



Itaú Unibanco Holding S.A.

Resultados 2T24

São Paulo, **07 de Agosto de 2024**

Destques do trimestre

Variação 2T24 vs. 1T24

Resultado Recorrente Gerencial

R\$ 10,1 bilhões **^ 3,1%**

Carteira de Crédito

R\$ 1.254,1 bilhões **^ 5,9%**

Serviços e Seguros

R\$ 13,7 bilhões **^ 5,0%**

ROE Recorrente Gerencial

Consolidado **22,4%** **^ 0,5 p.p.**

Brasil **23,6%** **^ 1,0 p.p.**

NPL Brasil

> 90 dias **3,0%** **v 0,1 p.p.**

15–90 dias **2,3%** **v 0,1 p.p.**

Capital Principal (CET I)

13,1% **^ 0,1%**

Carteira de crédito

em R\$ bilhões

	jun/24	mar/24	Δ	jun/23	Δ
Pessoas físicas	418,3	413,4	1,2%	405,4	3,2%
Cartão de crédito	130,9	130,9	0,0%	128,4	2,0%
Crédito pessoal	63,9	62,5	2,3%	58,2	9,7%
Crédito consignado	74,0	73,5	0,8%	74,9	-1,2%
Veículos	34,8	33,8	3,1%	32,4	7,5%
Crédito imobiliário	114,6	112,8	1,6%	111,5	2,8%
Micro, pequenas e médias empresas	198,2	193,0	2,7%	176,3	12,5%
Grandes empresas	408,5	376,0	8,6%	351,1	16,3%
Total Brasil	1.025,0	982,5	4,3%	932,8	9,9%
América Latina	229,1	202,3	13,3%	218,8	4,7%
Total¹	1.254,1	1.184,8	5,9%	1.151,6	8,9%
Total (ex-variação cambial)	1.254,1	1.220,7	2,7%	1.170,5	7,1%

Crédito PF Cartão de Crédito	jun/24 x mar/24	jun/24 x jun/23
Personalité + Uniclass	^ 3,5%	^ 17,3%

Originação de crédito²

	2T24 vs. 1T24	2T24 vs. 2T23
Pessoas físicas	+ 6%	+ 19%
Micro, pequenas e médias empresas	+ 7%	+ 11%
Grandes empresas	+ 23%	+ 21%
Total Brasil	+ 13%	+ 17%

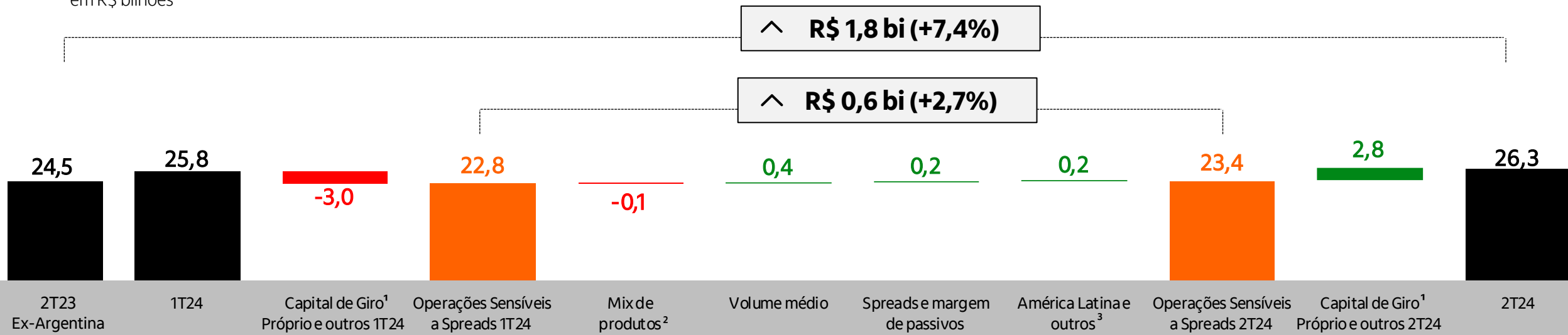
Originação Crediário + Cheque especial

71% concentrada nos segmentos Personalité e Uniclass no 2T24

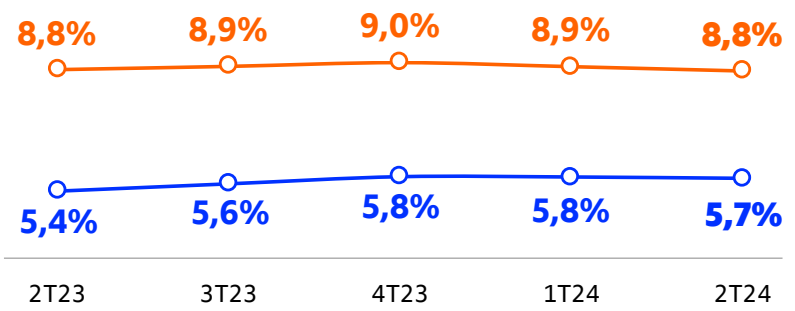
(1) Inclui títulos privados e garantias financeiras prestadas. (2) Não considera originação de cartão de crédito, cheque especial, renegociação de dívida e outros créditos rotativos. Média por dia útil no período. Considera somente crédito.

Margem financeira com clientes

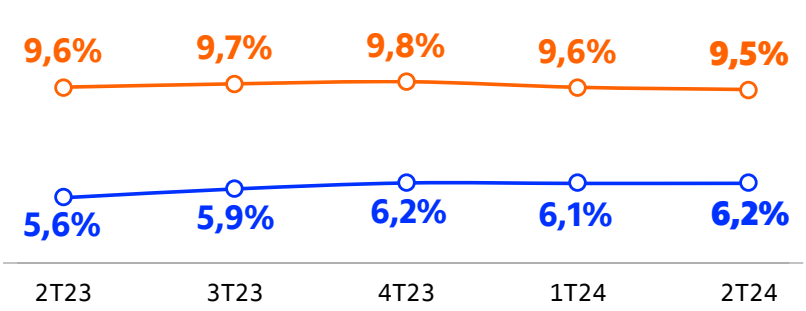
Variação em R\$ bilhões



Margem média anualizada consolidado



Margem média anualizada Brasil



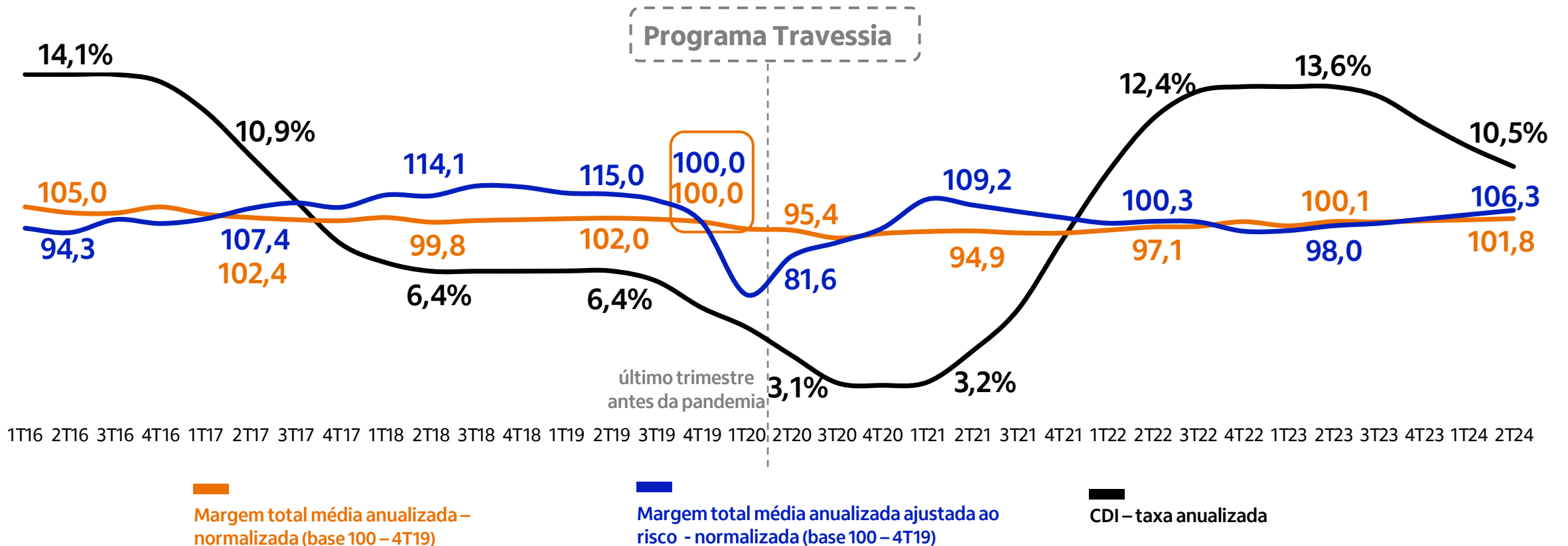
- Margem com clientes
- Margem com clientes ajustada ao risco

(1) Inclui o capital alocado às áreas de negócio (exceto tesouraria), além do capital de giro da corporação; (2) Mudança na composição dos ativos com risco de crédito entre períodos no Brasil; (3) América Latina e outros considera operações estruturadas do atacado.

Sensibilidade a taxa de juros

Evolução da taxa média anualizada da margem total (clientes e mercado) vs CDI

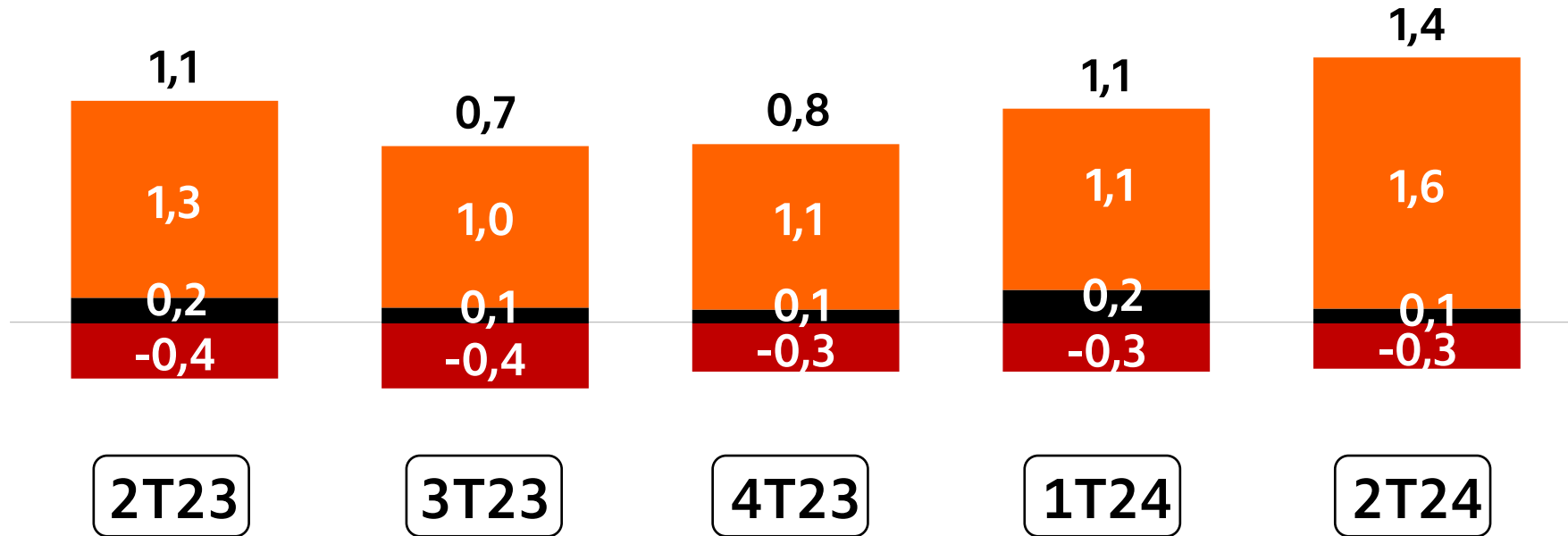
Margem total normalizada pelo efeito do cap de juros no cheque especial, mix de crédito constante a partir do 4T19, hedge do índice de capitalização na margem com o mercado e fim da estratégia de overhedge.



Margem financeira com o mercado

em R\$ bilhões

- Brasil
- América Latina
- Hedge do índice de capital



Receita de serviços e resultado de seguros

em R\$ bilhões

	2T24	1T24	Δ	2T23	Δ
Cartões de crédito e débito	4,2	4,2	0,8%	4,0	4,2%
Emissão	3,1	3,1	0,7%	2,9	8,4%
Adquirência	1,1	1,1	1,0%	1,2	-6,3%
Conta corrente ¹	1,6	1,6	-4,1%	1,7	-6,8%
Administração de recursos ²	1,6	1,5	8,0%	1,4	12,7%
Assessoria econômico-financeira e corretagem	1,5	1,1	33,9%	0,8	83,5%
Operações de crédito e garantias prestadas	0,7	0,7	0,8%	0,7	4,4%
Serviços de recebimento	0,5	0,5	3,9%	0,5	4,1%
Outros	0,3	0,4	-17,0%	0,4	-12,4%
América Latina (ex-Argentina)	0,9	0,8	6,9%	0,7	19,1%
Receitas de serviços	11,3	10,9	4,4%	10,3	10,4%
Resultado de seguros, previdência e capitalização ³	2,4	2,2	7,6%	2,1	15,4%
Serviços e seguros (ex-Argentina)	13,7	13,1	5,0%	12,3	11,3%
Argentina	-	-	-	0,1	-
Serviços e seguros	13,7	13,1	5,0%	12,4	10,4%

Administração de recursos

	2T24 x 2T23	1S24 x 1S23
Captação líquida	22%	34%

Previdência

Receitas de previdência 2T24 x 1T24	Captação líquida 2T24 x 1T24
22,8%	61%

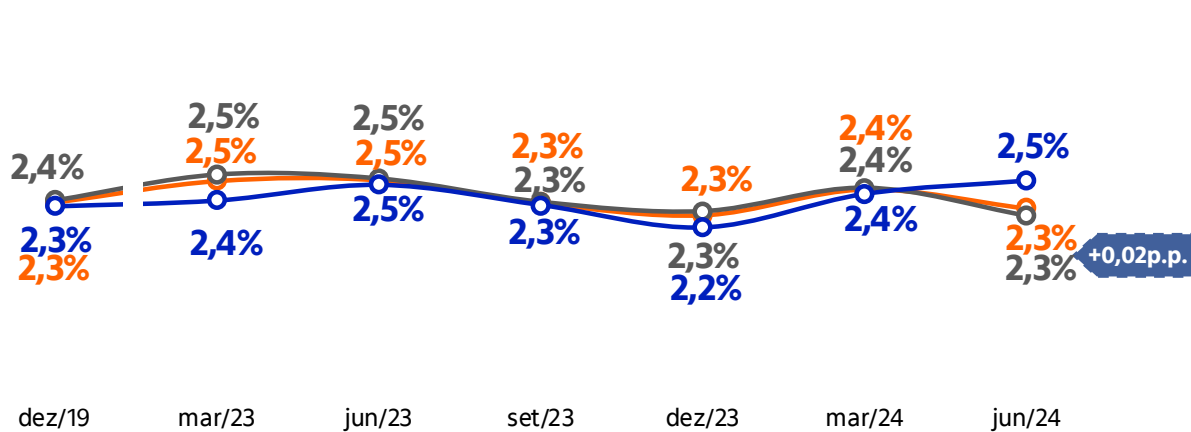
Banco de investimento⁴

Renda fixa – DCM (até Maio24) (1º lugar em volume originado ⁵)	R\$ 47,9 bi 27% market share
---	--

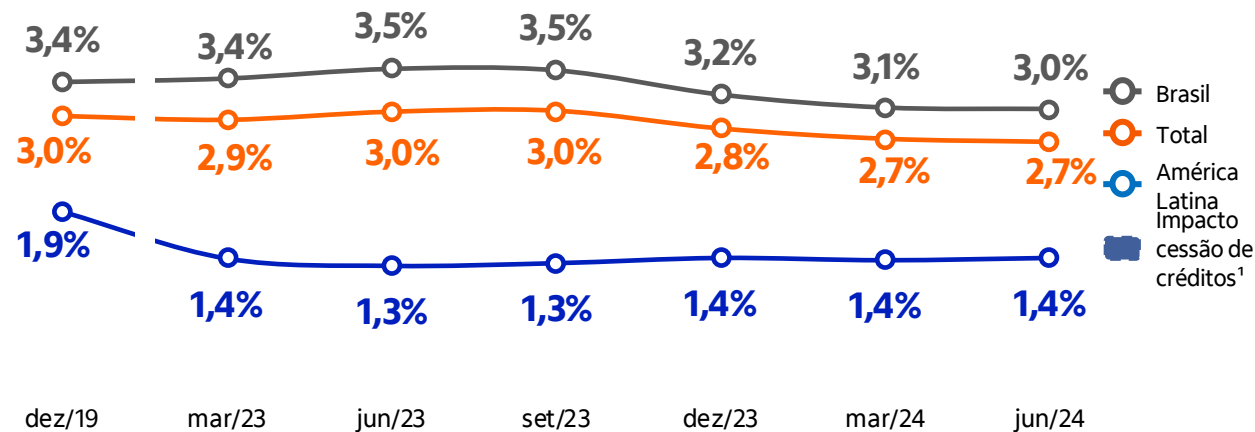
(1) Excluindo o efeito da isenção de tarifas de conta corrente para clientes do Rio Grande do Sul ocorrida no 2T24, a redução das receitas teria sido de 1,8%; (2) Considera receitas de administração de fundos e de administração de consórcios; (3) Inclui as receitas de seguros, previdência e capitalização, após as despesas com sinistros e de comercialização; (4) No Brasil; (5) Fonte: Anbima.

Qualidade do crédito

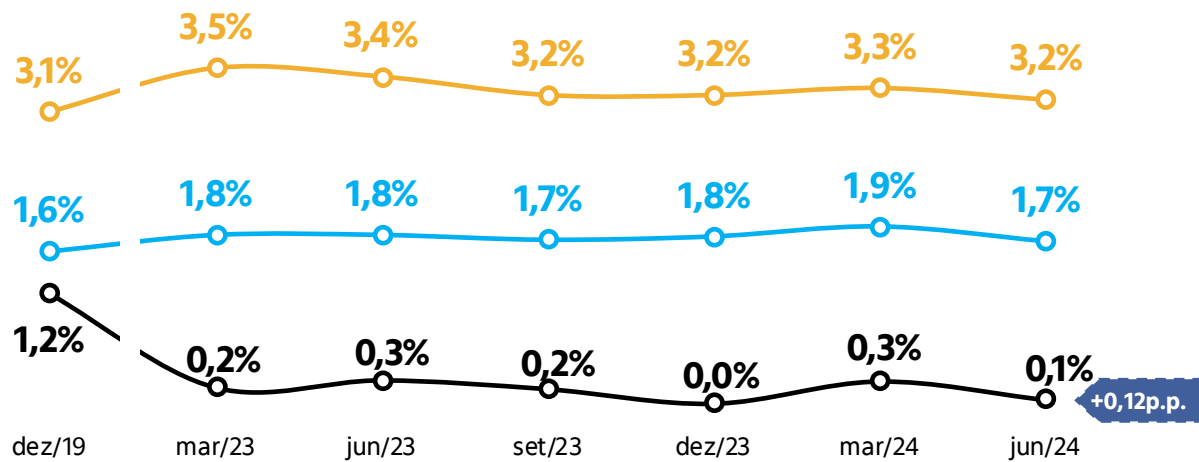
NPL 15 - 90 dias - % consolidado



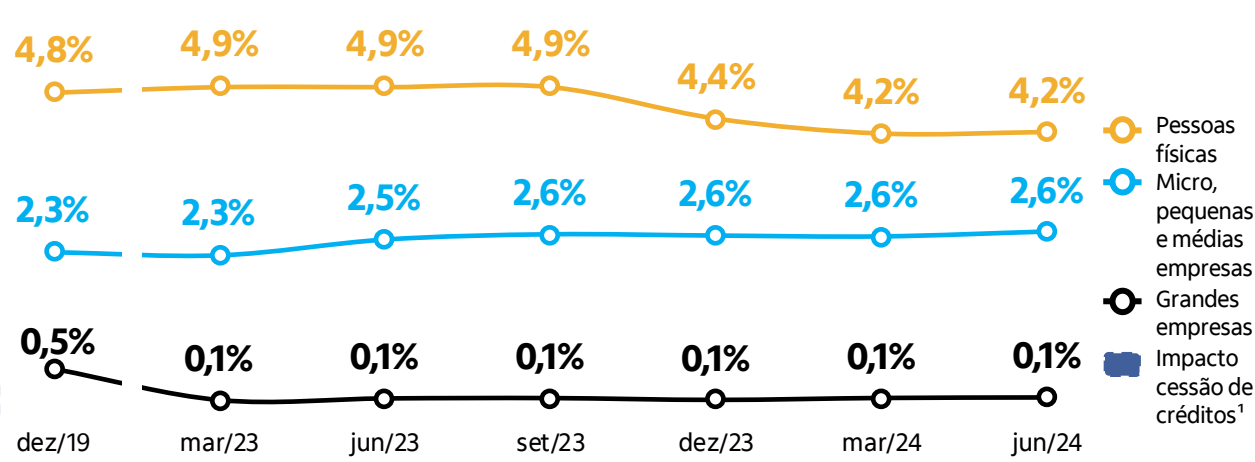
NPL 90 dias - % consolidado



Brasil



Brasil

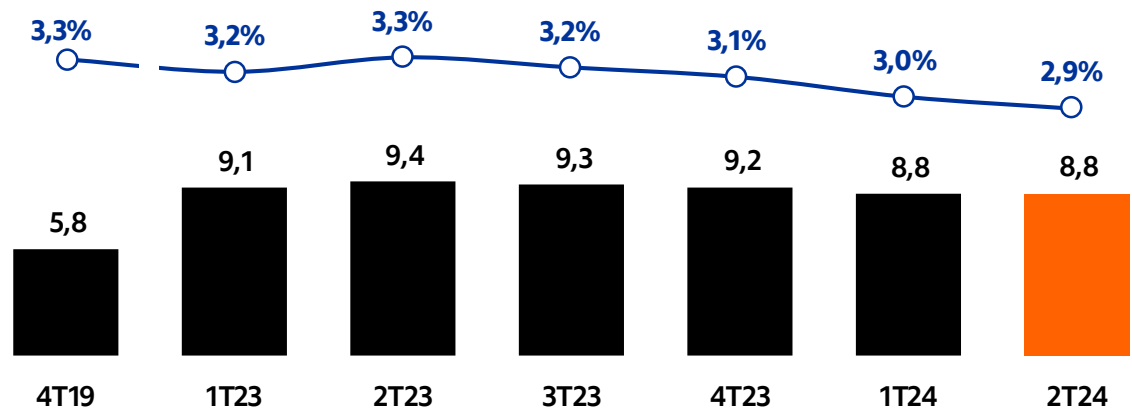


(1) No segundo trimestre de 2024, realizamos vendas de créditos com baixa probabilidade de recuperação para empresas não ligadas e sem retenção de riscos, que estariam ativos ao final de junho/24 no valor de R\$ 281 milhões do segmento de grandes empresas.

Qualidade e custo do crédito

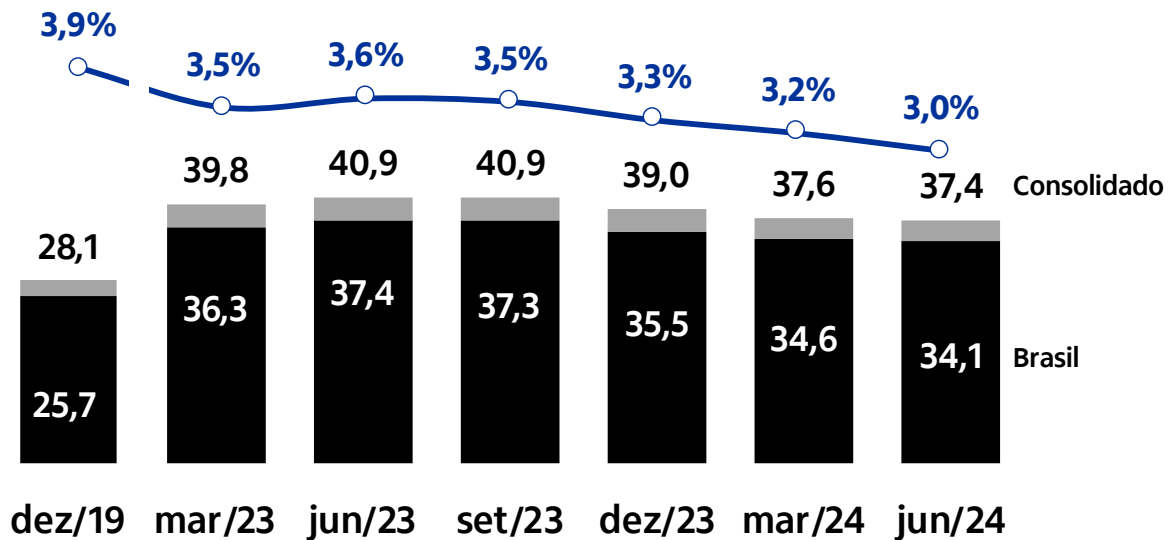
Custo do crédito¹ (em R\$ bilhões)

○ Custo anualizado / Carteira² - (%)

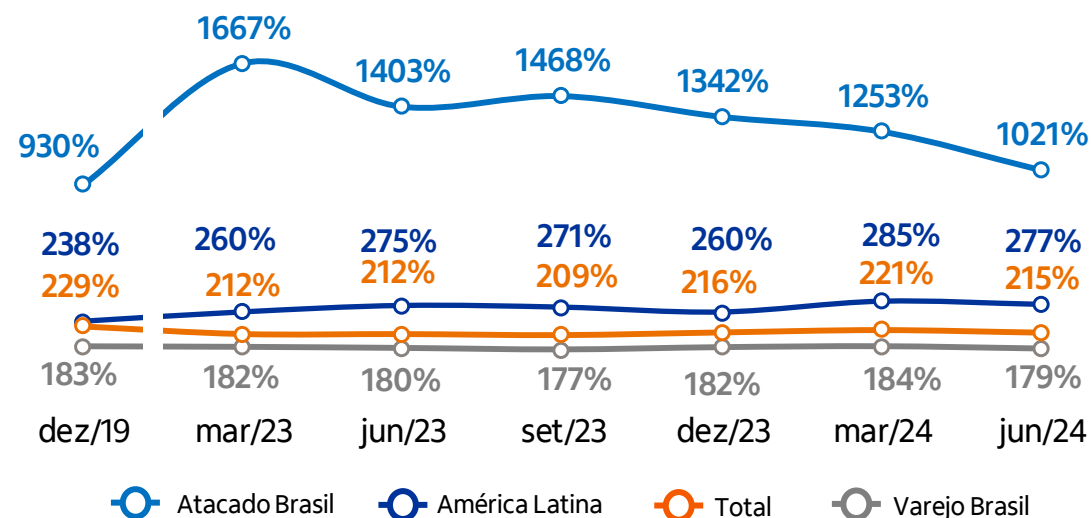


Carteira renegociada (em R\$ bilhões)

○ Carteira renegociada consolidada / Carteira total - (%)



Índice de cobertura – NPL 90 dias (%)



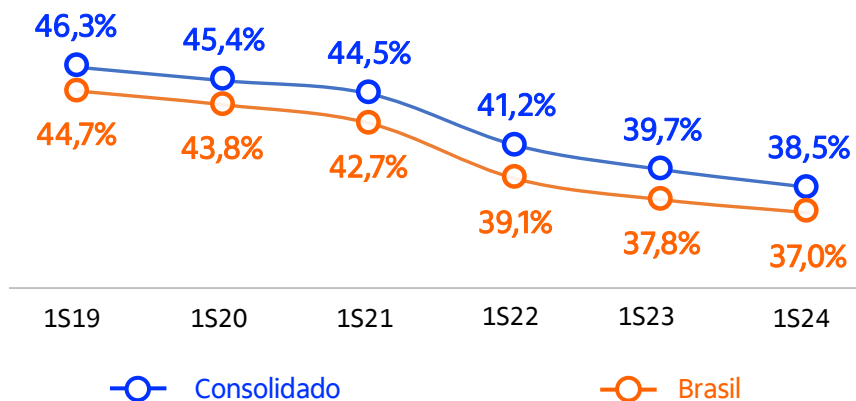
(1) despesa de provisão para créditos de liquidação duvidosa + recuperação de créditos + impairment + descontos concedidos; (2) saldo médio da carteira de crédito com garantias financeiras prestadas e títulos privados considerando-se os dois últimos trimestres.

Despesas não decorrentes de juros

em R\$ bilhões

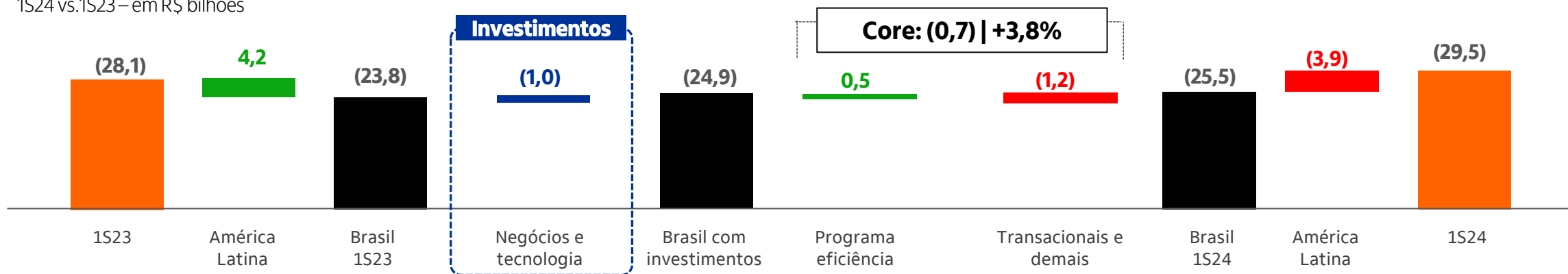
	2T24	1T24	Δ	1S24	1S23	Δ
Despesas de pessoal	(6,6)	(6,5)	2,5%	(13,1)	(12,1)	8,4%
Despesas administrativas e outras ¹	(6,5)	(6,0)	7,1%	(12,5)	(11,8)	5,9%
Total - Brasil	(13,1)	(12,5)	4,7%	(25,5)	(23,8)	7,1%
América Latina (ex-Argentina)	(2,0)	(1,9)	5,2%	(3,9)	(3,7)	6,8%
Despesas não decorrentes de juros (Ex-Argentina)	(15,1)	(14,4)	4,7%	(29,5)	(27,5)	7,1%
Argentina	-	-	-	-	(0,6)	-
Despesas não decorrentes de juros	(15,1)	(14,4)	4,7%	(29,5)	(28,1)	5,0%

Índice de eficiência



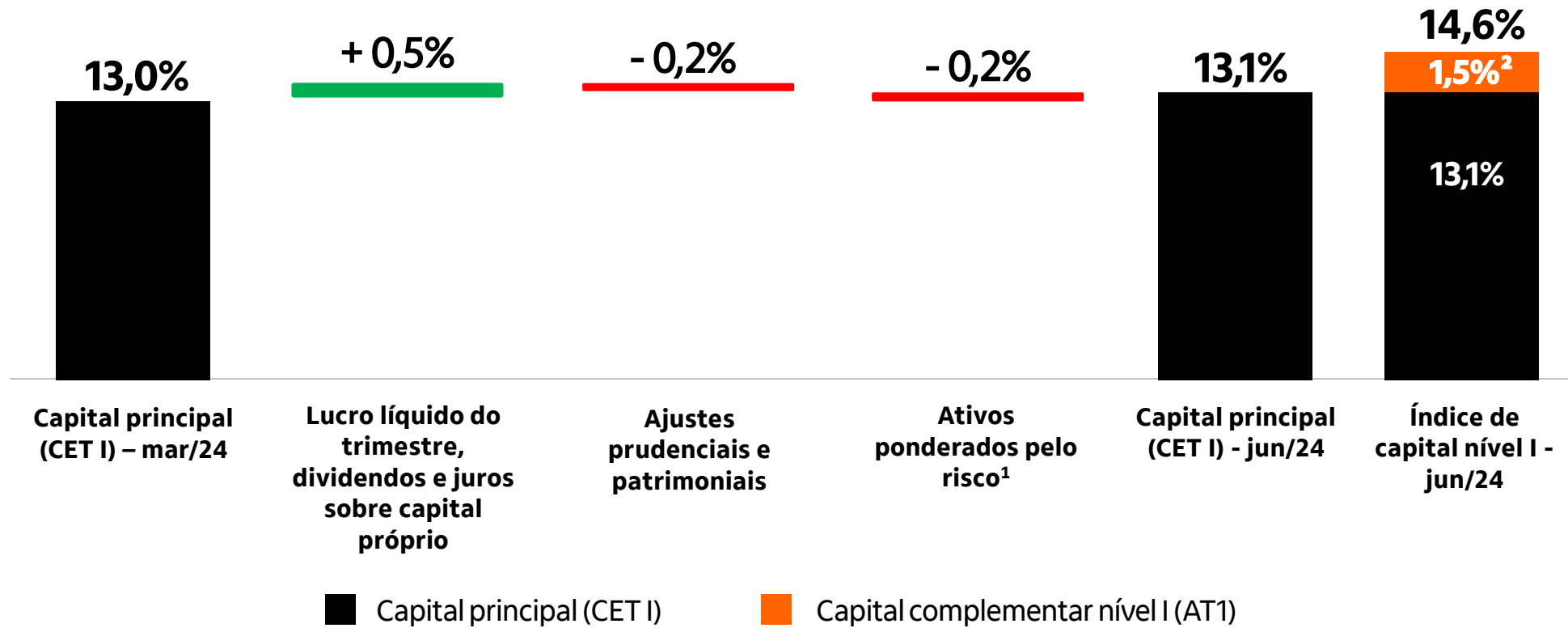
Varição com destaque para investimentos

1S24 vs. 1S23 – em R\$ bilhões



(1) Considera despesas operacionais, despesas de provisão e outras despesas tributárias (Inclui IPTU, IPVA, IOF e outros). Não inclui PIS, COFINS e ISS.

Capital



(1) Excluindo a variação cambial do período; (2) Capital complementar nível I (AT1) limitado a 1,5%, conforme Res. CMN Nº 4.958.



Itaú Unibanco Holding S.A.

Resultados 2T24

São Paulo, **07 de Agosto de 2024**



Itaú Unibanco Holding S.A.

Informações **adicionais**

Guidance 2024

Mantivemos inalteradas nossas projeções para 2024

	Consolidado	Evolução em base comparável ⁴	
Carteira de crédito total ¹	Crescimento entre 6,5% e 9,5%		
Margem financeira com clientes	Crescimento entre 4,5% e 7,5%	Crescimento entre 5,5% e 8,5%	
Margem financeira com o mercado	Entre R\$ 3,0 bi e R\$ 5,0 bi		
Custo do crédito ²	Entre R\$ 33,5 bi e R\$ 36,5 bi		
Receita de prestação de serviços e resultado de seguros ³	Crescimento entre 5,0% e 8,0%	Crescimento entre 5,5% e 8,5%	
Despesas não decorrentes de juros	Crescimento entre 4,0% e 7,0%	Crescimento entre 5,0% e 8,0%	Custos core ⁵ abaixo da inflação
Alíquota efetiva de IR/CS	Entre 29,5% e 31,5%		

(1) Inclui garantias financeiras prestadas e títulos privados; (2) Composto pelo resultado de créditos de liquidação duvidosa, impairment e descontos concedidos; (3) Receitas de prestação de serviços (+) resultado de operações de seguros, previdência e capitalização (-) despesas com sinistros (-) despesas de comercialização de seguros, previdência e capitalização. (4) Considera ajuste pro forma em 2023 pela venda do Banco Itaú Argentina. (5) Calculado em relação as despesas do Brasil Core.

Resultados

em R\$ bilhões

	2T24	1T24	Δ	2T23	Δ	1S24	1S23	Δ
Produto bancário	41,8	40,4	3,6%	38,8	7,7%	82,2	76,3	7,7%
Margem financeira gerencial	27,7	26,9	2,9%	26,0	6,4%	54,5	50,7	7,6%
Margem financeira com clientes	26,3	25,8	1,7%	24,9	5,4%	52,1	49,0	6,3%
Margem financeira com o mercado	1,4	1,1	32,4%	1,1	31,0%	2,5	1,7	43,5%
Receita de prestação de serviços	11,3	10,9	4,4%	10,4	9,4%	22,2	20,7	7,1%
Receita de operações de seguro	2,8	2,6	7,4%	2,5	14,0%	5,4	4,9	11,4%
Custo do crédito	(8,8)	(8,8)	0,2%	(9,4)	-6,7%	(17,6)	(18,5)	-5,0%
Despesa de provisão para créditos de liquidação duvidosa	(9,3)	(9,1)	1,8%	(9,6)	-3,3%	(18,4)	(18,6)	-1,0%
Impairment	(0,2)	(0,1)	32,3%	(0,0)	3052,1%	(0,3)	(0,0)	774,9%
Descontos concedidos	(0,6)	(0,6)	-1,5%	(0,8)	-24,7%	(1,2)	(1,7)	-26,3%
Recuperação de créditos baixados como prejuízo	1,3	1,1	16,2%	1,0	27,7%	2,4	1,8	30,3%
Despesas com sinistros	(0,4)	(0,4)	6,4%	(0,4)	6,7%	(0,8)	(0,8)	3,1%
Outras despesas operacionais	(17,6)	(16,8)	5,0%	(16,7)	5,6%	(34,4)	(32,9)	4,7%
Despesas não decorrentes de juros	(15,1)	(14,4)	4,7%	(14,3)	5,6%	(29,5)	(28,1)	5,0%
Despesas tributárias e outras	(2,6)	(2,4)	6,3%	(2,4)	5,4%	(5,0)	(4,8)	3,3%
Resultado antes da tributação e participações minoritárias	15,0	14,4	4,0%	12,3	21,6%	29,3	24,1	21,7%
Imposto de renda e contribuição social	(4,6)	(4,3)	5,7%	(3,4)	34,9%	(8,9)	(6,6)	35,7%
Participação minoritária nas subsidiárias	(0,3)	(0,3)	11,3%	(0,2)	84,0%	(0,6)	(0,4)	59,1%
Resultado recorrente gerencial	10,1	9,8	3,1%	8,7	15,2%	19,8	17,2	15,5%

Modelo de negócios

em R\$ bilhões

	1S24					1S23					Δ (1S24 x 1S23)				
	Total	Crédito	Trading	Serviços e seguros	Excesso de capital	Total	Crédito	Trading	Serviços e seguros	Excesso de capital	Total	Crédito	Trading	Serviços e seguros	Excesso de capital
Produto bancário	82,2	45,5	1,7	34,3	0,8	76,3	43,9	1,2	30,8	0,4	5,9	1,6	0,5	3,5	0,3
Margem financeira gerencial	54,5	37,3	1,7	14,8	0,8	50,7	36,2	1,2	12,9	0,4	3,9	1,1	0,5	1,9	0,3
Receitas de serviços	22,2	8,2	0,0	14,0	-	20,7	7,7	0,0	13,0	-	1,5	0,5	(0,0)	1,0	-
Resultado de seguros ¹	5,4	-	-	5,4	-	4,9	-	-	4,9	-	0,6	-	-	0,6	-
Custo do crédito	(17,6)	(17,6)	-	-	-	(18,5)	(18,5)	-	-	-	0,9	0,9	-	-	-
Despesas com sinistros	(0,8)	-	-	(0,8)	-	(0,8)	-	-	(0,8)	-	(0,0)	-	-	(0,0)	-
DNDJ e outras despesas²	(35,0)	(18,1)	(0,5)	(16,3)	(0,0)	(33,2)	(17,7)	(0,4)	(15,1)	0,0	(1,8)	(0,4)	(0,1)	(1,2)	(0,1)
Resultado recorrente gerencial	19,8	6,5	0,7	12,1	0,5	17,2	5,5	0,5	11,0	0,3	2,7	1,0	0,2	1,2	0,2
Capital regulatório médio	179,2	106,3	5,0	48,0	19,8	166,2	109,4	3,9	47,4	5,5	13,0	(3,0)	1,1	0,5	14,4
Criação de valor	8,1	(0,3)	0,4	8,8	(0,8)	5,9	(1,8)	0,2	7,5	(0,1)	2,3	1,5	0,2	1,3	(0,7)
ROE recorrente gerencial	22,0%	12,2%	28,0%	50,6%	5,2%	20,8%	10,0%	23,7%	46,2%	10,1%	1,2 p.p.	2,2 p.p.	4,3 p.p.	4,4 p.p.	-4,9 p.p.

(1) Resultado de Seguros inclui as Receitas de Seguros, Previdência e Capitalização, antes das Despesas com Sinistros e Comercialização. (2) Inclui Despesas Tributárias (ISS, PIS, COFINS e outras), Despesa de Comercialização de Seguros e Participações Minoritárias nas Subsidiárias.

Resultados

Demonstração de Resultado 2023, excluindo o Banco Itaú Argentina

Com o objetivo de facilitar o entendimento das projeções para o ano de 2024, apresentamos abaixo as rubricas da demonstração de resultado trimestral e acumulada do ano de 2023 excluindo o resultado do Banco Itaú Argentina. Essas rubricas tiveram impacto relevante da operação na Argentina. Essa demonstração se faz necessária porque em agosto de 2023, celebramos um acordo para a venda da totalidade das ações do Banco Itaú Argentina. Em função dessa alienação, o balanço patrimonial consolidado do Itaú Unibanco da data-base de setembro de 2023 já não contou com os números do Banco Itaú Argentina, enquanto a demonstração de resultado do terceiro trimestre de 2023 levou em conta somente o resultado do mês de julho de 2023.

Em R\$ bilhões	1T23	2T23	3T23	4T23	2023
Margem Financeira com Clientes	23,6	24,5	25,4	26,3	99,7
Serviços e resultado de seguros	12,3	12,3	12,9	13,5	50,9
Despesas não Decorrentes de Juros	-13,5	-14,0	-14,6	-15,3	-57,5



Itaú Unibanco Holding S.A.

Resultados 2T24

São Paulo, **07 de Agosto de 2024**