

Hypera Pharma reporta crescimento de 7,6% de Receita Líquida e de 15,4% do Lucro Líquido das Operações Continuadas

São Paulo, 26 de abril de 2024 – A Hypera S.A. (“Hypera Pharma” ou “Companhia”; B3: HYPE3; Bloomberg: HYPE3 BZ; ISIN: BRHYPEACNOR0; Reuters: HYPE3.SA; ADR: HYPMY) anuncia seus resultados referentes ao 1º trimestre de 2024. As informações financeiras apresentadas neste documento são derivadas das demonstrações financeiras consolidadas da Hypera S.A., elaboradas de acordo com as normas do Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) e as Normas Internacionais de Relatórios Financeiros (IFRS), emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB).

Destaques do 1T24

- Receita Líquida de R\$1.826,7 milhões, com crescimento de 7,6% sobre o mesmo período do ano anterior
- EBITDA das Operações Continuadas de R\$647,8 milhões, ou 10,2% superior ao 1T23
- Lucro Líquido das Operações Continuadas de R\$391,5 milhões, ou 15,4% superior ao 1T23
- Fluxo de Caixa Operacional de R\$479,2 milhões no 1T24, ou 58,9% superior ao mesmo período do ano anterior
- Declaração de Juros sobre Capital Próprio de R\$184,7 milhões no 1T24

Tabela 1

(R\$ milhões)	1T23	% RL	1T24	% RL	Δ %
Receita Bruta, ex. Devoluções e Descontos Incondicionais	1.940,2	114,3%	2.086,6	114,2%	7,5%
Receita Líquida	1.698,2	100,0%	1.826,7	100,0%	7,6%
Lucro Bruto	1.086,1	64,0%	1.115,3	61,1%	2,7%
Vendas, Gerais e Adm. (ex-Marketing e P&D)	(249,1)	-14,7%	(246,6)	-13,5%	-1,0%
Pesquisa e Desenvolvimento	(41,1)	-2,4%	(39,7)	-2,2%	-3,4%
Marketing	(268,3)	-15,8%	(262,2)	-14,4%	-2,2%
EBITDA das Operações Continuadas	587,5	34,6%	647,8	35,5%	10,2%
Lucro Líquido das Operações Continuadas	339,4	20,0%	391,5	21,4%	15,4%
Fluxo de Caixa Operacional	301,5	17,8%	479,2	26,2%	58,9%

TELECONFERÊNCIA – PORTUGUÊS: 29/04/2024, 11h00 (Brasília)

Webcast: [clique aqui](#) / **Telefone:** +55 (11) 4700-9668 **ID:** 891 5555 2097 **Senha:** 559812

Replay: ri.hypera.com.br

TELECONFERÊNCIA – INGLÊS: (Tradução Simultânea): 29/04/2024, 11h00 (Brasília) / 10h00 (New York)

Webcast: [clique aqui](#) / **Telefone:** +1 (720) 707-2699 **ID:** 891 5555 2097 **Senha:** 559812

Replay: ri.hypera.com.br/en/

Contatos de RI

+55 (11) 3627-4206

+55 (11) 3627-4097

ri@hypera.com.br

Contexto Operacional

A Receita Líquida da Hypera Pharma cresceu 7,6% no 1T24, na comparação com o 1T23, e totalizou R\$1.826,7 milhões. O crescimento da Receita Líquida foi impulsionado principalmente pelo crescimento recente do *sell-out* no varejo farmacêutico.

A expansão do *sell-out* é resultado sobretudo do desempenho positivo em *Skincare*, Produtos de Prescrição e Similares nesse trimestre, com destaque para as categorias de Cardiologia, Ginecologia, Antiespasmódicos e Náusea.

No trimestre, o crescimento do *sell-out*¹ foi de 7,1%, ou 2,2 pontos percentuais inferior ao crescimento do mercado². Esse desempenho se deu principalmente pelo menor ritmo de crescimento das categorias relacionadas a Gripe, Respiratório, Dor e Febre, que possuem maior relevância para o faturamento da Companhia do que para as vendas no varejo farmacêutico. É importante destacar que as vendas nas categorias relacionadas a Gripe, Respiratório, Dor e Febre, que apresentaram queda de aproximadamente 3% em 2023, cresceram por volta de 2% no 1T24.

Já crescimento nas demais categorias foi de aproximadamente 10% e foi mais uma vez impulsionado pelas vendas de produtos para tratamentos crônicos e preventivos. **A Hypera Pharma possui *pipeline* de inovação com mais de 500 produtos a serem lançados nos próximos anos, com foco principalmente nas categorias relacionadas a tratamentos crônicos e preventivos, cujo crescimento estimado pelo IQVIA para os próximos 5 anos é superior ao crescimento médio esperado para o varejo farmacêutico.**

O crescimento da Receita Líquida permitiu que a Hypera Pharma alcançasse EBITDA das Operações Continuadas de R\$647,8 milhões, ou 10,2% superior ao 1T23, com expansão de 0,9 ponto percentual de Margem EBITDA. O Lucro Líquido das Operações Continuadas foi de R\$391,5 milhões, ou 15,4% superior ao mesmo período do ano anterior, com expansão de Margem Líquida de 1,4 ponto percentual.

Já o Fluxo de Caixa Operacional foi de R\$479,2 milhões no 1T24, ou 58,9% superior ao 1T23, maior patamar já registrado em um primeiro trimestre, contribuindo para que a Companhia continuasse investindo de maneira significativa em inovação e na expansão da sua capacidade de produção, e ainda preservasse a remuneração de seus acionistas.

A Companhia também declarou Juros Sobre Capital Próprio de R\$184,7 milhões (R\$0,29/ação) ao longo do 1T24, e criou o Comitê de Governança e Sustentabilidade, que tem como objetivo fortalecer ainda mais os aspectos de governança corporativa e assessorar o Conselho de Administração na definição das diretrizes e ações para integração das dimensões de governança, ambiental e social na estratégia da Hypera Pharma.

Assim, a Companhia passou a contar com 4 comitês de assessoramento ao Conselho de Administração: Comitê de Estratégia, Comitê de Pessoas, Comitê de Auditoria Estatutário e Comitê de Governança e Sustentabilidade. Cabe destacar que a Companhia também conta com Conselho Fiscal, cujos membros foram reeleitos na Assembleia Geral Ordinária de 23 de abril de 2024.

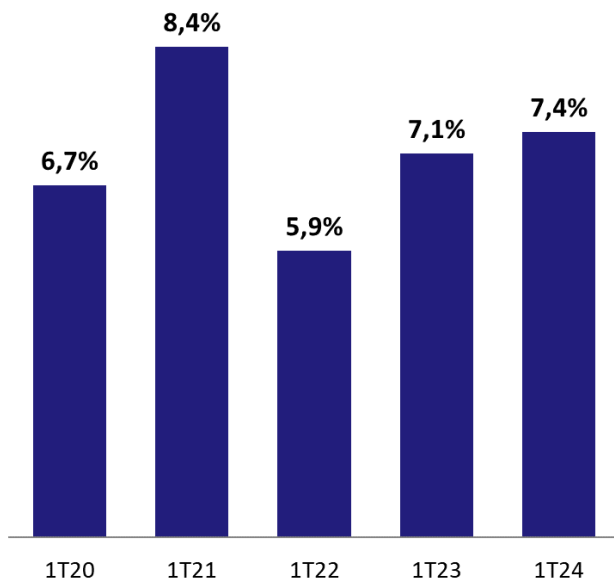
O desempenho apresentado no 1T24, a força e a resiliência do portfólio irreplicável de marcas líderes da Hypera Pharma e a contribuição dos lançamentos recentes para o crescimento do *sell-out* reforçam a confiança da Companhia no atingimento das projeções financeiras estipuladas para 2024.

Nota: (1) *Sell-out* PPP (Pharmacy Purchase Price), conforme informado pelo IQVIA, considera o preço médio de compra pelas farmácias e redes; (2) e acordo com o IQVIA, exclui Classe Terapêutica Z, Fórmulas Infantis e Mercado MECE de Testes de Diagnósticos e inclui vendas nas plataformas on-line de *Skincare*

Inovação e Lançamentos

Gráfico 1

Investimentos em P&D nos últimos 12 meses
(% da Receita Líquida)¹



Os investimentos totais em Pesquisa e Desenvolvimento, incluindo o montante capitalizado como ativo intangível, alcançaram R\$133,5 milhões no trimestre, ou R\$593,4 milhões nos últimos 12 meses.

O Índice de Inovação, que corresponde ao percentual da Receita Líquida proveniente dos produtos lançados nos últimos cinco anos, foi de 21% no 1T24.

Os investimentos totais em Pesquisa e Desenvolvimento corresponderam a 7,4% da Receita Líquida nos últimos 12 meses, evidenciando o compromisso da Companhia com a constante inovação de seu portfólio de produtos para o varejo farmacêutico e os investimentos adicionais em P&D para o desenvolvimento do *pipeline* de inovação para suportar o crescimento no Mercado Institucional.

A Companhia reforçou seu portfólio com importantes lançamentos no 1T24, com destaque para as extensões de linha em *Skincare* e *Consumer Health*, e para os lançamentos em Vitaminas, Respiratório e Saúde Feminina e Masculina.

A Hypera Pharma possui *pipeline* de inovação com mais de 500 produtos a serem lançados nos próximos anos, com foco principalmente nas categorias relacionadas a tratamentos crônicos e preventivos, cujo crescimento estimado pelo IQVIA para os próximos 5 anos é superior ao crescimento médio esperado para o varejo farmacêutico.

Nota: (1) Considera as despesas com P&D e o montante capitalizado como ativo intangível. Desconsidera o efeito da Lei do Bem e as amortizações de P&D

Comentário de Desempenho

Demonstração do Resultado

Tabela 2

(R\$ milhões)	1T23	% RL	1T24	% RL	Δ %
Receita Líquida	1.698,2	100,0%	1.826,7	100,0%	7,6%
Lucro Bruto	1.086,1	64,0%	1.115,3	61,1%	2,7%
Despesas com Marketing	(268,3)	-15,8%	(262,2)	-14,4%	-2,2%
Despesas com Vendas	(209,4)	-12,3%	(215,2)	-11,8%	2,8%
Desp. Gerais e Administrativas	(80,8)	-4,8%	(71,1)	-3,9%	-11,9%
Outras Receitas e Desp. Operacionais Líquidas	7,2	0,4%	15,2	0,8%	109,3%
Equivalência Patrimonial	0,9	0,1%	(2,6)	-0,1%	-
EBIT Operações Continuadas	535,8	31,6%	579,4	31,7%	8,1%
Despesas Financeiras Líquidas	(265,8)	-15,7%	(205,6)	-11,3%	-22,6%
Imposto de Renda e CSLL	69,4	4,1%	17,7	1,0%	-74,4%
Lucro Líquido das Operações Continuadas	339,4	20,0%	391,5	21,4%	15,4%
Resultado Líquido das Operações Descontinuadas	(0,2)	0,0%	(2,6)	-0,1%	1.535,4%
Lucro Líquido	339,3	20,0%	388,9	21,3%	14,6%
EBITDA das Operações Continuadas	587,5	34,6%	647,8	35,5%	10,2%

Receita Líquida

Gráfico 2

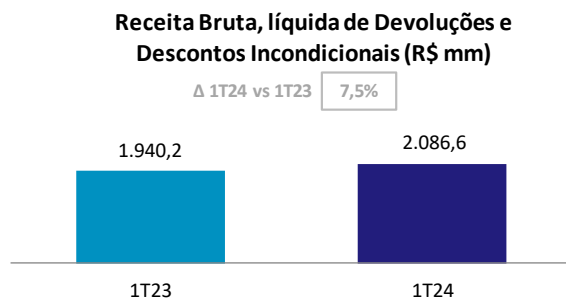


Gráfico 3

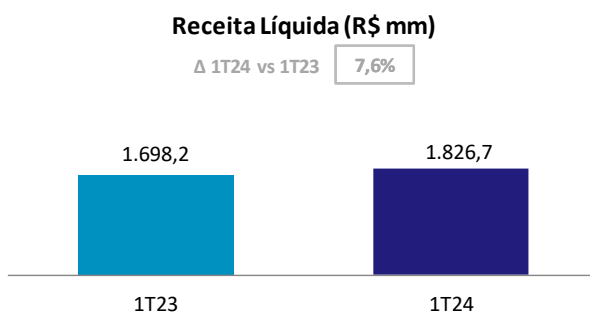


Tabela 3

(R\$ milhões)	1T23	1T24	Δ %
Receita Bruta, líquida de Devoluções e Descontos Incondicionais	1.940,2	2.086,6	7,5%
Descontos Promocionais	(102,5)	(108,6)	6,0%
Impostos	(139,5)	(151,3)	8,5%
Receita Líquida	1.698,2	1.826,7	7,6%

A **Receita Líquida** da Hypera Pharma cresceu 7,6% no 1T24, na comparação com o 1T23, e totalizou R\$1.826,7 milhões, impulsionada principalmente pelo crescimento do *sell-out* no varejo farmacêutico nesse trimestre.

Lucro Bruto

Gráfico 4

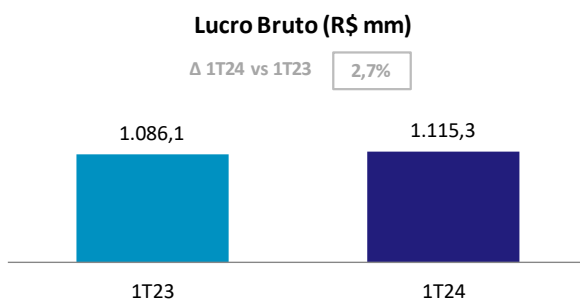


Gráfico 5

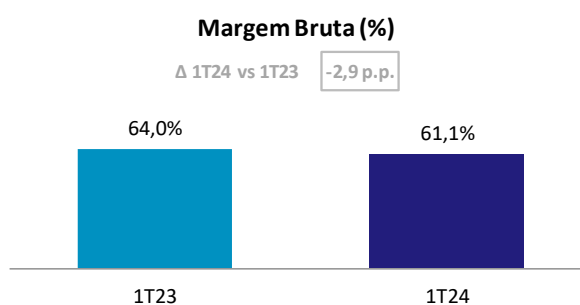


Tabela 4

(R\$ milhões)	1T23	% RL	1T24	% RL	Δ %	Δ p.p.
Lucro Bruto	1.086,1	64,0%	1.115,3	61,1%	2,7%	-2,9 p.p.

O **Lucro Bruto** alcançou R\$1.115,3 milhões no trimestre, com Margem Bruta de 61,1%. A variação da Margem Bruta na comparação com o 1T23 é resultado principalmente: (i) da maior ociosidade registrada no trimestre por conta das férias coletivas no complexo fabril de Anápolis, que no ano anterior ocorreram no 2T23; e (ii) do impacto negativo do *mix* de produtos vendidos na comparação com o mesmo trimestre do ano anterior.

Despesas de Marketing

Tabela 5

(R\$ milhões)	1T23	% RL	1T24	% RL	Δ %
Despesas de Marketing	(268,3)	-15,8%	(262,2)	-14,4%	-2,2%
Propaganda e Promoção ao Consumidor	(74,0)	-4,4%	(75,6)	-4,1%	2,1%
Marketing no Ponto de Venda	(26,6)	-1,6%	(39,2)	-2,1%	47,8%
Visitas Médicas, Promoções e Outros	(167,7)	-9,9%	(147,4)	-8,1%	-12,1%

As **Despesas de Marketing** totalizaram R\$262,2 milhões no 1T24, reduzindo sua participação sobre a Receita Líquida em 1,4 ponto percentual na comparação com o 1T23, resultado principalmente: (i) da diminuição das despesas com amostras grátis e eventos, consideradas em Visitas Médicas, Promoções e Outros; e (ii) da diluição das despesas com Propaganda e Promoção ao Consumidor por conta da maior concentração dos investimentos em mídia digital, em linha com a estratégia da Companhia de promover maior diversificação de seus investimentos de marketing entre as *Power Brands* e as demais marcas de seu portfólio.

Despesas com Vendas

Tabela 6

(R\$ milhões)	1T23	% RL	1T24	% RL	Δ %
Despesas com Vendas	(209,4)	-12,3%	(215,2)	-11,8%	2,8%
Despesas Comerciais	(125,8)	-7,4%	(130,5)	-7,1%	3,7%
Despesas com Frete e Logística	(42,5)	-2,5%	(45,0)	-2,5%	5,8%
Pesquisa e Desenvolvimento	(41,1)	-2,4%	(39,7)	-2,2%	-3,4%

As **Despesas com Vendas** representaram 11,8% da Receita Líquida no 1T24, ante 12,3% no 1T23. A menor participação das Despesas com Vendas sobre a Receita Líquida no trimestre é resultado principalmente a diluição das Despesas Comerciais e das Despesas com Pesquisa e Desenvolvimento.

Despesas Gerais e Administrativas & Outras Rec./ Desp. Operacionais Líquidas

Tabela 7

(R\$ milhões)	1T23	% RL	1T24	% RL	Δ %
Desp. Gerais e Administrativas	(80,8)	-4,8%	(71,1)	-3,9%	-11,9%
Outras Receitas e Despesas Operacionais Líquidas	7,2	0,4%	15,2	0,8%	109,3%

As **Despesas Gerais e Administrativas** reduziram sua participação sobre a Receita Líquida em 0,9 ponto percentual no 1T24, consequência principalmente do menor patamar de gastos com folha de pagamento relacionado às equipes administrativas e da redução das despesas com consultorias.

EBITDA das Operações Continuadas

Gráfico 6

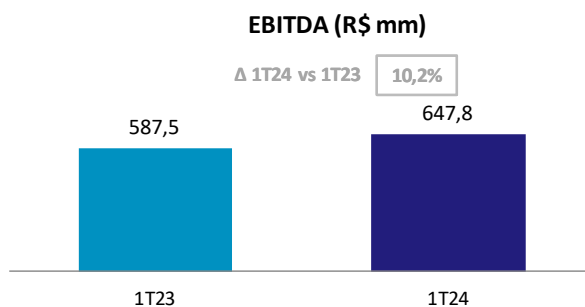


Gráfico 7

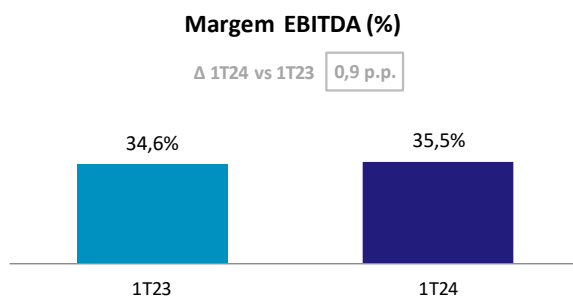


Tabela 8 – EBITDA das Operações Continuadas

(R\$ milhões)	1T23	% RL	1T24	% RL	Δ %
EBITDA das Operações Continuadas	587,5	34,6%	647,8	35,5%	10,2%

O **EBITDA das Operações Continuadas** cresceu 10,2% e totalizou R\$647,8 milhões no 1T24, com expansão de 0,9 ponto percentual de Margem EBITDA, consequência sobretudo da diluição das Despesas de Marketing, Vendas e Gerais e Administrativas.

Resultado Financeiro

Tabela 9

(R\$ milhões)	1T23	% RL	1T24	% RL	Δ R\$
Resultado Financeiro	(265,8)	-15,7%	(205,6)	-11,3%	60,2
Despesas com Juros Líquidas	(225,8)	-13,3%	(178,0)	-9,7%	47,8
Custo do Hedge e Variação Cambial	(11,8)	-0,7%	(3,3)	-0,2%	8,4
Outros	(28,3)	-1,7%	(24,3)	-1,3%	4,0

O **Resultado Financeiro** foi negativo em R\$205,6 milhões no 1T24, ou R\$60,2 milhões inferior ao 1T23. Essa variação é resultado da redução das despesas com juros no período por conta da menor taxa Selic.

Lucro Líquido

Tabela 10

(R\$ milhões)	1T23	% RL	1T24	% RL	Δ %
EBIT das Operações Continuadas	535,8	31,6%	579,4	31,7%	8,1%
(-) Despesas Financeiras, Líquidas	(265,8)	-15,7%	(205,6)	-11,3%	-22,6%
(-) Imposto de Renda e Contribuição Social	69,4	4,1%	17,7	1,0%	-74,4%
Lucro Líquido das Operações Continuadas	339,4	20,0%	391,5	21,4%	15,4%
(+) Res. Líquido das Operações Descontinuadas	(0,2)	0,0%	(2,6)	-0,1%	1.535,4%
Lucro Líquido	339,3	20,0%	388,9	21,3%	14,6%
Lucro Líquido por Ação	0,54	-	0,62	-	15,8%
Lucro Líquido por Ação Operações Continuadas	0,54	-	0,62	-	16,2%

O **Lucro Líquido das Operações Continuadas** totalizou R\$391,5 milhões no trimestre, patamar 15,4% superior ao registrado no 1T23, com expansão de 1,4 ponto percentual de Margem Líquida. O crescimento do Lucro Líquido das Operações Continuadas é consequência principalmente da expansão de 8,1% do EBIT das Operações Continuadas e da redução de 22,7% das Despesas Financeiras Líquidas.

Fluxo de Caixa (Operações Continuadas e Descontinuadas)

Gráfico 8

Fluxo de Caixa Operacional (R\$ mm)

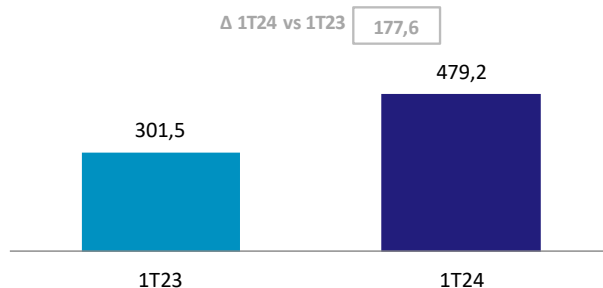


Gráfico 9

Fluxo de Caixa Livre (R\$ mm)

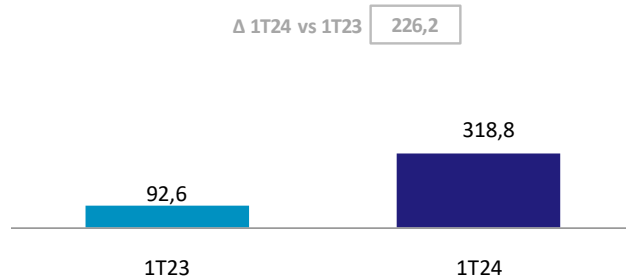


Tabela 11

(R\$ milhões)	1T23	1T24
Fluxo de Caixa Operacional	301,5	479,2
Aumento de capital nas controladas/coligadas	(4,3)	(0,5)
Compra de Ativo Imobilizado	(118,6)	(78,6)
Compra de Intangíveis	(85,2)	(81,8)
Aquisição de Empresas Controladas Menos Caixas Líquidos na Aquisição	(0,2)	0,0
Venda de Ativo Permanente	(0,8)	0,5
(=) Fluxo de Caixa Livre	92,6	318,8

O Fluxo de Caixa Operacional foi de R\$479,2 milhões no 1T24, ou 58,9% superior ao 1T23, maior patamar já registrado pela Companhia em um primeiro trimestre, e foi impactado positivamente principalmente pela redução de R\$227,7 milhões dos investimentos em Estoques no 1T24, na comparação com o 1T23, líquido da variação em Fornecedores e Cessão de Crédito de Fornecedores, resultado principalmente da estratégia da Companhia de reduzir seu estoques internos de matérias-primas e produtos acabados.

O crescimento do Fluxo de Caixa Operacional contribuiu para que a Companhia continuasse investindo de maneira significativa em inovação e na expansão da sua capacidade de produção, e alcançasse geração livre de caixa de R\$318,8 milhões, ante R\$92,6 milhões registrado no 1T23.

Dívida Líquida

Tabela 12

(R\$ milhões)	4T23	1T24
Empréstimos e financiamentos	(9.937,8)	(10.586,2)
Títulos a Pagar	(24,1)	(24,4)
Endividamento Bruto	(9.961,8)	(10.610,6)
Disponibilidades	2.580,9	3.174,4
Caixa / (Endividamento) Líquido	(7.380,9)	(7.436,1)
Resultado Não Realizado em Hedge de Dívida	(27,8)	11,1
Caixa / (Endividamento) Líquido pós Hedge	(7.408,7)	(7.425,0)

A Companhia encerrou 1T24 com **Dívida Líquida** pós Hedge de R\$7.425,0 milhões, ante R\$7.408,7 milhões registrado ao final do 4T23, ou 2,5x o EBITDA das Operações Continuadas esperado para 2024.

Outras Informações

Ciclo de Conversão de Caixa – Operações Continuadas

Tabela 13

(Dias)	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24	(R\$ milhões)	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24
Contas a Receber ⁽¹⁾	112	99	111	116	122	Contas a Receber	2.320	2.691	2.896	2.642	2.730
Estoques ⁽²⁾	352	252	253	282	265	Estoques	2.394	2.302	2.207	2.192	2.095
Fornecedores ⁽²⁾⁽³⁾	(184)	(117)	(110)	(108)	(93)	Fornecedores ⁽³⁾	(1.248)	(1.072)	(957)	(838)	(737)
Ciclo de Conversão de Caixa	281	234	254	290	294	Capital de Giro	3.466	3.921	4.146	3.996	4.088
						% da Receita Líquida Anualizada ⁽⁴⁾	51%	44%	48%	54%	56%

(1) Calculado com base na Receita Bruta, Líquida de Descontos de Operações Continuadas

(2) Calculado com base no CPV de Operações Continuadas

(3) Inclui Cessão de Crédito por Fornecedores

(4) Receita Líquida Anualizada dos últimos 3 meses

Créditos Fiscais que reduzem o desembolso de caixa para pagamento de Imposto de Renda

- i) **Tributos Federais a Recuperar:** R\$388,7 milhões (vide Nota Explicativa 13 das Informações Trimestrais);
- ii) **Efeito Caixa de Prejuízos Fiscais e Bases Negativas de CSLL:** R\$3.486,8 milhões (vide Nota Explicativa 21(a) das Informações Trimestrais).
- iii) **Ágio:** a Companhia detém R\$1.594,8 milhões de ágio a ser amortizado para fins fiscais até 2030, que gerará uma redução no desembolso de caixa para pagamento de Imposto de Renda de R\$542,2 milhões

Conciliação do cálculo do EBITDA Ajustado, ou EBITDA das Operações Continuadas

Tabela 14

(R\$ milhões)	1T23	% RL	1T24	% RL	Δ %
Lucro Líquido	339,3	20,0%	388,9	21,3%	14,6%
(+) Imposto de Renda e Contribuição Social	(69,5)	-4,1%	(19,1)	-1,0%	-72,5%
(+) Resultado Financeiro	265,8	15,7%	205,6	11,3%	-22,6%
(+) Depreciações / Amortizações	51,7	3,0%	68,4	3,7%	32,1%
EBITDA	587,3	34,6%	643,7	35,2%	9,6%
(-) EBITDA das Operações Descontinuadas	0,2	0,0%	4,0	0,2%	1.598,3%
EBITDA Ajustado (EBITDA das Operações Continuadas)	587,5	34,6%	647,8	35,5%	10,2%

O EBITDA é uma medição não contábil elaborada pela Companhia e consiste no resultado líquido do exercício, acrescido dos tributos sobre o lucro, das despesas financeiras líquidas das receitas financeiras, e das depreciações e amortizações. O EBITDA Ajustado, ou EBITDA das Operações Continuadas, representa o EBITDA, deduzido de efeitos vinculados às operações descontinuadas que afetaram o EBITDA da Companhia. A Companhia utiliza como medida não contábil o EBITDA Ajustado, ou EBITDA das Operações Continuadas, com o objetivo de apresentar uma medida do desempenho que mais se aproxime do potencial de geração de caixa operacional de seu negócio.

Disclaimer

Considerações futuras, se contidas nesse documento, são exclusivamente relacionadas às perspectivas do negócio, estimativas de resultados operacionais e financeiros e às perspectivas de crescimento da Companhia, não se constituindo, portanto, em garantia de performance ou de resultados futuros da Companhia. Essas considerações são apenas projeções e, como tal, baseiam-se exclusivamente nas expectativas da administração da Companhia em relação ao futuro do negócio e seu contínuo acesso a capitais para financiar o seu plano de negócios. Tais considerações futuras dependem, substancialmente, de mudanças nas condições de mercado, regras governamentais, pressões da concorrência, do desempenho do setor e da economia brasileira, entre outros fatores, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação arquivados pela Companhia e estão, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

Informações adicionais não auditadas ou revisadas por auditoria aqui contidas refletem a interpretação da Administração da Companhia sobre informações providas de suas informações financeiras e seus respectivos ajustes, que foram preparados em conformidade com as práticas de mercado e para fins exclusivos de uma análise mais detalhada e específica dos resultados da Companhia. Dessa forma, tais considerações e dados adicionais devem ser também analisados e interpretados de forma independente pelos acionistas e agentes de mercado que deverão fazer suas próprias análises e conclusões sobre os resultados aqui divulgados. Nenhum dado ou análise interpretativa realizada pela Administração da Companhia deve ser tratado como garantia de desempenho ou de resultado futuro e são meramente ilustrativas da visão da Administração da Companhia sobre os seus resultados.

A Administração da Companhia não se responsabiliza pela conformidade e pela precisão das informações financeiras gerenciais discutidas no presente relatório. Tais informações financeiras gerenciais devem ser consideradas apenas para fins informativos e não de forma a substituir a análise das informações trimestrais individuais e consolidadas revisadas ou demonstrações financeiras anuais auditadas por auditores independentes para fins de decisão de investimento nas ações da Companhia, ou para qualquer outra finalidade.

Demonstração de Resultado Consolidado (R\$ milhares)

Tabela 15

	1T23	1T24
Receita Líquida	1.698.195	1.826.660
Custo dos Produtos Vendidos	(612.086)	(711.347)
Lucro Bruto	1.086.109	1.115.313
Despesas com Vendas e Marketing	(477.671)	(477.403)
Despesas Gerais e Administrativas	(80.757)	(71.112)
Outras Receitas e Despesas Operacionais Líquidas	7.247	15.165
Equivalência Patrimonial	875	(2.559)
Resultado Antes das Receitas e Despesas Financeiras	535.803	579.404
Resultado Financeiro	(265.785)	(205.597)
Despesas Financeiras	(330.510)	(286.182)
Receitas Financeiras	64.725	80.585
Resultado Antes do Imposto de Renda e da Contribuição Social	270.018	373.807
Imposto de Renda e Contribuição Social	69.399	17.740
Resultado Líquido das Operações Continuadas	339.417	391.547
Resultado Líquido das Operações Descontinuadas	(161)	(2.633)
Resultado do Período	339.256	388.914
Resultado por Ação Básico – R\$	0,54	0,62

Balço Patrimonial Consolidado (R\$ milhares)

Tabela 16

Ativo	31/12/2023	31/03/2024	Passivo e Patrimônio Líquido	31/12/2023	31/03/2024
Circulante	8.077.766	8.665.231	Circulante	4.644.236	4.796.014
Caixa e Equivalentes de Caixa	2.580.893	3.174.444	Fornecedores	389.667	376.189
Contas a Receber	2.642.146	2.729.910	Cessão de Crédito	448.307	361.162
Estoques	2.191.731	2.095.425	Empréstimos, Financiamentos e Debêntures	2.120.539	2.386.149
Tributos a Recuperar	446.514	397.819	Salários a Pagar	442.286	286.082
Instrumentos Financeiros Derivativos	295	19.250	Imposto de Renda e Contribuição Social a Pagar	3.759	4.528
Outros Ativos	211.392	248.383	Tributos a Recolher	86.565	112.523
Dividendos a receber	4.795	0	Contas a Pagar	418.705	411.694
			Dividendos e JCP a Pagar	696.966	827.644
			Títulos a Pagar	20.457	20.654
			Instrumentos Financeiros Derivativos	16.985	9.389
Não Circulante	16.430.985	16.607.755	Não Circulante	8.346.642	8.754.409
Realizável a Longo Prazo	1.317.883	1.350.178	Empréstimos, Financiamentos e Debêntures	7.817.240	8.200.071
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	869.524	937.444	Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	175.752	201.441
Tributos a Recuperar	222.666	173.288	Tributos a Recolher	2.805	38.744
Outros Ativos	213.845	228.417	Contas a Pagar	180.905	168.823
Instrumentos Financeiros Derivativos	11.848	11.029	Provisão para Contingências	127.553	131.002
			Títulos a Pagar	3.600	3.703
			Instrumentos Financeiros Derivativos	38.787	10.625
Investimentos/Imobilizado/Intagível	15.113.102	15.257.577	Patrimônio Líquido	11.517.873	11.722.563
Investimentos	120.639	122.894	Capital Social	4.478.126	9.047.670
Ativos Biológicos	12.583	11.330	Reserva de Capital	1.190.071	1.181.097
Imobilizado	3.548.040	3.607.548	Ajustes de Avaliação Patrimonial	(278.927)	(277.478)
Intagível	11.431.840	11.515.805	Reserva de Lucros	6.135.131	1.565.587
			Ações em Tesouraria	(20.277)	(13.083)
			Patrimônio Líquido atribuído aos não controladores	13.749	11.184
			Resultado Acumulado no Período	0	207.586
Total do Ativo	24.508.751	25.272.986	Total do Passivo e Patrimônio Líquido	24.508.751	25.272.986

Demonstração do Fluxo de Caixa Consolidado (R\$ milhares)

Tabela 17

	1T23	1T24
Fluxos de Caixa das Atividades Operacionais		
Resultados Antes do IR e CS, Incluindo Operações Descontinuadas	269.781	369.782
Depreciação e Amortizações	51.746	68.353
Perdas e Provisões (<i>impairment</i>) de Ativos	0	218
Resultado na Venda de Ativos Permanentes	180	(1.094)
Equivalência Patrimonial	(875)	2.874
Ganhos (Perdas) Cambiais	11.752	3.317
Receitas/Despesas de Juros e Relacionados, Líquidas	254.033	202.280
Remuneração com Base em Ações	6.522	5.902
Provisões e Outros	(13.128)	34.954
Resultados Ajustados	580.011	686.586
Redução (Aumento) nas Contas de Ativos	(160.907)	26.131
Contas a Receber de Clientes	197.953	(96.345)
Estoques	(230.491)	74.106
Tributos a Recuperar	36.799	98.437
Depósitos Judiciais e Outros	(1.190)	(11.276)
Demais Contas a Receber	(163.978)	(38.791)
Aumento (Redução) nas Contas de Passivos	(117.587)	(233.551)
Fornecedores	12.938	(21.265)
Cessão de Créditos	(44.392)	(87.146)
Instrumentos Financeiros Derivativos	(4.094)	(10.256)
Imposto de Renda e Contribuição Social Pagos	(154)	(771)
Tributos a Recolher	4.621	61.897
Salários e Encargos Sociais	(76.563)	(156.205)
Contas a Pagar	5.957	(12.412)
Juros Pagos da Operação	(11.958)	(2.949)
Demais Contas a Pagar	(3.942)	(4.444)
Caixa Líquido Proveniente das Atividades Operacionais	301.517	479.166
Fluxos de Caixa das Atividades de Investimento		
Aumento/Redução de Capital nas Controladas/Coligadas	(4.250)	(451)
Aquisição de Empresas Controladas, Menos Caixas Líquidos na Aquisição	(157)	0
Compra de Ativo Imobilizado	(118.555)	(78.605)
Compra de Intangíveis	(85.155)	(81.823)
Venda de Ativos de Natureza Permanente	(817)	490
Juros e Outros	38.316	54.887
Caixa Líquido Aplicado nas Atividades de Investimento	(170.618)	(105.502)
Fluxos de Caixa das Atividades de Financiamento		
Recebimento por Empréstimos Tomados	250.000	606.000
Recompras/ Alienações de Ações em Tesouraria	(18.321)	(7.660)
Pagamento de Empréstimos - Principal	(1.042.352)	(53.926)
Pagamento de Empréstimos - Juros	(363.658)	(246.703)
Dividendos e JCP Pagos	(677.503)	(53.975)
Derivativos de Empréstimos	(54.151)	(23.849)
Caixa Líquido Proveniente (Aplicado) nas Atividades de Financiamento	(1.905.985)	219.887
Aumento (Redução) Líquida de Caixa e Equivalente de Caixa	(1.775.086)	593.551
Demonstração do Aumento Líq. de Caixa e Equivalente de Caixa		
Caixa e Equivalente de Caixa no Início do Período	2.862.473	2.580.893
Caixa e Equivalente de Caixa no Fim do Período	1.087.387	3.174.444
Aumento (Redução) Líquido de Caixa e Equivalente de Caixa	(1.775.086)	593.551

Hypera Pharma reports growth of 7.6% in Net Revenue and 15.4% in Net Income from Continuing Operations

São Paulo, April 26, 2024 – Hypera S.A. (“Hypera Pharma” or “Company”; B3: HYPE3; Bloomberg: HYPE3 BZ; ISIN: BRHYPEACNOR0; Reuters: HYPE3.SA; ADR: HYPMY) announces its financial results for the 1st quarter of 2024. Financial data disclosed here are taken from the consolidated financial statements of Hypera S.A., prepared in accordance with the Brazilian Accounting Pronouncement Committee (CPC) and the International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB).

1Q24 Highlights

- Net Revenue of R\$1,826.7 million, up 7.6% compared to the same period last year
- EBITDA from Continuing Operations of R\$647.8 million, or 10.2% higher than 1Q23
- Net Income from Continuing Operations of R\$391.5 million, or 15.4% higher than 1Q23
- Cash Flow from Operations of R\$479.2 million in 1Q24, or 58.9% higher than the same period of last year
- Interest on Equity approval of R\$184.7 million in 1Q24

Table 1

(R\$ million)	1Q23	% NR	1Q24	% NR	Δ %
Gross Revenue, net of Returns and Unconditional Discounts	1,940.2	114.3%	2,086.6	114.2%	7.5%
Net Revenue	1,698.2	100.0%	1,826.7	100.0%	7.6%
Gross Profit	1,086.1	64.0%	1,115.3	61.1%	2.7%
SG&A (excl. Marketing and R&D)	(249.1)	-14.7%	(246.6)	-13.5%	-1.0%
Research & Development	(41.1)	-2.4%	(39.7)	-2.2%	-3.4%
Marketing	(268.3)	-15.8%	(262.2)	-14.4%	-2.2%
EBITDA from Continuing Operations	587.5	34.6%	647.8	35.5%	10.2%
Net Income from Continuing Operations	339.4	20.0%	391.5	21.4%	15.4%
Cash Flow from Operations	301.5	17.8%	479.2	26.2%	58.9%

EARNINGS CONFERENCE CALL – PORTUGUESE: 04/29/2024, 11am (Brasília) / 10am (New York)

Webcast: [click here](#) / **Phone:** +55 (11) 4700-9668 **ID:** 891 5555 2097 **Passcode:** 559812

Replay: ri.hypera.com.br

EARNINGS CONFERENCE CALL – ENGLISH: (Simultaneous translation): 04/29/2024, 11am (Brasília) / 10am (New York)

Webcast: [click here](#) / **Phone:** +1 (720) 707-2699 **ID:** 891 5555 2097 **Passcode:** 559812

Replay: ri.hypera.com.br/en/

IR contacts

+55 (11) 3627-4206
+55 (11) 3627-4097
ri@hypera.com.br

Operating Scenario

Hypera Pharma's Net Revenue grew 7.6% in 1Q24, compared to 1Q23, and totaled R\$1,826.7 million. Net Revenue growth was mainly driven by the recent sell-out growth in pharmaceutical retail.

The sell-out expansion is mainly the result of the positive performance in Skincare, Prescription Products and Similar in this quarter, especially in the Cardiology, Gynecology, Antispasmodics and Nausea categories.

In the quarter, sell-out growth¹ was 7.1%, or 2.2 percentage points lower than the market growth². This performance was mainly due to the slower pace of growth in the categories related to Flu, Respiratory, Pain and Fever, which are more important to the Company's revenues than to the pharmaceutical retail sales. It is important to note that sales in Flu, Respiratory, Pain and Fever, which fell by approximately 3% in 2023, grew by around 2% in 1Q24.

As for the other categories, growth was approximately 10% and was once again driven by sales of products for chronic and preventive treatments. **Hypera Pharma has an innovation pipeline with more than 500 products to be launched over the next few years, focusing mainly on categories related to chronic and preventive treatments, whose growth estimated by IQVIA for the next 5 years is higher than the average growth expected for pharmaceutical retail market.**

The growth in Net Revenue allowed Hypera Pharma to achieve EBITDA from Continuing Operations of R\$647.8 million, or 10.2% higher than in 1Q23, with an EBITDA Margin expansion of 0.9 percentage point. Net Income from Continuing Operations was R\$391.5 million, or 15.4% higher than the same period of the previous year, with a Net Margin expansion of 1.4 percentage point.

Cash Flow from Operations was R\$479.2 million in 1Q24, or 58.9% higher than in 1Q23, the highest level ever recorded in a first quarter, helping the Company to continue investing significantly in innovation and in the expansion of its production capacity, while also preserving the remuneration of its shareholders.

The Company also declared Interest on Equity of R\$184.7 million (R\$0.29/share) during 1Q24, and created the Governance and Sustainability Committee, which aims to further strengthen aspects of corporate governance and advise the Board of Directors on defining guidelines and actions for integrating the governance, environmental and social dimensions into Hypera Pharma's strategy.

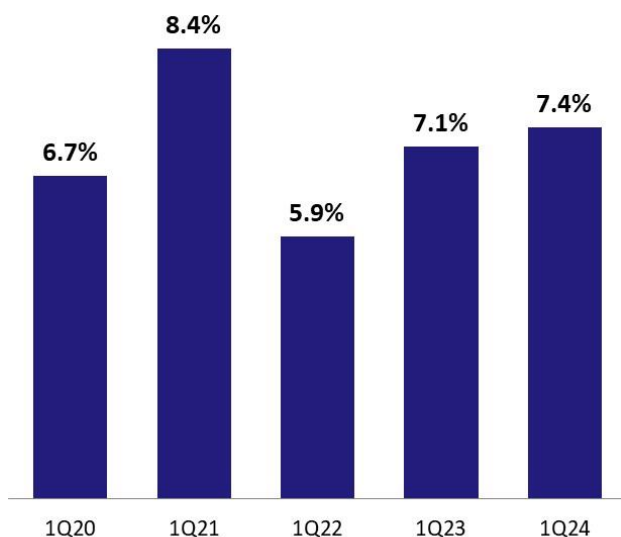
As a result, the Company now has four committees to advise the Board of Directors: the Strategy Committee, the People Committee, the Statutory Audit Committee and the Governance and Sustainability Committee. It should be noted that the Company also has a Fiscal Council, whose members were re-elected at the Annual General Meeting on April 23, 2024.

The performance reported in 1Q24, the strength and resilience of Hypera Pharma's irreplicable portfolio of leading brands and the contribution of recent launches to the sell-out growth reinforce the Company's confidence in achieving the financial projections set for 2024.

Innovation & Launches

Graph 1

LTM R&D Investments (% of Net Revenue)¹



Total R&D investments, including the amount capitalized as intangible assets, totaled R\$133.5 million in the quarter, or R\$593.4 million in the last 12 months.

The Freshness Index, corresponding to the percentage of Net Revenue from products launched in the last five years, was 21% in the 1Q24.

Total investments in Research and Development amounted to 7.4% of Net Revenue over the last 12 months, demonstrating the Company's commitment to the continuous innovation of its product portfolio for pharmaceutical retail and the additional investments in R&D to develop the innovation pipeline to support growth in the Non-Retail.

The Company strengthened its portfolio with important launches in 1Q24, especially the line extensions in Skincare and Consumer Health, and the launches in Vitamins, Respiratory and Women's and Men's Health.

Hypera Pharma has an innovation pipeline of more than 500 products to be launched over the next few years, focusing mainly on categories related to chronic and preventive treatments, whose growth estimated by IQVIA for the next 5 years is higher than the estimated average growth for the pharmaceutical retail market.

Note: (1) Considers the R&D expenses and the amount capitalized as intangible assets. Excludes the effect of the Lei do Bem and the R&D amortization

Earnings Discussion

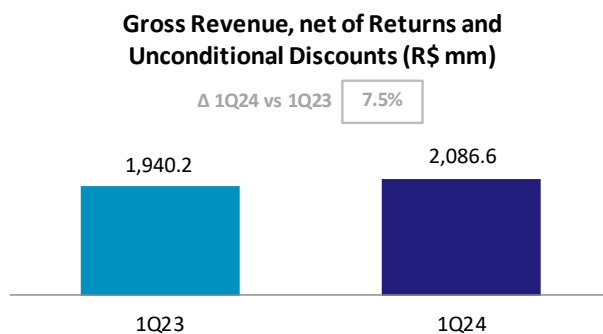
Income Statement

Table 2

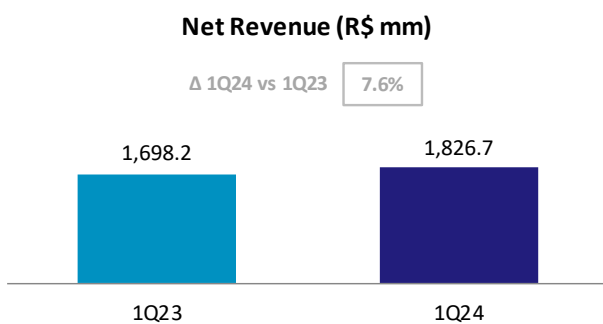
(R\$ million)	1Q23	% NR	1Q24	% NR	Δ %
Net Revenue	1,698.2	100.0%	1,826.7	100.0%	7.6%
Gross Profit	1,086.1	64.0%	1,115.3	61.1%	2.7%
Marketing Expenses	(268.3)	-15.8%	(262.2)	-14.4%	-2.2%
Selling Expenses	(209.4)	-12.3%	(215.2)	-11.8%	2.8%
General and Administrative Expenses	(80.8)	-4.8%	(71.1)	-3.9%	-11.9%
Other Operating Revenues (Expenses)	7.2	0.4%	15.2	0.8%	109.3%
Equity in Subsidiaries	0.9	0.1%	(2.6)	-0.1%	-
EBIT from Continuing Operations	535.8	31.6%	579.4	31.7%	8.1%
Net Financial Expenses	(265.8)	-15.7%	(205.6)	-11.3%	-22.6%
Income Tax and CSLL	69.4	4.1%	17.7	1.0%	-74.4%
Net Income from Continuing Operations	339.4	20.0%	391.5	21.4%	15.4%
Net Income from Discontinued Operations	(0.2)	0.0%	(2.6)	-0.1%	1535.4%
Net Income	339.3	20.0%	388.9	21.3%	14.6%
EBITDA from Continuing Operations	587.5	34.6%	647.8	35.5%	10.2%

Net Revenue

[Graph 2](#)



[Graph 3](#)



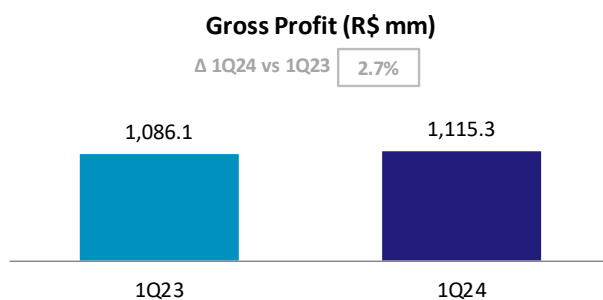
[Table 3](#)

(R\$ million)	1Q23	1Q24	Δ %
Gross Revenue, net of Returns and Unconditional Discounts	1,940.2	2,086.6	7.5%
Promotional Discounts	(102.5)	(108.6)	6.0%
Taxes	(139.5)	(151.3)	8.5%
Net Revenue	1,698.2	1,826.7	7.6%

Hypera Pharma's **Net Revenue** grew by 7.6% in 1Q24, compared to 1Q23, and reached R\$1,826.7 million, mainly driven by the sell-out growth in the pharmaceutical retail this quarter.

Gross Profit

Graph 4



Graph 5

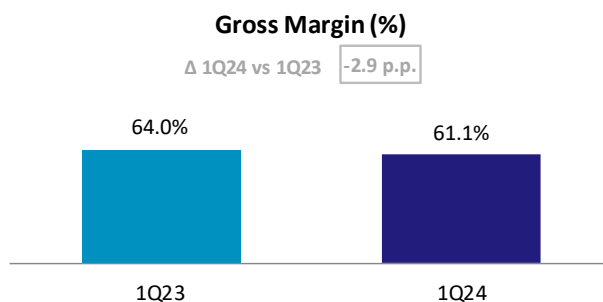


Table 4

(R\$ million)	1Q23	% NR	1Q24	% NR	Δ %	Δ p.p.
Gross Profit	1,086.1	64.0%	1,115.3	61.1%	2.7%	-2.9 p.p.

Gross Profit reached R\$1,115.3 million in the quarter, with a Gross Margin of 61.1%. The variation in Gross Margin compared to 1Q23 is mainly the result of: (i) the greater idleness recorded in the quarter due to the collective vacations at the manufacturing complex of Anápolis, which in the previous year happened in 2Q23; and (ii) the negative impact of the mix of products sold compared to the same quarter last year.

Marketing Expenses

Table 5

(R\$ million)	1Q23	% NR	1Q24	% NR	Δ %
Marketing Expenses	(268.3)	-15.8%	(262.2)	-14.4%	-2.2%
Advertisement and Consumer Promotion	(74.0)	-4.4%	(75.6)	-4.1%	2.1%
Trade Deals	(26.6)	-1.6%	(39.2)	-2.1%	47.8%
Medical Visits, Promotions and Others	(167.7)	-9.9%	(147.4)	-8.1%	-12.1%

Marketing Expenses totaled R\$262.2 million in 1Q24, reducing their share of Net Revenue by 1.4 percentage point compared to 1Q23, mainly as a result of: (i) the decrease in expenses with free samples and events, considered in Medical Visits, Promotions and Others; and (ii) the dilution of expenses with Advertising and Consumer Promotion due to the greater concentration of investments in digital media, in line with the Company's strategy of promoting greater diversification of its marketing investments among Power Brands and the other brands of its portfolio.

Selling Expenses

Table 6

(R\$ million)	1Q23	% NR	1Q24	% NR	Δ %
Selling Expenses	(209.4)	-12.3%	(215.2)	-11.8%	2.8%
Commercial Expenses	(125.8)	-7.4%	(130.5)	-7.1%	3.7%
Freight and Logistics Expenses	(42.5)	-2.5%	(45.0)	-2.5%	5.8%
Research & Development	(41.1)	-2.4%	(39.7)	-2.2%	-3.4%

Selling Expenses represented 11.8% of Net Revenue in 1Q24, compared to 12.3% in 1Q23. The lower share of Selling Expenses over Net Revenue in the quarter is mainly due to the dilution of Commercial and Research and Development Expenses.

General and Administrative Expenses & Other Operating Revenues / Expenses, Net

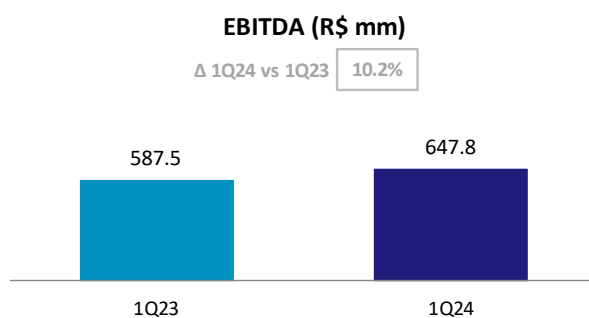
Table 7

(R\$ million)	1Q23	% NR	1Q24	% NR	Δ %
General & Administrative Expenses	(80.8)	-4.8%	(71.1)	-3.9%	-11.9%
Other Operating Revenues (Expenses)	7.2	0.4%	15.2	0.8%	109.3%

General and Administrative Expenses reduced their share of Net Revenue by 0.9 percentage point in 1Q24, mainly because of the lower level of payroll expenses related to the administrative teams and the reduction in expenses with consulting services.

EBITDA from Continuing Operations

Graph 6



Graph 7

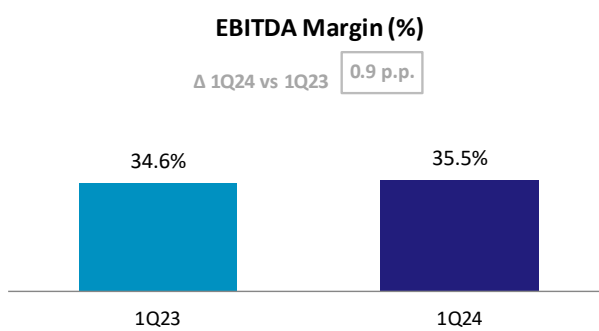


Table 8 – EBITDA from Continuing Operations

(R\$ million)	1Q23	% NR	1Q24	% NR	Δ %
EBITDA from Continuing Operations	587.5	34.6%	647.8	35.5%	10.2%

EBITDA from Continuing Operations grew by 10.2% to R\$647.8 million in 1Q24, with an EBITDA Margin expansion of 0.9 percentage point, mainly because of the dilution of Marketing, Sales and General and Administrative Expenses.

Net Financial Expenses

Table 9

(R\$ million)	1Q23	% NR	1Q24	% NR	Δ R\$
Financial Result	(265.8)	-15.7%	(205.6)	-11.3%	60.2
Net Interest Expenses	(225.8)	-13.3%	(178.0)	-9.7%	47.8
Cost of Hedge and FX Gains (Losses)	(11.8)	-0.7%	(3.3)	-0.2%	8.4
Other	(28.3)	-1.7%	(24.3)	-1.3%	4.0

The **Financial Result** was negative by R\$205.6 million in 1Q24, or R\$60.2 million lower than 1Q23. This change is the result of lower interest expenses in the period due to the lower Selic rate.

Net Income

Table 10

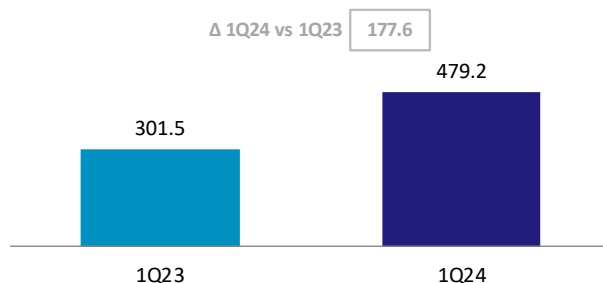
(R\$ million)	1Q23	% NR	1Q24	% NR	Δ %
EBIT from Continuing Operations	535.8	31.6%	579.4	31.7%	8.1%
(-) Net Financial Expenses	(265.8)	-15.7%	(205.6)	-11.3%	-22.6%
(-) Income Tax and Social Contribution	69.4	4.1%	17.7	1.0%	-74.4%
Net Income from Continuing Operations	339.4	20.0%	391.5	21.4%	15.4%
(+) Net Income from Discontinued Operations	(0.2)	0.0%	(2.6)	-0.1%	1,535.4%
Net Income	339.3	20.0%	388.9	21.3%	14.6%
EPS	0.54	-	0.62	-	15.8%
EPS from Continuing Operations	0.54	-	0.62	-	16.2%

Net Income from Continuing Operations totaled R\$391.5 million in the quarter, 15.4% higher than in 1Q23, with an expansion of 1.4 percentage points in Net Margin. The growth in Net Income from Continuing Operations is mainly due to the 8.1% expansion in EBIT from Continuing Operations and the 22.7% reduction in Net Financial Expenses.

Cash Flow (Continuing and Discontinued Operations)

Graph 8

Cash Flow from Operations (R\$ mm)



Graph 9

Free Cash Flow (R\$ mm)

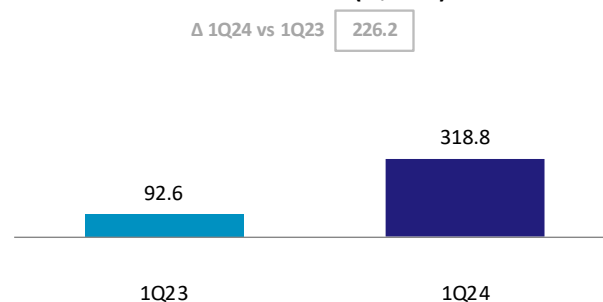


Table 11

(R\$ million)	1Q23	1Q24
Cash Flow from Operations	301.5	479.2
Capital increase in subsidiaries/associates	(4.3)	(0.0)
Purchase of Property, Plant and Equipment	(118.6)	(78.6)
Purchase of Intangible Assets	(85.2)	(81.8)
Acquisitions of Subsidiaries, Net of Cash Acquired	(0.2)	(0.4)
Sale of Property, Plant and Equipment	(0.8)	0.5
(=) Free Cash Flow	92.6	318.8

Cash Flow from Operations was R\$479.2 million in 1Q24, or 58.9% higher than 1Q23, the highest level ever recorded by the Company in a first quarter, and was positively impacted mainly by the R\$227.7 million reduction in investments in Inventories in 1Q24, compared to 1Q23, net of the variation in Suppliers and Assignment of Receivables from Suppliers, mainly as a result of the Company's strategy of reducing its internal inventories of raw materials and finished products.

The growth in Operating Cash Flow helped the Company to continue investing significantly in innovation and in the expansion of its production capacity, and to achieve free cash generation of R\$318.8 million, compared to R\$92.6 million in 1Q23.

Net Debt

Table 12

(R\$ million)	4Q23	1Q24
Loans and Financing	(9,937.8)	(10,586.2)
Notes Payable	(24.1)	(24.4)
Gross Debt	(9,961.8)	(10,610.6)
Cash and Cash Equivalents	2,580.9	3,174.4
Net Cash / (Debt)	(7,380.9)	(7,436.1)
Unrealized Gain/Loss on Debt Hedge	(27.8)	11.1
Net Cash / (Debt) After Hedge	(7,408.7)	(7,425.0)

The Company ended 1Q24 with **Net Debt** after Hedge of R\$7,425.0 million, compared to R\$7,408.7 million recorded at the end of 4Q23, or 2.5x the EBITDA from Continuing Operations expected for 2024.

Other Information

Cash Conversion Cycle – Continuing Operations

Table 13

(Days)	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24	(R\$ million)	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24
Receivables ⁽¹⁾	112	99	111	116	122	Receivables	2,320	2,691	2,896	2,642	2,730
Inventories ⁽²⁾	352	252	253	282	265	Inventories	2,394	2,302	2,207	2,192	2,095
Payables ⁽²⁾⁽³⁾	(184)	(117)	(110)	(108)	(93)	Payables ⁽³⁾	(1,248)	(1,072)	(957)	(838)	(737)
Cash Conversion Cycle	281	234	254	290	294	Working Capital	3,466	3,921	4,146	3,996	4,088
						% of Annualized Net Revenue ⁽⁴⁾	51%	44%	48%	54%	56%

(1) Calculated based on Continuing Operations Gross Revenue, Net of Discounts

(2) Calculated based on Continuing Operations COGS

(3) Includes Suppliers' Assignment of Receivables

(4) Annualized Net Revenue for the last 3 months

Tax Credits to offset Income Tax payment

i) **Federal Recoverable Taxes:** R\$388.7 million (please refer to Explanatory Note 13 of the Financial Statements)

ii) **Cash effect of Income Tax and Social Contribution Losses Carryforward:** R\$3,486.8 million (please refer to Explanatory Note 21(a) of the Financial Statements)

iii) **Goodwill:** the Company has R\$1,594.8 million in goodwill to be amortized for tax purposes until 2030, which will generate a reduction in cash disbursement for the payment of Income Taxes of R\$542.2 million

Reconciliation of Adjusted EBITDA, or EBITDA from Continuing Operations

Table 14

(R\$ million)	1Q23	% NR	1Q24	% NR	Δ %
Net Income	339.3	20.0%	388.9	21.3%	14.6%
(+) Income Tax and CSLL	(69.5)	-4.1%	(19.1)	-1.0%	-72.5%
(+) Net Interest Expenses	265.8	15.7%	205.6	11.3%	-22.6%
(+) Depreciations / Amortizations	51.7	3.0%	68.4	3.7%	32.1%
EBITDA	587.3	34.6%	643.7	35.2%	9.6%
(-) EBITDA from Discontinued Operations	0.2	0.0%	4.0	0.2%	1,598.3%
Adjusted EBITDA (EBITDA from Continuing Operations)	587.5	34.6%	647.8	35.5%	10.2%

EBITDA is a non-accounting measure prepared by the Company and it is calculated based on net income, added by income taxes, financial expenses net of financial income, depreciation and amortization. The Adjusted EBITDA, or EBITDA from Continuing Operations, represents the EBITDA, excluding the effects related to discontinued operations that affected the Company's EBITDA. The Company uses Adjusted EBITDA, or EBITDA from Continuing Operations, as a non-accounting measure, in order to present its performance in a way that better translates the operating cash generation potential of its business.

Disclaimer

This release contains forward-looking statements that are exclusively related to the prospects of the business, its operating and financial results, and prospects for growth. These data are merely projections and, as such, based exclusively on our management's expectations for the future of the business and its continued access to capital to fund its business plan. These forward-looking statements substantially depend on changing market conditions, government regulations, competitive pressures, the performance of the Brazilian economy and the industry, among other factors, as well as the risks shown in our filed disclosure documents, and are therefore subject to change without prior notice.

Additional unaudited information herein reflects management's interpretation of information taken from its financial information and their respective adjustments, which were prepared in accordance with market practices and for the sole purpose of a more detailed and specific analysis of our results. Therefore, these additional data must also be analyzed and interpreted independently by shareholders and market agents, who should carry out their own analysis and draw their own conclusions from the results reported herein. No data or interpretative analysis provided by our management should be treated as a guarantee of future performance or results and are merely illustrative of our directors' vision of our results.

Our management is not responsible for compliance or accuracy of the management financial data discussed in this report, which must be considered as for informational purposes only, and should not override the analysis of our audited consolidated financial statements or our reviewed quarterly information for purposes of a decision to invest in our stock, or for any other purpose.

Consolidated Income Statement (R\$ thousand)

Table 15

	1Q23	1Q24
Net Revenue	1,698,195	1,826,660
Cost of Goods Sold	(612,086)	(711,347)
Gross Profit	1,086,109	1,115,313
Selling and Marketing Expenses	(477,671)	(477,403)
General and Administrative Expenses	(80,757)	(71,112)
Other Operating Revenues (Expenses)	7,247	15,165
Equity in Subsidiaries	875	(2,559)
Operating Income Before Equity Income and Financial Result	535,803	579,404
Net Financial Expenses	(265,785)	(205,597)
Financial Expenses	(330,510)	(286,182)
Financial Income	64,725	80,585
Profit Before Income Tax and Social Contribution	270,018	373,807
Income Tax and Social Contribution	69,399	17,740
Net Income from Continuing Operations	339,417	391,547
Net Income from Discontinued Operations	(161)	(2,633)
Income for the Period	339,256	388,914
Earnings per Share – R\$	0.54	0.62

Consolidated Balance Sheet (R\$ thousand)

Table 16

Assets	12/31/2023	03/31/2024	Liabilities and Shareholders' Equity	12/31/2023	03/31/2024
Current Assets	8,077,766	8,665,231	Current Liabilities	4,644,236	4,796,014
Cash and Cash Equivalents	2,580,893	3,174,444	Suppliers	389,667	376,189
Accounts Receivables	2,642,146	2,729,910	Assignment of Receivables	448,307	361,162
Inventories	2,191,731	2,095,425	Loans, Financing and Debentures	2,120,539	2,386,149
Recoverable Taxes	446,514	397,819	Salaries Payable	442,286	286,082
Financial Derivatives	295	19,250	Income Tax and Social Contribution	3,759	4,528
Other Assets	211,392	248,383	Taxes Payable	86,565	112,523
Dividends and IOC receivables	4,795	0	Accounts Payable	418,705	411,694
			Dividends and IOC Payable	696,966	827,644
			Notes Payable	20,457	20,654
			Financial Derivatives	16,985	9,389
Non-Current Assets	16,430,985	16,607,755	Non-Current Liabilities	8,346,642	8,754,409
Long Term Assets	1,317,883	1,350,178	Loans, Financing and Debentures	7,817,240	8,200,071
Deferred Income Tax and Social Contribution	869,524	937,444	Deferred Income Tax and Social Contribution	175,752	201,441
Recoverable Taxes	222,666	173,288	Taxes Payable	2,805	38,744
Other Assets	213,845	228,417	Accounts Payable	180,905	168,823
Financial Derivatives	11,848	11,029	Provisions for Contingencies	127,553	131,002
			Notes Payable	3,600	3,703
			Financial Derivatives	38,787	10,625
Fixed Assets and Investments	15,113,102	15,257,577	Shareholders' Equity	11,517,873	11,722,563
Investments	120,639	122,894	Capital	4,478,126	9,047,670
Biological Assets	12,583	11,330	Capital Reserve	1,190,071	1,181,097
Property, Plants and Equipments	3,548,040	3,607,548	Equity Valuation Adjustments	(278,927)	(277,478)
Intangible Assets	11,431,840	11,515,805	Profit Reserves	6,135,131	1,565,587
			Treasury Stock	(20,277)	(13,083)
			Attributed to non-controlling shareholders	13,749	11,184
			Income for the Period	0	207,586
Total Assets	24,508,751	25,272,986	Total Liabilities and Shareholders' Equity	24,508,751	25,272,986

Consolidated Cash Flow Statement (R\$ thousand)

Table 17

	1Q23	1Q24
Cash Flows from Operating Activities		
Income (Loss) Before Income Taxes including Discontinued Operations	269.781	369.782
Depreciation and Amortization	51.746	68.353
Asset Impairment	0	218
Gain on Permanent Asset Disposals	180	(1.094)
Equity Method	(875)	2.874
Foreign Exchange (Gains) Losses	11.752	3.317
Net Interest and Related Revenue/Expenses	254.033	202.280
Expenses Related to Share Based Remuneration	6.522	5.902
Provisions and Others	(13.128)	34.954
Adjusted Results	580.011	686.586
Decrease (Increase) in Assets	(160.907)	26.131
Trade Accounts Receivable	197.953	(96.345)
Inventories	(230.491)	74.106
Recoverable Taxes	36.799	98.437
Judicial Deposits and Others	(1.190)	(11.276)
Other Accounts Receivable	(163.978)	(38.791)
Increase (Decrease) in Liabilities	(117.587)	(233.551)
Suppliers	12.938	(21.265)
Assignment of Receivables	(44.392)	(87.146)
Financial Derivatives	(4.094)	(10.256)
Income Tax and Social Contribution Paid	(154)	(771)
Taxes Payable	4.621	61.897
Salaries and Payroll Charges	(76.563)	(156.205)
Accounts Payable	5.957	(12.412)
Operations Interest Paid	(11.958)	(2.949)
Other Accounts Payable	(3.942)	(4.444)
Net Cash Provided by Operating Activities	301.517	479.166
Cash Flows from Investing Activities		
Capital Increase/Decrease in Subsidiaries/Affiliates	(4.250)	(451)
Acquisitions of Subsidiaries, Net of Cash Acquired	(157)	0
Acquisitions of Property, Plant and Equipment	(118.555)	(78.605)
Intangible Assets	(85.155)	(81.823)
Proceeds from the Sale of Assets with Permanent Nature	(817)	490
Interest and Others	38.316	54.887
Net Cash From Investing Activities	(170.618)	(105.502)
Cash Flows from Financing Activities		
Inflow from Loans and Financing	250.000	606.000
Treasury Stock Purchase / Sale	(18.321)	(7.660)
Repayment of Loans - Principal	(1.042.352)	(53.926)
Repayment of Loans - Interest	(363.658)	(246.703)
Dividends and IOC Paid	(677.503)	(53.975)
Loan Derivatives	(54.151)	(23.849)
Net Cash From Financing Activities	(1.905.985)	219.887
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	(1.775.086)	593.551
Statement of Increase in Cash and Cash Equivalents, Net		
Cash and Cash Equivalents at the Beginning of the Period	2.862.473	2.580.893
Cash and Cash Equivalents at the End of the Period	1.087.387	3.174.444
Change in Cash and Cash Equivalent	(1.775.086)	593.551