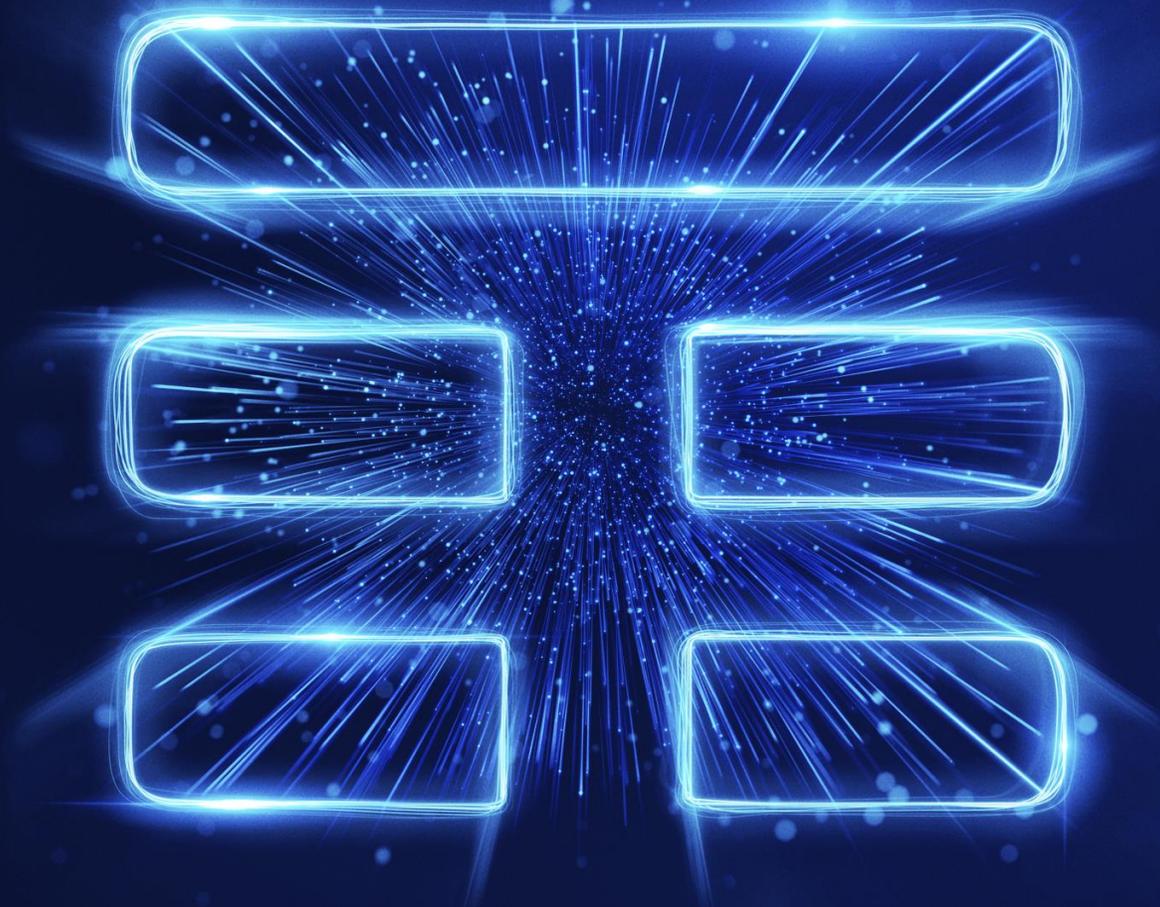


APRESENTAÇÃO
DE RESULTADOS
3º TRI 2023



TIMB
LISTED
NYSE

TIMS
B3 LISTED NM
ISE B3



LIMITAÇÃO DE RESPONSABILIDADE



Esta apresentação **contém declarações que constituem declarações prospectivas** referentes à intenção, crença ou expectativas atuais de criação de valor, dinâmica da base de clientes, estimativas referentes a resultados financeiros futuros e outros aspectos das atividades.



Os analistas e investidores são advertidos para não confiar indevidamente nessas declarações prospectivas, que falam apenas a partir da data desta apresentação. A TIM S.A. não assume a obrigação de divulgar publicamente os resultados de quaisquer revisões dessas declarações prospectivas, as quais não representam necessariamente uma orientação formal.



Essas **declarações prospectivas não são garantias de performance futura e envolvem riscos e incertezas, e os resultados reais podem diferir substancialmente daqueles projetados** como resultado de vários fatores.



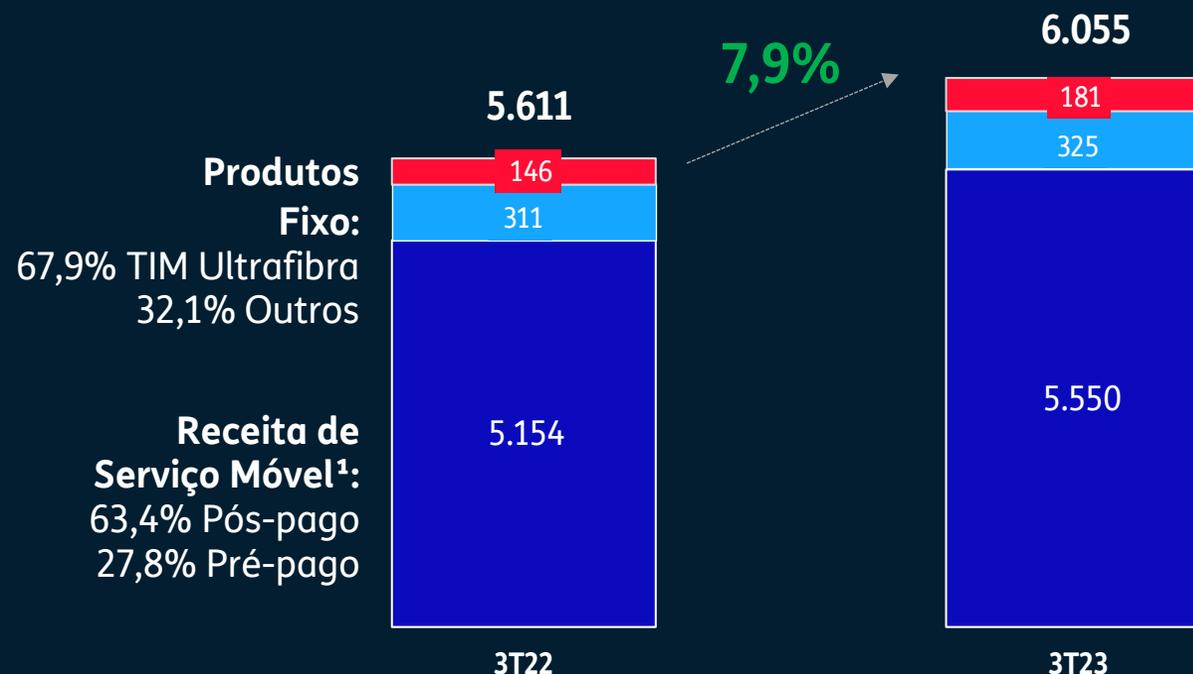
Os números financeiros são apresentados considerando-se os impactos da adoção do IFRS 16, a menos que indicado de outra forma. Os números normalizados nesta apresentação são ajustados pelos efeitos descritos nas notas de rodapé.

- (1) Receita Líquida normalizada pelo efeito temporário de ineficiência de PIS/COFINS em consequência de um contrato entre TIM S.A. e Cozani (+R\$ 41,0 milhões no 1T23). A Cozani teve sua incorporação por parte da TIM S.A. efetivada a partir da data de 1º de abril de 2023.
- (2) Custos da Operação normalizados por: gastos com consultorias no âmbito do projeto de aquisição da Oi Móvel e migração dos clientes (+R\$ 2,1 milhões no 3T23, +R\$ 16,3 milhões no 2T23, +R\$ 12,5 milhões no 1T23 e +R\$ 15,4 milhões no 3T22), créditos de PIS/COFINS gerados no contrato de intercompany com a Cozani (-R\$ 17,7 milhões no 1T23), despesas com FUST/FUNTEL relativas ao contrato de intercompany com a Cozani (+R\$ 886 mil no 1T23), despesas com serviços jurídicos e administrativos especializados (+R\$ 1,1 milhão no 3T23, +R\$ 1,1 milhão no 2T23, +R\$ 8,6 milhões no 3T22, +R\$ 50,3 milhões no 2T22 e +R\$ 8,4 milhões no 1T22), gastos com folha de pagamento relacionados à aquisição da Oi Móvel (+R\$ 8,4 milhões no 3T23 e +R\$ 11,8 milhões no 1T22) e com gastos com o ajuste de preço da venda de controle sobre a I-Systems (+R\$ 14,6 milhões no 3T22).
- (3) EBITDA normalizado conforme itens apontados nas seções de Receita (+R\$ 41,0 milhões no 1T23) e Custos (+R\$ 11,6 milhões no 3T23, +R\$ 17,4 milhões no 2T23, -R\$ 4,4 milhões no 1T23, +R\$ 38,6 milhões no 3T22, +R\$ 50,3 milhões no 2T22 e +R\$ 20,3 milhões no 1T22). EBITDA-AL normalizado excluindo o impacto das multas relacionadas ao descomissionamento de sites (+R\$ 98,3 milhões no 3T23 e +R\$ 57,0 milhões no 2T23).
- (4) Lucro Líquido normalizado conforme itens apontados nas seções de Receita e Custos, descritos anteriormente, e por itens não recorrentes no Imposto de Renda e a Contribuição Social: créditos fiscais relativos ao contrato de intercompany com a Cozani (-R\$ 8,2 milhões no 1T23) e por outros efeitos fiscais (-R\$ 3,9 milhões no 3T23, -R\$ 5,9 milhões no 2T23, -R\$ 4,2 milhões no 1T23, -R\$ 13,1 milhões no 3T22, -R\$ 17,1 milhões no 2T22 e -R\$ 6,9 milhões no 1T22).

UM NOTÁVEL DESEMPENHO GERAL ESTÁ IMPULSIONANDO A RECEITA A UM CRESCIMENTO SÓLIDO

RECEITA LÍQUIDA CRESCENDO *HIGH-SINGLE DIGIT*

(Receita líquida normalizada¹ em R\$ Mi; %A/A)



Receitas de Serviços¹

+7,5% A/A no 3T23

Todas as linhas contribuíram para esse desempenho.

Receitas de Serviços Móveis¹

+7,7% A/A no 3T23

O desempenho é impulsionado pelas receitas pós-pagas, +9,5% A/A.

R\$ 30,2

ARPU móvel no 3T23

Maior ARPU de todos os tempos, crescendo +21,1% A/A.

Receita da TIM UltraFibra

+9,7% A/A no 3T23

Mantendo um forte ritmo de crescimento, focado na expansão do FTTH.

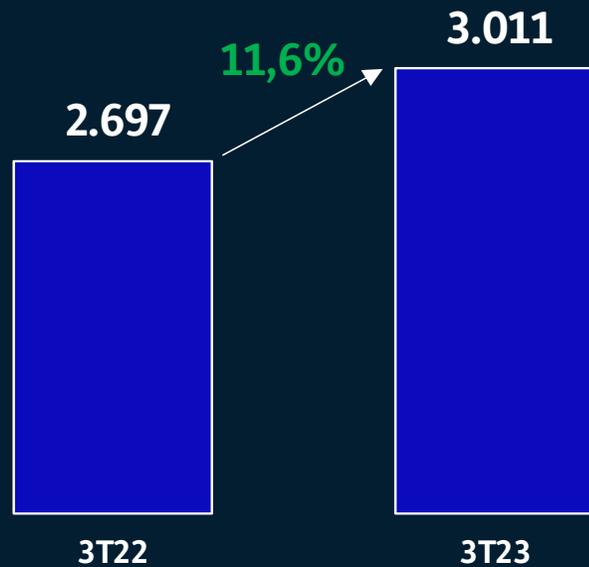
(1) Normalizado para os efeitos detalhados no slide 2.

CRESCIMENTO ROBUSTO DE DOIS DÍGITOS NAS MÉTRICAS DO EBITDA, SUSTENTANDO UMA SÓLIDA MELHORA DAS MARGENS



DESEMPENHO CONSISTENTE LEVANDO A UM CRESCIMENTO DE DOIS DÍGITOS NO EBITDA

(EBITDA Normalizado¹ em R\$ Mi, %A/A)

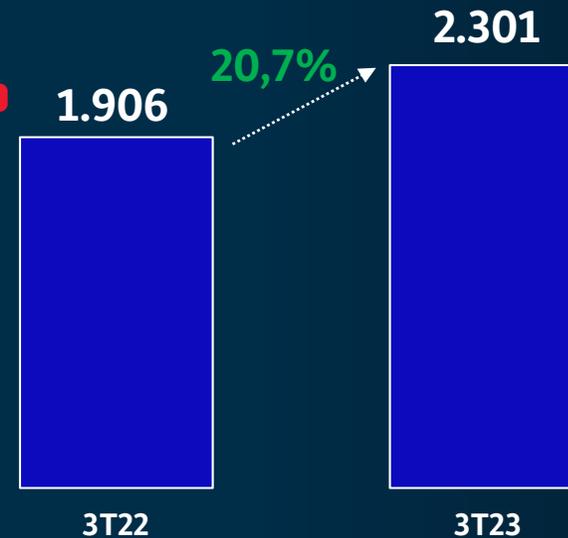


49,7%
De Margem EBITDA Normalizada, expansão de 1,7 p.p. A/A

- > Custos sob controle, com OPEX crescendo **abaixo da inflação** (+4,5% A/A) no 3T23 (IPCA 12M² cresceu +5,19%);
- > Os esforços na frente de **eficiência de custos** estão rendendo frutos, com a inadimplência diminuindo em 6,8% A/A.

FORTE RITMO DE CRESCIMENTO DO EBITDA-AL À MEDIDA QUE ACELERAMOS O PLANO DE DESCOMISSIONAMENTO

(EBITDA-AL normalizado¹ em R\$ Mi; %A/A)



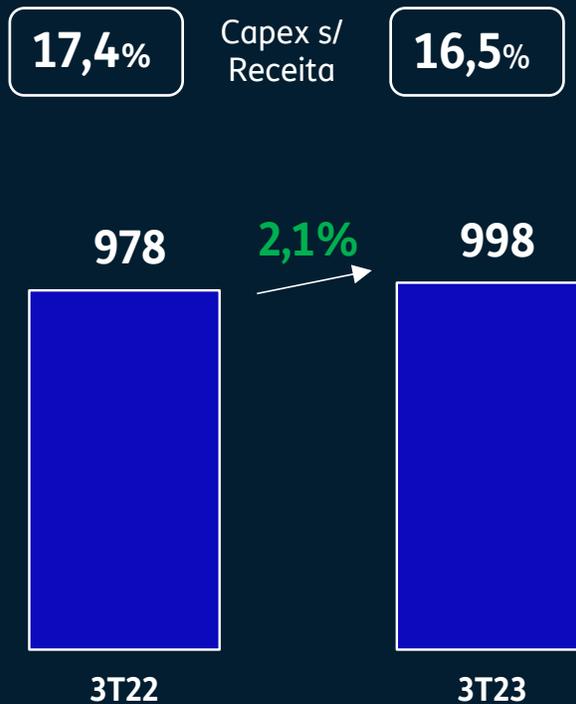
38,0%
De Margem EBITDA-AL Normalizada, expansão de 4,0 p.p. A/A

- > *Leasing* desacelerando 10,3% A/A no 3T23;
- > As multas de descomissionamento totalizaram R\$ 98 Mi no trimestre.

FCOL CRESCENDO ACIMA DE 40% À MEDIDA QUE OS EFEITOS DA TRANSAÇÃO DE M&A CONVERGEM E SE CONSOLIDAM

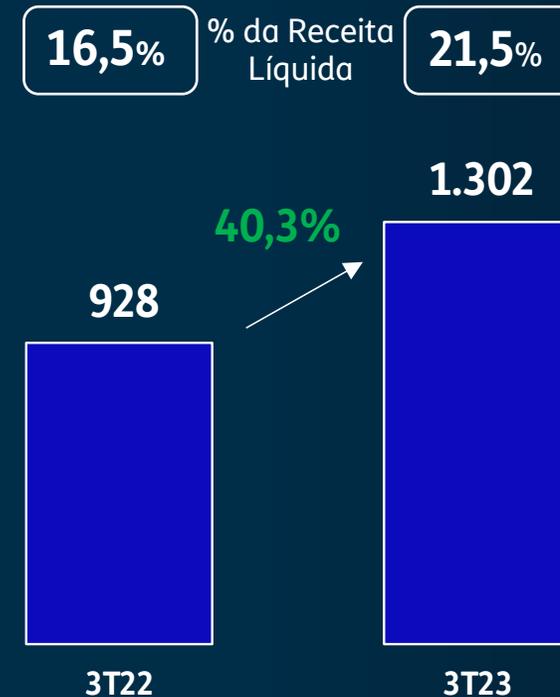
ALOCÇÃO EFICIENTE DE CAPEX

(Capex em R\$ Mi; %A/A)



FORTE CRESCIMENTO DO FLUXO DE CAIXA OPERACIONAL LIVRE

(EBITDA-AL Normalizado - Capex em R\$ Mi; %A/A)

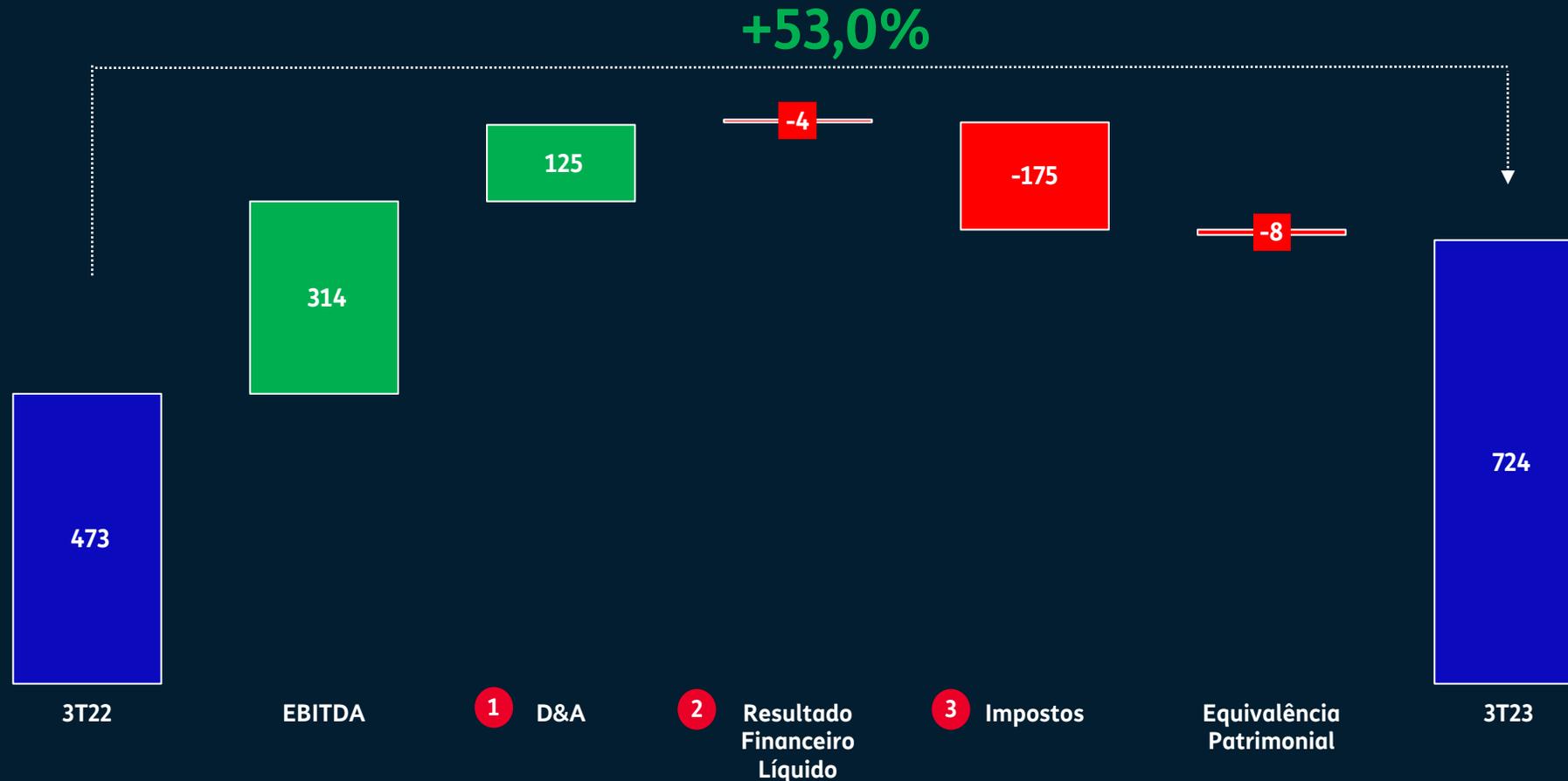


Nível robusto de crescimento do EBITDA e Capex controlado resultaram em forte geração de caixa operacional no 3T23

EXPANSÃO ROBUSTA DO LUCRO LÍQUIDO COMO RESULTADO DO FORTE DESEMPENHO OPERACIONAL

LUCRO LÍQUIDO IMPULSIONADO PELO CRESCIMENTO DO EBITDA E PLANO DE DESCOMISSIONAMENTO ACELERADO DA TORRES

(Lucro Líquido Normalizado¹ em R\$ Mi; %A/A)



Principais direcionadores do Lucro Líquido:

- 1 D&A:**
 - Impacto do leasing desacelera (+R\$ 50 Mi A/A) e apresenta melhora no T/T (-6,0% vs. 2T23);
 - Menor depreciação da infraestrutura de rede e equipamentos (+44 Mi A/A).
- 2 Resultado Financeiro Líquido:**
 - Impactado pelo fim da capitalização de juros sobre licenças no período, compensado pelo impacto positivo de um menor volume de juros de arrendamento.
- 3 Impostos:**
 - Impactado principalmente por um maior nível de lucro antes de impostos e um menor pagamento de JCP no trimestre, em comparação com o ano anterior.

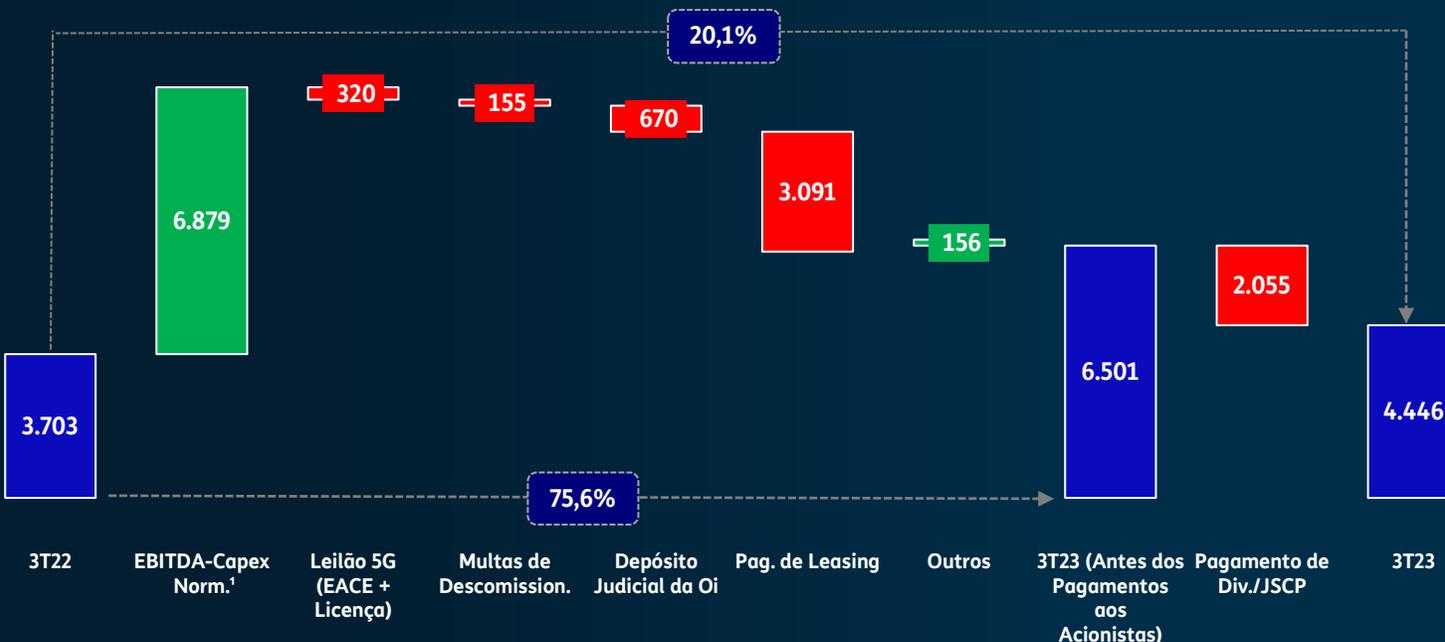
(1) Normalizado para os efeitos detalhados no slide 2.

SUSTENTANDO UM PERFIL FINANCEIRO SAUDÁVEL COM SÓLIDAS TENDÊNCIAS DE CAIXA



EVOLUÇÃO DE CAIXA

(Caixa³ em R\$ Mi; %A/A)



Principais eventos que impactaram o fluxo de caixa no período:

- **Leilão 5G:** Pagamento da 2ª e 3ª parcela do EACE + 1 parcela da licença, totalizando R\$ 320 Mi
- **Remuneração aos Acionistas:** R\$ 235 Mi pagos como JCP em 2022, R\$ 600 Mi pagos como Dividendos em Abr/23 e R\$ 1.220 Mi pagos como JCP em 2023
- **Fistel²:** TFF permanece suspenso (total ~R\$ 2,3 Bi)

(1) Normalizado para os efeitos detalhados no slide 2; (2) Ver Nota 22 das Demonstrações Contábeis; (3) Caixa e equivalentes de caixa + títulos e valores mobiliários.

MELHORA NA POSIÇÃO FINANCEIRA LÍQUIDA E A ALAVANCAGEM

(Dívida líquida em R\$ Mi; %)



Principais resultados dos 9M23 (A/A)

Crescimento da
Receita¹ Líquida

+12,1%

Crescimento do
EBITDA¹ em

+16,8%

Margem
EBITDA¹ de

48,5%

Capex sobre
Receita¹ em

18,3%

EBITDA-AL¹ –
Capex

+60,1%

EBITDA-AL¹ –
Capex sobre
Receitas¹

17,5%

Lucro Líquido¹
expandiu

+49,3%

R\$ 945Mi já anunciados
como distribuição de JSCP
em 2023

**NOSSOS
EXCELENTE
RESULTADOS
ABREM O
CAMINHO
PARA O
FUTURO**

**MUITO MAIS
POR VIR EM
NOSSO DIA DO
INVESTIDOR,
ESTAMOS
CONSTRUINDO
A NEXT
GENERATION
TIM...**

(1) Normalizado para os efeitos detalhados no slide 2.