



Light

RESULTADOS
2T22



Esta apresentação pode conter afirmações e informações prospectivas relacionadas à Companhia que refletem a atual visão e/ou expectativas da Companhia e de sua administração a respeito de seu plano de negócios. Afirmações prospectivas incluem, entre outras, todas as afirmações que denotam previsão, projeção, indicam ou implicam resultados, performance ou realizações futuras, podendo conter palavras como “acreditar”, “prover”, “esperar”, “contemplar”, “provavelmente resultará” ou outras palavras ou expressões de aceção semelhante. Tais afirmações estão sujeitas a uma série de expressivos riscos, incertezas e premissas. Advertimos que diversos fatores importantes podem fazer com que os resultados reais diverjam de maneira relevante dos planos, objetivos, expectativas, estimativas e intenções expressos nesta apresentação.

Em nenhuma hipótese a Companhia ou suas subsidiárias, seus conselheiros, diretores, representantes ou empregados serão responsáveis perante quaisquer terceiros (inclusive investidores) por decisões ou atos de investimento ou negócios tomados com base nas informações e afirmações constantes desta apresentação, e tampouco por danos consequentes indiretos ou semelhantes.

A Companhia não tem intenção de fornecer aos eventuais detentores de ações uma revisão das afirmações prospectivas ou análise das diferenças entre afirmações prospectivas e os resultados reais.

Esta apresentação e seu teor constituem informação de propriedade da Companhia, não podendo ser reproduzidos ou divulgados no todo ou em parte sem a sua prévia anuência por escrito.



Light

Mensagens do
CEO interino e
do CEO eleito



Mercado Faturado 2T22 vs 2T21

Mercado Total



6.352 GWh
+2,9%

+ 177 GWh

- 2,3% Cativos

+ 11,5% Uso de Rede

- 1,9% Residencial

+ 3,8% Comercial

+ 0,5% Industrial

+ 28,1% Concessionárias

Carga Fio | 2T22

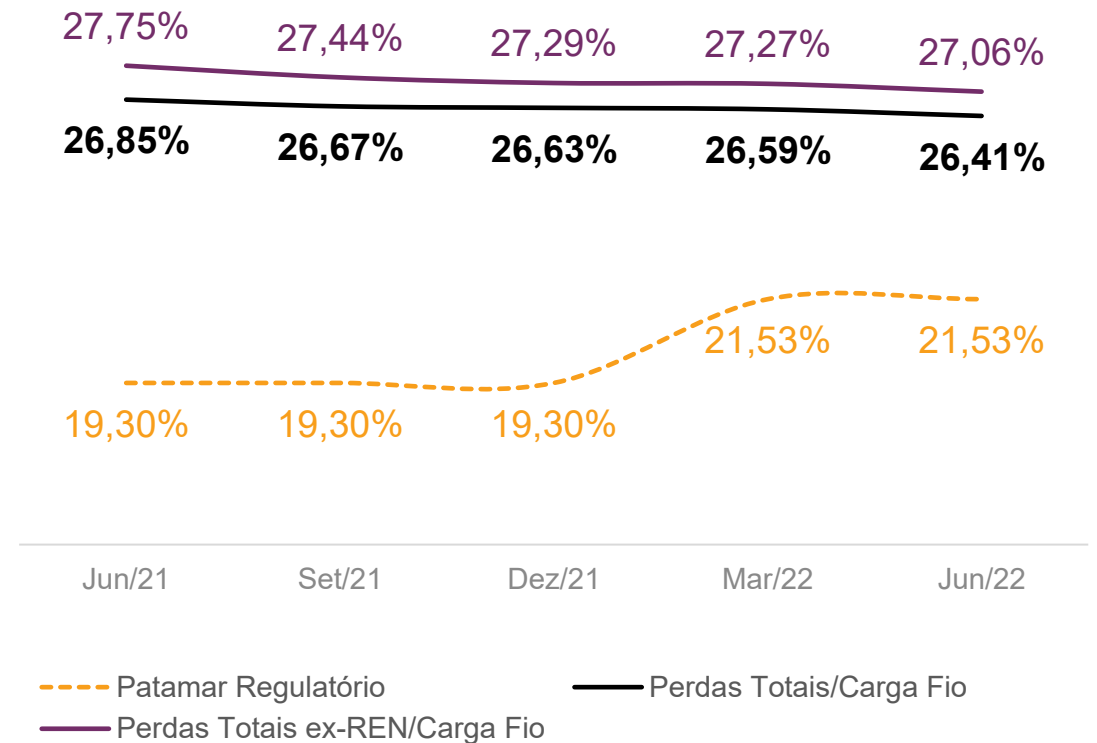
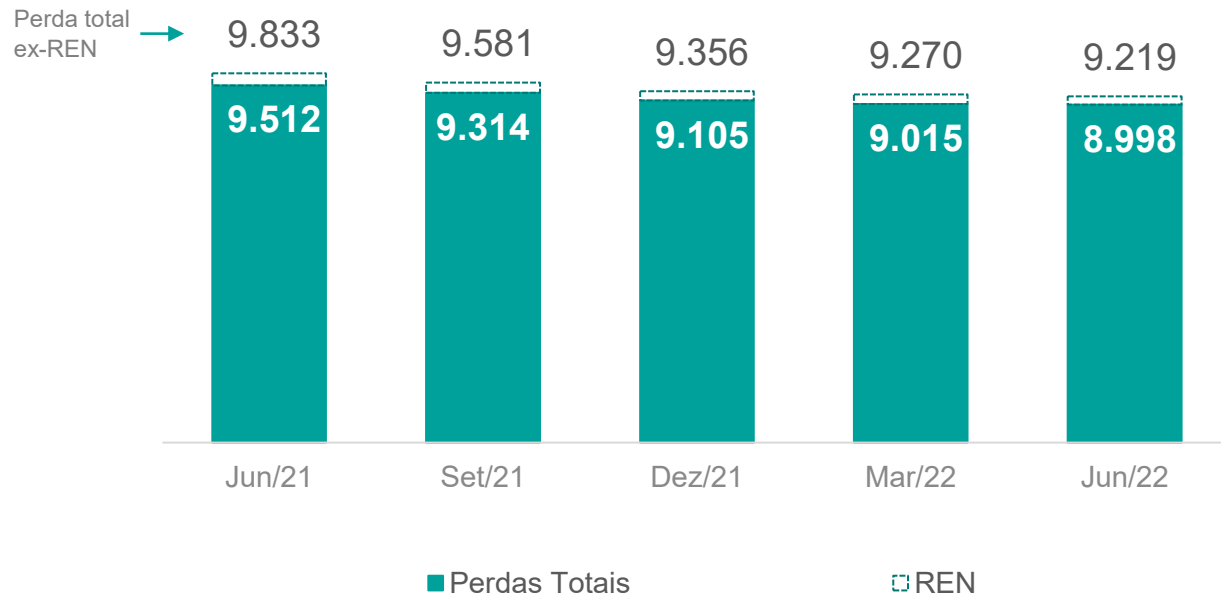
8.144 GWh (+2,0%)

Consumo Total

59,3% Cativos | **40,7%** Uso de Rede

Evolução das Perdas em GWh (12 meses)

Quinto trimestre de redução consecutiva das perdas totais/carga fio



Combate às Perdas

Investimentos em infraestrutura para reduzir a vulnerabilidade da rede e modelo de gestão que assegure a boa execução das atividades



Blindagem | 21 mil instalações regularizadas
+61% acima do 1T22 (13 mil)
No ano, 34 mil instalações já foram blindadas



Inspeções | 76 mil normalizações
-12% vs. 1T22 e +19% vs. 2T21
Em 2022 realizamos 163 mil normalizações



Substituição de Medidores | 38 mil un. no 2T22
No 1S22 já são 95 mil un.



Comunidades | 9 mil clientes no 2T22
Normalização de mais de 14 mil clientes no 1S22



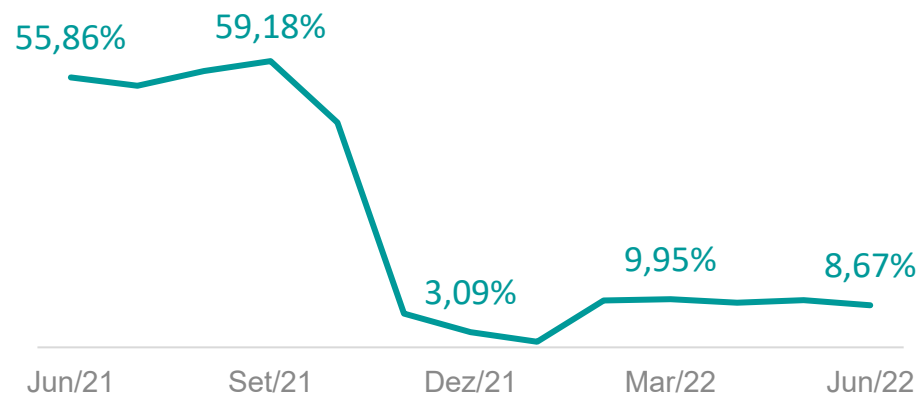
Estudo de caso – Dom Bosco, Duque de Caxias

Resultados de Blindagem se mostram resilientes



Perdas diminuíram de 59,2% para 8,7%, após início do relacionamento com a comunidade e instalação das blindagens

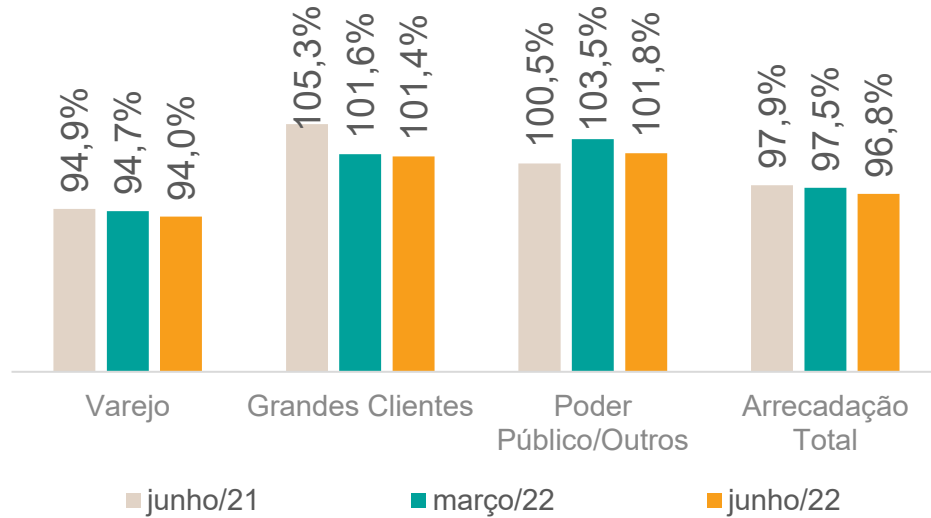
| Evolução das Perdas em Dom Bosco |



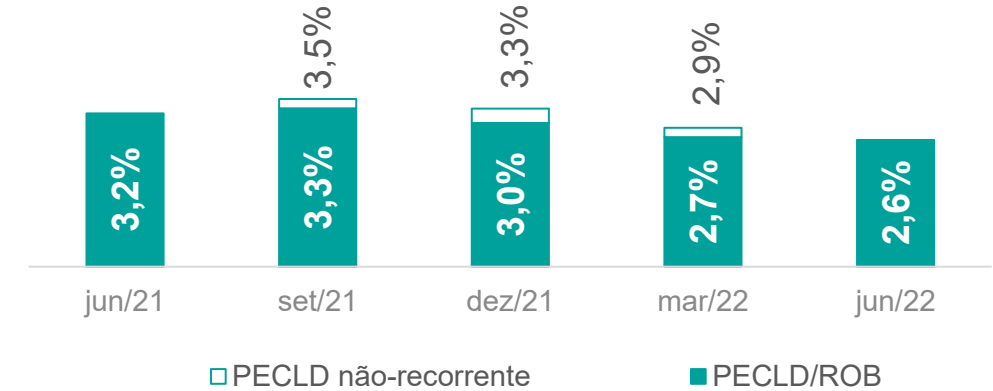
Arrecadação pressionada pelo setor de Varejo, não impactando PECLD, que segue em redução

| Taxa de arrecadação por segmento [12 meses] |

considera parcelas vencidas de REN



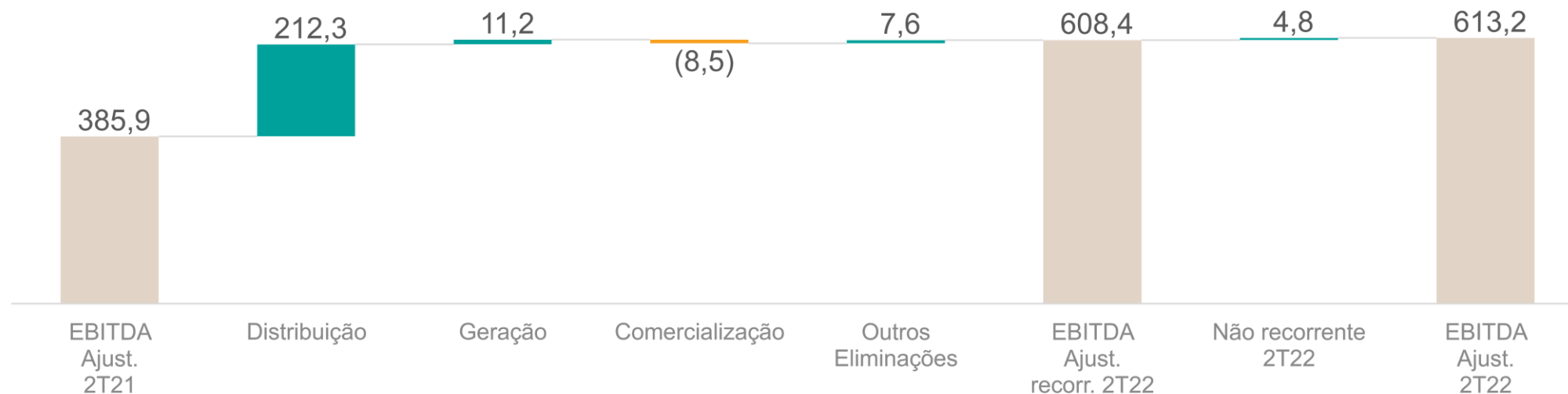
| PECLD/ROB [12 meses] |



Arrecadação | Pressionada pela menor arrecadação do Varejo devido ao aumento da base de clientes de baixa renda, apesar do ganho com o repasse da subvenção

PECLD | R\$67,3 milhões no 2T22, devido a reversão da PECLD não-recorrente nesse trimestre. Excluindo esse efeito a PECLD teria sido de R\$107,8 milhões (vs. R\$121,9 milhões no 2T21)

EBITDA Ajustado recorrente consolidado alcança R\$608,4 milhões impulsionado pelo desempenho da Distribuidora



EBITDA Distribuidora: R\$432,4 MM

- ▲ Nova tarifa vigente a partir de março/22
- ▲ Redução do PMS
- ⚠ Efeitos não-recorrentes (PECLD e Provisões) somaram +R\$4,8 MM

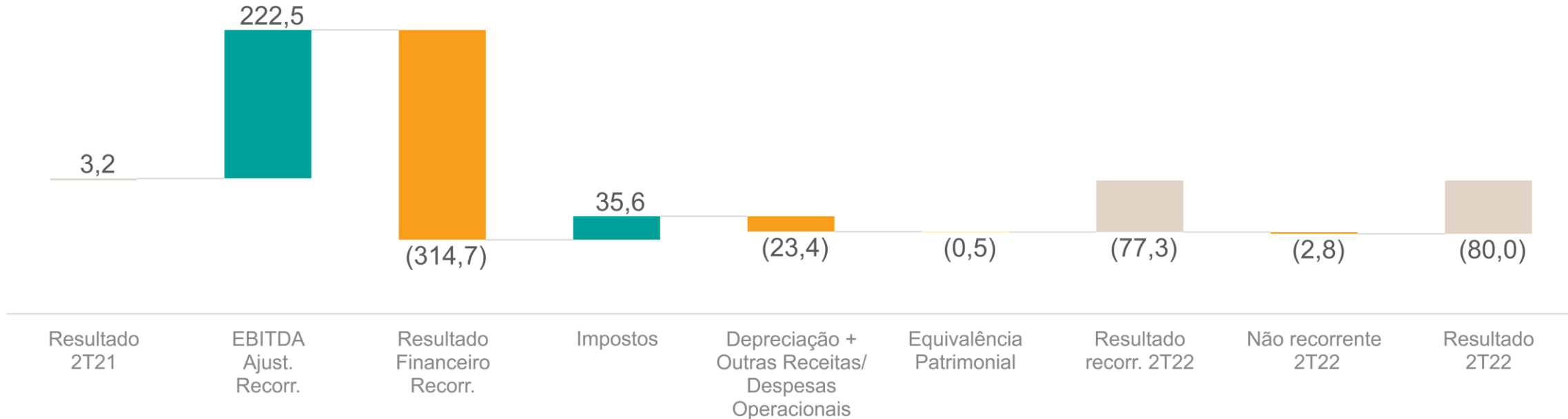
EBITDA Geradora: R\$150,0 MM

- ▲ Reajuste dos contratos de longo prazo no ACL
- ▼ Menor receita no *spot*, dado o PLD baixo, apesar do maior volume

EBITDA Comercializadora: R\$31,6 MM

- ▼ Menor volume comercializado e queda do PLD
- ▲ Menores custos com compra de energia

No 2T22 registramos resultado líquido recorrente de –R\$77,3 milhões

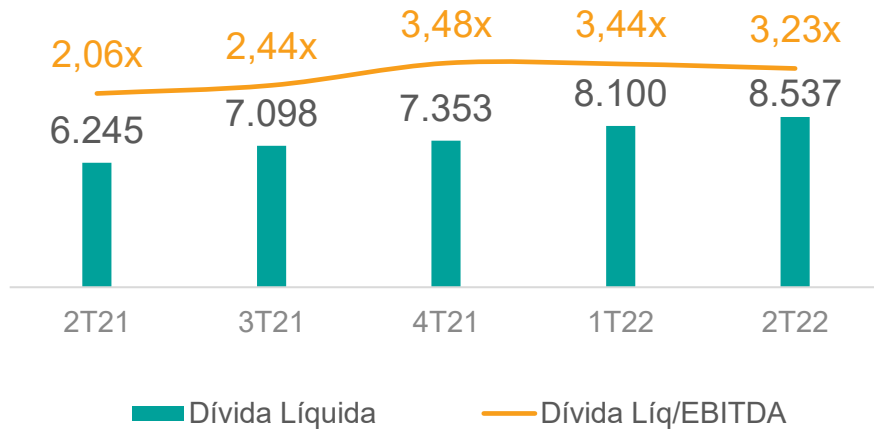


Apesar da melhora operacional, em especial da Distribuidora, o resultado foi comprometido pelo resultado financeiro mais negativo (maior dívida bruta e aumento do CDI e do IPC-A)

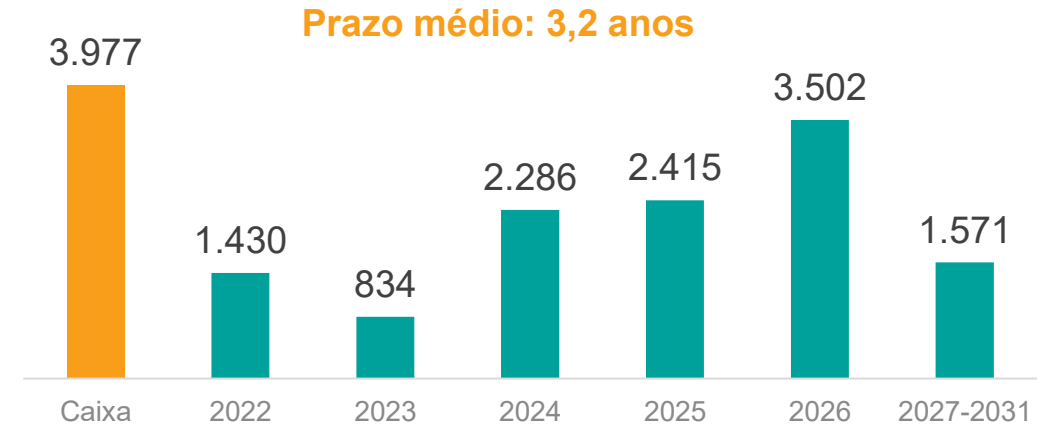
O resultado financeiro sofreu impacto negativo de R\$152,4 milhões, sem efeito caixa, da marcação a mercado dos contratos de *swap* cambial

Melhoria do *covenant* e posição de caixa robusta

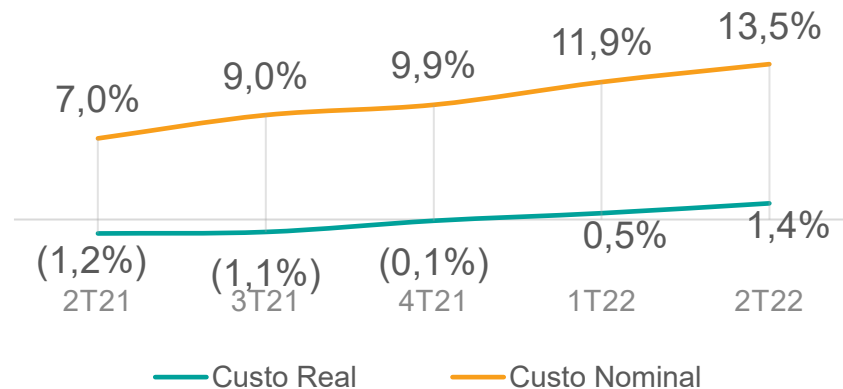
| Dívida líquida consolidada [R\$ MM] |



| Amortização dos empréstimos, financiamentos e debêntures [R\$MM] |



| Custo da dívida [% a.a.] |



| Indexadores da dívida |



Avanços na agenda ESG



-39,2% Frequência de acidentes



-3,6% Consumo interno de energia



+7,2% Investimento em P&D



+236,8% Investimentos em comunidades (PEE)



Obtivemos **melhora na avaliação do MSCI Analytics**, saltando de 6,1 para **6,8** mantendo a classificação **A** e nos aproximando da classificação AA.



Nosso **Relatório Anual Integrado de Sustentabilidade 2021** e nossa planilha de **indicadores ESG** estão disponíveis no site de RI





Light

Q&A



Relações com Investidores

ri.light.com.br | ri@light.com.br





Light

**EARNINGS
2Q22**



DISCLAIMER

This presentation may contain forward-looking statements and information about the Company that reflect the current views and/or expectations of the Company and its management regarding its business plan. Forward-looking statements include, but are not limited to, any statements denoting a forecast or projection or indicating or implying future results, performance or achievements, and may contain words such as “believe”, “predict”, “expect”, “contemplate”, “will probably result in”, or other words or expressions of similar import. Such forward-looking statements are subject to a number of significant risks, uncertainties and assumptions. We advise you that a number of important factors could cause actual results to differ materially from the plans, targets, goals, expectations, estimates and intentions we express in this presentation.

Under no circumstances will the Company or its subsidiaries, directors, officers, agents or employees be liable to any third parties (including investors) for any investment or business decisions or actions taken in reliance on the forward-looking statements and information contained in this presentation, or for any consequential or similar indirect damages.

The Company has no intention of providing any shareholders with a review of any forward-looking statements or an analysis of any differences between forward-looking statements and actual results.

This presentation and its contents are the property of the Company and may not be reproduced or disclosed, in whole or in part, without the Company’s prior written consent.



Light

Messages from
the acting CEO
and elected CEO



Billed Market 2Q22 vs 2Q21



Total Market



6,352 GWh
+2.9%

+ **177** GWh

- **2.3%** Captive

+ **11.5%** Network Use

- **1.9%** Residential

+ **3.8%** Commercial

+ **0.5%** Industrial

+ **28.1%** Utilities

Grid Load | 2Q22

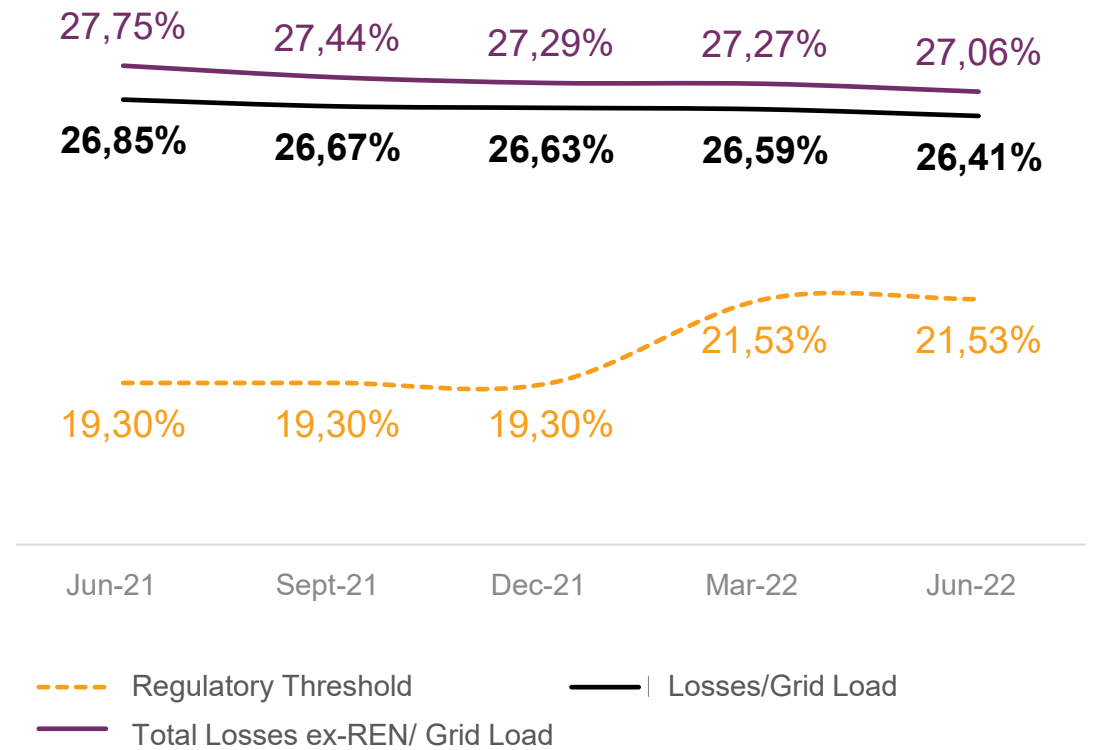
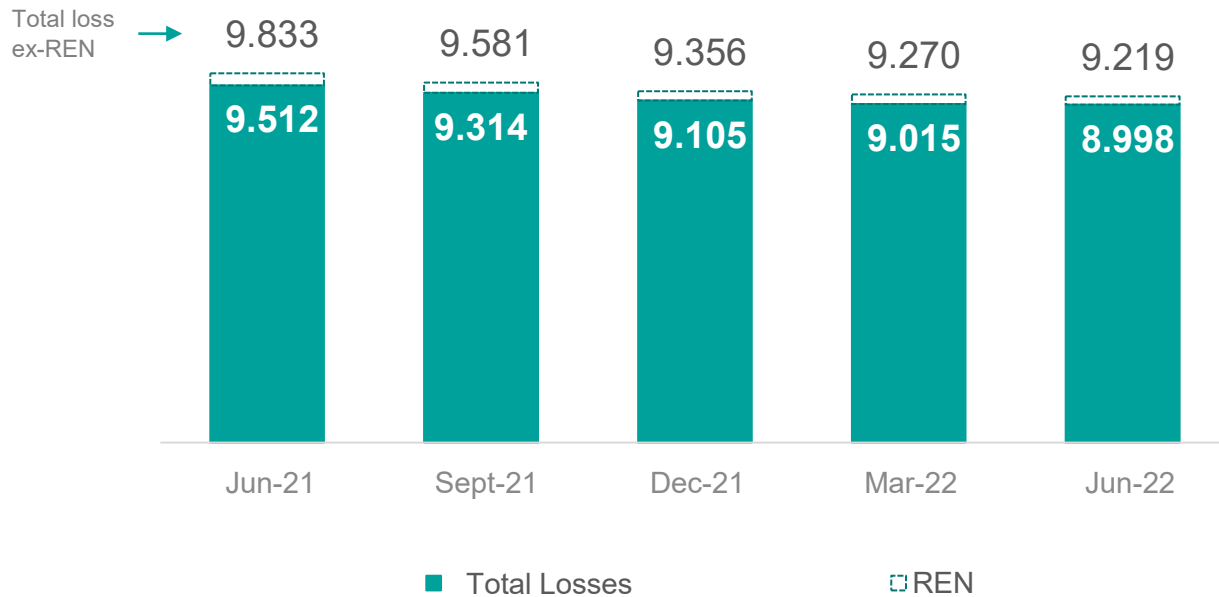
8,144 GWh (+2.0%)

Total Consumption

59,3% Captive | **40,7%** Network Use

Losses evolution in GWh (LTM)

5th consecutive quarter of decrease in total losses/grid load



Loss reduction program

Investments in infrastructure in order to reduce network vulnerability and management model ensuring accrued execution



Loss-proofing | 21 thou. regularizations
+60% above 1Q22 (13 thou.)
33 thou. units already shielded this year



Inspections | +76 thou. normalizations
+12% vs. 1Q22 and +19% vs. 2Q21
In 2022, 163 thou. normalizations made



Meter replacement | 38 thou. units in 2Q22
In 1S22, over 95 thou. units replaced



Low-income Communities | 9 thou. clients in 2Q22
Over 14 thou. clients normalized in 1S22



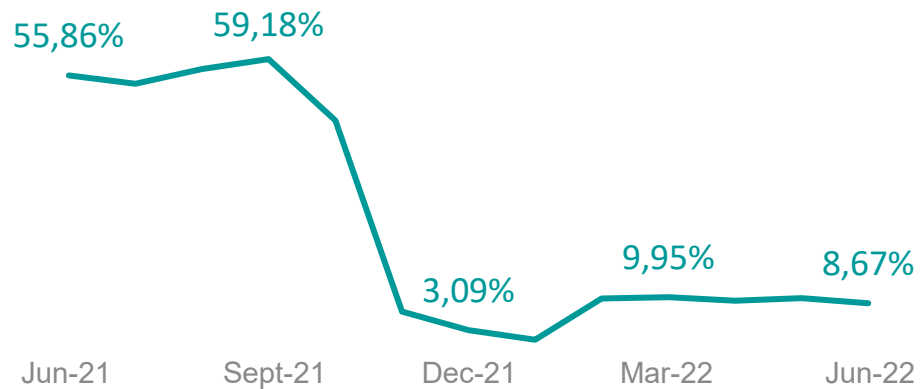
Case Study – Dom Bosco, Duque de Caxias

Loss-proofing results remain consistent



Total Loss decreased from 59.2% to 8.7%, beginning of Light's relationship with the Dom Bosco community and loss-proofing implementation

| Losses Evolution in Dom Bosco |

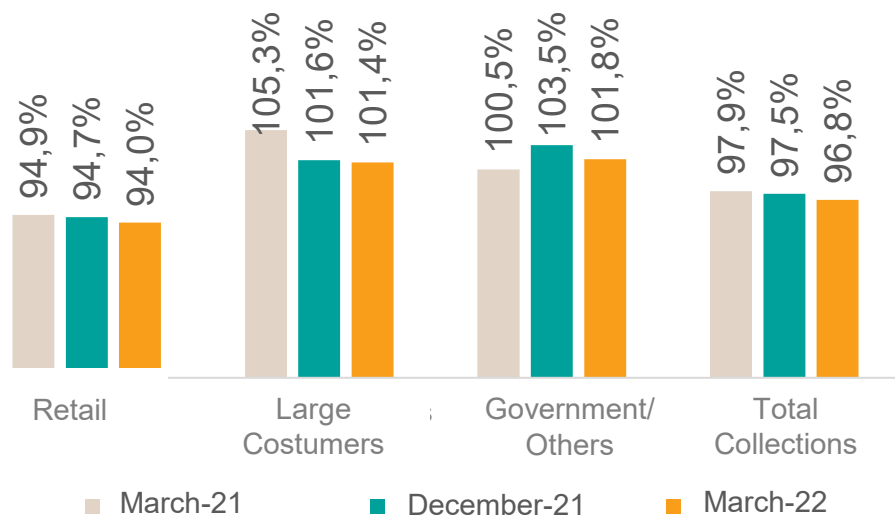


Collections pressed by Retail, not affecting ADA, which keeps decreasing

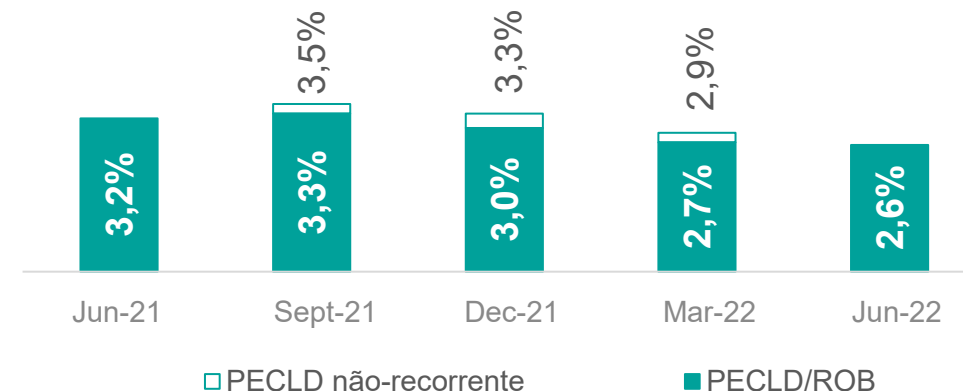


| Collection rate by segment [12-month] |

including overdue REN installment payments



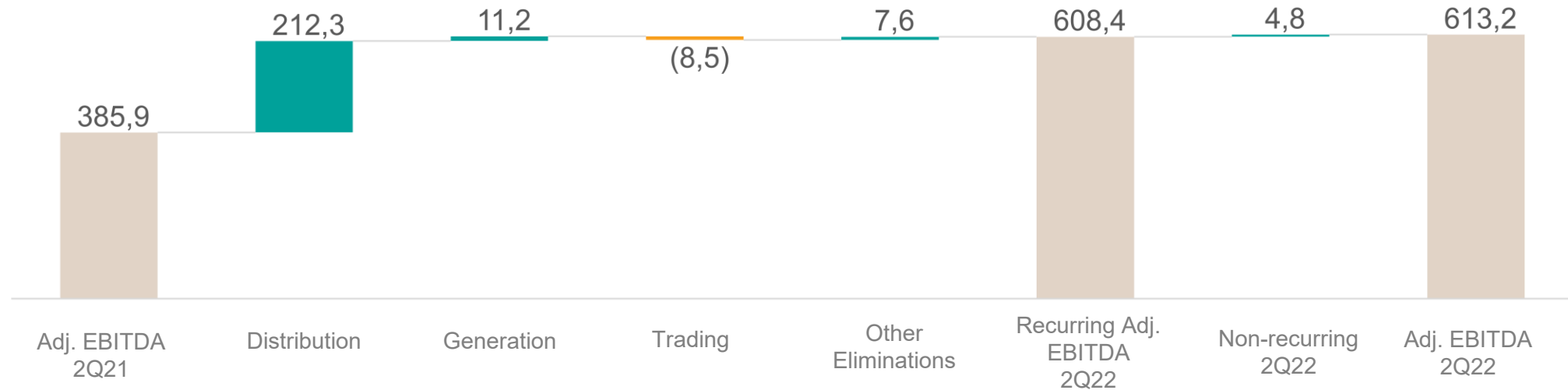
| ADA/Gross Revenue [12-month] |



Collections | Pressed by weaker Retail collections due to the increase of low income clients, despite the subsidy pass-through

ADA | R\$67.3 million in 2Q22, or R\$107.8 million excluding non-recurring effect (vs. R\$121.9 million in 2Q21)

Recurring Adjusted EBITDA totaled R\$608.4 million driven by Distribution performance



Distribution EBITDA: R\$432.4 MM

- ▲ New tariff in course since mar-22 due to Periodic Tariff Review Process
- ▲ Lower PMS
- ⚠ Non-recurring events (ADA and provisions) totaled +R\$4.8 MM

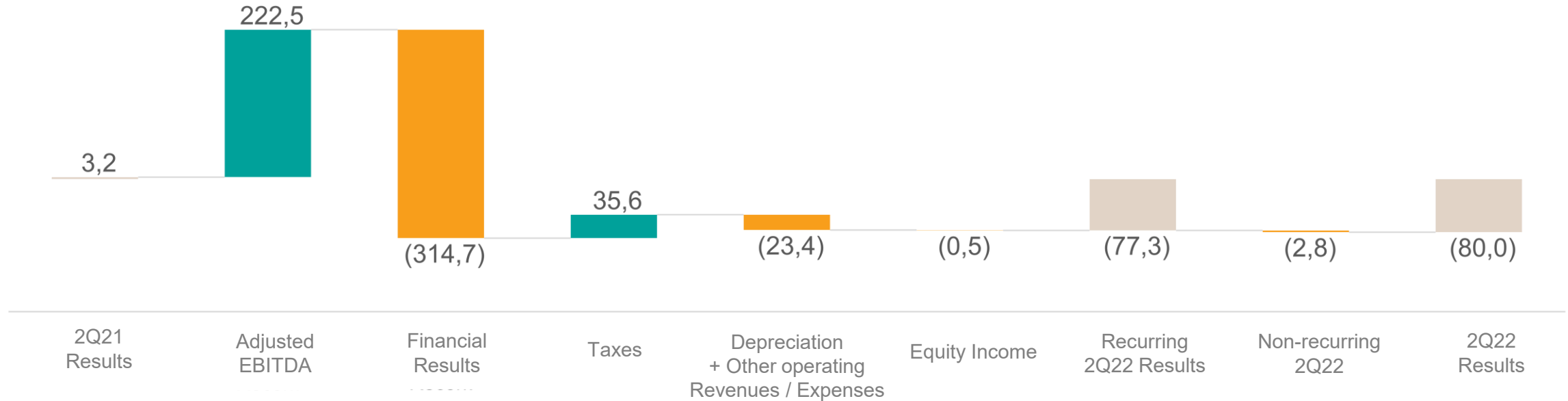
Generation EBITDA: R\$150.0 MM

- ▲ Price adjustments of long-term agreements in the ACL
- ▼ Lower spot revenue due to lower PLD, despite greater volume

Trading EBITDA: R\$31.6 MM

- ▲ Lower energy purchasing costs
- ▼ Lower volume and lower PLD

In 2Q22 we registered a recurring net loss of –R\$77.3 million



Despite the operational improvement, specially in the Distribution business, the result for the period

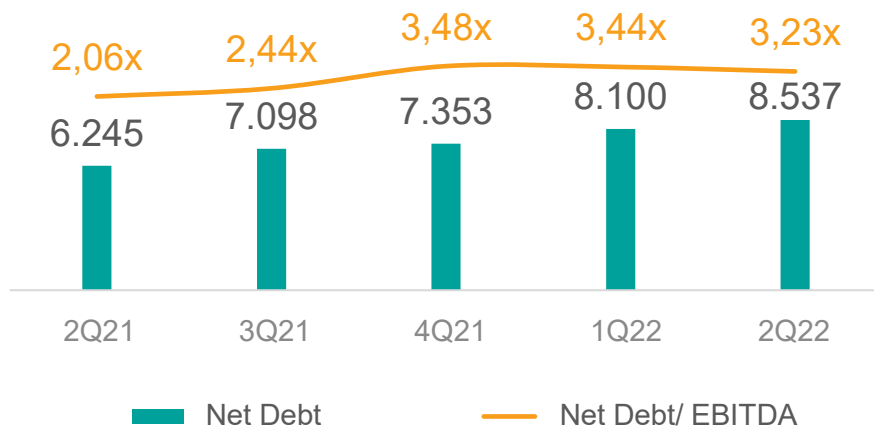
was affected by more negative financial result (greater debt and higher CDI and IPC-A rates)

Financial result was negatively affected in R\$152.4 million by non-cash effects regarding marked-to-market *swap* agreements

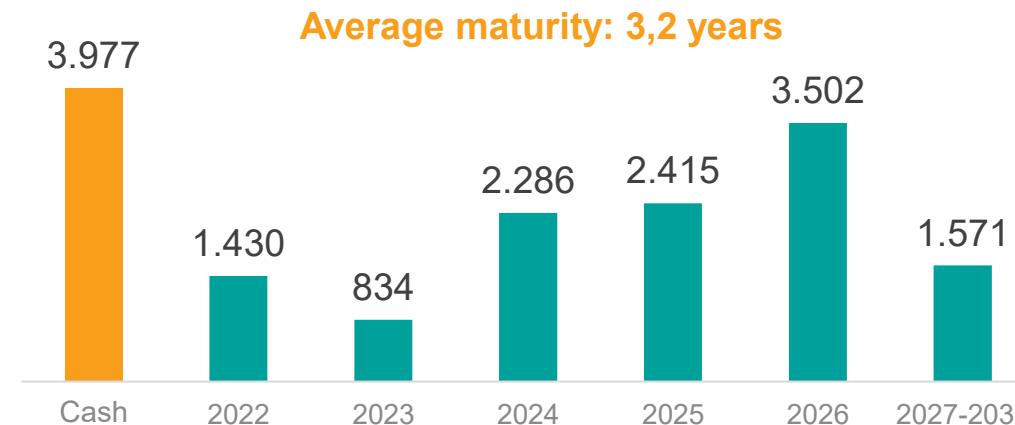
Improvement of *covenant* and robust cash position



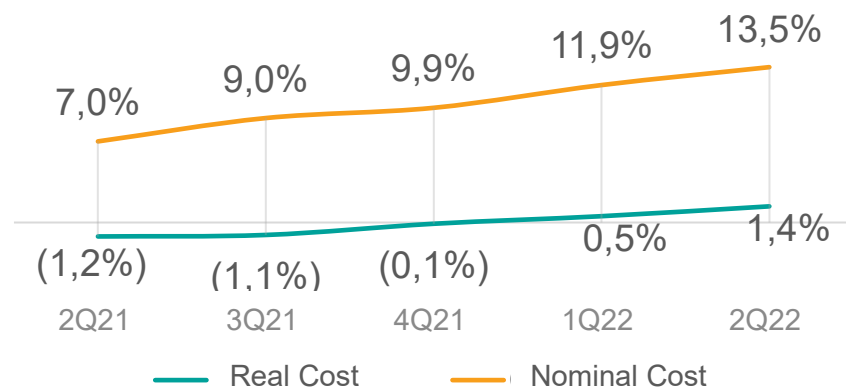
| Consolidated Net Debt [R\$ MM] |



| Amortization of Loans, Financing and Debentures [R\$MM] |



| Debt service cost [% a.a.] |



| Debt Indexes |



Advances in ESG agenda



-39.2% Injury frequency



-3.6% in-house consumption of energy



+7.2% R&D Investment



+236.8% Community investments (energy efficiency projects)



MSCI Analytics increased Light's score, from 6.1 to **6.8** maintaining Lights's **A** rate and placing us closer to AA.



Our **2021 Sustainability Integrated Annual Report** and our **ESG indicators** fact sheet are available on our IR website





Light

Q&A



Investors Relations

ri.light.com.br | ri@light.com.br

