem de 10,8%**;
- ✓ Os **Investimentos** totalizaram **R\$ 87,1 milhões em 2022**;
- ✓ **Potenciais ordens cobertas por contratos de longo prazo** totalizam **2.126 sets de pás com potência equivalente a 10,5 GW**. Usando-se a taxa de câmbio de encerramento do 3T22, a **receita líquida potencial dos contratos de longo prazo** da Companhia totaliza **R\$ 8,9 bilhões**.

### Relações com Investidores

(+55) 19 3705-2209  
ri@aerisenergy.com.br  
www.ri.aerisenergy.com.br

### Videoconferência em português com tradução Simultâneas para o inglês (Q&A Bílingue)

Sexta-Feira, 10 de fevereiro de 2023 – 10:00h (Brasília), 08:00h (ET)

Participantes nacionais, [clique aqui](#) para o link de acesso.

Participantes estrangeiros, [clique aqui](#) para o link de acesso.

## MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Atualmente, segundo dados da Agência Internacional de Energia (IEA), mais de 60% da matriz elétrica global é atendida pela queima de carvão, gás natural e petróleo, e tal participação, para que as metas de emissões de GGE para cumprimento do cenário Net Zero até 2050 sejam atendidas, devem cair para 26% até 2030. A fonte eólica, que hoje representa menos de 7% da matriz elétrica global, precisa aumentar a média de instalações anuais para 250GW, mais que o dobro da taxa atual, para suportar a viabilidade de cenário. Além de ser limpa e renovável, a energia proveniente dos ventos contribui para segurança energética, uma vez que independe do uso de combustíveis que podem ter disponibilidade e preços afetados por questões geopolíticas. Nesse contexto, é urgente a necessidade de esforços combinados de entidades públicas e privadas para que toda a cadeia de geração de energia eólica tenha prioridade na elaboração de políticas e alocação de investimentos que permitam a aceleração das instalações de usinas eólicas em todo o mundo.

A despeito das incertezas e desafios, produzimos em 2022 um total de 1.800 pás, o que equivale a 2,8 GW equivalentes em potência de aerogeradores. Desde a primeira pá entregue em 2012, já são mais de 13.600 pás produzidas, o suficiente para equipar 14,2 GW equivalentes de usinas eólicas, mais do que a potência da usina hidrelétrica de Itaipú. Desse montante, destinamos 3,9 GW para exportação e 10,3 GW para o mercado doméstico, sendo 8,3 GW para usinas eólicas que já entraram em operação no Brasil e 2,0 GW de pás que já estão em parques em construção ou se encontram disponíveis para coleta dos clientes nos pátios da Aeris. Os mais de 5.500 colaboradores da Aeris sentem muito orgulho da contribuição para a transição energética até aqui, mas isso é só o começo. Os atuais contratos de fornecimento de longo prazo preveem potencial de entregas de mais 10,5 GW nos próximos 2 anos e meio, reforçando o protagonismo da Aeris na cadeia de valor de geração de energia renovável.

Mesmo sendo um ano com recorde de entregas para o mercado doméstico, nossas projeções de entrega e, consequentemente, de receitas e de resultados operacionais para 2022 foram frustradas por uma série de desafios não previstos relacionados às mudanças nos projetos de pás em linhas já maduras e na estabilização dos ciclos de produção das linhas que se tornaram maduras ao longo do ano de 2022. A entrega de volume abaixo do projetado, combinado com um maior prazo médio de fabricação das pás, principalmente nas atividades de acabamento, resultou tanto num aumento na posição de estoques de matérias primas, as quais possuem prazo médio entre pedido de compra e recebimento na Aeris de até 6 meses, quanto no aumento dos estoques em processo. Isso afeta negativamente a necessidade de capital de giro da Companhia. Tal efeito foi potencializado pela elevação da taxa básica de juros no Brasil, culminando assim na realização de prejuízo no ano de 2022.

A conclusão do processo de amadurecimento das linhas de produção e a disciplina na gestão do capital de giro são as principais alavancas que permitirão à Companhia retomar os níveis históricos de retorno sobre o capital investido. Cientes dos desafios previstos para 2023, continuamos focando no atendimento do plano de produção e entrega para nossos clientes, sempre priorizando a segurança e saúde das pessoas unido a qualidade dos produtos e serviços entregues pela Aeris.

## DESTAQUES OPERACIONAIS E FINANCEIROS

Destques Operacionais	4T22	3T22	2T22	1T22	4T21
<b>Sets<sup>1</sup></b>	130	161	162	147	168
<b>Produção em MW equivalentes<sup>2</sup></b>	675	739	756	630	709
<b>Mercado interno</b>	675	688	685	521	530
<b>Mercado externo</b>	0	51	71	109	179
<b>Linhas de produção ativas<sup>3</sup></b>	17	17	18	18	17
<b>Linhas maduras<sup>(4)</sup></b>	16	13	12	11	10
<b>Linhas não Maduras</b>	1	4	6	7	7

(1) Sets (conjunto de 3 pás) faturados e disponíveis para retirada do cliente.

(2) Considera o centro da faixa de potência nominal dos aerogeradores equipados pelos sets faturados.

(3) Quantidade de linhas de produção (moldes) em produção no final do período.

(4) Refere-se às linhas de produção instaladas, no final do período, há mais de 12 meses.

No 4T22, três linhas de produção atingiram o estágio de maturidade, resultando em dezesseis linhas maduras e uma linha não madura ao final do período, a qual atingirá a maturidade no 1T23.

Destques Financeiros	4T22	3T22	4T21	Var. 4T22/3T22	Var. 4T22/4T21	2022	2021	Var. 2022/2021
R\$ em milhares de reais								
<b>Retorno sobre o Capital Investido<sup>1</sup></b>	11,3%	10,7%	12,3%	<b>+0,7 pp</b>	<b>-0,9 pp</b>	11,3%	12,3%	<b>-0,9 pp</b>
<b>Receita Líquida</b>	654.772	625.616	589.062	<b>4,7%</b>	<b>11,2%</b>	2.468.884	2.486.150	<b>-0,7%</b>
<b>Pás - Mercado Interno</b>	628.193	557.833	414.626	<b>12,6%</b>	<b>51,5%</b>	2.209.404	1.637.048	<b>35,0%</b>
<b>Pás - Exportação</b>	0	42.243	149.430	-	-	182.517	762.514	<b>-76,1%</b>
<b>Serviços</b>	26.581	25.539	25.006	<b>4,1%</b>	<b>6,3%</b>	76.963	86.588	<b>-11,1%</b>
<b>Resultado Líquido do período</b>	-39.425	-25.908	18.111	<b>52,2%</b>	-	-92.709	69.193	-
<b>Margem Líquida</b>	-6,0%	-4,1%	3,1%	<b>-1,9 pp</b>	<b>-9,1 pp</b>	-3,8%	2,8%	<b>-6,5 pp</b>
<b>EBITDA<sup>2</sup></b>	80.806	64.794	67.330	<b>24,7%</b>	<b>20,0%</b>	267.031	247.426	<b>7,9%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	12,3%	10,4%	11,4%	<b>+2,0 pp</b>	<b>+0,9 pp</b>	10,8%	10,0%	<b>+0,9 pp</b>

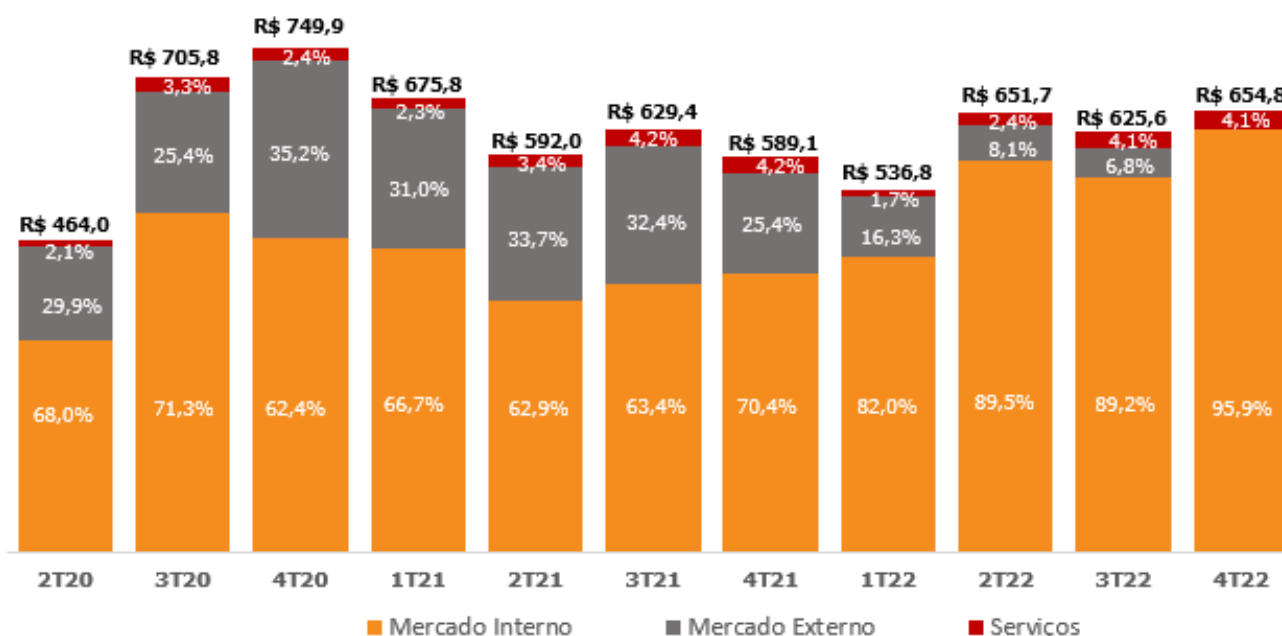
(1) Calculado através do NOPAT (Lucro Operacional após os Impostos) dos 12 meses anteriores dividido pela média do Capital Investido no final do período corrente com o final do exercício social anterior;

(2) EBITDA Ajustado

## Receita Operacional Líquida

Em 2022 a ROL atingiu R\$ 2.468,9 milhões, em linha com o mesmo período do ano passado. No 4T22 a ROL foi de R\$ 654,8 milhões, um aumento de 4,7% quando comparado ao 3T22.

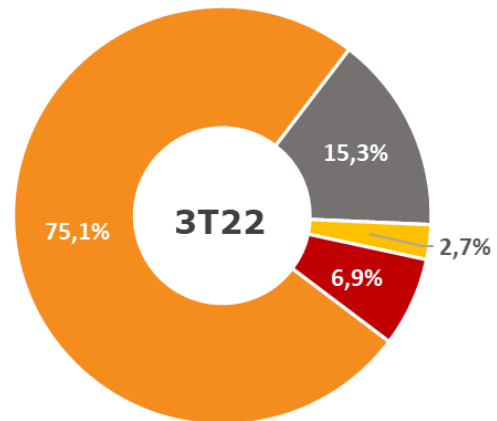
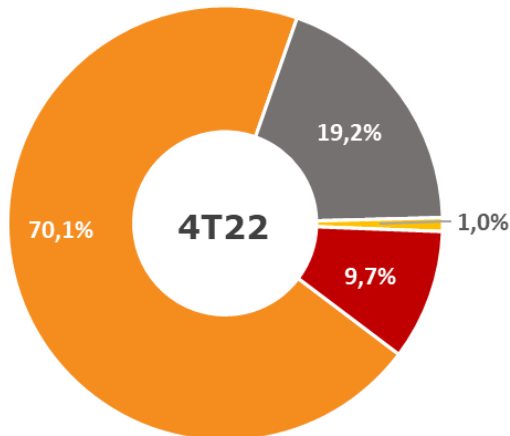
A principal causa desse aumento está relacionada à variação de +14,3% no preço médio de venda das pás (em USD/MW), a qual foi parcialmente compensada pela redução de 8,6% no volume faturado em MW. Parte do aumento de preço se deve ao reajuste retroativo do repasse do custo de materiais diretos. A unidade de negócios de serviços nos EUA também contribuiu positivamente para o aumento da receita.



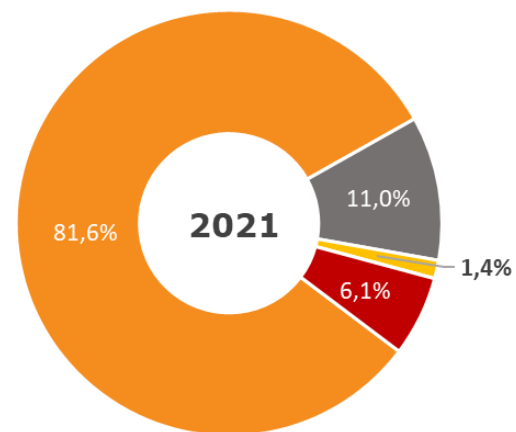
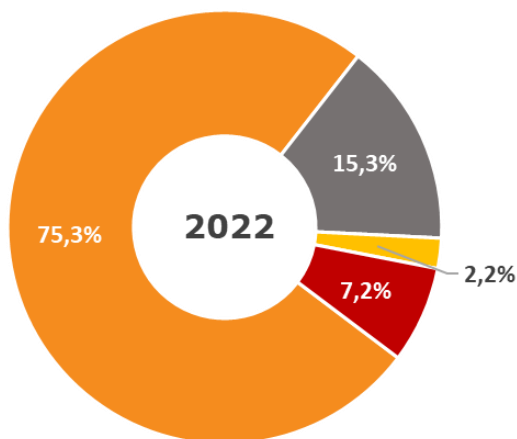
## Custos dos Produtos Vendidos

	4T22	3T22	4T21	Var. 4T22/3T22	Var. 4T22/4T21	2022	2021	Var. 2022/2021
R\$ em milhares de reais								
<b>Receita Líquida</b>	654.772	625.616	589.062	4,7%	11,2%	2.468.884	2.486.150	-0,7%
<b>Custo do Produto Vendido</b>	553.539	553.183	502.852	0,1%	10,1%	2.174.404	2.199.175	-1,1%
<b>Margem Bruta</b>	15,5%	11,6%	14,6%	+3,9 pp	+0,8 pp	11,9%	11,5%	+0,4 pp

A margem bruta apresentou um aumento de 3,9 pontos percentuais em relação ao 3T22, atingindo 15,5% no 4T22. Em 2022 a margem bruta foi de 11,9%, aumento de 0,4 pontos percentuais em relação a 2021.



■ Materiais Diretos   
 ■ Mão de Obra   
 ■ Depreciação e amortização   
 ■ Outros



■ Materiais Diretos   
 ■ Mão de Obra   
 ■ Depreciação e amortização   
 ■ Outros

Os custos com materiais diretos representaram 75,3% do CPV em 2022 vs 81,6% em 2021, uma redução de 6,3 p.p..

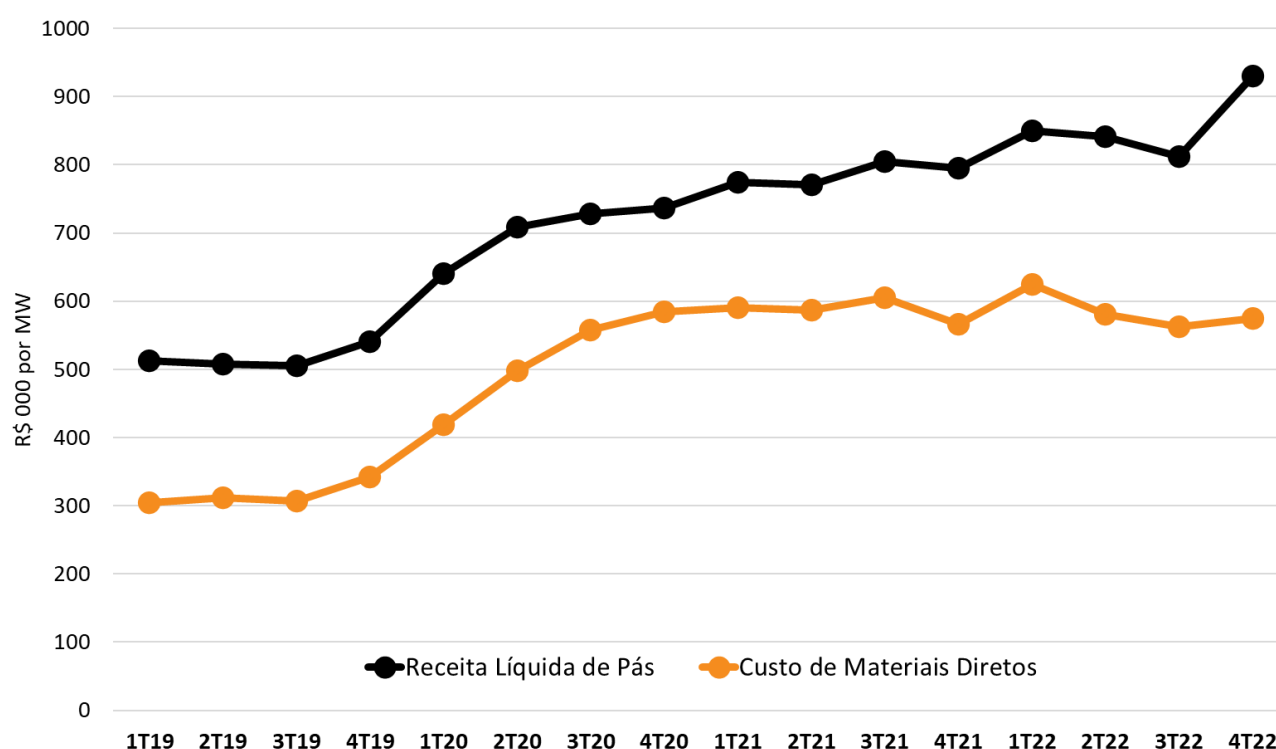
O aumento da representatividade dos custos de mão de obra decorre da menor eficiência operacional apresentada principalmente nas linhas que iniciaram o ano de 2022 com status de não maduras. Tais linhas demandaram um maior ciclo de fabricação nas atividades de acabamento, o que também afeta negativamente a necessidade de capital de giro da Companhia.

## Repassse dos custos de materiais diretos

Os contratos de fornecimento de pás apresentam uma estrutura de formação de preço composto por duas variáveis distintas: (i) materiais diretos e (ii) valor agregado (V.A.).

Para a componente de preço associada aos materiais diretos, a Companhia mantém plena capacidade de repassar as variações associadas ao custo unitário dos materiais, incluindo os preços praticados por fornecedores, custos logísticos, tributos não reembolsáveis e variações cambiais, conforme observado no gráfico abaixo.

No 4T22, a Companhia efetuou repasses retroativos de custos de materiais diretos correspondendo a aproximadamente 50% da variação do preço de venda das pás no período.



## Despesas Gerais e Administrativas & Outras Receitas Líquidas

RS em milhares de reais	4T22	3T22	4T21	Var. 4T22/3T22	Var. 4T22/4T21	2022	2021	Var. 2022/2021
<b>Despesas Gerais e Administrativas</b>	- 27.380	- 24.839	- 25.563	10,2%	7,1%	- 104.744	- 90.720	15,5%
<b>% ROL</b>	4,2%	4,0%	4,3%			4,2%	3,6%	
<b>Outras Receitas Operacionais - Líquidas</b>	697	936	5.115	-25,5%	-86,4%	23.719	11.638	103,8%
<b>% ROL</b>	0,1%	0,1%	0,9%			1,0%	0,5%	

(1) Total de Despesas comerciais, gerais e administrativas + Despesas tributárias

No 4T22 as Despesas Gerais e Administrativas (DGA) totalizaram R\$ 27,4 milhões, um aumento de 10,2% em relação ao 3T22. Em 2022 as DGAs totalizaram R\$ 104,7 milhões, aumento de 15,5% quando comparado a 2021.

## EBITDA

R\$ em milhares de reais	4T22	3T22	4T21	Var. 4T22/3T22	Var. 4T22/4T21	2022	2021	Var. 2022/2021
<b>Resultado Líquido do período</b>	-39.425	-25.908	18.111	52,2%	-	-92.709	69.193	-
<b>(+/-) Resultado Financeiro</b>	120.881	78.727	43.288	53,5%	179,2%	322.196	128.955	149,9%
<b>(+/-) Depreciação e amortização</b>	6.761	16.061	11.380	-57,9%	-40,6%	53.360	36.793	45,0%
<b>(+/-) Imposto de renda e contribuição social correntes e diferidos, antes do incentivo fiscal</b>	-6.906	-4.289	4.363	61,0%	-	-16.032	9.745	-
<b>(+/-) Incentivo Fiscal Sudene</b>	0	0	-9.812	-	-	0	2.743	-
<b>(+/-) Incentivo de Longo Prazo</b>	-227	-6	0	-	-	555	-	-
<b>(+/-) Consultoria Performance</b>	-278	209	0	-	-	-339	-	-
<b>EBITDA*</b>	80.806	64.794	67.330	24,7%	20,0%	267.031	247.426	7,9%
<b>Margem EBITDA</b>	<b>12,3%</b>	<b>10,4%</b>	<b>11,4%</b>	<b>+2,0 pp</b>	<b>+0,9 pp</b>	<b>10,8%</b>	<b>10,0%</b>	<b>+0,9 pp</b>

\*EBITDA ajustado

O EBITDA no 4T22 atingiu R\$ 80,8 milhões e em 2022 atingiu R\$ 267,0 milhões, um aumento de 24,7% quando comparado ao 3T22 e um aumento de 7,9% quando comparado a 2021.

Nesse trimestre, as linhas de produção maduras geraram R\$ 71,1 milhões de EBITDA, com margem EBITDA de 12,8%, sendo positivamente afetada por repasse retroativos de custos de matérias primas. Já as linhas não maduras geraram R\$ 5,3 milhões com margem de 7,2%, enquanto que as unidade de negócio de serviços apresentaram EBITDA de R\$ 4,4 milhão com margem de 16,4%.

## RESULTADO FINANCEIRO E ENDIVIDAMENTO

R\$ em milhares de reais	4T22	3T22	4T21	Var. 4T22/3T22	Var. 4T22/4T21	2022	2021	Var. 2022/2021
<b>Variação Cambial Líquida<sup>1</sup></b>	-32.339	3.460	-13.591	-	137,9%	-59.013	-28.196	109,3%
<b>Despesas Financeiras Líquidas<sup>2</sup></b>	-88.542	-82.187	-29.699	7,7%	198,1%	-263.183	-100.759	161,2%
<b>Dívida Líquida<sup>3</sup></b>	757.444	717.185	565.330	5,6%	34,0%	-	-	-
<b>Alavancagem<sup>4</sup></b>	2,8x	2,8x	2,3x	-	-	-	-	-

(1) Inclui os Instrumentos financeiros derivativos

(2) Despesas Financeiras líquida é a somatória de Encargos de operações financeiras, Juros sobre empréstimos e financiamentos e Outros no item Despesas Financeiras mais a somatória de Rendimentos de aplicações financeiras e Outros no item Receitas Financeiras.

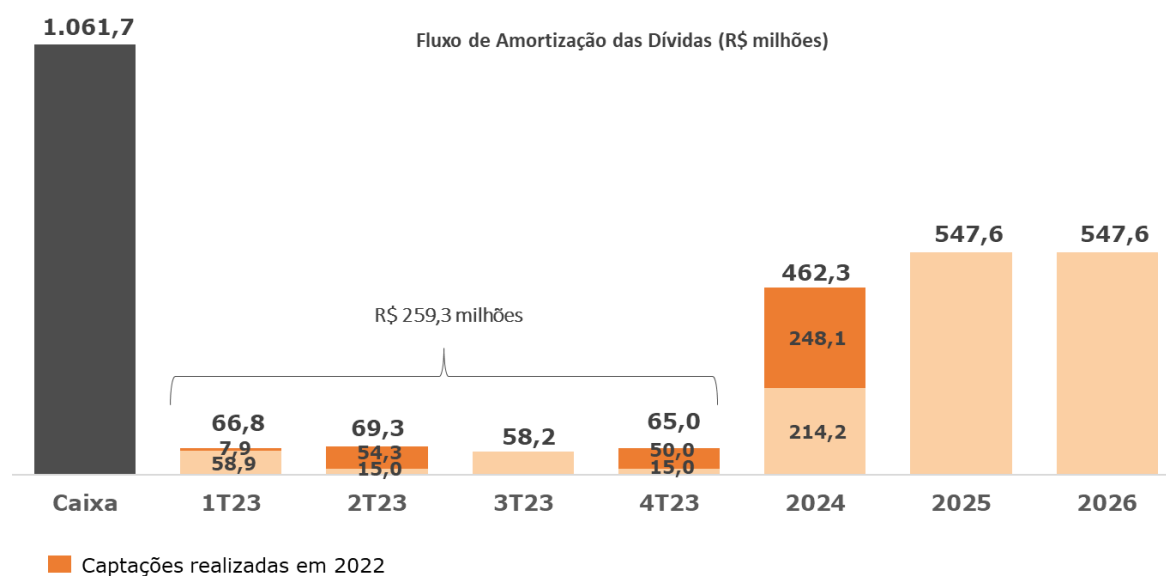
(3) Dívida Líquida é a somatória de empréstimos e financiamentos circulantes e não circulantes, menos caixa e equivalentes de caixa, aplicações financeiras circulante (exercício encerrado em 31 de dezembro de 2020) e instrumentos financeiros derivativos.

(4) Dívida Líquida/ EBITDA

No 4T22, as despesas financeiras líquidas foram de R\$ 88,5 milhões, um aumento de 7,7% em relação ao 3T22, causado principalmente pela variação dos encargos financeiros e parcialmente compensados pelo aumento do rendimento de aplicações financeiras.

A variação cambial líquida apresentou uma perda de R\$ 32,3 milhões no 4T22, refletindo a menor eficácia dos instrumentos de *Hedge* cambial decorrentes de variações não planejadas do plano de produção e do fluxo de recebimento de matérias primas.

No 4T22, a Dívida Líquida totalizou R\$ 757,4 milhões e a Alavancagem Líquida, medida pelo indicador Dívida Líquida/EBITDA, atingiu 2,8x.



A posição de caixa da Companhia no encerramento no 4T22 foi de R\$ 1.061,7 milhões, o que equivale a mais de 4x o montante de obrigações financeiras a serem pagas em 2023.

O saldo de obrigações financeiras com vencimento em 2023 é de R\$ 259,3 milhões. A dívida bruta totalizou R\$ 1.819,2 milhões e apresenta duração média de 2,3 anos.

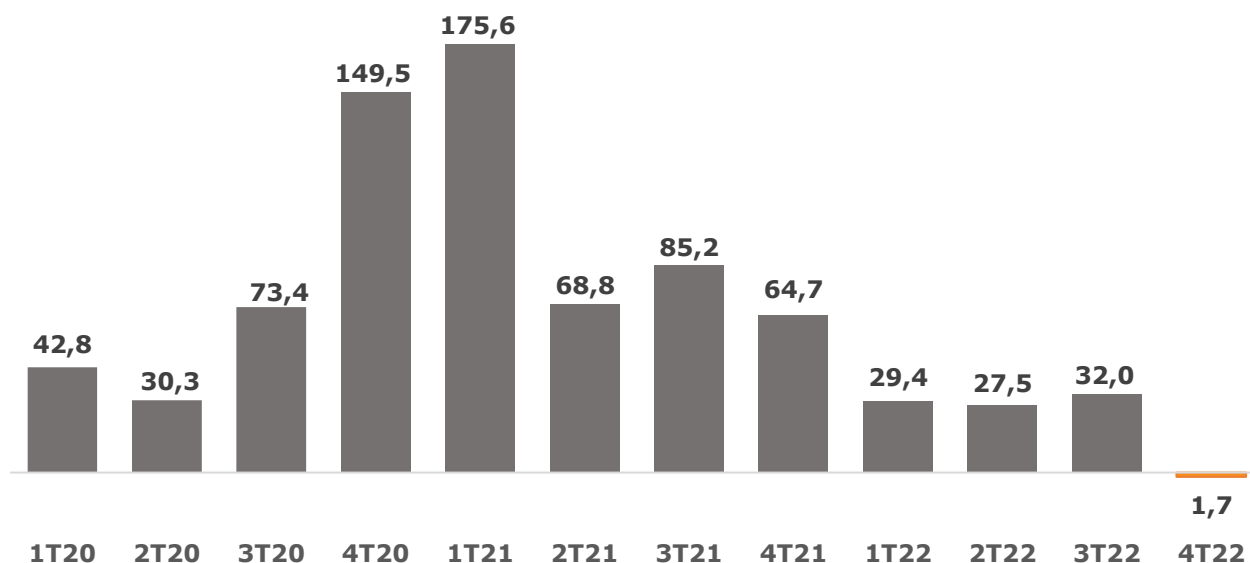
## RESULTADO LÍQUIDO

O Prejuízo Líquido no 4T22 foi de R\$ 39,4 milhão. Em 2022, o Prejuízo Líquido foi de R\$ 92,7 milhões.



## INVESTIMENTOS

Caixa aplicado nas atividades de investimentos (R\$ milhões)



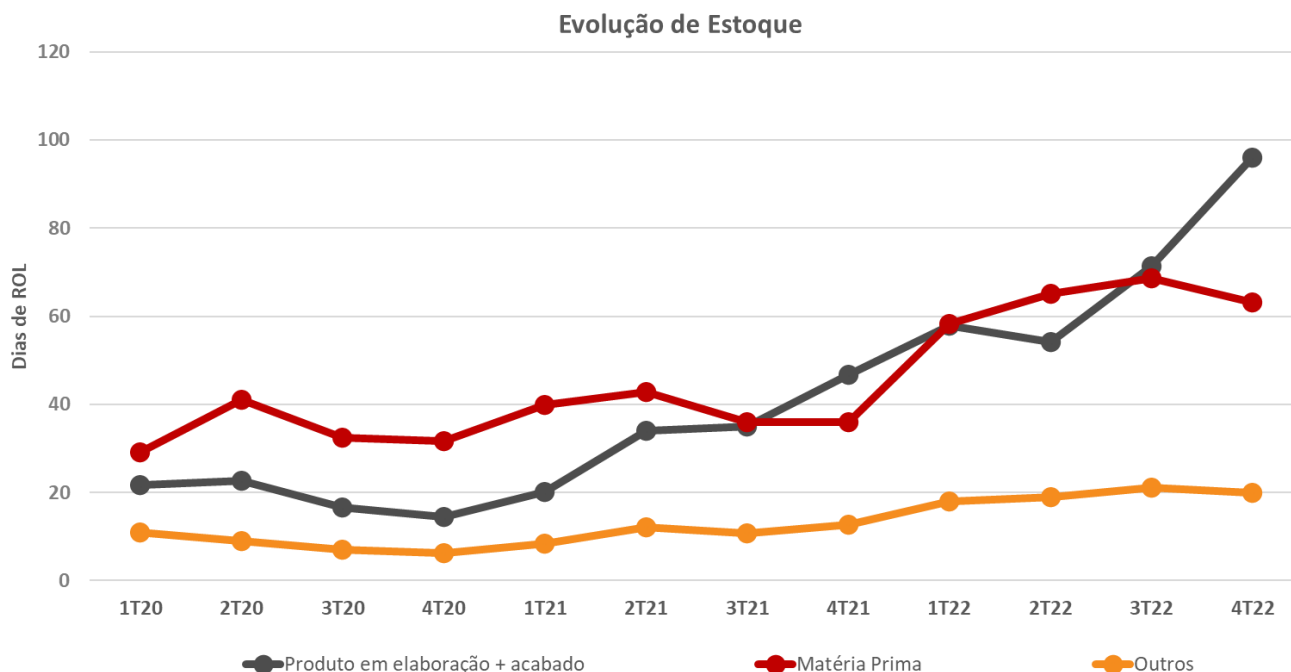
Em 2022 a Companhia investiu R\$ 87,1 milhões vs R\$ 394,4 milhões em 2021. Esses investimentos foram destinados: (i) à conclusão das adequações fabris necessárias para o atendimento das linhas de produção instaladas no 4T21 e (ii) ao aumento da capacidade produtiva nas estações de acabamento de pás a fim de balancear os gargalos produtivos na busca da redução do prazo médio de fabricação. Considerando que a Companhia passará a operar com a totalidade das linhas classificadas como maduras a partir do 1T23, o uso dos recursos provenientes da oferta primária realizada em 2020 destinados a expansão de capacidade está concluído.

## FLUXO DE CAIXA

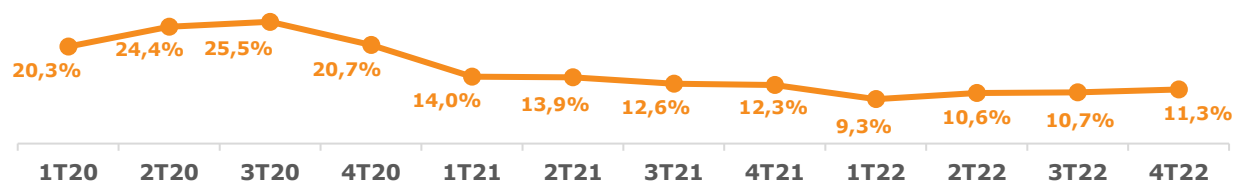
O fluxo de caixa das atividades operacionais consumiu R\$ 13,3 milhões em 2022. O principal destaque foi a combinação entre o aumento na posição de adiantamento de clientes e a redução das contas a receber no montante de R\$ 689,1 milhões que foi totalmente consumida pelo aumento dos estoques de R\$ 699,9 milhões, principalmente causado pelo aumento no prazo médio de fabricação decorrente das mudanças de projetos solicitadas pelo clientes.

O fluxo de caixa das atividades de investimento, consumiu R\$ 87,1 milhões em 2022.

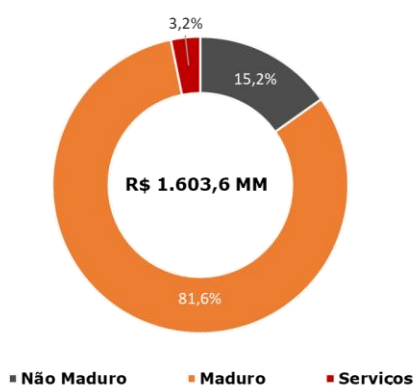
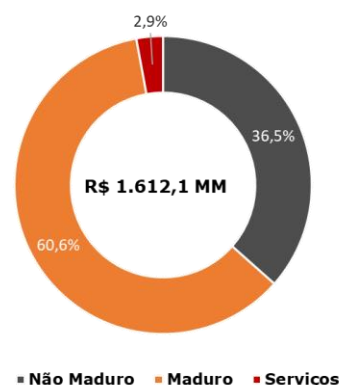
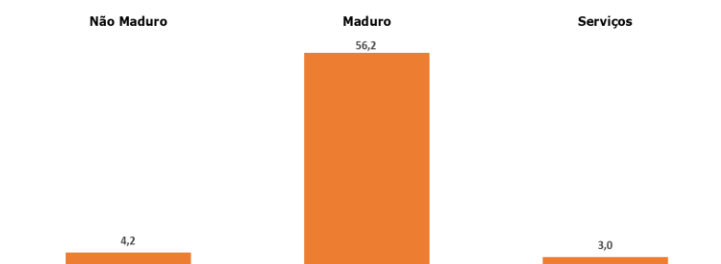
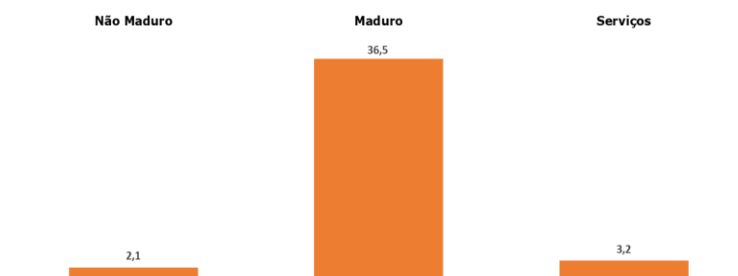
O fluxo de caixa das atividades de financiamento gerou R\$ 270,6 milhões em 2022, resultando no aumento de R\$ 359,6 milhões na dívida bruta e aumento da posição de caixa em R\$ 167,5 milhões.



## RETORNO SOBRE O CAPITAL INVESTIDO



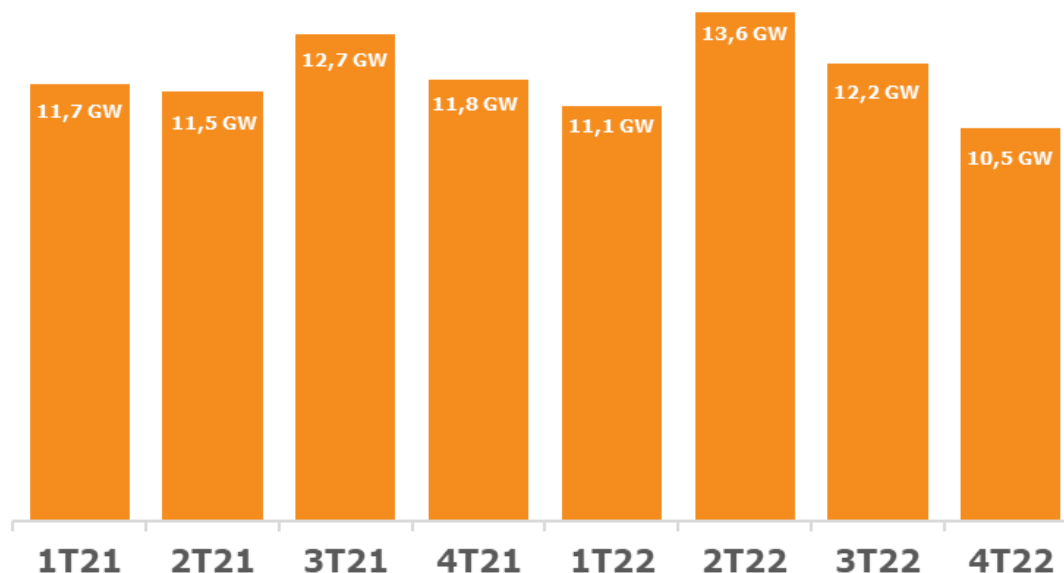
O Retorno sobre o Capital Investido (ROIC) foi de 11,3% em 2022 vs 12,3% em 2021. A redução de 90 *bps* deve-se ao aumento do capital investido médio que passou de R\$ 1.484,2 para R\$ 1.603,6 milhões.

**Capital Investido médio por linhas - 4T22**

**Capital Investido médio por linhas - 3T22**

**NOPAT 4T22 - R\$ MM**

**NOPAT 3T22 - R\$ MM**


No 4T22, 15,2% do capital investido médio estava alocado em linhas que ainda não atingiram o estágio de maturidade. Essas linhas apresentaram NOPAT de R\$ 4,2 milhões no 4T22.

Já as linhas maduras, que respondem por 81,6% do capital investido, apresentaram NOPAT de R\$ 56,2 milhões nesse trimestre, o que representa um ROIC trimestral anualizado de 18,3%.

## Potencial de ordens cobertas por contratos de longo prazo<sup>1</sup>



No 4T22, tivemos a redução no volume de potenciais ordens cobertas por contratos de longo prazo no montante de aproximadamente 1.518 MW, das quais foram produzidas 751 MW, representando assim uma taxa média de ocupação da capacidade dedicada aos contratos de 38,7%. A queda na taxa média de ocupação da capacidade deve-se, principalmente, ao não atingimento dos volumes projetados para esse período, os quais podem ser recuperados em trimestres subsequentes uma vez que a Companhia está operando com significativo excedente de estoques em processo.

<sup>1</sup> Os contratos preveem utilização até 40% inferior à capacidade produtiva dedicada ao cliente com impacto em aumento de preço. Os clientes podem reduzir inclusive a capacidade instalada ou encerrar de forma antecipada o término do contrato com pagamento de penalidades previstas em contrato para ambos os casos.

## PROJEÇÃO 2022

Projeções	Unidade	Divulgado em Setembro/2021 Projeção para o período findo em 31 de dezembro de 2022	Revisado em Agosto/2022 Projeção para o período findo em 31 de dezembro de 2022	Realizado Período findo em 31 de dezembro de 2022
<b>Produção em GW equivalentes</b>	GW	4,3 a 5,2	3,2 a 3,6	2,8
<b>Receita Líquida</b>	R\$ MM	3.300 a 4.000	2.600 a 3.100	2.469
<b>EBITDA<sup>(1)</sup></b>	R\$ MM	300 a 450	270 a 340	267
<b>CAPEX</b>	R\$ MM	50 a 120	95 a 135	87

<sup>(1)</sup>Calculo considerando incentivo fiscal Sudene

O não atingimento da faixa projetada para “Produção em GW equivalentes” decorre (i) da continuidade por um tempo maior do que o esperado do aumento no ciclo de inspeção de qualidade resultante de alterações de projeto de um dos modelos de pás fabricados pela Companhia, e (ii) da continuidade por um tempo maior do que o esperado do aumento no prazo médio de fabricação nas atividades de acabamento, principalmente para as linhas de produção que atingiram o estágio de maturidade no segundo semestre de 2022.

O não atingimento da faixa projetada para “Receita Líquida”, por sua vez, é decorrente da redução da “Produção em GW equivalentes”, sendo parcialmente compensada pelo aumento do preço médio de venda de pás eólicas, causado pelo repasse do aumento dos custos das matérias-primas utilizadas para fabricação das pás.

O não atingimento da faixa projetada para o “EBITDA”, ainda que tenha ficado 1,1% abaixo do piso da faixa indicativa, se justifica especialmente pela redução da projeção de “Receita Líquida”, parcialmente compensado por uma margem melhor que a projetada como resultado da melhora na eficiência operacional e da conclusão, com efeitos retroativos, do repasse de custos de materiais diretos para um dos clientes.

Por fim, a realização de investimentos (CAPEX) abaixo da projeção deve-se à postergação para o 1T23 da conclusão das atividades destinadas ao aumento da capacidade produtiva no acabamento.

**ANEXOS**
**Demonstração de Resultado**

(Em milhares de Reais)	4T22	3T22	4T21	Var. 4T22 x 3T22	Var. 4T22 x 4T21
<b>Receita operacional líquida</b>	654.772	625.616	589.062	-4,7%	11,2%
<b>Custos dos produtos vendidos</b>	(553.539)	(553.183)	(502.852)	0,1%	10,1%
<b>Lucro bruto</b>	101.233	72.433	86.210	39,8%	17,4%
<b>Receitas (despesas) operacionais:</b>					
Despesas comerciais, gerais e administrativas	(27.380)	(24.839)	(25.563)	10,2%	7,1%
Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas	697	936	5.115	-25,5%	-86,4%
<b>Resultado antes das receitas e despesas financeiras</b>	74.550	48.530	65.762	53,6%	13,4%
<b>Depreciação e Amortização</b>	6.761	16.061	11.380	-57,9%	-40,6%
<b>EBITDA</b>	81.311	64.591	77.142	25,9%	5,4%
<b>Incentivo fiscal Sudene</b>	-	-	-9.812	-	-
<b>Incentivo de Longo Prazo</b>	(227)	(6)	-	-	-
<b>Consultoria Performance</b>	(278)	209	-	-	-
<b>EBITDA Ajustado</b>	80.806	64.794	67.330	24,7%	20,0%
<b>Despesas financeiras</b>	(151.345)	(111.179)	(73.908)	36,1%	104,8%
<b>Receitas financeiras</b>	30.464	32.452	30.620	-6,1%	-0,5%
<b>Resultado financeiro</b>	(120.881)	(78.727)	(43.288)	53,5%	179,2%
<b>Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social</b>	(46.331)	(30.197)	22.474	53,4%	-306,2%
<b>Imposto de renda e contribuição social – correntes</b>	(517)	(916)	6.298	-43,6%	-108,2%
<b>Imposto de renda e contribuição social – diferidos</b>	7.423	5.205	(10.661)	42,6%	-169,6%
<b>Lucro líquido do período</b>	(39.425)	(25.908)	18.111	52,2%	-317,7%
<b>Lucro atribuível aos acionistas e controladores</b>	(39.425)	(25.908)	18.111	52,2%	-317,7%
<b>Quantidade de ações ao final do exercício</b>	747.791	762.552	766.213	-1,9%	-2,4%
<b>ON - Ações ordinárias nominativas</b>	747.791	762.552	766.213	-1,9%	-2,4%
<b>Lucro básico e diluído por ação – R\$</b>	0,0527	(0,0340)	0,0236	-	-

## Balanco Patrimonial Ativo

(Em milhares de Reais)

Ativo	Controladora		Consolidado	
	31/12/2022	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2021
<b>Circulante</b>				
Caixa e equivalentes de caixa	1.055.340	884.114	1.061.718	892.933
Contas a receber de clientes	-	13.929	-	21.176
Estoques	1.301.108	624.479	1.303.250	624.589
Tributos a recuperar	137.042	144.144	137.042	144.200
Partes Relacionadas	10.382	3.233	-	-
Outras contas a receber	93.733	18.528	95.554	19.359
Instrumentos financeiros derivativos	-	1.271	-	1.271
<b>Total do ativo circulante</b>	<b>2.597.605</b>	<b>1.689.698</b>	<b>2.597.564</b>	<b>1.703.528</b>
<b>Não circulante</b>				
Tributos a recuperar	163.897	125.423	163.897	125.423
Partes relacionadas	-	2.421	-	-
Investimentos	15.296	10.667	-	-
Imposto de renda e contribuição social diferidos	5.485	-	5.485	-
Imobilizado	999.352	971.730	1.004.040	974.124
Intangível	3.848	2.596	3.971	2.596
<b>Total do ativo não circulante</b>	<b>1.187.878</b>	<b>1.112.837</b>	<b>1.177.393</b>	<b>1.102.143</b>
<b>Total do ativo</b>	<b>3.785.483</b>	<b>2.802.535</b>	<b>3.774.957</b>	<b>2.805.671</b>

## Balanco Patrimonial Passivo

(Em milhares de Reais)

Passivo a patrimônio líquido	Controladora		Consolidado	
	31/12/2022	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2021
<b>Circulante</b>				
Fornecedores	334.015	266.618	336.048	268.479
Empréstimos e financiamentos	251.295	91.688	259.160	91.688
Instrumentos financeiros derivativos	2.436	790	2.436	790
Salários e encargos sociais	41.278	34.745	41.364	34.771
Tributos a recolher	17.206	10.324	18.219	11.323
Adiantamento de Clientes	689.526	-	668.003	-
Dividendos a pagar	-	15.782	-	15.782
Outras contas a pagar	7.293	3.942	7.293	4.192
<b>Total do passivo circulante</b>	<b>1.343.049</b>	<b>423.889</b>	<b>1.332.523</b>	<b>427.025</b>
<b>Não circulante</b>				
Empréstimos e financiamentos	1.557.566	1.367.056	1.557.566	1.367.056
Imposto de renda e contribuição social diferidos	-	11.998	-	11.998
<b>Total do passivo não circulante</b>	<b>1.557.566</b>	<b>1.379.054</b>	<b>1.557.566</b>	<b>1.379.054</b>
<b>Total do passivo</b>	<b>2.900.615</b>	<b>1.802.943</b>	<b>2.890.089</b>	<b>1.806.079</b>
<b>Patrimônio líquido</b>				
Capital social	815.102	815.102	815.102	815.102
Reserva de Capital	463	396	463	396
Reserva de lucros	108.175	202.882	108.175	202.882
Ajuste de avaliação patrimonial	703	1.531	703	1.531
(-) Ações em Tesouraria	(39.575)	(20.319)	(39.575)	(20.319)
<b>Total do patrimônio líquido</b>	<b>884.868</b>	<b>999.592</b>	<b>884.868</b>	<b>999.592</b>
<b>Total do passivo e patrimônio líquido</b>	<b>3.785.483</b>	<b>2.802.535</b>	<b>3.774.957</b>	<b>2.805.671</b>



## Demonstração dos Fluxos de Caixa

(Em milhares de Reais)

Fluxos de caixa das atividades operacionais	31/12/2022
<b>Lucro antes do imposto de renda</b>	<b>(108.741)</b>
Ajustes para conciliar o resultado às disponibilidades (aplicadas nas) geradas pelas atividades operacionais:	
Depreciação e amortização	53.360
Resultado líquido apurado na alienação de imobilizado	2.305
Resultado de equivalência patrimonial	-
Plano de remuneração baseado em ações	1.216
Variação cambial de empréstimos e financiamentos	669
Variação cambial de instrumentos financeiros	24.111
Despesas financeiras – líquidas	224.445
	<b>197.365</b>
<b>Variações de ativos e passivos</b>	
Contas a receber de clientes	21.160
Estoques	(699.893)
Tributos a recuperar	(31.318)
Outras contas a receber	(76.302)
Fornecedores	67.423
Obrigações sociais e trabalhistas	6.591
Tributos a recolher	5.499
Adiantamentos de clientes	667.928
Outras contas a pagar	3.360
<b>Caixa (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais</b>	<b>161.813</b>
Juros pagos sobre empréstimos e financiamentos	(175.112)
<b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais</b>	<b>(13.299)</b>
<b>Fluxos de caixa das atividades de investimentos</b>	
Aquisição de imobilizado	(85.064)
Recebimento pela venda de ativo imobilizado	514
Aquisição de intangível	(2.558)
<b>Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento</b>	<b>(87.108)</b>
<b>Fluxos de caixa das atividades de financiamentos</b>	
Empréstimos captados	507.941
Empréstimos amortizados	(195.000)
Custos de transação relacionados à captações	(4.177)
Distribuição de dividendos	(15.781)
Recompra de Ações	(22.404)
<b>Caixa líquido gerado pelas atividades de financiamento</b>	<b>270.579</b>
<b>Acréscimo no caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>170.172</b>
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	892.933
Ganhos (perdas) cambiais sobre caixa e contas garantidas	(1.387)
Caixa e equivalentes de caixa no final do período	1.061.718
<b>Acréscimo no caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>170.172</b>

## 4Q22 HIGHLIGHTS

- ✓ **Net Operating Revenue (NOR)** totaled **R\$2,468.9 million in 2022, down 0,7% vs 2021. NOR totaled R\$ 654.8 million in 4Q22, 4,7% up from 3Q22.**
- ✓ **Net Loss** was **R\$92,7 million** in 2022;
- ✓ **Return on Invested Capital (ROIC)** was **11,3% in 2022;**
- ✓ **EBITDA** was **R\$80.8 million** in 4Q22, with **margin of 12.3%. EBITDA** came to **R\$267.0 million in 2022, with a margin of 10.8%;**
- ✓ **In 2022, investments** totaled **R\$87.1 million.**
- ✓ **Potential orders from long-term contracts** totaled **2,126 sets of blades with power equivalent to 10.5 GW.** Using the 3Q22 closing exchange rate, the Company's **potential net revenue from long-term contracts** totaled **R\$8.9 billion.**

### Investor Relations

+55 (+55) 3705-2209  
ri@aerisenergy.com.br  
www.ri.aerisenergy.com.br

**Conference call in Portuguese with simultaneous translation into English (Q&A in both languages)**

Friday, February 10, 2023 – 10:00 am (Brasilia), 8:00 am (ET)

Participants from Brazil [click here](#) to access the link

Participants from the USA and Other parts of the world [click here](#) to access the link

## MESSAGE FROM MANAGEMENT

Currently, according to data from the International Energy Agency (IEA), more than 60% of the global electricity matrix is supplied by burning coal, natural gas, and oil, and such participation, for the GGE emission targets for compliance with the Net Zero scenario by 2050 to be met, must drop to 26% by 2030. The wind source, which today represents less than 7% of the global electricity matrix, needs to increase the average annual installations to 250GW, more than double the current rate, to support the viability of the scenario. Besides being clean and renewable, wind power contributes to energy security, since it does not depend on the use of fuels, whose availability and prices may be affected by geopolitical matters. Within this context, there is an urgent need for combined efforts from public and private entities so that the entire wind power generation chain has priority in the preparation of investment policies and allocation that allow the acceleration of wind power plant installation throughout the world.

Despite the uncertainties and challenges, in 2022, we produced 1,800 blades, corresponding to 2.8 GW in wind turbine power. Since the first blade delivered in 2012, we have already produced over 13,600 blades, which is sufficient to supply 14.2 GW of wind power plants, more than the power produced in the Itaipú hydroelectric power plant. Of this amount, 3.9 GW was exported and 10.3 GW was aimed at the domestic market, 8.3 GW of which for the wind power plants that are already in operation in Brazil, and 2.0 GW of blades that are already in parks under construction or available at Aeris' yards to be shipped to customers. Aeris' more than 5,500 employees are very proud of their contribution to the energy transition so far, but this is just the beginning. Current long-term supply agreements expect deliveries of another 10.5 GW over the next 2.5 years, reinforcing Aeris' prominence in the renewable energy generation value chain.

Even being a year of record deliveries to the domestic market, our projections for delivering and, consequently, revenues and operating results for 2022 were frustrated by several unexpected challenges related to changes in blade projects on mature lines, and the stabilization of production cycles on lines that matured over 2022. Lower than projected volume delivery combined with longer average blade manufacturing time, mainly in finishing activities, resulted in both an increase in raw material inventory, which has an average lead time between purchase order and receipt at Aeris of up to six months, and an increase in in-process inventory. This negatively affects the Company's working capital requirement. Such an effect was increased by the rise in the basic interest rate in Brazil, thus leading to the realization of loss in 2022.

The conclusion of the maturation process of the production lines and the working capital management discipline are the main levers that will allow the Company to resume the historical levels of return on invested capital. Aware of the challenges expected for 2023, we continue to focus on meeting our customers' production and delivery plan, always prioritizing the safety and health of people together with the quality products and services delivered by Aeris.

## OPERATING AND FINANCIAL HIGHLIGHTS

Operational Highlights	4Q22	3Q22	2Q22	1Q22	4Q21
<b>Sets<sup>1</sup></b>	130	161	162	147	168
<b>Production in MW equivalent<sup>2</sup></b>	675	739	756	630	709
<b>Domestic market</b>	675	688	685	521	530
<b>Export market</b>	0	51	71	109	179
<b>Active production lines<sup>3</sup></b>	17	17	18	18	17
<b>Mature lines<sup>(4)</sup></b>	16	13	12	11	10
<b>Non-mature lines</b>	1	4	6	7	7

- (1) Sets (of three blades) that are billed and available to be collected by customers.  
(2) Considers the average nominal power range of wind turbines equipped with billed sets.  
(3) Number of production lines (molds) in production at the end of the period.  
(4) Refers to production lines installed, at the end of the period, more than 12 months ago.

In 4Q22, three production line reached maturity, resulting in sixteen mature lines and one non-mature line at the end of the period, which will reach maturity in 1Q23.

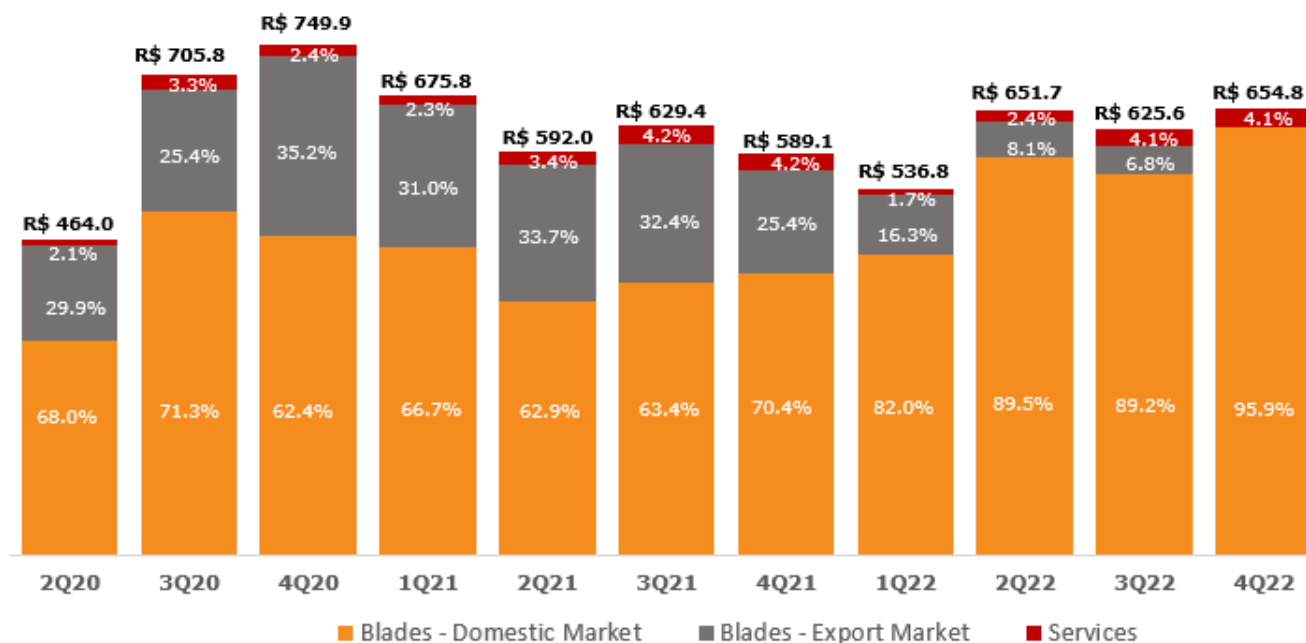
Financial Highlights	4Q22	3Q22	4Q21	Var. 4Q22/3Q22	Var. 4Q22/4Q21	2022	2021	Var. 2022/2021
<i>In thousands of Reals</i>								
<b>Return on Invested Capital<sup>1</sup></b>	11.3%	10.7%	12.3%	<b>+0.7 pp</b>	<b>-0.9 pp</b>	11.3%	12.3%	<b>-0.9 pp</b>
<b>Net Revenue</b>	654,772	625,616	589,062	<b>4.7%</b>	<b>11.2%</b>	2,468,884	2,486,150	<b>-0.7%</b>
<b>Blades - Domestic Market</b>	628,193	557,833	414,626	<b>12.6%</b>	<b>51.5%</b>	2,209,404	1,637,048	<b>35.0%</b>
<b>Blades - Export Market</b>	0	42,243	149,430	-	-	182,517	762,514	<b>-76.1%</b>
<b>Services</b>	26,581	25,539	25,006	<b>4.1%</b>	<b>6.3%</b>	76,963	86,588	<b>-11.1%</b>
<b>Net Income for the period</b>	-39,425	-25,908	18,111	<b>52.2%</b>	-	-92,709	69,193	-
<b>Net Margin</b>	-6.0%	-4.1%	3.1%	<b>-1,9 pp</b>	<b>-9,1 pp</b>	-3.8%	2.8%	<b>-6,5 pp</b>
<b>EBITDA<sup>2</sup></b>	80,806	64,794	67,330	<b>24.7%</b>	<b>20.0%</b>	267,031	247,426	<b>7.9%</b>
<b>EBITDA Margin</b>	12.3%	10.4%	11.4%	<b>+2.0 pp</b>	<b>+0.9 pp</b>	10.8%	10.0%	<b>+0.9 pp</b>

- (1) Calculated based on LTM NOPAT (net operating profit after tax), divided by the average invested capital between the end of the current period and the end of the previous fiscal year.  
(2) Adjusted EBITDA

## Net Operating Revenue

In 2022, NOR reached R\$2,468.9 million, in line with the same period the last year. In 4Q22, NOR was R\$654.8 million, an increase of 4.7% when compared to 3Q22.

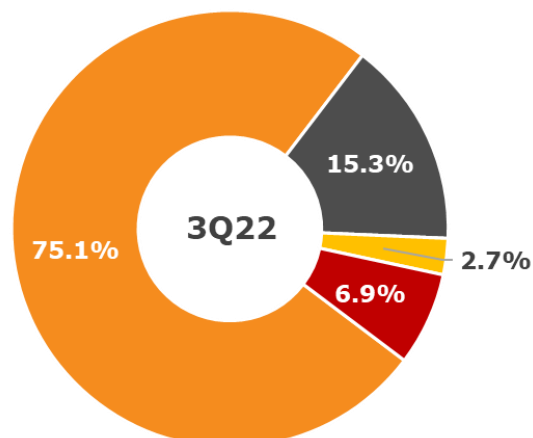
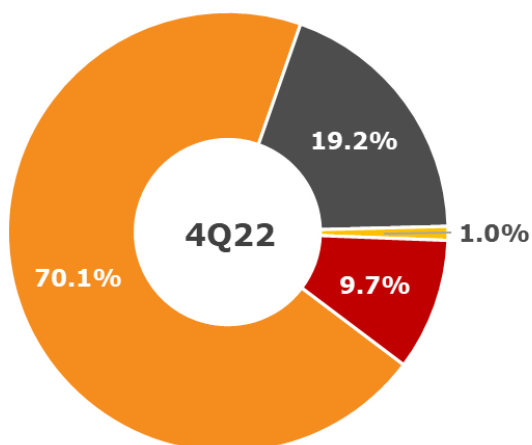
The main reason for this increase is related to the +14.3% variation in the average sales price of blades (in USD/MW), which was partially offset by the 8.6% reduction in billed volume in MW. Part of the price increase is due to the retroactive adjustment of the pass-through of the direct materials costs. The US services business unit also contributed positively to the revenue increase.



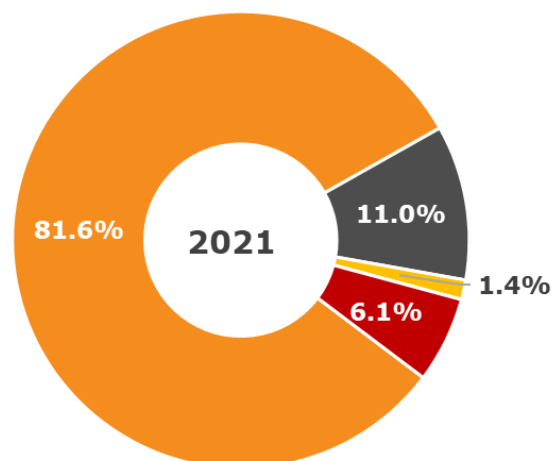
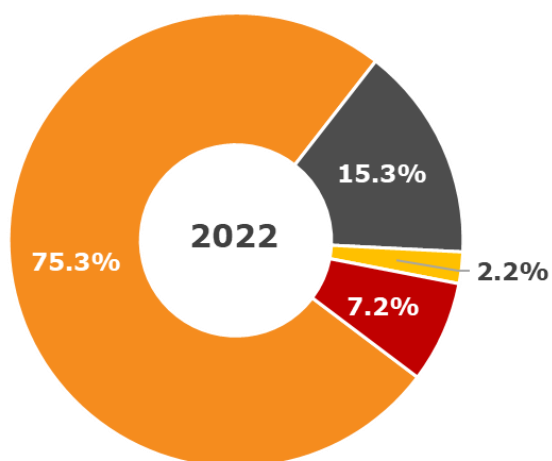
## Cost of Goods Sold

	4Q22	3Q22	4Q21	Var. 4Q22/3Q22	Var. 4Q22/4Q21	2022	2021	Var. 2022/2021
In thousands of Reals								
<b>Net Revenue</b>	654,772	625,616	589,062	4.7%	11.2%	2,468,884	2,486,150	-0.7%
<b>Cost of Goods Sold</b>	553,539	553,183	502,852	0.1%	10.1%	2,174,404	2,199,175	-1.1%
<b>Gross Margin</b>	15.5%	11.6%	14.6%	+3.9 pp	+0.8 pp	11.9%	11.5%	+0.4 pp

Gross margin increased by 3.9 percentage points compared to 3Q22, reaching 15.5% in 4Q22. In 2022, the gross margin was 11.9%, an increase of 0.4 percentage points compared to 2021.



■ Direct materials   
 ■ Labor   
 ■ Depreciation and amortization   
 ■ Other



■ Direct materials   
 ■ Labor   
 ■ Depreciation and amortization   
 ■ Other

Direct material costs represent 75.3% of COGS in 2022 vs 81,6% in 2021, a reduction of 6.3% p.p.

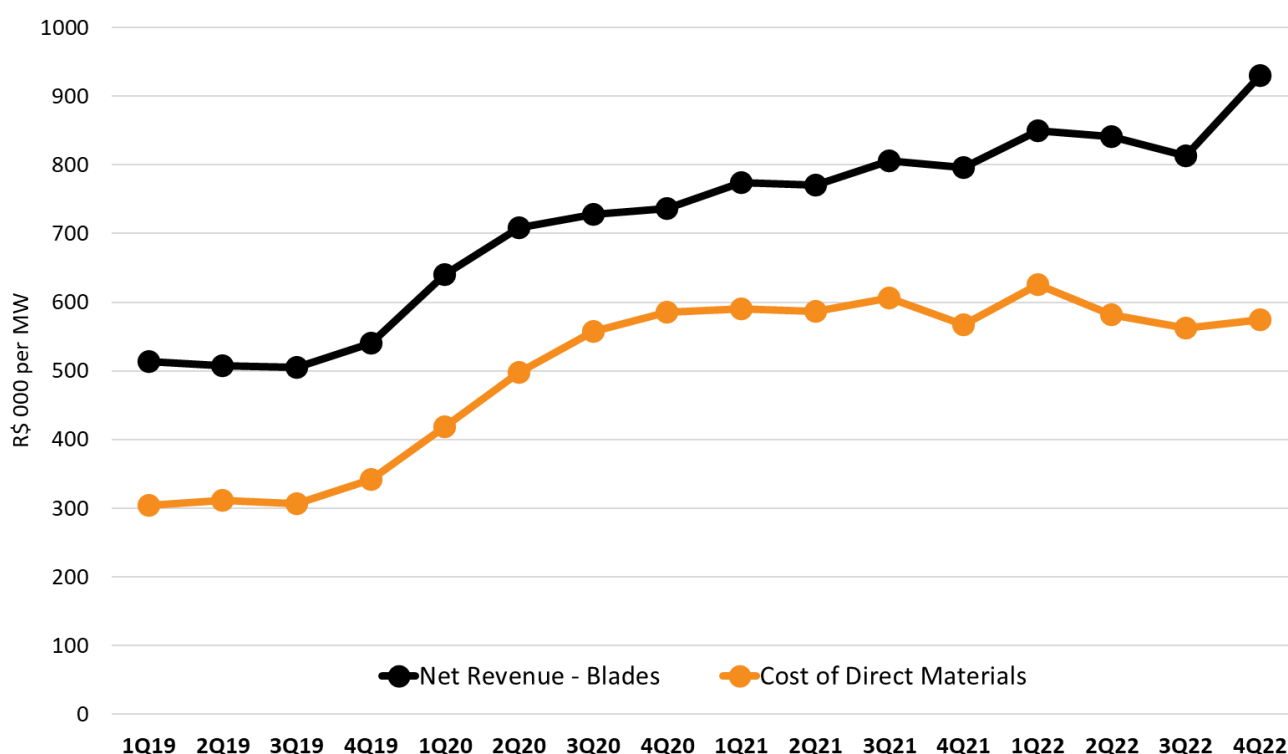
The increase in the representativeness of labor costs is due to the lower operational efficiency shown mainly in the lines that started 2022 with a non-mature status. Such lines required a longer manufacturing cycle in finishing processes, which also negatively affects the Company's working capital needs.

## Pass-through of direct material costs

The pricing structure of wind blade supply contracts is composed of two distinct variables: (i) direct materials and (ii) value addition (V.A.).

For the price component associated with direct materials, the Company maintains full capacity to pass on changes related to the unit cost of materials, including prices charged by suppliers, logistics costs, non-refundable taxes and exchange rate fluctuations, as shown in the chart below.

In 4Q22, the Company retroactively pass-through of direct material costs corresponding to approximately 50% of the variation in the sales price of blades in the period.



## General and Administrative Expenses & Other Net Revenue

In thousands of Reals	4Q22	3Q22	4Q21	Var. 4Q22/3Q22	Var. 4Q22/4Q21	2022	2021	Var. 2022/2021
<b>General and Administrative Expenses</b>	- 27,380	- 24,839	- 25,563	10.2%	7.1%	- 104,744	- 90,720	15.5%
<b>% NOR</b>	4.2%	4.0%	4.3%			4.2%	3.6%	
<b>Other Operating Income - Net</b>	697	936	5,115	-25.5%	-86.4%	23,719	11,638	103.8%
<b>% NOR</b>	0.1%	0.1%	0.9%			1.0%	0.5%	

(1) Total selling, general and administrative expenses + tax expenses

In 4Q22, General and Administrative Expenses (G&A) totaled R\$ 27.4 million, an increase of 10.2% compared to 3Q22. In 2022, G&A totaled R\$ 104.7 million, an increase of 15.5% when compared to 2021.

## EBITDA

In thousands of Reals	4Q22	3Q22	4Q21	Var. 4Q22/3Q22	Var. 4Q22/4Q21	2022	2021	Var. 2022/2021
<b>Net Income for the period</b>	-39,425	-25,908	18,111	52.2%	-	-92,709	69,193	-
<b>(+/-) Financial Result</b>	120,881	78,727	43,288	53.5%	179.2%	322,196	128,955	149.9%
<b>(+/-) Depreciation and amortization</b>	6,761	16,061	11,380	-57.9%	-40.6%	53,360	36,793	45.0%
<b>(+/-) Current and deferred income tax and social contribution, before the tax incentive</b>	-6,906	-4,289	4,363	61.0%	-	-16,032	9,745	-
<b>(+/-) Includes the Sudene tax incentive</b>	0	0	-9,812	-	-	0	2,743	-
<b>(+/-) Long-Term Incentive</b>	-227	-6	-	-	-	555	-	-
<b>(+/-) Consultoria Performance</b>	-278	209	-	-	-	-339	-	-
<b>EBITDA*</b>	80,806	64,794	67,330	24.7%	20.0%	267,031	247,426	7.9%
<b>EBITDA Margin</b>	<b>12.3%</b>	<b>10.4%</b>	<b>11.4%</b>	<b>+2.0 pp</b>	<b>+0.9 pp</b>	<b>10.8%</b>	<b>10.0%</b>	<b>+0.9 pp</b>

\*Adjusted EBITDA

In 4Q22, EBITDA reached R\$ 80.8 million and in 2022 reached R\$ 267.0 million, an increase of 24.7% when compared to 3Q22 and an increase of 7.9% when compared to 2021.

This quarter, mature production lines generated R\$ 71.1 million in EBITDA, with a margin of 12.8%, positively affected by the retroactive pass-through of raw material costs. Non-mature lines generated R\$ 5.3 million with a margin of 7.2%, while the services business unit presented EBITDA of R\$ 4.4 million with a margin of 16.4%.



## FINANCIAL RESULT AND DEBT

In thousands of Reais	4Q22	3Q22	4Q21	Var. 4Q22/3Q22	Var. 4Q22/4Q21	2022	2021	Var. 2022/2021
<b>Net Currency Variation<sup>1</sup></b>	-32,339	3,460	-13,591	-	137.9%	-59,013	-28,196	109.3%
<b>Net Financial Expenses<sup>2</sup></b>	-88,542	-82,187	-29,699	7.7%	198.1%	-263,183	-100,759	161.2%
<b>Net Debt<sup>3</sup></b>	757,444	717,185	565,330	5.6%	34.0%	-	-	-
<b>Leverage<sup>4</sup></b>	2,8x	2,8x	2,3x	-	-	-	-	-

(1) Includes derivative financial instruments.

(2) Net Financial Expenses is the sum of Charges from financial transactions, Interest on borrowings and financing, and Others in the Financial Expenses line, plus the sum of Earnings from financial investments and Others in the Financial Revenues line.

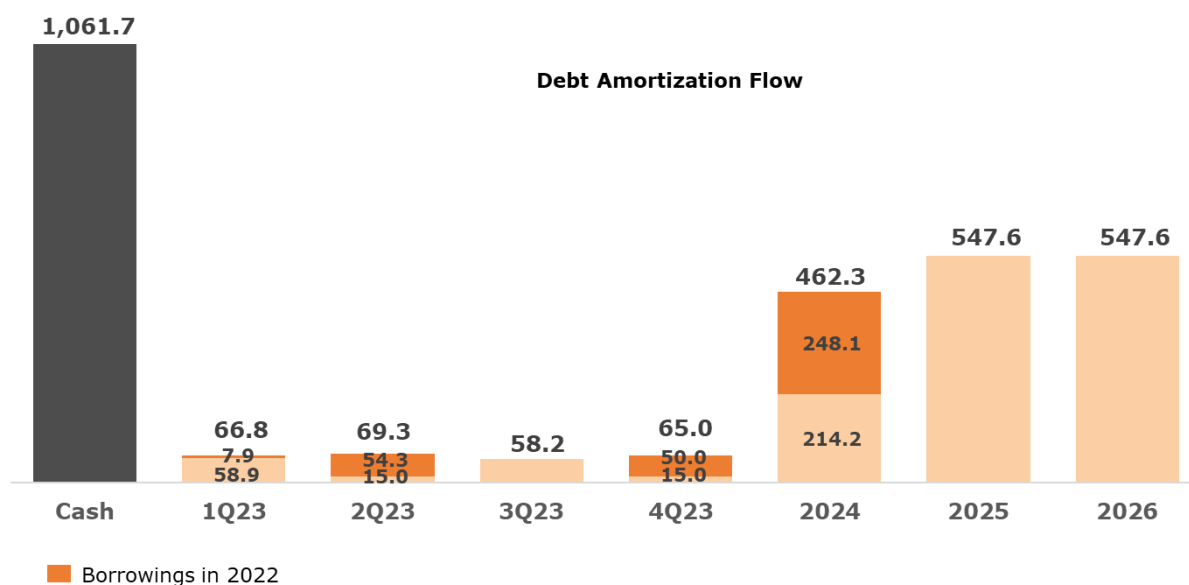
(3) Net Debt is the sum of short-term and long-term loans and financing, less cash and cash equivalents, short-term financial investments (year ended December 31, 2020), and derivative financial instruments.

(4) Net Debt/EBITDA

In 4Q22, net financial expenses amounted to R\$ 88.5 million, an increase of 7.7% compared to 3Q22, mainly caused by the variation in financial charges and partially offset by the increase in income from financial investments.

The net exchange variation presented a loss of R\$ 32.3 million in 4Q22, reflecting the lesser effectiveness of the exchange rate hedge instruments resulting from unplanned variations in the production plan and the flow of receipt of raw materials.

In 4Q22, Net Debt totaled R\$ 757.4 million and Net Leverage, measured by the Net Debt/EBITDA ratio, reached 2.8x.



The Company's cash position at the end of 4Q22 was R\$ 1,061.7 million, which is equivalent to more than 4x the amount of financial obligations to be paid in 2023.

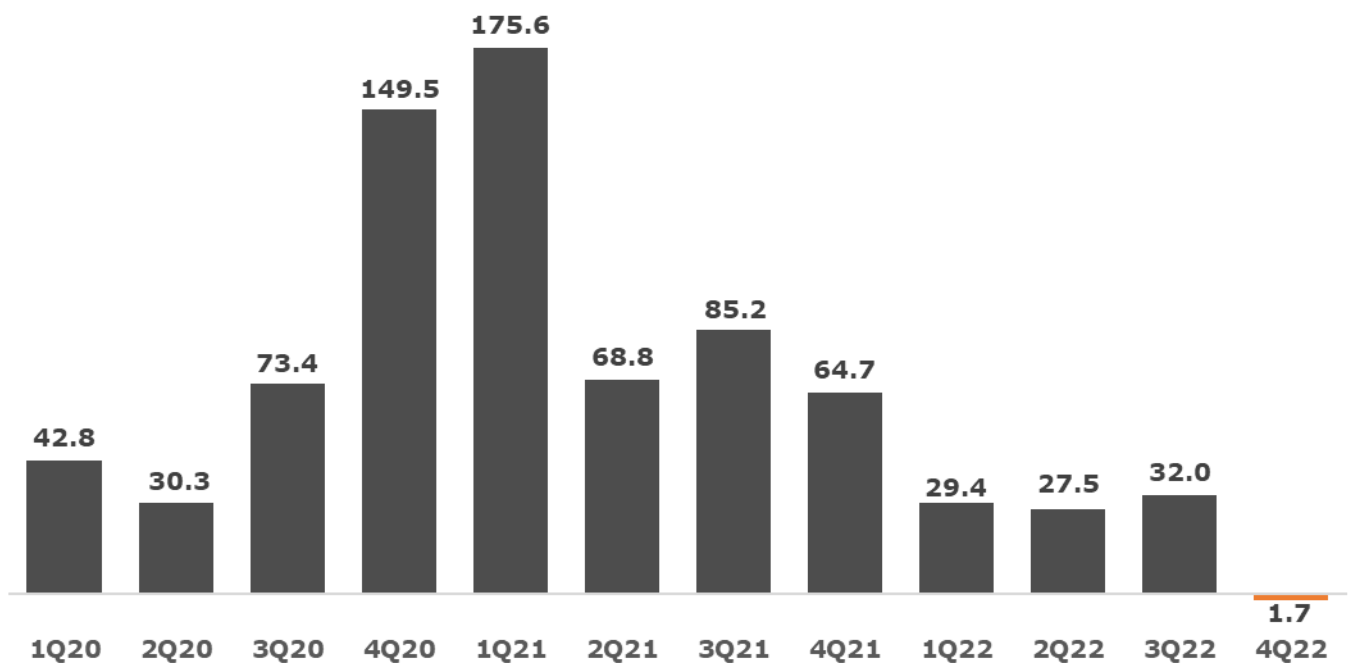
The remaining balance of financial obligations maturing in 2023 is R\$ 259.3 million. Gross debt totaled R\$ 1,819.2 million and had an average term of 2.3 years.

## NET INCOME (LOSS)

Net Loss in 4Q22 was R\$39.4 million. In 2022, the Net Loss stood at R\$92.7 million.

## INVESTMENTS

Cash used in investing activities (R\$ million)



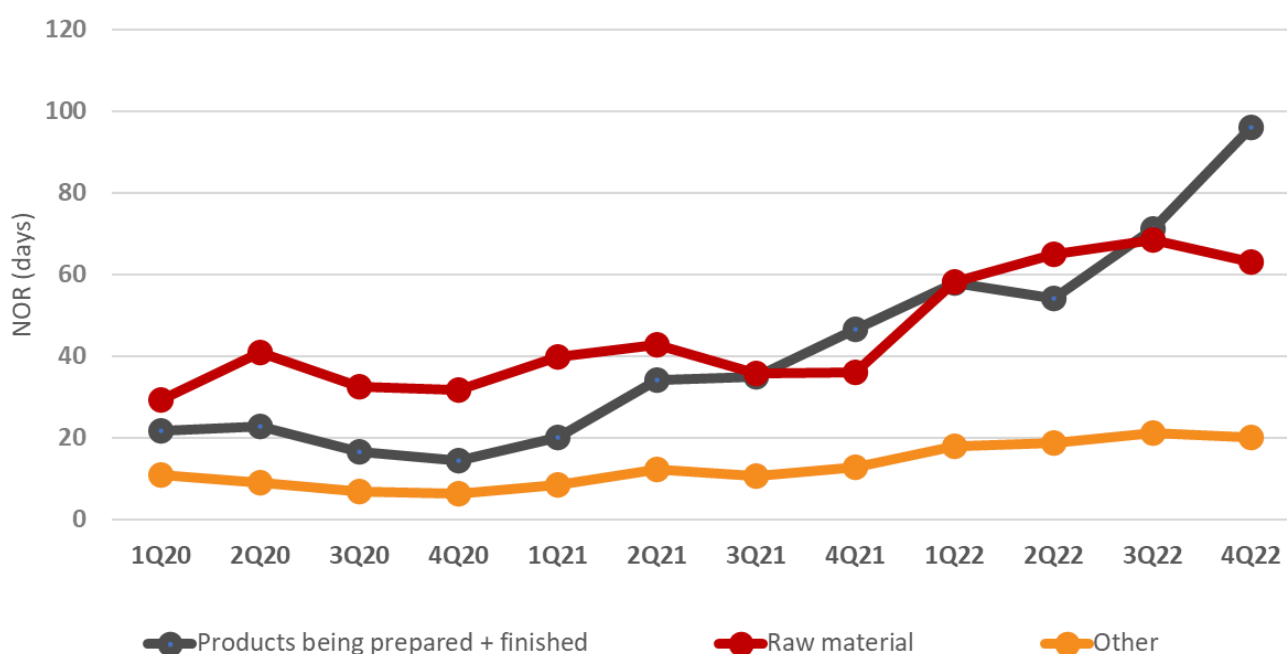
The Company invested R\$ 87.1 million in 2022 vs R\$ 394.4 million in 2021. These investments were intended for: (i) completion of the manufacturing adjustments necessary to service the production lines installed in 4Q21 and (ii) the increase in production capacity at the blade finishing stations to balance production bottlenecks in the quest to reduce the average manufacturing time. Considering that the Company will start operating with all the lines classified as mature as of 1Q23, the use of funds from the primary offer carried out in 2020 for capacity expansion is concluded.

## CASH FLOW

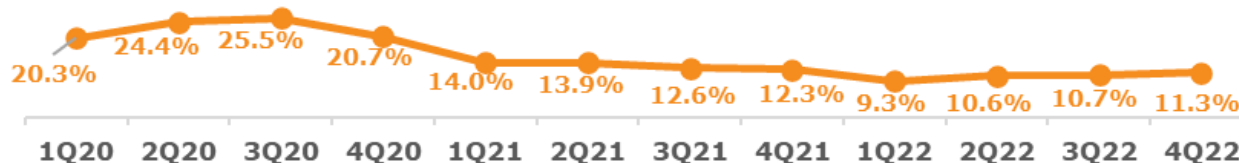
Cash flow from operating activities consumed R\$ 13.3 million in 2022. The main highlight was the combination between the increase in advances from customers and the reduction in accounts receivable in the amount of R\$ 689.1 million, which was fully consumed by increase in inventories of R\$ 699.9 million, mainly caused by the increase in the average manufacturing time due to project changes requested by customers.

The cash flow from investing activities, consumed R\$ 87.1 million in 2022.

The cash flow from financing activities consumed R\$ 270.6 million in 2022, resulting in an increase of R\$ 359.6 million in gross debt and an increase in the cash position of R\$ 167.5 million.

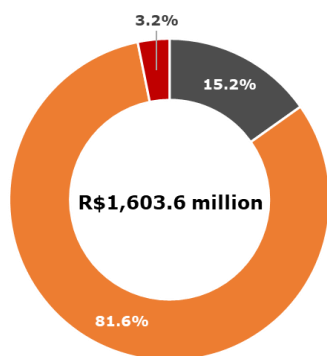


## RETURN ON INVESTED CAPITAL



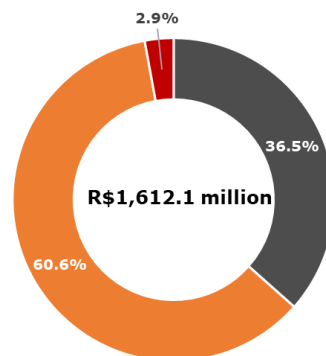
Return on Invested Capital (ROIC) was 11.3% in 2022 vs 12.3% in 2021. The reduction of 90 bps due to the increase in average invested capital, which went from R\$ 1,484.2 million to R\$ 1,603.6 million

Average Invested Capital per Line - 4Q22



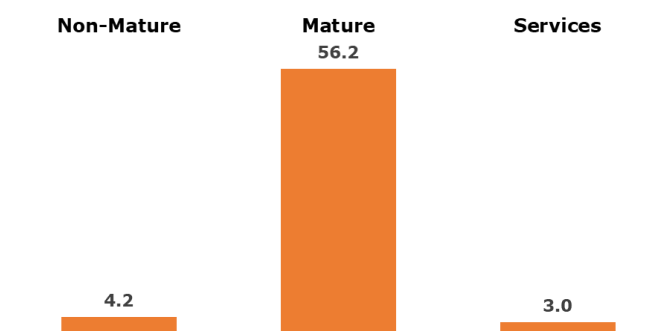
■ Non-Mature ■ Mature ■ Services

Average Invested Capital per Line - 3Q22

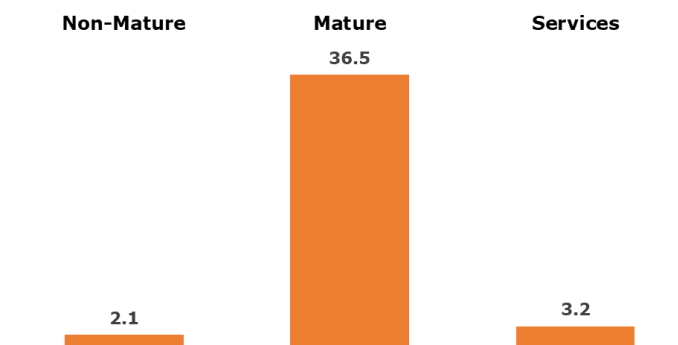


■ Non-Operational ■ Non-Mature ■ Mature

NOPAT 4Q22 - R\$ million



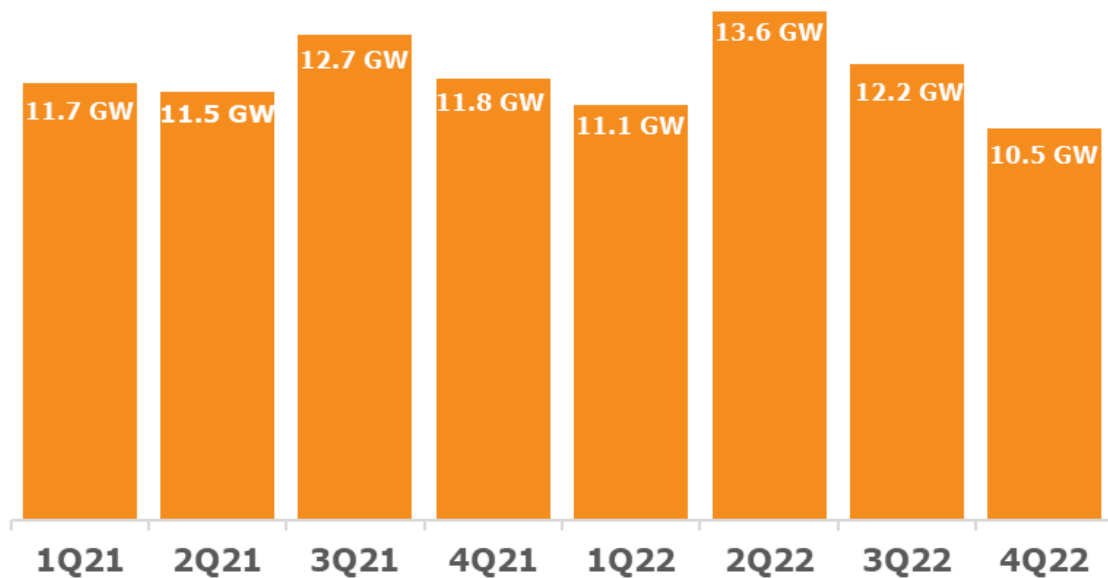
NOPAT 3Q22 - R\$ million



In 4T22, 15.2% of the average invested capital was allocated to lines that have not yet reached maturity. These lines recorded a NOPAT of R\$ 4.2 million in 4Q22.

The mature lines, which accounted for 81.6% of the invested capital, recorded a NOPAT of R\$ 56.2 million in 4Q22, with an annualized ROIC of 18.3%.

## Potential orders covered by long-term contracts<sup>1</sup>



In 4Q22, we had a reduction in the volume of potential orders covered by long-term contracts in the amount of approximately 1,518 MW, of which 751 MW were produced, thus representing an average occupancy rate of the capacity dedicated to the contracts of 38.7%. The drop in the average capacity occupancy rate is mainly due to the non-achievement of projected volumes for this period, which may be recovered in subsequent quarters, since the Company is operating with a significant excess of work-in-process inventories.

<sup>1</sup> The contracts provide for using up to 40% less than the productive capacity dedicated to the customer leading to a higher price. Customers can even reduce the installed capacity or terminate the contract in advance by paying the penalties in the contract for both cases.

## 2022 PROJECTION

Projections	Unit	Disclosed in September 2021 Projection for the period ended December 31, 2022	Revised in August/2022 Projection for the period ended December 31, 2022	Realized Period ended December 31, 2022
<b>Production in GW equivalent</b>	GW	4.3 to 5.2	3.2 to 3.6	2.8
<b>Net Revenue</b>	R\$ million	3,300 to 4,000	2,600 to 3,100	2,469
<b>EBITDA<sup>(1)</sup></b>	R\$ million	300 to 450	270 to 340	267
<b>CAPEX</b>	R\$ million	50 to 120	95 to 135	87

<sup>(1)</sup>This calculation includes the Sudene tax incentive

The non-achievement of the range projected for "Production in equivalent GW" is due to (i) the continuity for a longer period than expected of the increase in the quality inspection cycle resulting from changes in the design of one of one model's blades manufactured by the Company, and (ii) the continuity for a longer time than expected of the increase in the average manufacturing time in finishing activities, mainly for the production lines that reached the maturity stage in the second half of 2022.

The non-achievement of the range projected for "Net Revenue", is due to the reduction in "Production in equivalent GW", being partially offset by the increase in the average sale price of wind blades, caused by the pass-through of the increase in the cost of raw materials used to manufacture the blades.

The non-achievement of the range projected for "EBITDA", even though it was 1.1% below the floor of the indicative range, is especially justified by the reduction in the projection of "Net Revenue", partially offset by a better-than-projected margin as a result of improved operating efficiency and the completion, with retroactive effect, of the pass-through of direct material costs to one of the customers.

Finally, investments (CAPEX) below projections are due to the postponement to 1Q23 of the completion of activities aimed at increasing production capacity in finishing.

## EXHIBITS

### Income Statement

(In thousands of Reais)	4Q22	3Q22	4Q21	Var. 4Q22 x 3Q22	Var. 4Q22 x 4Q21
<b>Net operating revenue</b>	654,772	625,616	589,062	-4.7%	11.2%
<b>Cost of goods sold</b>	(553,539)	(553,183)	(502,852)	0.1%	10.1%
<b>Gross profit</b>	101,233	72,433	86,210	39.8%	17.4%
<b>Operating income (expenses):</b>					
<b>Selling, general and administrative expenses</b>	(27,380)	(24,839)	(25,563)	10.2%	7.1%
<b>Other operating income (expenses), net</b>	697	936	5,115	-25.5%	-86.4%
<b>Result before financial revenues and expenses</b>	74,550	48,530	65,762	53.6%	13.4%
<b>Depreciation and Amortization</b>	6,761	16,061	11,380	-57.9%	-40.6%
<b>EBITDA</b>	81,311	64,591	77,142	25.9%	5.4%
<b>Sudene tax incentive</b>	-	-	-9,812	-	-
<b>Long-Term Incentive</b>	(227)	(6)	-	-	-
<b>Performance Consulting</b>	(278)	209	-	-	-
<b>Adjusted EBITDA</b>	80,806	64,794	67,330	24.7%	20.0%
<b>Financial expenses</b>	(151,345)	(111,179)	(73,908)	36.1%	104.8%
<b>Financial revenues</b>	30,464	32,452	30,620	-6.1%	-0.5%
<b>Financial Result</b>	(120,881)	(78,727)	(43,288)	53.5%	179.2%
<b>Result before income tax and social contribution</b>	(46,331)	(30,197)	22,474	53.4%	-306.2%
<b>Current income tax and social contribution</b>	(517)	(916)	6,298	-43.6%	-108.2%
<b>Deferred income tax and social contribution</b>	7,423	5,205	(10,661)	42.6%	-169.6%
<b>Net income for the period</b>	(39,425)	(25,908)	18,111	52.2%	-317.7%
<b>Profit attributable to shareholders and controllers</b>	(39,425)	(25,908)	18,111	52.2%	-317.7%
<b>Number of shares at the end of the year</b>	747,791	762,552	766,213	-1.9%	-2.4%
<b>Registered common shares</b>	747,791	762,552	766,213	-1.9%	-2.4%
<b>Basic and diluted earnings per share – R\$</b>	0.0527	(0.0340)	0.0236	-	-

## Balance Sheet – Assets

(In thousands of Reais)

Assets	Parent Company		Consolidated	
	12/31/2022	12/31/2021	12/31/2022	12/31/2021
<b>Current</b>				
Cash and cash equivalents	1,055,340	884,114	1,061,718	892,933
Trade receivables	-	13,929	-	21,176
Inventories	1,301,108	624,479	1,303,250	624,589
Taxes recoverable	137,042	144,144	137,042	144,200
Related parties	10,382	3,233	-	-
Other receivables	93,733	18,528	95,554	19,359
Derivative financial instruments	-	1,271	-	1,271
<b>Total current assets</b>	<b>2,597,605</b>	<b>1,689,698</b>	<b>2,597,564</b>	<b>1,703,528</b>
<b>Noncurrent</b>				
Taxes recoverable	163,897	125,423	163,897	125,423
Related parties	-	2,421	-	-
Investments	15,296	10,667	-	-
Deferred income tax and social contribution	5,485	-	5,485	-
Property, plant, and equipment	999,352	971,730	1,004,040	974,124
Intangible assets	3,848	2,596	3,971	2,596
<b>Total non-current assets</b>	<b>1,187,878</b>	<b>1,112,837</b>	<b>1,177,393</b>	<b>1,102,143</b>
<b>Total assets</b>	<b>3,785,483</b>	<b>2,802,535</b>	<b>3,774,957</b>	<b>2,805,671</b>



## Balance Sheet – Liabilities

(In thousands of Reais)

Liabilities and equity	Parent Company		Consolidated	
	12/31/2022	12/31/2021	12/31/2022	12/31/2021
<b>Current</b>				
Trade payables	334,015	266,618	336,048	268,479
Loans and financings	251,295	91,688	259,160	91,688
Derivative financial instruments	2,436	790	2,436	790
Salaries and payroll charges	41,278	34,745	41,364	34,771
Taxes collectable	17,206	10,324	18,219	11,323
Advances from clients	689,526	-	668,003	-
Dividends payable	-	15,782	-	15,782
Other payables	7,293	3,942	7,293	4,192
<b>Total current liabilities</b>	<b>1,343,049</b>	<b>423,889</b>	<b>1,332,523</b>	<b>427,025</b>
<b>Noncurrent</b>				
Loans and financings	1,557,566	1,367,056	1,557,566	1,367,056
Deferred income tax and social contribution	-	11,998	-	11,998
<b>Total non-current liabilities</b>	<b>1,557,566</b>	<b>1,379,054</b>	<b>1,557,566</b>	<b>1,379,054</b>
<b>Total liabilities</b>	<b>2,900,615</b>	<b>1,802,943</b>	<b>2,890,089</b>	<b>1,806,079</b>
<b>Shareholders' Equity</b>				
Share capital	815,102	815,102	815,102	815,102
Capital reserve	463	396	463	396
Profit reserve	108,175	202,882	108,175	202,882
Equity valuation adjustment	703	1,531	703	1,531
(-) Treasury Shares	(39,575)	(20,319)	(39,575)	(20,319)
<b>Total shareholders' equity</b>	<b>884,868</b>	<b>999,592</b>	<b>884,868</b>	<b>999,592</b>
<b>Total liabilities and shareholders' equity</b>	<b>3,785,483</b>	<b>2,802,535</b>	<b>3,774,957</b>	<b>2,805,671</b>

## Cash Flow Statements

(in thousands of Reais)

Cash flow from operating activities	12/31/2022
<b>Profit before income tax</b>	<b>(108,741)</b>
Adjustments to reconcile net income to cash (used in) generated by operating activities:	
Depreciation and amortization	53,360
Net result from the sale of property and equipment	2,305
Equity pick-up	-
Share-based payment plan	1,216
Exchange variation of borrowings and financing	669
Exchange variation on financial instruments	24.111
Financial expenses – net	224,445
	<b>197,365</b>
<b>Changes in assets and liabilities</b>	
Trade receivables	21,160
Inventories	(699,893)
Taxes recoverable	(31,318)
Other receivables	(76,302)
Trade payables	67,423
Labor and social security obligations	6,591
Taxes payable	5,499
Advances from clients	667,928
Other accounts payable	3,360
<b>Cash generated by operating activities</b>	<b>161,813</b>
Interest paid on loans and financings	(175,112)
<b>Net cash (used in) generated by operating activities</b>	<b>(13,299)</b>
<b>Cash flows from investing activities</b>	
Acquisition of property, plant, and equipment	(85,064)
Amount received from the sale of property, plant, and equipment	514
Acquisition of intangible assets	(2,558)
<b>Net cash used in investment activities</b>	<b>(87,108)</b>
<b>Cash flows from financing activities</b>	
Borrowings	507,941
Borrowings amortized	(195,000)
Transaction costs related to funding	(4,177)
Dividend distribution	(15,781)
Buyback of Company's shares	(22,404)
<b>Net cash generated by financing activities</b>	<b>270,579</b>
<b>Addition to cash and cash equivalents</b>	<b>170,172</b>
Cash and cash equivalents at the start of the period	892,933
Exchange gain (loss) on cash and secured accounts	(1,387)
Cash and cash equivalents at the end of the period	1,061,718
<b>Addition to cash and cash equivalents</b>	<b>170,172</b>