

sinqia

Resultados 2T22

Webinar 12 de Agosto

11h (Brasília) • 10h (EST) • 15h (UK)

[Clique aqui](#)



SQIA
B3 LISTED NM

ITAG B3

IGC B3

IGPTWB3

SMLL B3

IBRA B3

IGCT B3

IGC-NM B3

2T22: Entrega de excelentes resultados, consolidando integralmente as adquiridas

— Destques Financeiros —

- ARR de Software de R\$ 482,1 MM
(+76,7% vs. 2T21)
- Receita Líquida de R\$ 151,8 MM
(+72,9% vs. 2T21)
- EBITDA Ajustado de R\$ 39,1 MM
(+98,3% vs. 2T21)
- Margem EBITDA Ajustada de 25,7%
(+3,3 p.p. vs. 2T21)

— Principais Mensagens 2T22 —

R\$ 607 MM

Receita Líquida
Run Rate (2T22)

R\$ 156 MM

EBITDA Ajustado
Run Rate (2T22)

R\$ 274 MM

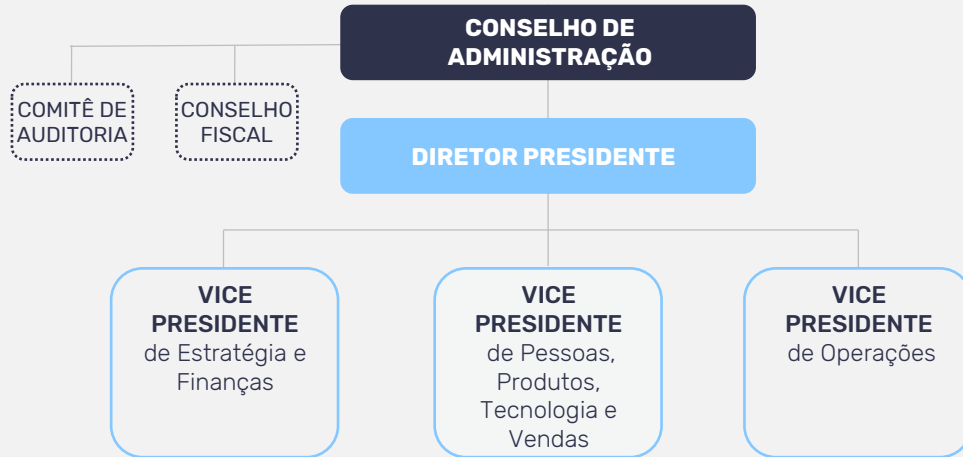
Caixa Bruto
Ajustado¹

Organização

Reforços na
Administração

Reforços na **Administração** para impulsionar uma nova fase de crescimento

Estrutura de Governança



Novos Conselheiros



Carolina Strobel
Conselheira Independente



Gustavo Roxo
Conselheiro Independente

Novos Diretores



João Bolonha
VP de Pessoas, Produtos, Tecnologia e Vendas



Ricardo Pacheco
Diretor das Unidades de Fundos e Digital



Emerson Faria
Diretor de RI e ESG



Filipe Bodenmuller
Diretor de Estratégia e M&A

Escalabilidade organizacional para **crescimento e eficiência**



João Carlos Bolonha
Vice-Presidente de Pessoas,
Produtos, Tecnologia e
Vendas

+26 anos de experiência no mercado de tecnologia



Pessoas

- Foco no **ciclo de talentos** (atração, desenvolvimento e retenção) - Universidade Corporativa: **Singia UP**
- Redesenho da **estrutura de carreiras**: horizontalidade para maior velocidade e inovação



Produtos e Tecnologia

- Ganho de **eficiência** e maior **inovação** com camadas horizontais de **integração**, como o Albert/UX ou o Migrador de Previdência com IA
- **Equilíbrio** entre a visão de Sistema e Produto



Vendas

- Atendimento **centralizado** nos clientes de maior relevância, objetivando **cross-selling** e melhoria da satisfação

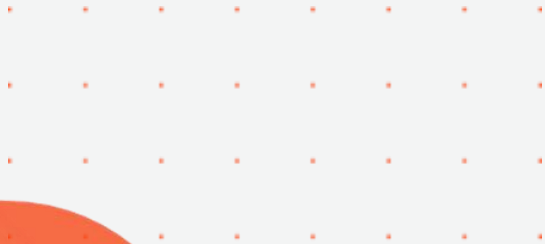
Novo olhar para **comunicação** com *stakeholders* e **sustentabilidade**



Emerson Faria

Diretor de RI e ESG

+25 anos de experiência, sendo
+12 em relações com investidores



Relações com Investidores

- Redefinição da **narrativa de comunicação** da nova fase de crescimento da Companhia
- Ampliação de **visibilidade** para o mercado e **diversificação** da base acionária
- Promoção de iniciativas para **aumento da liquidez** das ações

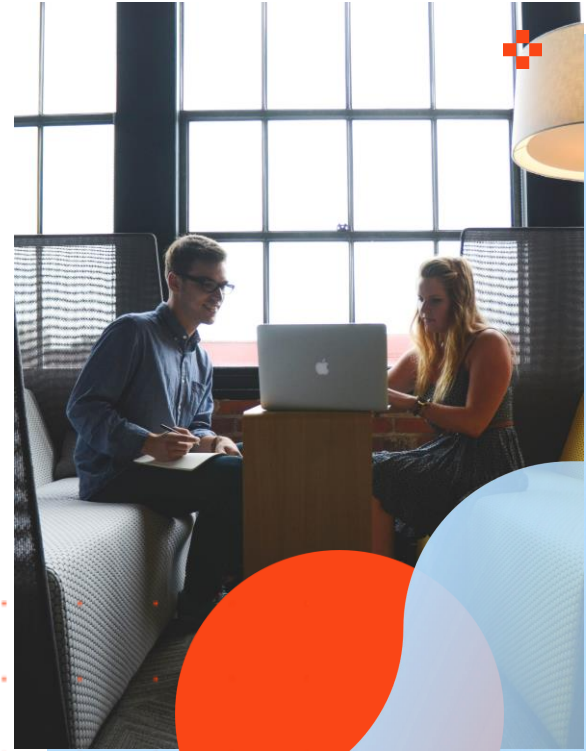


ESG

- Mapeamento do **status atual** dos fatores ESG da Companhia
- Identificação de **oportunidades** de evolução
- Execução de ações de **aperfeiçoamento**
- Comunicação dos **indicadores de sustentabilidade** de forma integrada aos demais relatórios financeiros

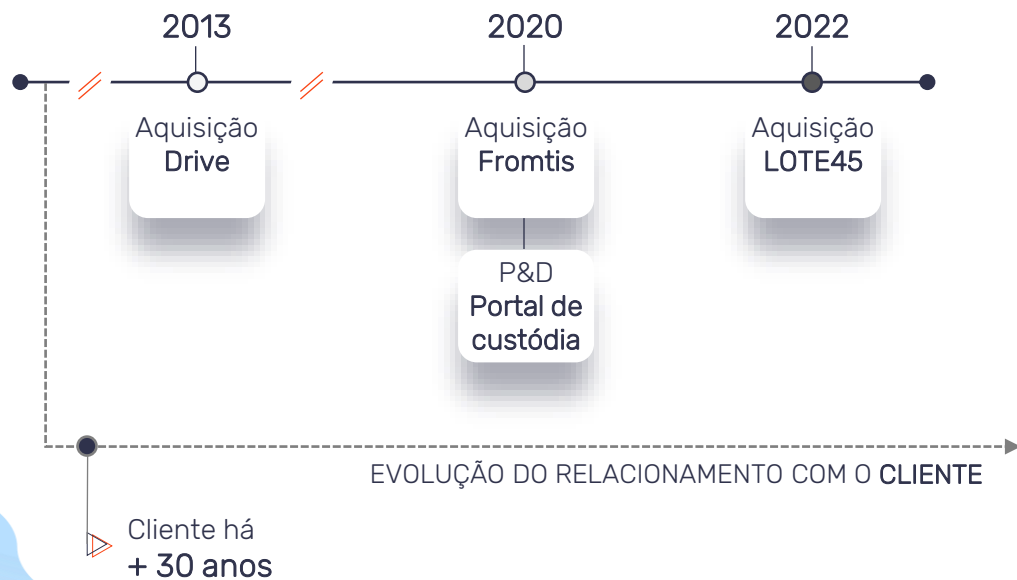
M&A

Integrações como
alavancas de crescimento
e lucratividade

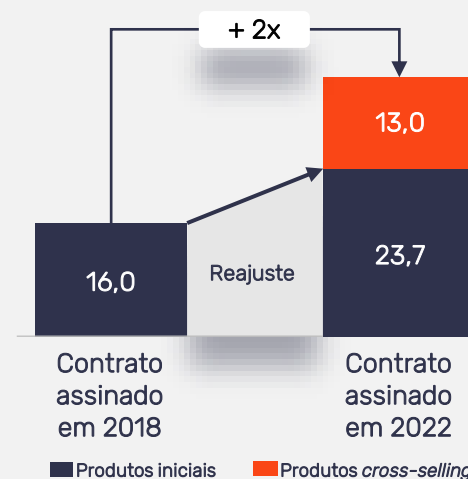


Integrações como alavancas de crescimento por meio da execução do *cross-selling* – **Case Sinqia Fundos**

Evolução do portfólio



Case de *cross selling*



Valores em R\$ MM | Nota: valor máximo do contrato em 4 anos.



Integrações como **alavancas de lucratividade** por meio da unificação de produtos – **Case Sinqia Previdência**



Resultados Financeiros

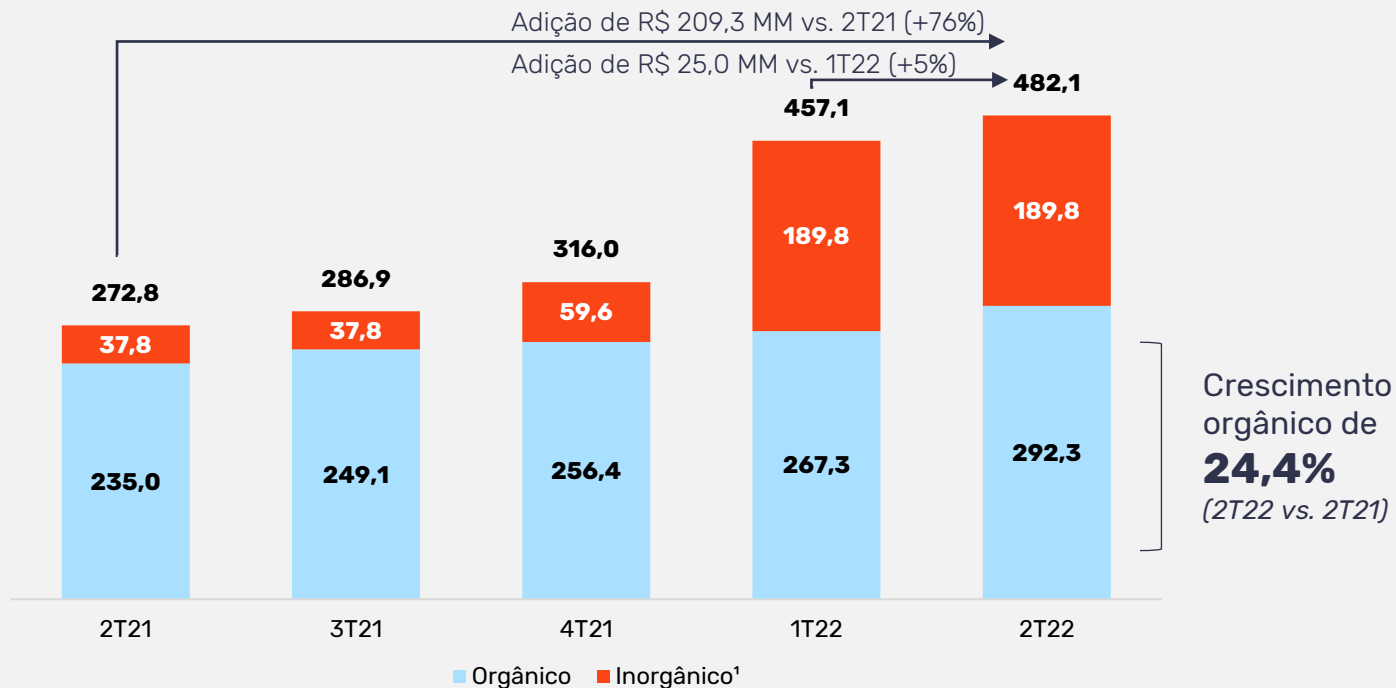
Mais um trimestre de resultados recordes



ARR de Software cresceu 76% nos últimos 12 meses, com crescimento orgânico de 24%...

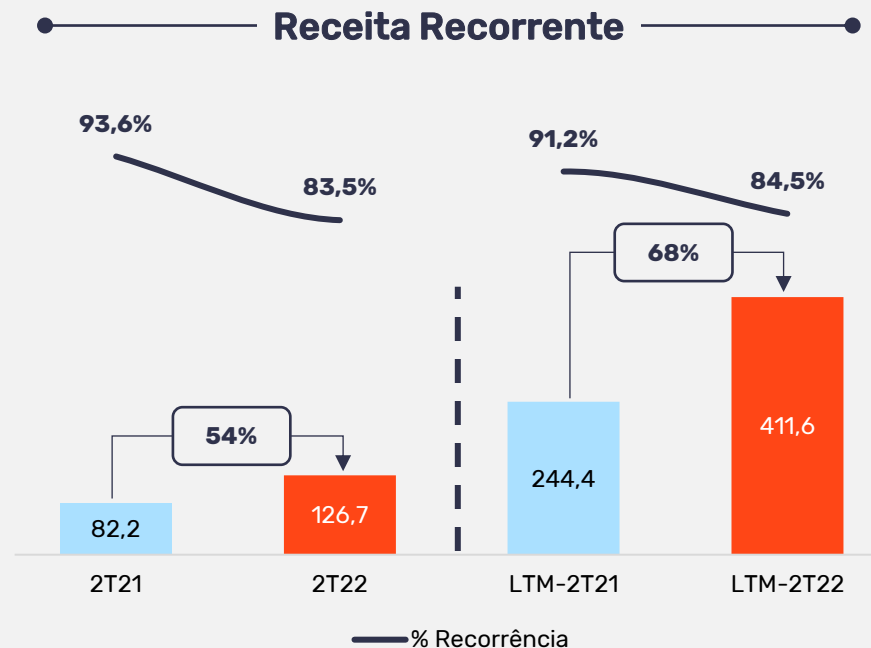
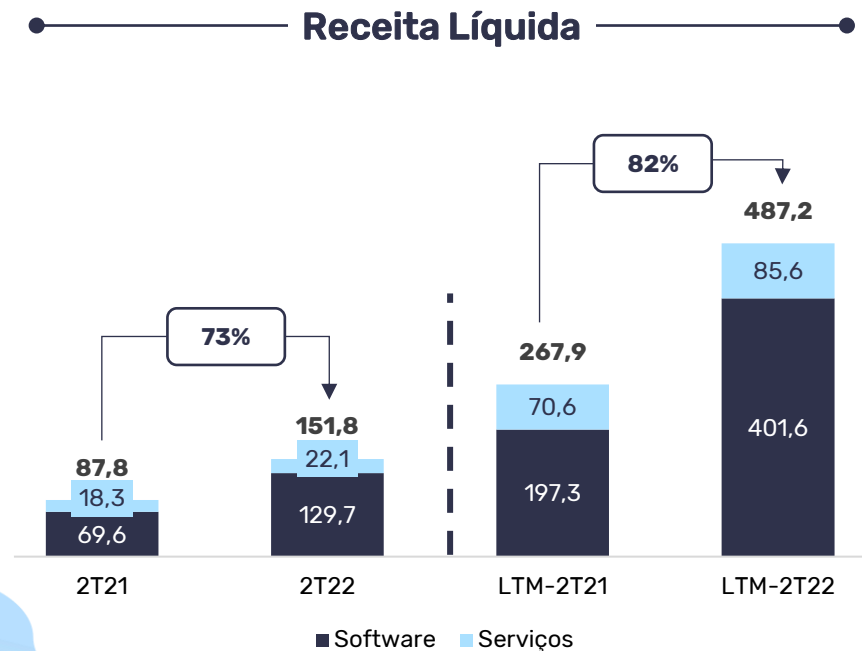
Evolução do ARR

(R\$ MM)



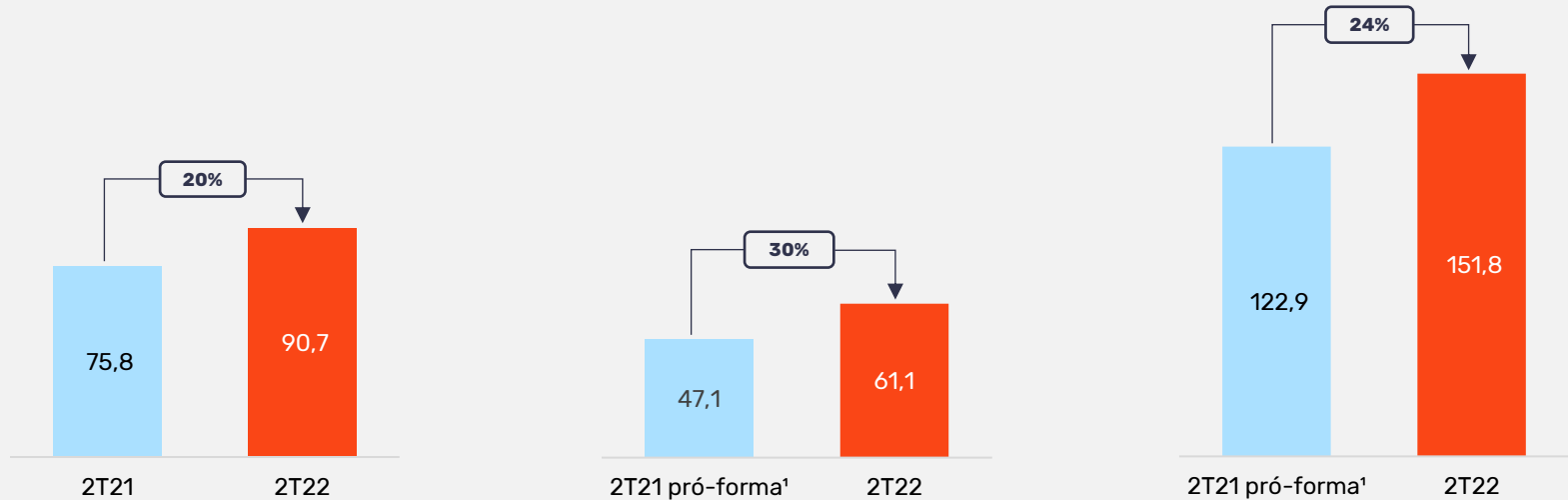
¹ Contempla aquisições realizadas no período de quatro trimestres anteriores à divulgação dos resultados correntes. No 2T22 os resultados de Simply, FEPWeb, QuiteJá, NewCon, LOTE45 e Mercer Seguridade transitaram como inorgânico.

... novo recorde na Receita Líquida e na Receita Recorrente...

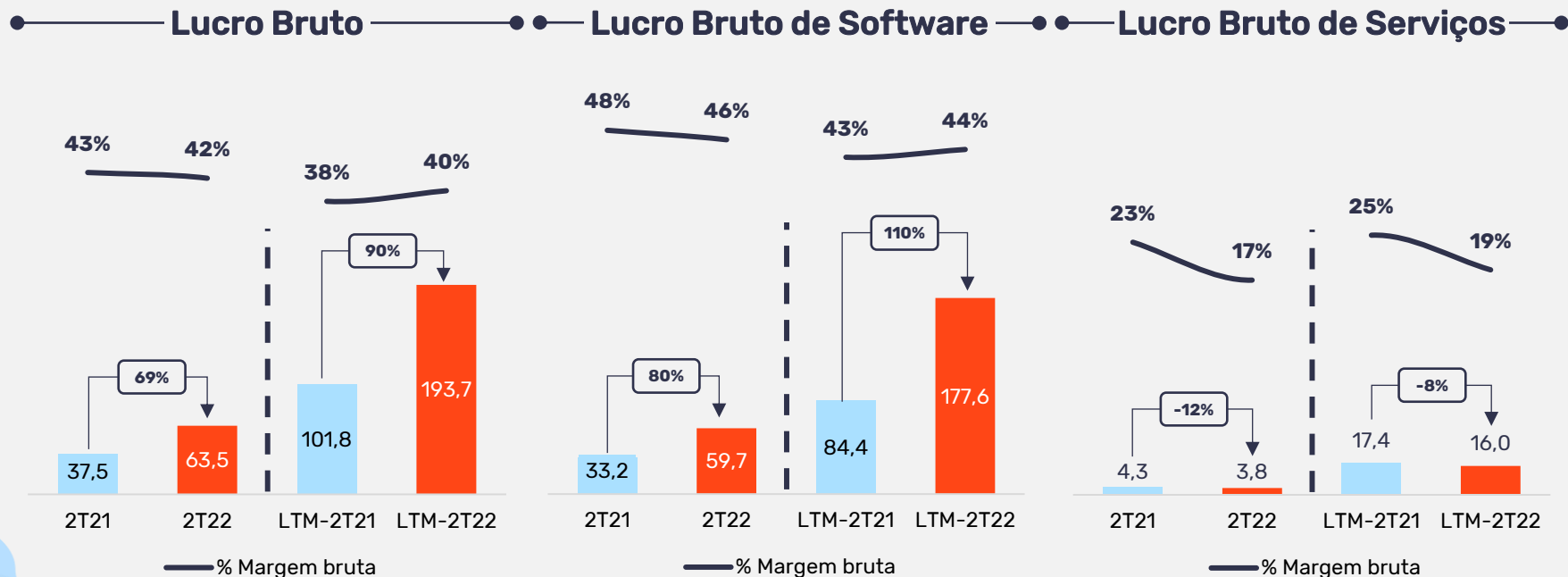


...e **sustentação do crescimento orgânico** devido às últimas aquisições...

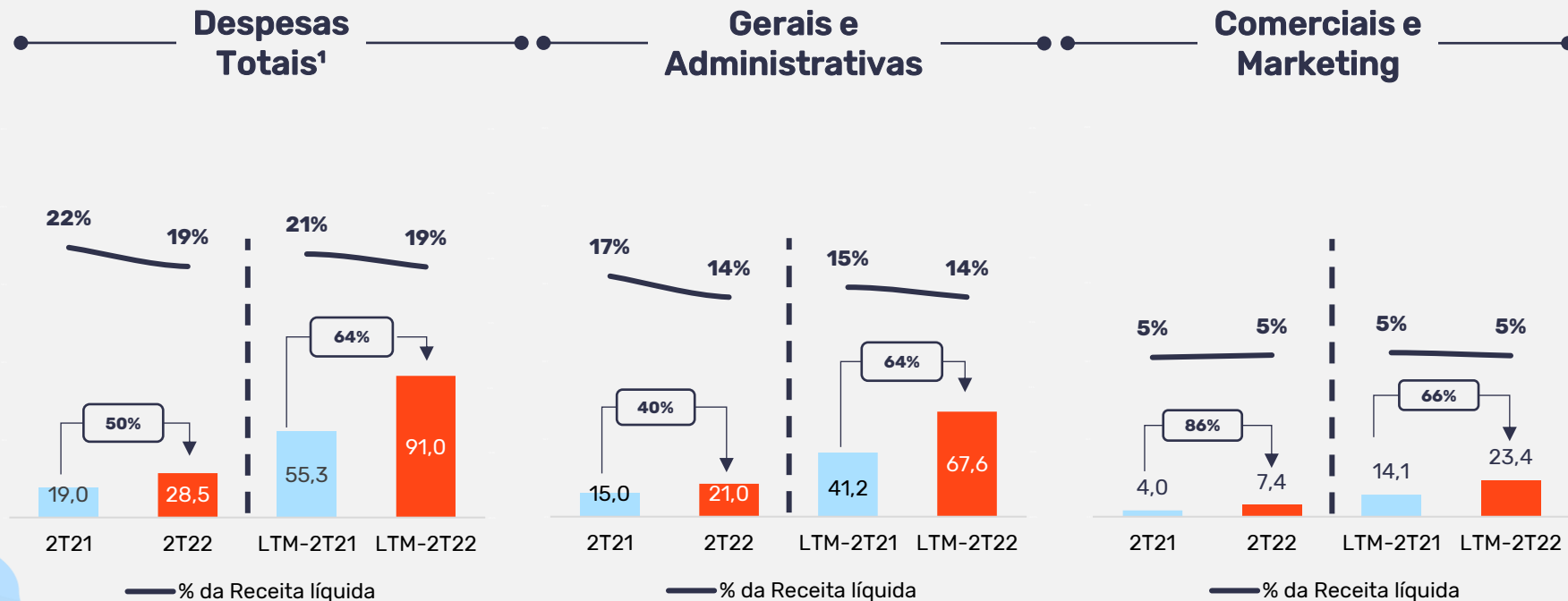
● **Receita Líquida Orgânica** ● ● **Receita Líquida Inorgânica** ● ● **Receita Líquida** ● ●



... com **crescimento expressivo** no **Lucro Bruto**,
impulsionado por Software...

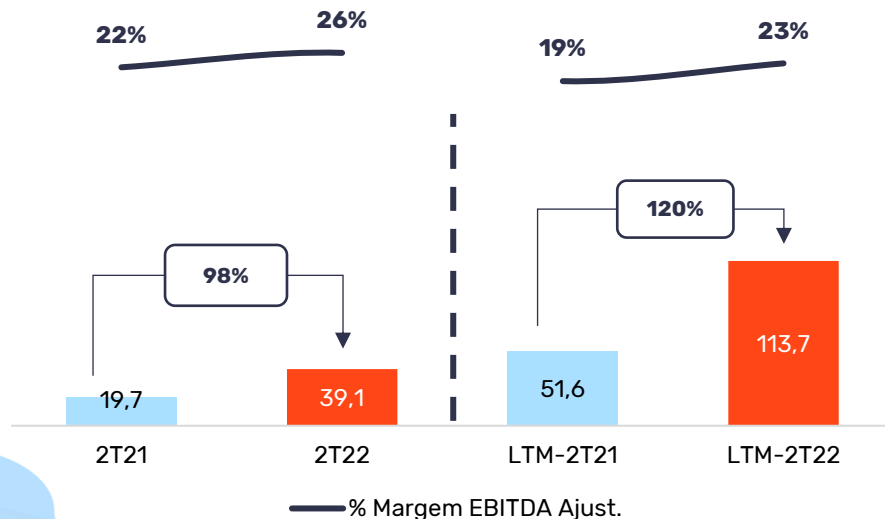


... e controle eficiente das Despesas, diluídas pelo crescimento

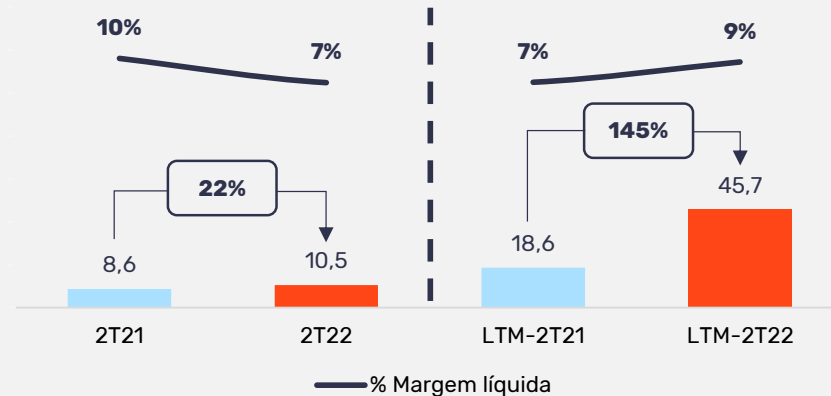


Novo recorde no EBITDA Ajustado, com um aumento expressivo da lucratividade

EBITDA Ajustado



Lucro Líquido Ajustado



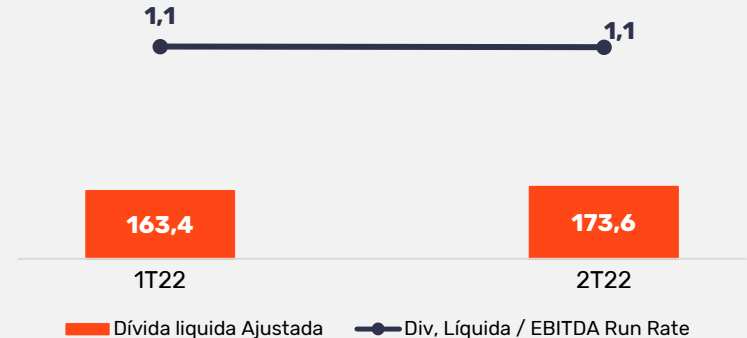
Caixa para suportar nossa **estratégia de consolidação**

Composição do Caixa Bruto Ajustado¹



- Totalizou **R\$ 174,1 MM (-R\$ 23,2 MM vs. 1T22)** e inclui:
 - (i) R\$ 41,8 milhões cedidos em garantia de dívidas; e
 - (ii) R\$ 55,0 milhões de ações em tesouraria.
- Em jul/22 foram integralizados R\$ 100 milhões da 2ª emissão de debêntures.

Dívida Líquida Ajustada



- Somou **R\$ 173,6 MM (+R\$ 10,3 MM vs. 1T22)**, representando 1,1x o EBITDA ajustado anualizado do 2T22.



Crescimento robusto, sustentável no longo prazo e com futuro ainda mais promissor



Entrega de **resultados sólidos** no trimestre confirmam capacidade de execução, resiliência e consistência.



Integrações das aquisições, *cross-selling* e unificação de produtos geram enorme potencial de crescimento e ganho de rentabilidade, de forma equilibrada e sustentável.



Tecnologia, capacidade financeira, tamanho do mercado e equipe reforçada viabilizam um futuro ainda mais promissor.



DISCLAIMER

O presente material foi elaborado pela **Sinqia S.A. (“Sinqia”) (B3: SQIA3)** e pode conter certas declarações que expressam expectativas, crenças e/ou previsões da administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações envolvem riscos e incertezas que podem causar resultados materialmente divergentes daqueles projetados. Tais declarações estão baseadas em dados disponíveis no momento, da Sinqia e do setor em que a Sinqia se insere, e não tem por objetivo serem completas ou servirem de aconselhamento a potenciais investidores, de forma que os leitores não devem se basear exclusivamente nas informações aqui contidas. O investimento nos valores mobiliários de emissão da Sinqia envolve determinados riscos. Antes de tomar qualquer decisão de investimento, os potenciais investidores devem analisar cuidadosamente todas as informações contidas no Formulário de Referência, nas demonstrações financeiras acompanhadas pelas respectivas notas explicativas e, se for o caso, nos documentos da oferta, entre outros. Os negócios, situação financeira, resultados operacionais, fluxo de caixa, liquidez e/ou perspectivas podem ser afetados de maneira adversa por fatores de risco atualmente conhecidos ou não. Esta apresentação não se constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário da Sinqia.



Sinqia S.A. (B3: SQIA3)

Relações com Investidores



ri@sinqia.com.br



+55 (11) 3478-4788
+55 (11) 4450-4433



ri.sinqia.com.br

sinqia

Q&A

SINOIA