



Esta apresentação pode conter afirmações e informações prospectivas relacionadas à Companhia que refletem a atual visão e/ou expectativas da Companhia e de sua administração a respeito de seu plano de negócios. Afirmações prospectivas incluem, entre outras, todas as afirmações que denotam previsão, projeção, indicam ou implicam resultados, performance ou realizações futuras, podendo conter palavras como "acreditar", "prover", "esperar", "contemplar", "provavelmente resultará" ou outras palavras ou expressões de acepção semelhante. Tais afirmações estão sujeitas a uma série de expressivos riscos, incertezas e premissas. Advertimos que diversos fatores importantes podem fazer com que os resultados reais divirjam de maneira relevante dos planos, objetivos, expectativas, estimativas e intenções expressos nesta apresentação.

Em nenhuma hipótese a Companhia ou suas subsidiárias, seus conselheiros, diretores, representantes ou empregados serão responsáveis perante quaisquer terceiros (inclusive investidores) por decisões ou atos de investimento ou negócios tomados com base nas informações e afirmações constantes desta apresentação, e tampouco por danos consequentes indiretos ou semelhantes.

A Companhia não tem intenção de fornecer aos eventuais detentores de ações uma revisão das afirmações prospectivas ou análise das diferenças entre afirmações prospectivas e os resultados reais.

Esta apresentação e seu teor constituem informação de propriedade da Companhia, não podendo ser reproduzidos ou divulgados no todo ou em parte sem a sua prévia anuência por escrito.



Mercado Faturado 1T22 vs 1T21



Mercado Total



6.880 GWh - 2,7%

- 190 gwh

- **4,2%** Cativos

+ 0,1% Uso de Rede

- 5,9% Residencial

+ 2,3% Comercial

- 2,0% Industrial

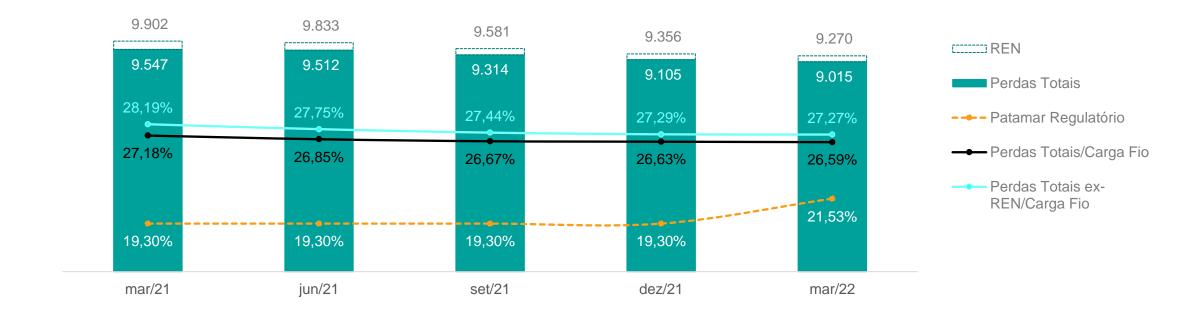
- 35,5% Concessionárias

Carga Fio | 1T22 10.007 GWh (-2,7%) **Consumo Total**

64,3% Cativos | **35,7%** Uso de Rede







Combate às Perdas



Investimentos em infraestrutura para reduzir a vulnerabilidade da rede e modelo de gestão que assegure a boa execução das atividades

Alavancas do plano



Disciplina de mercado

Recuperação de energia

Identificação do furto por meio de inspeções

Foco principal na Área Convencional com menor reincidência (regiões mais nobres)

Conquista de mercado

Incremento de energia

Retenção de clientes na base

Redução de perdas administrativas (parque de medição) e investimento em infraestrutura (dificultar o furto)

Aceleração do Programa de Perdas - Alavancas





Blindagem | 13,0 mil instalações regularizadas +28,4% acima da média trimestral do último ano









Rede aérea mais robusta e caixa de medição blindada e balística, podendo atender 48 ou 144 clientes



Inspeções | 86,9 mil normalizações +10,2% vs. 4T21 e +59,8% vs. 1T21



Crescimento da taxa de acerto para 84% (vs. 47% no 1T21) e aumento de 73% da produtividade nas normalizações em 1 ano

Aceleração do Programa de Perdas - Alavancas



Substituição de Medidores | 57 mil un.

+103,6% vs. 4T21



Medidor de ponteiro

Substituição de medidores ponteiro obsoletos

Suscetíveis à fraude

Dificuldade de leitura

Foco inicial: clientes com major consumo (trifásicos)



Medidor eletrônico



Comunidades

Normalização de mais de 5 mil clientes no 1T22







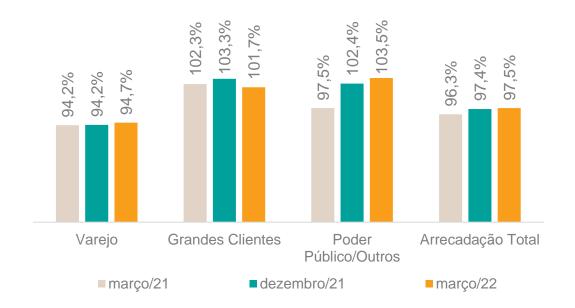
Reestabelecimento do relacionamento e da confiança entre a Light e a Comunidade, permitindo o fornecimento de energia de qualidade e atividades de normalização

Ações para melhoria da Arrecadação e PECLD em redução



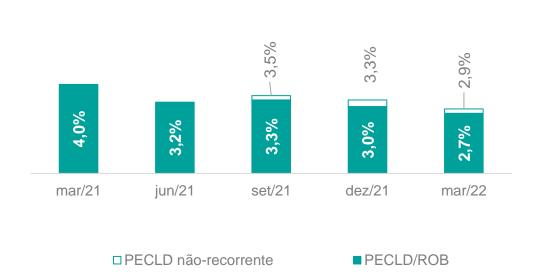
Taxa de arrecadação por segmento [12 meses]

(considera parcelas vencidas de REN)



Arrecadação | consequência de ações no âmbito administrativo e tecnológico, como também iniciativas proativas de negociação com nossos clientes.

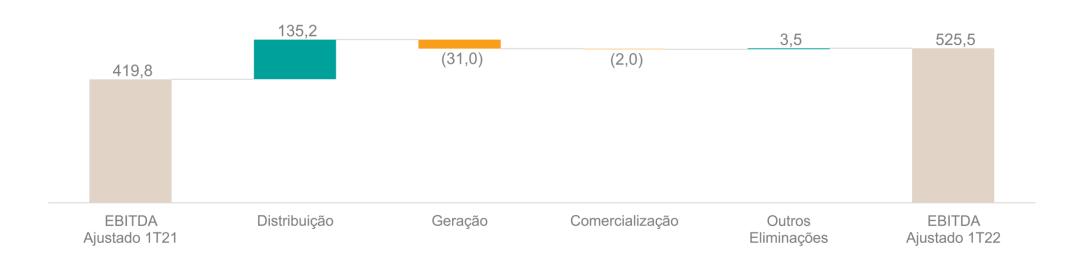
PECLD/ROB [12 meses]



PECLD | R\$116,9 milhões no 1T22 (vs. R\$150,4 milhões no 1T21)

EBITDA Ajustado Consolidado alcança R\$ 525,5 milhões impulsionado pelo desempenho da Distribuidora





EBITDA Distribuidora: R\$332,8 MM

- Ajuste de CVA na RTP
- Aumento da Energia não-Faturada
- ▲ Redução do PMS

EBITDA Geradora: R\$158,9 MM

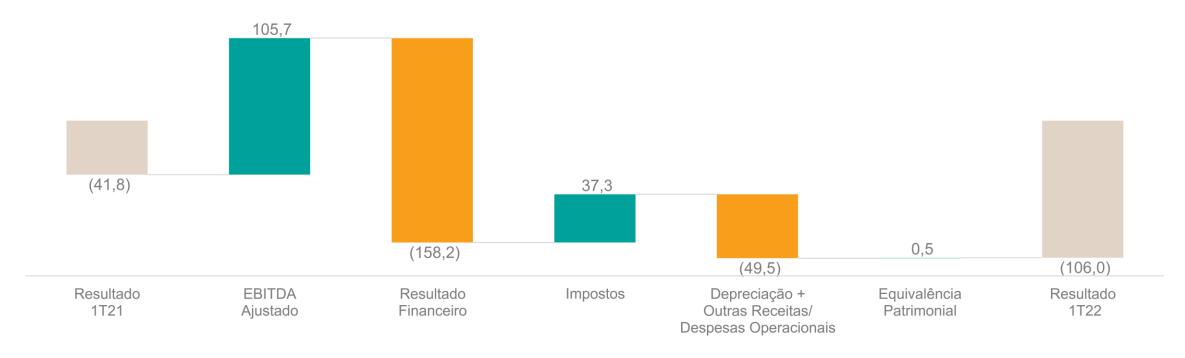
- Menor quantidade de energia alocada no 1T22, devido à sazonalização da garantia física
- Menor PLD praticado na liquidação da sobra de energia

EBITDA Comercializadora: R\$35,7 MM

- Menor volume comercializado e queda do PLD
- Aumento de preço médio de venda



No 1T22 registramos prejuízo líquido de R\$ 106,0 milhões



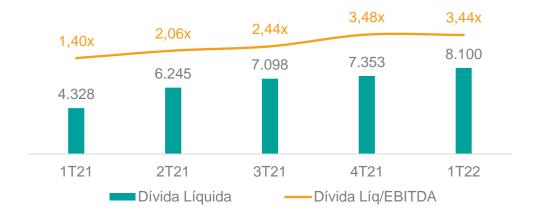
Apesar da melhora operacional da Distribuidora, o resultado do período foi comprometido pelo aumento das despesas financeiras atreladas à inflação e à curva futura do CDI

No 1T22, registramos um VNR negativo de R\$45,6 milhões pelo reconhecimento da provisão de R\$186 milhões negativos decorrente do Processo Revisão Tarifária de março/22.

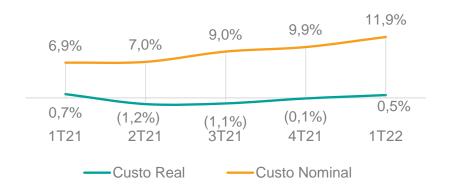
Caixa robusto e suficiente para amortização das dívidas



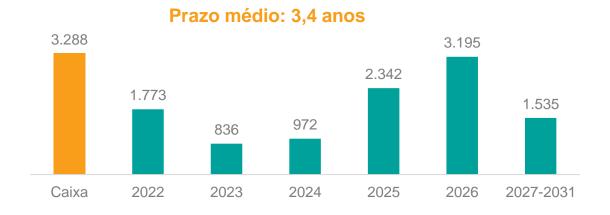
Dívida líquida consolidada [R\$ MM] |



Custo da dívida [% a.a.]



| Amortização dos empréstimos, financiamentos e debêntures [R\$MM] |



Indexadores da dívida



Avanços na agenda ESG





- 45,1% frequência de acidentes

- 97,6% gravidade de acidentes



compromisso Mantemos transparência objetividade е divulgação de nossas informações ESG

+ 17,8% homem-hora treinado







- 2,29 p.p reclamações/clientes

+ 46,6% investimentos em comunidades (PEE)













This presentation may contain forward-looking statements and information about the Company that reflect the current views and/or expectations of the Company and its management regarding its business plan. Forward-looking statements include, but are not limited to, any statements denoting a forecast or projection or indicating or implying future results, performance or achievements, and may contain words such as "believe", "predict", "expect", "contemplate", "will probably result in", or other words or expressions of similar import. Such forward-looking statements are subject to a number of significant risks, uncertainties and assumptions. We advise you that a number of important factors could cause actual results to differ materially from the plans, targets, goals, expectations, estimates and intentions we express in this presentation.

Under no circumstances will the Company or its subsidiaries, directors, officers, agents or employees be liable to any third parties (including investors) for any investment or business decisions or actions taken in reliance on the forward-looking statements and information contained in this presentation, or for any consequential or similar indirect damages.

The Company has no intention of providing any shareholders with a review of any forward-looking statements or an analysis of any differences between forward-looking statements and actual results.

This presentation and its contents are the property of the Company and may not be reproduced or disclosed, in whole or in part, without the Company's prior written consent.



Billed Market 1022 vs 1021



Total Market



6,880 GWh

- 190 gwh

- 4.2% Captive

+ 0.1% Network Use

- **5,9%** Residential

+ 2,3% Commercial

- 2,1% Industrial

- 35,5% Utilities

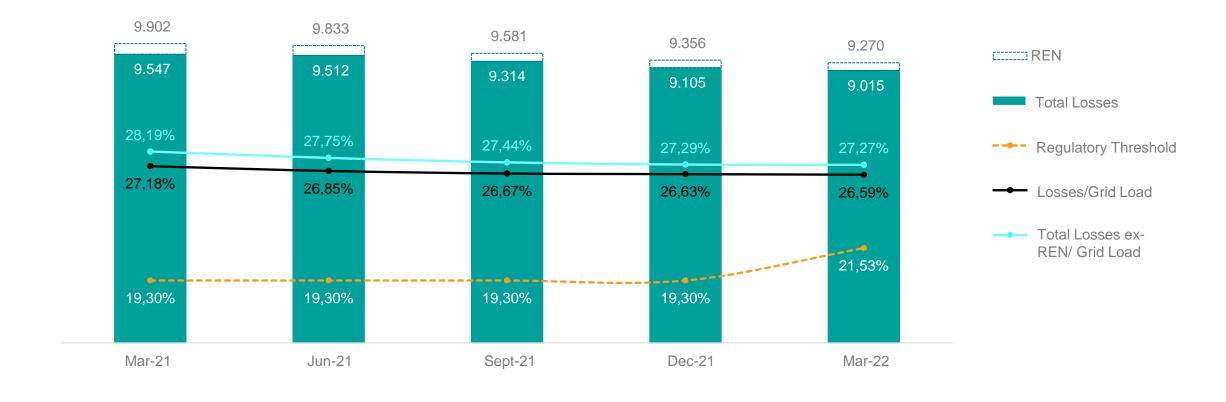
Grid Load | 1Q22 10,007 GWh (-2.7%)

Total Consumption

64.3% Captive | **35.7%** Network Use

Losses evolution in GWh (LTM)



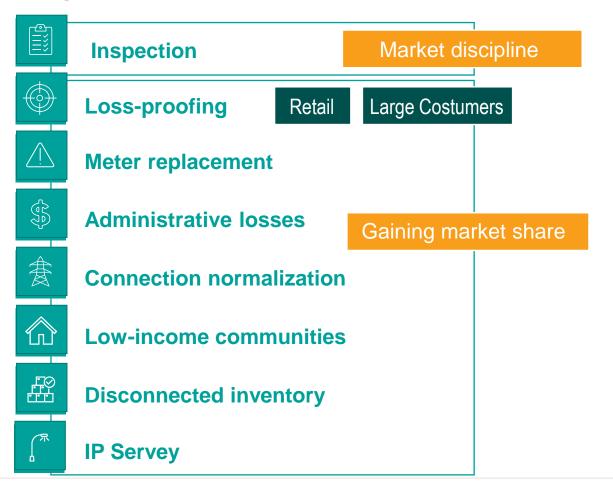




Loss program acceleration

Infrastructure investments to reduce network's vulnerability and Management model ensuring great execution

Program's levers



Market's discipline

Power recovering

Frauds identification through inspections

Main focus on conventional-approach areas with low recurrence of theft

Market conquering

Power incoporation

Retaining costumers' base

Reducing administrative losses (meters inventory) and infraestructure investments (hinder theft)



Loss reduction program acceleration - Levers



Loss-proofing | 13,0 thou. regularizations

+28.4% above last year's quaterly average









Stronger aerial network and balistical shielded measuring box, with capacity for 48 or 144 clients



Inspections | 86,9 thou. normalizations +10.2% vs. 4021 and +59.8% vs. 1021



Hit level increased to 84% (vs. 47% in 1Q21) productivity in normalizations increased to 73% in 1 year

Loss reduction program acceleration - Levers



Meter replacement | 57 thou. units

+103.6% vs. 4Q21



Replacement of obsolete pointer meters

Suscetible to frauds

Dificult to read

Initial focus: clients with high energy consumption



Eletronic meter



Low-income Communities

5 thousand clients normalized in 1022







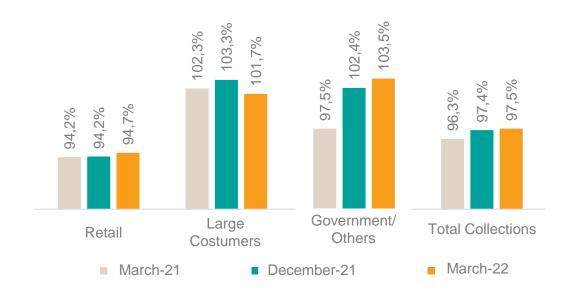
Reestablishement of reliable relationship between Light and Community, allowing quality energy suply and normalization activities

Initiatives to improve collections, and lower ADA



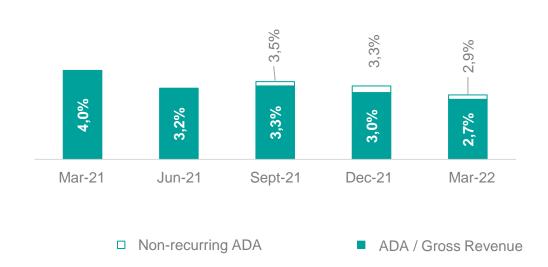
Collection rate by segment [12-month]

(including overdue REN installment payments)



Collections | technology, administrative proceedings and proactive negotiation initiatives with clients

| ADA/Gross Revenue [12-month] |



ADA | R\$116.9 million in 1Q22 (vs. R\$150.4 million in 1Q21)

Consolidated Adjusted EBITDA reaches R\$ 525.5 million driven by Dristibution performance





Distribution EBITDA: R\$332.8 MM

- ▲ CVA adjusts after PTR of mar-22
- ▲ Higher Non-billed Energy
- ▲ Lower PMS

Generation EBITDA: R\$158.9 MM

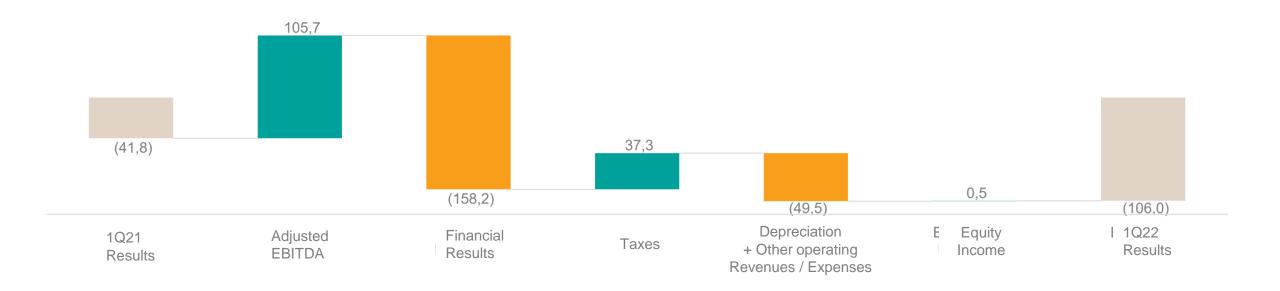
- Smaller quantity of energy alloacated in 1Q22
- Lower PLD on energy leftovers sellings

Trading EBITDA: R\$35.7 MM

- V Lower volume and lower PLD
- Higher average selling price



In 1Q22 Light posted a net loss of R\$ 106.0 million



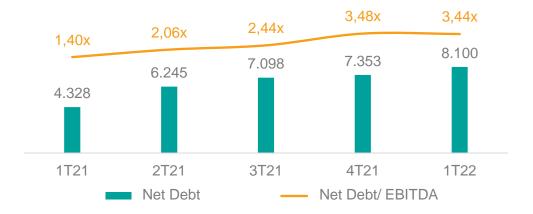
Despite the operational improvement in the Distribution business, the result for the period was affected by an increased financial expense related to inflation and interest rate

1Q22 registered a negative Fair Value of the Indemnifiable Concession Assets of R\$45,6, explained by the recognition of a negative R\$186 million provision due to the Tariff Review Process occurred in march/22

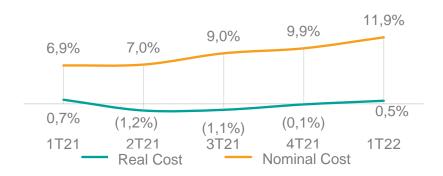
Robust cash position and enough payment capacity for amortizations



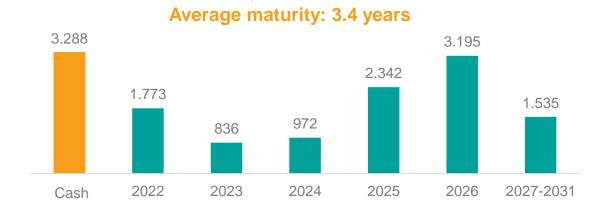
| Consolidated net debt [R\$ MM] |



Debt servisse cost [% p.a.]



Amortization of Loans, Financing and Debentures [R\$MM]



Debt indexes



Advance in ESG agenda





- 45,1% Injury frequency

- 97,6% Injury severity



We keep our commitment with **transparency** and **objectivity** na divulgação de nossas informações ESG



+ 17,8% average hours of training per employee

Our 2021 Sustainability Integrated
Annual Report and our ESG indicators
fact sheet are available on our IR website



- 2,29 p.p customer complaints

+ 46,6% investiments in comunities (PEE funding)





