



AGRO GALAXY

Release de Resultados | 1T22

Release de Resultados | 1T22

Sumário

Resultados do 1º Trimestre de 2022.....	2
Destaques 1T22 (vs. 1T21).....	2
Mensagem do Presidente.....	3
Sazonalidade (Insumos).....	4
Tabelas de Destaques.....	5
Ajustes nos resultados.....	7
Breakdown da Receita Líquida.....	8
Resultados 1T22 vs. 1T21.....	9
Investimentos.....	14
Resultados LTM 1T22 vs LTM 1T21.....	15
Geração Operacional de Caixa e Endividamento.....	18
Perfil da Dívida e Estrutura de Capital.....	19
Inadimplência.....	20
Exposição de commodities agrícolas e moeda estrangeira.....	21
Benefícios Fiscais de Subvenção.....	22
Carteira de pedidos.....	23
Plano de Expansão Orgânica 2022.....	23
ESG.....	24
Anexo I – DRE, BP e DFC.....	26
Anexo II - Reconciliações EBITDA, Lucro Líquido e Lucro Bruto Ajustados.....	31
Anexo III – Setor e Perfil Corporativo.....	32
Anexo IV – Glossário AgroGalaxy.....	35

Resultados do 1º Trimestre de 2022

São Paulo, 16 de maio de 2022 – o AgroGalaxy Participações S.A. divulga seus resultados do 1T22. As Informações Trimestrais foram elaboradas e estão sendo apresentadas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e com as Normas Internacionais de Relatório Financeiro (“IFRS”), emitidas pelo Comitê de Normas Internacionais de Contabilidade (“IASB”), todas aplicadas de maneira consistente com as principais práticas contábeis descritas na nota explicativa nº 2 das Informações Trimestrais. As informações financeiras, exceto onde indicado em contrário, são apresentadas em milhares de reais, e as comparações são relativas ao 1T21 e LTM21.

Destaques 1T22 (vs. 1T21)



Primeiro trimestre consolidando simultaneamente as três aquisições realizadas em 2021 e 2022: Boa Vista, Ferrari Zagatto e Agrocat.

Resultados recordes em 1ºT:

- +161% na receita líquida, totalizando R\$ 3,1 bi. Receita de insumos atingiu R\$ 1,7 bi, +171%.
- + 169% no Lucro Bruto ajustado, atingindo R\$ 324 mi, mg. de 10,3% (+0,3 p.p.).
- + 356% no EBITDA ajustado, atingindo R\$ 130 mi, mg. de 4,1% (+1,7 p.p.).
- Same store sales (orgânico): 82,9%.
- Receita de insumos (+171%): +79% inorgânica (Boa Vista + Ferrari Zagatto + Agrocat), +70% preço e +22% volume.
- +77% na produtividade de consultores técnicos de vendas (CTVs).



Excelência operacional: 100% dos pedidos de fertilizantes entregues para a safra de milho 2022.



Carteira de pedidos: R\$ 3,4 bi em mar/22, +144% vs. R\$ 1,4 bi em mar/21.



ROIC atingiu 22,2%, +6,4 p.p.



R\$ 613 mi de receita viabilizada por meios digitais, 36% da receita de insumos do período (51% da receita de insumos orgânico).



Dividendos: pagamento de aproximadamente R\$ 0,17 por ação em 5 de julho, conforme anunciado em aviso aos acionistas de 12 de maio.



Publicação do [2º Relatório Anual](#), com os compromissos-chave para o desenvolvimento sustentável, incluindo metas na remuneração de executivos e colaboradores e alinhados com os ODS e temas materiais do negócio. Publicação da [página ESG](#), contendo temas materiais, compromissos, KPIs e acompanhamento da evolução das metas ESG.



Videoconferência

17 de maio de 2022 (terça-feira)
11h (Horário de Brasília) | 10h (EST)

Português com tradução simultânea para o Inglês
Clique [aqui](#) para se inscrever na videoconferência

Fale com o RI



Maurício Puliti
CFO e DRI



Daniel Kuratomi
Gerente de RI



Gabriella Medeiros
Analista de RI



ri@agrogalaxy.com.br



(11) 95579-9254

AgroGalaxy
Participações S.A.
Companhia Aberta, com
sede na
Rua Iguatemi, 192 - 10º
andar
Itaim Bibi - São Paulo - SP

ri.agrogalaxy.com.br

Novo Mercado
AGXY3

Mensagem do Presidente

O setor agrícola, especialmente de insumos, começou o ano com importantes desafios, impactado por rupturas na cadeia de suprimentos e que levaram à escalada de preços de *commodities*. Em 2022, os fertilizantes, que já vinham em tendência de preços crescentes, tiveram novo incremento com a deflagração da guerra entre Rússia e a Ucrânia, dois importantes fornecedores mundiais de matérias-primas mais usadas nos fertilizantes químicos.

Mesmo nesse cenário desafiador, o AgroGalaxy, como um dos maiores *players* da cadeia de varejo de insumos agrícolas do país, continuou atendendo seus quase 23 mil clientes e conquistou mais um trimestre de resultados recordes. Seguimos oferecendo produtos e serviços com excelência, inclusive fertilizantes, conforme a demanda dos nossos clientes. Para a safinha de milho 2022, entregamos 100% da demanda dos produtores que atendemos.

No 1T22, consolidamos os resultados das três aquisições recentes (Boa Vista, Ferrari Zagatto e Agrocat) simultaneamente no mesmo trimestre pela primeira vez. Mas não foram somente as aquisições que nos levaram aos robustos resultados que conquistamos. A receita líquida cresceu 161%, alcançando R\$ 3,1 bilhões, sendo 97% de incremento orgânico. O segmento de insumos expandiu 171%, chegando a R\$ 1,7 bilhão, sendo 92% de acréscimo orgânico. O Lucro Bruto cresceu 169% com margem de 10,3% (+0,3 p.p.). O EBITDA ajustado alcançou R\$ 130 milhões (+356%), com expansão de margem em 1,7 p.p., atingindo 4,1%. Mesmo nesse cenário de crescimento, com novas lojas que ainda não atingiram seu potencial operacional, a expansão da receita levou a avanços tanto na margem bruta, quanto na margem EBITDA nesse trimestre. O Retorno Sobre Capital Investido (ROIC) avançou 6,4 pontos percentuais e atingiu 22,2% em março de 2022.

Houve relevante impacto do aumento de preços, principalmente nos segmentos de fertilizantes e sementes, que somado aos avanços na eficiência de nossas operações, levaram ao atingimento de novos recordes operacionais: o *same store same* alcançou 82,9% e a receita por CTV avançou 77% no 1T22 comparado ao mesmo período do ano passado. A carteira de pedidos também apresentou importante evolução: R\$ 3,4 bilhões em março de 2022, avanço de 144% em comparação ao mesmo período de 2021.

Em digital, investimos na expansão da equipe de profissionais no digital tech e reforçamos o time de produtos. Também ampliamos a equipe de agricultura digital e engajamento no campo e reforçamos o nosso relacionamento com os principais hubs de agtechs. Com isto, reiteramos a nossa estratégia e evolução na transformação digital trazendo inovação em serviços e facilidades na jornada do produtor.

Na frente de Integração, destaco que colocamos em prática o plano de 180 dias da Agrocat, com foco na retenção dos talentos, transição de gestão de negócios e na gestão de riscos, especialmente relacionados a ESG, *commodities* e crédito. No MS, seguimos com o plano de aprimoramento das operações com a migração das marcas Agro100 e Boa Vista para AgroGalaxy, objetivando uma atuação mais eficiente no estado.

Continuamos empenhando esforços no Novo Modelo Operacional, que é o projeto transformador de integração o qual nos permitirá capturar o potencial máximo da escala do AgroGalaxy com inúmeros benefícios de ganhos de eficiência e agilidade para melhor servir aos nossos clientes e maximizar o retorno para os investidores.

Seguimos fortalecendo a cultura do AgroGalaxy através do desenvolvimento da liderança e dos funcionários sobre nossos valores e competências. Nossos pilares, sempre pautados em pessoas, contemplam uma atuação sustentável, íntegra e inovadora, buscando continuamente ampliar a produtividade no campo, gerando protocolos-referência para os produtores clientes da Companhia. Durante o 1T22 demos mais um importante passo na frente ambiental, social e de governança. Publicamos em abril o nosso [2º Relatório Anual](#), no qual tornamos públicos os compromissos-chave com o desenvolvimento sustentável, incluindo metas na remuneração de executivos e colaboradores e alinhados com os ODS e temas materiais do negócio. Também colocamos no ar a [página ESG](#) do AgroGalaxy, disponibilizando informações sobre a nossa trajetória nessa frente, temas materiais, compromissos, *KPIs* e acompanhamento da evolução de nossas metas ESG.

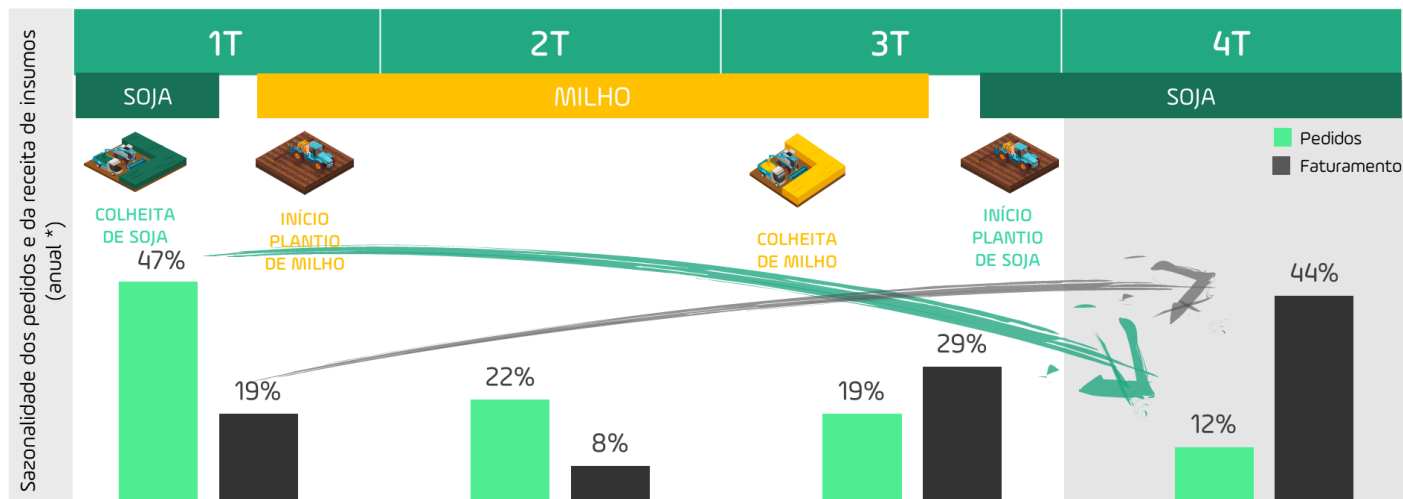
Destaco ainda, que em 5 de julho pagaremos dividendos de aproximadamente R\$ 0,17 por ação. Terão direito ao recebimento do provento os acionistas da base de 29 de abril de 2022.

Estamos confiantes de que os robustos resultados desse início de ano refletem o nosso trabalho para nos consolidarmos como uma das maiores plataformas de varejo de insumos agrícolas e serviços voltados para o agricultor brasileiro, firmando parcerias e oferecendo soluções únicas.

Welles Pascoal, CEO AgroGalaxy

Sazonalidade (Insumos)

O agronegócio apresenta sazonalidade relevante ao longo do ano, especialmente em razão dos ciclos da lavoura que dependem de condições climáticas específicas. O Brasil possui condições únicas de clima comparado com outros países produtores de commodities agrícolas, possibilitando o plantio de duas a três safras na mesma área por ano. A seguir pode-se observar a sazonalidade dos pedidos e do faturamento de insumos da Companhia:



* Referência de 2021, considerando faturamento de Boa Vista e Ferrari Zagatto ano cheio. Pode variar dependendo da região.

Assim, considerando que as atividades dos clientes da Companhia estão diretamente relacionadas aos ciclos das lavouras e têm natureza sazonal, as receitas de insumos também apresentam sazonalidade pronunciada.

A sazonalidade das lavouras também implica a sazonalidade do lucro bruto apurado em bases diferentes do exercício social, o que pode causar um efeito sazonal relevante nos resultados operacionais apurados em trimestres diferentes do exercício social, conforme demonstrado acima.

Sazonalidade Histórica (Insumos)

A sazonalidade dos pedidos e faturamento de insumos da Companhia pode apresentar variações, de acordo com os períodos de plantio das diferentes culturas em cada ano.

Sazonalidade Insumos		1T	2T	3T	4T
2020	Faturamento	16%	10%	24%	50%
	Pedidos	40%	30%	15%	15%
2021	Faturamento*	19%	8%	29%	44%
	Pedidos	47%	22%	19%	12%
Média	Faturamento	18%	9%	27%	46%
	Pedidos	44%	26%	16%	14%

* Considerando faturamento ano cheio de Boa Vista, Ferrari Zagatto

Destaques

Destaques Operacionais	mar/22	mar/21	Var. % mar/22 x mar/21	dez/21	Var. % mar/22 x dez/21
# de lojas	145	97	49,5%	134	8,2%
# de inaugurações acumuladas no ano (orgânico)	0	4	-100,0%	21	-100,0%
# de lojas adquiridas no ano (inorgânico)*	11	0	n.m.	20	-45,0%
# de consultores técnicos de venda (CTV)	508	380	33,7%	468	8,5%
# de silos	28	19	47,4%	27	3,7%
recebimento de sacas acumulado no ano (milhões)	7,2	9,5	-24,5%	21,0	-65,8%
# unidades de beneficiamento de sementes (UBS)**	13	8	62,5%	8	62,5%
# produção de sementes acumulado no ano (milhões de sacas)	n/a	n/a	n.m.	1,1	n.m.
# de clientes	22.912	17.177	33,4%	22.820	0,4%
Receita de insumos/cliente (R\$ mil)***	73,9	36,4	103,1%	-	-
# colaboradores	2.403	1.558	54,2%	2.098	14,5%

*inclui 11 lojas da Agrocatt, na data do *closing*.

** 3 próprias e 10 toolings.

*** reportado a partir do 1T22.

Release de Resultados | 1T22

Destaques Financeiros (R\$ milhões)	1T22	1T21	Var. %	LTM 1T22	LTM 1T21	Var.%
Receita líquida total	3.145,3	1.204,9	161,0%	8.521,0	4.539,1	87,7%
Receita de insumos	1.692,1	624,7	170,9%	5.479,0	2.931,5	86,9%
Receita de grãos	1.453,2	580,2	150,5%	3.042,1	1.607,6	89,2%
Breakdown receita líquida	3.145,3	1.204,9	161,0%	8.521,0	4.539,1	87,7%
Receita líquida orgânica	2.377,6	1.204,9	97,3%	7.209,4	4.539,1	58,8%
Receita líquida M&A (Boa Vista, Ferrari Zagatto e AgroCat)	767,7	-	n.m.	1.311,6	-	n.m.
Indicadores de crescimento						
Same Store Sales ¹	82,9%	24,7%	+58,2 p.p.	41,7%	23,6%	+18,1 p.p.
Variação volume orgânico ¹	22,2%	31,2%	-9,0 p.p.	26,5%	-	n.m.
Variação preço orgânico ¹	69,7%	6,1%	+63,6 p.p.	27,7%	-	n.m.
Adição inorgânico (M&A Boa Vista, Ferrari Zagatto e AgroCat)	79,0%	-	n.m.	32,7%	-	n.m.
Receita de insumos/CTV ²	2,9	1,6	77,1%	11,0	8,1	35,6%
Receita Digital³						
Receita viabilizada por meios digitais	613,3	354,5	73,0%	2.612,6	850,0	207,4%
% da Receita líquida de insumos	36,2%	56,7%	-20,5 p.p.	47,7%	29,0%	+18,7 p.p.
Lucro bruto ajustado⁴	324,0	120,3	169,4%	1.105,1	612,0	80,6%
% receita líquida	10,3%	10,0%	+0,3 p.p.	13,0%	13,5%	-0,5 p.p.
Mg. de insumos	18,3%	17,9%	+0,4 p.p.	18,9%	17,9%	+0,9 p.p.
Mg. de grãos	1,0%	1,5%	-0,5 p.p.	2,4%	5,4%	-3,0 p.p.
EBITDA Ajustado⁵	130,3	28,6	356,2%	495,8	273,3	81,4%
Margem EBITDA Ajustado	4,1%	2,4%	+1,7 p.p.	5,8%	6,0%	-0,2 p.p.
Lucro (prejuízo) Líquido Ajustado⁵	-44,7	-19,3	131,2%	125,2	111,5	12,3%
Margem Lucro Ajustado	-1,4%	-1,6%	+0,2 p.p.	1,5%	2,5%	-1,0 p.p.
Dívida Líquida ajustada⁶	-	-	-	1.145,8	772,9	48,3%
(Div. Líq. ajustada/EBITDA ajustado LTM) ⁶	-	-	-	2,3	2,8	-18,4%
ROIC⁷	-	-	-	22,2%	15,8%	+6,4 p.p.

¹ Same Store Sales considera as vendas das lojas que estejam operando no 2º ano sem a Boa Vista, a Ferrari Zagatto e a Agrocat, bem como as informações de volume e preço.

² Considera a média de CTVs nos períodos analisados e exclui os CTVs da Boa Vista, Ferrari Zagatto e Agrocat no 1T21 dado que passaram a ser consolidadas a partir de 1º de abril e 1º de setembro de 2021 e 1º de janeiro de 2022, respectivamente, e não para todo o período.

³ Plataforma digital iniciou em outubro de 2020. Considerando-se somente a receita orgânica o percentual de receita líquida é de 51%

⁴ Lucro bruto ajustado: desconsidera os ganhos ou perdas com variação no valor justo de commodities e considera os ganhos ou perdas com variação cambial ajustados no EBITDA para fins de apuração da margem.

⁵ EBITDA ajustado e Lucro ajustado: os ajustes realizados são demonstrados na tabela do Anexo II.

⁶ Dívida líquida ajustada: o ajuste realizado é demonstrado na seção de Estrutura de Capital.

⁷ Considera o EBIT ajustado, ou seja, excluindo o efeito das IFRS 16, amortização de mais valia (combinação de negócio) e IRP/CSLL e a Div. Líquida ajustada descrita no item acima. Não considera EBIT ajustado LTM das aquisições.

Ajustes nos resultados

A Companhia entende que o **EBITDA ajustado** representa de maneira mais próxima a geração de caixa operacional e, portanto, mede e avalia de forma mais assertiva a capacidade operacional. Os ajustes no EBITDA desconsideram: (i) ganhos ou perdas com variação no valor justo de *commodities*, uma vez que a marcação de valor justo no fechamento de cada exercício não afeta o caixa e não representam o resultado de compra e venda; (ii) variação cambial de operações de hedge realizadas com o propósito de proteção da receita ou do custo dos produtos; (iii) contraprestações pagas de arrendamento de imóveis (CPC 06(R2)/IFRS16) e receitas e/ou despesas não usuais (*como, por exemplo, crédito extemporâneo, consultoria de reestruturação, despesas compartilhadas, fees de consultoria e gastos com M&A, oferta pública, pagamento baseado em ações de controlada*); (iv) itens não-recorrentes e; (v) itens que não impactam o caixa, em que a Margem EBITDA ajustada é calculada na razão do EBITDA ajustado sobre a receita operacional.

No **lucro líquido ajustado** são excluídos do cálculo: (i) os ganhos ou perdas com variação no valor justo de *commodities* e contratos a termos; (ii) variação cambial não liquidada (*accrual* e *MTM*); (iii) a amortização da mais valia na combinação de negócio; (iv) efeitos do CPC 06/IFRS 16 imóveis; (v) as despesas e receitas não recorrentes; e (vi) impactos de IR/CS diferidos e/ou créditos extemporâneos.

Para mais detalhes, vide [apresentação de ajustes](#) disponível no site de RI.

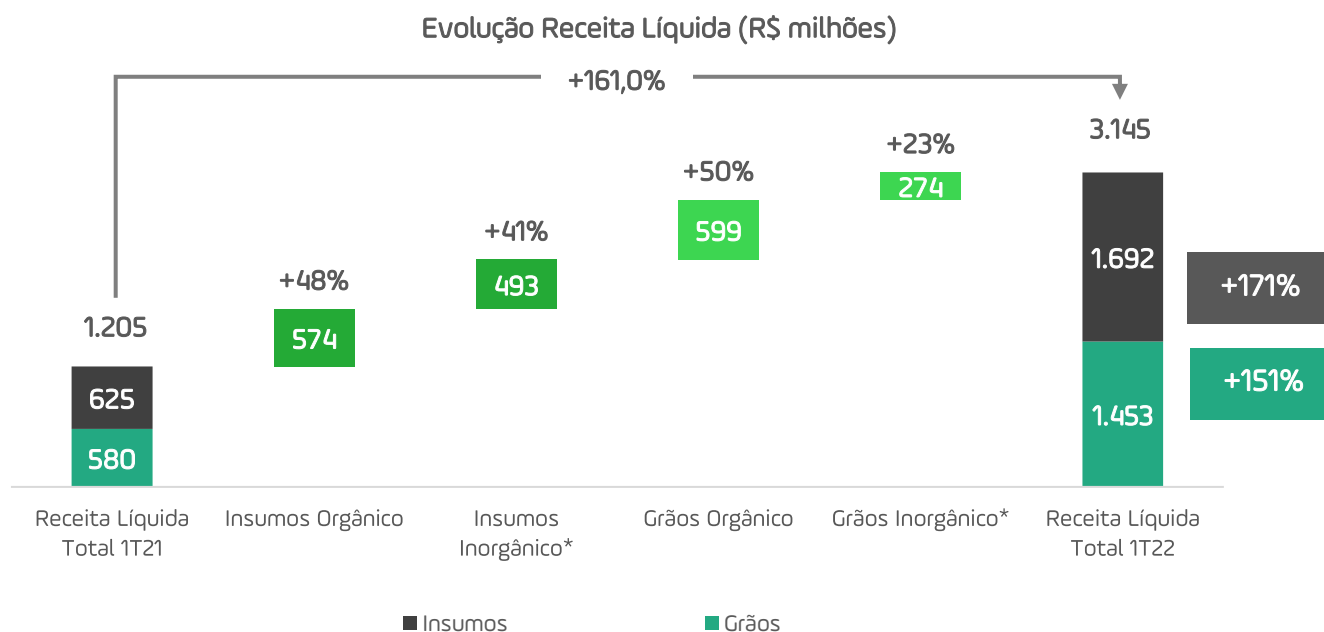
Breakdown da Receita Líquida

Destaques Financeiros (R\$ milhões)	1T22	1T21	Var. %	LTM 1T22	LTM 1T21	Var. %
Receita líquida total	3.145,3	1.204,9	161,0%	8.521,0	4.539,1	87,7%
<i>Receita líquida orgânica</i>	2.377,6	1.204,9	97,3%	7.209,4	4.539,1	58,8%
<i>Receita líquida M&A*</i>	767,7	0,0	n.m.	1.311,6	0,0	n.m.
Receita de insumos	1.692,1	624,7	170,9%	5.479,0	2.931,5	86,9%
<i>Receita de insumos orgânica</i>	1.198,6	624,7	91,9%	4.520,9	2.931,5	54,2%
<i>Receita de insumos M&A*</i>	493,4	-	n.m.	958,1	-	n.m.
Receita de grãos	1.453,2	580,2	150,5%	3.042,1	1.607,6	89,2%
<i>Receita de grãos orgânica</i>	1.179,0	580,2	103,2%	2.688,6	1.607,6	67,2%
<i>Receita de grãos M&A*</i>	274,2	-	n.m.	353,5	-	n.m.

* Boa Vista, Ferrari Zagatto e Agrocat.

Resultados 1T22 vs. 1T21

Receita Líquida



*Inclui Boa Vista, Ferrari Zagatto e Agrocat

A receita líquida do período expandiu 161%, alcançando R\$ 3,1 bilhões. O segmento de insumos apresentou crescimento de +171% e de grãos 151% vs. 1T21. Vale ressaltar que houve relevante aumento de preços em algumas categorias de insumos, principalmente, fertilizantes e de *commodities* entre no 1T21 e o 1T22.

A expansão da receita de insumos deveu-se a: 79%, como consequência da expansão inorgânica (Boa Vista + Ferrari Zagatto + Agrocat), 22% crescimento de volume e 70% preço.

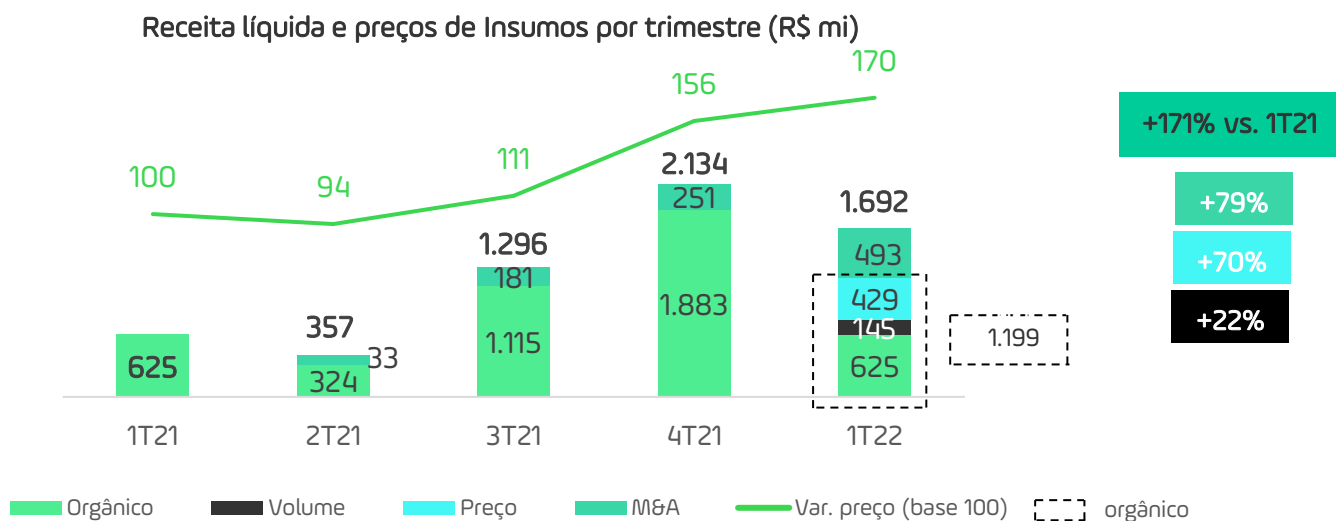
Os segmentos de fertilizantes, defensivos e sementes apresentaram os maiores aumentos em preços respectivamente, com destaque para fertilizantes com aumento de 136% vs. 1T21.

No 1T22, o same store sales foi de 82,9% (69,7% preço e 13,2% volume), desconsiderando as lojas de Boa Vista, Ferrari Zagatto e Agrocat.

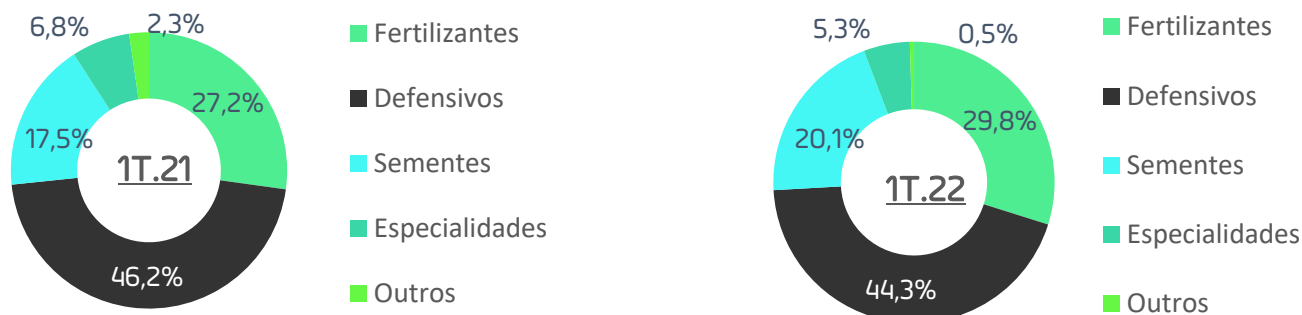
A receita de grãos orgânica incrementou 103% devido ao significativo impacto dos preços das *commodities* neste período. Em média, os contratos fechamos ao longo de 2020 e faturados no 1T22 tiveram aumento de 60%-80% em relação ao mesmo período de 2021.

Release de Resultados | 1T22

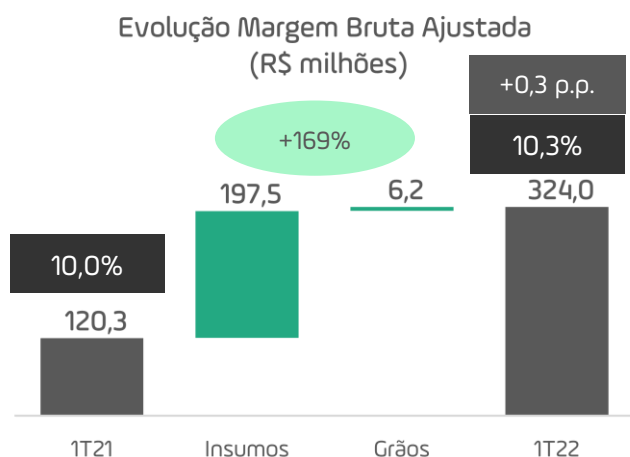
Houve tendência de alta dos preços de insumos desde o 1T21, conforme demonstrado no histórico abaixo:



O segmento de fertilizantes teve maior ganho de participação no mix de insumos do 1T22, devido ao aumento de preço, que chegou a 136% contra o 1T21. Excluindo-se o efeito do preço, o mix de especialidades seria de 6,5% no 1T22.

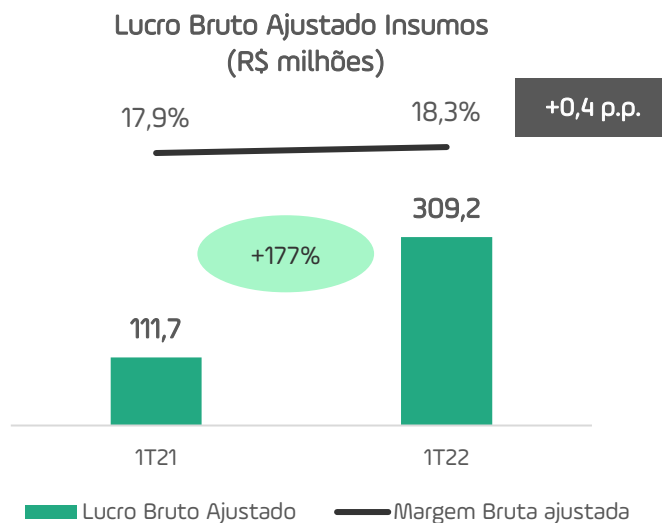


Lucro Bruto ajustado*



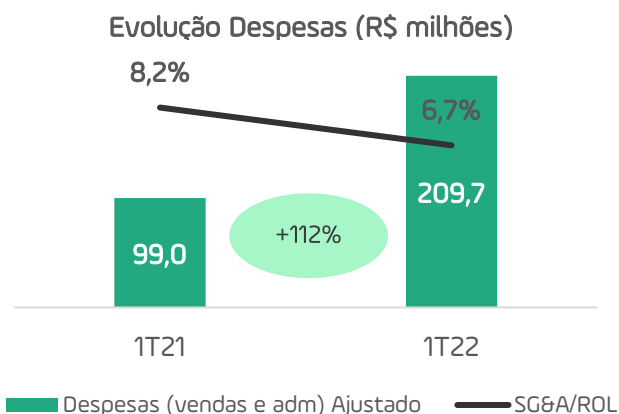
O lucro bruto ajustado atingiu R\$ 324 milhões no 1T22 vs R\$ 120 milhões no 1T21, com margem de 10,3% (+0,3 p.p.). O aumento de margem deveu-se à expansão no segmento de insumos.

* Lucro bruto ajustado: desconsidera os ganhos ou perdas com variação no valor ju de commodities e considera os ganhos ou perdas com variação cambial ajustados EBITDA para fins de apuração da margem.



O lucro bruto ajustado de insumos atingiu R\$ 309,2 milhões no 1T22, aumento de 177%, com margem de 18,3%, expansão de 0,4 p.p. A variação deveu-se a: (i) aumento do preço de fertilizantes, acompanhado de melhora de margem nesse segmento e; (ii) aumento de 111% do faturamento de especialidades, ainda que não tenha havido aumento de mix, devido aos maiores aumentos nos segmentos de fertilizantes e especialidades.

SG&A – Despesas com Vendas, Administrativas e Gerais

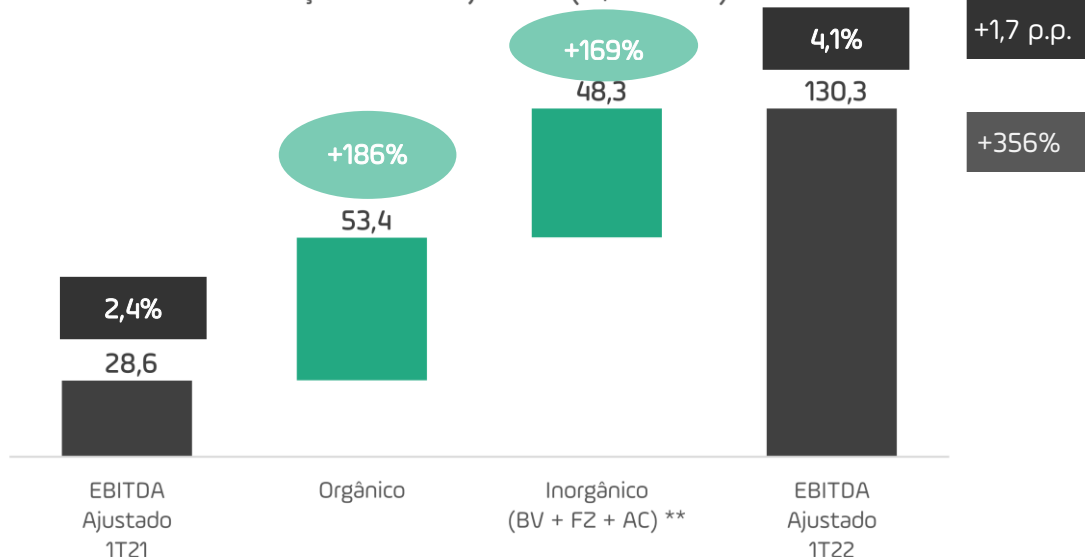


Houve acréscimo de R\$ 111 milhões nas despesas, ou 112% em relação ao 1T21. Os aumentos estão alinhados às novas estruturas de 52 lojas (21 abertas e 31 adquiridas por M&As) entre os períodos comparados, reforço na estrutura de *backoffice*, tanto administrativo quanto comercial e aumento de despesas gerais pela estrutura de empresa de capital aberto e para suportar o crescimento da Companhia. Em percentual da receita líquida houve redução de 1,5 p.p. devido ao relevante crescimento da receita no 1T22.

EBITDA Ajustado*

R\$ mi	1T22	1T21	Var. %
EBITDA Ajustado	130,3	28,6	356,2%
Margem EBITDA Ajustado	4,1%	2,4%	+1,7 p.p.

Evolução EBITDA Ajustado (R\$ milhões)



O EBITDA ajustado atingiu R\$ 130 milhões no 1T22, aumento de 356%. A margem EBITDA ajustada atingiu 4,1%, aumento de 1,7 p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior. Esse aumento deveu-se ao relevante crescimento da receita, que não refletiu no SG&A da Companhia na mesma relevância, conforme descrito na seção anterior.

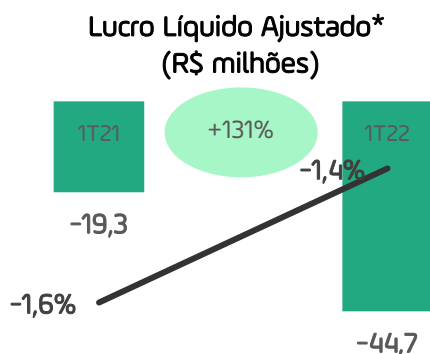
As aquisições geraram um crescimento de R\$ 48 milhões no EBITDA ajustado, ou 169%, no 1T22. O crescimento orgânico foi de R\$ 53 milhões, ou 187%.

*Conforme descrito no item de destaques.

** Boa Vista + Ferrari Zagatto + Agrocot

Lucro (Prejuízo) Líquido Ajustado

Resumo Resultado do período (Em milhões de R\$)	1T22	1T21	Var. %
Lucro Líquido do período Ajustado	-44,7	-19,3	131,2%
% Margem Lucro Ajustado	-1,4%	-1,6%	+0,2 p.p.



O prejuízo líquido ajustado totalizou -R\$ 45 milhões, crescimento de 131%. Historicamente, conforme sazonalidade do negócio demonstrada na seção "Sazonalidade Histórica (Insumos)", o 1T concentrou em média 15% da receita anual, mantendo-se as demais despesas fixas e despesas financeiras.

Houve relevante impacto do aumento da taxa Selic média de 2,15% a.a. no 1T21 para 10,48% a.a. no 1T22.

*Conforme descrito no item de destaques.

■ Lucro líquido Ajustado — Margem Lucro Líquido Ajustado

Resultado Financeiro

Resultado Financeiro líquido Em R\$ milhões	Variação Trimestre			
	1T22	1T21	Var. \$	Var. (%)
Ajuste a valor presente despesa	-175,1	-71,6	-103,5	144,5%
Juros sobre empréstimos e financiamento	-51,4	-15,0	-36,4	242,0%
Juros passivos (CRA, juros renegociação ou atraso)	-29,5	-9,6	-19,9	206,9%
Descontos concedidos e outras despesas	-5,4	-4,5	-0,9	19,6%
Sub-total Despesas financeiras	-261,4	-100,7	-160,6	159,4%
Ajuste a valor presente receita	85,0	48,2	36,8	76,4%
Juros ativos	8,6	8,4	0,3	3,3%
Descontos por antecipação de pagamentos	6,4	1,8	4,6	262,0%
Rendimento de aplicações e outras receitas financeiras	9,0	1,7	7,3	417,9%
Sub-total Receitas financeiras	109,1	60,1	49,0	81,5%
Resultado financeiro ajustado líquido	-152,3	-40,7	-111,6	274,5%

As principais variações nas despesas financeiras foram:

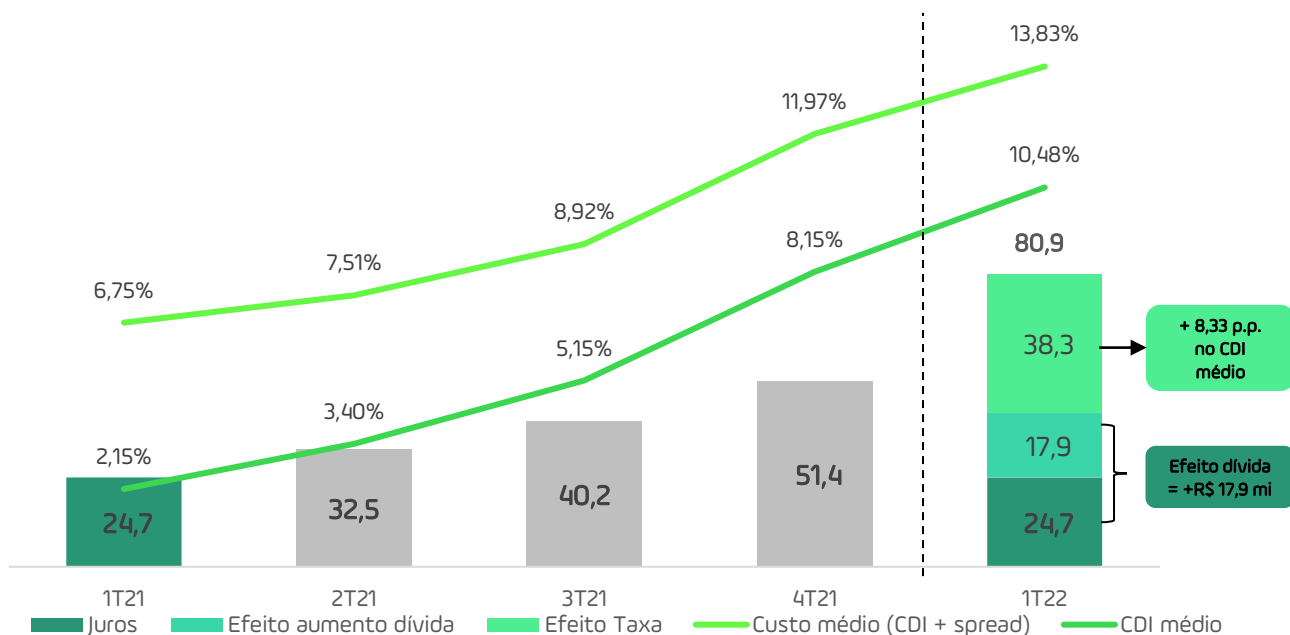
- i. Boa Vista, Ferrari Zagatto e Agrocatt, que representaram R\$ 29,1 milhões de despesas;
- ii. aumento dos juros pagos a fornecedores por compras a prazo (ajuste a valor presente) e de operações de CRA (Certificados de Recebíveis do Agronegócio), totalizando impacto líquido de R\$ 86,5 milhões (R\$ 20,8 milhões de M&As). O incremento deveu-se ao aumento de prazos com fornecedores, bem como, adição da taxa Selic;
- iii. Juros sobre empréstimos e financiamentos, devido aos aumentos do saldo de dívida bruta e taxa Selic, somando R\$ 36,4 milhões (R\$ 8,3 milhões de M&As) de juros adicionais;

Nas receitas financeiras, destacam-se:

- (i) aumento dos descontos obtidos com fornecedores em R\$ 4,6 milhões de aumento (R\$ 1,8 milhão de M&As); e
- (ii) rendimento de aplicações financeiras, principalmente, sobre o caixa líquido e aumento da taxa Selic.

O aumento da Selic média impactou as despesas com juros sobre empréstimos, financiamentos e CRAs, conforme abaixo. A Companhia, entretanto, conseguiu reduzir o spread da dívida de CDI + 4,6% em janeiro de 2021 para CDI + 3,1% em março de 2022 e apesar do crescimento relevante apresentado entre o 1T21 e o 1T22, a relação dívida bruta/receita líquida total reduziu de 30% para 21% nos referidos períodos, respectivamente.

Juros sobre empréstimos e CRA (R\$ mi)



Investimentos (1T22)

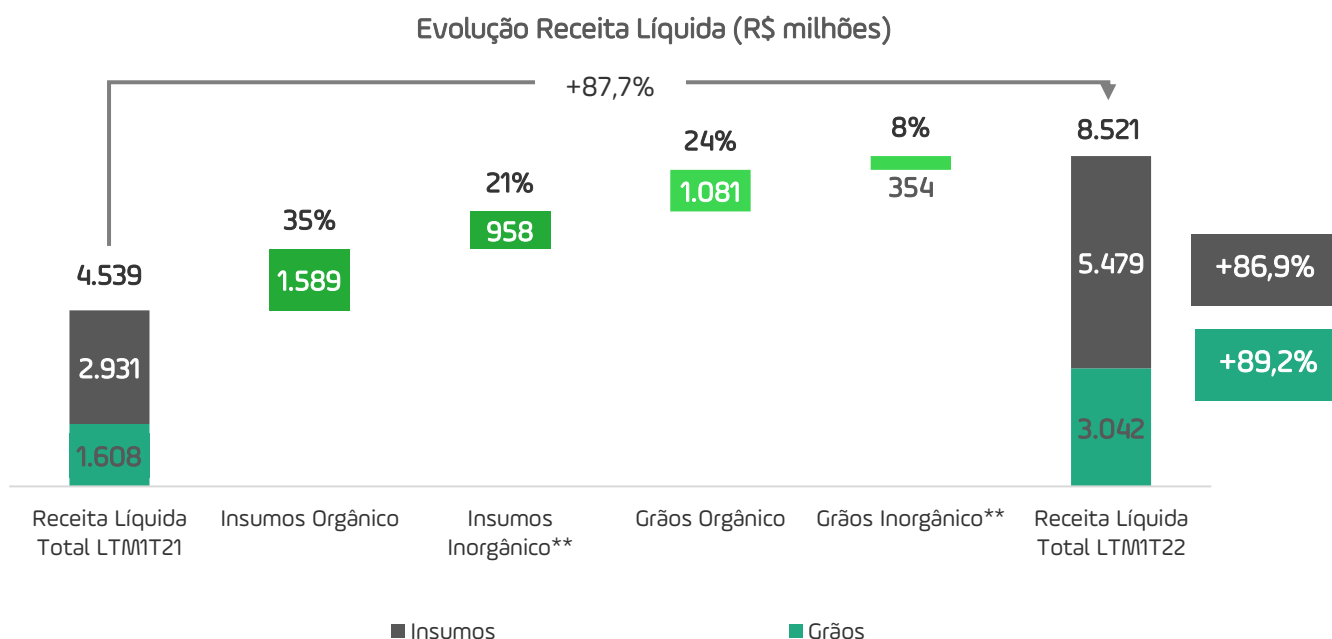
Os investimentos operacionais em imobilizado, intangível (incluindo investimento na aquisição de empresas) somaram R\$ 157,4 milhões, contra R\$ 22,7 milhões comparado com o mesmo período do ano anterior, sendo os investimentos mais representativos no 1T22 foram:

(i) R\$ 118,7 milhões de ágio e mais valia na aquisição da AgroCat; (ii) R\$ 3,1 milhões em benfeitorias, instalações, máquinas e equipamentos em lojas; (iii) R\$ 12,7 milhões na implantação de novo ERP sistemas de processos e *softwares*; (iv) R\$ 2,3 milhões em desenvolvimento e investimentos em Digital; (v) R\$ 7,5 milhões com IFRS 16 de imóveis arrendados; (vi) R\$ 2,1 milhões em plantas de sementes; (vii) R\$ 1,4 milhão em melhorias e benfeitorias nos silos e; (viii) R\$ 3,1 milhões em *hardware*.

Release de Resultados | 1T22

Resultados LTM 1T22 vs LTM 1T21 (somado*) – últimos 12 meses

Receita Líquida



* Soma de Agro Key, Agro Trends e Agro Advance.

** Inclui Boa Vista, Ferrari Zagatto e Agrocat

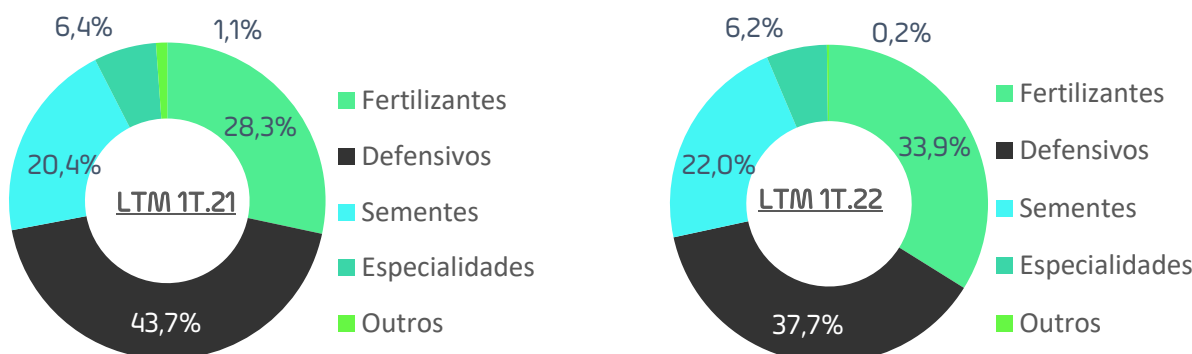
O crescimento de 88% da receita líquida no LTM1T22 deveu-se ao relevante crescimento na receita insumos e à alta nos preços da soja e milho, além dos M&As.

O segmento de insumos expandiu 87% no mesmo período comparado, com acréscimo de 28% no preço, crescimento de 26% no volume e expansão de 33% em razão de M&As.

O *same store sales* foi de 41,7% no LTM1T22, sendo 28% preço e 14% volume.

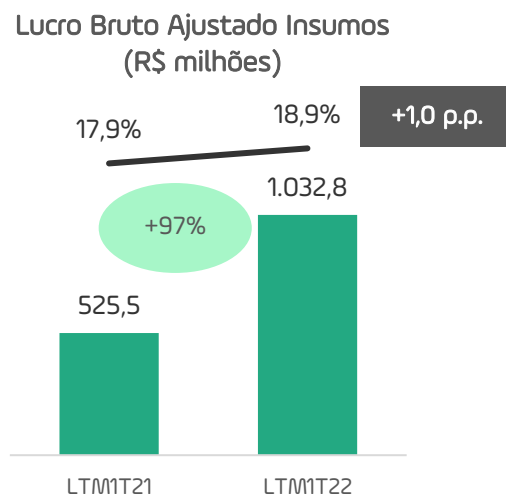
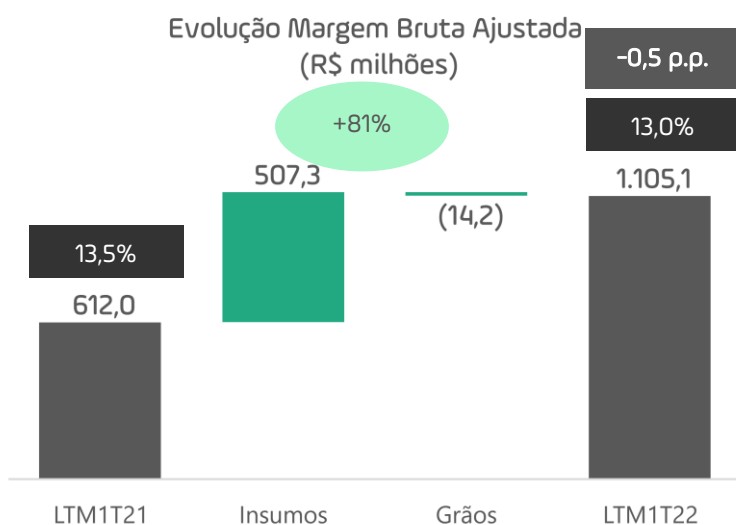
A receita de grãos aumentou 89% dado o relevante impacto dos preços das *commodities* neste período.

No LTM 1T22, houve aumento do mix de: (i) fertilizantes, devido ao incremento de preços neste segmento; e (ii) sementes, por conta de acréscimo de preços e volume, em linha com nossa estratégia de produtos próprios. Excluindo-se o efeito do preço, o mix de especialidades seria de 6,3% no LTM1T22.



Release de Resultados | 1T22

Lucro Bruto ajustado*



■ Lucro Bruto Ajustado — Margem Bruta ajustada

O lucro bruto ajustado atingiu R\$ 1.105,1 milhões em 12 meses findos em março de 2022 vs R\$ 612,0 milhões no mesmo período do ano passando de 13,5% para 13,0% de margem. A queda de margem ocorreu no segmento de grãos e deveu-se a: (i) aumento do preço das *commodities*, mantendo a margem em reais, o que levou à queda de margem percentual; e (ii) após o 2º semestre de 2020, houve altas de preços constantes as operações *spot*, fora da normalidade de mercado.

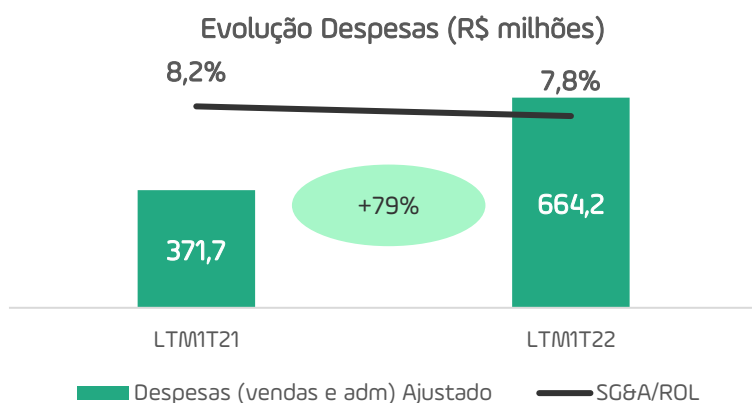
O lucro bruto ajustado de insumos atingiu R\$ 1.032,8 milhões no LTM1T22, aumento de 97%, com margem de 18,9%, acréscimo de 1,0 p.p. A variação deveu-se, principalmente, às maiores participações de sementes no mix de insumos e uma leve melhoria da margem em químicos e fertilizantes.

* Lucro bruto ajustado: desconsidera os ganhos ou perdas com variação no valor justo de *commodities* e considera os ganhos ou perdas com variação cambial ajustados no EBITDA para fins de apuração da margem.

SG&A – Despesas com Vendas, Administrativas e Gerais

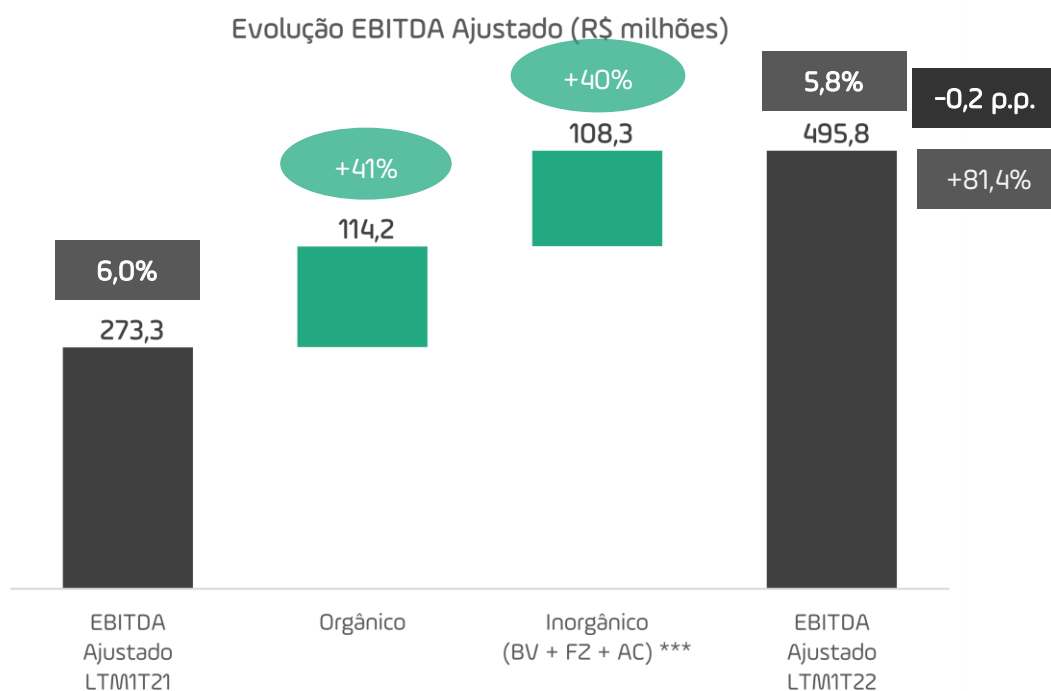
As despesas ajustadas cresceram 79%. Esse aumento deve-se a: (i) ampliação na estrutura de vendas, com 52 novas lojas (21 orgânicas e 31 inorgânicas - Boa Vista, Ferrari Zagatto e Agrocat); (ii) fortalecimento do *backoffice* comercial, necessária

para suportar a estratégia da empresa nos próximos anos; (iii) aumento de despesas gerais pela estrutura de empresa de capital aberto; (iv) expansão de receita, que representou cerca de 87% em Insumos; (v) alta da inflação; e (vi) incremento nos preços de combustíveis. Contudo, houve diluição das despesas, de 8,2% no LTM1T21 para 7,8% da receita líquida no LTM1T22. As despesas variáveis representaram 2% sobre a receita.



EBITDA Ajustado*

R\$ mi	Somado (**)		
	LTM 1T22	LTM1T21	Var. %
EBITDA Ajustado	495,8	273,3	81,4%
Margem EBITDA Ajustado	5,8%	6,0%	-0,2 p.p.



* Conforme descrito no item de destaques.

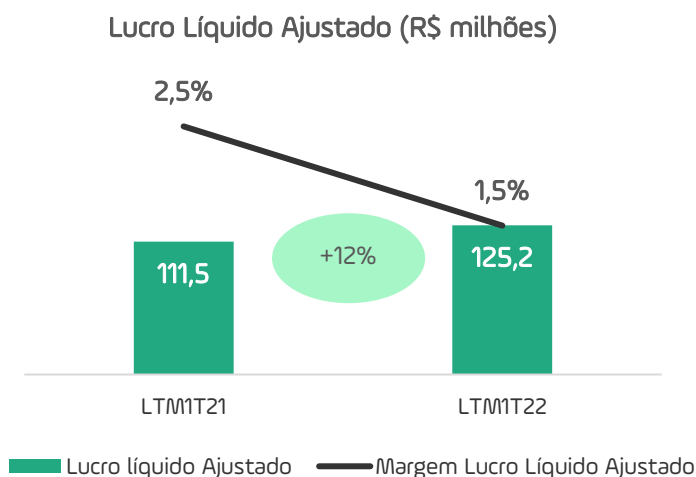
** Resultado somado reflete a soma simples das holdings AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance

*** Boa Vista + Ferrari Zagatto + Agrocat

O EBITDA ajustado atingiu R\$ 495,8 milhões, aumento de 81,4%.

Esse resultado foi impactado, principalmente, pelo crescimento da receita de insumos, tanto orgânico (R\$ 114 milhões no EBITDA) como as aquisições realizadas em 2021 e 2022 (R\$ 108 milhões).

Lucro Líquido Ajustado



O lucro líquido ajustado, totalizou R\$ 125 milhões no LTM1T22 versus R\$ 112 milhões no LTM1T21, uma melhoria de R\$ 13,7 milhões ou 12,3%.

Mesmo com o crescimento do EBITDA no período, a estrutura de capital da Companhia, aumento da taxa de juros, com consequente aumento das despesas financeiras, levaram à diluição na margem líquida.

Release de Resultados | 1T22

Resultado Financeiro

A despesa financeira líquida ajustada no LTM1T22 foi de R\$ 339,5 milhões vs. R\$ 190,5 milhões no LTM 1T21, aumento de R\$ 149 milhões. As aquisições representaram R\$ 41 milhões deste aumento.

Resultado financeiro líquido ajustado Em R\$ milhões	Somado (*)		Variação 12M	
	LTM1T22	LTM1T21	Var. \$	Var. (%)
Ajuste a valor presente despesa (a)	-339,5	-190,5	-149,0	78,2%
Juros sobre empréstimos e financiamento (b)	-130,6	-58,4	-72,2	123,5%
Juros passivos (CRA, juros renegociação ou atraso) (a)	-74,6	-31,1	-43,5	139,7%
Descontos concedidos e outras despesas (c)	-37,2	-25,1	-12,1	48,1%
Sub-total Despesas financeiras	-581,8	-305,1	-276,7	90,7%
Ajuste a valor presente receita (a)	186,7	131,3	55,4	42,2%
Juros ativos	42,7	48,8	-6,1	-12,5%
Descontos por antecipação de pagamentos	14,1	14,6	-0,5	-3,2%
Rendimento de aplicações e outras receitas financeiras	19,3	7,7	11,5	149,1%
Sub-total Receitas financeiras	262,8	202,4	60,4	29,8%
Resultado financeiro ajustado líquido	-319,0	-102,7	-216,3	210,6%

* Resultado somado reflete a soma simples das holdings AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

As principais rubricas que tiveram aumento, dado principalmente nossa estratégia em aumentar os prazos com fornecedores foram:

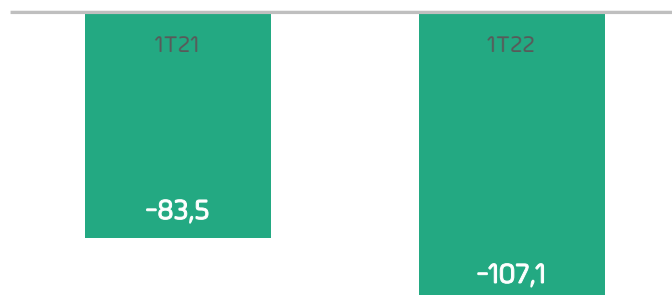
a) aumento dos juros pagos a fornecedores nas compras a prazo (ajuste a valor presente) ou a partir de operações estruturadas com fornecedores em seus CRA (Certificados de Recebíveis do Agronegócio) totalizando R\$ 137,1 milhões (R\$ 31,8 milhões de M&A);

b) Juros sobre empréstimos e financiamento devido ao aumento da dívida bruta e maior taxa de juros. Houve maior necessidade de capital para auxiliar o processo de financiamento dos clientes. Do total, de R\$ 72,2 milhões, R\$ 14,9 milhões referem-se a M&As;

c) aumento dos descontos concedidos, principalmente para fazer frente ao risco de recebimento de safra e safrinha no total de R\$ 12,1 milhões. Além disso houve redução em juros ativos cobrados de clientes, dado a melhoria de recebimento ao longo do ano versus o ano anterior.

Geração Operacional de Caixa e Endividamento (somado LTM21)

Geração Operacional de Caixa (R\$ milhões)



No 1T21 houve geração operacional negativa de R\$ 83,5 milhões versus R\$ 107,1 milhões negativo em 1T22. A variação deve-se, principalmente, à piora de R\$ 112 milhões no capital de giro, como consequência de adiantamento a fornecedores de grãos e fertilizantes. Houve compensação parcial desse efeito com a melhoria do lucro ajustado em R\$ 123 milhões.

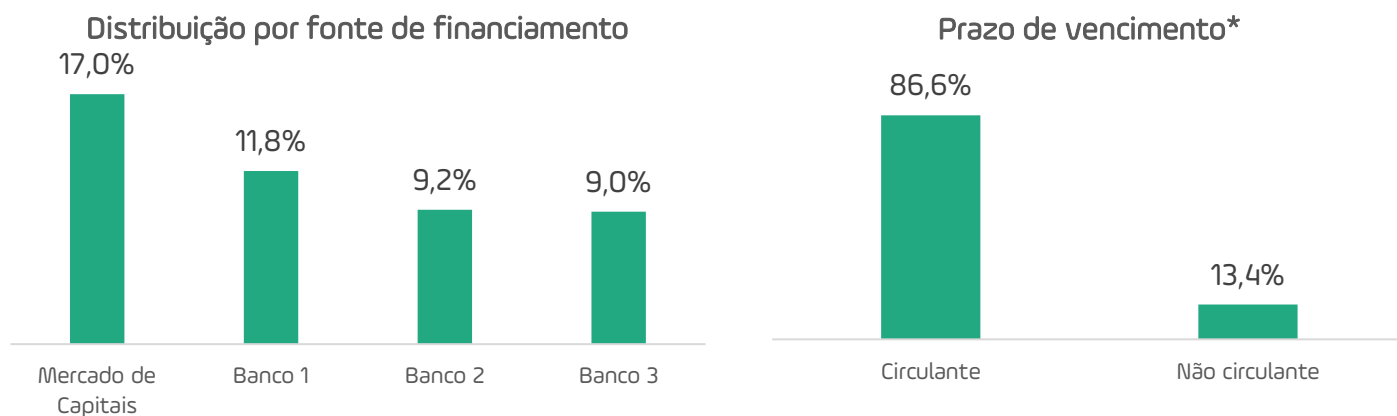
Release de Resultados | 1T22

	LTM1T22	LTM1T21	Δ 1T22x1T21	LTM 1T22 Ex-M&A	Δ 20x21 Ex-M&A
Ativo					
Prazo Médio de Recebimento	155	179	-24	156	-23
Prazo Médio de Estocagem	86	92	-6	92	-
Ciclo Operacional	241	271	-30	248	-23
Passivo					
Prazo Médio de Pagamento	196	197	-1	212	15
Dias de Capital de Giro	45	73	-28	36	-37

O prazo médio do capital de giro passou de 73 dias em 2021 (LTM) para 45 dias em 2022 (LTM), redução de 28 dias. A redução nos dias de capital de giro ocorreu principalmente pela redução do prazo médio de recebimento sendo: a) cobrança de títulos em atraso e renegociação de safras passadas ao longo de 2021/2022; b) redução de títulos atrasados entre os ciclos de 2020 e 2021; c) melhoria no recebimento por antecipação de títulos a vencer em abril/2022 vs. o ano anterior.

Perfil da Dívida e Estrutura de Capital

O endividamento bruto somado era de R\$ 1,8 bi em 31 de março de 2022, considerando-se os CRAs da Companhia. Na mesma data, o perfil e prazos de vencimento eram os seguintes:



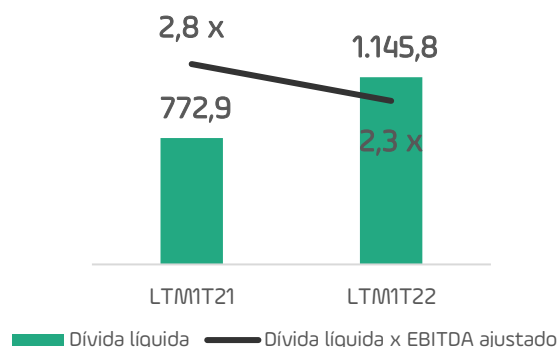
Release de Resultados | 1T22

A dívida líquida ajustada* totalizou R\$ 1,1 bilhão em março de 2022, aumento de 48%. Excluindo-se os R\$ 198,4 que foram adicionados com os M&As, o aumento seria de somente 9,6%.

A alavancagem considerando o EBITDA ajustado dos últimos 12 meses findos em março passou de 2,8 vezes em 2021 para 2,3x vezes em 2022. A redução é consequência do aumento de linha de créditos com fornecedores de fertilizantes, bom nível de recebimento (inadimplência baixa), o IPO de julho de 2021 e, principalmente, o crescimento da geração operacional pelo EBITDA ajustado

* Dívida líquida ajustada, considerada empréstimos e financiamentos, deduzido do caixa e equivalente de caixa e aplicações financeiras, bem como obrigações com título securitizados CRA - Certificados de Recebíveis do Agronegócio - que são classificadas como dívida no Passivo circulante e refere-se a operações de títulos de clientes colocados no mercado para financiar o produtor rural. Assim como há a obrigação do passivo quando da emissão dos títulos do CRA, a Companhia adquiriu títulos e valores mobiliários, classificados no ativo não circulante, como cotas subordinadas que suportarão possível títulos não quitados da obrigação registrada no passivo. Desta forma, estão demonstradas as duas pontas: ativa e passiva e passivo de arrendamento de veículos e outros (máquinas).

Dívida líquida (R\$ milhões)



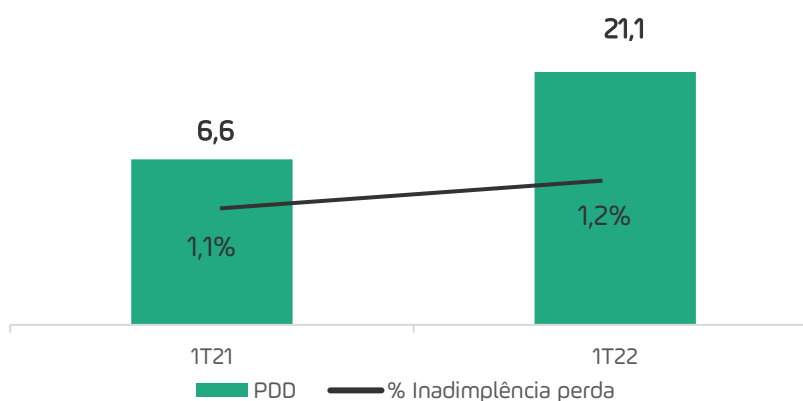
Inadimplência

Os títulos vencidos acima de 365 dias totalizaram o montante de R\$ 99,9 milhões em março de 2022 contra R\$ 76,5 milhões em março de 2021. Dos títulos vencidos com risco de não realização, há provisão para perda no montante estimado suficiente pela Administração. Esses títulos vencidos referem-se principalmente a: (i) títulos de longa data que estão em processo de cobrança, mas com baixa expectativa de recebimento; (ii) títulos em renegociação que tem garantia real e; (iii) títulos em execução ou cobrança ainda em fase de negociação.

A provisão de perda é calculada observando o histórico de cada região, a qual é aplicado sobre o faturamento das empresas. Adicionalmente são avaliados os títulos vencidos há mais de 180 dias e os respectivos riscos inerente, dado as garantias e renegociações.

	31/03/2022	31/03/2021
A vencer	3.851.065	2.086.428
Entre 1 e 60 dias	520.862	92.804
Vencido de 61 a 180 dias	81.924	11.987
Entre 181 dias e 365 dias	90.178	58.019
Acima de 365 dias	99.926	76.450
(-) PCLD	-178.127	-116.782
Vencidos	614.763	122.478
Saldo	4.465.828	2.208.906

A relação provisão de devedores duvidosos (PDD) sobre a receita líquida de insumos da Companhia manteve-se estável, conforme demonstrado abaixo:



Exposição de commodities agrícolas e moeda estrangeira

A Companhia realiza operações em moeda estrangeira e com *commodities* agrícolas, principalmente, na aquisição de insumos agrícolas, tais como fertilizantes, na venda de grãos e nas operações de empréstimos para capital de giro. Essas operações, conforme definição da Política de Crédito, são protegidas contra tais variações, através de contratação de operações de NDF (*Non Deliverable Forward*), *Swap* cambial, mercado futuro (Chicago, B3), barter (troca de insumos por grãos através de hedge natural).

As posições em aberto em 31 março de 2022 demonstram as seguintes exposições:

(iii) Commodities

Posições / Produtos (em milhares de toneladas)	Soja	Milho	Trigo	Arroz	Café
Estoque físicos	180.792	23.470	60	0	0
Posições de vendas a fixar	62.124	18.805	0	0	0
Posições de compras a fixar	-241.002	-70.033	-1.388	0	0
Posição Física	1.913	-27.758	-1.327	0	0
Contratos de compra	386.963	237.359	1.024	2.025	4.895
Contratos de venda	-391.032	-224.464	-1.220	0	-4.839
Posição Contratos Futuros	-4.069	12.894	-196	2.025	56
Saldo Líquido	-2.156	-14.863	-1.523	2.025	56

Exposição, análise de sensibilidade caso haja oscilações de 5%, 25% ou 50% nos preços. Dado as posições compradas ou vendidas, teríamos no caso de 5% de aumento no preço das *commodities* um ganho estimado de R\$ 5.048 mil.

Posição	Toneladas	Posição	Risco Atual	Mercado	+5%	Efeito	+25%	Efeito	+50%	Efeito
				Atual	Aumento		Aumento		Aumento	
				Cotação	Cotação		Cotação		Cotação	
Soja	629.878	Compra	1.921.128	183	192	-96.056	229	-480.282	275	-960.564
Soja	-632.034	Venda	-1.980.372	188	197	99.019	235	495.093	282	990.186
Milho	279.634	Compra	438.093	94	99	-21.905	118	-109.523	141	-219.047
Milho	-294.497	Venda	-481.013	98	103	24.051	123	120.253	147	240.506
Trigo	1.084	Compra	2.114	117	123	-106	146	-529	176	-1.057
Trigo	-2.608	Venda	-5.320	122	129	266	153	1.330	184	2.660
Arroz	2.025	Compra	3.240	96	101	-162	120	-810	144	-1.620
Café	4.895	Compra	101.571	1.245	1.307	-5.079	1.556	-25.393	1.868	-50.786
Café	-4.839	Venda	-100.409	1.245	1.307	5.020	1.556	25.102	1.868	50.205
Exposição líquida			-100.967			5.048		25.242		50.483

(iv) Câmbio (em milhares de dólares)

	(milhares de USD)	
	31/03/2022	31/12/2021
Empréstimos e financiamentos	-92.987	-43.299
Contratos de compra em dólar	-111.788	-69.649
Contrato SWAP cambiais	87.466	43.299
Contrato a termo NDFs de compra	36.958	28.941
Contrato a termo NDFs de venda	-27.400	-9.251
Contratos de venda em Dólar	85.978	35.166
Contratos Exportação	18.080	9.262
Antecipação de Contrato de Cambio (ACC)	-5.000	0
	-8.694	-5.531

Release de Resultados | 1T22

Exposição, análise de sensibilidade caso haja oscilações de 5%, 25% ou 50% no dólar. Caso ocorra um aumento de 5% na cotação do dólar, teríamos uma perda estimada de R\$ 2.059 mil.

Posição	Risco	Saldo	Saldo	Mercado	+5% Aumento		+25% Aumento		+50% Aumento	
		Nocial	Fechamento	Atual	Cotação	Efeito	Cotação	Efeito	Cotação	Efeito
		USD	BRL	Cotação	Cotação	Efeito	Cotação	Efeito	Cotação	Efeito
Empréstimos e financiamentos	Câmbio / USD	-92.987	-440.526	4,74	4,97	22.026	5,92	110.131	7,11	220.263
Contratos de compra em Dólar	Câmbio / USD	-111.788	-529.597	4,74	4,97	26.480	5,92	132.399	7,11	264.799
Contrato SWAP cambiais	Câmbio / USD	87.466	414.370	4,74	4,97	-20.719	5,92	-103.593	7,11	-207.185
Contrato a termo NDFs de compra	Câmbio / USD	36.958	175.086	4,74	4,97	-8.754	5,92	-43.772	7,11	-87.543
Contrato a termo NDFs de venda	Câmbio / USD	-27.400	-129.808	4,74	4,97	6.490	5,92	32.452	7,11	64.904
Contratos de venda em Dólar	Câmbio / USD	85.978	407.320	4,74	4,97	-20.366	5,92	-101.830	7,11	-203.660
Contratos Exportação	Câmbio / USD	18.080	85.654	4,74	4,97	-4.283	5,92	-21.414	7,11	-42.827
Antecipação de Contrato de Cambio (ACC)	Câmbio / USD	-5.000	-23.688	4,74	4,97	1.184	5,92	5.922	7,11	11.844
Exposição líquida		-8.694	-41.188			2.059		10.297		20.594

Benefícios Fiscais de Subvenção

Conforme detalhado na nota explicativa 4. (a) das informações financeiras trimestrais, em 2020, o AgroGalaxy reconheceu contabilmente créditos de IRPJ/CSLL no montante de R\$ 61,8 milhões, os quais foram apurados considerando o efeito retroativo de 5 anos no resultado do quarto trimestre do exercício findo em 31 de dezembro de 2020 em cada controlada, e no primeiro trimestre de 2021, apurados conforme modelo de cálculo discutido com consultores tributários da Companhia.

Em 2021, a Administração vem acompanhando o posicionamento das autoridades fiscais e discussões sobre o tema, e mantém o seu entendimento, também com o apoio dos seus consultores tributários, que as suas chances de êxito são superiores a 50% no caso de eventual discussão sobre o tema.

As empresas do Grupo AgroGalaxy se beneficiam da subvenção de investimento para apuração do imposto de renda e contribuição social sobre o lucro, com isso, reduzindo a base de cálculo do lucro tributável, aplicável ao imposto corrente. Esse benefício trata-se da redução da base de cálculo do ICMS sobre a saída de insumos agrícolas, dessa forma, este benefício, estabelecido principalmente pelo Convênio 100/97.

Para os impostos diferidos, o grupo, realiza a análise de cada uma das empresas constituindo as obrigações futuras através do IR/CS diferido passivo, e para os casos aplicáveis onde o benefício da subvenção zera a base tributável, limitando se for o caso a constituição de IR/CS diferido ativo ao limite do passivo.

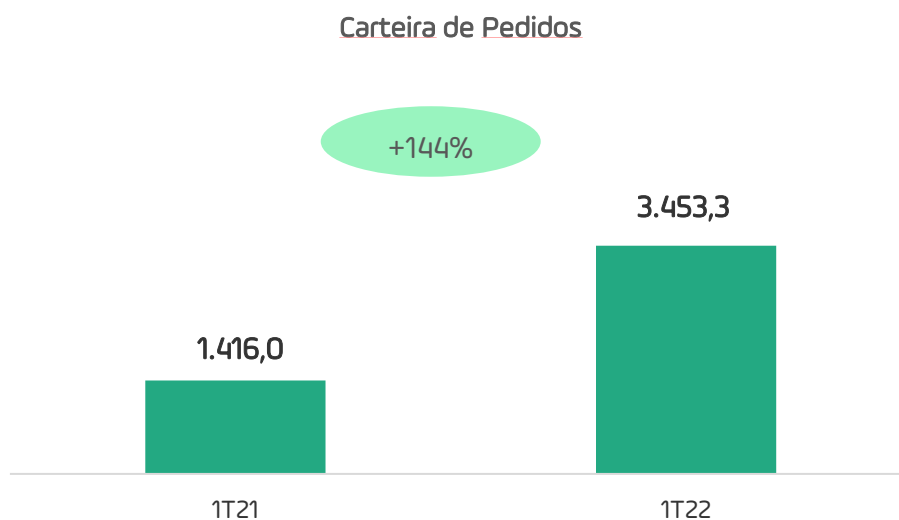
Quando avaliamos dessa forma a alíquota de IR/CS corrente temos uma alíquota menor sobre o lucro total, conforme demonstrado abaixo, para os dois últimos exercícios sociais:

	2021	2020	Var.
Lucro antes dos impostos ajustado	140.277	128.975	11.302
IR/CS corrente	(3.552)	45.645	(49.197)
Crédito de impostos extemporâneos	(3.603)	(61.817)	58.214
Total de IR/CS Corrente	(7.155)	(16.172)	9.017
Alíquota do IR/CS corrente sobre o lucro líquido	-5,1%	-12,5%	7,4 p.p.

Release de Resultados | 1T22

Carteira de pedidos

Em março de 2022, a carteira de pedidos no portfólio somavam R\$ 3,4 bi, *versus* R\$ 1,4 bi em março de 2021, crescimento de 144%.



Plano de Expansão Orgânica 2022

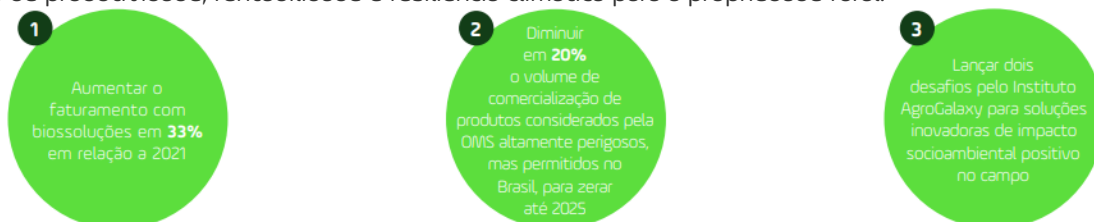
Em 2022, a Companhia planeja realizar a abertura de **20-25 lojas**, das quais 21 já tem localização definida e 14 das quais possuem equipes gerando demanda.

ESG

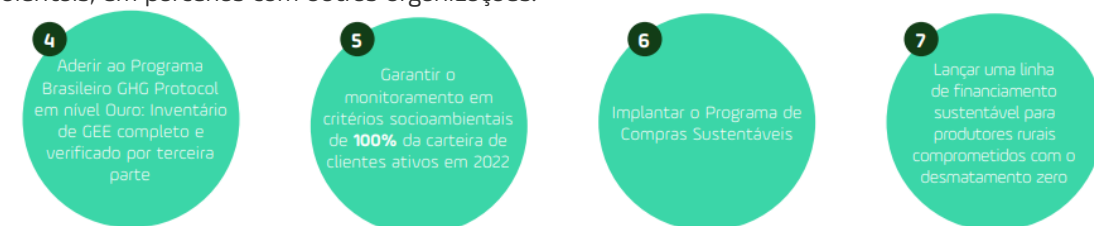
Para o alcance da sua visão 2030, o AgroGalaxy assumiu um Novo Posicionamento com metas e ações de curto prazo (2022). Com o propósito de integrar ESG na estratégia e dinâmica da sua operação, destacam-se o compromisso com desafios globais, como o aumento da diversidade no quadro, incluindo cargos de liderança, e, além do incentivo ao uso de biossoluções, excluir completamente do portfólio produtos banidos pela OMS, ainda que a venda seja permitida no Brasil. Dessa forma, o AgroGalaxy busca incentivar positivamente o agronegócio nacional, com ações voluntárias ligadas a aspectos ESG.

Compromissos-chave para 2030 e metas para 2022

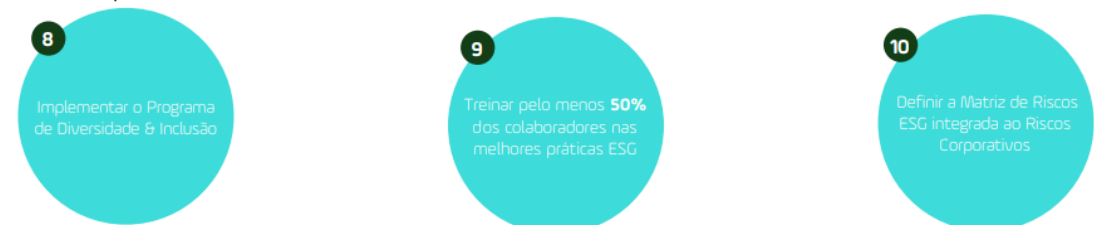
A. Oferecer soluções inovadoras, com o melhor suporte técnico para agricultores adotarem protocolos mais sustentáveis, com ganhos de produtividade, rentabilidade e resiliência climática para a propriedade rural.



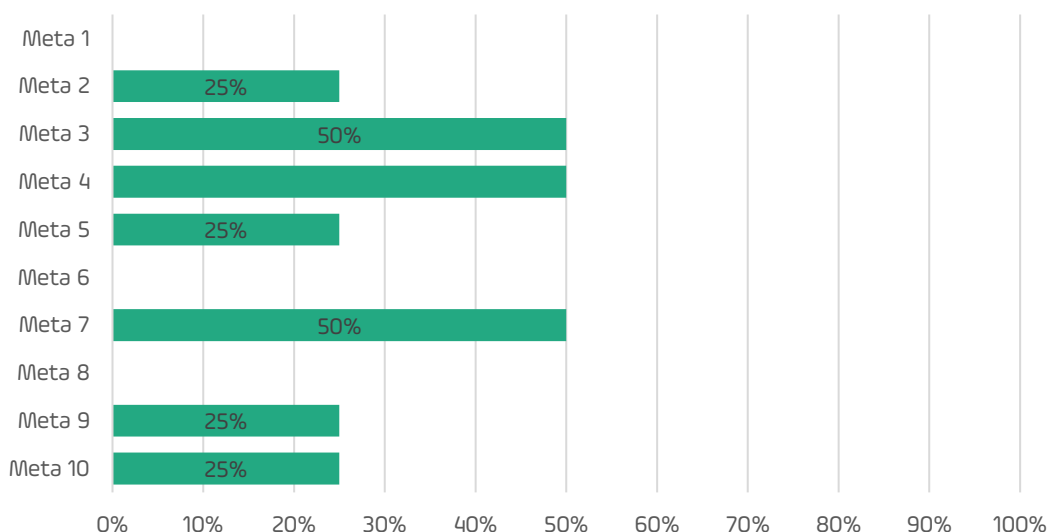
B. Colaborar para a preservação da biodiversidade, apoiando o combate ao desmatamento, com ações para recuperação de áreas degradadas junto aos agricultores, inclusive por meio de educação, financiamento e modelos para pagamento por serviços ambientais, em parcerias com outras organizações.



C. Criar uma cultura organizacional inclusiva, que desenvolve e valoriza talentos, baseada nos pilares da Diversidade, Integridade, Inovação e Sustentabilidade, expandindo o alcance do AgroGalaxy para o desenvolvimento humano no campo e a qualidade de vida para as comunidades rurais.



Status de execução das iniciativas



Release de Resultados | 1T22

Destaques ESG

O Início de 2022 foi marcado por grandes avanços em dois temas prioritários relacionados aos compromissos-chave assumidos e publicados no [Relatório Anual 2021](#) em 26/04/2021.

Política de Crédito com critérios ESG | Meta 5

No dia 28 de janeiro de 2022, foi aprovada pelo Conselho de Administração do Agrogalaxy, a atualização da [Política de Crédito](#) da cia com duas importantes novidades. A primeira é a extensão das diretrizes de forma uniforme para todas as suas unidades de negócio e a segunda, a inclusão da Análise de [Risco Socioambiental](#) com mais rigor nos critérios ESG nas propriedades dos clientes financiados pela cia.

Após a publicação, todas as equipes de Crédito & Recebimento e Comercial, foram capacitadas nas novidades da política, a partir de encontros virtuais e presenciais com os times de ESG e Jurídico. Além disso, os novos procedimentos de análise, incluíram a adoção da ferramenta Safe da empresa Agrottools para garantir agilidade e automatização das análises das áreas dos clientes AgroGalaxy, de acordo com a meta de monitoramento dos 100% de clientes ativos em 2022. Até o final de março, já estão na base de análise automatizada da *Safe* 5.136 propriedades que contemplam 3.2 MM de hectares em área e 3.228 clientes (13%) ativos. São 15 itens ambientais e sociais que avaliam as propriedades rurais em critérios estabelecidos pela cia como impeditivos ou restritivos. A estrutura da área de Crédito & Recebimento foi adaptada com novos profissionais para garantir o atendimento das novas demandas geradas pela atualização da política. A partir de março, as equipes começaram a reportar semanalmente as análises das áreas e identificando as questões a serem olhadas no detalhe para maior segurança.

“Entendemos que o avanço no rigor da análise dos critérios socioambientais na concessão de crédito é um processo de aprendizado para todos os elos da cadeia agrícola que trará benefícios no curto e médio e prazos para todo o mercado. O AgroGalaxy está imbuído do seu papel de incentivar as melhores práticas, levando estas novas ferramentas de identificação e rastreabilidade para apoiar as demandas do nosso cliente para ter uma produção responsável e um produto seguro, gerando mais valor à sua propriedade.”, relata José Ricardo Romanini, Diretor de Crédito e Recebimento.

Lançamento do [Instituto Agrogalaxy](#) | Meta 3

No dia 10 de fevereiro de 2022 foi lançado oficialmente o Instituto AgroGalaxy, tendo como idealizadores o presidente do Conselho de Administração da cia, Sebastian Popik e o CEO do AgroGalaxy, Welles Pascoal. O evento que foi transmitido pelo [youtube](#), contou ainda com a participação dos Conselheiros do Instituto. Um dos destaques da nova entidade é justamente o seu modelo de governança, que conta com nomes de referência na pauta nacional do Agronegócio Sustentável, todos independentes e voluntários são eles:

- Tarcila Ursini – Chief Purpose Office na EB Capital, membro do *board* em empresas como Agrogalaxy, Korin, JSL e Grupo Baumgart
- Marcello Brito – CEO da CBKK, membro do board em organizações como Coalizão Brasil, Clima, Florestas e Agricultura, Conservação Internacional, Instituto Arapyau e Black Jaguar.
- Aline Locks – CEO da Produzindo Certo e Diretora Executiva da Aliança da Terra
- Marcelo Morandi – Pesquisador e Chefe Geral da Embrapa Meio Ambiente
- Isabela Pascoal Becker – Diretora de Sustentabilidade da Datterra Café e Diretora Executiva da Fundação Educar

“O projeto é um passo relevante para cumprir os compromissos socioambientais do AgroGalaxy. A chegada do Instituto consolida um ideal que acompanha a empresa desde o seu início. A ideia é destinar parte do nosso lucro para gerar impacto positivo no meio ambiente, na produção agrícola e na vida do trabalhador rural. Em outras palavras, queremos ser a ponte entre a voz do campo e as soluções sustentáveis”, afirma Sheilla Albuquerque, Diretora-Presidente do Instituto Agrogalaxy e Vice-Presidente (VP) de Negócios do Agrogalaxy.

Em março foi lançado o Primeiro Desafio do Instituto Agrogalaxy com chamada para soluções de apoio ao agricultor brasileiro na Transição para a Agricultura Regenerativa. Ao final do período de inscrições, foram recebidos 92 projetos que serão selecionados para um *Pitch Day* com a banca julgadora no início de junho. Dentre os 10 pré-selecionados, 03 soluções receberão o apoio do Instituto para serem implementadas no campo.

Release de Resultados | 1T22

Anexo I – DRE, BP e DFC (Somado no LTM1T2021)

Demonstração do Resultado Ajustada (Em R\$ milhares)

Demonstração do Resultado (Em R\$ milhares)

				Somado (*)		
	1T22	1T21	%	LTM22	LTM21	%
Receita líquida do período	3.145.293	1.204.869	161,0%	8.521.042	4.539.072	87,7%
Insumos	1.692.080	624.713	170,9%	5.478.952	2.931.470	86,9%
Grãos	1.453.213	580.156	150,5%	3.042.090	1.607.602	89,2%
(-) Custo das mercadorias vendidas	-2.821.277	-1.084.587	160,1%	-7.415.933	-3.927.100	88,8%
Insumos	-1.382.878	-512.997	169,6%	-4.446.110	-2.405.944	84,8%
Grãos	-1.438.399	-571.590	151,6%	-2.969.823	-1.521.157	95,2%
Lucro bruto do período	324.016	120.282	169,4%	1.105.109	611.972	80,6%
% receita líquida	10,3%	10,0%	+0,3 p.p.	13,0%	13,5%	-0,5 p.p.
% receita líquida Insumos	18,3%	17,9%	+0,4 p.p.	18,9%	17,9%	+0,9 p.p.
% receita líquida Grãos	1,0%	1,5%	-0,5 p.p.	2,4%	5,4%	-3,0 p.p.
(-) despesas de vendas	-104.415	-40.037	160,8%	-339.859	-192.358	76,7%
(-) despesas administrativas	-93.560	-51.051	83,3%	-268.190	-150.897	77,7%
(-) outras receitas e despesas operacionais	4.248	-633	n.m.	-1.236	4.627	n.m.
(-) depreciação e amortização (b)	-15.926	-7.324	117,4%	-54.959	-33.029	66,4%
Total das despesas (SG&A)	-209.653	-99.045	111,7%	-664.243	-371.657	78,7%
Lucro antes do resultado financeiro (a)	114.363	21.237	438,5%	440.866	240.315	83,5%
% receita líquida	3,6%	1,8%	+1,9 p.p.	5,2%	5,3%	-0,1 p.p.
(-) Resultado financeiro	-152.291	-40.663	274,5%	-319.091	-102.714	210,7%
(-) Imposto de renda e contribuição social	-6.798	78	n.m.	3.411	-26.117	-113,1%
(=) Resultado líquido do período ajustado	-44.727	-19.348	131,2%	125.185	111.483	12,3%
% receita líquida	-1,4%	-1,6%	+0,2 p.p.	1,5%	2,5%	-1,0 p.p.
(+) Depreciação e amortização (b)	15.926	7.324	117,4%	54.959	33.029	66,4%
EBITDA (a) + (b) ajustado	130.288	28.562	356,2%	495.825	273.344	81,4%
% receita líquida	4,1%	2,4%	+1,8 p.p.	5,8%	6,0%	-0,2 p.p.

* Somados os resultados de AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

Balancos Patrimoniais (Em R\$ milhares)

Consolidado

Ativo	31 de março de 2022	31 de dezembro de 2021
Circulante		
Caixa e equivalentes de caixa	510.312	643.563
Aplicações financeiras	67.381	112.398
Contas a receber de clientes	4.336.184	2.640.037
Estoques	2.068.759	1.635.752
Impostos a recuperar	85.696	87.988
Instrumentos financeiros derivativos	74.676	32.402
Adiantamento a fornecedores	195.429	226.653
Outros créditos	60.616	26.318
Total do ativo circulante	7.399.053	5.405.111
Não circulante		
Realizável a longo prazo		
Aplicações financeiras	40.464	48.751
Contas a receber de clientes	129.644	58.379
Títulos e valores mobiliários	46.611	46.351
Impostos a recuperar	1.164	1.122
Instrumentos financeiros derivativos	18.286	19.948
Depósitos judiciais	5.331	1.992
Mútuos com partes relacionadas	6.037	5.625
Imposto de renda e contribuição social diferidos	5.162	11.424
Outros créditos	24.967	15.894
	277.666	209.486
Investimentos em controladas	-	-
Outros investimentos	725	468
Imobilizado	141.594	129.197
Intangível	1.033.614	912.542
Ativos de direito de uso	122.482	118.106
Total do ativo não circulante	1.576.081	1.369.799
Total do ativo	8.975.134	6.774.910

Passivo e Patrimônio Líquido	31 de março de 2022	31 de dezembro de 2021
Circulante		
Fornecedores	4.958.003	3.199.417
Empréstimos e financiamentos	1.247.893	1.010.227
Passivo de arrendamento	37.004	35.033
Instrumentos financeiros derivativos	21.669	2.040
Obrigações por cessão de crédito	305.278	209.957
Obrigações sociais e trabalhistas	95.887	83.371
Impostos e contribuições a recolher	26.697	7.872
Adiantamentos de clientes	262.865	256.656
Aquisição de participações societária a pagar	36.694	16.157
Dividendos a pagar	28.105	28.105
Outras contas a pagar	17.313	11.495
Total do passivo circulante	7.037.408	4.860.330
Não circulante		
Fornecedores	7.796	0
Empréstimos e financiamentos	240.688	267.428
Passivo de arrendamento	78.369	77.796
Passivo de arrendamento	3.526	0
Provisões para contingências	14.790	1.555
Aquisição de participações societária a pagar	47.699	0
Impostos e contribuições a recolher	3.198	3.298
Imposto de renda e contribuição social diferidos	123.876	90.315
Total do passivo não circulante	519.942	440.392
Total do passivo	7.557.350	5.300.722
Patrimônio líquido		
Capital social	789.221	789.221
Reservas de capital	490.944	490.944
Ações em tesouraria	-34.037	-34.037
Ajustes de avaliação patrimonial	17.061	14.525
Reserva de lucros	138.356	198.091
Patrimônio líquido atribuível aos acionistas controladores	1.401.545	1.458.744
Patrimônio líquido atribuível aos acionistas não controladores	16.239	15.444
Total do patrimônio líquido	1.417.784	1.474.188
Total do passivo e do patrimônio líquido	8.975.134	6.774.910

¹ Somados os resultados de AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

² Em dezembro de 2020, o endividamento foi reclassificado para o curto prazo por conta da necessidade de waivers das instituições financeiras pela relação do IPO.

Release de Resultados | 1T22

Demonstração de Fluxo de Caixa – Método Indireto (Em R\$ milhares)

	1T22	1T21
Fluxos de caixa das atividades operacionais		
Resultado do período antes dos impostos	-33.800	-36.044
Ajustes para reconciliar o resultado do período com recursos provenientes de atividades operacionais:		
Depreciação e amortização	26.451	15.680
Amortização da mais valia de estoques	289	0
Ajuste a valor presente	48.580	4.806
Juros sobre arrendamentos a pagar	5.882	3.715
Resultado na venda de ativo imobilizado	921	-630
Provisão de perda dos estoques	-2.098	-1.605
Resultado de equivalência patrimonial de controladas	0	0
Variação no valor justo de commodities	17.894	-155.428
Variação no valor justo dos contratos a termo	-25.019	160.012
Instrumentos financeiros derivativos	20.223	3.036
Juros sobre empréstimos e financiamentos	59.599	15.032
Variação cambial empréstimos e financiamentos	-9.137	2.574
Plano de pagamento baseado em ações	2.536	782
Perda no valor realizável de contas a receber	21.124	6.579
	133.445	18.511
Variações nos ativos e passivos		
Contas a receber de clientes	-1.399.115	-353.482
Estoques	-317.650	-350.940
Adiantamentos a fornecedores	73.638	-71.635
Impostos a recuperar	4.298	704
Outros créditos	-28.716	8.768
Fornecedores e outras contas a pagar	1.461.733	662.505
Obrigações trabalhistas e sociais	10.997	6.802
Obrigações tributárias	13.922	1.310
Adiantamentos de clientes e outros passivos	-32.176	4.103
Caixa (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	-79.625	-73.355
Imposto de renda e contribuição social pagos	-93	0
Juros pagos	-27.336	-10.136
Fluxo de caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades operacionais	-107.054	-83.491
Fluxos de caixa das atividades de investimentos		
Aquisições de ativo imobilizado	-13.047	-7.111
Recursos provenientes de alienação de imobilizado	239	1.285
Aquisição de investimento, líquido do caixa incorporado	-130.435	0
Aplicação financeira	53.304	13.063
Aplicação em títulos e valores mobiliários	-260	713
Mútuo com partes relacionadas	-412	-2.127
Pagamento na aquisição de controlada indireta	0	0
Aquisição de intangível	-15.767	-3.856

Release de Resultados | 1T22

Fluxo de caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades de investimentos	-106.378	1.966
Fluxo de caixa das atividades de financiamentos		
Captações de empréstimos e financiamentos	281.265	148.515
Captações de recursos securitizados	305.278	0
Mútuo com partes relacionadas	0	0
Liquidações de empréstimos e financiamentos	-247.456	-136.313
Liquidação de recursos securitizados	-243.644	-230
Aumento de capital	0	0
Passivos de arrendamento	-15.262	-10.291
Pagamento de lucros e juros sobre capital próprio	0	0
Fluxo de caixa líquido gerado pelas atividades de financiamentos	80.181	1.681
Aumento (redução) líquida de caixa e equivalentes de caixa	-133.251	-79.843
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	643.563	301.106
Caixa e equivalentes de caixa no final do período	510.312	221.263

¹ Somados os resultados de AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

Anexo II - Reconciliações EBITDA, Lucro Líquido e Lucro Bruto Ajustados

Somado (*)

Resumo Resultado do período (Em milhares de R\$)	1T22	1T21	Var. %	LTM22	LTM21	Var. %
EBITDA Contábil (a) + (b)	143.170	189.707	-24,5%	367.704	367.331	0,1%
% receita líquida	4,6%	15,7%	-11,2 p.p.	4,3%	8,1%	-3,8 p.p.
(+/-) Valor justo commodities (1)	-14.276	-145.979	-90,2%	147.830	-15.567	n.m.
(-) CPC 06(R2)/IFRS 16 imóveis (2)	-10.798	-7.213	49,7%	-36.427	-28.288	28,8%
(+/-) Variação cambial operacional (3)	7.204	-11.389	n.m.	1.901	-80.476	n.m.
(+/-) Receita e despesas não recorrentes (4)	4.989	3.435	45,2%	14.818	30.345	-51,2%
EBITDA do período Ajustado	130.288	28.562	356,2%	495.825	273.343	81,4%
% Margem EBITDA Ajustado	4,1%	2,4%	+1,8 p.p.	5,8%	6,0%	-0,2 p.p.

Resumo Lucro Líquido (Em milhares de R\$)	1T22	1T21	Var. %	LTM22	LTM21	Var. %
Lucro (prejuízo) Líquido do período	-58.942	-30.316	94,4%	90.771	31.438	188,7%
(+/-) Valor justo commodities	-21.811	5.289	n.m.	-60.199	133.353	n.m.
(-) CPC 06(R2)/IFRS 16 imóveis	193	-311	n.m.	857	-597	n.m.
(+/-) Variação cambial não liquidada	7.935	3.036	161,3%	198	-713	n.m.
(-) Amortização mais valia combinação de negócio	4.566	5.170	-11,7%	25.070	39.780	-37,0%
(+/-) Receita e despesas não recorrentes	4.989	3.435	45,2%	14.818	34.799	-57,4%
(+/-) IR/CS - não recorrente e diferido	18.344	-5.650	n.m.	53.672	-126.576	n.m.
Lucro (prejuízo) Líquido do período Ajustado	-44.727	-19.348	131,2%	125.185	111.483	12,3%
% Margem Lucro Ajustado	-1,4%	-1,6%	+0,2 p.p.	1,5%	2,5%	-1,0 p.p.

Resumo Lucro Bruto (Em milhares de R\$)	1T22	1T21	Var. %	LTM22	LTM21	Var. %
Lucro bruto do período	331.088	277.650	19,2%	955.379	686.082	39,3%
(+/-) Valor justo commodities e mais valia (1)	-14.276	-145.979	-90,2%	147.830	6.367	2221,9%
(+/-) Variação cambial operacional (3)	7.204	-11.389	n.m.	1.901	-80.476	n.m.
Margem Bruta Ajustada	324.016	120.282	169,4%	1.105.109	611.972	80,6%
% Margem Bruta Ajustada	10,3%	10,0%	+0,3 p.p.	13,0%	13,5%	-0,5 p.p.

*Resultado somado reflete a soma simples das holdings AgroKey, AgroTrends e AgroAdvance.

1 Ajustado conforme:

- (1) Variação do valor justo das commodities, classificado como receita ou custo operacional, porém sem a efetiva venda ou compra dos estoques.
- (2) O impacto do CPC06(R2)/IFRS16, que se refere -aos pagamentos de aluguéis de imóveis, que, a partir da adoção inicial em 2019, deixaram de ser contabilizados como despesa operacional na forma de aluguel e passaram a compor o resultado através da depreciação/amortização do direito ao uso e pela despesa financeira de juros apropriados ao longo do prazo do contrato.
- (3) Variação cambial refere-se a valores liquidados que se encontram classificados no resultado financeiro e tem como origem ganho ou perda operacional.
- (4) Receita e/ou despesas consideradas de natureza não usuais ou eventuais relacionadas como crédito extemporâneo, consultoria de reestruturação, despesas compartilhadas/fee de consultoria e gastos com M&A / oferta pública, pagamento em ações de controladas.

2 Desconsidera os ganhos ou perdas com variação no valor justo de commodities e contratos a termos, efeito a amortização da mais valia na combinação de negócios ocorrida em 31/10/2020, efeitos do CPC 06/IFRS 16 imóveis e as despesas e receitas não recorrentes, além dos impactos de IR/CS diferidos e/ou créditos extemporâneos.

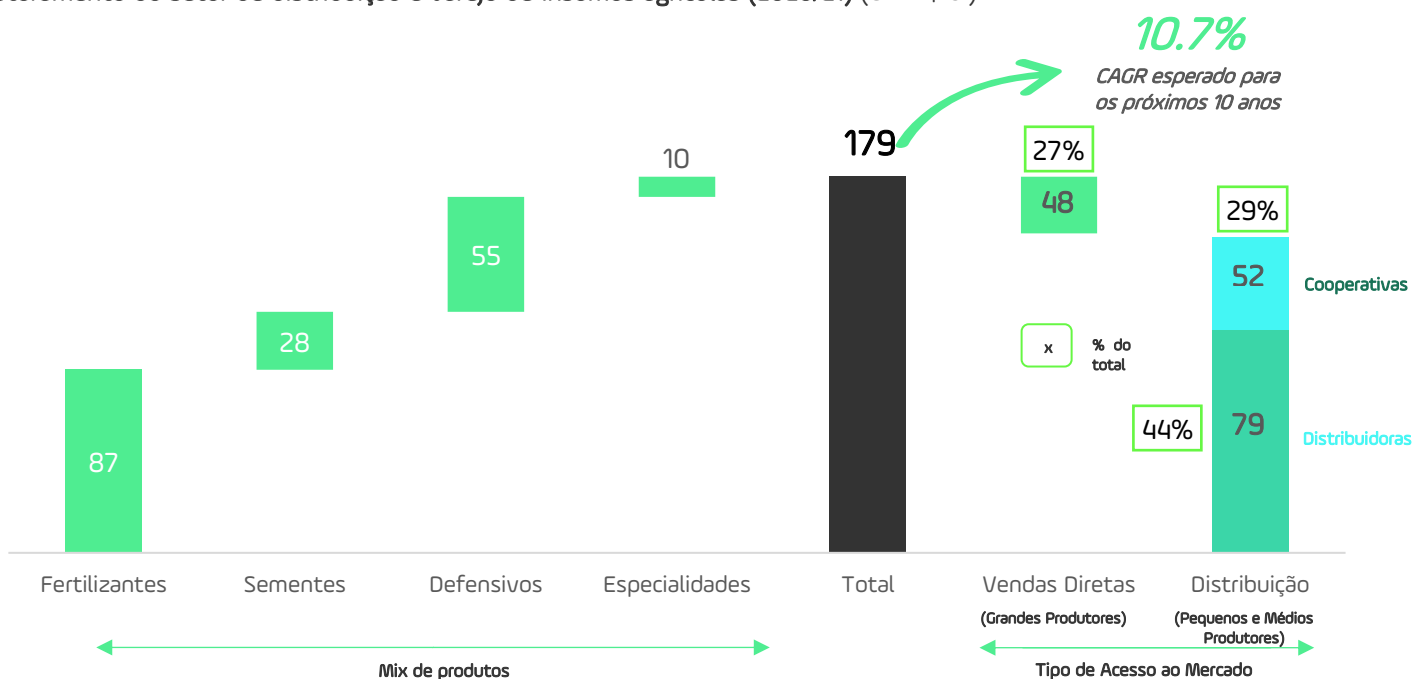
Anexo III – Setor e Perfil Corporativo

Setor de Varejo de Insumos Agrícolas

A Companhia possui uma robusta operação de varejo de insumos composta por: Fertilizantes, Defensivos, sementes, especialidades, entre outros.

O mercado brasileiro de distribuição e varejo de insumos agrícolas, em que a Companhia se insere, cresceu significativamente em valor e volume nos últimos anos. Segundo dados da Consultoria How a partir de dados da Spark, e área de Inteligência de Mercado Agrogalaxy, o mercado de fertilizantes, químicos e sementes, faturou R\$ 179 bilhões a safra 2020/21. Adicionalmente, de acordo com a Consultoria Céleres, esse mercado deve crescer em valores monetários a uma taxa média anual de crescimento de 10,7% até a safra 2029.

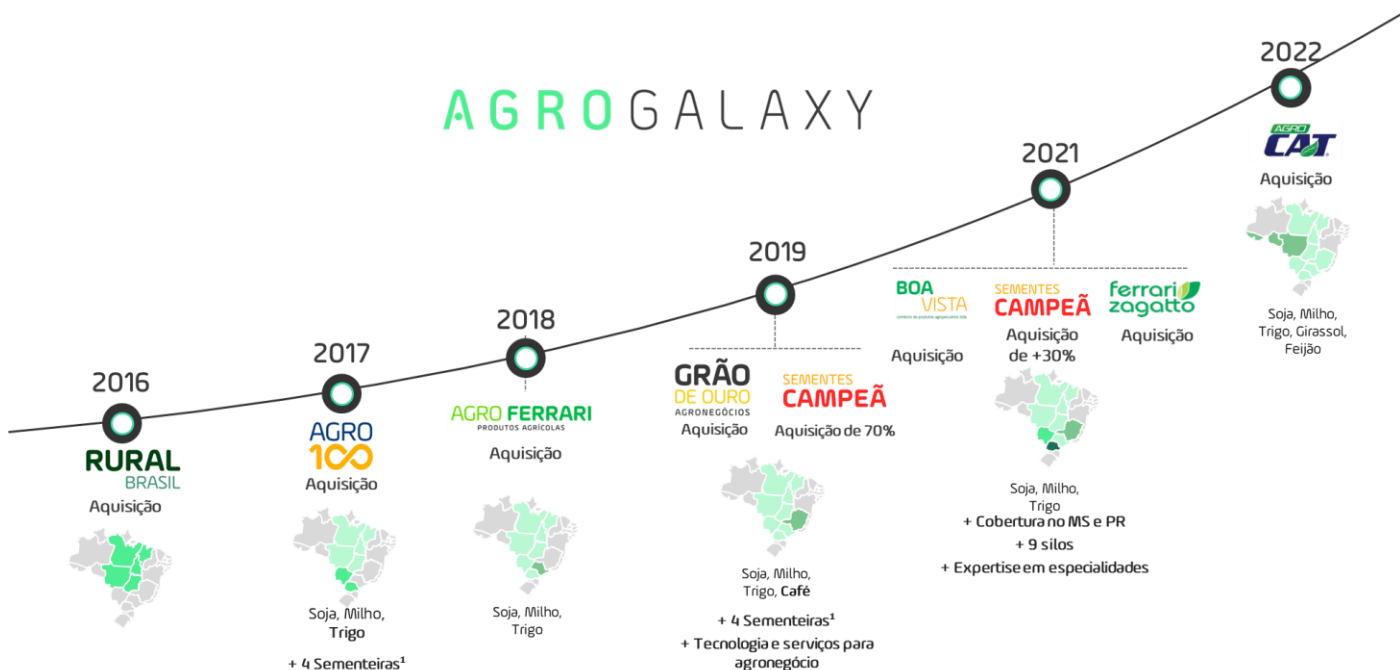
Faturamento do setor de distribuição e varejo de insumos agrícolas (2020/21) (em R\$ bi)



Fonte: Dados Consultoria How a partir de dados da Spark, confecção Inteligência de Mercado Agrogalaxy.

Perfil e Histórico

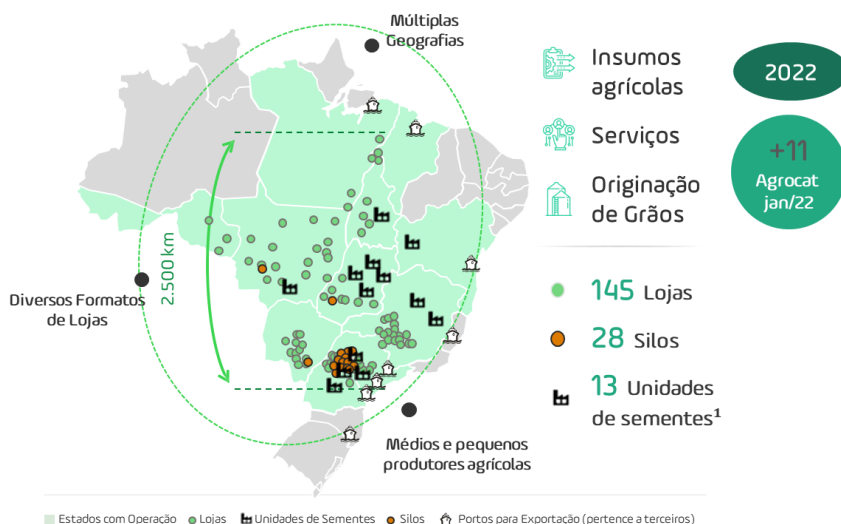
O AgroGalaxy é uma das mais relevantes plataformas de varejo de insumos agrícolas e serviços voltados para o agronegócio brasileiro, atuando na comercialização de insumos agrícolas, produção de sementes, originação, armazenamento e comercialização de grãos, além de prestação de serviços agrícolas. Com cobertura geográfica nacional, a Companhia possui um ecossistema integrado, entregando produtos e oferecendo soluções únicas para a necessidade do produtor rural, sendo reconhecida pelo alto valor agregado que entrega aos seus clientes e por ser a parceira de produtividade do agricultor brasileiro. Formada a partir da aquisição de plataformas líderes em diferentes regiões brasileiras, a Companhia tem os benefícios da integração, enquanto mantém as características e marcas originais de cada plataforma, além de todo o histórico local e proximidade com o agricultor. Na linha do tempo abaixo são apresentados os principais marcos desde a fundação da Companhia:



Notas: (1) Sementes produzidas em 8 fábricas, incluindo 3 fábricas operadas pela empresa e 5 operações de tooling.

(2) Conclusão prevista para janeiro de 2022, sujeita ao cumprimento de condições precedentes.

As lojas, silos e unidades de sementes da Companhia estão estrategicamente localizadas em 12 estados brasileiros, permitindo alcançar diversas culturas e produtores, mitigando também o risco climático. O estado que concentra maior percentual de receita da companhia, respondeu por 21% do total no exercício findo em 31 de dezembro de 2021. Em 31 de dezembro de 2021 a Companhia possuía a seguinte composição, incluindo a Agrocatt, cujo *closing* ocorreu em janeiro de 2022:



Release de Resultados | 1T22

O público-alvo da Companhia são pequenos e médios produtores, com área cultivada de até dez mil hectares, que buscam os melhores produtos, diversificação de fornecedores, soluções de financiamento e crédito, assistência técnica desde o plantio até a colheita, serviços de logística e alta tecnologia. Fornecendo produtos para diversas culturas, incluindo soja, milho, café, trigo, entre outros. Na safra de 2020/2021, os clientes da Companhia representaram aproximadamente 13 milhões de hectares de área plantada incluindo a Agrocát.

Anexo IV – Glossário AgroGalaxy

Alavancagem financeira (medida por Dívida Líquida/EBITDA) – A Alavancagem é uma técnica utilizada para multiplicar a rentabilidade por meio do endividamento. O nível de alavancagem da Companhia pode afetar adversamente sua capacidade de refinarçar seu endividamento existente ou captar recursos adicionais para financiar suas operações, limitar sua capacidade de reagir a mudanças na economia ou no setor do agronegócio e impedi-la de cumprir com suas obrigações previstas em seus instrumentos de dívida.

Barter (permuta) – Quando são vendidos insumos a prazo em troca de entrega de *commodities*, principalmente soja e milho, quando da colheita da safra. A relação de troca entre o valor devido em reais pelos clientes da Companhia e a quantidade de sacos de soja e milho a serem entregues à Companhia, é definida pelo preço da *commodity* no mercado, sendo as operações formalizadas com o cliente por meio de contratos de Barter.

CAGR – *Compound Annual Growth Rate*, ou taxa de crescimento anual composta, é a taxa percentual de crescimento constante em cada período para se alcançar o saldo final na comparação.

Closing – conclusão da operação de aquisição de empresa ou ativo.

CRA – Certificado de recebíveis do agronegócio, são títulos de renda fixa lastreados em recebíveis originados de negócios entre produtores rurais e terceiros, abrangendo financiamentos ou empréstimos relacionados à produção, à comercialização, ao beneficiamento ou à industrialização de produtos, insumos agropecuários ou máquinas e implementos utilizados na produção agropecuária.

Nessas operações, as empresas cedem seus recebíveis para uma securitizadora, que emitirá os CRAs e os disponibilizará para negociação no mercado de capitais, geralmente com o auxílio de uma instituição financeira. Por fim, essa securitizadora irá pagar a empresa pelos recebíveis cedidos. Desse modo, a empresa conseguirá antecipar o recebimento de seus recebíveis.

CTV – Consultor técnico de venda, é o agrônomo de campo responsável pelo atendimento ao produtor rural, incluindo a recomendação e receituário de insumos agrícolas (fertilizantes, defensivos agrícolas, sementes, especialidades, etc), serviços financeiros e agrícolas, planejamento de safra, entre outros.

Defensivos – Entre os defensivos, o AgroGalaxy trabalha com fungicidas, herbicidas, inseticidas, óleos e espalhantes. Os fungicidas são um dos mais utilizados no controle de fungos em plantações, atuam na prevenção, controle e cura da ação de fungos.

Os herbicidas atuam na dessecação de culturas para colheita ou formação de palhada e no controle de plantas daninhas. Inseticidas atuam na prevenção e controle de insetos pragas. São muito importantes pois os danos causados são muito intensos, destruindo tecido vegetal em alta velocidade e, em todas as fases de desenvolvimento das culturas, com queda vertiginosa da produção em condições de controle ineficiente.

Digital Enabled – Transações viabilizadas por meio digitais, tais como, bot via whatsapp, aplicativo e site.

Dívida Líquida – Dívida líquida ajustada, considerada empréstimos e financiamentos, deduzido do caixa e equivalente de caixa e aplicações financeiras, bem como, obrigações com título securitizados CRA – Certificados de Recebíveis do Agronegócio – que são classificadas como dívida no Passivo circulante e refere-se a operações de títulos de clientes colocados no mercado para financiar o produtor rural. Assim como há a obrigação do passivo quando da emissão dos títulos do CRA, a Companhia adquiriu títulos e valores mobiliários, classificados no ativo não circulante, como cotas subordinadas que suportarão possível títulos não quitados da obrigação registrada no passivo. Desta forma, estão demonstradas as duas pontas: ativa e passiva e passivo de arrendamento de veículos e outros (máquinas).

EBITDA – *Earnings Before Interests, Taxes, Depreciation and Amortization*, lucro líquido adicionado das despesas com imposto de renda e contribuição social, resultado financeiro e depreciação. O EBITDA é considerado o indicador que mais se aproxima da geração de caixa das operações da Companhia, já que desconsidera impacto do resultado financeiro e impostos. Ademais, o AgroGalaxy entende que o EBITDA ajustado representa de maneira mais próxima a geração de caixa operacional e, portanto, mede e avalia de forma mais assertiva a capacidade operacional. Os ajustes no EBITDA desconsideram: (i) ganhos ou perdas com variação no valor justo de commodities, uma vez que a marcação de valor justo no fechamento de cada exercício não afeta o caixa e não representam o resultado de compra e venda; (ii) variação cambial de operações de hedge realizadas com o propósito de proteção da receita ou do custo dos produtos; (iii) contraprestações pagas de arrendamento de imóveis (CPC 06(R2)/IFRS16) e receitas e/ou despesas não usuais (como, por exemplo, crédito extemporâneo, consultoria de reestruturação, despesas compartilhadas, fees de consultoria e gastos com M&A, oferta pública, pagamento baseado em

Release de Resultados | 1T22

ações de controlada); (iv) itens não-recorrentes e; (v) itens que não impactam o caixa, em que a Margem EBITDA ajustada é calculada na razão do EBITDA ajustado sobre a receita operacional.

ERP – *Enterprise Resource Planning* é um sistema de gestão que permite acesso fácil, integrado e confiável aos dados de uma empresa. A partir das informações levantadas pelo software, é possível fazer diagnósticos aprofundados sobre as medidas necessárias para reduzir custos e aumentar a produtividade.

ESG – *Environmental, Social and Corporate Governance*, traduzido do inglês: Ambiental, Social e Governança Corporativa, refere-se aos três fatores centrais na medição da sustentabilidade e do impacto social de um investimento em uma empresa ou negócio.

Especialidades – O Agrogalaxy realiza a venda de especialidades, cujo processo de produção é terceirizado com parceiros de confiança da Companhia. Uma das especialidades da cultura de soja são produtos que promovem total cobertura das partículas de Cobre (Cu), Enxofre (S) e Fósforo (P) na área foliar da planta. Ação sinérgica entre os três elementos (Cobre, Enxofre e Fósforo). Apresenta efeito antifúngico e bacteriostático, por induzir a produção de fitoalexinas (substâncias naturais de defesa), protegendo a planta contra doenças causadas por fungos e bactérias. Já na Cultura de milho, temos o fertilizante organomineral natural formulado a partir da fermentação de leveduras especiais.

KPI – *Key Performance Indicator* – significa Indicador-Chave de Desempenho e são os indicadores ou valores quantitativos mensuráveis e que podem ser comparados e acompanhados para verificar o desempenho de algum processo ou estratégia.

LTM – *Last Twelve Months*, valores acumulados nos últimos doze meses. O LTM também é conhecido como 12 meses anteriores.

Lucro bruto e margem bruta – É a diferença entre a receita de uma empresa em relação aos seus custos variáveis, o lucro bruto ajustado: desconsidera os ganhos ou perdas com variação no valor justo de commodities e considera os ganhos ou perdas com variação cambial ajustados no EBITDA para fins de apuração da margem. Margem bruta é a diferença entre o lucro bruto e a receita líquida.

M&A (Fusões e aquisições) – Através das operações de M&A é possível expandir os negócios e o alcance de uma ou mais empresas, aproveitando o que cada uma faz de melhor, unindo esforços e construindo algo muito maior que a simples soma das duas operações. O Agrogalaxy, já mostrou capacidade comprovada de entregar crescimento orgânico combinado com expansão via M&A, com rápido processo de profissionalização de empresas familiares. A Companhia foi formada a partir da aquisição de empresas líderes em suas regiões de atuação, notadamente duas empresas base, uma no cerrado brasileiro, a qual cresceu de forma orgânica para solidificar a sua presença na região, e uma no Sul/Sudeste, a qual cresceu de forma orgânica e, também de forma relevante através de aquisições, que visaram fortalecer a presença em regiões chave. Além disso, a Companhia também adquiriu empresas para implementar sua estratégia de verticalização da produção de semente de soja.

NDF – *Non Deliverable Forward*, é um contrato a termo de moedas, negociado em mercado de balcão e que tem o objetivo de estabelecer, antecipadamente, uma taxa cambial em uma data futura. Na data de vencimento, a liquidação é dada pela diferença entre a taxa a termo contratada e a taxa de mercado definida como referência.

Originação de grãos – Originação é o serviço de coleta e venda da soja e milho prestado aos produtores. O sistema de originação de grãos tem como principal objetivo otimizar a demanda do decorrer do ciclo da nova safra por meio da administração, as principais operações auxiliadas pela originação são:

- Compra;
- Venda;
- Armazenagem; e
- Logística.

Sendo assim, o processo de originação atende a diferentes etapas da gestão agrícola, desde plantio e colheita da safra até estoque e armazenagem. Nossas vendas são aproximadamente 30% em barter, o restante do volume de grãos é feito de originação pura, recebimento da lavoura e compra de lotes no mercado disponível.

PDD ou PCLD: A Provisão para Devedores Duvidosos (PDD) ou Provisão para Crédito de Liquidação Duvidosa (PCLD), refere-se a uma reserva de dinheiro feita pela empresa com foco em casos de inadimplência. Dessa forma, quanto maior for o risco

Release de Resultados | 1T22

de o cliente não pagar o que deve, maior deve ser o montante guardado pela empresa através da PDD. O Agrogalaxy possui um cronograma dos prazos dos títulos vencidos e a vencer, dessa forma, as contas a receber de clientes são baixadas quando não há expectativa razoável de recuperação. Os indícios de que não há expectativa razoável de recuperação incluem, entre outros: incapacidade do devedor de participar de um plano de renegociação de sua dívida com a Companhia ou de realizar pagamentos contratuais de dívidas vencidas há mais de 180 dias.

PSA - Pagamentos por serviços ambientais

ROIC – É o retorno sobre o capital investido, ou seja, o Agrogalaxy informa qual a rentabilidade a empresa é capaz de gerar em razão de todo o capital investido, tanto próprio (patrimônio líquido), quanto de terceiros (dívida líquida).

Safra – Safra e/ou Safra de verão refere-se à safra de **soja**.

Safrinha – Safrinha e/ou Safra de inverno refere-se à safra de **milho**.

SG&A – *Selling, General and Administrative Expenses*, se refere a Despesas com vendas, gerais e administrativas, que é um dos principais custos de não produção apresentados na demonstração do resultado.

SSS – *Same Store Sales*, traduzido do inglês: vendas nas mesmas lojas, é uma métrica que mede a variação percentual das lojas com 2 anos ou mais, ou seja, mede o desempenho das lojas maduras do portfólio.

Swap cambial – O *swap* é um derivativo que serve para trocar posições – e indexações, de acordo com a avaliação e com o interesse do investidor para a operação. O swap cambial é um dos tipos de *swap* e é marcado, portanto, pela troca da variação cambial por outros indexadores do mercado financeiro.

Washout - *valor de indenização contratual pactuado entre as partes no caso de descumprimento ou cancelamento em contratos de grãos ou barter.*