



**KEPLERWEBER<sup>®</sup>**

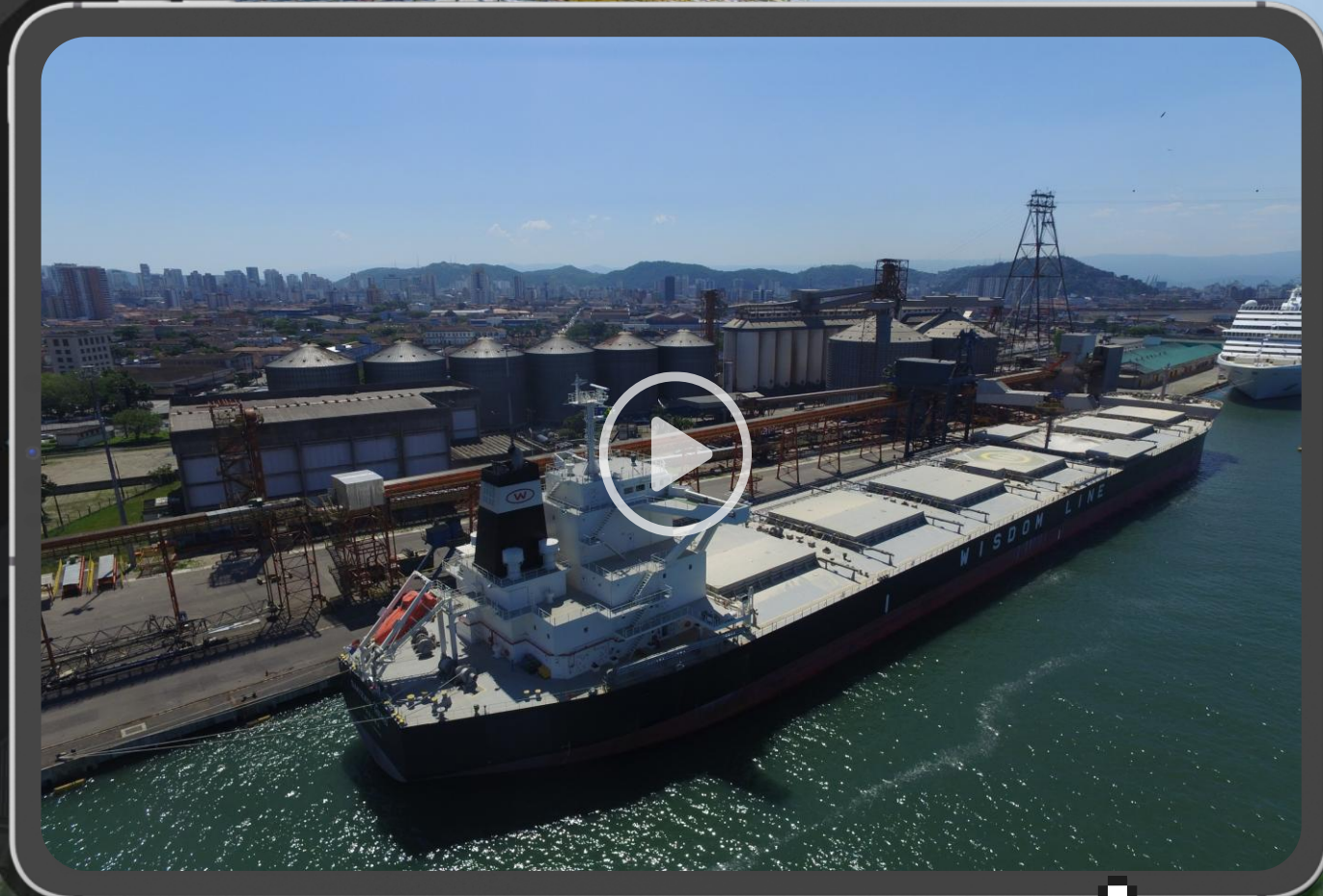
**APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL**

Março de 2026

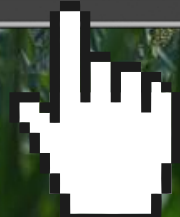


**KEPLERWEBER<sup>®</sup>**

**VISÃO GERAL DA KEPLER WEBER**



**KEPLERWEBER**



# HISTÓRIA COM MARCOS NOTÁVEIS E CRESCIMENTO SUSTENTÁVEL

## FASE 01

### DA FUNDAÇÃO PARA O IPO



QUALIDADE



PESSOAS

**1925**  
FUNDAÇÃO DA KEPLER IRMÃOS,  
PEQUENA FERRARIA



**1975**  
INAUGURAÇÃO DO NOVO PARQUE  
INDUSTRIAL EM PANAMBI - RS



**1950**  
INÍCIO DA PRODUÇÃO DE  
MÁQUINAS DE LIMPEZA E  
EQUIPAMENTOS PARA GRÃOS



**1980**  
OFERTA PÚBLICA INICIAL  
DA KEPLER (KEPL3)



## FASE 02

### IPO E CRESCIMENTO DO AGRONEGÓCIO



RELACIONAMENTOS



PORTOS

**1992**  
PRIMEIRO PROJETO  
PORTUÁRIO EM SANTOS - SP



**2004**  
INAUGURAÇÃO DA UNIDADE  
FABRIL DE CAMPO GRANDE - MS



## FASE 03

### CRESCIMENTO E RETORNOS SUSTENTÁVEIS



EXCELÊNCIA  
OPERACIONAL

**2015**  
LEAN MANUFACTURING E  
IMPLEMENTAÇÃO SAP



**2016**  
INAUGURAÇÃO DO  
PRIMEIRO CENTRO DE  
DISTRIBUIÇÃO



DIVERSIFICAÇÃO

**2022**  
ANÚNCIO DE  
COMPRA DA PROCER

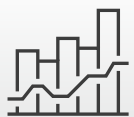


**2025**  
MARCA DOS  
100 ANOS

# VISÃO GERAL DA KEPLER WEBER

A Kepler é Líder em Equipamentos para Armazenagem e Soluções em Pós-Colheita de grãos com Presença em Todo o Brasil.

## Destaques Financeiros e Operacionais



Ganhos



Mercado



Operações



Pessoas



**R\$1,45 bi**  
US\$266,6 mi<sup>(1)</sup>  
**Receita Líquida**  
[UDM 1T26]



**14,7%**  
**Margem EBITDA**  
[UDM 1T26]



**21,4%**  
**ROIC**  
[UDM 1T26]



**Líder de Pós-Colheita da LATAM**



Presença em **54** países, com **168** representantes de vendas



**120%** de valorização para ações KEPL3 nos últimos 5 anos<sup>(2)</sup>



**9** centros de distribuição no Brasil



**3** fábricas estrategicamente localizadas no Brasil



**209** projetos gerenciados simultaneamente durante o 1T26



**1.863**  
[1T26]



**8.127** Horas de Treinamento  
[1T26]

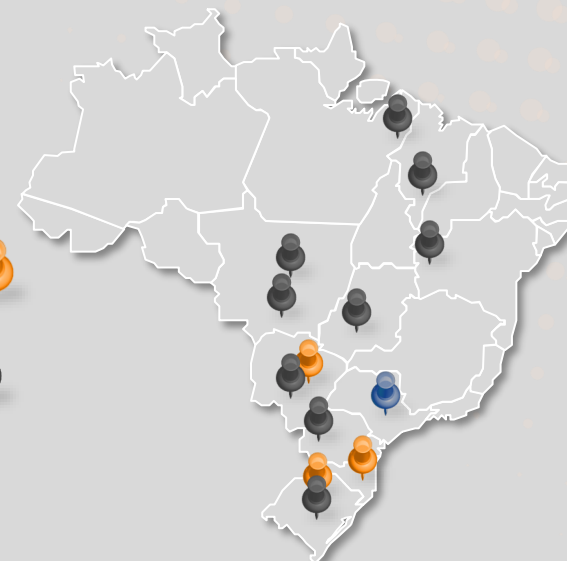
GREAT PLACE TO WORK®

## Presença em Locais Estratégicos:

Instalações de Produção

Centros de Distribuição

Sede



+ 1.570 clientes atendidos no 1T26



A companhia atingiu 92% de entregas no prazo durante o 1T26



~13 mil silos e armazéns conectados com tecnologia Procer no encerramento do 1T26

[1] Considera a taxa média de câmbio USD/BRL de 5,44 no período encerrado do UDM 1T26. CAGR da receita (2020-UDM 1T26) em USD: 12,81%.

[2] Ajustado por dividendos; data-base: 31/03/2026.

Fontes: Inteligência de Mercado KW, Abimaq

# NOSSAS FÁBRICAS

**Panambi, RS**  
**(55 mil m<sup>2</sup>)**

**Campo Grande, MS**  
**(33 mil m<sup>2</sup>)**

**Procer, SC**  
**(1,5 mil m<sup>2</sup>)**

Silos



Secadores



Transportadores



Itens de segurança



Elevadores



Tubulações



**De ponta a ponta**  
**De equipamentos à tecnologia, cobrimos toda a cadeia de armazenagem e movimentação de grãos.**

Máquinas de Limpeza



Gestão de Dados



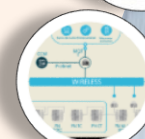
Produtos a granel



Gestão de Secadores



Controle de Armazenamento



# SOLUÇÕES DE PONTA A PONTA: O AMPLO ALCANCE DA KEPLER WEBER NO ECOSISTEMA AGRÍCOLA

A Kepler Weber desempenha um papel vital nas principais etapas da cadeia de suprimentos agrícolas, garantindo eficiência, confiabilidade e criação de valor para seus clientes





**KEPLERWEBER**<sup>®</sup>

**AGRONEGÓCIO BRASILEIRO**

# PRINCIPAIS IMPULSIONADORES DE CRESCIMENTO DA KEPLER WEBER: EXPANSÃO DE HORIZONTES NO AGRONEGÓCIO

## TENDÊNCIA GLOBAL

- Aumento da população global
- Crescente demanda por grãos, ração animal e biocombustíveis
- Urbanização e mudanças demográficas

1

## AGRICULTURA DO BRASIL

- Líder global em produção e exportação de alimentos
- Único país com duas colheitas anuais
- 25 anos de crescimento consistente na produção de grãos
- Industrialização do Agronegócio

2

## LOGÍSTICA E INFRAESTRUTURA

- Aumento do déficit de armazenamento de grãos conforme a produção aumenta
- Necessidade de melhoria na infraestrutura de transporte
- Crescimento na automação

3

## INCORPORAÇÃO DE NOVAS RECEITAS






















- Desenvolvimento de soluções tecnológicas de alto valor
- Maximização do mercado endereçável para crescimento sustentado

4

# O PAPEL DE LIDERANÇA AGRÍCOLA DO BRASIL NOS MERCADOS GLOBAIS

Duas safras impulsionam liderança brasileira e resiliência durante todo o ano na produção agrícola









O papel de liderança do Brasil na produção e exportação de alimentos

Commodity	Soja 	Milho 	Etanol (Cana-de-açúcar) 	Café 	Açúcar 	Arroz 	Carne Bovina 	Aves 	Carne Suína 	Suco de Laranja 	Algodão 
Produção	1º	3º	2º	1º	1º	9º	2º	3º	4º	1º	3º
Exportações	1º	3º	2º	1º	1º	7º	1º	1º	4º	1º	1º
% Exportações Globais	60%	22%	8%	27%	54%	3%	32%	36%	17%	72%	34%
Presença da Kepler										-	

Brasil é o único país com duas safras anuais e a segunda safra supera a produção de milho da União Europeia













## Calendário Agrícola antes de 2000

Milho ou Soja (ciclos de 150 dias)

	FORA DE ESTAÇÃO Maio-Setembro			ESTAÇÃO / PRECIPITAÇÃO Outubro-Abril								
	JUL	AGO	SET	OUT	NOV	DEZ	JAN	FEV	MAR	ABR	MAI	JUN
												

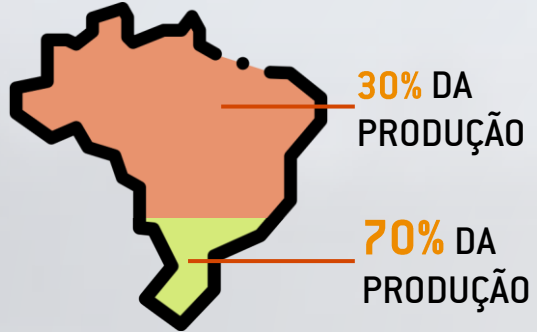
## Calendário Agrícola a partir de 2020

Soja (ciclos de 100-120 dias; pode ser tão baixo quanto 90 dias)

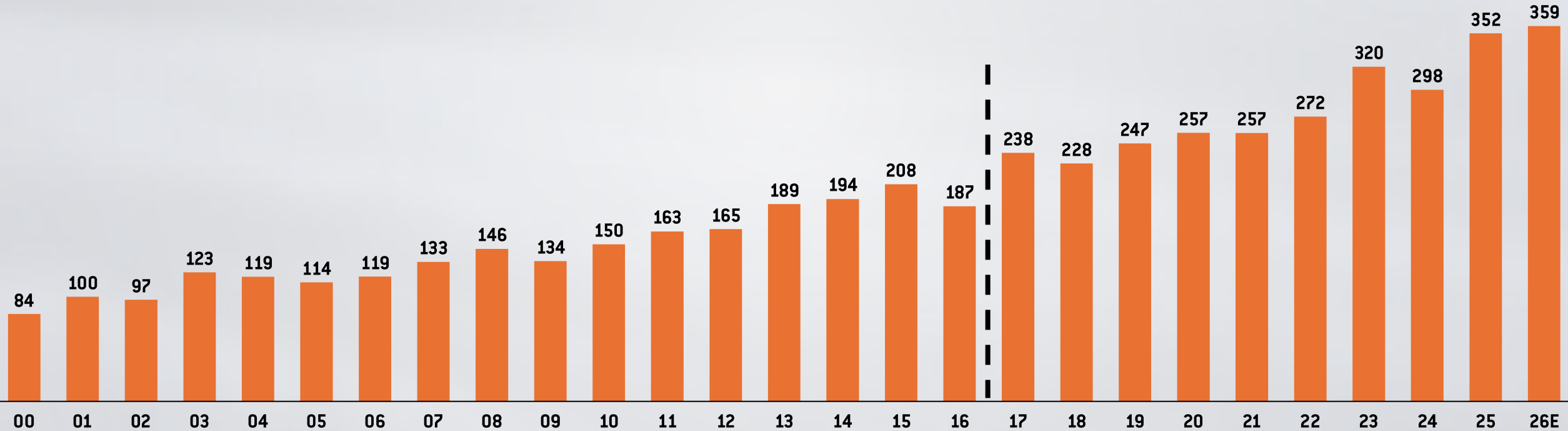
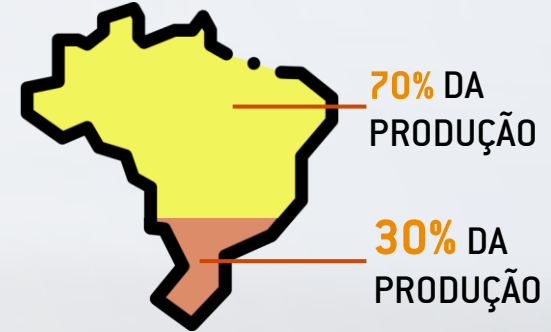
	JUL	AGO	SET	OUT	NOV	DEZ	JAN	FEV	MAR	ABR	MAI	JUN
1ª Safra (Soja)												
2ª Safra (Milho)												

# CRESCIMENTO DO AGRONEGÓCIO E CAGR 6,0% (2000-2026)

FASE 02



FASE 03



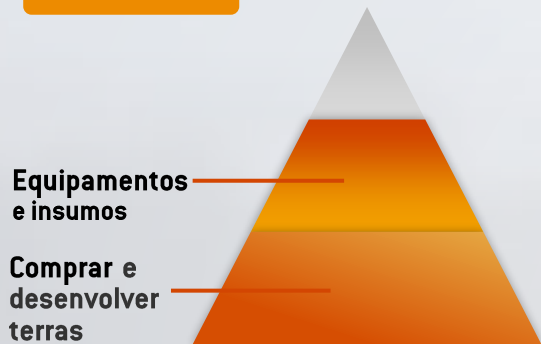
SAFRA BRASILEIRA DE GRÃOS

Valores Expressos em Milhões de Toneladas

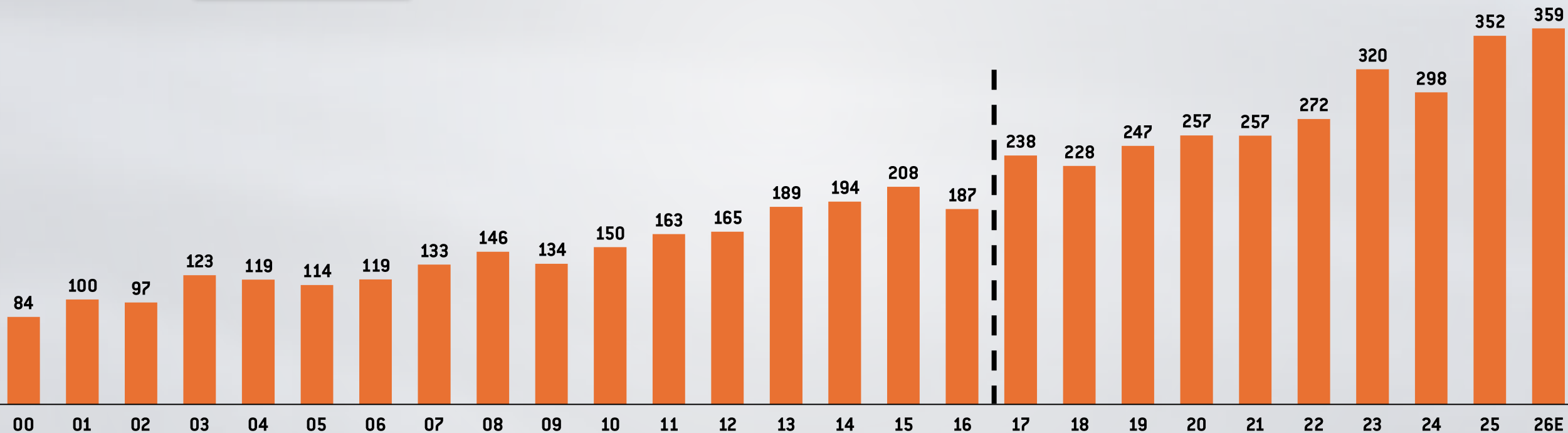
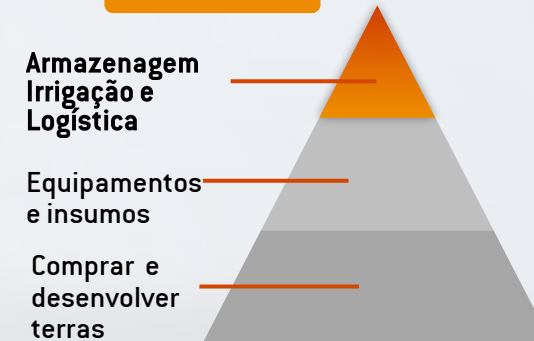
Fonte: Cogo Inteligência em Agronegócio

# CRESCIMENTO DO AGRONEGÓCIO E CAGR 6,0% (2000-2026)

## FASE 02



## FASE 03



## SAFRA BRASILEIRA DE GRÃOS

Valores Expressos em Milhões de Toneladas

Fonte: Cogo Inteligência em Agronegócio

# EVOLUÇÃO DA SAFRA BRASILEIRA DE GRÃOS

## FASE 03

### 2000-2015

- O Déficit médio de armazenagem foi de 10%
- O incremento anual médio de capacidade estática foi de 5%

#### Impactos do déficit de armazenagem:



Colapso na Infraestrutura



Inflação do Frete

### 2016-2025

- O Déficit médio de armazenagem passou a ser 27%
- O incremento anual médio de capacidade estática se manteve em 5 milhões de toneladas

#### CAGR do Período:

Capacidade Estática

2,54%

Produção de Grãos

6,76%

### 2026-2033 - Projeção

- O Déficit médio de armazenagem projetado é de 42%
- O incremento anual médio de capacidade estática prevista é de 6,0 milhões de toneladas

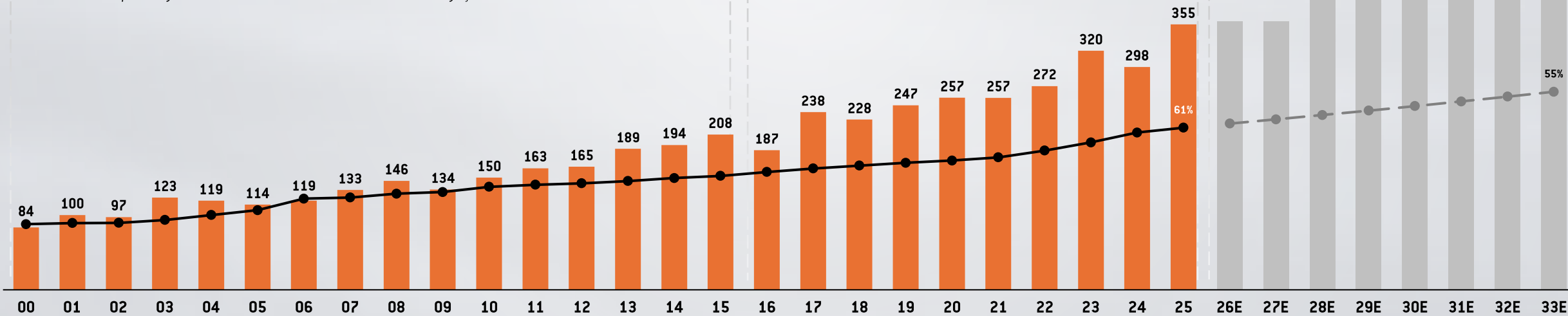
#### CAGR Esperado:

Capacidade Estática

2,54%

Produção de Grãos

4,26%



Valores Expressos em Milhões de Toneladas  
Fonte: Cogo Inteligência em Agronegócio

■ Total da safra   
 —●— Capacidade instalada   
 ■ Total da safra Esperada   
 —●— Capacidade Instalada Esperada

# SENSIBILIDADE DO DÉFICIT DE ARMAZENAGEM A DIFERENTES TAXAS DE CRESCIMENTO DA CAPACIDADE ESTÁTICA

Análise de Cenário: Mesmo com um CAGR crescendo 1 ponto percentual acima de 4,3%, seriam necessários 50 anos para eliminar o déficit de armazenagem no Brasil

## CAGR da Capacidade Estática

	2,5%	4,1%	4,7%	5,3%	5,9%	6,5%	7,1%	7,7%
<b>26</b>	38%	38%	38%	38%	38%	38%	38%	38%
<b>30</b>	42%	39%	37%	36%	34%	33%	31%	30%
<b>35</b>	47%	39%	36%	32%	29%	25%	21%	17%
<b>40</b>	51%	40%	35%	29%	23%	17%	10%	3%
<b>45</b>	55%	40%	33%	26%	17%	8%	-2%	-14%
<b>50</b>	59%	41%	32%	22%	11%	-2%	-17%	-34%
<b>55</b>	62%	41%	31%	18%	4%	-13%	-34%	-57%
<b>60</b>	65%	42%	29%	14%	-4%	-26%	-53%	-84%
<b>65</b>	68%	43%	28%	10%	-12%	-40%	-74%	-117%
<b>70</b>	71%	43%	27%	6%	-21%	-55%	-99%	-154%
<b>76</b>	74%	44%	25%	0%	-33%	-76%	-133%	-208%
<b>80</b>	75%	44%	24%	-4%	-41%	-91%	-159%	-250%
<b>85</b>	77%	45%	22%	-9%	-52%	-112%	-196%	-311%
<b>87</b>	78%	45%	22%	-11%	-57%	-121%	-212%	-339%
<b>90</b>	79%	45%	21%	-14%	-64%	-136%	-238%	-383%

# DÉFICIT CONSIDERÁVEL DE ARMAZENAMENTO E BAIXA CAPACIDADE INSTALADA DEVEM IMPULSIONAR A DEMANDA

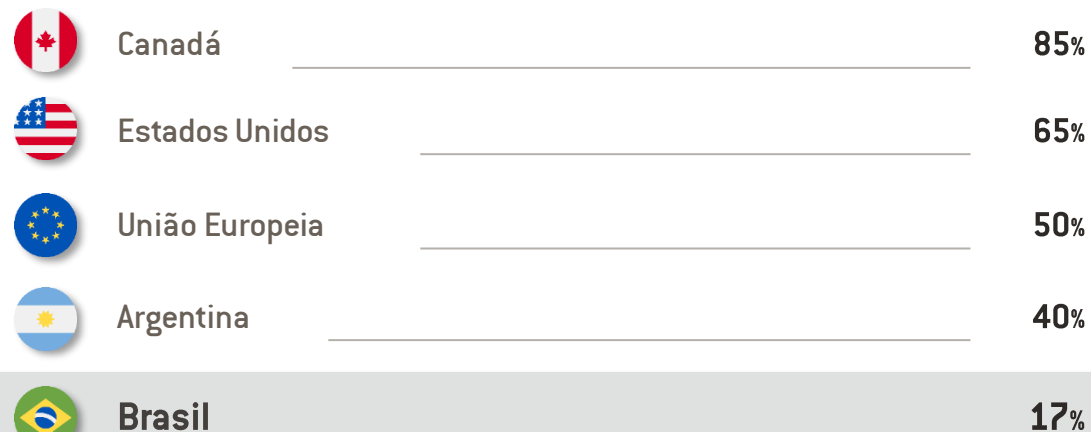
## Déficit de Armazenamento por Região no Brasil

[mi t, 2025]



## Capacidade Instalada de Armazenamento na Fazenda

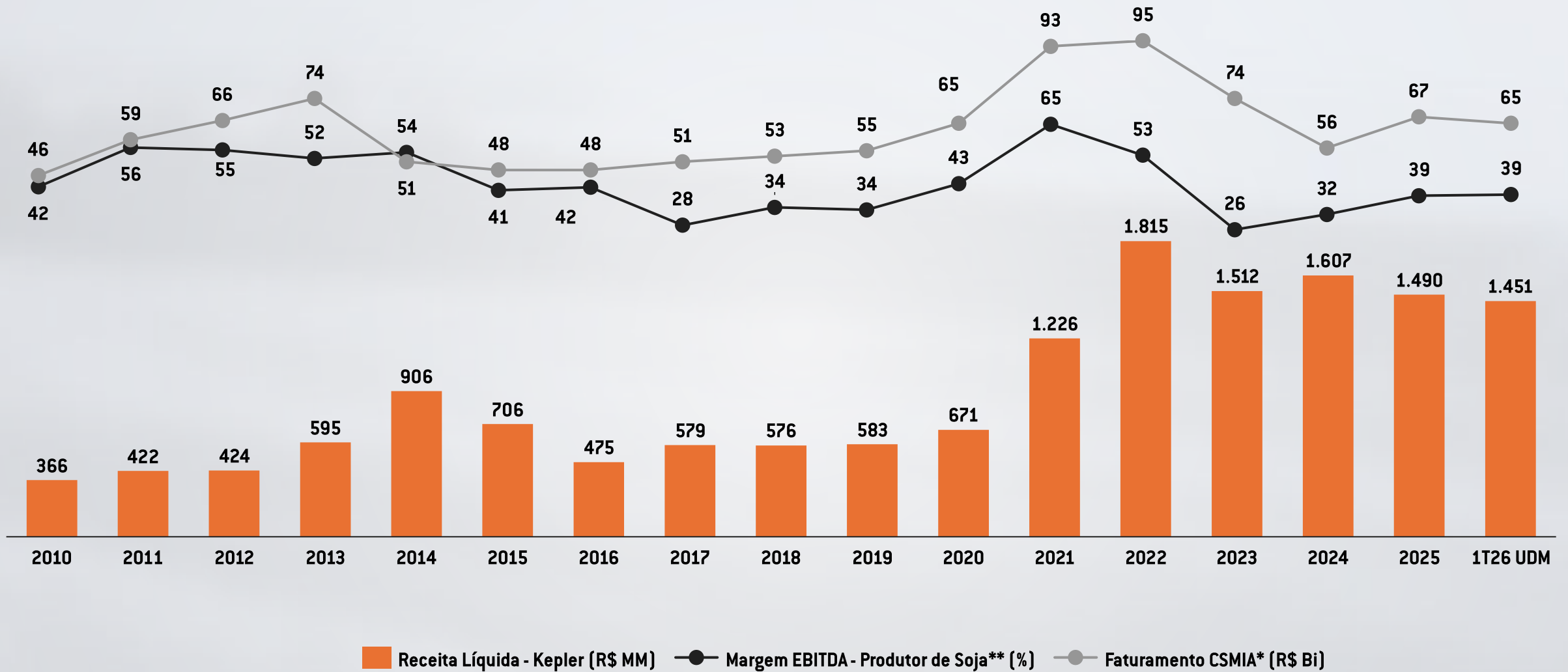
[% , 2025]



## Ciclo Virtuoso da Cadeia Agrícola



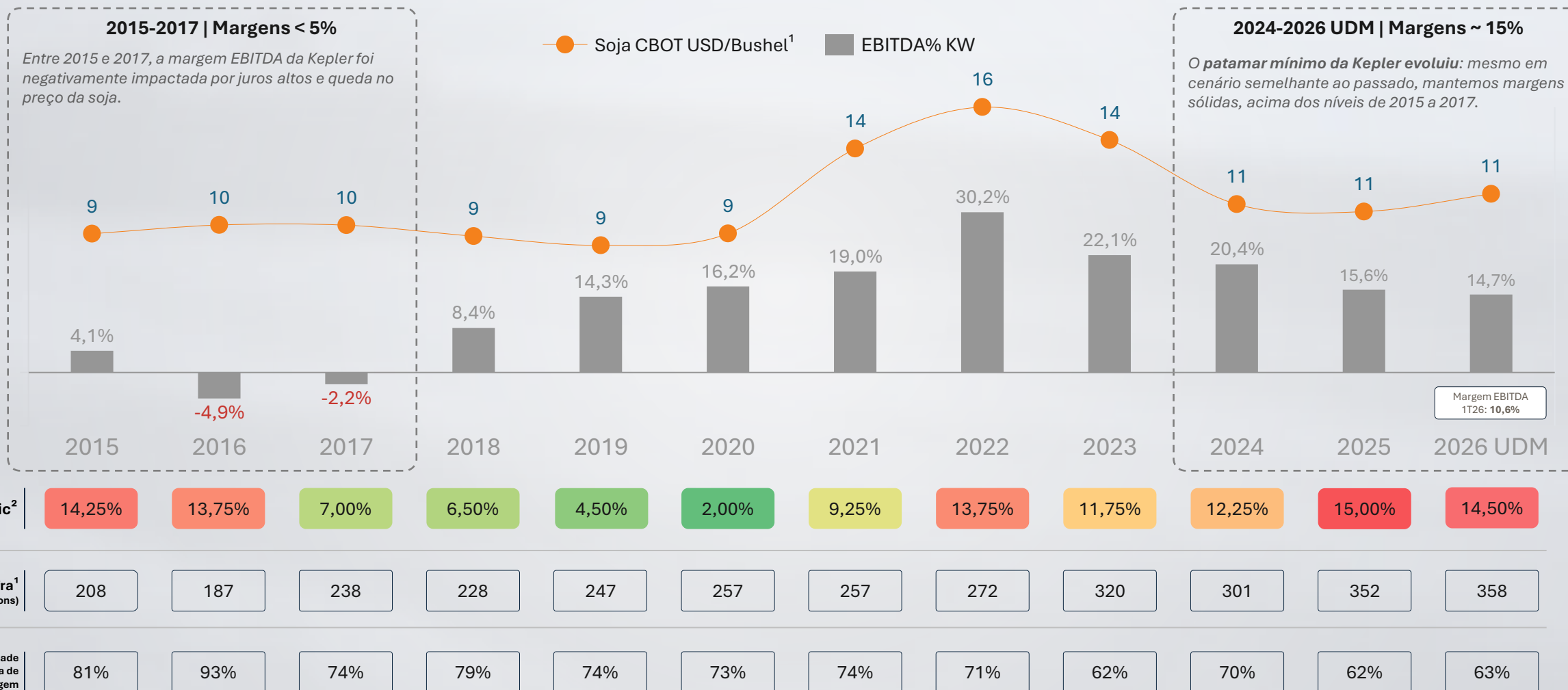
# CORRELAÇÃO CICLOS DO MERCADO E RESULTADOS KEPLER



\*CSMIA: Câmara Setorial de Máquinas e Implementos Agrícolas;  
 Fonte: Cogo Inteligência em Agronegócio; ABIMAQ

# NOVO PATAMAR DE RENTABILIDADE DA KEPLER

Demanda por armazenagem, estratégia e gestão elevam as margens atuais a níveis totalmente diferentes dos vistos no triênio 2015-2017



Notas: A capacidade de armazenagem do Brasil cobre 64% da sua produção total de grãos, enquanto, por exemplo, nos Estados Unidos ela chega a 108%.

(1) Fonte: Cogo Inteligência; (2) Fonte: Banco Central do Brasil. Data base: 29/04/2026.



**KEPLERWEBER<sup>®</sup>**

**ESTRATÉGIA KW2030**

# ESTRATÉGIAS KW 2030



**Estratégia 1**  
Fortalecer liderança



**Inteligência e Cobertura de Mercado**



**Pesquisa & Desenvolvimento**



**Excelência no Atendimento**

# ESTRATÉGIAS KW 2030



**Novos mercados**

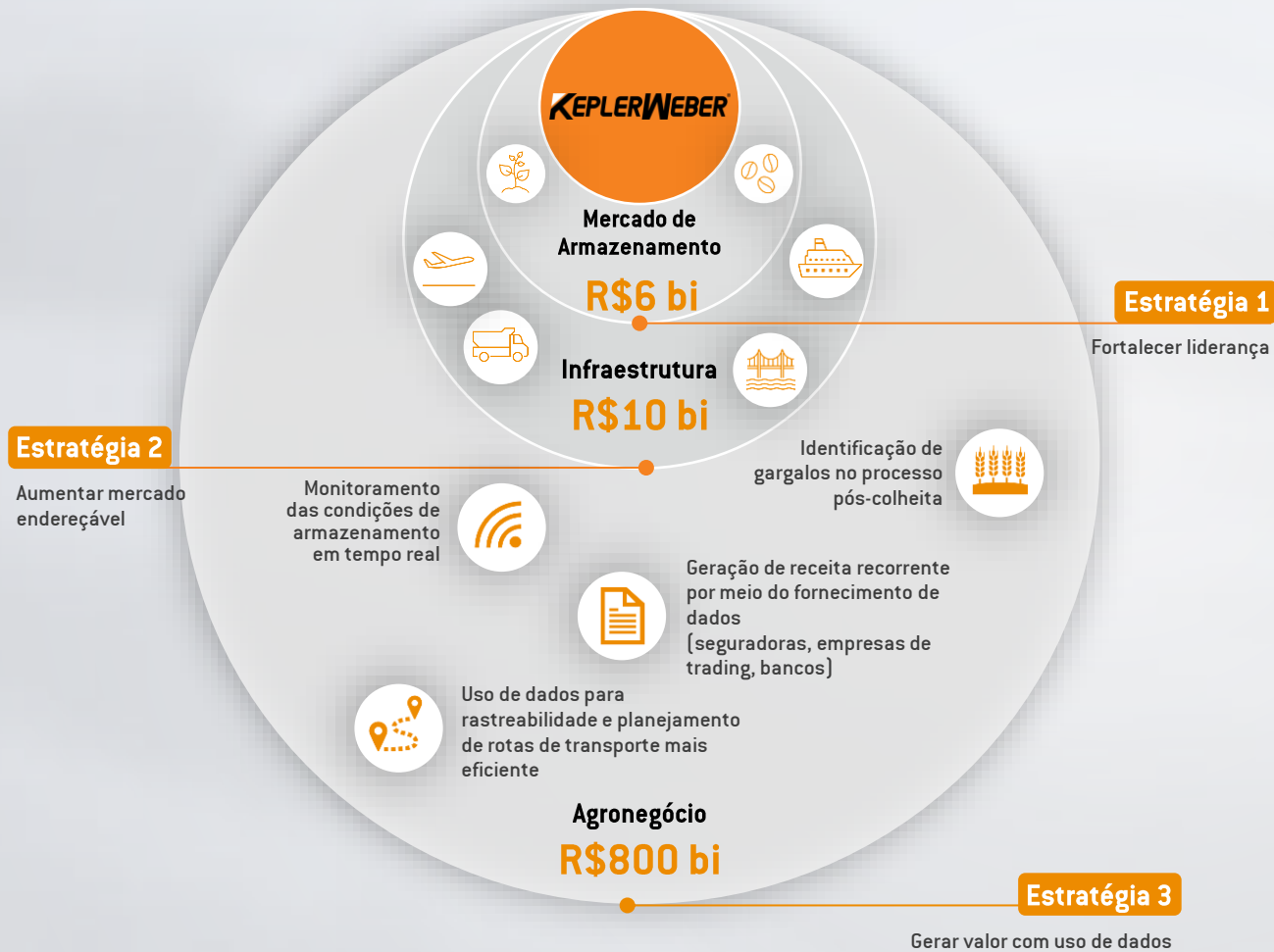


**Novos modelos de negócio**



**Modernização de unidades**

# ESTRATÉGIAS KW 2030



# TESE, ESTRATÉGIA E GESTÃO

*Demanda por armazenagem, diversificação e gestão eficiente, sustentam resultados consistentes mesmo em cenários desafiadores*

## Tese de Investimento

### Déficit de Armazenagem

O déficit de armazenagem sustenta a demanda por soluções da Kepler, **garantindo resiliência de receitas** e continuidade no pipeline comercial.

#### Destaques:

- Mesmo diante de um cenário adverso para o produtor, a safra brasileira mantém trajetória de crescimento (358 mil ton em 25/26 e 359 mil ton em 26/27), reforçando a **demanda estrutural do setor**.
- Carteira de pedidos de virada para 2026 apresentou crescimento de um dígito percentual em relação a 2025.

### Industrialização do Agro

A industrialização do setor aumenta a demanda por soluções completas e renovação de estruturas existentes, **fortalecendo a Kepler como parceira na modernização do campo**.

#### Destaques:

- Avanços em projetos de grande porte com clientes relevantes do agronegócio, incluindo cerealista (Norte) e cooperativa (Sul), reforçando atuação em contratos de maior escala.

## Estratégia

### Diversificação de Negócios

Ampliação e diversificação do portfólio de negócios da Kepler reforçam estratégia que garante resiliência em ciclos mais desafiadores do Agronegócio.

#### Destaques:

- Mesmo com pressão na rentabilidade do produtor, a estratégia de diversificação impulsionou o crescimento da receita de Negócios Internacionais (+47,1% vs 1T25), com o segmento apresentando seu melhor desempenho histórico para um primeiro trimestre.

### Conexão e geração de valor no pós-colheita

Monetização de dados tornou-se uma alavanca estratégica, integrando soluções digitais ao agronegócio e **impulsionando a digitalização do setor**.

#### Destaques:

- No 1T26, a Procer alcançou mais de 2.800 unidades conectadas (+41% vs 1T25).

## Gestão Eficiente

### Controle de Custos e Despesas

Gestão eficiente de custos e despesas segue como pilar na preservação das margens.

#### Destaques:

- SG&A permanece controlado no 1T26 (+0,8% vs 1T25), refletindo a disciplina de gestão e o avanço contínuo da cultura Lean.

### Geração de Caixa e Inadimplência

**Destaques:** A Companhia apresentou forte geração de caixa no 1T26, encerrando o período com caixa líquido de R\$56,6 milhões, aliado à baixa inadimplência (1%).

### Relacionamento com o Cliente

Relacionamento próximo com clientes e alto nível de satisfação com os serviços.

#### Destaques:

- NPS mantido em zona de confiança no 1T26.



**KEPLERWEBER<sup>®</sup>**

**INDICADORES FINANCEIROS**

# CICLO DE NEGÓCIOS DA KEPLER WEBER

Elementos macroeconômicos, como o tamanho da safra, preço das commodities e juros ditam a ciclicidade do agronegócio

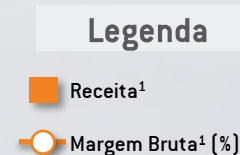
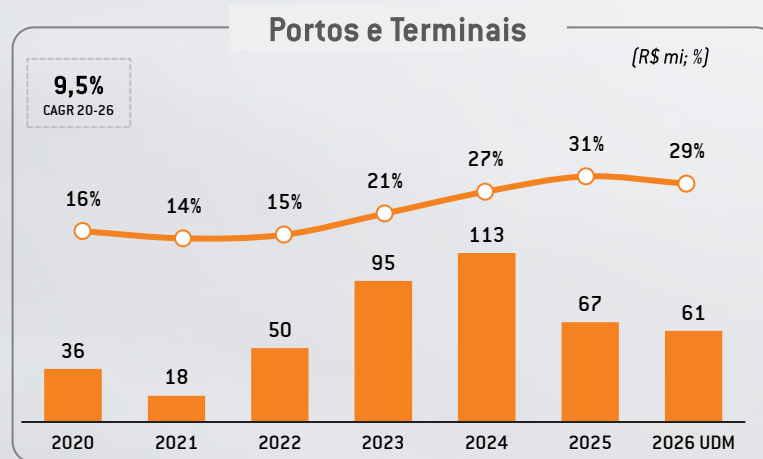
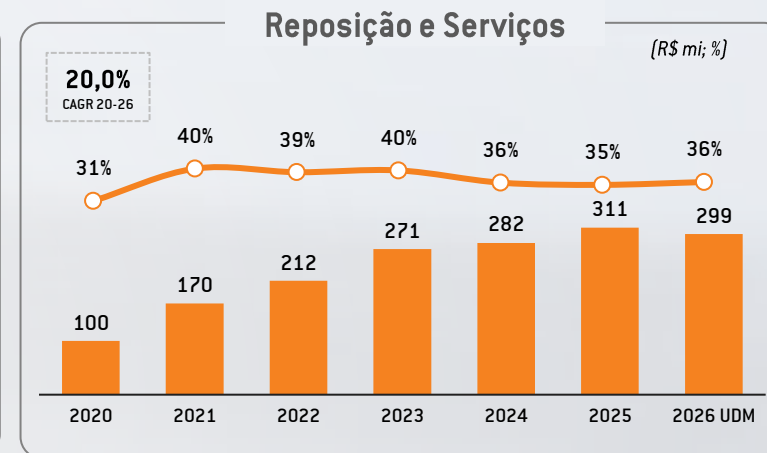
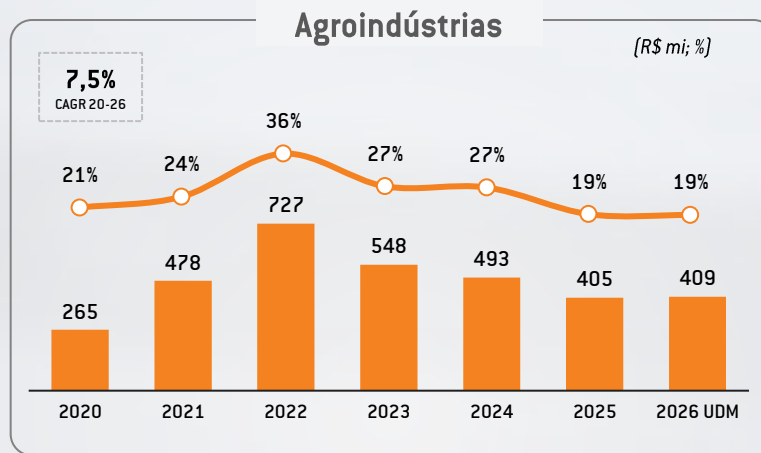
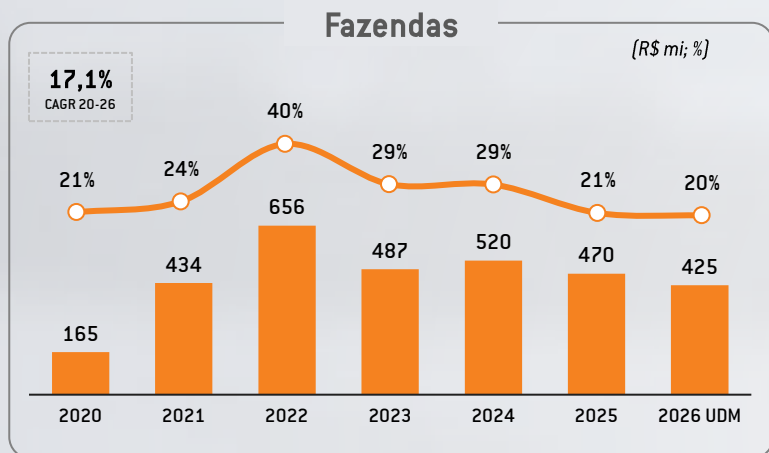
 <b>Safra</b>	 <b>Período de Negociação</b>	 <b>Receita Líquida<sup>1</sup></b>
<p><b>2024 – 298 MM de Ton</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Soja: USD 11.51</li> <li>• Milho: USD 3.97</li> <li>• Juros 4T24 (BRL): 12,25%</li> </ul>	<p>Abril/24 - Out/24</p>	<p>3T24, 4T24, 1T25 e 2T25</p>
<p><b>2025 – 352 MM de Ton</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Soja: USD 11.25</li> <li>• Milho: USD 4.24</li> <li>• Juros 4T25 (BRL): 15,00%</li> </ul>	<p>Abril/25 - Out/25</p>	<p>3T25, 4T25, 1T26 e 2T26</p>
<p><b>2026E – 358 MM de Ton</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Soja<sup>2</sup>: USD 11.40</li> <li>• Milho<sup>2</sup>: USD 4.28</li> <li>• Juros(BRL)<sup>2</sup>: 14,50%</li> </ul>	<p>Abril/26 - Out/26</p>	<p>3T26, 4T26, 1T27 e 2T27</p>

Nota: [1] Existe uma janela (3 a 9 meses) entre a negociação com os clientes até o reconhecimento da Receita Líquida que ocorre conforme a entrega dos produtos.

Fonte: [2] Banco Central do Brasil (Juros), data base: 29/04/2026; Cogo Inteligência (Soja e Milho CBOT US\$/bushel), data base: 31/03/2026.

# CRESCIMENTO SUSTENTADO DA KEPLER E MARGENS FORTES EM DIVERSOS MERCADOS

A atuação em segmentos diversificados permite o crescimento em diferentes ciclos, garantindo rentabilidade consistente e contribuição equilibrada da receita entre as unidades de negócio

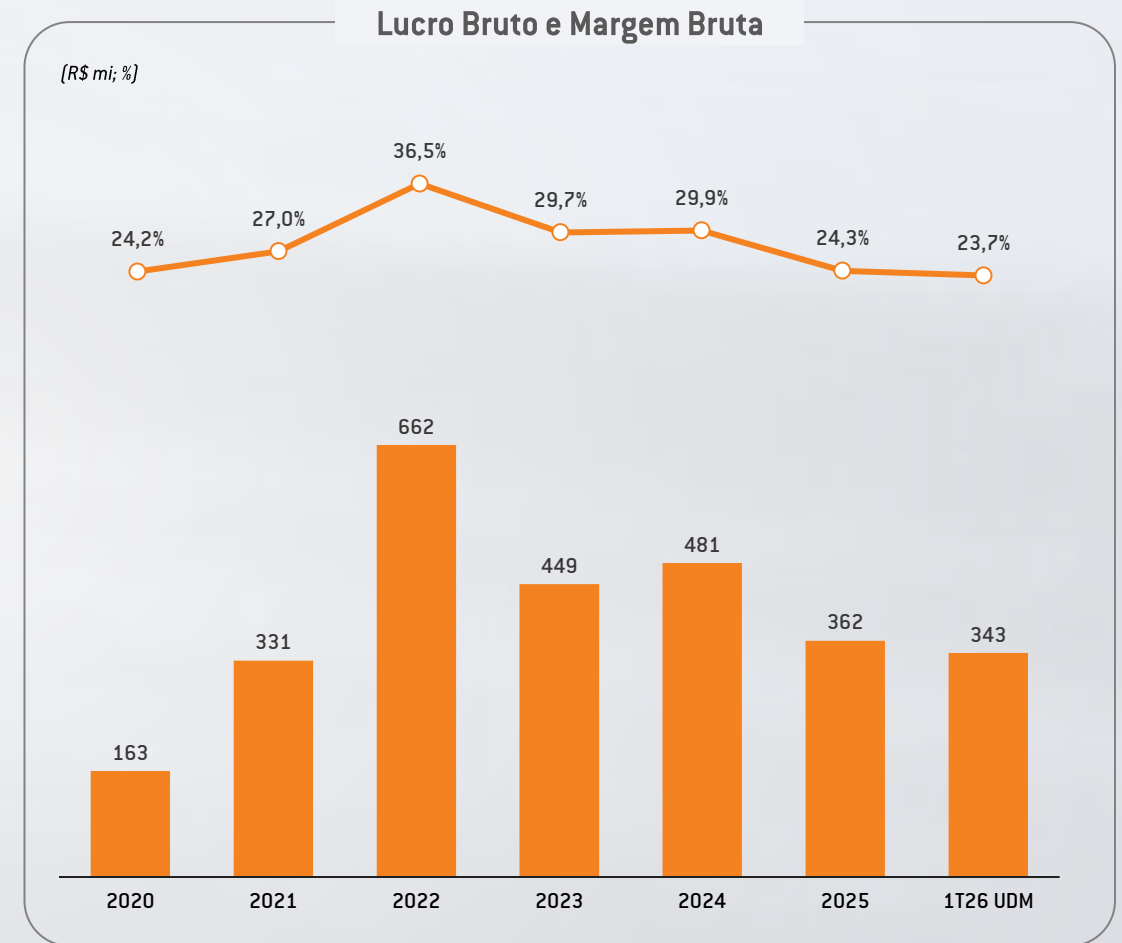
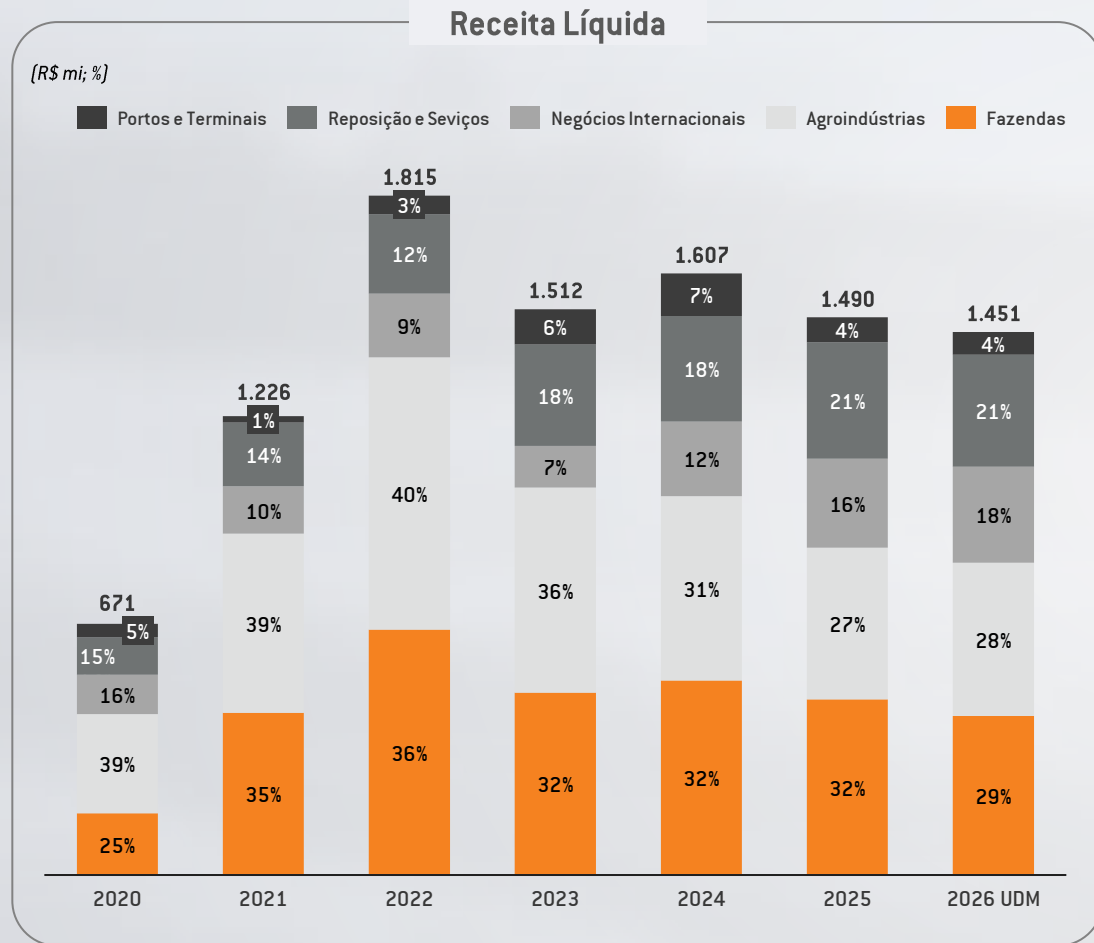


Observações: [1] Relacionado a cada unidade de negócios em UDM 2026.

Fonte: Informações da Companhia

# MARGENS CONSISTENTES E FLUXOS DE RECEITA EM EXPANSÃO DA KEPLER

Aumento da diversificação da receita, expandindo múltiplos fluxos de receita, mantendo a lucratividade consistente com margens estáveis

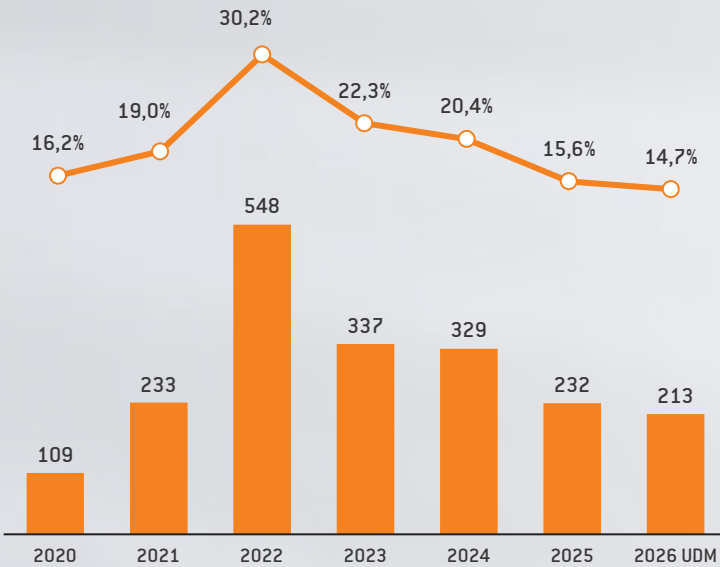


# MARGENS CONSISTENTES, RECEITA RESILIENTE E ELEVADO ROIC DA KEPLER

Aumento da diversificação da receita, expandindo múltiplos fluxos, mantendo a lucratividade consistente, margens estáveis e ROIC resiliente

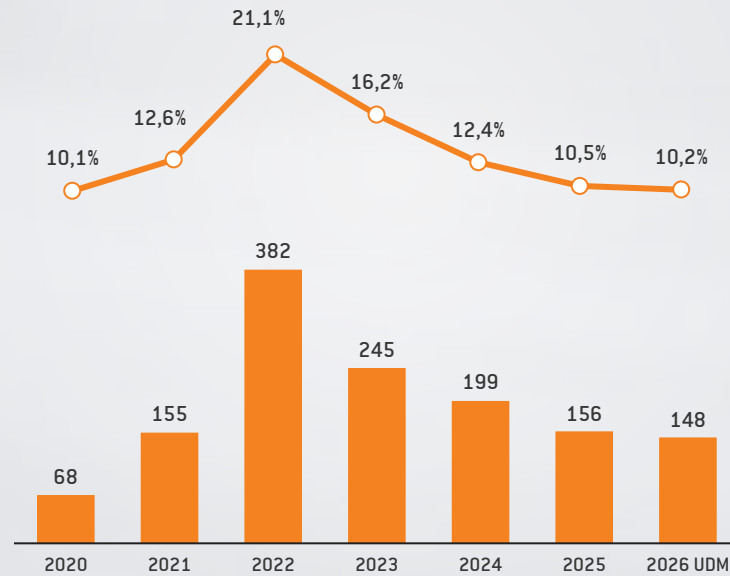
## EBITDA e Margem EBITDA

(R\$ mi; %)

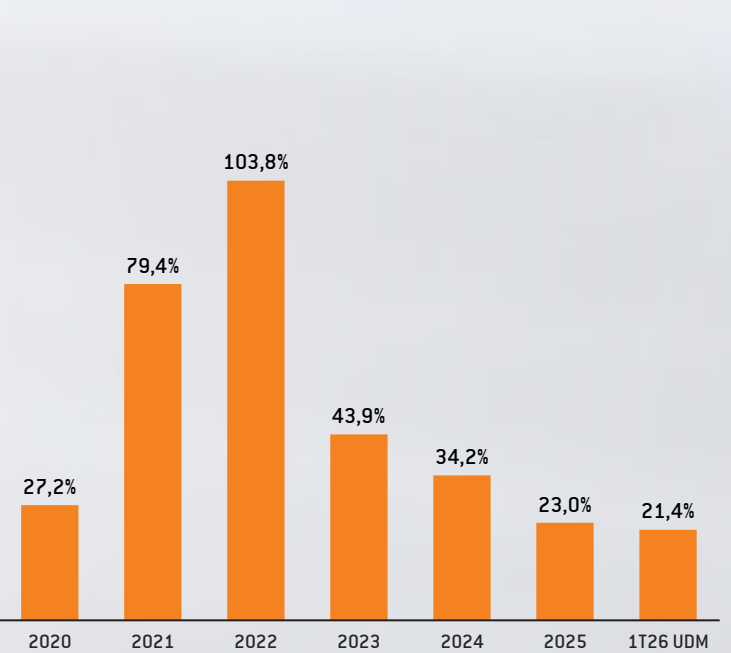


## Lucro Líquido e Margem Líquida

(R\$ mi; %)



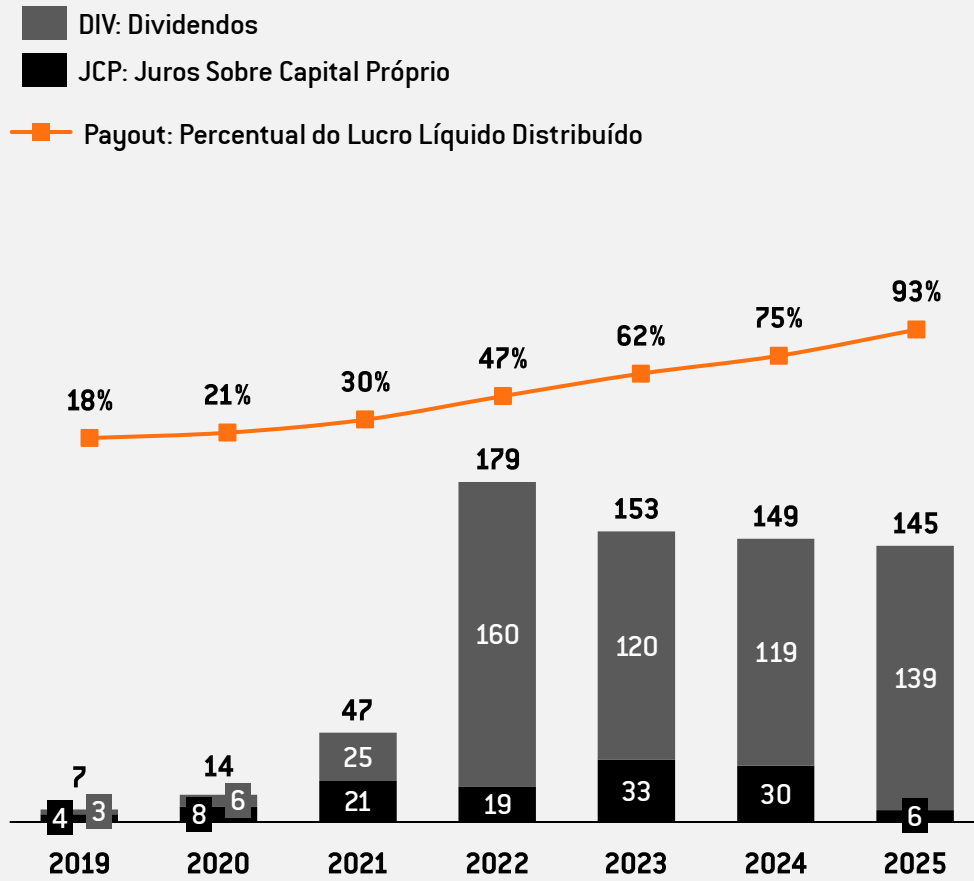
## ROIC



# RETORNO AOS ACIONISTAS E PERSPECTIVAS PARA 2026

Aumentando a rentabilidade dos acionistas com solidez financeira

## Histórico de Dividendos (Base Caixa - R\$ MM)



## Perspectivas para 2026



Disciplina rigorosa na alocação de capital, priorizando projetos com melhores retornos e geração sustentável de valor ao acionista.

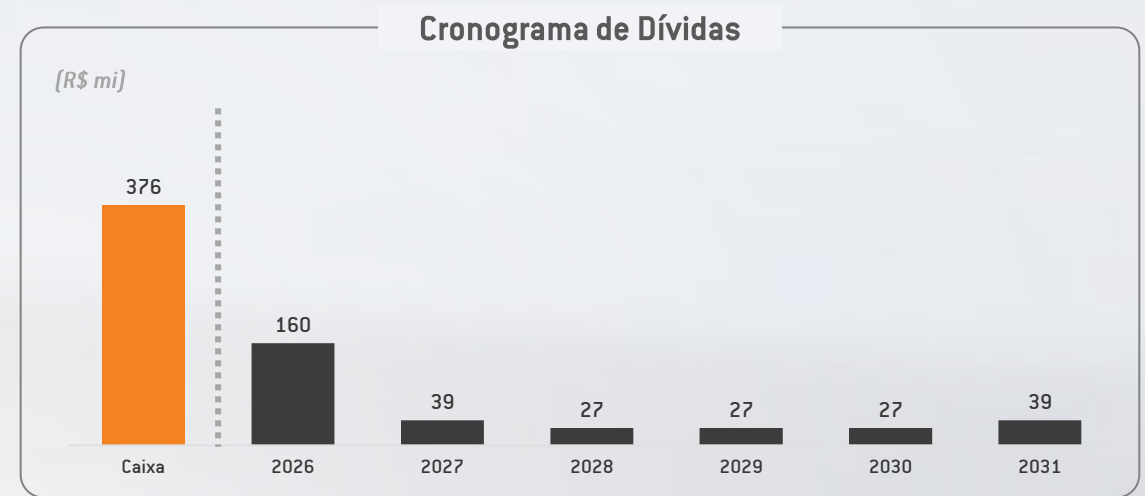
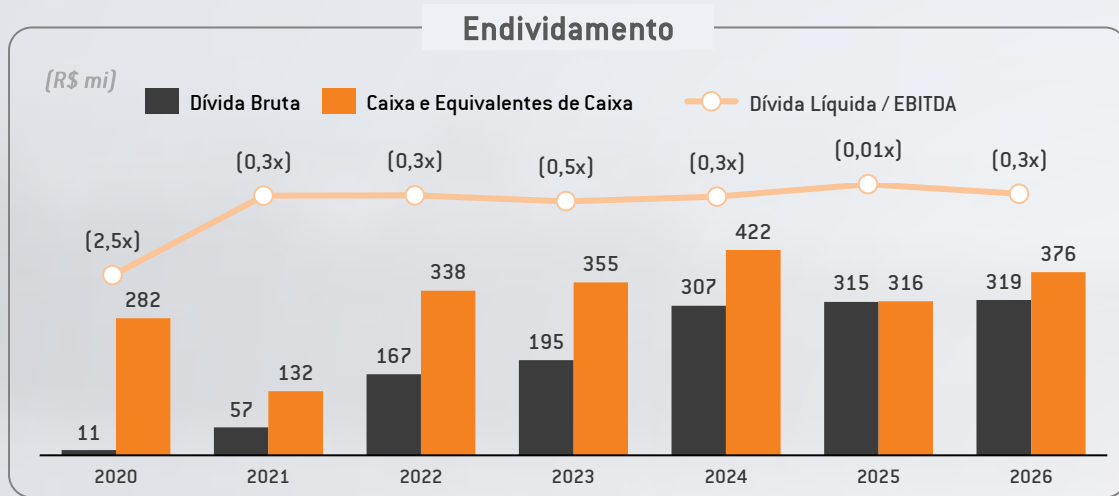


Foco na execução do plano KW2030, impulsionando a eficiência por meio da cultura LEAN, expansão de mercado e uso estratégico de dados.



Expectativa de mais uma safra recorde para 2026, mantendo uma sólida demanda para os segmentos.

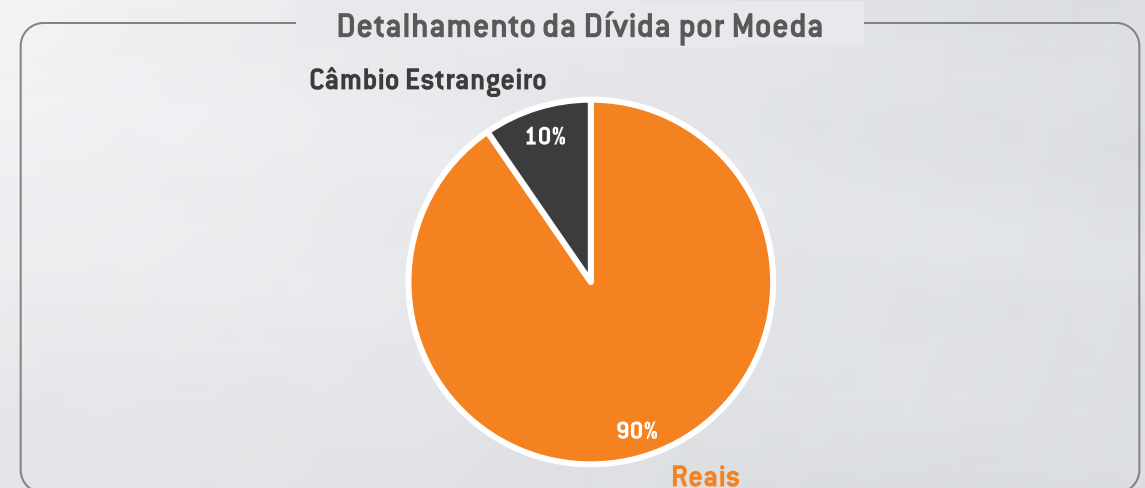
# BALANÇO SÓLIDO E UMA POSIÇÃO DE CAIXA LÍQUIDA ROBUSTA



A Kepler registrou uma **posição de caixa líquido** em todos os trimestres reportados desde 2015

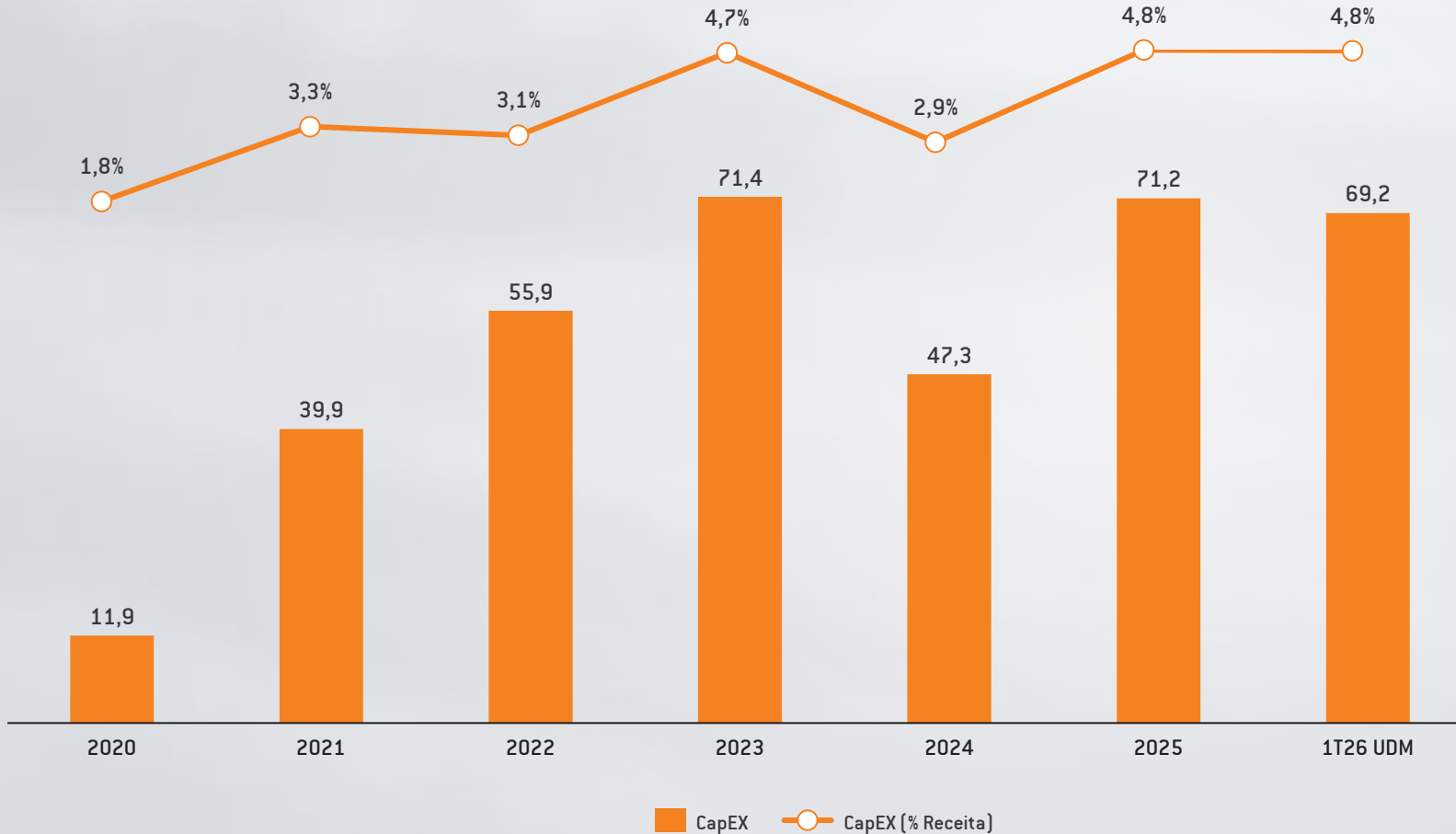


Duração atual da dívida é de **2,0 anos**



# INVESTIMENTOS - CAPEX

Capex e Capex como % da Receita Líquida  
(em milhões de reais)



## CAPEX UDM 1T26

Distribuição de R\$69,2 milhões:



**21,9%**

Visando aumentar a capacidade fabril



**19,6%**

Visando o desenvolvimento de novos produtos



**25,8%**

Destinado ao Desenvolvimento de Tecnologia da Informação



**32,7%**

Para Reformas e Legislação (NR)



KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

**KEPLERWEBER<sup>®</sup>**

APÊNDICE

# AMPLA REDE LOGÍSTICA CONECTANDO O AGRONEGÓCIO AOS PRINCIPAIS PORTOS

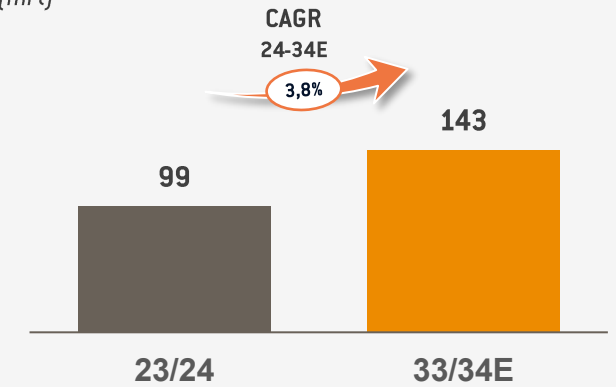
## Exportações de Soja e Milho

(mi t, 2024)



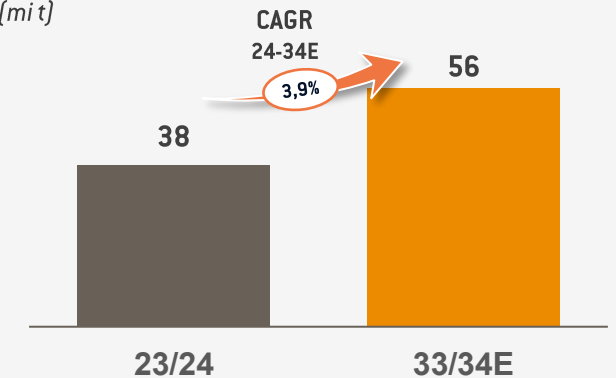
## Exportações de Soja no Brasil

(mi t)



## Exportações de Milho no Brasil

(mi t)



# USO DO SOLO NO BRASIL (MILHÕES DE HA) – 2025

O Brasil não é apenas o celeiro do mundo; é também uma porta de entrada para investimentos em terras de longo prazo e alinhados com ESG



## TOTAL DE TERRAS AGRÍCOLAS: 258M DE HA

Com apenas 30% de suas terras destinadas à agricultura, o Brasil mantém papel de liderança na produção global de alimentos



# CRESCIMENTO SUSTENTADO NOS DADOS DA SAFRA DE SOJA E MILHO

## Safras de Soja e Milho

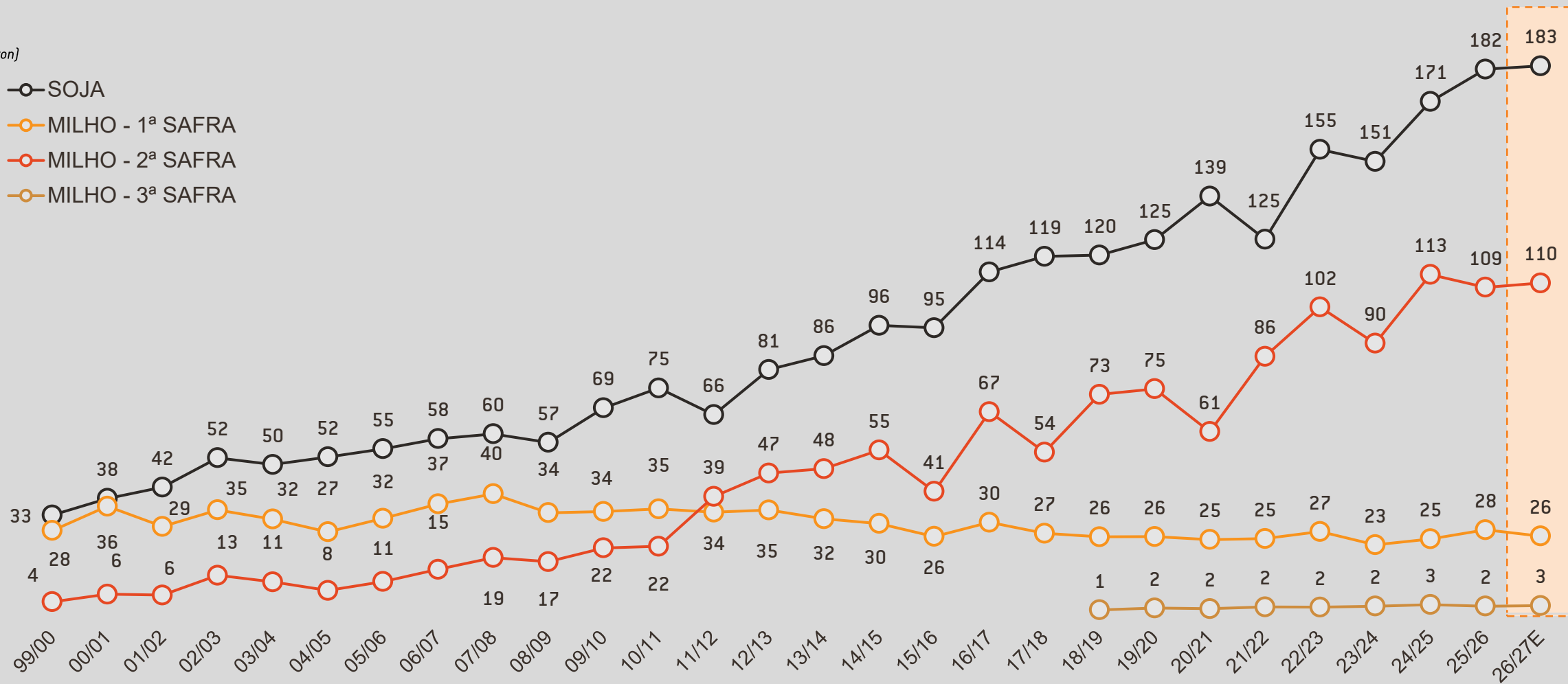
(mi ton)

—○— SOJA

—○— MILHO - 1ª SAFRA

—○— MILHO - 2ª SAFRA

—○— MILHO - 3ª SAFRA





ELEVADOR DE GRÃOS

TRANSPORTADORES DE GRÃOS

SECADOR DE GRÃOS

MOEGAS DE RECEBIMENTO

SILOS DE ARMAZENAGEM

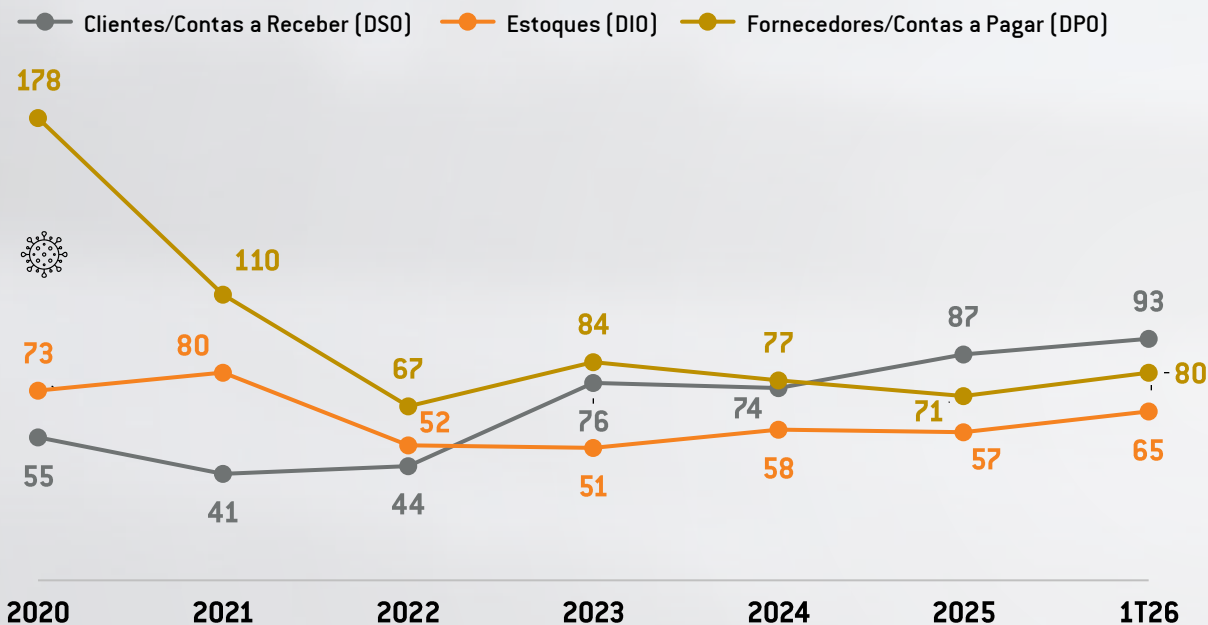
A Kepler é líder no fornecimento de equipamentos e soluções de engenharia essenciais para viabilizar o armazenamento, o transporte e o processamento eficiente de alimentos na América Latina.

# CRESCIMENTO COM BAIXO CONSUMO DE CAPITAL DE GIRO

Foco na otimização do capital de giro

## Contas a Receber, Estoques e Giro de Fornecedores

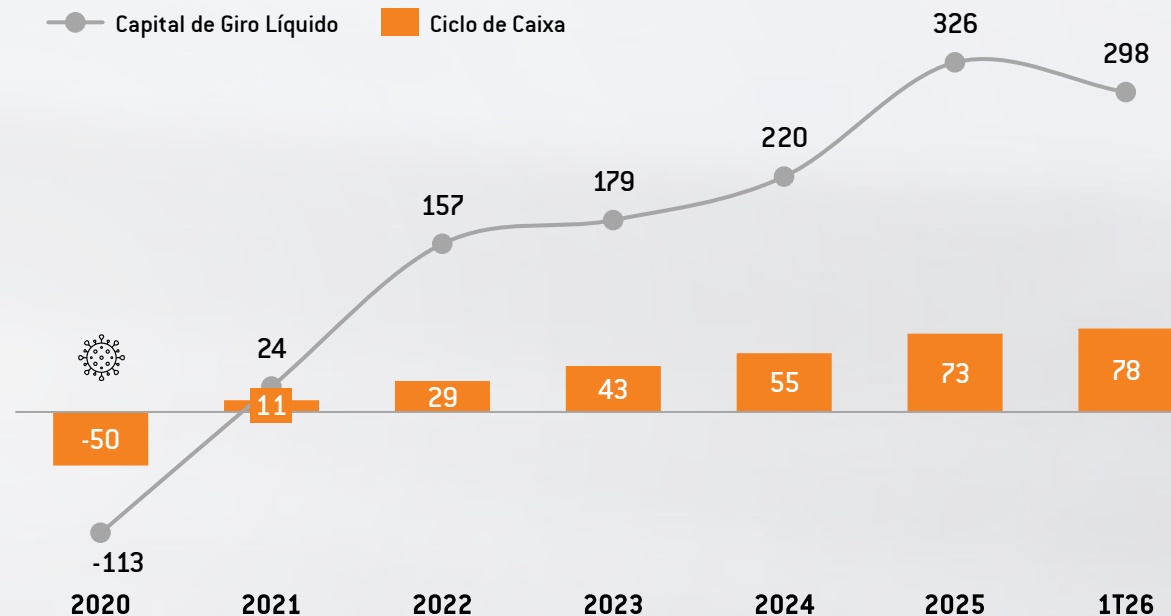
(# de dias)



**MAIOR FOCO INTERNO NA GESTÃO DE DSO, DIO, DPO EM NÍVEIS OPERACIONAIS**

## Capital de Giro Líquido e Ciclo de Caixa

(R\$ mm, # de dias)



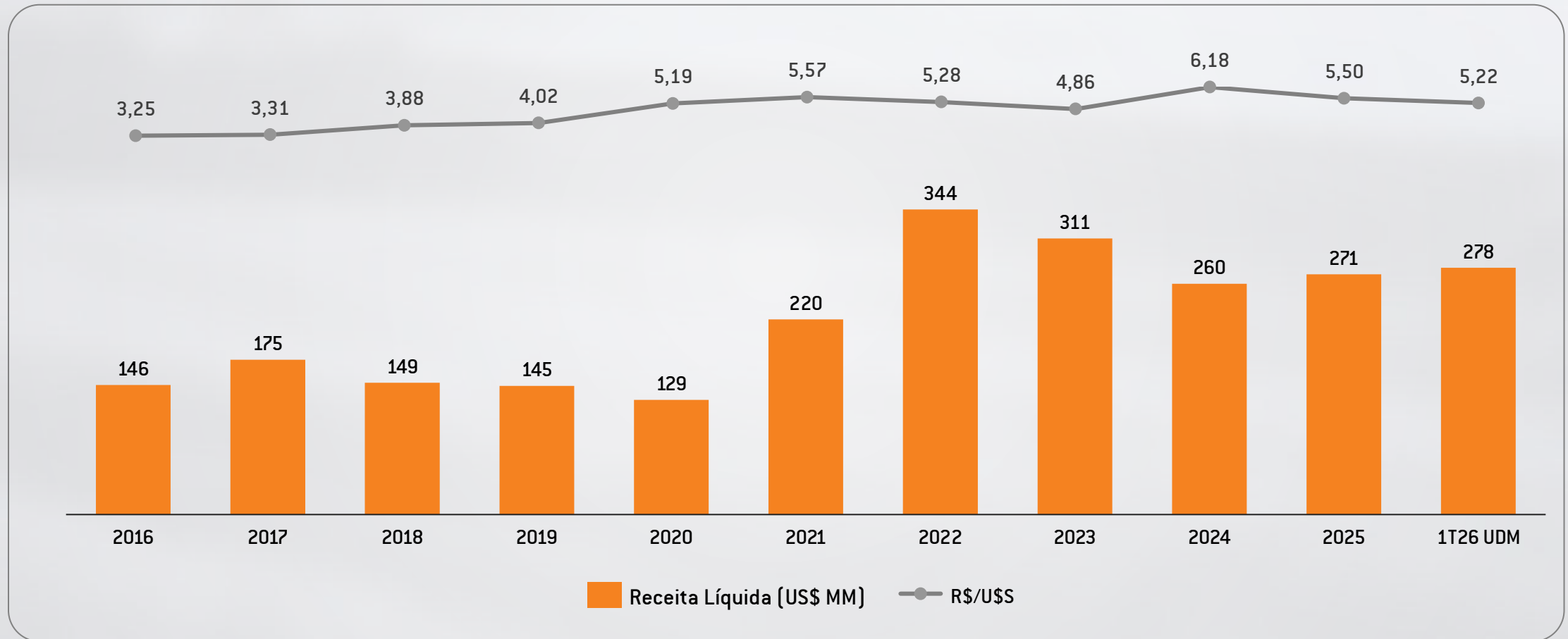
**MELHOR COBERTURA DE ESTOQUE PARA GARANTIR A ENTREGA PONTUAL DOS PROJETOS DE CONSTRUÇÃO**

Observações: [1] DSO (Clientes/Contas a Receber) = Valor do saldo de "Contas a Receber de Clientes", "Impostos a Recuperar", "Despesas Pagas Antecipadamente" e "Outras Contas a Receber"; [2] DIO (Estoques) = Valor do saldo de "Estoque"; [3] DPO (Fornecedores/Contas a Pagar) = Saldo de "Fornecedores", "Salários", "Clientes Ad. Clientes", "Impostos a Pagar", "Comissões" e "Outras Contas a Pagar"

Fonte: Informações da Companhia

# OPERAÇÃO SEM INFLUÊNCIA DE FLUTUAÇÕES DO DÓLAR

DÓLAR E RECEITA LÍQUIDA KEPLER (US\$)

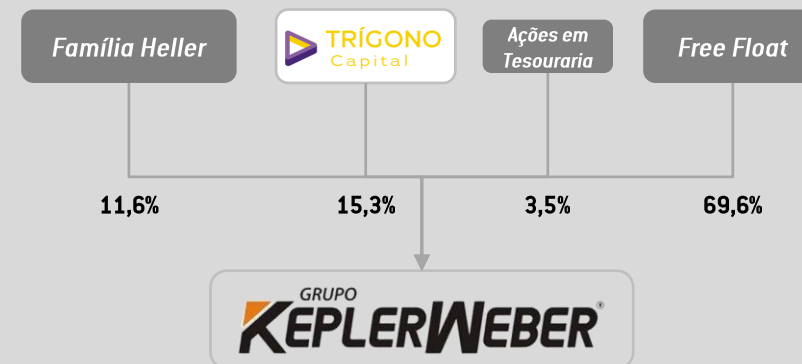


# ESTRUTURAS DE CONSELHO E ACIONÁRIA

## Conselho de Administração



## Estrutura Acionária<sup>(1)</sup>



## Estrutura de Apoio



Conselho Fiscal



Comitê de Estratégia, Investimento e Finanças



Comitê de Auditoria



Comitê de Pessoas, Compliance e Sustentabilidade



KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

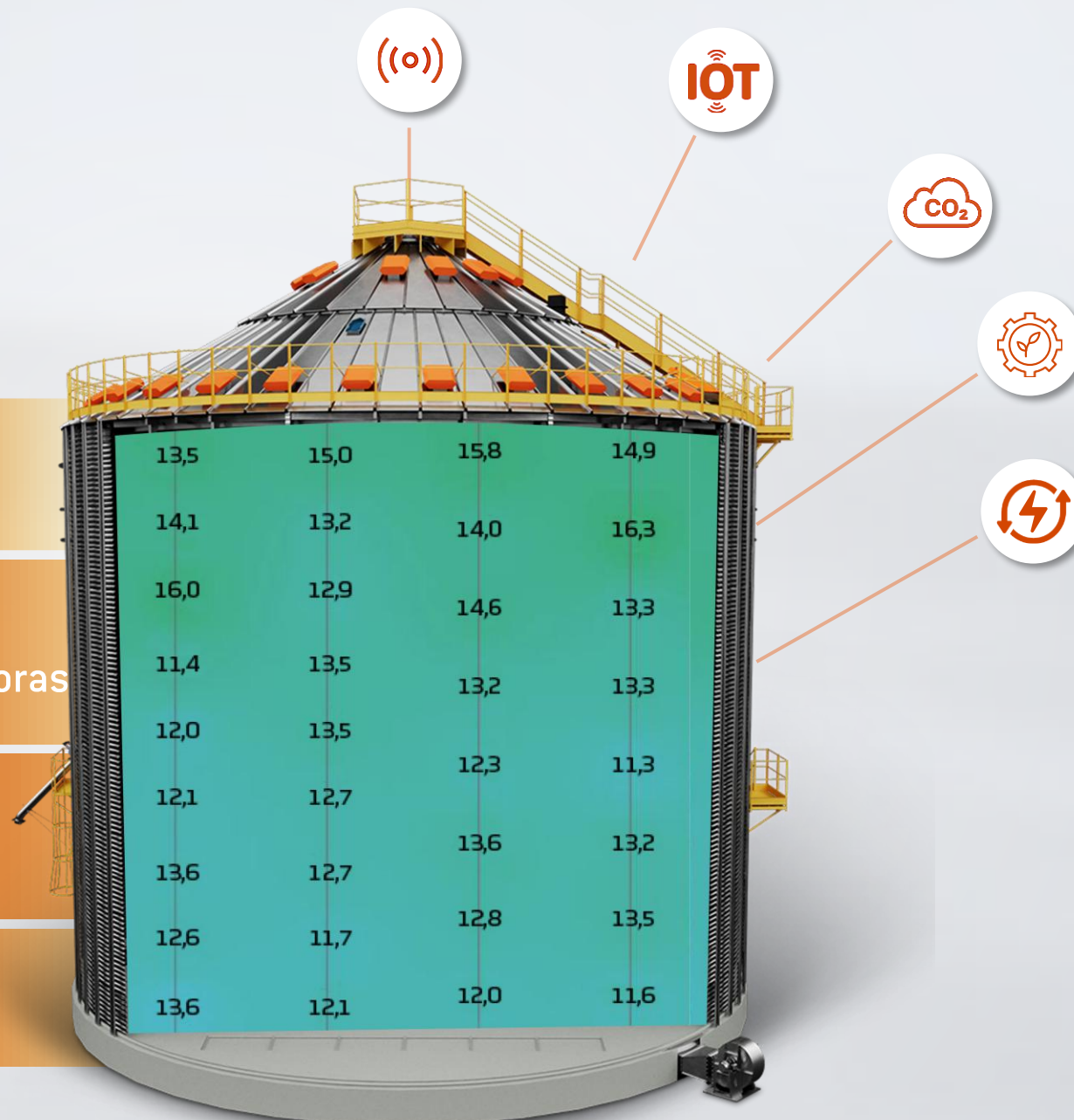
**KEPLERWEBER<sup>®</sup>**

**APÊNDICE - PROCER**



# PROCER

AGROINTELIGÊNCIA DE PÓS-COLHEITA



Fundada em 2011



Tecnologia 4.0

Aplicada nas unidades armazenadoras



Compromisso com a qualidade do grão

Preservar o lucro da safra



Conectar o pós colheita

# NOSSOS NÚMEROS

+ 2,2 mil  
Clientes Ativos

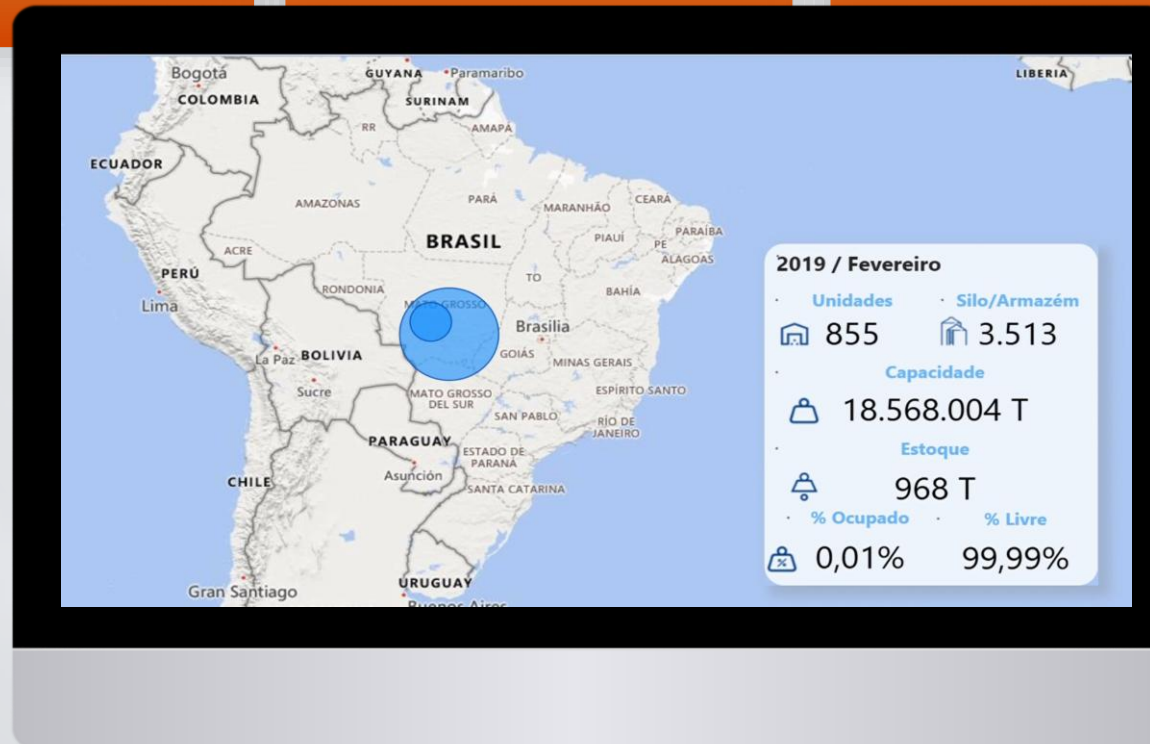


+ 2,8 mil  
Unidades Armazenadoras  
conectadas em Mar/26



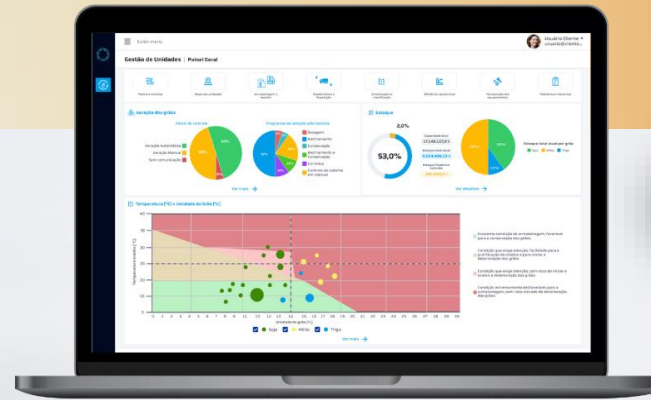
59 milhões de tons  
Monitorados em Mar/26

R\$135 Bilhões  
Valor grãos conectados



# A PROCER SEGUE INOVANDO

## GESTÃO DE UNIDADES



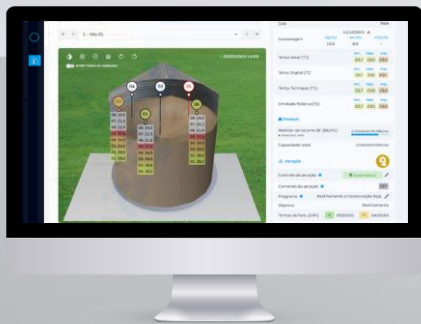
Operacional



Qualidade



Financeiro



Ceres  
ORION 2.0



Aplicativo  
CERES ORION



Medidor  
de Volume 3D

### NOVA VERTICAL

## INTELIGÊNCIA DE DADOS

A person in a suit holding a tablet displaying various data visualizations, including bar charts, pie charts, and a globe. The background shows a server room. In the foreground, there is a 3D volume meter device.

# NOVAS AVENIDAS DE MONETIZAÇÃO:

## Inteligência de dados



# AVENIDAS DE MONETIZAÇÃO

## Qualidade grãos

Aplicação de IA  
Gestão e classificação  
Evolução sensoriamento



## Logística

Eficiência da operação  
Visibilidade de share  
Otimização de rotas

## Gestão de unidades

Inteligência de dados (BI)  
Gestão unificada das unidades  
Segurança e mão de obra



## Bancos

Canal de negócio  
Hedge cambial  
Gestão de risco de crédito

## Inteligência de mercado / Tradings

Dados estatísticos  
Estoque, movimentação  
Análises históricas



## Seguradoras

Fermentação espontânea  
Seguro ativos (silos, secadores)  
Precificação dinâmica



# DISCLAIMER

*Esta apresentação contém considerações futuras referentes às perspectivas do negócio, estimativas de resultados operacionais e financeiros, e às perspectivas de crescimento da Kepler Weber (“Companhia”). Estas são apenas estimativas e projeções e, como tais, baseiam-se exclusivamente nas expectativas da administração da Companhia. Tais considerações futuras dependem, substancialmente, de fatores externos, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação arquivados pela Kepler Weber e estão, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.*

*Os verbos “antecipar”, “acreditar”, “estimar”, “esperar”, “projetar”, “planejar”, “prever”, “visar” e outros verbos similares têm como objetivo identificar estas declarações prospectivas, que envolvem riscos e incertezas que podem gerar resultados reais que venham a diferir materialmente daqueles projetados nesta apresentação, assim como não garantem qualquer desempenho futuro da Companhia. Os fatores que podem afetar esse desempenho corporativo incluem, mas não estão limitados a: (i) aprovações e licenças necessárias para homologação de projetos; (ii) condições de mercado, mais notadamente do agronegócio; (c) desempenho da economia brasileira e dos mercados internacionais onde a Companhia tem atuação, incluindo taxas de juros e de câmbio; (d) ambiente competitivo; e (e) riscos divulgados nos arquivos da Companhia junto à CVM – Comissão de Valores Mobiliários.*

*Todas as declarações prospectivas nesta apresentação têm como base as informações e dados disponíveis na data em que foram emitidas, e a Kepler Weber não se compromete a atualizá-las com o surgimento de novas informações ou de acontecimentos futuros.*

## *Medidas não-GAAP*

*A Companhia divulga algumas medidas financeiras não-GAAP, que não são reconhecidas de acordo com o IFRS, incluindo “dívida líquida”, “liquidez total” e “EBITDA”. A administração da Kepler Weber acredita que a divulgação de medidas não-GAAP fornece informações úteis para investidores, analistas financeiros e o público em geral na realização de análises de desempenho operacional, e na comparação desse desempenho operacional com o de demais empresas. No entanto, essas medidas não-GAAP não têm significados padronizados e podem não ser diretamente comparáveis às medidas de nome similar adotadas por outras empresas. Investidores em geral não devem confiar em informações não reconhecidas no IFRS como substitutas para as medidas do IFRS de lucro ou fluxo de caixa, quando da tomada de uma decisão de investimento.*



KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

KEPLERWEBER

**KEPLERWEBER**<sup>®</sup>