



Light

RESULTADOS
2T21



Mercado Faturado 2T21 vs 2T20

Mercado Total



6.176 GWh
+ 5,8%

+ **339** GWh

+ 9,7% Cativos + Livres

+ 3,9% Residencial

+ 17,1% Comercial

+ 17,1% Industrial

- 35,0% Concessionárias

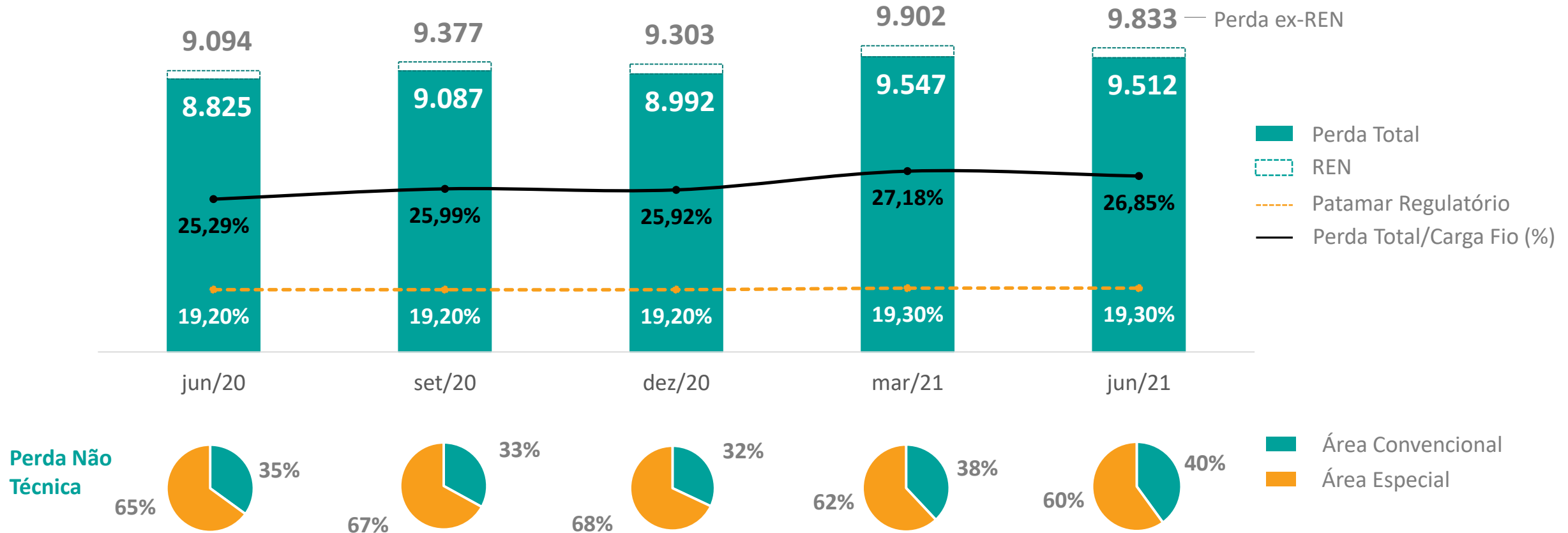
Carga Fio | 12 meses

35.430 GWh (+1,5%)

Consumo Total

62,4% Cativos | **32,3%** Livres | **5,3%** Concessionárias

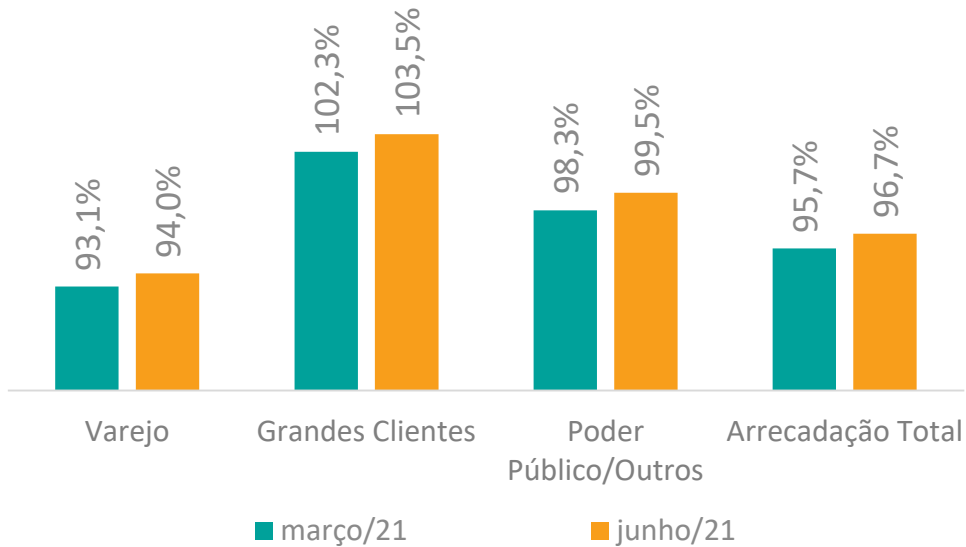
Evolução das Perdas em GWh (12 meses)



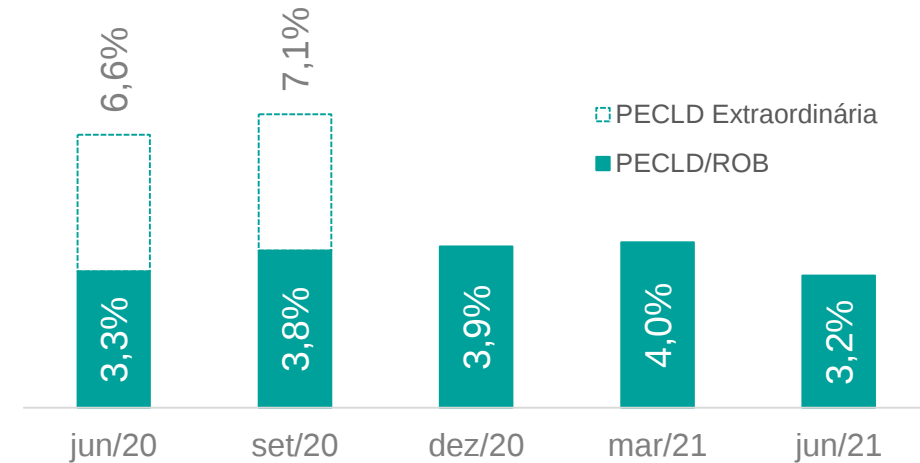
Arrecadação em crescimento e PECLD em redução

| Taxa de arrecadação por segmento [12 meses] |

(considera parcelas vencidas de REN)



| PECLD/ROB [12 meses] |

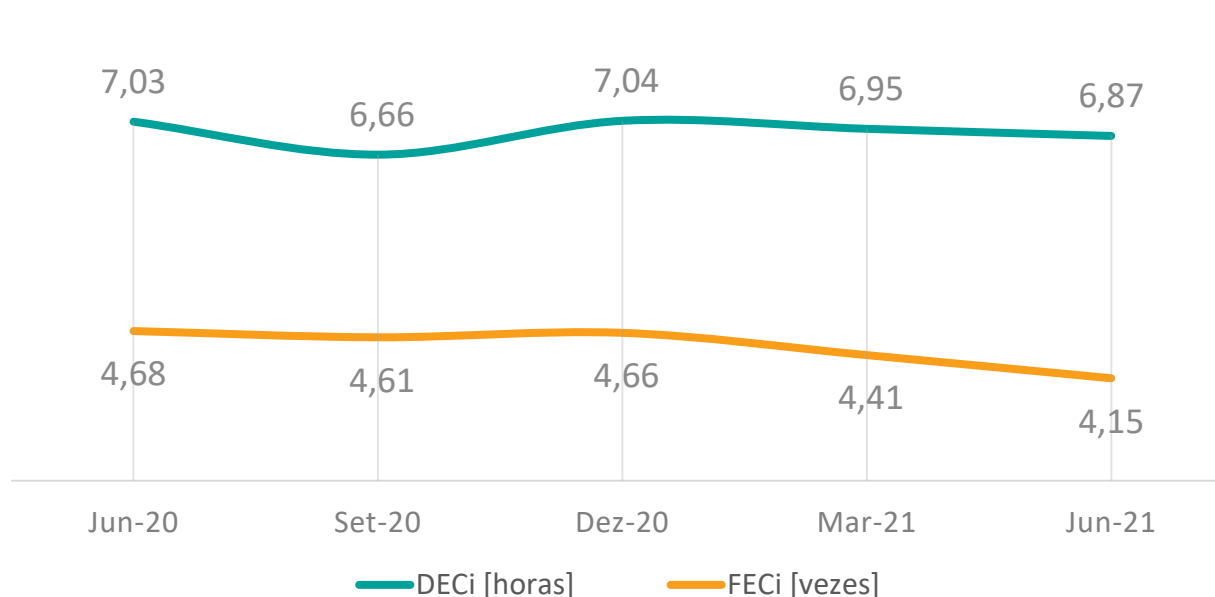


Arrecadação | Aumento no volume de cortes e melhorias nos processos, como negociações e ações administrativas e ativação de clientes inadimplentes por URA cognitiva para cobrança

PECLD | R\$ 121,9 MM no 2T21 (-3,17% vs 2T20¹)

Nota: (1) Excluindo a provisão adicional relacionada à pandemia (R\$97,0 MM)

Evolução dos indicadores operacionais de qualidade



DEC e FEC abaixo do limites definidos no contrato de concessão pela ANEEL
DEC 8,02 horas | FEC 5,15 vezes

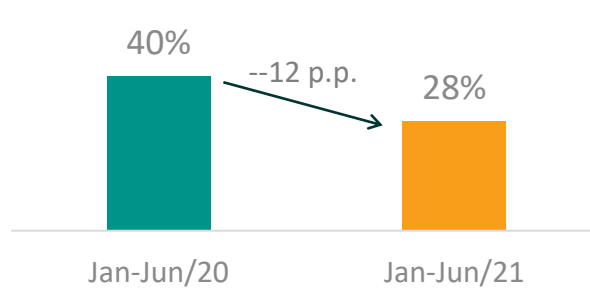
Assertividade nos planos plurianuais de investimentos e das ações de manutenção preventiva

No 2T21, a Light se destacou com o **3º melhor DEC** e o **2º melhor FEC*** dentre as distribuidoras com mais de 1 milhão de clientes.

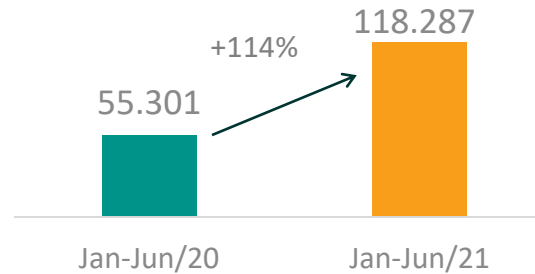
*Fonte: Aneel

Aprimoramento dos processos já trazem resultados

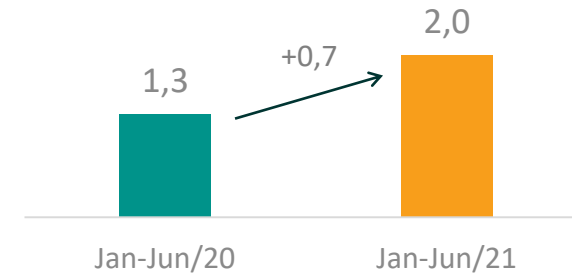
| % Não Inspeccionado [NI] |



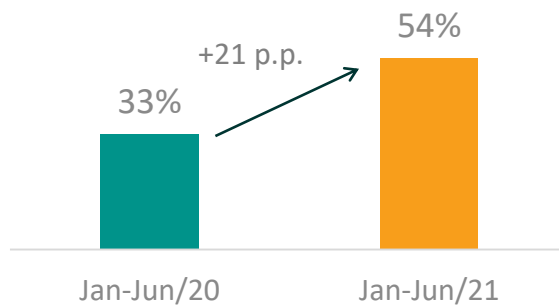
| Normalização [Qtde] |



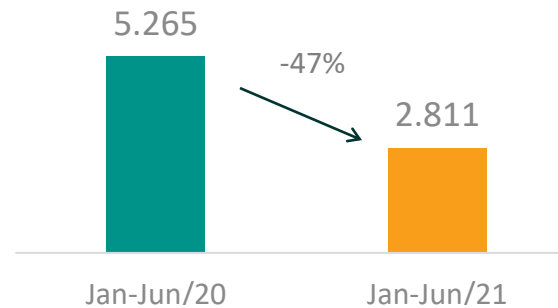
| Produtividade Normalização / Equipe |



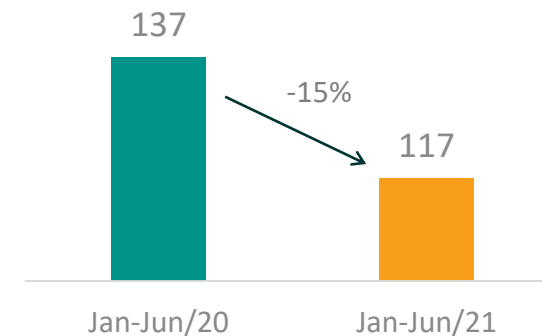
| % Acerto / Inspeção |



| REN Média/Cliente [kWh] |



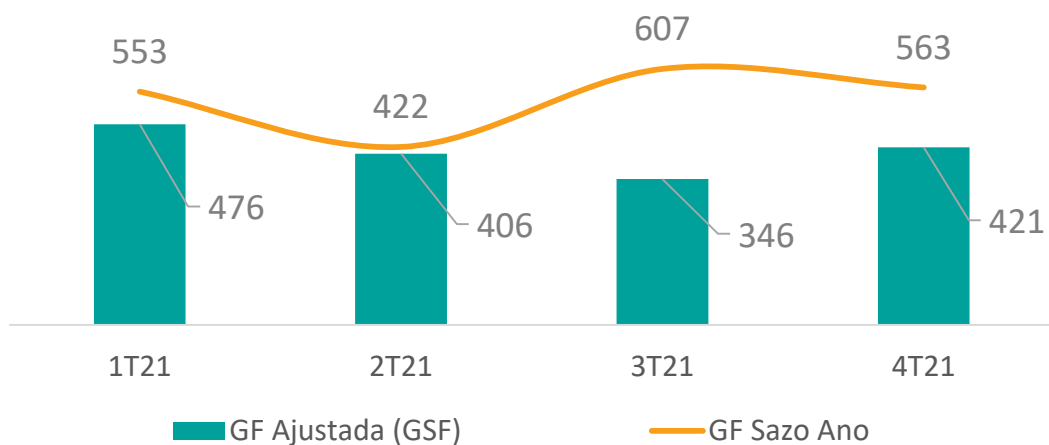
| IEN Média/Cliente [kWh] |



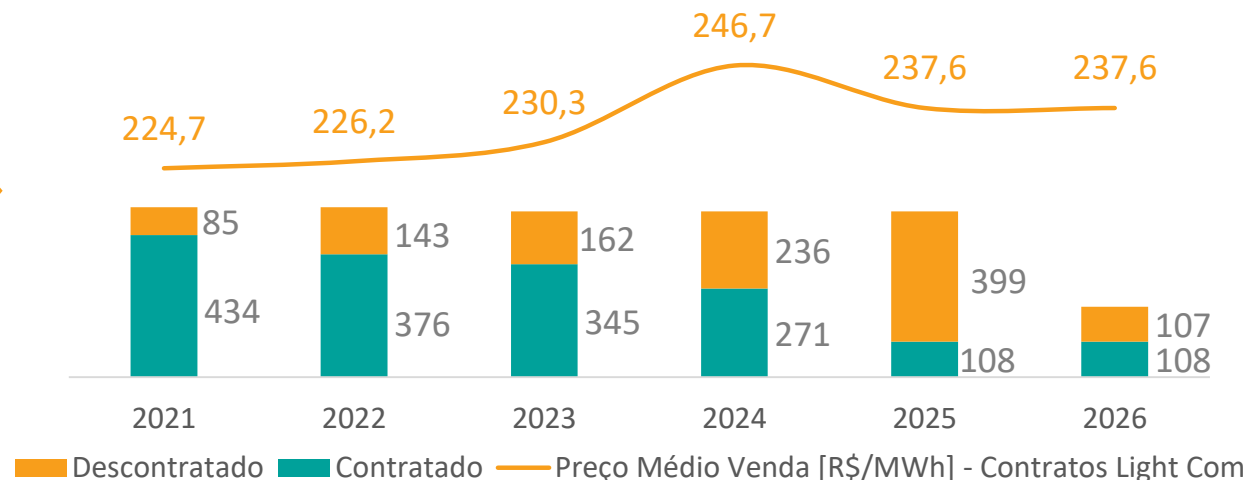
Mitigação dos efeitos do GSF e da sazonalização no ano com parcela de energia descontratada

Parcela relevante da Garantia Física não contratada

| Garantia Física [MWm] |



| Volume Contratado de Energia [MWm] e Preço Médio Venda [R\$/MWh] |

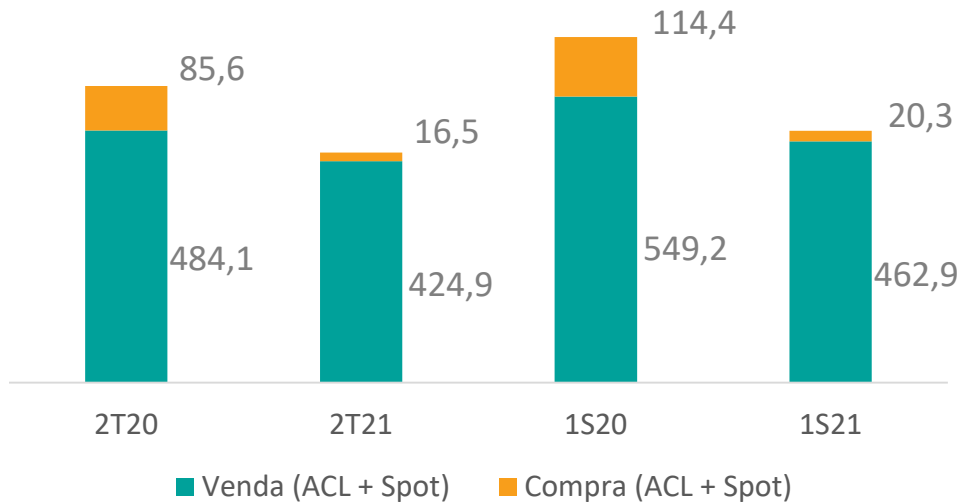


Sazonalização conservadora da Garantia Física seguindo o perfil médio do MRE

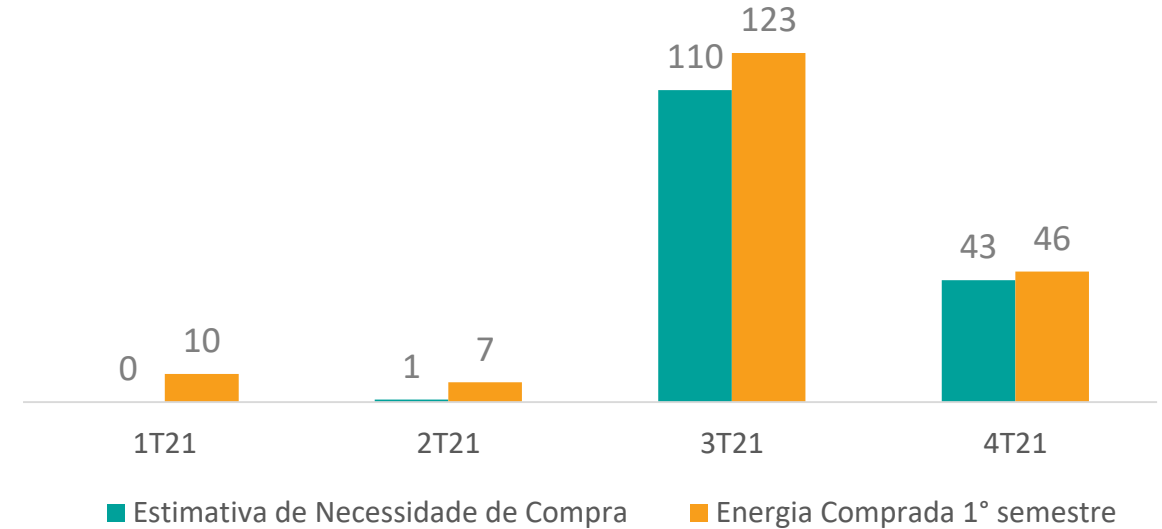
Balanço de energia otimizado

Compra de energia ao longo do 1T21 e 2T21 para o 2º semestre do ano de 2021 para equalizar o balanço energético pela deterioração esperada do GSF

| Compra e Venda de Energia [MWm]* |

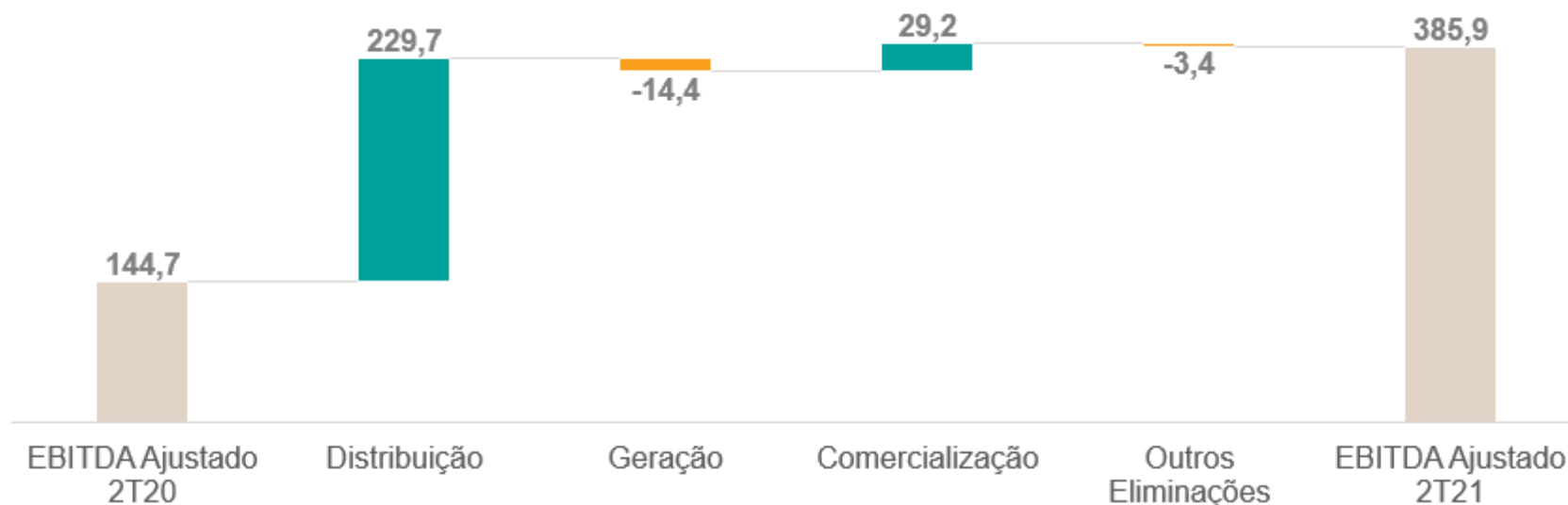


| Balanço de Energia [MWm] |



As compras antecipadas realizadas ao longo do primeiro semestre foram efetuadas a um preço médio de R\$275/MWh, inferior ao preço esperado para os próximos meses

EBITDA Ajustado Consolidado alcança R\$ 385,9 milhões, incremento de R\$ 241,2 milhões vs 2T20



EBITDA Distribuidora: R\$ 215,2 MM

- ▲ Maior VNR
- ▲ Redução de custos e despesas gerenciáveis

EBITDA Geradora: R\$ 138,8 MM

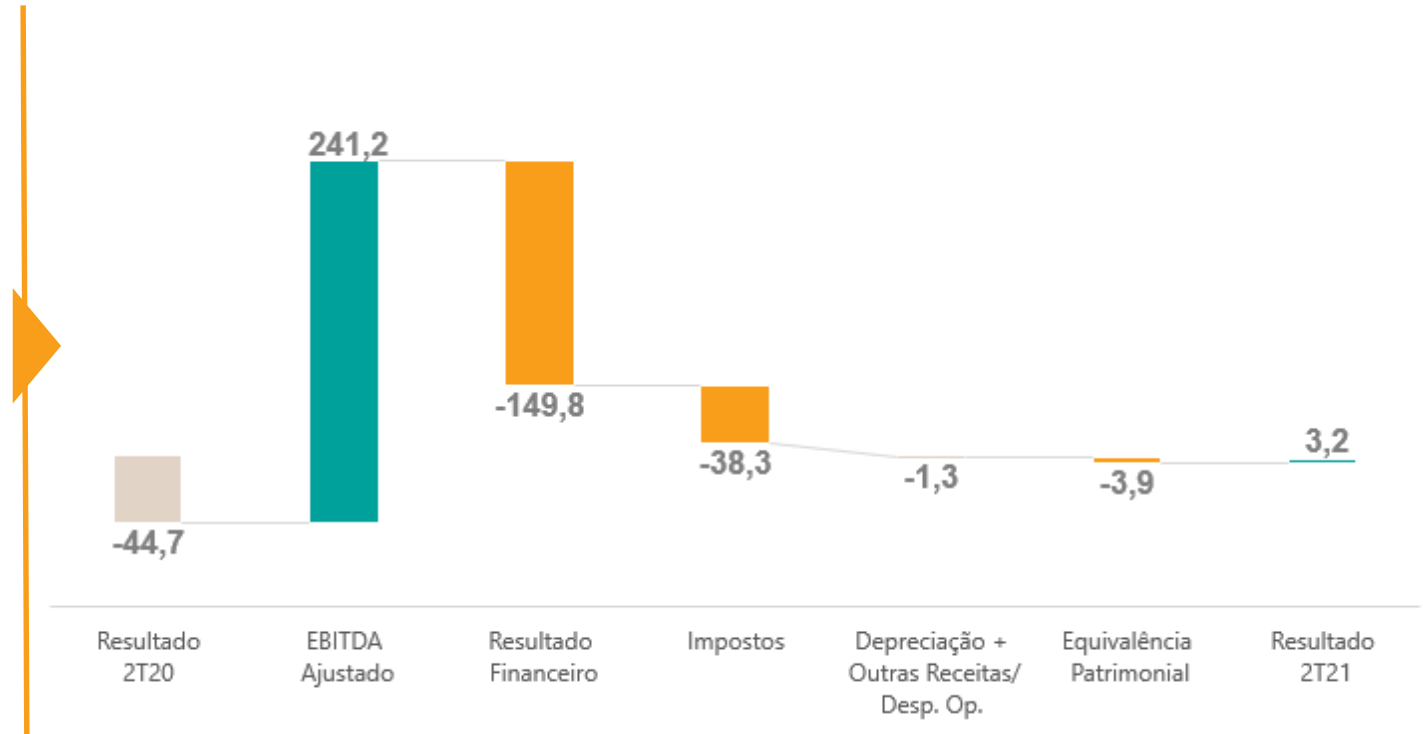
- ▼ Maior preço da energia no mercado spot
- ▼ Menor compra e venda de energia no 2T21.

EBITDA Comercializadora: R\$ 40,2 MM

- ▲ Maior preço médio de venda de energia praticado
- ▲ Maior PLD
- ▼ Menor Volume de operações de curto prazo

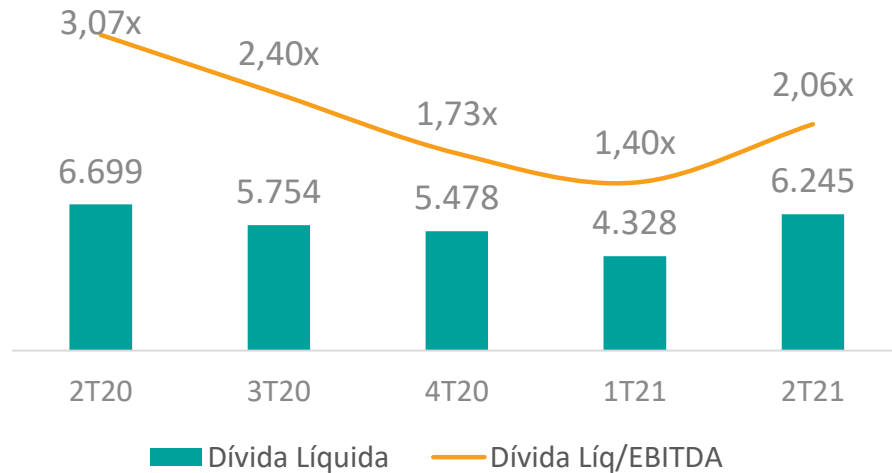
Light reverte prejuízo no 2T20 e apresenta lucro no 2T21

Maior geração de EBITDA no trimestre compensada pelo pior resultado financeiro em função do aumento do CDI, do IPC-A e da marcação a mercado das operações de *swap* de dívidas em moeda estrangeira da Distribuidora e da Geradora

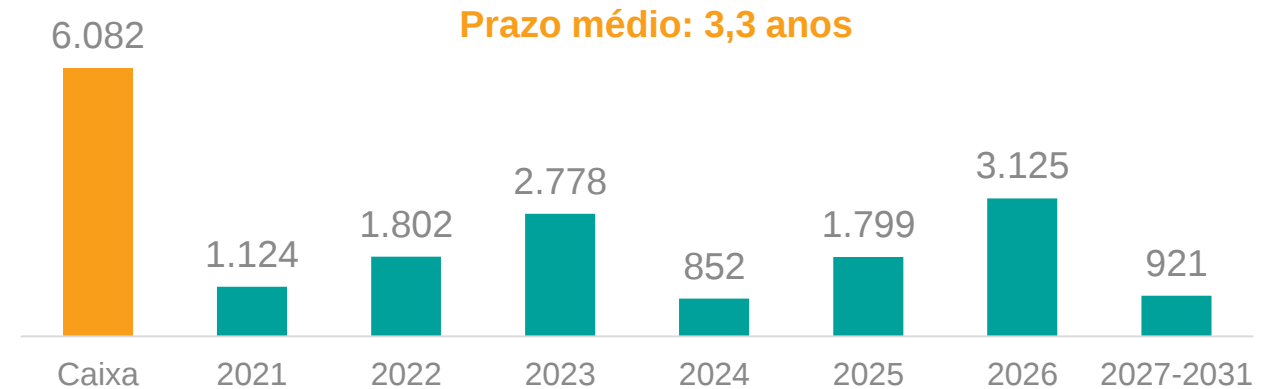


Caixa robusto e melhora no perfil da dívida

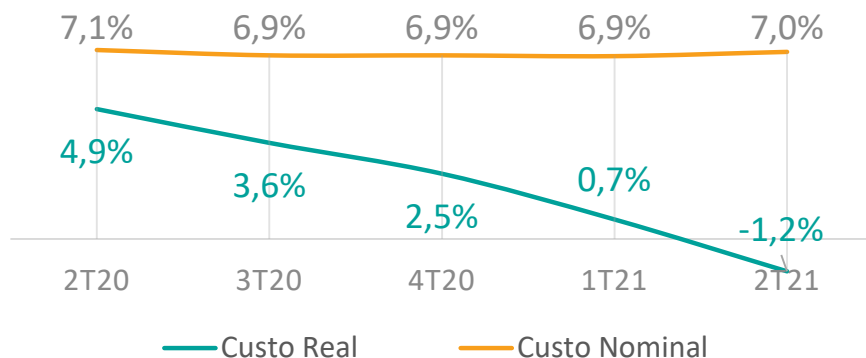
| Dívida líquida consolidada [R\$ MM] |



| Amortização dos empréstimos, financiamentos e debêntures [R\$MM] |



| Custo da dívida [% a.a.] |

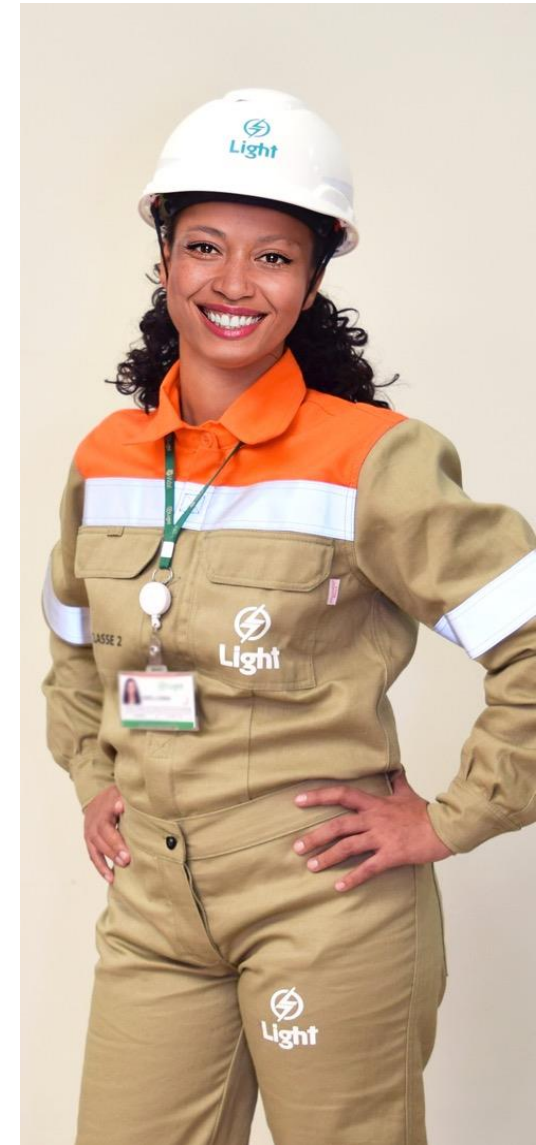


| Indexadores da dívida |



Agenda ESG ganha força

- > Eleição de novo **Conselho de Administração** na AGOE de abril/21 composto por **1/3 de mulheres** e **100% independente**
- > Criação do **Comitê ESG+** vinculado ao Conselho de Administração, que vem se aprofundando na agenda de sustentabilidade da Light
- > Definição de **metas referentes a diversidade, resíduos e reflorestamento para compor a remuneração variável do CEO**, com desdobramento para diretores, executivos e responsáveis técnicos pelos temas
- > Emissão de R\$ 400 milhões de **debêntures sociais**, considerando os benefícios que a UHE Nilo Peçanha oferece à sociedade



Esta apresentação pode conter afirmações e informações prospectivas relacionadas à Companhia que refletem a atual visão e/ou expectativas da Companhia e de sua administração a respeito de seu plano de negócios. Afirmações prospectivas incluem, entre outras, todas as afirmações que denotam previsão, projeção, indicam ou implicam resultados, performance ou realizações futuras, podendo conter palavras como “acreditar”, “prover”, “esperar”, “contemplar”, “provavelmente resultará” ou outras palavras ou expressões de aceção semelhante. Tais afirmações estão sujeitas a uma série de expressivos riscos, incertezas e premissas. Advertimos que diversos fatores importantes podem fazer com que os resultados reais divirjam de maneira relevante dos planos, objetivos, expectativas, estimativas e intenções expressos nesta apresentação.

Em nenhuma hipótese a Companhia ou suas subsidiárias, seus conselheiros, diretores, representantes ou empregados serão responsáveis perante quaisquer terceiros (inclusive investidores) por decisões ou atos de investimento ou negócios tomados com base nas informações e afirmações constantes desta apresentação, e tampouco por danos consequentes indiretos ou semelhantes.

A Companhia não tem intenção de fornecer aos eventuais detentores de ações uma revisão das afirmações prospectivas ou análise das diferenças entre afirmações prospectivas e os resultados reais.

Esta apresentação e seu teor constituem informação de propriedade da Companhia, não podendo ser reproduzidos ou divulgados no todo ou em parte sem a sua prévia anuência por escrito.

Relações com Investidores

ri.light.com.br | ri@light.com.br





Light

2Q21

RESULTS



Billed Sales 2Q21 vs. 2Q20

Total Sales



6,176 GWh
+ 5.8%



+ 339 GWh

+ 9.7% Captive + Free



+ 3.9% Residential

+ 17.1% Commercial

+ 17.1% Industrial

- 35.0% Utilities

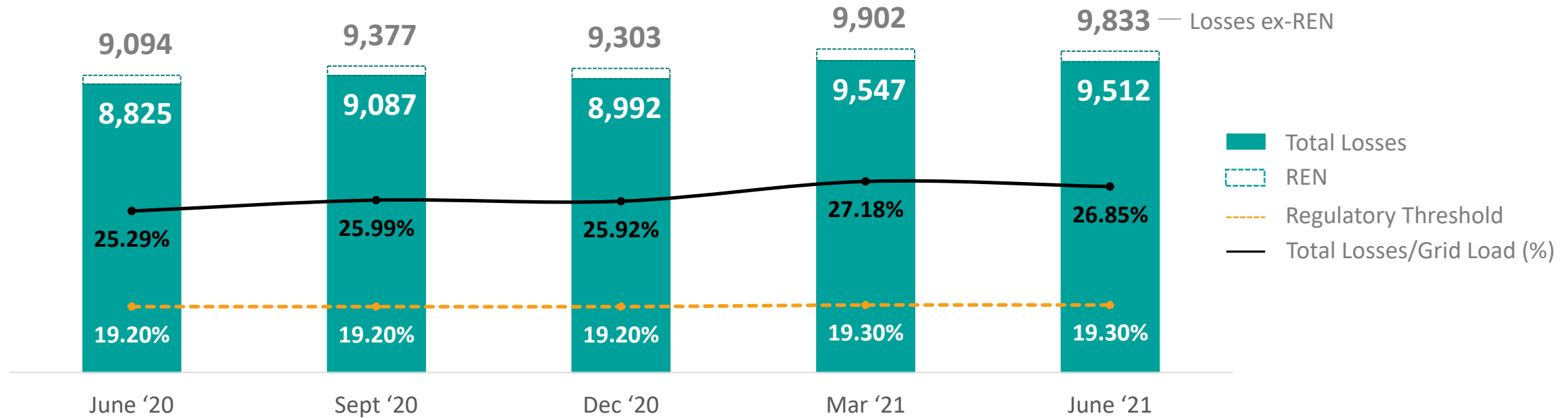
Grid Load | 12 months

35,430 GWh (+1.5%)

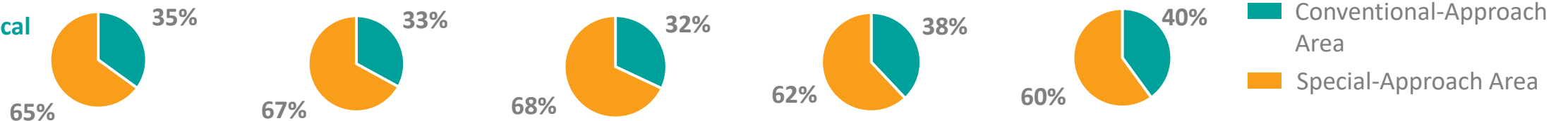
Total Consumption

62.4% Captive | **32.3%** Free | **5.3%** Utilities

Losses in GWh (12 months)



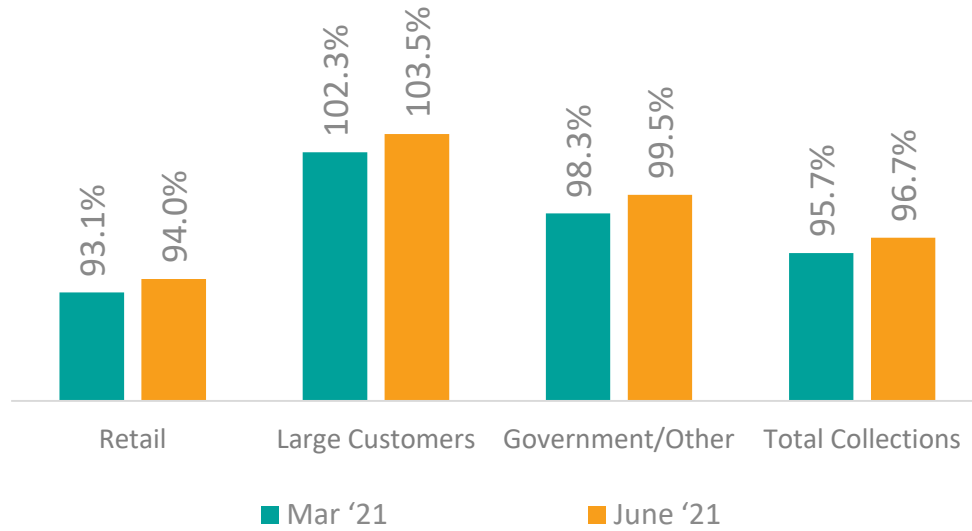
Non-Technical Losses



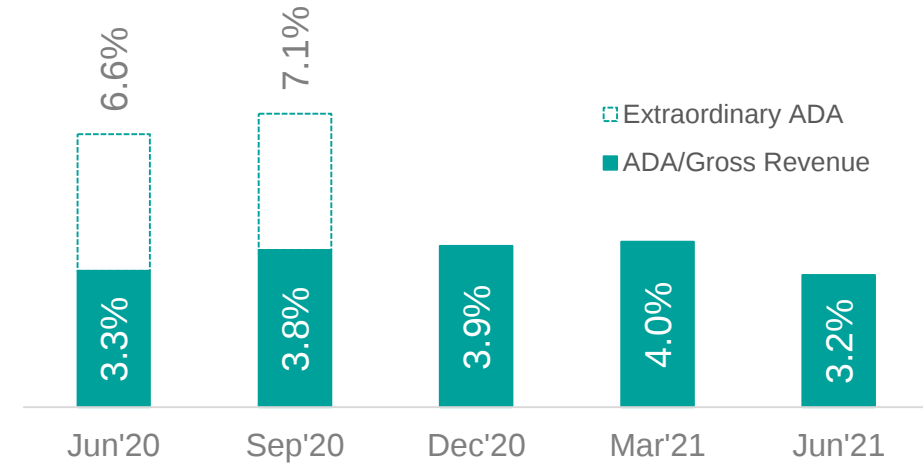
Collection rates improving and ADA declining

| Collection rate by segment [12-month] |

(including overdue REN installment payments)



| ADA/GROSS REVENUE [12-month] |

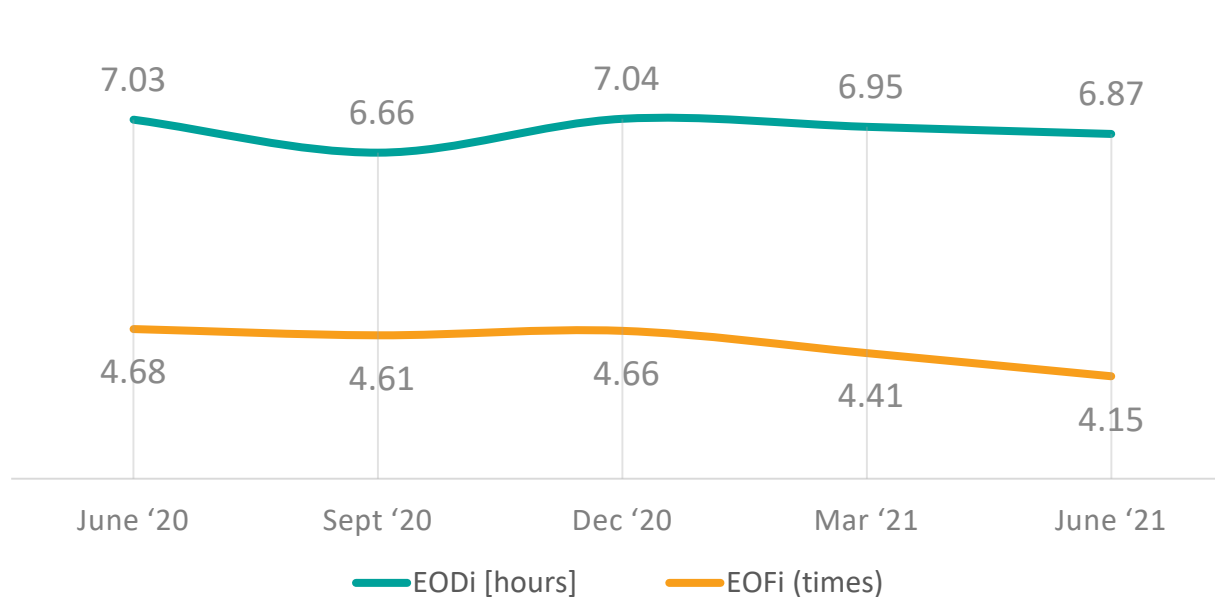


Collection | Higher disconnection volumes and process improvements, including negotiations, administrative proceedings and activation of delinquent customers via machine learning-enabled ARU collection systems

ADA | R\$ 121.9 MM in 2Q21 (-3.17% vs 2Q20¹)

Note: (1) Excluding additional provision for the pandemic (R\$97.0 MM)

Evolution of operational quality indicators



EOD and EOF below ANEEL-established limits under the concession agreement

EOD 8.02 h | EOF 5.15x

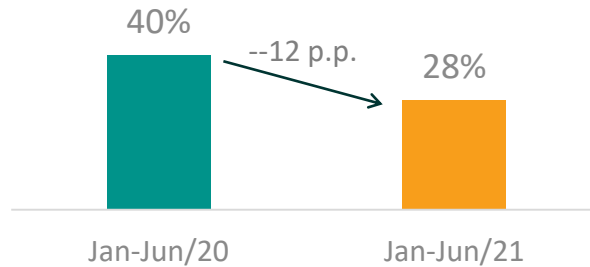
Targeted multi-annual investment plans and preventive maintenance activities

*In 2Q21 Light recorded the **3rd best EOD** and **2nd best EOF*** among electric utilities with 1 million+ customers.*

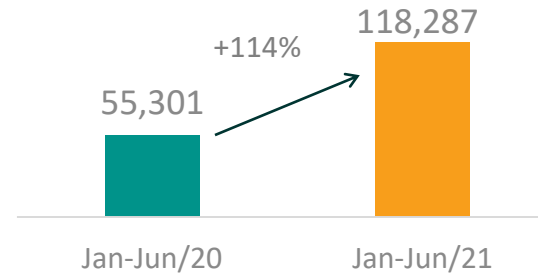
**Source: ANEEL*

Process improvements are already showing results

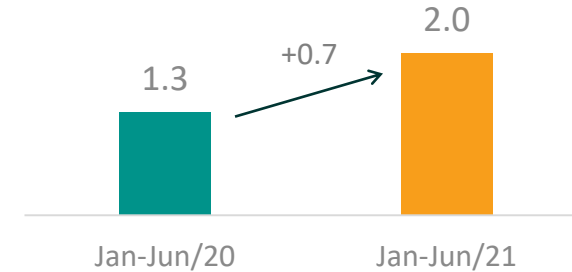
| % Not Inspected [NI] |



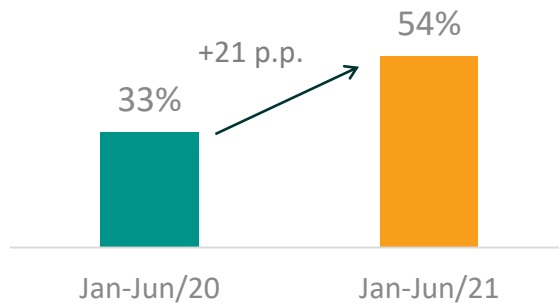
| Normalization [Qty.] |



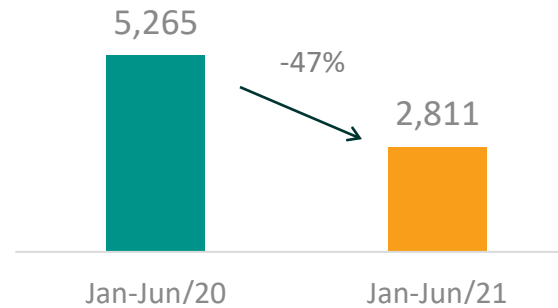
| Normalization Productivity / Crew |



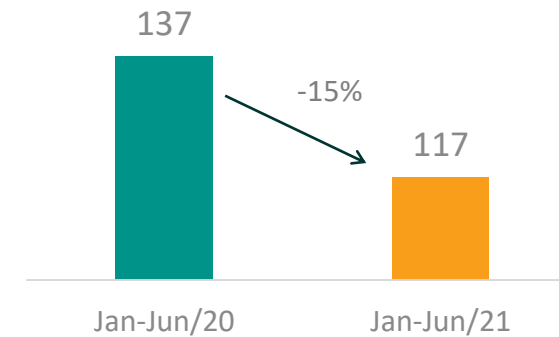
| % Detection / Inspection |



| Average REN/Customer [kWh] |



| Average IEN/Customer [kWh] |

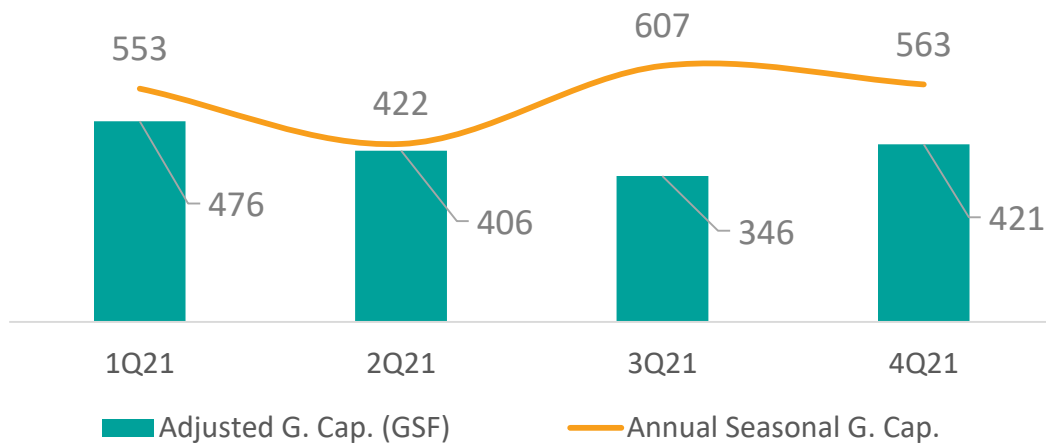


GSF and seasonal effects mitigated by non-contracted capacity

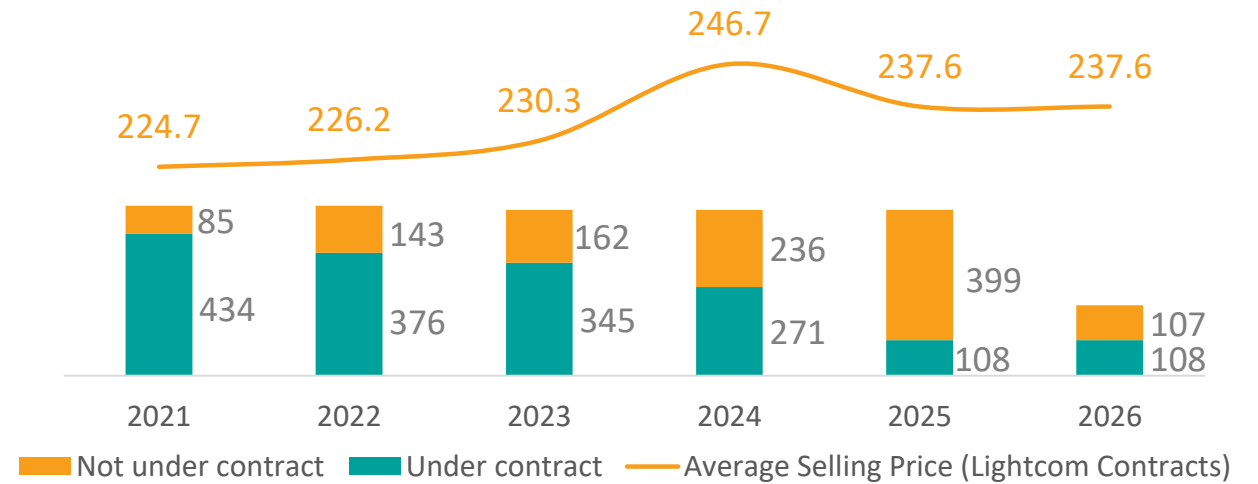


A substantial portion of Guaranteed Capacity not under contract

| Guaranteed Capacity [MWm] |



| Contracted Capacity [MWm] and Average Selling Price [R\$/MWh] |

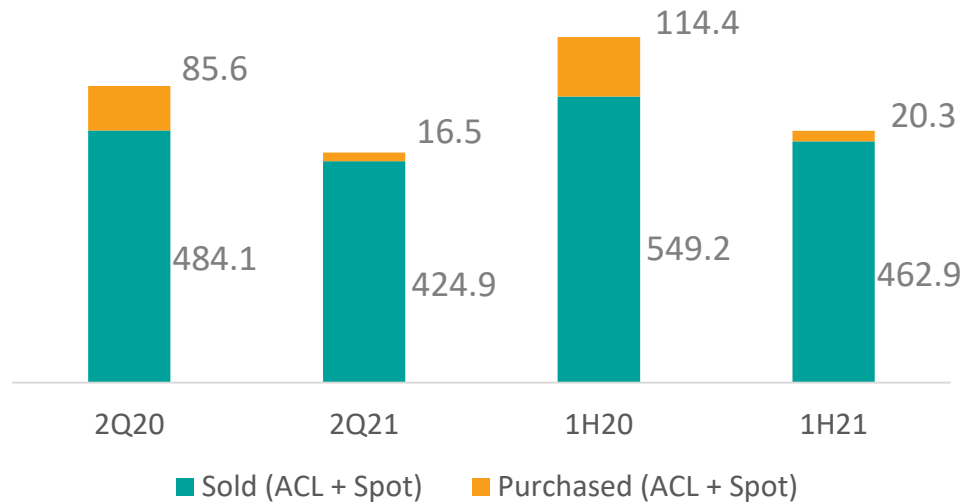


Conservative seasonal Guaranteed Capacity estimate reflecting average MRE profile

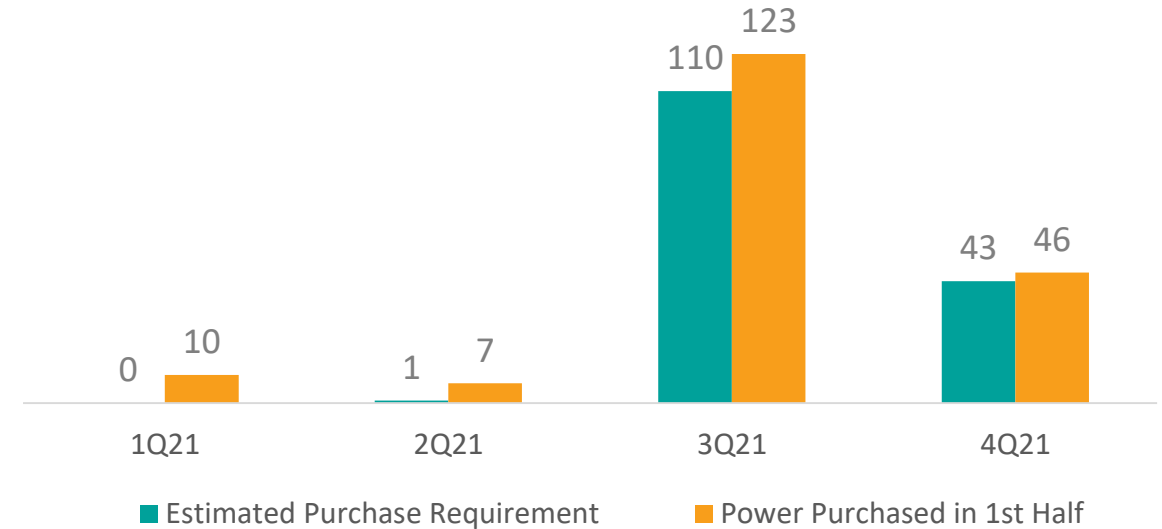
Optimized power balance

Energy purchased throughout 1Q21 and 2Q21 for 2nd half of 2021 to equalize power balance and accommodate anticipated worsening GSF conditions

| Energy Trading [MWm]* |

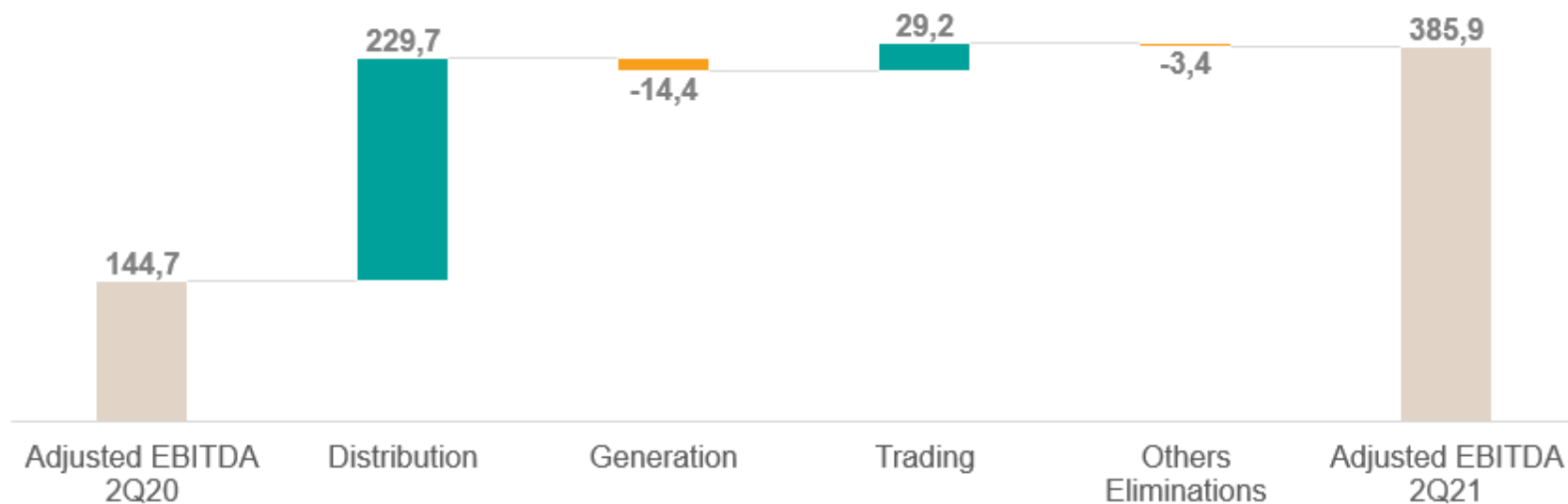


| Power Balance [MWm] |



Energy was purchased throughout the first half of the year at an average price of R\$275/MWh, lower than forecast pricing over the following months

Consolidated Adjusted EBITDA was R\$ 385.9 million, up R\$ 241.2 million on 2Q20



Distribution EBITDA: R\$ 215.2 MM

- ▲ Higher VNR
- ▲ Lower manageable costs and expenses

Generation EBITDA: R\$ 138.8 MM

- ▼ Higher spot energy prices
- ▼ Reduced energy trading in 2Q21.

Trading EBITDA: R\$ 40.2 MM

- ▲ Higher average selling prices
- ▲ Higher PLD
- ▼ Lower spot trading volumes

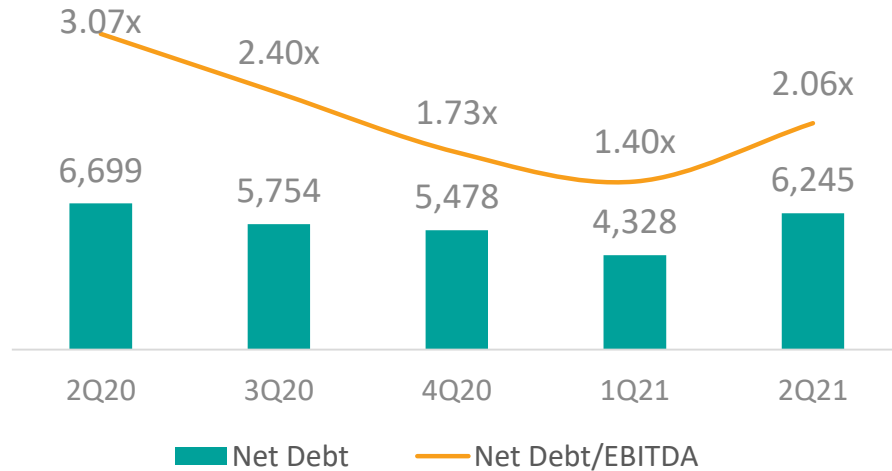
Light reversed 2Q20 loss into profit in 2Q21

The higher EBITDA in the quarter was offset by worsening finance revenue/expense performance due to the higher CDI rate, inflation (IPC-A) rate and marked-to-market foreign currency-denominated debt swaps in the Distribution and Generation businesses

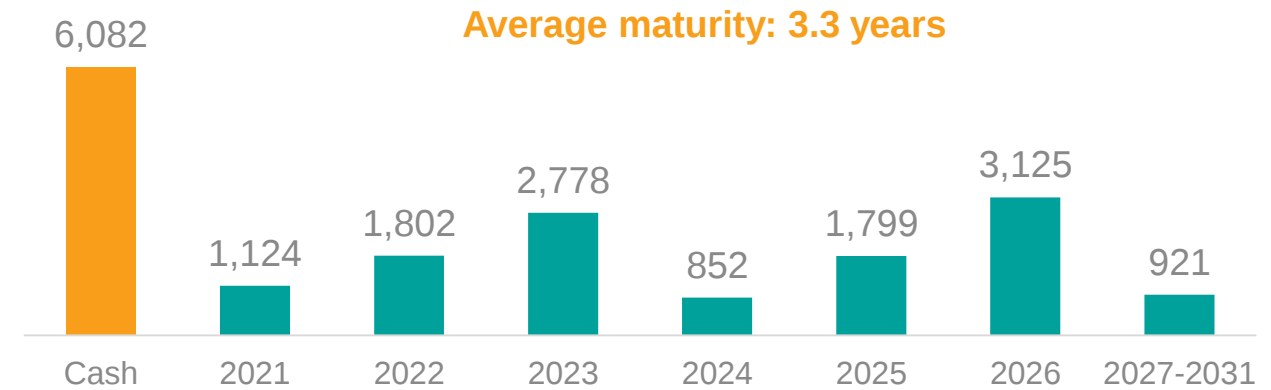


Robust cash position and improved debt profile

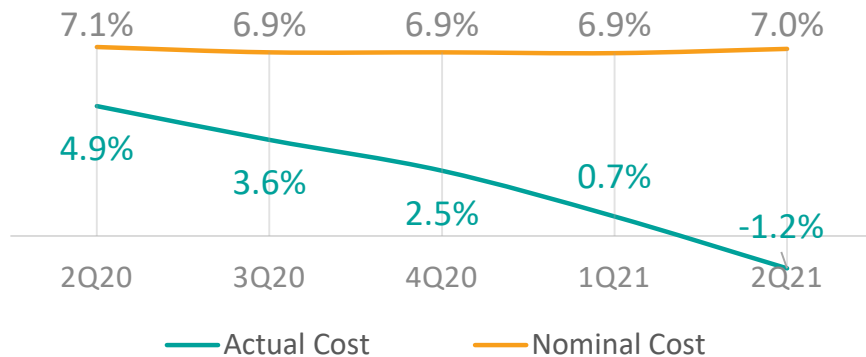
| Consolidated net debt [R\$ MM] |



| Amortization of Loans, Financing and Debentures [R\$MM] |



| Debt service cost [% p.a.] |

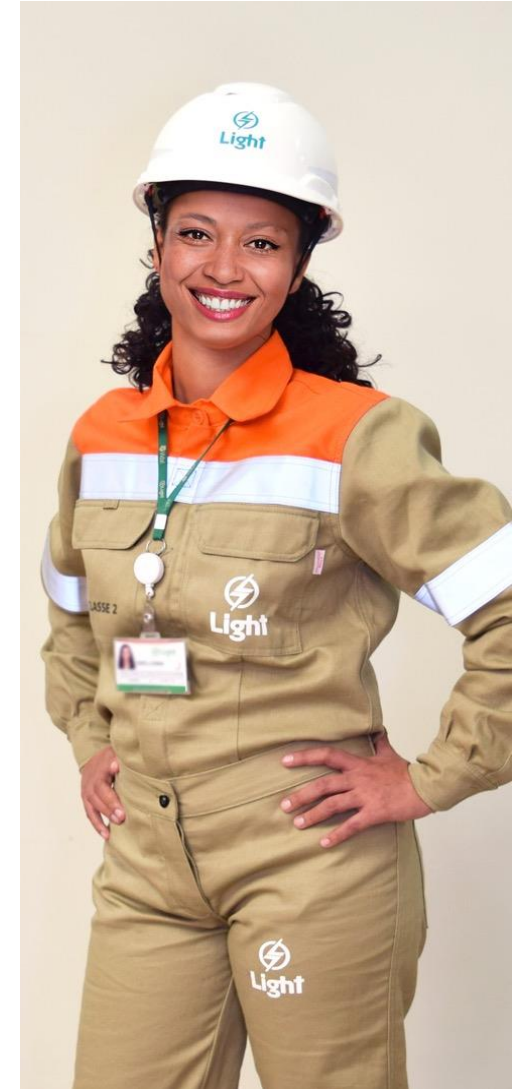


| Debt indexes |



A strengthened ESG agenda

- > New **Board of Directors** elected in April 2021 general meeting—with **1/3 women** and **100% independent members**
- > Created an **ESG+ Committee** under the Board of Directors to strengthen the breadth and depth of Light's sustainability agenda
- > Set **targets for diversity, waste and reforestation that will influence variable compensation for the CEO** and ultimately directors, executives and ESG topic owners
- > Issued R\$ 400 million in **social debentures**, underlain by the benefits created by the Nilo Peçanha Dam for communities



DISCLAIMER

This presentation may contain statements and forward-looking information relating to the Company that reflect the current view and/or expectations of the Company and its management regarding its business plan. Forward-looking statements include, among others, all statements that denote forecast, projection, indicate or imply future results, performance or achievements, and may contain words such as "believe", "provide", "expect", "contemplate", "probably will result" or other words or expressions of similar meaning. Such statements are subject to a series of significant risks, uncertainties and assumptions. We caution you that a number of important factors could cause actual results to differ materially from the plans, objectives, expectations, estimates and intentions expressed in this presentation.

Under no circumstances shall the Company or its subsidiaries, its directors, officers, representatives or employees be liable to any third parties (including investors) for decisions or acts of investment or business taken based on the information and statements contained in this presentation, nor for consequential damages indirect or similar.

The Company does not intend to provide prospective holders of shares with a review of the forward-looking statements or analysis of the differences between the forward-looking statements and actual results.

This presentation and its content constitute proprietary information of the Company and cannot be reproduced or disclosed in whole or in part without its prior written consent.

Investor Relations

ri.light.com.br/en/ | ri@light.com.br

