



AGRO GALAXY

Release de Resultados | 4T21 e 2021

Sumário

Destaques 4T21 (vs. 4T20).....	2
Destaques 2021 (vs. 2020).....	3
Mensagem do Presidente.....	4
Sazonalidade (Insumos).....	6
Tabelas de Destaques	7
Ajustes nos resultados.....	9
Resultados 2021 proforma	10
<i>Breakdown</i> da Receita Líquida.....	11
Resultados 4T21 vs. 4T20.....	12
Resultados 2021 vs. 2020.....	16
Investimentos (2021).....	19
Geração Operacional de Caixa e Endividamento	20
Perfil da Dívida e Estrutura de Capital.....	20
Inadimplência.....	21
Hedge moeda estrangeira e de commodities agrícolas.....	22
Benefícios Fiscais de Subvenção.....	24
Carteira de pedidos.....	24
Plano de Expansão Orgânica 2022.....	24
ESG.....	25
<i>Anexo I – DRE, Balanço Patrimonial e Fluxo de Caixa</i>	<i>27</i>
<i>Anexo II – Reconciliações EBITDA, Lucro Líquido e Lucro Bruto Ajustados.....</i>	<i>32</i>
<i>Anexo III – Desempenho Financeiro Consolidado.....</i>	<i>33</i>
<i>Anexo IV – Setor e Perfil Corporativo.....</i>	<i>34</i>
<i>Anexo V – Glossário AgroGalaxy.....</i>	<i>37</i>

Resultados do 4º Trimestre e 2021

São Paulo, 28 de março de 2022 – o AgroGalaxy Participações S.A. divulga seus resultados do 4T21 e 2021. As Demonstrações Financeiras foram elaboradas e estão sendo apresentadas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e com as Normas Internacionais de Relatório Financeiro (“IFRS”), emitidas pelo Comitê de Normas Internacionais de Contabilidade (“IASB”), todas aplicadas de maneira consistente com as principais práticas contábeis descritas na nota explicativa nº 2 das Demonstrações Financeiras. As informações financeiras, exceto onde indicado em contrário, são apresentadas em milhares de reais, e as comparações são relativas ao 4T20 e 2020. Para melhor comparabilidade dos resultados, são demonstradas informações somadas para os períodos de 2020 que antecederam a combinação de negócios em 30 de outubro de 2020 das holdings: AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

Destaques 4T21 (vs. 4T20)



Abertas 8 lojas, totalizando 134 em 31 de dezembro. Com a conclusão da aquisição da **Agrocat**, em janeiro de 2022, são **145 lojas AgroGalaxy** do Pará ao Paraná.

Resultados recordes:

- **+65% na receita líquida**, totalizando R\$ 2,5 bi. **Receita de insumos** atingiu R\$ 2,1 bi, **+55%**.
- **+ 24% no EBITDA ajustado**, atingindo R\$ 246 mi, **mg. de 9,8%**.



- **Lucro líquido** expandiu **16%** e alcançou R\$ 159 mi.
- **Same store sales (orgânico): 24,0%**.
- **Receita de insumos (+55%): +22% volume, +15% preço e +18% inorgânica** (Boa Vista + Ferrari Zagatto).
- **+20% na produtividade** de consultores técnicos de vendas (CTVs).



R\$ 1,1 bi de receita viabilizada por meios digitais.



Normalização do período de plantio da safra de verão em 2021. Em 2020, atraso levou a maior concentração dos resultados no 4T que a média histórica.

Fale com o RI



Maurício Puliti

CFO e DRI



Daniel Kuratomi

Gerente de RI



Gabriella Medeiros

Analista de RI



ri@agrogalaxy.com.br



(11) 95579-9254

AgroGalaxy

Participações S.A.

Companhia Aberta, com
sede na

Rua Iguatemi, 192 - 10º
andar

Itaim Bibi - São Paulo - SP

ri.agrogalaxy.com.br

**Novo Mercado
AGXY3**

Destaques 2021 (vs. 2020)



Adição de 41 lojas: 21 lojas abertas e 20 das aquisições da Boa Vista e da Ferrari Zagatto. Com a conclusão da aquisição da Agrocat, em janeiro de 2022, foram adicionadas mais 11, totalizando 145 lojas AgroGalaxy.

Resultados recordes:

- Receita líquida somou R\$ 6,6 bi (+59% vs. 2020). Receita de insumos totalizou R\$ 4,4 bi (+60%).
- EBITDA ajustado somou R\$ 394 mi (+55% vs. 2020), mg. de 6%.



- Lucro líquido totalizou R\$ 151 mi (+42% vs. 2020).
- *Same store sales* (orgânico): 30,7% (vs. 23,6% em 2020).
- Receita de insumos (+60%): +28% volume, +15% preço e +17% inorgânica (Boa Vista + Ferrari Zagatto).
- +26% na produtividade de consultores técnicos de vendas (CTVs).



- Receita proforma, ou seja, como se as aquisições de Boa Vista, Ferrari Zagatto e Agrocat tivessem ocorrido em janeiro de 2021, seria de R\$ 8,2 bilhões (+97% vs. 2020), sendo R\$ 5,5 bi de insumos e R\$ 2,7 bi de grãos.
- EBITDA ajustado proforma somaria R\$ 505 milhões (+99% vs. 2020).



Receita viabilizada por meios digitais: R\$ 2,3 bi, ou 52% do total de insumos. São 5,2 mil produtores cadastrados no app, cobrindo 3,6 mi de ha.



ROIC atingiu 20,9% nos últimos 12 meses findos em dezembro 2021, aumento de 4,9 p.p. vs. mesmo período de 2020.



Adesão ao Pacto Global da ONU, revisão da materialidade e posicionamento ESG. 2º Relatório de Sustentabilidade a ser publicado nas próximas semanas.



Excelência comercial: foram entregues aproximadamente 95% dos pedidos de fertilizantes aos produtores atendidos pelo AgroGalaxy para a safra de inverno.



Dividendos: primeira distribuição aprovada pelo Conselho de Administração: R\$ 28,1 mi, ou aproximadamente R\$ 0,17 por ação sujeita à aprovação dos acionistas em AGOE de 29 de abril.



Carteira de pedidos: R\$ 2 bi em dez/21, versus R\$ 913 mi em dez/20, + 117%.



1ª divulgação de release de resultados do AgroGalaxy com capítulo dedicado ao tema de ESG.



Videoconferência

29 de março de 2022 (quarta-feira)
11h (Horário de Brasília) | 10h (EST)

Português com tradução simultânea para o Inglês
Clique [aqui](#) para se inscrever na videoconferência

Mensagem do Presidente

O ano de 2021 certamente marcou a história do **AgroGalaxy**, não somente pelos **recordes alcançados**, mas também pelos importantes avanços em nossa **estrutura organizacional**, na **agenda ambiental, social e de governança**, na **integração** de novos ativos, em **digital**, entre tantas outras.

Seguimos firmes com o nosso objetivo de **liderar a consolidação do mercado de insumos agrícolas** em nosso país, tendo concretizado **três importantes aquisições** de ativos-referência nas regiões em que atuam, adicionando **mais 31 lojas** ao nosso portfólio e que reforçam nossa presença em diversas regiões do Brasil. Ademais, realizamos a **abertura de 21 lojas**, maior número de inaugurações em um único ano na história da Companhia, que somadas às adquiridas, chegam à notável marca de **52 lojas adicionadas em 2021 e janeiro de 2022, com a aquisição da Agrocatt**.

Com a conclusão de referida operação, passamos a atuar em quase **1.000 municípios**, estrategicamente espalhados por **12 estados**, do Paraná ao Pará, atendendo quase **24 mil produtores brasileiros**, por meio de **145 lojas** e **mais de 500 consultores técnicos de venda (CTVs)** no campo. Essa capilaridade é fundamental para mitigar riscos climáticos, inerentes aos nossos negócios.

Na agenda **ambiental, social e de governança**, nosso ano não foi diferente. Em junho, estreamos no **Novo Mercado**, segmento com maior nível de governança corporativa da **B3**. Elegemos um **conselho de administração diverso**, com competências complementares e que nos levou à conquista do **Selo Women on Board**, por possuir **três mulheres** em sua composição. Aprovamos **diversas políticas**, como a **socioambiental, anticorrupção, código de ética**, entre outras, que reforçam nosso compromisso com as nossas **crenças e melhores práticas ESG (Environmental, Social and Governance)**.

Em novembro, aderimos ao **Pacto Global da ONU**, reforçando o nosso compromisso com os **Objetivos do Desenvolvimento Sustentável**. Além disso, revisamos a nossa **Materialidade** para direcionar o **posicionamento ESG** integrado à estratégia do negócio, com compromissos e metas que buscam contribuir de forma mais efetiva com os desafios socioambientais do agronegócio brasileiro.

Esses importantes avanços nos permitem seguir com mais conquistas em 2022: constituímos o **Instituto AgroGalaxy**, que nasceu do nosso desejo de **gerar impacto socioambiental positivo** e relevante para o agronegócio brasileiro. Nosso objetivo foi criar uma ponte entre as **soluções inovadoras**, os produtores rurais e o trabalhador do campo, identificando oportunidades de colaboração e inovação aberta para sua aplicação.

Fechamos o ano com **números recordes**, como já havia acontecido em 2020. Em 2021, a **receita líquida** alcançou **R\$ 6,6 bilhões, incremento de 59%** em relação ao ano anterior, com crescimento equilibrado entre os segmentos de insumos e grãos. Houve importante avanço no **volume orgânico de insumos**, que representou **28% do crescimento do ano**, enquanto **preços aumentaram 15%**, e as **aquisições** responderam por **17%** desse incremento. O **EBITDA e lucro líquido** ajustados alcançaram **R\$ 394 milhões (+55%)** e **R\$ 151 milhões (+42%)**, respectivamente. O Retorno Sobre Capital Investido (ROIC) **avançou 4,9 pontos percentuais** e atingiu **20,9%** em dezembro de 2021.

Houve relevantes avanços na **eficiência de nossas operações**: o **same store sales** atingiu **30,7%**, a **receita por CTV** avançou **26%** em 2021 e os segmentos de **sementes e especialidades**, que possuem maior margem, tiveram importante ganho de participação no nosso mix de receita de insumos, fechando 2021 com **22,1% (+1,2 p.p.)** e **6,6% (+0,4 p.p.)** de participação, respectivamente.

As **aquisições realizadas no ano** dão ainda mais robustez à Companhia. Considerando a receita do ano todo de **Boa Vista** (conclusão em abril de 2021), **Ferrari Zagatto** (conclusão em setembro de 2021) e **Agrocatt** (conclusão em janeiro de 2022), a **receita proforma* de 2021** do AgroGalaxy teria sido de **R\$ 8,2 bilhões**, sendo **R\$ 5,5 bi de insumos** e **R\$ 2,7 bi de grãos** e o **EBITDA ajustado*** somaria **R\$ 505 milhões**.

Com resultados robustos no ano, a administração propôs o pagamento dos **primeiros dividendos da história do AgroGalaxy** aos nossos acionistas, totalizando **R\$ 28,1 milhões**, ou aproximadamente **R\$ 0,17 por ação**, *ad referendum* da Assembleia de Acionistas a ser realizada em 29 de abril de 2022.

* Valores correspondem à soma simples das informações de cada empresa e não são auditadas.

Release de Resultados | 4T21 e 2021

Mesmo com esse crescimento, seguimos atendendo com excelência os agricultores. Apesar do cenário volátil na cadeia de suprimentos, especialmente fertilizantes, **já entregamos aproximadamente 95% dos pedidos nessa categoria para a safra de inverno 2022.**

O AgroGalaxy também continuou investindo em geração de demanda e seleção dos melhores produtos em seu portfólio: foram **quase 2 mil áreas lado-a-lado** de testes em campo para oferecer os melhores produtos aos produtores nos próximos ciclos.

Em **digital**, seguimos na vanguarda do setor. Durante 2021, foram **R\$ 2,3 bilhões de receitas viabilizadas por esse meio, ou 52% do total de insumos**. O aplicativo **AgroGalaxy** já conta com **5,2 mil produtores ativos** e **3,6 milhões de hectares mapeados**, oferecendo serviços únicos como agricultura de precisão de marca própria, a **Agrokea**, o recente lançamento da **loja online do CTV, seguros, bater**, além dos serviços básicos como **faturamento de pedidos realizados, marcação de visitas do CTV, clima e cotação de commodities**.

Na frente de **integração**, obtivemos um **resultado bastante satisfatório e rápido** na implementação de **estratégia comercial no segmento de especialidades**. Na **Boa Vista**, conseguimos dobrar o mix desse segmento desde sua integração ao AgroGalaxy. Na **Ferrari Zagatto**, focamos na realização da transição de fornecedores de químicos, integração de *backoffice* de finanças, jurídico e gente e gestão. Na **Agrocat**, já identificamos os temas principais para serem tratados assim que concluimos o fechamento da operação em janeiro de 2022.

Além disso, após a conclusão das aquisições da Boa Vista e da Ferrari Zagatto, em abril e setembro, respectivamente, já foram abertas mais 4 lojas, sendo 3 de Boa Vista e 1 de Ferrari Zagatto. Concretizamos, dessa forma, a nossa estratégia de **acelerar o crescimento orgânico dentro das empresas adquiridas**.

Por fim, destaco que em 2022, convivendo com a turbulência no cenário externo e na cadeia de suprimentos, os preços das *commodities* seguem em curva crescente. Daremos continuidade ao nosso **plano de crescimento orgânico**, com a abertura de **mais 20 a 25 lojas em todo Brasil, 14 das quais já possuem município definido e 8 contam com equipes de campo gerando demanda**. Concomitantemente, a Companhia continua a avaliar oportunidades de aquisições mantendo sua disciplina de capital.

Em 2022, retomamos os **grandes eventos presenciais**, com todos os protocolos de prevenção à Covid-19. Já foram **5 grandes eventos** reunindo **8 mil produtores**. Nesses eventos conseguimos mostrar na prática os nossos campos demonstrativos (lado-a-lado), em que selecionamos as novidades e melhores produtos aos nossos clientes e contam com a presença de *key-players* da cadeia do agronegócio.

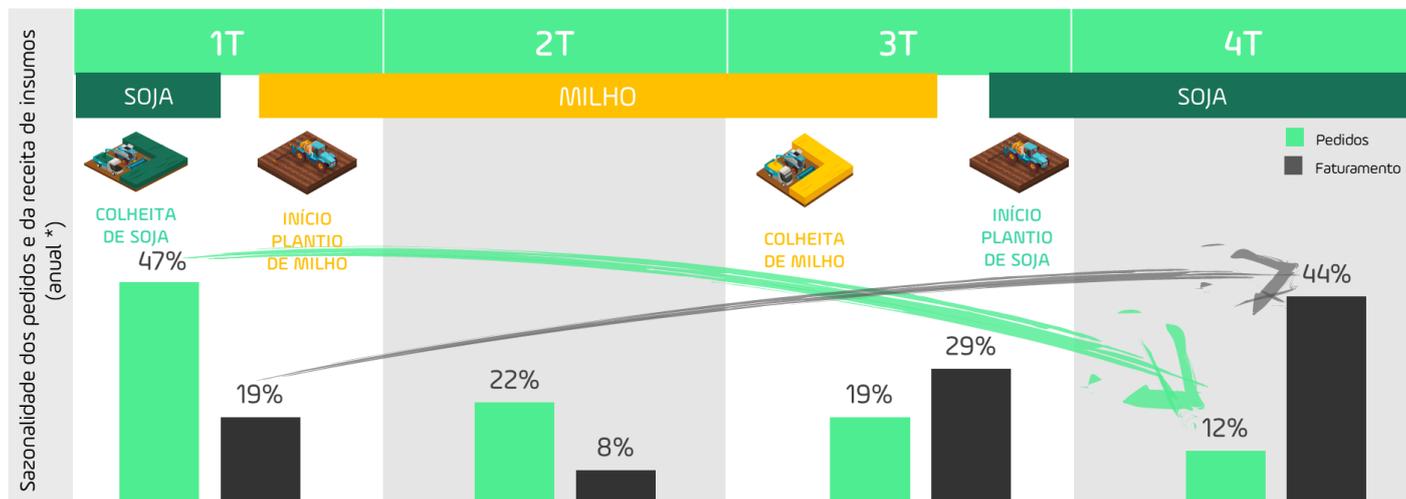
Este ano também será importante do ponto de vista de **unificação das nossas plataformas de softwares**, com implementação de **ERP (Enterprise Resource Planning) único e um Centro de Serviços Compartilhados (CSC)**, que trarão maior agilidade, inteligência e sinergias para o AgroGalaxy, suportando de forma estruturada nosso acelerado crescimento.

Estamos confiantes de que os resultados e avanços alcançados de 2021 refletem o nosso trabalho para nos consolidarmos como uma das maiores plataformas de varejo de insumos agrícolas e serviços voltados para o agricultor brasileiro, firmando parcerias e oferecendo soluções únicas.

Welles Pascoal, CEO AgroGalaxy

Sazonalidade (Insumos)

O agronegócio apresenta sazonalidade relevante ao longo do ano, especialmente em razão dos ciclos da lavoura que dependem de condições climáticas específicas. O Brasil possui condições únicas de clima comparado com outros países produtores de commodities agrícolas, possibilitando o plantio de duas a três safras na mesma área por ano. A seguir pode-se observar a sazonalidade dos pedidos e do faturamento de insumos da Companhia:



* Referência de 2021, considerando faturamento de Boa Vista e Ferrari Zagatto ano cheio. Pode variar dependendo da região.

Assim, considerando que as atividades dos clientes da Companhia estão diretamente relacionadas aos ciclos das lavouras e têm natureza sazonal, as receitas de insumos também apresentam sazonalidade pronunciada.

A sazonalidade das lavouras também implica a sazonalidade do lucro bruto apurado em bases diferentes do exercício social, o que pode causar um efeito sazonal relevante nos resultados operacionais apurados em trimestres diferentes do exercício social, conforme demonstrado acima.

Sazonalidade Histórica (Insumos)

A sazonalidade dos pedidos e faturamento de insumos da Companhia pode apresentar variações, de acordo com os períodos de plantio das diferentes culturas em cada ano.

Sazonalidade Insumos		1T	2T	3T	4T
2020	Faturamento	16%	10%	24%	50%
	Pedidos	40%	30%	15%	15%
2021	Faturamento**	19%	8%	29%	44%
	Pedidos	47%	22%	19%	12%
Média	Faturamento	18%	9%	27%	46%
	Pedidos	44%	26%	16%	14%

** Considerando faturamento ano cheio de Boa Vista, Ferrari Zagatto

Destaques

Destaques Operacionais	dez/21	dez/20	Var. % dez/21 x dez/20
# de lojas	134	93	44,1%
# de lojas com Agrocat (<i>closing</i> em jan/22)	145	93	55,9%
# de inaugurações acumuladas no ano (orgânico)	21	9	133,3%
# de lojas adquiridas no ano (inorgânico)*	20	-	n.m.
# de lojas Agrocat	11	-	-
# de consultores técnicos de venda (CTV)	468	361	29,6%
# CTV Agrocat	48	0	n.m.
# de silos	27	18	50,0%
recebimento de sacas acumulado no ano (milhões)	21,0	18,7	12,2%
# produção de sementes acumulado no ano (milhões de sacas)	1,1	0,7	57,1%
# unidades de beneficiamento de sementes**	8	8	n.m.
# de clientes	22.820	17.026	34,0%
# colaboradores	2.098	1.464	43,3%

*inclui 6 lojas da Boa Vista e 14 da Ferrari Zagatto, na data do *closing*.

** 3 próprias e 5 tooling

Release de Resultados | 4T21 e 2021

Destaques Financeiros (R\$ milhões)	4T21	4T20	Var. %	2021	2020 ¹	Var.%
Receita líquida total	2.517,8	1.525,9	65,0%	6.580,6	4.142,6	58,9%
Receita de insumos	2.134,0	1.374,4	55,3%	4.411,6	2.761,7	59,7%
Receita de grãos	383,8	151,5	153,4%	2.169,0	1.381,0	57,1%
Breakdown receita líquida	2.517,8	1.525,9	65,0%	6.580,6	4.142,6	58,9%
Receita líquida orgânica	2.206,1	1.525,9	44,6%	6.036,7	4.142,6	45,7%
Receita líquida M&A (Boa Vista e Ferrari Zagatto)	311,7	-	n.m.	543,9	-	n.m.
Indicadores de crescimento (insumos)						
Same Store Sales Orgânico ²	24,0%	-	n.m.	30,7%	23,6%	+7,1 p.p.
Variação volume orgânico ²	21,8%	-	n.m.	28,4%	17,4%	+11,0 p.p.
Variação preço orgânico ²	15,2%	-	n.m.	14,5%	9,5%	+5,0 p.p.
Adição inorgânico (Boa Vista e Ferrari Zagatto)	18,3%	-	n.m.	16,8%	-	n.m.
Receita de insumos/CTV ³	4,6	3,8	19,8%	9,6	7,7	26,1%
Receita Digital⁴						
Receita viabilizada por meios digitais	1.124,3	536,5	109,6%	2.312,8	536,5	331,1%
% da Receita líquida de insumos	52,7%	39,0%	+13,7 p.p.	52,4%	19,4%	+33,0 p.p.
Lucro bruto ajustado⁵	426,4	291,0	46,6%	901,4	580,7	55,2%
% receita líquida	16,9%	19,1%	-2,2 p.p.	13,7%	14,0%	-0,3 p.p.
Mg. De insumos	19,6%	19,9%	-0,3 p.p.	18,9%	18,1%	+0,8 p.p.
Mg. De grãos	2,2%	11,7%	-9,5 p.p.	3,0%	5,9%	-2,9 p.p.
EBITDA Ajustado⁶	245,7	198,4	23,8%	394,1	253,8	55,3%
Margem EBITDA Ajustado	9,8%	13,0%	-3,2 p.p.	6,0%	6,1%	-0,1 p.p.
Lucro (prejuízo) Líquido Ajustado⁶	158,7	137,1	15,8%	150,6	105,9	42,2%
Margem Lucro Ajustado	6,3%	9,0%	-2,7 p.p.	2,3%	2,6%	-0,3 p.p.
Dívida Líquida ajustada⁷	-	-	-	654,3	652,1	0,3%
(Div. Líq. ajustada/EBITDA ajustado LTM) ⁷	-	-	-	1,7	2,6	-0,9 p.p.
ROIC⁸	-	-	-	20,9%	16,0%	+4,9 p.p.

¹ Resultado somado reflete a soma simples das holdings AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

² Same Store Sales começou a ser calculado trimestralmente a partir do 1T21 e considera as vendas das lojas que estejam operando no 2º ano sem a Boa Vista e Ferrari Zagatto, bem como as informações de volume e preço.

³ Considera a média de CTVs nos períodos analisados e exclui os CTVs da Boa Vista e Ferrari Zagatto em 2021, dado que passaram a ser consolidadas a partir de 1º de abril e 1º de setembro, respectivamente, e não para todo o período.

⁴ Plataforma digital iniciou em outubro de 2020.

⁵ Lucro bruto ajustado: desconsidera os ganhos ou perdas com variação no valor justo de commodities e considera os ganhos ou perdas com variação cambial ajustados no EBITDA para fins de apuração da margem.

⁶ EBITDA ajustado e Lucro ajustado: os ajustes realizados são demonstrados na tabela do Anexo II.

⁷ Dívida líquida ajustada: o ajuste realizado é demonstrado na seção de Estrutura de Capital.

⁸ Considera o EBIT ajustado, ou seja, excluindo o efeito das IFRS 16, amortização de mais valia (combinação de negócio) e IRPJ/CSLL e a Div. Líquida ajustada descrita no item acima. Não considera EBIT ajustado LTM das aquisições.

Ajustes nos resultados

A Companhia entende que o **EBITDA ajustado** representa de maneira mais próxima a geração de caixa operacional e, portanto, mede e avalia de forma mais assertiva a capacidade operacional. Os ajustes no EBITDA desconsideram: (i) ganhos ou perdas com variação no valor justo de *commodities*, uma vez que a marcação de valor justo no fechamento de cada exercício não afeta o caixa e não representam o resultado de compra e venda; (ii) variação cambial de operações de hedge realizadas com o propósito de proteção da receita ou do custo dos produtos; (iii) contraprestações pagas de arrendamento de imóveis (CPC 06(R2)/IFRS16) e receitas e/ou despesas não usuais (*como, por exemplo, crédito extemporâneo, consultoria de reestruturação, despesas compartilhadas, fees de consultoria e gastos com M&A, oferta pública, pagamento baseado em ações de controlada*); (iv) itens não-recorrentes e; (v) itens que não impactam o caixa, em que a Margem EBITDA ajustada é calculada na razão do EBITDA ajustado sobre a receita operacional.

No **lucro líquido ajustado** são excluídos do cálculo: (i) os ganhos ou perdas com variação no valor justo de *commodities* e contratos a termos; (ii) variação cambial não liquidada (*accrual e MTM*); (iii) a amortização da mais valia na combinação de negócio; (iv) efeitos do CPC 06/IFRS 16 imóveis; (v) as despesas e receitas não recorrentes; e (vi) impactos de IR/CS diferidos e/ou créditos extemporâneos.

Para mais detalhes, vide [apresentação de ajustes](#) disponível no site de RI.

Resultados 2021 proforma

Devido às recentes aquisições de **Boa Vista** (abril de 2021), **Ferrari Zagatto** (setembro de 2021) e **Agrocat** (janeiro de 2022), a Companhia demonstra abaixo as principais rubricas proforma dos resultados de 2021, ou seja, como se esses negócios estivessem incorporados nos resultados da Companhia durante todo o exercício social de 2021. Os números proforma não foram auditados de forma consolidada e individual pelos auditores independentes.

Em milhares de R\$	Proforma 2021 *	2020 **	Var. %
Receita líquida do período	8.151,1	4.142,6	96,8%
<i>Insumos</i>	5.428,5	2.761,7	96,6%
<i>Grãos</i>	2.722,6	1.381,0	97,1%
(-) Custo das mercadorias vendidas	-7.038,6	-3.562,0	97,6%
<i>Insumos</i>	-4.392,8	-2.263,0	94,1%
<i>Grãos</i>	-2.645,8	-1.299,0	103,7%
Lucro bruto do período	1.112,5	580,7	91,6%
<i>% receita líquida</i>	<i>13,6%</i>	<i>14,0%</i>	<i>-0,4 p.p.</i>
<i>% receita líquida Insumos</i>	<i>19,1%</i>	<i>18,1%</i>	<i>+1,0 p.p.</i>
<i>% receita líquida Grãos</i>	<i>2,8%</i>	<i>5,9%</i>	<i>-3,1 p.p.</i>
(-) despesas de vendas	-350,1	-183,0	91,3%
(-) despesas administrativas	-251,0	-144,2	74,1%
(-) outras receitas e despesas operacionais	-6,1	0,3	-
(-) depreciação e amortização (b)	-51,0	-30,6	66,6%
Total das despesas (SG&A)	-658,3	-357,5	84,1%
Lucro antes do resultado financeiro (a)	454,2	223,2	103,5%
<i>% receita líquida</i>	<i>5,6%</i>	<i>5,4%</i>	<i>+0,2 p.p.</i>
(-) Resultado financeiro	-256,8	-94,2	172,5%
(-) Imposto de renda e contribuição social	5,7	-23,1	n.m.
(=) Resultado líquido do período ajustado	203,1	105,9	91,9%
<i>% receita líquida</i>	<i>2,5%</i>	<i>2,6%</i>	<i>-0,1 p.p.</i>
(+) Depreciação e amortização (b)	51,0	30,6	66,6%
EBITDA (a) + (b) ajustado	505,2	253,8	99,1%
<i>% receita líquida</i>	<i>6,2%</i>	<i>6,1%</i>	<i>+0,1 p.p.</i>
Dívida líquida***	1.028,1	652,1	57,7%
Alavancagem (múltiplo EBITDA)	2,0 x	2,6 x	-0,6 p.p.

*Somando os resultados de Boa Vista (janeiro a março), Ferrari Zagatto (janeiro a julho) e Agrocat (janeiro a dezembro) do exercício social findo em 31 de dezembro de 2021.

**Resultado somado reflete a soma simples das holdings AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

*** Considera o desembolso da aquisição da Agrocat, seller finance de Boa Vista, Ferrari Zagatto e Agrocat, entre outros. A abertura está disponível na apresentação de resultados.

Breakdown da Receita Líquida

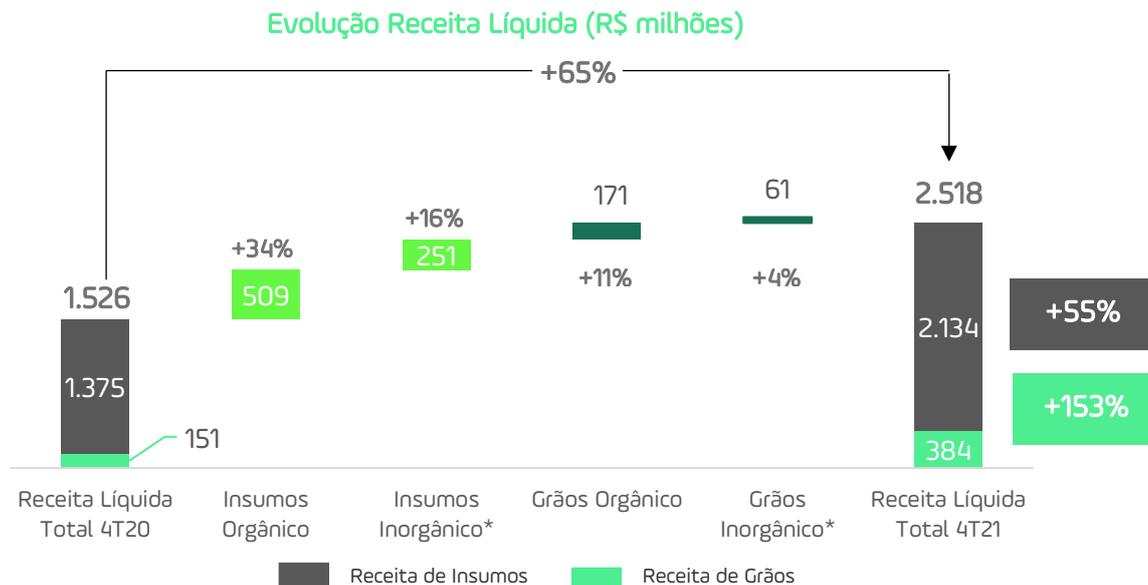
Destaques Financeiros (R\$ milhões)	4T21	4T20	Var. %	Somado (*)		
				2021	2020	Var. %
Receita líquida total	2.517,8	1.525,9	65,0%	6.580,6	4.142,6	58,9%
<i>Receita líquida orgânica</i>	2.206,1	1.525,9	44,6%	6.036,7	4.142,6	45,7%
<i>Receita líquida M&A**</i>	311,7	-	n.m.	543,9	-	n.m.
Receita de insumos	2.134,0	1.374,44	55,3%	4.411,6	2.761,7	59,7%
<i>Receita de insumos orgânica</i>	1.883,0	1.374,4	37,0%	3.946,9	2.761,7	42,9%
<i>Receita de insumos M&A**</i>	251,0	-	n.m.	464,7	-	n.m.
Receita de grãos	383,8	151,5	153,4%	2.169,0	1.381,0	57,1%
<i>Receita de grãos orgânica</i>	323,1	151,5	113,3%	2.089,8	1.381,0	51,3%
<i>Receita de grãos M&A**</i>	60,7	-	n.m.	79,3	-	n.m.

* Resultado somado reflete a soma simples das holdings AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

** Boa Vista e Ferrari Zagatto.

Resultados 4T21 vs. 4T20

Receita Líquida



* Inclui Boa Vista e Ferrari Zagatto

A receita líquida do período expandiu 65%, alcançando R\$ 2,5 bilhões. O segmento de insumos apresentou crescimento de +55% e de grãos 153% vs. 4T20. Vale ressaltar que, em 2020, houve atraso no plantio da safra de verão, que levou o início do plantio de setembro para outubro, havendo, portanto, concentração dos resultados no 4T20 mais acentuada que a média histórica.

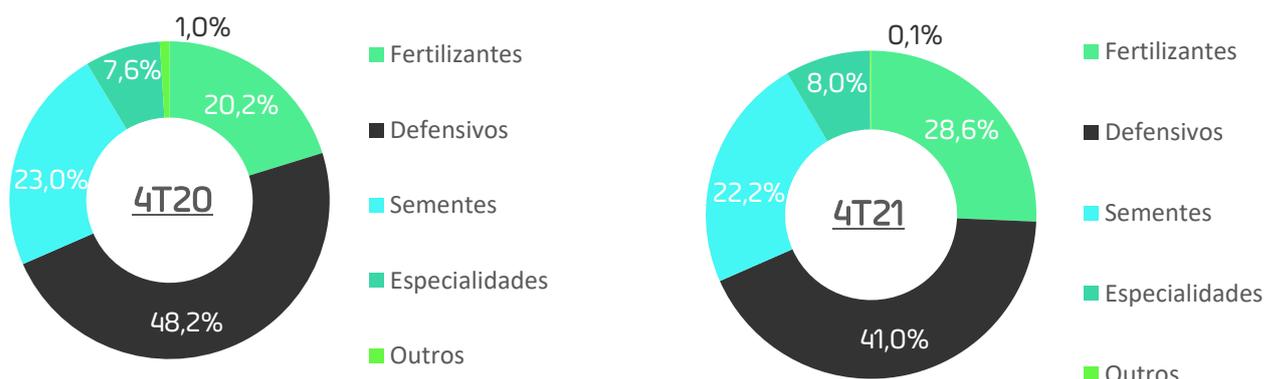
A expansão da receita de insumos deve-se a: 18%, como consequência da expansão inorgânica (Boa Vista + Ferrari Zagatto), 22% crescimento de volume e 15% preço.

Os segmentos de fertilizantes, sementes e defensivos apresentaram os maiores aumentos em preços, com variações de +46%, +11% e +7%, respectivamente, vs. 4T20.

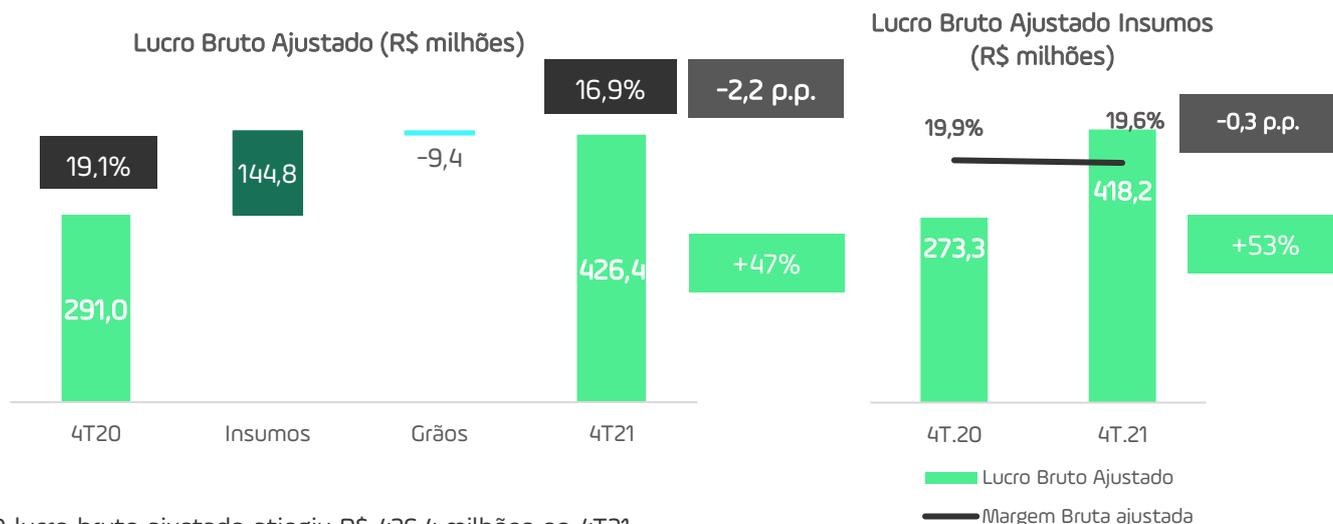
No 4T21, o same store sales foi de 24% (15,2% preço e 8,8% volume).

A receita de grãos incrementou 153% devido ao significativo impacto dos preços das *commodities* neste período, como a soja, que variou +65% e o milho, que variou +37% na média no 4T21 vs 4T20, além da maior receita de grãos da Ferrari Zagatto.

Os segmentos de fertilizantes e especialidades tiveram maior ganho de participação no mix de insumos do 4T21. Destaca-se, que o aumento em especialidades é fruto da estratégia comercial com foco em otimização e busca de melhor rentabilidade no portfólio do AgroGalaxy.



Lucro Bruto ajustado*

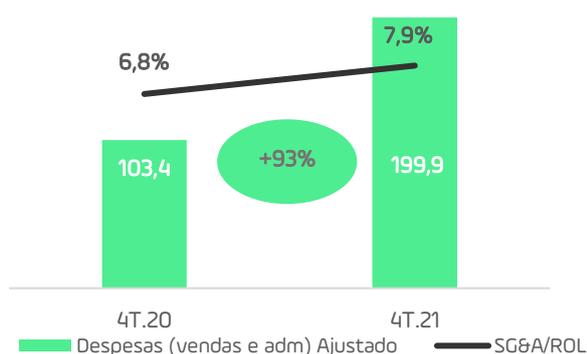


O lucro bruto ajustado atingiu R\$ 426,4 milhões no 4T21 vs R\$ 291,0 milhões no 4T20, passando de 19,1% para 16,9% de margem. A queda de margem ocorreu no segmento de grãos e deveu-se a: (i) aumento do preço das *commodities*, mantendo a margem em reais, o que levou à queda de margem percentual; (ii) contratos com maior margem por saca em 2020 e; (iii) *washout* de contratos de barter totalizando R\$ 11 milhões.

O lucro bruto ajustado de insumos atingiu R\$ 418,2 milhões no 4T21, aumento de 53%, com margem de 19,6%, pequena redução comparada com ano anterior. O mix maior de fertilizantes foi compensado parcialmente pelo aumento do mix de especialidades.

* Lucro bruto ajustado: desconsidera os ganhos ou perdas com variação no valor ju de commodities e considera os ganhos ou perdas com variação cambial ajustados EBITDA para fins de apuração da margem.

SG&A – Despesas com Vendas, Administrativas e Gerais

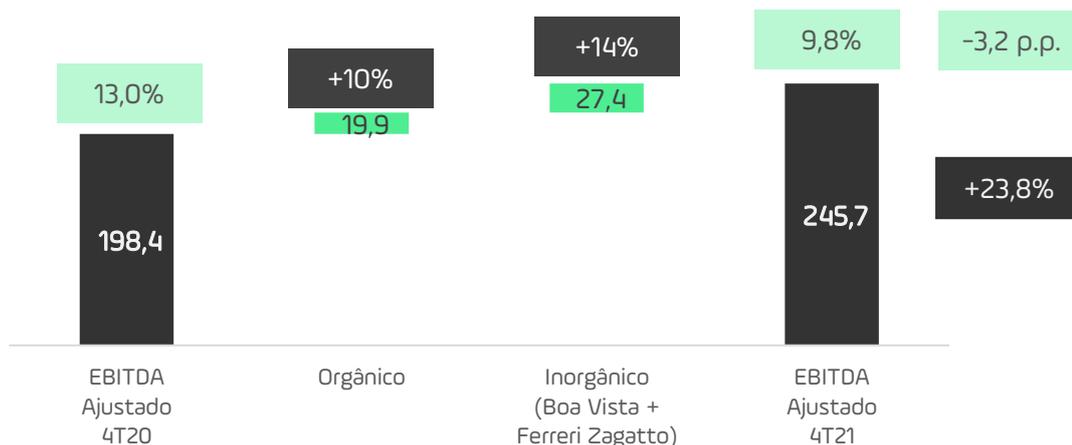


Houve acréscimo de R\$ 96,4 milhões nas despesas, ou 93,2% em relação ao 4T20. Os aumentos estão alinhados às novas estruturas de 41 lojas abertas e adquiridas por M&As entre os períodos comparados, reforço na estrutura de *backoffice*, tanto administrativo quanto comercial e aumento de despesas gerais pela estrutura de empresa de capital aberto e para suportar o crescimento da Companhia. Em percentual da receita líquida houve aumento de 1,1 p.p.

EBITDA Ajustado*

	4T21	4T20 Somado (**)	Var. %
EBITDA Ajustado	245,7	198,4	23,8%
Margem EBITDA Ajustado	9,8%	13,0%	-3,2 p.p.

Evolução EBITDA Ajustado* (R\$ milhões)



O EBITDA ajustado atingiu R\$ 245,7 milhões no 4T21, aumento de 23,8%. A margem EBITDA ajustada atingiu 9,8%, queda de 3,2 p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior. Essa redução deveu-se ao resultado de grãos no 4T20, acima da média histórica, por conta de contratos antigos com maior margem e *washout* reconhecido em 2021, conforme já mencionado, além de maiores despesas decorrente das aberturas de lojas que não atingiram ainda maturidade operacional.

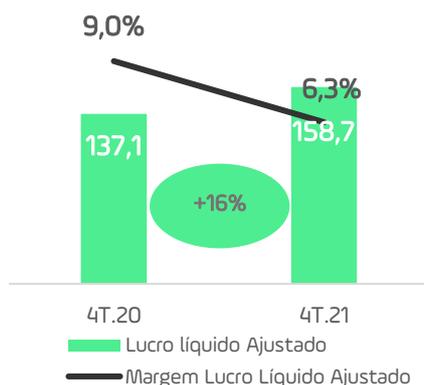
As aquisições no 4T21 geraram um crescimento de R\$ 27,4 milhões no EBITDA ajustado. O crescimento orgânico foi de R\$ 19,9 milhões (ou 10,0% na mesma base de 2020).

* Conforme descrito no item de destaques.

** Resultado somado reflete a soma simples das holdings AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

Lucro Líquido Ajustado

Resumo Resultado do período (Em milhares de R\$)	4T21	4T20	Var. %
Lucro Líquido do período Ajustado	158,7	137,1	15,8%
% Margem Lucro Ajustado	6,3%	9,0%	-2,7 p.p.



O lucro líquido ajustado, totalizou R\$ 158,7 milhões, crescimento de 15,8%. O crescimento reflete o aumento de EBITDA ajustado entre os períodos comparados.

A margem do lucro ajustado atingiu 6,3% sobre a receita versus 9,0% em 2020, impacto do aumento de despesas administrativas e maiores despesas financeiras devido ao incremento da Selic.

Resultado Financeiro

Resultado Financeiro líquido Em R\$ milhões	DF	Somado (*)	Variação Trimestre	
	4T21	4T20	Var. \$	Var. (%)
Ajuste a valor presente despesa (a)	-85,9	-50,3	-35,6	70,8%
Juros sobre empréstimos e financiamento (b)	-35,3	-19,4	-15,9	81,9%
Juros passivos (CRA, juros renegociação ou atraso) (a)	-9,8	-6,7	-3,1	46,0%
Descontos concedidos e outras despesas (c)	-13,3	-10,1	-3,2	31,9%
Sub-total Despesas financeiras	-144,4	-86,6	-57,8	66,8%
Ajuste a valor presente receita (a)	49,2	32,5	16,7	51,3%
Juros ativos	12,7	19,5	-6,9	-35,1%
Descontos por antecipação de pagamentos	4,2	6,4	-2,2	-34,2%
Rendimento de aplicações e outras receitas financeiras	7,2	3,3	3,9	119,3%
Sub-total Receitas financeiras	73,3	61,7	11,6	18,7%
Resultado financeiro ajustado líquido	-71,1	-24,8	-46,3	186,4%

* Resultado somado reflete a soma simples das holdings AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

As principais variações nas despesas financeiras foram:

- i. Boa Vista e Ferrari Zagatto, que representaram R\$ 8,2 milhões de despesas;
- ii. aumento dos juros pagos a fornecedores por compras a prazo (ajuste a valor presente) ou a partir de operações estruturadas com fornecedores em seus CRA (Certificados de Recebíveis do Agronegócio). O impacto líquido totalizou mais de R\$ 22 milhões (R\$ 6 milhões de M&A) no 4T21;
- iii. incremento em juros sobre empréstimos e financiamento, devido ao aumento da dívida bruta e incremento da taxa de juros CDI. O crescimento de despesa na rubrica foi de R\$ 16 milhões (R\$ 4 milhões de M&A);
- iv. aumento dos descontos concedidos, principalmente, para mitigar o risco de recebimento de safra e safrinha, no total de R\$ 3 milhões (R\$ 0,2 milhão de M&A).

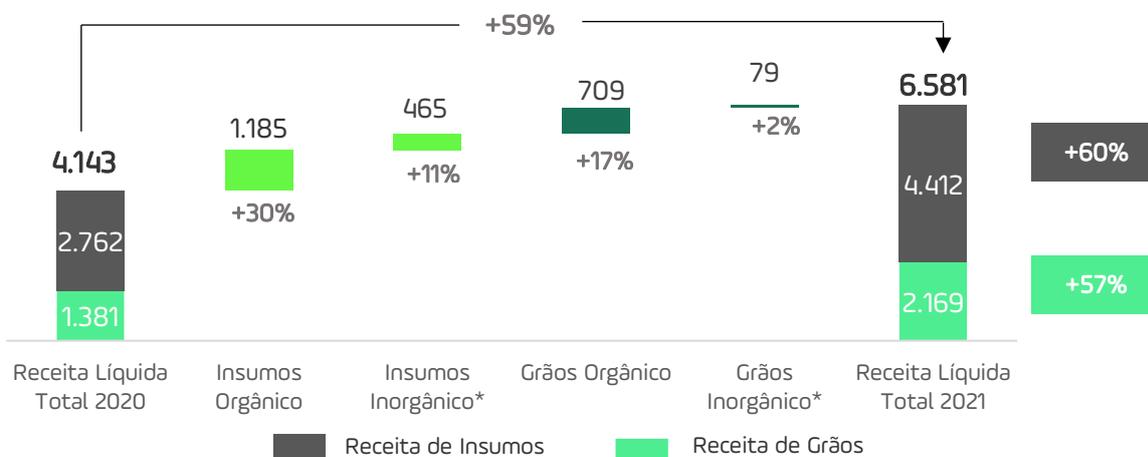
Nas receitas financeiras, destacam-se:

- i. menor volume de juros ativos cobrados no período, resultando em redução de R\$ 7 milhões (R\$ 0,2 milhão de M&A) no 4T21; e
- ii. rendimento e aplicações financeiras, principalmente sobre o caixa líquido do IPO após aquisição de Ferrari e Zagatto e, também, da curva de recebimentos acima dos anos anteriores.

Resultados 2021 vs. 2020

Receita Líquida

Evolução Receita Líquida 2020 x 2021 (R\$ milhões)



O crescimento de 59% da receita líquida em 2021 deveu-se ao relevante crescimento na receita insumos e à alta nos preços da soja e milho.

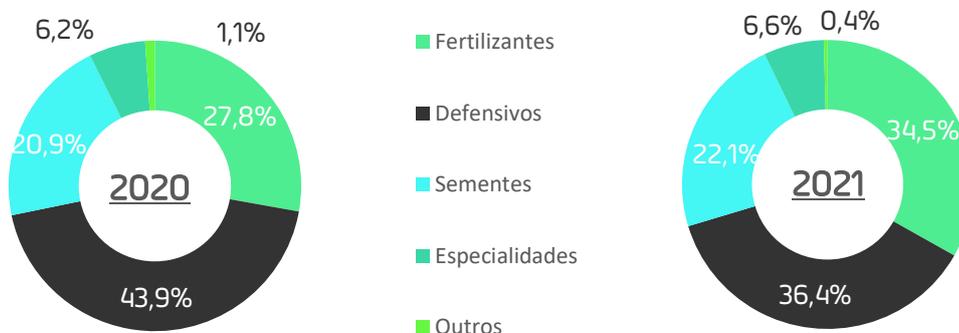
O segmento de insumos expandiu 60% em 2021. O volume cresceu 28%, houve acréscimo de 15% no preço e 17% em razão de M&As (aquisição de empresas).

O *same store sales* foi de 30,7% em 2021, comparado a 23,6% em 2020.

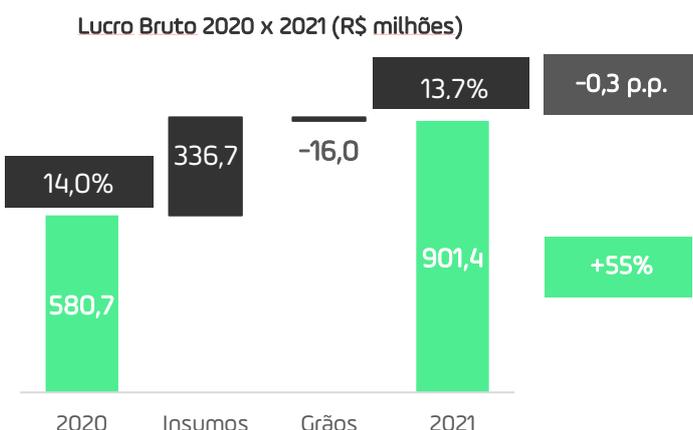
A receita de grãos aumentou 57% dado o relevante impacto dos preços das *commodities* neste período. A soja variou +37% e milho +65%, na média de mercado entre 2021 e 2020.

Em 2021, houve aumento do mix de: (i) fertilizantes, devido ao incremento de preços neste segmento; (ii) sementes, por conta de acréscimo de preços e volume, em linha com nossa estratégia de produtos próprios e; (iii) especialidades, em razão do aumento de volume e estratégia da Companhia de fomentar o uso de produtos biológicos e outras especialidades, alcançando 6,6% do mix (+ 0,4 p.p.).

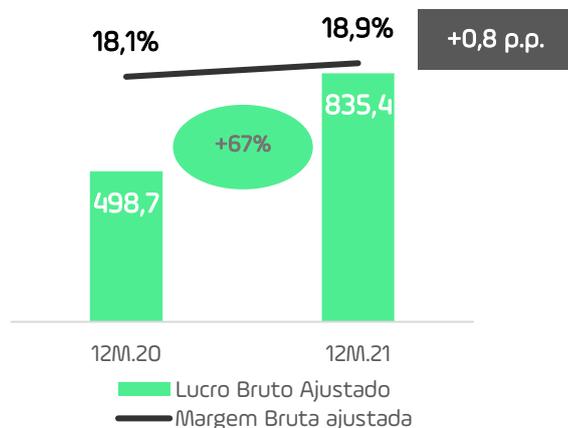
Mix da Receita Líquida de Insumos :



Lucro Bruto ajustado*



Lucro Bruto Ajustado Insumos (R\$ milhões)

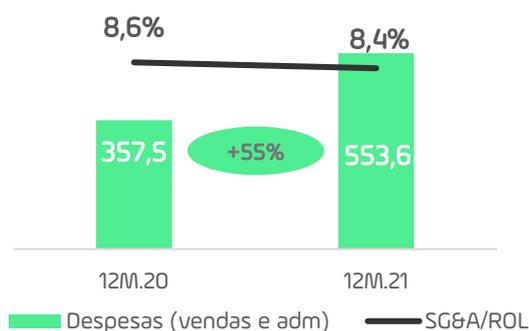


O lucro bruto ajustado atingiu R\$ 901,4 milhões em 2021 vs R\$ 580,7 milhões em 2020, passando de 14,0% para 13,7% de margem. A queda de margem ocorreu no segmento de grãos e deveu-se a: (i) aumento do preço das *commodities*, mantendo a margem em reais, o que levou à queda de margem percentual; (ii) no 2º semestre de 2020, houve altas de preços constantes as operações *spot*, fora da normalidade de mercado e; (iii) *washout* de contratos de barter totalizando R\$ 11 milhões.

O lucro bruto ajustado de insumos atingiu R\$ 835,4 milhões em 2021, aumento de 67%, com margem de 18,9%, acréscimo de 0,8 p.p. A variação deveu-se, principalmente, às maiores participações de sementes e especialidades no mix de insumos e uma leve melhoria da margem em químicos e fertilizantes.

* Lucro bruto ajustado: desconsidera os ganhos ou perdas com variação no valor justo de *commodities* e considera os ganhos ou perdas com variação cambial ajustados no EBITDA para fins de apuração da margem.

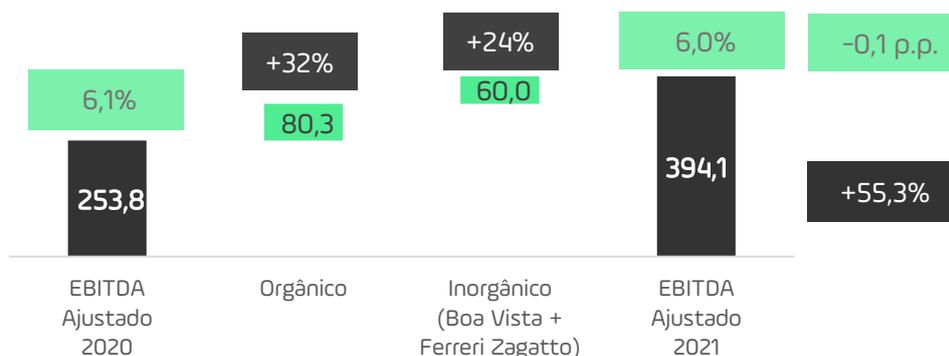
SG&A – Despesas com Vendas, Administrativas e Gerais



As despesas ajustadas cresceram 54,9%. Esse aumento deve-se a: (i) ampliação na estrutura de vendas, com 41 novas lojas (21 orgânicas e 20 inorgânicas - Boa Vista e Ferrari Zagatto); (ii) fortalecimento do *backoffice* comercial, necessária para suportar a estratégia da empresa nos próximos anos; (iii) aumento de despesas gerais pela estrutura de empresa de capital aberto; (iv) expansão de receita, que representou cerca de 60% em Insumos; (v) alta da inflação; e (vi) incremento nos preços de combustíveis. Contudo, houve diluição das despesas, de 8,6% em 2020 para 8,4% da receita líquida em 2021. As despesas variáveis representaram 2% sobre a receita.

EBITDA Ajustado*

	Somado (**)		
	2021	2020	Var. %
EBITDA Ajustado	394,1	253,8	55,3%
<i>Margem EBITDA Ajustado</i>	6,0%	6,1%	-0,1 p.p.



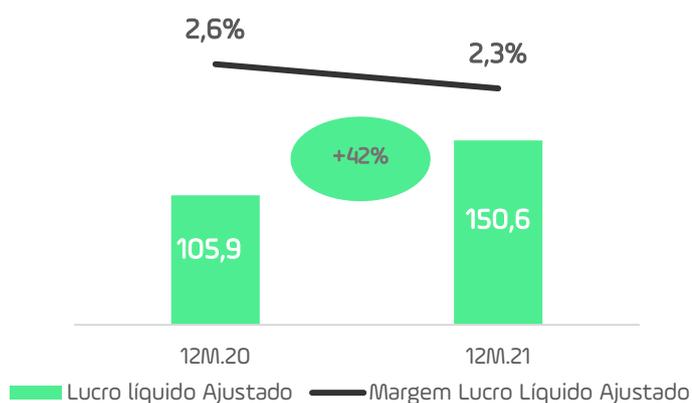
* Conforme descrito no item de destaques.

** Resultado somado reflete a soma simples das holdings AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

O EBITDA ajustado atingiu R\$ 394,1 milhões, aumento de 55,3%. A margem EBITDA ajustado manteve-se estável.

Esse resultado foi impactado, principalmente, pelo crescimento da receita de insumos, tanto orgânico (R\$ 80,3 milhões no EBITDA) como as aquisições realizadas em 2021 (R\$ 60,0 milhões).

Lucro Líquido Ajustado



O lucro líquido ajustado, totalizou R\$ 150,6 milhões acumulado em 2021 versus R\$ 105,9 milhões em 2020, uma melhoria de R\$ 44,7 milhões ou 42,2%.

A melhoria ocorre principalmente pela melhoria de EBITDA (55,3%), compensado pelo resultado financeiro, com as despesas de juros, tanto com fornecedores, suportando a estratégia de aumento de prazos de pagamento, quanto de juro sobre empréstimos (dado o crescimento das taxas e volume ao longo do ano, para suportar o crescimento do EBITDA e de depreciação pelo maior investimento em abertura de lojas, sistemas e melhorias das lojas e silos existentes.

Resultado Financeiro

A despesa financeira líquida ajustada em 2021 foi de R\$ 207,5 milhões vs. R\$ 94,2 milhões em 2020, aumento de R\$ 113,3 milhões. As aquisições representaram R\$ 12,8 milhões deste aumento em 2021.

Resultado financeiro líquido ajustado Em R\$ milhões	DF	Somado (*)	Variação 12M	
	12M21	12M20	Var. \$	Var. (%)
Ajuste a valor presente despesa (a)	-236	-171	-65	38,0%
Juros sobre empréstimos e financiamento (b)	-94,2	-57,8	-36,4	63,0%
Juros passivos (CRA, juros renegociação ou atraso) (a)	-54,7	-26,4	-28,2	106,8%
Descontos concedidos e outras despesas (c)	-36,3	-30,5	-5,8	18,9%
Sub-total Despesas financeiras	-421,2	-285,8	-135,5	47,4%
Ajuste a valor presente receita (a)	149,9	121,9	28	23,0%
Juros ativos	42,4	49,4	-6,9	-14,0%
Descontos por antecipação de pagamentos	9,5	13,9	-4,4	-31,9%
Rendimento de aplicações e outras receitas financeiras	12	6,4	5,5	86,3%
Sub-total Receitas financeiras	213,7	191,5	22,2	11,6%
Resultado financeiro ajustado líquido	-207,5	-94,2	-113,3	120,2%

* Resultado somado reflete a soma simples das holdings AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

As principais rubricas que tiveram aumento, dado principalmente nossa estratégia em aumentar os prazos com fornecedores foram:

a) aumento dos juros pagos a fornecedores nas compras a prazo (ajuste a valor presente) ou a partir de operações estruturadas com fornecedores em seus CRA (Certificados de Recebíveis do Agronegócio) totalizando R\$ 65,2 milhões (R\$ 11,0 milhões de M&A);

b) Juros sobre empréstimos e financiamento devido ao aumento da dívida bruta e maior taxa de juros. Houve maior necessidade de capital para auxiliar o processo de financiamento dos clientes. Do total, de R\$ 36,4 milhões, R\$ 6,6 milhões se referem a M&As;

c) aumento dos descontos concedidos, principalmente para fazer frente ao risco de recebimento de safra e safrinha no total de R\$ 5,8 milhões. Além disso houve redução em juros ativos cobrados de clientes, dado a melhoria de recebimento ao longo do ano versus o ano anterior.

Investimentos (2021)

Os investimentos operacionais em imobilizado, intangível (incluindo investimentos por aquisição de empresas) somaram R\$ 336,7 milhões em 2021, contra R\$ 82,7 milhões em 2020 (somado). Os principais investimentos foram: (i) R\$ 219,4 milhões gerados de ágio e mais valia (valor justo), nas aquisições de Boa Vista, Ferrari Zagatto e 30% restantes da Sementes Campeã (desembolso total de R\$ 127,6 milhões); (ii) R\$ 21,5 milhões em instalações/benfeitores em móveis para abertura de novas lojas e melhorias de filiais existentes (R\$ 13,8 milhões em 2020); (iii) R\$ 2,3 milhão em adequações de silos (R\$ 12,8 milhões em 2020); (iv) 4,9 milhões em melhoria das plantas industriais de sementes (R\$ 4,5 milhões em 2020); (v) R\$ 16,1 milhões em veículos, caminhões e máquinas operacionais (R\$ 12,4 milhões em 2020); (vi) R\$ 13,0 milhões de direito de uso em imóveis, pertinente as filiais de expansão (R\$ 10,3 milhões); e (vii) R\$ 33,6 milhões em digital, sistemas de processos/ERP e softwares (R\$ 30,8 milhões em 2020).

Geração Operacional de Caixa e Endividamento (somado 2020)

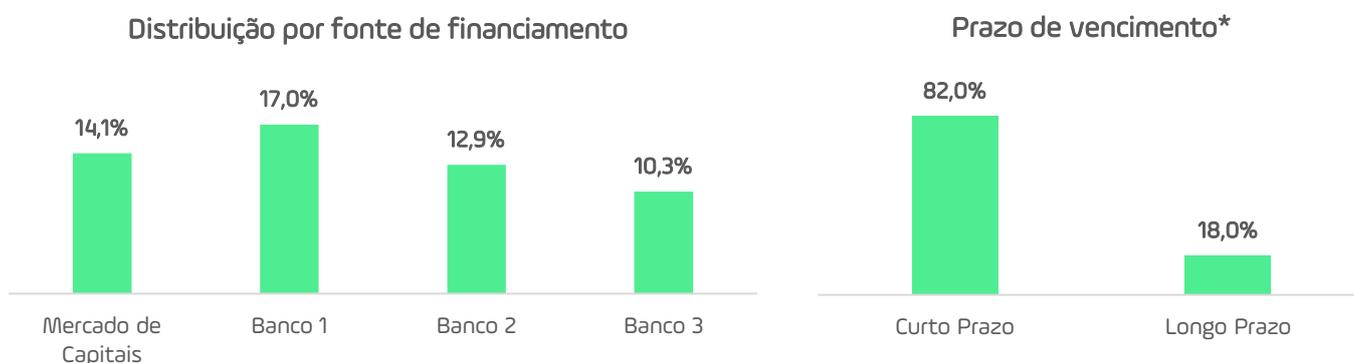


A geração de caixa operacional foi positiva em R\$ 32,6 milhões nos 12 meses findos em dezembro de 2021 comparado a negativa em R\$ 47,6 milhões no mesmo período de 2020. As principais ocorrências da melhora na geração operacional deve-se ao lucro após ajuste de não-caixa em R\$ 206,2 milhões, além da melhoria com redução de imposto de renda e juros pagos em R\$ 27,7 milhões, compensado pelo uso na variação dos ativos e passivos operacionais, principalmente no capital de giro, em R\$ 153,6 milhões, dado o crescimento da receita. O prazo médio do ciclo operacional de insumos passou de 104 dias em 2020 (somado) para 97 dias em 2021, redução de 7 dias. Sem considerar a Ferrari Zagatto o prazo médio cai para 92 dias, conforme demonstrado abaixo.

	2021	2020	Δ20x21	LTM dez/21 Ex-Ferrari Zagatto	Δ20x21 Ex-Ferrari Zagatto
Ativo					
Prazo Médio de Recebimento	163	201	-38	164	-37
Prazo Médio de Estocagem	110	102	8	109	7
Ciclo Operacional	273	303	-30	273	-30
Passivo					
Prazo Médio de Pagamento	177	199	-22	181	-18
Dias de Capital de Giro	96	104	-8	92	-12

Perfil da Dívida e Estrutura de Capital

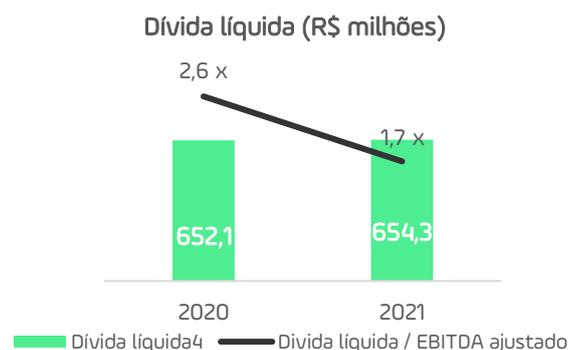
O endividamento bruto somado era de R\$ 1,5 bi em 31 de dezembro de 2021, considerando-se os CRAs da Companhia. Na mesma data, o perfil e prazos de vencimento eram os seguintes:



Release de Resultados | 4T21 e 2021

A dívida líquida ajustada* totalizou R\$ 654,3 milhões em dezembro de 2021, estável em relação ao ano anterior. A dívida líquida considerando a aquisição da Agrocatt e outros ajustes demonstrados na apresentação de resultados seria de R\$ 1.028 milhões, alavancagem de 2,0 x dívida líquida/EBITDA ajustado considerando 12 meses de EBITDA de Boa Vista, Ferrari Zagatto e Agrocatt.

A alavancagem considerando o EBITDA ajustado dos últimos 12 meses findos em dezembro passou de 2,6 vezes em 2020 para 1,7x vezes em 2021. A redução é consequência do caixa ainda não desembolsado do IPO, aumento de linha de créditos com fornecedores de fertilizantes e do crescimento da geração operacional pelo EBITDA ajustado.



* Dívida líquida ajustada, considerada empréstimos e financiamentos, deduzido do caixa e equivalente de caixa e aplicações financeiras, bem como, obrigações com título securitizados CRA - Certificados de Recebíveis do Agronegócio - que são classificadas como dívida no Passivo circulante e refere-se a operações de títulos de clientes colocados no mercado para financiar o produtor rural. Assim como há a obrigação do passivo quando da emissão dos títulos do CRA, a Companhia adquiriu títulos e valores mobiliários, classificados no ativo não circulante, como cotas subordinadas que suportarão passível títulos não quitados da obrigação registrada no passivo. Desta forma, estão demonstradas as duas pontas: ativa e passiva e passivo de arrendamento de veículos e outros (máquinas).

Considerando-se o IPO e as aquisições de Boa Vista e Ferrari Zagatto em 2021, teríamos os seguintes cenários:

Dívida líquida – cenários	2021	2020	Var.
Dívida líquida	654,3	652,1	0,3%
Dívida líquida x EBITDA ajustado	1,7 x	2,6 x	-0,9 x
EBITDA ajustado	394,1	253,8	55,3%
Dívida líquida ajustada sem caixa IPO	959,8	652,1	47,2%
Dívida líquida x EBITDA ajustado	2,4 x	2,6 x	-0,2 x
EBITDA ajustado	394,1	253,8	55,3%
Dívida líquida ajustada sem caixa IPO	959,8	652,1	47,2%
Dívida líquida x EBITDA ajustado	2,3 x	2,6 x	-0,3 x
EBITDA ajustado considerando Boa Vista e Ferrari Zagatto todo ano de 2021	422,5	253,8	66,5%
Dívida líquida ajustada com Agrocatt	1.028,10	652,1	57,7%
Dívida líquida x EBITDA ajustado (com Boa Vista e Ferrari Zagatto e Agrocatt todo ano de 2021)	2,0 x	2,6 x	-0,6 x
EBITDA ajustado considerando Boa Vista, Ferrari Zagatto e Agrocatt todo ano de 2021	505,2	253,8	99,1%

Inadimplência

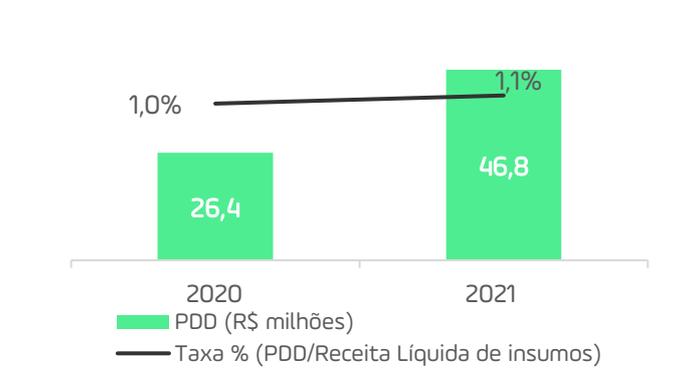
Os títulos vencidos acima de 365 dias totalizaram o montante de R\$ 128,2 milhões em dezembro de 2021 contra R\$ 79,5 milhões em dezembro de 2020, considerando a soma das 3 companhias. Dos títulos vencidos com risco de não realização, há provisão para perda no montante estimado suficiente pela Administração. Esses títulos vencidos referem-se principalmente a: (i) títulos de longa data que estão em processo de cobrança, mas com baixa expectativa de recebimento; (ii) títulos em renegociação que tem garantia real e; (iii) títulos em execução ou cobrança ainda em fase de negociação.

A provisão de perda é calculada observando o histórico de cada região, a qual é aplicado sobre o faturamento das empresas. Adicionalmente são avaliados os títulos vencidos há mais de 180 dias e os respectivos riscos inerente, dado as garantias e renegociações.

Release de Resultados | 4T21 e 2021

	31/12/2021	31/12/2020
A vencer	2.556.678	1.743.777
Vencidos	141.738	84.863
Entre 1 e 60 dias	78.289	36.709
Vencido de 61 a 180 dias	79.712	39.497
Entre 181 dias e 365 dias	12.499	39.362
Acima de 365 dias	128.241	79.498
(-) PCLD	-157.004	-110.203
Saldo	2.698.416	1.828.640

A relação provisão de devedores duvidosos (PDD) sobre a receita líquida de insumos da Companhia manteve-se estável, conforme demonstrado abaixo:



Hedge moeda estrangeira e de commodities agrícolas

A Companhia realiza operações em moeda estrangeira e com *commodities* agrícolas, principalmente, na aquisição de insumos agrícolas, tais como fertilizantes, na venda de grãos e nas operações de empréstimos para capital de giro. Essas operações, conforme definição da Política de Crédito, são protegidas contra tais variações, através de contratação de operações de NDF (*Non Deliverable Forward*), *Swap* cambial, mercado futuro (Chicago, B3), barter (troca de insumos por grãos através de hedge natural).

As posições em aberto em 31 de dezembro de 2021 demonstram as seguintes exposições:

(i) Commodities

Posições / Produtos (em milhares de toneladas)	2021			
	Soja	Milho	Trigo	Café
Estoque físicos	57.894	121.820	4.951	-
Posições de vendas a fixar	387	35.002	-	-
Posições de compras a fixar	-103.274	-161.542	-2.327	-
Posição Física	-44.993	-4.720	2.624	-
Contratos de compra	427.764	190.788	1.548	2.454
Contratos de venda	-387.836	-185.495	-5.795	-2.566
Posição Contratos Futuros	39.928	5.293	-4.247	-112
Saldo Líquido	-5.065	573	-1.623	-112

Release de Resultados | 4T21 e 2021

Exposição, análise de sensibilidade caso haja oscilações de 5%, 25% ou 50% nos preços. Dado as posições compradas ou vendidas, teríamos no caso de 5% de aumento no preço das *commodities* um ganho estimado de R\$ 3.666 mil.

	Toneladas	Posição	Risco Atual	Mercado Atual	+5% Aumento		+25% Aumento		+50% Aumento	
Posição				Cotação	Cotação	Efeito	Cotação	Efeito	Cotação	Efeito
Soja	486.045	Compra	1.267.073	156,4	164,2	-63.354	195,5	-316.768	234,6	-633.537
Soja	-491.110	Venda	-1.339.741	163,7	171,9	66.987	204,6	334.935	245,5	669.871
Milho	347.610	Compra	394.587	68,1	71,5	-19.729	85,1	-98.647	102,2	-197.294
Milho	-347.037	Venda	-392.071	67,8	71,2	19.604	84,7	98.018	101,7	196.035
Trigo	6.499	Compra	11.243	103,8	109,0	-562	129,8	-2.811	155,7	-5.621
Trigo	-8.121	Venda	-14.367	106,1	111,5	718	132,7	3.592	159,2	7.184
Café	2.454	Compra	995	24,3	25,6	-50	30,4	-249	36,5	-498
Café	-2.566	Venda	-1.041	24,3	25,6	52	30,4	260	36,5	520
Exposição líquida			-73.321			3.666		18.330		36.661

(ii) Câmbio (em milhares de dólares)

	31/12/2021
Empréstimos e financiamentos	-43.299
Contratos de compra em dólar	-69.649
Contrato SWAP cambiais	43.299
Contrato a termo NDFs de compra	28.941
Contrato a termo NDFs de venda	-9.251
Contratos de venda em Dólar	35.166
Contratos Exportação	9.262
	-5.531

Exposição, análise de sensibilidade caso haja oscilações de 5%, 25% ou 50% no dólar. Caso ocorra um aumento de 5% na cotação do dólar, teríamos uma perda estimada de R\$ 1.543 mil.

	Risco	Saldo Ncional	Saldo Fechamento	Mercado Atual	+5% Aumento	+25% Aumento	+50% Aumento			
Posição		USD	BRL	Cotação	Cotação	Efeito	Cotação	Efeito	Cotação	Efeito
Empréstimos e financiamentos	Câmbio / USD	-43.299	-223.712	5,580	5,8593	12.081	6,9754	60.405	8,3705	120.810
Contratos de compra em Dólar	Câmbio / USD	-69.649	-377.405	5,580	5,8592	19.433	6,9753	97.164	8,3703	194.328
Contrato SWAP cambiais	Câmbio / USD	43.299	223.712	5,580	5,8593	-12.081	6,9754	60.405	8,3705	-120.810
Contrato a termo NDFs de compra	Câmbio / USD	28.941	161.504	5,581	5,8595	-8.075	6,9756	-40.376	8,3708	-80.752
Contrato a termo NDFs de venda	Câmbio / USD	-9.251	-51.625	5,581	5,8595	2.581	6,9756	12.906	8,3708	25.813
Contratos de venda em Dólar	Câmbio / USD	35.166	178.339	5,580	5,8592	-9.812	6,9753	49.059	8,3703	-98.118
Contratos Exportação	Câmbio / USD	9.262	51.685	5,581	5,8595	-2.584	6,9756	-12.921	8,3708	-25.842
Exposição líquida		-5.531	-37.503			1.543		7.714		15.429

Benefícios Fiscais de Subvenção

Conforme detalhado na nota explicativa 4. (a) das informações financeiras trimestrais, em 2020, o AgroGalaxy reconheceu contabilmente créditos de IRPJ/CSLL no montante de R\$ 61,8 milhões, os quais foram apurados considerando o efeito retroativo de 5 anos no resultado do quarto trimestre do exercício findo em 31 de dezembro de 2020 em cada controlada, e no primeiro trimestre de 2021, apurados conforme modelo de cálculo discutido com consultores tributários da Companhia.

Em 2021, a Administração vem acompanhando o posicionamento das autoridades fiscais e discussões sobre o tema, e mantém o seu entendimento, também com o apoio dos seus consultores tributários, que as suas chances de êxito são superiores a 50% no caso de eventual discussão sobre o tema.

As empresas do Grupo AgroGalaxy se beneficiam da subvenção de investimento para apuração do imposto de renda e contribuição social sobre o lucro, com isso, reduzindo a base de cálculo do lucro tributável, aplicável ao imposto corrente. Esse benefício trata-se da redução da base de cálculo do ICMS sobre a saída de insumos agrícolas, dessa forma, este benefício, estabelecido principalmente pelo Convênio 100/97.

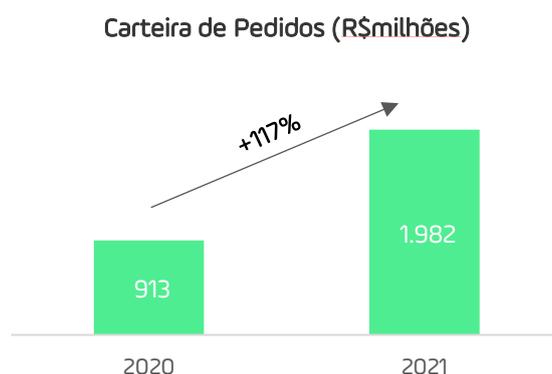
Para os impostos diferidos, o grupo, realiza a análise de cada uma das empresas constituindo as obrigações futuras através do IR/CS diferido passivo, e para os casos aplicáveis onde o benefício da subvenção zera a base tributável, limitando se for o caso a constituição de IR/CS diferido ativo ao limite do passivo.

Quando avaliamos dessa forma a alíquota de IR/CS corrente temos uma alíquota menor sobre o lucro total, conforme demonstrado abaixo:

	2021	2020	Var.
Lucro antes dos impostos ajustado	140.277	128.975	11.302
IR/CS corrente	(3.552)	45.645	(49.197)
Crédito de impostos extemporâneos	(3.603)	(61.817)	58.214
Total de IR/CS Corrente	(7.155)	(16.172)	9.017
Alíquota do IR/CS corrente sobre o lucro líquido	-5,1%	-12,5%	7,4 p.p.

Carteira de pedidos

Em dezembro de 2021, a carteira de pedidos no portfólio, excluindo-se a Agrocatt, somavam R\$ 2,0 bi, *versus* R\$ 913 milhões em dezembro de 2020, crescimento de 117%.



Plano de Expansão Orgânica 2022

Em 2022, a Companhia planeja realizar a abertura de **20-25 lojas**, das quais 15 já tem localização definida e 8 das quais possuem equipes gerando demanda. Além dos atuais estados em que o AgroGalaxy atua, há uma loja prevista para Santa Catarina, passando a Companhia a atuar em 13 estados brasileiros do Pará à Santa Catarina.

ESG

Considerando o desenvolvimento sustentável e critérios ESG no planejamento estratégico e, em todas as decisões de negócio, a Companhia, com o suporte do Comitê de Sustentabilidade e aprovação do Conselho de Administração, dedicou-se em 2021 ao fortalecimento da estratégia e definição do seu posicionamento.

Governança ESG

Em abril foi divulgada a [Política de Responsabilidade Socioambiental](#) com direcionamento para todos os colaboradores de uma atuação em linha com a promoção de uma agricultura sustentável e contribuição com os Objetivos do Desenvolvimento Sustentável da agenda 2030 da ONU. Em novembro, o Agrogalaxy tornou-se signatário do Pacto Global das Nações Unidas.

Ao final do ano, conclui-se a **revisão da Materialidade** para considerar nas demandas do próprio negócio, as expectativas das partes interessadas. Estes temas foram relacionados aos compromissos chave, definindo-se **metas corporativas em 2022, com iniciativas estratégicas e indicadores para o monitoramento dos resultados.**

Temas Materiais:

<p>1) Produtividade com inovação e sustentabilidade no campo: Utilização de insumos para uma agricultura sustentável e de precisão e desenvolvimento de soluções inovadoras.</p>	<p>2 FOME ZERO E AGRICULTURA SUSTENTÁVEL</p> 	<p>12 CONSUMO E PRODUÇÃO RESPONSÁVEIS</p> 
<p>2) Cultura, talentos e diversidade: Sucessão, diversidade e inclusão, gestão de pessoas e relações trabalhista, saúde e segurança e proteção aos direitos humanos.</p>	<p>5 IGUALDADE DE GÊNERO</p> 	<p>8 TRABALHO DECENTE E CRESCIMENTO ECONÔMICO</p> 
<p>3) Desenvolvimento local e qualidade de vida: Relação com as comunidades de entorno, educação do trabalhador rural e apoio ao pequeno produtor.</p>		<p>8 TRABALHO DECENTE E CRESCIMENTO ECONÔMICO</p> 
<p>4) Emergência climática e biodiversidade: Combate ao desmatamento, recuperação de áreas degradadas, mercado de carbono e Pagamento por Serviços Ambientais (PSA).</p>		<p>13 AÇÃO CONTRA A MUDANÇA GLOBAL DO CLIMA</p> 
<p>5) Governança e integridade: Transparência e relacionamento com as partes interessadas, incluindo agentes públicos, e garantia da segurança da informação.</p>		<p>16 PAZ, JUSTIÇA E INSTITUIÇÕES EFICAZES</p> 
<p>6) Desempenho financeiro e expansão dos negócios: Garantia de resultados a curto, médio e longo prazos, considerando que impactos ambientais e sociais são tão relevantes quanto os resultados operacionais e financeiro.</p>		<p>8 TRABALHO DECENTE E CRESCIMENTO ECONÔMICO</p> 

ESG de impacto

Em outubro, foi aprovada a criação do **Instituto AgroGalaxy**, oficialmente lançado em fevereiro de 2022, com o propósito de "promover conhecimento, educação e inovação aplicada ao desenvolvimento sustentável no campo". Com esse braço no terceiro setor, atuaremos de forma estruturada para viabilizar soluções em modelos de produção mais sustentáveis, equilibrando demandas ambientais e sociais e conectando os produtores rurais com ecossistemas de inovação.

ESG na prática do negócio

Integrando a agenda no dia a dia do negócio, foram desenvolvidos protocolos verdes, para análise, estudo e testes do uso de bioinsumos e modelos combinados de manejo do solo, rumo à transição para uma agricultura regenerativa. Outra pauta prioritária foi o debate sobre a inclusão de critérios socioambientais na concessão de crédito aos clientes, subsidiando a elaboração de uma [Política específica](#) com destaque para o combate ao desmatamento.

Release de Resultados | 4T21 e 2021

Indicadores ESG 2021:

Governança

Mecanismos de queixas e reclamações GRI 102-17	2021	2020
Número total de manifestações recebidas no período de reporte.	22	37
Número total de manifestações processadas no período de reporte.	21	37
Porcentagem de queixas e reclamações processadas.	95%	100%

Social

Número total e porcentagem de colaboradores por gênero GRI 102-8	2021	2020
Número absoluto - <i>Feminino</i>	597	386
Porcentagem	27%	27%
Número absoluto - <i>Masculino</i>	1.559	1.071
Porcentagem	73%	73%
Total	2.156	1.457

Diversidade de gênero em cargos de gestão	2021	2020
Conselho de Administração	33%	n/d
Diretoria Executiva	20%	-
Diretoria, Heads e Gerencias de áreas	10%	9%

Taxas e números de segurança no trabalho GRI 403-9	2021	2020
Número de fatalidades ocorridas	0	0
Taxa de frequência - acidentes com afastamento	27	-
Taxa de frequência - acidentes sem afastamento	5	-
Taxa de gravidade ⁴	20	-

Valor econômico direto distribuído (R\$ mil) GRI 201-1	2021	2020
Custos operacionais	5.794.354	3.838.852
Salários e benefícios de empregados	232.268	195.910
Pagamentos a provedores de capital	305.493	102.105
Pagamentos ao governo (impostos e taxas)	69.640	30.175
Investimentos na comunidade local	0	80
Total	6.401.755	4.136.947

Ambiental

Total de energia consumida (Gj) GRI 302-1	2021	2020
Combustíveis de fontes não-renováveis ¹	91.543	-
Combustíveis de fontes renováveis ²	286.230	-
Energia consumida	44.691	-
Energia vendida	0	-
Total	422.464	-

Emissões de gases de efeito estufa (tCO ₂ e)	2021	2020
Escopo 1	7.683	7.056
Escopo 2	562	694
Escopo 3	377	112
Total	8.623	7.862

Mais detalhes sobre indicadores ESG serão disponibilizados no Relatório de Sustentabilidade 2021 do AgroGalaxy que será disponibilizado no site de RI nas próximas semanas: <https://ri.agrogalaxy.com.br/governanca-corporativa-e-sustentabilidade/relatorio-de-sustentabilidade/>

Dados seguem as premissas do Programa Brasileiro do GHG Protocol

1. Os combustíveis de fontes não renováveis incluem aqueles usados em fontes estacionárias, móveis próprios e fontes móveis de terceiros.

2. Os combustíveis de fontes renováveis incluem lenha para queima direta.

Anexo I – DRE, BP e DFC (Somado no 4T20 e 2020)

Demonstração do Resultado Ajustada (Em R\$ milhares)

	Consolidado	Somado (*)	%	Acumulado	Acumulado	%
	4T21	4T20		2021	2020	
Receita líquida do período	2.517.817	1.525.888	65,0%	6.580.618	4.142.648	58,9%
Insumos	2.134.044	1.374.436	55,3%	4.411.585	2.761.658	59,7%
Grãos	383.773	151.452	153,4%	2.169.033	1.380.990	57,1%
(-) Custo das mercadorias vendidas	-2.091.370	-1.234.909	69,4%	-5.679.242	-3.561.957	59,4%
Insumos	-1.715.892	-1.101.122	55,8%	-3.576.229	-2.262.959	58,0%
Grãos	-375.479	-133.787	180,7%	-2.103.013	-1.298.998	61,9%
Lucro bruto do período	426.447	290.980	46,6%	901.376	580.691	55,2%
% receita líquida	16,9%	19,1%	-2,2 p.p.	13,7%	14,0%	-0,3 p.p.
% receita líquida Insumos	19,6%	19,9%	-0,3 p.p.	18,9%	18,1%	+0,8 p.p.
% receita líquida Grãos	2,2%	11,7%	-9,5 p.p.	3,0%	5,9%	-2,9 p.p.
(-) despesas de vendas	-124.336	-86.544	43,7%	-275.481	-182.997	50,5%
(-) despesas administrativas	-51.172	-131	n.m.	-225.680	-144.176	56,5%
(-) outras receitas e despesas operacionais	-5.260	-5.881	-10,6%	-6.117	273	n.m.
(-) depreciação e amortização (b)	-19.092	-10.893	75,3%	-46.358	-30.594	51,5%
Total das despesas (SG&A)	-199.859	-103.449	93,2%	-553.635	-357.494	54,9%
Lucro antes do resultado financeiro (a)	226.588	187.530	20,8%	347.741	223.197	55,8%
% receita líquida	9,0%	12,3%	-3,3 p.p.	5,3%	5,4%	-0,1 p.p.
(-) Resultado financeiro	-71.072	-24.811	186,5%	-207.463	-94.222	120,2%
(-) Imposto de renda e contribuição social	3.171	-25.635	n.m.	10.287	-23.119	n.m.
(=) Resultado líquido do período ajustado	158.686	137.084	15,8%	150.564	105.856	42,2%
% receita líquida	6,3%	9,0%	-2,7 p.p.	2,3%	2,6%	-0,3 p.p.
(+) Depreciação e amortização (b)	19.092	10.893	75,3%	46.358	30.594	51,5%
EBITDA (a) + (b) ajustado	245.679	198.423	23,8%	394.098	253.791	55,3%
% receita líquida	9,8%	13,0%	-3,2 p.p.	6,0%	6,1%	-0,1 p.p.

* Somados os resultados de AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

Balancos Patrimoniais (Em R\$ milhares)

Consolidado

Ativo	31 dezembro de 2021	31 de dezembro de 2020
Circulante		
Caixa e equivalentes de caixa	643.563	301.106
Aplicações financeiras	112.398	93.857
Contas a receber de clientes	2.640.037	1.750.972
Estoques	1.635.752	851.477
Impostos a recuperar	87.988	80.022
Instrumentos financeiros derivativos	32.402	20.436
Adiantamento a fornecedores	226.653	71.768
Outros créditos	26.318	36.734
Total do ativo circulante	5.405.111	3.206.373
Não circulante		
Realizável a longo prazo		
Aplicações financeiras	48.751	4.524
Contas a receber de clientes	58.379	77.668
Títulos e valores mobiliários	46.351	40.833
Impostos a recuperar	1.122	36.086
Instrumentos financeiros derivativos	19.948	-
Depósitos judiciais	1.992	-
Mútuos com partes relacionadas	5.625	3.500
Imposto de renda e contribuição social diferidos	11.424	-
Outros créditos	15.894	598
	209.486	163.209
Investimentos em controladas	-	-
Outros investimentos	468	84
Imobilizado	129.197	97.636
Intangível	912.542	704.261
Ativos de direito de uso	118.106	89.301
Total do ativo não circulante	1.369.799	1.054.492
Total do ativo	6.774.910	4.260.865

Consolidado

Passivo e Patrimônio Líquido	31 de dezembro de 2021	31 de dezembro de 2020 ¹
Circulante		
Fornecedores	3.199.417	1.808.425
Empréstimos e financiamentos	1.010.227	816.644
Passivo de arrendamento	35.033	25.132
Instrumentos financeiros derivativos	2.040	4.194
Obrigações por cessão de crédito	209.957	269.307
Obrigações sociais e trabalhistas	83.371	45.202
Impostos e contribuições a recolher	7.872	7.379
Adiantamentos de clientes	256.656	99.841
Aquisição de participações societária a pagar	16.157	3.019
Dividendos a pagar	28.105	19.354
Outras contas a pagar	11.495	12.087
Total do passivo circulante	4.860.330	3.110.584
Não circulante		
Empréstimos e financiamentos ²	267.428	-
Passivo de arrendamento	77.796	66.492
Provisões para contingências	1.555	-
Impostos e contribuições a recolher	3.298	3.406
Imposto de renda e contribuição social diferidos	90.315	60.235
Total do passivo não circulante	440.392	130.133
Total do passivo	5.300.722	3.240.717
Patrimônio líquido		
Capital social	789.221	426.046
Reservas de capital	490.944	490.944
Ações em tesouraria	-34.037	-
Ajustes de avaliação patrimonial	14.525	10.173
Reserva de lucros	198.091	88.504
Patrimônio líquido atribuível aos acionistas controladores	1.458.744	1.015.667
Patrimônio líquido atribuível aos acionistas não controladores	15.444	4.481
Total do patrimônio líquido	1.474.188	1.020.148
Total do passivo e do patrimônio líquido	6.774.910	4.260.865

¹ Somados os resultados de AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

² Em dezembro de 2020, o endividamento foi reclassificado para o curto prazo por conta da necessidade de waivers das instituições financeiras pela relação do IPO.

Demonstração de Fluxo de Caixa – Método Indireto (Em R\$ milhares)

	2021	2020
Fluxos de caixa das atividades operacionais		
Resultado do período antes dos impostos	138.788	7.879
Ajustes para reconciliar o resultado do período com recursos provenientes de atividades operacionais:		
Depreciação e amortização	89.356	49.299
Amortização da mais valia de estoques	4.405	22.023
Ajuste a valor presente	-32.112	-23.265
Juros sobre arrendamentos a pagar	17.830	13.383
Resultado na venda de ativo imobilizado	-1.181	5.877
Provisão de perda dos estoques	7.701	940
Resultado de equivalência patrimonial de controladas	0	871
Variação no valor justo de commodities	16.127	86.982
Variação no valor justo dos contratos a termo	44.610	-19.798
Instrumentos financeiros derivativos	222	-3.889
Juros sobre empréstimos e financiamentos	94.190	58.815
Variação cambial empréstimos e financiamentos	1.826	4.931
Plano de pagamento baseado em ações	8.944	8.565
Perda no valor realizável de contas a receber	46.800	18.717
	437.506	231.329
Variações nos ativos e passivos		
Contas a receber de clientes	-679.255	-498.807
Estoques	-404.571	-157.062
Adiantamentos a fornecedores	-148.406	-9.035
Impostos a recuperar	14.619	-78.330
Outros créditos	-8.885	-79.089
Fornecedores e outras contas a pagar	744.150	565.353
Obrigações trabalhistas e sociais	32.408	7.457
Obrigações tributárias	-4.061	67.030
Adiantamentos de clientes e outros passivos	123.801	5.892
Caixa (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	107.305	54.736
Imposto de renda e contribuição social pagos	-5.046	-23.034
Juros pagos	-69.644	-79.327
Fluxo de caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades operacionais	32.615	-47.625
Fluxos de caixa das atividades de investimentos		
Aquisição de investimento, líquido do caixa incorporado	-1.678	34.151
Aquisições de ativo imobilizado	-42.248	-32.410
Recursos provenientes de alienação de imobilizado	4.221	23.321
Aplicação financeira	-59.901	-92.297
Aplicação em títulos e valores mobiliários	4.775	8.619
Mútuo com partes relacionadas	-2.125	0
Pagamento na aquisição de controlada indireta	0	-18.524
Aquisição de intangível	-35.003	-23.050

Release de Resultados | 4T21 e 2021

Fluxo de caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades de investimentos	-131.958	-100.189
Fluxo de caixa das atividades de financiamentos		
Captações de empréstimos e financiamentos	1.316.763	861.993
Captações de recursos securitizados	209.957	197.102
Mútuo com partes relacionadas	0	0
Liquidações de empréstimos e financiamentos	-1.074.096	-622.962
Liquidação de recursos securitizados	-269.307	-147.763
Aumento de capital	303.203	2.545
Passivos de arrendamento	-44.720	-32.882
Pagamento de lucros e juros sobre capital próprio	0	-11.149
Fluxo de caixa líquido gerado pelas atividades de financiamentos	441.800	246.884
Aumento (redução) líquida de caixa e equivalentes de caixa	342.457	99.070
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	301.106	236.186
Caixa e equivalentes de caixa no final do período	643.563	335.256

¹ Somados os resultados de AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

Anexo II - Reconciliações EBITDA, Lucro Líquido e Lucro Bruto Ajustados

Resumo Resultado do período (Em milhares de R\$)	Somado (*)			Somado (*)		
	4T21	4T20	Var. %	2021	2020	Var. %
EBITDA Contábil (a) + (b)	261.945	141.591	85,0%	414.240	230.801	79,5%
% receita líquida	10,4%	9,3%	+1,1 p.p.	6,3%	5,6%	+0,7 p.p.
(+/-) Valor justo commodities (1)	-3.199	52.763	n.m.	16.127	81.425	-80,2%
(-) CPC 06(R2)/IFRS 16 imóveis (2)	-10.353	-7.850	31,9%	-32.841	-27.671	18,7%
(+/-) Variação cambial operacional (3)	-1.022	-15.774	-93,5%	-16.692	-65.058	-74,3%
(+/-) Receita e despesas não recorrentes (4)	-1.692	27.693	n.m.	13.264	34.294	-61,3%
EBITDA do período Ajustado	245.680	198.423	23,8%	394.098	253.791	55,3%
% Margem EBITDA Ajustado	9,8%	13,0%	-3,2 p.p.	6,0%	6,1%	-0,1 p.p.

Resumo Lucro Líquido (Em milhares de R\$)	Somado (*)			Somado (*)		
	4T21	4T20	Var. %	2021	2020	Var. %
Lucro Líquido do período	117.976	114.632	2,9%	119.397	75.590	58,0%
(+/-) Valor justo commodities	-6.263	72.587	n.m.	-33.098	53.247	n.m.
(-) CPC 06(R2)/IFRS 16 imóveis	1.347	-1.141	n.m.	352	-935	n.m.
(+/-) Variação cambial não liquidada	8.428	-10.578	n.m.	-4.701	7.178	n.m.
(-) Amortização mais valia combinação de negócio	14.129	30.798	54,1%	25.673	37.415	-31,4%
(+/-) Receita e despesas não recorrentes	-1.692	27.693	n.m.	13.264	34.294	-61,3%
(+/-) IR/CS - não recorrente e diferido	24.761	-96.907	n.m.	29.678	-100.933	n.m.
Lucro (prejuízo) Líquido do período Ajustado	158.686	137.084	15,8%	150.564	105.856	42,2%
% Margem Lucro Ajustado	6,3%	9,0%	-2,7 p.p.	2,3%	2,6%	-0,3 p.p.

Resumo Lucro Bruto (Em milhares de R\$)	Somado (*)			Somado (*)		
	4T21	4T20	Var. %	2021	2020	Var. %
Lucro bruto do período	430.667	232.057	85,6%	901.941	542.390	66,3%
(+/-) Valor justo commodities e mais valia ⁽¹⁾	-3.199	74.697	n.m.	16.127	103.359	-84,4%
(+/-) Variação cambial operacional ⁽³⁾	-1.022	-15.774	-93,5%	-16.692	-65.058	-74,3%
Margem Bruta Ajustada	426.447	290.980	46,6%	901.376	580.691	55,2%
% Margem Bruta Ajustada	16,9%	19,1%	-2,2 p.p.	13,7%	14,0%	-0,3 p.p.

*Resultado somado reflete a soma simples das holdings AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

¹ Ajustado conforme:

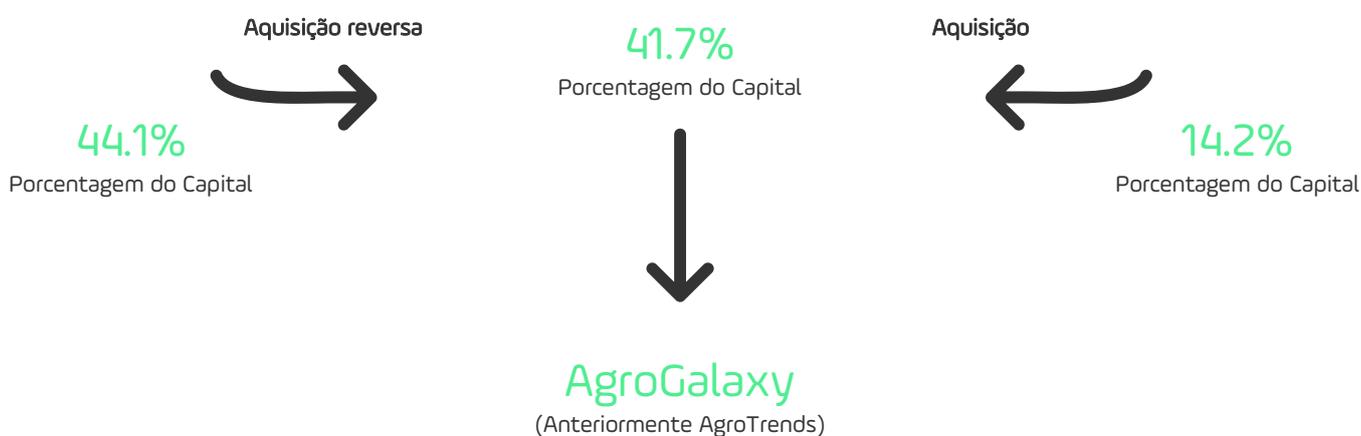
- (1) Variação do valor justo das commodities, classificado como receita ou custo operacional, porém sem a efetiva venda ou compra dos estoques.
- (2) O impacto do CPC06(R2)/IFRS16, que se refere aos pagamentos de aluguéis de imóveis, que, a partir da adoção inicial em 2019, deixaram de ser contabilizados como despesa operacional na forma de aluguel e passaram a compor o resultado através da depreciação/amortização do direito ao uso e pela despesa financeira de juros apropriados ao longo do prazo do contrato.
- (3) Variação cambial refere-se a valores liquidados que se encontram classificados no resultado financeiro e tem como origem ganho ou perda operacional.
- (4) Receita e/ou despesas consideradas de natureza não usuais ou eventuais relacionadas como crédito extemporâneo, consultoria de reestruturação, despesas compartilhadas/fee de consultoria e gastos com M&A / oferta pública, pagamento em ações de controladas.

² Desconsidera os ganhos ou perdas com variação no valor justo de commodities e contratos a termos, efeito a amortização da mais valia na combinação de negócios ocorrida em 31/10/2020, efeitos do CPC 06/IFRS 16 imóveis e as despesas e receitas não recorrentes, além dos impactos de IR/CS diferidos e/ou créditos extemporâneos.

Anexo III - Desempenho Financeiro Consolidado

Em 30 de outubro de 2020, a Companhia aprovou a reorganização societária, resultando, na incorporação da AgroAdvance e AgroKey pela AgroTrends, que passou a se denominar AgroGalaxy Participações S.A ("AgroGalaxy"). Em referida data e em virtude das operações societárias, o AgroGalaxy assumiu o controle total do capital social da AgroTotal (Agro100 + Agro Ferrari), Rural Brasil e Grão de Ouro. Os resultados operacionais e financeiros, conforme apresentado nas Demonstrações Financeiras do exercício, referem-se à AgroKey, incorporadora reversa da referida reorganização.

AgroKey	AgroTrends	AgroAdvance
Companhias Operacionais	Companhias Operacionais	Companhias Operacionais
<ul style="list-style-type: none"> Agro100 AgroFerrari 	<ul style="list-style-type: none"> Rural Brasil Sementes Campeã 	<ul style="list-style-type: none"> Grão de Ouro Insumos



Para comparabilidade dos resultados, no 2T20, 1S20 e LTM em junho de 2020, os dados Somados apresentados a seguir consideram a soma das três holdings existente antes da reorganização, ou seja, AgroKey (Agro100 e Agro Ferrari), AgroTrends (Rural Brasil e Sementes Campeãs) e AgroAdvance (Grão de Ouro).

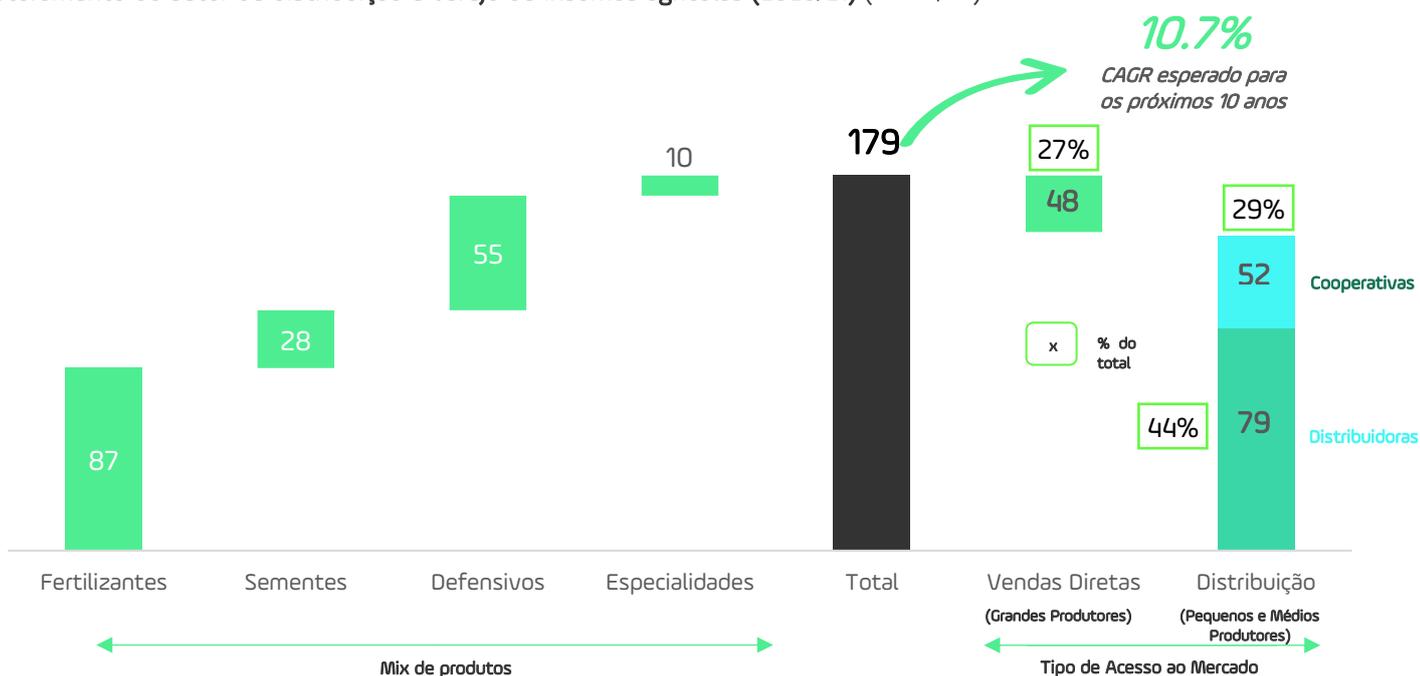
Anexo IV – Setor e Perfil Corporativo

Setor de Varejo de Insumos Agrícolas

A Companhia possui uma robusta operação de varejo de insumos composta por: Fertilizantes, Defensivos, sementes, especialidades, entre outros.

O mercado brasileiro de distribuição e varejo de insumos agrícolas, em que a Companhia se insere, cresceu significativamente em valor e volume nos últimos anos. Segundo dados da Consultoria How a partir de dados da Spark, e área de Inteligência de Mercado Agrogalaxy, o mercado de fertilizantes, químicos e sementes, faturou R\$ 179 bilhões a safra 2020/21. Adicionalmente, de acordo com a Consultoria Céleres, esse mercado deve crescer em valores monetários a uma taxa média anual de crescimento de 10,7% até a safra 2029.

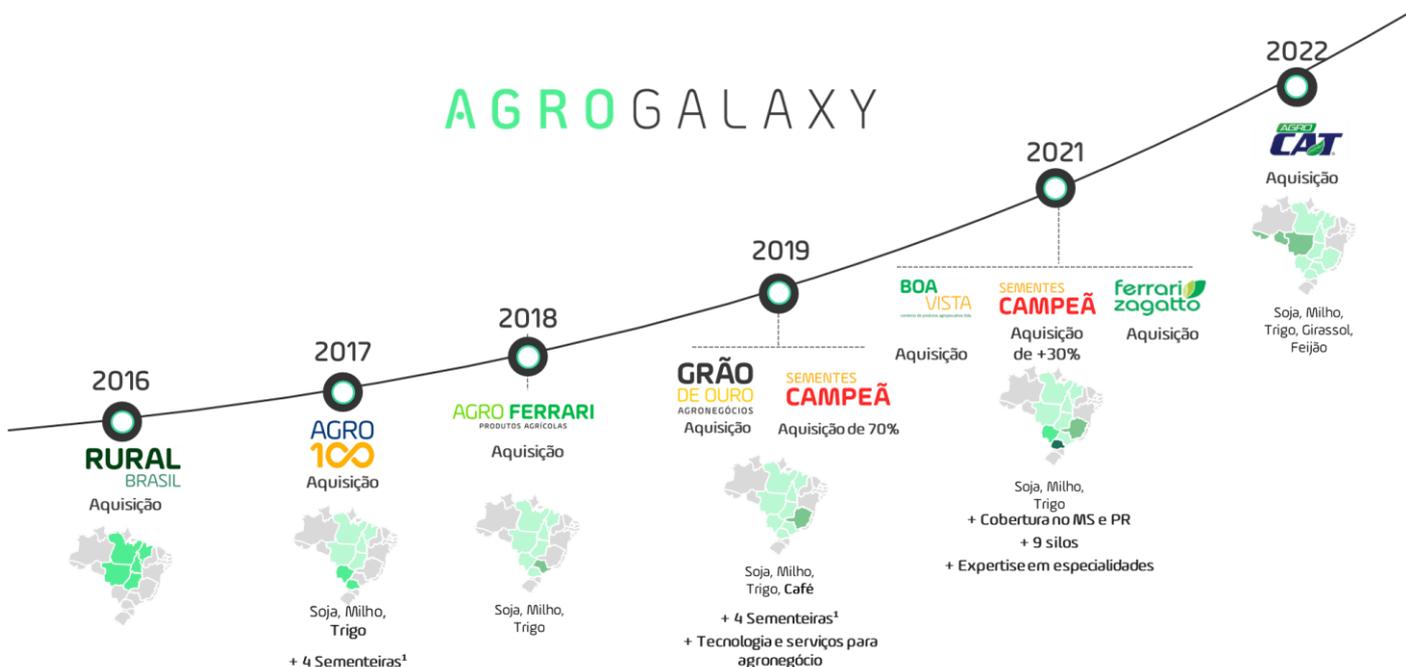
Faturamento do setor de distribuição e varejo de insumos agrícolas (2020/21) (em R\$ bi)



Fonte: Dados Consultoria How a partir de dados da Spark, confecção Inteligência de Mercado Agrogalaxy.

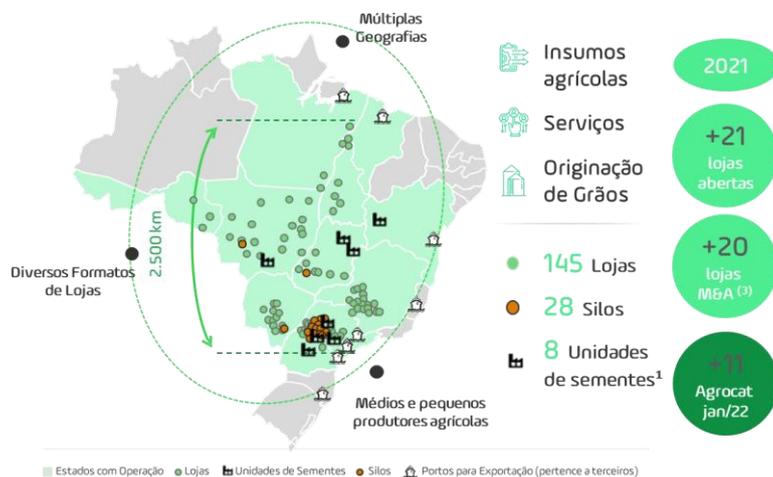
Perfil e Histórico

O AgroGalaxy é uma das mais relevantes plataformas de varejo de insumos agrícolas e serviços voltados para o agronegócio brasileiro, atuando na comercialização de insumos agrícolas, produção de sementes, originação, armazenamento e comercialização de grãos, além de prestação de serviços agrícolas. Com cobertura geográfica nacional, a Companhia possui um ecossistema integrado, entregando produtos e oferecendo soluções únicas para a necessidade do produtor rural, sendo reconhecida pelo alto valor agregado que entrega aos seus clientes e por ser a parceira de produtividade do agricultor brasileiro. Formada a partir da aquisição de plataformas líderes em diferentes regiões brasileiras, a Companhia tem os benefícios da integração, enquanto mantém as características e marcas originais de cada plataforma, além de todo o histórico local e proximidade com o agricultor. Na linha do tempo abaixo são apresentados os principais marcos desde a fundação da Companhia:



Notas: (1) Sementes produzidas em 8 fábricas, incluindo 3 fábricas operadas pela empresa e 5 operações de tooling.
(2) Conclusão prevista para janeiro de 2022, sujeita ao cumprimento de condições precedentes.

As lojas, silos e unidades de sementes da Companhia estão estrategicamente localizadas em 12 estados brasileiros, permitindo alcançar diversas culturas e produtores, mitigando também o risco climático. O estado que concentra maior percentual de receita da companhia, respondeu por 21% do total no exercício findo em 31 de dezembro de 2021. Em 31 de dezembro de 2021 a Companhia possuía a seguinte composição, incluindo a Agrocatt, cujo *closing* ocorreu em janeiro de 2022:



Release de Resultados | 4T21 e 2021

O público-alvo da Companhia são pequenos e médios produtores, com área cultivada de até dez mil hectares, que buscam os melhores produtos, diversificação de fornecedores, soluções de financiamento e crédito, assistência técnica desde o plantio até a colheita, serviços de logística e alta tecnologia. Fornecendo produtos para diversas culturas, incluindo soja, milho, café, trigo, entre outros. Na safra de 2020/2021, os clientes da Companhia representaram aproximadamente 13 milhões de hectares de área plantada incluindo a Agrocát.

Anexo V – Glossário AgroGalaxy

Alavancagem financeira (medida por Dívida Líquida/EBITDA) – A Alavancagem é uma técnica utilizada para multiplicar a rentabilidade por meio do endividamento. O nível de alavancagem da Companhia pode afetar adversamente sua capacidade de refinarçar seu endividamento existente ou captar recursos adicionais para financiar suas operações, limitar sua capacidade de reagir a mudanças na economia ou no setor do agronegócio e impedi-la de cumprir com suas obrigações previstas em seus instrumentos de dívida.

Barter (permuta) – Quando são vendidos insumos a prazo em troca de entrega de *commodities*, principalmente soja e milho, quando da colheita da safra. A relação de troca entre o valor devido em reais pelos clientes da Companhia e a quantidade de sacos de soja e milho a serem entregues à Companhia, é definida pelo preço da *commodity* no mercado, sendo as operações formalizadas com o cliente por meio de contratos de Barter.

CAGR – *Compound Annual Growth Rate*, ou taxa de crescimento anual composta, é a taxa percentual de crescimento constante em cada período para se alcançar o saldo final na comparação.

Closing – conclusão da operação de aquisição de empresa ou ativo.

CRA – Certificado de recebíveis do agronegócio, são títulos de renda fixa lastreados em recebíveis originados de negócios entre produtores rurais e terceiros, abrangendo financiamentos ou empréstimos relacionados à produção, à comercialização, ao beneficiamento ou à industrialização de produtos, insumos agropecuários ou máquinas e implementos utilizados na produção agropecuária.

Nessas operações, as empresas cedem seus recebíveis para uma securitizadora, que emitirá os CRAs e os disponibilizará para negociação no mercado de capitais, geralmente com o auxílio de uma instituição financeira. Por fim, essa securitizadora irá pagar a empresa pelos recebíveis cedidos. Desse modo, a empresa conseguirá antecipar o recebimento de seus recebíveis.

CTV – Consultor técnico de venda, é o agrônomo de campo responsável pelo atendimento ao produtor rural, incluindo a recomendação e receituário de insumos agrícolas (fertilizantes, defensivos agrícolas, sementes, especialidades, etc), serviços financeiros e agrícolas, planejamento de safra, entre outros.

Defensivos – Entre os defensivos, o AgroGalaxy trabalha com fungicidas, herbicidas, inseticidas, óleos e espalhantes. Os fungicidas são um dos mais utilizados no controle de fungos em plantações, atuam na prevenção, controle e cura da ação de fungos.

Os herbicidas atuam na dessecação de culturas para colheita ou formação de palhada e no controle de plantas daninhas. Inseticidas atuam na prevenção e controle de insetos pragas. São muito importantes pois os danos causados são muito intensos, destruindo tecido vegetal em alta velocidade e, em todas as fases de desenvolvimento das culturas, com queda vertiginosa da produção em condições de controle ineficiente.

Digital Enabled – Transações viabilizadas por meio digitais, tais como, bot via whatsapp, aplicativo e site.

Dívida Líquida – Dívida líquida ajustada, considerada empréstimos e financiamentos, deduzido do caixa e equivalente de caixa e aplicações financeiras, bem como, obrigações com título securitizados CRA – Certificados de Recebíveis do Agronegócio – que são classificadas como dívida no Passivo circulante e refere-se a operações de títulos de clientes colocados no mercado para financiar o produtor rural. Assim como há a obrigação do passivo quando da emissão dos títulos do CRA, a Companhia adquiriu títulos e valores mobiliários, classificados no ativo não circulante, como cotas subordinadas que suportarão possível títulos não quitados da obrigação registrada no passivo. Desta forma, estão demonstradas as duas pontas: ativa e passiva e passivo de arrendamento de veículos e outros (máquinas).

EBITDA – *Earnings Before Interests, Taxes, Depreciation and Amortization*, lucro líquido adicionado das despesas com imposto de renda e contribuição social, resultado financeiro e depreciação. O EBITDA é considerado o indicador que mais se aproxima da geração de caixa das operações da Companhia, já que desconsidera impacto do resultado financeiro e impostos. Ademais, o AgroGalaxy entende que o EBITDA ajustado representa de maneira mais próxima a geração de caixa operacional e, portanto, mede e avalia de forma mais assertiva a capacidade operacional. Os ajustes no EBITDA desconsideram: (i) ganhos ou perdas com variação no valor justo de commodities, uma vez que a marcação de valor justo no fechamento de cada exercício não afeta o caixa e não representam o resultado de compra e venda; (ii) variação cambial de operações de hedge realizadas com o propósito de proteção da receita ou do custo dos produtos; (iii) contraprestações pagas de arrendamento de imóveis (CPC 06(R2)/IFRS16) e receitas e/ou despesas não usuais (como, por exemplo, crédito extemporâneo, consultoria de reestruturação, despesas compartilhadas, fees de consultoria e gastos com M&A, oferta pública, pagamento baseado em

Release de Resultados | 4T21 e 2021

ações de controlada); (iv) itens não-recorrentes e; (v) itens que não impactam o caixa, em que a Margem EBITDA ajustada é calculada na razão do EBITDA ajustado sobre a receita operacional.

ERP – *Enterprise Resource Planning* é um sistema de gestão que permite acesso fácil, integrado e confiável aos dados de uma empresa. A partir das informações levantadas pelo software, é possível fazer diagnósticos aprofundados sobre as medidas necessárias para reduzir custos e aumentar a produtividade.

ESG – *Environmental, Social and Corporate Governance*, traduzido do inglês: Ambiental, Social e Governança Corporativa, refere-se aos três fatores centrais na medição da sustentabilidade e do impacto social de um investimento em uma empresa ou negócio.

Especialidades – O Agrogalaxy realiza a venda de especialidades, cujo processo de produção é terceirizado com parceiros de confiança da Companhia. Uma das especialidades da cultura de soja são produtos que promovem total cobertura das partículas de Cobre (Cu), Enxofre (S) e Fósforo (P) na área foliar da planta. Ação sinérgica entre os três elementos (Cobre, Enxofre e Fósforo). Apresenta efeito antifúngico e bacteriostático, por induzir a produção de fitoalexinas (substâncias naturais de defesa), protegendo a planta contra doenças causadas por fungos e bactérias. Já na Cultura de milho, temos o fertilizante organomineral natural formulado a partir da fermentação de leveduras especiais.

LTM – *Last Twelve Months*, valores acumulados nos últimos doze meses. O LTM também é conhecido como 12 meses anteriores.

Lucro bruto e margem bruta – É a diferença entre a receita de uma empresa em relação aos seus custos variáveis, o lucro bruto ajustado: desconsidera os ganhos ou perdas com variação no valor justo de commodities e considera os ganhos ou perdas com variação cambial ajustados no EBITDA para fins de apuração da margem. Margem bruta é a diferença entre o lucro bruto e a receita líquida.

M&A (Fusões e aquisições) – Através das operações de M&A é possível expandir os negócios e o alcance de uma ou mais empresas, aproveitando o que cada uma faz de melhor, unindo esforços e construindo algo muito maior que a simples soma das duas operações. O Agrogalaxy, já mostrou capacidade comprovada de entregar crescimento orgânico combinado com expansão via M&A, com rápido processo de profissionalização de empresas familiares. A Companhia foi formada a partir da aquisição de empresas líderes em suas regiões de atuação, notadamente duas empresas base, uma no cerrado brasileiro, a qual cresceu de forma orgânica para solidificar a sua presença na região, e uma no Sul/Sudeste, a qual cresceu de forma orgânica e, também de forma relevante através de aquisições, que visaram fortalecer a presença em regiões chave. Além disso, a Companhia também adquiriu empresas para implementar sua estratégia de verticalização da produção de semente de soja.

NDF – *Non Deliverable Forward*, é um contrato a termo de moedas, negociado em mercado de balcão e que tem o objetivo de estabelecer, antecipadamente, uma taxa cambial em uma data futura. Na data de vencimento, a liquidação é dada pela diferença entre a taxa a termo contratada e a taxa de mercado definida como referência.

Originação de grãos – Originação é o serviço de coleta e venda da soja e milho prestado aos produtores. O sistema de originação de grãos tem como principal objetivo otimizar a demanda do decorrer do ciclo da nova safra por meio da administração, as principais operações auxiliadas pela originação são:

- Compra;
- Venda;
- Armazenagem; e
- Logística.

Sendo assim, o processo de originação atende a diferentes etapas da gestão agrícola, desde plantio e colheita da safra até estoque e armazenagem. Nossas vendas são aproximadamente 30% em barter, o restante do volume de grãos é feito de originação pura, recebimento da lavoura e compra de lotes no mercado disponível.

PDD ou PCLD: A Provisão para Devedores Duvidosos (PDD) ou Provisão para Crédito de Liquidação Duvidosa (PCLD), refere-se a uma reserva de dinheiro feita pela empresa com foco em casos de inadimplência. Dessa forma, quanto maior for o risco de o cliente não pagar o que deve, maior deve ser o montante guardado pela empresa através da PDD. O Agrogalaxy possui um cronograma dos prazos dos títulos vencidos e a vencer, dessa forma, as contas a receber de clientes são baixadas quando não há expectativa razoável de recuperação. Os indícios de que não há expectativa razoável de recuperação incluem, entre

Release de Resultados | 4T21 e 2021

outros: incapacidade do devedor de participar de um plano de renegociação de sua dívida com a Companhia ou de realizar pagamentos contratuais de dívidas vencidas há mais de 180 dias.

PSA - Pagamentos por serviços ambientais

ROIC – É o retorno sobre o capital investido, ou seja, o Agrogalaxy informa qual a rentabilidade a empresa é capaz de gerar em razão de todo o capital investido, tanto próprio (patrimônio líquido), quanto de terceiros (dívida líquida).

Safra – Safra e/ou Safra de verão refere-se à safra de **soja**.

Safrinha – Safrinha e/ou Safra de inverno refere-se à safra de **milho**.

SG&A – *Selling, General and Administrative Expenses*, se refere a Despesas com vendas, gerais e administrativas, que é um dos principais custos de não produção apresentados na demonstração do resultado.

SSS – *Same Store Sales*, traduzido do inglês: vendas nas mesmas lojas, é uma métrica que mede a variação percentual das lojas com 2 anos ou mais, ou seja, mede o desempenho das lojas maduras do portfólio.

Swap cambial – O *swap* é um derivativo que serve para trocar posições – e indexações, de acordo com a avaliação e com o interesse do investidor para a operação. O swap cambial é um dos tipos de *swap* e é marcado, portanto, pela troca da variação cambial por outros indexadores do mercado financeiro.

Washout - *valor de indenização contratual pactuado entre as partes no caso de descumprimento ou cancelamento em contratos de grãos ou barter.*