



TIM S.A.
Companhia Aberta
CNPJ/ME 02.421.421/0001-11
NIRE 33.300.324.631

FATO RELEVANTE

PLANO ESTRATÉGICO 2022-2024 E DIVULGAÇÃO DE *GUIDANCE*

TIM S.A. (“Companhia” ou “TIM”) (B3: TIMS3; NYSE: TIMB) vem, em atendimento ao art. 157 da Lei n.º 6.404 e às disposições da Resolução CVM n.º 44, informar aos seus acionistas, ao mercado em geral e aos demais interessados, a atualização das projeções do seu Plano Estratégico para 2021-2023, disponibilizado ao mercado em Fato Relevante de 23 de fevereiro de 2021.

A Companhia publica esta atualização após um ano de melhorias consistentes, com o atingimento completo dos objetivos de curto prazo traçados em seu Plano Estratégico 2021-2023, o que demonstra o acerto na estratégia executada ao longo do ano. Tais objetivos foram atingidos a despeito de um ambiente macroeconômico mais pressionado e instável que frustrou às projeções realizadas pelo mercado em geral. O foco na execução, com agilidade na tomada de decisão e priorização correta foram cruciais neste contexto diverso ao projetado pela TIM.

Projeções 2021-23		
Indicador ⁱ	Projeções 2021(Curto Prazo)	Resultado 2021
Crescimento da Receita de Serviços (A/A)	<i>Mid-Single Digit</i>	+5,0%
Crescimento do EBITDA (A/A)	<i>Mid-Single Digit</i> (Incluindo custos de preparação)	+4,4%
CAPEX	~R\$ 4,4 bi (incluindo investimentos de preparação)	R\$ 4,38 bi
% EBITDA – CAPEX sobre Receita Líquida	~24% (incluindo custos de preparação e investimentos)	24,1%

Para esse novo triênio, a TIM passa a considerar (i) os efeitos estimados para a transação de aquisição dos ativos da Oi Móvel S.A, uma vez que a mesma foi aprovada pelo regulador setorial (Anatel) e pela agência concorrential (CADE) – vide fatos relevantes de 31 de janeiro e 09 de fevereiro de 2022; (ii) a inclusão dos efeitos do início da adoção da tecnologia 5G e das obrigações relacionadas ao leilão de frequências, conforme fato relevante divulgado em 05 de novembro de 2021; e (iii) a mudança para um novo modelo de crescimento de cobertura para o serviço de banda-larga residencial após segregação de ativos de rede e constituição da I-Systems, conforme informado em Fato Relevante no em 16 de novembro de 2021.

Sob este novo conjunto de premissas, a TIM reafirma seu compromisso com (i) a evolução sustentável e robusta da Receita de Serviços; (ii) a melhoria de sua geração de caixa



operacional, através de forte crescimento de EBITDA; (iii) a manutenção de uma adequada alocação de capital, caracterizada pela destinação do CAPEX em projetos de infraestrutura de rede e TI que melhoram a eficiência operacional e experiencia dos clientes; e (iv) com a contínua expansão do fluxo de caixa que, em última instância, é a combinação dos fatores anteriores.

Na tabela abaixo, a TIM destaca os objetivos de curto e longo prazo para o período 2022-2024.

Projeções 2022 - 2024		
Indicador	Curto Prazo (2022)	Longo Prazo (2022-2024)
Crescimento da Receita de Serviços	<i>Double Digit</i> (A/A)	<i>Double Digit</i> (CAGR 21' -24')
Crescimento do EBITDA	<i>Double Digit</i> (A/A)	<i>Double Digit</i> (CAGR 21' -24')
CAPEX (investimentos)	~R\$ 4,8 bi	~ R\$ 14 bln (Σ 22-24)
% EBITDA – CAPEX sobre Receita Líquida	>24%	≥29% in 2024

Por fim, a Companhia apresenta, em anexo ao presente Fato Relevante, slides que tratam da construção do Plano Estratégico 2022-2024 e seu *guidance*.

Rio de Janeiro, 23 de fevereiro de 2022.

TIM S.A.

Camille Loyo Faria

Diretora Financeiro e

Diretora de Relações com Investidores

Blocos de Construção do Novo Plano: O que está mudando e por quê?



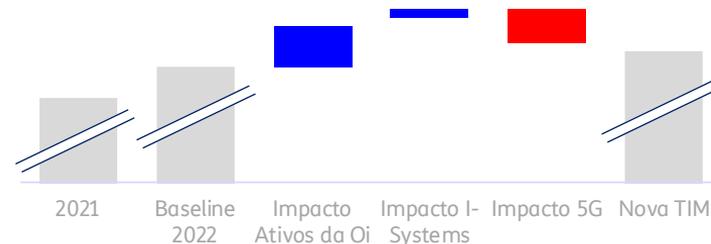
Transição do EBITDA 2022

(R\$)



Transição do EBITDA-Capex 2022

(R\$)



Nova Empresa, Novas Metas: Guidance 2022-2024



OBJETIVOS	METAS DE CURTO PRAZO (2022)	METAS DE LONGO PRAZO (2022-2024)
 Sustentabilidade da Receita	Crescimento da Receita de Serviços: + <i>Double digit</i> A/A	Crescimento da Receita de Serviços: + <i>Double digit</i> CAGR 21-24
 Rentabilidade	Crescimento do EBITDA: + <i>Double digit</i> A/A	Crescimento do EBITDA: + <i>Double digit</i> CAGR 21-24
 Desenvolvimento da Infraestrutura	Capex: ~ R\$ 4,8 bi	Capex: ~ R\$ 14 bi Σ 22-24 Capex sobre a Receita: <20% em 2024
 Geração de Caixa	EBITDA-Capex sobre a Receita: >24%	EBITDA-Capex sobre a Receita: \geq 29% em 2024

Guidance exclui:

- Atividade adicional de M&A
- Novos Leilões de Espectros
- Mudanças tributárias e regulatórias
- *Upside* das parcerias da Plataforma de Clientes (por exemplo, valor criado por participação acionária)

Guidance Anterior

- O *guidance* anterior não incluía o leilão + *rollout* do 5G e o acordo da I-Systems
- O M&A com a Oi estava previsto para ser fechado no final de 2021
- Na comparação *like-for-like*, todas as métricas estariam *on track* frente ao *guidance* anterior