



ser
educacional

RESULTADOS 2T26



O material divulgado pela Companhia reflete as expectativas dos administradores e poderá conter estimativas sobre eventos futuros. Quaisquer informações, dados em geral, previsões ou planos futuros refletem estimativas e não podem ser tomados como dados concretos ou promessa perante o mercado. A Ser Educacional não será responsável por quaisquer decisões de investimentos, operações ou alterações nas posições dos investidores tomadas com base nas informações e dados aqui divulgados. Da mesma forma, fica claro que o material ora divulgado poderá sofrer alterações sem prévio aviso.

O presente material foi elaborado pela Ser Educacional S.A. ("Ser Educacional" ou a "Companhia") de acordo com as mais rígidas normas nacionais e internacionais aplicáveis ao setor e inclui determinadas declarações prospectivas que se baseiam, principalmente, nas atuais expectativas e nas previsões da Ser Educacional quanto a acontecimentos futuros e tendências financeiras que atualmente afetam ou poderiam vir a afetar o negócio da Ser Educacional, não representando, no entanto, garantias de desempenho no futuro. Elas estão fundamentadas nas expectativas da administração, envolvendo uma série de riscos e incertezas em função dos quais a situação financeira real e os resultados operacionais podem vir a diferir de maneira relevante dos resultados expressos nas declarações prospectivas. A Ser Educacional não assume nenhuma obrigação no sentido de atualizar ou revisar publicamente qualquer declaração prospectiva.

Esta apresentação é divulgada exclusivamente para efeito de informação e não deve ser interpretada como solicitação ou oferta de compra ou venda de ações ou instrumentos financeiros correlatos. De igual modo, esta apresentação não oferece recomendação referente a investimento e tampouco deve ser considerada como se a oferecesse. Ela não diz respeito a objetivos específicos de investimento, situação financeira ou necessidades particulares de nenhuma pessoa. Tampouco oferece declaração ou garantia, quer expressa, quer implícita, em relação à exatidão, abrangência ou confiabilidade das informações nela contidas. Esta apresentação não deve ser considerada pelos destinatários como elemento que substitua a opção de exercer seu próprio julgamento. Quaisquer opiniões expressas nesta apresentação estão sujeitas a alteração sem aviso e a Ser Educacional não têm a obrigação de atualizar e manter em dia as informações nela contidas.





ser
educacional

DESTAQUES 2T26





Base de Alunos de Graduação Presencial

+4,4%



Ticket Médio Geral

+11,4%



Receita Líquida

+5,6%



Lucro Bruto

+7,5%



EBITDA Ajustado

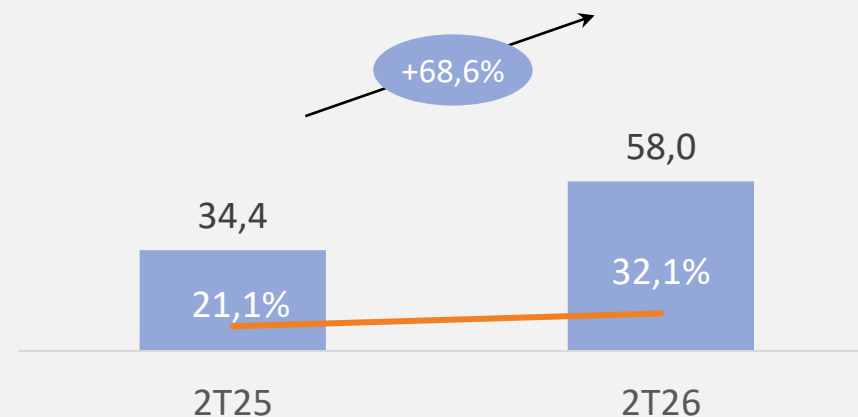
+10,8%



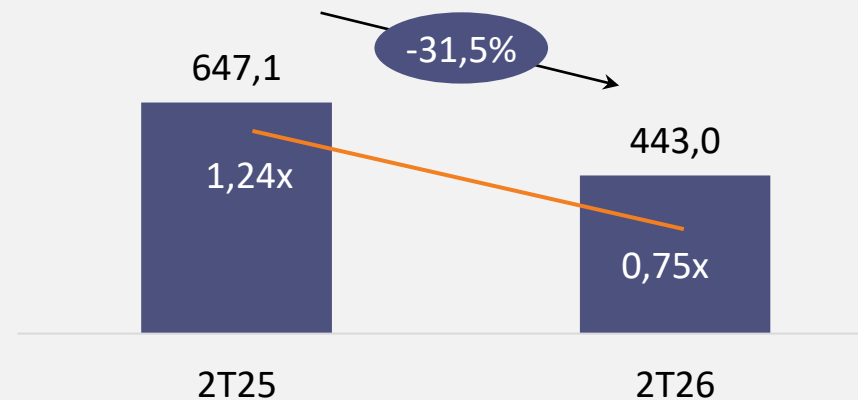
Lucro Líquido

+30,7%

Geração Operacional de Caixa Líquida Pós-Capex (R\$MM) e % do EBITDA ajustado

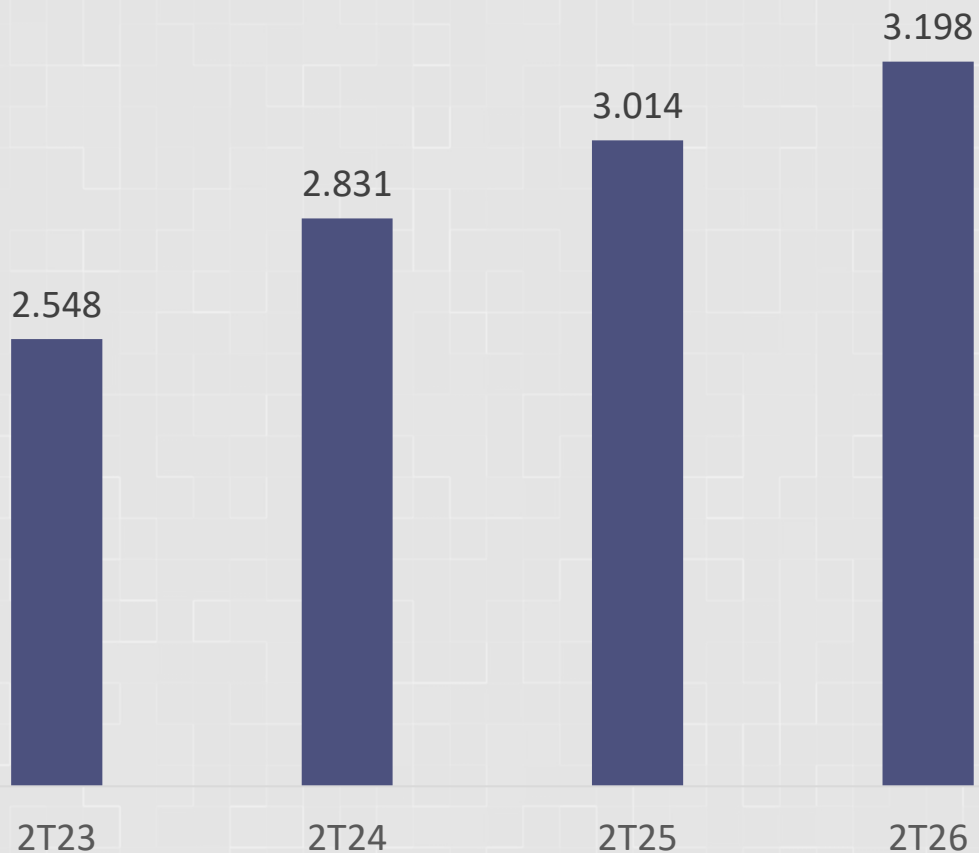


Dívida Líquida (R\$MM) e Dívida Líquida / EBITDA Ajustado (x)

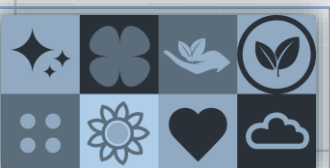
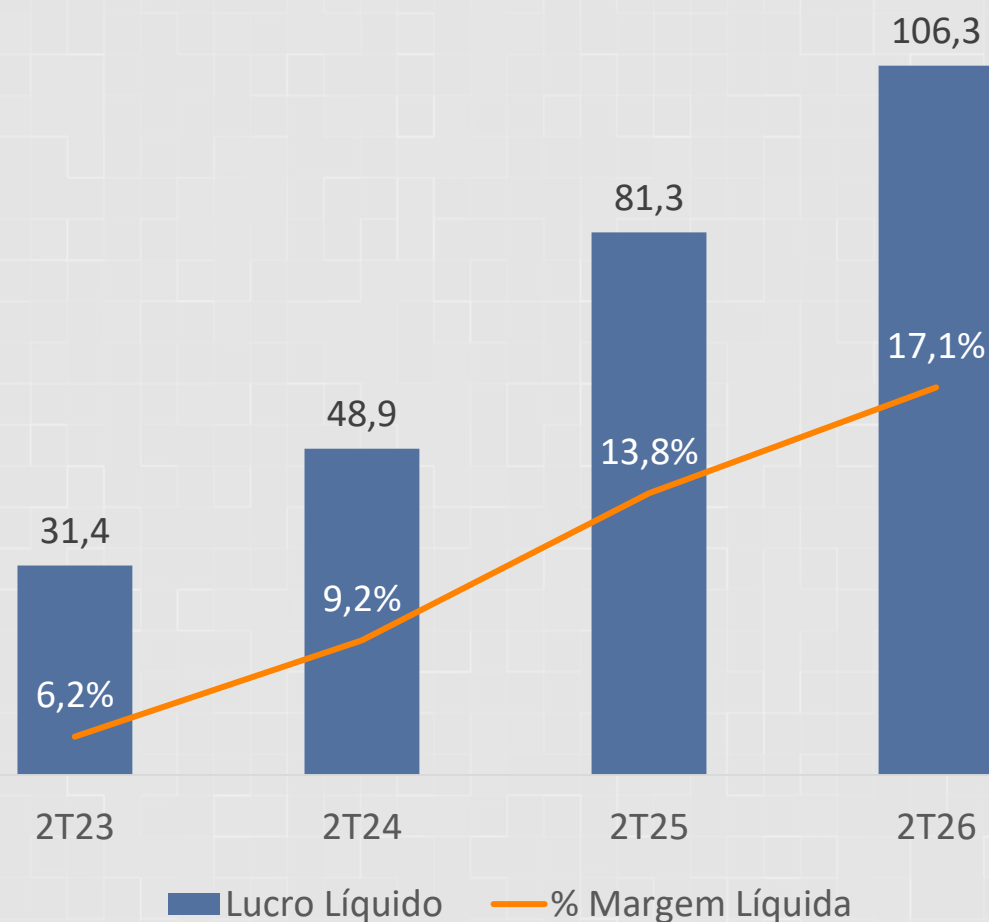


Alunos de Graduação Presencial por Unidade, Lucro Líquido e Margem Líquida

Alunos de Graduação de Ensino Presencial por Unidade



Lucro Líquido e Margem Líquida





ser
educacional

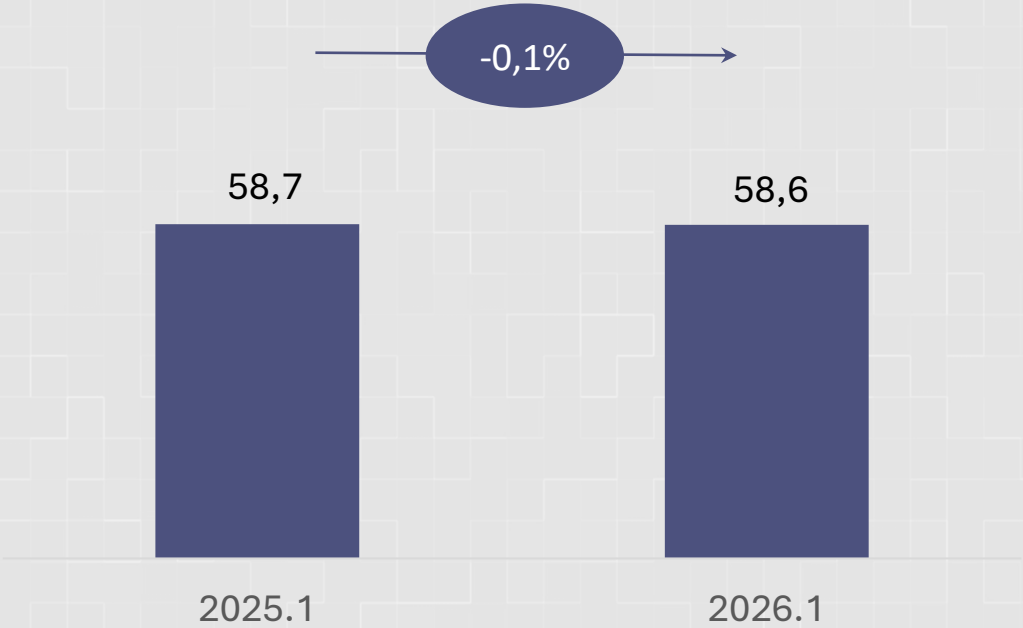
RESULTADOS **OPERACIONAIS**



Captação de Alunos 2026.1 ('000)

Captação	2026.1	2025.1	Var (%)
Graduação Ensino presencial	60,2	65,6	-8,2%
<i>Ex-PROUNI</i>	<i>58,6</i>	<i>58,7</i>	<i>-0,1%</i>
Grad. EAD + Semipresencial	37,2	56,3	-33,9%
<i>EAD</i>	<i>16,7</i>	<i>56,3</i>	<i>-70,2%</i>
<i>Semipresencial</i>	<i>20,5</i>	<i>-</i>	<i>N.M.</i>
Pós-Graduação	9,5	10,4	-9,0%

Captação de Alunos de Graduação
Presencial – Ex PROUNI

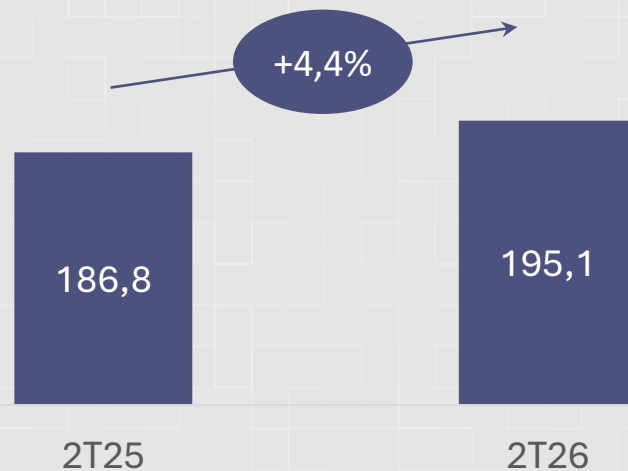


Novo Marco Regulatório EAD: a partir do 1T26 a base de alunos da Companhia passou a ser classificada de acordo com a nova estrutura regulatória. A modalidade anteriormente denominada Ensino Híbrido passou a ser reportada como Ensino Presencial e a base de alunos do Ensino Digital passou a ser segregada entre Ensino a Distância (EAD) e Semipresencial (uma nova modalidade de oferta e portanto ainda sem comparabilidade).

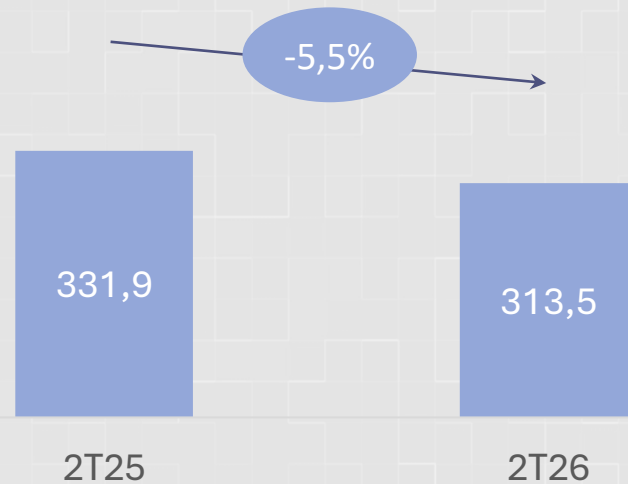
Base de alunos	2026.1	2025.1	Var (%)
Graduação Presencial	195,1	186,8	+4,4%
<i>Graduação de medicina</i>	<i>4,4</i>	<i>4,2</i>	<i>+5,6%</i>
Graduação EAD e Semipresencial	118,4	145,0	-18,3%
<i>EAD</i>	<i>104,3</i>	<i>145,0</i>	<i>-28,1%</i>
<i>Semipresencial</i>	<i>14,1</i>	<i>-</i>	<i>N.M.</i>
Base de alunos total de graduação	313,5	331,9	-5,5%
Pós-graduação e ensino técnico	20,6	22,2	-7,4%
Base total de alunos	334,1	354,1	-5,6%

Evolução da Base de Alunos ('000)

Base de alunos de Graduação Presencial

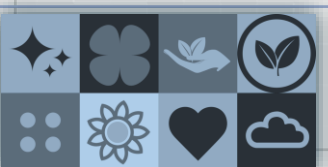
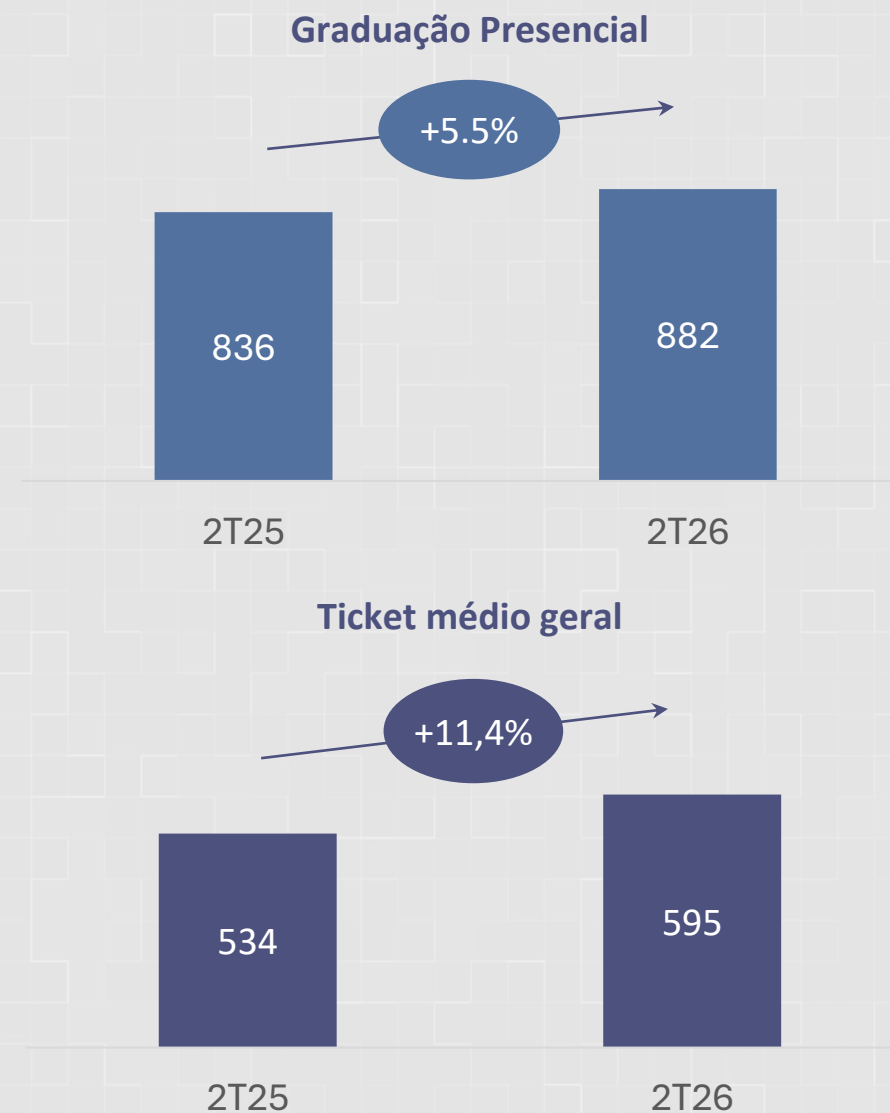


Base de alunos total de Graduação



Ticket Médio / mês	2T26	2T25	Var (%)
Graduação Presencial	881,9	835,9	+5,5%
<i>Graduação de Medicina</i>	<i>9.641,6</i>	<i>9.857,2</i>	<i>-2,2%</i>
<i>Graduação Presencial ex-Medicina</i>	<i>678,6</i>	<i>629,0</i>	<i>+7,9%</i>
Graduação EAD + Semipresencial	188,9	194,8	-3.0%
<i>EAD</i>	<i>182,0</i>	<i>194,8</i>	<i>-6,5%</i>
Ticket médio geral	594,8	534,0	+11,4%

Ticket Médio (R\$/mês)



Para melhor comparabilidade dos efeitos do PROUNI e flutuações de reconhecimento de receitas trimestrais, as análises são feitas com base no ticket médio ex-PROUNI e acumulado no semestre.

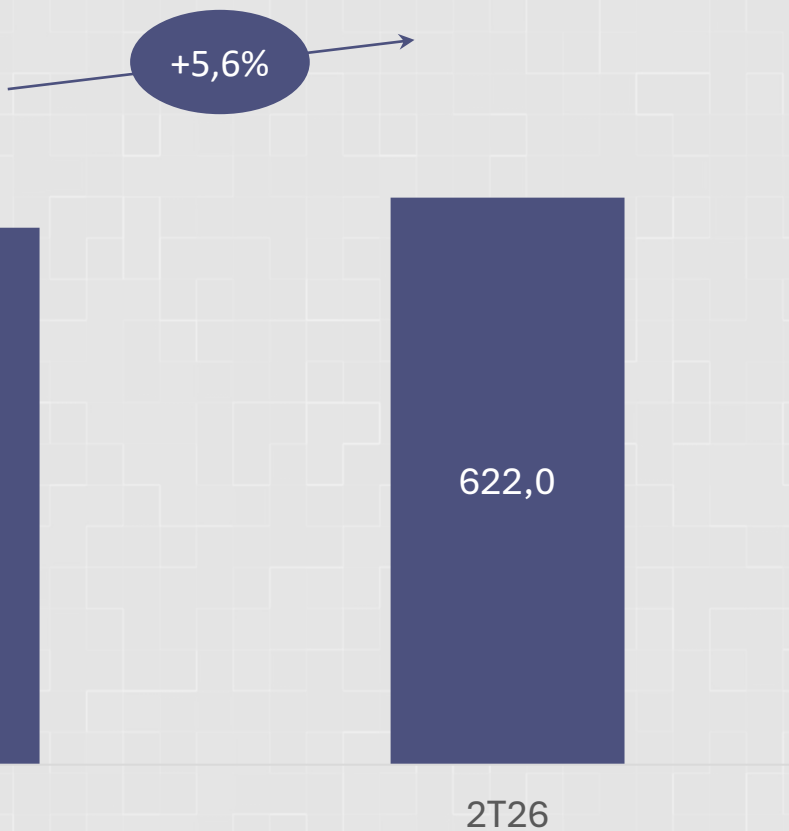


ser
educacional

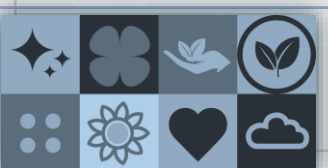
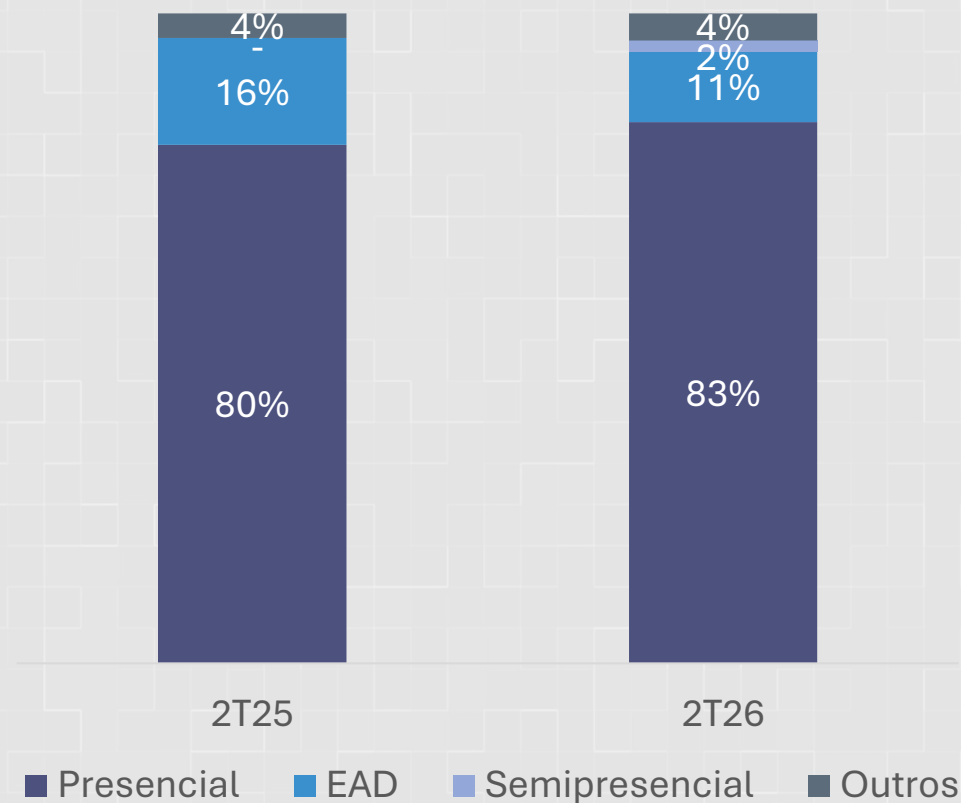
RESULTADOS **FINANCEIROS**



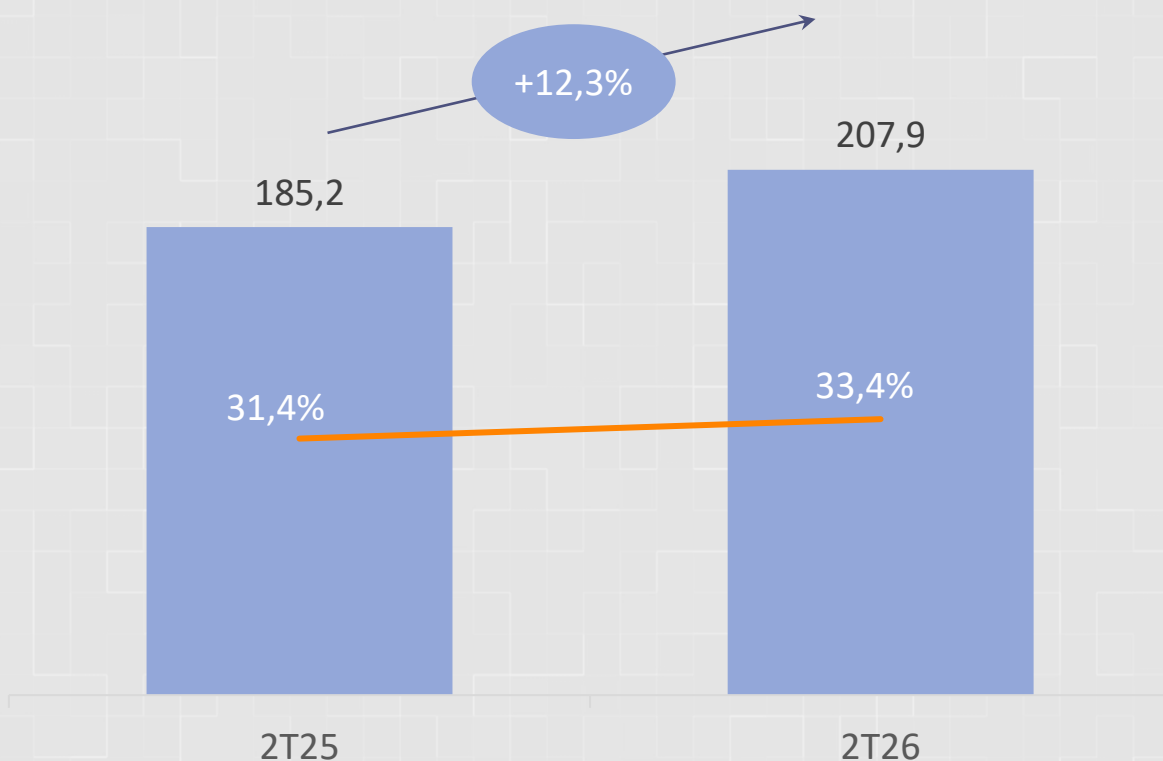
Receita Líquida (R\$MM)



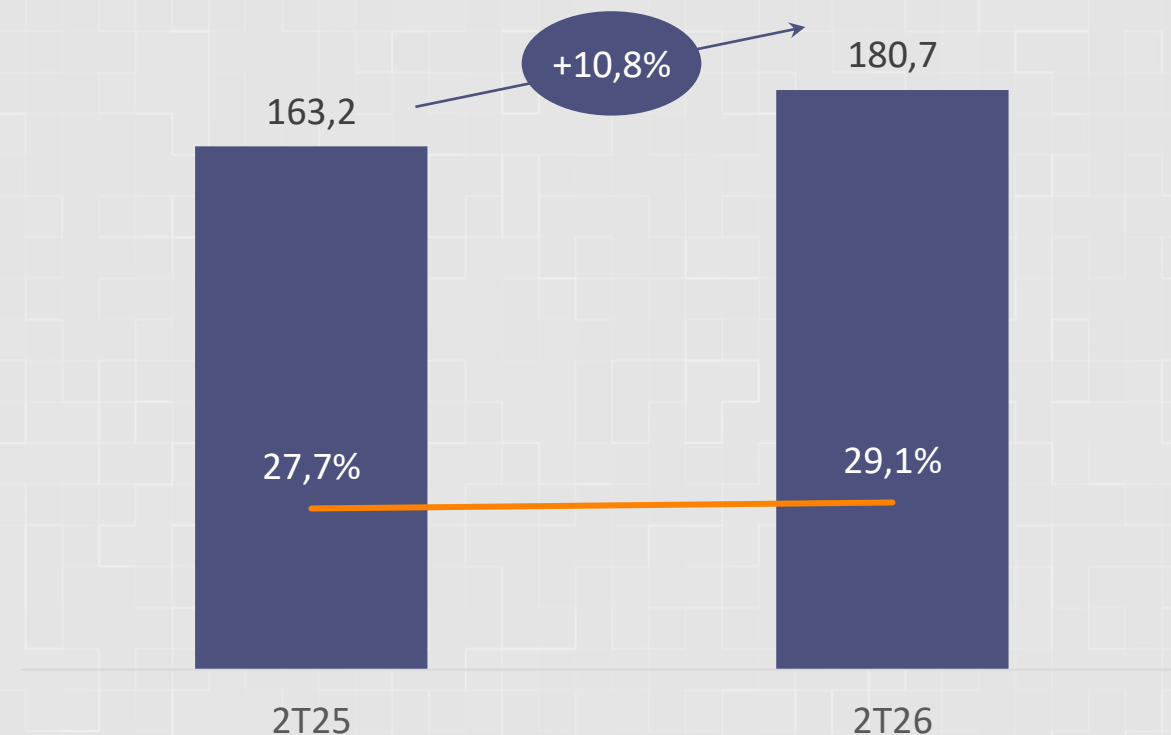
Distribuição da Receita Líquida (R\$MM)



EBITDA (R\$MM) e Margem EBITDA (%)



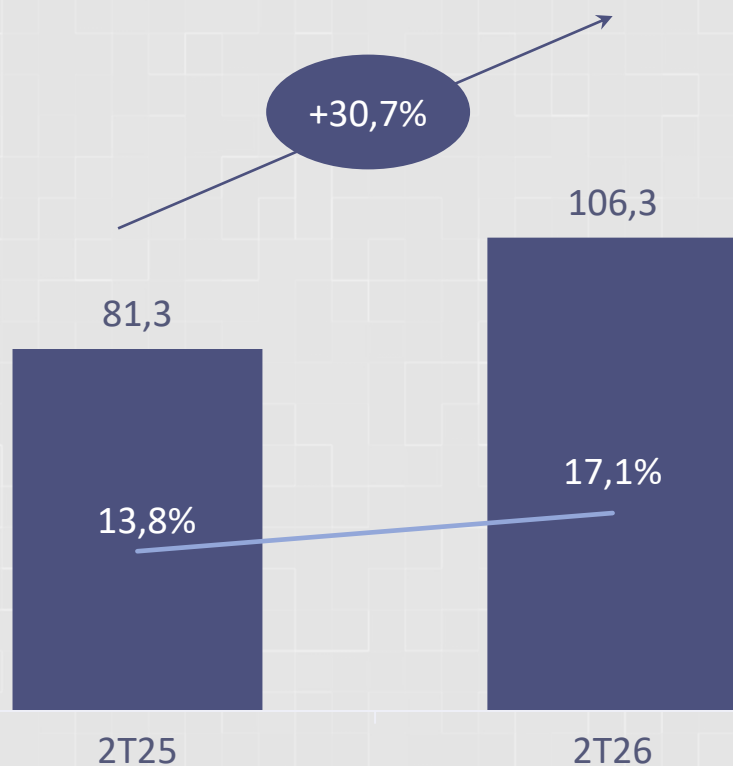
EBITDA ajustado (R\$MM)* e Margem EBITDA Ajustado (%)



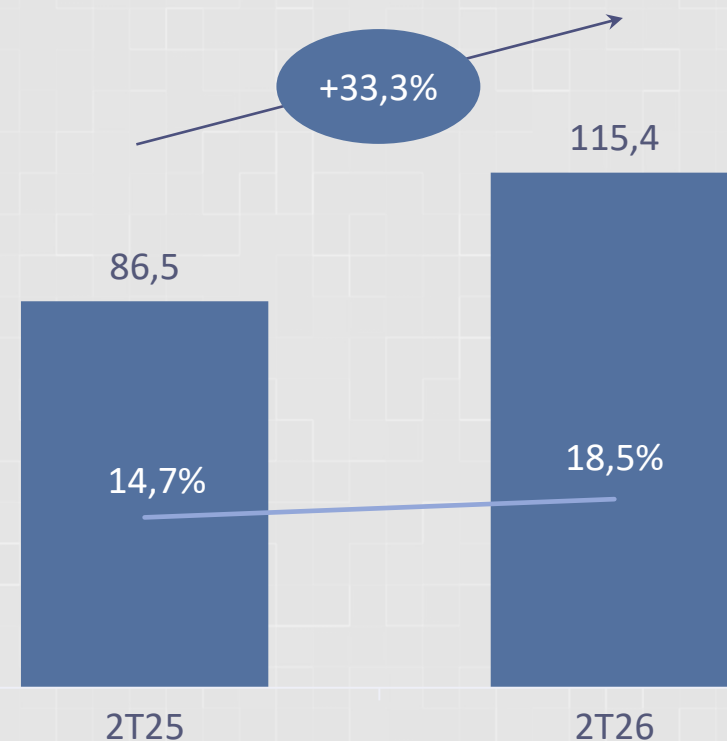
* Ajustado por eventos não-recorrentes, juros de mensalidades e aluguéis mínimos pagos

Lucro Líquido e Lucro Líquido Ajustado

Lucro Líquido (R\$MM)



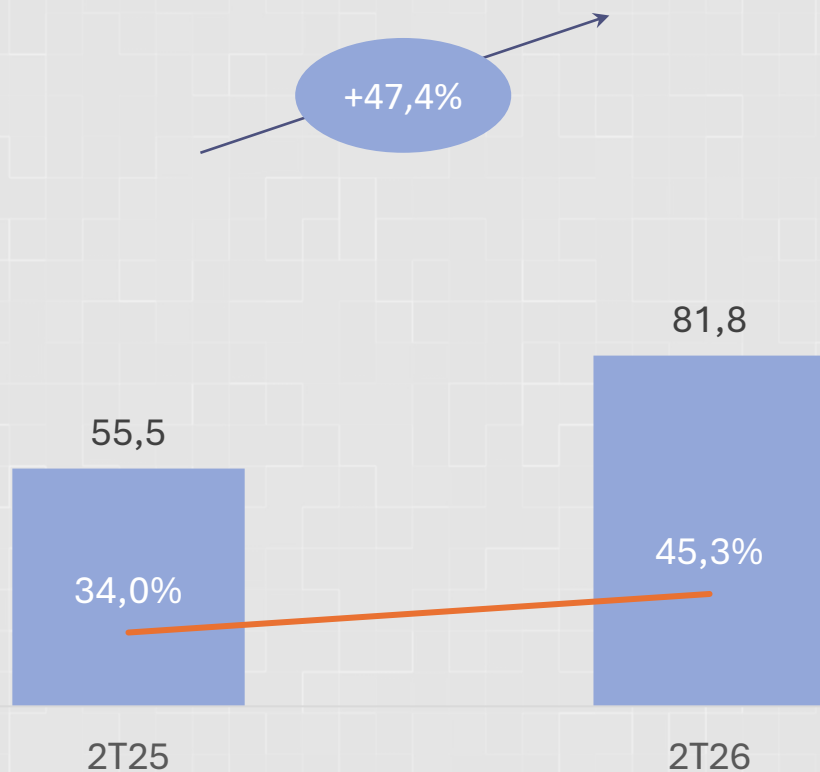
Lucro Líquido Ajustado (R\$MM)*



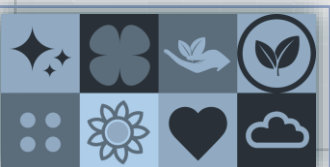
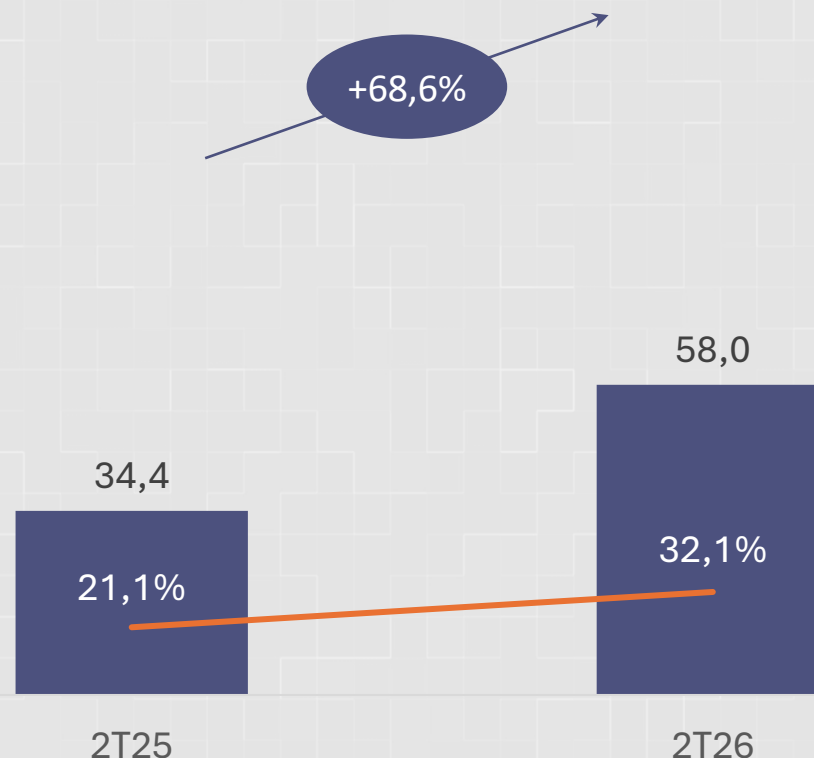
* Ajustado por eventos não-recorrentes.

Geração de Caixa Operacional Líquida (GCO)

GCO (R\$MM) e GCO / EBITDA Ajustado (%)

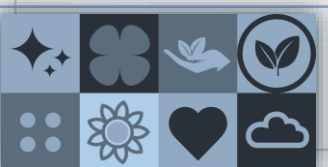
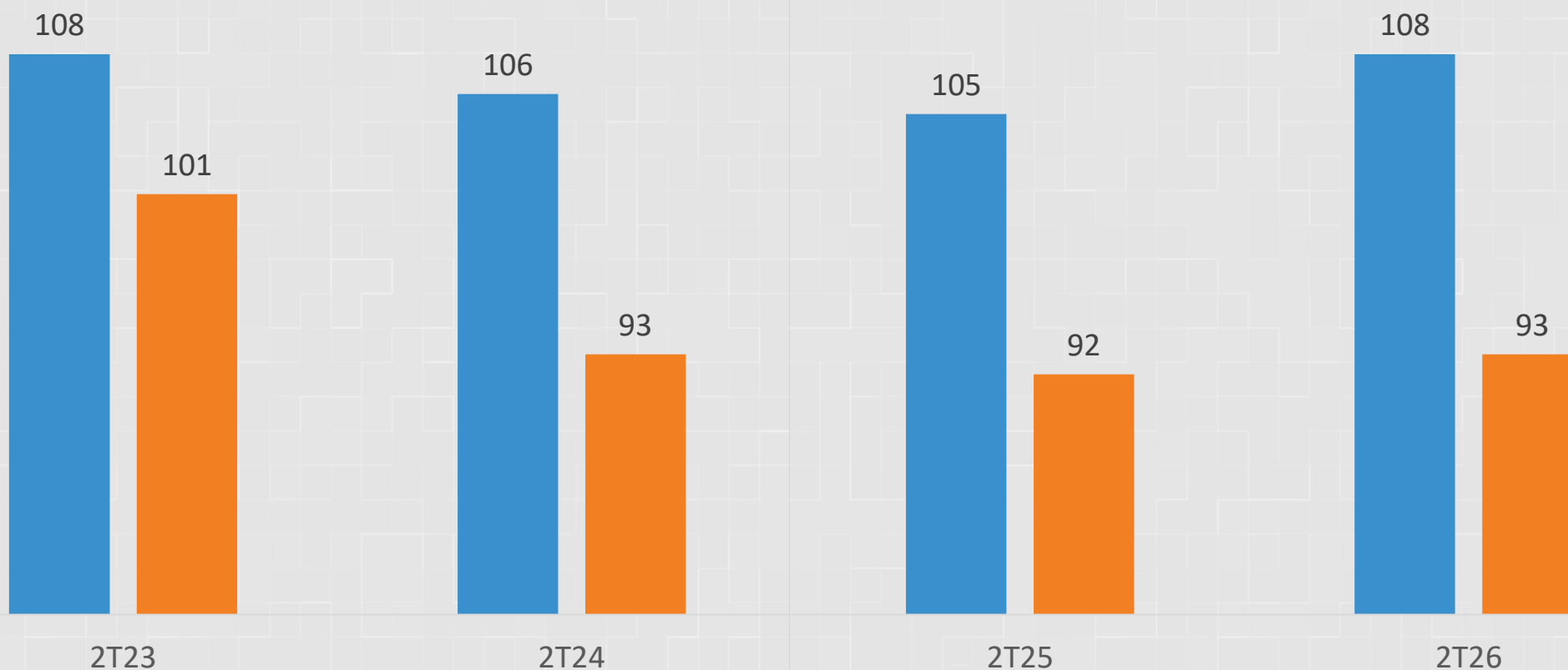


GCO Pós-Capex (R\$MM) e GCO Pós-Capex / EBITDA Ajustado (%)

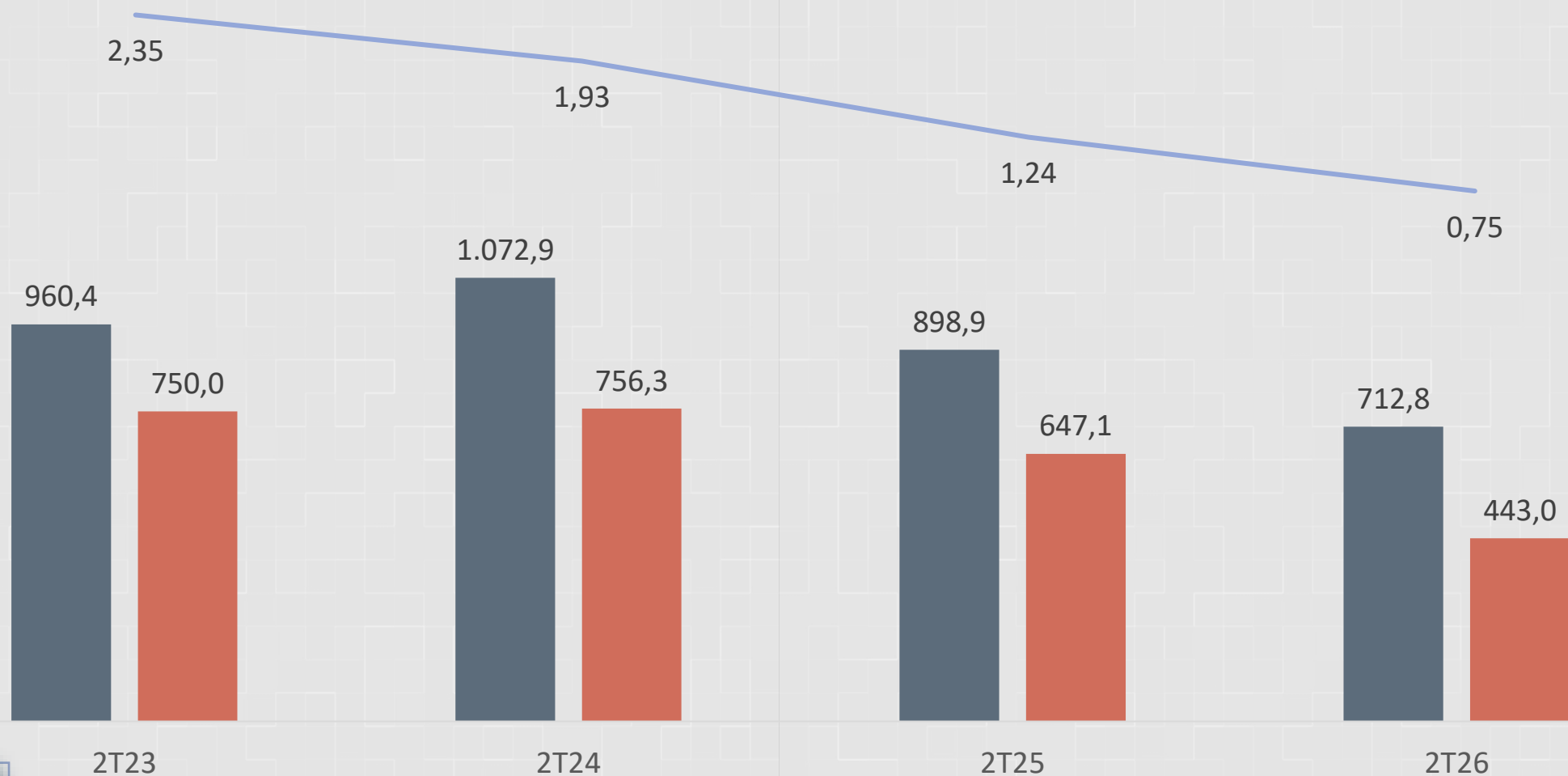


Prazo Médio do Contas a Receber Líquido (PMR) (Dias)

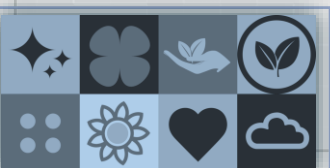
■ PMR ■ PMR Ex-FIES

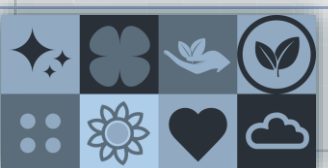
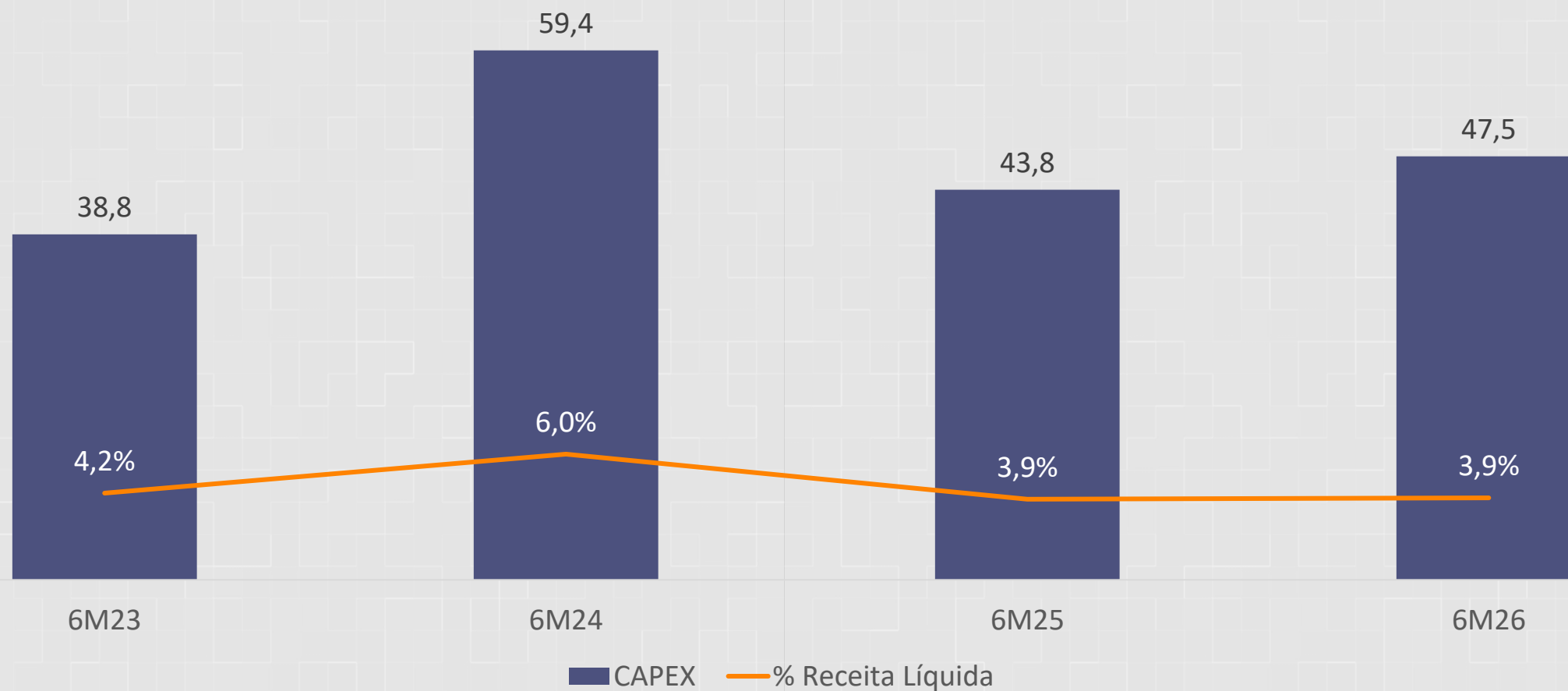


Endividamento e Alavancagem Financeira (R\$MM)



■ Dívida Bruta ■ Dívida Líquida — Dívida Líquida / EBITDA Ajustado UDM





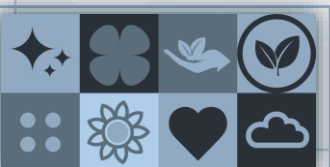


ser
educacional

OBJETIVOS

2026

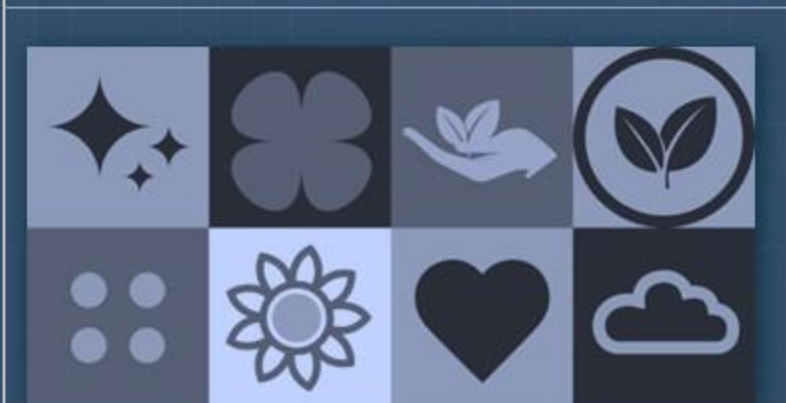






ser
educacional

CONTATOS



+55 (11) 97093-2225



ri@sereducacional.com



<http://sereduc.com/08hk2P>



@ser_educacional



Jânnyo Diniz (CEO)

João Aguiar (CFO)

Rodrigo Alves (IRO)

Geraldo Soares (GRI)

Reconciliação do EBITDA e EBITDA Ajustado

EBITDA (Valores em R\$ ('000))	2T26	2T25	Var. (%) 2T26 x 2T25	6M26	6M25	Var. (%) 6M26 x 6M25
Lucro Líquido	106.285	81.326	30,7%	182.188	124.959	45,8%
(+) Resultado financeiro líquido ²	46.610	46.692	-0,2%	100.632	108.537	-7,3%
(+) Imposto de renda e contribuição social	1.203	1.472	-18,3%	7.490	11.030	-32,1%
(+) Depreciação e Amortização	53.799	55.711	-3,4%	109.696	110.941	-1,1%
EBITDA¹	207.897	185.201	12,3%	400.006	355.467	12,5%
Margem EBITDA	33,4%	31,4%	2,0 p.p.	33,2%	31,5%	1,7 p.p.
(+) Receita de Juros sobre Mensalidades e Acordos ²	4.116	2.167	89,9%	8.066	4.580	76,1%
(+) Custos e Despesas Não Recorrentes ³	6.973	11.195	-37,7%	7.426	18.053	-58,9%
(-) Aluguéis mínimos pagos ⁴	(38.247)	(35.387)	8,1%	(76.553)	(71.272)	7,4%
EBITDA Ajustado⁵	180.739	163.176	10,8%	338.944	306.828	10,5%
Margem EBITDA Ajustada	29,1%	27,7%	1,4 p.p.	28,1%	27,2%	0,9 p.p.

1. EBITDA não é uma medida contábil.

2. Receita de juros sobre acordos e outros são compostas pelo nosso resultado financeiro, líquido, oriundo da receita de juros e de multas sobre mensalidades correspondentes aos encargos financeiros sobre as mensalidades negociadas e mensalidades pagas em atraso.

3. Os custos e despesas não-recorrentes são compostos principalmente por gastos ligados a fusões e aquisições de empresas, despesas relativas a multas rescisórias em processos de otimizações de quadros de funcionários, os quais não impactariam a geração usual de caixa.

4. Os aluguéis mínimos são compostos pelos contratos de aluguel registrados como arrendamentos financeiros pelo IFRS 16. Os gastos destes arrendamentos não transitam pelo nosso EBITDA, compondo o EBITDA ajustado.

5. O EBITDA Ajustado corresponde à soma do EBITDA com (a) resultado financeiro das receitas com multas e juros sobre as mensalidades, (b) custos e despesas não-recorrentes e (c) os aluguéis mínimos pagos.

Essa divulgação é parte integrante da divulgação de resultados trimestrais. Para mais referência sobre a reconciliação do EBITDA e EBITDA Ajustado, acesse os resultados completos disponibilizados no site <https://ri.sereducacional.com/informacoes-financeiras/resultados/>

Reconciliações ao Lucro Líquido (Valores em R\$ ('000))	2T26	2T25	Var. (%) 2T26 x 2T25	6M26	6M25	Var. (%) 6M26 x 6M25
Lucro Líquido	106.285	81.326	30,7%	182.188	124.959	45,8%
<i>Margem Líquida</i>	<i>17,1%</i>	<i>13,8%</i>	<i>3,3 p.p.</i>	<i>15,1%</i>	<i>11,1%</i>	<i>4,0 p.p.</i>
<i>Itens não-recorrentes do período</i>	9.088	5.194	75,0%	15.063	13.363	12,7%
Lucro Líquido Ajustado	115.373	86.520	33,3%	197.251	138.323	42,6%
<i>Margem Líquida Ajustada</i>	<i>18,5%</i>	<i>14,7%</i>	<i>3,9 p.p.</i>	<i>16,4%</i>	<i>12,2%</i>	<i>4,1 p.p.</i>
Outros efeitos contábeis não considerados como ajustes ao lucro líquido:	7.256	14.122	-48,6%	17.485	27.242	-35,8%
Impacto IFRS 16	3.232	6.645	-51,4%	7.101	12.205	-41,8%
Aluguéis e Arrendamentos (IFRS 16)	(32.268)	(29.163)	10,6%	(64.595)	(58.825)	9,8%
Depreciação e Amortização (IFRS 16)	20.395	20.457	-0,3%	41.330	40.590	1,8%
Juros sobre arrendamentos (IFRS 16)	15.237	15.953	-4,5%	30.819	32.259	-4,5%
Goodwill de aquisições	4.024	7.477	-46,2%	10.384	15.037	-30,9%
IR/CS (IFRS 16+goodwill)	(133)	(602)	-77,9%	(453)	(1.820)	-75,1%
Lucro Líquido Ajustado ex-IFRS 16 e Goodwill	122.629	100.642	21,8%	214.736	165.565	29,7%
<i>Margem Líquida Ajustada (Ex-IFRS 16 / goodwill)</i>	<i>19,7%</i>	<i>17,1%</i>	<i>2,6 p.p.</i>	<i>17,8%</i>	<i>14,7%</i>	<i>3,1 p.p.</i>

