

Desempenho da Vale no 2T23

28 de julho de 2023



Disclaimer

“Esta apresentação pode incluir declarações que apresentem as expectativas da Vale sobre eventos ou resultados futuros, incluindo, sem limitação, nosso plano de manutenção em alguns sites no slide 5, o plano de produção em Salobo III no slide 6, o plano de implementação do GISTM no slide 7, e os guidances de custos nos slides 13, 14 e 15. Esses riscos e incertezas incluem fatores relacionados à nossa capacidade de executar nossos planos de produção e de obter as licenças ambientais aplicáveis. Isto inclui riscos e incertezas relacionados os seguintes: (a) aos países onde a Vale opera, especialmente Brasil, Canadá e Indonésia; (b) a economia global; (c) ao mercado de capitais; (d) aos preços de minérios e metais e sua dependência à produção industrial global, que é cíclica por natureza; (e) a concorrência global nos mercados em que a Vale opera; e (f) a estimativa de recursos minerais e reservas, a exploração das reservas minerais e recursos e o desenvolvimento de instalações de mineração, nossa capacidade de obter ou renovar licenças, a depreciação e exaustão das minas e reservas e recursos minerais. Para obter informações adicionais sobre fatores que podem originar resultados diferentes daqueles estimados pela Vale, favor consultar os relatórios arquivados pela Vale na U.S. Securities and Exchange Commission (SEC), na Comissão de Valores Mobiliários (CVM) e, em particular, os fatores discutidos em “Estimativas e Projeções” e “Fatores de Risco” no Relatório Anual da Vale no Formulário 20-F.”

1. Comentários iniciais

Destaques dos negócios e financeiros

Fortalecendo o core

- Importante marco alcançado com a assinatura de parceria estratégica para o negócio de Metais para Transição Energética
 - *Valuation* atrativo de US\$ 26.0 bilhões (*Enterprise Value*)

Soluções de minério de ferro

- No caminho para entregar o *guidance*: produção cresceu 6% a/a
- Menores custos a/a e t/t
- Melhora da qualidade do portfólio, após o comissionamento da barragem Torto em Brucutu

Metais para transição energética

- Produção de cobre cresceu 41% a/a: *Ramp-up* bem-sucedido de Salobo III
- Produção de níquel cresceu 8% a/a: melhor desempenho operacional em Sudbury e na Indonésia

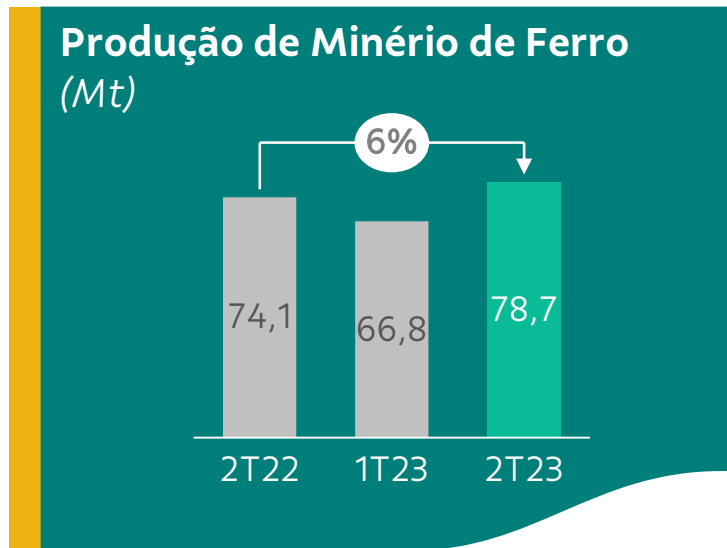
Mineração sustentável

- *Global Industry Standard for Tailings Management (GISTM)* implementado para todas as estruturas de rejeitos priorizadas, aderente aos prazos estabelecidos para a indústria

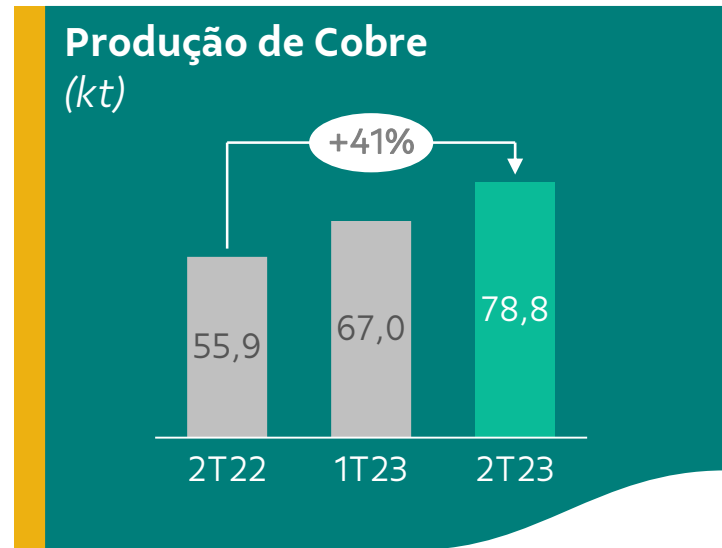
Permanecer disciplinado

- US\$ 1,74 bilhão de juros sobre capital próprio anunciado para o 1S23
- 69% do 3º programa de recompra concluído¹

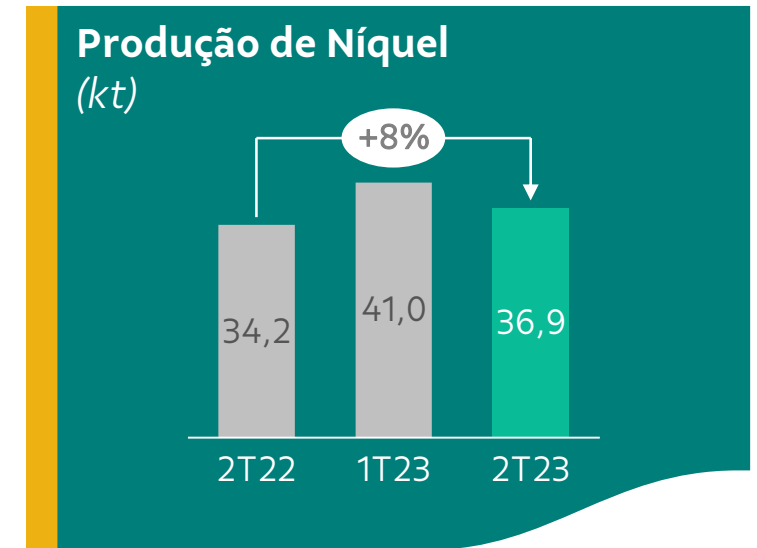
Um sólido desempenho operacional no 2T23



- 🏆 Recorde de produção para um 2T no S11D
- ✅ Sólida produção nos Complexos Itabira e Vargem Grande
- ✅ Melhora na qualidade média
- ✅ Comissionamento da Barragem Torto



- ✅ Ramp-up bem-sucedido de Salobo III
- ✅ Melhora do desempenho em Sossego
- 🔧 Atividades de manutenção em Salobo I & II e nas minas de Sudbury no 3T

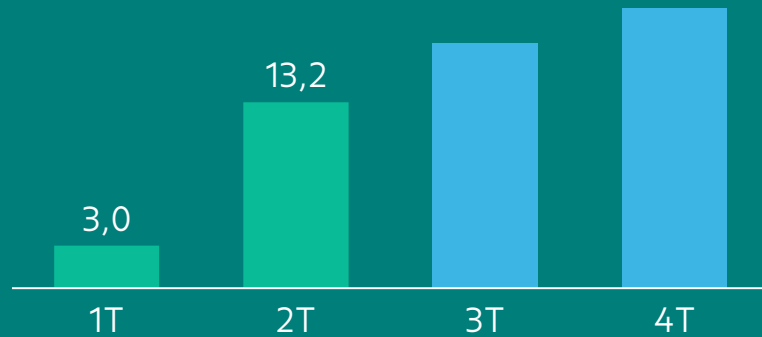


- ✅ Aumento da produção de Sudbury e PTVI a/a
- 🔧 Atividades de manutenção em Sudbury e nas minas de Thompson no 3T
- 🔧 Reforma do forno de Onça Puma no 4T

Ramp-up de Salobo III acima do previsto

Progresso planejado do *ramp-up* em 2023

Produção, em milhares de toneladas de cobre por trimestre
Apenas planta de Salobo III



✓ 16 kt de cobre produzido no 1S23

✓ Capacidade máxima no 4T de 2024

Marco alcançado para uma gestão de barragens mais segura

Compromisso com a implementação do GISTM

A Vale completou com sucesso a primeira rodada da implementação do GISTM¹ dentro do prazo³
Para saber mais sobre as estruturas de rejeitos da Vale, por favor, visite www.vale.com/esg

Barragem Sul Superior, mina Gongo Soco
Barão de Cocais (Minas Gerais, Brasil).



¹Global Industry Standard for Tailings Management. ²As instalações priorizadas são aquelas com classificação de consequências como "Extrema" e "Muito alta", de acordo com a tabela de classificação de consequências do GISTM. Incluindo todas as instalações de rejeitos de acordo com os critérios dos Protocolos de Conformidade do GISTM. A conformidade é determinada por meio da avaliação da capacidade da Vale de demonstrar a implementação de todos os Requisitos aplicáveis em conformidade com o Padrão e sem conflito com a lei, usando os Protocolos de Conformidade para apoiar a integração do Padrão nos processos de assecuração e validação. O resultado de cada requisito pode se enquadrar em uma das três categorias: "Atende", "Atende Parcialmente" ou "Não Atende". Em alguns casos, um requisito pode não ser aplicável, dependendo das circunstâncias de uma estrutura de rejeitos.

2. Destravando valor em Metais para Transição Energética

Destravando valor e acelerando o crescimento

Atributos únicos...



Recursos e reservas abundantes em jurisdições chave de minerais críticos



Pipeline robusto para crescimento de cobre de ~350kta para 900ktpa e de níquel de ~175ktpa para 300ktpa



Produtos de baixo carbono verificados e relacionamentos sustentáveis com as comunidades

...em uma companhia mais focada, ágil e eficiente...



Veículo único com uma estrutura mais enxuta



Governança totalmente dedicada com *expertise na indústria*



Prontidão para atrair e reter os melhores talentos da indústria

...impulsionada por novos investimentos



Parceria com investidores globais diversificados para acelerar o crescimento



Acesso à capital mais competitivo para financiar US\$ 25-30 bi de investimentos na próxima década



Execução mais rápida e em escala da estratégia de longo prazo

Investimento estratégico para fortalecer ainda mais o negócio de Metais para Transição Energética

Resumo da transação

- Participação de 13%; 10% Manara Minerals¹ e 3% Engine No. 1
- *Enterprise Value*: US\$ 26,0 bilhões
- *Equity value* pré-investimento: US\$ 25,1 bilhões
- Valor a ser pago à vista: US\$ 3,4 bilhões
- Fechamento esperado para o 1T24

Uso dos recursos

US\$ 1 bilhão será mantido na VBM para estabelecer uma estrutura de capital saudável

Caixa excedente será utilizado para o pagamento de empréstimos *intercompany* com a Vale

Vale + Manara Minerals + Engine No. 1: Uma parceria inovadora



Validação da tese de investimento da VBM à um **valuation atrativo**



Acesso à **capital competitivo**



Compromisso e alinhamento com a **estratégia de descarbonização** de longo prazo



Histórico comprovado em **parcerias anteriores**



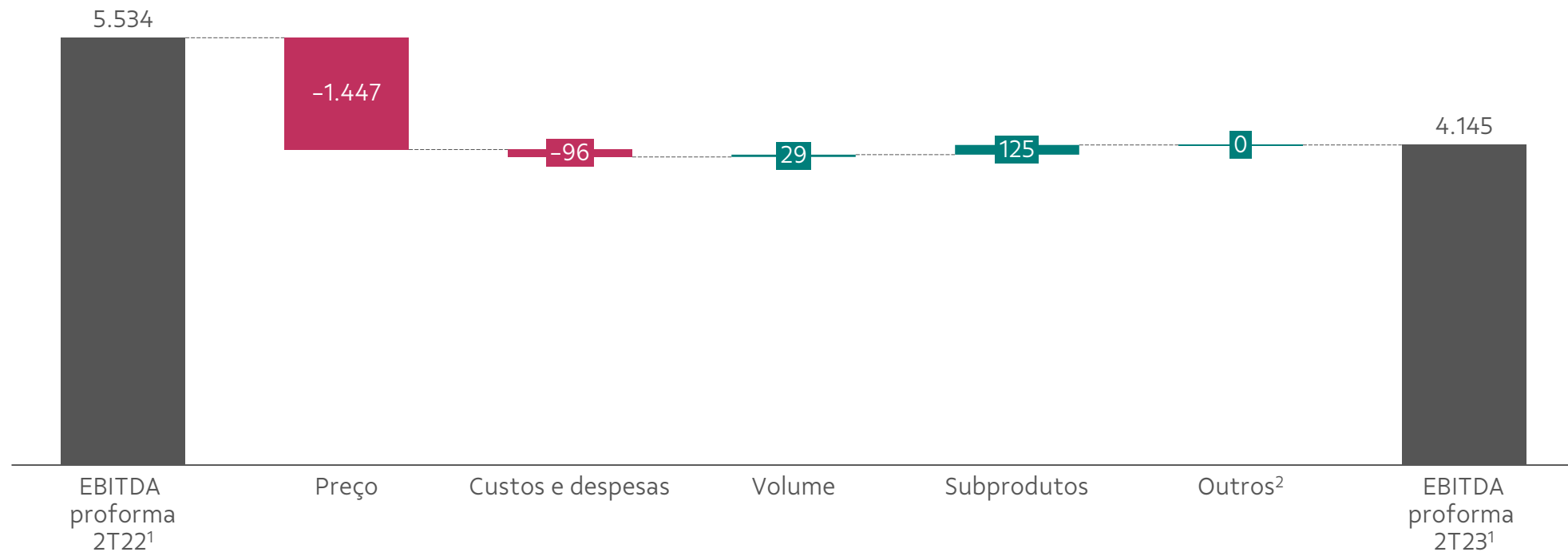
Caminho para ampliar as parcerias em **regiões geográficas chaves** para nosso portfólio

3. Desempenho financeiro

EBITDA impactado principalmente pelos menores preços de mercado

EBITDA proforma – 2T23 vs. 2T22

US\$ milhões



¹ Líquido de despesas de Brumadinho.

² Inclui US\$ 31 milhões de efeito câmbio, US\$ 34 milhões de dividendos e o efeito negativo de US\$ 65 milhões, incluindo energia e o desinvestimento de segmentos.

Melhora significativa nos custos de minério de ferro t/t, apesar do efeito negativo da taxa de câmbio

Break-even de EBITDA de finos de minério de ferro e pelotas US\$/t

	2T22	1T23	2T23
Custo caixa C1 da Vale ex-custo de compras de terceiros	20,9	23,6	23,5
Ajustes de custos de compras de terceiros	3,3	3,1	3,0
Custo unitário de minério de ferro (ex-ROM, ex-royalties), FOB	24,2	26,7	26,5
Custo de frete de finos de minério de ferro	21,3	17,8	17,6
Custo de distribuição de finos de minério de ferro	2,2	3,2	2,5
Despesas e royalties de finos de minério de ferro	6,9	7,6	6,2
Ajuste de umidade de finos de minério de ferro	4,9	5,0	4,7
Ajuste de qualidade de finos de minério de ferro	(1,1)	1,4	(0,6)
<i>Break-even</i> de EBITDA de finos de minério de ferro (US\$/dmt)	58,4	61,7	56,9
Ajustes de pelotas de minério de ferro	(6,2)	(3,5)	(3,9)
<i>Break-even</i> de EBITDA de finos de minério de ferro e pelotas (US\$/dmt)	52,2	58,2	53,0

- Ligeiramente menor t/t, apesar da valorização do Real de US\$ 0,7/t
- Redução significativa esperada no 2S

- Melhoria no *mix* de produtos, com maior volume de minério do Sistema Norte
- Aumento dos prêmios de pelotas esperado para o 3T

Guidance de C1 para 2023: US\$ 21,5–22,5/t

- Alterações nas premissas para a taxa de câmbio

Guidance de All-in para 2023: US\$ 52–54/t

- Alterações nas premissas para a taxa de câmbio
- Expectativa de prêmios menores

Menor CPV após subprodutos a/a e t/t devido ao aumento da produção e das receitas de subprodutos

Custo *all-in* de cobre US\$/t

	2T22	1T23	2T23	
CPV	7.734	6.256	6.046	• Aumento da produção diluiu os custos fixos em ambas as operações
Receitas de subprodutos	-2.977	-2,664	-3.177	
CPV após receitas de subprodutos	4.757	3.592	2.869	• Maiores volumes e preços de ouro
Outras despesas ¹	1.051	782	-325	• Apoiado por créditos fiscais <i>one-off</i> no 2T
Custo total	5.808	4.374	2.544	
Penalidades TC/RCs, prêmios e descontos	465	518	544	
Custo <i>all-in</i> (EBITDA <i>break-even</i>)²	6.273	4.892	3.088	
Custo <i>all-in</i> (EBITDA <i>break-even</i>) ex-Hu'u	5.657	4.464	3.112	

Guidance de *All-in* para 2023: US\$3.200/t³
Maior produção com o ramp-up de Salobo III

¹Inclui despesas com vendas, P&D, despesa pré-operacional e de parada e outras despesas.

²Considerando apenas o efeito caixa das transações de streaming, o *break-even* de EBITDA das operações de cobre aumentaria para US\$ 4.445/t.

³Guidance para custos *all-in* (*breakeven* de EBITDA) ex-Hu'u.

O custo *all-in* de Ni aumentou a/a e manteve-se estável t/t devido ao impacto da produção própria na diluição dos custos fixos

Custos *all-in* de níquel US\$/t

	2T22	1T23	2T23
CPV sem terceiros	15.809	22.434	21.135
CPV ¹	16.591	23.653	21.969
Receitas de subprodutos	-5.863	-7.687	-7.232
CPV após receitas de subprodutos	10.728	15.966	14.737
Outras despesas ²	592	1.117	2.516
Custos total	11.320	17.083	17.253
(Prêmio) / Desconto médio agregado de níquel	(100)	60	(170)
Custo <i>all-in</i> (break-even de EBITDA)	11.220	17.143	17.083

- Menor diluição de custo fixo da produção de minério própria a/a
- Manutenção mais longa em Long Harbour (2 semanas vs. 8 semanas) e transição de VBME

- Redução do valor dos estoques, como resultado da transição da mina em Voisey's Bay e da manutenção em Long Harbour

Guidance de *All-in* para 2023: US\$15.500-16.000/t

- Devido, principalmente, aos preços e volumes de subprodutos menores do que o esperado

¹Excluindo atividades de *marketing*.

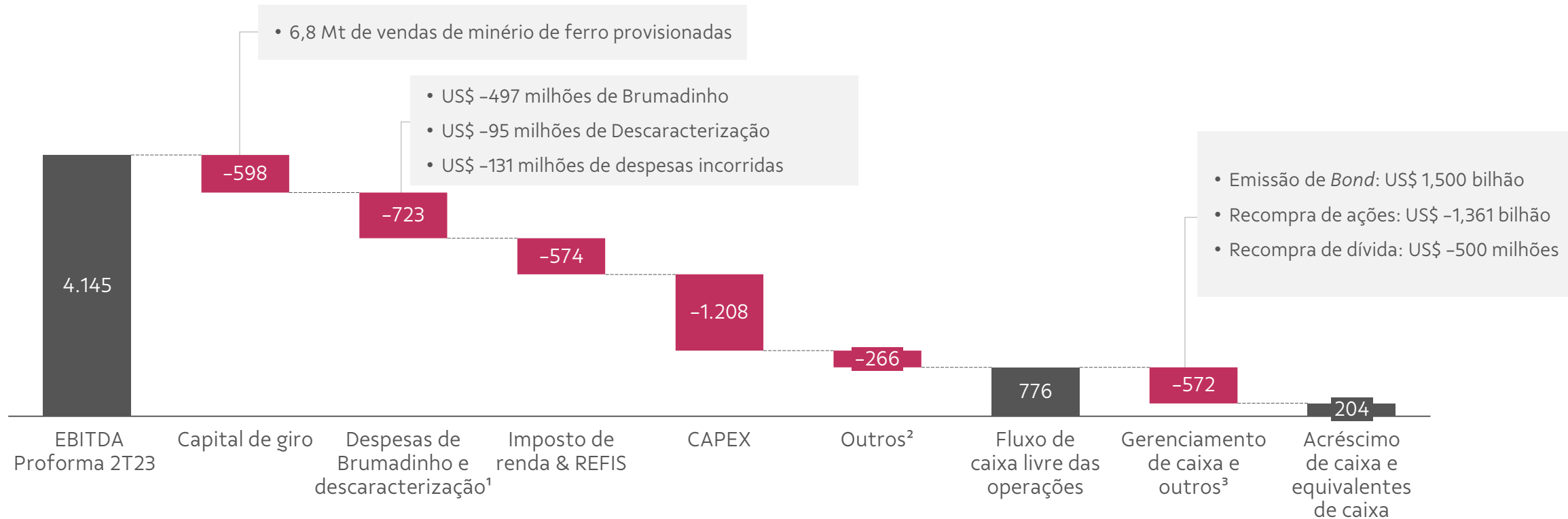
²Inclui despesas com vendas, P&D, despesa pré-operacional e de parada e outras despesas.

³Considerando apenas o efeito caixa das transações de streaming, o *break-even* de EBITDA das operações de níquel aumentaria para US\$ 17.391/t.

FCF utilizado para gestão de passivos e retorno aos acionistas

Fluxo de Caixa livre – 2T23

US\$ milhões



¹ Inclui US\$ 592 milhões de despesas provisionadas de Brumadinho e descaracterização e US\$ 131 milhões de despesas incorridas de Brumadinho.

² Inclui juros de empréstimos, derivativos, arrendamentos, dividendos e juros sobre o capital próprio pagos a não controladores, debêntures participativas, pagamentos a Renova e outros.

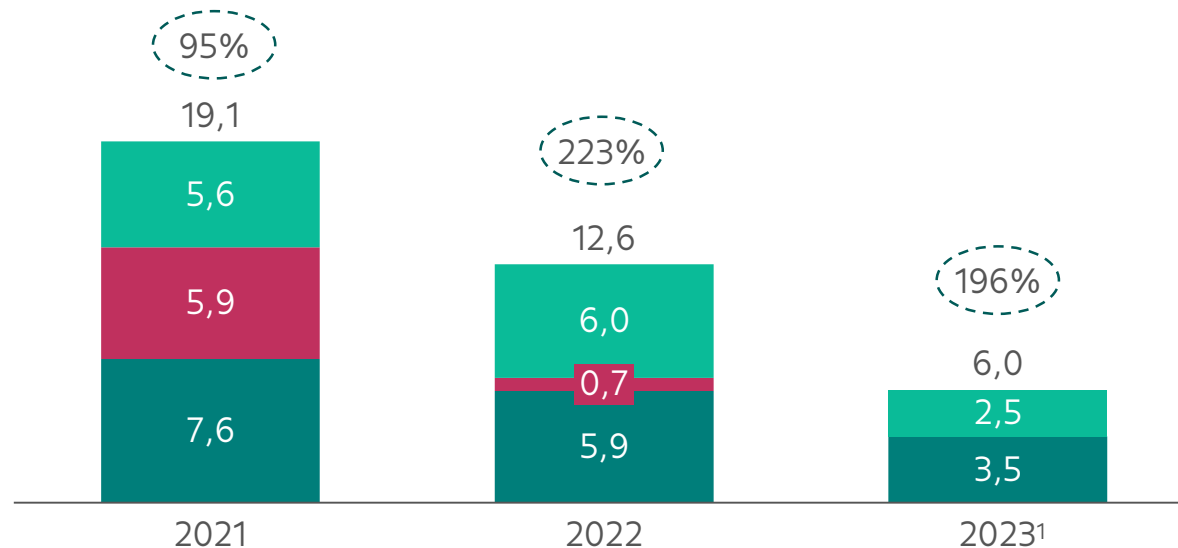
³ Inclui US\$ 130 milhões da aquisição da participação na planta de pelotização de Omã.

Gerando e distribuindo valor, ao mesmo tempo em que mantém a disciplina na alocação de capital

Remuneração ao acionista

US\$ bilhão

- Recompra de ações
- Dividendos extraordinários
- Dividendos
- Fluxo de Caixa livre retornado ao acionista (%)



27% de *dividend yield* acumulados em 3 anos²

16% das ações em circulação compradas desde abril de 2021

¹ Inclui dividendos anunciados em julho de 2023 e o programa de recompra de ação até 27 de julho de 2023.

² Considera a soma dos dividendos e o preço da ação da Vale em 30 de dezembro de 2020. Inclui os dividendos anunciados em julho de 2023.

Comentários finais

Progresso significativo no desempenho operacional

Parceria transformadora em ETM para acelerar o crescimento e a criação de valor

Em conformidade ao GISTM em todas as estruturas priorizadas

Permanecer comprometido com um processo disciplinado de alocação de capital



VALE