

A close-up photograph of a man and a woman smiling warmly at each other. The man is on the left, wearing a grey t-shirt, and the woman is on the right, with curly hair. In the foreground, a large, vibrant slice of watermelon is held, showing its red flesh and black seeds. The background is a soft, out-of-focus blue and white, suggesting an outdoor setting.

DO

**Divulgação de
Resultados 3T22**

São Paulo, Brasil, 14 de novembro de 2022 – Dasa (B3: DASA3, “Companhia”), a maior rede integrada de saúde do Brasil, anuncia hoje os resultados financeiros referentes ao terceiro trimestre de 2022.

Webcast

16 de novembro de 2022

(em português com tradução simultânea para o inglês)

14h00 (Brasília) / 12h00 (New York) / 17h00 (Londres)

Clique [aqui](#) para acessar o link.

Apresentação disponível em: dasa3.com.br

Participantes locais: +55 (11) 4090-1621 | +55 (11) 3181-8565

Participantes internacionais: +1 (412) 412 717-9627 | Tool Free: +1 (844) 204-8942

Importante: para realizar perguntas por áudio, o(a) participante deve conectar via telefone. As perguntas via webcast serão lidas pelo(a) operador(a).

Contatos

Relações com Investidores

Glauco Desiderio – DRI

Lais Lobão – Gerente Executiva de RI

Bruno Bonadio – Analista de RI

+55 (11) 2630-2097

ir@dasa.com.br

dasa3.com.br

Imprensa

Isabela Campos Kopke – Gerente Executiva de Marketing

isabela.kopke@dasa.com.br

dasa.com.br

ÍNDICE

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO	4
DESTAQUES 3T22	5
ECOSSISTEMA DASA	6
ENDIVIDAMENTO	19
INVESTIMENTOS (CAPEX)	21
AGENDA ESG	22
ANEXOS	26

Mensagem da Administração

Receita de R\$3,7 bilhões marca mais um recorde trimestral, com negócios de hospitais e oncologia passando a representar mais de 50% da receita da Dasa, e com avanço relevante em rentabilidade

O terceiro trimestre do ano foi marcado por mais um recorde de crescimento na receita da Dasa, fruto do progresso da nossa estratégia e da gestão dos nossos ativos, solidificando nossa posição de liderança e fidelização junto aos mais de 23 milhões de usuários que passam pelo nosso Ecossistema.

Evoluímos de maneira significativa em nossa capacidade de integrar ativos hospitalares. Crescemos nosso negócio de hospitais em mais de 70% ao compararmos com o 3T21, além de melhorar nossa rentabilidade em 5 pontos percentuais no mesmo período, apesar de geralmente os novos ativos terem menor margem no momento da aquisição.

Esse movimento comprova o progresso na gestão e integração da rede Dasa e continuamos confiantes na continuidade do processo de melhoria de rentabilidade, dado que alguns dos nossos ativos ainda estão nas fases iniciais de integração.

Passando para a plataforma digital, esse foi mais um trimestre de avanços significativos na nossa estratégia, no que tange o engajamento de nossos usuários. Alcançamos mais de 5,5 milhões de usuários pacientes, um salto de ~1 milhão de novos cadastros na comparação com o 2T22. Além disso, encerramos o trimestre com 35 mil médicos cadastrados. Destacamos também o lançamento do agendamento multimarca, onde pacientes podem realizar o agendamento de exames e vacinas por meio de uma experiência que unifica as agendas de diversas marcas Dasa, entregando maior eficiência e garantindo maior satisfação dos usuários.

Acreditamos que estamos no caminho certo para oferecer a saúde que as pessoas desejam e o mundo precisa, e temos orgulho do caminho que traçamos e da jornada que percorremos até aqui. Reforçamos que a Dasa segue evoluindo de forma transparente e diligente em sua estratégia, visando a criação de valor a sociedade e aos seus acionistas.

Pedro Bueno

Diretor Presidente

Destaques 3T22

(R\$ milhões)	3T21	3T22	Var	2T22 ¹	Var	9M21	9M22	Var
Receita Bruta Consolidada	2.943	3.700	26%	3.523	5%	8.338	10.605	27%
BU1	1.089	1.870	72%	1.720	9%	2.979	5.227	75%
BU2	1.853	1.830	-1%	1.803	2%	5.359	5.378	0%
Lucro Bruto	920	1.124	22%	1.023	10%	2.600	3.163	22%
<i>Margem Bruta</i>	<i>33,8%</i>	<i>32,8%</i>	<i>-1,0 p.p.</i>	<i>31,1%</i>	<i>1,7 p.p.</i>	<i>33,8%</i>	<i>32,1%</i>	<i>-1,7 p.p.</i>
<i>Margem Bruta BU1</i>	<i>24,2%</i>	<i>29,1%</i>	<i>4,9 p.p.</i>	<i>26,3%</i>	<i>2,8 p.p.</i>	<i>24,9%</i>	<i>27,3%</i>	<i>2,4 p.p.</i>
<i>Margem Bruta BU2</i>	<i>39,4%</i>	<i>36,6%</i>	<i>-2,8 p.p.</i>	<i>35,7%</i>	<i>0,9 p.p.</i>	<i>38,6%</i>	<i>36,7%</i>	<i>-1,9 p.p.</i>
EBITDA Ajustado	544	604	11%	561	8%	1.634	1.780	9%
<i>Margem EBITDA Ajustado</i>	<i>20,0%</i>	<i>17,6%</i>	<i>-2,4 p.p.</i>	<i>17,1%</i>	<i>0,5 p.p.</i>	<i>21,2%</i>	<i>18,1%</i>	<i>-3,1 p.p.</i>
Resultado Líquido	110	(97)	-187%	(98)	-2%	779	(103)	-113%
Dívida Líquida	3.120	7.799	150%	7.329	6%	3.120	7.799	150%
Alavancagem Proforma²	2,9x	3,8x	0,9x	3,6x	0,2x	2,9x	3,8x	0,9x

- A **Receita Bruta** consolidada registrou **novo recorde trimestral atingindo R\$3,7 bilhões**, crescimento de 5% vs. o 2T22 e 26% vs. o 3T21.
 - **Hospitais e Oncologia (“BU1”)** avançou 9% vs. o 2T22 e **cresceu 72% em relação ao 3T21**, aumentado a participação dessa BU em 14 p.p vs. o 3T21, passando a representar 51% da receita consolidada do trimestre.
 - **Diagnósticos³ (“BU2”)** cresceu 2% vs. o 2T22 e ficou em linha com a receita do 3T21, apesar da queda relevante da receita de Covid-19, que representou menos de 3% da receita dessa BU neste trimestre. **Excluindo o efeito Covid o crescimento vs. o 3T21 foi de 5%.**
- A **Margem Bruta consolidada** do trimestre **expandiu 1,7 p.p. vs. o 2T22**, alcançando **32,8%**, com destaque para a margem da BU1, que atingiu 29,1% (+4,9 p.p. vs. o 3T21 e +2,8 p.p. vs. o 2T22), fruto da evolução na execução da gestão e do progresso nas integrações dos ativos recém adquiridos. Na comparação com o 3T21 houve uma redução de 1,0 p.p. por efeito mix entre as BUs, consequência da maior participação da operação de hospitais no resultado consolidado da Companhia.
- O **EBITDA Ajustado** no 3T22 foi **R\$604 milhões**, com 17,6% de margem, um incremento de 11% vs. o 3T21 e um aumento de 8% na comparação com o 2T22 (R\$561 milhões).
- **Seguimos a trajetória de melhoria de nosso NPS⁴** que alcançou nesse trimestre a marca de 78,1, **um crescimento de 1,6 ponto** em comparação com o 2T22.
- **Jornada ascendente de engajamento dos usuários** via Nav, encerrando o 3T22 com 5,5 milhões de usuários pacientes, 6x maior do que no 3T21.
- **Dívida Líquida** de R\$7,8 bilhões no 3T22; com o indicador de **Dívida Líquida/EBITDA Reportado Proforma LTM⁵** de 3,75x.

¹ Valor reportado no 2T22 foi ajustado em R\$27 milhões para refletir de forma correta o valor gerencial do período, impactando somente as linhas de despesa e lucro, dado que o EBITDA Ajustado do 2T22 não foi impactado.

² Alavancagem proforma considera EBITDA últimos 12 meses para fins de *covenants*, que inclui EBITDA LTM gerado pelas aquisições em base anual, *ex-Stock Options*.

³ Inclui Cuidados Ambulatoriais, Diagnósticos e Coordenação de Cuidados.

⁴ A sigla (NPS) em inglês significa “Net Promoter Score”.

⁵ A sigla (LTM) em inglês significa “Last Twelve Months”, ou na tradução, últimos doze meses.

Ecosistema Dasa

A Dasa possui uma estrutura única e irreplicável de ativos. O ecossistema Dasa é um modelo que integra todas as etapas da jornada de cuidado, da prevenção e atenção primária à medicina de alta complexidade, proporcionando à sociedade um atendimento mais preditivo, personalizado e acessível.

No final do 3T22, a Companhia possuía 15 hospitais, 1.007 pontos unidades de diagnósticos e 14 clínicas oncológicas, em operação. Os ativos pertencentes ao ecossistema Dasa estão distribuídos em 14 estados e no Distrito Federal.

Para saber mais sobre nossos ativos e marcas, [clique aqui](#).

PLATAFORMA NAV – INICIATIVAS DIGITAIS

Seguimos entregando resultados consistentes na execução de nossa estratégia de plataforma digital (Nav), aumentando sequencialmente a base de usuários. Além disso, durante o trimestre foram registrados **mais de 13 milhões de acessos na plataforma Nav, 7x o número de acessos do 3T21** (1,9 milhão). Olhando para o segmento de pacientes, o número de usuários únicos cadastrados atingiu 5,5 milhões no 3T22, 6x maior que o 3T21, sendo 890 mil usuários novos. No segmento do **NavPro (médicos)**, o número de usuários únicos médicos manteve sua aceleração e **finalizou o 3T22 com 34,5 mil usuários, sendo 3,6 mil usuários novos**. Continuamos mostrando progresso na digitalização dos nossos usuários, com uma trajetória robusta de crescimento nos últimos doze meses.

Ao longo do trimestre evoluímos em uma série de novos *features* para os aplicativos, que destacamos:

- Agendamento multimarcas: pacientes cadastrados no Nav podem realizar agendamentos de exames e vacinas por meio de uma experiência que unifica as agendas de diversas marcas Dasa, incrementando o nível de satisfação substancialmente;
- Painel médico: médicos cadastrados no Nav podem ter acesso a um resumo clínico baseado em resultados de exames laboratoriais de pacientes da sua carteira, contando com alertas personalizados que os permitem identificar os principais gaps de cuidado. Os índices de recorrência de utilização dessa nova ferramenta mostram evoluções significativas; e
- Hub de Conteúdo: usuários possuem acesso ao Hub de Conteúdo que já conta com mais de 270 publicações e mais de 28 mil acessos mensais, se mostrando uma importante ferramenta de engajamento.

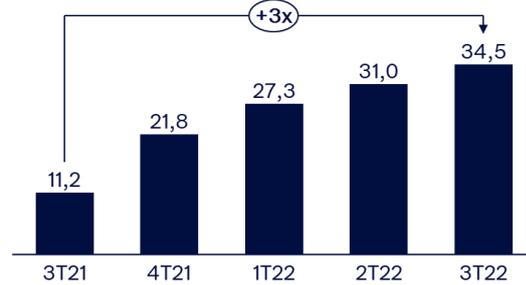
Usuários Nav Pacientes

(‘000 usuários)



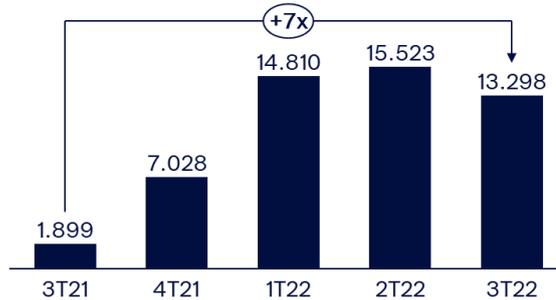
Usuários NavPro (médicos)

(‘000 usuários)



Acessos

(‘000 usuários)

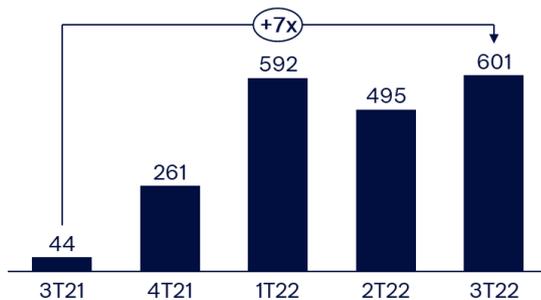


Outro ponto de destaque do trimestre foi o avanço de nossas iniciativas digitais, que são focadas na melhora da experiência de nossos usuários, resultando em maior ganho de eficiência nas frentes de operação.

No 3T22, foram realizados 601 mil web check-ins, 14x mais do que quando comparado com ao 3T21 (44 mil) e um incremento de 21% na comparação com o 2T22 (495 mil). Importante ressaltar que a Companhia segue investindo de forma constante para o aprimoramento dessas ferramentas, que tendem a cada vez mais, se tornar parte da jornada dos médicos e pacientes em nossas unidades, trazendo uma melhor experiência, maior agilidade no atendimento e eficiência da operação. Além disso, em mais um trimestre consecutivo de crescimento, atingimos 60 mil teleconsultas aumentando 48% vs. o 3T21.

Web Check-In

(‘000 check-ins)



Consultas Telemedicina

(‘000 consultas)



AVANÇOS RECENTES NA EXPANSÃO DO ECOSISTEMA DASA

Um dos principais pilares de nossa estratégia de crescimento é a consolidação de nossa rede de saúde integrada. Abaixo apresentamos os avanços recentes desta jornada:



- **Closing Laboratório Lustosa:** em 07 de outubro de 2022, conforme [comunicado ao mercado](#) publicado, a Companhia concluiu a aquisição do Laboratório Lustosa. O Laboratório Lustosa foi fundado em 1958 pelo médico patologista clínico, Dr. Geraldo Lustosa Cabral, e conta com 26 (vinte e seis) unidades na Cidade de Belo Horizonte e em sua região metropolitana. A Empresa hoje opera com serviços de imagem, de análises clínicas e de vacinas e conta com um setor

de medicina genômica, que possui um atendimento consultivo especializado e exclusivo. Em 2021, o Laboratório Lustosa conquistou a acreditação nível 3 da Organização Nacional de Acreditação (ONA), que corresponde a categoria máxima de excelência em gestão de saúde. A aquisição fortalece a presença da Dasa na região, que é o terceiro maior mercado do Brasil e no qual a Companhia possui, atualmente, 67 (sessenta e sete) unidades laboratoriais das marcas pertencentes ao Grupo São Marcos, presentes em 11 (onze) cidades da região metropolitana de Belo Horizonte.



- **Centro Oncológico Barra:** foi inaugurado em 01 de novembro de 2022, o Centro Oncológico da Barra, localizado no estado do Rio de Janeiro. A unidade tangibiliza o conceito de jornada integrada na região e possui arquitetura inovadora, humanizada e mais acolhedora. As especialidades disponíveis são: oncologia clínica, hematologia, radioterapia, cuidados paliativos, além de especialistas cirúrgicos e equipe multiprofissional, divididos em núcleos de especialidades para todos

os tipos de tumores. Além disso, a unidade conta com equipamento de última geração e inédito na América Latina, para tratamento de radioterapia e radiocirurgia. A estrutura conta com 25 consultórios e 30 salas individuais com camas de infusão. A inauguração consolida a marca Dasa Oncologia como unidade de negócios, corrobora com a estratégia de expansão nesta frente e reforça nossa presença em um mercado importante.

Desempenho Operacional e Financeiro

Receita Bruta

(R\$ milhões)	3T21	3T22	Var	2T22	Var	9M21	9M22	Var
Receita Bruta Consolidada	2.943	3.700	26%	3.523	5%	8.338	10.605	27%
BU1	1.089	1.870	72%	1.720	9%	2.979	5.227	75%
% Receita Bruta Consolidada	37%	51%	14 p.p.	49%	2 p.p.	36%	49%	14 p.p.
BU2	1.853	1.830	-1%	1.803	2%	5.359	5.378	0%
% Receita Bruta Consolidada	63%	49%	-14 p.p.	51%	-2 p.p.	64%	51%	-14 p.p.
Receita Líquida Consolidada	2.721	3.425	26%	3.288	4%	7.697	9.850	28%
BU1	998	1.716	72%	1.607	7%	2.726	4.831	77%
% Receita Líquida Consolidada	37%	50%	13 p.p.	49%	1 p.p.	35%	49%	14 p.p.
BU2	1.723	1.710	-1%	1.681	2%	4.971	5.019	1%
% Receita Líquida Consolidada	63%	50%	-13 p.p.	51%	-1 p.p.	65%	51%	-14 p.p.

No 3T22, a Companhia registrou **receita bruta de R\$3,7 bilhões** vs. R\$2,9 bilhões no 3T21, configurando mais um recorde de receita para a Dasa e um **crescimento de 26%** na comparação entre os períodos, impulsionado principalmente pelos destaques abaixo:

HOSPITAIS E ONCOLOGIA

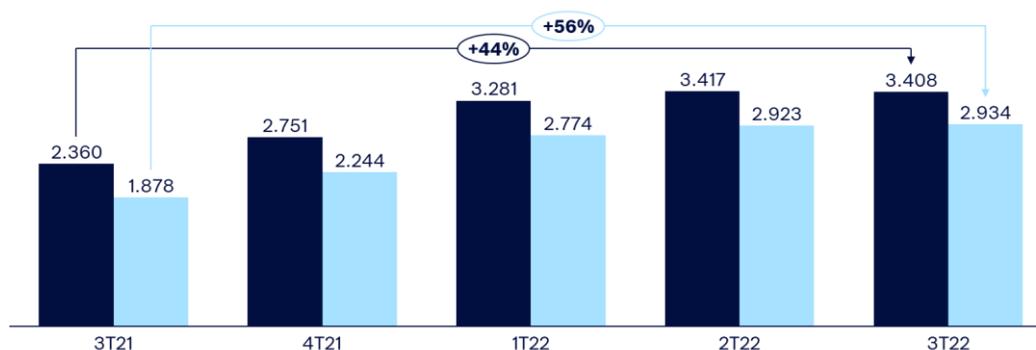
Receita bruta de R\$1.870 milhões no 3T22, um crescimento de 72% na comparação com o 3T21, representando 51% da receita da companhia. Esse aumento se deve, principalmente por:

- Leitos ativos:** aumento de 1.056 leitos ativos vs. o 3T21, finalizando o trimestre com 2.934 leitos em operação. O incremento ao longo dos últimos doze meses pode ser explicado majoritariamente pelo crescimento inorgânico (aquisições);

Leitos Totais e Leitos Ativos

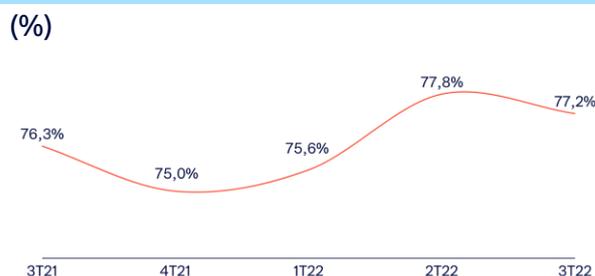
(# média mensal)

■ Leitos Totais ■ Leitos Ativos



- ii. **Taxa de Ocupação e Pacientes-Dia:** crescimento de 1 p.p. quando comparada com o 3T21, **passando de 76,3% para 77,2% no 3T22**, mesmo considerando o impacto trazido pelo Covid-19 ao longo do terceiro trimestre de 2021, que reduziu a demanda por leitos de UTI.

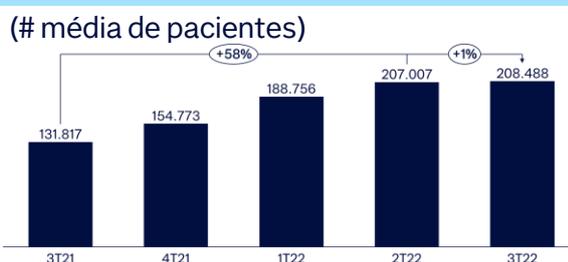
Evolução da Taxa de Ocupação



A expansão e integração de capacidade adicional via aquisições, o êxito na estratégia de atração e retenção de médicos e corpos clínicos, o aumento de controle da operação pelo centro de operações, bem como o crescimento da utilização da plataforma digital pelos usuários foram as principais alavancas que impulsionaram esse crescimento.

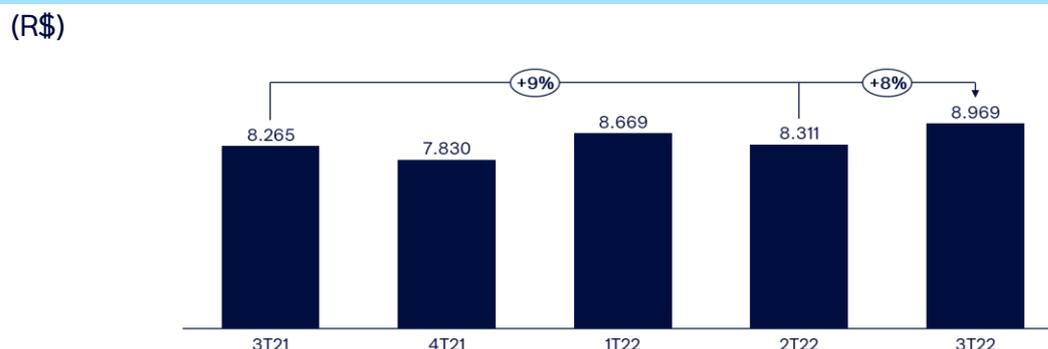
Evolução Pacientes-Dia

No 3T22, o número de pacientes-dia foi de 208.488, um crescimento de 58% na comparação com o 3T21 (131.817), praticamente estável vs. o trimestre anterior (207.007), corroborando com a análise apresentada acima da taxa de ocupação dos ativos nos períodos mencionados.



- iii. **Ticket médio:** aumento de 9% na comparação anual (R\$8.969 no 3T22 vs. R\$8.265 no 3T21) e 8% na comparação trimestral (R\$8.311 no 2T22), devido ao maior volume de procedimentos de alta complexidade, principalmente cirurgias (+15% em volume na comparação entre os períodos), com a retomada das eletivas, compensando a redução trazida nos últimos trimestres pela internação em UTI devido ao impacto do Covid-19 no 3T21.

Evolução do Ticket Médio



DIAGNÓSTICOS

Receita bruta de R\$1.830 milhões no 3T22, praticamente estável na comparação com o 3T21. **Excluindo-se os exames de Covid-19, o crescimento é de 5%.** A performance no período pode ser explicada principalmente por:

- i. **Exames e Usuários Diretos:** no 3T22, a unidade de negócios de diagnósticos realizou 94.055 mil exames, incremento de 5% no volume de exames vs. o 3T21, efeito compensado parcialmente pela redução de usuários diretos no período em 8%, impulsionado pela redução de exames de Covid-19 no período; e

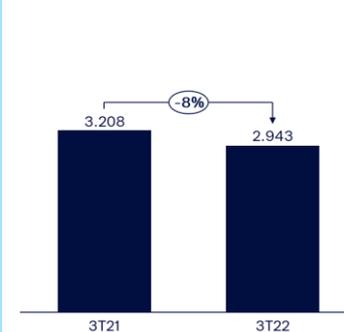
Exames

('000 exames)



Usuários Diretos

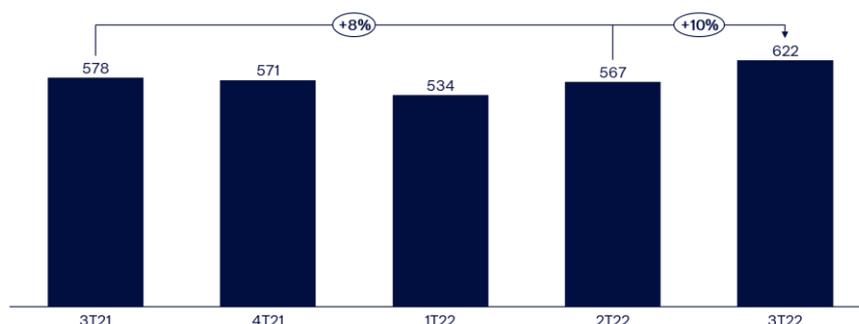
(# usuários)



- ii. **Ticket médio⁶:** incremento de 8% na comparação com o 3T21, passando de R\$578 no 3T21 para R\$622 no 3T22, resultado do mix de atendimentos do período, que apresentou maior volume em RDI, AC e Vacinas.

Evolução do Ticket Médio

(R\$)

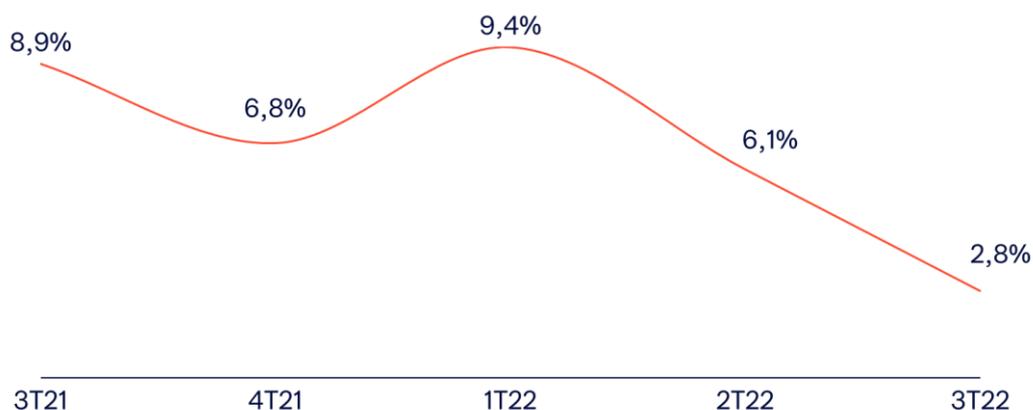


⁶ Calculado pela divisão da receita bruta total da BU1 pelo número médio de pacientes-dia.

Ajustando o efeito relacionado ao Covid-19 em ambos os períodos (R\$52 milhões no 3T22 vs. R\$165 milhões no 3T21), a unidade de negócio de diagnósticos reportou crescimento de 5% na comparação entre os trimestres.

Evolução da Participação Exames de Covid-19

(% da receita bruta da BU2)



Nos 9M22, a receita bruta consolidada registrada foi de R\$10.605 milhões, um incremento de 27% quando comparado aos 9M21 (R\$8.338 milhões). Já a receita líquida nos 9M22 em R\$9.850 milhões, um crescimento de 28% na comparação com os 9M21 (R\$7.697 milhões).

Custos Operacionais (COGS)

(R\$ milhões)	3T21	3T22	Var	2T22	Var	9M21	9M22	Var
COGS⁷	(1.801)	(2.301)	28%	(2.266)	2%	(5.098)	(6.687)	31%
<i>% Receita Líquida</i>	<i>-66%</i>	<i>-67%</i>	<i>1 p.p.</i>	<i>-69%</i>	<i>-2 p.p.</i>	<i>-66%</i>	<i>-68%</i>	<i>2 p.p.</i>
<i>BU1</i>	<i>(757)</i>	<i>(1.217)</i>	<i>61%</i>	<i>(1.184)</i>	<i>3%</i>	<i>(2.048)</i>	<i>(3.512)</i>	<i>72%</i>
<i>% Receita Líquida BU1</i>	<i>-76%</i>	<i>-71%</i>	<i>-5 p.p.</i>	<i>-74%</i>	<i>-3 p.p.</i>	<i>-75%</i>	<i>-73%</i>	<i>-2 p.p.</i>
<i>BU2</i>	<i>(1.044)</i>	<i>(1.084)</i>	<i>4%</i>	<i>(1.082)</i>	<i>0%</i>	<i>(3.050)</i>	<i>(3.175)</i>	<i>4%</i>
<i>% Receita Líquida BU2</i>	<i>-61%</i>	<i>-63%</i>	<i>2 p.p.</i>	<i>-64%</i>	<i>-1 p.p.</i>	<i>-61%</i>	<i>-63%</i>	<i>2 p.p.</i>
Pessoal	(552)	(722)	31%	(679)	6%	(1.578)	(2.053)	30%
<i>BU1</i>	<i>(203)</i>	<i>(314)</i>	<i>55%</i>	<i>(306)</i>	<i>3%</i>	<i>(547)</i>	<i>(916)</i>	<i>68%</i>
<i>BU2</i>	<i>(350)</i>	<i>(408)</i>	<i>17%</i>	<i>(373)</i>	<i>9%</i>	<i>(1.031)</i>	<i>(1.137)</i>	<i>10%</i>
Material	(569)	(737)	30%	(735)	0%	(1.600)	(2.148)	34%
<i>BU1</i>	<i>(252)</i>	<i>(444)</i>	<i>76%</i>	<i>(425)</i>	<i>5%</i>	<i>(653)</i>	<i>(1.255)</i>	<i>92%</i>
<i>BU2</i>	<i>(318)</i>	<i>(293)</i>	<i>-8%</i>	<i>(311)</i>	<i>-6%</i>	<i>(947)</i>	<i>(893)</i>	<i>-6%</i>
Serviços e Utilidades	(604)	(770)	28%	(775)	-1%	(1.729)	(2.266)	31%
<i>BU1</i>	<i>(249)</i>	<i>(398)</i>	<i>60%</i>	<i>(386)</i>	<i>3%</i>	<i>(725)</i>	<i>(1.156)</i>	<i>59%</i>
<i>BU2</i>	<i>(354)</i>	<i>(372)</i>	<i>5%</i>	<i>(388)</i>	<i>-4%</i>	<i>(1.004)</i>	<i>(1.111)</i>	<i>11%</i>
Gastos Gerais	(76)	(72)	-5%	(77)	-7%	(192)	(220)	15%
<i>BU1</i>	<i>(53)</i>	<i>(61)</i>	<i>15%</i>	<i>(67)</i>	<i>-9%</i>	<i>(123)</i>	<i>(185)</i>	<i>51%</i>
<i>BU2</i>	<i>(23)</i>	<i>(11)</i>	<i>-52%</i>	<i>(10)</i>	<i>5%</i>	<i>(69)</i>	<i>(35)</i>	<i>-49%</i>

Os custos operacionais do 3T22 totalizaram R\$2.301 milhões vs. R\$1.801 milhões no 3T21, um incremento de 28% entre os períodos. O total do COGS para o trimestre representou 67% da receita líquida consolidada da Companhia no período, praticamente estável na comparação com o 3T21.

- **Hospitais e Oncologia:** custo operacional de R\$1.217 milhões no 3T22, uma **diluição em relação a receita líquida de 5 p.p. vs. o mesmo período do ano anterior. Com exceção de materiais, todas as linhas apresentam diluição** e o incremento em números absolutos no trimestre se deve, principalmente a aquisição de hospitais nos últimos doze meses enquanto executamos o processo de integração dos mesmos à rede Dasa. O aumento da linha de materiais pode ser explicado pelo crescimento da utilização dos centros cirúrgicos e entrada de novos negócios de Oncologia, que possuem um custo de mat/med maior que a média.
- **Diagnósticos:** custo operacional de R\$1.084 milhões no 3T22 (+4% vs. 3T21 e estável vs. 2T22), **explicado principalmente pela linha de Pessoal**, sendo reflexo do aumento de volume e reajuste proveniente do dissídio, concentrado nesse período. As linhas de material e gastos gerais reduziram nominalmente quando comparamos o 3T22 vs. 3T21.

Nos 9M22, os custos operacionais da Dasa foram de R\$6.687 milhões vs. R\$5.098 milhões nos 9M21.

⁷ Valor acumulado para os 9M22 já considera reajuste de R\$47 milhões realizado no 2T22 entre a linha de despesas e custos.

Lucro Bruto Ajustado e Margem Bruta Ajustada

(R\$ milhões)	3T21	3T22	Var	2T22	Var	9M21	9M22	Var
Lucro Bruto Ajustado	920	1.124	22%	1.023	10%	2.600	3.163	22%
<i>Margem Bruta Ajustada</i>	33,8%	32,8%	-1,0 p.p.	31,1%	1,7 p.p.	33,8%	32,1%	-1,7 p.p.
BU1	241	498	106%	423	18%	678	1.319	94%
<i>Margem Bruta Ajustada BU1</i>	24,2%	29,1%	4,9 p.p.	26,3%	2,7 p.p.	24,9%	27,3%	2,4 p.p.
BU2⁸	679	626	-8%	599	4%	1.921	1.844	-4%
<i>Margem Bruta Ajustada BU2</i>	39,4%	36,6%	-2,8 p.p.	35,7%	0,9 p.p.	38,6%	36,7%	-1,9 p.p.

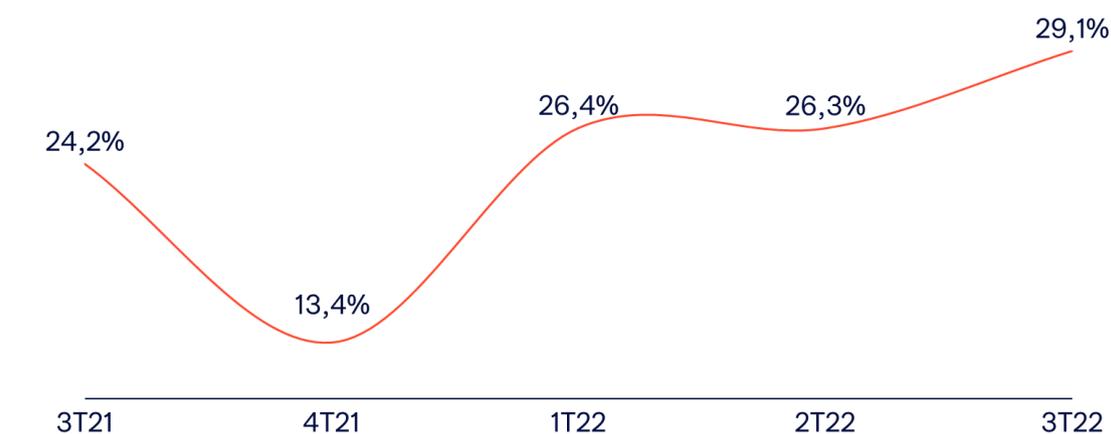
No 3T22, o lucro bruto ajustado consolidado foi de R\$1.124 milhões, representando um incremento de 22% com relação ao 3T21. A margem bruta do trimestre foi de 32,8%, uma redução de 1,0 p.p. na comparação com o mesmo período do ano anterior, explicada pela maior representação do negócio de hospitais no resultado consolidado da Dasa. Excluindo o efeito mix de negócios a margem bruta expandiu em 1,1 p.p.

A seguir, apresentamos os principais destaques do período:

- **Hospitais e Oncologia:** lucro bruto ajustado de R\$498 milhões no 3T22, um aumento de R\$257 milhões ou 106% na comparação com o 3T21. A margem do período foi de 29,1%, um incremento de 4,9 p.p. vs. o 3T21 e de 2,7 p.p. vs. o 2T22. A melhora na margem quando comparada ao 3T21 pode ser explicada pelo incremento de receita líquida em 72% na comparação entre os períodos devido as aquisições realizadas nos últimos 12 meses criando escala e permitindo a diluição do custo, bem como as ações de eficiência e sinergias fruto do avanço do processo de integração das unidades hospitalares recém adquiridas.

Evolução Margem Bruta – Hospitais e Oncologia

(% da receita líquida da BU1)

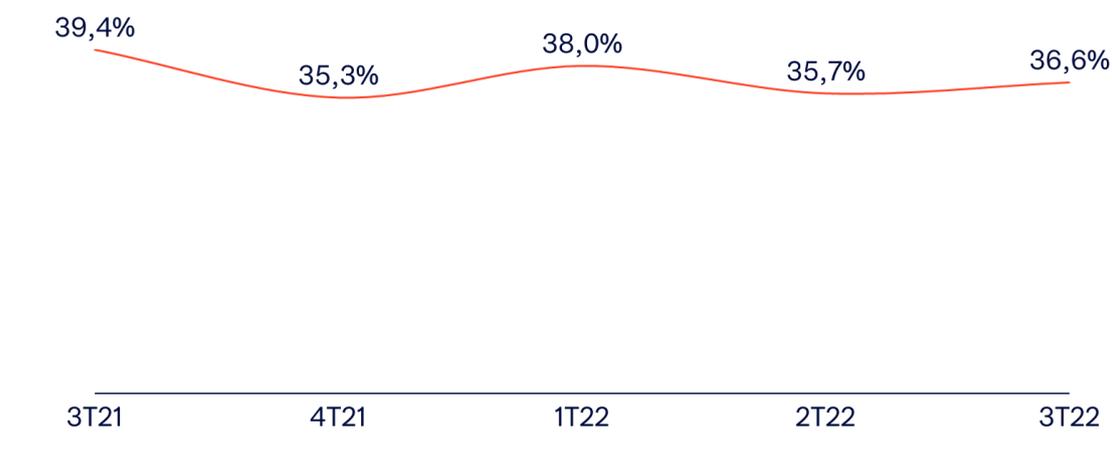


⁸ Considera o ajuste de R\$ 47 milhões entre custos e despesas operacionais realizado no 2T22.

- **Diagnósticos:** lucro bruto ajustado de R\$626 milhões no 3T22, configurando uma redução de 8% na comparação com o 3T21. A margem bruta desta unidade de negócios foi de 36,6% no 3T22, uma redução de 2,8 p.p. vs. o 3T21 e um incremento de 0,9 p.p. vs. o 2T22 (margem ajustada⁹ de 35,7%). A variação pode ser explicada principalmente pelo mix do período, com redução significativa de exames de Covid-19, que possuem ticket mais alto.

Evolução Margem Bruta – Diagnósticos

(% da receita líquida da BU2)



Nos 9M22, o lucro bruto ajustado consolidado foi de R\$3.163 milhões, representando um incremento de 22% com relação aos 9M21. A margem do período foi de 32,1%, uma redução de 1,7 p.p. vs. os 9M21.

⁹ Considera o ajuste de R\$ 47 milhões entre custos e despesas operacionais realizado no 2T22.

Despesas Gerais e Administrativas (SG&A)

(R\$ milhões)	3T21	3T22	Var	2T22 ¹⁰	Var	9M21	9M22	Var
Despesas Gerais e Adm. Total¹¹	(376)	(527)	40%	(441)	19%	(965)	(1.369)	42%
<i>% Receita Líquida Consolidada</i>	<i>-13,8%</i>	<i>-15,4%</i>	<i>-1,6 p.p.</i>	<i>-13,4%</i>	<i>-2,0 p.p.</i>	<i>-12,5%</i>	<i>-13,9%</i>	<i>-1,4 p.p.</i>
(-) Ajustes One-Offs	0	29	-	(47)	-162%	0	(18)	-
Despesas Gerais e Adm. Ajustada	(376)	(498)	32%	(488)	2%	(965)	(1.387)	44%
<i>% Receita Líquida Consolidada</i>	<i>-13,8%</i>	<i>-14,5%</i>	<i>-0,7 p.p.</i>	<i>-14,9%</i>	<i>0,3 p.p.</i>	<i>-12,5%</i>	<i>-14,1%</i>	<i>-1,5 p.p.</i>

As despesas gerais e administrativas, que consideram os ajustes gerenciais detalhados mais à frente neste relatório, passaram de R\$376 milhões no 3T21 para R\$527 milhões no 3T22. Esta variação pode ser explicada principalmente por:

- (i) Adquiridas: aumento de R\$91 milhões referente a incorporação das empresas adquiridas nos últimos doze meses; e
- (i) Serviços de Terceiros: aumento de R\$59 milhões, principalmente com despesas jurídicas (sendo R\$29 milhões *one-off* referente a ajuste de provisão), marketing, M&A e tecnologia da informação, alinhadas com a estratégia de expansão e digitalização da Companhia.

Ao excluirmos o efeito one-off de R\$29 milhões das despesas jurídicas, a despesa total do período teria sido de R\$498 milhões no 3T22, 14,5% da receita líquida do período (vs. 14,9% no 2T22).

Nos 9M22 as despesas gerais e administrativas ajustadas aumentaram 42% na comparação com os 9M21, passando de R\$965 milhões para R\$1.367 milhões nos 9M22, reflexo do crescimento do ecossistema Dasa no período e os avanços na expansão da plataforma Nav e iniciativas digitais.

¹⁰ Valor reportado no 2T22 foi ajustado em R\$27 milhões para refletir de forma correta o valor gerencial do período, impactando somente as linhas de despesa e lucro, dado que o EBITDA Ajustado do 2T22 não foi impactado.

¹¹ Na DF: Despesas Gerais e Administrativas + Outras Receitas e Despesas Operacionais.

EBITDA Ajustado

(R\$ milhões)	3T21	3T22	Var	2T22	Var	9M21	9M22	Var
EBITDA	507	604	19%	513	18%	795	1.678	111%
Margem EBITDA	18,6%	17,6%	-1,0 p.p.	15,6%	2,0 p.p.	10,3%	17,0%	6,7 p.p.
(+) Ajustes	36,8	(0,6)	-102%	48,2	-101%	839,0	102,5	-88%
EBITDA Ajustado	544	604	11%	561	8%	1.634	1.780	9%
Margem EBITDA Ajustado	20,0%	17,6%	-2,4 p.p.	17,1%	0,5 p.p.	21,2%	18,1%	-3,1 p.p.

O **EBITDA Ajustado**, que exclui o efeito de itens não recorrentes e sem efeito caixa, **fechou o 3T22 em R\$604 milhões, um crescimento de 11% vs. o 3T21**. A margem do EBITDA Ajustado registrou queda de 2,4 p.p. em relação ao 3T21, alcançando 17,6% neste trimestre. **Na comparação com o 2T22, a margem do EBITDA Ajustado registrou incremento de 0,5 p.p.** A performance do EBITDA Ajustado no período reflete o crescimento robusto da receita líquida da Companhia no período (+26%), e um aumento consistente no lucro bruto no 3T22 (+22%), conforme detalhes apresentados anteriormente neste documento.

Abaixo, apresentamos a composição dos ajustes realizados para os períodos analisados.

A partir do 3T22, a Dasa passa a ajustar no EBITDA apenas despesas relacionadas a processos de M&A e Stock Option.

(R\$ milhões)	3T21	3T22	2T22 ¹²	9M21	9M22
Ajustes	36,8	(0,6)	48,2	839,0	102,5
M&A	15,8	6,6	32,3	46,1	56,4
Novas Unidades (pré-operacional)	-	-	-	4,5	-
Trabalhista e Tributário	11,6	-	4,5	23,3	10,3
Filantropia	5,2	-	0,2	12,8	1,4
Covid-19	35,8	-	11,0	147,7	27,3
Stock Option	8,5	(7,2)	2,8	642,4	9,6
Outros	(40,1)	-	(2,5)	(37,9)	(2,5)

O impacto geral dos itens não recorrentes diminuiu significativamente no 3T22 em relação ao mesmo período do ano anterior. Os itens não recorrentes e a remuneração baseada em ações resultaram em um impacto negativo de R\$0,6 milhão no EBITDA reportado no 3T22, em comparação com um impacto positivo de R\$36,8 milhões no 3T21.

Nos 9M22, o EBITDA Ajustado foi de R\$1.780 milhões, um incremento de 9% na comparação com os 9M21. A margem EBITDA Ajustado do período foi de 18,1%, um recuo de 3,1 p.p. vs. os 9M21.

¹² Valores entre linhas ajustados, não impactando o total.

Resultado Financeiro

(R\$ milhões)	3T21	3T22	Var	2T22	Var	9M21	9M22	Var
Resultado Financeiro Líquido	(117)	(422)	262%	(374)	13%	(291)	(1.052)	261%
Despesa Financeira	(152)	(495)	226%	(529)	-7%	(427)	(1.387)	225%
Receita Financeira	35	72	106%	155	-53%	135	335	148%

O resultado financeiro líquido do 3T22 foi uma despesa de R\$422 milhões vs. uma despesa de R\$117 milhões no 3T21. O incremento da despesa financeira na comparação trimestral pode ser explicado por:

- **Despesa Financeira:** incremento de R\$343 milhões entre os períodos devido principalmente ao impacto trazido pelo aumento da taxa de juros nos encargos de dívida e atualização monetárias das debêntures. Além disso, na comparação entre o 3T21 e o 3T22, a Companhia emitiu títulos de dívida, aumentando o saldo de atualização. Em 30 de setembro de 2022 a Companhia possuía R\$10 bilhões em dívida bruta vs. R\$5,3 bilhões em 30 de setembro de 2021; e
- **Receita Financeira:** incremento de R\$37 milhões no 3T22 vs. o 3T21, explicado também pelo impacto do aumento de juros entre os períodos, afetando positivamente as aplicações financeiras no período. Em 30 de setembro de 2022 a Companhia possuía R\$2,2 bilhões de caixa, o mesmo montante de 30 de setembro de 2021.

Nos 9M22, o resultado financeiro líquido foi uma despesa de R\$1.052 milhões vs. uma despesa de R\$291 milhões nos 9M21 devido, principalmente, ao impacto das maiores taxas de juros sobre o endividamento, bem como o maior saldo de dívida líquida no final do período.

Resultado Líquido

(R\$ milhões)	3T21	3T22	Var	2T22 ¹³	Var	9M21	9M22	Var
Resultado Líquido	76	(96)	-226%	(147)	-35%	(50)	(205)	307%
<i>% ROL Consol.</i>	<i>2,8%</i>	<i>-2,8%</i>	<i>-5,6 p.p.</i>	<i>-4,5%</i>	<i>1,7 p.p.</i>	<i>-0,7%</i>	<i>-2,1%</i>	<i>-1,4 p.p.</i>
(-) Acionistas não controladores	(2,2)	(0,2)	-90%	0,1	-325%	(9,3)	0,4	-104%
(-) Ajustes	36,8	(0,6)	-102%	48,2	-101%	839,0	102,5	-88%
Resultado Líquido Ajustado	110	(97)	-187%	(98)	-2%	779	(103)	-113%
<i>% ROL Consol.</i>	<i>4,1%</i>	<i>-2,8%</i>	<i>-6,9 p.p.</i>	<i>-1,5%</i>	<i>-1,3 p.p.</i>	<i>10,1%</i>	<i>-1,0%</i>	<i>-11,0 p.p.</i>

O prejuízo líquido ajustado foi R\$97 milhões no 3T22 vs. um lucro líquido ajustado de R\$110 milhões no 3T21. Já nos 9M22, o prejuízo líquido ajustado acumulado é de R\$103 milhões vs. um lucro líquido ajustado de R\$779 milhões nos 9M21. A variação entre os períodos é principalmente explicada pelo incremento das despesas financeiras pelo perfil de dívida atual da Companhia.

¹³ Valor reportado no 2T22 foi ajustado em R\$27 milhões para refletir de forma correta o valor gerencial do período, impactando somente as linhas de despesa e lucro, dado que o EBITDA Ajustado do 2T22 não foi impactado.

Endividamento

Perfil de Dívida

(R\$ milhões)	3T21	4T21	1T22	2T22	3T22	QoQ	YoY
Dívida Bruta	5.332	7.601	9.285	9.890	9.995	105	4.664
(-) Caixa e Equivalentes de Caixa	2.212	3.614	2.922	2.561	2.196	(365)	(16)
Dívida Líquida	3.120	3.989	6.363	7.329	7.799	470	4.679

A dívida bruta encerrou o 3T22 em R\$9.995 milhões, um incremento de R\$105 milhões comparado com o 2T22. A dívida líquida da Dasa encerrou o período em R\$7.799 milhões, um incremento de R\$470 milhões vs. o trimestre anterior.

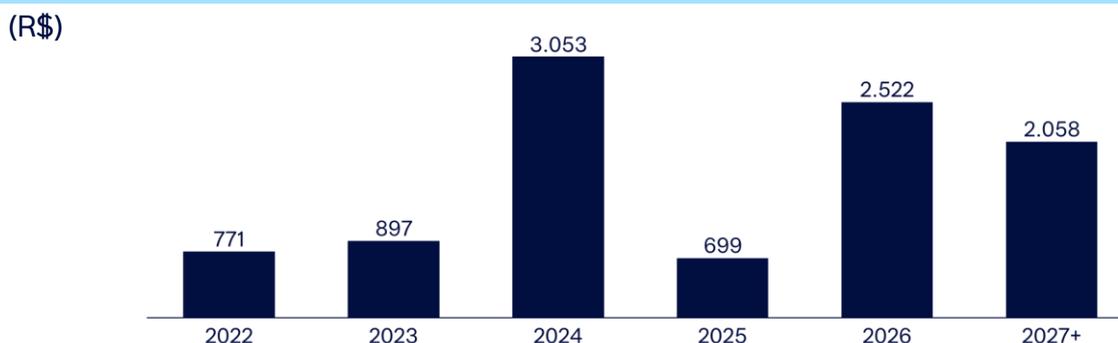
Na comparação dos últimos doze meses, a dívida líquida mostrou um incremento de R\$4.679 milhões. Neste mesmo período, a Companhia praticamente manteve sua posição de caixa.

Eventos subsequentes:

- (i) **18ª emissão de debêntures:** emissão de R\$1,0 bilhão com liquidação em 21 de outubro de 2022 com objetivo de reforçar caixa para fazer frente as obrigações da Companhia e aumentar o prazo médio da dívida. A emissão foi realizada em série única com taxa de CDI +1,60% e vencimento em 20 de outubro de 2027. Em 18 de outubro de 2022, a Fitch Ratings atribuiu o rating AAA(bra) à emissão.
- (ii) **Certificado de Recebíveis Imobiliário (CRI):** emissão de R\$1,0 bilhão com liquidação em 11 de novembro de 2022 com objetivo de reforçar o caixa para fazer frente as obrigações da Companhia, bem como **alongar do perfil da dívida a um custo inferior ao custo médio da dívida consolidada atual.** A emissão foi realizada em três séries, sendo a primeira série (5 anos) atrelada a CDI + 0,80%, a segunda (7 anos) a IPCA + 6,60% e a terceira (10 anos) a IPCA + 6,75%. Para as 2ª e 3ª séries, a Companhia contratou instrumentos financeiros derivativos (swap) com a finalidade de proteção, trocando a exposição da inflação por CDI. Desta forma, a 2ª série tem taxa equivalente de CDI + 1,05% e a 3ª série a CDI + 1,22%

No final do 3T22, a dívida da Companhia possuía prazo médio de 3,6 anos e custo médio de CDI + 1,50%. Apresentamos abaixo o cronograma de vencimentos. **Ao considerarmos as dívidas contratadas (eventos subsequentes acima), a dívida da Companhia passará a apresentar prazo médio de 3,8 anos.**

Cronograma de Amortização



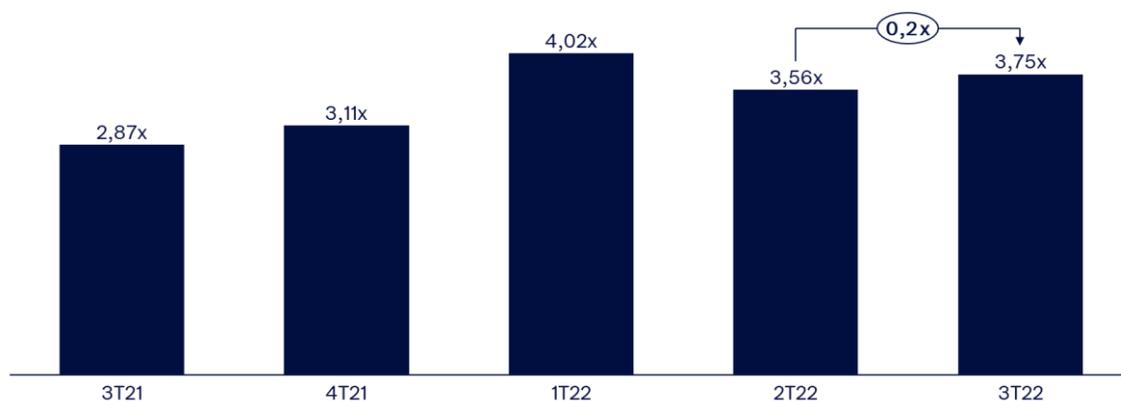
Alavancagem e *Covenants*

(R\$ milhões)	3T21	4T21	1T22	2T22	3T22	vs. 2T22
Dívida Líquida	3.120	3.989	6.363	7.329	7.799	470
EBITDA Ajustado Proforma ¹⁴ LTM	1.085	1.282	1.584	2.060	2.079	19
Alavancagem Proforma	2,9x	3,1x	4,0x	3,6x	3,8x	0,2x

A alavancagem proforma, que inclui o EBITDA últimos 12 meses das aquisições realizadas, encerrou o 3T22 em 3,75x, um aumento de 0,2x em comparação com o 2T22.

Evolução Trimestral Alavancagem Proforma

(R\$)



Ratings

	Agência	Rating	Revisão
Dasa – Corporativo	Fitch Rating	AAA(bra)-	01/04/2022
10ª Debênture	Fitch Rating	AAA(bra)	01/04/2022
11ª Debênture	Fitch Rating	AAA(bra)	01/04/2022
12ª Debênture	Fitch Rating	AAA(bra)	01/04/2022
14ª Debênture	Fitch Rating	AAA(bra)	01/04/2022
15ª Debênture	Fitch Rating	AAA(bra)	01/04/2022
18ª Debênture	Fitch Rating	AAA(bra)	18/10/2022

[Clique aqui](#) para acessar os relatórios de rating da Companhia.

¹⁴ Alavancagem proforma considera EBITDA últimos 12 meses para fins de covenants, que inclui EBITDA LTM gerado pelas aquisições em base anual, ex-Stock Options.

Investimentos (Capex)

(R\$ milhões)	3T21	3T22	Var	9M21	9M22	Var
CAPEX Total	270	315	17%	624	711	14%
<i>% Receita Bruta Consolidada</i>	<i>9,2%</i>	<i>8,5%</i>	<i>-0,7 p.p.</i>	<i>7,5%</i>	<i>6,7%</i>	<i>-0,8 p.p.</i>
Manutenção	-	92	-	-	219	-
Expansão	-	99	-	-	219	-
Tecnologia	-	115	-	-	251	-
Internacional	-	8	-	-	23	-
BU1	-	89	-	-	229	-
Manutenção	-	58	-	-	140	-
Expansão	-	31	-	-	89	-
BU2	-	95	-	-	216	-
Manutenção	-	33	-	-	78	-
Expansão	-	52	-	-	110	-
Tecnologia	-	1	-	-	5	-
Internacional	-	8	-	-	23	-
Corporativo	-	131	-	-	266	-
Manutenção	-	0	-	-	1	-
Expansão	-	16	-	-	19	-
Tecnologia	-	114	-	-	246	-

A partir deste trimestre, apresentaremos o CAPEX com a abertura gerencial dos investimentos por unidade de negócio. Com isso, os valores históricos de 2022 foram reconciliados para criar base de comparação daqui para frente, mas os valores de 2021 serão analisados de forma agrupada.

Os investimentos somaram R\$315 milhões no 3T22, representando um aumento de 17% em relação aos R\$270 milhões registrados no 3T21. O CAPEX total como proporção da receita bruta foi de 8,5%, apresentando uma redução de 0,7 p.p. vs. o mesmo período do ano anterior. Citamos como destaque para o período:

- **Hospitais e Oncologia:** investimento total de R\$89 milhões no 3T22, principalmente puxado por manutenção de ativos, incluindo obras e compra de equipamentos médio hospitalar. Nos 9M22, os investimentos somam R\$229 milhões.
- **Diagnósticos:** investimento total de R\$95 milhões no 3T22, principalmente explicado por gastos de expansão *brownfield* e sustentação das operações locais e internacionais, além do investimento em segmentos de high growth, como a marca *premium* (Alta). Nos 9M22, os investimentos somam R\$216 milhões.
- **Corporativo:** investimento total de R\$131 milhões no 3T22, principalmente explicado por investimentos em tecnologia (R\$114 milhões), sendo R\$42 milhões de gastos com expansão de navegação, R\$65 milhões com gastos de melhoria e sustentação dos serviços core da Dasa e R\$6 milhões com segurança da informação. Nos 9M22, os investimentos corporativos somam R\$266 milhões, sendo R\$246 milhões com investimentos em tecnologia (R\$105 milhões de gastos com expansão e navegação, R\$125 milhões com melhoria e sustentação dos serviços core da Dasa e R\$14 milhões com segurança da informação).

Agenda ESG

Compromissos Públicos

A estratégia da Dasa consiste em um modelo novo, que amplia e integra o cuidado com saúde ao longo da vida dos pacientes. Os compromissos públicos da Dasa são:

Compromisso	Pilar	2022	2023	2025	2030	Status 3T22
Redução da emissão de gases do efeito estufa	E	5%	20%	25%	Carbono Zero	Aguardando fechamento anual ¹⁵
Maximização do uso de energias renováveis	E	85%	96%	98%	100%	Aguardando fechamento anual ¹⁶
Capacitação de profissionais de saúde e promoção da atenção primária às colaboradoras da Dasa e as comunidades em situações de vulnerabilidade social (# comunidades)	S	1	2	4	6	Concluído
Adequação da estrutura de governança corporativa considerando as melhores práticas de mercado	G	Simulado ISE ¹⁷ B3	Integrar carteira ISE B3	Score A: ISE B3 e S&P ¹⁸ Brazil	Score DJI¹⁹	Concluído

Compromisso “S”: 114 pessoas do município de Breves (PA) foram capacitadas em cursos de atenção à saúde.

Compromisso “G”: participação do ISE – mais detalhes ao longo desta seção.

Para mais detalhes sobre o planejamento estratégico ESG da Dasa e entendimento sobre cada uma das frentes de atuação, acesse nosso Relatório Anual e de Sustentabilidade de 2021, [clikando aqui](#). O Relatório também possui versões em inglês e espanhol, disponíveis [neste link](#).

É importante ressaltar que a companhia constantemente reavalia sua estratégia ESG para melhor condizer com o momento. Sendo assim, alguns de nossos compromissos foram readequados, mas permanecem integrados e alinhados ao nosso propósito de negócio.

¹⁵ A Dasa realiza o Inventário de emissões de GEE anualmente, de forma completa e seguindo o Programa Brasileiro GHG Protocol e a NBR ISO 14064-1. Ao encerrar o ano de 2022, serão coletados os dados de todas as fontes de emissões das diversas áreas da empresa e serão realizados os cálculos até chegar nas quantidades em toneladas equivalentes. Após isso, será possível comparar os períodos e identificar se houve redução.

¹⁶ Durante o ano vigente, a companhia desenvolveu algumas iniciativas nessa frente, como a construção de 04 usinas solares (sendo uma já em operação no Ceará) e a migração das unidades para o mercado livre de energia com opção de escolha do tipo de energia.

¹⁷ Índice de Sustentabilidade Empresarial.

¹⁸ Standard & Poors.

¹⁹ Dow Jones Sustainability Index.

Destaques ESG

Abaixo, apresentamos os principais destaques para cada um dos pilares, considerando o período entre o início do 3T22 e a data desta publicação.

MEIO AMBIENTE

- Publicação **inventário GEE** e **conquista do selo ouro** no Evento Anual do Programa Brasileiro GHG Protocol, pela Dasa ter realizado o seu Inventário de forma completa e com asseguuração por organismo de terceira parte, acreditado pelo InMetro;
- Compensação, de forma voluntária, de 100% das emissões de GEE dos hospitais inventariados em 2020;
- **Adesão ao Programa Compromisso com o Clima**, gerido e administrado pelo Instituto Ekos Brasil;
- Preenchimento do questionário de Mudanças Climáticas do **CDP**; e
- Realização da **semana do Meio Ambiente** com mais de 2.900 colaboradores participantes.

SOCIAL

- **Acolhe Trans**: a Dasa tem uma série de projetos com o objetivo de promover equidade para colaboradores pertencentes a grupos minoritários. Um dos projetos lançados no 3T22 é o Acolhe Trans. O projeto tem o objetivo de trazer cuidado integral, individualizado e acolhedor aos colaboradores trans, garantindo respeito às especificidades da identidade de gênero. Por meio de treinamentos preparamos toda a equipe envolvida no programa para o atendimento inclusivo à população LGBTQIA+, e além disso, contratamos profissionais especializados para a realização do acompanhamento;
- **Campanha do Agasalho**: em parceria com a Cruz Vermelha de São Paulo e com o Exército da Salvação, o Alta Excelência Diagnóstica se tornou um ponto de coleta de agasalhos, onde clientes e colaboradores puderam levar suas doações. Ao todo, 44 kg de agasalhos foram arrecadados. A campanha foi encerrada em agosto de 2022; e
- **Outubro Rosa**: a Dasa, por meio das marcas Delboni, Lavoisier, Salomão Zoppi, Bronstein, CDPI e Image doou 850 mamografias para a ONG Américas Amigas, instituição que tem como missão promover, em território nacional, a queda da mortalidade por câncer de mama para a população em situação de vulnerabilidade social por meio de conscientização, informação e acesso à detecção e ao diagnóstico precoce da doença.

GOVERNANÇA CORPORATIVA

- (i) **Estratégia Organizacional:** ao longo dos últimos meses, a Companhia evoluiu em sua estratégia organizacional, que consiste, mas não se limita à revisão da estrutura da Diretoria Estatutária da Dasa. Abaixo, apresentamos as principais mudanças no período:
- Renúncias: (i) [Carlos de Barros Jorge Neto](#), que permanece no cargo de membro do Conselho de Administração da Dasa; (ii) [Sérgio Ricardo Rodrigues de Almeida Santos](#), que continua a prestar serviços à Dasa como consultor contratado; (iii) [Fabio Ferreira Cunha](#); (iv) [Gustavo Aguiar Campana](#); e (v) [Venâncio Jacinto Guimarães Neto](#), que passou a atuar na Companhia como Diretor não estatutário de Recursos Humanos, com as mesmas atribuições exercidas anteriormente, sob o regime das leis trabalhistas vigentes.
 - Eleições: (i) [Rafael Sampaio da Motta](#), para o cargo de Diretor Geral Comercial; e (ii) [Nelcina Conceição de Oliveira Tropicardi](#), para o cargo de Diretora Geral Jurídico.

Atualmente, a Diretoria Estatutária da Dasa é composta de 13 membros, considerando os cargos obrigatórios, pelo Estatuto da Companhia, de Diretor Presidente, Diretor Financeiro e Diretor de Relações com Investidores.

- (ii) **Free Float:** em 13 de julho de 2022, a B3 S.A. – Brasil, Bolsa, Balcão (“B3”) concedeu, em caráter extraordinário, nova autorização para:
- prorrogação do prazo previamente concedido pela B3 em 06 de abril de 2021, para atingimento do *Free Float* mínimo previsto no Regulamento do Novo Mercado, até 10 de maio de 2024 ou, alternativamente, em até 18 meses a contar de eventual redução do *Free Float* em decorrência de programa de recompra de ações da Companhia, o que ocorrer primeiro; e
 - possibilidade de redução temporária do *Free Float* mínimo aplicável à Companhia até 10,31%, em decorrência de eventual programa de recompra de ações da Companhia.

Em contrapartida, a Companhia assumiu certos compromissos, que podem ser encontrados no [Fato Relevante](#) publicado em 14 de julho de 2022.

- (iii) **Informe sobre o Código Brasileiro de Governança Corporativa 2022 (“Informe”):** em 29 de julho de 2022, a Dasa protocolou o seu Informe com informações relativas ao período findo em 31 de dezembro de 2021, reforçando os seus compromissos com as melhores práticas de governança corporativa. [Clique aqui](#) para acessar o relatório.
- (iv) **Política de Sustentabilidade:** em Reunião do Conselho de Administração realizada no dia 29 de julho de 2022, foi aprovada a Política de Sustentabilidade da Dasa em uma demonstração do compromisso da Companhia com o desenvolvimento sustentável, por meio de premissas que guiam a atuação nos pilares ESG, aplicadas nas decisões e nos negócios da Dasa, disseminadas entre os seus *stakeholders*. [Clique aqui](#) para acessar o documento.
- (v) **ISE:** em 09 de setembro de 2022, a Companhia protocolou suas respostas, em formato questionário do Ciclo Oficial, ao Índice de Sustentabilidade Empresarial. O

período de análise das evidências se encerra em 15 de novembro e os resultados prévios da carteira serão divulgados entre os dias 1, 16 e 29 de dezembro de 2022. Ocasionalmente, a divulgação do resultado poderá ser afetada pelo anúncio da nota de 2022 do CDP- *Climate Change*. A companhia reportou pela primeira vez este ano ao caderno de Mudanças Climáticas e somente será considerada elegível após a disponibilização do score. Os resultados serão divulgados em dezembro em data ainda não especificada. Logo, se o score for disponibilizado após o dia 13 de dezembro de 2022, a companhia estará apta a integrar a carteira do ISE em 1 de maio de 2023.

- (vi) **Recompra de ações:** em Reunião do Conselho de Administração realizada em 12 de agosto de 2022, e conforme [Fato Relevante](#) publicado na mesma data, foi aprovado o programa de recompra de ações da Dasa, com duração de até 18 meses, com o objetivo de maximizar a geração de valor para os acionistas da Companhia por meio de uma administração eficiente da estrutura de capital.
- (vii) **Mapeamento de Riscos:** em 2022, a Dasa iniciou o trabalho de consolidação dos riscos de todas suas verticais de negócios, incluindo os aspectos ESG. O resultado foi o dicionário de riscos corporativo, que passou pela aprovação do CFO. O objetivo é revisar o documento anualmente.
- (viii) **Assembleia Geral Extraordinária a ser realizada em 01 de dezembro de 2022:** no dia 1º de novembro de 2022, a Companhia protocolou os documentos referentes à Assembleia Geral Extraordinária a ser realizada no dia 1º de dezembro de 2022, que tem como itens de deliberação:
 - a. Incorporação do Antônio P. Gaspar Laboratórios Ltda. (“Laboratório Gaspar”) pela Dasa;
 - b. Ratificação da aquisição integral, pela Companhia, do laboratório Patologia Clínica Dr. Geraldo Lustosa Cabral Ltda.;
 - c. Rerratificação das atas de assembleia geral da Dasa, registrados na Junta Comercial do Estado de São Paulo desde junho/2021; e
 - d. Alteração e consolidação do Estatuto Social da Companhia.

Os documentos arquivados podem ser encontrados no site de RI da Companhia, [clikando aqui](#).

- (ix) **Incorporação do Laboratório Gaspar:** se aprovada, a incorporação do Gaspar pela Dasa possibilitará a otimização das estruturas societárias e de negócios da Companhia, reduzindo custos, além de tornar a administração conjunta mais eficiente ao gerar aproveitamento de sinergias. A Companhia poderá ainda amortizar fiscalmente o ágio no valor total de R\$33.430.022,72 e os benefícios advindos da amortização fiscal do ágio serão aproveitados por todos os acionistas da Dasa.

Anexos

[Clique aqui](#) para acessar a planilha com os resultados deste trimestre.

Demonstrações Financeiras Gerenciais

(R\$ mm)	3T21	9M21	3T22	9M22
Receita bruta	2.943	8.338	3.700	10.605
Impostos e deduções	(222)	(640)	(275)	(755)
Impostos	(172)	(484)	(224)	(640)
Deduções	(50)	(157)	(51)	(115)
Receita líquida	2.721	7.697	3.425	9.850
Custo dos serviços prestados	(1.801)	(5.098)	(2.301)	(6.687)
Lucro bruto	920	2.600	1.124	3.163
<i>Margem Bruta</i>	33,8%	33,8%	32,8%	32,1%
Despesas gerais e administrativas	(385)	(995)	(550)	(1.510)
Depreciação e amortização	(245)	(668)	(296)	(853)
Outras receitas (despesas) operacionais	9	20	22	94
EBIT	299	957	301	893
Resultado financeiro líquido	(117)	(167)	(422)	(1.052)
Receitas financeiras	35	79	72	335
Despesas financeiras	(152)	(247)	(495)	(1.387)
Total IR e CSLL	(70)	53	25	55
Acionistas não controladores	(2)	(8)	(0)	0
Lucro líquido do exercício	110	834	(97)	(103)
<i>Margem Líquida</i>	4,1%	10,8%	-2,8%	-1,0%

(R\$ mm)	3T21	9M21	3T22	9M22
EBITDA	507	785	604	1.678
Outros Ajustes	37	839	(7)	69
Despesas com M&A	-	-	7	34
EBITDA Ajustado	544	1.624	604	1.780
Margem EBITDA Ajustado com M&A (%)	20,0%	21,1%	17,6%	18,1%

Aviso Legal

Este documento pode conter considerações referentes às perspectivas futuras do negócio, estimativas de resultados operacionais e financeiros, perspectivas de crescimento da Companhia e outros eventos futuros.

Os textos neste documento que representam pontuações prospectivas incluem, porém não se limitam a palavras como, por exemplo, "antecipar", "acreditar", "estimar", "esperar", "projetar", "planejar", "prever", "visar", "almejar", "buscar", bem como todas as suas variações, e outras palavras de significado similar, têm como objetivo identificar estas situações prospectivas. As referidas situações envolvem vários fatores, riscos ou incertezas, conhecidos ou não, que podem resultar em diferenças relevantes entre os dados atuais e as eventuais projeções contidas neste documento e não representam qualquer garantia com relação ao desempenho futuro da Companhia.

Todos os textos deste documento têm como base as informações e dados disponíveis na data em que foram emitidas. A Companhia não se compromete a revisá-las ou atualizá-las, de qualquer forma, com o surgimento de novas informações ou de acontecimentos futuros.

O leitor/investidor é o único e exclusivo responsável por qualquer decisão de investimento, negócio ou ação tomada com base nas informações contidas neste documento. O leitor/investidor não deve considerar apenas as informações contidas neste documento para tomar decisões em relação à negociação dos títulos e valores mobiliários emitidos pela Companhia. Para obter informações mais detalhadas, consulte nossas Demonstrações Financeiras, o Formulário de Referência e outras informações relevantes em nosso site de relações com investidores <https://www.dasa3.com.br/>.

Este documento não constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário.

DO