



# 2T24

Divulgação de Resultados

TELECONFERÊNCIA  
SEX | 09.08.24 | 13h

[ACESSE AQUI](#)

## ÍNDICE

DESTAQUES DO PERÍODO .....	3
MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO .....	4
PERFIL CORPORATIVO .....	5
DESEMPENHO OPERACIONAL .....	7
RECEITA BRUTA .....	9
LUCRO BRUTO / MARGEM BRUTA .....	11
EBITDA / MARGEM EBITDA .....	12
RESULTADO FINANCEIRO E ENDIVIDAMENTO .....	13
IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL .....	14
RESULTADO LÍQUIDO .....	14
INVESTIMENTOS .....	15
DESEMPENHO FINANCEIRO .....	16
FLUXO DE CAIXA .....	17
BALANÇO PATRIMONIAL .....	18
DEMONSTRAÇÕES DO RESULTADO .....	19
DEMONSTRAÇÕES DO FLUXO DE CAIXA .....	20
AVISO LEGAL .....	21

# ALLIANÇA DIVULGA RESULTADOS DO 2T24

São Paulo, 09 de agosto de 2024 - **Alliança Saúde e Participações S.A.**, (“Alliança” ou “Companhia”) (B3: AALR3), uma das empresas líderes em medicina diagnóstica do país, anuncia hoje os resultados do segundo trimestre do ano de 2024 (2T24) destacando os principais indicadores financeiros e o desempenho de seu negócio. Para informações complementares, números e séries históricas (quando disponíveis) podem ser obtidos em: <http://ri.allianca.com>.

Destaques (R\$ Milhões)	2T24	2T23	YoY	6M24	6M23
Receita Bruta Ajustada <sup>1</sup>	337,5	321,6	5,0%	638,9	633,5
Lucro Bruto	98,2	89,9	9,2%	178,8	189,3
Margem Bruta <sup>2</sup>	31,2%	30,1%	1,1 p.p.	30,1%	32,2%
EBITDA Ajustado <sup>3</sup>	84,7	66,1	28,2%	131,6	129,3
Margem EBITDA Ajustada <sup>2</sup>	26,9%	22,1%	4,8 p.p.	22,2%	22,0%
Resultado Líquido	3,2	-50,3	n/a	-73,7	-83,9

<sup>1</sup> Exclui “receita de construção”, lançamento contábil referente ao investimento realizado na RBD (PPP Bahia);

<sup>2</sup> As margens são calculadas em relação à receita líquida ex.construção PPP;

<sup>3</sup> Exclui baixa de ativo financeiro e despesas não-recorrentes (conforme capítulo EBITDA).

## DESTAQUES DO PERÍODO

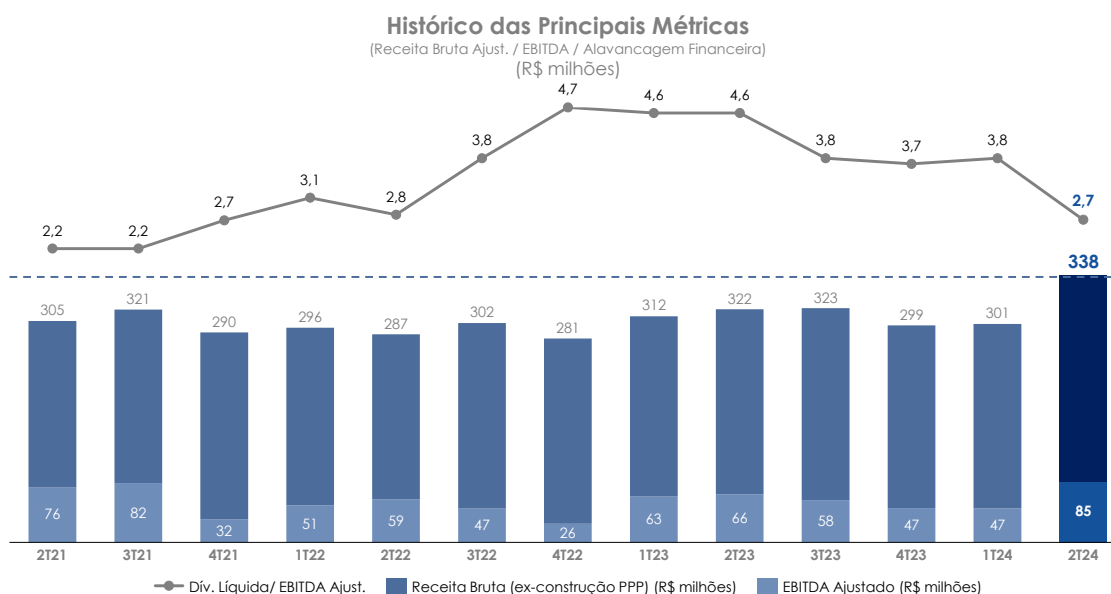
- **Lucro Líquido** (R\$ 3 milhões), marcando a conclusão do *turnaround* da Companhia;
- Expansão do **Lucro Bruto** para **R\$ 98 milhões**, com margem bruta de **31%** para o período;
- **Recorde de Receita Bruta da Alliança: R\$ 338 milhões**, crescimento de 5% versus 2T23;
- O **EBITDA Ajustado<sup>3</sup>** foi de **R\$ 85 milhões – o melhor já apresentado historicamente** - representando crescimento de 28% frente ao mesmo período do ano anterior, com **margem EBITDA Ajustada** de **27%** no 2T24;
- O **índice de alavancagem<sup>1</sup>** alcançou **2,7x**, um dos menores patamares para um trimestre.

## MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Temos o prazer de anunciar os resultados do 2T24 da Allianz Saúde, que refletem um marco importante na trajetória de nossa Companhia. No 2T24, alcançamos nosso primeiro lucro líquido desde o 3T21, um resultado que marca um ponto de inflexão em nossa jornada de turnaround.

### Desempenho Financeiro

Além desse lucro líquido, obtivemos marcos históricos: **Receita Bruta recorde**, demonstrando a robustez de nossas operações. Adicionalmente, a estabilização dos custos permitiu o atingimento de uma margem saudável. Registramos o **melhor EBITDA**, bem como termos **alcançado um dos menores índice de alavancagem da história da Companhia**, evidenciando a **eficiência operacional e a eficácia das medidas implementadas em nossa estratégia de retomada**.



### Expansão de Receita e Parcerias

O crescimento da Receita Bruta – a maior registrada para um trimestre – é fruto, principalmente, da estratégia de parcerias comerciais (B2B), otimização da utilização das operações e consequente aumento na produção de exames. A expansão da receita hospitalar ao longo do trimestre foi impulsionada pela entrada em operação do serviço de diagnóstico por imagem em três unidades de **uma das principais redes de hospitais do país**. Ampliamos nosso credenciamento com **uma das maiores e mais relevantes operadoras nacionais**, resultando em um **aumento significativo da base de beneficiários para as nossas marcas**.

Estamos diversificando nossas fontes de receita e, ao mesmo tempo, aumentando nossa presença e relevância no setor. A contratação de médicos radiologistas de referência em algumas de nossas praças aumentou a penetração das marcas na comunidade médica das regiões onde atuamos.

### Redução de Custos e Eficiência Operacional

Seguimos numa jornada de revisão criteriosa dos protocolos de atendimento e custeio, resultando em uma redução significativa dos custos de insumos. Obtivemos uma redução importante de custos em praticamente todas as linhas, exceto pela rubrica de Honorários Médicos – com o crescimento da linha de B2B intra-hospitalar, esse custo representa um percentual relativo maior da receita. Contudo, a margem dessa unidade

de negócios é semelhante ao restante das demais frentes. O custo unitário por exame nas unidades da Alliança permanece em linha com as expectativas de orçamento.

### **Conclusão do Turnaround**

No contexto da sua estratégia exitosa, a Companhia conclui o processo de *turnaround* e sua adequação da estrutura organizacional, otimizando a eficiência na alta gestão e assim apresentando resultados que são balizadores da performance futura. Com a maior receita trimestral da nossa história, o maior EBITDA e o primeiro lucro trimestral em quase três anos, a Alliança Saúde demonstra a **eficácia de seu plano de negócios**.

Esses resultados refletem a consistência na implementação de nossa estratégia e o comprometimento e alinhamento da Administração e de toda a equipe em prol dos nossos objetivos.

### **Eventos subsequentes**

Posteriormente ao fechamento do trimestre, obtivemos o credenciamento do IAMSPE (Instituto de Assistência Médica aos Servidores Públicos do Estado de São Paulo) permitindo acesso dos seus mais de 1,1 milhão de beneficiários às unidades credenciadas da Alliança. O contrato, feito já sob a nova lei de licitações, tem prazo inicial de um ano renováveis por até mais nove anos.

Adicionalmente, a Companhia continua com o trabalho de estreitamento de relacionamento com fontes pagadoras. Nesse sentido, destaca-se, entre outros, acordo com uma das mais relevantes operadoras na cidade de São Paulo com ampliação de acesso em diversas especialidades, incluindo análises clínicas.

### **Considerações finais**

Agradecemos aos nossos mais de 5 mil colaboradores, acionistas, parceiros, além de milhões de clientes distribuídos em todas as regiões do país por acreditarem nessa **Alliança**. Reforçamos nosso compromisso com o futuro, promovendo saúde e mantendo-nos firmes ao nosso propósito de crescimento contínuo, perpetuidade e geração de valor sustentável.

### **Administração**

## ALLIANÇA EXCELÊNCIA EM SAÚDE



**Alliança – Excelência em Saúde.** Somos uma empresa que objetiva valorizar e fortalecer o sentido de aliança entre **Crescimento, Eficiência, Clientes, Pessoas e Saúde de Qualidade** – nossos cinco pilares. Alliança representa também o estreitamento das nossas alianças estratégicas e parcerias. A Alliança busca novos caminhos para mudar o segmento de saúde no Brasil. Isso significa reinventar modelos de negócios e assegurar protagonismo, dando visibilidade a uma empresa atenta, moderna e jovem, mesmo dentro de um segmento tradicional. Sob a marca Alliança, o nosso propósito é seguir inovando e levando serviço de qualidade aos nossos clientes.

## PERFIL CORPORATIVO

### Nossas plataformas de negócio

#### Core Business

Marcas Fortes, Consolidadas e Reconhecidas pela Qualidade Médica



#### Out of pocket

Inovação e Diversificação ampliam acesso



#### Parcerias Público-Privada (PPP)

Atendimento e qualidade médica de excelência com NPS acima de 90%

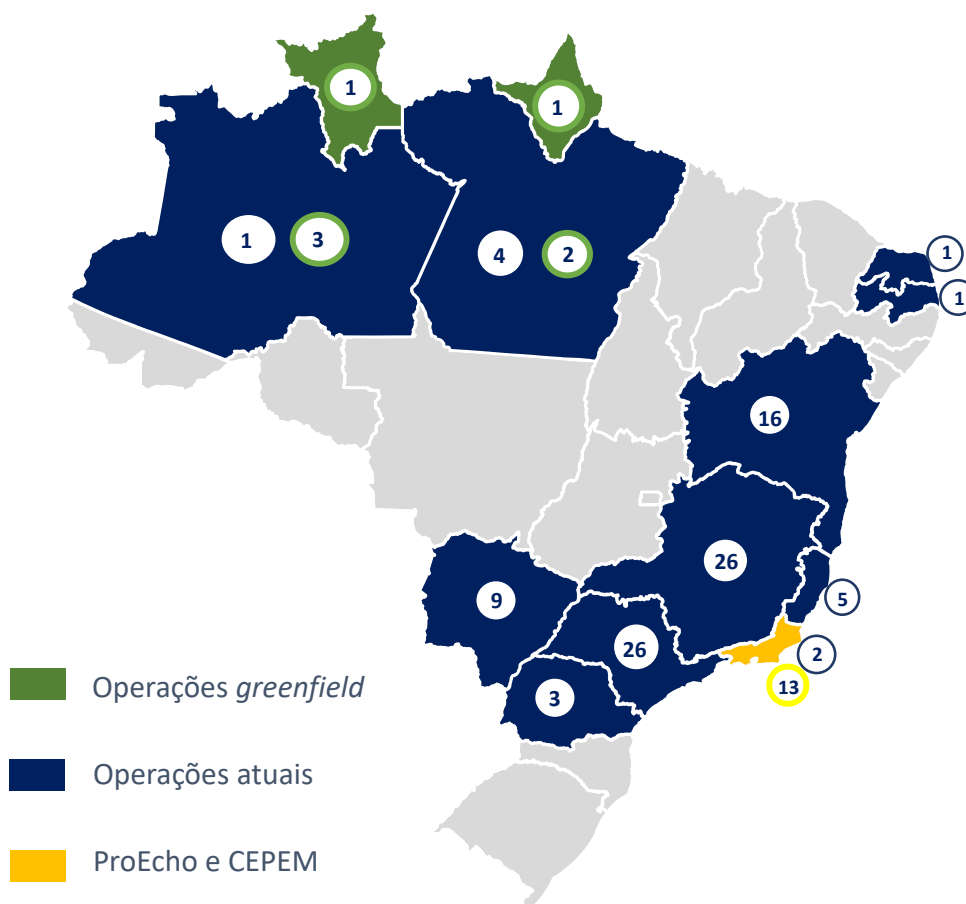
#### Healthtech - iDr

1ª empresa do mundo a operar remotamente RM e TC de todos os fabricantes

## A ALLIANÇA É UM DOS MAIORES E MAIS CONCEITUADOS SISTEMAS DE DIAGNÓSTICO DE SAÚDE DO PAÍS

Presente em **46 cidades** de 13 estados brasileiros, somando 107 unidades<sup>1</sup> de atendimento, além de sete unidades pré-operacionais representadas pela *Operação Greenfield*, estrategicamente distribuídas. Possui o **mais moderno parque tecnológico do segmento de medicina diagnóstica de alta complexidade do Brasil**, sendo uma das mais importantes empresas do mercado em número de equipamentos de ressonância magnética, além dos tomógrafos e ultrassons, resultado de investimentos maciços na importação de tecnologias.

### COBERTURA NACIONAL



<sup>1</sup> Não considera as unidades que serão abertas com o contrato de Unimed FAMA.

## DESEMPENHO OPERACIONAL

Indicadores Operacionais	Ativos
Final do período	2T24
Unidades	107
Mega	17
Padrão	66
Postos de Coleta	11
CEPEM e ProEcho	13
Equipamentos de RM	108
Salas de AC	304

No segundo trimestre de 2024, a produção de exames de análises clínicas se manteve em linha com o mesmo trimestre do ano anterior, demonstrando recorrência na demanda por esses serviços. O ticket médio dos exames de análises clínicas apresentou uma queda de 1,4% que foi compensada pela diminuição dos custos desses exames, graças à estratégia já implementada para a internalização do setor de Análises Clínicas (AC).

Em relação aos exames de imagem, houve um crescimento na receita de 1% sendo que a produção de exames de RM cresceu 2,4%. Dessa maneira, a produtividade dos equipamentos de RM cresceu 5,1%, refletindo nossa capacidade de utilizar os recursos de forma mais eficiente e atender a um maior número de pacientes.

É importante destacar que, mesmo num cenário macroeconômico instável, conseguimos capturar uma maior demanda, ao mesmo tempo em que mantivemos nossas margens operacionais com a revisão de toda a cadeia de custos. A eficiência operacional combinada a um posicionamento comercial assertivo, nos permite continuar oferecendo serviços de alta qualidade com manutenção da rentabilidade.

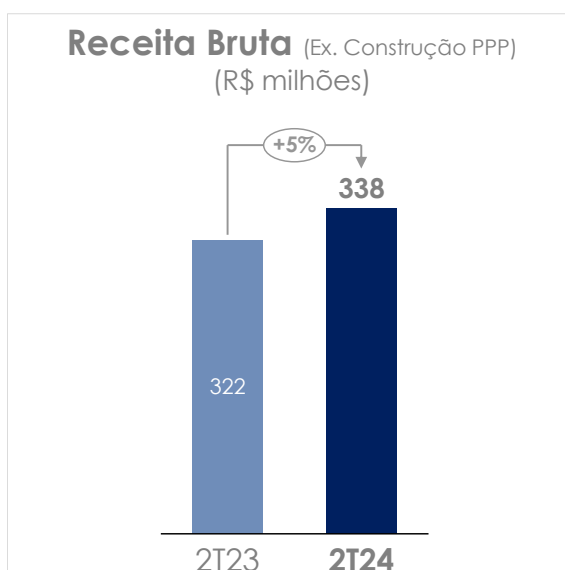
	Performance					
	2T24	2T23	YoY	6M24	6M23	YoY
<b>Atendimentos</b>						
Exames de Imagem (mil)	1.184,2	1.140,4	3,8%	2.287,6	2.281,7	0,3%
Exames de AC (mil)	1.982,6	2.000,7	-0,9%	3.909,5	4.109,6	-4,9%
<b>Ticket Médio</b>						
Ticket Médio Imagem (R\$)	243,8	247,4	-1,5%	241,2	242,6	-0,6%
Ticket Médio AC (R\$)	17,2	17,5	-1,4%	17,4	17,4	-0,2%
<b>Produção Média Diária</b>						
Exames de RM/equip./dia	32,8	31,2	5,1%	31,0	30,0	3,2%



## RECEITA BRUTA

No 2T24, a Receita Bruta Ajustada totalizou **R\$ 338 milhões – a maior já registrada para um trimestre**, apresentando crescimento de 5%, em comparação ao mesmo período do ano anterior.

Dentre os fatores que contribuíram para tal marco destacam-se o crescimento na produção dos exames de imagem e principalmente o avanço na agenda de estratégia de parcerias comerciais (B2B). Conforme supracitado, **a Companhia vem trabalhando na formação de alianças estratégicas.**



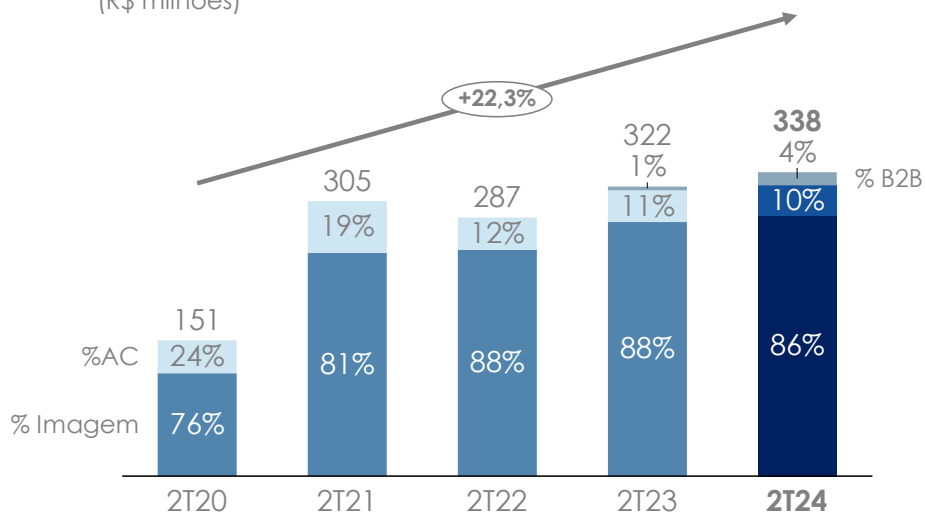
A Companhia continua empenhada em maximizar a produtividade de seus equipamentos, por meio da revisão dos protocolos de atendimento, garantindo maior produtividade e melhor experiência do cliente à medida que o tempo de permanência nas unidades é reduzido, e da expansão da capacidade de atendimento com a implementação de novas agendas – inclusive em horários alternativos.

Baseada no crescimento da produtividade associado ao aumento da capacidade de atendimento e com a expansão de novas parcerias comerciais (B2B), a Administração acredita na continuidade da trajetória de crescimento de sua receita.

Receita Bruta (R\$ Milhões)	2T24	2T23	YoY	6M24	6M23	YoY
Receita Bruta Ajustada <sup>1</sup>	337,5	321,6	5,0%	638,9	633,5	0,8%
Diagnósticos por imagem	288,7	282,2	2,3%	551,7	553,5	-0,3%
RM	118,7	114,6	3,6%	223,6	223,3	0,1%
Imagem ex-RM	170,0	167,6	1,4%	328,1	330,2	-0,6%
Análises clínicas	34,2	35,0	-2,3%	67,9	71,5	-5,0%
B2B	14,6	4,4	235,3%	19,2	8,4	127,5%
Receitas de Construção	3,5	1,0	n/a	5,3	1,5	n/a
Receita Bruta	341,1	322,5	5,7%	644,1	634,9	1,4%
Deduções	-23,3	-23,1	0,9%	-45,7	-45,9	-0,5%
Receita Líquida	317,7	299,4	6,1%	598,4	589,1	1,6%
Receita Líquida Ajustada <sup>1</sup>	314,4	298,5	5,3%	593,5	587,7	1,0%

<sup>1</sup>Exclui "receita de construção" lançamento contábil referente ao investimento realizado na RBD (PPP Bahia)

### Evolução da Receita Bruta (Ex. Construção PPP)<sup>1</sup> (R\$ milhões)



<sup>1</sup> Exclui "receita de construção", relativa ao investimento feito no RBD (PPP Bahia)

## LUCRO BRUTO / MARGEM BRUTA

Lucro Bruto Trimestre (R\$ Milhões)	2T24	2T23 (proforma) <sup>2</sup>	2T23	YoY	% RL 2T24	% RL 2T23	YoY (proforma) <sup>2</sup>
<b>Receita Líquida ajustada<sup>1</sup></b>	<b>314,4</b>	<b>298,5</b>	<b>298,5</b>	5,3%	-	-	-
<b>Custos ajustado<sup>1</sup></b>	<b>-216,2</b>	<b>-219,8</b>	<b>-208,6</b>	-1,6%	-68,8%	-73,6%	4,9 p.p.
Honorários médicos	-65,7	-60,5	-60,5	8,5%	-20,9%	-20,3%	-0,6 p.p.
Pessoal	-61,7	-65,2	-54,1	-5,4%	-19,6%	-21,9%	2,2 p.p.
Insumos e labs. de apoio	-27,9	-30,5	-30,5	-8,3%	-8,9%	-10,2%	1,3 p.p.
Manutenção	-7,4	-6,1	-6,1	20,4%	-2,4%	-2,1%	n/a
Ocupação	-11,7	-11,2	-11,2	4,5%	-3,7%	-3,7%	0,0 p.p.
Serv. de terceiros e outros	-17,1	-18,7	-18,7	-8,8%	-5,4%	-6,3%	0,8 p.p.
Depreciação (custo)	-24,7	-27,5	-27,5	-10,0%	-7,9%	-9,2%	1,3 p.p.
<b>Lucro Bruto</b>	<b>98,2</b>	<b>78,7</b>	<b>89,9</b>	24,7%	31,2%	26,4%	4,9 p.p.
Custo de construção	-3,3	-0,9	-0,9	268,6%	-1,1%	-0,3%	-0,8 p.p.

<sup>1</sup> Exclui "receita de construção PPP" e "custo de construção", lançamento contábil referente ao investimento realizado na RBD (PPP Bahia).

<sup>2</sup> Para fins de melhor comparabilidade, o pro forma considera reclassificações realizadas nas linhas de Pessoal, somente entre custos e despesas, sem impacto no EBITDA e Lucro Líquido.

Lucro Bruto Acumulado (R\$ Milhões)	6M24	6M23 (proforma) <sup>2</sup>	6M23	YoY	% RL 6M24	% RL 6M23	YoY (proforma) <sup>2</sup>
<b>Receita Líquida ajustada<sup>1</sup></b>	<b>593,5</b>	<b>587,7</b>	<b>587,7</b>	1,0%	-	-	-
<b>Custos ajustado<sup>1</sup></b>	<b>-414,7</b>	<b>-398,4</b>	<b>-398,4</b>	4,1%	-69,9%	-67,8%	-2,1 p.p.
Honorários médicos	-124,6	-118,8	-118,8	4,9%	-21,0%	-20,2%	-0,8 p.p.
Pessoal	-118,8	-114,2	-98,5	4,1%	-20,0%	-19,4%	-0,6 p.p.
Insumos e labs. de apoio	-53,0	-59,3	-59,3	-10,5%	-8,9%	-10,1%	1,1 p.p.
Manutenção	-12,0	-10,6	-10,6	13,2%	-2,0%	-1,8%	-0,2 p.p.
Ocupação	-22,3	-20,2	-20,2	10,6%	-3,8%	-3,4%	-0,3 p.p.
Serv. de terceiros e outros	-33,5	-37,0	-37,0	-9,4%	-5,6%	-6,3%	0,6 p.p.
Depreciação (custo)	-50,4	-54,0	-54,0	-6,6%	-8,5%	-9,2%	0,7 p.p.
<b>Lucro Bruto</b>	<b>178,8</b>	<b>189,3</b>	<b>189,3</b>	-5,6%	30,1%	32,2%	-2,1 p.p.
Custo de construção	-5,0	-1,4	-1,4	259,3%	-0,8%	-0,2%	-0,6 p.p.

<sup>1</sup> Exclui "receita de construção PPP" e "custo de construção", lançamento contábil referente ao investimento realizado na RBD (PPP Bahia).

<sup>2</sup> Para fins de melhor comparabilidade, o pro forma considera reclassificações realizadas nas linhas de Pessoal, somente entre custos e despesas, sem impacto no EBITDA e Lucro Líquido.

O Lucro Bruto totalizou **R\$ 98 milhões no 2T24**, crescimento de **25% versus 2T23**. Esse resultado é explicado pelo: **(i)** crescimento de 5% da receita, conforme já mencionado; **(ii)** menor Custo com Pessoal (20,6%), mesmo com receita superior ao mesmo período do ano anterior, fruto da jornada de redução de custos iniciada na reestruturação da Companhia; **(iii)** redução de 8,9% dos Custos com Insumos e Laboratórios de Apoio, com exames de AC praticamente em linha com o 2T23, devido a internalização de parte do serviço ;**(iv)** custos com Serviço de Terceiros e Outros 5,6% inferior, explicado pela revisão de contratos de Serviços de Terceiros e negociação com fornecedores.

Os custos com Ocupação e Manutenção apresentaram crescimento nominal. Entretanto a representatividade dos mesmo sobre a Receita Líquida se permaneceu estável. Importante destacar que a única rubrica que apresentou crescimento nominal e marginal foi a de Honorários Médicos, o que é justificado pela expansão dos acordos comerciais para atuação dentro de hospitais. Importante ressaltar que se expurgado esses custos, a linha se mantém estável frente aos períodos anteriores.

Como consequência, a Companhia registrou **Margem Bruta de 31% no 2T24**, evolução de 4,9 p.p em relação ao 2T23.

## EBITDA / MARGEM EBITDA

EBITDA Trimestre (R\$ Milhões)	2T24	2T23 (proforma) <sup>2</sup>	2T23	YoY	% RL 2T24	% RL 2T23	YoY (proforma) <sup>2</sup>
<b>Receita Líquida ajustada</b>	<b>314,4</b>	<b>298,5</b>	<b>298,5</b>	<b>5,3%</b>	-	-	-
<b>Lucro Bruto</b>	<b>98,2</b>	<b>78,7</b>	<b>89,9</b>	<b>9,2%</b>	31,2%	26,4%	4,9 p.p.
Desp. Gerais	-55,2	-61,6	-72,7	-10,3%	-17,6%	-20,6%	3,1 p.p.
Pessoal	-31,4	-35,0	-46,2	-10,3%	-10,0%	-11,7%	1,7 p.p.
Ocupação, 3 <sup>os</sup> e outros	-22,0	-24,2	-24,2	-9,4%	-7,0%	-8,1%	1,1 p.p.
Depreciação (despesa)	-1,9	-1,9	-1,9	-3,6%	-0,6%	-0,6%	0,1 p.p.
Programa de incentivo (ações)	0,0	-0,4	-0,4	-100,0%	0,0%	-0,1%	n/a
Outras despesas, líquidas	1,0	3,1	3,1	-69,4%	0,3%	1,1%	-0,7 p.p.
Resultado part. societária	0,0	2,5	2,5	-100,0%	0,0%	0,8%	-0,8 p.p.
<b>EBIT</b>	<b>43,9</b>	<b>22,8</b>	<b>22,8</b>	<b>92,5%</b>	14,0%	7,6%	6,3 p.p.
(+) Depreciação e amort. (total)	26,6	29,4	29,4	-9,6%	8,5%	9,9%	-1,4 p.p.
<b>EBITDA</b>	<b>70,5</b>	<b>52,2</b>	<b>52,2</b>	<b>35,0%</b>	22,4%	17,5%	4,9 p.p.
(+) Aj. baixa ativo financeiro <sup>1</sup>	9,5	8,5	8,5	11,8%	3,0%	2,8%	0,2 p.p.
(+) Itens não-recorrentes	4,7	5,4	5,4	-12,3%	1,5%	1,8%	-0,3 p.p.
Pessoal	4,1	0,0	3,6	n/a	1,3%	0,0%	1,3 p.p.
Ocupação, 3 <sup>os</sup> e outros	0,6	0,2	0,2	244,3%	0,2%	0,1%	0,1 p.p.
Outras despesas, líquidas	0,0	1,6	1,6	n/a	0,0%	0,5%	-0,5 p.p.
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>84,7</b>	<b>66,1</b>	<b>66,1</b>	<b>28,2%</b>	26,9%	22,1%	4,8 p.p.

<sup>1</sup> Exclui "receita de construção PPP" e "custo de construção", lançamento contábil referente ao investimento realizado na RBD (PPP Bahia).

<sup>2</sup> Para fins de melhor comparabilidade, o pro forma considera reclassificações realizadas nas linhas de Pessoal, somente entre custos e despesas, sem impacto no EBITDA e Lucro Líquido.

EBITDA Acumulado (R\$ Milhões)	6M24	6M23 (proforma) <sup>2</sup>	6M23	YoY	% RL 6M24	% RL 6M23	YoY (proforma) <sup>2</sup>
<b>Receita Líquida ajustada</b>	<b>593,5</b>	<b>587,7</b>	<b>587,7</b>	<b>1,0%</b>	-	-	-
<b>Lucro Bruto</b>	<b>178,8</b>	<b>189,3</b>	<b>189,3</b>	<b>-5,6%</b>	30,1%	32,2%	-2,1 p.p.
Desp. Gerais	-128,3	-149,9	-149,9	-14,4%	-21,6%	-25,5%	3,9 p.p.
Pessoal	-70,2	-83,9	-95,0	-16,3%	-11,8%	-14,3%	2,4 p.p.
Ocupação, 3 <sup>os</sup> e outros	-54,4	-50,8	-50,8	7,0%	-9,2%	-8,6%	-0,5 p.p.
Depreciação (despesa)	-3,7	-3,8	-3,8	-2,0%	-0,6%	-0,6%	0,0 p.p.
Programa de incentivo (ações)	0,0	-0,3	-0,3	-100,0%	0,0%	0,0%	0,0 p.p.
Outras despesas, líquidas	-2,5	3,4	3,4	-174,3%	-0,4%	0,6%	-1,0 p.p.
Resultado part. societária	0,0	5,0	5,0	-100,0%	0,0%	0,8%	-0,8 p.p.
<b>EBIT</b>	<b>47,9</b>	<b>47,8</b>	<b>47,8</b>	<b>0,4%</b>	8,1%	8,1%	0,0 p.p.
(+) Depreciação e amort. (total)	54,2	57,8	57,8	-6,3%	9,1%	9,8%	-0,7 p.p.
<b>EBITDA</b>	<b>102,1</b>	<b>105,6</b>	<b>105,6</b>	<b>-3,3%</b>	17,2%	18,0%	-0,8 p.p.
(+) Aj. baixa ativo financeiro <sup>1</sup>	18,7	16,9	16,9	10,7%	3,1%	2,9%	0,3 p.p.
(+) Itens não-recorrentes	10,8	6,9	6,9	57,0%	1,8%	1,2%	0,6 p.p.
Pessoal	7,7	3,6	3,6	114,4%	1,3%	0,6%	0,7 p.p.
Ocupação, 3 <sup>os</sup> e outros	3,1	1,7	1,7	83,6%	0,5%	0,3%	0,2 p.p.
Outras despesas, líquidas	0,0	1,6	1,6	-100,0%	0,0%	0,3%	-0,3 p.p.
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>131,6</b>	<b>129,3</b>	<b>129,3</b>	<b>1,7%</b>	22,2%	22,0%	0,2 p.p.

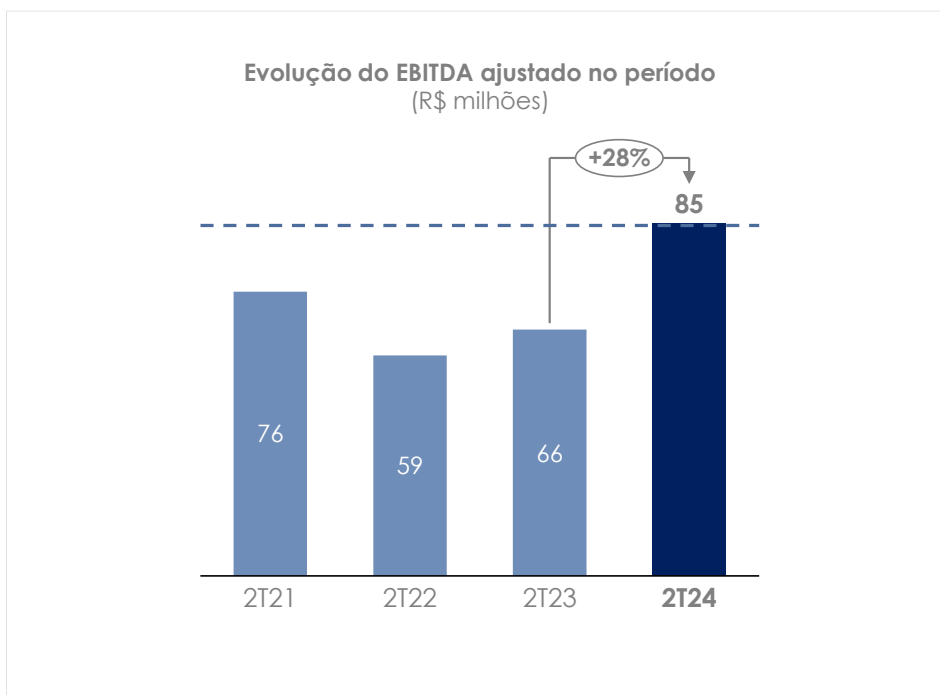
<sup>1</sup> Exclui "receita de construção PPP" e "custo de construção", lançamento contábil referente ao investimento realizado na RBD (PPP Bahia).

<sup>2</sup> Para fins de melhor comparabilidade, o pro forma considera reclassificações realizadas nas linhas de Pessoal, somente entre custos e despesas, sem impacto no EBITDA e Lucro Líquido.

As Despesas Gerais e Administrativas apresentaram redução de 10,3% frente ao mesmo período do ano anterior – fruto de todo trabalho de reestruturação realizado até o momento. O destaque aqui vai para a linha de Despesa com Pessoal, que caiu 10,3% versus o 2T23 – rubrica que se ajustada pelas despesas com os desligamentos não

recorrentes ocorridos durante o trimestre, apresentaria **queda de 17,7%**. A Companhia acredita que os ajustes realizados em seu quadro de colaboradores no backoffice é suficiente para a manutenção da prestação dos serviços com qualidade e de forma perene.

Como resultado, a Allianz atingiu EBITDA ajustado de **R\$ 84,7 milhões, o maior já registrado para um trimestre na história da Companhia**, crescimento de 28,2% quando comparado com o 2T23. A margem EBITDA ajustada alcançou 26,9%, 4,8 p.p. superior ao mesmo período do ano anterior.

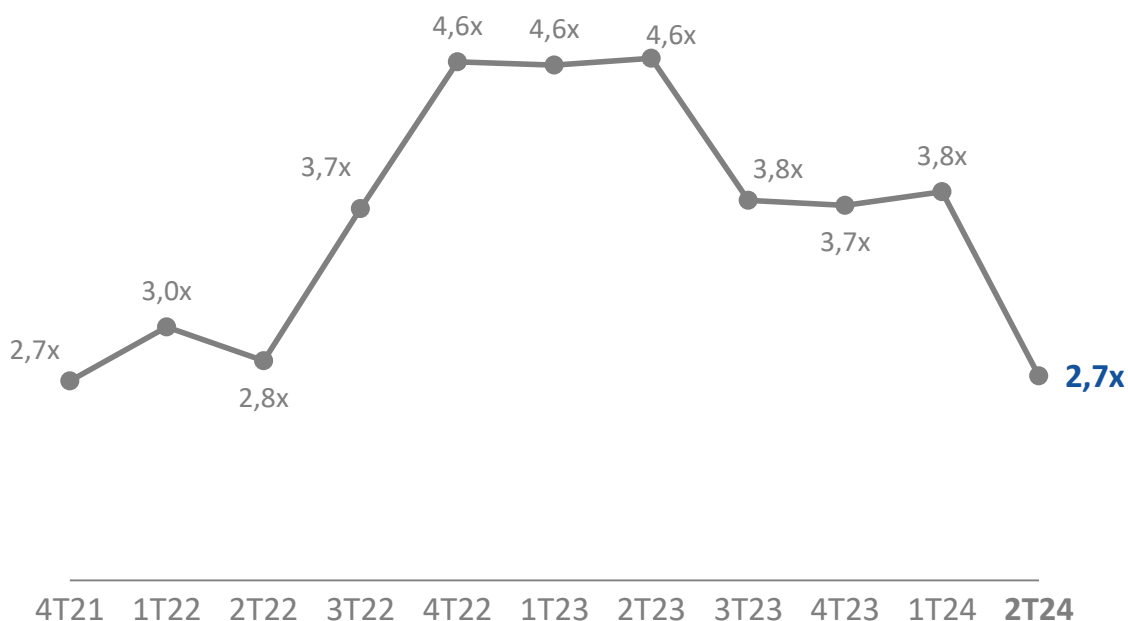


## RESULTADO FINANCEIRO E ENDIVIDAMENTO

Resultado Financeiro (R\$ Milhões)	2T24	1T24	2T23	YoY	6M24	6M23	YoY
Receita Financeira	1,7	4,9	2,6	-33,8%	6,6	5,9	12,0%
Despesa Financeira	-35,3	-68,9	-59,4	-40,6%	-104,2	-105,7	-1,4%
Juros de Arrendamento	-6,7	-7,1	-7,7	-12,4%	-13,8	-15,4	-10,0%
<b>Total</b>	<b>-40,3</b>	<b>-71,1</b>	<b>-64,4</b>	<b>-37,5%</b>	<b>-111,4</b>	<b>-115,2</b>	<b>-3,3%</b>

A Companhia observou uma melhora expressiva de suas despesas financeiras, que caíram 41% em relação ao mesmo período do ano anterior e 48% se comparado ao 1T24. Essa melhora é consequência da reestruturação da estrutura de capital da companhia, bem como do pagamento de dívidas relevantes no decorrer desse primeiro semestre.

### Alavancagem Financeira – Dívida Líquida / EBITDA Ajustado LTM



Endividamento (R\$ Milhões)	jun/24	mar/24	jun/23	YoY
Empréstimos e Debêntures	841,2	867,7	991,1	-15,1%
Instrumentos fin. derivativos	0,0	0,0	7,4	-100,0%
<b>Dívida Bruta Bancária</b>	<b>841,2</b>	<b>867,7</b>	<b>998,6</b>	<b>-15,8%</b>
Dívida Bruta Bancária R\$ <sup>1</sup>	841,2	867,7	881,6	-4,6%
Dívida Bruta Bancária US\$	0,0	0,0	117,0	-100,0%
Parcelamento de impostos	35,1	43,3	6,5	436,2%
Aq. de empresas a pagar	18,3	17,9	19,7	-6,9%
<b>Dívida Bruta Total</b>	<b>894,6</b>	<b>928,9</b>	<b>1.024,8</b>	<b>-12,7%</b>
<b>Caixa, Equivalentes e Títulos</b>	<b>254,5</b>	<b>97,8</b>	<b>98,7</b>	<b>157,8%</b>
<b>Dívida Líquida Total</b>	<b>640,1</b>	<b>831,1</b>	<b>926,1</b>	<b>-30,9%</b>
EBITDA Ajustado LTM	237,2	218,6	201,6	17,6%
<b>Dív. Líquida Total / EBITDA Ajust. LTM</b>	<b>2,7 x</b>	<b>3,8 x</b>	<b>4,6 x</b>	<b>-40,9%</b>

O saldo **em caixa e equivalentes foi de R\$ 254 milhões** ao fim 2T24. O ponto de destaque no endividamento da Companhia é o indicador de alavancagem financeira Dívida Líquida Total / EBITDA Ajustado LTM que **foi de 4,6x no 2T23 para 2,7x no 2T24 – um dos menores níveis históricos.**

Conforme já comentado, foi realizado aporte de capital pelo Acionista Controlador no valor de R\$250 milhões, em duas fases, por meio de um AFAC (Adiantamento para Futuro Aumento de Capital). A primeira parcela da entrada de capital ocorreu em março de 2024 no montante de R\$ 130 milhões.

Na primeira quinzena de abril de 2024, a Companhia recebeu a segunda parcela de entrada de capital no valor de R\$ 120 milhões. Esse aporte reflete a confiança do Controlador na estratégia em curso e garante o compromisso firmado com a equalização da estrutura de capital por meio da redução da alavancagem financeira e do reperfilamento das dívidas, prolongando prazos e negociando melhores condições e taxas à luz do cenário econômico atual.

A Companhia permanece comprometida com o seu objetivo de fortalecer a geração de caixa, reiterando os esforços para aprimorar sua estrutura de capital.

## IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL

Imposto de Renda Trimestre (R\$ Milhões)	2T24	2T23	YoY	6M24	6M23	YoY
<b>LAIR</b>	<b>3,6</b>	<b>-41,6</b>	<b>n/a</b>	<b>-63,5</b>	<b>-67,4</b>	<b>-5,8%</b>
<b>IRCS</b>	<b>-0,5</b>	<b>-8,7</b>	<b>-94,5%</b>	<b>-10,2</b>	<b>-16,5</b>	<b>-38,2%</b>
IRCS Corrente	-2,9	-5,7	-48,3%	-13,9	-11,1	25,3%
IRCS Diferido	2,5	-3,0	n/a	3,7	-5,5	n/a
<b>Alíquota efetiva</b>	<b>13,2%</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>

## RESULTADO LÍQUIDO

Resultado Líquido Trimestre (R\$ Milhões)	2T24	2T23	YoY	6M24	6M23	YoY
Atribuído aos acionistas control.	0,4	-51,6	n/a	-78,3	-87,8	-10,8%
Atribuído aos acionistas não control.	2,7	1,3	104,9%	4,6	3,8	21,1%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>3,2</b>	<b>-50,2</b>	<b>n/a</b>	<b>-73,7</b>	<b>-83,9</b>	<b>-12,2%</b>
(+) Despesas não-recorrentes	4,7	5,4	-12,3%	10,8	6,9	57,0%
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>7,9</b>	<b>-44,9</b>	<b>n/a</b>	<b>-62,9</b>	<b>-77,1</b>	<b>-18,4%</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>1,0%</b>	<b>-16,8%</b>	<b>n/a</b>	<b>-12,4%</b>	<b>-14,3%</b>	<b>1,9 p.p.</b>
<b>Margem Líquida Ajustada</b>	<b>2,5%</b>	<b>-15,0%</b>	<b>n/a</b>	<b>-10,6%</b>	<b>-13,1%</b>	<b>2,5 p.p.</b>
Resultado por ação (em R\$)	0,00	-0,44	n/a	-0,66	-0,74	-10,8%

O Lucro Líquido do 2T24 totalizou R\$ 3,2 milhões, representando inflexão significativa frente ao prejuízo de R\$ 50,2 milhões reportado no 2T23.

## INVESTIMENTOS

Investimentos (R\$ Milhões)	2T24	2T23	YoY	6M24	6M23	YoY
Expansão orgânica	14,0	6,6	113,1%	28,9	23,9	20,7%
Manutenção	6,0	11,0	-44,8%	12,1	21,8	-44,5%
Outros	3,9	8,0	-51,6%	8,0	13,7	-41,6%
<b>Total CAPEX</b>	<b>24,0</b>	<b>25,5</b>	<b>-6,2%</b>	<b>49,0</b>	<b>59,4</b>	<b>-17,6%</b>
Ativo financeiro (RBD)	3,5	1,0	268,7%	5,3	1,5	259,3%
<b>TOTAL</b>	<b>27,5</b>	<b>26,5</b>	<b>3,8%</b>	<b>54,2</b>	<b>60,9</b>	<b>-10,9%</b>

A Companhia apresentou redução nos seus investimentos de 6,2% no 2T24, em linha com a estratégia de direcionar sua expansão de forma *asset light* e por meio de parcerias estratégicas.



## DESEMPENHO FINANCEIRO

Demonstrativo de Resultados	2T24	2T23	YoY	6M24	6M23	YoY
Receita Bruta Ex. Construção PPP <sup>1</sup>	337,5	321,6	5,0%	638,9	633,5	0,8%
Deduções Ajustadas <sup>1</sup>	-23,1	-23,1	0,2%	(45,4)	(45,8)	-1,0%
<b>Receita Líquida Ex. Construção PPP<sup>1</sup></b>	<b>314,4</b>	<b>298,5</b>	<b>5,3%</b>	<b>593,5</b>	<b>587,7</b>	<b>1,0%</b>
CSP Ajustado <sup>1</sup>	-216,2	-208,6	3,6%	(414,7)	(398,4)	4,1%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>98,2</b>	<b>89,9</b>	<b>9,2%</b>	<b>178,8</b>	<b>189,3</b>	<b>-5,6%</b>
<i>Margem Bruta</i>	31,2%	30,1%	1,1 p.p.	30,1%	32,2%	-2,1 p.p.
Despesas gerais	(55,2)	(72,7)	-24,1%	(128,3)	(149,9)	-14,4%
Outras (despesas) receitas operacionais, líquidas	1,0	3,1	-69,4%	(2,5)	3,4	n/a
Resultado em participação societária	0,0	2,5	-100,0%	0,0	5,0	n/a
(+) Depreciação e Amortização (total)	26,6	29,4	-9,6%	54,2	57,8	-6,3%
<b>EBITDA</b>	<b>70,5</b>	<b>52,2</b>	<b>35,0%</b>	<b>102,1</b>	<b>105,6</b>	<b>-3,3%</b>
(+) Ajuste RBD (PPP na Bahia)	9,5	8,5	11,8%	18,7	16,9	10,7%
(+) Despesas Não-Recorrentes	4,7	5,4	-12,3%	10,8	6,9	57,0%
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>84,7</b>	<b>66,1</b>	<b>28,2%</b>	<b>131,6</b>	<b>129,3</b>	<b>1,7%</b>
<b>Margem EBITDA Ajustada</b>	<b>26,9%</b>	<b>22,1%</b>	<b>4,8 p.p.</b>	<b>22,2%</b>	<b>22,0%</b>	<b>0,2 p.p.</b>
(-) Depreciação e Amortização (total)	(26,6)	(29,4)	-9,6%	(54,2)	(57,8)	-6,3%
Resultado Financeiro	(40,3)	(64,4)	-37,5%	(111,4)	(115,2)	-3,3%
<b>LAIR</b>	<b>3,6</b>	<b>(41,6)</b>	<b>n/a</b>	<b>(63,5)</b>	<b>(67,4)</b>	<b>-5,9%</b>
IRCS	(0,5)	(8,7)	-94,5%	(10,2)	(16,5)	-38,2%
<i>Alíquota Efetiva IR&amp;CS</i>	13,2%	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a
<b>Resultado Líquido</b>	<b>3,2</b>	<b>(50,3)</b>	<b>n/a</b>	<b>(73,7)</b>	<b>(83,9)</b>	<b>-12,2%</b>
<i>Margem Líquida</i>	1,0%	-16,8%	17,8 p.p.	-12,4%	-14,3%	1,9 p.p.
<b>Resultado Líquido Ajustado<sup>2</sup></b>	<b>7,9</b>	<b>(44,9)</b>	<b>n/a</b>	<b>(62,9)</b>	<b>(77,1)</b>	<b>-18,4%</b>
<i>Margem Líquida Ajustada</i>	2,5%	-15,0%	17,5 p.p.	-10,6%	-13,1%	2,5 p.p.
Participação Minoritários	2,7	5,7	-52,6%	4,6	3,8	21,1%

<sup>1</sup>Ajuste recorrente referente à recuperação de investimentos realizados pela RDB na parceria público-privada com o Estado da Bahia e a despesas não recorrentes.

N/A = não aplicável

## BALANÇO PATRIMONIAL

### BALANÇOS PATRIMONIAIS EM 30 DE JUNHO DE 2024 E 30 DE JUNHO DE 2023

(Em milhares de reais - R\$)

ATIVOS			PASSIVOS E PATRIMÔNIO LÍQUIDO		
	30/06/2024	30/06/2023		30/06/2024	30/06/2023
CIRCULANTES			CIRCULANTES		
Caixa e equivalentes de caixa	254.478	95.520	Fornecedores	140.161	118.359
Contas a receber	186.158	206.091	Salários, obrigações sociais e previdenciárias	109.192	75.491
Estoques	11.290	14.616	Empréstimos, financiamentos e debêntures CP	273.787	407.435
Ativo financeiro de concessão CP	25.372	16.247	Arrendamento mercantil CP	24.447	37.988
Impostos a recuperar	69.377	42.968	Obrigações tributárias	116.897	38.632
Partes relacionadas	85	-	Parcelamento de impostos CP	31.663	2.293
Instrumento financeiro derivativo Ativo	-	-	Contas a pagar - aquisição de empresas CP	18.312	19.674
Outras contas a receber CP	17.009	11.277	Dividendos a pagar	2.708	91
<b>Total dos ativos circulantes</b>	<b>563.769</b>	<b>386.719</b>	Instrumento financeiro derivativo CP	-	7.449
			Outras contas a pagar CP	2.067	1.171
			<b>Total dos passivos circulantes</b>	<b>719.234</b>	<b>708.583</b>
NÃO CIRCULANTES			NÃO CIRCULANTES		
Títulos e valores mobiliários LP	-	3.195	Empréstimos, financiamentos e debêntures LP	567.379	583.710
Depósitos judiciais	27.337	25.392	Arrendamento mercantil LP	218.111	252.664
Garantia de reembolso de contingências	9.601	9.057	Partes relacionadas Passivo	(152)	270
Partes relacionadas LP	42.801	18.887	Parcelamento de impostos LP	3.434	4.252
Tributos Diferidos Ativo	207.260	202.583	Contas a pagar - aquisição de empresas LP	-	-
Ativo financeiro de concessão LP	44.464	61.703	Tributos diferidos Passivo	6.497	18.827
Investimentos	4.719	5.810	Provisão para riscos legais	57.279	52.364
Imobilizado	573.564	553.842	Outras contas a pagar LP	972	5.355
Intangível	1.003.619	996.125	<b>Total dos passivos não circulantes</b>	<b>853.520</b>	<b>917.442</b>
Direito de uso de arrendamento	215.275	257.649	PATRIMÔNIO LÍQUIDO		
<b>Total dos ativos não circulantes</b>	<b>2.128.640</b>	<b>2.134.243</b>	Capital social	612.412	612.412
			Adiantamento para futuro aumento de capital	450.000	
			Reservas de capital	612.698	613.035
			Ações em tesouraria	(1.899)	(2.280)
			Prejuízos acumulados	(584.166)	(357.789)
			Outros resultados abrangentes	-	-
			Total do patrimônio líquido dos acionistas controladores	1.089.045	865.378
			Participação dos acionistas não controladores	30.610	29.559
			<b>Total do patrimônio líquido</b>	<b>1.119.655</b>	<b>894.937</b>
<b>TOTAL DOS ATIVOS</b>	<b>2.692.409</b>	<b>2.520.962</b>	<b>TOTAL DOS PASSIVOS E DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>2.692.409</b>	<b>2.520.962</b>

## DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO

### PARA OS PERÍODOS FINDOS EM 30 DE JUNHO DE 2024 E 30 DE JUNHO DE 2023 (Em milhares de reais – R\$)

Consolidado (R\$ Milhões)	2T24	2T23	6M24	6M23
Receita líquida de serviços	317.736	299.416	598.445	589.066
Custo dos serviços prestados	(219.575)	(209.538)	(419.667)	(399.755)
Lucro bruto	98.161	89.877	178.778	189.311
(Despesas) receitas operacionais	-	-	-	-
Despesas gerais e administrativas	(55.208)	(72.728)	(128.299)	(149.937)
Outras (despesas) receitas, líquidas	962	3.139	(2.533)	3.411
Resultado em participação societária	-	2.533	-	4.988
<b>Lucro operacional antes do resultado financeiro</b>	<b>43.915</b>	<b>22.821</b>	<b>47.946</b>	<b>47.772</b>
Resultado financeiro	(40.276)	(64.410)	(111.419)	(115.174)
Despesas financeiras	(42.043)	(64.410)	(118.063)	(117.253)
Receitas financeiras	1.767	-	6.644	2.079
Lucro (prejuízo) operacional e antes do imposto de renda e da contribuição social	3.639	(41.589)	(63.473)	(67.402)
Imposto de renda e contribuição social Corrente e diferido	(481)	(8.659)	(10.213)	(16.539)
<b>Lucro (prejuízo) líquido do período</b>	<b>3.158</b>	<b>(50.248)</b>	<b>(73.686)</b>	<b>(83.940)</b>
Atribuível aos acionistas controladores	433	(51.579)	(78.311)	(87.758)
Atribuível aos acionistas não controladores	2.725	1.330	4.625	3.818

## DEMONSTRAÇÃO DE FLUXO DE CAIXA

### EM 30 DE JUNHO DE 2024 E 31 DE JUNHO DE 2023

(Em milhares de reais - R\$)

FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES OPERACIONAIS	30/06/2024	30/06/2023
<b>Lucro (prejuízo) líquido do período</b>	<b>(73.686)</b>	<b>(83.940)</b>
Ajustes para reconciliar o lucro (prejuízo) líquido do período com o caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades operacionais:		
Depreciação e amortização	54.136	54.101
Ações restritas reconhecidas	382	286
Resultado com instrumentos financeiros derivativos	-	2.087
Valor residual de ativos imobilizados e de direito de uso baixados	57	-
Encargos financeiros e variação cambial	86.205	99.099
Atualização do ativo financeiro de concessão	(8.518)	(9.600)
Resultado em participação societária	-	(4.988)
Provisão para créditos de liquidação duvidosa, líquida	7.385	-
Provisões para riscos cíveis, trabalhistas e tributários, líquidas	1.412	649
Impostos diferidos	(3.936)	5.675
	<b>63.437</b>	<b>63.369</b>
<b>Redução (aumento) nos ativos operacionais:</b>	<b>13.122</b>	<b>(11.505)</b>
Contas a receber	27.277	(3.015)
Estoques	971	15
Outros ativos	(9.876)	(7.044)
Ativo financeiro de concessão	(5.250)	(1.461)
<b>Aumento (redução) nos passivos operacionais:</b>	<b>71.765</b>	<b>31.535</b>
Fornecedores	11.304	29.762
Salários, obrigações sociais e previdenciárias	29.636	8.120
Obrigações tributárias e parcelamento de impostos	51.411	13.087
Outros passivos	(23.523)	(13.190)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(1)	(9.556)
Dividendos e JSCP recebidos de controladas	2.938	3.312
<b>Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais</b>	<b>148.324</b>	<b>83.399</b>
<b>FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE INVESTIMENTO</b>		
Aplicações financeiras	-	(132)
Contraprestação paga por aquisição de controladas, líquido do caixa recebido	(591)	-
Aquisição de participação minoritária	-	-
Partes relacionadas	(3.459)	(652)
Adição em investimentos	-	(1.086)
Aquisição de ativo imobilizado e intangível	(48.963)	(59.404)
<b>Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades de investimento</b>	<b>(53.013)</b>	<b>(61.274)</b>
<b>FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE FINANCIAMENTO</b>		
Recebimento (pagamento) de instrumento financeiro derivativo	-	-
Pagamento ações restritas	(382)	-
Aumento de Capital - AFAC	249.900	-
Dividendos pagos	2.082	-
Captação líquida de empréstimos e debêntures	65.592	4.918
Juros pagos	(69.655)	(65.988)
Amortização de empréstimos, financiamentos, derivativos e arrendamento mercantil	(306.965)	(84.279)
<b>Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades de financiamento</b>	<b>(59.428)</b>	<b>(145.349)</b>
<b>AUMENTO LÍQUIDO NO CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA</b>	<b>35.883</b>	<b>(123.224)</b>
<b>CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA</b>		
No início do período	218.595	218.744
No fim do período	254.478	95.520

## AVISO LEGAL

Este relatório de resultados pode conter certas perspectivas e informações relativas à Alliança Saúde e Participações S.A., atual denominação de Centro de Imagem Diagnósticos S.A. (Alliança) e suas controladas, que refletem as visões atuais e / ou expectativas da Companhia a respeito de seu desempenho nos negócios, e eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possa prever, prever, indicar ou implicar resultados futuros, desempenho ou realizações, e podem conter palavras como "acredita", "antecipa", "espera", "estima", "poderia", "prevê", "potencial", "provavelmente resultará" ou outras palavras ou expressões de significado semelhante. Tais afirmações estão sujeitas a uma série de riscos, incertezas e suposições. Alertamos que um número de fatores importantes pode causar resultados reais diferentes, quaisquer terceiros (inclusive investidores) são única e exclusivamente responsáveis por qualquer decisão de investimento ou negócio ou ação tomada em confiança nas informações e declarações contidas neste relatório ou por quaisquer danos consequentes, especiais ou similar. A Alliança não se obriga a atualizar ou revisar este relatório mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros. Além dos fatores identificados em outro lugar neste relatório, os seguintes fatores, entre outros, podem causar resultados reais diferentes materialmente das declarações prospectivas ou desempenho histórico: mudanças nas preferências e condição financeira de nossos consumidores e condições competitivas nos mercados em que atuamos, mudanças nas condições econômicas, políticas e de negócios no Brasil; intervenções governamentais, resultando em mudanças na economia brasileira, impostos, tarifas ou ambiente regulatório, a nossa capacidade para competir com sucesso; mudanças em nossos negócios, a nossa capacidade de implementar com sucesso estratégias de marketing; nossa identificação de oportunidades de negócios, a nossa capacidade para desenvolver e introduzir novos produtos e serviços, mudanças no custo dos produtos e os custos operacionais; nosso nível de endividamento e outras obrigações financeiras, a nossa capacidade de atrair novos clientes; inflação no Brasil, a desvalorização do real frente ao dólar dos EUA e flutuações da taxa de juros, mudanças presentes ou futuras nas leis e regulamentos, e nossa capacidade de manter relacionamentos de negócios existentes e criar novos relacionamentos.