

Itaú Unibanco Holding S.A.

CNPJ 60.872.504/0001-23

Companhia Aberta

Comunicado ao Mercado

Reunião Pública Apimec DF/Brasília 2017.

O **Itaú Unibanco Holding** informa que realizará no dia 10 de outubro de 2017, Reunião Pública Apimec DF/Brasília no Windsor Plaza Brasília sobre cenário macroeconômico e os resultados e estratégias do Banco.

As informações e expectativas apresentadas são baseadas nas informações disponíveis até a realização do evento e envolvem riscos, incertezas e premissas que podem estar além de nosso controle.

Informamos que, em relação a essa reunião, o Itaú Unibanco Holding disponibiliza:

- As telas que serão apresentadas (que também são enviadas à Comissão de Valores Mobiliários e à B3 – antiga BM&FBovespa).

A prestação pública dessas informações proporciona acesso democrático e equânime ao mercado, reforçando nosso compromisso com a transparência em nossas divulgações.

São Paulo, 10 de outubro de 2017.

Marcelo Kopel
Diretor de Relações com Investidores

cicloapimec2017_:)

Itaú Unibanco Holding S.A.



cicloapimec2017_:)
Itaú Unibanco Holding S.A.

Luka Barbosa
Pesquisa Econômica



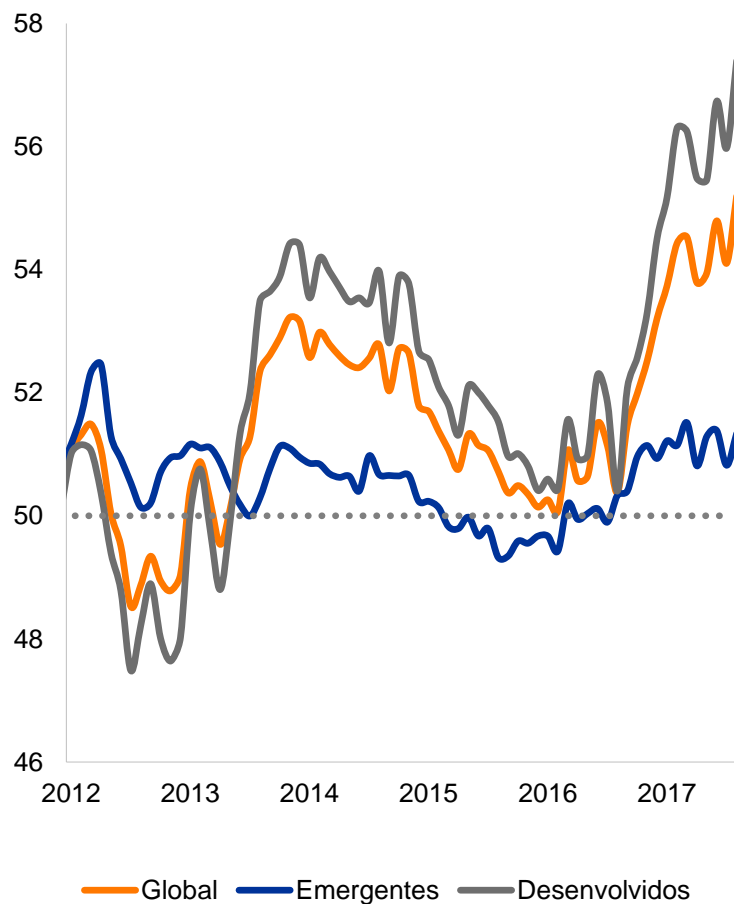
 www.itaú.com.br/relacoes-com-investidores

 facebook.com/itaunibancori

 [@itaunibanco_ri](https://twitter.com/itaunibanco_ri)

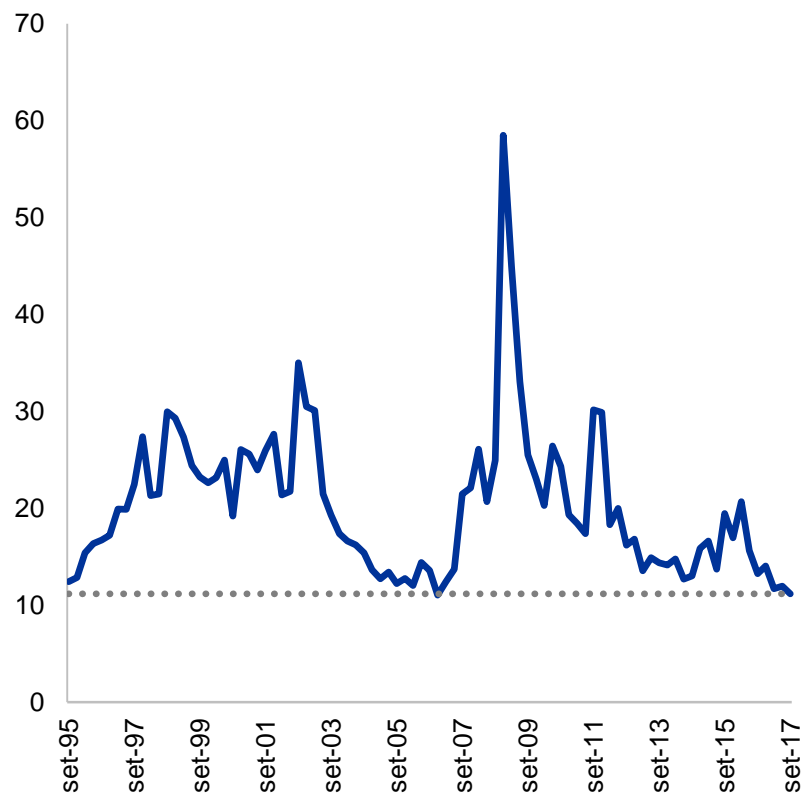
PMI Global de Manufaturas

Índice de gerentes de compras

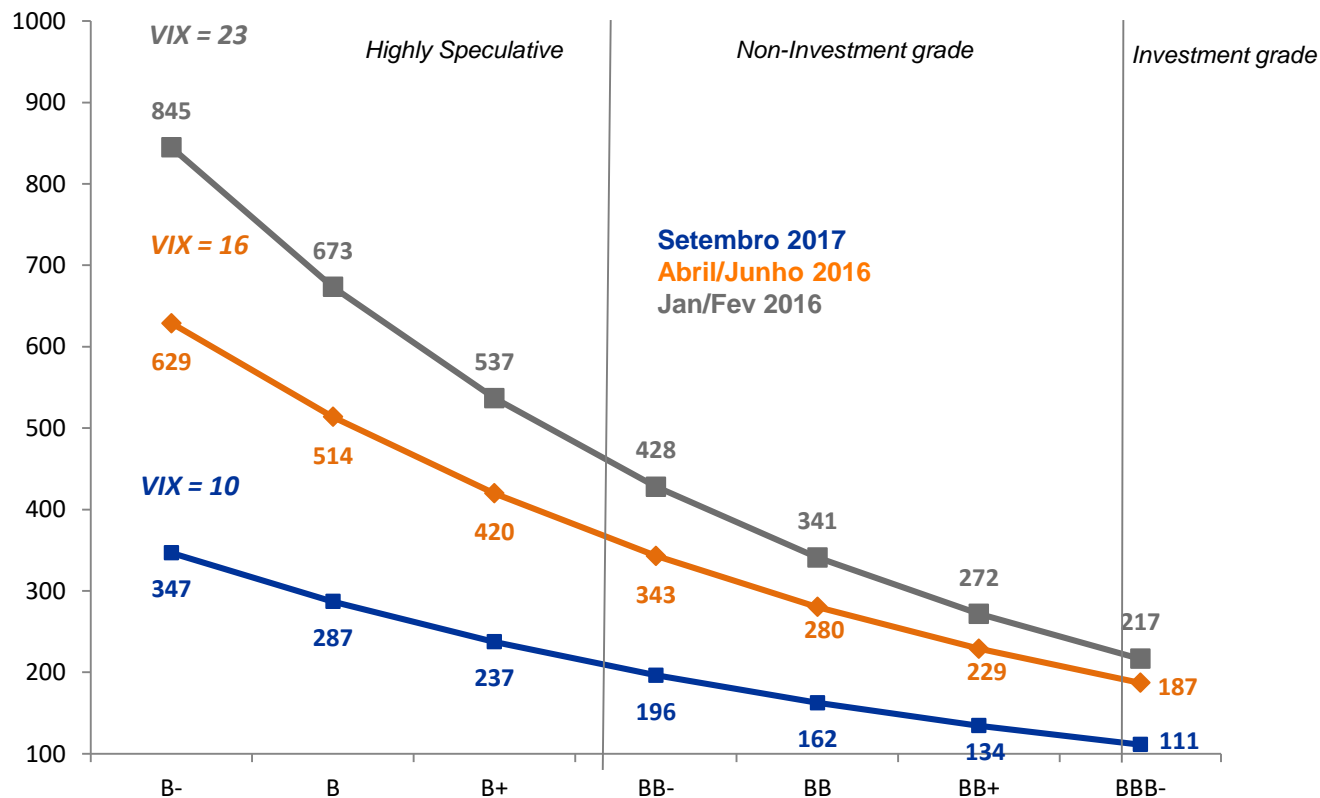


VIX

Índice de volatilidade do S&P 500

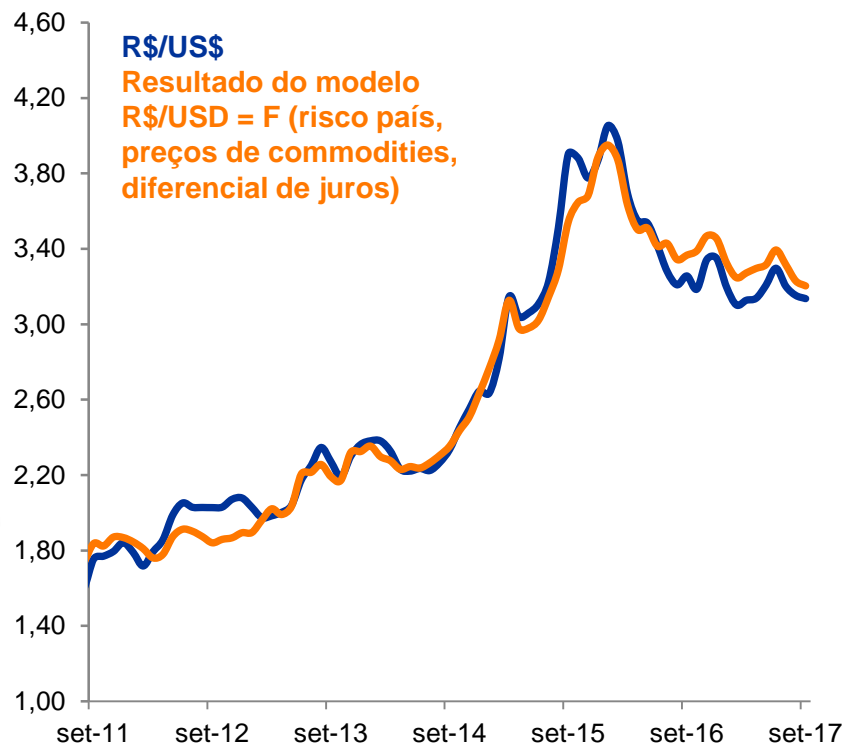


Cenário mundial favorável reduz prêmios de risco CDS de todos os países emergentes



Fonte: Bloomberg, amostra de 65 países emergentes

Taxa de câmbio em linha com os fundamentos



Fonte: Bloomberg, Itaú

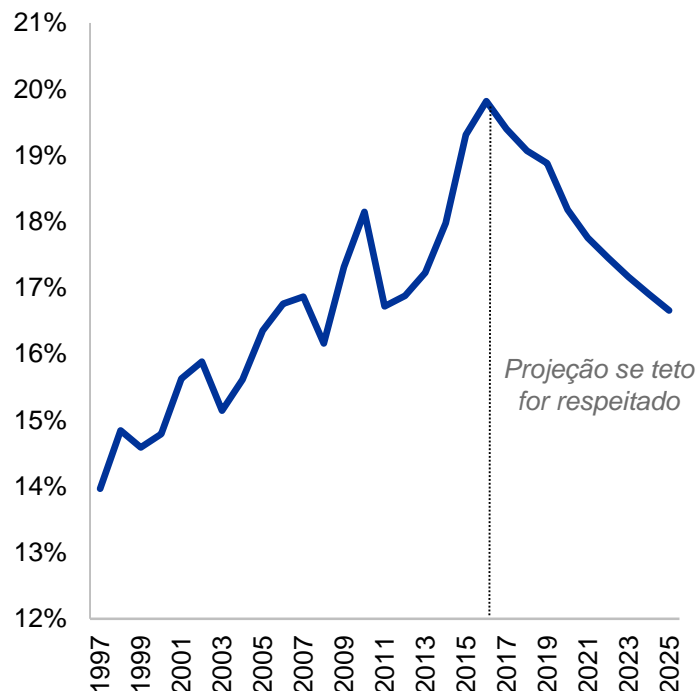
Preços de commodities e risco país são fundamentais para determinar o nível de taxa de câmbio

		Minério de ferro			
		40	60	80	100
CDS de 5 anos	150	2.96	2.90	2.85	2.80
	175	3.09	3.03	2.97	2.93
	200	3.21	3.14	3.09	3.04
	250	3.42	3.35	3.29	3.24
	300	3.60	3.52	3.46	3.41
	325	3.68	3.61	3.54	3.49
	400	3.90	3.82	3.76	3.70
	500	4.16	4.07	4.00	3.95
	600	4.37	4.29	4.22	4.16
	1225	5.35	5.25	5.16	5.09

Fonte: Bloomberg, Itaú

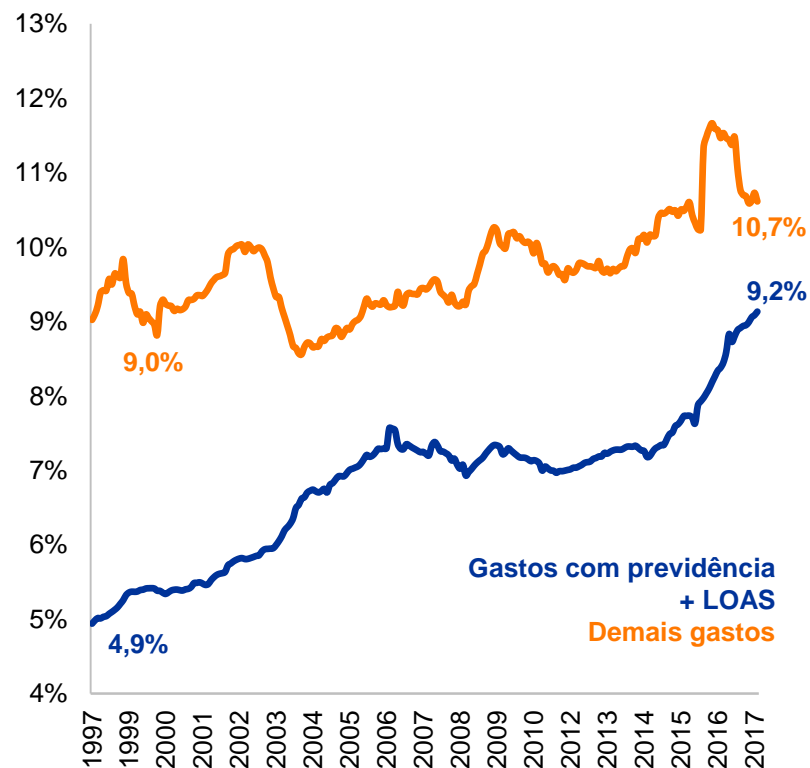
Gasto primário do governo central

% do PIB



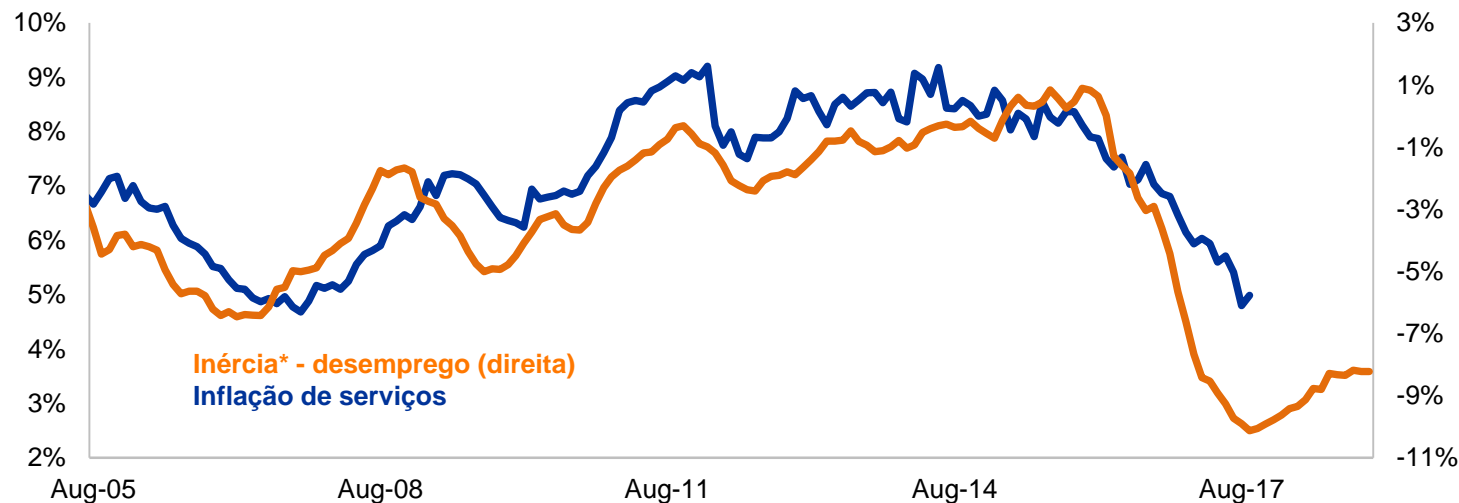
Componentes dos gastos do governo

% do PIB



Fonte: Tesouro Nacional, Itaú

Inflação de serviços provavelmente continuará recuando



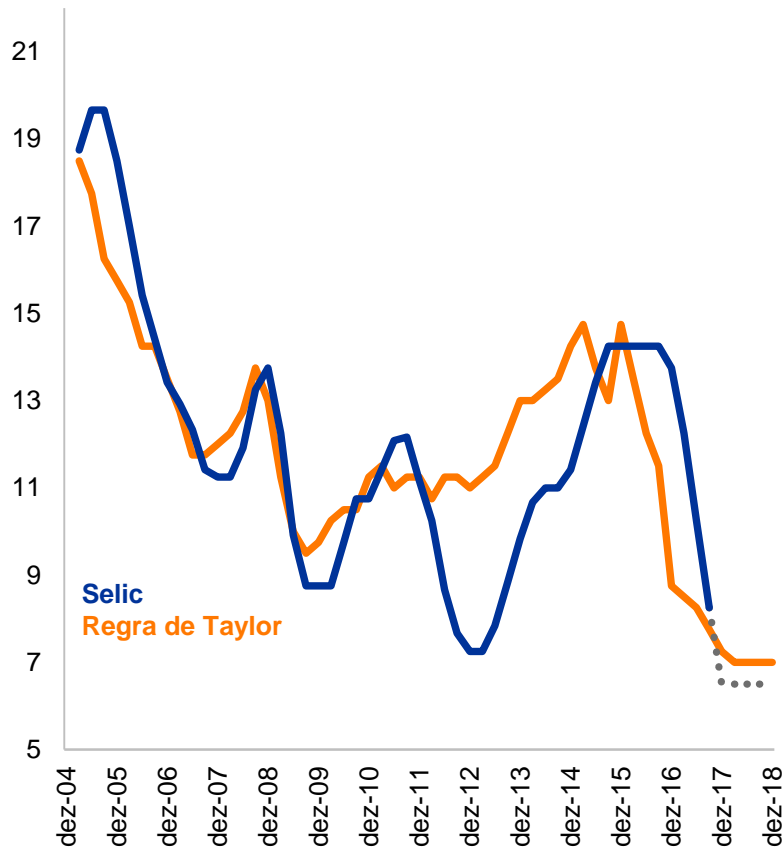
Fonte: IBGE, Itaú

* Inércia = IPCA 12 meses

Projeção de inflação (Itaú)

	WEIGHT	2015	2016	Set-17	2017	2018
IPCA	100%	10.7%	6.3%	2.5%	3.0%	3.8%
Serviços	35%	8.1%	6.5%	5.0%	4.3%	3.5%
Industriais	24%	6.2%	4.8%	1.0%	1.0%	2.5%
Alimentos	17%	12.9%	9.4%	-5.3%	-2.3%	5.0%
Administrados	24%	18.1%	5.5%	6.1%	6.7%	4.6%

Regra de Taylor indica que: (1) ciclo de corte de juros continuará e (2) não há necessidade de aumento em 2018



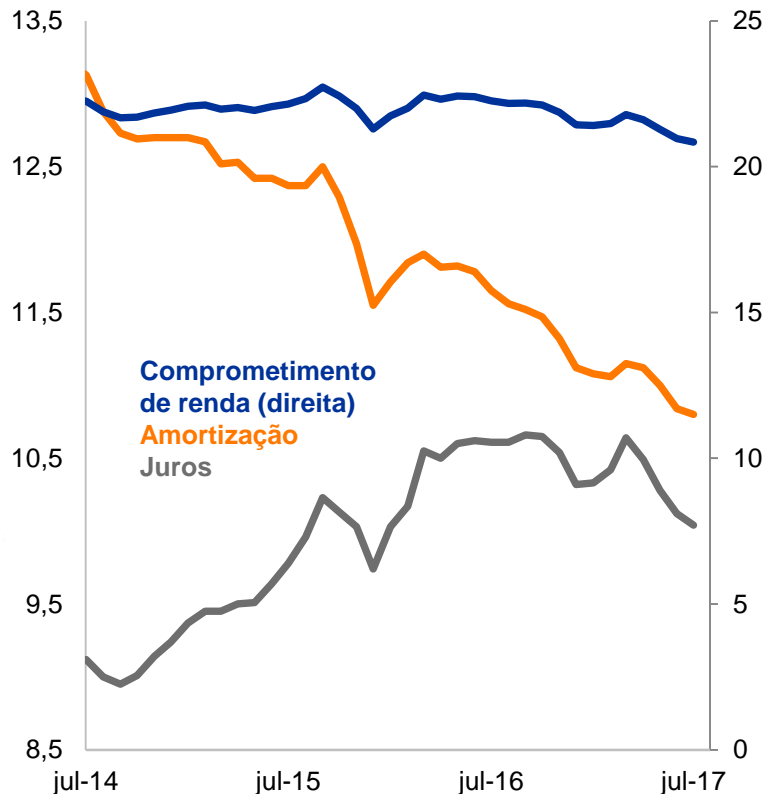
Fonte: BCB, Itaú

Juros reais próximos de 3%, nível que tende a estimular a atividade



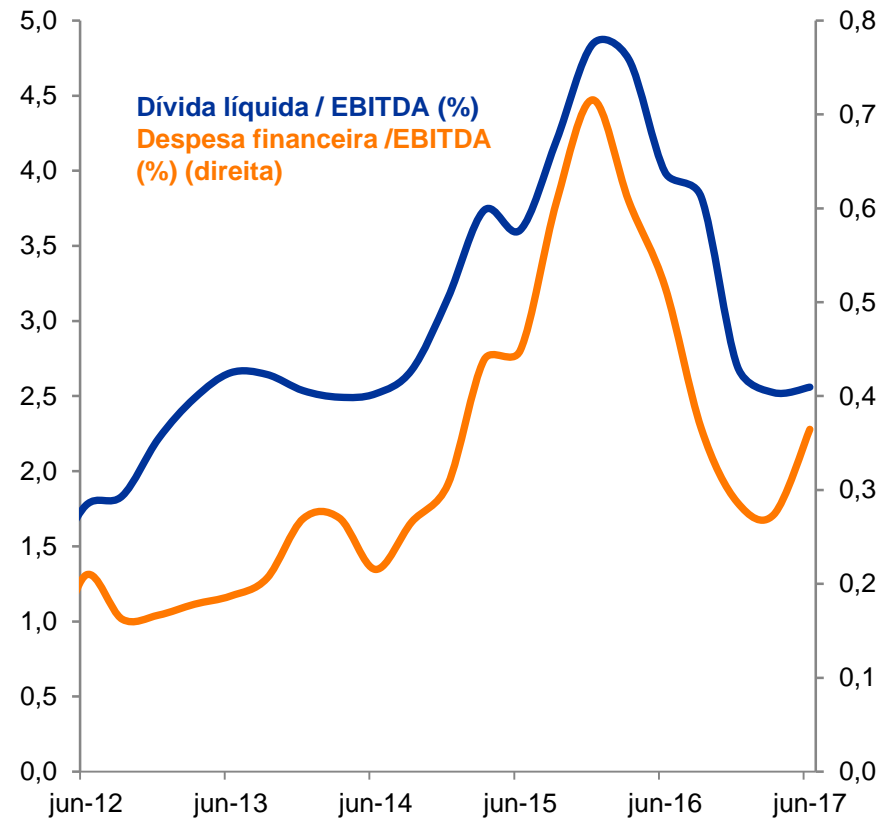
Fonte: Bloomberg, Itaú

Comprometimento de renda das famílias em queda



Fonte: Banco Central

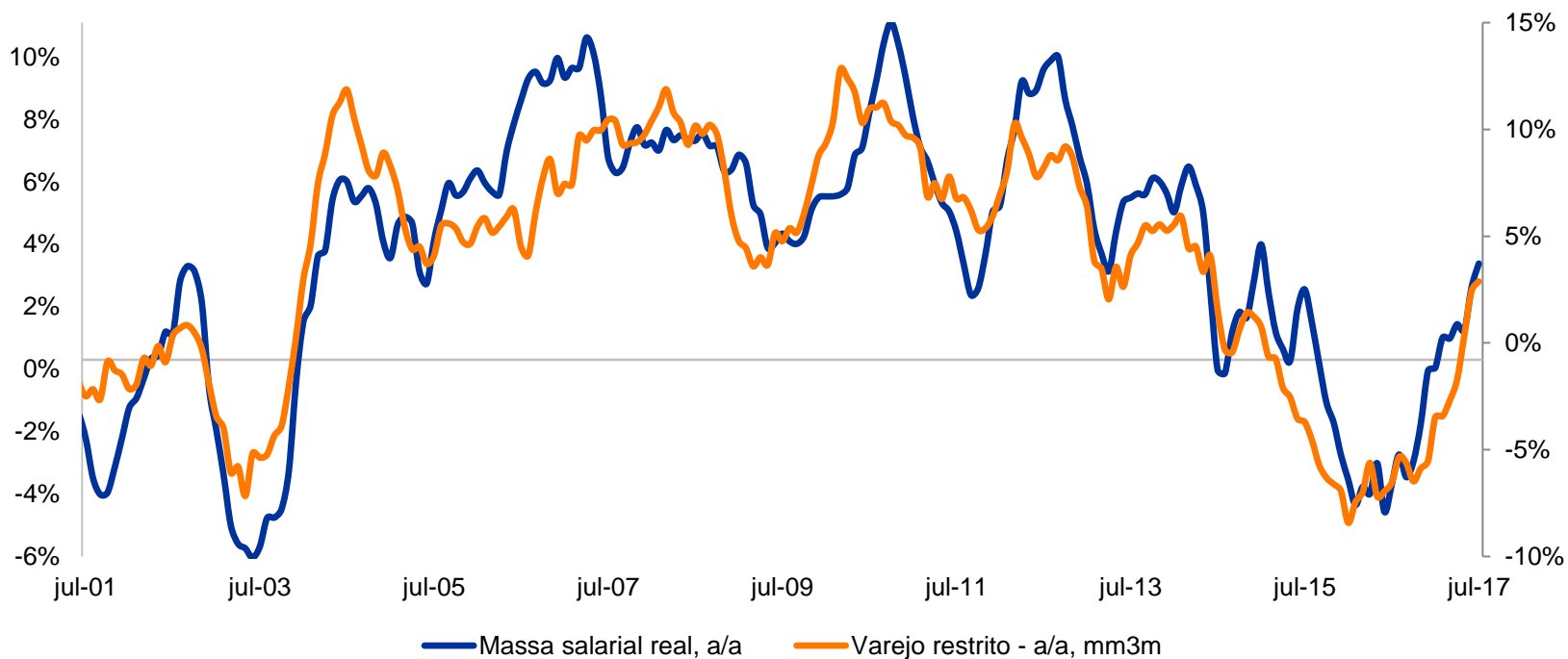
Desalavancagem das empresas avança (amostra de 400 empresas)



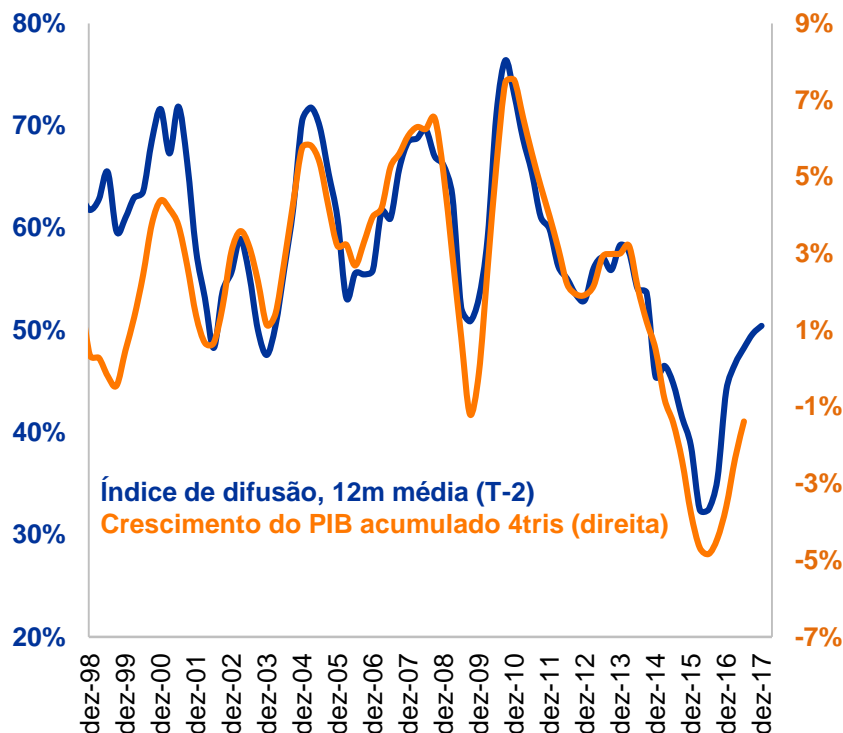
Fonte: Economática, Itaú

Desinflação contribui para a melhora na renda real

Massa salarial real x Vendas no varejo



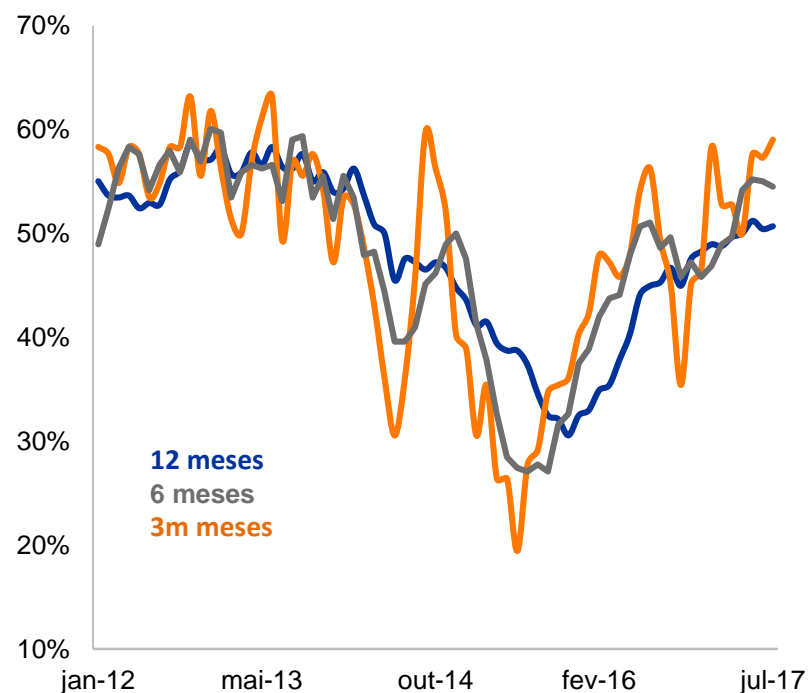
Índice de difusão* indica aceleração do PIB



Fonte: IBGE, Itaú

* 56 indicadores de atividade econômica

Índice de difusão acelerando nos últimos meses



Fonte: IBGE, Itaú

* 56 indicadores de atividade econômica

	2015	2016	2017	2018
Atividade econômica				
PIB (%)	-3,8	-3,6	0,8	3,0
Desemprego (%) – Dezembro (PNAD cont.)	9,7	12,6	12,6	12,0
Inflação				
IPCA (%)	10,7	6,3	3,0	3,8
Política monetária				
Taxa SELIC (%)	14,25	13,75	7,00	6,50
Fiscal				
Superávit primário (% PIB)	-1,9	-2,5	-2,4	-2,1
Balança de pagamentos				
Câmbio (fim de período)	3,96	3,26	3,25	3,50
Conta corrente (% PIB)	-3,3	-1,3	-0,7	-1,6

Quer continuar essa conversa?

Com o **aplicativo**
Itaú Análises Econômicas, você
recebe nossos relatórios
de economia em tempo real.



Baixe agora na loja de aplicativos do seu celular.

Informações Relevantes

1. Este relatório foi preparado e publicado pelo Departamento de Pesquisa Macroeconômica do Banco Itaú Unibanco S.A. ("Itaú Unibanco"). Este relatório não é um produto do Departamento de Análise de Ações do Itaú Unibanco ou da Itaú Corretora de Valores S.A. e não deve ser considerado um relatório de análise para os fins do artigo 1º da Instrução CVM n.º 483, de 6 de Julho de 2010.

2. Este relatório tem como objetivo único fornecer informações macroeconômicas, e não constitui e nem deve ser interpretado como sendo uma oferta de compra ou venda ou como uma solicitação de uma oferta de compra ou venda de qualquer instrumento financeiro, ou de participação em uma determinada estratégia de negócios em qualquer jurisdição. As informações contidas neste relatório foram consideradas razoáveis na data em que o relatório foi divulgado e foram obtidas de fontes públicas consideradas confiáveis. O Grupo Itaú Unibanco não dá nenhuma segurança ou garantia, seja de forma expressa ou implícita, sobre a integridade, confiabilidade ou exatidão dessas informações. Este relatório também não tem a intenção de ser uma relação completa ou resumida dos mercados ou desdobramentos nele abordados. As opiniões, estimativas e projeções expressas neste relatório refletem a opinião atual do analista responsável pelo conteúdo deste relatório na data de sua divulgação e estão, portanto, sujeitas a alterações sem aviso prévio.] O Grupo Itaú Unibanco não tem obrigação de atualizar, modificar ou alterar este relatório e de informar o leitor.

3. O analista responsável pela elaboração deste relatório, destacado em negrito, certifica, por meio desta que as opiniões expressas neste relatório refletem, de forma precisa, única e exclusiva, suas visões e opiniões pessoais, e foram produzidas de forma independente e autônoma, inclusive em relação ao Itaú Unibanco, à Itaú Corretora de Valores S.A. e demais empresas do Grupo.

4. Este relatório não pode ser reproduzido ou redistribuído para qualquer outra pessoa, no todo ou em parte, qualquer que seja o propósito, sem o prévio consentimento por escrito do Itaú Unibanco. Informações adicionais sobre os instrumentos financeiros discutidos neste relatório se encontram disponíveis mediante solicitação. O Itaú Unibanco e/ou qualquer outra empresa de seu grupo econômico não se responsabiliza, e tampouco se responsabilizará por quaisquer decisões, de investimento ou de outra forma, que forem tomadas com base nos dados aqui divulgados.

Observação Adicional nos relatórios distribuídos no (i) Reino Unido e Europa: O único propósito deste material é fornecer informação apenas, e não constitui ou deve ser interpretado como proposta ou solicitação para aderir a qualquer instrumento financeiro ou participar de qualquer estratégia de negócios específica. Os instrumentos financeiros discutidos neste material podem não ser adequados a todos os investidores e são voltados somente a Contrapartes Elegíveis e Profissionais, conforme definição da Autoridade de Conduta Financeira. Este material não leva em consideração os objetivos, situação financeira ou necessidades específicas de qualquer cliente em particular. Os clientes precisam obter aconselhamento financeiro, legal, contábil, econômico, de crédito e de mercado individualmente, com base em seus objetivos e características pessoais antes de tomar qualquer decisão fundamentada na informação aqui contida. Ao acessar este material, você confirma estar ciente das leis em sua jurisdição referentes a provisão e venda de produtos de serviço financeiro. Você reconhece que este material contém informações proprietárias e concorda em manter esta informação em confidencialidade. O Itaú BBA International plc (IBBAInt) se isenta de qualquer obrigação por perdas, sejam diretas ou indiretas, que possam decorrer do uso deste material e de seu conteúdo e não tem obrigação de atualizar a informação contida neste documento. Você também confirma que compreende os riscos relativos aos instrumentos financeiros discutidos neste material. Devido a regulamentos internacionais, nem todos os instrumentos/serviços financeiros podem estar disponíveis para todos os clientes. Esteja ciente e observe tais restrições quando considerar uma potencial decisão de investimento. O desempenho e previsões passadas não são um indicadores fiáveis dos resultados futuros. A informação aqui contida foi obtida de fontes internas e externas e é considerada confiável até a data de divulgação do material, porém o IBBAInt não faz qualquer representação ou garantia quanto à completude, confiabilidade ou precisão da informação obtida por terceiros ou fontes públicas. Informações adicionais referentes aos produtos financeiros discutidos neste material são disponibilizadas mediante solicitação. O Itaú BBA International plc tem escritório registrado no endereço 20th floor, 20 Primrose Street, London, United Kingdom, EC2A 2EW e é autorizado pela Prudential Regulation Authority e regulamentado pela Financial Conduct Authority e pela Prudential Regulation Authority (FRN 575225) – O braço em Lisboa do Itaú BBA International plc é regulamentado pelo Banco de Portugal para conduzir negócios. O Itaú BBA International plc tem escritórios de representação na França, Alemanha e Espanha autorizados a conduzir atividades limitadas e as atividades de negócios conduzidas são regulamentadas por Banque de France, Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) e Banco de España, respectivamente. Contate seu gerente de relacionamento se tiver perguntas; (ii) U.S.A.: O Itaú BBA USA Securities, Inc., uma empresa membra da FINRA/SIPC, está distribuindo este relatório e aceita a responsabilidade pelo conteúdo deste relatório. Qualquer investidor norte-americano que receba este relatório e que deseje efetuar qualquer transação em qualquer segurança discutida neste documento deve fazê-lo com o Itaú BBA USA Securities, Inc., no 767 Fifth Avenue, 50th Floor, New York, NY 10153; (iii) Ásia: Este relatório é distribuído em Hong Kong e Japão pela Itaú Asia Securities Limited, licenciada em Hong Kong pela Securities and Futures Commission para a atividade regulamentada do Tipo 1 (negociação de ativos financeiros). A Itaú Asia Securities Limited aceita toda a responsabilidade regulatória pelo conteúdo deste relatório. Em Hong Kong, investidores que desejam comprar ou negociar os instrumentos financeiros avaliados neste relatório devem entrar em contato com a Itaú Asia Securities Limited no endereço 29th Floor, Two IFC, 8 Finance Street – Central, Hong Kong; (iv) Oriente Médio: Este relatório é distribuído pela Itaú Middle East Limited. A Itaú Middle East Limited é regulamentada pela Autoridade de Serviços Financeiros de Dubai, com endereço na Suite 305, Level 3, Al Fattan Currency House, Dubai International Financial Centre, PO Box 482034, Dubai, United Arab Emirates. Este material é voltado somente a Clientes Profissionais (conforme definição do módulo DFSA Conduta de Negócios) e outras pessoas não devem tomar decisões com base no mesmo; (v) Brasil: Itaú Corretora de Valores S.A., a subsidiary of Itaú Unibanco S.A. authorized by the Central Bank of Brazil and approved by the Securities and Exchange Commission of Brazil, is distributing this report. If necessary, contact the Client Service Center: 4004-3131* (capital and metropolitan areas) or 0800-722-3131 (other locations) during business hours, from 9 a.m. to 8 p.m., Brasília time. If you wish to re-evaluate the suggested solution, after utilizing such channels, please call Itaú's Corporate Complaints Office: 0800-570-0011 (on business days from 9 a.m. to 6 p.m., Brasília time) or write to Caixa Postal 67.600, São Paulo-SP, CEP 03162-971. *Custo de uma Chamada Local

cicloapimec2017_.)

Itaú Unibanco Holding S.A.



Apimec Brasília/DF

Marcelo Kopel

Diretor de Relações com Investidores

10/10/2017



 www.itaú.com.br/relacoes-com-investidores

 facebook.com/itaunibancori

 [@itaunibanco_ri](https://twitter.com/itaunibanco_ri)

A apresentação faz referências e declarações sobre expectativas, sinergias planejadas, planos de crescimento, projeções e estratégias futuras sobre o Itaú Unibanco Holding, suas controladas e coligadas. Embora essas referências e declarações reflitam o que os administradores acreditam, elas envolvem imprecisões e riscos difíceis de se prever, podendo, desta forma, haver resultados ou consequências diferentes daqueles aqui discutidos. Estas informações não são garantias de performance futura. Esses riscos e incertezas incluem, mas não são limitados a, nossa habilidade de perceber a dimensão das sinergias projetadas e seus cronogramas, bem como aspectos econômicos, competitivos, governamentais e tecnológicos que possam afetar tanto as operações do Itaú Unibanco Holding quanto o mercado, produtos, preços e outros fatores detalhados nos documentos do Itaú Unibanco Holding arquivados na CVM – Comissão de Valores Mobiliários e na U.S. *Securities and Exchange Commission* – SEC, cabendo aos interessados ler e avaliar cuidadosamente as expectativas e estimativas aqui contidas. O Itaú Unibanco Holding não se responsabiliza em atualizar qualquer estimativa/expectativa contida nesta apresentação. Esta apresentação contém números gerenciais que podem ser diferentes dos divulgados em nossas demonstrações financeiras. A metodologia de cálculo destes números gerenciais é demonstrada no relatório trimestral do Itaú Unibanco Holding. Para obter informações adicionais sobre fatores que possam originar resultados diferentes daqueles estimados pelo Itaú Unibanco Holding, favor consultar os relatórios arquivados na CVM e na SEC, inclusive o mais recente Relatório Anual Consolidado – Form 20F do Itaú Unibanco Holding.

A união entre Itaú Chile e o CorpBanca foi concretizada no dia 1º de abril. A partir do segundo trimestre de 2016, a companhia resultante dessa união, Itaú CorpBanca, passou a ser consolidada em nossas demonstrações contábeis, uma vez que somos o acionista controlador do novo banco.

Com o intuito de proporcionar comparabilidade dos resultados em relação aos períodos anteriores, disponibilizamos dados históricos *pro forma*, isto é, os resultados combinados do Itaú Unibanco e do CorpBanca anteriores ao segundo trimestre de 2016, em nosso Relatório de Análise Gerencial da Operação e nesta apresentação.

O *pro forma* mencionado anteriormente foi feito em todas as rubricas da demonstração de resultado, ou seja, com a inclusão de 100% do resultado proveniente do Itaú CorpBanca, sendo destacado o resultado relativo aos acionistas minoritários na rubrica “participações minoritárias nas subsidiárias”, tanto do CorpBanca quanto do Itaú Chile.

Uma vez que os dados foram elaborados para mostrar retroativamente o efeito de uma transação que ocorreu em data posterior, há limitações inerentes à natureza das informações *pro forma*. Os dados foram fornecidos com propósito meramente ilustrativo e não devem ser interpretados como uma representação dos resultados que teriam sido obtidos caso a união das empresas tivesse ocorrido anteriormente, nem são um indicativo dos resultados futuros da companhia combinada.



Agenda

- 01_ Governança Corporativa
- 02_ Modelo de Negócio
 - Seguridade e Serviços
 - Crédito e Inadimplência
- 03_ Jornada Digital
- 04_ Mercado de Capitais

Agenda

01_ Governança Corporativa

02_ Modelo de Negócio

- Segurança e Serviços

- Crédito e Inadimplência

03_ Jornada Digital

04_ Mercado de Capitais

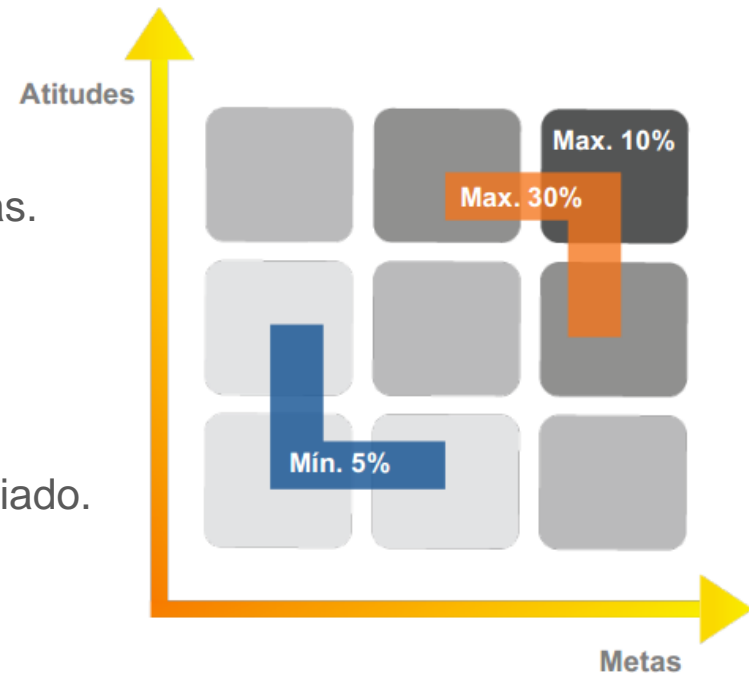


Estrutura de Comitês subordinados ao Conselho de Administração

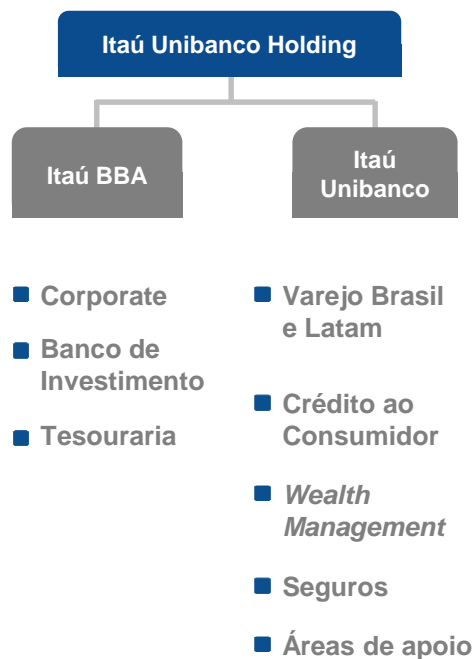
- | | | | |
|-------------|-------------------------------------|-----------------------------|-------------------------------------|
| ■ Auditoria | ■ Partes Relacionadas | ■ Estratégia | ■ Remuneração |
| ■ Pessoas | ■ Nomeação e Governança Corporativa | ■ Gestão de Risco e Capital | ■ Conselho Consultivo Internacional |

Meritocracia

- Todos tem metas claras e desafiadoras.
- Avaliações periódicas (no mínimo anualmente): todos os colaboradores.
- Promoção de cargo decidida no colegiado.

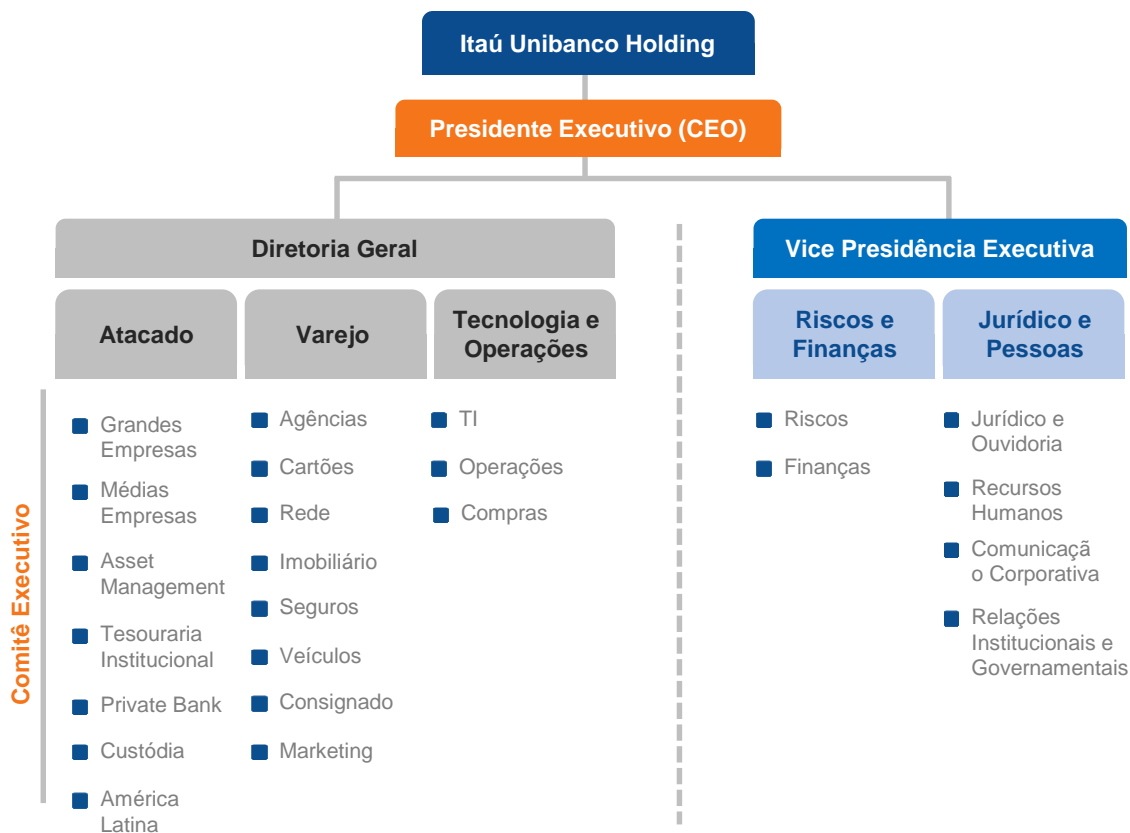


2013



Idade limite Todos - 60 anos

A partir de 2015

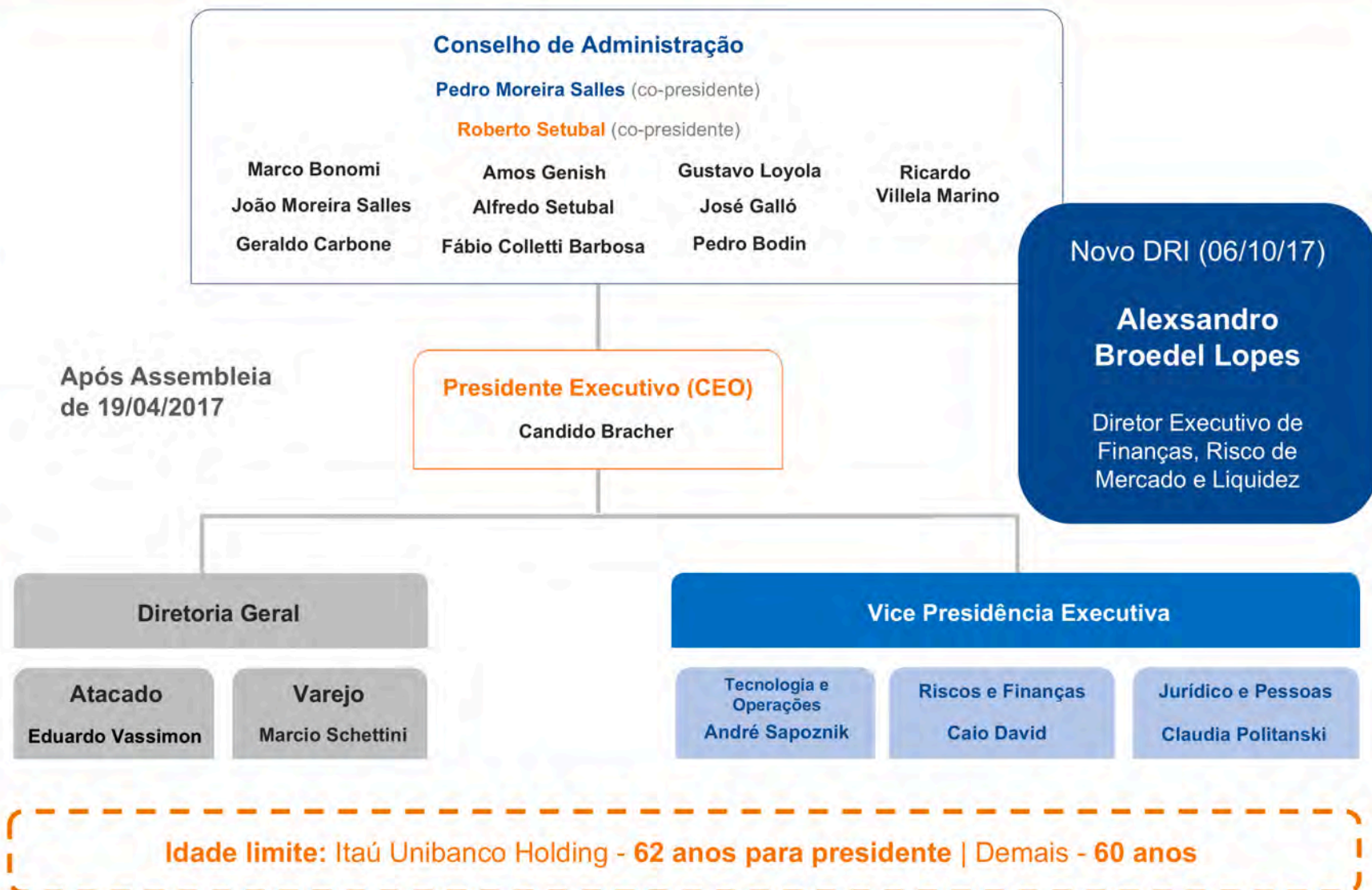


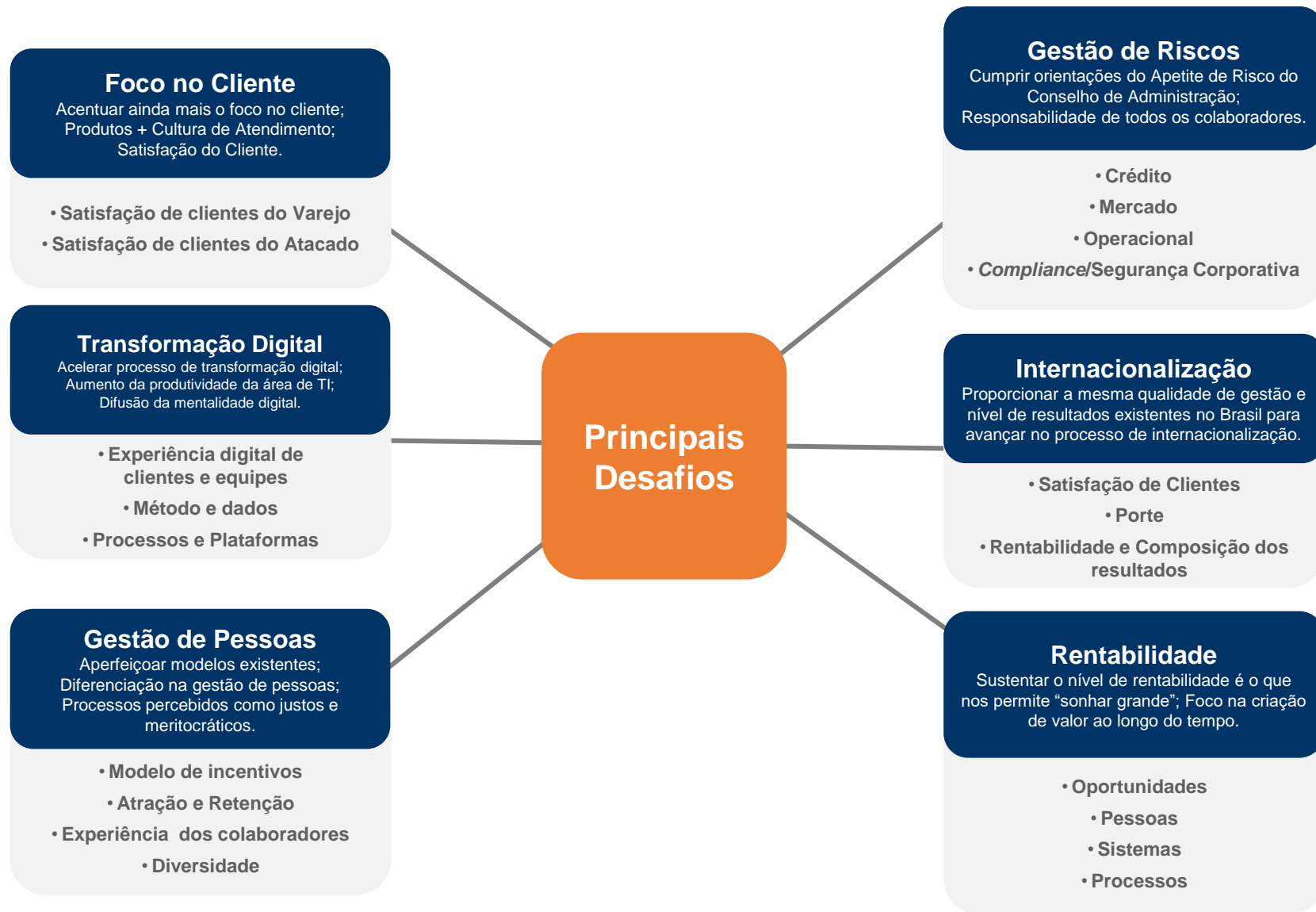
Idade limite: Itaú Unibanco Holding - 62 anos para presidente |
Demais - 60 anos

A partir de 2015



Idade limite: Itaú Unibanco Holding - 62 anos para presidente | Demais - 60 anos





- 01_ Governança Corporativa
- 02_ Modelo de Negócio
 - Seguridade e Serviços
 - Crédito e Inadimplência
- 03_ Jornada Digital
- 04_ Mercado de Capitais



- **US\$ 72,3** bilhões em valor de mercado ⁽¹⁾
- **95.065** colaboradores
 - **81.252** no Brasil
 - **13.813** no Exterior
- **4.955** agências e PABs no Brasil e exterior
- **46.572** caixas eletrônicos no Brasil e exterior
 - **25.763** – Itaú Unibanco
 - **20.809** – Banco 24 horas
- Importante **provedor de crédito** para expansão das empresas brasileiras
- Eleita a **marca mais valiosa** (R\$ 26,6 bilhões) do Brasil em 2016

Lucro Líquido Recorrente

R\$ 6,2 bi

Consolidado

▼ - 0,1% (2T17/1T17)

R\$ 12,3 bi

▲ + 15,0% (1S17/1S16)

R\$ 5,9 bi

Brasil

▼ - 1,2% (2T17/1T17)

R\$ 11,9 bi

▲ + 16,6% (1S17/1S16)

ROE Recorrente (a.a.)

21,5%

Consolidado

▼ - 0,5 p.p. (2T17/1T17)

21,8%

▲ + 1,7 p.p. (1S17/1S16)

22,7%

Brasil

▼ - 0,8 p.p. (2T17/1T17)

23,1%

▲ + 2,2 p.p. (1S17/1S16)

Qualidade de Crédito (jun/17)

NPL 90
3,2%

Consolidado

▼ - 0,2 p.p. (jun/17-mar/17)

▼ - 0,4 p.p. (jun/17-jun/16)

NPL 90
3,9%

Brasil

▼ - 0,3 p.p. (jun/17-mar/17)

▼ - 0,6 p.p. (jun/17-jun/16)

Margem Financeira com Clientes:

2T17/1T17

▲ + 1,4%

1S17/1S16

▼ - 2,0%

Margem Financeira com o Mercado:

▼ - 13,1%

▲ + 7,2%

Custo de Crédito:

▼ - 15,3%

▼ - 28,0 %

Receitas de Prestação de Serviços e Resultado de Seguros¹:

▲ + 0,6%

▲ + 3,7 %

Despesas não Decorrentes de Juros:

▲ + 5,0 %

▲ + 1,0 %

Carteira de Crédito (Avais, Fianças e Títulos Privados):

▲ + 0,1%

▼ - 3,5%

Índice de Capital Principal Estimado – Basileia 3: (Common Equity Tier I)²

jun/17

13,5%

jun/16

13,2%

¹ Resultado de Seguros (-) Despesas com Sinistros (-) Despesas de Comercialização de Seguros.

² CET I com regras integrais de Basileia III após consolidação do Citibank e investimento na XP e antes do consumo de crédito tributário.

Obs.: Resultados do Brasil incluem unidades externas ex-América Latina.

Em R\$ bilhões	1S17	1S16	Variação
Produto Bancário	54,5	54,6	-0,2%
Margem Financeira com Clientes	30,8	31,3	-1,7%
Margem Financeira com Clientes (ex-Descontos Concedidos)	31,3	31,9	-2,0%
Descontos Concedidos	-0,5	-0,7	-18,0%
Margem Financeira com o Mercado	3,5	3,3	7,2%
Receitas de Prestação de Serviços e Resultado de Seguros ¹	19,7	19,4	1,6%
Resultado de Créditos de Liquidação Duvidosa e Impairment	-9,2	-12,9	-28,5%
Despesas com Sinistros	-0,6	-0,7	-22,1%
Despesas não Decorrentes de Juros, Tributárias e Outras²	-25,9	-25,7	0,8%
Lucro Líquido Recorrente	12,3	10,7	15,0%
Lucro Líquido	12,1	10,7	13,5%

¹Resultado de Seguros inclui os Resultados de Seguros, Previdência e Capitalização, antes das Despesas com Sinistros e de Comercialização.

²Inclui Despesas Tributárias (ISS, PIS, COFINS e outras) e Despesa de Comercialização de Seguros.

Obs: Foram retiradas da tabela as linhas de Imposto de Renda, Contribuição Social e Participações Minoritárias nas Subsidiárias de 1S17 (R\$ -5,9 bilhões) e 1S16 (R\$ -3,8 bilhões), bem como a de Eventos Não Recorrentes de 1S17 (R\$ -0,3 bilhão) e de 1S16 (R\$ -0,1 bilhão).

Em R\$ bilhões	1S17				1S16			
	Consolidado	Crédito & Trading	Seguridade e Serviços	Excesso de Capital	Consolidado	Crédito & Trading	Seguridade e Serviços	Excesso de Capital
Produto Bancário	54,5	29,3	23,7	1,4	54,6	31,4	22,4	0,7
Margem Financeira Gerencial	34,8	24,3	9,1	1,4	35,2	26,6	7,9	0,7
Receitas de Prestação de Serviços	15,9	5,0	10,9	-	15,1	4,8	10,3	-
Resultado de Seguros ¹	3,8	-	3,8	-	4,2	-	4,2	-
Resultado de Créditos de Liquidação Duvidosa	(9,8)	(9,8)	-	-	(13,5)	(13,5)	-	-
Despesas com Sinistros	(0,6)	-	(0,6)	-	(0,7)	-	(0,7)	-
DNDJ e Outras Despesas²	(26,1)	(12,7)	(13,4)	(0,1)	(25,9)	(12,9)	(13,0)	(0,0)
Lucro Líquido Recorrente	12,3	4,7	6,5	1,2	10,7	3,8	6,4	0,6
Capital Regulatório	118,4	59,1	30,0	29,2	110,6	58,3	29,1	23,2
Criação de Valor	4,1	0,3	4,5	(0,7)	1,8	(1,4)	3,6	(0,4)
ROE Recorrente	21,8%	15,4%	44,7%	8,9%	20,1%	12,4%	36,9%	9,5%

¹ Resultado de Seguros inclui os Resultados de Seguros, Previdência e Capitalização, antes das Despesas com Sinistros e Comercialização.

² Inclui Despesas Tributárias (ISS, PIS, COFINS e outras), Despesa de Comercialização de Seguros e Participações Minoritárias nas Subsidiárias.

Em R\$ bilhões	1S17	1S16	Variação	
Administração de Recursos ¹	1,7	1,4	0,3	17,7%
Serviços de Conta Corrente	3,3	3,1	0,2	6,0%
Operações de Crédito e Garantias Prestadas	1,7	1,6	0,1	7,3%
Serviços de Recebimentos	0,8	0,77	0,03	8,8%
Cartões de Crédito	6,0	6,0	0	0,0%
Outros	1,2	1,02	0,18	13,5%
América Latina (ex-Brasil)	1,2	1,3	(0,1)	-5,1%
Receitas de Prestação de Serviços	15,9	15,1	0,8	4,9%
Resultado de Seguros ²	3,06	3,1	(0,04)	-1,7%
Total	19,0	18,3	0,7	3,7%

¹Considera receitas de administração de fundos e receitas de administração de consórcios.

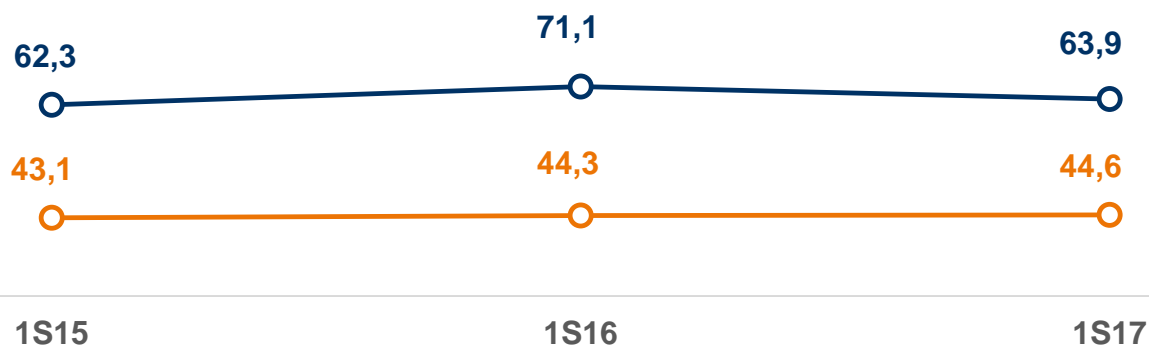
²Resultado de Seguros inclui os Resultados de Seguros, Previdência e Capitalização, após as Despesas com Sinistros e de Comercialização.

Em R\$ bilhões	1S17	1S16	Variação	
Despesas de Pessoal	(9,8)	(9,0)	(0,8)	8,9%
Despesas Administrativas	(7,7)	(7,7)	-	0,9%
Despesas de Pessoal e Administrativas	(17,5)	(16,6)	(0,9)	5,2%
Despesas Operacionais	(2,3)	(2,6)	0,3	-9,9%
Outras Despesas Tributárias ¹	(0,2)	(0,2)	-	-13,5%
América Latina (ex-Brasil) ²	(2,5)	(3,0)	0,5	-12,5%
Total	(22,5)	(22,3)	(0,2)	1,0%

¹ Não inclui PIS, Cofins e ISS.

² Não considera a alocação gerencial de custos indiretos.

Índice de Eficiência



● Índice de Eficiência Ajustado ao Risco - Acumulado 12 meses (%)

● Índice de Eficiência - Acumulado 12 meses (%)



Agenda

01_ Governança Corporativa

02_ Modelo de Negócio

- Seguridade e Serviços

- **Crédito e Inadimplência**

03_ Jornada Digital

04_ Mercado de Capitais

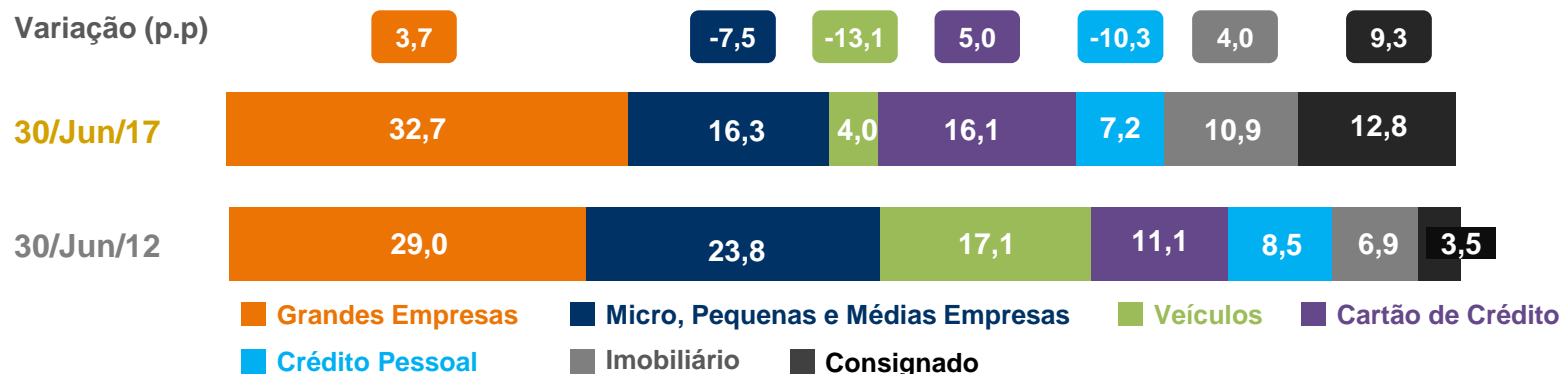


Crédito por Tipo de Cliente/Produto



Consolidado	Em R\$ bilhões, ao final do período	30/Jun/17	30/Jun/16	Variação
	Pessoas Físicas	179,4	182,6	-1,8%
	Cartão de Crédito	56,4	54,5	3,5%
	Crédito Pessoal	25,9	28,7	-9,9%
	Crédito Consignado	44,8	46,5	-3,7%
	Veículos	14,1	16,7	-15,6%
	Crédito Imobiliário	38,3	36,3	5,4%
	Pessoas Jurídicas	235,2	251,1	-6,3%
	Grandes Empresas ¹	175,4	188,9	-7,1%
	Micro, Pequenas e Médias Empresas	59,8	62,2	-4,0%
	América Latina¹	137,7	139,2	-1,1%
	Total com Avais e Fianças	552,3	573,0	-3,6%
	Grandes Empresas – Títulos Privados	35,0	35,6	-1,7%
	Total com Avais, Fianças e Títulos Privados	587,3	608,6	-3,5%
	Total com Avais, Fianças e Títulos Privados (ex-variação cambial)	587,3	613,1	-4,2%

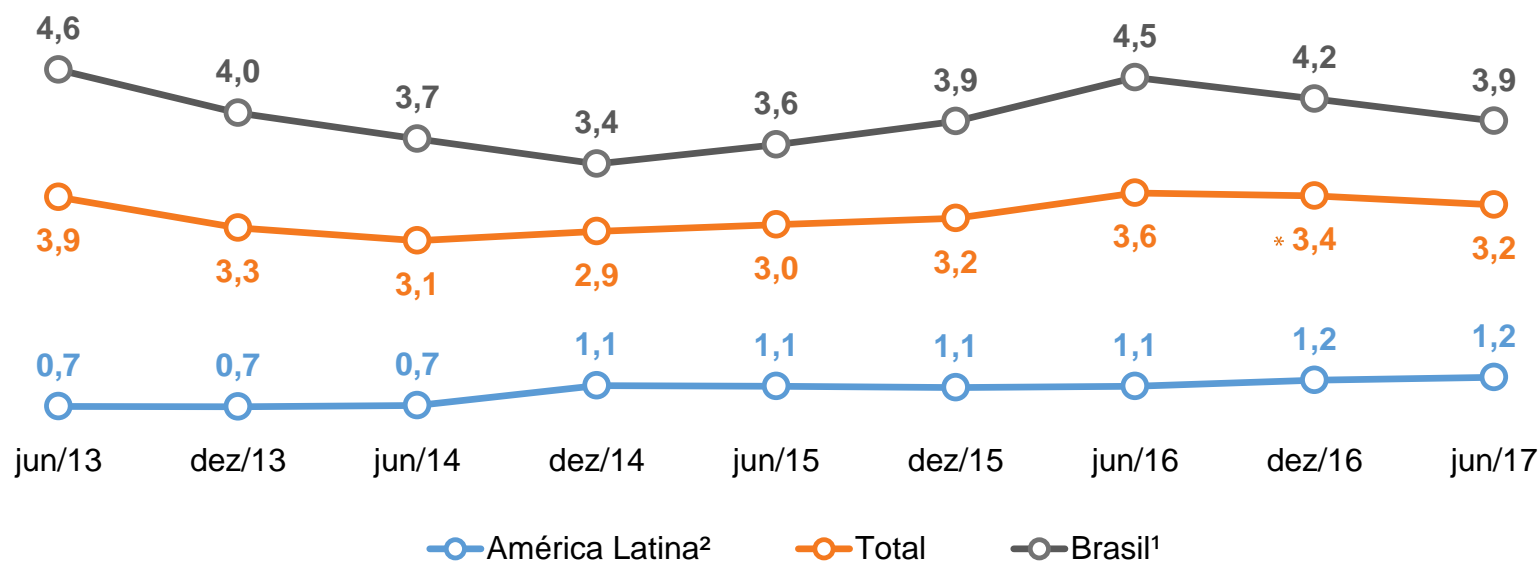
Evolução do Mix do Saldo da Carteira no Brasil² (%)



¹ Desconsiderando-se o efeito da variação cambial, a carteira de crédito de Grandes Empresas teria apresentado redução de 1,5% no trimestre e de 7,8% em 12 meses e a carteira de América Latina teria apresentado redução de 0,2% no trimestre e de 3,0% em 12 meses.

² Não inclui avais e fianças e considera unidades externas ex-América Latina.

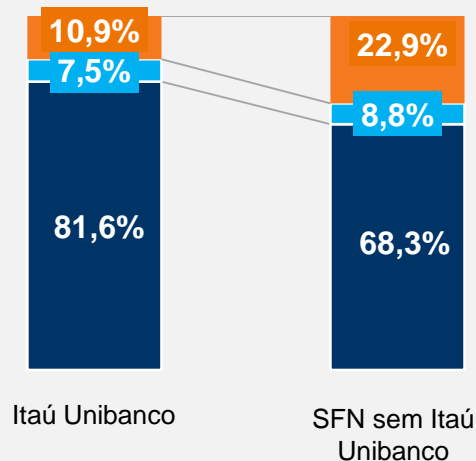
Índice de Inadimplência (90 dias) Consolidado – %



¹Inclui unidades externas ex-América Latina

²Exclui Brasil

Cartão de crédito em jun/17

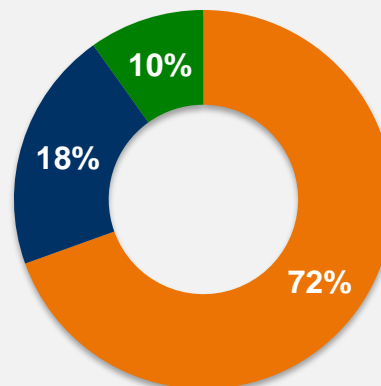


- Rotativo + Créditos Vencidos¹
- Parcelado com Juros
- À Vista²

¹Inclui carteira em atraso acima de 1 dia.

²Inclui parcelado sem juros.

Crédito Consignado em jun/17



- INSS
- Setor Público
- Setor Privado

Financiamento Imobiliário

2T/17

Prazo Médio¹
311 meses

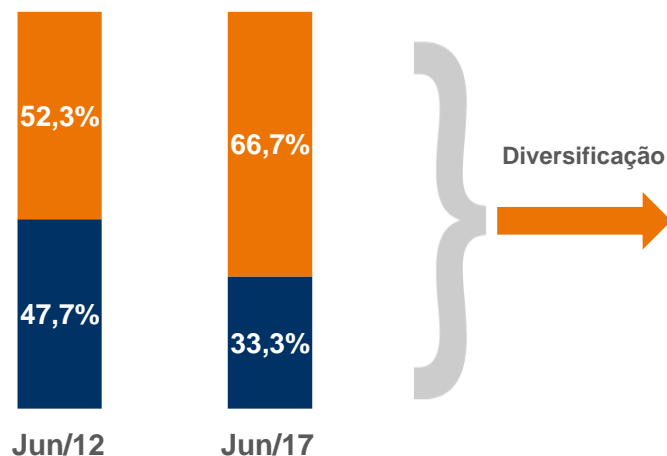
Valor Médio do Imóvel²
R\$ 554 mil

Ticket Médio de Financiamento
R\$ 305 mil

Garantias/Empréstimos (Safrá – Média): 54,5%

¹ Prazo médio de contratação de novos contratos de incorporadoras.

² Valor estipulado conforme ticket médio de financiamento da produção mensal e LTV médio do trimestre. Fonte da produção ABECIP.

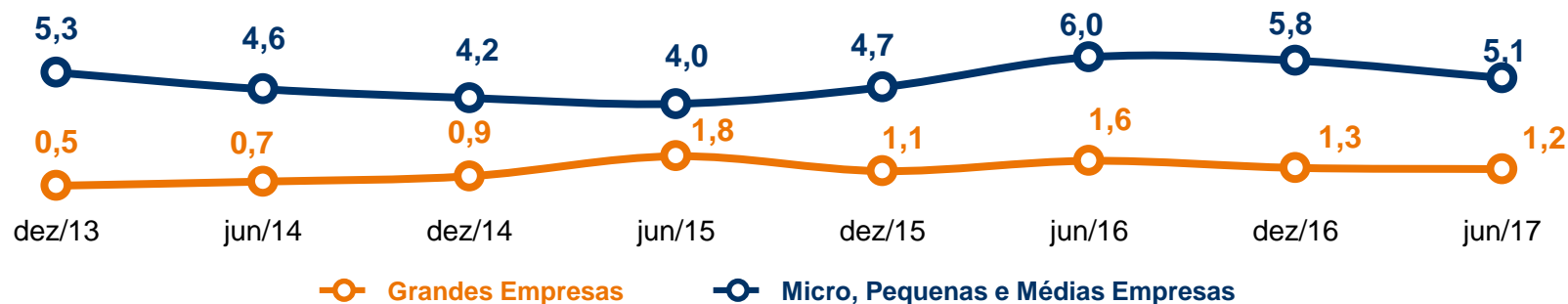


■ **Grandes Empresas**
■ **Micro, Pequenas e Médias Empresas**

Médias Empresas: 29 mil grupos econômicos.
Grandes Empresas: 5,9 mil grupos econômicos e mais de 190 instituições financeiras.

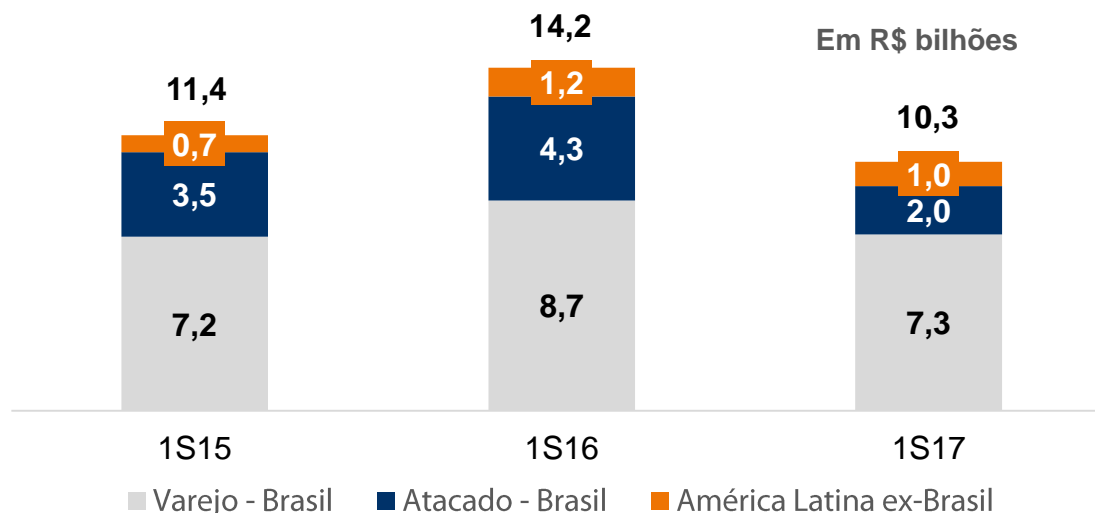
Principais Setores	R\$ bilhões	% da carteira
Imobiliário	23,0	7,1%
Veículos e Auto-peças	18,3	5,7%
Alimentos e Bebidas	17,4	5,4%
Comércio - Diversos	16,7	5,2%
Agro e Fertilizantes	16,4	5,1%

Índice de Inadimplência (90 dias) Brasil¹ – %



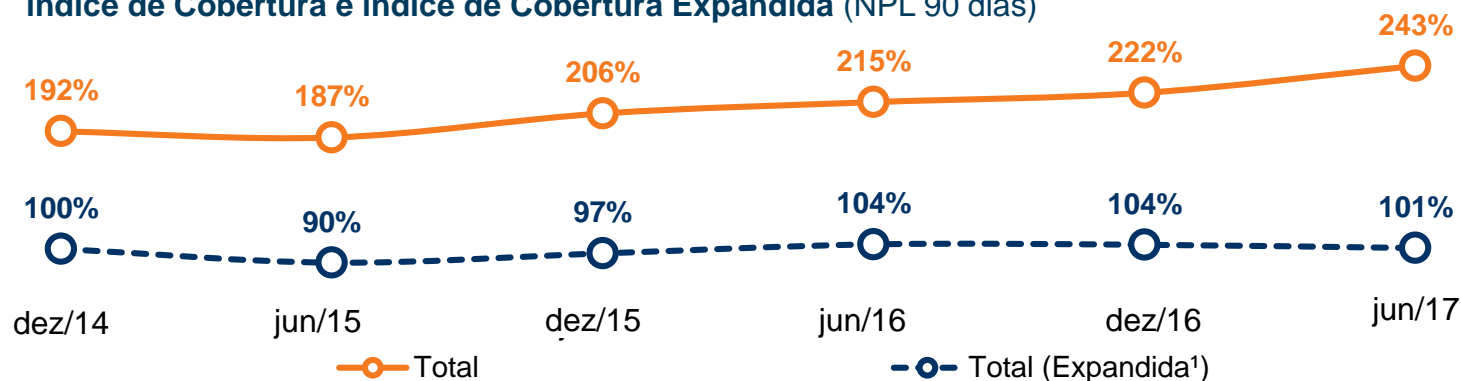
¹Inclui unidades externas ex-América Latina.

Despesa de Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa por Segmento



Obs.: Informações do CorpBanca do 4T14 ao 1T16 referem-se ao dado contábil divulgado.

Índice de Cobertura e Índice de Cobertura Expandida (NPL 90 dias)



¹Índice de Cobertura Expandida é obtido por meio da divisão do saldo da provisão total* pela soma dos saldos das operações vencidas há mais de 90 dias e operações renegociadas excluindo a dupla contagem das operações renegociadas vencidas há mais de 90 dias. Dados do Índice de Cobertura Expandida anteriores a jun/16 não incluem CorpBanca.

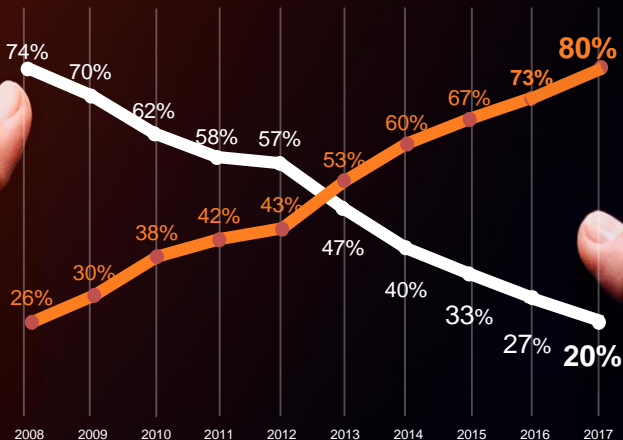
(*) O saldo da provisão total para cálculo do índice de cobertura e índice de cobertura expandida considera a provisão para garantias financeiras prestadas que a partir de março de 2017 está registrada em conta do passivo conforme Resolução nº 4.512/16 do CMN.

- 01_ Governança Corporativa
- 02_ Modelo de Negócio
 - Seguridade e Serviços
 - Crédito e Inadimplência
- 03_ Jornada Digital
- 04_ Mercado de Capitais



Volume de transações de clientes Itaú

- Canais digitais (internet e mobile)
- Canais tradicionais (agência, caixa eletrônico, telefone)



Estimativa ano 2017

Em 2017...

■ **+ 1MM** de clientes digitais
↑ **29%** no mobile

■ **11BI** de transações nos canais digitais
↑ **20%** no mobile

Itaú tradicional

4.955 = 1,2MMm²

Agências e PABs

283
Maracanã



46.000
Caixas Eletrônicas
Empilhados equivalem a

217
Empire States



Todos os dias
2MM de pessoas
entram em nossas agências

toda a população
brasileira



440MM de pessoas por ano

2x por ano em
uma de nossas
agências

Itaú digital

7MM de acessos no
mobile por mês

Maior que a
população da
Dinamarca



100K de acessos
simultâneos

O **Rock In Rio** inteiro
acessando nosso **app**
ao mesmo tempo



Temos
17petabytes de
informações

9 acervos
completos
de filmes da Netflix



cubo_

Hub de empreendedorismo
referência no **Brasil**

Área total **+5K m²**

Startups **50**

Empreendedores
e residentes **250**

+1 ano

Tempo de espera
para entrada de
novas startups

6

Startups saíram
devido à limitação
de espaço físico

Demanda reprimida

4x

Hub de empreendedorismo
referência no **Mundo**

Área total **+20K m²**

Startups **+210**

Empreendedores
e residentes **+1.000**

Ampliação de alcance
Cubo Digital





Data Center

- **R\$3,4bi** investidos em construção e equipamentos
- Maior **data center verde** da América Latina, Certificação LEED (Leadership in Energy and Environmental Design)



+ de 1000 APIs

- Aplicativos construídos com **96%** de reuso de APIs



Blockchain

- Participação no consórcio R3
- Participação em 100% das aplicações desenvolvidas no Brasil para o mercado financeiro



Cloud privada

- **100 mil cores** de capacidade de processamento
- Gestão **full-stack**
- Dezenas de aplicações rodando em cloud



Investimento em tecnologia

+40% de aumento em 2 anos

- 01_ Governança Corporativa
- 02_ Modelo de Negócio
 - Seguridade e Serviços
 - Crédito e Inadimplência
- 03_ Jornada Digital
- 04_ Mercado de Capitais**

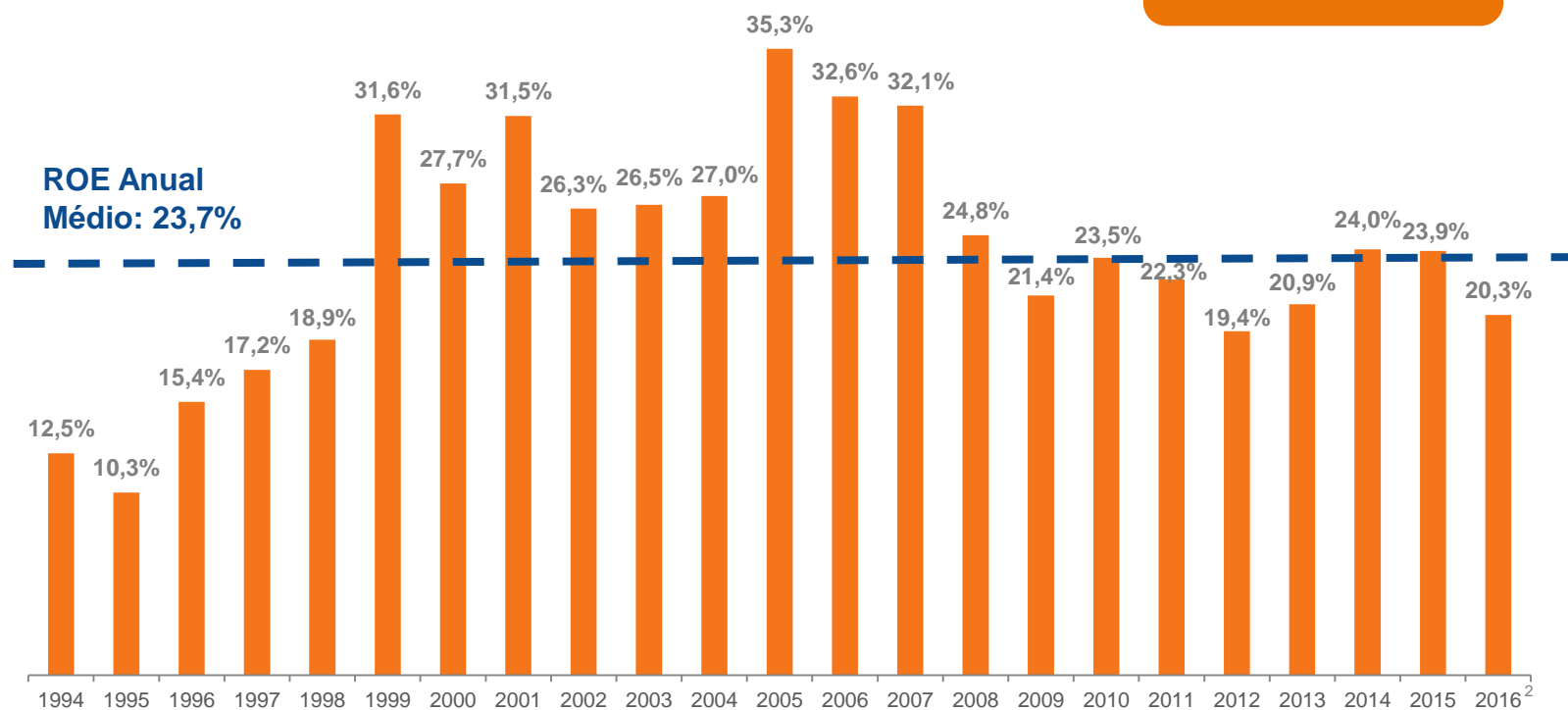


TIR¹ Acionista: 26,0%

- a partir de julho de 1994
- com reinvestimento de dividendos

Sem reinvestimento de dividendos: 21,5%

1S17
ROE Anualizado: 21,8%



¹TIR: Taxa Interna de Retorno.

²Contém informações Pro Forma de Itaú CorpBanca.

Desempenho no Mercado de Ações

Valor de Mercado (em R\$ bilhões)



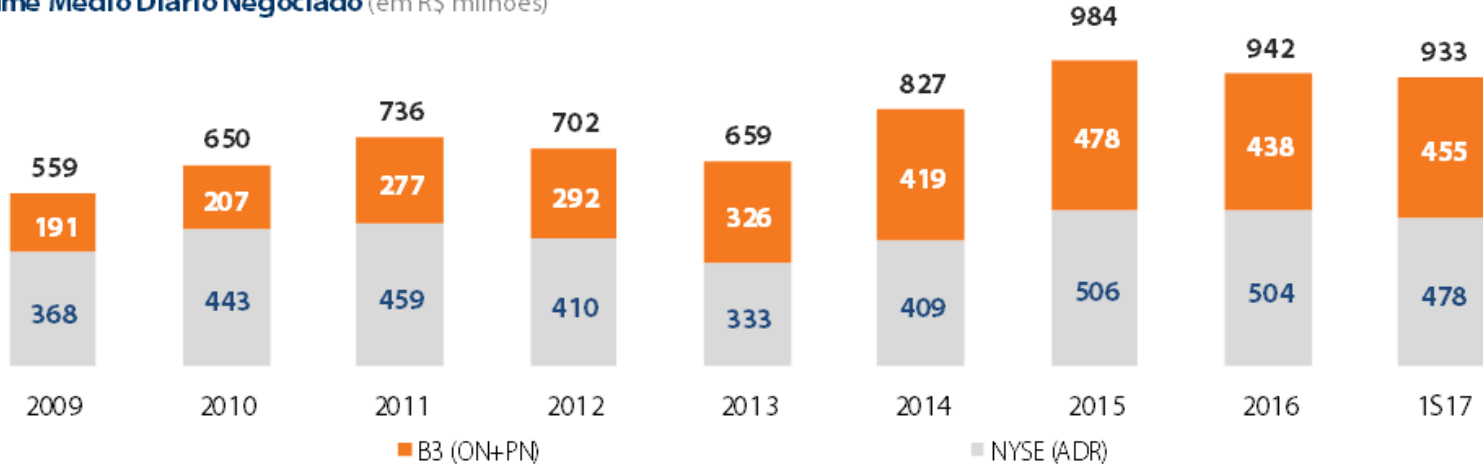
Dividend Yield Líquido¹



Price/Earnings²



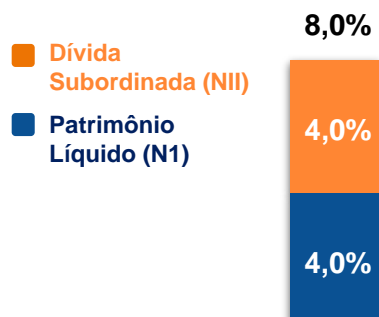
Volume Médio Diário Negociado (em R\$ milhões)



(1) Dividendos e JCP líquidos distribuídos no acumulado de 12 meses de cada período/cotação média da ação preferencial do primeiro dia de cada período; (2) Fonte: Bloomberg (Considera expectativa dos analistas para os próximos 12 meses, a partir de cada data, e cotação de fechamento de ITUB4 de cada período).

Capital Mínimo Exigido

Basileia II



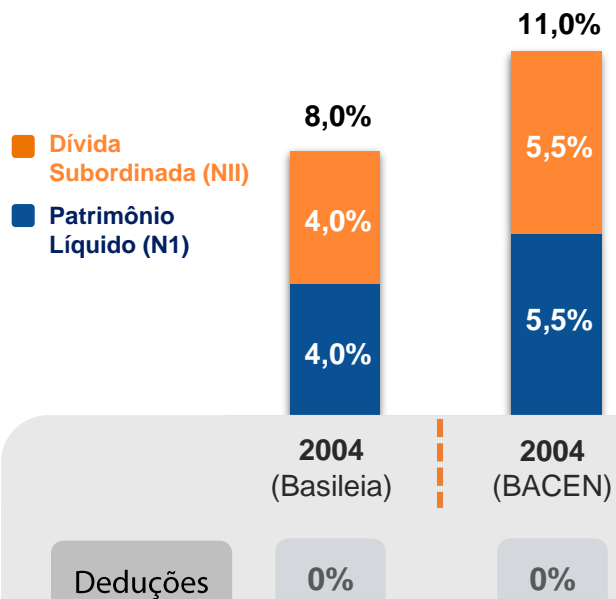
2004
(Basileia)

Deduções

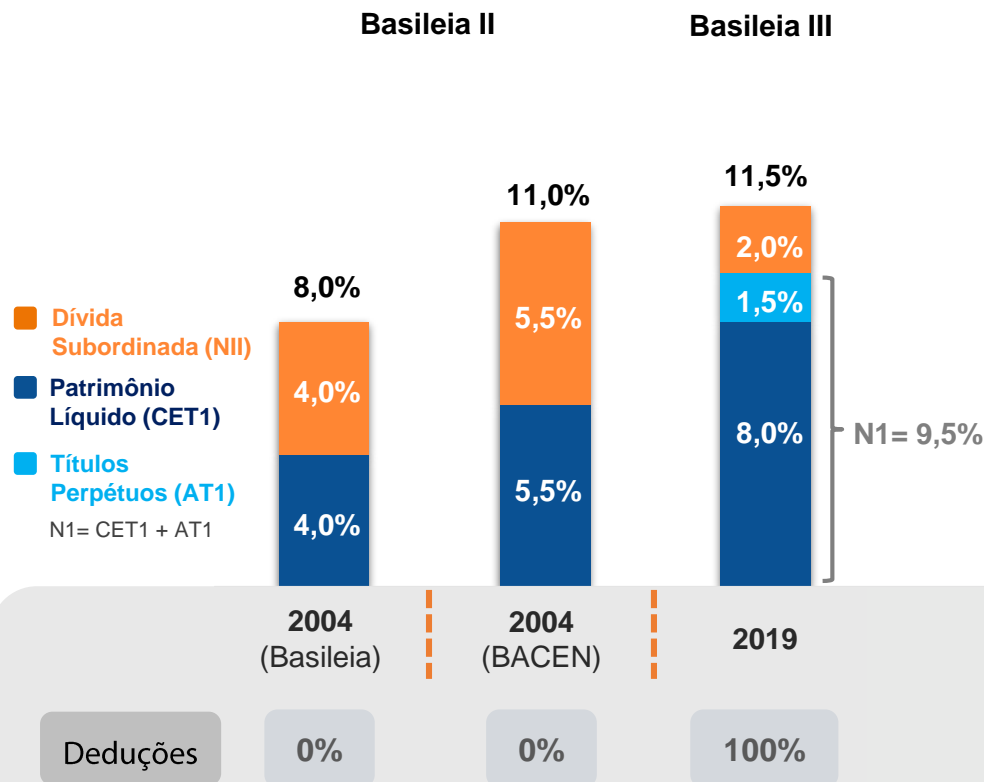
0%

Capital Mínimo Exigido

Basileia II



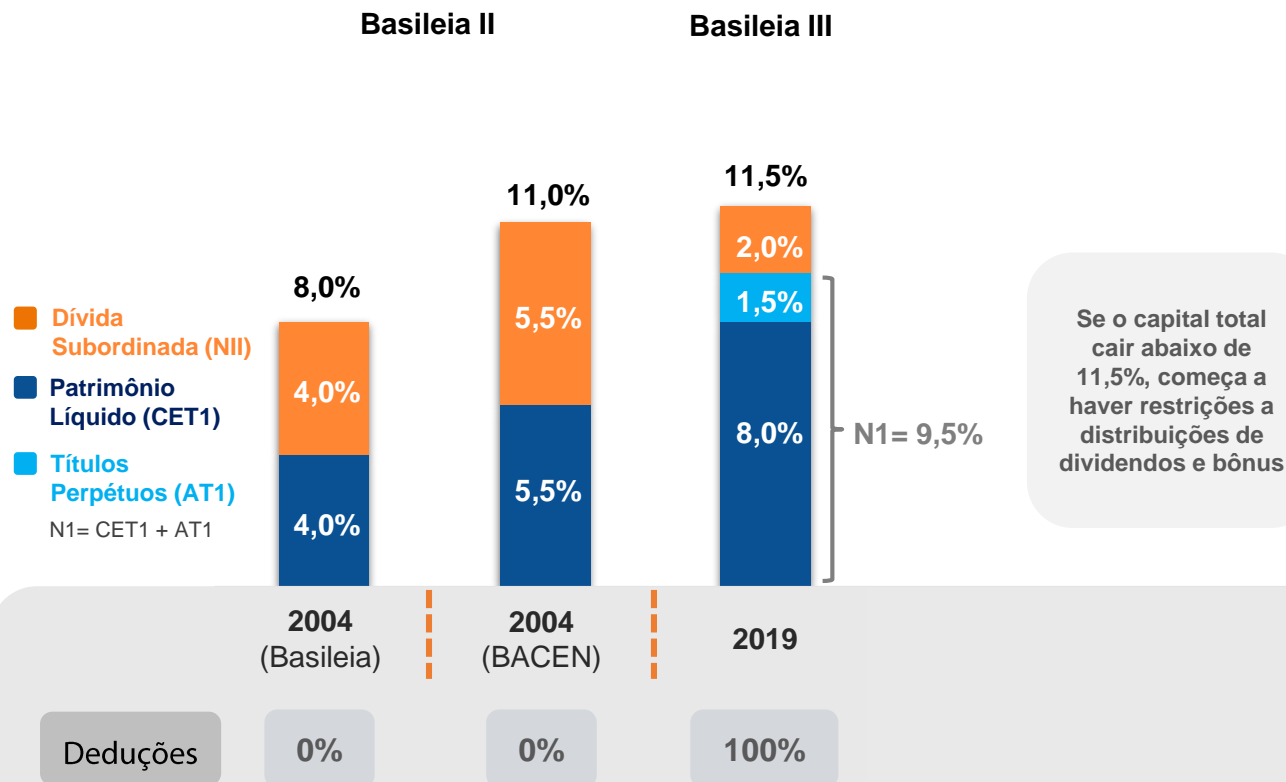
Capital Mínimo Exigido



Observações:

- Requerimentos BACEN não incluem colchão anticíclico de 2,5%

Capital Mínimo Exigido

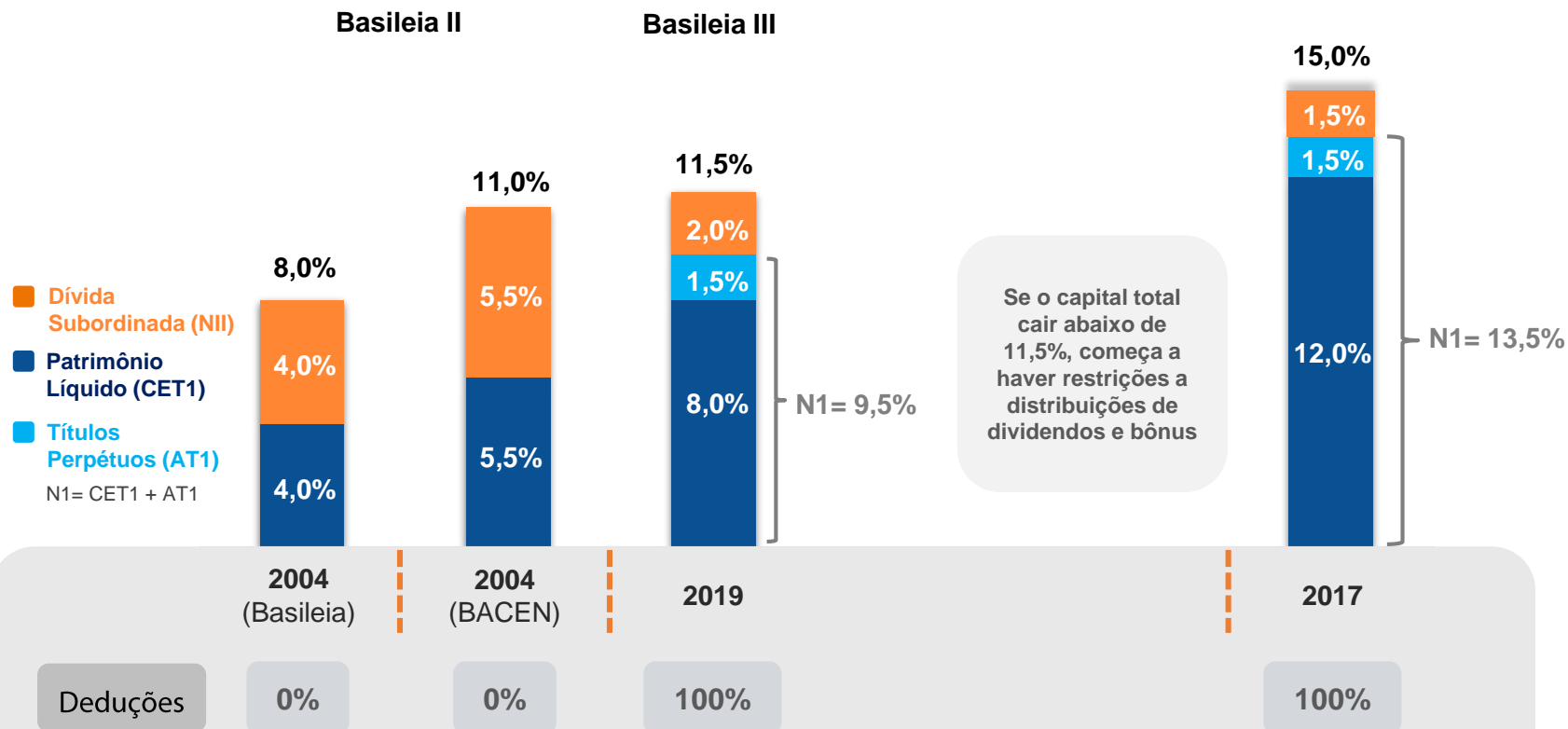


Observações:

- Requerimentos BACEN não incluem colchão anticíclico de 2,5%

Capital Mínimo Exigido

Meta ITUB



Observações:

- Requerimentos BACEN não incluem colchão anticíclico de 2,5%

■ Simulações - *Payout*

Payout total¹ para manter CET1² full em 13,5% em diferentes cenários de retorno e crescimento:

Payout Total¹		ROE⁴				
		15,0%	17,5%	20,0%	22,5%	25,0%
Crescimento de RWA³	5,0%	65 – 70%	70 – 75%	75 – 80%	80 – 85%	85 – 90%
	10,0%	40 – 45%	45 – 50%	50 – 55%	55 – 60%	60 – 65%
	15,0%	25%	25 – 35%	35 – 40%	40 – 45%	45 – 50%

Conforme Fato Relevante divulgado hoje, nós pretendemos:

- Manter a prática de pagamento de dividendos e juros sobre capital próprio mínimo de 35% do lucro líquido e retirar o limite máximo atualmente fixado em 45%.
- O valor total a ser distribuído a cada ano será fixado pelo Conselho de Administração, considerando-se (1) o nível de capitalização da companhia, conforme regras definidas pelo BACEN, (2) o nível mínimo estabelecido pelo CA (CET1² = 13,5% atualmente), (3) a lucratividade no ano, (4) as perspectivas de utilização de capital em função do crescimento esperado nos negócios, programas de recompra de ações, fusões ou aquisições e alterações regulatórias que possam alterar a exigência de capital; (5) mudanças fiscais; (6) variações significativas nos ativos ponderados pelo risco (RWA³); entre outros.

Assim o percentual a ser distribuído poderá flutuar ano a ano em função da lucratividade e demandas de capital da companhia, sempre considerando o mínimo previsto no Estatuto Social da Companhia.

(1) Considera montantes totais de dividendos e recompra de ações. As simulações consideram base de junho/2017, com incorporação de Citibank e XP Investimentos.
 (2) *Common Equity Tier 1*. Sigla em inglês para Capital Principal.
 (3) Sigla em inglês para ativos ponderados pelo risco.
 (4) Sigla em Inglês para retorno sobre o patrimônio líquido.

História e Atuação

- **73** agências e pontos de atendimento no Distrito Federal.
- **13** agências que operam em horário estendido.

Investimentos em Educação, Cultura e Cidadania

- **Espaço Itaú de Cinema**, no Shopping Casa Park, inaugurado em 2011, com nove salas *stadium* com capacidade total de 1.204 lugares.
- **73 mil livros** distribuídos no DF em 2016 pelo programa Itaú Criança, além de **28 bibliotecas** distribuídas em instituições da região.
- **219 escolas** do DF participantes da **Olimpíada da Língua Portuguesa – Escrevendo o Futuro** em 2016; **505 professores** inscritos beneficiando mais de **15 mil alunos**.
- **28 organizações** de Brasília inscritas na edição 2015 do **Prêmio Itaú-Unicef**, sendo que o Instituto Batucar foi classificado para a grande final. Edição 2017 em andamento.
- **112 participantes** nas formações em Brasília do programa de **Avaliação Econômica de Projetos Sociais**.
- **57 participantes** nas formações com os profissionais das equipes técnicas das **secretarias de educação do DF** (tutoria como metodologia estratégica de formação continuada e em serviço para professores e gestores escolares).
- Realização da exposição **“Arte Cibernética – Coleção Itaú Cultural”**, em 2016, Museu Nacional do Conjunto Cultural da República (MuN).
- Realização de sessão **Itaú Viver Mais de Cinema** com debate (promoção de atividades para o público com mais de 55 anos), além de descontos no cinema para os cadastrados no programa.

cicloapimec2017_.)

Itaú Unibanco Holding S.A.



Apimec Brasília/DF

Marcelo Kopel

Diretor de Relações com Investidores

10/10/2017



 www.itaú.com.br/relacoes-com-investidores

 facebook.com/itaunibancori

 [@itaunibanco_ri](https://twitter.com/itaunibanco_ri)