

sinqia

Release de Resultados 2T22



**Webcast de resultados em Português
com tradução simultânea para o
Inglês**

12/08/2022 (6ª feira)

11h (Brasília) / 10h (Nova York) /
15h (Londres)

Webcast: **Inscriva-se aqui**

(As informações de acesso serão enviadas após inscrição)

Preço: R\$ 20,01

Valor de mercado: R\$ 1.760 milhões

Quantidade de ações: 87.941.972

Base 11/08/2022

Relações com Investidores

(11) 3478-4788

(11) 4450-4433

ri@sinqia.com.br

ri.sinqia.com.br

SQIA
B3 LISTED NM

SMLL B3 IBRA B3 ITAG B3 IGC-NM B3 IGCT B3 IGC B3

São Paulo, 11 de agosto de 2022. A Sinqia S.A. (B3: SQA3) ("**Companhia**"), provedora líder de tecnologia para o sistema financeiro, anuncia os resultados consolidados do segundo trimestre de 2022 ("**2T22**").

Destaques

ARR de Software

Recorde de R\$ 482,1 milhões no 2T22 **(+76,7% vs. 2T21)**

Número de Clientes

Recorde de 732 clientes ao final do 2T22 **(+235 vs. 2T21)**

Receita Líquida

Recorde de R\$ 151,8 milhões no 2T22 **(+72,9% vs. 2T21)**

Valor anualizado de R\$ 607,3 milhões

Receita Recorrente

Recorde de R\$ 126,7 milhões no 2T22 **(+54,1% vs. 2T21)**

Valor anualizado de R\$ 506,8 milhões

EBITDA Ajustado

Recorde de R\$ 39,1 milhões **(+98,3% vs. 2T21)**

Valor anualizado de R\$ 156,3 milhões

Margem EBITDA Ajustada

25,7% **(+3,3 p.p. vs. 2T21)**

Aviso Legal

O presente material foi elaborado pela Sinqia S.A. ("Sinqia") (B3: SQA3) e pode conter certas declarações que expressam expectativas, crenças e/ou previsões da administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações envolvem riscos e incertezas que podem causar resultados materialmente divergentes daqueles projetados. Tais declarações estão baseadas em dados disponíveis no momento, da Sinqia e do setor em que a Sinqia se insere, e não têm por objetivo serem completas ou servirem de aconselhamento a potenciais investidores, de forma que os leitores não devem se basear exclusivamente nas informações aqui contidas. O investimento nos valores mobiliários de emissão da Sinqia envolve determinados riscos. Antes de tomar qualquer decisão de investimento, os potenciais investidores devem analisar cuidadosamente todas as informações contidas no Formulário de Referência, nas demonstrações financeiras acompanhadas pelas respectivas notas explicativas e, se for o caso, nos documentos da oferta, entre outros. Os negócios, situação financeira, resultados operacionais, fluxo de caixa, liquidez e/ou perspectivas podem ser afetados de maneira adversa por fatores de risco atualmente conhecidos ou não. Este documento não se constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário da Sinqia.

SUMÁRIO	1
MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO	4
EVENTOS RECENTES	6
DESEMPENHO OPERACIONAL	7
ARR de Software	7
Número de Clientes	7
DESEMPENHO FINANCEIRO	8
Receita Líquida	8
Receita Recorrente	9
Custos	9
Lucro Bruto e Margem Bruta	9
Unidade de Software	10
Unidade de Serviços	12
Despesas Operacionais	13
EBITDA e EBITDA Ajustado	15
Resultado Financeiro	16
Imposto de Renda e Contribuição Social	16
Lucro Líquido	16
POSIÇÃO FINANCEIRA	18
Caixa Bruto	18
Dívida Bruta	18
Dívida Líquida	18
MERCADO DE CAPITAIS	19
ANEXO – DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS	21
Anexo I – Demonstração de Resultados (Consolidado)	21
Anexo II – Balanço Patrimonial (Consolidado)	23

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Encerramos mais um trimestre com excelentes resultados que confirmam 2022 como um ano promissor. Os números do 2T22 já consolidam integralmente as aquisições fechadas no início do ano - NewCon, LOTE45 e Mercer Seguridade - e demonstram que a “nova Sinqia” é uma empresa preparada para entregar uma combinação única de crescimento e lucratividade.

O ARR de Software alcançou novo recorde de R\$ 482,1 milhões, alta de 76,7%, incluindo crescimento orgânico de 24,4% sobre o mesmo período do ano anterior. Esse percentual é consequência da nossa capacidade de repassar integralmente a inflação e, simultaneamente, sustentar altos volumes de vendas e baixos de *churn*, dado que operamos em um mercado resiliente e contamos com diferenciais competitivos claros.

A receita líquida total registrou recorde de R\$ 151,8 milhões (valor anualizado de R\$ 607,3 milhões), crescimento total de 72,9% sobre o mesmo período do ano anterior, com crescimento orgânico de 19,6%. Considerando também o crescimento orgânico das aquisições a partir da base proforma não auditada do 2T21, observaríamos um crescimento orgânico de 23,5%. Esse número é a melhor *proxy* do crescimento orgânico corrente da “nova Sinqia”.

Estamos aproveitando as oportunidades de *cross-selling* criadas nos últimos dois anos. Nossos clientes gastam bilhões de reais por ano em softwares aplicativos, e mesmo com uma ampla oferta de produtos, nossa participação nesses gastos ainda é muito pequena. Por isso reforçamos o nosso entendimento quanto ao potencial de crescimento orgânico sustentável por um longo período.

O lucro bruto, por sua vez, registrou recorde de R\$ 63,5 milhões, crescimento total de 69,1% sobre o mesmo período do ano anterior. Estamos evoluindo na integração das últimas companhias adquiridas, especialmente na unificação de produtos em algumas unidades de negócio. Desse modo, também confiamos no potencial de ganhar lucratividade nos próximos anos.

As despesas gerais e administrativas foram de R\$ 28,5 milhões, aumento de 49,6% sobre o mesmo período anterior, inferior ao crescimento da receita, impactadas principalmente pela consolidação de despesas das companhias adquiridas nos últimos cinco trimestres. Vale comentar que a evolução do lucro bruto e das despesas gerais e administrativas demonstram que a inflação não tem pressionado nossas margens.

Por consequência, o EBITDA ajustado atingiu R\$ 39,1 milhões (valor anualizado de R\$ 156,3 milhões), crescimento de 98,3% sobre mesmo período do ano anterior, com margem EBITDA ajustada de 25,7%. Estamos buscando alcançar o nível de lucratividade das principais comparáveis globais, que apresentam uma margem EBITDA superior a 30%.

Com esses resultados, confirmamos nossa capacidade de entregar crescimento e lucratividade de forma contínua, equilibrada e sustentável - nosso modelo de negócio não é sprint, é maratona.

E para finalizar, falando em crescimento, trouxemos reforços para o time de gestão e estamos promovendo diversos ajustes na estrutura organizacional. Recentemente, elegemos novos Conselheiros - Carolina Strobel e Gustavo Roxo -, designamos novos Vice-Presidentes - João Bolonha e Thiago Rocha - e contratamos diversos executivos para reforçar as unidades de negócio e áreas corporativas. A Sinqia cresceu muito nos últimos dois anos e não pretende parar. Estamos preparando a empresa para um futuro ainda mais promissor.

EVENTOS RECENTES

Mudanças na Administração. Na RCA de 1º de julho, o Conselho de Administração elegeu o Sr. João Bolonha para o cargo de Diretor Vice-Presidente de Pessoas, Produtos, Tecnologia e Vendas, após sua renúncia ao cargo de Conselheiro Independente, sendo substituído pela Sra. Ana Carolina Strobel. Essas mudanças têm por objetivo adicionar novas competências à Diretoria e ao Conselho de Administração, preparando a Sinqia para um novo ciclo de crescimento.

Encerramento da 2ª Emissão de Debêntures. Em 11 de julho comunicamos o encerramento da segunda emissão de debêntures. Do total de R\$ 250 milhões emitidos, R\$ 150 milhões foram liquidados no 3T21 e os R\$ 100 milhões remanescentes em julho de 2022. Esses recursos visam a ampliação da participação da Companhia no mercado de softwares e serviços para o setor financeiro, por meio de potenciais aquisições de participação em empresas consideradas estratégicas.

Inauguração de Hub na Acate. No dia 30 de junho o Torq, nosso núcleo de inovação aberta, inaugurou um hub físico no Centro de Inovação Primavera da Associação Catarinense de Empresas de Tecnologia (Acate), em Florianópolis. Esse movimento é um marco importante que reforça o contato com o ecossistema de inovação e aproxima o nosso hub de inovação dos demais polos tecnológicos do Brasil, essencial para criar um ambiente de inovação vivo, reunindo diferentes projetos e oportunidades.

Lançamento da Sinqia Up. No dia 4 de julho lançamos a nossa Universidade Corporativa, a Sinqia UP. Tendo em vista a constante transformação do mercado de trabalho, apostamos em capacitar e desenvolver profissionais dentro de casa, visando fomentar a aprendizagem autodirigida e o desenvolvimento de lideranças através de um ecossistema com soluções que irão promover a retenção de talentos e fortalecer a cultura da Companhia a longo prazo.

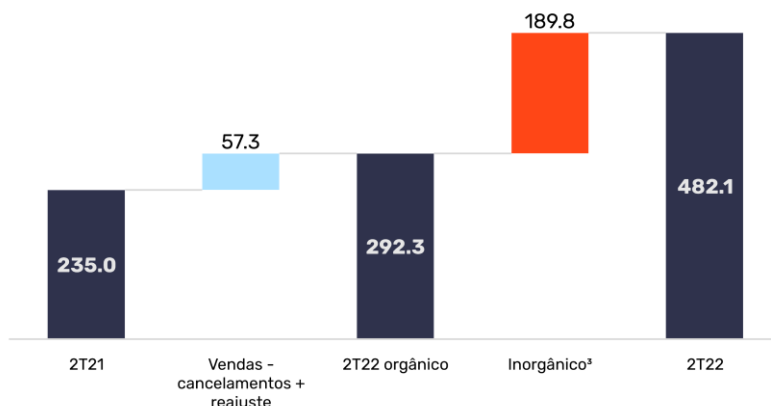
DESEMPENHO OPERACIONAL

ARR de Software¹

No 2T22, o ARR de Software atingiu recorde de R\$ 482,1 milhões, alta de 76,7% versus o 2T21, resultado da adição orgânica de R\$ 57,3 milhões e inorgânica de R\$ 189,8 milhões referentes às carteiras de contratos das aquisições realizadas nos últimos cinco trimestres, nomeadamente, Simply, FEPWeb, QuiteJá, NewCon, LOTE45 e Mercer Seguridade.

O crescimento orgânico da carteira de contratos² de 24,4% observado em relação ao mesmo período do ano anterior, foi composto pela adição de ARR de vendas líquidas de cancelamentos de 11,2%, impulsionada pelo bom desempenho comercial nas unidades de Bancos, Fundos e Previdência, e de ajustes por inflação e volumetria de 13,2%, o que confirma sobretudo, a nossa capacidade de repassar preços em um cenário inflacionário.

ARR de Software (R\$ MM)

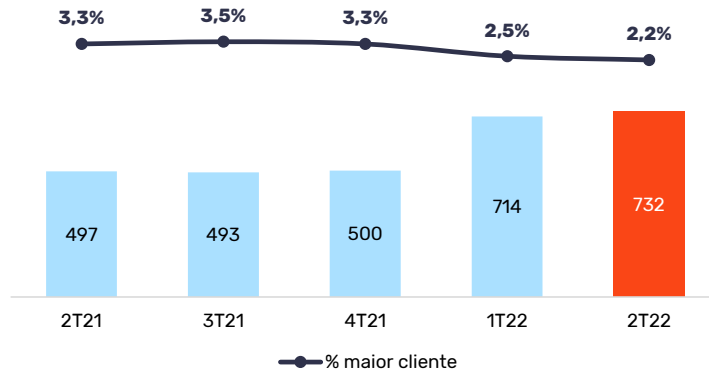


Número de Clientes

Encerramos o 2T22 com 732 clientes em nosso portfólio, o que representou uma adição de 235 clientes em relação ao 2T21, sobretudo, por conta da entrada de clientes provenientes das últimas aquisições. Neste trimestre, o maior cliente contribuiu com 2,2% da receita líquida, redução de 1,2 p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior, refletindo a diluição da carteira de clientes com a consolidação dos resultados das últimas aquisições.

¹ Contratos assinados anualizados, implantados ou não, que passam a gerar receitas recorrentes após a conclusão da implantação. ² Resultado da soma das vendas, cancelamentos de contratos e reajustes contratuais e de volumetria. ³ O ARR inorgânico contempla aquisições realizadas no período de quatro trimestres anteriores à divulgação dos resultados correntes, incluindo aquelas que ocorrerem no período reportado. No 2T22 os resultados de Simply, FEPWeb, QuiteJá, NewCon, LOTE45 e Mercer Seguridade transitaram como inorgânicos.

Número de Clientes

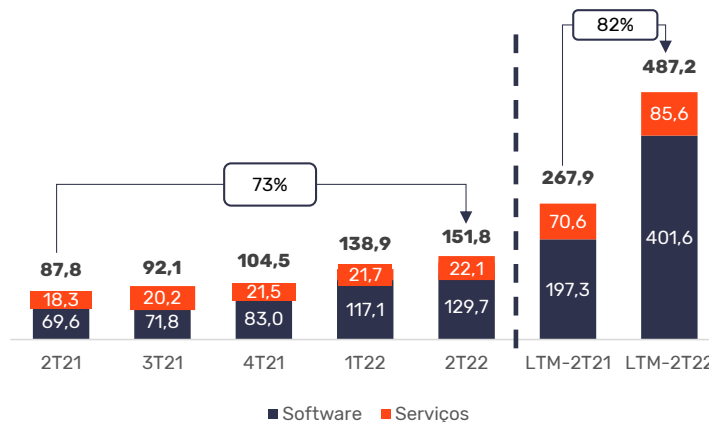


DESEMPENHO FINANCEIRO

Receita Líquida

A receita líquida atingiu recorde de R\$ 151,8 milhões, crescimento de 72,9% em relação ao mesmo período do ano anterior, como resultado do aumento de 86,4% de Software, que somou R\$ 129,7 milhões, e pelo aumento de 21,3% de Serviços, que somou R\$ 22,1 milhões no período.

Receita Líquida (R\$ MM)

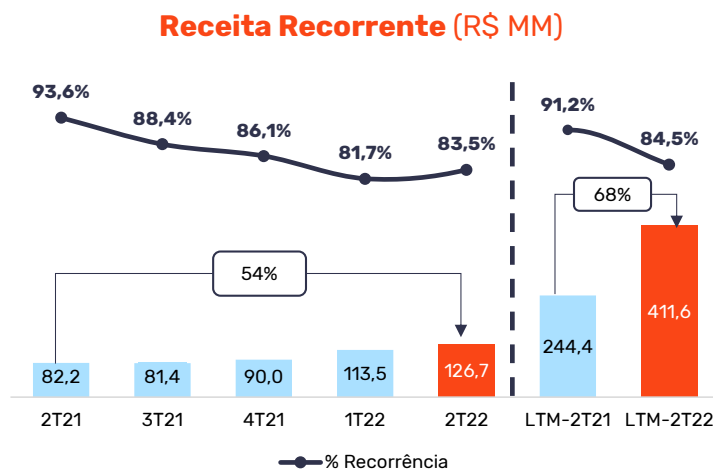


A receita líquida orgânica somou R\$ 90,7 milhões, 19,6% superior ao mesmo período do ano anterior, refletindo o crescimento de 19,1% das unidades de Software combinado com a alta de 21,3% de Serviços. A parcela inorgânica atingiu R\$ 61,1 milhões e corresponde aos resultados consolidados das aquisições realizadas nos últimos cinco trimestres, sendo elas, Simply, FEPWeb, QuiteJá, NewCon, LOTE45 e Mercer Seguridade.

Receita Recorrente

A receita recorrente atingiu um novo recorde de R\$ 126,7 milhões no trimestre, alta de 54,1% em relação ao 2T21. A adição de R\$ 44,5 milhões no período é resultado do bom desempenho de todas as unidades de Software e Serviços, em especial a de Fundos, Previdência e Consórcio, que somadas representaram 79,7% do incremento observado, refletindo, sobretudo, a consolidação dos resultados de LOTE45, Mercer Seguridade e NewCon, respectivamente.

O percentual de recorrência foi de 83,5% da receita total versus 93,6% no mesmo período do ano anterior e foi impactado, em grande parte, pela consolidação dos resultados das últimas aquisições, especialmente o da NewCon, que possui um backlog relevante de novos contratos a serem implementados, que contribuirão com nova receita recorrente quando entrarem em produção.

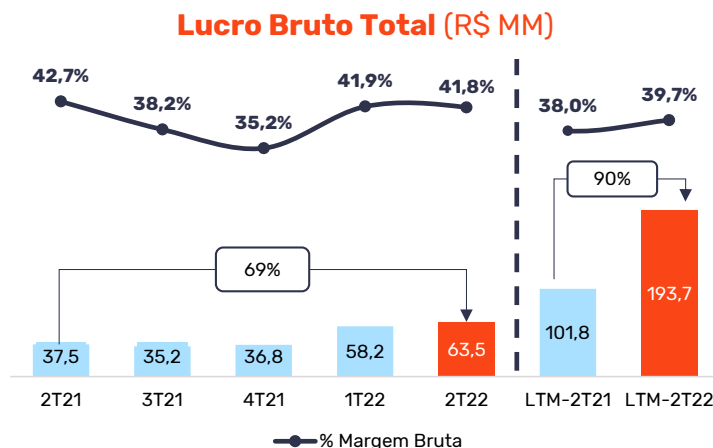


Custos

Os custos totalizaram R\$ 88,4 milhões, crescimento de 75,7% sobre o 2T21, impactado principalmente pela consolidação dos custos provenientes das aquisições realizadas nos últimos cinco trimestres que somaram R\$ 27,7 milhões. Excluindo esse efeito essa linha teria crescido 28,2% sobre o mesmo período do ano anterior, refletindo, sobretudo, a expansão do quadro de colaboradores no período para suportar o crescimento da operação em todas as unidades de negócios.

Lucro Bruto e Margem Bruta

O lucro bruto no 2T22 foi recorde de R\$ 63,5 milhões, 69,1% superior ao mesmo trimestre do ano anterior, enquanto a margem bruta encerrou o trimestre em 41,8%, queda de 0,9 p.p., refletindo o aumento dos custos atrelados ao crescimento da operação.



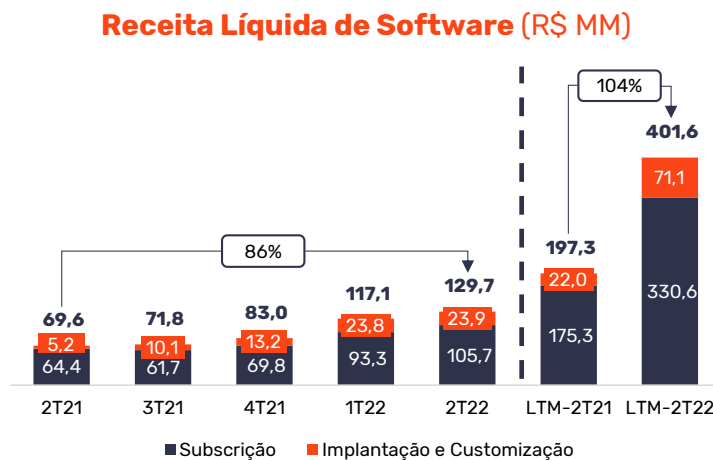
Unidade de Software

Receita Líquida de Software

A receita líquida de Software atingiu recorde de R\$ 129,7 milhões no 2T22, alta de 86,4% em relação ao mesmo período do ano anterior, explicada, sobretudo, pela consolidação dos resultados das aquisições realizadas nos últimos cinco trimestres que somaram R\$ 61,1 milhões no trimestre.

A receita líquida de subscrição foi de R\$ 105,7 milhões, 64,2% superior ao 2T21, enquanto a de implantação e customização somou R\$ 23,9 milhões, crescimento expressivo de 363,0% em relação ao 2T21, devido ao maior volume de projetos de customização nas unidades de Bancos, Fundos e Previdência e de implantação de NewCon, que apresentou um bom desempenho comercial nos trimestres anteriores.

Vale destacar que a evolução do modelo comercial para o formato de assinatura, no qual se isenta a taxa de implantação e em contrapartida é cobrada uma mensalidade mais elevada dos clientes desde o momento da assinatura do contrato, segue reforçando a receita de subscrição e facilitando as novas vendas, dado que os custos de troca percebidos pelos clientes são reduzidos.



A receita orgânica totalizou R\$ 68,6 milhões, 19,1% superior ao 2T21 e considera a consolidação dos resultados das aquisições realizadas há mais de cinco trimestres em toda base comparativa, sendo incorporada a ISP na base de Previdência. Ressaltamos que, apesar do excelente desempenho comercial da unidade como um todo no trimestre, a maior parte do backlog ainda não foi implantado, e, portanto, ainda não contribuiu para receitas mais expressivas nesta linha.

Receita Líquida de Software (R\$ mil)

(R\$ mil)	2T22	2T21	Var. 2T22/2T21	1T22	Var. 2T22/1T22
Receita Líquida de Software	129.675	69.560	86,4%	117.120	10,7%
Orgânico	68.565	57.568	19,1%	66.817	2,6%
Bancos	28.831	25.347	13,7%	28.690	0,5%
Fundos	12.922	8.877	45,6%	12.003	7,7%
Previdência	24.620	21.414	15,0%	24.034	2,4%
Consórcio	2.193	1.930	13,6%	2.090	4,9%
Digital	-	-	-	-	-
Inorgânico	61.109	11.992	409,6%	50.303	21,5%
Bancos	-	-	-	-	-
Fundos	9.860	-	-	6.121	61,1%
Previdência	9.388	-	-	6.162	52,4%
Consórcio	23.704	-	-	20.557	15,3%
Digital	18.157	11.992	51,4%	17.464	4,0%

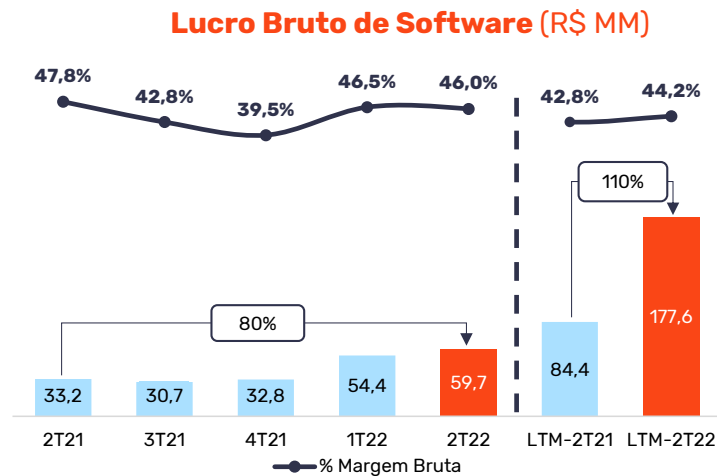
Custos de Software

Os custos de Software no trimestre somaram R\$ 70,0 milhões, 92,7% superiores aos reportados no 2T21, impactados principalmente, pela parcela inorgânica de R\$ 27,7 milhões provenientes das aquisições realizadas nos últimos cinco trimestres. Excluindo esse efeito essa linha teria crescido 26,8%, como resultado da expansão do quadro de colaboradores e da contratação de mão de obra terceirizada no período para suportar o crescimento da operação em praticamente todas as unidades de negócios.

Os custos de Depreciação e Amortização no trimestre somaram R\$ 2,0 milhões no período.

Lucro Bruto e Margem Bruta de Software

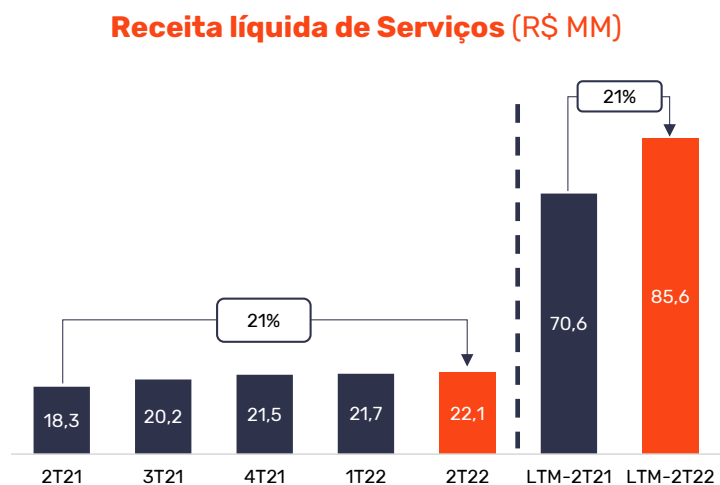
No trimestre, o lucro bruto foi recorde de R\$ 59,7 milhões, alta de 79,6% em relação ao mesmo período do ano anterior, enquanto a margem bruta atingiu 46,0%, queda de 1,8 p.p. em relação ao 2T21, devido ao crescimento dos custos atrelados a expansão do quadro de colaboradores para suportar o crescimento da operação em praticamente todas as unidades de negócios.



Unidade de Serviços

Receita Líquida de Serviços

A receita líquida de Serviços atingiu recorde de R\$ 22,1 milhões, aumento de 21,3% em relação ao mesmo período do ano anterior. A receita de Outsourcing, de natureza recorrente, foi de R\$ 21,0 milhões, alta de 17,5% sobre o 2T21, resultado do aumento de profissionais alocados nos clientes e do crescimento da demanda por serviços gerenciados, dada a expansão da carteira com a entrada de novos clientes. A linha de Projetos, por sua vez, somou R\$ 1,2 milhão, 181,0% superior ao 2T21, refletindo sobretudo projetos de consultoria voltados para estruturação de produtos e eficiência operacional.



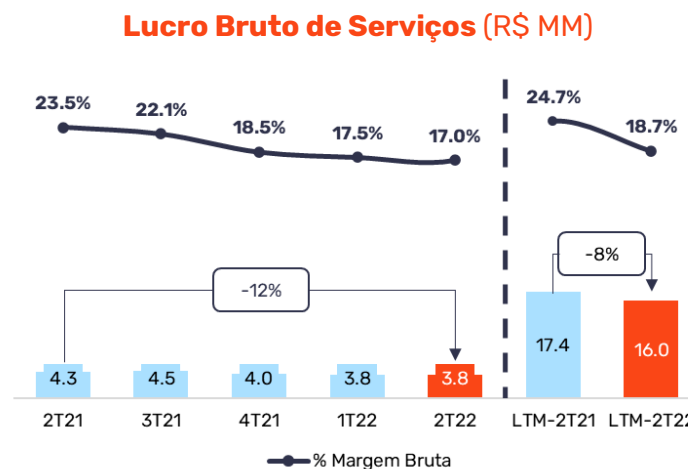
Custos de Serviços

No trimestre os custos de serviços totalizaram R\$ 18,4 milhões, 31,6% superiores aos custos reportados no 2T21, acima do crescimento observado da receita. Esse desempenho reflete o aumento das contratações de profissionais para suportar as novas vendas tanto em Outsourcing como em Projetos.

Os custos de Depreciação e Amortização no trimestre somaram R\$ 0,9 milhão.

Lucro Bruto e Margem Bruta de Serviços

O lucro bruto de Serviços somou R\$ 3,8 milhões, queda de 12,4% sobre o mesmo período do ano anterior, ao passo que a margem bruta atingiu 17,0%, 6,5 p.p. inferior ao 2T21. Esse desempenho foi impactado pela maior competição observada no segmento, tanto do ponto de vista de contratação de mão de obra, intensificada pelo maior *turnover* na unidade, como da negociação de novos projetos, cujo prazo de conversão expandiu no período, pressionando as margens.



Despesas Operacionais

Despesas Comerciais, Gerais & Administrativas

As despesas comerciais, gerais e administrativas somaram R\$ 28,5 milhões no 2T22, aumento de 49,6% em relação ao 2T21, devido, principalmente, à consolidação de despesas provenientes das aquisições realizadas nos últimos cinco trimestres, que somaram R\$ 12,7 milhões no 2T22, distribuídas por diversas linhas. Vale destacar que apesar do incremento na comparação anual, essas despesas representaram 18,7% da receita total, com redução de 2,9 p.p. sobre o mesmo período do ano anterior, refletindo os ganhos de escala proporcionados pelas aquisições recentes.

As despesas orgânicas ficaram estáveis na comparação anual. Os aumentos observados em diversas linhas, principalmente nas despesas comerciais, tendo em vista o aumento do time comercial,

foram compensados pela redução nas despesas com M&A devido ao menor volume de transações em andamento no momento.

Despesas Gerais e Administrativas (R\$ mil)

(R\$ mil)	2T22	2T21	Var. 2T22/2T21	1T22	Var. 2T22/1T22	LTM-2T22	LTM-2T21	Var.
Despesas SG&A	(28.458)	(19.021)	49,6%	(24.238)	17,4%	(90.999)	(55.323)	64,5%
% da Receita	-18,7%	-21,7%	2,9 p.p.	-17,5%	-1,3 p.p.	-18,7%	-20,7%	2,0 p.p.
Comercial	(6.218)	(3.520)	76,7%	(5.817)	6,9%	(20.056)	(12.167)	64,8%
Marketing	(1.198)	(470)	154,9%	(918)	30,5%	(3.364)	(1.910)	76,1%
Administrativo	(8.162)	(5.447)	49,9%	(7.014)	16,4%	(25.595)	(16.778)	52,6%
TI e Facilities	(4.652)	(3.597)	29,3%	(3.581)	29,9%	(15.373)	(11.562)	33,0%
M&A	(308)	(929)	-66,9%	(1.394)	-77,9%	(3.661)	(4.156)	-11,9%
PD&I	(2.881)	(2.361)	22,1%	(2.709)	6,4%	(11.167)	(6.214)	79,7%
Outras despesas	(5.039)	(2.698)	86,8%	(2.805)	79,6%	(11.783)	-2537	364,4%

Depreciação e Amortização

A linha de depreciação e amortização total, que compreende tanto a parcela que transita em custos como em despesas, somou R\$ 21,7 milhões no 2T22, 86,6% superior ao mesmo período do ano anterior. A depreciação somou R\$ 3,8 milhões, alta de 61,1% em relação ao 2T21, devido principalmente, a maior variação dos saldos depreciados relacionados às (i) instalações e benfeitorias realizadas nos escritórios da Companhia e (ii) computadores e periféricos. A amortização, por sua vez, somou R\$ 17,9 milhões no trimestre, alta de 93,0% em relação ao 2T21, impactada: (i) pela amortização dos ativos intangíveis gerados a partir das aquisições realizadas pela Companhia; e (ii) pelo aumento na linha de arrendamentos de servidores e de softwares de terceiros, decorrente da expansão do quadro de colaboradores e da utilização de novas funcionalidades.

Vale destacar que no 2T22 passaram a ser amortizados os ativos intangíveis relacionados às aquisições de NewCon, LOTE45 e Mercer Seguridade.

Depreciação e Amortização (R\$ mil)

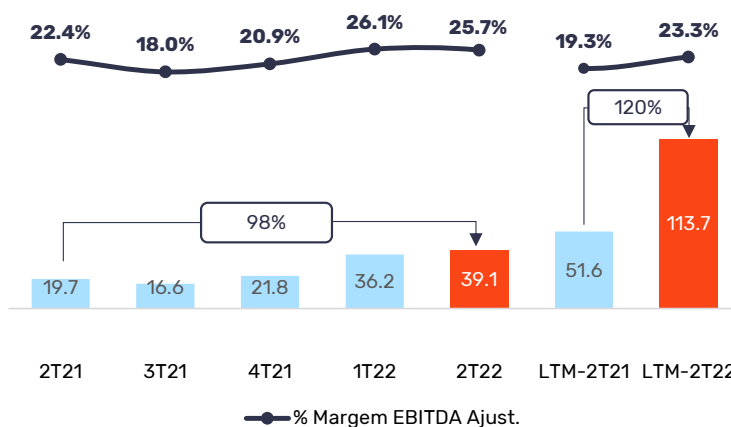
(R\$ mil)	2T22	2T21	Var. 2T22/2T21	1T22	Var. 2T22/1T22	LTM-2T22	LTM-2T21	Var.
Depreciação e Amortização	21.691	11.626	86,6%	14.216	52,6%	63.380	32.287	96,3%
Depreciação	3.752	2.329	61,1%	2.498	50,2%	13.516	10.217	32,3%
Amortização	17.939	9.295	93,0%	11.718	53,1%	49.865	22.068	126,0%
Amortização de aquisições	11.448	5.751	99,1%	5.690	101,2%	25.980	13.749	89,0%
Outras amortizações	6.491	3.544	83,2%	6.028	7,7%	23.885	8.319	187,1%

EBITDA e EBITDA Ajustado

O EBITDA ajustado atingiu recorde de R\$ 39,1 milhões no trimestre, alta de 98,3% em relação ao mesmo período do ano anterior, com expansão de 3,3 p.p. na Margem EBITDA ajustada, que atingiu 25,7% no período. Esse desempenho é explicado, principalmente, pela consolidação dos resultados provenientes das aquisições realizadas nos últimos cinco trimestres e pelos ganhos de escala obtidos no período.

Os ajustes observados no 2T22 no valor de R\$ 1,2 milhão estão relacionados às últimas aquisições realizadas pela Companhia e compreendem: (i) R\$ 0,7 milhão de rescisões trabalhistas atreladas a captura de sinergias das transações e (ii) R\$ 0,5 milhão de contingências legais indenizáveis. Vale destacar que ambos os ajustes não estão relacionados ao dia a dia dos negócios e que por isso foram ajustados.

EBITDA Ajustado (R\$ MM)



Reconciliação do EBITDA² e EBITDA Ajustado³ (R\$ mil)

(R\$ mil)	2T22	2T21	Var. 2T22/2T21	1T22	Var. 2T22/1T22	LTM-2T22	LTM-2T21	Var.
EBITDA*	37,849	19,707	92.1%	36,235	4.5%	111,139	51,550	115.6%
(+) Despesas Extraordinárias	540	-	n.a	-	n.a	1,901	-	n.a
(+) Custos Extraordinários	696	-	n.a	-	n.a	696	30	2220.0%
EBITDA ajustado	39,085	19,707	98.3%	36,235	7.9%	114,276	51,580	121.6%
<i>Mg. EBITDA ajust.</i>	<i>25.7%</i>	<i>22.4%</i>	<i>3.3 p.p.</i>	<i>26.1%</i>	<i>-0.4 p.p.</i>	<i>23.3%</i>	<i>19.3%</i>	<i>4.1 p.p.</i>

*Conforme Instrução CVM 527/12.

² O EBITDA (ou LAJIDA) é uma medição não contábil elaborada pela Companhia, de acordo com a Instrução CVM 527/12, que consiste no resultado líquido do período, acrescido dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro e da depreciação e amortização.

³ O EBITDA ajustado, por sua vez, corresponde ao EBITDA, acrescido de efeitos extraordinários com aquisições e eventos não-recorrentes.

Resultado Financeiro

O resultado financeiro foi de R\$ 8,2 milhões negativos. As receitas financeiras atingiram R\$ 3,6 milhões, 145,9% superiores ao 2T21, explicados pelo aumento do caixa médio e da taxa de juros no período. As despesas financeiras, por sua vez, somaram R\$ 11,9 milhões, 168,6% superiores ao mesmo período do ano anterior, refletindo, principalmente, o aumento da dívida bruta provocado pela emissão de debêntures e da taxa de juros no período.

Resultado Financeiro (R\$ mil)

(R\$ mil)	2T22	2T21	Var. 2T22/2T21	1T22	Var. 2T22/1T22	LTM-2T22	LTM-2T21	Var.
Resultado Financeiro	(8.239)	(2.943)	179,9%	(5.329)	54,6%	(5.640)	(5.950)	-5,2%
Receitas financeiras	3.618	1.471	145,9%	4.118	-12,1%	30.090	6.454	366,2%
Despesas financeiras	(11.856)	(4.414)	168,6%	(9.447)	25,5%	(35.730)	(12.404)	188,1%

Imposto de Renda e Contribuição Social

A linha de imposto de renda e contribuição social totalizou R\$ 4,3 milhões no 2T22. O imposto corrente somou R\$ 5,1 milhões, reflexo da melhora do resultado da Companhia no trimestre combinado com a consolidação do resultado das adquiridas que ainda operam no regime de lucro presumido. O imposto diferido somou R\$ 0,8 milhão positivo, sem impacto caixa, composto pelas diferenças temporais, principalmente devido ao prejuízo fiscal da subsidiária que possui amortização fiscal do ágio gerado nas aquisições (R\$ 1,5 milhão no 2T22).

Imposto de Renda e Contribuição Social (R\$ mil)

(R\$ mil)	2T22	2T21	Var. 2T22/2T21	1T22	Var. 2T22/1T22	LTM-2T22	LTM-2T21	Var.
Imposto de renda e contribuição social	(4.277)	462	n.a	(5.153)	-17,0%	(10.791)	(2.969)	263,4%
Corrente	(5.095)	(5.766)	-11,6%	(6.824)	-25,3%	(25.381)	(10.994)	130,9%
Diferido	817	6.228	-86,9%	1.671	-51,1%	14.590	8.025	81,8%

Lucro Líquido

O lucro líquido atribuído aos acionistas da Sinqia atingiu R\$ 1,7 milhão no trimestre, queda de 64,7%, explicada pelas variações das seguintes linhas que o compõem: (i) a melhora de R\$ 18,1 milhões no EBITDA; (ii) piora de R\$ 10,1 milhões na linha de Depreciação e Amortização; (iii) piora de R\$ 5,3 milhões no resultado financeiro; (iv) piora de R\$ 4,7 milhões no imposto de renda e contribuição social e (v) aumento de R\$ 1,2 milhão na participação de não-controladores, relacionado à parcela dos resultados da FEPWeb, QuiteJá e LOTE45 detida pelos outros sócios.

Lucro Líquido Ajustado (R\$ mil)

(R\$ mil)	2T22	2T21	Var. 2T22/2T21	1T22	Var. 2T22/1T22	LTM-2T22	LTM-2T21	Var.
Lucro líquido (atribuído aos acionistas)	1,699	4,813	-64.7%	9,665	-82.4%	25,948	9,620	169.7%
(+) Efeitos extraordinários	1,236	-	n.a	-	n.a	2,597	30	8558.1%
(+) Amortização (intangível das aquisições)	7,556	3,796	99.1%	3,755	101.2%	17,147	9,074	89.0%
Lucro líquido ajustado	10,491	8,608	21.9%	13,421	-21.8%	45,692	18,724	144.0%
IR e CS diferidos (ágio das aquisições)	1,020	1,331	-23.4%	825	23.6%	4,604	4,157	10.7%

Nota: valores líquidos de impostos calculado a uma alíquota de 34% aplicada na parcela dedutível.

Excluindo os itens destacados na tabela acima - relacionados aos ajustes extraordinários e a amortização dos intangíveis gerados a partir das aquisições - o lucro líquido teria atingido R\$ 10,5 milhões. Adicionalmente, é possível verificar na tabela a abertura do benefício fiscal resultante da amortização do ágio gerado a partir da incorporação das adquiridas à Companhia.

POSIÇÃO FINANCEIRA

Caixa Bruto

Encerramos o período com uma posição total de caixa de R\$ 77,3 milhões (-R\$ 27,5 milhões vs. 1T22). Esta variação foi provocada, principalmente, pelos desembolsos de caixa relacionados com obrigações de pagamento de parcelas relacionadas as aquisições e ao pagamento de juros sobre capital próprio realizado no trimestre. Adicionalmente, em jul/22 liquidamos os R\$ 100 milhões remanescentes das debêntures emitidas em jul/21 de até R\$ 250 milhões, e esse montante não está refletido no caixa final do 2T22.

Adicionando ao caixa bruto (i) os R\$ 100 milhões provenientes das debêntures, (ii) o montante de R\$ 41,8 milhões cedidos em garantia da aquisição da ISP e emissão de debêntures e (iii) o saldo de R\$ 55,0 milhões relacionados as ações em tesouraria, a Companhia conta com um caixa bruto ajustado de R\$ 274,1 milhões.

Dívida Bruta

Ao final do período tínhamos R\$ 347,7 milhões em dívida bruta (-R\$ 12,9 milhões vs. 1T22) ante R\$ 360,6 milhões no trimestre passado. Esta variação se deu pela redução nos saldos de empréstimo e financiamentos e obrigações por aquisição de investimento.

Conforme mencionado acima, em jul/22 foi encerrada a 2ª emissão de debêntures da Companhia de até R\$ 250 milhões, com a liquidação do saldo remanescente de R\$ 100 milhões, ainda não refletido na dívida bruta do período. Ajustando esse montante, a dívida bruta ajustada soma R\$ 447,7 milhões.

Dívida Líquida

Encerramos o período com dívida líquida de R\$ 270,4 milhões ante R\$ 255,8 milhões no último trimestre. A dívida líquida ajustada que considera os ajustes mencionados acima, tanto no caixa bruto como na dívida bruta, é de R\$ 173,6 milhões, representando um endividamento de 1,1x EBITDA ajustado anualizado do 2T22.

MERCADO DE CAPITAIS

Desempenho da Ação

As ações da Companhia (NM: SQIA3) encerraram o trimestre cotadas a R\$ 15,84 **(-20,2% vs. 1T22)** ante R\$ R\$ 19,86 no trimestre passado.

Valor de Mercado

Ao final do 2T22, a Companhia possuía um valor de mercado de R\$ 1,40 bilhão **(-20,0% vs. 1T22)** ante R\$ 1,75 bilhão no trimestre passado.

Volume médio diário negociado (ADTV)

Nossas ações tiveram uma redução da liquidez durante os três meses que compõem o 1T22, o volume médio negociado foi de R\$ 17,6 milhões **(-18,9% vs. 4T21)** em comparação com R\$ 21,7 milhões do trimestre passado.

Base Acionária

A base acionária finalizou o trimestre com 89 mil acionistas **(-4,5% vs. 1T22)** ante 93 mil no trimestre passado.

Ações em Circulação (*free float*)

Encerramos o trimestre com 82,6% de nossas ações em livre circulação **(+0,6p.p. vs. 1T22)** ante 82,0% no trimestre passado.

Declaração da Diretoria. A Diretoria da Sinqia S.A., em atenção ao disposto nos incisos V e VI do Art. 25 da Instrução CVM 480/09, declara que revisou, discutiu e concordou com (i) as opiniões expressas no relatório dos auditores independentes e (ii) as Demonstrações Financeiras referentes ao período findo em 30/06/2022.

ANEXO - DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

Anexo I - Demonstração de Resultados (Consolidado)

(R\$ mil)	2T22	2T21	Var. 2T22/2T21	1T22	Var. 2T22/1T22	LTM-2T22	LTM-2T21	Var. LTM- 2T22/LTM-2T21
Receita bruta	167.690	98.568	70,1%	153.689	9,1%	541.814	301.144	79,9%
Software	142.785	78.020	83,0%	129.253	10,5%	445.631	221.762	101,0%
Subscrição	116.694	71.859	62,4%	103.286	13,0%	367.477	195.465	88,0%
Implantação e Customização	26.091	6.161	323,5%	25.967	0,5%	78.154	26.297	197,2%
Serviços	24.905	20.549	21,2%	24.437	1,9%	96.183	79.382	21,2%
Outsourcing	23.594	20.082	17,5%	22.650	4,2%	91.111	77.233	18,0%
Projetos	1.311	467	180,8%	1.787	-26,6%	5.072	2.149	136,0%
Impostos sobre vendas	(15.868)	(10.750)	47,6%	(14.833)	7,0%	(54.599)	(33.276)	64,1%
Software	(13.111)	(8.460)	55,0%	(12.133)	8,1%	(44.008)	(24.480)	79,8%
Subscrição	(10.957)	(7.469)	46,7%	(9.954)	10,1%	(36.912)	(20.176)	83,0%
Implantação e Customização	(2.154)	(991)	117,3%	(2.179)	-1,1%	(7.095)	(4.304)	64,9%
Serviços	(2.757)	(2.290)	20,4%	(2.700)	2,1%	(10.591)	(8.796)	20,4%
Outsourcing	(2.626)	(2.243)	17,1%	(2.524)	4,0%	(10.083)	(8.150)	23,7%
Projetos	(132)	(47)	179,2%	(176)	-25,2%	(509)	(647)	-21,4%
Receita líquida	151.822	87.819	72,9%	138.856	9,3%	487.216	267.868	81,9%
Software	129.675	69.560	86,4%	117.120	10,7%	401.624	197.282	103,6%
Subscrição	105.737	64.390	64,2%	93.331	13,3%	330.565	175.289	88,6%
Implantação e Customização	23.937	5.169	363,1%	23.788	0,6%	71.059	21.993	223,1%
Serviços	22.148	18.259	21,3%	21.736	1,9%	85.592	70.586	21,3%
Outsourcing	20.968	17.839	17,5%	20.125	4,2%	81.029	69.084	17,3%
Projetos	1.179	420	181,0%	1.611	-26,8%	4.563	1.502	203,8%
Receita líquida	151.822	87.819	72,9%	138.856	9,3%	487.216	267.868	81,9%
Recorrente	126.706	82.229	54,1%	113.457	11,7%	411.594	244.373	68,4%
Variável	25.116	5.589	349,4%	25.400	-1,1%	75.622	23.495	221,9%
% de recorrência	83,5%	93,6%	-10,2 p.p.	81,7%	1,7 p.p.	84,5%	91,2%	-6,7 p.p.
Custos	(88.370)	(50.286)	75,7%	(80.633)	9,6%	(293.558)	(166.045)	76,8%
Software	(69.976)	(36.313)	92,7%	(62.701)	11,6%	(223.984)	(112.872)	98,4%
Serviços	(18.393)	(13.974)	31,6%	(17.931)	2,6%	(69.573)	(53.174)	30,8%
Outsourcing	(16.981)	(13.688)	24,1%	(16.806)	1,0%	(66.112)	(51.228)	29,1%
Projetos	(1.413)	(286)	393,8%	(1.125)	25,6%	(3.461)	(1.946)	77,8%
Lucro bruto	63.452	37.532	69,1%	58.224	9,0%	193.658	101.823	90,2%
<i>Margem bruta</i>	<i>41,8%</i>	<i>42,7%</i>	<i>-0,9 p.p.</i>	<i>41,9%</i>	<i>-0,1 p.p.</i>	<i>39,7%</i>	<i>38,0%</i>	<i>1,7 p.p.</i>
Software	59.698	33.247	79,6%	54.418	9,7%	177.640	84.411	110,4%
<i>Mg. bruta Software</i>	<i>46,0%</i>	<i>47,8%</i>	<i>-1,8 p.p.</i>	<i>46,5%</i>	<i>-0,4 p.p.</i>	<i>44,2%</i>	<i>42,8%</i>	<i>1,4 p.p.</i>
Serviços	3.754	4.284	-12,4%	3.805	-1,3%	16.019	17.411	-8,0%
<i>Mg. bruta Serviços</i>	<i>17,0%</i>	<i>23,5%</i>	<i>-6,5 p.p.</i>	<i>17,5%</i>	<i>-0,6 p.p.</i>	<i>18,7%</i>	<i>24,7%</i>	<i>-6,0 p.p.</i>
Outsourcing	3.988	4.150	-3,9%	3.319	20,2%	14.916	17.855	-16,5%
<i>Mg. bruta Outsourcing</i>	<i>19,0%</i>	<i>23,3%</i>	<i>-4,2 p.p.</i>	<i>16,5%</i>	<i>2,5 p.p.</i>	<i>18,4%</i>	<i>25,8%</i>	<i>-7,4 p.p.</i>
Projetos	(234)	134	n.a	486	n.a	1.102	(444)	n.a
<i>Mg. Bruta Projetos</i>	<i>-19,8%</i>	<i>31,8%</i>	<i>n.a</i>	<i>30,2%</i>	<i>-50,0 p.p.</i>	<i>24,2%</i>	<i>-29,6%</i>	<i>n.a</i>
Despesas operacionais	(47.294)	(29.451)	60,6%	(36.205)	30,6%	(145.901)	(82.561)	76,7%
% da receita líquida	31,2%	33,5%	-2,4 p.p.	26,1%	5,1 p.p.	29,9%	30,8%	-0,9 p.p.
Gerais e administrativas	(28.458)	(19.021)	49,6%	(24.238)	17,4%	(90.999)	(55.323)	64,5%
% da receita líquida	18,7%	21,7%	-2,9 p.p.	17,5%	1,3 p.p.	18,7%	20,7%	-2,0 p.p.
Depreciação e amortização	(18.836)	(10.430)	80,6%	(11.967)	57,4%	(54.901)	(27.238)	101,6%
% da receita líquida	12,4%	11,9%	0,5 p.p.	8,6%	3,8 p.p.	11,3%	10,2%	0,1 p.p.
Res. oper. antes do res. Financeiro	16.158	8.081	100,0%	22.019	-26,6%	47.759	19.262	147,9%
Resultado financeiro	(8.239)	(2.943)	179,9%	(5.329)	54,6%	(5.640)	(5.950)	-5,2%
Receitas financeiras	3.618	1.471	145,9%	4.118	-12,1%	30.090	6.454	366,2%
Despesas financeiras	(11.856)	(4.414)	168,6%	(9.447)	25,5%	(35.730)	(12.404)	188,1%
Lucro antes do IR/CS	7.919	5.138	54,1%	16.690	-52,6%	42.118	13.312	216,4%
IR e CSLL	(4.277)	462	n.a	(5.153)	-17,0%	(10.790)	(2.969)	263,4%
Corrente	(5.095)	(5.766)	-11,6%	(6.824)	-25,3%	(25.381)	(10.994)	130,9%
Diferido	818	6.228	-86,9%	1.671	-51,1%	14.591	8.025	81,8%
Lucro (prejuízo) líquido do período	3.642	5.597	-34,9%	11.537	-68,4%	31.328	10.405	201,1%
<i>Margem líquida</i>	<i>2,4%</i>	<i>6,4%</i>	<i>-4,0 p.p.</i>	<i>8,3%</i>	<i>-5,9 p.p.</i>	<i>6,4%</i>	<i>3,9%</i>	<i>2,5 p.p.</i>
Atribuídos aos:								
Acionistas de Sinqia	1.699	4.813	-64,7%	9.665	-82,4%	25.948	9.588	170,6%
<i>Margem líquida</i>	<i>1,1%</i>	<i>5,5%</i>	<i>-4,4 p.p.</i>	<i>7,0%</i>	<i>-5,8 p.p.</i>	<i>5,3%</i>	<i>3,6%</i>	<i>1,7 p.p.</i>
Participação dos não-controladores	1.943	785	147,6%	1.872	3,8%	5.381	817	558,7%

(R\$ mil)	2T22	2T21	Var. 2T22/2T21	1T22	Var. 2T22/1T22	LTM-2T22	LTM-2T21	Var. LTM- 2T22/LTM-2T21
EBITDA*	37.849	19.707	92,1%	36.235	4,5%	111.139	51.614	115,3%
<i>Margem EBITDA</i>	<i>24,9%</i>	<i>22,4%</i>	<i>2,5 p.p.</i>	<i>26,1%</i>	<i>-1,2 p.p.</i>	<i>22,8%</i>	<i>19,3%</i>	<i>3,5 p.p.</i>
(+) Despesas extraordinárias	540	-	n.a	-	n.a	1.901	-	n.a
(+) Custos extraordinários - integração	696	-	n.a	-	n.a	696	30	2220,0%
EBITDA ajustado	39.085	19.707	98,3%	36.235	7,9%	113.736	51.644	120,2%
<i>Mg. EBITDA ajust.</i>	<i>25,7%</i>	<i>22,4%</i>	<i>3,3 p.p.</i>	<i>26,1%</i>	<i>-0,4 p.p.</i>	<i>23,3%</i>	<i>19,3%</i>	<i>4,1 p.p.</i>

*Conforme Instrução CVM 527/12.

Lucro líquido (atribuído aos acionistas)	1.699	4.813	-64,7%	9.665	-82,4%	25.948	9.588	170,6%
(+) Efeitos extraordinários	1.236	-	n.a	-	n.a	2.597	30	8558,1%
(+) Amortização (intangível das aquisições)	7.556	3.796	99,1%	3.755	101,2%	17.147	9.074	89,0%
Lucro líquido Ajustado	10.491	8.608	21,9%	13.421	-21,8%	45.692	18.692	144,4%
IR e CS diferidos (ágio das aquisições)	1.020	1.331	-23,4%	825	23,6%	4.604	4.157	10,7%

Nota: valores líquidos de impostos calculado a uma alíquota de 34% aplicada na parcela dedutível.

Anexo II – Balanço Patrimonial (Consolidado)

(R\$ mil)	30.06.2022	31.03.2022	Var.	30.06.2021	Var. YoY
ATIVO	1.419.666	1.447.336	-2%	715.959	98%
Circulante	134.839	167.574	-20%	192.622	-30%
Caixa e equivalentes de caixa	21.935	29.745	-26%	154.149	-86%
Aplicações financeiras	55.369	75.082	-26%	28.258	96%
Contas a receber	43.414	43.035	1%	1.979	2094%
Despesas antecipadas	2.234	3.547	-37%	5.142	-57%
Impostos e contribuições a recuperar	6.939	11.935	-42%	3.094	124%
Outros créditos a receber	4.948	4.230	17%	523.337	-99%
Não circulante	1.284.827	1.279.762	0%	523.337	146%
Títulos e valores mobiliários	84.914	79.199	7%	23.966	254%
Impostos e contribuições a recuperar	8.346	3.051	174%	6.061	38%
Depósitos judiciais	172	174	-1%	211	-18%
Imposto de renda e contrib. social diferidos	74.884	72.333	4%	35.337	112%
Imobilizado	50.417	52.778	-4%	45.357	11%
Intangível	1.066.094	1.072.227	-1%	412.405	159%
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.419.666	1.447.336	-2%	715.959	98%
Circulante	210.815	190.371	11%	88.981	137%
Empréstimos e financiamentos	46.162	36.746	26%	12.524	269%
Arrendamento mercantil	19.733	16.804	17%	9.271	113%
Fornecedores e prestadores de serviços	4.818	9.675	-50%	4.006	20%
Adiantamentos de clientes	12.982	10.372	25%	3.445	277%
Obrigações trabalhistas	48.527	53.781	-10%	31.051	56%
Obrigações tributárias	7.658	10.200	-25%	4.901	56%
Obrigações por aquisição de investimento GP	70.489	46.620	51%	23.784	196%
Dividendos a distribuir	1	5.638	-100%	-	-
Outras contas a pagar	445	535	-17%	-	-
Não circulante	422.561	474.785	-11%	182.126	132%
Empréstimos e financiamentos	121.720	134.170	-9%	20.875	483%
Arrendamento mercantil	60.386	59.419	2%	31.406	92%
Adiantamentos de clientes	2.243	7.968	-72%	-	-
Obrigações tributárias	-	-	-	244	-100%
Provisões para demandas judiciais	128.862	130.138	-1%	57.610	124%
Obrigações por aquisição de investimento	109.350	143.090	-24%	71.991	52%
Patrimônio líquido	786.290	782.180	1%	444.852	77%
Capital social	813.303	813.303	0%	413.261	97%
Ações em tesouraria	(54.986)	(55.457)	-1%	(1.288)	4168%
Custos com emissões de ações	(48.890)	(48.890)	0%	(23.915)	104%
Reserva de capital	12.326	12.329	0%	17.309	-29%
Reservas de lucro	46.915	56.580	-17%	37.966	24%
Lucros acumulados	11.364	-	-	-	-
Total do Patrimônio líquido de controladores	780.032	777.865	0%	443.333	76%
Participação de não controladores	6.258	4.315	45%	1.519	312%