

A MOVIDA TEM NOVOS RECORDES: LUCRO LÍQUIDO DE R\$ 174 MILHÕES COM FROTA FINAL DE 134 MIL CARROS

Destaques Gerais

- **Receita Líquida** consolidada de **R\$ 1,211 bilhão** no 2T21 com **receita líquida de aluguéis e R\$ 538 milhões**, recordes para um trimestre;
- **EBITDA consolidado de R\$ 388 milhões** no 2T21, com margem de 32,1%, evolução de **17,6 p.p. na margem consolidada**, se comparado ao 2T20;
- **Lucro líquido de R\$ 174 milhões** no 2T21, um crescimento de 6.556% quando comparado ao 2T20;
- Frota total de **134 mil carros**, crescimento de **29 mil carros** quando comparado ao 2T20;
- **ROE de 19,4%** e **ROIC de 11,4%**, ambos LTM, são os maiores já registrados. Evolução de **9,0 p.p.** e **2,4 p.p.**, respectivamente, na comparação com o 2T20;
- Caixa de **R\$ 3,4 bilhões**, recorde de liquidez com cobertura suficiente para os próximos 4 anos de amortizações de dívida;
- Aprovação **unânime** da **combinação de negócios entre Movida e CS Frotas** pelos minoritários em 26/07.

Destaques por Linha de Negócios

RAC: Crescimento da frota total em **12,5 mil carros** comparado ao 2T20, alcançando **78,5 mil carros**, maior frota já alcançada, preparando as bases para a **alta temporada**.

GTF: Crescimento da frota total em **16,1 mil carros** versus o 2T20, atingindo **55,8 mil carros**, contribuindo para o maior EBITDA já alcançado, chegando a **128 milhões**.

Seminovos: Recorde no ticket médio de **R\$ 54,5 mil**, com expansão de 34,4 % se comparado ao 2T20 e com recorde na **margem bruta de 24%**, atingindo **EBITDA recorde de 120 milhões e margem de 17,8%**, registrando ainda **12,5 mil carros** vendidos no 2T21.



Aprovação da Incorporação da CS Frotas

- (Alto padrão de Governança com decisão pelos minoritários;
- (Votação unânime em todos os itens de voto.

CS FROTAS

1. Empresa de GTF líder no setor público com 24 mil carros;
2. Crescimento de frota de 42% nos últimos 12 meses;
3. Maior rentabilidade da indústria com ROIC anualizado de 14%.

R\$ (milhões)	Movida 2T21	CS 2T21	Movida + CS	2T21 Anualizado
Frota Final de Período	134.229	24.482	158.964	158.964
Receita Líquida	1.211	139	1.350	5.400
EBITDA	388	75	463	1.852
EBIT	316	55	371	1.484
Lucro Líquido	174	24	198	792

COMBINAÇÃO COM CS FROTAS ANTECIPA CRESCIMENTO E RENTABILIDADE

Contatos

E-mail: ri@movida.com.br
Telefone: +55 (11) 3528-1171
Site: ri.movida.com.br

Teleconferência de Resultados

(Tradução Simultânea)

29/07/2021 (Quarta-feira)

Hora: 12:00 (BR) | 11:00 (NY)

Tel Port: +55 11 4090-1621

+55 11 3181-8565

Tel Eng: +1 412 717-9627

+1 844 204-8942

Senha: Movida

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast em Português

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast em Inglês



MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Apresentamos fortes resultados no segundo trimestre, que mostra maturidade alcançada pela Movida nos últimos meses. Encerramos o trimestre com frota total de **134 mil carros**, com uma adição líquida de 12 mil carros em relação ao trimestre anterior e 29 mil em relação ao 2T20. Tivemos recordes na **receita líquida de R\$1,2 bilhão** e no **EBITDA de R\$388 milhões**, com margem consolidada de 32,1%, e evolução de 17,6 p.p. se comparado com 2T20. Atingimos um **lucro recorde de R\$174 milhões**. Esse desempenho consolida o novo patamar de rentabilidade aliada a crescimento.

Nossa ampla e diversificada aliança com as montadoras, sempre com visão de longo prazo, permitiu que apresentássemos crescimento de frota durante o trimestre, quando **recebemos no Grupo cerca de 28 mil carros**, sendo 23 mil carros de Movida e 5 mil carros de CS Frotas. Implementamos cada vez mais SUV's em nossa frota, alinhados com o desejo de nossos clientes. A estratégia de frota flexível da Movida desde o início da pandemia tem se mostrado assertiva, permitindo que a Companhia ajuste sua oferta de acordo com a demanda em cada uma das linhas de negócio.

No **RAC**, o segundo trimestre apresentou volatilidade culminando com uma forte recuperação no mês de junho após um início sob quarentena, atingindo **4,6 milhões de diárias**, com uma frota total de **78.453 carros**. Nosso ticket médio atingiu o valor de R\$84,10, com crescimento de 41,3% quando comparado ao 2T20, auge da quarentena. O **RAC** atingiu uma **receita líquida de R\$ 342 milhões e EBITDA de R\$141 milhões**. As iniciativas tecnológicas como o Web Check-in continuam a contribuir para uma alta **taxa de ocupação, 79,6% no 2T21**. O mês de junho terminou com os indicadores de reservas e preço apontando para uma forte alta temporada no terceiro trimestre.

No **GTF**, conseguimos crescer nossa frota, atingindo o número de **55.776 carros**, chegando a um ticket médio de aluguel de R\$1,3 mil, 4 % maior que o do 2T20. Alcançamos **recordes de receita líquida, R\$196 milhões e de EBITDA, R\$128 milhões**. Como antecipado, a margem EBITDA evoluiu na comparação trimestral tendo chegado ao patamar de 65% no trimestre. Continuamos com um *backlog* de 9 mil carros a implantar ao final do trimestre, garantindo forte crescimento nos próximos trimestres. Tais indicadores demonstram o foco na estratégia da Companhia em crescer e aumentar a rentabilidade, onde o produto Zero Km tem papel estratégico.

Em **Seminovos**, tivemos uma **receita líquida de R\$673 milhões** e recorde no ticket médio de venda, atingindo R\$55 mil por carro. A **venda de 12,5 mil veículos** contribuiu para o **recorde de R\$120 milhões no EBITDA**, bem como um recorde na margem bruta, que alcançou o patamar de **24%**. A estratégia de preços e a capacidade de execução da Companhia contribuíram para o forte resultado de **Seminovos** observado no trimestre.

Esse cenário de margens brutas elevadas em **Seminovos** exerce pressão de redução para a depreciação sobre a frota existente. O forte impacto da pandemia nas cadeias de suprimentos das montadoras faz com que a produção de carros ainda esteja aquém da necessidade do mercado, levando o cenário de preços altos e baixa depreciação a durar mais que o previsto.

Continuamos com grande foco na experiência e engajamento de nossos clientes. Neste segundo trimestre, o número de novos clientes já aumentou, e atingimos nos últimos doze meses mais de



350 mil novos CPFs em nossa base. O Web Check-in tem apresentado crescimento exponencial e contribui para os altos índices de NPS apresentados. Recebemos a **premiação “Melhores do ESG”** da revista Exame. Entre a 17 empresas líderes e com as melhores práticas socioambientais do país em seus setores, conquistamos o prêmio no setor de mobilidade.

Ao final do 2T21 a Companhia possui um **caixa de 3,4 bilhões** e o forte resultado operacional levou a uma redução de **alavancagem para 2,9 x no trimestre**. Continuamos com o exercício de pré-pagamento de dívidas e no total do primeiro semestre as **amortizações alcançaram R\$ 1,8 bilhão**, fazendo com que a **cobertura de dívida atinja 4 anos de amortização**. O novo perfil de amortização, sem pressão de refinanciamento no curto prazo, aliado à forte posição de caixa, permitem que a Companhia execute seu plano de crescimento.

As últimas semanas consolidaram um trimestre de transformação para a Movida. Divulgamos hoje um segundo trimestre recorde ao mesmo tempo em que, pela primeira vez, mostramos os números da nova Companhia consolidada após a **aprovação unânime pelos acionistas minoritários** da combinação de negócios com a CS Frotas. Uma transação executada nos mais altos padrões de Governança e que gera valor para todos os acionistas.

A CS Frotas é a sexta maior empresa de GTF do país e a número 1 junto ao setor público. Com uma frota de 24,5 mil carros, Receita Líquida de R\$ 140 milhões, EBITDA de R\$ 75 milhões e Lucro Líquido e R\$ 24 milhões no 2T21, a CS Frotas é, entre os grandes players, a empresa de GTF mais rentável e a que mais cresce. Além disso, a CS Frotas conta hoje com um backlog de 4 mil carros a implantar, o que garante rápido crescimento a curto prazo.

Essa Companhia combinada, **Movida mais CS Frotas, nasce com 159 mil carros, Receita Líquida de R\$ 1,3 bilhão, EBITDA de R\$ 463 milhões e Lucro Líquido de R\$ 198 milhões**, em resultado **pró-forma no 2T21**, com crescimento em diferentes mercados, ampliação de margens e forte capacidade de adaptação a cenários complexos. Como se trata de uma coirmã, a integração e a **captura de sinergias estimadas em R\$ 40 milhões/anuais** se darão de maneira eficiente e rápida, gerando ainda mais valor para os investidores.

Registramos aqui os agradecimentos a todos os nossos 3.994 colaboradores e seus familiares, que nos ajudaram e nos ajudam continuamente a alcançar os resultados, aos nossos clientes, acionistas, credores e fornecedores.

Com a vacinação ganhando velocidade seguimos cada vez mais confiantes com a maior mobilidade e as oportunidades de desenvolvimento de novos negócios. Os resultados desse trimestre consolidam o foco em execução e a capacidade de adaptação da Companhia a cenários complexos. Estamos prontos para uma nova etapa de crescimento com rentabilidade!!!

Renato Franklin
CEO



PRINCIPAIS INDICADORES

OBSERVAÇÃO: Os valores referentes ao 1T20 e 4T20 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16. Os valores históricos já publicados não foram alterados. Adicionalmente, a partir do 4T19 Companhia reverteu a adoção das normas contábeis do CPC 48 / IFRS 9 – Instrumentos financeiros e CPC 47 / IFRS 15 – Receita de contrato com cliente. As taxas de cartão de crédito passaram a ser contabilizadas como operacionais, e não financeiras. O histórico foi ajustado para comparabilidade nos dois últimos casos. Adicionalmente, os quadros a seguir apresentados não contemplam os ajustes decorrentes do *impairment* dos ativos financeiros e não financeiros reconhecidos no 1T20 e revertidos no 4T20 em decorrência do efeito do Covid-19 e contemplam os saldos de *impairment* consumidos ao longo de 2020 como custos de seminovos. A conciliação destes valores com os valores apresentados nas demonstrações financeiras auditadas está apresentada no item 14 Anexos.

Destaques Financeiros (R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Receita Bruta	1.038,5	1.093,6	876,3	1.285,2	23,8%	17,5%	46,7%
Receita Líquida	990,4	1.047,8	804,9	1.211,5	22,3%	15,6%	50,5%
Receita Líquida de Aluguéis	372,6	298,7	530,3	538,0	44,4%	80,1%	1,5%
Receita Líquida de Venda de Ativos	617,8	749,1	274,5	673,5	9,0%	-10,1%	145,4%
EBIT Ajustado	96,1	49,8	242,3	315,5	228,3%	533,5%	30,2%
Margem EBIT Ajustada ¹	25,8%	16,7%	45,7%	58,6%	+32,9 p.p	+42,0 p.p	+13,0 p.p
Margem EBIT Ajustada ²	9,7%	4,8%	30,1%	26,0%	+16,3 p.p	+21,3 p.p	-4,1 p.p
EBITDA Ajustado	151,4	151,3	304,5	388,5	156,6%	156,8%	27,6%
Margem EBITDA Ajustada ¹	40,6%	50,7%	57,4%	72,2%	+31,6 p.p	+21,6 p.p	+14,8 p.p
Margem EBITDA Ajustada ²	15,3%	14,4%	37,8%	32,1%	+16,8 p.p	+17,6 p.p	-5,8 p.p
Lucro Líquido Ajustado	41,5	2,6	109,5	173,9	319,0%	6588,5%	58,8%
Margem Líquida Ajustada ¹	11,1%	0,9%	20,6%	32,3%	+21,2 p.p	+31,5 p.p	+11,7 p.p
Margem Líquida Ajustada ²	4,2%	0,2%	13,6%	14,4%	+10,2 p.p	+14,1 p.p	+0,8 p.p
ROIC LTM Ajustado	10,3%	9,0%	8,4%	11,4%	+1,1 p.p	+2,4 p.p	+3,0 p.p
ROE LTM Ajustado	11,0%	10,4%	12,3%	19,4%	+8,4 p.p	+9,0 p.p	+7,1 p.p
Spread ROIC vs Custo de Dívida LTM	+4,8 p.p	+4,6 p.p	+5,6 p.p	+8,3 p.p	+3,5 p.p	+3,7 p.p	+2,7 p.p

¹ Sobre Receita Líquida de Aluguéis

² Sobre Receita Líquida Total

Destaques Operacionais	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Frota total no final do período	105.750	105.698	122.608	134.229	26,9%	27,0%	9,5%
Frota total no final do período - RAC	70.609	66.025	70.213	78.453	11,1%	18,8%	11,7%
Frota total no final do período - GTF	35.141	39.673	52.395	55.776	58,7%	40,6%	6,5%
Número de Lojas RAC	155	150	167	168	8,4%	12,0%	0,6%
Número de pontos de atendimento RAC	187	184	195	199	6,4%	8,2%	2,1%
Número de pontos de venda Seminovos	64	66	70	73	14,1%	10,6%	4,3%
Número de Diárias - RAC (em milhares)	3.744	3.462	5.067	4.618	23,4%	33,4%	-8,9%
Número de Diárias - GTF (em milhares)	2.547	3.047	3.862	4.544	78,4%	49,2%	17,7%
Receita bruta média mensal por frota média operacional - RAC (R\$)	1.785	1.348	2.131	2.034	13,9%	50,8%	-4,6%
Receita líquida média mensal por frota média operacional - GTF (R\$)	1.295	1.261	1.231	1.309	1,1%	3,8%	6,3%
Número de Carros Vendidos	16.066	18.465	5.356	12.462	-22,4%	-32,5%	132,7%



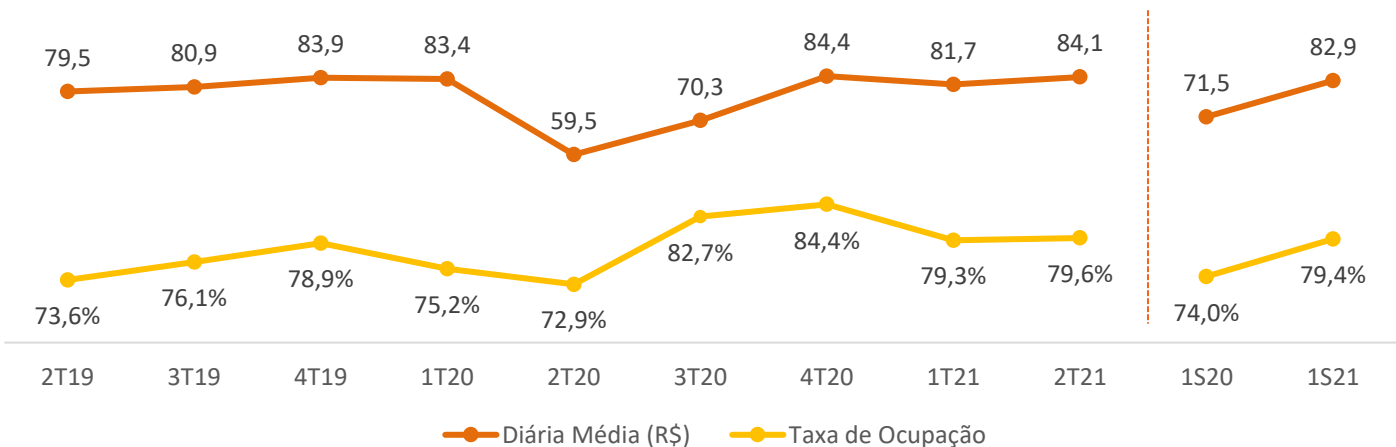
1. Aluguel de Carros (RAC)

1.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Receita Bruta	297,7	206,1	414,2	388,3	30,4%	88,4%	-6,3%
Deduções	(33,9)	(32,1)	(49,1)	(46,3)	36,6%	44,2%	-5,7%
Receita Líquida	263,9	174,0	365,1	342,0	29,6%	96,6%	-6,3%

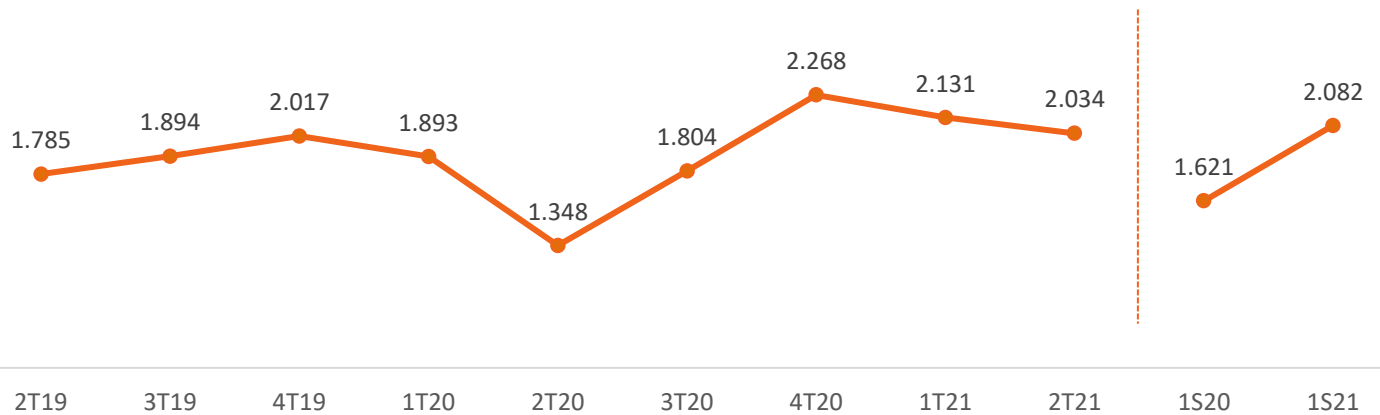
A receita bruta do RAC no 2T21 foi de R\$388 milhões, um aumento de 88,4% em relação ao 2T20 devido à adição de mais de 6 p.p. na taxa de ocupação, que atingiu 79,6%, ao aumento de mais de 12 mil carros na frota e ao valor de diária por carro que atingiu R\$84,10. Com a receita bruta por carro em R\$2.034, valor 50,8% maior que no 2T20, chegamos à receita líquida em RAC de R\$342 milhões. Conseguimos evoluir em frota total ao final do trimestre, como preparo para aproveitamento da alta temporada, gerando ótimas expectativas para a unidade de negócio.

TAXA DE OCUPAÇÃO X DIÁRIA MÉDIA





RECEITA BRUTA MÉDIA MENSAL POR CARRO (R\$) POR FROTA MÉDIA OPERACIONAL



FROTA MÉDIA OPERACIONAL X NÚMERO DE DIÁRIAS



1.b. Custos e Depreciação

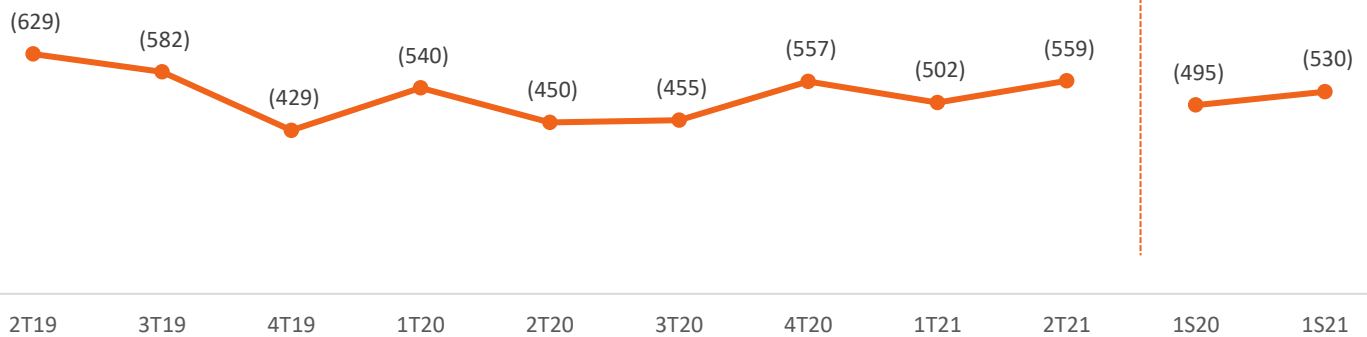
(R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Custo	(131,0)	(125,8)	(132,1)	(144,0)	9,9%	14,5%	9,0%
Custo Ex-depreciação	(104,9)	(68,7)	(97,6)	(106,7)	1,7%	55,3%	9,3%
Depreciação e Amortização	(26,1)	(57,1)	(34,5)	(37,2)	42,5%	-34,9%	7,8%
Depreciação Frota	(17,0)	(41,6)	(13,6)	(16,1)	-5,3%	-61,3%	18,4%
Depreciação Outros	(8,3)	(11,1)	(12,5)	(12,7)	53,0%	14,4%	1,6%
Amortização de direito de uso (IFRS 16)	(0,8)	(4,4)	(8,4)	(8,5)	962,5%	93,2%	1,2%



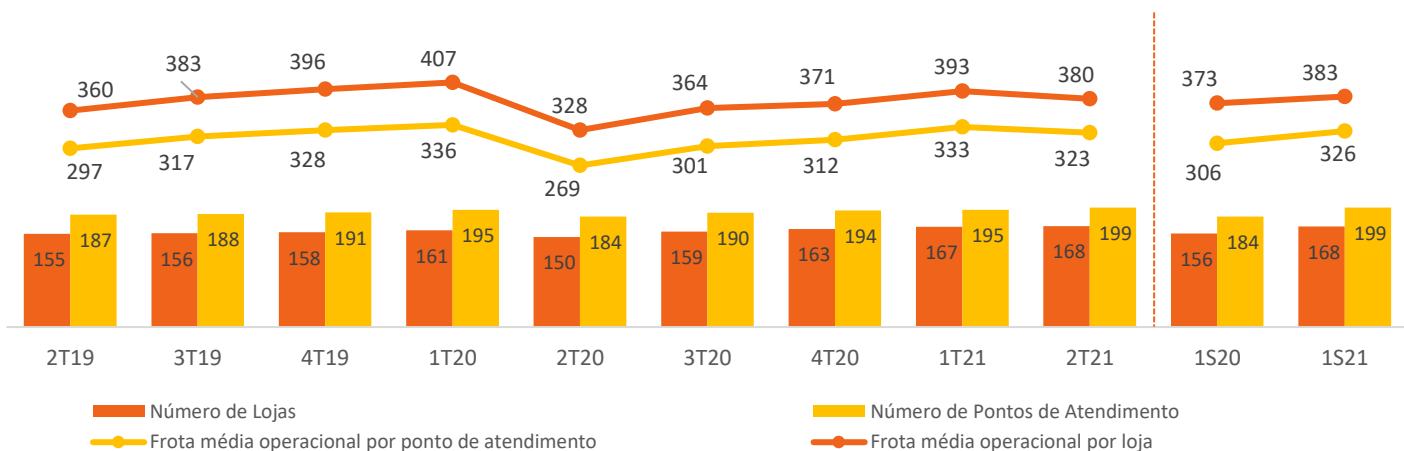
Os custos de RAC tiveram aumento de 14,5% no 2T21 em relação ao 2T20, devido ao aumento de aluguéis variáveis, principalmente em aeroportos, e aumento dos custos de preparação de carros para venda em Seminovos, com impacto na linha de manutenção. A depreciação da frota sofreu redução de R\$ 26 milhões na comparação com o mesmo período do ano passado e leve aumento se comparado ao trimestre anterior, já mostrando impacto do aumento de carros novos na frota.

Neste trimestre, incluímos na forma de mostrar o indicador de lojas que se soma ao conceito mostrado anteriormente que era de ponto de atendimento. O número de lojas é menor do que o de pontos de atendimento, já que uma loja pode ter alguns pontos de atendimento.

CUSTO (ex-depreciação) MENSAL POR CARRO (R\$)



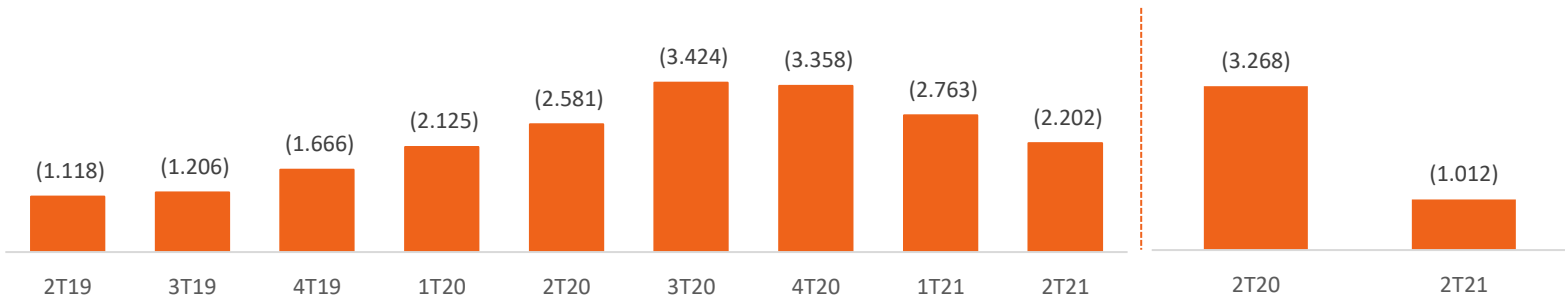
FROTA MÉDIA POR LOJA





DEPRECIÇÃO LTM POR CARRO (R\$)

DEPRECIÇÃO POR CARRO ANUALIZADA (R\$)

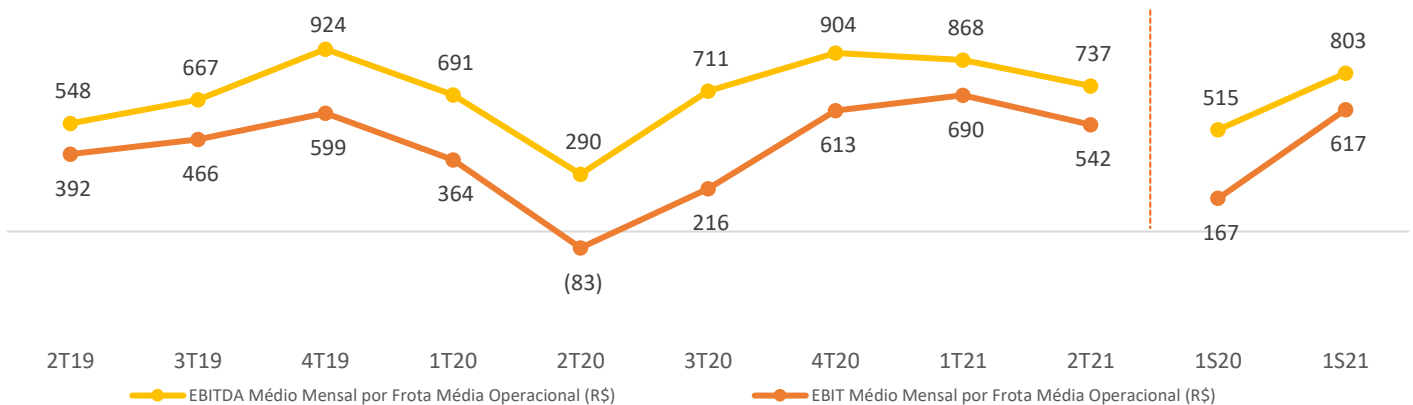


1.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Lucro Bruto	132,9	48,2	233,0	198,0	49,0%	310,8%	-15,0%
<i>Margem Bruta</i>	<i>50,4%</i>	<i>27,7%</i>	<i>63,8%</i>	<i>57,9%</i>	<i>+7,5 p.p</i>	<i>+30,2 p.p</i>	<i>-5,9 p.p</i>
Despesas Gerais e Administrativas	(67,6)	(60,9)	(98,8)	(94,6)	39,9%	55,3%	-4,3%
EBITDA Ajustado	91,4	44,4	168,7	140,7	53,9%	216,9%	-16,6%
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	<i>34,6%</i>	<i>25,5%</i>	<i>46,2%</i>	<i>41,1%</i>	<i>+6,5 p.p</i>	<i>+15,6 p.p</i>	<i>-5,1 p.p</i>
EBIT Ajustado	65,3	(12,7)	134,2	103,4	58,3%	-914,2%	-23,0%
<i>Margem EBIT Ajustada</i>	<i>24,8%</i>	<i>-7,3%</i>	<i>36,8%</i>	<i>30,2%</i>	<i>+5,4 p.p</i>	<i>+37,5 p.p</i>	<i>-6,6 p.p</i>

O Lucro Bruto apresentou alta de 310,8% na comparação com o ano anterior, atingindo R\$198 milhões, com Margem Bruta superior em 30,2 p.p. Esse resultado foi alcançado em função da redução da depreciação e do controle de custos e otimização da operação. O EBITDA de R\$ 140,7 milhões e margem 15,6 p.p. acima que o ano anterior demonstra a sustentação das operações, ainda que houvesse restrição de circulação no início do 2T21. O EBIT atingiu R\$ 103,4 milhões, com margem 37,5 p.p. maior que o ano anterior e 6,6 p.p. menor que o 1T21, já mostrando impacto do aumento da depreciação.

EBIT X EBITDA MÉDIO MENSAL POR CARRO (R\$)





2. Gestão e Terceirização de Frotas (GTF)

2.a GTF com CS Frotas - Pró-Forma

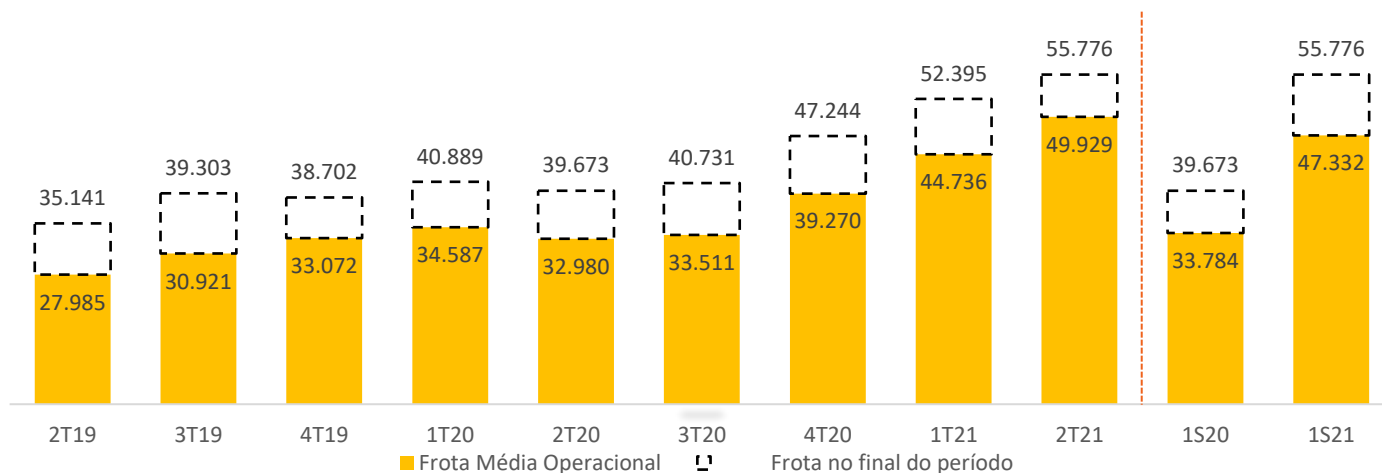
(R\$ milhões)	Movida 2T21 (GTF)	CS Frotas 2T21	Movida Pró-Forma	2T21 Anualizado
Frota Final	55.776	24.482	80.258	80.258
Receita Líquida	196,0	86,7	282,7	1.130,8
EBITDA	127,7	58,8	186,5	746,0
EBIT	101,4	39,3	140,7	562,8

2.b Receita Líquida

(R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Receita Bruta	122,9	137,6	184,2	216,7	76,3%	57,5%	17,6%
Deduções	(14,2)	(12,8)	(18,9)	(20,7)	45,8%	61,7%	9,5%
Receita Líquida	108,7	124,8	165,3	196,0	80,3%	57,1%	18,6%

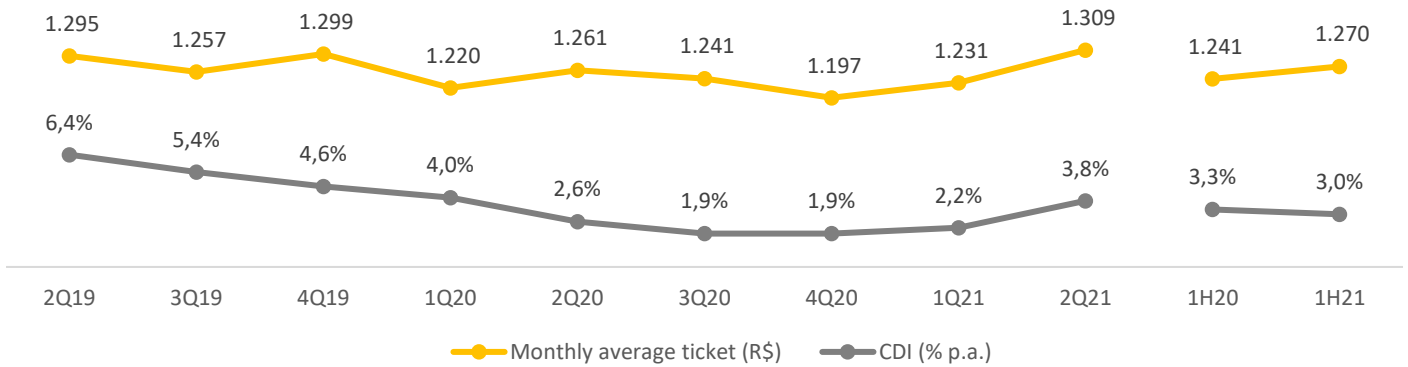
A expansão de 57,5% na receita líquida de GTF no 2T21 versus o 2T20, com a adição de 17 mil carros na frota média operacional, reflete a estratégia de crescimento da companhia. Com isso, a receita líquida atingiu o recorde de R\$196 milhões e a receita média por carro chegou a R\$1.309 por mês, 4% superior ao 2T20. Na comparação com o 1T21, o aumento da Receita Líquida também foi expressivo, 18,6% e demonstra a contribuição contínua e crescente da nossa presença digital, especialmente no segmento de pequenas e médias empresas e no segmento pessoa física por meio do Movida Zero Km. O aumento de 6% no ticket médio frente ao 1T21, já demonstra o repasse do aumento dos juros e preços dos veículos para os novos contratos.

FROTA MÉDIA OPERACIONAL E TOTAL FINAL DE PERÍODO





RECEITA LÍQUIDA MÉDIA MENSAL POR CARRO (R\$)

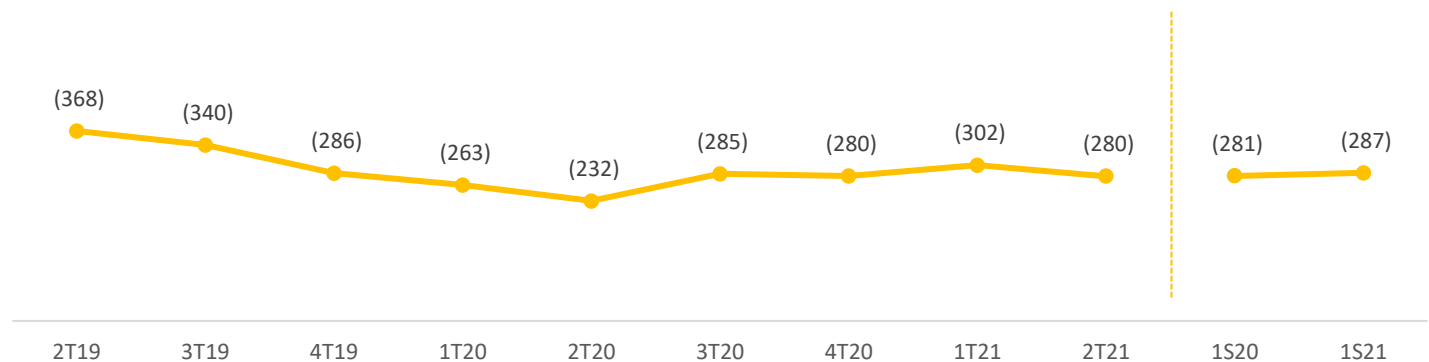


2.c. Custos e Depreciação

(R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Custo	(54,7)	(62,0)	(59,2)	(68,3)	24,9%	10,2%	15,4%
Custo Ex-depreciação	(30,9)	(23,0)	(40,5)	(42,0)	35,9%	82,6%	3,7%
Depreciação	(23,9)	(39,0)	(18,7)	(26,3)	10,0%	-32,6%	40,6%
Depreciação Frota	(23,6)	(38,6)	(17,6)	(24,9)	5,5%	-35,5%	41,5%
Depreciação Outros	(0,3)	(0,4)	(1,1)	(1,5)	400,0%	275,0%	36,4%

O aumento de 10,2% nos custos do 2T21 em relação ao 2T20 de R\$ 6,3 milhões, é explicado pela maior escala da operação, maior rentabilidade e pela redução das taxas de depreciação praticadas, devido à melhor performance da venda de varejo de Seminovos desta linha de negócios. A depreciação total teve uma redução de R\$ 12,7 milhões, cerca de 32,6% na comparação anual, atendendo R\$25 milhões no trimestre.

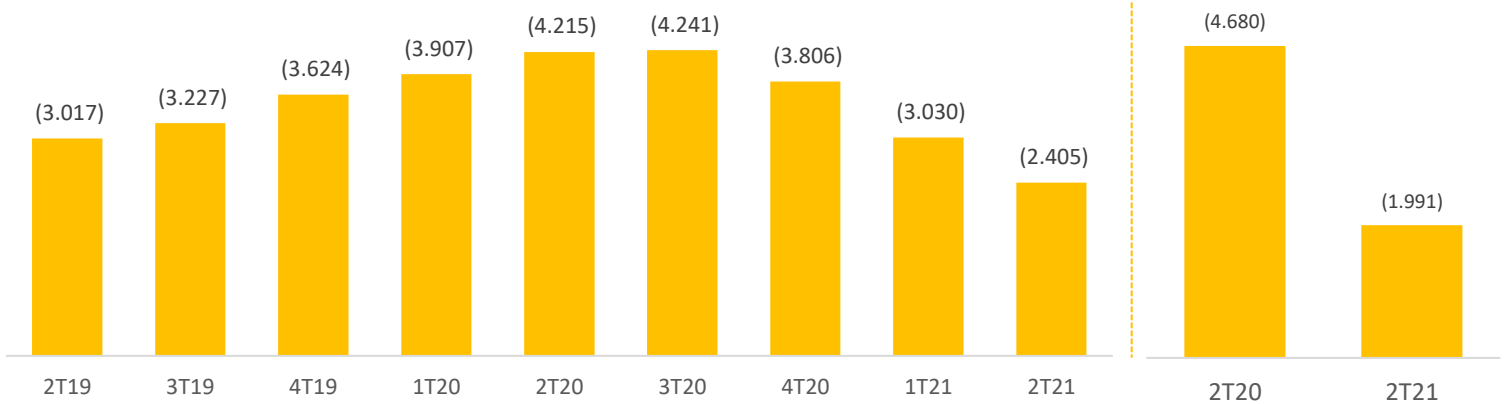
CUSTO (ex-depreciação) MENSAL POR CARRO (R\$)





DEPRECIÇÃO LTM POR CARRO (R\$)

DEPRECIÇÃO POR CARRO ANUALIZADA (R\$)

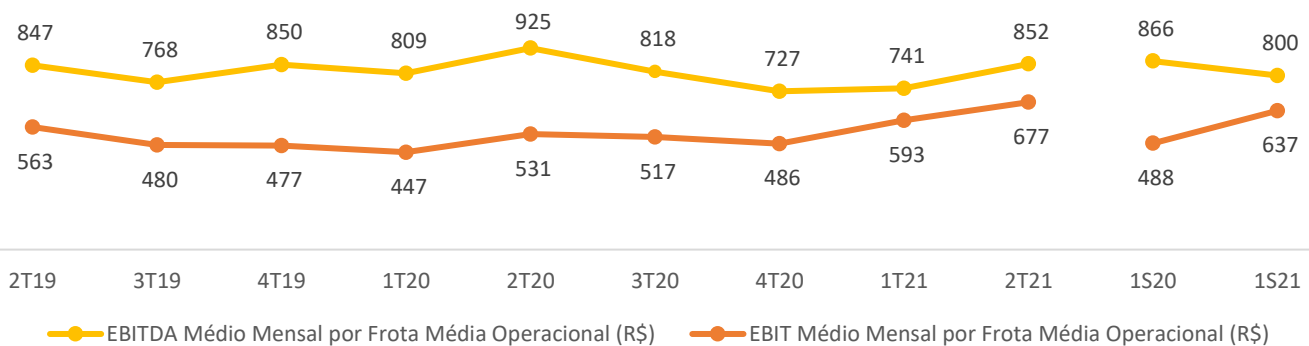


2.d. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Lucro Bruto	54,0	62,8	106,0	127,7	136,5%	103,3%	20,5%
<i>Margem Bruta</i>	<i>49,7%</i>	<i>50,3%</i>	<i>64,2%</i>	<i>65,2%</i>	<i>+15,5 p.p</i>	<i>+14,9 p.p</i>	<i>+1,0 p.p</i>
Despesas Gerais e Administrativas	(6,7)	(10,2)	(26,5)	(26,4)	294,0%	158,8%	-0,4%
EBITDA Ajustado	71,1	91,5	99,5	127,7	79,6%	39,6%	28,3%
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	<i>65,4%</i>	<i>73,4%</i>	<i>60,2%</i>	<i>65,1%</i>	<i>-0,3 p.p</i>	<i>-8,3 p.p</i>	<i>+4,9 p.p</i>
EBIT Ajustado	47,3	52,5	79,6	101,4	114,4%	93,1%	27,4%
<i>Margem EBIT Ajustada</i>	<i>43,5%</i>	<i>42,1%</i>	<i>48,2%</i>	<i>51,7%</i>	<i>+8,2 p.p</i>	<i>+9,6 p.p</i>	<i>+3,5 p.p</i>

A expansão de 51% na frota operacional na comparação com o 2T20, aliada ao recorde de diárias e a redução da depreciação fizeram com que a margem bruta atingisse 65% e expandisse 14,9 p.p. no 2T21 em relação ao 2T20. EBITDA recorde de R\$ 128 milhões já evidencia a diluição da estrutura de Zero Km. O EBIT também foi recorde de R\$ 101 milhões, efeito da diluição e com contribuição da redução da depreciação.

EBIT X EBITDA MÉDIO MENSAL POR CARRO (R\$)





3. Seminovos

3.a. Seminovos com CS Frotas - Pró-Forma

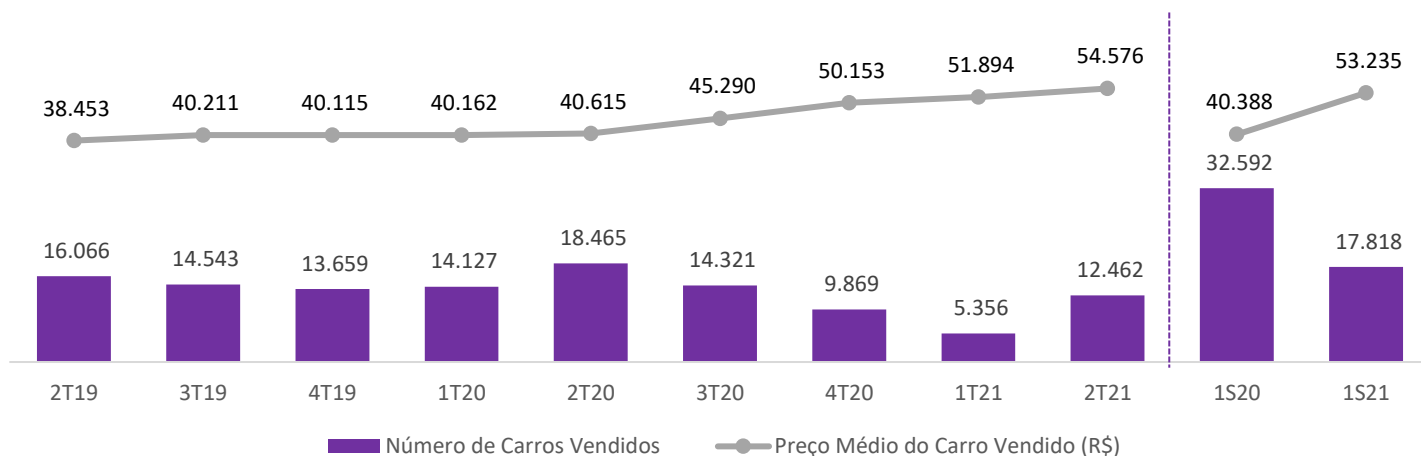
(R\$ milhões)	Movida 2T21 (Seminovos)	CS Frotas 2T21	Movida Pró- Forma	2T21 Atualizado
Número de Carros Vendidos	12.462	994	13.456	53.824
Receita Líquida	673,5	52,6	726,1	2.904,4
EBITDA	120,1	15,8	135,9	543,6
EBIT	110,7	15,8	126,5	506,0

3.b. Receita Líquida

(R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Receita Bruta	617,9	750,0	277,9	680,1	10,1%	-9,3%	144,7%
Deduções	(0,1)	(0,9)	(3,4)	(6,6)	6500,0%	633,3%	94,1%
Receita Líquida	617,8	749,1	274,5	673,5	9,0%	-10,1%	145,4%
Número de Carros Vendidos	16.066	18.465	5.356	12.462	-22,4%	-32,5%	132,7%
Preço Médio do Carro Vendido (R\$)	38.453	40.615	51.894	54.576	41,9%	34,4%	5,2%

Foram vendidos 12,5 mil carros no trimestre, com ticket médio de R\$ 54.576. O aumento do volume de vendas na comparação com o 1T21, é explicado pelo maior número de carros recebidos no trimestre. A menor receita líquida de Seminovos se comparado ao 2T20, R\$ 680 milhões, reflete a estratégia de melhorar a eficiência nas vendas e ao mesmo tempo priorizar o crescimento em RAC e GTF. Na comparação com o trimestre anterior, temos uma expansão de 5,2% do *ticket*.

NÚMERO DE CARROS VENDIDOS X PREÇO MÉDIO DO CARRO VENDIDO (R\$)



3.c. Custos



(R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Custo	(602,9)	(702,2)	(214,6)	(512,0)	-15,1%	-27,1%	138,6%

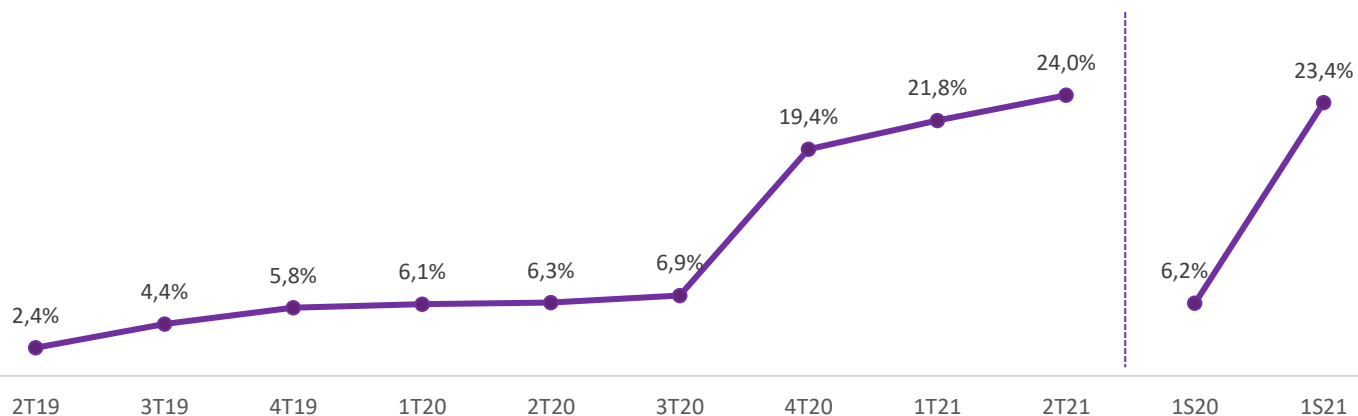
A queda de 27% *versus* o 2T20 e aumento de 139% *versus* 1T21 está vinculada à diferença no volume de carros vendidos.

3.d. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Lucro Bruto	14,9	46,9	59,9	161,5	983,9%	244,3%	169,6%
<i>Margem Bruta</i>	2,4%	6,3%	21,8%	24,0%	+21,6 p.p	+17,7 p.p	+2,2 p.p
Despesas Administrativas	(31,3)	(36,9)	(31,4)	(50,7)	62,0%	37,4%	61,5%
Depreciação e Amortização	(5,3)	(5,4)	(7,8)	(9,4)	77,4%	74,1%	20,5%
Depreciação Outros	(1,4)	(1,7)	(1,3)	(2,2)	57,1%	29,4%	69,2%
Amortização de direito de uso (IFRS 16)	(4,0)	(3,8)	(6,5)	(7,2)	80,0%	89,5%	10,8%
EBITDA	(11,1)	15,4	36,3	120,1	-1182,0%	679,9%	230,9%
<i>Margem EBITDA</i>	-1,8%	2,1%	13,2%	17,8%	+19,6 p.p	+15,7 p.p	+4,6 p.p
EBIT	(16,5)	10,0	28,5	110,7	-770,9%	1007,0%	288,4%
<i>Margem EBIT</i>	-2,7%	1,3%	10,4%	16,4%	+19,1 p.p	+15,1 p.p	+6,0 p.p

A Margem Bruta desse segmento apresentou um novo recorde, 24,0%, sendo 2,2 p.p. superior ao trimestre anterior, fruto dos tickets médios maiores e da estratégia de preços adotada pela Companhia no trimestre com sua adaptação aos canais digitais. O aumento de 37,4% e 61,5% das despesas administrativas na comparação anual e trimestral, respectivamente, reflete o aumento das vendas, principalmente nas despesas com comissões e nos transportes entre lojas. O EBITDA é recorde, R\$ 120,1 milhões, com margem também recorde de 17,8%. O EBIT atingiu R\$ 110,7 milhões e a margem atingiu 16,4%, também recorde. Esses resultados contribuíram fortemente para o lucro líquido recorde do trimestre e mostram o aumento da eficiência e o novo estágio de maturidade da unidade de Seminovos.

EVOLUÇÃO DA MARGEM BRUTA





4. Resultado Financeiro

(R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Resultado Financeiro	(46,5)	(45,8)	(76,7)	(67,4)	44,9%	47,2%	-12,1%
Juros Líquidos	(42,4)	(39,1)	(69,4)	(60,6)	42,9%	55,0%	-12,7%
Despesa com Juros	(50,2)	(46,6)	(75,3)	(122,0)	143,0%	161,8%	62,0%
Rendimento sobre Aplicações	7,7	7,5	5,9	61,4	697,4%	718,7%	940,7%
Resultado nas Operações de Dívida Cambial	-	(1,5)	(2,9)	2,1	n.a.	-240,0%	-172,4%
Juros sobre direito de uso (IFRS 16)	2,2	(3,2)	(6,9)	(7,0)	-418,2%	118,8%	1,4%
Outras Despesas e Receitas Financeiras	(6,3)	(2,0)	2,6	(1,9)	-69,8%	-5,0%	-173,1%

(R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Resultado nas Operações de Dívida Cambial	-	(1,5)	(2,9)	2,1	n.a.	-240,0%	-172,4%
Varição Cambial Ativa	-	0,6	177,0	670,9	n.a.	111716,7%	279,0%
Varição Cambial Passiva	-	(2,1)	(179,9)	(668,8)	n.a.	31747,6%	271,8%

A despesa financeira líquida do 2T21 foi de R\$67 milhões, um aumento de 47% em relação ao mesmo trimestre de 2020 e redução de 12,1% em relação ao trimestre anterior. A evolução sequencial mostra redução da despesa líquida em função do menor volume de pré-pagamentos. Para os próximos trimestres espera-se um aumento do patamar de despesas em função do aumento do CDI e do carregamento de Caixa.

5. Lucro Líquido

(R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Lucro Bruto	201,7	157,8	398,9	487,2	141,5%	208,7%	22,1%
Margem Bruta ¹	54,1%	52,8%	75,2%	90,6%	+36,4 p.p	+37,7 p.p	+15,3 p.p
Margem Bruta ²	20,4%	15,1%	49,6%	40,2%	+19,8 p.p	+25,2 p.p	-9,3 p.p
EBITDA Ajustado	151,4	151,3	304,5	388,5	156,6%	156,8%	27,6%
Margem EBITDA Ajustada ¹	40,6%	50,7%	57,4%	72,2%	+31,6 p.p	+21,6 p.p	+14,8 p.p
Margem EBITDA Ajustada ²	15,3%	14,4%	37,8%	32,1%	+16,8 p.p	+17,6 p.p	-5,8 p.p
EBIT Ajustado	96,1	49,8	242,3	315,5	228,3%	533,5%	30,2%
Margem EBIT Ajustada ¹	25,8%	16,7%	45,7%	58,6%	+32,9 p.p	+42,0 p.p	+13,0 p.p
Margem EBIT Ajustada ²	9,7%	4,8%	30,1%	26,0%	+16,3 p.p	+21,3 p.p	-4,1 p.p
EBT Ajustado	49,6	4,0	165,7	248,1	400,2%	6102,5%	49,7%
Margem EBT Ajustada ¹	13,3%	1,3%	31,2%	46,1%	+32,8 p.p	+44,8 p.p	+14,9 p.p
Margem EBT Ajustada ²	5,0%	0,4%	20,6%	20,5%	+15,5 p.p	+20,1 p.p	-0,1 p.p
Lucro Líquido Ajustado	41,5	2,6	109,5	173,9	319,0%	6588,5%	58,8%
Margem Líquida Ajustada ¹	11,1%	0,9%	20,6%	32,3%	+21,2 p.p	+31,5 p.p	+11,7 p.p
Margem Líquida Ajustada ²	4,2%	0,2%	13,6%	14,4%	+10,2 p.p	+14,1 p.p	+0,8 p.p

(R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
Lucro Líquido Ajustado	41,5	2,6	109,5	173,9	319,0%	6588,5%	58,8%
Resultado Financeiro	46,5	45,8	76,7	67,4	44,9%	47,2%	-12,1%
IR e Contribuição Social	8,1	1,4	56,2	74,2	816,0%	5200,0%	32,0%
Depreciação	43,0	86,7	42,0	53,1	23,5%	-38,8%	26,4%
Amortização de direito de uso (IFRS 16)	12,2	14,9	20,2	19,8	62,3%	32,9%	-2,0%
EBITDA Ajustado	151,4	151,3	304,5	388,5	156,6%	156,8%	27,6%



As margens consolidadas apresentaram expansão na comparação anual. Esta performance confirma a assertividade nas estratégias da Companhia adotadas nestes últimos 12 meses. Destacamos o aumento trimestral de 60% e 28% no lucro líquido e EBITDA, respectivamente, aumento que já reflete um novo ciclo de crescimento na companhia.

6. Investimento Líquido

CAPEX (R\$ milhões)	2T19	2T20	1T21	2T21	Var. 2T21 x 2T19	Var. 2T21 x 2T20	Var. 2T21 x 1T21
RAC							
Frota	988,1	263,4	248,5	1.265,5	28,1%	380,4%	409,3%
Renovação	665,1	263,4	248,5	718,7	8,1%	172,9%	189,2%
Expansão	323,1	-	-	546,8	69,2%	n.a.	n.a.
Lojas	2,5	4,3	8,7	7,7	208,0%	79,1%	-11,5%
Novas	0,2	1,9	4,3	4,6	2200,0%	142,1%	7,0%
Antigas	2,3	2,4	4,5	3,2	39,1%	33,3%	-28,9%
Outros	29,3	15,9	24,5	45,6	55,6%	186,8%	86,1%
TOTAL	1.019,9	283,6	281,8	1.318,9	29,3%	365,1%	368,0%
GTF							
Frota	283,7	39,7	400,1	267,0	-5,9%	572,5%	-33,3%
Renovação	9,9	24,9	114,9	145,1	1365,7%	482,7%	26,3%
Expansão	273,8	14,8	285,2	121,8	-55,5%	723,0%	-57,3%
Outros	0,0	-	0,0	1,5	n.a.	n.a.	n.a.
TOTAL	283,7	39,7	400,1	268,5	-5,4%	576,3%	-32,9%
TOTAL BRUTO	1.303,7	323,3	682,0	1.587,4	21,8%	391,0%	132,8%
Receita Bruta de Vendas de Ativos	617,9	750,0	277,9	680,1	-55,0%	-9,3%	144,7%
TOTAL LÍQUIDO	685,8	- 427	404	907	-41,1%	-312,6%	124,6%

Houve adição de cerca de 23 mil carros na frota durante o 2T21, resultando em uma expansão líquida de mais de mais de 12 mil carros. O ticket médio de compra dos carros no 2T21 foi de R\$65,8 mil, um aumento de 14% frente ao 1T21 refletindo o mix com maior participação de SUVs. O CAPEX líquido no trimestre foi de R\$907 milhões, que mostra uma retomada de crescimento. O crescimento de frota, que é o principal elemento de capex líquido positivo, aliado a manutenção das taxas de ocupação em RAC e crescimento do GTF, é resultado da estratégia flexível adotada desde o início da pandemia.



7. Fluxo de Caixa

Geração de Caixa (R\$ milhões)	2T20 LTM	2T21 LTM	Var. 2T21 LTM x 2T20 LTM (R\$)	Var. 2T21 LTM x 2T20 LTM (%)
EBITDA Ajustado	827	1.211	385	47%
Capital de Giro	(86)	(80)	6	-7%
Custo de venda de ativos utilizados na locação e prestação de serviços	2.298	1.719	(579)	-25%
Capex Renovação	(2.342)	(2.220)	122	-5%
Itens Não Caixa	204	124	(81)	-40%
Caixa gerado pelas atividades operacionais	900	754	(146)	-16%
Resultado Financeiro	(191)	(218)	(28)	15%
(-) Imposto de renda e contribuição social pagos	(21)	(31)	(10)	49%
(-) Dividendos e juros sobre capital próprio pagos	(90)	(34)	56	-63%
(-) Capex outros	(81)	(80)	1	-1%
Caixa gerado antes do crescimento	517	391	(126)	-24%
(-) Capex Expansão	(1.014)	(1.699)	(685)	68%
(-) Aquisição de investimentos por compra de empresa	-	(16)	(16)	n.a.
(+) Caixa assumido da adquirida	-	4	4	n.a.
(+/-) Dívida/Equity/Caixa	458	3.850	3.391	740%
Geração de Caixa	(39)	2.529	2.568	6646%

Notas: 1) A composição entre Capex de Renovação e Capex de Expansão é estimada utilizando a mesma proporção do Capex de competência da Companhia apresentado no Release de Resultados (Fundamentos e Planilhas do site de Relações com Investidores); 2) "Itens não caixa": Inclui baixa de ativos e passivos e diferença de EBITDA de competência para caixa; 3) "Capex outros": Relacionados a TI, lojas e outros projetos e 4) "Dívida/Equity/Caixa": Inclui emissões, captações, título e valores mobiliários e diferença de juros de competência para caixa.

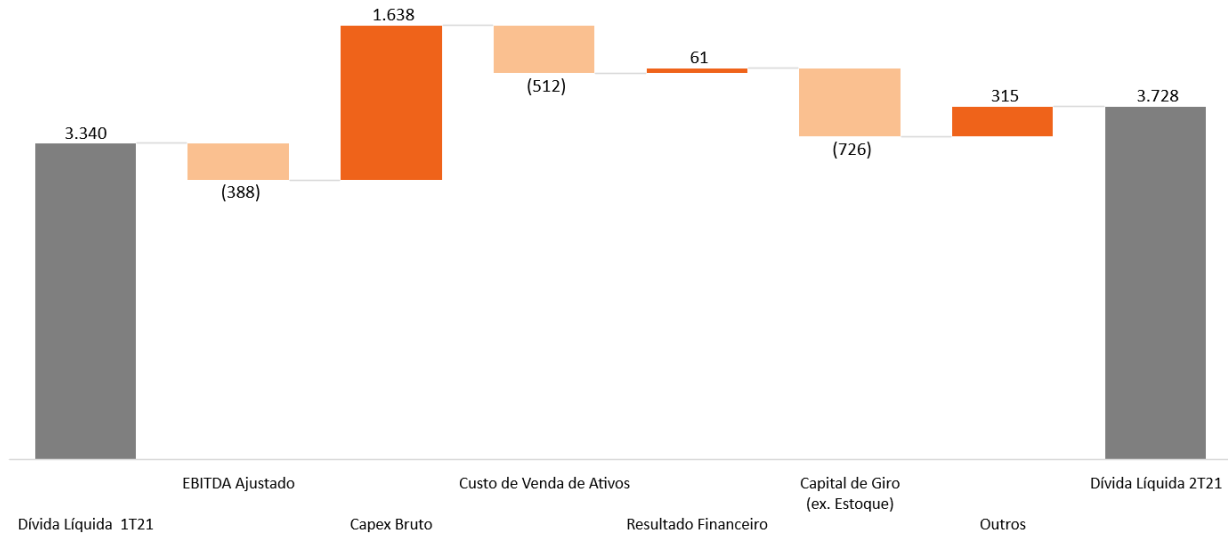
No 2T21 foram gerados R\$ 385 milhões a mais de caixa pelo aumento de EBITDA. A geração de caixa operacional atingiu R\$ 754 milhões, menor R\$ 146 milhões que o período anterior em função do aumento do preço do carro na renovação de frota. O Caixa gerado antes do crescimento foi de R\$ 391 milhões, com resultado financeiro bastante próximo ao do período anterior. O capex de expansão, R\$ 1,7 bilhão, foi financiado mediante a emissão de dívida, mostrando o acesso da Companhia ao mercado de capitais.



8. Endividamento

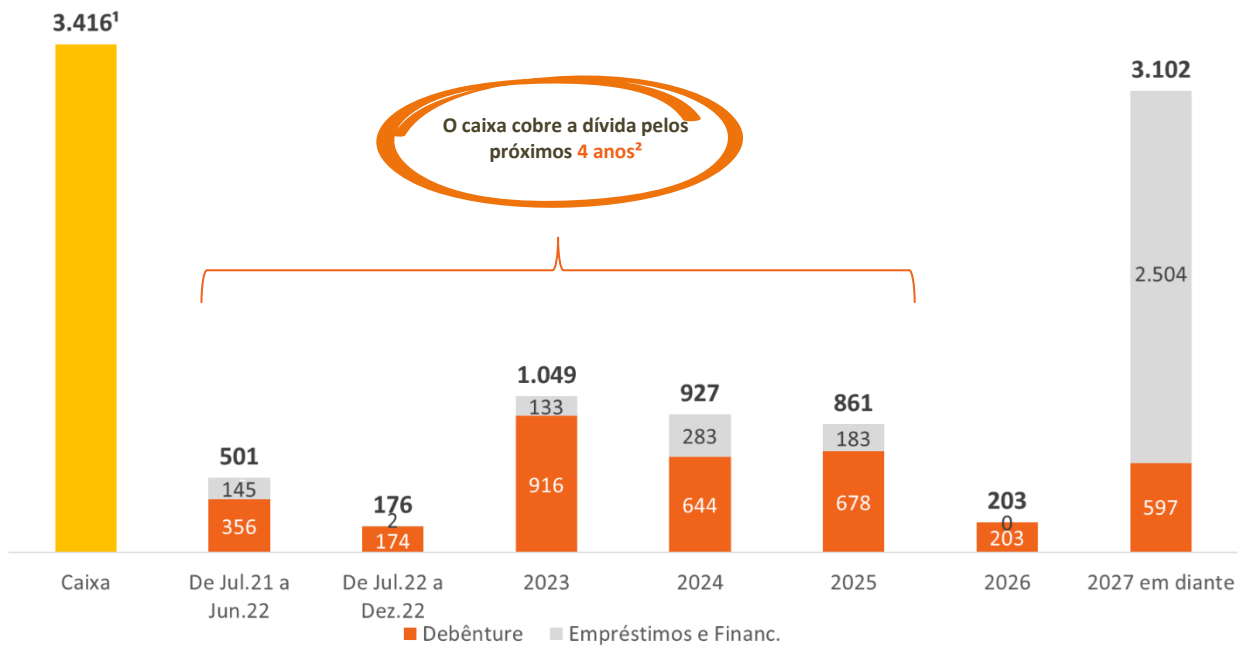
EVOLUÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA 2T21 X 1T21

(R\$ milhões)



CRONOGRAMA DE ENDIVIDAMENTO 2T21

(R\$ milhões)



¹Posição Líquida de caixa e dívida desconsidera os efeitos da 4131 atrelada ao Bond.

²Cálculo considerando período de 4 anos como o fim de junho de 2025.



Ratios de Dívida	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
Dívida Líquida / Imobilizado Líquido	0,5x	0,4x	0,5x	0,5x	0,5x
Dívida Líquida/EBITDA LTM	2,6x	2,4x	2,7x	3,2x	2,9x
Dívida Líquida / Patrimônio Líquido	1,1x	1,0x	1,1x	1,4x	1,5x
EBITDA / Juros Líquidos	3,9x	4,9x	5,8x	4,4x	6,4x
EBIT/ Juros Líquidos	1,3x	2,2x	4,2x	3,5x	5,2x

O cálculo do indicador Dívida líquida/EBITDA LTM considera EBITDA ajustado para cálculo de covenants conforme reconciliação abaixo:

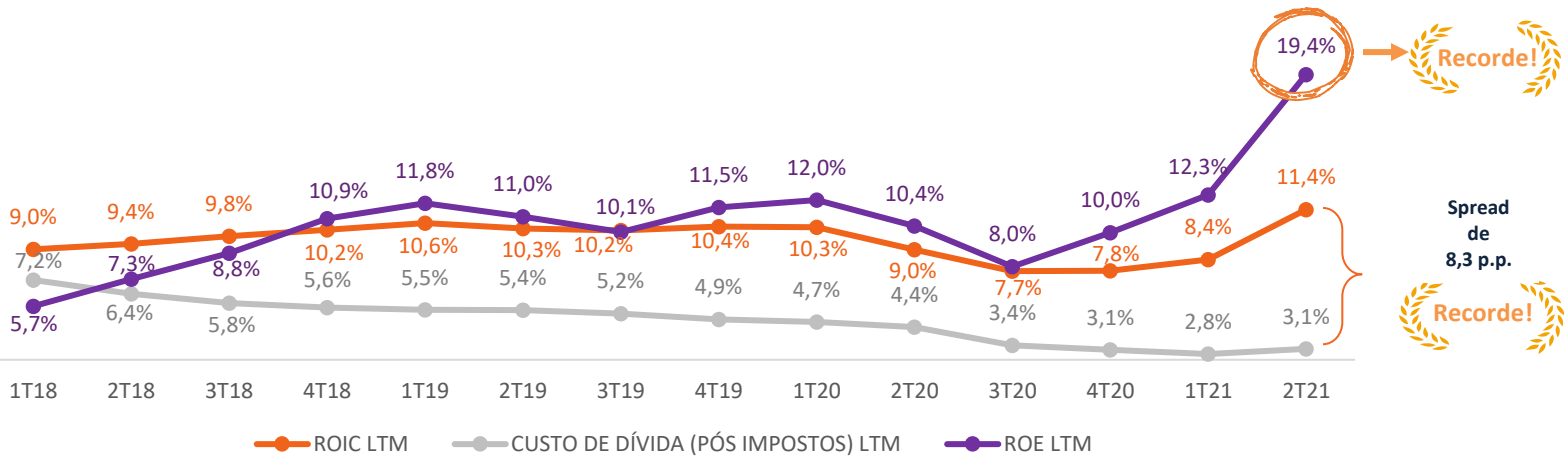
Reconciliação EBITDA	LTM 2T20	LTM 2T21
Lucro Líquido Contábil	32,6	504,2
IR e Contribuição Social	(23,8)	217,6
Resultado Financeiro	182,6	218,4
Depreciação	317,6	271,6
Amortização de direito de uso (IFRS 16)	60,5	67,7
EBITDA Contábil	569,5	1.279,4
Perda na desvalorização de ativos - (impairment)	195,4	(50,1)
Perdas esperadas (<i>impairment</i>) de contas a receber - provisão adicional	63,0	(17,9)
EBITDA Ajustado	827,8	1.211,4
Perdas esperadas (<i>impairment</i>) de contas a receber	10,8	26,3
Custo de veículos avariados e sinistrados baixados, líquidos do respectivo valor recuperado por venda	42,5	31,1
EBITDA para Covenant	881,1	1.268,8

O caixa de R\$3,4 bilhões no 2T21 é resultado principalmente da emissão do *bond* de US\$500 milhões em 1T21. A alavancagem reduziu na comparação com 1T21 e ficou em 2,9x dívida líquida/EBITDA, refletindo o forte resultado operacional. No semestre foram amortizados R\$1,8 bilhão, com impacto positivo no perfil de endividamento e acesso ao mercado. Os indicadores de cobertura de juros, EBITDA/Juros Líquidos 6,4x, e EBIT/Juros Líquido 5,2x apresentaram forte evolução.

9. Rentabilidade

Os indicadores têm mostrado forte recuperação, na medida em que os efeitos da crise do novo coronavírus vão se reduzindo e a performance da empresa melhorando. O spread do ROIC LTM versus o custo da dívida foi de 8,3 p.p. no 2T21 enquanto o ROE LTM totalizou 19,4%, novos recordes na série.

OBS: O ROIC foi calculado usando EBIT e alíquota de IR efetiva como “Retorno” e dívida líquida somada ao patrimônio líquido como “Capital Investido”, considerando os últimos doze meses dos devidos períodos analisados. Considera resultados ajustados no 1T20.



10.Dividendos e Juros sobre Capital Próprio

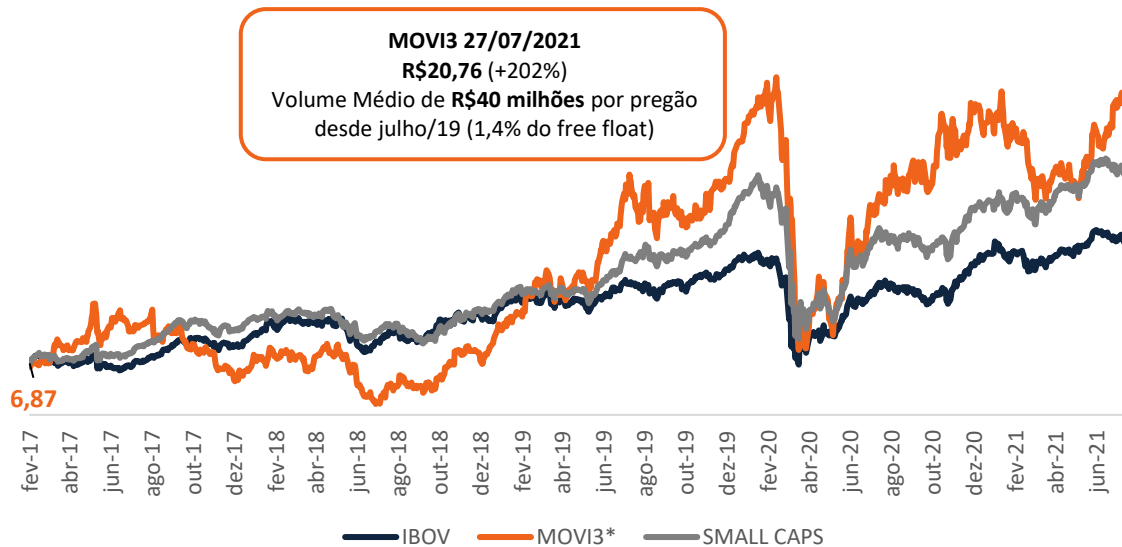
Natureza	Competência	Data da aprovação	Data da composição acionária	Data do pagamento	Valor (R\$ milhões)	Valor/ação
JCP	2017	28/12/2017	04/01/2018	30/05/2018	15,0	0,070260380
JCP	2018	29/03/2018	04/04/2018	30/08/2018	4,7	0,022147761
Dividendos	2017	26/04/2018	26/04/2018	30/05/2018	0,8	0,003697021
JCP	2018	25/06/2018	29/06/2018	01/10/2018	7,0	0,032950777
JCP	2018	28/09/2018	26/10/2018	05/04/2019	25,4	0,096756643
JCP	2018	13/12/2018	20/12/2018	05/07/2019	37,9	0,144399887
JCP	2019	29/03/2019	28/06/2019	10/07/2019	20,0	0,076228950
JCP	2019	28/06/2019	27/09/2019	10/10/2019	20,0	0,076203297
JCP	2019	20/09/2019	03/10/2019	06/01/2020	27,7	0,093238492
JCP	2019	19/12/2019	03/01/2020	29/12/2020	39,8	0,133723030
JCP	2020	23/12/2020	05/01/2021	01/07/2021	44,0	0,147814004
JCP	2021	31/03/2021	29/06/2021	12/07/2021	27,0	0,090564228
JCP	2021	23/06/2021	28/06/2021	11/10/2021	23,9	0,080166113

OBS: Foram consideradas apenas as distribuições a partir da abertura de capital em 08/02/2017.



11. Mercado de Capitais

A Movida Participações S.A. iniciou a negociação de seus papéis na B3 no dia 08/02/2017 sob o ticker MOV13 no segmento Novo Mercado. O volume médio diário negociado da MOV13 entre 01/07/2019 e 27/07/2021 foi de R\$40 milhões.



* Valores ajustados a proventos e eventos societários

12. Teleconferências

Teleconferências e Webcasts

Português (com Tradução Simultânea para o Inglês)

Quinta-feira, 29 de Julho de 2021

12h00 (horário de São Paulo) | 11h00 (horário de NY)

Telefones de Conexão

+55 11 4090-1621 | +55 11 3181-8565

Código de Acesso: Movida

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast



13. Informações Ambientais, Sociais e de Governança (“ASG”) (em atualização)

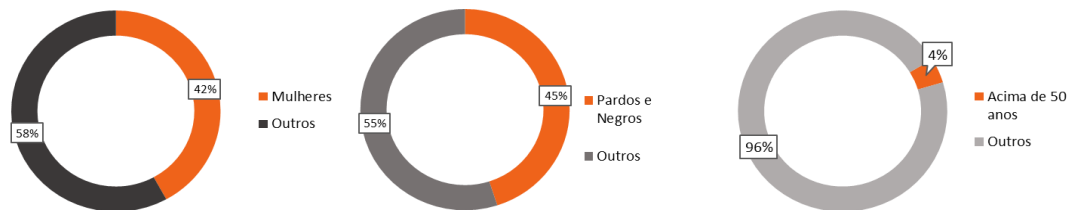
Dados Trimestrais ASG

Meio Ambiente

Meio Ambiente	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
Água					
Consumo de água absoluto (m3)	29.321	49.806	33.818	41.515	42.083
Consumo de água relativo (litros/colaborador/dia)	8,27	14,9	9,37	10,78	11,15
Consumo de água relativo (m3/carro operacional/mês)	0,12	0,18	0,11	0,13	0,12
Energia					
Consumo de energia absoluto (kwh)	1.887.724	2.164.860	2.336.333	2.852.506	2.203.935
Consumo de energia relativo (kwh/colaborador/dia)	0,54	0,65	0,64	0,74	0,68

Obs: Os indicadores de consumo relativo consideram a média de consumo dos últimos três meses;

Perfil dos Colaboradores 1T21



Perfil da Liderança 1T21



Obs: Valor referente aos cargos de liderança elegíveis, excluindo-se lideranças operacionais.

Histórico - Empregados treinados em anticorrupção

Treinamentos anticorrupção	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
% Colaboradores	94	98	89	84	83

Para conhecer melhor nossos temas prioritários, nossas práticas e projetos frente aos aspectos ambiental, social e governança, acesse o nosso Relatório de Sustentabilidade [neste link](#).



Resultados de 2020 com e sem o efeito do impairment e dos ajustes da Pandemia do COVID-19

Efeito Pós-COVID-19 (R\$ milhões)	2T20	2T20 Sem impairment	3T20	3T20 Sem impairment	4T20	4T20 Sem impairment	12M20 Dfs	12M20 Ajustado	1T21	1T21 Ajustado	2T21	2T21 Ajustado
RAC												
ROL	174,0	174,0	269,9	269,9	359,0	359,0	1.128,3	1.128,3	365,1	365,1	342,0	342,0
EBITDA	44,4	44,4	120,1	120,1	224,9	162,3	305,9	461,4	168,7	168,7	140,7	140,7
Mg EBITDA	25,5%	25,5%	44,5%	44,5%	62,6%	45,2%	27,1%	40,9%	46,2%	46,2%	41,1%	41,1%
EBIT	(12,7)	(12,7)	36,5	36,5	172,5	109,9	48,9	204,5	134,2	134,2	103,4	103,4
Mg EBIT	-7,3%	-7,3%	13,5%	13,5%	48,1%	30,6%	4,3%	18,1%	36,8%	36,8%	30,2%	30,2%
GTF												
ROL	124,8	124,8	124,8	124,8	141,0	141,0	517,1	517,1	165,3	165,3	196,0	196,0
EBITDA	91,5	91,5	82,2	82,2	88,2	85,6	333,8	343,3	99,5	99,5	127,7	127,7
Mg EBITDA	73,4%	73,4%	65,9%	65,9%	62,5%	60,7%	64,6%	66,4%	60,2%	60,2%	65,1%	65,1%
EBIT	52,5	52,5	51,9	51,9	59,8	57,3	198,6	208,1	79,6	79,6	101,4	101,4
Mg EBIT	42,1%	42,1%	41,6%	41,6%	42,4%	40,6%	38,4%	40,2%	48,2%	48,2%	51,7%	51,7%
Seminovos												
ROL	749,1	749,1	640,9	640,9	490,7	490,7	2.439,9	2.439,9	274,5	274,5	673,5	673,5
CUSTO	(702,2)	(792,9)	(596,8)	(617,9)	(395,7)	(419,7)	(2.219,7)	(2.355,5)	(214,6)	(214,6)	(512,0)	(512,0)
EBITDA	15,4	(75,3)	10,9	(10,2)	60,2	33,4	77,5	(45,7)	36,3	36,3	120,1	120,1
Mg EBITDA	2,1%	-10,0%	1,7%	-1,6%	12,3%	6,8%	3,2%	-1,9%	13,2%	13,2%	17,8%	17,8%
EBIT	10,0	(80,7)	5,7	(15,4)	55,9	29,0	56,8	(66,4)	28,5	28,5	110,7	110,7
Mg EBIT	1,3%	-10,8%	0,9%	-2,4%	11,4%	5,9%	2,3%	-2,7%	10,4%	10,4%	16,4%	16,4%
Consolidado												
ROL Serviços	298,7	298,7	394,7	394,7	500,0	500,0	1.645,4	1.645,4	530,3	530,3	538,0	538,0
CUSTO	(890,0)	(980,7)	(816,1)	(837,2)	(559,3)	(633,5)	(3.024,4)	(3.210,3)	(406,0)	(406,0)	(724,3)	(724,3)
EBITDA	151,3	60,6	213,2	192,1	373,3	281,3	717,2	759,1	304,5	304,5	388,5	388,5
Mg EBITDA ¹	50,7%	20,3%	54,0%	48,7%	74,7%	56,3%	43,6%	46,1%	57,4%	57,4%	72,2%	72,2%
EBIT	49,8	(40,9)	94,1	73,0	288,2	196,1	304,3	346,2	242,3	242,3	315,5	315,5
Mg EBIT ¹	16,7%	-13,7%	23,9%	18,5%	57,6%	39,2%	18,5%	21,0%	45,7%	45,7%	58,6%	58,6%
IRRF e CSLL	(1,4)	29,5	(19,5)	(12,4)	(67,7)	(36,4)	(30,0)	(36,9)	(56,2)	(56,2)	(74,2)	(74,2)
Lucro Líquido	2,6	(57,3)	37,2	23,3	183,6	122,9	109,0	144,0	109,5	109,5	173,9	173,9
Mg Líquida ¹	0,9%	-19,2%	9,4%	5,9%	36,7%	24,6%	6,6%	8,7%	20,6%	20,6%	32,3%	32,3%

¹ Sobre Receita Líquida de Aluguéis

OBS: "1T20 Ajustado" refere-se aos valores que foram ajustados pelos efeitos do COVID-19 (impairment). "2T20 Sem Impairment" e "3T20 Sem Impairment" referem-se aos valores que foram ajustados pelo consumo do impairment em Seminovos. "4T20 Ajustado" refere-se aos valores que foram ajustados pela reversão e pelo consumo do impairment.



Histórico do Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial - Proforma (R\$ milhões)	1Q18	2Q18	3Q18	4Q18	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21
	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
Ativo														
Caixa e equivalentes de caixa	295,5	499,8	158,4	259,5	158,5	326,0	128,9	72,2	239,2	287,4	327,9	68,6	886,6	2.816,5
Títulos e valores mobiliários	306,7	610,7	635,2	552,7	711,2	1.135,7	1.500,3	974,9	810,3	1.413,2	1.297,1	1.623,9	2.095,7	2.740,2
Contas a receber	113,6	237,6	220,0	351,9	457,2	432,6	489,1	539,3	398,1	376,4	398,4	455,4	447,1	550,9
Tributos a recuperar	11,7	36,5	36,1	16,3	16,4	13,2	8,0	14,9	17,0	8,3	17,8	16,3	15,8	17,7
Imposto de renda e contribuição social antecipados	21,5	23,7	24,2	31,9	35,2	39,7	45,0	71,3	71,5	70,6	71,9	64,3	55,2	49,7
Outros créditos	5,7	2,0	3,3	0,3	0,8	1,3	8,3	6,6	6,6	7,5	5,4	4,4	5,0	4,8
Adiantamento a terceiros	-	1,2	1,5	1,4	4,2	1,3	1,2	1,4	2,4	1,4	1,8	1,0	1,2	1,3
Despesas antecipadas	47,2	40,7	27,4	6,1	38,8	37,7	25,2	6,2	67,7	38,5	27,5	9,5	73,6	59,3
Partes Relacionadas	1,2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ativo imobilizado disponibilizado para venda	232,7	251,4	290,0	215,9	337,5	443,1	429,9	262,3	408,9	425,9	162,0	136,7	186,6	300,0
Total dos Ativos Circulantes	1.035,8	1.703,7	1.396,2	1.435,9	1.759,7	2.430,6	2.635,9	1.949,2	2.021,7	2.629,3	2.309,8	2.380,2	3.766,9	6.540,3
Realizável a Longo Prazo														
Ativos mantidos para distribuição aos acionistas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Títulos e valores mobiliários	-	-	-	-	-	-	-	-	-	40,0	40,2	40,4	2.529,6	-
Tributos a recuperar	-	-	-	19,0	19,0	23,9	23,9	28,8	28,8	53,1	50,1	37,0	37,7	26,3
Imposto de renda e contribuição social diferidos	22,3	27,8	25,8	35,7	40,9	48,1	69,1	87,7	95,2	101,3	95,9	109,5	122,9	144,7
Partes relacionadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Depósitos judiciais	0,3	0,2	0,8	1,1	1,4	1,6	1,8	1,8	6,5	7,1	6,7	6,5	6,0	6,0
Outros Créditos	(0,0)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	-	-	-	-	-	-	11,2	29,8	55,2	44,1	59,1	37,7
Contas a receber	2,5	2,5	3,3	4,1	4,1	4,1	5,1	4,2	4,4	4,0	3,9	3,2	3,3	2,8
Total dos Ativos não Circulantes	2.880,1	3.063,2	3.454,4	3.756,4	4.119,1	4.567,8	4.875,68	5.293,6	5.268,9	4.831,4	5.424,8	6.122,4	9.275,1	7.664,4
Total do Ativo	3.915,9	4.766,9	4.850,6	5.192,3	5.878,8	6.998,4	7.511,6	7.242,8	7.290,6	7.460,7	7.734,6	8.502,6	13.042,0	14.204,7
Passivo														
Passivo Circulante:														
Empréstimos e Financiamentos	368,4	373,8	67,7	364,3	491,9	458,5	551,5	417,1	351,3	327,0	375,4	526,6	202,6	144,8
Debêntures	305,7	326,6	101,6	117,1	112,4	134,9	165,4	176,7	229,8	399,2	338,3	376,7	337,2	348,8
Risco Sacado	120,9	-	-	-	-	-	-	-	56,9	518,3	230,0	149,3	-	-
Fornecedores	701,9	716,1	913,0	972,7	1.348,6	1.683,8	1.603,1	1.404,5	1.479,8	727,2	1.142,9	1.172,7	945,5	1.343,4
Obrigações trabalhistas	33,9	41,8	51,1	48,4	47,9	48,6	55,5	43,1	45,8	48,6	51,3	50,5	60,0	70,9
Tributos a recolher	8,4	8,6	13,4	7,9	11,1	14,9	13,3	15,5	6,2	11,3	8,4	13,6	14,9	20,7
Imposto de renda e contribuição social sobre o lucro a recolher	-	5,0	1,4	9,3	6,2	4,4	1,3	-	1,3	1,0	0,2	3,9	0,8	26,9
Dividendos a pagar	17,6	10,0	27,5	54,5	71,5	64,5	40,4	56,7	33,8	33,8	33,8	37,4	60,4	81,6
Outras contas a pagar	18,3	32,4	41,2	66,7	70,5	65,3	64,4	72,4	70,4	70,2	76,8	73,3	123,4	111,5
Arrendamento mercantil a pagar	43,7	28,4	5,6	2,0	0,8	0,8	0,7	-	-	-	-	-	-	-
Arrendamento por direito de uso	-	-	-	-	32,0	44,9	51,7	53,5	52,0	47,0	46,6	44,2	62,0	67,7
Partes relacionadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cessão de direitos creditórios	51,7	34,0	3,4	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total dos Passivos Circulantes	1.670,4	1.576,7	1.225,7	1.642,9	2.193,0	2.520,5	2.547,3	2.239,4	2.327,2	2.183,5	2.303,8	2.448,2	1.806,9	2.216,3
Passivo não Circulante:														
Exigível a Longo Prazo														
Empréstimos e Financiamentos	480,3	484,7	866,8	681,6	462,7	346,9	256,4	209,7	417,3	704,9	800,6	540,0	5.965,0	5.245,9
Debêntures	397,9	1.095,0	1.020,4	1.100,7	1.325,1	2.189,7	2.183,3	2.144,6	2.083,3	2.112,4	2.107,6	2.790,8	2.238,5	3.218,5
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2,8	-	-	167,9	364,1
Provisões para demandas judiciais e administrativas	2,9	3,2	4,5	5,5	6,7	6,3	6,1	5,1	5,2	5,4	5,2	4,7	4,6	4,5
Passivos mantidos para distribuição aos acionistas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Outras contas a pagar	-	-	2,1	1,2	1,1	1,0	1,0	0,9	0,8	0,7	0,6	0,5	3,0	0,4
Arrendamento mercantil a pagar	1,3	1,1	1,0	0,3	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Arrendamento por direito de uso	-	-	-	-	99,8	114,1	132,1	142,7	135,3	127,7	137,4	128,6	253,4	241,3
Imposto de renda e contribuição social diferidos	71,5	89,8	92,4	101,3	109,5	118,4	137,6	199,5	141,7	144,1	162,1	231,0	253,1	354,9
Total dos Passivos não Circulantes	953,8	1.673,9	1.987,2	1.890,6	2.005,0	2.776,4	2.716,5	2.702,4	2.783,7	3.097,9	3.213,5	3.695,7	8.885,5	9.429,5
Patrimônio Líquido:														
Capital Social	1.177,6	1.177,6	1.177,6	1.490,1	1.490,1	1.490,1	2.009,9	2.009,9	2.009,9	2.009,9	2.009,9	2.009,9	2.009,9	2.009,9
Ações em tesouraria	-	(8,5)	(8,5)	(8,5)	(8,5)	(11,9)	(15,3)	(20,3)	(23,0)	(23,1)	(23,2)	(23,3)	(23,4)	(27,2)
Reserva de Capital	50,4	250,8	356,2	51,0	51,0	51,0	51,0	64,8	65,2	60,8	60,8	60,9	60,9	61,0
Reservas de Lucros	63,6	96,6	112,4	59,5	148,2	126,2	126,2	246,6	132,2	134,8	172,0	311,6	394,1	544,1
Lucros acumulados do período	-	-	-	66,8	-	46,0	75,9	-	-	0,0	-	-	-	-
Adiantamento para Futuro Aumento de Capital	-	-	-	-	-	-	-	-	(4,7)	(3,2)	(2,3)	(0,4)	(92,0)	(29,0)
Outros resultados abrangentes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total do Patrimônio Líquido	1.291,6	1.516,4	1.637,7	1.658,8	1.680,8	1.701,4	2.247,8	2.301,0	2.179,6	2.179,3	2.217,3	2.358,7	2.349,6	2.558,8
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	3.915,9	4.766,9	4.850,6	5.192,3	5.878,8	6.998,4	7.511,6	7.242,8	7.290,6	7.460,7	7.734,6	8.502,6	13.042,0	14.204,7

OBS: Os números proforma de 2014, 1T15, 2T15 e 3T15 são proforma desconsiderando as operações descontinuadas.



Histórico dos Dados Operacionais

Dados Operacionais	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
RAC														
Número de Pontos de Atendimento*	186	186	184	186	187	187	188	191	195	184	190	194	195	199
Frota no final do período	57.662	59.571	64.218	63.177	64.170	70.609	70.900	70.959	78.220	66.025	67.978	71.219	70.213	78.453
Frota média operacional	47.406	47.019	50.891	54.366	54.192	55.599	59.480	62.116	64.924	50.952	56.269	59.811	64.796	63.654
Frota média alugada	35.317	36.396	39.367	42.293	41.466	40.898	45.276	48.991	48.799	37.161	46.518	50.502	51.370	50.671
Idade Média da frota (em meses)	8,6	9,2	9,3	9,5	8,9	7,4	7,5	8,1	7,7	8,7	9,0	9,5	11,1	11,7
Número de Diárias (em milhares)	3.199	3.253	3.617	3.721	3.728	3.744	4.178	4.481	4.420	3.462	4.330	4.823	5.067	4.618
Taxa de Ocupação	74,5%	77,4%	77,4%	77,8%	76,5%	73,6%	76,1%	78,9%	75,2%	72,9%	82,7%	84,4%	79,3%	79,6%
Diária Média (R\$)	79,0	76,3	77,9	82,3	82,1	79,5	80,9	83,9	83,4	59,5	70,3	84,4	81,7	84,1
Receita média mensal por frota média operacional	1.776,8	1.759,6	1.845,2	1.878,3	1.881,6	1.785,0	1.894,3	2.016,8	1.893,0	1.348,1	1.804,2	2.267,9	2.130,8	2.033,6
Depreciação LTM por frota média operacional	(808,6)	(928,1)	(1.026,9)	(1.037,5)	(1.174,0)	(1.223,9)	(1.372,8)	(1.666,0)	(2.125,0)	(2.581,1)	(3.423,7)	(3.357,7)	(2.763,1)	(2.202,2)
GTF														
Frota no final do período	20.801	21.724	24.683	29.698	30.847	35.141	39.303	38.702	40.889	39.673	40.731	47.244	52.395	55.776
Frota média operacional	18.021	19.515	21.532	24.494	27.236	27.985	30.921	33.072	34.587	32.980	33.511	39.270	44.736	49.929
Idade Média da frota (em meses)	14,4	14,8	15,4	15,4	16,2	15,3	15,8	16,4	14,5	15,9	16,4	15,1	14,7	15,7
Número de Diárias (em milhares)	1.640,0	1.702,5	2.013,8	2.253,5	2.426,4	2.546,5	2.952,7	3.107,7	3.144,6	3.046,6	3.082,4	3.613,3	3.861,7	4.544,1
Ticket médio trimestral (R\$)	3.769,3	3.789,5	3.934,6	3.781,4	3.839,0	3.884,6	3.771,7	3.896,8	3.660,2	3.783,1	3.724,4	3.589,7	3.694,3	3.925,5
Ticket médio mensal (R\$)	1.256,4	1.263,2	1.311,5	1.260,5	1.279,7	1.294,9	1.257,2	1.298,9	1.220,1	1.261,0	1.241,5	1.196,6	1.231,4	1.308,5
Depreciação LTM por frota média operacional	(1.707,8)	(1.449,1)	(2.483,7)	(2.922,4)	(3.162,5)	(3.369,3)	(3.396,8)	(3.623,7)	(3.907,4)	(4.215,5)	(4.240,7)	(3.806,4)	(3.030,2)	(2.395,5)
Seminovos														
Número de Pontos de Venda	59	60	60	64	64	64	66	67	69	66	67	70	70	73
Número de Carros Vendidos**	9.012	8.760	7.959	10.080	12.763	16.066	14.543	13.659	14.127	18.465	14.321	9.869	5.356	12.462
RAC	8.380	7.749	7.019	9.190	11.527	14.192	11.980	9.950	12.397	16.469	10.860	8.237	3.778	10.101
GTF	632	1.011	940	890	1.236	1.874	2.563	3.709	1.730	1.996	3.461	1.632	1.578	2.361
Preço Médio Carro Vendido (R\$)	37.342	38.237	38.156	37.593	36.702	38.453	40.211	40.115	40.162	40.615	45.290	50.153	51.894	54.576
RAC	38.224	39.282	38.830	37.942	37.090	39.121	41.564	43.137	41.289	41.335	47.429	51.595	54.056	56.507
GTF	25.657	30.225	33.119	34.340	33.083	33.395	33.886	32.007	32.083	34.672	38.578	42.875	46.717	46.312
Idade Média de Carros Vendidos (meses)	16,0	17,1	19,1	19,1	19,1	18,6	21,8	20,6	16,6	19,8	19,9	22,9	22,2	22,2
RAC	14,8	15,4	17,1	17,7	18,2	17,6	16,8	17,1	17,4	15,6	17,1	17,5	18,9	19,7
GTF	31,4	30,0	34,3	33,0	27,8	26,6	28,5	34,4	30,1	24,2	25,9	28,5	30,3	31,5

**Não considera frota roubada

Histórico do CAPEX

CAPEX (R\$ milhões)	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
RAC														
Frota	378,3	436,2	542,4	358,9	583,1	988,1	601,1	507,9	936,1	263,4	711,1	676,4	248,5	1.265,5
Renovação	334,3	408,2	355,4	358,9	532,8	665,1	587,5	505,0	600,7	263,4	608,6	498,8	248,5	718,7
Expansão	44,0	28,0	187,0	-	50,3	323,1	13,6	2,8	335,4	-	102,5	177,6	-	546,8
Lojas	2,6	2,7	5,0	2,5	3,0	2,5	1,9	9,2	8,4	4,3	8,3	4,1	8,7	7,7
Novas	0,1	1,7	-	1,0	0,6	0,2	0,4	1,0	0,2	1,9	4,6	1,5	4,3	4,6
Antigas	2,5	1,0	5,0	1,6	2,4	2,3	1,5	8,2	8,2	2,4	3,8	2,6	4,5	3,2
Outros	3,2	5,9	14,7	14,3	22,0	29,3	25,8	19,4	19,2	15,9	17,9	25,4	24,5	45,6
TOTAL	384,1	444,7	562,1	375,7	608,1	1.019,9	628,8	536,4	963,7	283,6	737,3	706,0	281,8	1.318,9
GTF														
Frota	134,0	86,7	149,2	244,5	121,4	283,7	278,5	152,2	203,1	39,7	238,8	500,9	400,1	267,0
Renovação	42,3	11,1	59,7	70,0	12,7	9,9	45,7	22,2	31,4	24,9	25,1	80,5	114,9	145,1
Expansão	91,7	75,6	89,4	174,6	108,7	273,8	232,8	130,0	171,7	14,8	213,7	420,3	285,2	121,8
Outros	-	-	-	0,1	0,2	0,0	0,0	0,0	-	-	-	-	0,0	1,5
TOTAL	134,0	86,7	149,2	244,7	121,6	283,7	278,5	152,2	203,1	39,7	238,8	500,9	400,1	268,5
CAPEX TOTAL (RAC+GTF)	518,1	531,4	711,3	620,4	729,7	1.303,7	907,4	688,6	1.166,8	323,3	976,1	1.206,8	682,0	1.587,4
CAPEX LÍQUIDO TOTAL (RAC+GTF)	181,5	196,5	407,6	241,2	261,0	685,8	322,5	140,7	599,4	(426,7)	327,5	711,9	404,0	907,3
Número de Carros Comprados														
RAC	9.405	10.304	13.270	8.816	13.090	21.153	12.842	10.526	20.266	5.012	13.551	11.666	4.004	19.070
GTF	3.057	1.978	3.304	5.993	2.557	6.351	6.938	3.267	3.955	950	4.691	9.501	6.907	4.203
Preço Médio Carro Comprado (R\$)	41.108	42.568	41.728	40.746	45.027	46.243	44.470	47.853	47.031	50.847	52.071	55.619	59.452	65.849
RAC	40.223	42.329	40.877	40.705	44.548	46.714	46.808	48.248	46.189	52.564	52.477	57.983	62.073	66.363
GTF	43.830	43.814	45.145	40.805	47.475	44.676	40.142	46.579	51.349	41.791	50.900	52.717	57.932	63.518

MOVIDA HAS NEW RECORDS: NET INCOME OF R\$ 174 MILLION WITH FINAL FLEET OF 134 THOUSAND CARS

General Highlights

- Consolidated **Net Revenue** of **R\$1.211 billion** on the 2Q21 with **net revenue from rental of R\$538 million**, records for a **quarter**;
- **Consolidated EBITDA** of **R\$388 million** in 2Q21, with a margin of 32,1%, evolution of **17.6 p.p on the consolidated margin**, when compared with 2Q20;
- **Net income** of **R\$174 million** in the **2Q21**, an increase of 6.556% when compared with 2Q20;
- Total fleet of **134 thousand cars**, an **increase of 29 thousand cars** when compared with 2Q20;
- **ROE of 19.4%** and **ROIC of 11.4%**, both **LTM**, are **the highest** ever registered. Evolution of 9.0 p.p and 2.4 p.p., respectively, compared with 2Q20;
- Cashflow of **R\$3.4 billion** is a **liquidity record**, sufficient coverage for the next 4 years of debt amortization;
- **Unanimous** approval of the **business combination between Movida and CS Frotas** by minority shareholders on 07/26.

Highlights per Business Lines

RAC: Total fleet growth of **12.5 thousand cars** compared to 2Q20, reaching **78.5 thousand cars**, **the largest fleet** ever, preparing the bases for an upcoming **high season**.

Fleet Management: Total **fleet growth** of **16.1 thousand cars** versus **2Q20**, reaching **55.8 thousand cars**, contributing to **the highest EBITDA** ever achieved, reaching **128 million**.

Seminovos: **Record** in the average **ticket** of **R\$ 54.5 thousand**, with an expansion of 34.4% compared to 2Q20 and with a **record gross margin of 24%**, reaching a **record EBITDA of 120 million** and a **margin of 17.8%**, also registering **12.5 thousand cars** sold in 2Q20.



Approval of CS Frotas Incorporation

- (High standard of governance with decision by minority shareholders;
- (Unanimous vote on all voting items.

CS FROTAS

1. Leading Fleet Management company in the public sector with 24 thousand cars;
2. 42% fleet growth on the last 12 months;
3. Highest industry profitability with 12% ROIC;

R\$ (million)	Movida 2Q21	CS 2Q21	Movida + CS	2Q21 Annualized
End of period	134,229	24,482	158,964	158,964
Net Revenue	1,211	139	1,350	5,400
EBITDA	388	75	463	1,852
EBIT	316	55	371	1,484
Net Income	174	24	198	792

MERGER WITH CS FROTAS ANTICIPATES GROWTH AND PROFITABILITY.



MESSAGE FROM THE MANAGEMENT

We present the strong results for the second quarter, that show the maturity achieved by Movida in recent months. We ended the quarter with a total fleet of **134 thousand cars**, with a net addition of 12 thousand cars compared to the previous quarter, and 29 thousand compared to 2Q20. We had records on the **net revenue of R\$1.2 billion** and **EBITDA of R\$388 million**, with a consolidated margin of 32.1%, and an evolution of 17.6 p.p. compared to 2Q20. We achieved a **record profit of R\$174 million**. This performance consolidates a new level of profitability combined with growth.

Our wide and diversified alliance with automakers, always with a long-term vision, allowed us to present fleet growth during the quarter, when we **received around 28 thousand cars, which 23 thousand cars were Movida and 5 thousand were CS Frotas**. We are implementing more and more SUVs in our fleet, in line with our customers' desires. Movida's flexible fleet strategy since the beginning of the pandemic has proven to be assertive, allowing the company to adjust its offer according to the demand in each of its business lines.

On **RAC**, the second quarter showed volatility culminating in a strong recovery in June after a start under quarantine, reaching **4.6 million days**, with a total fleet of **78,453 cars**. Our average ticket reached R\$84.10, up 41.3% when compared to 2Q20, the peak of quarantine. The **RAC** reached a **net revenue of R\$342 million** and **EBITDA of R\$198 million**. Technological initiatives such as Web Check-in continue to contribute to a **high occupancy rate, 79.6% in 2Q21**. The month of June ended with reservations and price indicators pointing to a strong high season in the third quarter.

We managed to grow our fleet on **Fleet Management**, reaching **55,776 cars**, reaching an average rental ticket of R\$1,309, 4% higher than in 2Q20. We achieved **records of net revenue, R\$196 million** and **EBITDA, R\$128 million**. As anticipated, the EBITDA margin evolved in the quarterly comparison, reaching a level of 65% in the quarter. We continue with a backlog of 9,000 cars to be implemented at the end of the quarter, ensuring strong growth in the coming quarters. These indicators demonstrate the focus on the company's strategy to grow and increase profitability, where the Zero Km product plays a strategic role.

We had a **net revenue in Used Cars of R\$673 millions** and a record in the average sales ticket, reaching R\$55 thousand per car. **The sale of 12.5 thousand vehicles** contributed to the **record of R\$120 million in EBITDA**, as well as a record in the gross margin, which reached the level of 24%. The Company's pricing strategy and execution capacity contributed to the strong result of Used Cars in the quarter.

This scenario of high gross margins in **Used Cars sales** exerts downward pressure on the depreciation of the existing fleet. The strong impact of the pandemic on the automakers' supply chain, makes the production of cars still fall short of market needs, leading the scenario of high prices and low depreciation to last longer than expected.

We continue to focus heavily on the experience and engagement for our customers. In the quarter, the number of new customers has already increased, and in the last twelve months we reached the number of more than



350 thousand new CPFs (Individual Taxpayer Registry) in our base. The web check-in system has shown exponential growth and contributes to the high NPS rates presented. We **received the “Best of ESG” award** from Exame magazine. Among the 17 leading companies with the best social and environmental practices in the country in their industries, we won the award in the mobility industry.

At the end of 2Q21, the company had a **cash position of 3.4 billion** and the strong operating result led to a reduction in **leverage to 2.9x in the quarter**. We continued with the debt prepayment exercise and in the total for the first half of the year, **amortizations reached R\$ 1.8 billion**, making the **debt coverage reach 4 years of amortization**. The new amortization profile, with no refinancing pressure in the short term, together with the strong cash position, allow the company to execute its growth plan.

The last few weeks have consolidated a quarter of transformation for Movida. Today, we release a record second quarter while, for the first time, we show the numbers of the new consolidated company, after the **unanimous approval by the minority shareholders** of the business combination with CS Frotas. A transaction executed with the highest standards of Governance and that generates value for all shareholders.

CS Frotas is the sixth largest Fleet Management company in the country and number 1 in the public sector. With a fleet of 24.5 thousand cars, Net Revenue of R\$140 million, EBITDA of R\$75 million and Net Income of R\$24 million as of 2Q21, CS Frotas is, among the major players, the most profitable and the one that grows the most. In addition, CS Frotas currently has a backlog of 4.000 thousand cars to be deployed, which ensures rapid growth in the short term.

This combined company, **Movida plus CS Frotas, is born with 159 thousand cars, Net Revenue of R\$ 1.3 billion, EBITDA of R\$ 463 million and Net Income of R\$ 198 million, in a pro forma 2Q21 results**, with growth in different markets, widening margins and a strong ability to adapt to complex scenarios. As it is a sister company, the integration and **capture of synergies estimated at R\$ 40 million/year** will take place efficiently and quickly, generating even more value for investors.

We would like to extend our gratitude to all of our 3,994 employees and their families, who have helped and continually help us to achieve our results, and to our customers, shareholders, creditors and suppliers.

With vaccination gaining speed, we continue to be more and more excited about greater mobility and new business development opportunities. This quarter's results consolidate the focus on execution and the company's ability to adapt to complex scenarios. We are ready for a new stage of profitable growth!!!

Renato Franklin
CEO



MAIN INDICATORS

NOTE: The values for 1Q20 and 4Q20 are in accordance with the new accounting standard IFRS16. Historical values already published have not changed. Additionally, as of 4Q19, the Company reversed the adoption of the accounting standards of CPC 48 / IFRS 9 – Financial instruments and CPC 47 / IFRS 15 – Revenue from contracts with customers. Credit card fees are now accounted for as operating rather than financial. The history was adjusted for comparability in the last two cases. Additionally, the tables below do not include the adjustments arising from the impairment of financial and non-financial assets recognized in 1Q20 and reversed in 4Q20 due to the effect of Covid-19 and include the impairment balances consumed throughout 2020 as used car costs. The reconciliation of these amounts with the amounts presented in the audited financial statements is presented in item 14 Appendices.

Financial Highlights (R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Gross Revenue	1.038,5	1.093,6	876,3	1.285,2	23,8%	17,5%	46,7%
Net Revenue	990,4	1.047,8	804,9	1.211,5	22,3%	15,6%	50,5%
Net Revenue from Rentals	372,6	298,7	530,3	538,0	44,4%	80,1%	1,5%
Net Revenue from the Sale of Assets	617,8	749,1	274,5	673,5	9,0%	-10,1%	145,4%
Adjusted EBIT	96,1	49,8	242,3	315,5	228,3%	533,5%	30,2%
Adjusted EBIT Margin ¹	25,8%	16,7%	45,7%	58,6%	+32,9 p.p	+42,0 p.p	+13,0 p.p
Adjusted EBIT Margin ²	9,7%	4,8%	30,1%	26,0%	+16,3 p.p	+21,3 p.p	-4,1 p.p
Adjusted EBITDA	151,4	151,3	304,5	388,5	156,6%	156,8%	27,6%
Adjusted EBITDA Margin ¹	40,6%	50,7%	57,4%	72,2%	+31,6 p.p	+21,6 p.p	+14,8 p.p
Adjusted EBITDA Margin ²	15,3%	14,4%	37,8%	32,1%	+16,8 p.p	+17,6 p.p	-5,8 p.p
Adjusted Net Income	41,5	2,6	109,5	173,9	319,0%	6588,5%	58,8%
Adjusted Net Margin ¹	11,1%	0,9%	20,6%	32,3%	+21,2 p.p	+31,5 p.p	+11,7 p.p
Adjusted Net Margin ²	4,2%	0,2%	13,6%	14,4%	+10,2 p.p	+14,1 p.p	+0,8 p.p
Adjusted ROIC LTM	10,3%	9,0%	8,4%	11,4%	+1,1 p.p	+2,4 p.p	+3,0 p.p
Adjusted ROE LTM	11,0%	10,4%	12,3%	19,4%	+8,4 p.p	+9,0 p.p	+7,1 p.p
Spread ROIC vs Cost of Debt	+4,8 p.p	+4,6 p.p	+5,6 p.p	+8,3 p.p	+3,5 p.p	+3,7 p.p	+2,7 p.p

¹ On Net Revenue from Rentals

² On Total Net Revenue

Operational Highlights	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Total fleet - end of period	105.750	105.698	122.608	134.229	26,9%	27,0%	9,5%
Total fleet - end of period - RAC	70.609	66.025	70.213	78.453	11,1%	18,8%	11,7%
Total fleet - end of period - GTF	35.141	39.673	52.395	55.776	58,7%	40,6%	6,5%
Number of RAC Stores	155	150	167	168	8,4%	12,0%	0,6%
Number of RAC Service Points	187	184	195	199	6,4%	8,2%	2,1%
Number of Used Cars Stores	64	66	70	73	14,1%	10,6%	4,3%
Number of daily rentals - RAC (in thousands)	3.744	3.462	5.067	4.618	23,4%	33,4%	-8,9%
Number of daily rentals - GTF (in thousands)	2.547	3.047	3.862	4.544	78,4%	49,2%	17,7%
Gross average monthly revenue per operational average fleet - RAC (R\$)	1.785	1.348	2.131	2.034	13,9%	50,8%	-4,6%
Net average monthly revenue per operational average fleet - GTF (R\$)	1.295	1.261	1.231	1.309	1,1%	3,8%	6,3%
Number of Cars Sold	16.066	18.465	5.356	12.462	-22,4%	-32,5%	132,7%



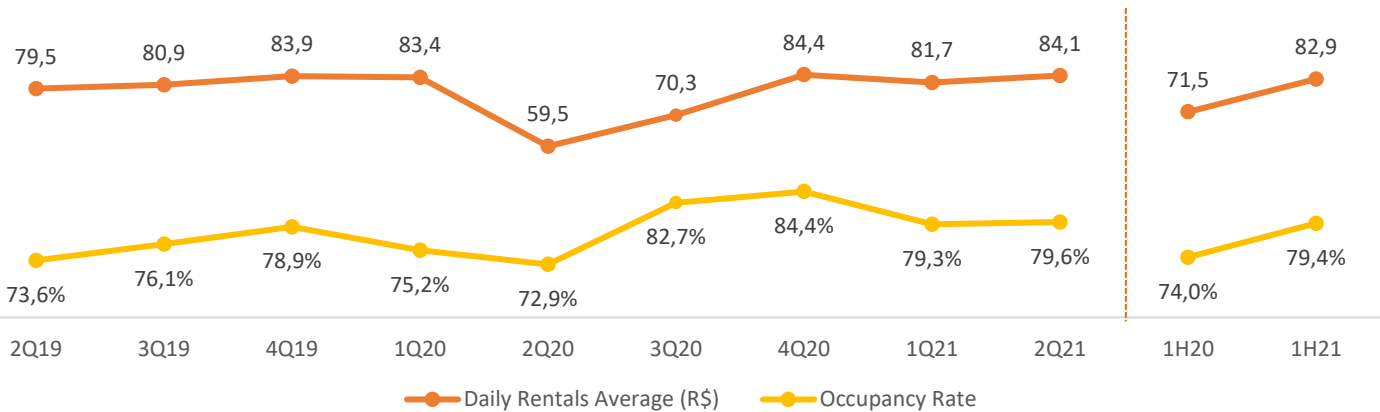
1. Rent-a-Car (RAC)

1.a. Net Revenue

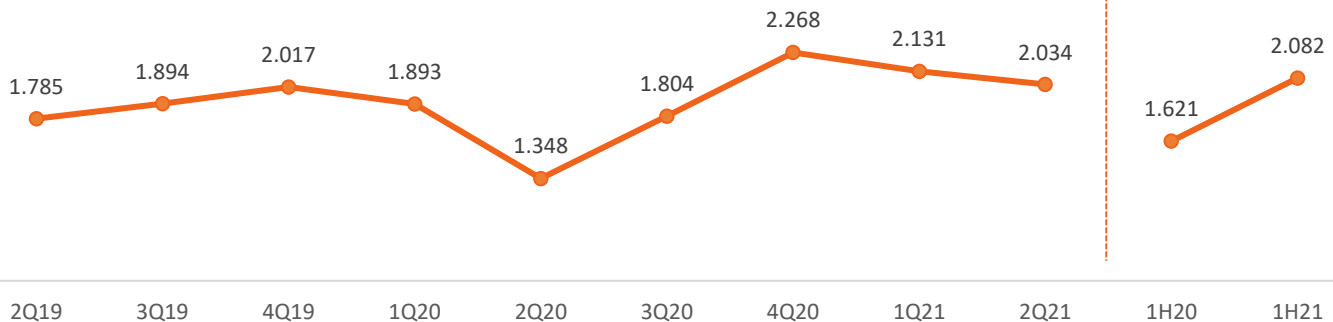
(R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Gross Revenue	297,7	206,1	414,2	388,3	30,4%	88,4%	-6,3%
Deductions	(33,9)	(32,1)	(49,1)	(46,3)	36,6%	44,2%	-5,7%
Net Revenue	263,9	174,0	365,1	342,0	29,6%	96,6%	-6,3%

RAC gross revenue in 2Q21 was R\$388 million, an increase of 88.4% compared to 2Q20 due to the addition of more than 6 p.p in the occupancy rate, which reached 79.6%, to the increase of more than 12 thousand cars in the fleet and the daily ticket per car that reached R\$84.10. With gross revenue per car at R\$2,034, an amount 50.8% higher than in 2Q20, we reached a net revenue in RAC of R\$342 million. We managed to evolve in the total fleet at the end of the quarter, ready for taking advantage of the up coming high season, generating great expectations for the business unit.

OCUPANCY RATE vs AVERAGE DAILY RENTAL

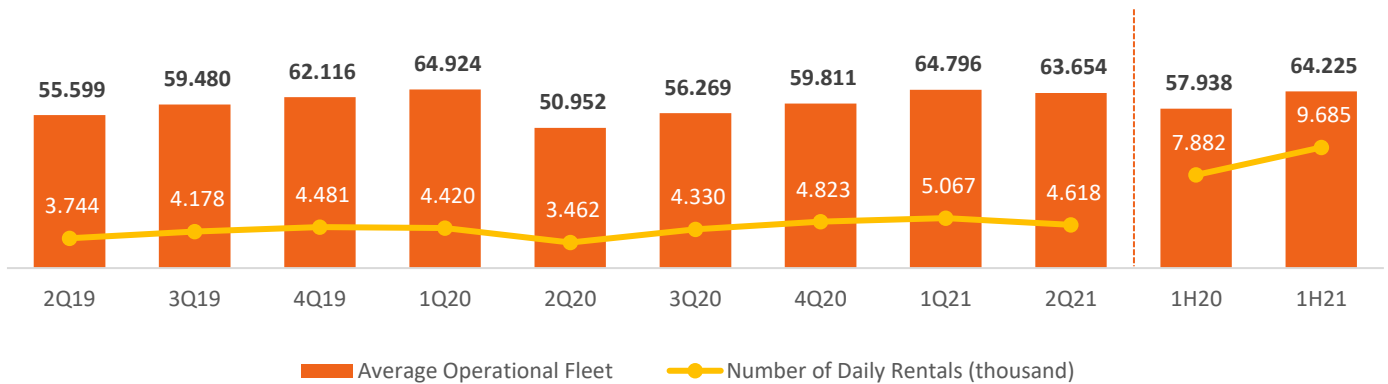


AVERAGE MONTHLY GROSS REVENUE PER CAR (R\$) PER AVERAGE OPERATIONAL FLEET





AVERAGE OPERATIONAL FLEET X NUMBER OF DAILY RENTALS



1.b. Costs and Depreciation

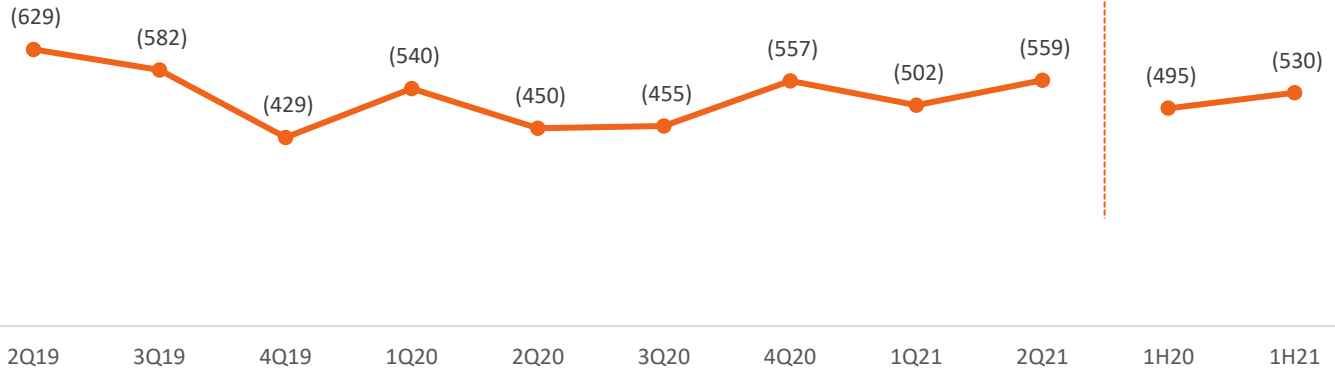
(R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Cost	(131,0)	(125,8)	(132,1)	(144,0)	9,9%	14,5%	9,0%
Cost Ex-depreciation	(104,9)	(68,7)	(97,6)	(106,7)	1,7%	55,3%	9,3%
Depreciation and Amortization	(26,1)	(57,1)	(34,5)	(37,2)	42,5%	-34,9%	7,8%
Fleet Depreciation	(17,0)	(41,6)	(13,6)	(16,1)	-5,3%	-61,3%	18,4%
Depreciation (Other)	(8,3)	(11,1)	(12,5)	(12,7)	53,0%	14,4%	1,6%
Amortization of right of use (IFRS 16)	(0,8)	(4,4)	(8,4)	(8,5)	962,5%	93,2%	1,2%

RAC costs increased by 14.5% in 2Q21 compared to 2Q20, due to the increase in variable rents, mainly at airports, and the increase in the costs of preparing cars for sale at Seminovos, with an impact on the maintenance line. Fleet depreciation decreased by R\$ 26 million compared to the same period last year and a slight increase compared to the previous quarter, already showing the impact of the increase of the new cars in the fleet.

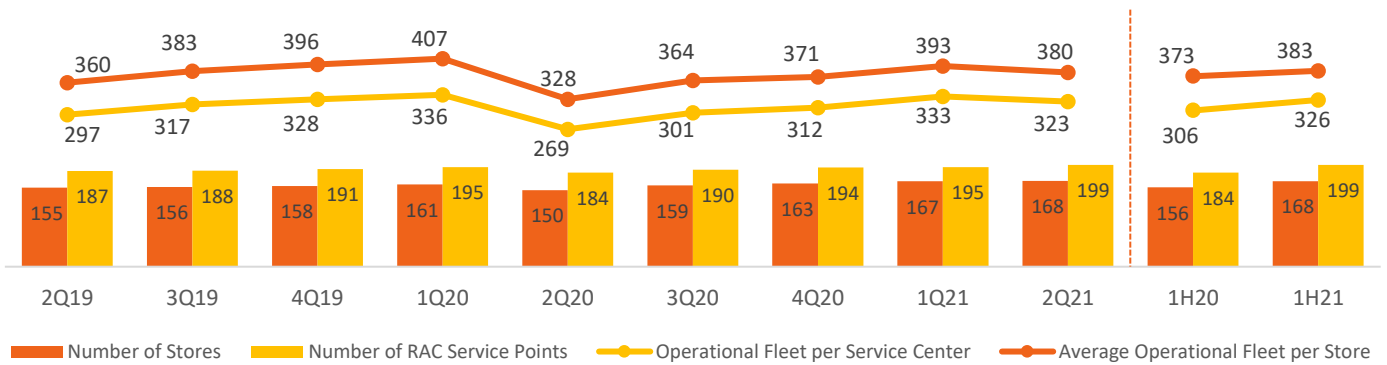
This quarter we included in the form of showing the indicator of stores that adds to the concept shown above, which was the point of service. The number of stores is smaller than the number of service points, as a store may have some service points.



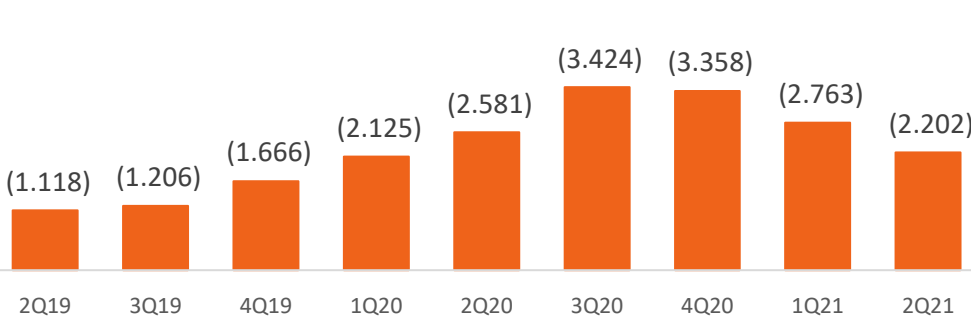
MONTHLY COST (ex-depreciation) PER CAR (R\$)



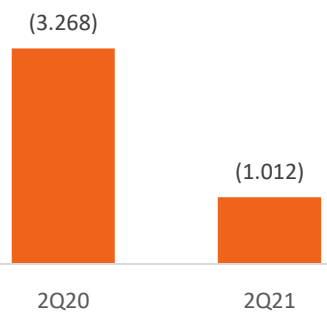
AVERAGE FLEET PER STORES



LTM DEPRECIATION PER CAR (R\$)



QUARTERLY ANNUALIZED DEPRECIATION (R\$)



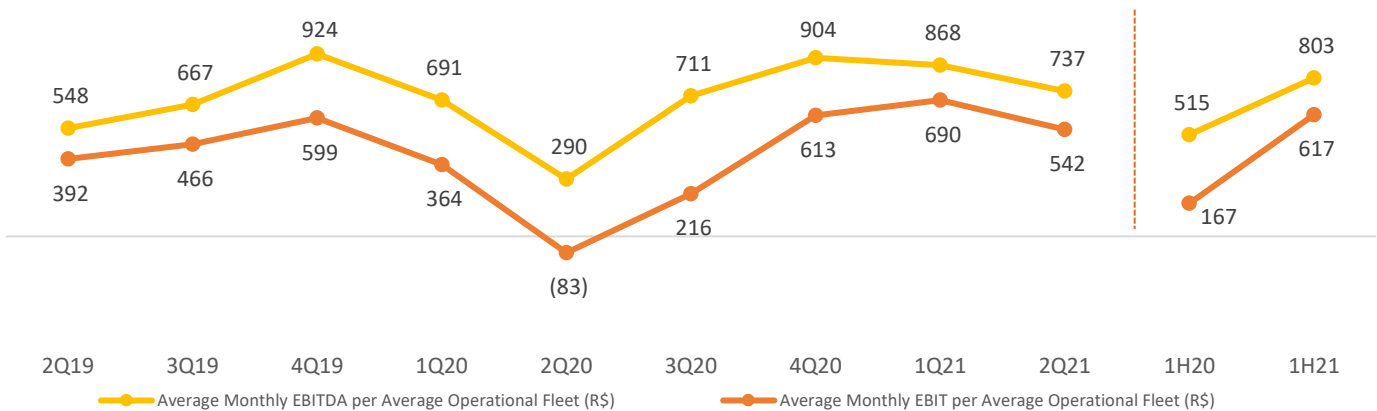


1.c. Operational Result

(R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Gross Profit	132,9	48,2	233,0	198,0	49,0%	310,8%	-15,0%
<i>Gross Margin</i>	<i>50,4%</i>	<i>27,7%</i>	<i>63,8%</i>	<i>57,9%</i>	<i>+7,5 p.p</i>	<i>+30,2 p.p</i>	<i>-5,9 p.p</i>
General and Administrative Expenses	(67,6)	(60,9)	(98,8)	(94,6)	39,9%	55,3%	-4,3%
Adjusted EBITDA	91,4	44,4	168,7	140,7	53,9%	216,9%	-16,6%
<i>Adjusted EBITDA Margin</i>	<i>34,6%</i>	<i>25,5%</i>	<i>46,2%</i>	<i>41,1%</i>	<i>+6,5 p.p</i>	<i>+15,6 p.p</i>	<i>-5,1 p.p</i>
Adjusted EBIT	65,3	(12,7)	134,2	103,4	58,3%	-914,2%	-23,0%
<i>Adjusted EBIT Margin</i>	<i>24,8%</i>	<i>-7,3%</i>	<i>36,8%</i>	<i>30,2%</i>	<i>+5,4 p.p</i>	<i>+37,5 p.p</i>	<i>-6,6 p.p</i>

Gross Profit increased by 310.8% compared to the previous year, reaching R\$198 million, with Gross Margin higher by 30.2 p.p. This result was achieved as a consequence of the reduction in depreciation and cost control, and also a considerable optimization of the operation. The EBITDA of R\$140,7 million and margin 15.6 p.p. higher than the previous year, demonstrates the sustainability of our operations, even though there was restriction of circulation in the beginning of 2Q21. EBIT reached R\$ 103,4 million, with a margin 37.5 p.p. higher than the previous year and 6.6 p.p. lower than 1Q21, already showing the impact of the increase in depreciation.

EBIT vs AVERAGE MONTHLY EBITDA PER CAR (R\$)





2. Fleet Management and Outsourcing (GTF)

2.a GTF with CS Frotas – Pro form

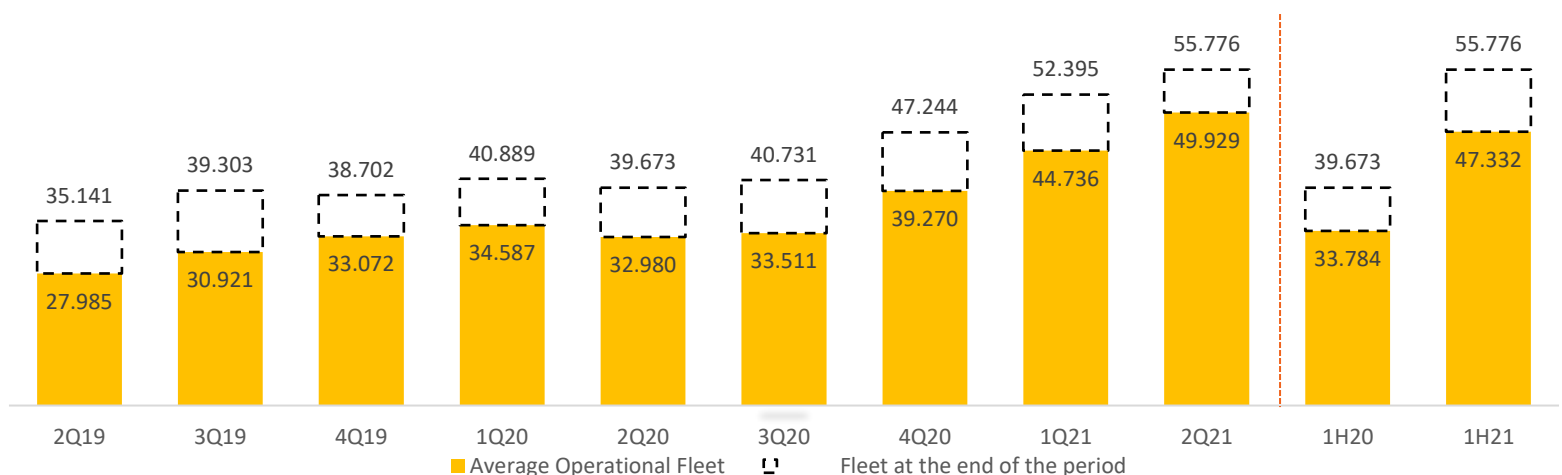
(R\$ million)	Movida 2Q21 (GTF)	CS Frotas 2Q21	Movida Pro form	2T21 Annualized
End Period Fleet	55.776	24.482	80.258	80.258
Net Revenue	196,0	86,7	282,7	1.130,8
EBITDA	127,7	58,8	186,5	746,0
EBIT	101,4	39,3	140,7	562,8

2.b Net Revenue

(R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Gross Revenue	122,9	137,6	184,2	216,7	76,3%	57,5%	17,6%
Deductions	(14,2)	(12,8)	(18,9)	(20,7)	45,8%	61,7%	9,5%
Net Revenue	108,7	124,8	165,3	196,0	80,3%	57,1%	18,6%

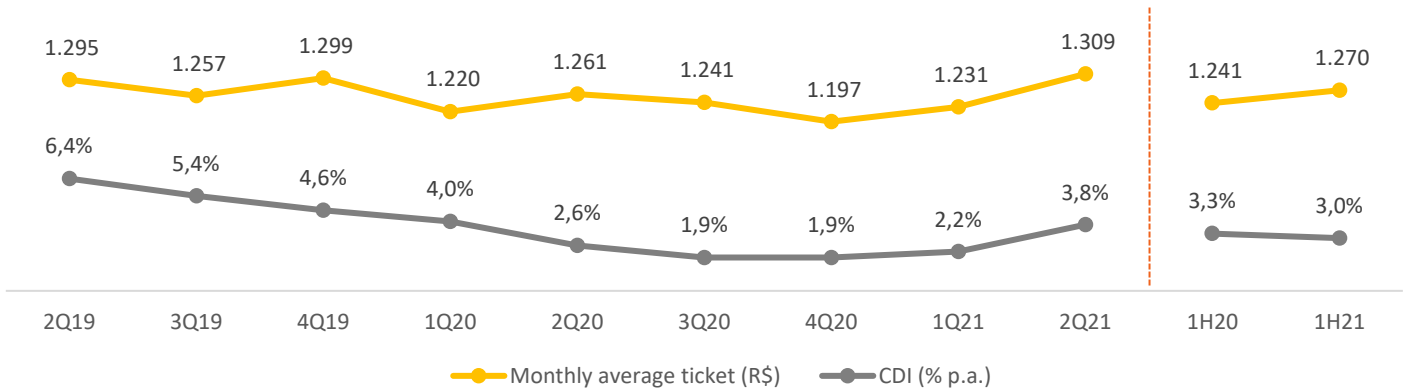
Expansion of 57.5% in net revenue from Fleet Management in 2Q21 versus 2Q20, with the addition of 17 thousand cars to the average operating fleet, reflects the company's growth strategy. As a result, net revenue reached a record R\$196 million and average revenue per car reached R\$1,309 per month, 4% higher than in 2Q20. Compared to 1Q21, the increase in Net Revenue was also significant, 18.6% and demonstrates the continuous and growing contribution of our digital presence, especially in the small and medium-sized companies segment and in the individual segment through Movida Zero Km. The 6% increase in the average ticket, compared to 1Q21, already demonstrates the transfer of taxation and the increase in vehicle prices to new contracts.

AVERAGE AND TOTAL OPERATIONAL FLEET AT THE END OF THE PERIOD





AVERAGE MONTHLY NET REVENUE PER CAR (R\$)

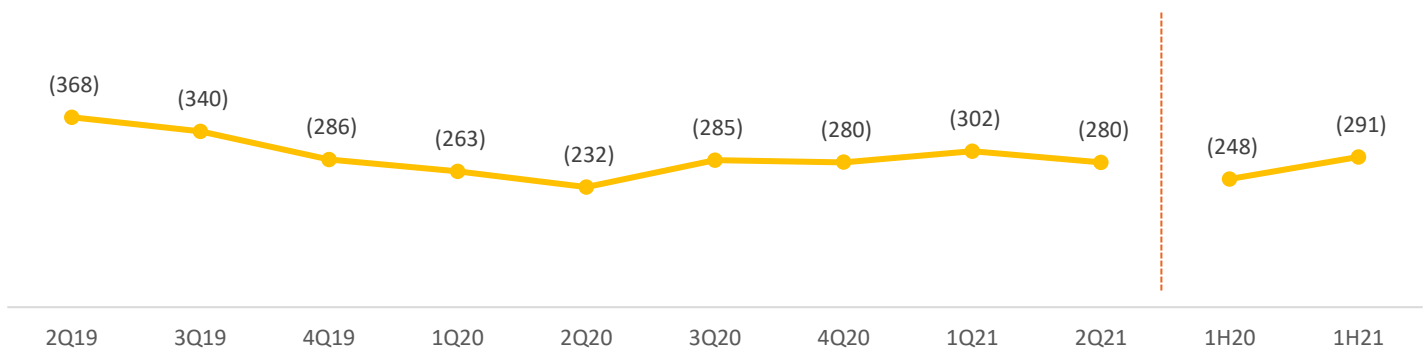


2.c. Costs and Depreciation

(R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Cost	(54,7)	(62,0)	(59,2)	(68,3)	24,9%	10,2%	15,4%
Cost Ex-depreciation	(30,9)	(23,0)	(40,5)	(42,0)	35,9%	82,6%	3,7%
Depreciation	(23,9)	(39,0)	(18,7)	(26,3)	10,0%	-32,6%	40,6%
Fleet Depreciation	(23,6)	(38,6)	(17,6)	(24,9)	5,5%	-35,5%	41,5%
Depreciation (Other)	(0,3)	(0,4)	(1,1)	(1,5)	400,0%	275,0%	36,4%

The 10.2% increase in costs in 2Q21 compared to 2Q20, R\$6.3 million, is explained by the larger scale of the of the operation, higher profitability and the reduction in depreciation rates, due to the better performance of retail sales of Used Cars in this line of business. Total depreciation decreased by R\$12.7 million, around, 32.6% year-on-year, reaching R\$25 million in the quarter.

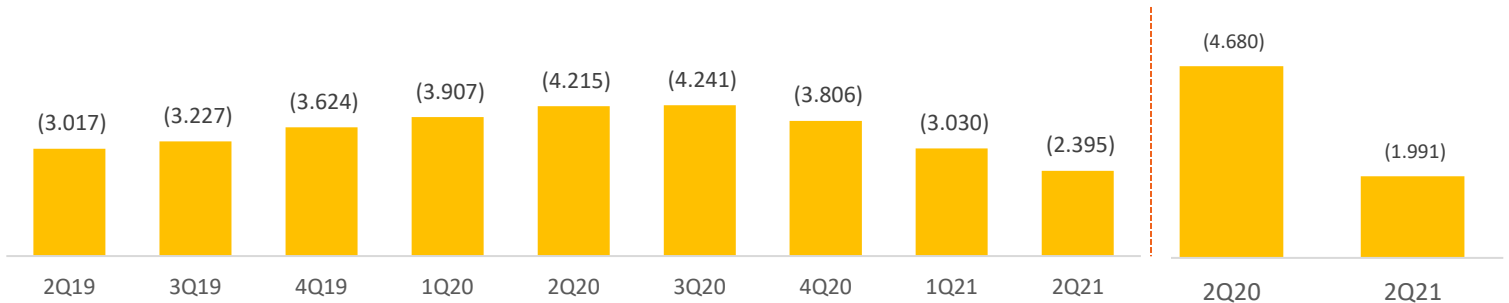
MONTHLY COST (ex-depreciation) PER CAR (R\$)





LTM DEPRECIATION PER CAR (R\$)

ANNUALIZED DEPRECIATION PER CAR (R\$)

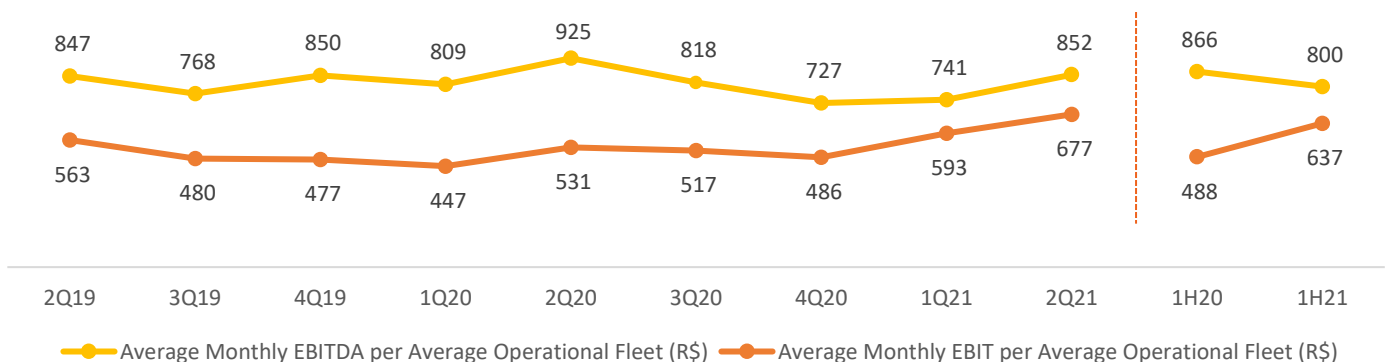


2.d. Operational Results

(R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Gross Profit	54,0	62,8	106,0	127,7	136,5%	103,3%	20,5%
<i>Gross Margin</i>	<i>49,7%</i>	<i>50,3%</i>	<i>64,2%</i>	<i>65,2%</i>	<i>+15,5 p.p</i>	<i>+14,9 p.p</i>	<i>+1,0 p.p</i>
General and Administrative Expenses	(6,7)	(10,2)	(26,5)	(26,4)	294,0%	158,8%	-0,4%
Adjusted EBITDA	71,1	91,5	99,5	127,7	79,6%	39,6%	28,3%
<i>Adjusted EBITDA Margin</i>	<i>65,4%</i>	<i>73,4%</i>	<i>60,2%</i>	<i>65,1%</i>	<i>-0,3 p.p</i>	<i>-8,3 p.p</i>	<i>+4,9 p.p</i>
Adjusted EBIT	47,3	52,5	79,6	101,4	114,4%	93,1%	27,4%
<i>Adjusted EBIT Margin</i>	<i>43,5%</i>	<i>42,1%</i>	<i>48,2%</i>	<i>51,7%</i>	<i>+8,2 p.p</i>	<i>+9,6 p.p</i>	<i>+3,5 p.p</i>

The 51% expansion in the fleet compared to 2Q20, combined with the record of daily rates and the reduction in depreciation, led the gross margin to reach 65% and to expand 14.9 p.p. in 2Q21 compared to 2Q20. Record EBITDA of R\$128 million already shows the dilution of the Zero Km structure. EBIT was also a record of R\$101 million, effect of the dilution and with the contribution of the reduction in depreciation.

EBIT vs. AVERAGE MONTHLY EBITDA PER CAR (R\$)





3. Used Car Sales

3.a. Used Car Sales With CS Frotas – Pro form

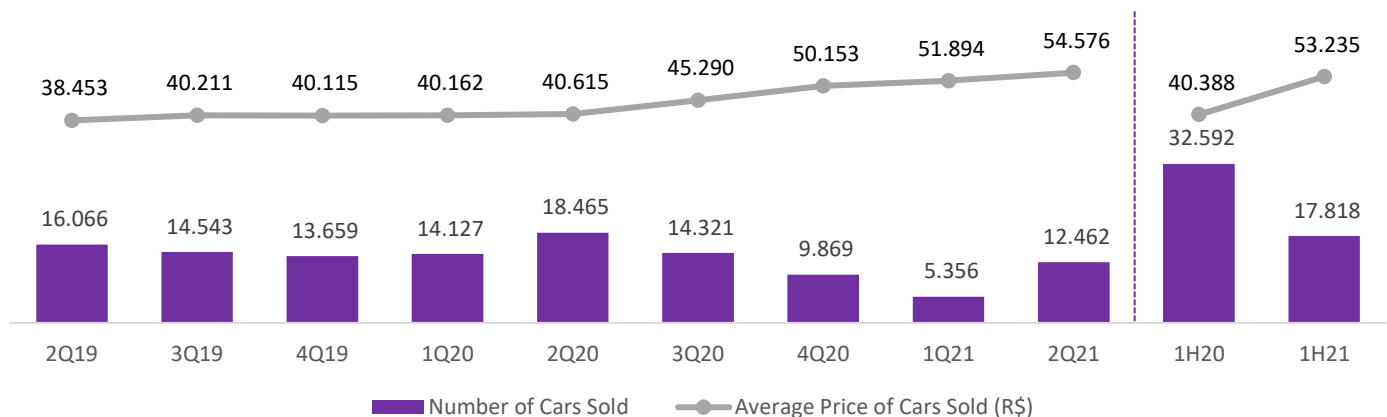
(R\$ million)	Movida 2Q21 (GTF)	CS Frotas 2Q21	Movida Pro form	2T21 Annualized
Cars Sold	12.462	994	13.456	53.824
Net Revenue	673,5	52,6	726,1	2.904,4
EBITDA	120,1	15,8	135,9	543,6
EBIT	110,7	15,8	126,5	506,0

3.b. Net Revenue

(R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Gross Revenue	617,9	750,0	277,9	680,1	10,1%	-9,3%	144,7%
Deductions	(0,1)	(0,9)	(3,4)	(6,6)	6500,0%	633,3%	94,1%
Net Revenue	617,8	749,1	274,5	673,5	9,0%	-10,1%	145,4%
Number of Cars Sold	16.066	18.465	5.356	12.462	-22,4%	-32,5%	132,7%
Average Price of Cars Sold (R\$)	38.453	40.615	51.894	54.576	41,9%	34,4%	5,2%

In the quarter, 12.5 thousand cars were with an average ticket of R\$ 54,576. The increase in sales volume is explained by the higher number of cars received in the quarter. The lower net revenue from Used Cars compared to 2Q20, of R\$ 680 million, reflects the strategy of improving sales efficiency and, at the same time, prioritizing growth in RAC and Fleet Management. Compared to the previous quarter, we have an expansion of 5.2% in the *ticket*.

NUMBER OF CARS SOLD vs AVERAGE PRICE OF CAR SOLD (R\$)





3.c. Costs

(R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Cost	(602,9)	(702,2)	(214,6)	(512,0)	-15,1%	-27,1%	138,6%

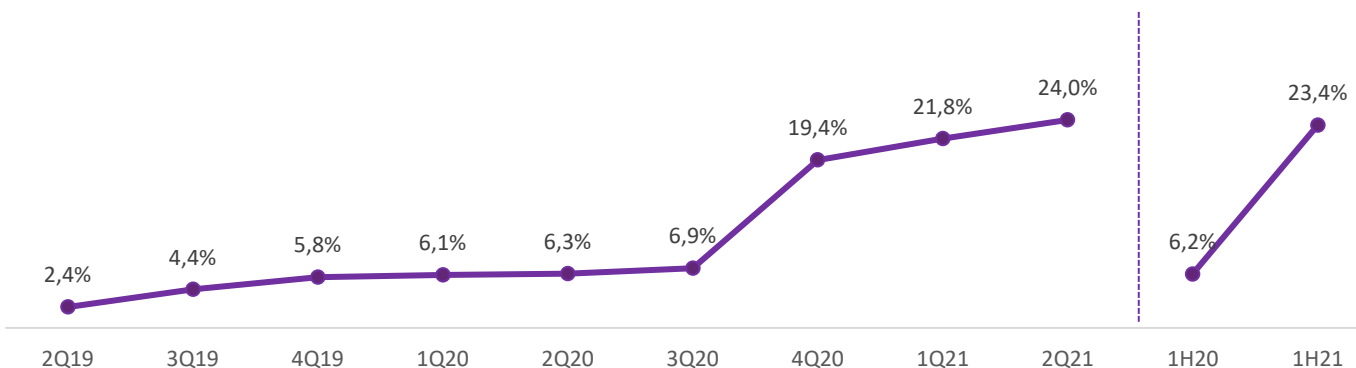
The 27% decrease versus 2Q20 and 139% increase versus 1Q21 is linked to the difference in the volume of cars sold.

3.d. Operational Result

(R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Gross Profit	14,9	46,9	59,9	161,5	983,9%	244,3%	169,6%
<i>Gross Margin</i>	<i>2,4%</i>	<i>6,3%</i>	<i>21,8%</i>	<i>24,0%</i>	<i>+21,6 p.p</i>	<i>+17,7 p.p</i>	<i>+2,2 p.p</i>
Administrative Expenses	(31,3)	(36,9)	(31,4)	(50,7)	62,0%	37,4%	61,5%
Depreciation and Amortization	(5,3)	(5,4)	(7,8)	(9,4)	77,4%	74,1%	20,5%
Depreciation (Other)	(1,4)	(1,7)	(1,3)	(2,2)	57,1%	29,4%	69,2%
Amortization of right of use (IFRS 16)	(4,0)	(3,8)	(6,5)	(7,2)	80,0%	89,5%	10,8%
EBITDA	(11,1)	15,4	36,3	120,1	-1182,0%	679,9%	230,9%
<i>EBITDA Margin</i>	<i>-1,8%</i>	<i>2,1%</i>	<i>13,2%</i>	<i>17,8%</i>	<i>+19,6 p.p</i>	<i>+15,7 p.p</i>	<i>+4,6 p.p</i>
EBIT	(16,5)	10,0	28,5	110,7	-770,9%	1007,0%	288,4%
<i>EBIT Margin</i>	<i>-2,7%</i>	<i>1,3%</i>	<i>10,4%</i>	<i>16,4%</i>	<i>+19,1 p.p</i>	<i>+15,1 p.p</i>	<i>+6,0 p.p</i>

The Gross Margin in this segment set a new record, 24.0%, 2.2 p.p. higher than the previous quarter, as a result of higher average tickets and the pricing strategy adopted by the Company in the quarter with its adaptation to digital channels. The 37.4% and 61.5% increase in administrative expenses in the year-on-year and quarterly comparison, respectively, reflects the increase in sales, mainly in expenses with commissions and transport between stores. EBITDA is a record, R\$ 120.1 million, with a record margin of 17.8%. EBIT reached R\$ 110.7 million and the margin reached 16.4%, also a record. These results strongly contributed to the record net income for the quarter and show the increase in efficiency and the new stage of maturity of the Used Cars Sales unit.

GROSS MARGIN EVOLUTION





4. Financial Result

(R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Financial Result	(46,5)	(45,8)	(76,7)	(67,4)	44,9%	47,2%	-12,1%
Net Interest	(42,4)	(39,1)	(69,4)	(60,6)	42,9%	55,0%	-12,7%
Interest Expenses	(50,2)	(46,6)	(75,3)	(122,0)	143,0%	161,8%	62,0%
Interest Income	7,7	7,5	5,9	61,4	697,4%	718,7%	940,7%
Income from Foreign Exchange Debt Operat	-	(1,5)	(2,9)	2,1	n.a.	-240,0%	-172,4%
Interest on right of use (IFRS 16)	2,2	(3,2)	(6,9)	(7,0)	-418,2%	118,8%	1,4%
Other Financial Expenses and Revenues	(6,3)	(2,0)	2,6	(1,9)	-69,8%	-5,0%	-173,1%

(R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Income from Foreign Exchange Debt Operati	-	(1,5)	(2,9)	2,1	n.a.	-240,0%	-172,4%
Active exchange variation	-	0,6	177,0	670,9	n.a.	111716,7%	279,0%
Passive exchange variation	-	(2,1)	(179,9)	(668,8)	n.a.	31747,6%	271,8%

Net financial expense in 2Q21 was R\$67 million, an increase of 47% compared to the same quarter in 2020 and a reduction of 12.1% compared to the previous quarter. The on going evolution, shows a reduction in net expenses due to the lower volume of prepayments. For the next quarters, an increase in the level of expenses is expected as a result of the increase in the CDI and the carrying cost.

5. Net Income

(R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Gross Profit	201,7	157,8	398,9	487,2	141,5%	208,7%	22,1%
Gross Margin ¹	54,1%	52,8%	75,2%	90,6%	+36,4 p.p	+37,7 p.p	+15,3 p.p
Gross Margin ²	20,4%	15,1%	49,6%	40,2%	+19,8 p.p	+25,2 p.p	-9,3 p.p
Adjusted EBITDA	151,4	151,3	304,5	388,5	156,6%	156,8%	27,6%
Adjusted EBITDA Margin ¹	40,6%	50,7%	57,4%	72,2%	+31,6 p.p	+21,6 p.p	+14,8 p.p
Adjusted EBITDA Margin ²	15,3%	14,4%	37,8%	32,1%	+16,8 p.p	+17,6 p.p	-5,8 p.p
Adjusted EBIT	96,1	49,8	242,3	315,5	228,3%	533,5%	30,2%
Adjusted EBIT Margin ¹	25,8%	16,7%	45,7%	58,6%	+32,9 p.p	+42,0 p.p	+13,0 p.p
Adjusted EBIT Margin ²	9,7%	4,8%	30,1%	26,0%	+16,3 p.p	+21,3 p.p	-4,1 p.p
Adjusted EBT	49,6	4,0	165,7	248,1	400,2%	6102,5%	49,7%
Adjusted EBT Margin ¹	13,3%	1,3%	31,2%	46,1%	+32,8 p.p	+44,8 p.p	+14,9 p.p
Adjusted EBT Margin ²	5,0%	0,4%	20,6%	20,5%	+15,5 p.p	+20,1 p.p	-0,1 p.p
Adjusted Net Income	41,5	2,6	109,5	173,9	319,0%	6588,5%	58,8%
Adjusted Net Margin ¹	11,1%	0,9%	20,6%	32,3%	+21,2 p.p	+31,5 p.p	+11,7 p.p
Adjusted Net Margin ²	4,2%	0,2%	13,6%	14,4%	+10,2 p.p	+14,1 p.p	+0,8 p.p

(R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
Adjusted Net Income	41,5	2,6	109,5	173,9	319,0%	6588,5%	58,8%
Financial Result	46,5	45,8	76,7	67,4	44,9%	47,2%	-12,1%
Income Taxes and Social Contribution	8,1	1,4	56,2	74,2	816,0%	5200,0%	32,0%
Depreciation	43,0	86,7	42,0	53,1	23,5%	-38,8%	26,4%
Amortization of right of use (IFRS 16)	12,2	14,9	20,2	19,8	62,3%	32,9%	-2,0%
Adjusted EBITDA	151,4	151,3	304,5	388,5	156,6%	156,8%	27,6%

All consolidated margins expanded year-on-year. This performance confirms the assertiveness in the company's strategies adopted in the last 12 months. We highlight the quarterly increase of 60% and 28% in net and EBITDA, respectively, an increase that already reflects a new growth cycle for the company.



6. Net Investment

CAPEX (R\$ million)	2Q19	2Q20	1Q21	2Q21	Chg. 2T21 x 2T19	Chg. 2T21 x 2T20	Chg. 2T21 x 1T21
RAC							
Fleet	988,1	263,4	248,5	1.265,5	28,1%	380,4%	409,3%
Renewal	665,1	263,4	248,5	718,7	8,1%	172,9%	189,2%
Expansion	323,1	-	-	546,8	69,2%	n.a.	n.a.
Stores	2,5	4,3	8,7	7,7	208,0%	79,1%	-11,5%
New	0,2	1,9	4,3	4,6	2200,0%	142,1%	7,0%
Previously existent	2,3	2,4	4,5	3,2	39,1%	33,3%	-28,9%
Other	29,3	15,9	24,5	45,6	55,6%	186,8%	86,1%
TOTAL	1.019,9	283,6	281,8	1.318,9	29,3%	365,1%	368,0%
GTF							
Fleet	283,7	39,7	400,1	267,0	-5,9%	572,5%	-33,3%
Renewal	9,9	24,9	114,9	145,1	1365,7%	482,7%	26,3%
Expansion	273,8	14,8	285,2	121,8	-55,5%	723,0%	-57,3%
Other	0,0	-	0,0	1,5	n.a.	n.a.	n.a.
TOTAL	283,7	39,7	400,1	268,5	-5,4%	576,3%	-32,9%
TOTAL GROSS	1.303,7	323,3	682,0	1.587,4	21,8%	391,0%	132,8%
Gross Revenue from the Sale of	617,9	750,0	277,9	680,1	-55,0%	-9,3%	144,7%
NET TOTAL	685,8	- 427	404	907	-41,1%	-312,6%	124,6%

Approximately 23 thousand cars were added to the fleet during 2Q21, resulting in a net expansion of more than 12 thousand cars. The average ticket for the purchase of cars in 2Q21 was R\$65.8 thousand, an increase of 14% compared to 1Q21, reflecting the mix with a higher share of SUVs. Net CAPEX in the quarter was R\$907 million, which shows a resumption of growth. Fleet growth, which is the main positive net capex element, combined with the maintenance of occupancy rates in RAC and growth in the Fleet Management, is the result of the flexible strategy adopted since the beginning of the pandemic.



7. Free Cashflow

Cash Generation (R\$ million)	2T20 LTM	2T21 LTM	Var. 2T21 LTM x 2T20 LTM (R\$)	Var. 2T21 LTM x 2T20 LTM (%)
EBITDA	827	1.211	385	47%
Change in Working Capital	(86)	(80)	6	-7%
Cost of sale of assets used in lease and services rendered	2.298	1.719	(579)	-25%
Renewal Capex	(2.342)	(2.220)	122	-5%
Non cash items	204	124	(81)	-40%
Cash Flow from Operations	900	754	(146)	-16%
Net financial expenses	(191)	(218)	(28)	15%
(-) Taxes	(21)	(31)	(10)	49%
(-) Dividends and interest on capital paid	(90)	(34)	56	-63%
(-) Other Capex	(81)	(80)	1	-1%
Cash Flow Before Expansion	517	391	(126)	-24%
(-) Expansion Capex	(1.014)	(1.699)	(685)	68%
(-) Acquisition of investments by company purchase	-	(16)	(16)	n.a.
(+) Acquired's assumed cash	-	4	4	n.a.
(+/-) Debt/Equity/Cash	458	3.850	3.391	740%
Cash Generation	(39)	2.529	2.568	6646%

Notes: 1) The composition between Renewal Capex and Expansion Capex is estimated using the same proportion of the Company's accrual Capex presented in the Earnings Release (Fundamentals and Spreadsheets on the Investor Relations website); 2) "Non-cash items": Includes write-off of assets and liabilities and difference in EBITDA from accrual to cash; 3) "Other Capex": Related to IT, stores and other projects and 4) "Debt/Equity/Cash": Includes issues, funding, bonds and securities and accrual interest difference for cash.

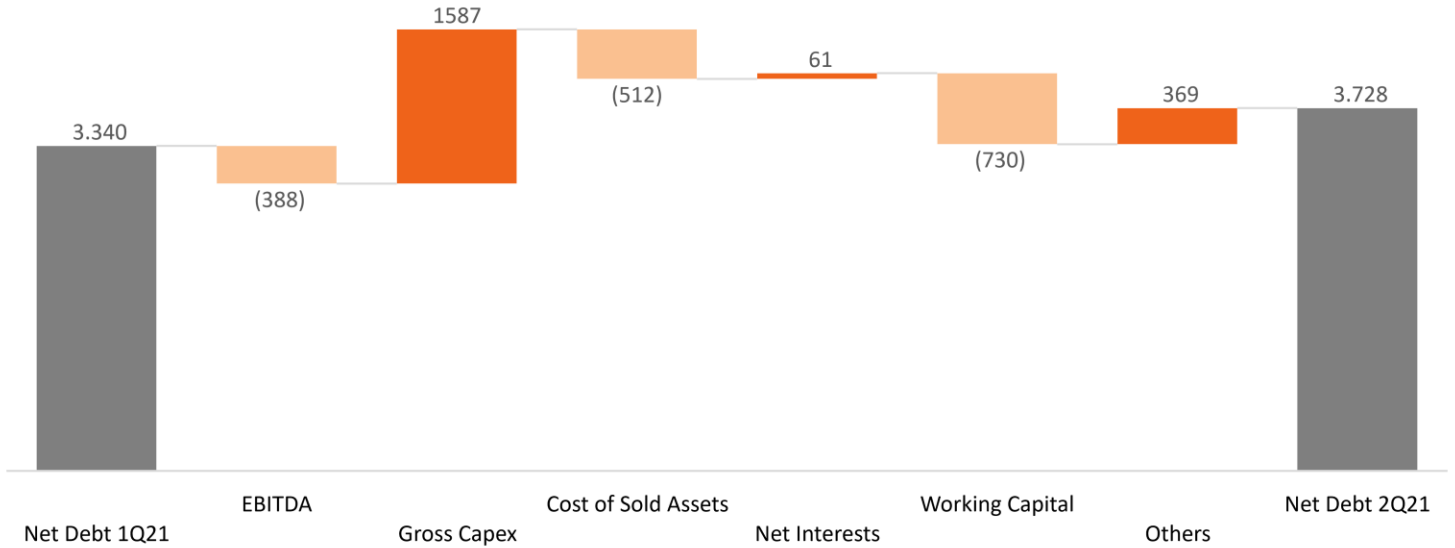
In 2Q21, R\$ 385 million more cash was generated due to the increase in EBITDA. Operating cash generation reached R\$754 million, R\$146 million lower than the previous period due to the increase in the price of the car in fleet renewal. Cash generated before the growth was R\$ 391 million, with a financial result very close to the previous period. Expansion capex, R\$1.7 billion, was financed through the issuance of debt, showing the Company's access to the capital markets.



8. Indebtness

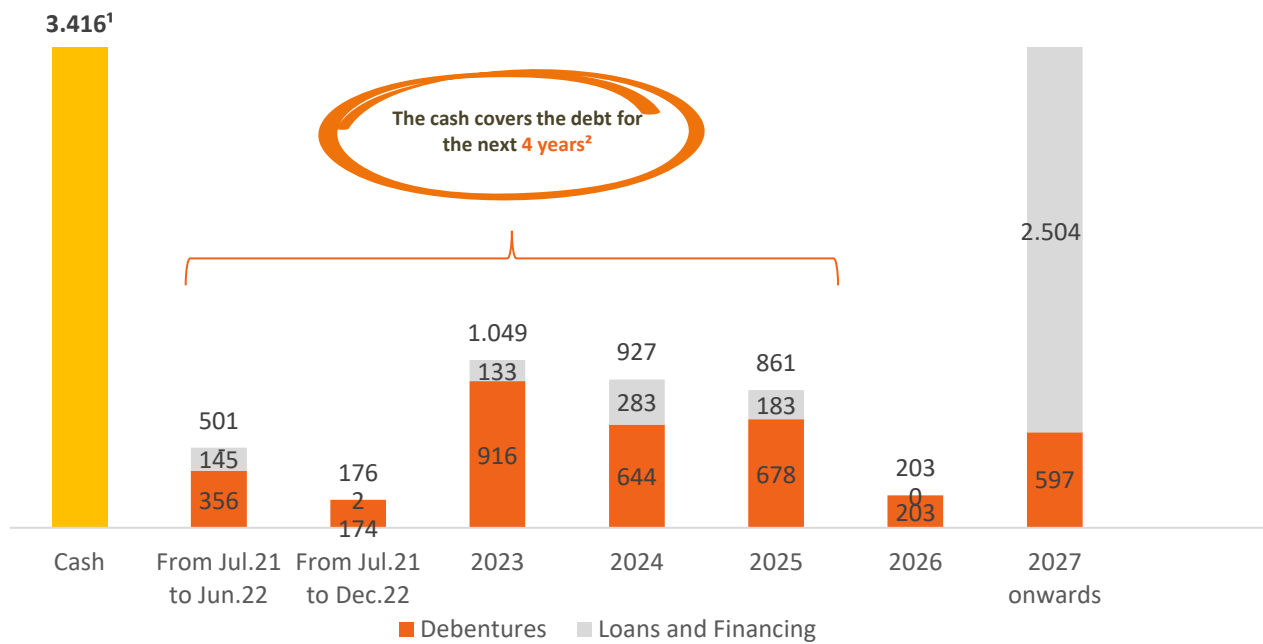
NET DEBT EVOLUTION 2T21 X 1T21

(R\$ million)



2T21 INDEBTNESS SCHEDULE

(R\$ million)



¹ Liquid cash position and debt disregarding the 4131 effects gather with the Bond emission.

² Calculation considering period 4 as the end of June 2025.



Debt Ratios	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21
Net Debt / Net Fixed Assets	0,5x	0,4x	0,5x	0,5x	0,5x
Net Debt / LTM EBITDA	2,6x	2,4x	2,7x	3,2x	2,9x
Net Debt / Equity	1,1x	1,0x	1,1x	1,4x	1,5x
EBITDA / Net Interest	3,9x	4,9x	5,8x	4,4x	6,4x
EBIT / Net Interest	1,3x	2,2x	4,2x	3,5x	5,2x

The calculation of the Net debt / EBITDA LTM indicator considers the EBITDA in accordance with the calculation of covenants as per the reconciliation below:

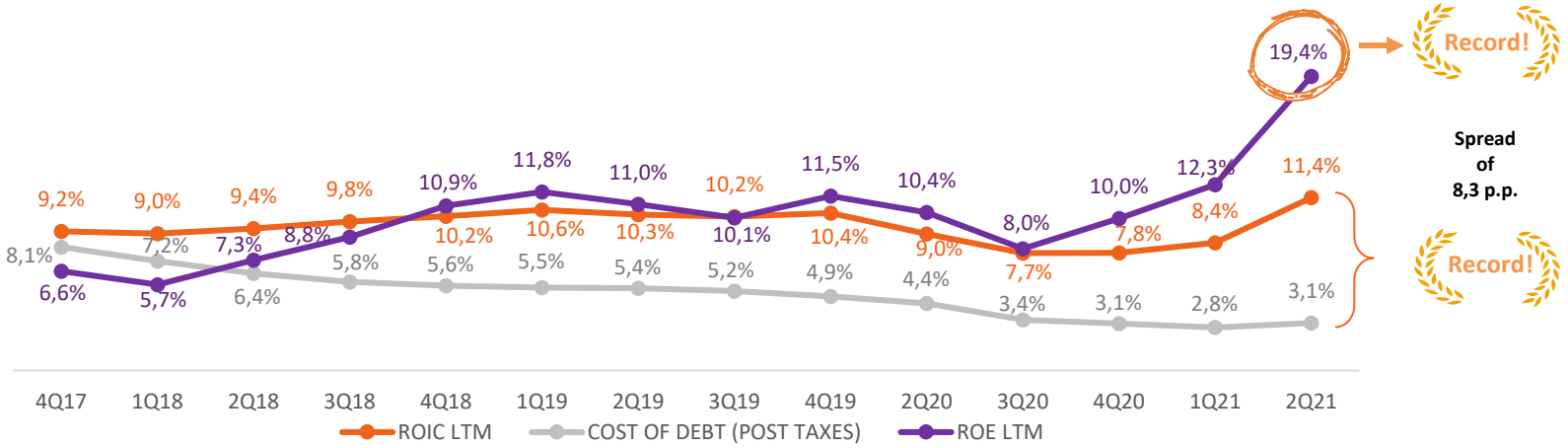
EBITDA reconciliation	LTM 2T20	LTM 2T21
Accounting Net Income	32,6	504,2
Income Taxes and Social Contribution	(23,8)	217,6
Financial Result	182,6	218,4
Depreciation	317,6	271,6
Amortization of right of use (IFRS 16)	60,5	67,7
Accounting EBITDA	569,5	1.279,4
Impairment of Assets	195,4	(50,1)
Expected credit losses ("impairment") of trade receivables - Additional Provision	63,0	(17,9)
Adjusted EBITDA	827,8	1.211,4
Expected credit losses ("impairment") of trade receivables	10,8	26,3
Cost of damaged and casualty vehicles written off, net of the respective amount recovered through sale	42,5	31,1
Covenant EBITDA	881,1	1.268,8

Cash of R\$3.4 billion in 2Q21 is mainly a result of the US\$500 million bond issue in 1Q21. Leverage reduced compared to 1Q21 and stood at 2.9x net debt/EBITDA, reflecting the strong operating result. R\$1.8 billion were amortized in the semester, with a positive impact on the debt profile and market access. The interest coverage indicators, EBITDA/Net Interest 6.4x, and EBIT/Net Interest 5.2x presented a strong evolution.

9. Profitability

Indicators have shown a strong recovery, as the effects of the new coronavirus crisis are reduced and the company's performance improves. The spread of ROIC LTM versus cost of debt was 8.3 p.p. in 2Q21 while ROE LTM totaled 19.4%, new records for the series.

NOTE: ROIC was calculated using EBIT and effective IR rate as "Return" and net debt added to equity as "Invested Capital", considering the last twelve months of the relevant periods analyzed. Considers adjusted results in 1Q20.



10.Dividends and Interest on Equity

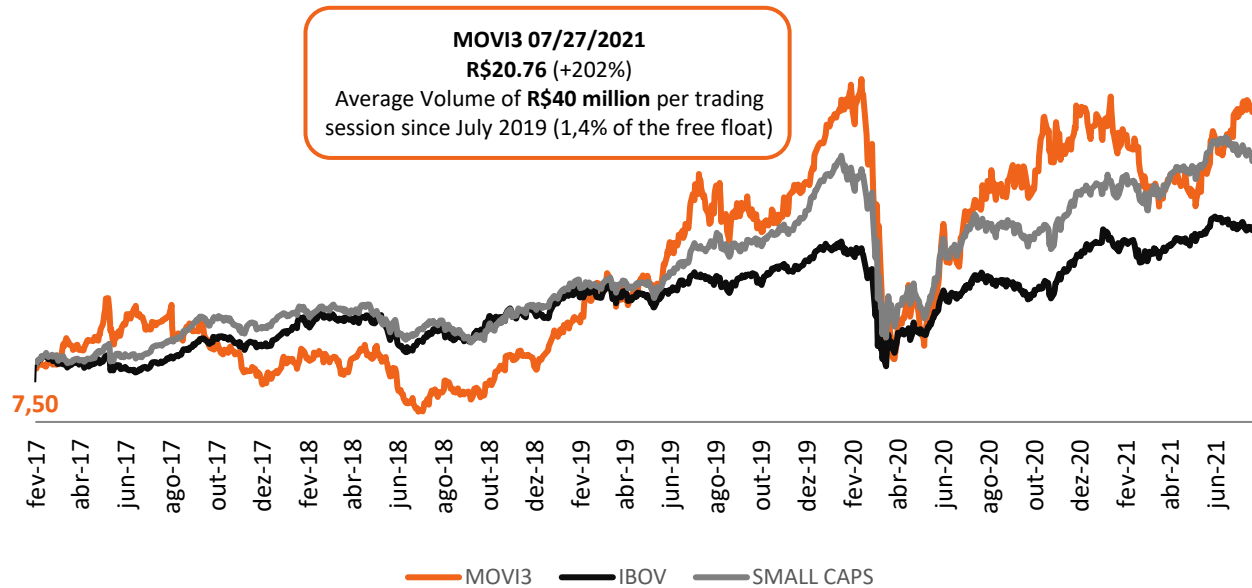
Type	Competence	Approval Date	Share Date Composition	Payment Day	Value (R\$ million)	Value/Shares
JCP	2017	2017-12-28	2018-01-04	2018-05-30	15,0	0,070260380
JCP	2018	2018-03-29	2018-04-04	2018-08-30	4,7	0,022147761
Dividendos	2017	2018-04-26	2018-04-26	2018-05-30	0,8	0,003697021
JCP	2018	2018-06-25	2018-06-29	2018-10-01	7,0	0,032950777
JCP	2018	2018-09-28	2018-10-26	2019-04-05	25,4	0,096756643
JCP	2018	2018-12-13	2018-12-20	2019-07-05	37,9	0,144399887
JCP	2019	2019-03-29	2019-06-28	2019-07-10	20,0	0,076228950
JCP	2019	2019-06-28	2019-09-27	2019-10-10	20,0	0,076203297
JCP	2019	2019-09-20	2019-10-03	2020-01-06	27,7	0,093238492
JCP	2019	2019-12-19	2020-01-03	2020-12-29	39,8	0,133723030
JCP	2020	2020-12-23	2021-01-05	2021-07-01	44,0	0,147814004
JCP	2021	2021-03-31	2021-06-29	2021-07-12	27,0	0,090704048
JCP	2021	2021-06-23	2021-06-28	2021-10-11	23,9	0,080166113

NOTE: Only distributions from the IPO on 02/08/2017 were considered.



11. Capital Markets

Movida Participações S.A. started trading its shares on B3's Novo Mercado segment on February 8, 2017, under the ticker MOV13. The average daily traded volume of MOV13 between July 1, 2019 and July 07, 2021 was **R\$40 million**.



* Figures adjusted to earnings and corporate events

12. Conference Calls

Conference Calls and Webcasts Português (with Simultaneous Translation)

Thursday, July 29, 2021

12:00 a.m. (São Paulo) | 11:00 a.m. (NY)

Dial In

+55 11 4090-1621 | +55 11 3181-8565

Access Code: Movida

[Click here](#) to access the Webcast



13. Environmental Social and Governance Information (“ESG”)

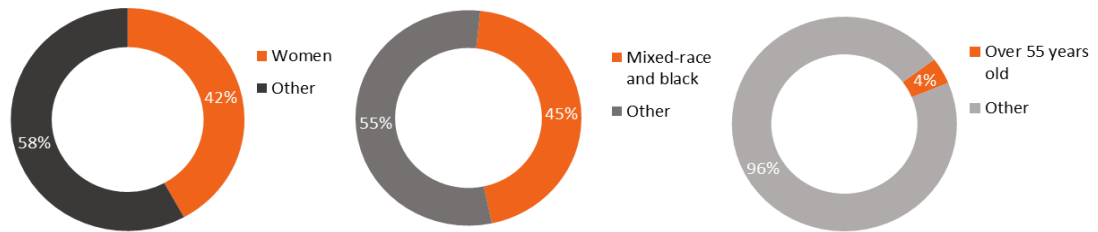
Quarterly ESG Data

Environment

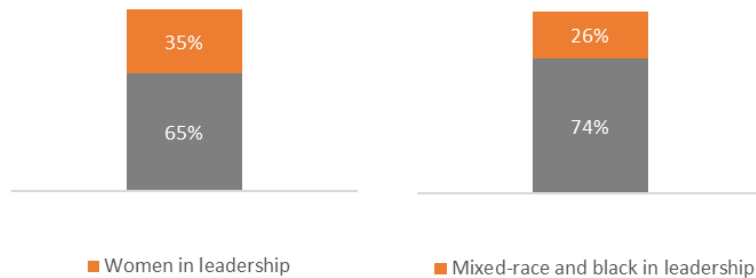
Environment	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21
Water					
Absolute water consumption (m3)	29.321	49.806	33.818	41.515	42.083
Relative water consumption (liters/employee/day)	8,27	14,9	9,37	10,78	11,15372
Relative water consumption (liters/car/day)	0,12	0,18	0,11	0,13	0,12
Energy					
Absolute energy consumption (kwh)	1.887.724	2.164.860	2.336.333	2.852.506	2.203.935
Relative energy consumption (kwh/employee/day)	0,54	0,65	0,64	0,74	0,68

Note: Relative consumption indicators consider average consumption of the last three months.

2Q21 Employees’ Profile



Leadership Profile 2T21



Note: Amount referring to eligible leadership positions, excluding operational leadership.

Employees attending anti corruption training

Anti-Corruption training	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21
% Employees	94	98	89	84	83

To better understand our priority themes, our practices and projects regarding environmental, social and governance aspects, access our Sustainability Report on [this link](#).



14. Exhibits

The Company's interim financial information is prepared according to the corporate law and presented on a consolidated basis according to CPC – 21 (R1) Interim Financial Information and IAS 34 – Interim Financial Reporting

Income Statement

MOVIDA PARTICIPAÇÕES S.A.		Without/Sem IFRS16															
Income Statement (With IFRS16) (R\$ million)	1Q18	2Q18	3Q18	4Q18	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21			
	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21			
RAC																	
Gross Revenue	252,7	248,2	281,7	306,4	305,9	297,7	338,0	375,8	368,7	206,1	304,6	406,9	414,2	388,3			
Deductions	(28,9)	(23,5)	(31,2)	(32,7)	(33,5)	(33,9)	(39,6)	(47,8)	(43,3)	(32,1)	(34,7)	(49,1)	(49,1)	(46,3)			
Net Revenue	223,8	224,7	250,5	273,7	272,4	263,9	298,4	328,0	325,4	174,0	269,9	359,0	365,1	342,0			
Cost	(101,5)	(89,3)	(110,6)	(118,1)	(122,4)	(131,0)	(139,8)	(140,4)	(169,1)	(125,8)	(160,4)	(152,3)	(132,1)	(144,0)			
Ex-depreciation cost	(91,5)	(78,1)	(97,2)	(103,2)	(99,0)	(104,9)	(103,9)	(79,9)	(105,2)	(68,7)	(76,8)	(100,0)	(97,6)	(106,7)			
Depreciation	(10,0)	(11,3)	(13,5)	(14,9)	(23,4)	(26,1)	(35,9)	(60,5)	(63,8)	(57,1)	(83,6)	(52,4)	(34,5)	(37,2)			
Fleet Depreciation	(9,6)	(10,9)	(13,1)	(14,1)	(15,9)	(17,0)	(20,4)	(43,0)	(48,2)	(41,6)	(67,7)	(37,2)	(13,6)	(16,1)			
Other Depreciation	(0,4)	(0,4)	(0,4)	(0,8)	(0,7)	(0,8)	(4,7)	(4,4)	(4,2)	(4,4)	(5,0)	(4,9)	(8,4)	(8,5)			
Amortization of right of use (IFRS 16)	-	-	-	-	(6,8)	(8,3)	(10,8)	(13,0)	(11,5)	(11,1)	(10,9)	(10,2)	(12,5)	(12,7)			
Gross Profit	122,3	135,4	139,9	155,6	150,0	132,9	158,6	187,6	156,3	48,2	109,5	206,7	233,0	198,0			
Gross Margin	54,7%	60,2%	55,8%	56,8%	55,1%	50,4%	53,2%	57,2%	48,0%	27,7%	40,6%	57,6%	63,8%	57,9%			
Selling, general and administrative expenses	(65,7)	(66,8)	(66,5)	(67,4)	(74,8)	(67,6)	(75,4)	(75,9)	(85,5)	(60,9)	(73,0)	(96,8)	(98,8)	(94,6)			
EBITDA	66,6	79,8	86,9	103,2	98,6	91,4	119,1	172,2	134,7	44,4	120,1	162,3	168,7	140,7			
EBITDA Margin	29,7%	35,5%	34,7%	37,7%	36,2%	34,6%	39,9%	52,5%	41,4%	25,5%	44,5%	45,2%	46,2%	41,1%			
EBIT	56,6	68,6	73,4	88,2	75,2	65,3	83,2	111,7	70,8	(12,7)	36,5	109,9	134,2	103,4			
EBIT Margin	25,3%	30,5%	29,3%	32,2%	27,6%	24,8%	27,9%	34,0%	21,8%	-7,3%	13,5%	30,6%	36,8%	30,2%			
Fleet Management (GTF)																	
Gross Revenue	87,0	92,6	100,5	110,0	123,5	122,9	132,4	140,7	140,5	137,6	138,2	156,3	184,2	216,7			
Deductions	(19,1)	(18,7)	(15,8)	(17,4)	(18,9)	(14,2)	(15,8)	(11,8)	(13,9)	(12,8)	(13,4)	(15,3)	(18,9)	(20,7)			
Net Revenue	67,9	74,0	84,7	92,6	104,6	108,7	116,6	128,9	126,6	124,8	124,8	141,0	165,3	196,0			
Cost	(25,8)	(26,1)	(34,6)	(38,7)	(47,3)	(54,7)	(58,3)	(65,4)	(64,9)	(62,0)	(58,9)	(61,4)	(59,2)	(68,3)			
Ex-depreciation cost	(17,9)	(18,8)	(21,1)	(20,4)	(25,5)	(30,9)	(31,6)	(28,4)	(27,3)	(23,0)	(28,6)	(33,0)	(40,5)	(42,0)			
Depreciation	(7,9)	(7,3)	(13,5)	(18,3)	(21,8)	(23,9)	(26,7)	(37,0)	(37,6)	(39,0)	(30,3)	(28,4)	(18,7)	(26,3)			
Fleet Depreciation	(7,7)	(7,1)	(13,4)	(17,9)	(21,5)	(23,6)	(26,3)	(36,6)	(37,2)	(38,6)	(29,8)	(28,0)	(17,6)	(24,9)			
Other Depreciation	(0,2)	(0,2)	(0,1)	(0,4)	(0,3)	(0,3)	(0,4)	(0,4)	(0,4)	(0,4)	(0,4)	(0,4)	(1,1)	(1,5)			
Gross Profit	42,1	47,9	50,2	53,9	57,3	54,0	58,3	63,5	61,7	62,8	65,9	79,6	106,0	127,7			
Gross Margin	62,0%	64,7%	59,2%	58,2%	54,8%	49,7%	50,0%	49,3%	48,7%	50,3%	52,8%	56,4%	64,2%	65,2%			
Selling, general and administrative expenses	(6,0)	(10,3)	(14,7)	(16,5)	(13,7)	(6,7)	(13,8)	(16,2)	(15,3)	(10,2)	(14,0)	(21,6)	(26,5)	(26,4)			
EBITDA	44,0	44,9	49,0	55,8	65,4	71,1	71,3	84,3	84,0	91,5	82,2	85,6	99,5	127,7			
EBITDA Margin	64,8%	60,7%	57,8%	60,2%	62,5%	65,4%	61,1%	65,4%	66,3%	73,4%	65,9%	60,7%	60,2%	65,1%			
EBIT	36,1	37,6	35,5	37,4	43,6	47,3	44,5	47,3	46,4	52,5	51,9	57,3	79,6	101,4			
EBIT Margin	57,1%	53,3%	45,2%	44,2%	45,0%	43,5%	38,2%	36,7%	36,7%	42,1%	41,6%	40,6%	48,2%	51,7%			
Used Cars Sales (Seminovos)																	
Gross Revenue	336,5	335,0	303,7	379,2	468,7	617,9	584,8	547,9	567,4	750,0	648,6	495,0	277,9	680,1			
Deductions	(0,4)	(0,7)	(0,8)	(0,2)	(0,3)	(0,1)	(0,0)	(4,4)	(8,2)	(0,9)	(7,7)	(4,2)	(3,4)	(6,6)			
Net Revenue	336,1	334,3	302,9	379,0	468,4	617,8	584,8	543,5	559,2	749,1	640,9	490,7	274,5	673,5			
Cost	(318,0)	(317,4)	(288,4)	(369,0)	(463,4)	(602,9)	(558,9)	(511,9)	(525,0)	(702,2)	(596,8)	(395,7)	(214,6)	(512,0)			
Gross Profit	18,1	16,9	14,5	10,0	5,0	14,9	25,9	31,7	34,2	46,9	44,1	95,0	59,9	161,5			
Gross Margin	5,4%	5,0%	4,8%	2,6%	1,1%	2,4%	4,4%	5,8%	6,1%	6,3%	6,9%	19,4%	21,8%	24,0%			
Selling, general and administrative expenses	(33,5)	(29,2)	(36,4)	(32,9)	(29,2)	(31,3)	(34,6)	(32,2)	(33,6)	(39,9)	(38,3)	(42,0)	(31,4)	(50,7)			
Depreciation	(1,1)	(1,5)	(1,4)	(1,3)	(5,2)	(5,3)	(6,1)	(6,6)	(5,8)	(5,4)	(5,1)	(4,4)	(7,8)	(9,4)			
Other Depreciation	(1,1)	(1,5)	(1,4)	(1,3)	(1,4)	(1,4)	(1,6)	(1,7)	(1,5)	(1,7)	(1,6)	(1,2)	(1,3)	(2,2)			
Amortization of right of use (IFRS 16)	-	-	-	-	(3,8)	(4,0)	(4,4)	(4,9)	(4,3)	(3,8)	(3,5)	(3,1)	(6,5)	(7,2)			
EBITDA	(14,3)	(10,8)	(20,5)	(21,5)	(19,0)	(11,1)	(2,7)	6,0	6,5	15,4	10,9	57,4	36,3	120,1			
EBITDA Margin	-4,2%	-3,2%	-6,8%	-5,7%	-4,1%	-1,8%	-0,5%	1,1%	1,2%	2,1%	1,7%	11,7%	13,2%	17,8%			
EBIT	(15,4)	(12,3)	(21,9)	(22,9)	(24,2)	(16,5)	(8,7)	(0,5)	0,7	10,0	5,7	53,0	28,5	110,7			
EBIT Margin	-4,6%	-3,7%	-7,2%	-6,0%	-5,2%	-2,7%	-1,5%	-0,1%	0,1%	1,3%	0,9%	10,8%	10,4%	16,4%			
Consolidated																	
Gross Revenue	676,2	675,8	685,9	795,6	898,1	1.038,5	1.055,3	1.064,5	1.076,5	1.093,6	1.091,4	1.058,2	876,3	1.285,2			
Deductions	(48,4)	(42,8)	(47,8)	(50,3)	(52,7)	(48,1)	(55,5)	(64,0)	(65,4)	(45,7)	(55,8)	(67,5)	(71,4)	(73,7)			
Net Revenue	627,8	632,9	638,1	745,3	845,4	990,4	999,8	1.000,5	1.011,2	1.047,8	1.035,6	990,7	804,9	1.211,5			
Net revenue from services	291,7	298,6	335,2	366,3	377,0	372,6	415,0	456,9	452,0	298,7	394,7	500,0	530,3	538,0			
Cost	(445,3)	(432,8)	(433,5)	(525,8)	(633,1)	(788,6)	(757,0)	(717,7)	(758,9)	(890,0)	(816,1)	(609,5)	(406,0)	(724,3)			
Ex-depreciation cost	(426,3)	(412,8)	(405,1)	(491,2)	(582,7)	(733,4)	(688,3)	(613,6)	(651,7)	(788,5)	(697,1)	(524,3)	(343,8)	(651,3)			
Depreciation	(19,0)	(20,1)	(28,4)	(34,6)	(50,4)	(55,3)	(68,6)	(104,1)	(107,2)	(101,5)	(119,0)	(85,1)	(62,2)	(72,9)			
Fleet Depreciation	(17,3)	(18,0)	(26,4)	(32,0)	(37,4)	(40,6)	(46,7)	(79,7)	(85,3)	(80,2)	(97,5)	(65,2)	(31,2)	(41,0)			
Other Depreciation	(1,7)	(2,1)	(2,0)	(2,6)	(2,4)	(2,4)	(6,7)	(6,5)	(6,0)	(6,4)	(7,1)	(6,6)	(10,8)	(12,1)			
Amortization of right of use (IFRS 16)	-	-	-	-	(10,6)	(12,2)	(15,2)	(17,9)	(15,9)	(14,9)	(14,4)	(13,3)	(20,2)	(19,8)			
Gross Profit	182,5	200,1	204,5	219,5	212,3	201,7	242,8	282,8	252,2	157,8	219,4	381,2	398,9	487,2			
Gross Margin	62,6%	67,0%	61,0%	59,9%	56,3%	54,1%	58,5%	61,9%	55,8%	52,8%	55,6%	76,2%	75,2%	90,6%			
Selling, general and administrative expenses	(105,2)	(106,3)	(117,5)	(116,7)	(117,7)	(105,6)	(123,8)	(124,3)	(134,3)	(108,0)	(125,3)	(161,1)	(156,6)	(171,7)			
EBITDA	96,3	113,9	115,4	137,4	145,0	151,4	187,7	262,5	225,1	151,3	213,2	305,3	304,5	388,5			
EBITDA Margin ¹	33,0%	38,1%	34,4%	37,5%	38,5%	40,6%	45,2%	57,5%	49,8%	50,7%	54,0%	61,1%	57,4%	72,2%			
EBIT	77,4	93,9	87,0	102,8	94,6	119,0	158,5	117,9	49,8	94,1	220,1	242,3	315,5				
EBIT Margin ¹	26,5%	31,4%	26,0%	28,1%	25,1%	25,8%	28,7%	34,7%	26,1%	16,7%	23,9%	44,0%	45,7%	58,6%			
Financial Result	(39,5)	(36,6)	(37,6)	(40,3)	(41,1)	(46,5)	(47,0)	(52,7)	(45,2)	(45,8)	(37,4)	(36,9)	(76,7)	(67,4)			
Financial expenses	(49,2)	(46,0)	(52,9)	(50,9)	(54,1)	(56,1)	(68,6)	(65,8)	(54,2)	(73,1)	(74,2)	(45,3)	(265,2)	239,9			
Financial income	9,7	9,4	15,3	10,5	12,9	9,6	21,6	13,2	9,0	27,3	36,8	8,4	188,5	(307,3)			
EBT	37,9	57,2	49,4	62,4													



2020 results including and excluding the effect of impairment and the COVID-19 pandemic adjustments

Effects After COVID-19 (R\$ million)	2Q20	2Q20 Without Impairment	3Q20	3Q20 Without Impairment	4Q20	4Q20 Without Impairment	12M20 Financial Statements	12M20 Adjusted	1Q21	1Q21 Without Impairment	2Q21	2Q21 Without Impairment
RAC												
Net Revenues	174,0	174,0	269,9	269,9	359,0	359,0	1.128,3	1.128,3	365,1	365,1	342,0	342,0
EBITDA	44,4	44,4	120,1	120,1	224,9	162,3	305,9	461,4	168,7	168,7	140,7	140,7
EBITDA Mg	25,5%	25,5%	44,5%	44,5%	62,6%	45,2%	27,1%	40,9%	46,2%	46,2%	41,1%	41,1%
EBIT	(12,7)	(12,7)	36,5	36,5	172,5	109,9	48,9	204,5	134,2	134,2	103,4	103,4
EBIT Mg	-7,3%	-7,3%	13,5%	13,5%	48,1%	30,6%	4,3%	18,1%	36,8%	36,8%	30,2%	30,2%
GTF												
Net Revenues	124,8	124,8	124,8	124,8	141,0	141,0	517,1	517,1	165,3	165,3	196,0	196,0
EBITDA	91,5	91,5	82,2	82,2	88,2	85,6	333,8	343,3	99,5	99,5	127,7	127,7
EBITDA Mg	73,4%	73,4%	65,9%	65,9%	62,5%	60,7%	64,6%	66,4%	60,2%	60,2%	65,1%	65,1%
EBIT	52,5	52,5	51,9	51,9	59,8	57,3	198,6	208,1	79,6	79,6	101,4	101,4
EBIT Mg	42,1%	42,1%	41,6%	41,6%	42,4%	40,6%	38,4%	40,2%	48,2%	48,2%	51,7%	51,7%
Seminovos												
Net Revenues	749,1	749,1	640,9	640,9	490,7	490,7	2.439,9	2.439,9	274,5	274,5	673,5	673,5
Cost	(702,2)	(792,9)	(596,8)	(617,9)	(395,7)	(419,7)	(2.219,7)	(2.355,5)	(214,6)	(214,6)	(512,0)	(512,0)
EBITDA	15,4	(75,3)	10,9	(10,2)	60,2	33,4	77,5	(45,7)	36,3	36,3	120,1	120,1
EBITDA Mg	2,1%	-10,0%	1,7%	-1,6%	12,3%	6,8%	3,2%	-1,9%	13,2%	13,2%	17,8%	17,8%
EBIT	10,0	(80,7)	5,7	(15,4)	55,9	29,0	56,8	(66,4)	28,5	28,5	110,7	110,7
EBIT Mg	1,3%	-10,8%	0,9%	-2,4%	11,4%	5,9%	2,3%	-2,7%	10,4%	10,4%	16,4%	16,4%
Consolidado												
Net Services Revenue	298,7	298,7	394,7	394,7	500,0	500,0	1.645,4	1.645,4	530,3	530,3	538,0	538,0
Cost	(890,0)	(980,7)	(816,1)	(837,2)	(559,3)	(633,5)	(3.024,4)	(3.210,3)	(406,0)	(406,0)	(724,3)	(724,3)
EBITDA	151,3	60,6	213,2	192,1	373,3	281,3	717,2	759,1	304,5	304,5	388,5	388,5
EBITDA Mg	50,7%	20,3%	54,0%	48,7%	74,7%	56,3%	43,6%	46,1%	57,4%	57,4%	72,2%	72,2%
EBIT	49,8	(40,9)	94,1	73,0	288,2	196,1	304,3	346,2	242,3	242,3	315,5	315,5
EBIT Mg	16,7%	-13,7%	23,9%	18,5%	57,6%	39,2%	18,5%	21,0%	45,7%	45,7%	58,6%	58,6%
Inc. Tax and Soc. Cor	(1,4)	29,5	(19,5)	(12,4)	(67,7)	(36,4)	(30,0)	(36,9)	(56,2)	(56,2)	(74,2)	(74,2)
Net Income	2,6	(57,3)	37,2	23,3	183,6	122,9	109,0	144,0	109,5	109,5	173,9	173,9
Net Margin ¹	0,9%	-19,2%	9,4%	5,9%	36,7%	24,6%	6,6%	8,7%	20,6%	20,6%	32,3%	32,3%

¹Over Net Rental Revenue

Note: "Adjusted 1Q20" refers to amounts adjusted in view of the effects of Covid-19 (impairment). "2Q20 Without Impairment" and "3Q20 Without Impairment" refer to the amounts adjusted in view of the consumption of the impairment in Seminovos. "4Q20 Adjusted" refers to the amounts adjusted by the reversion and consumption of the impairment.



Balance Sheet

Balance Sheet - Financial Statements (R\$ million)	1Q18	2Q18	3Q18	4Q18	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21
	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
Assets														
Cash and cash equivalents	295,5	499,8	158,4	259,5	158,5	326,0	128,9	72,2	239,2	287,4	327,9	68,6	886,6	2.816,5
Securities	306,7	610,7	635,2	552,7	711,2	1.135,7	1.500,3	974,9	810,3	1.413,2	1.297,1	1.623,9	2.095,7	2.740,2
Accounts receivable	113,6	237,6	220,0	351,9	457,2	432,6	489,1	539,3	398,1	376,4	398,4	455,4	447,1	550,9
Taxes recoverable	11,7	36,5	36,1	16,3	16,4	13,2	8,0	14,9	17,0	8,3	17,8	16,3	15,8	17,7
Anticipated Income Taxes and Social Contribution	21,5	23,7	24,2	31,9	35,2	39,7	45,0	71,3	71,5	70,6	71,9	64,3	55,2	49,7
Other receivables	5,7	2,0	3,3	0,3	0,8	1,3	8,3	6,6	6,6	7,5	5,4	4,4	5,0	4,8
Expenses for the following financial year	-	1,2	1,5	1,4	4,2	1,3	1,2	1,4	2,4	1,4	1,8	1,0	1,2	1,3
Prepaid expenses	47,2	40,7	27,4	6,1	38,8	37,7	25,2	6,2	67,7	38,5	27,5	9,5	73,6	59,3
Related parties	1,2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Available-for-sale assets (fleet renewal)	232,7	251,4	290,0	215,9	337,5	443,1	429,9	262,3	408,9	425,9	162,0	136,7	186,6	300,0
Total current assets	1.035,8	1.703,7	1.396,2	1.435,9	1.759,7	2.430,6	2.635,9	1.949,2	2.021,7	2.629,3	2.309,8	2.380,2	3.766,9	6.540,3
Non-current assets														
Assets held for distribution to shareholders	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Securities	-	-	-	19,0	19,0	23,9	23,9	28,8	28,8	53,1	50,1	37,0	37,7	26,3
Taxes recoverable	-	-	-	-	-	-	-	-	-	40,0	40,2	40,4	2.529,6	-
Differed tax credits	22,3	27,8	25,8	35,7	40,9	48,1	69,1	87,7	95,2	101,3	95,9	109,5	122,9	144,7
Related parties	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Judicial deposits	0,3	0,2	0,8	1,1	1,4	1,6	1,8	1,8	6,5	7,1	6,7	6,5	6,0	6,0
Other receivables	(0,0)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Derivative financial instruments	-	-	-	-	-	-	-	-	11,2	29,8	55,2	44,1	59,1	37,7
Accounts receivable	2,5	2,5	3,3	4,1	4,1	4,1	5,1	4,2	4,4	4,0	3,9	3,2	3,3	2,8
Permanent														
Investments	-	-	1,0	1,0	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,2	1,2	2,0	2,1
Property and equipment	2.829,7	3.005,3	3.387,3	3.647,4	3.990,3	4.407,2	4.679,0	5.063,4	5.005,8	4.469,0	5.036,5	5.738,8	6.358,2	7.287,4
Intangible assets	25,2	27,4	36,3	47,9	62,3	81,8	95,7	106,8	116,0	126,1	135,2	141,7	156,3	157,3
Total non-current assets	2.880,1	3.063,2	3.454,4	3.756,4	4.119,1	4.567,8	4.875,7	5.293,6	5.268,9	4.831,4	5.424,8	6.122,4	9.275,1	7.664,4
Total assets	3.915,9	4.766,9	4.850,6	5.192,3	5.878,8	6.998,4	7.511,6	7.242,8	7.290,6	7.460,7	7.734,6	8.502,6	13.042,0	14.204,7
Liabilities and equity														
Current liabilities														
Borrowings and financing	368,4	373,8	67,7	364,3	491,9	458,5	551,5	417,1	351,3	327,0	375,4	526,6	202,6	144,8
Debentures	305,7	326,6	101,6	117,1	112,4	134,9	165,4	176,7	229,8	399,2	338,3	376,7	337,2	348,8
Confirming Operations – automakers	120,9	-	-	-	-	-	-	-	56,9	518,3	230,0	149,3	-	-
Trade payables	701,9	716,1	913,0	972,7	1.348,6	1.683,8	1.603,1	1.404,5	1.479,8	727,2	1.142,9	1.172,7	945,5	1.343,4
Labor obligations	33,9	41,8	51,1	48,4	47,9	48,6	55,5	43,1	45,8	48,6	51,3	50,5	60,0	70,9
Tax obligations	8,4	8,6	13,4	7,9	11,1	14,9	13,3	15,5	6,2	11,3	8,4	13,6	14,9	20,7
Income Tax and Social Contribution payable	-	5,0	1,4	9,3	6,2	4,4	1,3	-	1,3	1,0	0,2	3,9	0,8	26,9
Dividends and interest on capital payable	17,6	10,0	27,5	54,5	71,5	64,5	40,4	56,7	33,8	33,8	33,8	37,4	60,4	81,6
Accounts payable and prepayments	18,3	32,4	41,2	66,7	70,5	65,3	64,4	72,4	70,4	70,2	76,8	73,3	123,4	111,5
Lease payable	43,7	28,4	5,6	2,0	0,8	0,8	0,7	-	-	-	-	-	-	-
Lease for right use	-	-	-	-	32,0	44,9	51,7	53,5	52,0	47,0	46,6	44,2	62,0	67,7
Related parties	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Assignment of credit rights	51,7	34,0	3,4	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total current liabilities	1.670,4	1.576,7	1.225,7	1.642,9	2.193,0	2.520,5	2.547,3	2.239,4	2.327,2	2.183,5	2.303,8	2.448,2	1.806,9	2.216,3
Non-current liabilities														
Long term liabilities														
Borrowings and financing	480,3	484,7	866,8	681,6	462,7	346,9	256,4	209,7	417,3	704,9	800,6	540,0	5.965,0	5.245,9
Debentures	397,9	1.095,0	1.020,4	1.100,7	1.325,1	2.189,7	2.183,3	2.144,6	2.083,3	2.112,4	2.107,6	2.790,8	2.238,5	3.218,5
Derivative financial instruments	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2,8	-	-	167,9	364,1
Provision for judicial and administrative litigation	2,9	3,2	4,5	5,5	6,7	6,3	6,1	5,1	5,2	5,4	5,2	4,7	4,6	4,5
Liabilities held for distribution to shareholders	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Accounts payable and prepayments	-	-	2,1	1,2	1,1	1,0	1,0	0,9	0,8	0,7	0,6	0,5	3,0	0,4
Lease payable	1,3	1,1	1,0	0,3	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Lease for right use	-	-	-	-	99,8	114,1	132,1	142,7	135,3	127,7	137,4	128,6	253,4	241,3
Deferred income and social contribution taxes	71,5	89,8	92,4	101,3	109,5	118,4	137,6	199,5	141,7	144,1	162,1	231,0	253,1	354,9
Total non-current liabilities	953,8	1.673,9	1.987,2	1.890,6	2.005,0	2.776,4	2.716,5	2.702,4	2.783,7	3.097,9	3.213,5	3.695,7	8.885,5	9.429,5
Equity:														
Share capital	1.177,6	1.177,6	1.177,6	1.490,1	1.490,1	1.490,1	2.009,9	2.009,9	2.009,9	2.009,9	2.009,9	2.009,9	2.009,9	2.009,9
Shares held in treasury	-	(8,5)	(8,5)	(8,5)	(8,5)	(11,9)	(15,3)	(20,3)	(23,0)	(23,1)	(23,2)	(23,3)	(23,4)	(27,2)
Capital reserve	50,4	250,8	356,2	51,0	51,0	51,0	51,0	64,8	65,2	60,8	60,8	60,9	60,9	61,0
Profit reserve	63,6	96,6	112,4	59,5	148,2	126,2	126,2	246,6	132,2	134,8	172,0	311,6	394,1	544,1
Retained earnings in the period	-	-	-	66,8	-	46,0	75,9	-	-	0,0	-	-	-	-
Advance for future capital increase	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Other comprehensive income	-	-	-	-	-	-	-	-	(4,7)	(3,2)	(2,3)	(0,4)	(92,0)	(29,0)
Total Equity	1.291,6	1.516,4	1.637,7	1.658,8	1.680,8	1.701,4	2.247,8	2.301,0	2.179,6	2.179,3	2.217,3	2.358,7	2.349,6	2.558,8
Total liabilities and equity	3.915,9	4.766,9	4.850,6	5.192,3	5.878,8	6.998,4	7.511,6	7.242,8	7.290,6	7.460,7	7.734,6	8.502,6	13.042,0	14.204,7



Operational Data

Operational Data	1Q17	2Q17	3Q17	4Q17	1Q18	2Q18	3Q18	4Q18	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21
	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
RAC																		
Number of points of sales*	182	183	183	183	186	186	184	186	187	187	188	191	195	184	190	194	195	199
Fleet - End of the Period	49.849	56.765	56.848	57.059	57.662	59.571	64.218	63.177	64.170	70.609	70.900	70.959	78.220	66.025	67.978	71.219	70.213	78.453
Average Operational Fleet	39.169	40.445	44.091	45.215	47.406	47.019	50.891	54.366	54.192	55.599	59.480	62.116	64.924	50.922	56.269	59.811	64.796	63.654
Average Rented Fleet	28.916	30.041	32.452	33.720	35.317	36.396	39.367	42.293	41.466	40.898	45.276	48.991	48.799	37.161	46.518	50.502	51.370	50.671
Average Age of the Fleet (in months)	7,3	6,6	7,0	8,0	8,6	9,2	9,3	9,5	8,9	7,4	7,5	8,1	7,7	8,7	9,0	9,5	11,1	11,7
Number of Daily Rentals (thousand)	2.599	2.711	2.982	3.018	3.199	3.253	3.617	3.721	3.728	3.744	4.178	4.481	4.420	3.462	4.330	4.823	5.067	4.618
Occupancy Rate (%)	73,8%	74,3%	73,6%	74,6%	74,5%	77,4%	77,4%	77,8%	76,5%	73,6%	76,1%	78,9%	75,2%	72,9%	82,7%	84,4%	79,3%	79,6%
Daily Rentals Average (R\$)	83,5	78,0	78,1	80,1	79,0	76,3	77,9	82,3	82,1	79,5	80,9	83,9	83,4	59,5	70,3	84,4	81,7	84,1
Average monthly revenue per average operational fleet	1.845,9	1.742,2	1.761,7	1.783,0	1.776,8	1.759,6	1.845,2	1.878,3	1.881,6	1.785,0	1.894,3	2.016,8	1.893,0	1.348,1	1.804,2	2.267,9	2.130,8	2.033,6
LTM depreciation per average operational fleet	(899,7)	(926,9)	(897,8)	(882,7)	(808,6)	(928,1)	(1.026,9)	(1.037,5)	(1.174,0)	(1.223,9)	(1.372,8)	(1.666,0)	(2.125,0)	(2.581,1)	(3.423,7)	(3.357,7)	(2.763,1)	(2.202,2)
Fleet Management (GTF)																		
Fleet - End of the Period	14.226	14.078	17.212	18.801	20.801	21.724	24.683	29.698	30.847	35.141	39.303	38.702	40.889	39.673	40.731	47.244	52.395	55.776
Average Operational Fleet	13.229	13.514	13.321	15.658	18.021	19.515	21.532	24.494	27.236	27.985	30.921	33.072	34.587	32.980	33.511	39.270	44.736	49.929
Average Age of the Fleet (in months)	15,6	16,8	14,4	14,4	14,4	14,8	15,4	15,4	16,2	15,3	15,8	16,4	14,5	15,9	16,4	15,1	14,7	15,7
Number of Daily Rentals (thousand)	1.186,9	1.229,8	1.212,2	1.470,2	1.640,0	1.702,5	2.013,8	2.253,5	2.426,4	2.546,5	2.952,7	3.107,7	3.144,6	3.046,6	3.082,4	3.613,3	3.861,7	4.544,1
Average Quarterly Ticket (R\$)	3.913,6	3.898,2	3.934,0	3.947,2	3.769,3	3.789,5	3.934,6	3.781,4	3.839,0	3.884,6	3.771,7	3.896,8	3.660,2	3.783,1	3.724,4	3.589,7	3.694,3	3.925,5
Average Monthly Ticket (R\$)	1.304,5	1.299,4	1.311,3	1.315,7	1.256,4	1.263,2	1.311,5	1.260,5	1.279,7	1.294,9	1.257,2	1.298,9	1.220,1	1.261,0	1.241,5	1.196,6	1.231,4	1.308,5
LTM depreciation per average operational fleet	(2.128,2)	(2.031,8)	(2.045,5)	(1.797,4)	(1.707,8)	(1.449,1)	(2.483,7)	(2.922,4)	(3.162,5)	(3.369,3)	(3.396,8)	(3.623,7)	(3.907,4)	(4.215,5)	(4.240,7)	(3.806,4)	(3.030,2)	(2.405,3)
Used Cars Sale (Seminovos)																		
Number of stores	59	60	60	58	59	60	60	64	64	64	66	67	69	66	67	70	70	73
Number of Cars Sold**	10.538	9.471	11.277	8.355	9.012	8.760	7.959	10.080	12.763	16.066	14.543	13.659	14.127	18.465	14.321	9.869	5.356	12.462
RAC	8.758	8.347	10.558	7.815	8.380	7.749	7.019	9.190	11.527	14.192	11.980	9.950	12.397	16.469	10.860	8.237	3.778	10.101
GTF	1.780	1.124	719	540	632	1.011	940	890	1.236	1.874	2.563	3.709	1.730	1.996	3.461	1.632	1.578	2.361
Average Price of Sold Cars (R\$)	35.099	36.980	37.184	37.454	37.342	38.237	38.156	37.593	36.702	38.453	40.211	40.115	40.162	40.615	45.290	50.153	51.894	54.576
RAC	37.313	38.332	37.935	38.339	38.224	39.282	38.830	37.942	37.090	39.121	41.564	43.137	41.289	41.335	47.429	51.595	54.056	56.507
GTF	24.204	26.935	26.162	24.651	25.657	30.225	33.119	34.340	33.083	33.395	33.886	32.007	32.083	34.672	38.578	42.875	46.717	46.312
Average Age of Sold Cars (months)	18,5	17,3	15,1	15,5	16,0	17,1	19,1	19,1	19,1	18,6	18,8	21,8	20,6	16,6	19,8	19,9	22,9	22,2
RAC	15,3	15,0	13,9	14,6	14,8	15,4	17,1	17,7	18,2	17,6	16,8	17,1	17,4	15,6	17,1	17,5	18,9	19,7
GTF	34,7	34,5	33,6	29,0	31,4	30,0	34,3	33,0	27,8	26,6	28,5	34,4	30,1	24,2	25,9	28,5	30,3	31,5

Includes two franchises until 2Q17

**Excludes stolen fleet

CAPEX

CAPEX (R\$ million)	1Q18	2Q18	3Q18	4Q18	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21
	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
RAC														
Fleet	378,3	436,2	542,4	358,9	583,1	988,1	601,1	507,9	936,1	263,4	711,1	676,4	248,5	1.265,5
Renewal	334,3	408,2	355,4	358,9	532,8	665,1	587,5	505,0	600,7	263,4	608,6	498,8	248,5	718,7
Expansion	44,0	28,0	187,0	-	50,3	323,1	13,6	2,8	335,4	-	102,5	177,6	-	546,8
Stores	2,6	2,7	5,0	2,5	3,0	2,5	1,9	9,2	8,4	4,3	8,3	4,1	8,7	7,7
New	0,1	1,7	-	1,0	0,6	0,2	0,4	1,0	0,2	1,9	4,6	1,5	4,3	4,6
Old	2,5	1,0	5,0	1,6	2,4	2,3	1,5	8,2	8,2	2,4	3,8	2,6	4,5	3,2
Others	3,2	5,9	14,7	14,3	22,0	29,3	25,8	19,4	19,2	15,9	17,9	25,4	24,5	45,6
TOTAL	384,1	444,7	562,1	375,7	608,1	1.019,9	628,8	536,4	963,7	283,6	737,3	706,0	281,8	1.318,9
Fleet Management (GTF)														
Fleet	134,0	86,7	149,2	244,5	121,4	283,7	278,5	152,2	203,1	39,7	238,8	500,9	400,1	267,0
Renewal	42,3	11,1	59,7	70,0	12,7	9,9	45,7	22,2	31,4	24,9	25,1	80,5	114,9	145,1
Expansion	91,7	75,6	89,4	174,6	108,7	273,8	232,8	130,0	171,7	14,8	213,7	420,3	285,2	121,8
Others	-	-	-	0,1	0,2	0,0	0,0	0,0	-	-	-	-	0,0	1,5
TOTAL	134,0	86,7	149,2	244,7	121,6	283,7	278,5	152,2	203,1	39,7	238,8	500,9	400,1	268,5
TOTAL CAPEX (RAC+GTF)	518,1	531,4	711,3	620,4	729,7	1.303,7	907,4	688,6	1.166,8	323,3	976,1	1.206,8	682,0	1.587,4
TOTAL NET CAPEX (RAC+GTF)	181,5	196,5	407,6	241,2	261,0	685,8	322,5	140,7	599,4	(426,7)	327,5	711,9	404,0	404,0
Number of Cars Bought														
Number of Cars Bought	12.462	12.282	16.574	14.809	15.647	27.504	19.780	13.793	24.221	5.962	18.242	21.167	10.911	23.273
RAC	9.405	10.304	13.270	8.816	13.090	21.153	12.842	10.526	20.266	5.012	13.551	11.666	4.004	19.070
GTF	3.057	1.978	3.304	5.993	2.557	6.351	6.938	3.267	3.955	950	4.691	9.501	6.907	4.203
Average Price of Bought Cars (R\$)	41.108	42.568	41.728	40.746	45.027	46.243	44.470	47.853	47.031	50.847	52.071	55.619	59.452	65.849
RAC	40.223	42.329	40.877	40.705	44.548	46.714	46.808	48.248	46.189	52.564	52.477	57.983	62.073	66.363
GTF	43.830	43.814	45.145	40.805	47.475	44.676	40.142	46.579	51.349	41.791	50.900	52.717	57.932	63.518