

# sinqia

## Resultados 4T21

Webinar 18.Mar • 10h (EST) • 14h (UK) • 11h (Brasília) • [clique aqui](#)



**SQIA**  
B3 LISTED NM

**ITAG B3**

**IGC B3**

**IGPTWB3**

**SMLL B3**

**IBRA B3**

**IGCT B3**

**IGC-NM B3**

# 2021: mais um ano de **ótimos resultados** e **importantes avanços** no plano de **consolidação** e na agenda de **inovação**

## Destques Financeiros

- Receita Pró-forma<sup>1</sup> de R\$ 552,2MM  
**(+163% vs. 2020)**
- ARR Pró-forma<sup>2</sup> de R\$ 446,4MM  
**(+155% vs. 4T20)**
- EBITDA Aj. Pró-forma<sup>3</sup> de R\$ 149,2MM  
**(+394% vs. 2020)**
- Margem EBITDA Aj. Pró-forma de 27,0%  
**(+12,6p.p. vs. 2020)**

## Destques do ano

### Captações

Realizamos uma oferta de **Ações de R\$ 400MM** e emitimos **Debêntures de R\$ 250MM<sup>4</sup>**



### M&A

Realizamos **5 novas aquisições**: **1** na unidade de Consórcios, **1** na de Previdência e **3** na de Digital



### Sinquia Digital

Aumentamos as oportunidades de crescimento com o lançamento da **Sinquia Digital** e ampliamos nossa estratégia de *cross-sell*



### Torq Ventures

Investimos em **3 fundos** de VC e em **3 startups** do mercado financeiro, **ampliamos** nosso ecossistema com **teses relevantes** para o nosso negócio

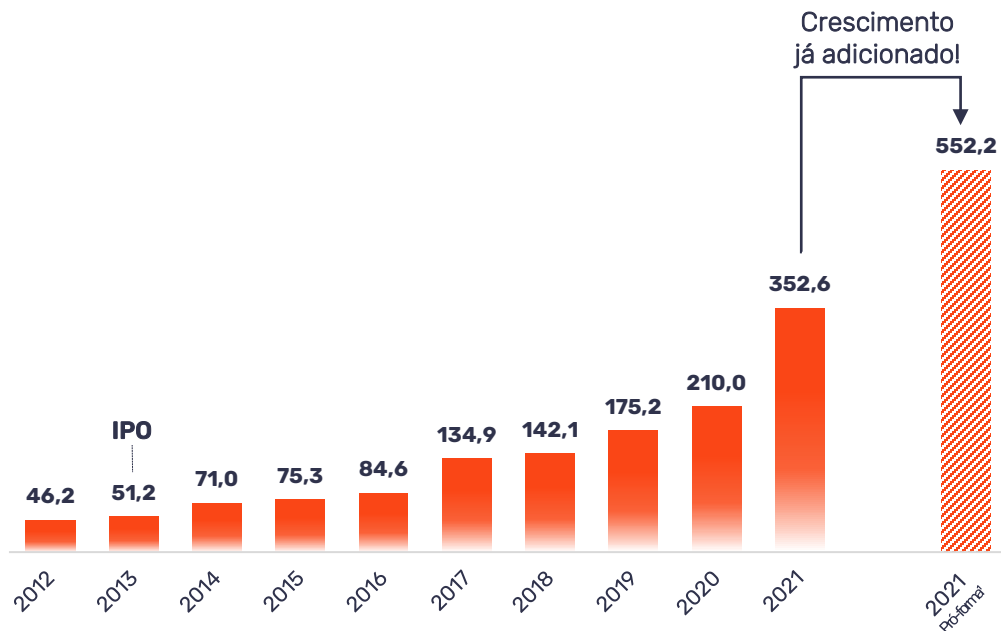


# Aceleramos a trajetória de sucesso com **resultados recordes!**

sinqia

Crescimento da receita de 12x desde o IPO, com excelentes resultados já contratados para 2022

Evolução da Receita Líquida  
(R\$ MM)



## Liderança

Liderança absoluta em previdência e consórcios e posição de destaque em fundos

11%  
Marketshare



## Crescimento

Evolução consistente do patamar de receitas, com aceleração do crescimento

32%  
CAGR (12-21<sup>1</sup>)



## Previsibilidade

Nível elevado de receitas recorrentes conferem solidez ao modelo de negócio

90%  
Recorrência



## Rentabilidade

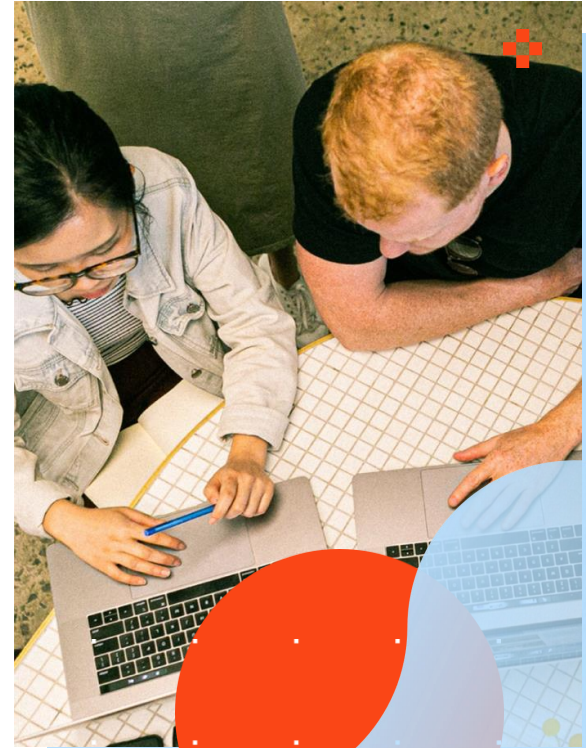
Novo patamar de margem pró-forma<sup>2</sup>, com um incremento relevante em relação à 2021FY

27%  
Margem EBITDA  
Pró-forma<sup>1</sup>

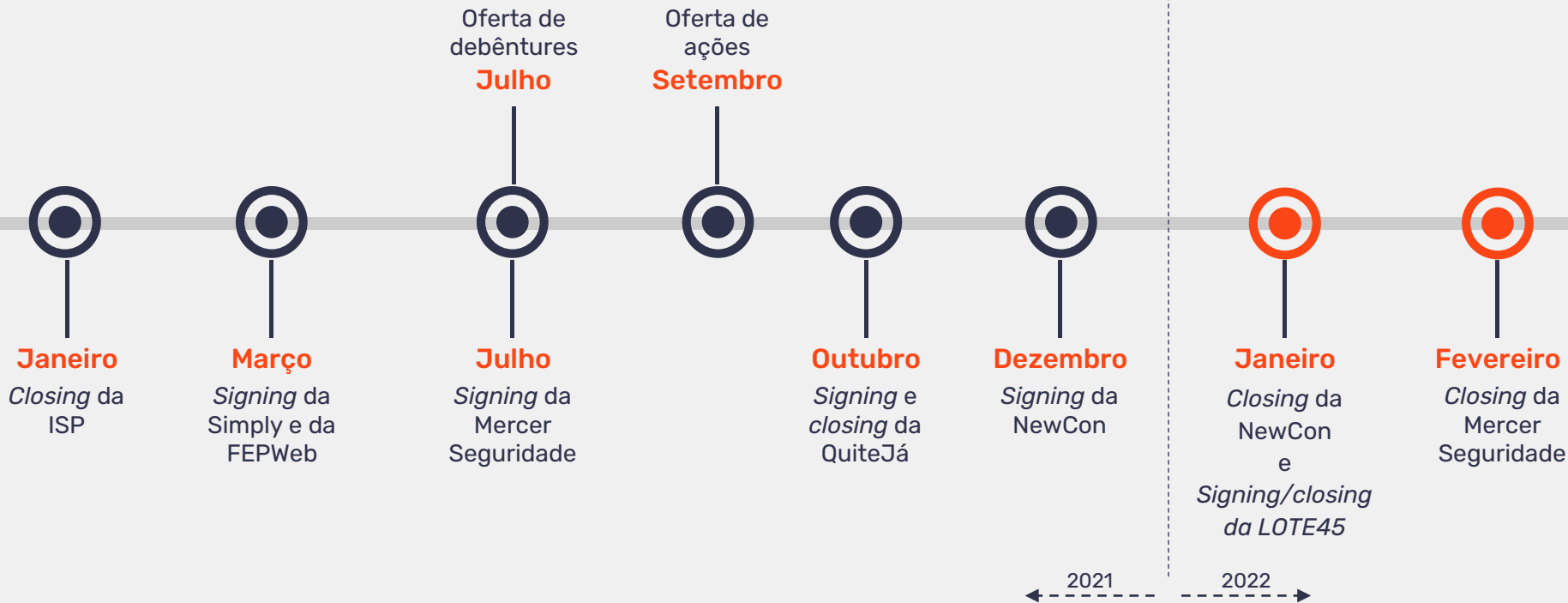
<sup>1</sup> Receita Líquida do 4T21 Run Rate da Sinqia somada à Receita Líquida de 2021FY de NewCon, LOTE45 e Mercer Seguridade; <sup>2</sup> Considera o EBITDA Ajustado do 4T21 Run Rate da Sinqia somado ao EBITDA Ajustado de 2021FY de NewCon, LOTE45 e Mercer Seguridade

# M&A

Um ano de avanço  
substancial do plano de  
consolidação



# Concluimos um ano desafiador com **muitas transações importantes!**



# Mercer Seguridade: referência em BPO para Previdência

Aquisição de 100%

## Mercer Seguridade

### Racionais



Ampliar a base de clientes de Sinqia Previdência

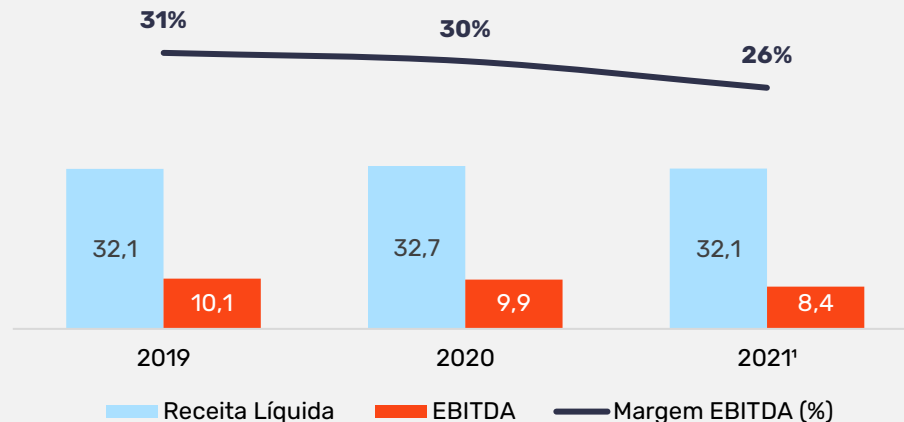


Ampliar os serviços de BPO de Sinqia Previdência



Obter sinergias com os ganhos de escala na vertical

### Resultados (R\$ MM)



<sup>1</sup> Considera resultados não auditados do ano fechado de 2021

# NewCon: líder na vertical Consórcios

Aquisição de 100%



## Racionais



Estabelecer uma posição dominante na vertical



Obter sinergias com os ganhos de escala na vertical

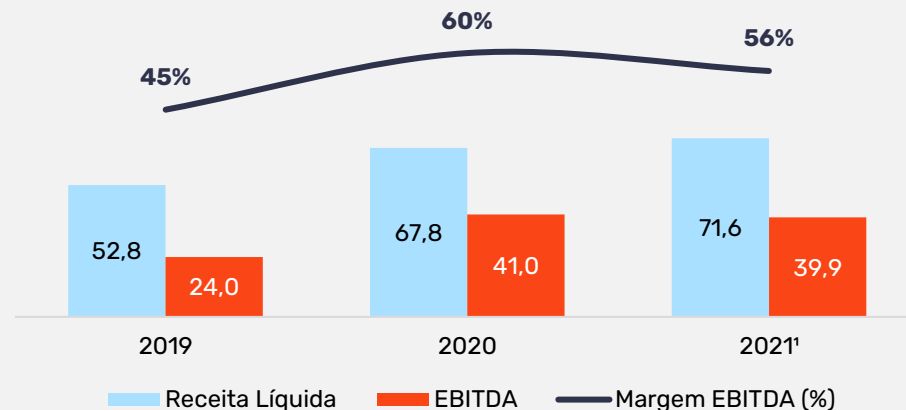


Ampliar a base de clientes de Sinqia Consórcios



Promover o *cross sell* dos produtos de Sinqia Digital

## Resultados (R\$ MM)



<sup>1</sup> Considera resultados não auditados do ano fechado de 2021

# LOTE45: especialista em gestão de risco

Aquisição de 52% com opção de compra de 48%



## Racionais



Estabelecer uma solução completa e integrada



Ampliar o portfólio de produtos de Sinqia Fundos

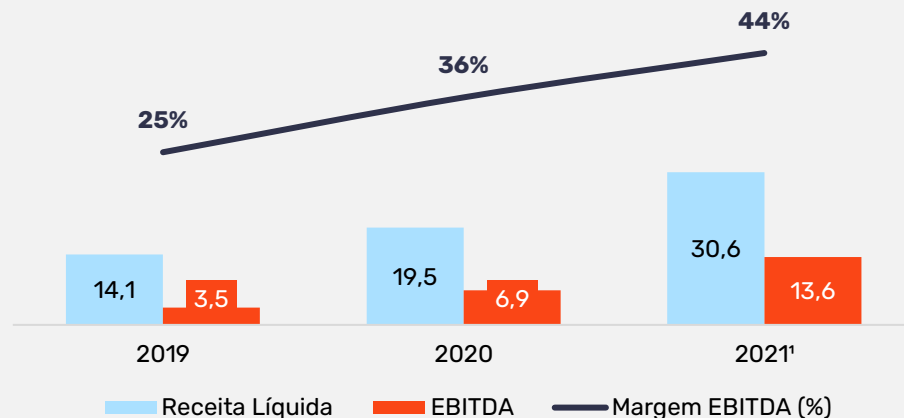


Ampliar a base de clientes de Sinqia Fundos



Promover *cross sell* na base de Sinqia Previdência

## Resultados (R\$ MM)



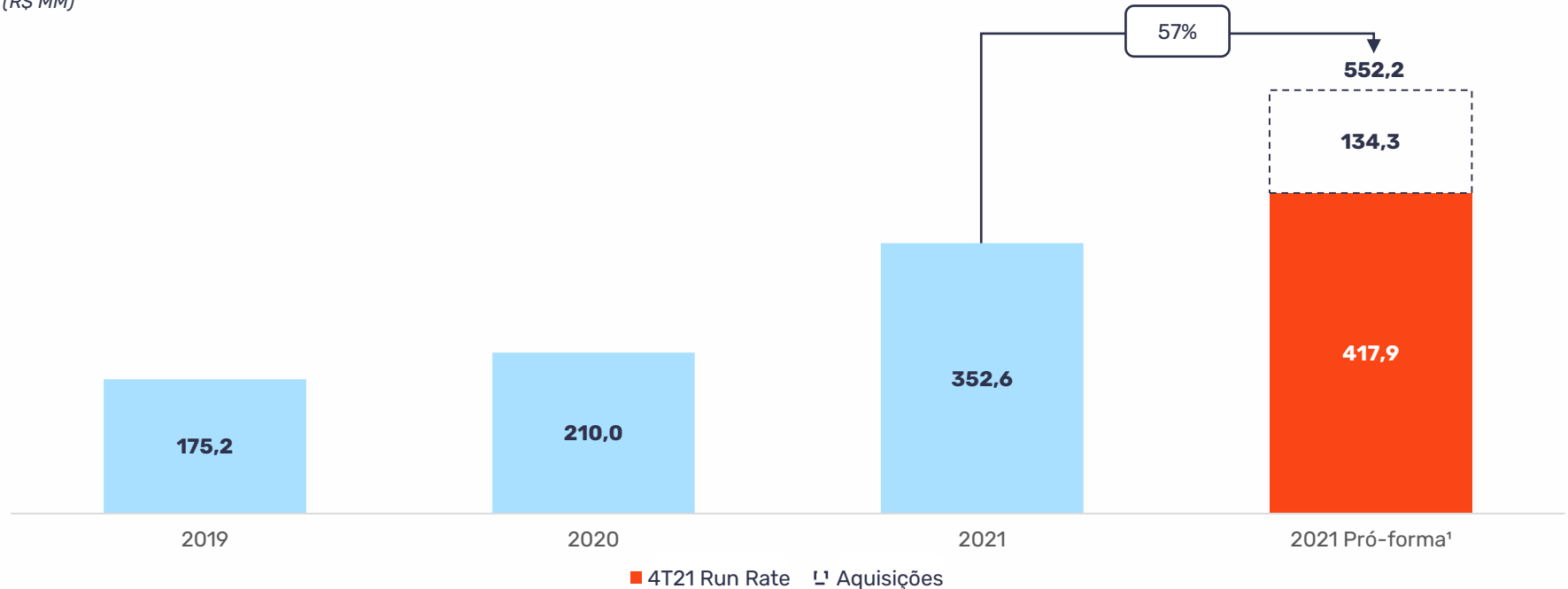
<sup>1</sup> Considera resultados não auditados do ano fechado de 2021



# A entrega do plano resultou em um **crescimento garantido...**

Aquisições realizadas após a oferta de ações representam um crescimento pró-forma de 57%

Evolução da Receita Líquida  
(R\$ MM)





<sup>1</sup> Receita Líquida do 4T21 Run Rate da Sinqia somada à Receita Líquida de 2021FY de NewCon, LOTE45 e Mercer Seguridade

... e em um posicionamento **fortalecido** em diversos negócios

Liderança consolidada em Previdência e Consórcios e forte presença no Digital

● — 2020 — ● ● — 2021 Pró-forma — ●

	Receita líquida <sup>1</sup> (R\$ MM)	#Clientes	Receita líquida <sup>2</sup> (R\$ MM)	#Clientes
sinqia   Fundos	18,7	60	72,4	154
sinqia   Previdência 	35,8	102	131,8	155
sinqia   Consórcios 	10,2	71	80,2	112
sinqia   Digital	-	-	62,3	74

# Inovação

Um ano de realizações no programa de *corporate venture capital*

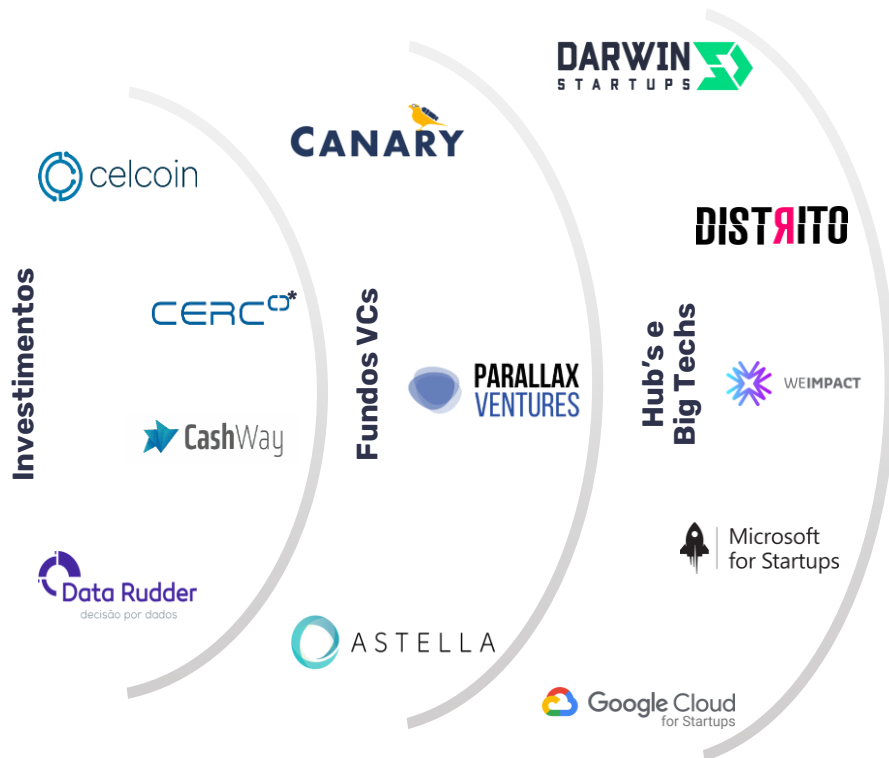


# Nosso CVC, o **Torq Ventures**, completou seu primeiro ano gerando valor para a Sinqia e para o ecossistema...



-  **+200 conexões** com empreendedores
-  **+10 Startups** aceleradas Darwin
-  **3 fundos de Venture Capital** investidos
-  **+R\$ 30 milhões** investidos (valorização de + **26%**)
-  **+55 contratos** de acordos operacionais / novas receitas
-  **4 startups** investidas

\* Investimento por meio do FIP Parallax



# Data Rudder: Inteligência Artificial para o mercado financeiro



## Racionais

- Inteligência Artificial para o mercado financeiro
- Produto 100% SaaS
- Flexibilidade e escalabilidade (APIs / Customizável)
- Sinergia com todas as unidades da Sinqia



**Receita recorrente**  
Através de *revenue share*

Simply.

**Integração Sinqia Digital:** POC bem sucedida de detecção de fraude no *onboarding* de crédito consignado acoplado ao **SWORKS** da **Simply**

## Solução

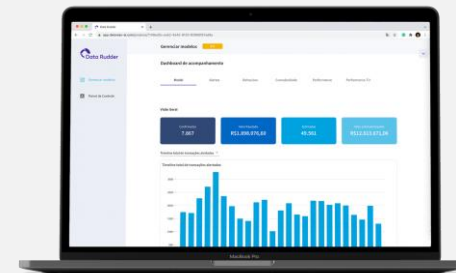


**Plataforma SaaS / Plug & Play** de IA e *Auto Machine Learning*



**+112MM** de **transações mensais** dentro do produto DeLorean

- Velocidade na implantação (8X)
- Maior autonomia na utilização dos modelos preditivos
- Fácil utilização e interpretação dos resultados
- Produto customizável (*whitelabel*)



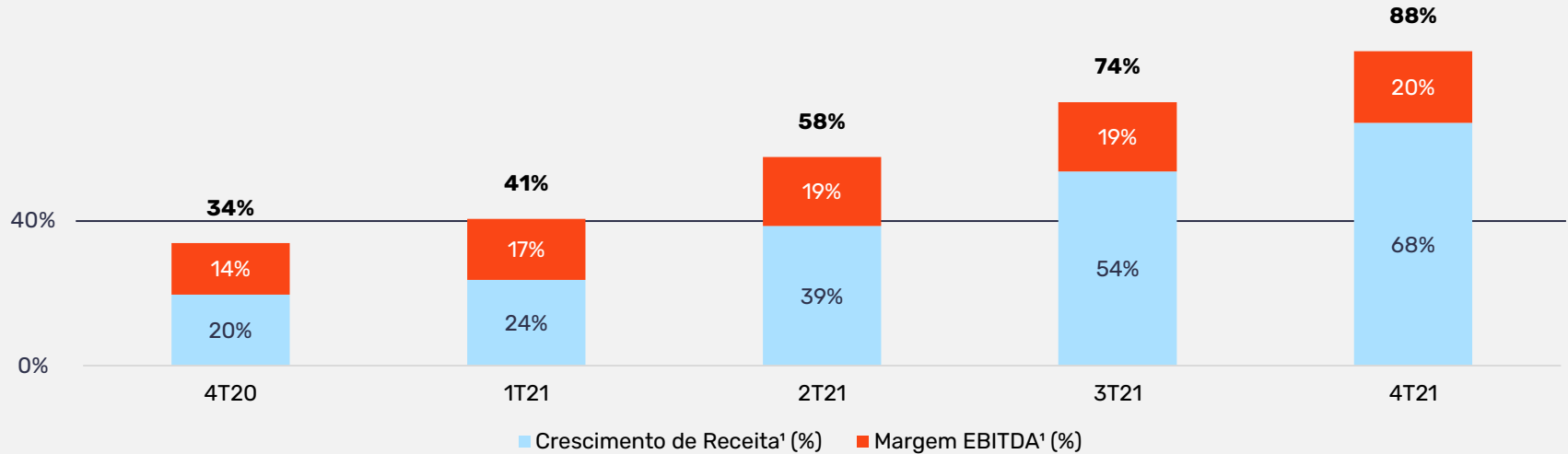
# Resultados Financeiros

Números consistentes  
com crescimento e  
lucratividade



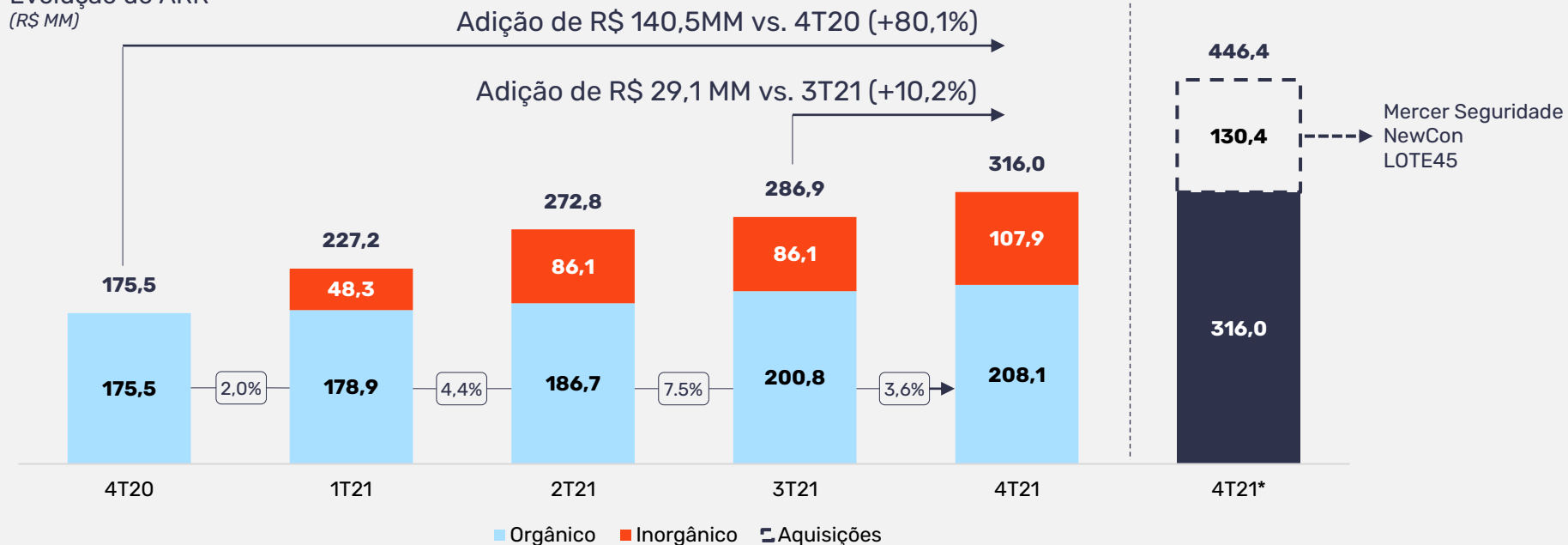
# Registrarmos **avanço** na **Regra dos 40** e chegamos a um patamar diferenciado...

## Regra dos 40



# ... reportamos novo **recorde** no **ARR de Software**...

Evolução do ARR  
(R\$ MM)

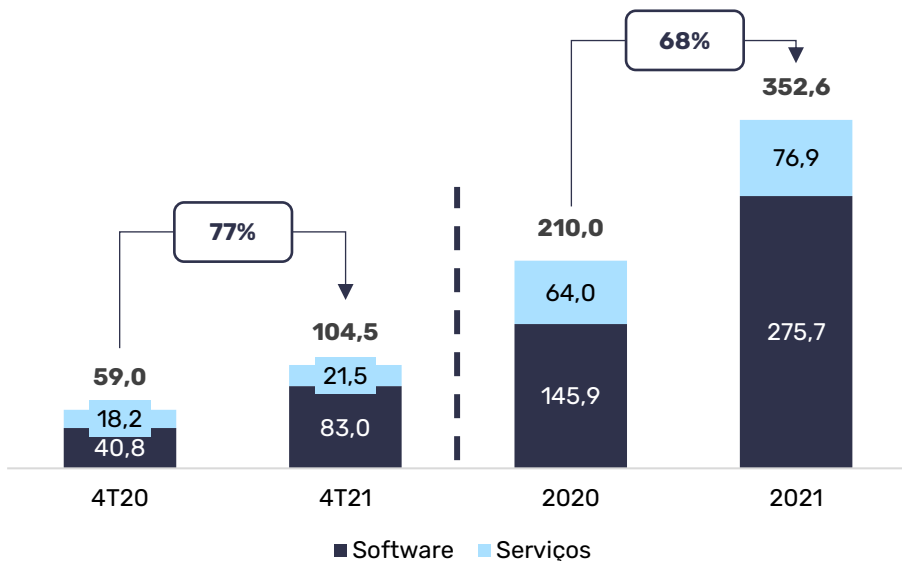


\* ARR do 4T21 da Sinqia somado ao ARR do 4T21 de NewCon, LOTE45 e Mercer Seguridade

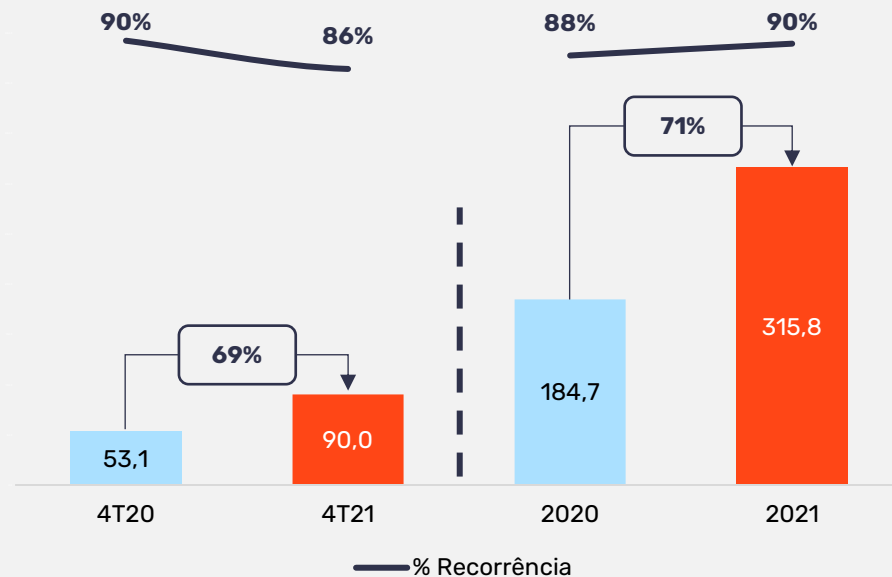


... registramos um novo **recorde** na **Receita Líquida** e na **Receita Recorrente...**

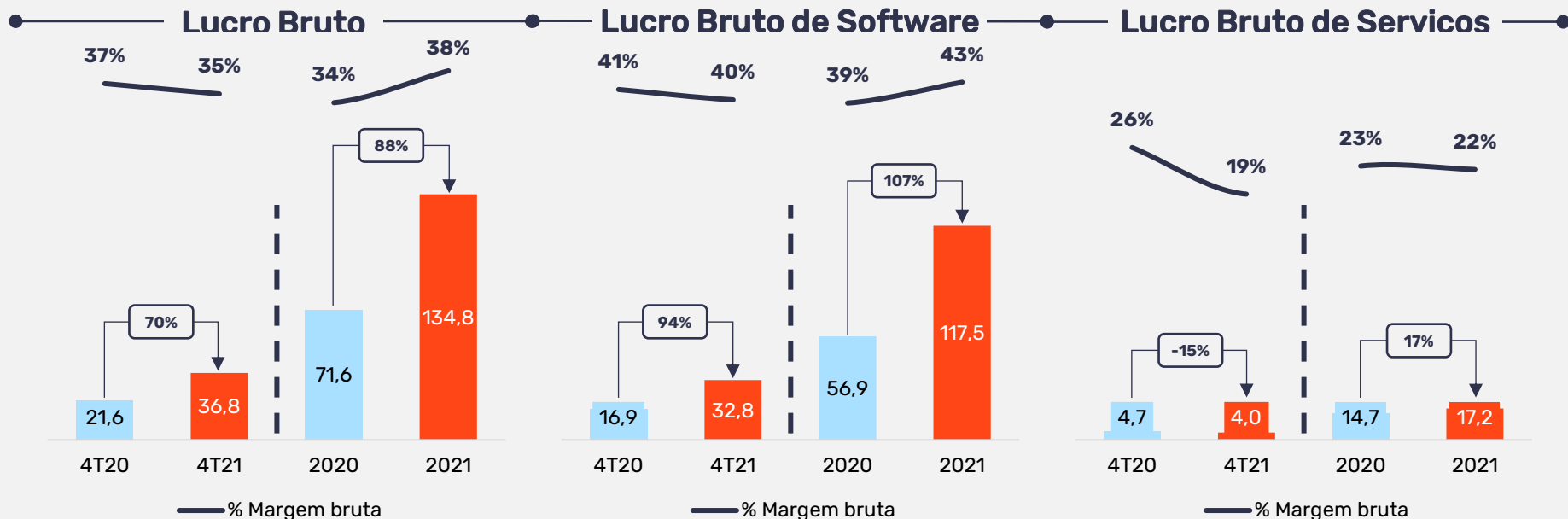
### Receita Líquida Total



### Receita Recorrente



... com **crescimento expressivo** no **Lucro Bruto**,  
impulsionado por Software...

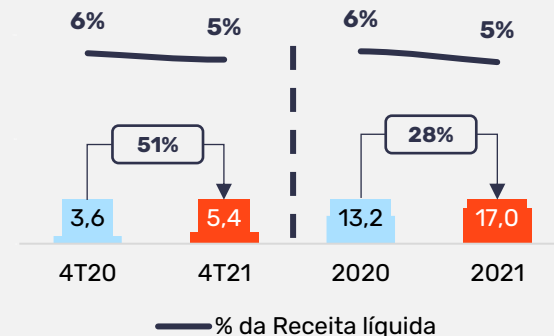
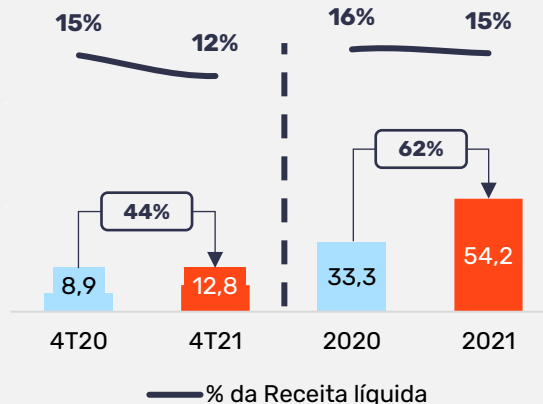
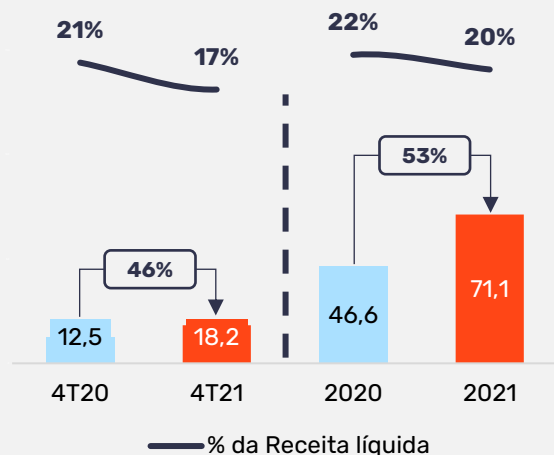


# ... e **controle eficiente** das **Despesas**, diluídas pelo crescimento da Companhia

## Despesas Totais<sup>1</sup>

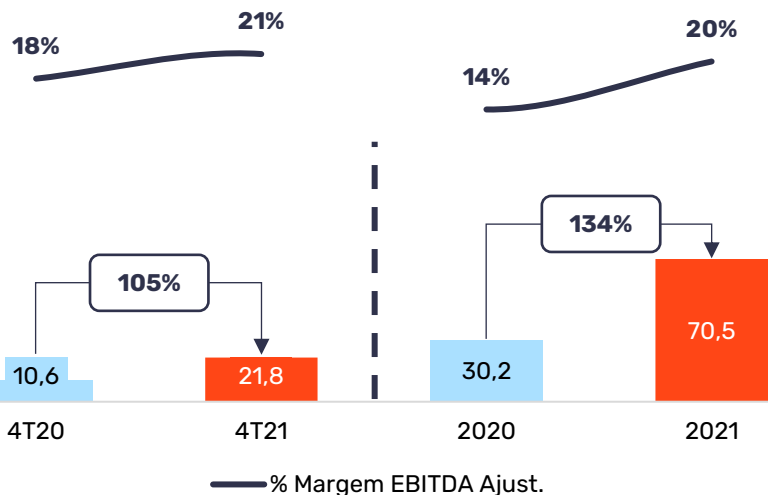
## Gerais e Administrativas

## Comerciais e Marketing

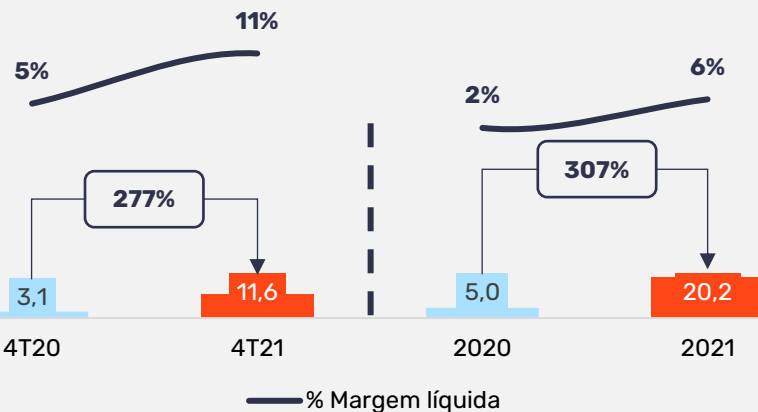


Reportamos um novo **recorde** no **EBITDA Ajustado**, com um aumento expressivo da lucratividade

### EBITDA Ajustado

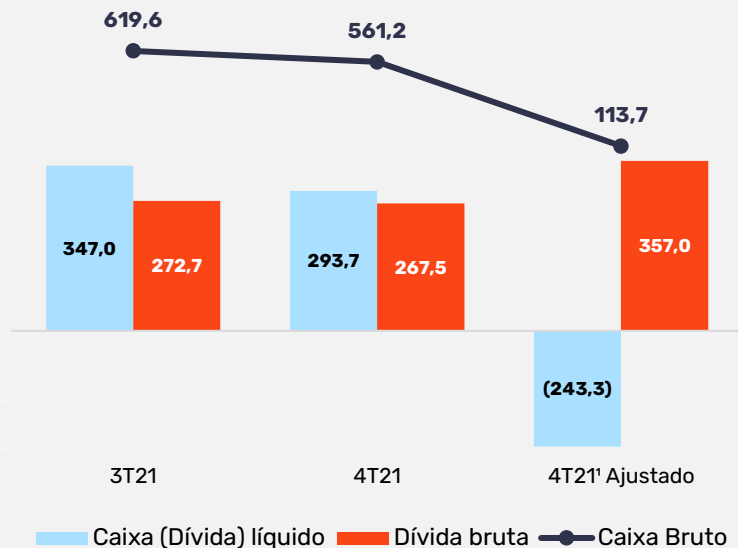


### Lucro Líquido



# E mantemos recursos para suportar nossa **estratégia de consolidação**

## Composição do Caixa Bruto



## Caixa Bruto<sup>2</sup>

Reduziu para R\$ **113,7MM** (-R\$ 505,9MM vs. 3T21) devido aos desembolsos das aquisições: NewCon, LOTE45, QuiteJá e Mercer Seguridade

## Dívida Bruta<sup>2</sup>

Aumentou para R\$ **357 MM** (R\$ 84,3 MM vs. 3T21) principalmente por conta da parcela à prazo das aquisições da NewCon e Mercer Seguridade

# As conquistas de 2021 como base para forte crescimento em 2022



## Aquisições

Em 4 meses **entregamos** o que tínhamos prometido para 18 meses, **garantimos** o crescimento de 2022, **consolidamos** a liderança em 2 unidades e **estabelecemos** uma presença Digital



## Inovação

Em 12 meses **amadurecemos** o nosso programa de *CVC*, **formamos** um importante **ecossistema** que melhor posiciona a Companhia para o futuro, e já **começamos** a colher os resultados



## Oportunidades

**Expandimos** nosso portfólio e presença na jornada dos nossos clientes, **abrindo** novas oportunidades de crescimento via *cross sell*

## DISCLAIMER

O presente material foi elaborado pela **Sinqia S.A. (“Sinqia”) (B3: SQIA3)** e pode conter certas declarações que expressam expectativas, crenças e/ou previsões da administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações envolvem riscos e incertezas que podem causar resultados materialmente divergentes daqueles projetados. Tais declarações estão baseadas em dados disponíveis no momento, da Sinqia e do setor em que a Sinqia se insere, e não tem por objetivo serem completas ou servirem de aconselhamento a potenciais investidores, de forma que os leitores não devem se basear exclusivamente nas informações aqui contidas. O investimento nos valores mobiliários de emissão da Sinqia envolve determinados riscos. Antes de tomar qualquer decisão de investimento, os potenciais investidores devem analisar cuidadosamente todas as informações contidas no Formulário de Referência, nas demonstrações financeiras acompanhadas pelas respectivas notas explicativas e, se for o caso, nos documentos da oferta, entre outros. Os negócios, situação financeira, resultados operacionais, fluxo de caixa, liquidez e/ou perspectivas podem ser afetados de maneira adversa por fatores de risco atualmente conhecidos ou não. Esta apresentação não se constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário da Sinqia.





## **Sinqia S.A. (B3: SQIA3)** **Relações com Investidores**



[ri@sinqia.com.br](mailto:ri@sinqia.com.br)



+55 (11) 3478-4788  
+55 (11) 4450-4433



[ri.sinqia.com.br](http://ri.sinqia.com.br)

**sinqia**



# Q&A

SINOBA