



ser

educacional

RESULTADOS

2T25

Agosto, 2025

Disclaimer



O material divulgado pela Companhia reflete as expectativas dos administradores e poderá conter estimativas sobre eventos futuros. Quaisquer informações, dados em geral, previsões ou planos futuros refletem estimativas e não podem ser tomados como dados concretos ou promessa perante o mercado. A Ser Educacional não será responsável por quaisquer decisões de investimentos, operações ou alterações nas posições dos investidores tomadas com base nas informações e dados aqui divulgados. Da mesma forma, fica claro que o material ora divulgado poderá sofrer alterações sem prévio aviso.

O presente material foi elaborado pela Ser Educacional S.A. ("Ser Educacional" ou a "Companhia") de acordo com as mais rígidas normas nacionais e internacionais aplicáveis ao setor e inclui determinadas declarações prospectivas que se baseiam, principalmente, nas atuais expectativas e nas previsões da Ser Educacional quanto a acontecimentos futuros e tendências financeiras que atualmente afetam ou poderiam vir a afetar o negócio da Ser Educacional, não representando, no entanto, garantias de desempenho no futuro. Elas estão fundamentadas nas expectativas da administração, envolvendo uma série de riscos e incertezas em função dos quais a situação financeira real e os resultados operacionais podem vir a diferir de maneira relevante dos resultados expressos nas declarações prospectivas. A Ser Educacional não assume nenhuma obrigação no sentido de atualizar ou revisar publicamente qualquer declaração prospectiva.

Esta apresentação é divulgada exclusivamente para efeito de informação e não deve ser interpretada como solicitação ou oferta de compra ou venda de ações ou instrumentos financeiros correlatos. De igual modo, esta apresentação não oferece recomendação referente a investimento e tampouco deve ser considerada como se a oferecesse. Ela não diz respeito a objetivos específicos de investimento, situação financeira ou necessidades particulares de nenhuma pessoa. Tampouco oferece declaração ou garantia, quer expressa, quer implícita, em relação à exatidão, abrangência ou confiabilidade das informações nela contidas. Esta apresentação não deve ser considerada pelos destinatários como elemento que substitua a opção de exercer seu próprio julgamento. Quaisquer opiniões expressas nesta apresentação estão sujeitas a alteração sem aviso e a Ser Educacional não têm a obrigação de atualizar e manter em dia as informações nela contidas.

ser
educacional

DESTAQUES



Sólido desempenho permitiu aumento de 66,4% no lucro líquido no 2T25



Lucro Líquido de R\$81,3mm no 2T25: maior desde o 1T16
Margem Líquida de 13,8%: +4,6pp x 2T24



EBITDA Ajustado R\$163,2mm no 2T25: +25,0%
Margem EBITDA Ajustada 27,7%: +3,2p.p.



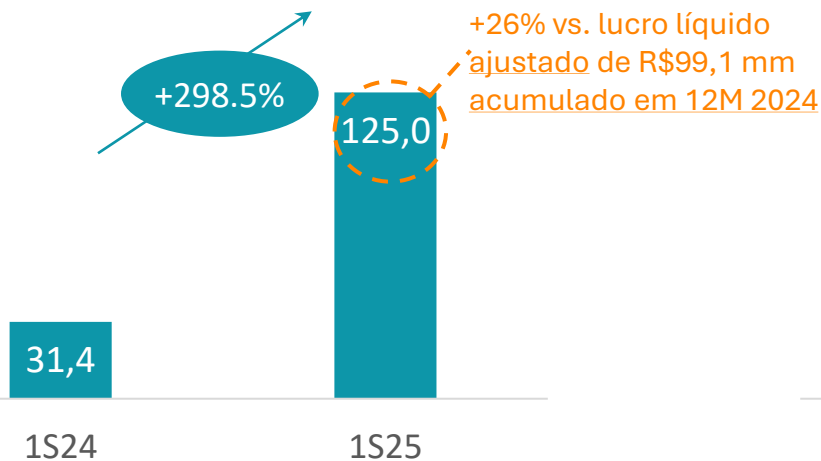
4 anos consecutivos de crescimento na graduação de ensino híbrido no 1S25:

Captação: +14,7%

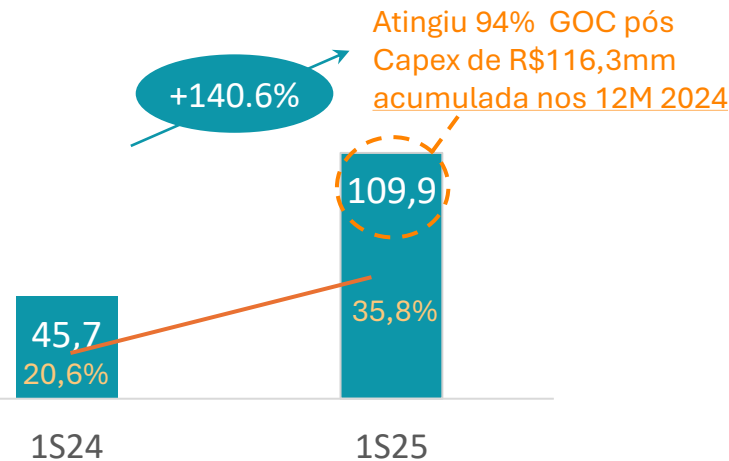
Base de alunos +13,8%

Desempenho do 6 meses de 2025 são superiores ou comparáveis aos resultados acumulados do exercício de 2024

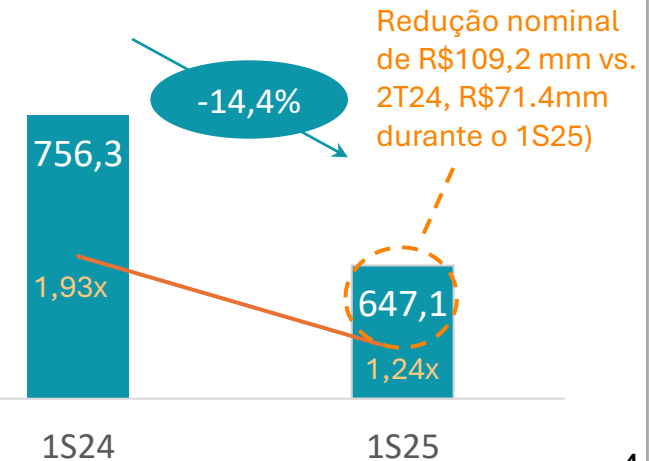
Lucro Líquido (R\$ MM)



GOC pós-Capex (R\$MM) e conversão de EBITDA Ajustado em caixa (%)

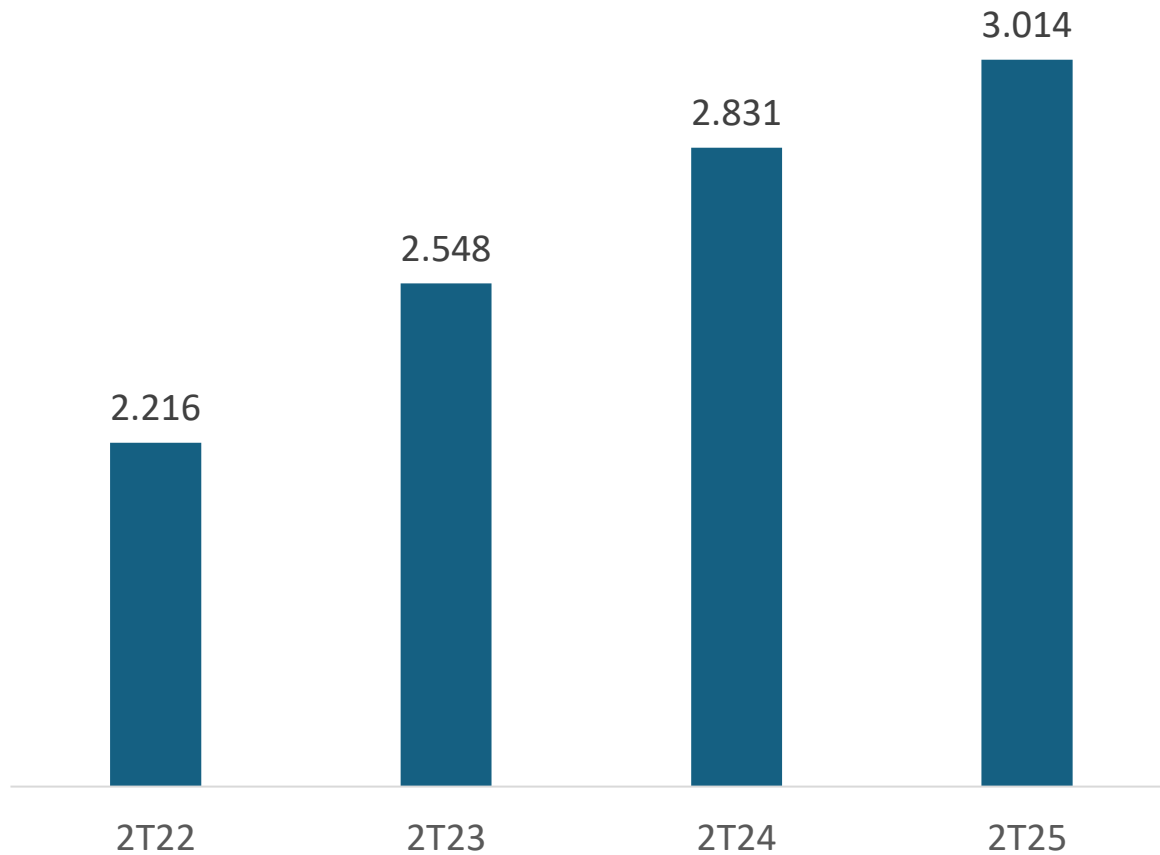


Dívida Líquida R\$MM e Dívida Líquida/EBITDA Ajustado 12 meses (%)

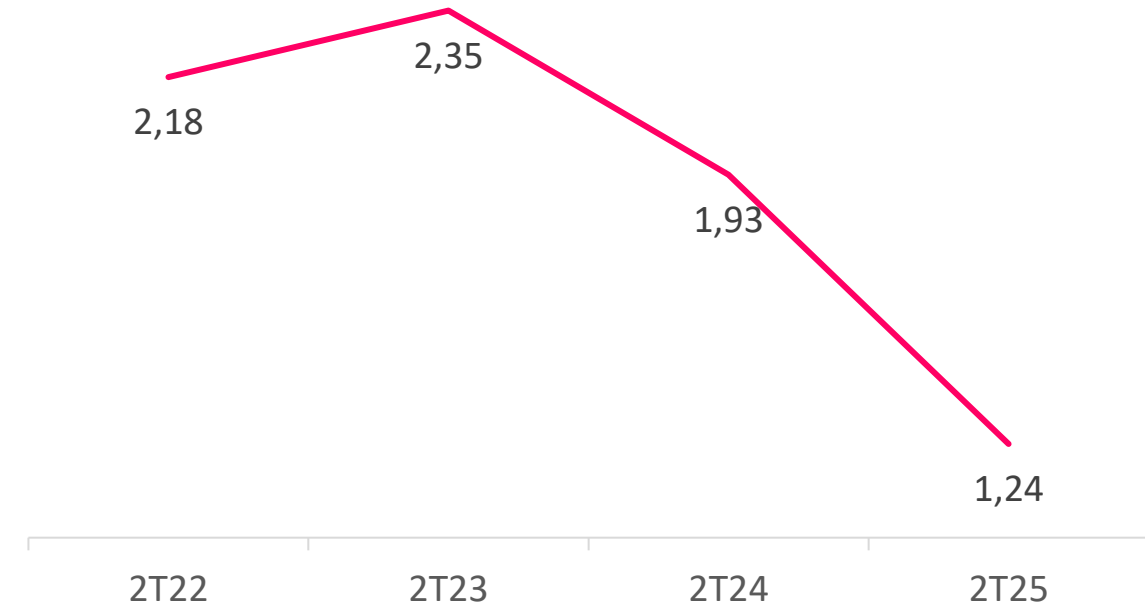


Aumento relevante da eficiência operacional e desalavancagem financeira

Alunos de Graduação de Ensino Híbrido por Unidade



Dívida Líquida / EBITDA Ajustado 12 meses (x)



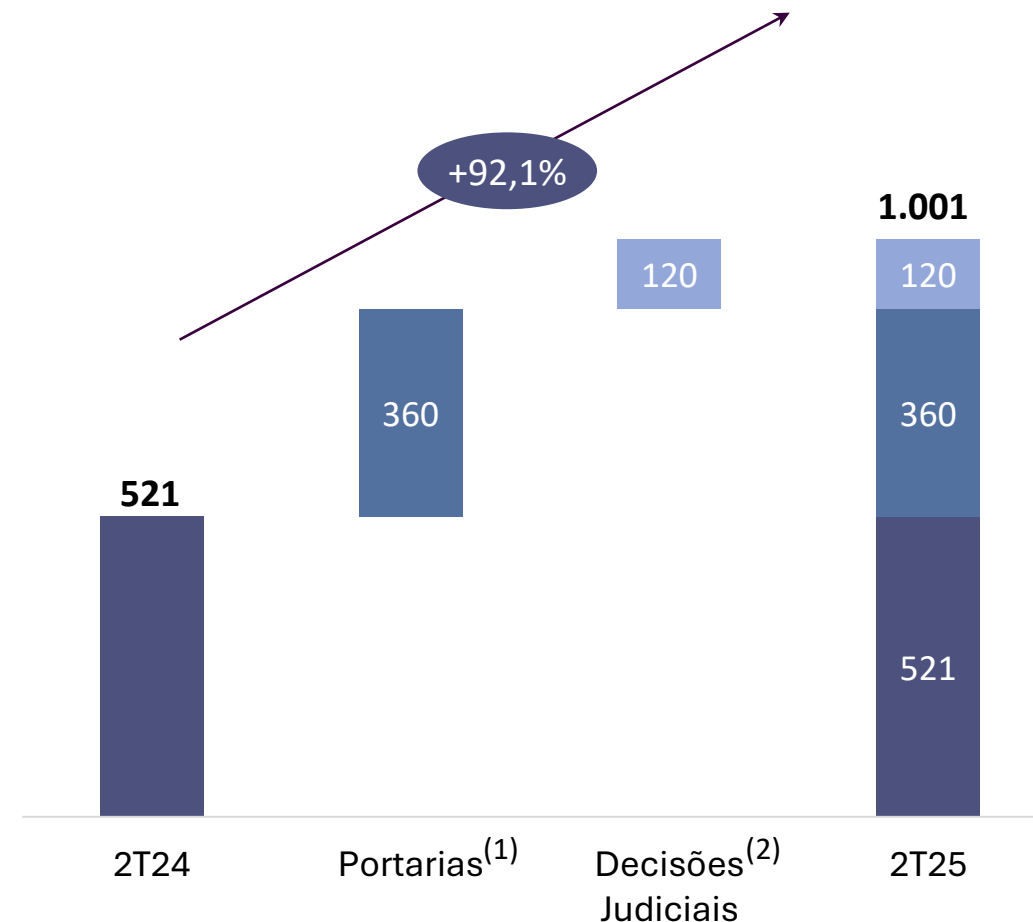
Expansão recente do portfólio de cursos de medicina

Abertura das vagas de medicina

#	Cidade	Vagas Anuais de Medicina	Ano de Entrada ³
1	Recife (PE)	268	2012 / 2018
2	Vilhena (RO)	98	2020 / 2022
3	Barreiras (BA)	80	2021
4	Cacoal (RO)	75	2021
5	Santarém (PA) ⁽¹⁾	60	2024
6	Teresina (PI) ⁽¹⁾	60	2024
7	Caruaru (PE) ⁽¹⁾	60	2024
8	Campina Grande (PB) ⁽¹⁾	60	2024
9	Belo Horizonte (BH) ⁽²⁾	60	2024
10	Rio de Janeiro (RJ) ⁽²⁾	60	2024
11	São Luis (MA) ⁽¹⁾	60	2024
12	Maracanaú (CE) ⁽¹⁾	60	2025
Total		1.001	

480 vagas (48% do total) em 1º ou 2º safra de captação

Expansão de vagas anuais de Cursos de Medicina em 2024 e 2025



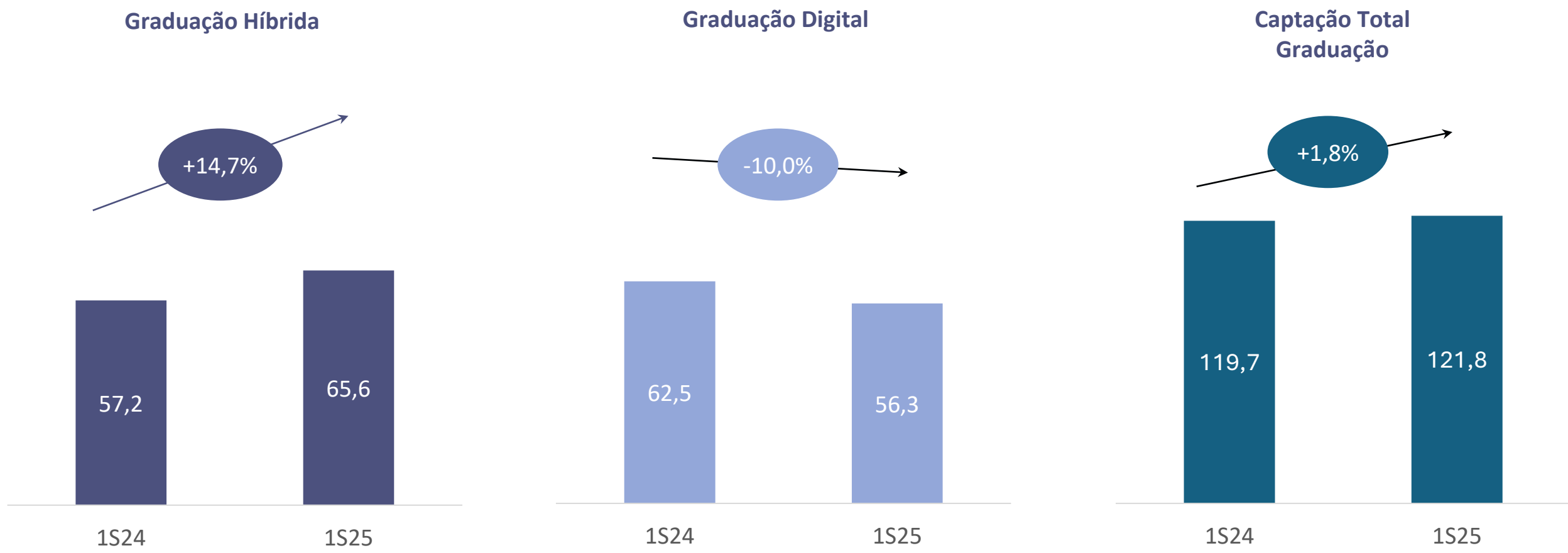
⁽¹⁾ Processos administrados com tramitação definitiva por emissão de Portaria MEC. ⁽²⁾ Decisões judiciais para abertura de vestibular ainda sem decisão em trânsito e julgado e novos vestibulares suspensos a partir de fev/25 ⁽³⁾ Ano da aquisição ou do credenciamento do curso de medicina. No Recife, o credenciamento ocorreu em 2012 e a expansão de 100 vagas em 2018. Em Vilhena, a aquisição ocorreu em 2020 e houve uma expansão de 48 vagas em 2022.

ser
educacional

**RESULTADOS
OPERACIONAIS**

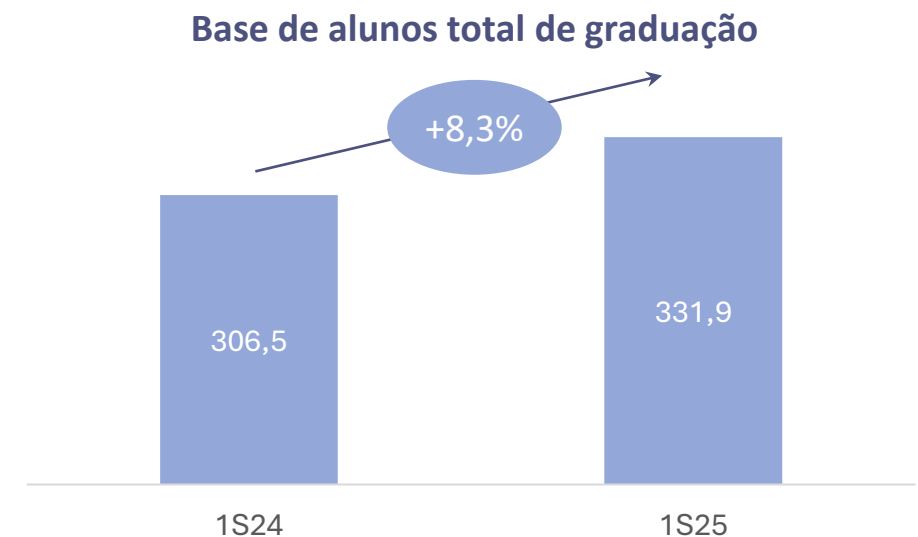
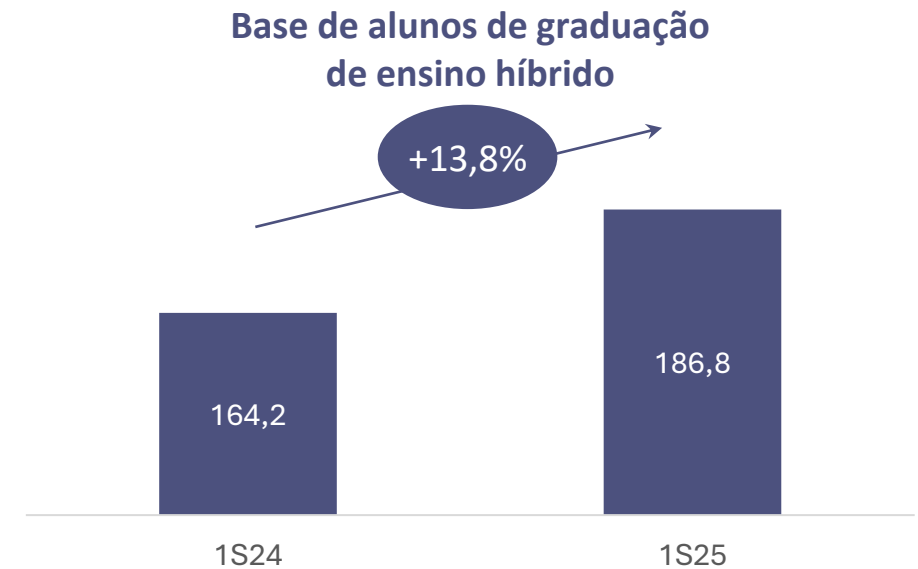


Captação de alunos de graduação 2025.1 ('000)



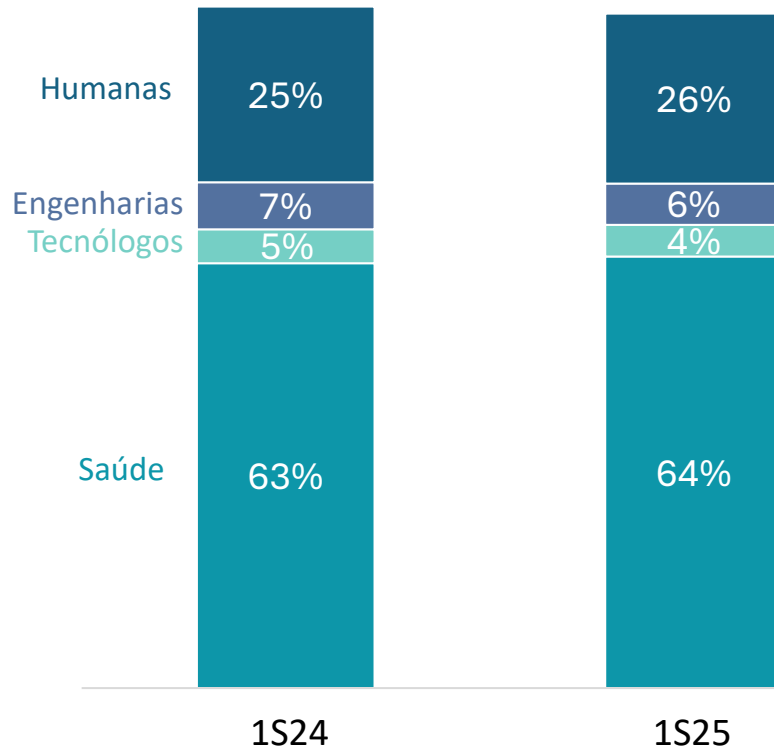
Evolução da base de alunos de ensino regulado ('000)

Evolução da base de alunos	1S25	1S24	Var (%)
Graduação de ensino híbrido	186,8	164,2	+13,8%
<i>Graduação de medicina</i>	<i>4,2</i>	<i>3,3</i>	<i>+27,1%</i>
Graduação de ensino digital	145,0	142,3	+1,9%
Base de alunos total de graduação	331,9	306,5	+8,3%
Pós-Graduação (híbrido + digital)	21,3	27,7	-23,1%
Cursos Técnicos (híbrido + digital)	0,9	1,5	-38,9%
Base total de alunos	354,1	335,6	+5,5%

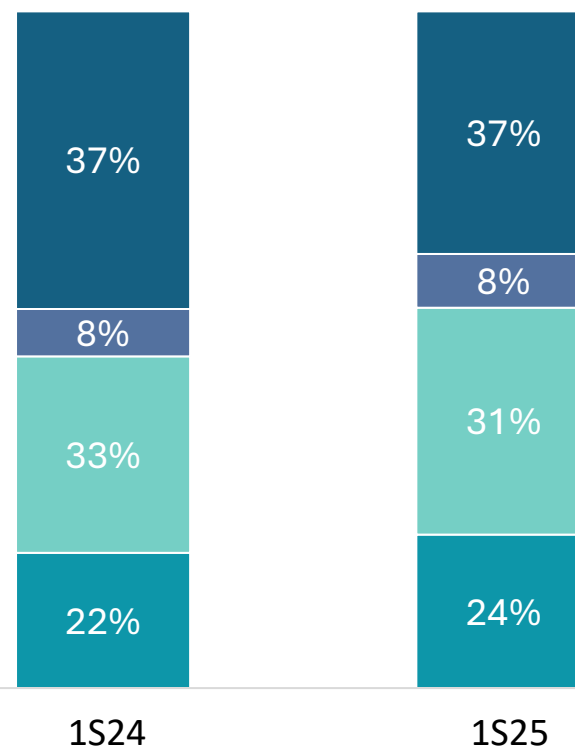


Alunos de graduação por área do conhecimento

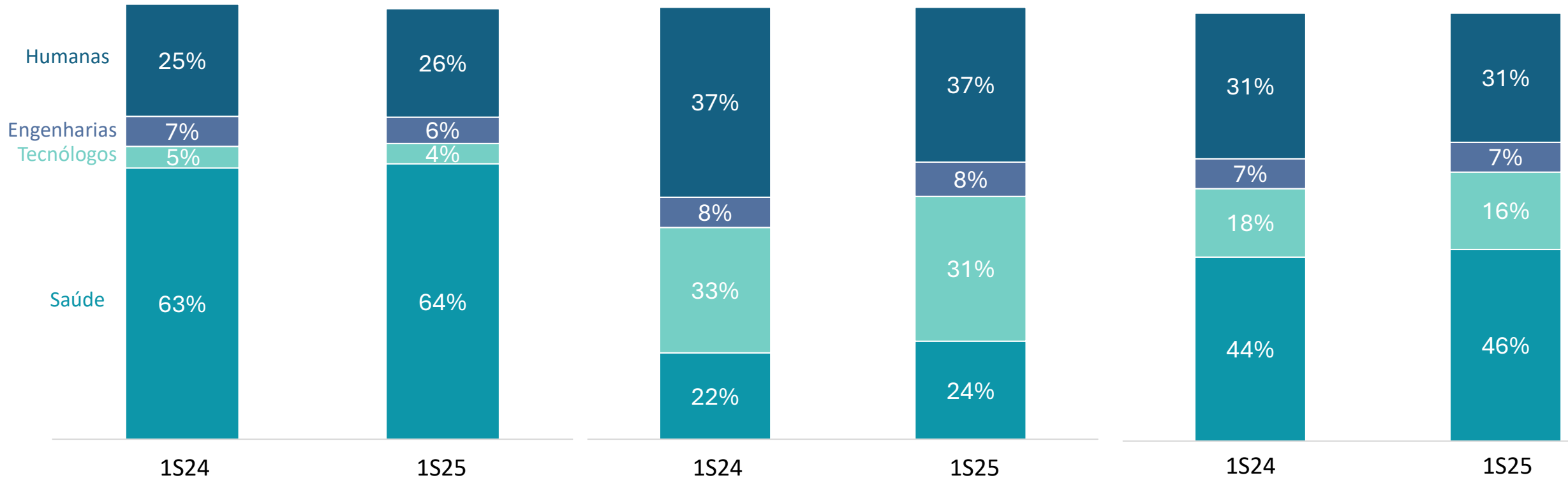
Ensino Híbrido



Ensino Digital

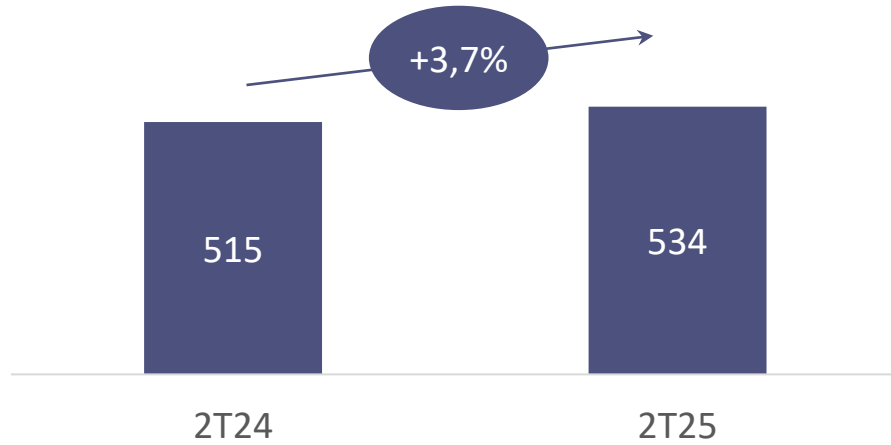


Total

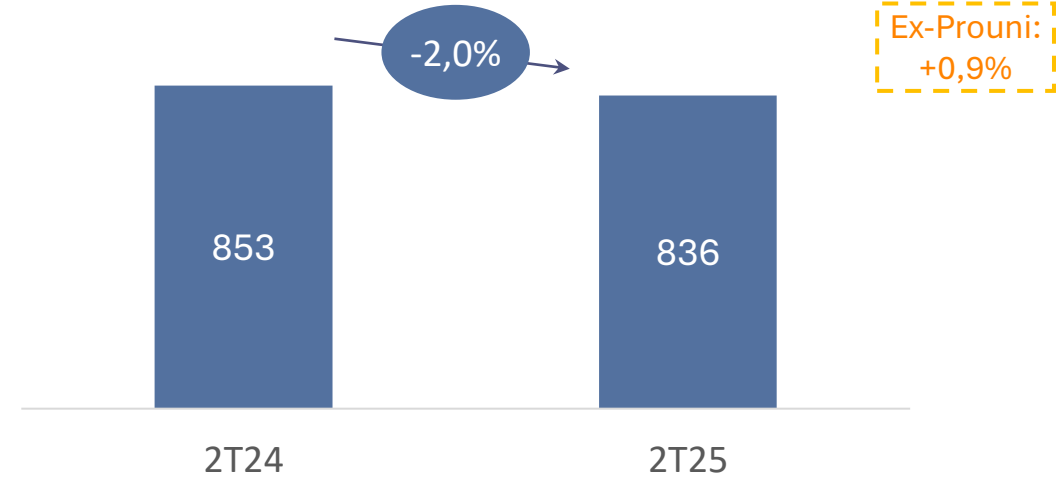


Ticket médio (R\$/mês)

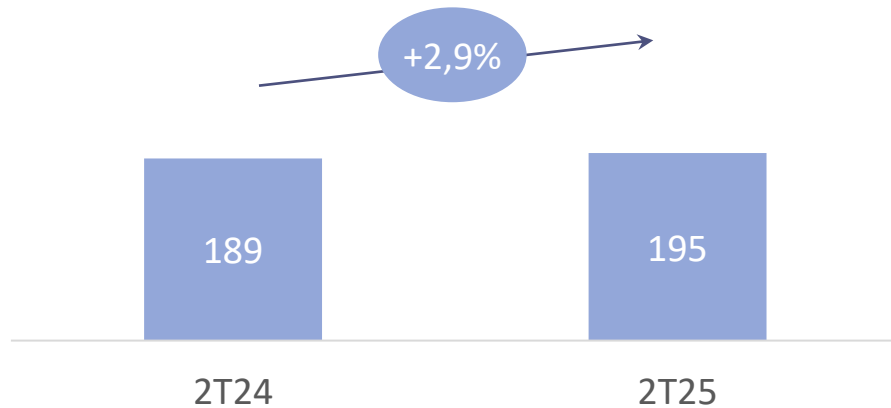
Ticket médio geral



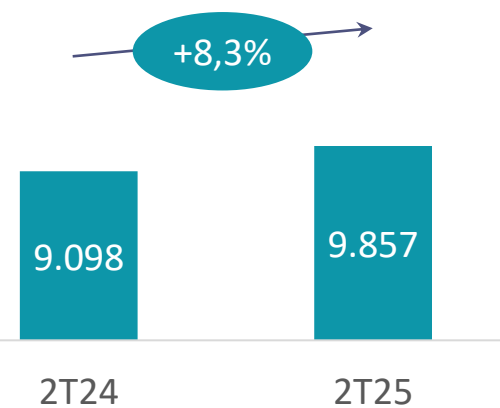
Graduação Híbrida



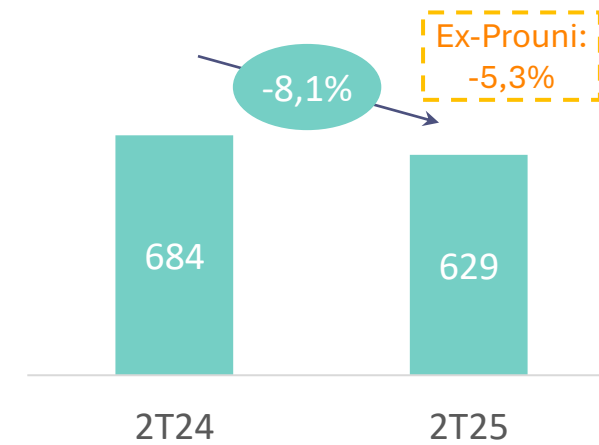
Ensino Digital (graduação + pós)



Graduação Medicina



Graduação Ensino Híbrido ex-medicina



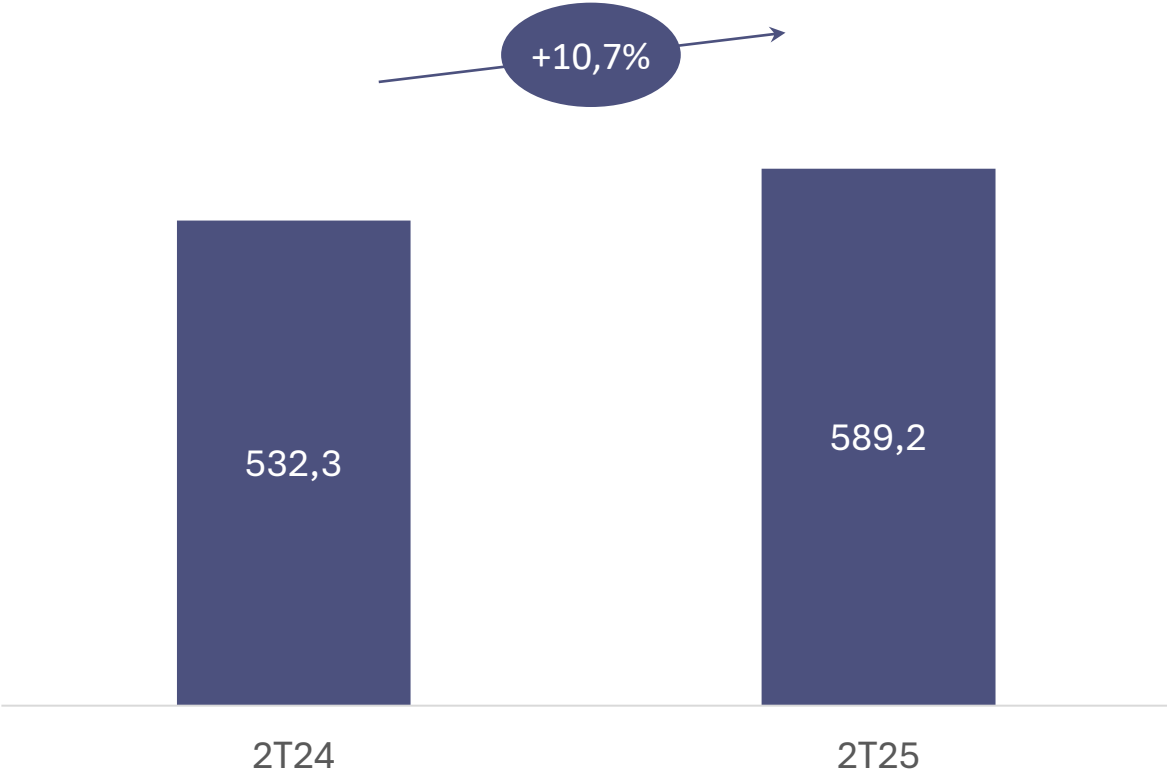


ser
educacional

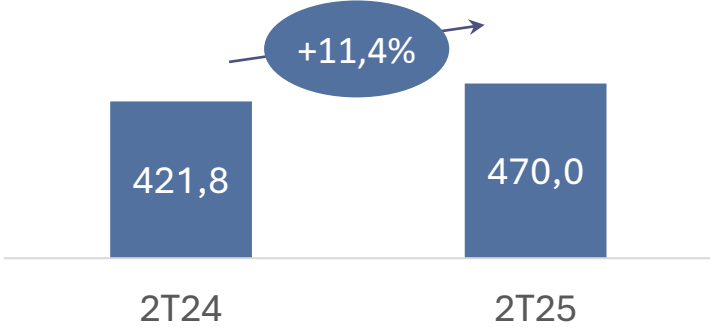
**RESULTADOS
FINANCEIROS**

Receita líquida (R\$MM)

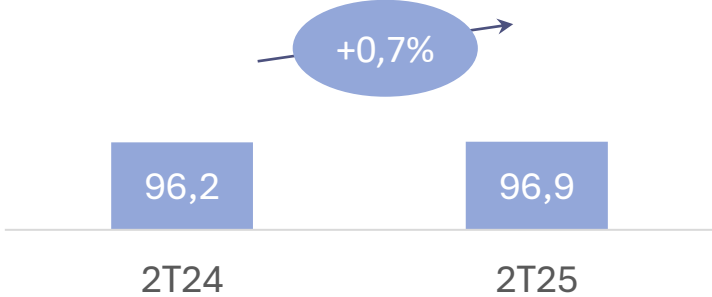
Receita Líquida Consolidada



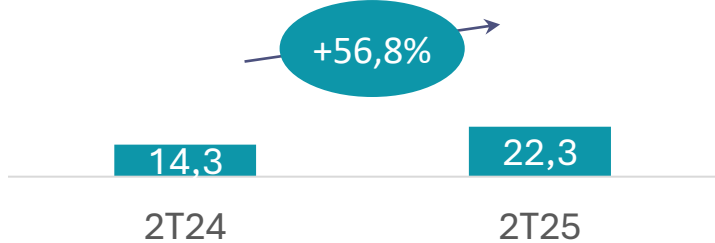
Ensino Híbrido



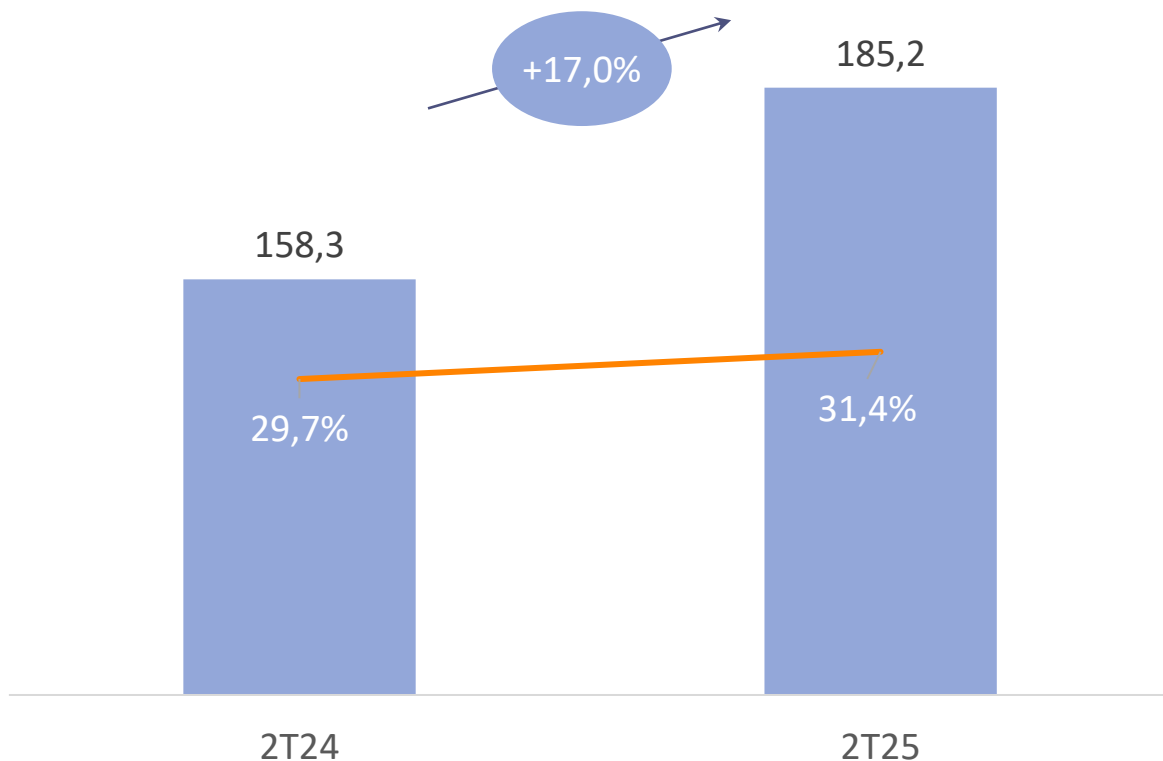
Ensino Digital



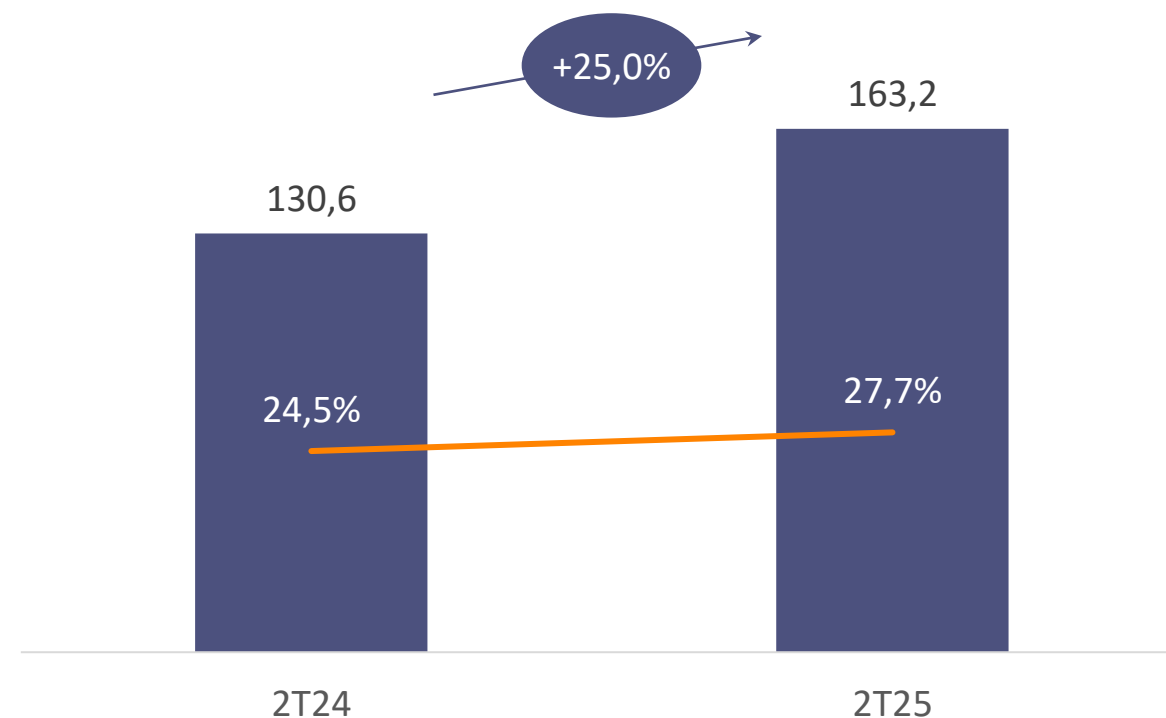
Outras Receitas



EBITDA (R\$MM) e Margem EBITDA (%)



EBITDA ajustado (R\$MM)* e Margem EBITDA Ajustado (%)



* Ajustado por eventos não-recorrentes, juros de mensalidades e aluguéis mínimos pagos



Programa Ser Solidário (SS)

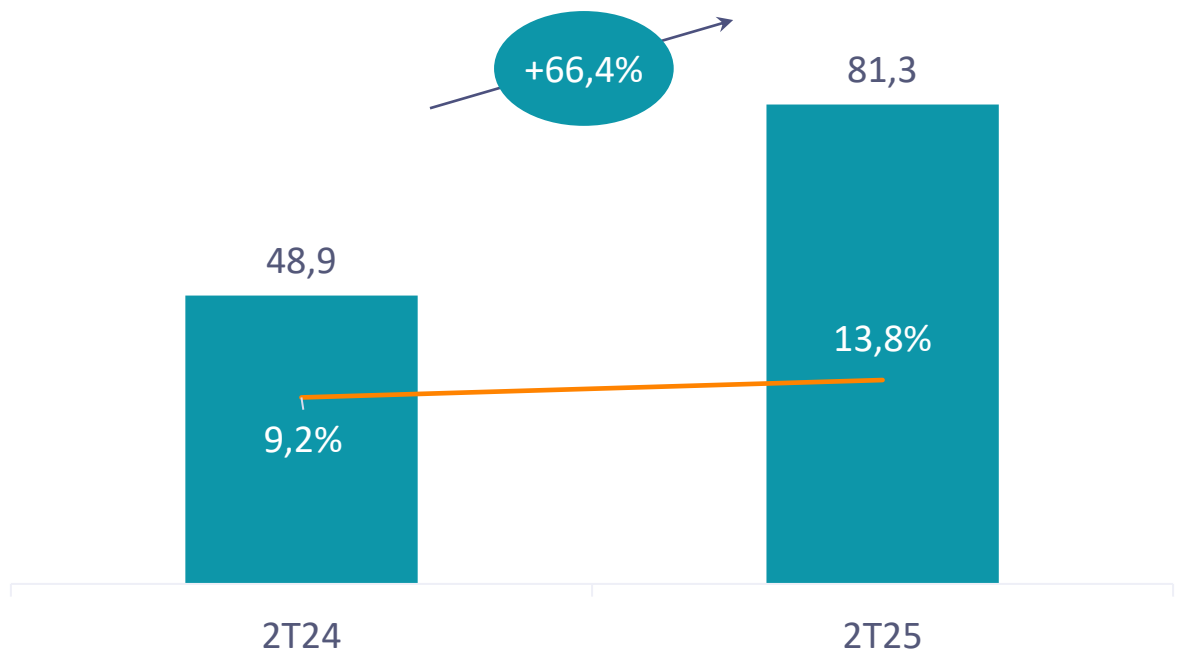
- Implantado a partir do 3T24
- Parcelamento da matrícula para novos alunos de Ensino Híbrido
- O montante parcelado varia de acordo com o mês de matrícula efetiva, sendo no máximo 3 meses
- Pagamento das parcelas é diluído no decorrer do curso, sendo mantido o valor à vista de pagamento mínimo de R\$129,00.
- Reconhecimento de receitas de novos alunos passa a ser feito de acordo com a mensalidade contratada para o curso.

Impacto SS nos Resultados	2T25	1S25	2S24
Captação de Graduação de Ensino Híbrido ('000)	1,9	49,3	15,5
Receita Bruta (R\$MM)	5,2	35,6	14,9
Ajuste a Valor Presente – AVP (R\$MM)	1,3	8,6	3,7
Receita Líquida (R\$MM)	3,8	27,0	11,2
PCLD (R\$MM)	1,5	10,3	4,3
EBITDA Ajustado (R\$MM)	2,4	16,7	6,9
Contas a Receber (R\$MM)	44,8	44,8	14,9
Contas a Receber Líquido (R\$MM)	20,7	20,7	6,4

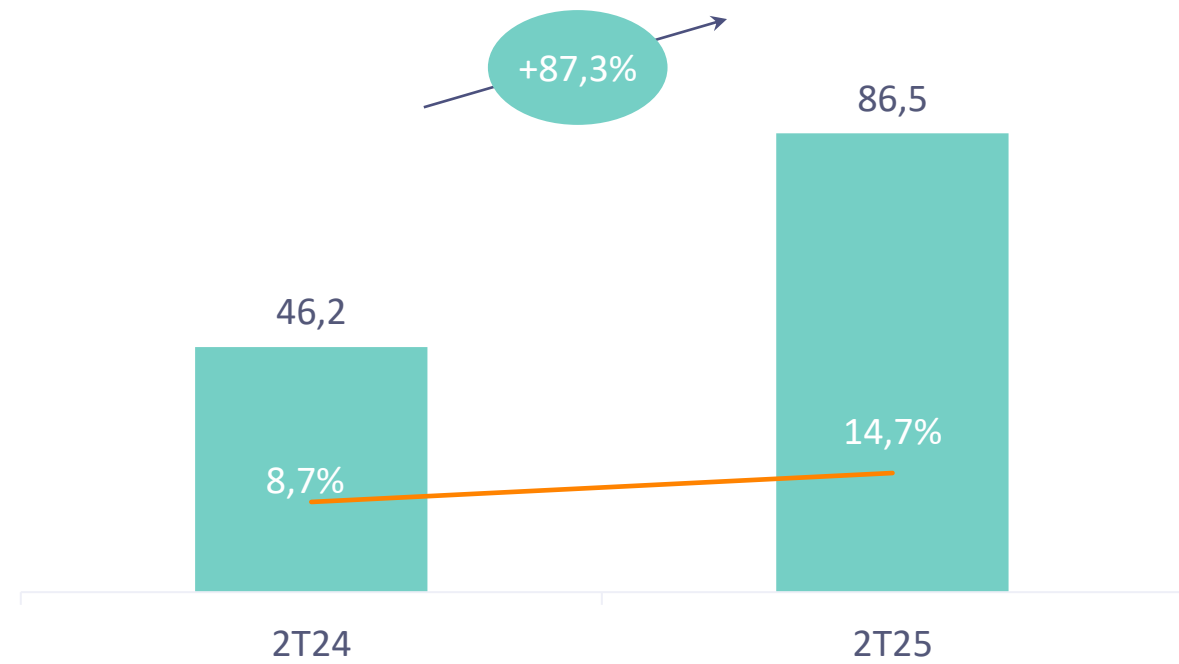
Lucro Líquido e Lucro Líquido Ajustado (R\$MM)



Lucro Líquido



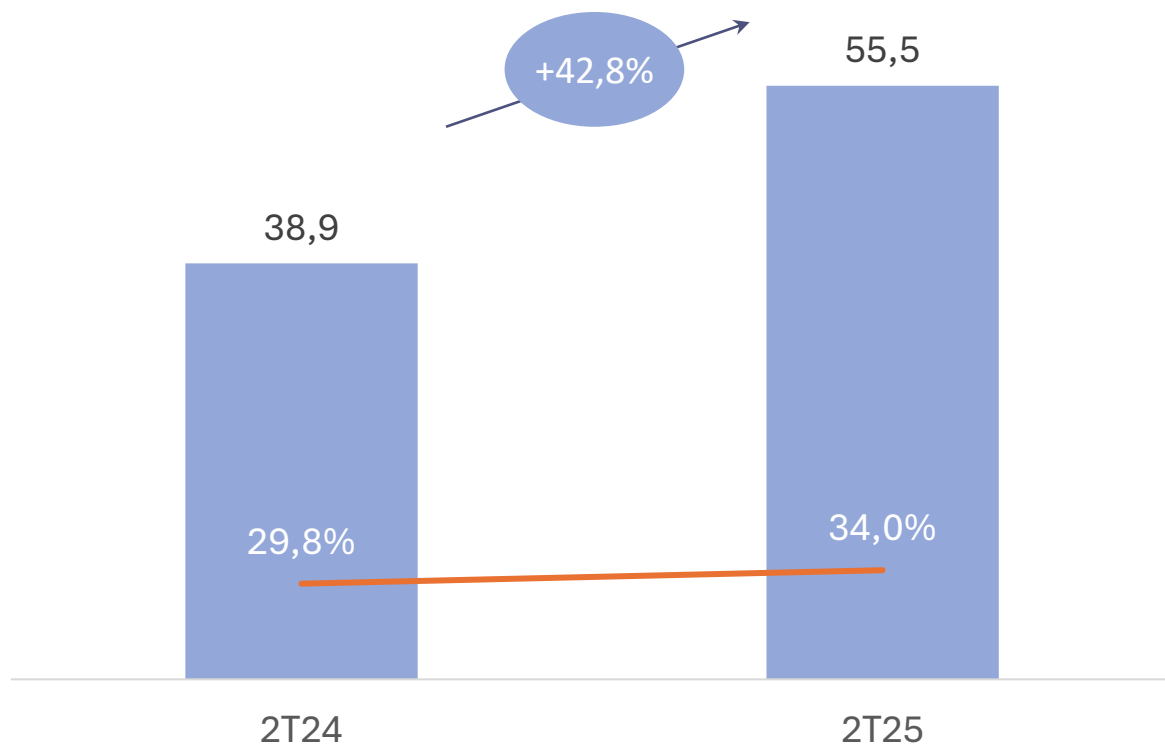
Lucro Líquido Ajustado*



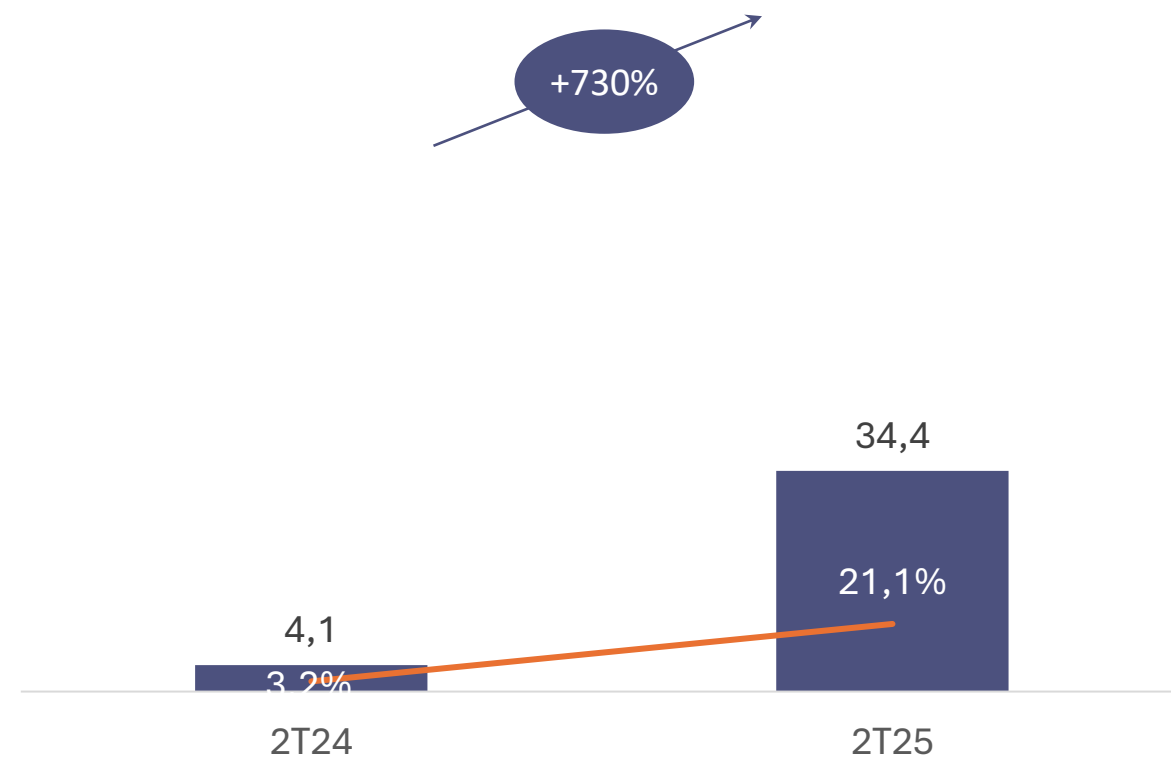
* Ajustado por eventos não-recorrentes.

Geração de caixa operacional líquida (GCO)

GCO (R\$MM) e GCO / EBITDA Ajustado (%)

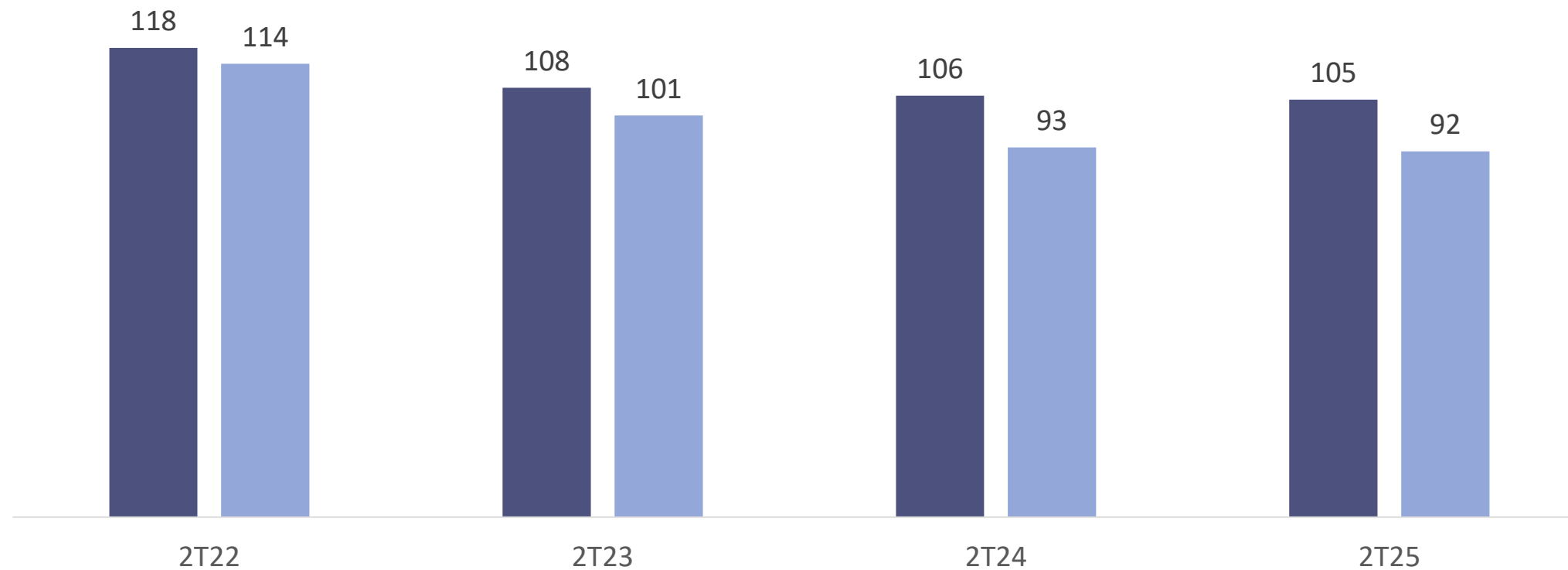


GCO Pós-Capex (R\$MM) e GCO Pós-Capex / EBITDA Ajustado (%)

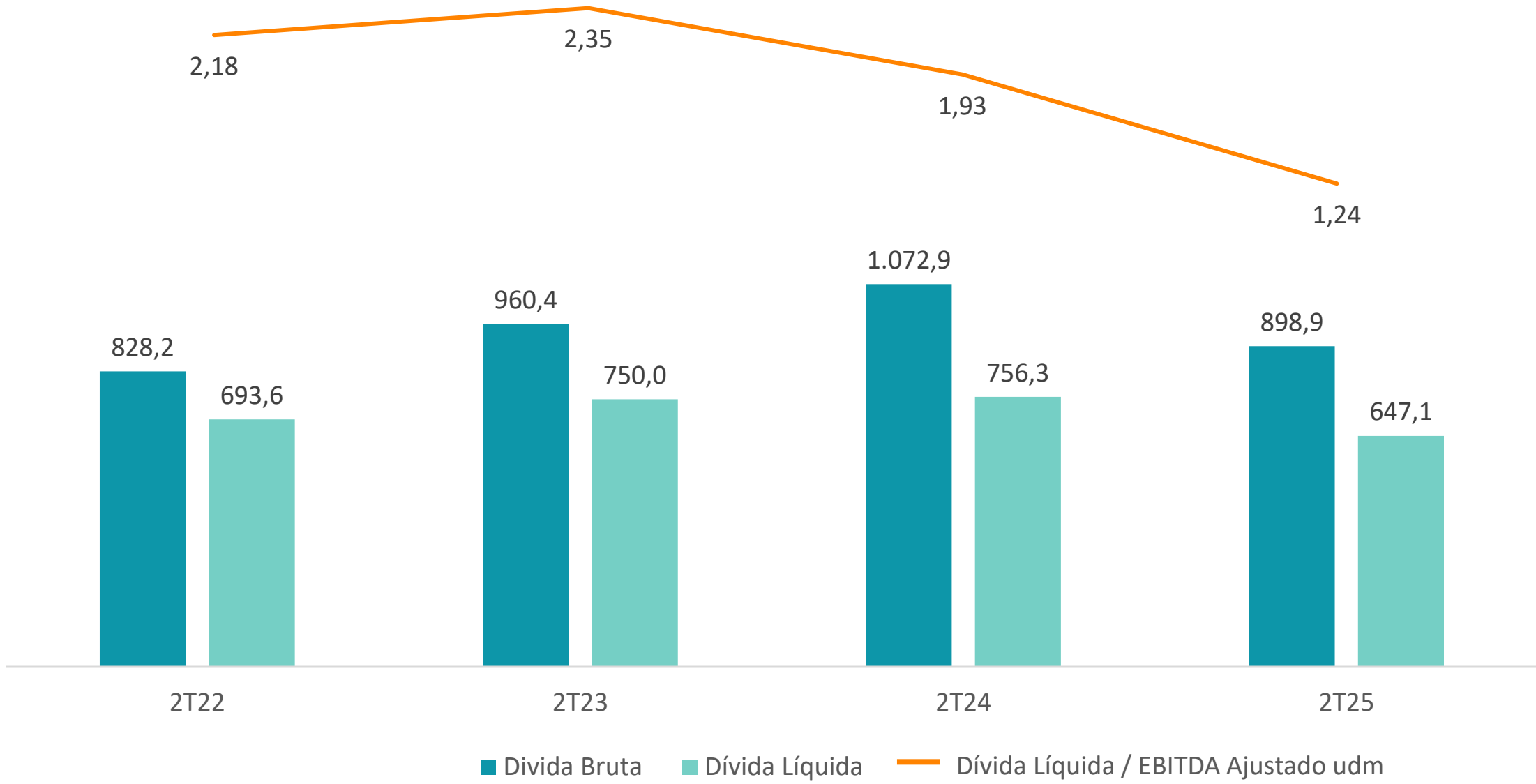


Prazo médio do contas a receber líquido (PMR) (Dias)

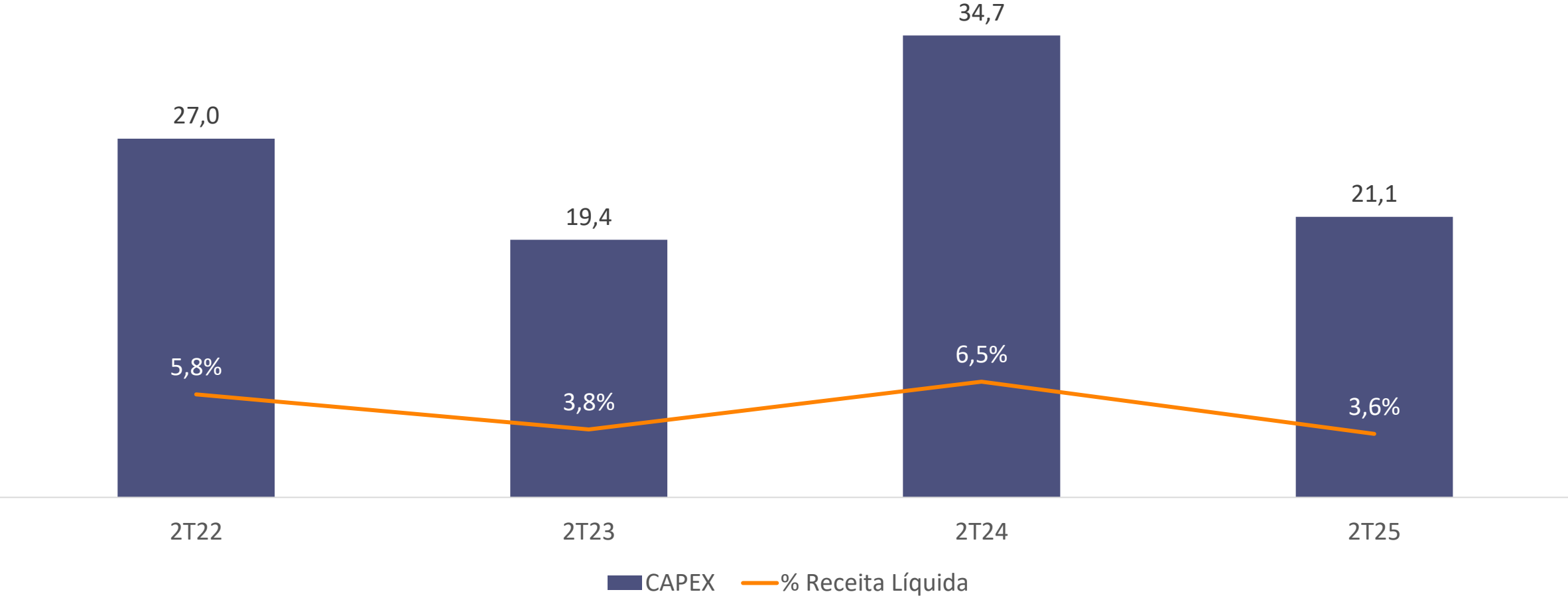
■ PMR ■ PMR Ex-FIES



Endividamento e Alavancagem Financeira (R\$MM)



Investimentos (R\$MM)



ser

educacional

OBJETIVOS

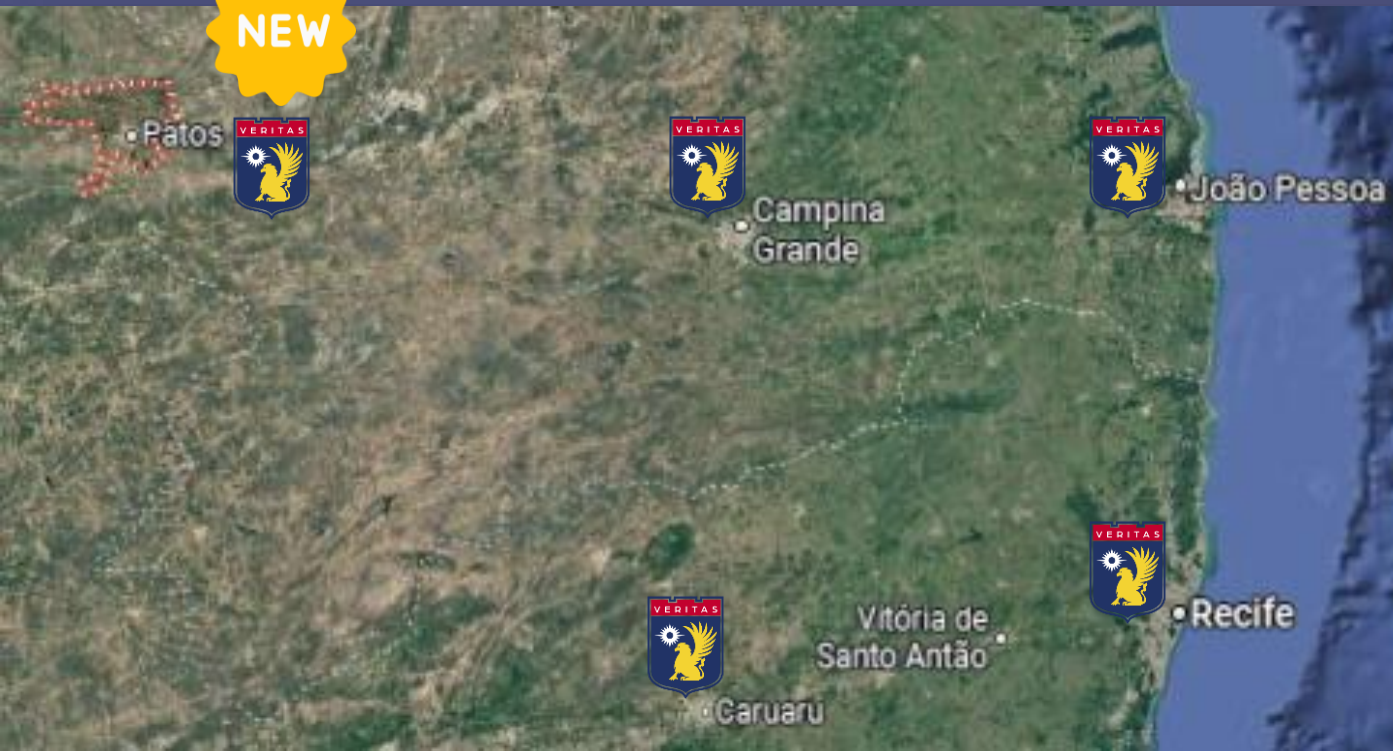
2025



Nova Unidade 2025.2: Patos (PB)

- Super-polo de sucesso na oferta de cursos de Ensino Digital
- **Novos cursos presenciais de alta demanda no mercado:** Odontologia, Enfermagem, Direito e Psicologia
- **Localização privilegiada** no shopping da cidade
- **6ª nova unidade nos últimos 2 anos:** Florianópolis (SC), Porto Alegre (RS), Curitiba (PR), Bragança (PA), Manaus (AM) e Patos (PB)

NEW



AGORA É OFICIAL:
A UNINASSAU
PATOS OFERECE
NOVOS
CURSOS PRESENCIAIS

- ✓ **4 CURSOS PRESENCIAIS:**
Odontologia, Enfermagem,
Direito e Psicologia.
- ✓ **CORPO DOCENTE QUALIFICADO**
- ✓ **CONCEITO 5 NO MEC***
- 📍 **PATOS SHOPPING**

*Conceito Institucional do MEC

UNINASSAU

Geração de valor consistente via maximização dos ativos educacionais

Busca contínua de ganhos de eficiência e rentabilidade

- Alta utilização do parque imobiliário
- Foco na automação de processos
- Disciplina financeira para expansão e geração de novos negócios
- Ganho de sinergias entre os negócios existentes

Investimento em experiência do aluno, ecossistema, tecnologia e empreendedorismo da educação

- Desenvolvimento de tecnologias educacionais e modelo acadêmico
- Investimento em novos negócios para maturação do ecossistema de educação continuada
- Melhoria de sistemas, processos e matrizes curriculares



Crescimento orgânico Ensino Híbrido e Digital

- Novas unidades e polos em mercados que já possuem reconhecimento das marcas regionais
- Foco na oferta de cursos com maior demanda de mercado (ex. saúde e direito)

Expansão dos Cursos de Medicina

- Aprovação de novos cursos via ADC 81
- Participação nos chamamentos públicos para novas vagas (ex. Edital Mais Médicos 3)
- Desenvolvimento do ecossistema e geração de sinergias com cursos de saúde, educação continuada, policlínicas e clínicas

ser educacional

JÂNYO DINIZ (CEO) | JOÃO AGUIAR (CFO)

RODRIGO ALVES (IRO) | GERALDO SOARES

WWW.SEREDUCACIONAL.COM/RI

+55 (11) 97093-2225



ri@sereducacional.com



<http://sereduc.com/08hk2P>



[@ser_educacional](https://twitter.com/ser_educacional)



Reconciliação do EBITDA e EBITDA Ajustado

EBITDA (Valores em R\$ ('000))	2T25	2T24	Var. (%) 2T25 x 2T24	6M25	6M24	Var. (%) 6M25 x 6M24
Lucro Líquido (Prejuízo)	81.326	48.881	66,4%	124.959	31.357	298,5%
(+) Resultado financeiro líquido ²	46.692	47.853	-2,4%	108.537	118.470	-8,4%
(+) Imposto de renda e contribuição social	1.472	5.308	-72,3%	11.030	6.545	68,5%
(+) Depreciação e Amortização	55.711	56.245	-0,9%	110.941	112.817	-1,7%
EBITDA¹	185.201	158.287	17,0%	355.467	269.189	32,1%
Margem EBITDA	31,4%	29,7%	1,7 p.p.	31,5%	27,4%	4,1 p.p.
(+) Receita de Juros sobre Acordos e Outros ²	2.167	1.914	13,2%	4.580	8.891	-48,5%
(+) Custos e Despesas Não Recorrentes ³	11.195	4.996	124,1%	18.053	11.699	54,3%
(-) Aluguéis mínimos pagos ⁴	(35.387)	(34.613)	2,2%	(71.272)	(68.235)	4,5%
EBITDA Ajustado⁵	163.176	130.583	25,0%	306.828	221.544	38,5%
Margem EBITDA Ajustada	27,7%	24,5%	3,2 p.p.	27,2%	22,5%	4,6 p.p.

1. EBITDA não é uma medida contábil.

2. Receita de juros sobre acordos e outros são compostas pelo nosso resultado financeiro, líquido, oriundo da receita de juros e de multas sobre mensalidades correspondentes aos encargos financeiros sobre as mensalidades negociadas e mensalidades pagas em atraso.

3. Os custos e despesas não-recorrentes são compostos principalmente por gastos ligados a fusões e aquisições de empresas, despesas relativas a multas rescisórias em processos de otimizações de quadros de funcionários, os quais não impactariam a geração usual de caixa.

4. Os aluguéis mínimos são compostos pelos contratos de aluguel registrados como arrendamentos financeiros pelo IFRS 16. Os gastos destes arrendamentos não transitam pelo nosso EBITDA, compondo o EBITDA ajustado.

5. O EBITDA Ajustado corresponde à soma do EBITDA com (a) resultado financeiro das receitas com multas e juros sobre as mensalidades, (b) custos e despesas não-recorrentes e (c) os aluguéis mínimos pagos.

Reconciliações ao Lucro Líquido (Valores em R\$ ('000))	2T25	2T24	Var. (%) 2T25 x 2T24	6M25	6M24	Var. (%) 6M25 x 6M24
Lucro Líquido	81.326	48.881	66,4%	124.959	31.357	298,5%
<i>Margem Líquida</i>	<i>13,8%</i>	<i>9,2%</i>	<i>4,6 p.p.</i>	<i>11,1%</i>	<i>3,2%</i>	<i>7,9 p.p.</i>
<i>Itens não-recorrentes do período</i>	5.194	(2.677)	N.M.	13.364	12.031	11,1%
Lucro Líquido Ajustado	86.520	46.204	87,3%	138.323	43.388	218,8%
<i>Margem Líquida Ajustada</i>	<i>14,7%</i>	<i>8,7%</i>	<i>6,0 p.p.</i>	<i>12,2%</i>	<i>4,4%</i>	<i>7,8 p.p.</i>
Outros efeitos contábeis não considerados como ajustes ao lucro líquido:	14.122	16.242	-13,1%	27.242	31.750	-14,2%
Impacto IFRS 16	6.645	8.640	-23,1%	12.205	16.408	-25,6%
Aluguéis e Arrendamentos (IFRS 16)	(29.163)	(28.389)	2,7%	(58.825)	(55.787)	5,4%
Depreciação e Amortização (IFRS 16)	20.457	21.714	-5,8%	40.590	41.999	-3,4%
Juros sobre arrendamentos (IFRS 16)	15.953	16.296	-2,1%	32.259	31.238	3,3%
Goodwill de aquisições	7.477	7.602	-1,6%	15.037	15.342	-2,0%
IR/CS (IFRS 16+goodwill)	(602)	(980)	-38,6%	(1.820)	(1.042)	74,7%
Lucro líquido Ajustado ex-IFRS 16 e Goodwill	100.642	62.446	61,2%	165.565	75.138	120,3%
<i>Margem Líquida Ajustada (Ex-IFRS 16 / goodwill)</i>	<i>17,1%</i>	<i>11,7%</i>	<i>5,3 p.p.</i>	<i>14,7%</i>	<i>7,6%</i>	<i>7,0 p.p.</i>