



Resultados 4T20

11/03/2021 (5ª feira)

14h (Brasília) / 12h (Nova York) / 17h (Londres)

Telefone: (11) 2188-0155

Teleconferência e webcast em português com tradução simultânea para o inglês

clique aqui para
acessar o webcast
código: Sinqia

sinqia

São Paulo, 10 de março de 2021. A Sinqia S.A. (B3: SQIA3) (“**Companhia**”), provedora de tecnologia para o sistema financeiro, anuncia os resultados consolidados do quarto trimestre de 2020 (“**4T20**”) e do exercício findo em 31/12/2020 (“**2020**”).

Destaques Financeiros:

Carteira de contratos. Recorde de R\$ 175,2 milhões no trimestre **(+18,9% vs. 4T19)**, refletindo reajustes contratuais, performance comercial favorável, e consolidação da Tree e da Fromtis;

Receita líquida. Recordes de R\$ 59,0 milhões no trimestre **(+22,8% vs. 4T19)** e R\$ 210,0 milhões no ano **(+19,9% vs. 2019)**, com crescimento expressivo nos dois negócios;

Receita líquida de Software. Recordes de R\$ 40,8 milhões no trimestre **(+21,6% vs. 4T19, +14,3% de orgânico)** e R\$ 145,9 milhões no ano **(+20,6% vs. 2019, +18,5% de orgânico)**, beneficiados pela conclusão de implantações;

Receita líquida de Serviços. Recordes de R\$ 18,2 milhões no trimestre **(+25,5% vs. 4T19)** e R\$ 64,1 milhões no ano **(+18,4% vs. 2019)**, impulsionados pela demanda por transformação digital;

Receita recorrente. Recordes de R\$ 53,1 milhões no trimestre **(+34,0% vs. 4T19)**, representando **90,0%** da receita líquida – a maior recorrência trimestral desde o IPO, e R\$ 184,7 milhões no ano **(+27,1% vs. 2019)**, representando **88,0%** da receita líquida;

EBITDA ajustado. Recordes de R\$ 10,6 milhões no trimestre **(+65,8% vs. 4T19)**, com 18,0% de margem – a maior lucratividade trimestral desde o IPO, e R\$ 30,2 milhões no ano **(+43,0% vs. 2019)**, com 14,4% de margem.

Destaques Financeiros (R\$ mil)

(R\$ mil)	4T20	4T19	Var. 4T20/4T19	3T20	Var. 4T20/3T20	2020	2019	Var. LTM
Receita Líquida	59.047	48.083	22,8%	52.763	11,9%	209.993	175.153	19,9%
Receita Recorrente	53.121	39.645	34,0%	46.897	13,3%	184.715	145.361	27,1%
% Recorrência	90,0%	82,5%	7,5 p.p.	88,9%	1,1 p.p.	88,0%	83,0%	5,0 p.p.
Lucro Bruto	21.589	17.556	23,0%	17.453	23,7%	71.563	57.865	23,7%
Margem Bruta	36,6%	36,5%	0,1 p.p.	33,1%	3,5 p.p.	34,1%	33,0%	1,0 p.p.
EBITDA	10.599	3.776	180,7%	8.790	20,6%	30.038	13.099	129,3%
Margem EBITDA	18,0%	7,9%	10,1 p.p.	16,7%	1,3 p.p.	14,3%	7,5%	6,8 p.p.
EBITDA Ajust.	10.621	6.407	65,8%	8.798	20,7%	30.169	21.102	43,0%
Margem EBITDA Ajust.	18,0%	13,3%	4,7 p.p.	16,7%	1,3 p.p.	14,4%	12,0%	2,3 p.p.
Lucro Caixa Ajust.	5.300	3.634	45,8%	2.679	97,8%	12.155	6.475	87,7%
Margem LC Ajust.	9,0%	7,6%	1,4 p.p.	5,1%	3,9 p.p.	5,8%	3,7%	2,1 p.p.

Sobre a Sinqia. A Sinqia é provedora de tecnologia para o sistema financeiro. A Companhia oferta quatro plataformas de softwares (Sinqia Bancos, Sinqia Fundos, Sinqia Previdência e Sinqia Consórcio) e duas de serviços (Sinqia Outsourcing e Sinqia Consulting/Torq).

Relações com Investidores
(11) 3478-4788
(11) 4450-4433
ri@sinqia.com.br
ri.sinqia.com.br



SUMÁRIO

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO	3
EVENTOS RECENTES	5
DESEMPENHO OPERACIONAL E FINANCEIRO	6
Unidade de Software	7
Unidade de Serviços	9
Custos, lucro bruto e despesas	10
EBITDA e EBITDA ajustado	11
LAIR, lucro líquido e lucro caixa ajustado	12
Posição financeira	13
Mercado de Capitais	13
ANEXO – DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS	14
I – Demonstração de Resultados (Consolidado)	14
II – Balanço Patrimonial (Consolidado)	16



MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Hoje, reportamos os resultados de um ano com importantes realizações. Em 2020, divulgamos diversas novidades, como o ingresso na carteira de um novo índice (SMLL - B3), a realização de 3 aquisições (ISP, Tree e Fromtis) e o lançamento de um programa de *corporate venture capital*. Encerramos com excelentes resultados, em um trimestre de recordes em receita (R\$ 59,0 milhões), recorrência (90,0%) e margem EBITDA ajustada (18,0%). Esses são nossos melhores resultados desde o IPO. Nesta mensagem da administração, vamos revisitar as novidades e explicar por que estamos entusiasmados com 2021.

Depois de uma oferta de ações há 18 meses, observamos um aumento significativo do volume negociado das nossas ações (+231%). Em maio/20, elas passaram a integrar a carteira do Índice Small Cap da B3. Isso ajudou a aumentar ainda mais a visibilidade e facilitou a entrada de novos investidores institucionais e individuais, que somavam 111,5 mil no final do ano.

Seguindo um primeiro semestre de cautela, confirmamos que o contexto econômico não havia prejudicado nossos alvos e retomamos o plano de consolidação. Realizamos 3 aquisições que totalizaram investimentos de R\$ 127,5 milhões (incluindo *earnouts*), representando 35,2% dos recursos levantados na oferta de ações, de acordo com o cronograma estimado.

Em agosto adquirimos a ISP, fornecedora softwares e serviços para previdência fechada. Essa foi nossa 6ª aquisição na vertical e solidificou nossa posição de liderança. Em outubro compramos a Tree, fornecedora de softwares para câmbio. E em dezembro adquirimos a Fromtis, fornecedora de softwares para FIDC.

Essas 3 aquisições passaram a ser consolidadas, respectivamente, a partir de fev/21, out/20 e dez/20. Somadas, elas registraram receita líquida de R\$ 58,5 milhões de janeiro a dezembro 2020, mas apenas R\$ 2,5 milhões, provenientes da Tree e da Fromtis, contribuíram para os nossos números em 2020. A contribuição integral será perceptível em 2021.

Em janeiro lançamos o Torq Ventures, resultado de uma evolução importante na estratégia de inovação aberta ao longo de todo o ano anterior. Nosso programa de *corporate venture capital* realizará investimentos em *start-ups* que detenham tecnologias inovadoras e desenvolvam teses de negócio conectadas com o futuro dos serviços financeiros.

Encerramos 2020 com excelentes resultados em diversos indicadores: receita líquida de R\$ 210,0 milhões (+19,9%), lucro bruto de R\$ 71,2 milhões (+23,7%), despesa geral e administrativa de R\$ 41,5 milhões (-4,2%), EBITDA ajustado de R\$ 30,2 milhões (+43,0%) e lucro caixa ajustado de R\$ 12,2 milhões (+87,7%). Nos dois negócios - Software e Serviços - registramos avanços.

Em Software, a carteira de contratos recorrentes, principal indicador de performance prospectiva, cresceu e alcançou o novo recorde de R\$ 175,2 milhões (+18,9%). A receita líquida foi de R\$ 145,9 milhões (+20,6%) com expressivo aumento de Subscrição (+24,4%), devido à conclusão de implantações ao longo do ano. E a margem bruta foi de 34,1% (+0,6 p.p.), mesmo com os maiores custos com P&D.

Em Serviços, o mercado passou a enxergar a transformação digital como uma demanda imediata e estávamos prontos para atendê-la. A receita líquida foi de R\$ 64,1 milhões (+18,4%) com significativo aumento de Outsourcing (+33,0%), devido a adição de clientes e expansão do ticket. Continuamos notando uma demanda significativa nos últimos meses. E a margem bruta foi de 22,9% (+1,9 p.p.).



Reduzimos a despesa para R\$ 41,5 milhões (-4,2%). Mais importante que o eficiente controle é a mudança na composição: estamos progressivamente trocando gastos gerais e administrativos por gastos comerciais e de marketing, visando facilitar novas vendas.

E finalizamos 2020 com uma posição financeira confortável, eram R\$ 321,1 milhões no caixa bruto. O *closing* da ISP, em janeiro, provocou uma redução de R\$ 33,6 milhões nesse valor, mas mantemos recursos suficientes para intensificar o plano de consolidação no início do ano. Os recursos estão disponíveis e o pipeline de M&A tem quantidade e qualidade.

O setor financeiro está passando por um processo de disrupção tecnológica impulsionado pela mudança no comportamento do consumidor e no posicionamento do regulador. Estão surgindo novas demandas, estão se abrindo novas avenidas de crescimento. As estratégias de consolidação e inovação aberta são o nosso combustível. Por isso, estamos entusiasmados com 2021.



EVENTOS RECENTES

Aquisição da Fromtis. Em novembro, adquirimos a Fromtis, uma referência em softwares para o segmento de FIDCs - fundos de investimentos em direitos creditórios, atendendo os diferentes participantes do mercado como administradores, custodiantes e gestores. Nos últimos 12 meses encerrados em 30/10/2020, a empresa apresentou receita bruta de R\$ 9,4 milhões. A aquisição da Fromtis cumpre dois importantes objetivos estratégicos: (i) reforçar o portfólio de produtos, adicionando um software para controle de FIDCs tecnologicamente atualizado, no conceito SaaS; e (ii) ampliar a carteira de clientes, somando novos nomes entre os mais relevantes desse segmento, posicionando a Sinqia como líder. Logo, a aquisição cria oportunidades de cross sell e up sell na base de clientes combinada.

Aquisição da Itaú Soluções Previdenciárias ("ISP") - Closing. Em janeiro de 2021, comunicamos o *closing* da aquisição da ISP, tendo em vista o cumprimento das condições precedentes previstas no Contrato de Compra e Venda e Outras Avenças. A ISP é uma das principais fornecedoras de softwares e serviços para o segmento de previdência fechada reforça a oferta da Sinqia na área, também com soluções "SaaS".

Lançamento do Torq Ventures. Também em janeiro de 2021, comunicamos o lançamento Torq Ventures, programa de *corporate venture capital* com o objetivo de promover a execução da estratégia de *open innovation* da Companhia. O Torq Ventures realizará investimentos em start-ups que detenham tecnologias inovadoras e desenvolvam teses de negócio conectadas com o futuro dos serviços financeiros. São exemplos as teses de *Banking as a Service*, *Open Banking*, *Artificial Intelligence* e *Integration Platforms*, entre outras.



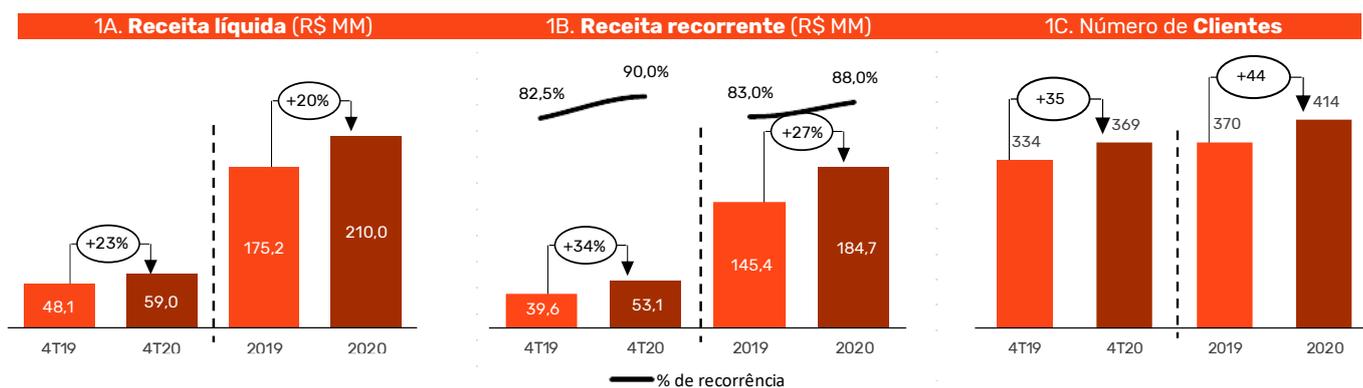
DESEMPENHO OPERACIONAL E FINANCEIRO

Receita líquida. No trimestre, registrou recorde de R\$ 59,0 milhões **(+22,8% vs. 4T19)**, ante R\$ 48,1 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 10,9 milhões, sendo R\$ 8,5 milhões orgânicos, dos quais R\$ 4,7 milhões em Software e R\$ 3,7 milhões em Serviços, e R\$ 2,5 milhões inorgânicos provenientes da Tree e da Fromtis (adquiridas no 4T20). No ano, recorde de R\$ 210,0 milhões **(+19,9% vs. 2019)**, ante R\$ 175,2 milhões no ano anterior, aumento de R\$ 34,8 milhões, sendo R\$ 32,3 milhões orgânicos, dos quais R\$ 22,3 milhões em Software e R\$ 10,0 milhões em Serviços, e R\$ 2,5 milhões inorgânicos. Vale ressaltar que as aquisições recentes contribuíram apenas parcialmente para esses períodos, visto que a Tree foi consolidada apenas nos últimos três meses, e a Fromtis apenas no último mês do ano.

Receitas recorrentes. No trimestre, registrou recorde de R\$ 53,1 milhões **(+34,0% vs. 4T19)** representando 90,0% da receita líquida total (vs. 82,5% no 4T19) - o percentual mais alto na história da Companhia - ante R\$ 39,6 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 13,5 milhões. Desse crescimento, R\$ 11,0 milhões foram orgânicos, com aumento de R\$ 5,2 milhões em Serviços de Outsourcing e R\$ 5,8 milhões em Subscrição de Software, e R\$ 2,5 milhões inorgânicos provenientes da Tree e da Fromtis. No ano, recorde de R\$ 184,7 milhões **(+27,1% vs. 2019)**, representando 88,0% do total, ante R\$ 145,4 milhões no ano anterior, aumento de R\$ 39,4 milhões, sendo R\$ 36,9 milhões orgânicos (R\$ 15,1 milhões em Serviços e R\$ 21,8 milhões em Software) e R\$ 2,5 milhões inorgânicos.

Número de clientes. No trimestre aumentou para 369 **(+35 vs. 4T19)**, principalmente relacionado às aquisições e novas vendas, e o maior cliente contribuiu com 6,1% da receita líquida (vs. 9,9% no 4T19), redução resultante de diluição da carteira com a entrada de novos clientes e do menor volume de receitas no maior cliente. No ano, aumentou para 414 **(+44 vs. 2019)** e, maior cliente contribuiu com 6,3% da receita líquida (vs. 9,4% em 2019).

Gráfico 1 - Receitas e Clientes





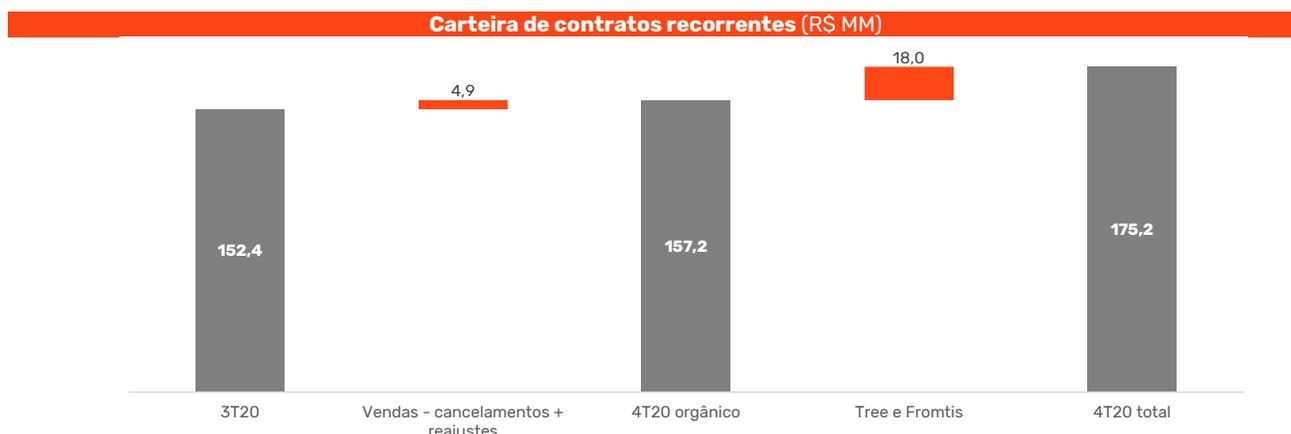
Unidade de Software

Receita líquida de Software. No trimestre, registrou recorde de R\$ 40,8 milhões **(+21,6% vs. 4T19)**, representando 69% da receita líquida total, ante R\$ 33,6 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 7,2 milhões, dos quais R\$ 4,7 milhões orgânicos e R\$ 2,5 milhões inorgânicos. Por vertical, a receita líquida de Bancos foi de R\$ 22,2 milhões (vs. R\$ 19,7 milhões no 4T19), Fundos R\$ 5,2 milhões (vs. R\$ 4,7 milhões no 4T19), Previdência R\$ 8,9 milhões (vs. R\$ 6,4 milhões no 4T19) e Consórcios R\$ 2,1 milhões (vs. R\$ 2,5 milhões no 4T19). No ano, recorde de R\$ 145,9 milhões **(+20,6% vs. 2019)**, representando 70% da receita líquida total, ante R\$ 121,1 milhões no ano anterior, aumento de R\$ 24,9 milhões, dos quais R\$ 22,4 milhões orgânicos e R\$ 2,5 milhões inorgânicos. Apresentamos abaixo a quebra entre a parcela recorrente de “Subscrição” e a parcela variável de “Implantação e Customização”:

- **Receita líquida de Subscrição.** No trimestre, registrou recorde de R\$ 35,2 milhões **(+30,9% vs. 4T19)**, 86% do total da unidade, ante R\$ 26,9 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, crescimento de R\$ 8,3 milhões, sendo R\$ 5,8 milhões orgânicos com a entrega de parte das implantações, além de novas vendas feitas no modelo de subscrição pura; e R\$ 2,5 milhões inorgânicos, com adição proveniente da Tree e da Fromtis. No ano, recorde de R\$ 123,9 milhões **(+24,2% vs. 2019)**, 85% do total da unidade, ante R\$ 99,6 milhões no ano anterior, crescimento de R\$ 21,8 milhões orgânicos, refletindo a conversão do *backlog* de implantação em receita e o bom desempenho principalmente na vertical de bancos.

Carteira de contratos recorrentes¹. Alcançou o valor bruto recorde de R\$ 175,2 milhões **(+18,9% vs. 4T19)** ante R\$ 147,3 milhões no 4T19, aumento de R\$ 27,9 milhões, sendo R\$ 18,0 milhões inorgânicos (inexistente no 4T19) e R\$ 9,9 milhões orgânicos (+6,7% vs. 4T19 e 2019).

Gráfico 2 - Unidade de Software



- **Receita líquida de Implantação e customização.** No trimestre, atingiu R\$ 5,6 milhões **(-15,8% vs. 4T19)**, 14% do total da unidade, ante R\$ 6,7 milhões no mesmo trimestre do ano anterior. No ano, recorde de R\$ 22,1 milhões **(+3,0% vs. 2019)**, 15% do total da unidade, ante R\$ 21,4 milhões no ano anterior, aumento de R\$ 0,6 milhão, 100% orgânico. A alteração no modelo comercial em que

¹ Contratos assinados anualizados, implantados ou não, que passam a gerar receitas recorrentes após a conclusão da implantação. O conceito de carteira inorgânica considera apenas as aquisições realizadas no período de 12 meses anteriores à divulgação, ou seja, somente Tree Solution e Fromtis (adquiridas no 4T20) estão sendo considerada como inorgânica.



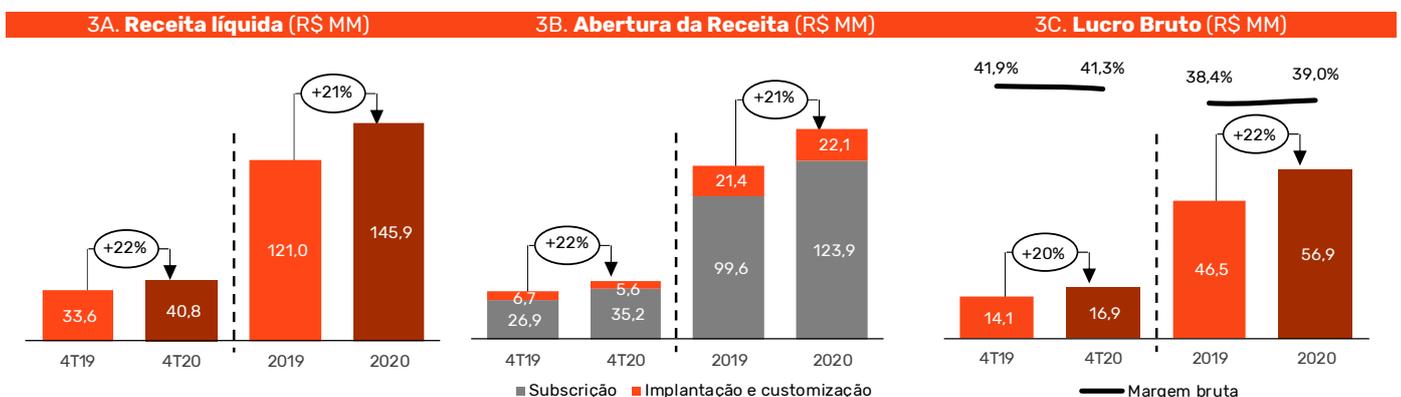
reduzimos o preço na Implantação para obter um preço mais alto na Subscrição, priorizando as receitas mais nobres, com elevada recorrência e lucratividade, impactou o desempenho dessa conta. Continuamos em ritmo acelerado na entrega do *backlog* das últimas aquisições e das novas vendas.

Custos de Software. No trimestre, somaram R\$ 23,9 milhões **(+22,8% vs. 4T19)** ante R\$ 19,5 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 4,5 milhões, sendo R\$ 3,8 milhões orgânico e R\$ 0,7 milhão inorgânico, principalmente devido ao maior custo de implantação, apurado gerencialmente em R\$ 5,7 milhões (vs. R\$ 3,3 milhões no 4T19) e a maiores investimentos em PD&I de R\$ 1,5 milhão (vs. R\$ 0,9 milhão no 4T19). No ano, R\$ 89,1 milhões **(+19,4% vs. 2019)**, ante R\$ 74,6 milhões no ano anterior, aumento de R\$ 14,5 milhões, sendo R\$ 13,8 milhões orgânicos e R\$ 0,7 milhão inorgânico, devido principalmente a maior custo de implantação de R\$ 22,0 milhões no período (vs. R\$ 12,1 milhões 2019).

Lucro bruto de Software. No trimestre, registrou recorde de R\$ 16,9 milhões **(+19,9% vs. 4T19)** ante R\$ 14,1 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 2,8 milhões, sendo R\$ 1,7 milhão inorgânico e R\$ 1,1 milhão orgânico. No ano, recorde de R\$ 56,9 milhões **(+22,4% vs. 2019)** ante R\$ 46,5 milhões no ano anterior, aumento de R\$ 10,4 milhões, sendo R\$ 8,7 milhões orgânico e R\$ 1,7 milhões inorgânico.

Margem bruta de Software. No trimestre, alcançou 41,3% **(-0,6 p.p. vs. 4T19)** ante 41,9% no mesmo trimestre de 2019. No ano, a margem foi de 39,0% **(+0,6 p.p. vs. 2019)**, ante 38,4% no ano anterior, demonstrando o impacto da alteração no modelo comercial de cobrança da subscrição desde o momento zero da implantação.

Gráfico 3 - Unidade de Software





Unidade de Serviços

Receita líquida de Serviços. No trimestre, registrou recorde de R\$ 18,2 milhões **(+25,5% vs. 4T19)**, 31% do total da receita líquida, ante R\$ 14,5 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, com aumento de R\$ 5,2 milhões na parcela recorrente de Outsourcing e redução de R\$ 1,5 milhão na variável de Consulting/Torq. No ano, recorde de R\$ 64,1 milhões **(+18,4% vs. 2019)**, 30% da receita líquida total, ante R\$ 54,1 milhões no ano anterior, com aumento de R\$ 15,1 milhões em Outsourcing e redução de R\$ 5,1 milhões em Consulting/Torq, detalhados abaixo:

- **Receita líquida de Outsourcing.** No trimestre, registrou recorde de R\$ 17,9 milhões **(+40,5% vs. 4T19)**, 98% do total da unidade, ante R\$ 12,8 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 5,1 milhões. O destaque do trimestre foi para vendas de *squads* para desenvolvimento de soluções customizadas para os clientes. No ano, recorde de R\$ 60,9 milhões **(+33,0% vs. 2019)**, 95% do total da unidade, ante R\$ 45,8 milhões no ano anterior, crescimento de R\$ 15,1 milhões. Isso é devido a capacidade da Sinqia em atender as necessidades atuais do mercado através de tecnologias novas e metodologias ágeis, com sua cesta de produtos completa, totalmente alinhada, focando principalmente em criação de produtos digitais. Ao longo do ano adicionamos novos clientes e expandimos o ticket médio em mais de 30%.
- **Receita líquida de Consulting/Torq.** No trimestre alcançou R\$ 0,3 milhão **(-82,6% vs. 4T19)**, 2% do total da unidade, ante R\$ 1,8 milhão no mesmo trimestre do ano anterior, queda de R\$ 1,5 milhão. No ano, R\$ 3,2 milhões **(-61,7% vs. 2019)**, 5% do total da unidade, ante R\$ 8,4 milhões no ano anterior, queda de R\$ 5,2 milhões. A redução nesta linha deve-se principalmente ao redirecionamento de equipe remanescente para outras áreas.

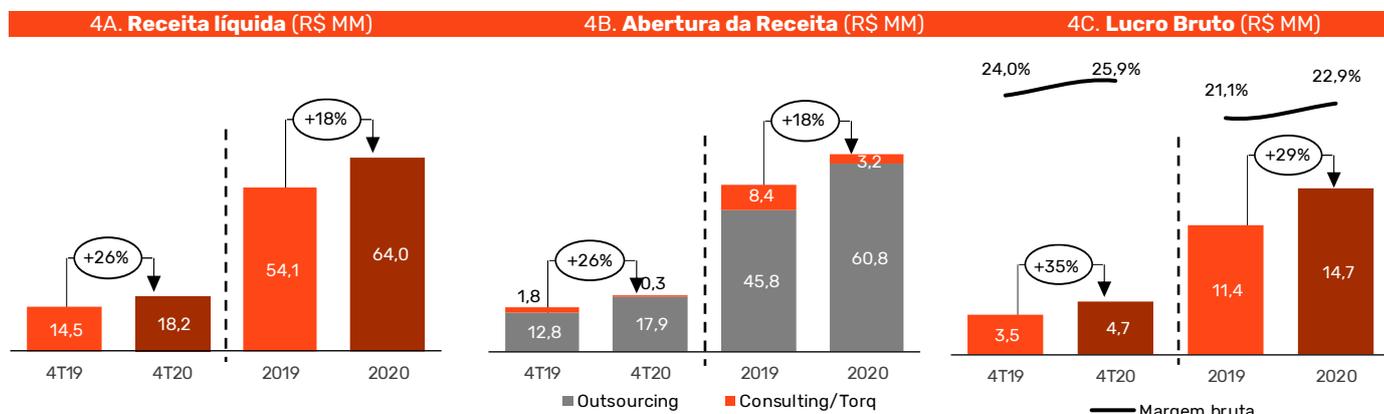
Custos de Serviços. No trimestre, somaram R\$ 13,5 milhões **(+22,5% vs. 4T19)**, ante R\$ 11,0 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, sendo R\$ 13,1 milhões em Outsourcing (vs. R\$ 9,9 milhões no 4T19), e R\$ 0,4 milhão em Consulting/Torq (vs. R\$ 1,1 milhão no 4T19). No ano, R\$ 49,4 milhões **(+15,6% vs. 2019)**, ante R\$ 42,7 milhões no ano anterior, sendo R\$ 46,5 milhões em Outsourcing (vs. R\$ 36,6 milhões em 2019), e R\$ 2,8 milhões em Consulting/Torq (vs. R\$ 6,1 milhões em 2019). A distribuição dos custos entre os segmentos demonstra a readequação da oferta de acordo com as necessidades atuais dos clientes e foco na eficiência do negócio.

Lucro bruto de Serviços. No trimestre, atingiu R\$ 4,7 milhões **(+35,3% vs. 4T19)** ante R\$ 3,5 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 1,2 milhão, sendo R\$ 1,9 milhão relacionado ao bom desempenho em Outsourcing e uma diminuição de R\$ 0,7 milhão de Consulting/Torq. No ano, atingiu R\$ 14,7 milhões **(+28,8% vs. 2019)** ante R\$ 11,4 milhões no ano anterior, aumento de R\$ 3,3 milhões, sendo R\$ 5,2 milhões em Outsourcing e uma diminuição de R\$ 1,9 milhão em Consulting/Torq.

Margem bruta de Serviços. No trimestre alcançou 25,9% **(+1,9 p.p. vs. 4T19)** ante 24,0% no mesmo trimestre do ano anterior. O aumento de lucratividade é explicado principalmente pelo melhor desempenho em Outsourcing (+4,3 p.p. vs. 4T19). No ano, a margem bruta em serviços foi de 22,9% **(+1,9 p.p. vs. 2019)** ante 21,1% no ano anterior. A melhora no ano também se deu principalmente pelo resultado em Outsourcing (+3,5 p.p. vs. 2019). Isto é reflexo da oferta de soluções mais premium com maior valor agregado para o cliente das novas soluções para transformação digital, que compreendem o gerenciamento das atividades terceirizadas.



Gráfico 4 - Unidade de Serviços



Custos, Lucro Bruto e Despesas

Custos - total. No trimestre, alcançou R\$ 37,5 milhões **(+22,7% vs. 4T19)** ante R\$ 30,5 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 7,0 milhões, explicado principalmente por maiores custos com a Implantação de Software (+R\$ 2,4 milhões vs. 4T19), unidade de Serviços (+R\$ 2,5 milhões vs. 4T19), R\$ 0,7 milhão inorgânico, decorrentes das últimas aquisições e maiores investimentos em PD&I (+R\$ 0,6 milhão vs. 4T19). No ano, registrou R\$ 138,4 milhões **(+18,0% vs. 2019)** ante R\$ 117,3 milhões no ano anterior, aumento de R\$ 21,1 milhões, explicado por maiores custos com Implantação de Software (+R\$ 10,0 milhões vs. 2019), unidade de Serviços (+R\$ 6,7 milhões vs. 2019), custos em PD&I (+0,9 milhão vs. 2019) e R\$ 0,7 milhão inorgânico das últimas aquisições.

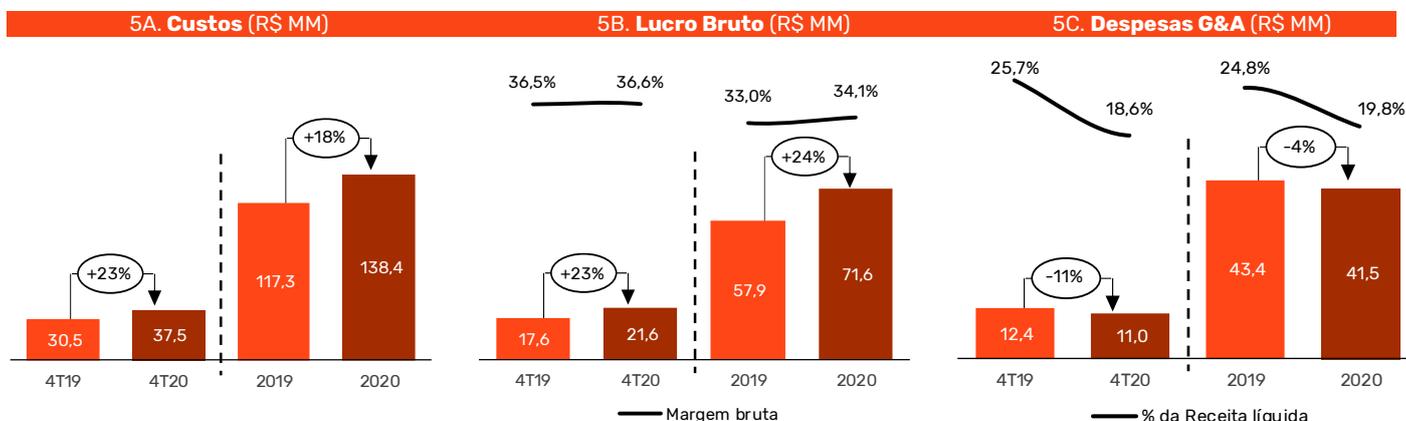
Lucro bruto - total. No trimestre, registrou recorde de R\$ 21,6 milhões **(+23,0% vs. 4T19)** ante R\$ 17,6 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 4,0 milhões, sendo R\$ 2,3 milhões orgânico e R\$ 1,7 milhão inorgânico. No ano, R\$ 71,6 milhões **(+23,7% vs. 2019)** ante R\$ 57,9 milhões no ano anterior, aumento de R\$ 13,7 milhões, sendo R\$ 12,0 milhões orgânico e R\$ 1,7 milhão inorgânico. Tanto no trimestre quanto no ano, houve contribuições importantes do Outsourcing na unidade de Serviços.

Margem bruta - total. No trimestre alcançou 36,6% **(+0,1 p.p. vs. 4T19)**, ante 36,5% no mesmo trimestre do ano anterior. No ano, a margem bruta foi de 34,1% **(+1,0 p.p. vs. 2019)**, ante 33,0% no ano anterior.

Despesas gerais e administrativas. No trimestre, atingiram R\$ 11,0 milhões **(-11,2% vs. 4T19)**, ante R\$ 12,4 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, queda de R\$ 1,4 milhão, representando 18,6% da receita líquida **(-7,1 p.p. vs. 4T19)**. A diminuição em valores absolutos dessa linha deve-se principalmente à redução de despesas com escritório, consultores legais, publicidade e propaganda e despesas com viagens. No ano, registrou R\$ 41,5 milhões **(-4,2% vs. 2019)**, ante R\$ 43,4 milhões no ano anterior, desta redução, R\$ 1,8 milhões refere-se a economia de despesas com viagens e publicidade e propaganda.



Gráfico 5 – Custos, Lucro Bruto e Despesas

EBITDA e EBITDA ajustado²

EBITDA ajustado. No trimestre registrou novo recorde com R\$ 10,6 milhões **(+65,1% vs. 4T19)** ante R\$ 6,4 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 4,2 milhões devido à combinação de aumento no lucro bruto e queda nas despesas gerais e administrativas. No ano, recorde de R\$ 30,2 milhões **(+43,0% vs. 2019)** ante R\$ 21,1 milhões no ano anterior, aumento de R\$ 9,1 milhões relacionado, principalmente, ao maior lucro bruto.

Margem EBITDA ajustada. No trimestre atingiu o recorde de 18,0% **(+4,7 p.p. vs. 4T19)** ante 13,3% no mesmo trimestre do ano anterior. No ano, alcançou 14,4% **(+2,4 p.p. vs. 2019)** ante 12,0% no ano anterior.

Tabela 1 – Reconciliação do EBITDA e do EBITDA ajustado

(R\$ mil)	4T20	4T19	Var. 4T20/4T19	3T20	Var. 4T20/3T20	2020	2019	Var. LTM
Lucro líquido	3.082	193	1496,9%	851	262,2%	4.956	(4.579)	n.a
(+) IR/CS	655	(1.477)	n.a	1.228	-46,7%	1.844	(3.131)	n.a
(+) Resultado Financeiro	219	(316)	n.a	455	-51,9%	156	5.435	-97,1%
(+) Depreciação e Amortização	6.643	5.376	23,6%	6.256	6,2%	23.082	15.374	50,1%
EBITDA	10.599	3.776	180,7%	8.790	20,6%	30.038	13.099	129,3%
(+) Despesas Extraordinárias - earnout	-	1.384	n.a	-	n.a	-	1.384	n.a
(+) Despesas Extraordinárias - integração	-	999	n.a	-	n.a	74	3.906	-98,1%
(+) Custos Extraordinários - integração	22	248	-91,1%	8	175,0%	57	2.469	-97,7%
EBITDA ajustado	10.621	7.791	36,3%	8.798	20,7%	30.169	22.242	35,6%
Mg. EBITDA ajust.	18,0%	13,3%	4,7 p.p.	16,7%	1,3 p.p.	14,4%	12,0%	2,3 p.p.

² O EBITDA (ou LAJIDA) é uma medição não contábil elaborada pela Companhia, de acordo com a Instrução CVM 527/12, que consiste no resultado líquido do período, acrescido dos tributos sobre o lucro, das despesas financeiras líquidas das receitas financeiras, e das depreciações e amortizações. O EBITDA ajustado corresponde ao EBITDA, acrescido de efeitos extraordinários com aquisições e eventos não-recorrentes. A linha "Despesas extraordinárias - earn-out" representa o complemento na provisão de earn-out da attps; a linha "Despesas extraordinárias - integração" representa os gastos rescisórios extraordinários nas áreas corporativas; a linha "Custos extraordinários - integração" representa os gastos rescisórios extraordinários nas unidades de Software e Serviços; e a linha "Despesas extraordinárias - nova marca" representa gastos de marketing para mudança da identidade visual da Companhia e soluções para Sinquia.

**LAIR, Lucro Líquido e Lucro Caixa ajustado**

LAIR. No trimestre registrou R\$ 3,7 milhões ante R\$ 1,3 milhão negativo no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 5,0 milhões. No ano foi de R\$ 6,8 milhões ante R\$ 7,7 milhões negativos no ano anterior, aumento de R\$ 14,5 milhões, conforme abaixo:

- **Resultado financeiro.** No trimestre alcançou R\$ 0,2 milhão negativo ante R\$ 0,3 milhão positivo no mesmo trimestre do ano anterior, queda de R\$ 0,5 milhão, com decréscimo de receitas financeiras (-R\$ 2,8 milhões vs. 4T19) e aumento de despesas financeiras (+R\$ 2,3 milhões vs. 4T19). No ano, foi de R\$ 0,2 milhão negativo ante R\$ 5,4 milhões negativos no ano anterior, aumento de R\$ 5,2 milhões, decorrente do aumento de receitas financeiras (+R\$ 3,2 milhões) pela maior posição de caixa no período, em paralelo a menores despesas financeiras (-R\$ 2,0 milhões) por menores juros sobre empréstimos e debêntures.
- **Depreciação e amortização.** No trimestre atingiu R\$ 6,6 milhões **(+23,6% vs. 4T19)**, ante R\$ 5,4 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 1,2 milhão, sendo R\$ 0,6 milhão em depreciação de imobilizado e R\$ 0,6 milhão em amortização de aquisições. No ano, alcançou R\$ 23,1 milhões **(+50,1% vs. 2019)**, ante R\$ 15,4 milhões no ano anterior, aumento de R\$ 7,7 milhões, sendo R\$ 4,4 milhões em depreciação de imobilizado e R\$ 3,3 milhões em amortização de aquisições.
- **Saldo de ágio.** No encerramento do trimestre, a Companhia apresentava um saldo de ágio contábil proveniente de aquisições passadas de R\$ 136,4 milhões.

Lucro líquido. No trimestre, foi de R\$ 3,1 milhões **(+16,0x vs. 4T19)**, ante R\$ 0,2 milhão no mesmo trimestre do ano anterior, crescimento de R\$ 2,9 milhões. No ano, foi de R\$ 5,0 milhões, ante prejuízo de R\$ 4,6 milhões no ano anterior.

Lucro caixa ajustado. No trimestre, alcançou R\$ 5,3 milhões **(+45,8% vs. 4T19)**, ante R\$ 3,6 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 1,7 milhão. No ano, foi de R\$ 12,2 milhões **(+87,7% vs. 2019)**, ante R\$ 6,5 milhões no ano anterior, principalmente devido ao avanço da linha de IR/CS diferidos (efeito contábil).

Tabela 2 – Reconciliação do Lucro Caixa ajustado

(R\$ mil)	4T20	4T19	Var. 4T20/4T19	3T20	Var. 4T20/3T20	2020	2019	Var. LTM
Lucro líquido	3.082	193	1496,9%	851	262,2%	4.956	(4.579)	n.a
(+) Efeitos extraordinários	22	2.631	-99,2%	8	175,0%	131	8.003	-98,4%
Lucro líquido ajustado	3.104	2.824	9,9%	859	261,4%	5.087	3.424	48,6%
(+) Amortização das aquisições	2.361	3.670	-35,7%	2.378	-0,7%	9.671	9.356	3,4%
(+) IR e CS diferidos	(165)	(2.860)	-94,2%	(558)	-70,4%	(2.603)	(6.305)	-58,7%
Lucro caixa ajustado	5.300	3.634	45,8%	2.679	97,8%	12.155	6.475	87,7%
<i>Margem LCA Ajust.</i>	<i>9,0%</i>	<i>7,6%</i>	<i>1,4 p.p.</i>	<i>5,1%</i>	<i>3,9 p.p.</i>	<i>5,8%</i>	<i>3,7%</i>	<i>2,1 p.p.</i>

A série histórica trimestral dos dados financeiros encontra-se disponível, em Excel, em ri.sinqia.com.br, menu Resultados > Planilhas.



Posição Financeira

Caixa bruto. Apresentou saldo de R\$ 321,1 milhões **(-R\$ 18,7 milhões vs. 3T20)** ante R\$ 339,7 milhões no trimestre anterior, queda principalmente relacionada às aquisições realizadas no período.

Dívida bruta. Apresentou saldo de R\$ 83,4 milhões **(+R\$ 11,8 milhões vs. 3T20)** ante R\$ 71,6 milhões no terceiro trimestre e **(-R\$ 17,5 milhões vs. 4T19)** ante R\$ 100,9 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, conforme detalhado abaixo:

- **Empréstimos e financiamentos (curto e longo prazos).** Apresentaram saldo de R\$ 39,6 milhões **(-R\$ 3,1 milhões vs. 3T20)** ante R\$ 42,7 milhões no trimestre anterior, redução devido a amortização das parcelas das debêntures. Em 2019, era de R\$ 60,7 milhões **(-R\$ 21,1 milhões vs. 4T19)**, redução pelos pagamentos e quitações de dívidas realizados ao longo do ano.
- **Obrigações por aquisição de investimento (curto e longo prazos).** Apresentaram saldo de R\$ 43,8 milhões **(+R\$ 15,0 milhões vs. 3T20)**, ante R\$ 28,8 milhões no trimestre anterior, aumento referente principalmente às novas aquisições do período. Em 2019, era de R\$ 40,2 milhões **(+R\$ 3,6 milhões vs. 4T19)**, impactado pelas aquisições do período.

Caixa líquido. Encerrou em R\$ 237,7 milhões **(-R\$ 30,5 milhões vs. 3T20)** ante R\$ 268,2 milhões no terceiro trimestre e **(-R\$ 26,3 milhões vs. 4T19)** ante R\$ 264,0 milhões no final do ano passado. A Companhia segue capitalizada para continuar seu plano estratégico de investimentos.

Mercado de Capitais

Desempenho da ação. As ações da Companhia (Novo Mercado: SQIA3) encerraram o trimestre cotadas a R\$ 23,50 **(+8,4% vs. 3T20)** ante R\$ 21,68 no trimestre anterior.

Valor de mercado. Dado que a Companhia possui 70,5 milhões de ações ordinárias, o valor de mercado ao final do 4T20 era de R\$ 1,7 bilhão ante R\$ 1,5 bilhão no trimestre anterior.

Volume médio diário negociado. Foi de R\$ 13,4 milhões no trimestre **(-42,2% vs. 3T20)** ante R\$ 23,2 milhões no trimestre anterior.

Base acionária. Finalizou o trimestre com 111,5 mil acionistas **(+1,4% vs. 3T20)** ante 109,9 mil no trimestre anterior.

Ações em circulação (free float). Finalizou o trimestre em 83,2% **(-0,2 p.p. vs. 3T20)** ante 83,4% no trimestre anterior.

Declaração da Diretoria. A Diretoria da Sinquia S.A., em atenção ao disposto nos incisos V e VI do Art. 25 da Instrução CVM 480/09, declara que revisou, discutiu e concordou com (i) as opiniões expressas no relatório dos auditores independentes e (ii) as Demonstrações Financeiras referentes ao período findo em 31/12/2020.

Relacionamento com os Auditores. Conforme Instrução CVM 381/03, informamos que a Companhia e suas controladas contrataram os serviços de auditoria independente da Deloitte Touche Tohmatsu Auditores Independentes.

Agradecimentos. Por fim, a Companhia registra seus agradecimentos a todos que contribuíram no sucesso obtido no ano de 2020 apesar de todas as adversidades, em especial a seus clientes, colaboradores e acionistas.



ANEXO – DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

I – Demonstração de Resultados (Consolidado)

(R\$ mil)	4T20	4T19	Var. 4T20/4T19	3T20	Var. 4T20/3T20	2020	2019	Var. LTM
Receita bruta	66.355	54.251	22,3%	59.432	11,6%	236.359	196.745	20,1%
Software	45.857	37.923	20,9%	40.194	14,1%	164.311	135.885	20,9%
Subscrição	38.523	30.403	26,7%	33.660	14,4%	138.336	111.756	23,8%
Implantação e Customização	7.335	7.520	-2,5%	6.534	12,3%	25.976	24.129	7,7%
Serviços	20.498	16.328	25,5%	19.238	6,5%	72.048	60.860	18,4%
Outsourcing	20.151	14.331	40,6%	18.642	8,1%	67.955	51.433	32,1%
Projetos	347	1.997	-82,6%	596	-41,8%	4.093	9.427	-56,6%
Impostos sobre vendas	(7.308)	(6.168)	18,5%	(6.669)	9,6%	(26.366)	(21.593)	22,1%
Software	(5.044)	(4.364)	15,6%	(4.545)	11,0%	(18.368)	(14.848)	23,7%
Subscrição	(3.328)	(3.516)	-5,4%	(3.762)	-11,5%	(14.471)	(12.159)	19,0%
Implantação e Customização	(1.716)	(848)	102,4%	(783)	119,2%	(3.897)	(2.689)	44,9%
Serviços	(2.264)	(1.804)	25,5%	(2.124)	6,6%	(7.998)	(6.745)	18,6%
Outsourcing	(2.225)	(1.573)	41,5%	(1.643)	35,4%	(7.105)	(5.670)	25,3%
Projetos	(39)	(231)	-83,1%	(481)	-91,9%	(893)	(1.075)	-16,9%
Receita líquida	59.047	48.083	22,8%	52.763	11,9%	209.993	175.153	19,9%
Software	40.813	33.559	21,6%	35.649	14,5%	145.943	121.038	20,6%
Subscrição	35.195	26.887	30,9%	29.898	17,7%	123.865	99.598	24,4%
Implantação e Customização	5.619	6.672	-15,8%	5.751	-2,3%	22.079	21.440	3,0%
Serviços	18.234	14.524	25,5%	17.114	6,5%	64.050	54.115	18,4%
Outsourcing	17.926	12.758	40,5%	16.999	5,5%	60.850	45.763	33,0%
Projetos	308	1.766	-82,6%	115	167,7%	3.200	8.352	-61,7%
Receita líquida	59.047	48.083	22,8%	52.763	11,9%	209.993	175.153	19,9%
Recorrente	53.121	39.645	34,0%	46.897	13,3%	184.715	145.361	27,1%
Variável	5.926	8.438	-29,8%	5.866	1,0%	25.278	29.792	-15,2%
% de recorrência	90,0%	82,5%	7,5 p.p.	88,9%	1,1 p.p.	88,0%	83,0%	5,0 p.p.
Custos	(37.458)	(30.527)	22,7%	(35.310)	6,1%	(138.430)	(117.288)	18,0%
Software	(23.938)	(19.486)	22,8%	(22.110)	8,3%	(89.078)	(74.586)	19,4%
Serviços	(13.520)	(11.041)	22,5%	(13.200)	2,4%	(49.352)	(42.702)	15,6%
Outsourcing	(13.136)	(9.893)	32,8%	(12.591)	4,3%	(46.542)	(36.598)	27,2%
Projetos	(384)	(1.148)	-66,5%	(609)	-36,9%	(2.810)	(6.104)	-54,0%
Lucro bruto	21.589	17.556	23,0%	17.453	23,7%	71.563	57.865	23,7%
Margem bruta	36,6%	36,5%	0,1 p.p.	33,1%	3,5 p.p.	34,1%	33,0%	1,0 p.p.
Software	16.876	14.073	19,9%	13.539	24,6%	56.866	46.452	22,4%
Mg. bruta Software	41,3%	41,9%	-0,6 p.p.	38,0%	3,4 p.p.	39,0%	38,4%	0,6 p.p.
Serviços	4.713	3.483	35,3%	3.914	20,4%	14.697	11.413	28,8%
Mg. bruta Serviços	83,9%	52,2%	31,7 p.p.	68,1%	15,8 p.p.	66,6%	53,2%	13,3 p.p.
Outsourcing	4.790	2.865	67,2%	4.408	8,7%	14.308	9.165	56,1%
Mg. bruta Outsourcing	26,7%	22,5%	4,3 p.p.	25,9%	0,8 p.p.	23,5%	20,0%	3,5 p.p.
Projetos	(77)	618	n.a	(494)	-84,5%	389	2.248	-82,7%
Mg. Bruta Projetos	-24,9%	35,0%	n.a	-429,6%	404,7 p.p.	12,2%	26,9%	-0,5 p.p.
Despesas operacionais	(17.633)	(19.130)	-7,8%	(14.887)	18,4%	(64.607)	(60.122)	7,5%
% da receita líquida	29,9%	39,8%	-9,9 p.p.	28,2%	1,6 p.p.	30,8%	34,3%	-3,6 p.p.
Gerais e administrativas	(10.990)	(12.370)	-11,2%	(8.631)	27,3%	(41.525)	(43.364)	-4,2%
% da receita líquida	18,6%	25,7%	-7,1 p.p.	16,4%	2,3 p.p.	19,8%	24,8%	-5,0 p.p.
Outras despesas	-	(1.384)	n.a	-	n.a	-	(1.384)	n.a
% da receita líquida	0,0%	2,9%	n.a	0,0%	n.a	0,0%	0,8%	n.a
Depreciação e amortização	(6.643)	(5.376)	23,6%	(6.256)	6,2%	(23.082)	(15.374)	50,1%
% da receita líquida	11,3%	11,2%	0,1 p.p.	11,9%	-0,6 p.p.	11,0%	8,8%	0,3 p.p.
Res. oper. antes do res. Financeiro	3.956	(1.574)	n.a	2.566	54,2%	6.956	(2.258)	n.a
Resultado financeiro	(219)	316	n.a	(455)	-51,9%	(156)	(5.435)	-97,1%
Receitas financeiras	1.801	4.636	-61,2%	1.803	-0,1%	9.728	6.420	51,5%
Despesas financeiras	(2.020)	(4.320)	-53,2%	(2.258)	-10,5%	(9.884)	(11.855)	-16,6%
Lucro antes do IR/CS	3.737	(1.258)	n.a	2.111	77,0%	6.800	(7.693)	n.a
IR e CSLL	(655)	1.477	n.a	(1.228)	-46,7%	(1.844)	3.131	n.a
Corrente	(820)	(1.383)	-40,7%	(1.786)	-54,1%	(4.447)	(3.174)	40,1%
Diferido	165	2.860	-94,2%	558	-70,4%	2.603	6.305	-58,7%
Resultado após o IR e CSLL	3.082	219	1307,4%	883	249,0%	4.956	(4.561)	n.a
Participação minoritária	-	(26)	n.a	(32)	n.a	-	(18)	n.a
Lucro (prejuízo) líquido	3.082	193	1496,9%	851	262,2%	4.956	(4.579)	n.a
Margem líquida	5,2%	0,4%	4,8 p.p.	1,6%	3,6 p.p.	2,4%	-2,6%	n.a



EBITDA*	10.599	3.776	180,7%	8.790	20,6%	30.038	13.099	129,3%
Margem EBITDA	18,0%	7,9%	10,1 p.p.	16,7%	1,3 p.p.	14,3%	7,5%	6,8 p.p.
(+) Despesas extraordinárias	-	2.383	n.a	-	n.a	74	5.534	-98,7%
(+) Custos extraordinários - integração	22	248	-91,1%	8	175,0%	57	2.469	-97,7%
EBITDA ajustado	10.621	6.407	65,8%	8.798	20,7%	30.169	21.102	43,0%
Mg. EBITDA ajust.	18,0%	13,3%	4,7 p.p.	16,7%	1,3 p.p.	14,4%	12,0%	2,3 p.p.

*Conforme Instrução CVM 527/12.

Lucro líquido	3.082	193	1496,9%	851	262,2%	4.956	(4.579)	n.a
(+) Efeitos extraordinários	22	2.631	-99,2%	8	175,0%	131	8.003	-98,4%
Lucro líquido ajustado	3.104	2.824	9,9%	859	261,4%	5.087	3.424	48,6%
(+) Amortização das aquisições	2.361	3.670	-35,7%	2.378	-0,7%	9.671	9.356	3,4%
(+) IR e CS diferidos	(165)	(2.860)	-94,2%	(558)	-70,4%	(2.603)	(6.305)	-58,7%
Lucro caixa ajustado	5.300	3.634	45,8%	2.679	97,8%	12.155	6.475	87,7%
Mg. Lucro Caixa Ajust.	9,0%	7,6%	1,4 p.p.	5,1%	3,9 p.p.	5,8%	3,7%	2,1 p.p.



II – Balanço Patrimonial (Consolidado)

(R\$ mil)	31.12.2020	30.09.2020	Var.	31.12.2019	Var. YoY
ATIVO	637.653	611.378	4,3%	619.992	2,8%
Circulante	344.158	369.279	-6,8%	393.040	-12,4%
Caixa e equivalentes de caixa	321.063	339.728	-5,5%	364.985	-12,0%
Contas a receber	17.427	22.111	-21,2%	21.628	-19,4%
Despesas antecipadas	673	837	-19,6%	288	133,7%
Impostos e contribuições a recuperar	4.354	5.943	-26,7%	4.357	-0,1%
Outros créditos a receber	641	660	-2,9%	1.782	-64,0%
Não circulante	293.495	242.099	21,2%	226.952	29,3%
Títulos e valores mobiliários	5.319	5.319	0,0%	4.692	13,4%
Impostos e contribuições a recuperar	1.884	2.524	-25,4%	-	-
Depósitos judiciais	239	314	-23,9%	309	-22,7%
Imposto de renda e contrib. social diferidos	25.205	25.040	0,7%	22.602	11,5%
Outros créditos	-	-	-	159	-
Imobilizado	38.138	38.943	-2,1%	34.743	9,8%
Intangível	222.710	169.959	31,0%	164.447	35,4%
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	637.653	611.378	4,3%	619.992	2,8%
Circulante	70.972	67.266	5,5%	51.533	37,7%
Empréstimos e financiamentos	12.506	13.541	-7,6%	15.503	-19,3%
Arrendamento mercantil	7.807	7.291	7,1%	2.899	169,3%
Fornecedores e prestadores de serviços	2.437	2.307	5,6%	1.884	29,4%
Adiantamentos de clientes	8.255	2.065	299,8%	4.635	78,1%
Obrigações trabalhistas	20.735	20.065	3,3%	14.236	45,7%
Obrigações tributárias	2.298	5.332	-56,9%	1.972	16,5%
Obrigações por aquisição de investimento	15.549	16.665	-6,7%	10.404	49,5%
Dividendos a distribuir	1.385	-	-	-	-
Não circulante	131.153	110.556	18,6%	136.856	-4,2%
Empréstimos e financiamentos	27.139	29.213	-7,1%	45.230	-40,0%
Arrendamento mercantil	30.993	30.557	1,4%	20.569	50,7%
Obrigações tributárias	2.407	2.579	-6,7%	3.462	-30,5%
Provisões para demandas judiciais	42.402	36.076	17,5%	37.798	12,2%
Obrigações por aquisição de investimento	28.212	12.131	132,6%	29.797	-5,3%
Patrimônio líquido	435.528	433.556	0,5%	431.603	0,9%
Capital social	413.261	413.261	0,0%	413.261	0,0%
Ações em tesouraria	(1.689)	(1.689)	0,0%	-	-
Custos com emissões de ações	(23.915)	(23.915)	0,0%	(23.789)	0,5%
Reserva de capital	15.497	15.222	1,8%	13.186	17,5%
Reservas de lucros	32.374	30.677	5,5%	28.803	12,4%
Total do Patrimônio líquido de controladores	435.528	433.556	0,5%	431.461	0,9%
Participação de não controladores	-	-	-	142	-

Dívida bruta	83.406	71.550	16,6%	100.934	-17,4%
Empréstimos e financiamentos (PC + PNC)	39.645	42.754	-7,3%	60.733	-34,7%
Obrigações por aquisição de investimento (PC + PNC)	43.761	28.796	52,0%	40.201	8,9%
Dívida (caixa) líquida	(237.657)	(268.178)	-11,4%	(264.051)	-10,0%
Dívida líquida/EBITDA ajustado LTM	NA	NA		NA	