



Resultados 3T21



SUMÁRIO

1. PRINCIPAIS DESTAQUES DO 3T21	4
1.1 BRASKEM – CONSOLIDADO	4
1.2 BRASKEM – DESTAQUES POR SEGMENTO 3T21	6
2. DESEMPENHO OPERACIONAL 3T21 POR SEGMENTO	7
2.1 BRASIL	7
2.2 ESTADOS UNIDOS E EUROPA	15
2.3 MÉXICO	19
3. DESEMPENHO CONSOLIDADO 3T21	23
A) RECEITA POR REGIÃO	23
B) CPV CONSOLIDADO	24
C) OUTRAS RECEITAS (DESPESAS) LÍQUIDAS - ORD	24
D) RESULTADO OPERACIONAL RECORRENTE	24
E) RESULTADO FINANCEIRO LÍQUIDO	25
F) GERAÇÃO LIVRE DE CAIXA	27
G) LIQUIDEZ E RECURSOS DE CAPITAL	28
H) INVESTIMENTOS E CRIAÇÃO DE VALOR	31
4. COMPROMISSOS 2030 E 2050	35
4.1 SAÚDE E SEGURANÇA	35
4.2 RESULTADOS ECONÔMICOS E FINANCEIROS	35
4.3 ELIMINAÇÃO DE RESÍDUOS PLÁSTICOS	36
4.4 COMBATE ÀS MUDANÇAS CLIMÁTICAS	37
4.5 ECO-EFICIÊNCIA OPERACIONAL	38
4.6 RESPONSABILIDADE SOCIAL E DIREITOS HUMANOS	38
4.7 INOVAÇÃO SUSTENTÁVEL	39
5. MERCADO DE CAPITAIS	39
5.1 RATING	40
5.2 MODELAGEM BRASKEM – Perspectiva 4T21 vs. 3T21	41
5.3 INDICADORES	42
LISTAGEM DE ANEXOS:	43



RESSALVA SOBRE DECLARAÇÕES FUTURAS

Este Release de Resultados pode conter declarações prospectivas. Essas declarações não se trata de fatos históricos, sendo baseadas na atual visão e estimativas da administração da Companhia quanto a futuras circunstâncias econômicas e outras, condições do setor, desempenho e resultados financeiros, incluindo qualquer impacto em potencial ou projetado do evento geológico em Alagoas e procedimentos legais relacionados e da COVID nos negócios, condição financeira e resultados operacionais da Companhia. As palavras "prevê", "acredita", "estima", "espera", "planeja" e outras expressões similares, quando referentes à Companhia, têm o objetivo de identificar declarações prospectivas. Afirmações referentes a possíveis resultados de processos legais e administrativos, implementação de estratégias de operações e financiamentos e planos de investimento, orientação de operações futuras, bem como fatores ou tendências que afetem a condição financeira, liquidez ou resultados operacionais da Companhia são exemplos de declarações prospectivas. Tais afirmações refletem as visões atuais da administração da Companhia e estão sujeitas a diversos riscos e incertezas, muitos dos quais estão fora do controle da Companhia. Não há garantia de que os eventos, tendências ou resultados esperados vão de fato ocorrer. As declarações são embasadas em várias premissas e fatores, incluindo condições gerais econômicas e de mercado, condições da indústria e fatores operacionais. Qualquer mudança em tais premissas ou fatores, incluindo o impacto projetado do evento geológico em Alagoas e procedimentos legais relacionados e o impacto sem precedentes da pandemia da COVID nos negócios, funcionários, prestadores de serviço, acionistas, investidores e demais públicos de relacionamento da Companhia pode fazer com que os resultados efetivos sejam significativamente diferentes das expectativas atuais. Consulte os relatórios arquivados na Comissão de Valores Mobiliários - CVM, em particular os fatores discutidos nas seções para uma discussão completa sobre os riscos e outros fatores que podem impactar quaisquer declarações prospectivas contidas neste documento.



Recorde trimestral de Geração Livre de Caixa de aproximadamente R\$ 3,9 bilhões

Aumento de 12 p.p. no market share do Brasil, em função do retorno das operações após parada geral de manutenção na central petroquímica do ABC, São Paulo

1. PRINCIPAIS DESTAQUES DO 3T21

1.1 BRASKEM – CONSOLIDADO

Principais Resultados Financeiros	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
Em R\$ milhões								
Receita Líquida de Vendas	28.299	26.421	15.992	7%	77%	77.413	39.805	94%
CPV	(19.995)	(16.609)	(12.427)	20%	61%	(52.058)	(33.533)	55%
Resultado Operacional Recorrente ¹	7.670	9.400	3.666	-18%	109%	24.013	6.453	272%
Resultado Financeiro Líquido	(3.103)	957	(1.832)	n.a.	69%	(5.609)	(10.510)	-47%
Lucro Líquido (Prejuízo) ²	3.537	7.424	(1.413)	-52%	n.a.	13.455	(7.538)	n.a.
Geração Livre de Caixa ³	3.911	1.554	747	152%	424%	7.601	(757)	n.a.
Em US\$ milhões								
Receita Líquida de Vendas	5.413	4.998	2.972	8%	82%	14.548	7.900	84%
CPV	(3.823)	(3.144)	(2.310)	22%	66%	(9.785)	(6.686)	46%
Resultado Operacional Recorrente ¹	1.469	1.776	681	-17%	116%	4.510	1.249	261%
Resultado Financeiro Líquido	(594)	182	(334)	n.a.	77%	(1.050)	(2.127)	-51%
Lucro Líquido (Prejuízo) ²	677	1.409	(258)	-52%	n.a.	2.535	(1.504)	n.a.
Geração Livre de Caixa ³	748	294	139	155%	439%	1.432	(161)	n.a.
Dívida Líquida Ajustada/Resultado Operacional Recorrente (x)	0,83x	1,10x	4,98x	-24%	-83%	0,83x	4,98x	-83%

¹ Resultado Operacional (-) despesas não-recorrentes, incluindo despesas relacionadas ao evento geológico de Alagoas, créditos de PIS e COFINS (exclusão da base de cálculo do ICMS) e outros

² Lucro Líquido (Prejuízo) Atribuível aos Acionistas da Companhia

³ Geração Livre de Caixa (=) Caixa Líquido Gerado (Aplicado) pelas Atividades Operacionais (-) Acordo de Leniência (+) efeitos das reclassificações entre as linhas de Aplicações Financeiras (inclui LFT's e LF's) e Caixa e Equivalentes de Caixa (-) Depósitos Judiciais - Outros Ativos Financeiros (+) Utilização de Caixa em Atividades de Investimentos (+) Arrendamento Mercantil (+) Receita a Performar

- No 3T21, o Resultado Operacional recorrente da Companhia foi de US\$ 1.469 milhões, 17% inferior ao 2T21 explicado, principalmente, (i) pelos menores spreads internacionais de resinas no Brasil, PP na Europa e PE no México, porém ainda acima da média histórica dos últimos 10 anos¹; e (ii) pelo menor volume de vendas de PP nos Estados Unidos e Europa. Em relação ao 3T20, o Resultado Operacional recorrente da Companhia em dólar foi 116% superior, em função (i) dos melhores spreads internacionais de principais químicos, PE e PVC no Brasil, PP nos Estados Unidos e Europa e PE no México; e (ii) do maior volume de vendas de principais químicos no Brasil, e PP nos Estados Unidos e Europa em função da retomada da demanda após impacto do COVID. Em reais, o Resultado Operacional recorrente foi de R\$ 7.670 milhões, 18% inferior ao 2T21, em função da apreciação do real frente ao dólar em 1%, e 109% superior ao 3T20.
- No trimestre, a Companhia registrou lucro líquido² de R\$ 3.537 milhões. Adicionalmente, no acumulado do ano até setembro, a Braskem registrou lucro líquido de R\$ 13.455 milhões, representando R\$ 16,91³ por ação ordinária e ação preferencial classe "A"⁴.
- A geração livre de caixa da Companhia foi de R\$ 3.911 milhões, recorde trimestral histórico, e o retorno⁵ de fluxo de caixa foi de 21% no 3T21.
- Em linha com o contínuo compromisso com a hígidez financeira e com o objetivo de retornar ao nível de risco de grau de investimento, a Companhia seguiu reduzindo a sua alavancagem corporativa, medida pela relação dívida líquida ajustada/Resultado Operacional recorrente⁶ em dólares e encerrou o 3T21 em 0,83x, 24% inferior em relação ao 2T21 (1,10x).
- Em setembro, a agência de classificação de risco S&P Global Ratings elevou o nível de risco em escala global da Companhia para BBB-, com perspectiva estável. A agência destacou que a elevação do rating para grau de investimento reflete a melhora considerável dos indicadores de rentabilidade e de geração de

¹ Considera o período de 2011 a 2020.

² Considera o lucro (prejuízo) líquido atribuível aos acionistas da Companhia.

³ Não considera o Prejuízo Acumulado da Companhia em dez/20 no valor de R\$ 4.530 milhões.

⁴ Para a ação preferencial classe "B", o valor é de R\$ 0,61.

⁵ Considera a geração livre de caixa dos últimos 12 meses sobre o valor de mercado da Companhia no trimestre.

⁶ Não inclui o Project Finance do México e considera o Resultado Operacional recorrente.



caixa, o compromisso da Companhia com a alavancagem e a expectativa da agência de que a Braskem continue se beneficiando com os altos spreads petroquímicos nos próximos trimestres.

- Em setembro, a Braskem Idesa assinou os seguintes documentos: (i) um aditivo ao contrato de fornecimento de etano com PEMEX com quitação de pendências contratuais anteriormente existentes; e (ii) um convênio com PEMEX e outros entes governamentais que estabelece medidas de apoio para o projeto de construção de um terminal de importação de etano, com a capacidade para atender a totalidade da necessidade de matéria prima da BI. A Braskem Idesa obteve em outubro as aprovações societárias aplicáveis, incluindo a aprovação final dos seus acionistas e credores quanto aos documentos assinados.
- Em outubro, a Braskem Idesa concluiu o seu plano de refinanciamento de dívida, com a substituição do saldo remanescente de US\$ 1,35 bilhão do *Project Finance* por novas dívidas: (i) emissão de *bond* no valor de US\$ 1,2 bilhão; e (ii) *term loan* no valor de US\$ 150 milhões. Essas novas dívidas possuem o perfil alongado e aumentam o prazo médio de endividamento para 9 anos e o custo médio ponderado da dívida de variação cambial +7,1%. Com a quitação da dívida de *Project Finance*, serão extintas as garantias fornecidas pela Braskem para a BI, no montante total de US\$ 358 milhões. A nova estrutura de capital da Braskem Idesa inclui a emissão de títulos de dívida com compromisso e juros atrelados a metas de redução das emissões de carbono, em linha com a estratégia de desenvolvimento sustentável de longo prazo da Companhia.
- As ações preferenciais classe "A" da Companhia (BRKM5) apresentaram valorização de 131% no acumulado do ano até outubro⁷.

ESG:

- Em setembro, a Braskem S.A., por meio de sua subsidiária Braskem Netherlands B.V., e a SCG Chemicals, uma das maiores empresas petroquímicas integradas da Tailândia e líder da indústria na Ásia, assinaram um memorando de entendimento para realizar estudos de viabilidade para investir em conjunto em uma nova planta de desidratação de bioetanol na Tailândia para produzir bioeteno e o polietileno I'm green™ bio-based.
- Em novembro, a Braskem S.A., por meio de sua subsidiária Braskem Netherlands B.V., e a Lummus Technology LLC, líder global em tecnologias de processos envolvendo eteno, petroquímicos, transição energética, entre outras, firmaram um memorando de entendimento para o licenciamento conjunto da tecnologia de eteno verde da Braskem (conversão de etanol em eteno) para dois projetos em diferentes regiões do mundo: (i) um projeto em desenvolvimento na América do Norte; e (ii) o projeto em análise na Tailândia.
- Até setembro, a taxa de frequência global de acidentes com e sem afastamento (CAF + SAF) foi de 0,84 (eventos / MM HHT), 74,2% abaixo da média do setor⁸ e recorde dos últimos 4 anos, e a taxa de frequência de acidentes de processo Tier 1 foi de 0,08 (eventos / MM HHT), apresentando 20% de redução ante ao mesmo período do ano anterior.
- A Braskem foi reconhecida pelo Alto Comissariado das Nações Unidas para os Direitos Humanos e pelo Pacto Global da ONU no âmbito do projeto CERALC - Conduta Empresarial Responsável na América Latina e no Caribe, pelas práticas ligadas à preservação dos Direitos Humanos dentro de sua atuação empresarial. O reconhecimento se deu por meio da apresentação de dois cases de ações voltadas a Direitos Humanos no evento de celebração de 10 anos dos Princípios Orientadores Sobre Empresas e Direitos Humanos.

⁷ Acumulado do ano até 29 de outubro de 2021.

⁸ A média do setor é de 3,25 por milhão de horas trabalhadas conforme *American Chemistry Council*. Dado mais recente é referente à 2018.



1.2 BRASKEM – DESTAQUES POR SEGMENTO 3T21

BRASIL

- O Resultado Operacional recorrente foi de US\$ 828 milhões (R\$ 4.326 milhões), 27% inferior ao 2T21, em função principalmente dos menores spreads no mercado internacional de resinas, representando 55% do Resultado Operacional recorrente consolidado de segmentos da Companhia. Na comparação com o 3T20 o aumento foi de 57%, em função dos maiores spreads de principais químicos, PE e PVC no mercado internacional no período e do maior volume de vendas de principais químicos no Brasil.
- No trimestre e em linha com a estratégia de priorização ao atendimento do mercado brasileiro, a Companhia atingiu 64% de *market share* de resinas no mercado brasileiro, 12 p.p. superior ao 2T21, principalmente, em função do retorno das operações após parada geral de manutenção programada na central petroquímica do ABC, São Paulo.

ESTADOS UNIDOS E EUROPA

- O Resultado Operacional recorrente foi de US\$ 519 milhões (R\$ 2.714 milhões), 5% superior ao 2T21, em função, principalmente, do maior spread de PP nos Estados Unidos, representando 34% do Resultado Operacional recorrente consolidado de segmentos da Companhia. Na comparação com o 3T20 o aumento foi de 289%, em função dos maiores spreads de PP no mercado internacional e maior volume de vendas de PP em ambas as regiões no período.
- Em setembro, a Braskem celebrou aniversário de um ano de produção comercial de sua mais nova linha de produção de polipropileno (Delta) em La Porte, Texas. Com capacidade de produção de 450 kt por ano, a nova linha produziu mais de 365 kt no primeiro ano completo de operação comercial, apesar dos desafios enfrentados pela tempestade de inverno Uri.

MÉXICO

- O Resultado Operacional recorrente ajustado⁹ foi de US\$ 182 milhões (R\$ 946 milhões), 3% inferior ao 2T21, em função do menor spread de PE no mercado internacional no período, porém ainda acima da média histórica dos últimos 10 anos. Na comparação com o 3T20, o aumento foi de 130%, em função do maior spread de PE no mercado internacional no período.
- Em agosto, a Braskem Idesa concluiu o projeto de expansão da capacidade de importação do Fast Track, que atualmente é de 25 mil barris por dia. Como resultado, durante o mês de setembro atingiu o volume de importação histórico de 22,4 mil barris por dia. No 3T21, a fim de complementar o fornecimento de etano pela Pemex, a Braskem Idesa importou uma média de 18,6 mil barris por dia de etano dos Estados Unidos, o que representa cerca de 74% da capacidade atual do Fast Track.
- Adicionalmente, a Companhia está trabalhando em uma expansão adicional da solução Fast track, que consiste na incorporação de estações de descarga adicionais, o que pode permitir a Braskem Idesa atingir uma capacidade máxima de importação de etano no volume de até 35 mil barris por dia, com expectativa de conclusão durante o 2T22.

⁹ No 3T21, após aprovações societárias aplicáveis, incluindo a aprovação final dos acionistas e credores da Braskem Idesa, quanto ao aditivo ao contrato de fornecimento de etano pela Pemex, a fórmula de preço de etano foi ajustada retroativamente a data de assinatura do Memorando de Entendimento entre Braskem Idesa e Pemex, resultando em uma provisão de US\$ 27,6 milhões no trimestre. Apesar da contabilização desse custo dos meses anteriores ter ocorrido no 3T21, para uma melhor comparabilidade, estamos diluindo esse impacto entre os trimestres de 2021 no Resultados Operacional Recorrente Ajustado, sendo US\$ 2,2 milhões referente ao 1T21, US\$ 13,3 milhões referente ao 2T21 e US\$ 12,1 referente ao 3T21.



2. DESEMPENHO OPERACIONAL 3T21 POR SEGMENTO

2.1 BRASIL

2.1.1 SPREADS PETROQUÍMICOS

Referências Internacionais Brasil ¹ (US\$/t)	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
Preços								
Brent (US\$/bbl)	73	69	43	7%	71%	68	41	66%
Nafta	668	596	377	12%	77%	603	342	76%
Etano	257	192	162	34%	58%	209	136	54%
Propano	607	456	262	33%	131%	510	223	129%
Resinas (i)	1.545	1.603	890	-4%	74%	1.526	819	86%
PE EUA	1.839	1.855	904	-1%	103%	1.754	793	121%
PP Ásia	1.184	1.246	899	-5%	32%	1.244	873	42%
PVC Ásia	1.243	1.462	813	-15%	53%	1.297	787	65%
Principais Químicos (ii)	1.196	1.100	589	9%	103%	1.072	604	78%
Soda Cáustica EUA	434	268	83	62%	421%	298	229	30%
EDC EUA	714	675	195	6%	266%	656	183	258%
Spreads								
Resinas (i)	848	982	522	-14%	62%	899	485	85%
PE EUA (iii)	1.212	1.307	556	-7%	118%	1.194	480	149%
PP Ásia	516	650	522	-21%	-1%	641	531	21%
PVC Spread Par (iv)	814	963	390	-15%	109%	832	470	77%
Principais Químicos (v)	528	504	212	5%	149%	469	261	80%

¹Fonte: Consultoria Externa (Preço Spot)

(i) PE EUA (54%), PP Ásia (33%) e PVC Ásia (13%)

(ii) Eteno (20%), Butadieno (10%), Propeno (10%), Cumeno (5%), Benzeno (20%), Paraxileno (5%), Gasolina (25%) e Tolueno (5%)

(iii) PE EUA -Nafta (82%)+ PE EUA - 0,5*Etano- 0,5*Propano (18%)

(iv) PVC Ásia + (0,685*Soda EUA) - (0,48*Eteno Europa) - (1,014*Brent)

(v) Principais Químicos -Nafta

- **Spread PE¹⁰:** queda em relação ao 2T21 (-7%). O preço de PE nos EUA manteve-se em linha em relação ao 2T21 sustentado por uma demanda saudável e pelas restrições logísticas na cadeia de suprimentos. O preço da nafta aumentou, em função do aumento do preço do petróleo no mercado internacional no período, refletindo um cenário de aumento da demanda global e restrição de oferta por parte dos produtores da OPEP+ e Aliados. Em relação ao mesmo trimestre do ano anterior, o spread aumentou 118%, principalmente em função das restrições na cadeia de suprimentos global, relacionadas aos impactos de eventos naturais, fechamento de portos como medida de contenção da variante Delta na Ásia, falta de contêineres no mundo e a consequente elevação dos preços de fretes.
- **Spread PP¹¹:** queda em relação ao 2T21 (-21%). A redução no preço do PP Ásia foi influenciada principalmente pela (i) menor demanda como resultado das restrições sanitárias e consequente desaceleração das atividades industriais na região; e (ii) maior disponibilidade de produto na região em função do elevado preço dos fretes para as exportações. Conforme mencionado acima, o preço da matéria-prima foi influenciado pela dinâmica do preço do petróleo no mercado internacional. Em relação ao mesmo trimestre do ano anterior, o spread manteve-se em linha.
- **Spread Par PVC¹²:** queda de 15% na comparação com o 2T21, principalmente em função (i) do novo surto de COVID no Sudeste Asiático, o que deteriorou a demanda de PVC na região, haja vista a imposição de novas restrições por parte dos governos; (ii) do impacto da temporada de monções sobre a demanda indiana; e (iii) da elevação no preço da matéria-prima, especialmente em função do aumento do preço do petróleo no mercado internacional no período.

¹⁰ (Preço PE EUA – preço nafta ARA)*82%+(Preço PE EUA – 50% preço etano EUA – 50% preço propano EUA)*18%.

¹¹ Preço PP Ásia – preço nafta ARA.

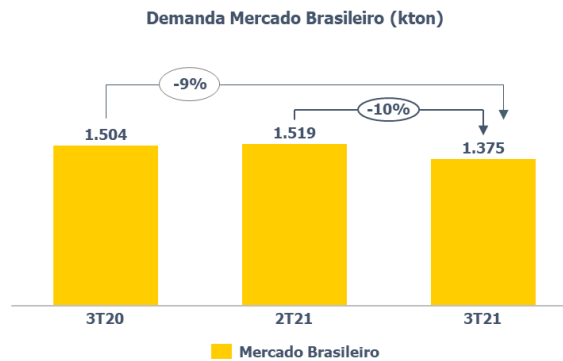
¹² O Spread Par PVC reflete melhor a rentabilidade do negócio de Vinílicos e é mais rentável do que o modelo de negócio temporário/não integrado de 2019/2020, quando a Companhia importava EDC e soda cáustica para atender seus clientes. Sua fórmula de cálculo é: PVC Ásia + (0,685*Soda EUA) - (0,48*Eteno Europa) - (1,014*Brent).



- **Spread de Principais Químicos Básicos¹³:** aumento em relação ao 2T21 (+5%). Os preços de praticamente todos os principais químicos básicos aumentaram, influenciados pela alta no preço do petróleo e da nafta no mercado internacional. Entre os principais químicos básicos, os destaques foram o butadieno nos EUA, que fechou em alta de 54%, em função da elevada demanda doméstica em um cenário que a oferta não acompanha, principalmente por conta de problemas operacionais e paradas de manutenção de alguns produtores. Em relação ao mesmo trimestre do ano anterior, o spread aumentou 149%, principalmente em função do aumento generalizado de preços suportado pelo aumento dos preços de petróleo e da nafta no mercado internacional. Além desse fator, a recuperação das economias em linha com os desdobramentos do combate ao COVID, a maior demanda por bens de consumo e restrições logísticas na cadeia de suprimentos, causaram também a elevação dos spreads.

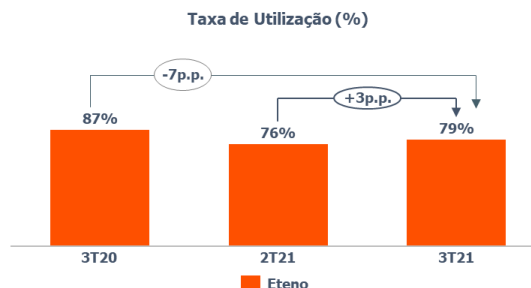
2.1.2 OVERVIEW OPERACIONAL

a) Demanda de resinas no mercado brasileiro (PE, PP e PVC): queda em relação ao 2T21 (-10%), em função da normalização da demanda em alguns segmentos da economia, como embalagens, bens de consumo, entre outros, mas permanecendo em patamares saudáveis. Já na comparação com o mesmo trimestre do ano passado, queda (-9%), em função da maior demanda no 3T20 como consequência do retorno do consumo de resina e recomposição de estoque na cadeia produtiva após impactos do COVID no 2T20.



b) Taxa média de utilização das centrais petroquímicas: aumento em relação ao 2T21 (+3 p.p.), em função do retorno das operações após parada geral de manutenção programada na central petroquímica do ABC, São Paulo. Em relação ao 3T20, queda (-7 p.p.) em função principalmente de indisponibilidade de matéria-prima na central petroquímica do RJ, devido ao processo de retorno após a parada programada de fornecedor nacional.

No trimestre, a taxa de utilização da central petroquímica do ABC, São Paulo, foi impactada por restrições operacionais no processo de retorno após parada geral de manutenção programada e implementação do projeto de eficiência energética, em função de falha técnica em um dos quatro motores que substituem as turbinas a vapor deste complexo petroquímico. Tal equipamento está em processo de análise junto ao fornecedor e uma solução provisória para retorno da unidade às condições normais de operação está programada para o 1T22.

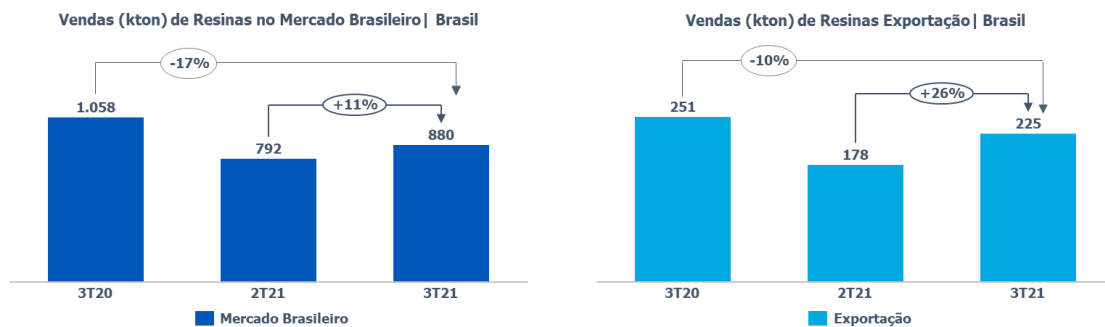


¹³ Preço médio dos principais químicos (Eteno (20%), Butadieno (10%), Propeno (10%), Cumeno (5%), Benzeno (20%), Paraxileno (5%), Gasolina (25%) e Tolueno (5%), conforme mix de volume de vendas da Braskem) - preço da nafta ARA.



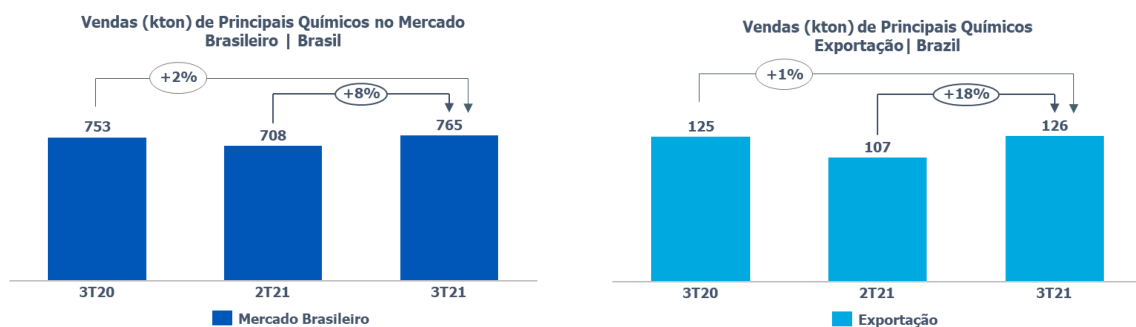
c) Volume de vendas de resinas: no mercado brasileiro, aumento em relação ao 2T21 (+11%) explicado (i) pela maior disponibilidade de PE, após a conclusão da parada geral de manutenção programada na central petroquímica do ABC, São Paulo; e (ii) pelo aumento de *market share* em linha com a estratégia de priorização ao atendimento do mercado brasileiro. Ante ao 3T20, a queda no volume de vendas (-17%) foi em função, principalmente, (i) da normalização da demanda de resinas no mercado brasileiro; e (ii) da menor disponibilidade de produto com o processo de retorno das operações após parada geral de manutenção programada na central petroquímica do ABC, São Paulo.

As exportações foram superiores em comparação ao 2T21 (+26%), principalmente em função da melhora na disponibilidade logística para exportação por conta da contratação de navio adicional frente às restrições logísticas na cadeia de suprimentos no período. Em relação ao 3T20, as exportações reduziram (-10%), em função das restrições logísticas para exportação, além de menores oportunidades no mercado externo.



d) Volume de vendas dos principais químicos: no mercado brasileiro, as vendas foram superiores em relação ao 2T21 (+8%), em função da maior disponibilidade de produto. Ante ao 3T20, houve aumento (+2%) nas vendas, reflexo do aumento da demanda de gasolina e cumeno, parcialmente compensada pelas menores vendas de produtos BTX (benzeno, tolueno e paraxileno), devido a paradas programadas e não programadas de clientes.

As exportações foram superiores em relação ao 2T21 (+18%), impulsionada pelo maior volume exportado de benzeno em função de oportunidades no mercado externo. Em relação ao 3T20, as exportações mantiveram-se em linha.



2.1.3 SITUAÇÃO EM ALAGOAS

a) Operacional

Taxa média de utilização de PVC: considerando as plantas de Alagoas e da Bahia, a taxa de utilização foi de 49%, inferior ao 2T21 (-22 p.p.), principalmente em função das paradas programadas de manutenção das plantas de PVC em ambas as regiões.

Volume de Vendas de PVC: as vendas de PVC no mercado brasileiro totalizaram aproximadamente 119 mil toneladas, superior ao 2T21 (+12%). Ante ao 3T20, a queda (-26%) é explicada (i) pela menor disponibilidade



de produto para venda no período, dada as paradas programadas de manutenção; e (ii) pela normalização da demanda no mercado brasileiro. A Companhia importou 65 mil toneladas de soda cáustica no 3T21, 49 mil toneladas superior ao 2T21.

b) Investimento para retorno das operações nas plantas de cloro-soda e EDC

Visando retomar a operação de cloro-soda, a Companhia concluiu a implantação de um projeto que permite a aquisição de sal marinho de terceiros como matéria-prima para a planta de cloro-soda em Alagoas. O custo estimado para o projeto é de aproximadamente R\$ 68 milhões, sendo que até o 3T21 foram desembolsados R\$ 65,1 milhões. Em fevereiro de 2021, após a conclusão do processo de comissionamento seguindo os padrões de segurança aplicáveis, a Companhia anunciou o reinício da produção de cloro-soda e dicloreto.

No 3T21, o volume de produção de soda foi de 59 mil toneladas, representando 51% de taxa de operação desta unidade. O reinício da operação foi planejado em fases e a expectativa de conclusão desta partida faseada é para o quarto trimestre de 2021.

c) Fenômeno geológico - Alagoas

Com base em sua avaliação e dos seus assessores externos, levando em consideração os efeitos de curto e longo prazo dos estudos técnicos, as informações existentes e a melhor estimativa dos gastos para implementação das diversas medidas referentes ao evento geológico em Alagoas, a provisão registrada em 30 de setembro de 2021 era de R\$ 7.141 milhões sendo R\$ 4.866 milhões apresentados no passivo circulante e R\$ 2.275 milhões no passivo não circulante. Em 31 de dezembro de 2020, a provisão era de R\$ 9.176 milhões, sendo R\$ 4.350 milhões no passivo circulante e R\$ 4.826 milhões no passivo não circulante.

A tabela abaixo demonstra as movimentações da provisão no período:

Provisões	R\$ milhões
Saldo 31/12/2020	9.176
Reversão de provisão	(69)
Baixas (*)	(2.018)
Varição do ajuste a valor presente	52
Saldo 30/09/2021	7.141
Passivo circulante	4.866
Passivo não circulante	2.275
Total	7.141

(*) Desse montante, R\$ 1.899 milhões referem-se a pagamentos efetuados e R\$ 119 milhões reclassificados para o grupo de outras contas a pagar.

Os valores incluídos na provisão podem ser divididos entre as seguintes frentes de atuação:

- Apoio na realocação e compensação dos moradores, comerciantes e proprietários de imóveis localizados no Mapa da Defesa Civil atualizado em dezembro de 2020, inclusive de estabelecimentos que pressupõem providências especiais para sua realocação, tais como hospitais, escolas e equipamentos públicos.

Para esta frente de atuação, foi registrada provisão no montante de R\$ 3.832 milhões (R\$ 3.817 milhões líquido do ajuste a valor presente) compreendendo gastos relacionados a ações como desocupação, auxílio aluguel, transporte de mudanças e negociação de acordos individuais para compensação de moradores, comerciantes e proprietários afetados.

- Ações para fechamento e monitoramento dos poços de sal. Com base no resultado de sonares e estudos técnicos, a Braskem definiu ações de estabilização e monitoramento para todos os 35 poços de extração de sal existentes. Para 4 deles, a recomendação é enchimento com sólidos, processo que deve durar cerca de 3 anos. Para os 31 restantes, as ações recomendadas são: fechamento convencional pela técnica de tamponamento, que consiste em promover a



pressurização da cavidade, aplicado mundialmente para cavidades pós operação; confirmação do status de preenchimento natural; e, para alguns poços, monitoramento por sonar. O sistema de monitoramento implementado pela Braskem prevê ações a serem desenvolvidas durante e pós fechamento dos poços, com foco na segurança e no acompanhamento da estabilidade da região.

As ações da Companhia são baseadas em estudos técnicos de especialistas contratados, sendo as recomendações apresentadas às autoridades competentes. A Companhia está implementando as ações aprovadas pela ANM.

O total da provisão para implementação das medidas previstas para os 35 poços é R\$ R\$ 1.296 milhões (R\$ 1.281 milhões líquido do ajuste a valor presente). O valor foi calculado com base nas técnicas existentes e soluções previstas para as condições atuais dos poços, incluindo gastos com estudos técnicos e monitoramento. O valor provisionado pode ser futuramente alterado, de acordo com o resultado do monitoramento dos poços, o avanço da implementação dos planos de fechamento das frentes de lavra, o acompanhamento dos resultados das medidas em andamento e outras possíveis alterações naturais.

- c. Medidas sócio urbanísticas, nos termos do Acordo para Reparação Socioambiental assinado em 30 de dezembro de 2020, com a destinação de R\$ 1.580 milhões para adoção de ações e medidas nas áreas desocupadas, ações de mobilidade urbana e de compensação social, sendo R\$ 300 milhões para indenização por danos sociais e danos morais coletivos e para eventuais contingências relacionadas às ações nas áreas desocupadas e ações de mobilidade urbana. O valor atual da provisão é de R\$ 1.525 milhões (R\$ 1.442 milhões líquido do ajuste a valor presente).
- d. Medidas adicionais, cuja provisão totaliza R\$ 610 milhões (R\$ 601 milhões líquido do ajuste a valor presente), para gastos com: (i) ações referentes aos Instrumentos de Cooperação Técnica firmados com a Defesa Civil; (ii) contratação de assessores externos para apoio na execução das ações de realocação e compensação das famílias; (iii) infraestrutura para atendimento aos moradores (Central do Morador); (iv) gastos de gestão do evento de Alagoas relacionados à comunicação, conformidade, jurídico, dentre outros; e (v) outros assuntos classificados como obrigação presente para a Companhia, ainda que não formalizada.

As provisões da Companhia são baseadas nas estimativas e premissas atuais e podem sofrer atualizações futuras decorrentes de novos fatos e circunstâncias, incluindo, mas não se limitando a: mudanças no tempo, extensão e forma de execução; efetividades dos planos de ação; e conclusão de estudos atuais e futuros que indiquem recomendações de especialistas e outros novos desenvolvimentos do tema.

Quanto às medidas relacionadas aos planos de fechamento das frentes de lavra, tais medidas estão sujeitas à análise e aprovação da ANM, ao acompanhamento dos resultados das medidas em andamento, bem como a modificações relacionadas à dinamicidade dos eventos geológicos.

O monitoramento contínuo é determinante para confirmar o resultado das recomendações atuais. Nesse sentido, os planos de fechamento dos poços poderão ser atualizados conforme necessidade de adoção de alternativas técnicas para estabilizar o fenômeno da subsidência decorrente da extração de sal-gema. Além disso, a conclusão dos estudos de confirmação de preenchimento natural de algumas cavidades e a avaliação do comportamento futuro das cavidades que serão monitoradas por sonar poderão indicar a necessidade de alguma medida adicional para a sua estabilização.

As ações para reparar, mitigar ou compensar potenciais impactos e danos ambientais, conforme previsão do Acordo para Reparação Socioambiental, a serem financiadas pela Braskem, serão propostas com base no diagnóstico ambiental realizado por empresa especializada e independente. Ao final de todas as discussões com as autoridades e agências regulatórias, será consensado um plano de ação, que será parte das medidas de um Plano de Recuperação de Áreas Degradadas (PRAD).



No presente momento, ainda não é possível prever o desfecho desses estudos de diagnóstico ambiental, assim como eventuais custos a serem adicionalmente provisionados pela Companhia e sua potencial implicação em desembolsos adicionais aos gastos já provisionados pela Companhia.

Adicionalmente, o Acordo para Reparação Socioambiental prevê a eventual adesão de outros entes, incluindo o Município de Maceió. Neste contexto, a Companhia se encontra em fase de negociação com o Município de Maceió a respeito de seus pleitos. A Companhia, até o momento, não consegue prever os resultados e o prazo para conclusão de tal negociação assim como seu eventual escopo e gastos associados.

Não é possível antecipar todos os novos pleitos, de natureza indenizatória ou naturezas diversas, que poderão ser apresentados por indivíduos ou grupos que entendam ter sofrido impactos e/ou danos de alguma forma relacionados ao fenômeno geológico e à desocupação das áreas de risco. A Braskem ainda enfrenta e pode enfrentar diversas ações judiciais, inclusive ações individuais movidas por pessoas físicas ou jurídicas não atendidas pelo PCF ou que discordem da proposta individual de acordo, novas demandas coletivas e ações movidas por concessionárias de serviço público, não sendo possível estimar a quantidade de eventuais ações, sua natureza ou valores envolvidos.

Assim, a Companhia não pode descartar futuros desdobramentos relacionados ao Evento Geológico de Alagoas ou a seus gastos associados, e os custos a serem incorridos pela Braskem poderão ser diferentes de suas estimativas e provisões.

A Companhia está em tratativas com as seguradoras sobre a cobertura das suas apólices de seguro. O pagamento de indenizações dependerá da avaliação técnica de cobertura dos seguros dessas apólices reconhecendo-se a complexidade do assunto. Sendo assim, nenhuma indenização foi reconhecida nas informações trimestrais da Braskem.

Para mais informações, favor checar nota explicativa 24 ("Evento geológico – Alagoas") das Demonstrações Financeiras Consolidadas de 30 de setembro de 2021.

d) Programa de Compensação Financeira e Apoio à Realocação

Até 31 de outubro de 2021, foram desocupados cerca de 13,9 mil imóveis das regiões das áreas definidas pelo Acordo para Compensação dos Moradores, representando 97% das famílias. Da conta bancária específica para custeio do Programa de Compensação Financeira e Apoio à Realocação ("PCF") no valor de R\$ 1,7 bilhão, aproximadamente R\$ 1,6 bilhão foram desembolsados até o final de outubro. Os gastos foram destinados, principalmente, para auxílio financeiro de realocação, auxílio aluguel, compensação por danos morais e materiais e honorários advocatícios.

Adicionalmente, no âmbito do Acordo para Compensação dos Moradores, a Companhia, DPE, MPF, MPE e DPU concordaram com a transferência de R\$ 1 bilhão para a mesma conta bancária da Braskem específica para o custeio do PCF, em 10 parcelas mensais no valor de R\$ 100 milhões cada, com início em janeiro de 2021, sendo realizada por volta do 15º dia de cada mês. No dia 15 de outubro, foi realizado o 10º e último depósito, totalizando R\$ 1 bilhão.



2.1.4 OVERVIEW FINANCEIRO

BRASIL	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
Overview Financeiro (US\$ milhões)								
Receita Líquida	3.432	3.137	2.070	9%	66%	9.344	5.492	70%
CPV ¹	(2.538)	(1.968)	(1.564)	29%	62%	(6.340)	(4.604)	38%
Lucro Bruto	895	1.168	506	-23%	77%	3.004	888	238%
Margem Bruta	26%	37%	24%	-11 p.p.	2 p.p.	32%	16%	16 p.p.
DVGA	(85)	(67)	(70)	27%	22%	(214)	(217)	-2%
Outras Receitas (Despesas) Operacionais ²	(87)	(40)	(648)	116%	-87%	(110)	(956)	-88%
Resultado Operacional Recorrente ³	828	1.127	529	-27%	57%	2.898	961	201%
Margem Operacional Recorrente⁴	24%	36%	26%	-12 p.p.	-1 p.p.	31%	18%	14 p.p.
Overview Financeiro (R\$ milhões)								
Receita Líquida	17.947	16.605	11.140	8%	61%	49.770	27.616	80%
CPV ¹	(13.270)	(10.406)	(8.413)	28%	58%	(33.725)	(23.009)	47%
Lucro Bruto	4.677	6.199	2.726	-25%	72%	16.045	4.607	248%
Margem Bruta	26%	37%	24%	-11 p.p.	2 p.p.	32%	17%	16 p.p.
DVGA	(447)	(359)	(376)	24%	19%	(1.141)	(1.086)	5%
Outras Receitas (Despesas) Operacionais ²	(460)	(216)	(3.496)	113%	-87%	(578)	(5.105)	-89%
Resultado Operacional Recorrente ³	4.326	5.979	2.850	-28%	52%	15.478	4.974	211%
Margem Operacional Recorrente⁴	24%	36%	26%	-12 p.p.	-1 p.p.	31%	18%	13 p.p.

¹No 3T21, a Companhia realizou a realocação de Paradas Programadas de Manutenção de ORD para CPV, de acordo com as normas e práticas contábeis

²Considera a provisão referente ao evento geológico em Maceió, Alagoas no montante de R\$ 142 milhões no 3T21

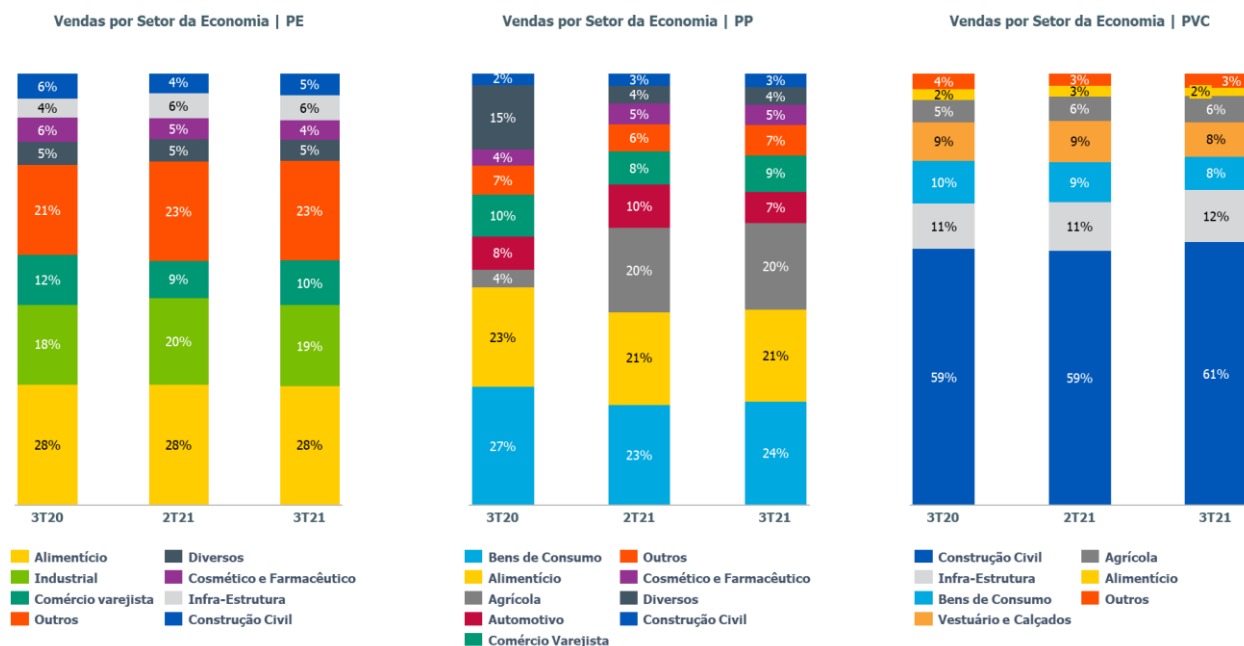
³Não considera as despesas referentes ao evento geológico em Maceió, Alagoas

⁴Considera o Resultado Operacional Recorrente em relação a receita líquida

A) RECEITA LÍQUIDA: aumento em reais (+8%) e em dólar (+9%) em relação ao 2T21, explicado pelo maior preço de principais químicos no mercado internacional e maior volume de vendas de resinas e principais químicos.

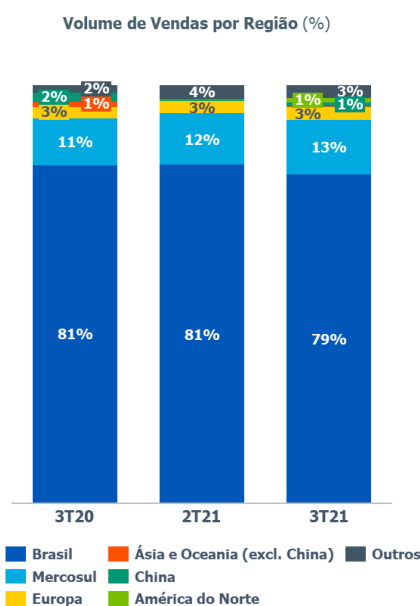
Com relação ao 3T20, o aumento em reais (+61%) e em dólar (+66%) é explicado principalmente pelo maior preço de resinas e principais químicos no mercado internacional, além do maior volume de vendas de principais químicos.

Vendas por setor (%)





Vendas por região (% em toneladas)

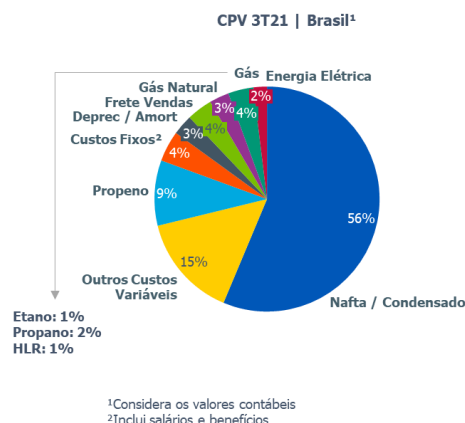


Em 4 de novembro, foi aprovada a Resolução GECEX Nº 269 pelo governo brasileiro a respeito da redução temporária das alíquotas de imposto de importação, de que trata a Resolução nº 125 da Câmara de Comércio Exterior, de 15 de dezembro de 2016, no país em 10%. Assim, as alíquotas atuais das resinas PP, PE e PVC cairão de 14% para 12,6%. As novas alíquotas entram em vigor em 12 de novembro de 2021 e ficam em vigor, a princípio, até 31 de dezembro de 2022.

B) CUSTO DO PRODUTO VENDIDO (CPV): aumento em reais (+28%) e em dólar (+29%) em relação ao 2T21 e em reais (+58%) e em dólar (+62%) em relação ao 3T20, explicado pelo maior preço das principais matérias-primas petroquímicas (nafta, etano e propano) no mercado internacional, influenciado principalmente pelo aumento nos preços do petróleo e gás natural no mercado internacional, e aumento do volume de vendas de principais químicos.

No trimestre, o CPV foi impactado pelo crédito de PIS/COFINS na compra de matéria-prima (REIQ) no montante de aproximadamente US\$ 57 milhões (R\$ 300 milhões) e pelo crédito do Reintegra no total de aproximadamente US\$ 0,7 milhão (R\$ 3,5 milhões).

A partir de julho, a redução do REIQ sobre as alíquotas de PIS/COFINS incidentes sobre a compra de matérias-primas petroquímicas foi de 2,92%, seguindo a proposta de redução gradual pelo Congresso Nacional no Projeto de Lei de Conversão nº 12/2021 e sancionada pelo Presidente da República.



C) DVGA: em dólar, aumento em relação ao 2T21 (+27%) e ao 3T20 (+22%), em função, principalmente, do aumento de gastos com terceiros, serviços de TI e logísticos.

D) RESULTADO OPERACIONAL RECORRENTE: representou 55% do Resultado Operacional recorrente consolidado de segmentos da Companhia.

2.2 ESTADOS UNIDOS E EUROPA

2.2.1 SPREADS PETROQUÍMICOS

Referências Internacionais Estados Unidos e Europa ¹ (US\$/t)	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
PP EUA	3.226	2.770	1.407	16%	129%	2.859	1.293	121%
PP Europe	2.024	2.101	1.190	-4%	70%	1.904	1.153	65%
Preço Médio - EUA e EUR (i)	2.889	2.583	1.346	12%	115%	2.591	1.254	107%
Propeno Grau Polímero EUA	1.815	1.477	768	23%	136%	1.634	676	142%
Propeno Grau Polímero Europa	1.357	1.248	846	9%	60%	1.224	816	50%
Preço Médio - Matéria-Prima (ii)	1.687	1.413	790	19%	114%	1.519	715	112%
Spread PP EUA	1.411	1.293	639	9%	121%	1.225	617	98%
Spread PP Europa	667	853	344	-22%	94%	680	336	102%
Spread Médio - PP EUA e Europa	1.203	1.170	557	3%	116%	1.072	539	99%

¹Fonte: Consultoria Externa (Preço Spot)

(i) PP EUA (72%) e PP Europa (28%)

(ii) Propeno EUA (72%) e Propeno Europa (28%)

- **Spread PP EUA¹⁴:** aumento em relação ao 2T21 (+9%). O preço de PP nos Estados Unidos aumentou, principalmente em função da (i) manutenção da demanda saudável, em função da expansão contínua da atividade manufatureira na região; e (ii) restrição na oferta com algumas paradas não programadas dos produtores da região e com o impacto das restrições logísticas na cadeia de suprimentos. Por outro lado, o preço do propeno também aumentou, em função principalmente de paradas não programadas de manutenção em PDHs¹⁵ e dos impactos do furacão Ida e Nicholas em setembro. Em relação ao mesmo trimestre do ano anterior, o spread aumentou 121%, principalmente em função (i) da manutenção da demanda saudável; e (ii) dos impactos das restrições logísticas e de fornecimento na cadeia de suprimentos como consequência dos eventos naturais inesperados, fechamento de portos na Ásia em decorrência de restrições pelo avanço da variante Delta, falta de contêineres no mundo e a consequente elevação dos preços de fretes.

¹⁴ Preço de PP EUA - Propeno EUA

¹⁵ Plantas de Desidrogenação de Propano

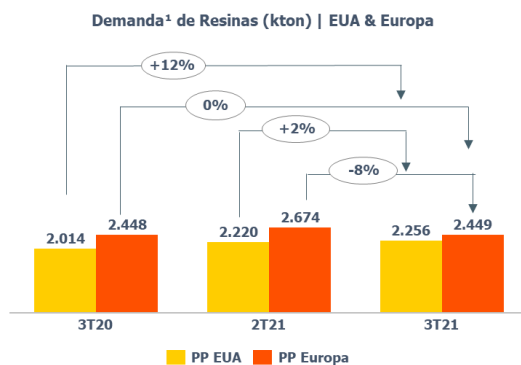


- **Spread PP Europa¹⁶:** queda em relação ao 2T21 (-22%). O preço de PP na Europa reduziu principalmente em função (i) da sazonalidade do período; e (ii) do retorno das operações de produtores da região após paradas programadas e não programadas. O preço do propeno aumentou devido a (i) manutenção da demanda saudável; (ii) restrição na oferta; e (iii) a redução no volume importado em função do aumento nos fretes logísticos globalmente. Em relação ao mesmo trimestre do ano anterior, o spread aumentou 94%, principalmente em função dos impactos do COVID na demanda de produtos petroquímicos no 3T20 e das restrições da oferta de resina importada frente as restrições logísticas na cadeia de suprimentos.

2.2.2 OVERVIEW OPERACIONAL

a) Demanda de PP: nos Estados Unidos, a demanda de PP aumentou em relação ao 2T21 (+2%) devido a maior demanda dos setores de embalagens rígidas e filmes. Com relação ao 3T20, o aumento (+12%) é explicado pelo processo de retorno da atividade industrial no mesmo trimestre do ano anterior, após impactos do COVID no 2T20.

Na Europa, a redução em relação ao 2T21 (-8%) é explicada pela sazonalidade do período. Em relação ao 3T20, a demanda manteve-se em linha.



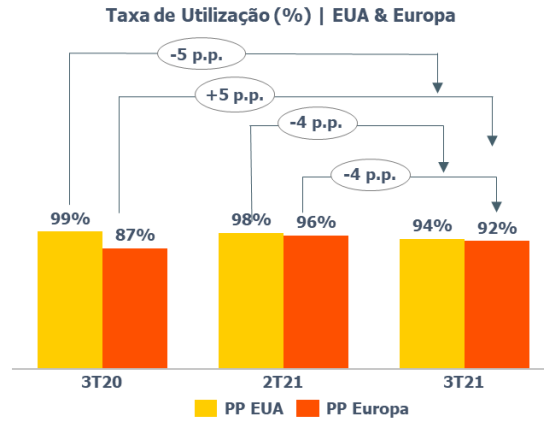
¹Considera números preliminares de Consultorias Externas

b) Taxa média de utilização das plantas de PP¹⁷: nos Estados Unidos, houve redução em relação ao 2T21 (-4 p.p.) e ao 3T20 (-5 p.p.) devido a pequenas paradas não programadas nas plantas de PP no período, mas ainda acima da média da indústria.

Na Europa, a taxa de utilização foi menor em relação ao 2T21 (-4 p.p.), em função de pequenas paradas não programadas nas plantas de PP no período, mas ainda acima da média da indústria. Na comparação com o 3T20, houve aumento (+5 p.p.), em função da normalização das operações, após a menor demanda no 3T20, refletindo os impactos do COVID, e paradas não programadas nas plantas no 3T20.

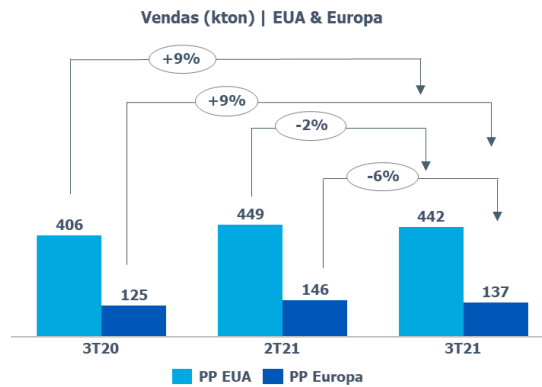
¹⁶ Preço de PP EU - Propeno EU

¹⁷ Dados do 3T20 dos Estados Unidos não consideram capacidade e volume de produção do Delta



c) Volume de vendas de PP¹⁸: nos Estados Unidos, as vendas foram menores em relação ao 2T21 (-2%), em função da menor disponibilidade de produto. Na comparação com 3T20, o aumento de 9% é em função, principalmente, do processo de *ramp-up* da nova planta de PP (Delta), com início da produção comercial em setembro de 2020.

Na Europa, o volume de vendas de PP reduziu (-6%) em relação ao 2T21, em função da menor demanda sazonal. Em relação ao 3T20, o aumento (+9%) é explicado pela maior disponibilidade de produto no período e pela menor demanda no 3T20, refletindo os impactos do COVID.



¹⁸ Dados do 3T20 dos Estados Unidos não consideram volume de vendas do Delta



2.2.3 OVERVIEW FINANCEIRO

ESTADOS UNIDOS e EUROPA	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
Overview Financeiro (US\$ milhões)								
Receita Líquida	1.805	1.616	745	12%	142%	4.703	1.984	137%
CPV	(1.258)	(1.101)	(597)	14%	111%	(3.310)	(1.701)	95%
Lucro Bruto	547	515	148	6%	270%	1.393	283	392%
Margem Bruta	30%	32%	20%	-2 p.p.	10 p.p.	30%	14%	15 p.p.
DVGA	(46)	(39)	(34)	17%	36%	(122)	(99)	23%
Outras Receitas (Despesas) Operacionais ²	(1)	(4)	2	-72%	n.a.	(7)	6	n.a.
Resultado Operacional Recorrente	519	492	133	5%	289%	1.327	235	464%
Margem Operacional Recorrente³	29%	30%	18%	-2 p.p.	11 p.p.	28%	12%	16 p.p.
Overview Financeiro (R\$ milhões)								
Receita Líquida	9.433	8.521	4.010	11%	135%	24.987	10.044	149%
CPV	(6.573)	(5.811)	(3.212)	13%	105%	(17.609)	(8.593)	105%
Lucro Bruto	2.859	2.710	798	6%	258%	7.377	1.451	408%
Margem Bruta	30%	32%	20%	-1 p.p.	10 p.p.	30%	14%	15 p.p.
DVGA	(238)	(205)	(180)	16%	32%	(652)	(504)	29%
Outras Receitas (Despesas) Operacionais	(6)	(22)	11	-74%	n.a.	(36)	30	n.a.
Resultado Operacional Recorrente	2.714	2.590	720	5%	277%	7.023	1.208	481%
Margem Operacional Recorrente¹	29%	30%	18%	-2 p.p.	11 p.p.	28%	12%	16 p.p.

¹Considera o Resultado Operacional Recorrente em relação a receita líquida

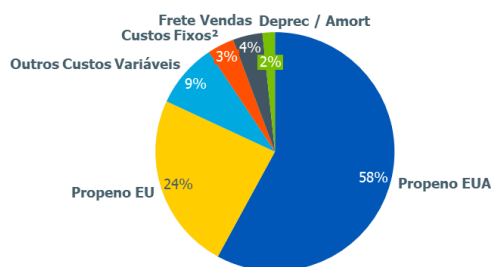
A) RECEITA LÍQUIDA: aumento em reais (+11%) e em dólar (+12%) em relação ao 2T21 em função do maior preço de PP nos Estados Unidos.

Em relação ao 3T20, o aumento em reais (+135%) e em dólar (+142%) é explicado pelo maior preço de PP nos Estados Unidos e Europa e pelo maior volume de vendas em ambas as regiões.

B) CUSTO DO PRODUTO VENDIDO (CPV): em relação ao 2T21, aumento em reais (+13%) e em dólar (+14%), em função do maior preço do propeno nos Estados Unidos e na Europa.

Ante ao 3T20, o aumento em reais (+105%) e em dólar (+111%) é explicado (i) pelo maior preço do propeno nos Estados Unidos e na Europa; e (ii) pelo maior volume de vendas em ambas as regiões.

CPV 3T21 | Estados Unidos e Europa¹



¹Considera os valores contábeis
²Inclui salários e benefícios

C) DVGA: em dólares, o aumento de 17% em relação ao 2T21 é explicado pelo aumento de gastos com manutenção de serviços industriais e prediais e com serviços logísticos. Com relação ao 3T20, o aumento (+36%) é devido principalmente ao aumento de gastos com vendas, com manutenção de serviços industriais e prediais e com serviços portuários.

D) RESULTADO OPERACIONAL RECORRENTE: representou 34% do Resultado Operacional recorrente consolidado de segmentos da Companhia.



2.3 MÉXICO

2.3.1 SPREADS PETROQUÍMICOS

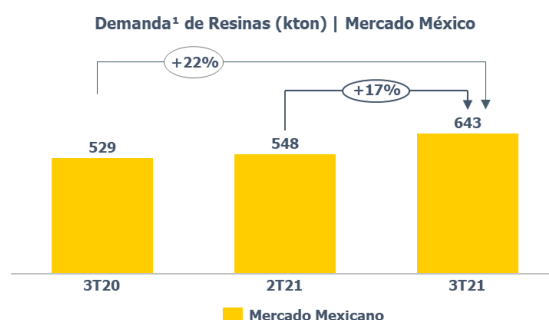
Referências Internacionais México ¹ (US\$/t)	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
PE EUA (1)	1.943	1.924	915	1%	112%	1.817	798	128%
Etano EUA (2)	257	192	162	34%	58%	209	136	54%
Spread (1-2)	1.686	1.733	753	-3%	124%	1.608	662	143%

¹Fonte: Consultoria Externa (Preço Spot)

- **Spread PE América do Norte¹⁹:** queda em relação ao 2T21 (-3%). O preço de PE nos EUA manteve-se em linha em relação ao 2T21 sustentado por uma demanda saudável e pelas restrições logísticas na cadeia de suprimentos. Por sua vez, o aumento do preço do etano é explicado (i) pelo aumento do preço do gás natural, em função do aumento das exportações dado as restrições na região da Europa; e (ii) pelo aumento na demanda de etano para produção de eteno com a normalização das operações petroquímicas na região. Em relação ao mesmo trimestre do ano anterior, o spread aumentou 124%, principalmente em função das restrições logísticas na cadeia de suprimentos, associados aos impactos de eventos naturais, fechamento de portos como medida de contenção da variante Delta na Ásia, falta de contêineres no mundo e a consequente elevação dos preços de fretes.

2.3.2 OVERVIEW OPERACIONAL

a) Demanda de PE no mercado mexicano: aumento de 17% em relação ao 2T21 devido a sazonalidade do período. Na comparação com 3T20, o aumento de 22% é explicado pela normalização da demanda, que havia sido impactada no 3T20 pelo desaquecimento da economia como consequência do COVID.



¹Considera números preliminares de Consultorias Externas

b) Taxa média de utilização das plantas de PE: aumento de 10 p.p. em relação ao 2T21 explicado, principalmente, pelo aumento das importações de etano dos Estados Unidos pela solução Fast Track, que compensou a redução do fornecimento de etano pela Pemex. Em relação ao 3T20, queda de 16 p.p. explicada, principalmente, pela redução do volume de etano fornecido pela Pemex.

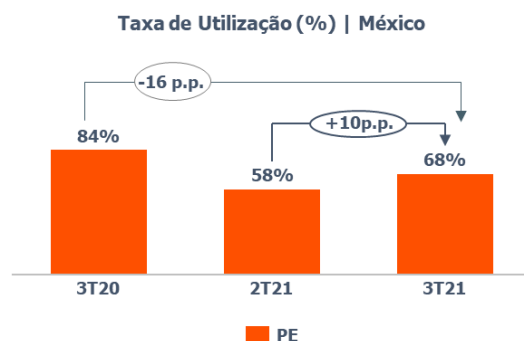
Em agosto, a Braskem Idesa concluiu o projeto de expansão da capacidade de importação do Fast Track, que atualmente é de 25 mil barris por dia. Como resultado, durante o mês de setembro atingiu o volume de importação histórico de 22,4 mil barris por dia. No 3T21, a fim de complementar o fornecimento de etano pela Pemex, a Braskem Idesa importou uma média de 18,6 mil barris por dia de etano dos Estados Unidos, o que representa cerca de 74% da capacidade atual do Fast Track.

Adicionalmente, a Companhia está trabalhando no planejamento de uma expansão adicional da solução Fast track, que consistente na incorporação de estações de descarga adicionais, o que permitirá a Braskem Idesa

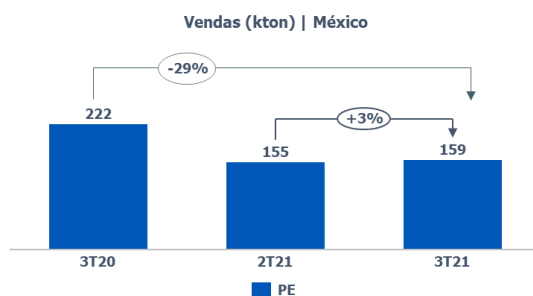
¹⁹ Preço de PE EUA – etano EUA



atingir uma capacidade máxima de importação de etano no volume de 35 mil barris por dia, sendo que a expectativa é que a conclusão da expansão ocorra durante o 2T22.



c) Volume de vendas de PE: aumento de 3% na comparação com o 2T21 em função da maior disponibilidade de produto para venda, como reflexo do aumento da taxa de utilização no trimestre, suportada pelo aumento nas importações de etano. Em relação ao 3T20, a queda de 29% é explicada pela menor disponibilidade de produto para venda comparado com o mesmo período do ano anterior.



d) Renegociação contratual: conforme Comunicado ao Mercado de 28 de setembro de 2021, a Braskem Idesa assinou os seguintes documentos:

- i. Aditivo ao contrato de fornecimento de etano com PEMEX Transformación Industrial e PEMEX Exploración y Producción com quitação de pendências contratuais anteriormente existentes;
- ii. Convênio com Petróleos Mexicanos, PEMEX Logística e outros entes governamentais que estabelece medidas de apoio para o projeto de construção de um terminal de importação de etano, com a capacidade para atender a totalidade da necessidade de matéria prima da BI.

O Aditivo altera o compromisso de volume mínimo para 30.000 barris por dia até: (i) a entrada em operação de terminal de importação de etano, prevista para o segundo semestre de 2024 ou (ii) a data limite de fevereiro de 2025 (passível de extensões se houver atrasos com licenças), o que ocorrer primeiro. Adicionalmente, o Aditivo estabelece um direito de preferência para a BI adquirir todo o etano que a PEMEX tiver disponível e não consuma no seu próprio processo produtivo até 2045, a preços conforme referências internacionais.

Adicionalmente, conforme Fato Relevante de 20 de outubro de 2021, a Braskem Idesa obteve as aprovações societárias aplicáveis, incluindo a aprovação final dos seus acionistas e credores quanto aos itens (i) e (ii) acima.



2.3.3 OVERVIEW FINANCEIRO

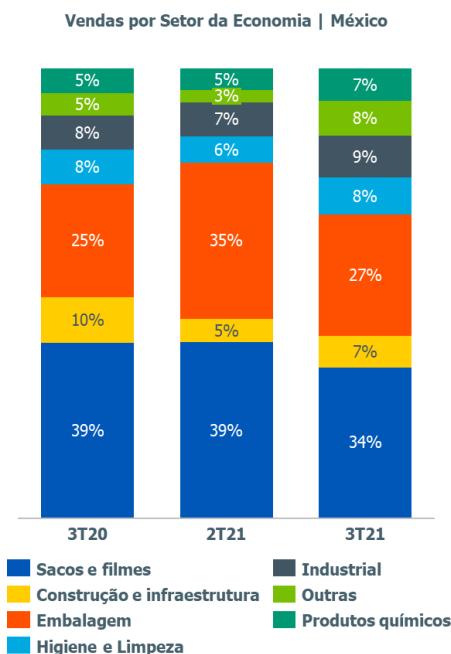
MÉXICO	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
Overview Financeiro (US\$ milhões)								
Receita Líquida	330	322	204	3%	62%	864	567	52%
CPV	(175)	(143)	(154)	22%	14%	(440)	(435)	1%
Lucro Bruto	155	179	50	-13%	213%	424	132	221%
<i>Margem Bruta</i>	<i>47%</i>	<i>56%</i>	<i>24%</i>	<i>-9 p.p.</i>	<i>23 p.p.</i>	<i>49%</i>	<i>23%</i>	<i>26 p.p.</i>
DVGA	(21)	(22)	(21)	0%	4%	(64)	(62)	3%
Outras Receitas (Despesas) Operacionais	(0)	6	18	n.a.	n.a.	(1)	48	n.a.
Resultado Operacional Recorrente	166	200	79	-17%	110%	460	220	109%
Resultado Operacional Recorrente Ajustado¹	182	187	-	-3%	n.a.	460	-	n.a.
Overview Financeiro (R\$ milhões)								
Receita Líquida	1.724	1.701	1.094	1%	58%	4.600	2.879	60%
CPV	(917)	(757)	(828)	21%	11%	(2.346)	(2.201)	7%
Lucro Bruto	808	944	266	-14%	204%	2.254	677	233%
<i>Margem Bruta</i>	<i>47%</i>	<i>56%</i>	<i>24%</i>	<i>-9 p.p.</i>	<i>23 p.p.</i>	<i>49%</i>	<i>24%</i>	<i>25 p.p.</i>
DVGA	(112)	(114)	(111)	-2%	1%	(341)	(313)	9%
Outras Receitas (Despesas) Operacionais	(1)	35	97	n.a.	n.a.	(6)	252	n.a.
Resultado Operacional Recorrente	866	1.060	425	-18%	104%	2.448	1.122	118%
Resultado Operacional Recorrente Ajustado¹	946	993	-	-5%	n.a.	2.448	-	n.a.

¹No 3T21, após aprovações societárias aplicáveis, incluindo a aprovação final dos acionistas e credores da Braskem Idesa, quanto ao aditivo ao contrato de fornecimento de etano pela Pemex, a fórmula de preço de etano foi ajustada retroativamente a data de assinatura do Memorando de Entendimento entre Braskem Idesa e Pemex, resultando em uma provisão de US\$ 27,6 milhões no trimestre. Apesar da contabilização desse custo dos meses anteriores ter ocorrido no 3T21, para uma melhor comparabilidade, estamos diluindo esse impacto entre os trimestres de 2021 no Resultado Operacional Recorrente Ajustado, sendo US\$ 2,2 milhões referente ao 1T21, US\$ 13,3 milhões referente ao 2T21 e US\$ 12,1 referente ao 3T21.

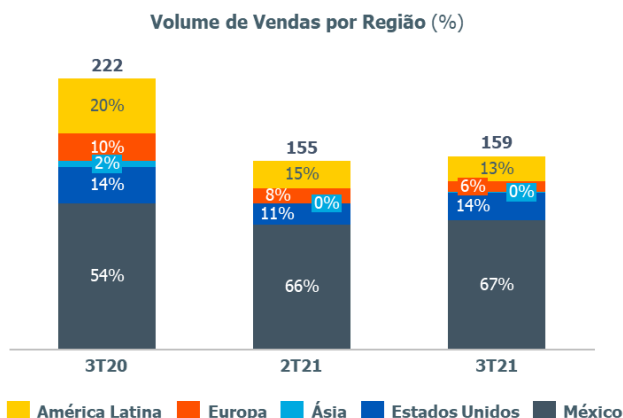
A) RECEITA LÍQUIDA: aumento em reais (+1%) e em dólar (+3%) em relação ao 2T21, em função do maior preço de PE no mercado internacional e do maior volume de vendas no período.

Com relação ao 3T20, o aumento em reais (+58%) e em dólar (+62%) é explicado pelo maior preço de PE no mercado internacional.

Vendas por setor (%)

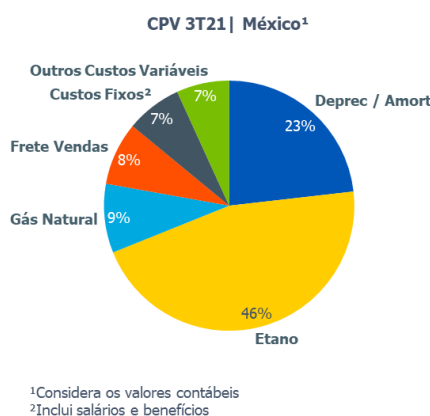


Vendas por região (% em toneladas)



B) CUSTO DO PRODUTO VENDIDO (CPV)²⁰: aumento em reais (+21%) e em dólar (+22%) em relação ao 2T21 em função do maior volume de vendas e do maior preço de etano no mercado internacional.

Ante ao 3T20, o aumento em reais (+11%) e em dólar (+14%) é explicada principalmente pelo maior preço de etano no mercado internacional.



C) DVGA: em dólares, manteve-se em linha em relação ao 2T21. Em relação ao 3T20, o aumento (+4%) foi em função do aumento relacionado a despesas com terceiros e maiores gastos relacionados aos estudos para a construção de um novo terminal de importação de etano.

D) RESULTADO OPERACIONAL RECORRENTE: representou 11% do Resultado Operacional recorrente consolidado de segmentos da Companhia.

Em função das alegações de supostos pagamentos indevidos relacionados ao projeto Etileno XXI, originalmente divulgadas em notícias veiculadas na mídia no México e que foram incluídas no depoimento apresentado pelo ex-CEO da PEMEX ao Gabinete do Procurador Geral do México ("Alegações"), a Braskem S.A., em conjunto com a Braskem Idesa, em atendimento aos padrões estabelecidos pela Política Global do Sistema de Conformidade da Braskem e em linha com as diretrizes de governança da Braskem Idesa, aprovou

²⁰ No 3T21, após aprovações societárias aplicáveis, incluindo a aprovação final dos acionistas e credores da Braskem Idesa, quanto ao aditivo ao contrato de fornecimento de etano pela Pemex, a fórmula de preço de etano foi ajustada retroativamente a data de assinatura do Memorando de Entendimento entre Braskem Idesa e Pemex, resultando em uma provisão de US\$ 27,6 milhões no trimestre. Apesar da contabilização desse custo dos meses anteriores ter ocorrido no 3T21, para uma melhor comparabilidade, estamos diluindo esse impacto entre os trimestres de 2021 no Resultados Operacional Recorrente Ajustado, sendo US\$ 2,2 milhões referente ao 1T21, US\$ 13,3 milhões referente ao 2T21 e US\$ 12,1 referente ao 3T21.



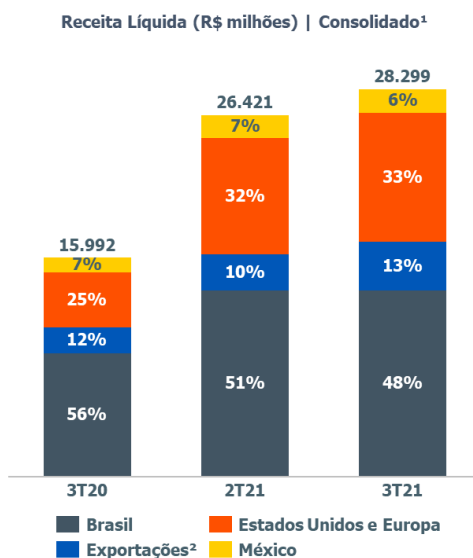
a contratação de escritório de advocacia americano, com comprovada experiência em casos similares, para a realização de uma investigação interna independente sobre as Alegações ("Investigação").

A Investigação se encontra em andamento e, até o momento, a Companhia não consegue estimar o cronograma para sua conclusão, nem os seus resultados e/ou eventuais impactos se houver, sobre as informações trimestrais, não tendo sido identificado, até o momento, assuntos que pudessem impactar ou requererem divulgação às informações trimestrais. Se a Investigação encontrar evidências que embasem quaisquer das Alegações, tais descobertas poderão ter um efeito adverso sobre os negócios, reputação, situação financeira, controles e resultados operacionais da Companhia, bem como sobre a liquidez e o preço dos valores mobiliários de sua emissão.

3. DESEMPENHO CONSOLIDADO 3T21

DRE R\$ milhões	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
Receita Bruta das Vendas	32.879	30.488	18.999	8%	73%	89.990	47.281	90%
Receita Líquida de Vendas	28.299	26.421	15.992	7%	77%	77.413	39.805	94%
Custo dos Produtos Vendidos	(19.995)	(16.609)	(12.427)	20%	61%	(52.058)	(33.533)	55%
Lucro Bruto	8.305	9.813	3.566	-15%	133%	25.355	6.272	304%
Despesas com Vendas e Distribuição	(544)	(460)	(482)	18%	13%	(1.476)	(1.370)	8%
(Perda) reversões por redução ao valor recuperável de contas a receber	(2)	4	(4)	n.a.	-41%	3	(15)	n.a.
Despesas Gerais e Administrativas	(643)	(589)	(446)	9%	44%	(1.751)	(1.334)	31%
Despesas com pesquisa e desenvolvimento	(74)	(62)	(63)	19%	16%	(198)	(173)	15%
Resultado de Participações Societárias	(4)	1	2	n.a.	n.a.	(1)	(20)	-94%
Outras Receitas	(130)	656	485	n.a.	n.a.	1.305	817	60%
Outras Despesas	(389)	(298)	(3.642)	31%	-89%	(915)	(5.380)	-83%
Lucro Operacional Antes do Resultado Financeiro	6.519	9.063	(584)	-28%	n.a.	22.322	(1.203)	n.a.
Resultado Financeiro Líquido	(3.103)	957	(1.832)	n.a.	69%	(5.609)	(10.510)	-47%
Despesas Financeiras	(1.212)	(1.366)	(1.184)	-11%	2%	(4.270)	(3.683)	16%
Receitas Financeiras	184	489	162	-62%	14%	1.592	498	219%
Variações cambiais, líquidas	(2.075)	1.835	(811)	n.a.	156%	(2.931)	(7.326)	-60%
Lucro Antes do IR e CS	3.416	10.021	(2.416)	-66%	n.a.	16.713	(11.713)	n.a.
Imposto de Renda / Contribuição Social	102	(2.459)	1.079	n.a.	-91%	(3.219)	3.820	n.a.
Lucro Líquido (Prejuízo)	3.518	7.562	(1.337)	-53%	n.a.	13.493	(7.893)	n.a.
Atribuível a								
Acionistas da Companhia	3.537	7.424	(1.413)	-52%	n.a.	13.455	(7.538)	n.a.
Participação de acionista não controlador na Braskem Idesa	(19)	138	76	n.a.	n.a.	39	(355)	n.a.

A) RECEITA POR REGIÃO

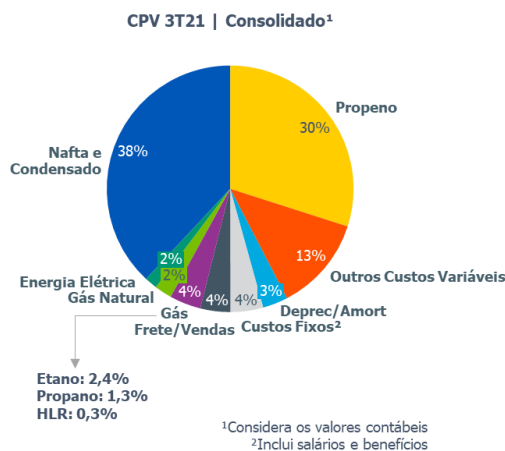


¹Não considera revenda de matéria-prima e outros

²Considera apenas exportações do Brasil



B) CPV CONSOLIDADO



C) OUTRAS RECEITAS (DESPESAS) LÍQUIDAS - ORD

A Companhia registrou no 3T21 uma despesa líquida total de R\$ 519 milhões devido, principalmente, (i) a provisão contábil no montante de R\$ 142 milhões, referente a despesas relacionadas ao evento geológico em Alagoas, para atualização dos valores destinados a estabilização de poços e ao Programa de Compensação Financeira e Apoio à Realocação; (ii) a recuperação de tributos em função do não reconhecimento de novos créditos de PIS/COFINS; (iii) a provisões diversas relacionadas a remediação de eventuais impactos ambientais; e (iv) a multa de R\$ 74 milhões, principalmente em função de cláusula "deliver or pay" em contrato de matéria-prima com fornecedor nacional. Esses impactos negativos foram compensados parcialmente pela realocação de paradas programadas de manutenção de trimestres anteriores de 2021 de ORD para CPV, de acordo com as normas e práticas contábeis.

OUTRAS RECEITAS (DESPESAS), LÍQUIDAS ¹	3T21	2T21	3T20	Var.	Var.	9M21	9M20	Var.
R\$ milhões	(A)	(B)	(C)	(A)/(B)	(A)/(C)	(D)	(E)	(D)/(E)
Outras Receitas								
Créditos de PIS e Cofins - exclusão do ICMS da base de cálculo	-	473	190	-100%	-100%	1.031	200	416%
Multas, rescisões e indenizações	12	0	121	10236%	-90%	34	283	-88%
Tributos	(45)	68	141	n.a.	n.a.	22	195	-89%
Reversão (provisão) para indenização de danos - Alagoas	(142)	72	-	n.a.	n.a.	69	55	25%
Outras receitas	46	42	33	10%	41%	149	140	7%
Outras Receitas Total	(130)	656	485	n.a.	n.a.	1.305	872	50%
Outras Despesas								
Provisão de processos judiciais, líquida de reversões	(34)	(16)	21	112%	n.a.	(81)	(30)	170%
Provisão para indenização de danos - Alagoas	-	-	(3.562)	n.a.	-100%	-	(5.199)	-100%
Provisões Diversas	(531)	(27)	2	1894%	n.a.	(557)	(46)	1118%
Multas, rescisões e indenizações	(74)	17	-	n.a.	n.a.	(121)	-	n.a.
Paradas programadas ²	256	(230)	(20)	n.a.	n.a.	(25)	(67)	-63%
Outras despesas	(6)	(42)	(83)	-86%	-93%	(132)	(39)	235%
Outras Despesas Total	(389)	(298)	(3.642)	31%	-89%	(915)	(5.436)	-83%
OUTRAS RECEITAS (DESPESAS), LÍQUIDAS	(519)	357	(3.157)	n.a.	-84%	390	(4.563)	n.a.

¹A provisão registrada no trimestre será apresentada como uma receita ou despesa baseada no efeito acumulado da provisão no ano

²No 3T21, a Companhia realizou a realocação de gastos com Paradas Programadas de Manutenção de ORD para CPV, de acordo com as normas e práticas contábeis. Dessa forma, paradas programadas apresenta uma reversão do montante total alocado nessa linha nos trimestres anteriores de 2021

D) RESULTADO OPERACIONAL RECORRENTE²¹

No 3T21, o Resultado Operacional recorrente da Companhia foi de US\$ 1.469 milhões, 17% inferior ao 2T21 explicado, principalmente, (i) pelos menores spreads internacionais de resinas no Brasil, PP na Europa e PE

²¹ O resultado consolidado da Braskem é igual ao somatório dos resultados do Brasil, Estados Unidos e Europa e México menos as eliminações das receitas e custos referente as transferências de produtos entre estas regiões.



no México, porém ainda acima da média histórica dos últimos 10 anos²²; e (ii) pelo menor volume de vendas de PP nos Estados Unidos e Europa. Em relação ao 3T20, o Resultado Operacional recorrente da Companhia em dólar foi 116% superior, em função (i) dos melhores spreads internacionais de principais químicos, PE e PVC no Brasil, PP nos Estados Unidos e Europa e PE no México; e (ii) do maior volume de vendas de principais químicos no Brasil, e PP nos Estados Unidos e Europa em função da retomada da demanda após impacto do COVID. Em reais, o Resultado Operacional recorrente foi de R\$ 7.670 milhões, 18% inferior ao 2T21, em função da apreciação do real frente ao dólar em 1%, e 109% superior ao 3T20.

Overview Financeiro (R\$ milhões) CONSOLIDADO 3T21	Receita Líquida	CPV	Lucro Bruto	DVGA	Resultado de Participações Societárias	ORD	Lucro Operacional	Resultado Operacional Recorrente
Brasil ¹	17.947	(13.270)	4.677	(447)	-	(460)	3.770	4.326
Estados Unidos e Europa	9.433	(6.573)	2.859	(238)	-	(6)	2.615	2.714
México	1.724	(917)	808	(112)	-	(1)	695	866
Total Segmentos	29.104	(20.760)	8.344	(798)	-	(466)	7.081	7.906
Outros Segmentos ²	91	(59)	32	20	(4)	1	49	282
Unidade Corporativa	-	-	-	(484)	-	(56)	(540)	(450)
Eliminações e Reclassificações ³	(896)	824	(72)	(1)	-	2	(72)	(69)
Total Braskem	28.299	(19.995)	8.305	(1.263)	(4)	(519)	6.519	7.670

¹Não considera as despesas referentes ao evento geológico de Alagoas

²Considera, principalmente, o resultado da Cetrel considerando as eliminações das transações entre a mesma e a Companhia. Adicionalmente, as despesas relacionadas ao leasing IFRS16 são alocadas de forma gerencial em cada segmento e, portanto, considera o efeito inverso para refletir o resultado contábil da Companhia

³Inclui as transações entre os segmentos da Companhia

Overview Financeiro (US\$ milhões) CONSOLIDADO 3T21	Receita Líquida	CPV	Lucro Bruto	DVGA	Resultado de Participações Societárias	ORD	Lucro Operacional	Resultado Operacional Recorrente
Brasil ¹	3.432	(2.538)	895	(85)	-	(87)	722	828
Estados Unidos e Europa	1.805	(1.258)	547	(46)	-	(1)	500	519
México	330	(175)	155	(21)	-	(0)	133	166
Total Segmentos	5.567	(3.970)	1.597	(152)	-	(89)	1.356	1.513
Outros Segmentos ²	17	(11)	6	4	(1)	0	9	54
Unidade Corporativa	-	-	-	(92)	-	(11)	(103)	(86)
Eliminações e Reclassificações ³	(172)	158	(13)	(0)	-	0	(13)	(13)
Total Braskem	5.413	(3.823)	1.590	(241)	(1)	(99)	1.249	1.469

¹Não considera as despesas referentes ao evento geológico de Alagoas

²Considera, principalmente, o resultado da Cetrel considerando as eliminações das transações entre a mesma e a Companhia. Adicionalmente, as despesas relacionadas ao leasing IFRS16 são alocadas de forma gerencial em cada segmento e, portanto, considera o efeito inverso para refletir o resultado contábil da Companhia

³Inclui as transações entre os segmentos da Companhia

E) RESULTADO FINANCEIRO LÍQUIDO

BRASKEM (ex-BRASKEM IDESA)

Resultado Financeiro (R\$ milhões) Braskem Ex-IdeSA	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
Despesas Financeiras	(963)	(1.113)	(915)	-13%	5%	(3.505)	(2.885)	21%
Juros	(569)	(354)	(511)	61%	11%	(1.546)	(1.549)	0%
Outras Despesas	(393)	(759)	(404)	-48%	-3%	(1.958)	(1.336)	47%
Receitas Financeiras	295	600	300	-51%	-2%	1.925	805	139%
Juros	265	529	231	-50%	14%	1.659	700	137%
Outras Receitas	30	72	68	-59%	-56%	266	105	152%
Variações Cambiais Líquidas	(1.614)	1.568	(1.146)	n.a.	41%	(2.319)	(5.659)	-59%
Variações Cambiais (Despesa)	(1.925)	1.879	(1.136)	n.a.	69%	(2.305)	(6.036)	-62%
<i>Varição Cambial sobre Exposição Líquida ao Dólar</i>	<i>(1.569)</i>	<i>2.525</i>	<i>(558)</i>	<i>n.a.</i>	<i>181%</i>	<i>(797)</i>	<i>(4.479)</i>	<i>-82%</i>
<i>Realização do Hedge Accounting</i>	<i>(356)</i>	<i>(646)</i>	<i>(579)</i>	<i>-45%</i>	<i>-39%</i>	<i>(1.508)</i>	<i>(1.557)</i>	<i>-3%</i>
Variações Cambiais (Receita)	311	(311)	(10)	n.a.	n.a.	(14)	377	n.a.
Resultado Financeiro Líquido	(2.283)	1.056	(1.761)	n.a.	30%	(3.899)	(7.739)	-50%
Resultado Financeiro Líquido, ex- variações cambiais, líquidas	(668)	(512)	(615)	30%	9%	(1.580)	(2.080)	-24%
Taxa Câmbio Final (Dólar - Real)	5,44	5,00	5,64	8,7%	-3,6%	5,44	5,64	-3,6%

Despesas financeiras: queda em relação ao 2T21 (-13%), em função da menor amortização dos custos de transação associados aos pré-pagamentos realizados no período, que foram maiores no trimestre anterior, e da redução das despesas com derivativos. Em relação ao 3T20, o aumento (+5%) é explicado pela amortização dos custos de transação associados aos pré-pagamentos realizados no período.

²² Considera o período de 2011 a 2020.



Receitas financeiras: queda ante ao 2T21 (-51%), em função (i) do não reconhecimento de juros sobre ativos tributários referentes aos débitos de PIS e COFINS apurados a maior em exercícios anteriores; e (ii) do impacto de menores receitas com derivativos. Com relação ao 3T20, a queda (-2%) é explicada principalmente por outras receitas de aplicações financeiras no 3T20.

Variações cambiais líquidas: redução em relação ao 2T21, principalmente, pela depreciação do real frente ao dólar sobre a exposição líquida no montante de US\$ 2.493 milhões. Ante ao 3T20, o aumento é explicado pela maior exposição líquida ao dólar.

Movimentações de instrumentos financeiros do *hedge accounting*

No trimestre, a Companhia: realizou US\$ 180 milhões (R\$ 356 milhões) em exportações de um fluxo que estava descontinuado. A taxa inicial de designação foi de R\$/US\$ 2,0017 enquanto a taxa média de realização foi de R\$/US\$ 3,9786.

O saldo de instrumentos financeiros designados para esse *hedge accounting* ao final do 3T21 era de US\$ 5,1 bilhões.

Programa de *Hedge Cambial de Longo Prazo*:

Os insumos e produtos da Braskem têm preços denominados ou fortemente influenciados pelas cotações internacionais de commodities, as quais são usualmente denominadas em dólar norte-americano. A partir de 2016, a Braskem contratou instrumentos financeiros derivativos para mitigar parte da exposição de seu fluxo de caixa denominado em reais. O programa tem como principal forma de mitigação contratos de opções de compra e de venda de dólar, protegendo fluxos previstos para um horizonte de até 24 meses.

Em 30 de setembro de 2021, a Braskem possuía valor em aberto das operações (*notional*) total comprado em *puts* de US\$ 1,95 bilhões, ao preço de exercício médio de R\$/US\$ 4,68. Concomitantemente, a Companhia também possuía valor em aberto das operações (*notional*) total vendido em *calls* de US\$ 1,36 bilhão, ao preço de exercício médio de R\$/US\$ 6,71. As operações contratadas têm prazo máximo de vencimento de 24 meses. A marcação a mercado (valor justo) destas operações de *Zero Cost Collar* ("ZCC") foi negativa em R\$ 115 milhões ao final do trimestre.

Em decorrência da depreciação do real em relação ao dólar ao longo do programa, a Companhia foi exercida em parte das *calls* do programa de ZCC. O efeito no fluxo de caixa referente ao 3T21 foi de R\$ 19 milhões.

Hedge de Fluxo de Caixa	Prazo	Strike Put (média)	Strike Call (média)	Notional (R\$ milhões)
<i>Zero-Cost Collar</i>	4T21	4,51	6,05	1.946
<i>Zero-Cost Collar</i>	1T22	4,61	6,27	1.745
<i>Zero-Cost Collar</i>	2T22	4,74	6,88	1.289
<i>Zero-Cost Collar</i>	3T22	4,72	6,97	1.169
<i>Zero-Cost Collar</i>	4T22	4,72	7,15	1.132
<i>Zero-Cost Collar</i>	1T23	4,80	7,40	908
<i>Zero-Cost Collar</i>	2T23	4,80	7,51	562
<i>Zero-Cost Collar</i>	3T23	4,90	7,58	348
Total		4,68	6,71	9.099



BRASKEM IDESA

Resultado Financeiro (R\$ milhões) Braskem Idesa	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
Despesas Financeiras	(362)	(367)	(385)	-1%	-6%	(1.107)	(1.124)	-2%
Juros	(314)	(311)	(335)	1%	-6%	(957)	(1.008)	-5%
Outras Despesas	(48)	(56)	(50)	-14%	-4%	(150)	(117)	28%
Receitas financeiras	2	1	(21)	84%	n.a.	9	20	-57%
Juros	(3)	2	2	n.a.	n.a.	(1)	10	n.a.
Outras Receitas	6	(1)	(23)	n.a.	n.a.	9	11	-13%
Variações cambiais, líquidas	(391)	401	138	n.a.	n.a.	(469)	(1.824)	-74%
Variações cambiais (Despesa)	(435)	477	177	n.a.	n.a.	(479)	(2.072)	-77%
Varição Cambial sobre Exposição Líquida ao Dólar	(310)	603	311	n.a.	n.a.	(111)	(1.724)	-94%
Realização do Hedge Accounting	(125)	(126)	(134)	-1%	-7%	(368)	(348)	6%
Variações cambiais (Receita)	44	(76)	(40)	n.a.	n.a.	10	249	-96%
Resultado Financeiro Líquido	(751)	36	(269)	n.a.	180%	(1.567)	(2.928)	-46%
Resultado Financeiro Líquido, ex- variações cambiais, líquidas	(360)	(365)	(406)	-1%	-11%	(1.098)	(1.104)	-1%
Taxa de Câmbio Final (MXN/US\$)	20,56	19,91	22,09	3,3%	-6,9%	20,56	22,09	-6,9%

Despesas financeiras: manteve-se em linha em relação ao 2T21 em função da queda das despesas com derivativos referentes à operação de *swap* de taxas de juros vinculadas ao *Project Finance*, que foi compensada pelo aumento de juros relacionados ao *Project Finance* e ao *bond* emitido pela Braskem Idesa ao final de 2019 devido a depreciação do real frente ao dólar no período. Em relação ao 3T20, a queda (-6%) é explicada pela redução de juros relacionados ao *Project Finance* e ao *bond* emitido pela Braskem Idesa ao final de 2019 devido à apreciação do real frente ao dólar no período.

Receitas financeiras: se manteve em linha em relação ao 2T21. Em relação ao 3T20, o aumento é em função da maior realização de receitas com derivativos ativos referentes à operação de *swap* de taxas de juros vinculadas ao *Project Finance*.

Variações cambiais líquidas: queda em relação ao 2T21, em função da depreciação do peso mexicano frente ao dólar sobre o saldo devedor do mútuo da Braskem Idesa no montante de US\$ 2.416 milhões. Em relação ao 3T20, as variações cambiais líquidas foram impactadas pela exposição média (US\$ 2.416 milhões) 4% maior em comparação a exposição média do 3T20.

F) GERAÇÃO LIVRE DE CAIXA

A geração livre de caixa no 3T21 foi de R\$ 3.911 milhões, recorde trimestral histórico, explicado, principalmente, (i) pelo Resultado Operacional recorrente no trimestre; e (ii) pela monetização de créditos de PIS/COFINS no valor de aproximadamente R\$ 677 milhões. A estes impactos positivos, se contrapõem, principalmente: (i) a variação negativa de capital de giro, em função da gestão do estoque de produtos acabados para preparação para paradas programadas de manutenção nos Estados Unidos e México, além da gestão de fornecedores; (ii) o pagamento de juros no trimestre de *bonds*; (iii) o pagamento de IR/CSLL devido ao forte Resultado Operacional recorrente; e (iv) ao consumo de capex operacional.

Geração Líquida de Caixa R\$ milhões	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
Resultado Operacional Recorrente	7.670	9.400	3.666	-18%	109%	24.013	6.453	272%
Varição do capital de giro ¹	(1.137)	(5.646)	(1.251)	-80%	-9%	(9.665)	(2.901)	233%
CAPEX Operacional	(773)	(683)	(259)	13%	198%	(1.891)	(1.034)	83%
Juros Pagos	(980)	(459)	(1.118)	114%	-12%	(2.570)	(2.206)	16%
Pagamento de IR/CSLL	(823)	(1.032)	(95)	-20%	764%	(2.173)	(190)	1045%
Investimentos Estratégicos	(47)	(51)	(196)	-9%	-76%	(152)	(897)	-83%
Outros ²	0	25	-	-100%	n.a.	40	17	141%
Geração Livre de Caixa	3.911	1.554	747	152%	424%	7.601	(757)	n.a.

¹Ajustado para: (i) excluir pagamento do acordo de leniência; (ii) excluir os efeitos das reclassificações entre as linhas de Aplicações Financeiras (inclui LFT's e LF's) e Caixa e Equivalentes de Caixa; (iii) excluir o impacto do bloqueio de caixa referente a Ação Civil Pública de Alagoas; e (iv) incluir o montante de depósitos judiciais - outros passivos financeiros e arrendamento mercantil.

²Inclui principalmente recursos recebidos na venda de imobilizado e investimentos.



G) LIQUIDEZ E RECURSOS DE CAPITAL

BRASKEM (ex-BRASKEM IDESA)

Em 30 de setembro de 2021, o prazo médio do endividamento era de cerca de 15 anos sendo 55% das dívidas concentradas após 2030. O custo médio ponderado da dívida da Companhia era de variação cambial +5,2%.

Endividamento US\$ milhões	set/21 (A)	jun/21 (B)	set/20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)
Dívida Bruta Consolidada	8.411	9.027	10.509	-7%	-20%
em R\$	126	142	324	-11%	-61%
em US\$	8.285	8.885	10.185	-7%	-19%
(-) Dívida - Braskem Idesa	2.161	2.208	2.426	-2%	-11%
em US\$	2.161	2.208	2.426	-2%	-11%
(+) Derivativos Financiamentos	-	-	32	n.a.	-100%
em US\$	-	-	32	n.a.	-100%
(=) Dívida Bruta (Ex-Braskem Idesa)	6.250	6.819	8.116	-8%	-23%
em R\$	126	142	324	-11%	-61%
em US\$	6.124	6.677	7.792	-8%	-21%
Caixa e Aplicações Financeiras Consolidado	2.754	2.716	2.814	1%	-2%
em R\$	1.779	1.821	1.520	-2%	17%
em US\$	974	895	1.294	9%	-25%
(-) Caixa e Aplicações Financeiras - Braskem Idesa	302	196	190	54%	59%
em US\$	302	196	190	54%	59%
(-) Caixa exclusivo de Alagoas	215	246	275	-13%	-22%
em R\$	215	246	275	-13%	-22%
(-) Caixa e Aplicações Financeiras (Ex-Braskem Idesa e Alagoas)	2.237	2.274	2.349	-2%	-5%
em R\$	1.564	1.576	1.246	-1%	26%
em US\$	672	699	1.104	-4%	-39%
(=) Dívida Líquida Ajustada	4.013	4.545	5.767	-12%	-30%
em R\$	(1.438)	(1.434)	(922)	0%	56%
em US\$	5.452	5.978	6.688	-9%	-18%
(+) Acordo Global	292	291	387	1%	-24%
em R\$	203	218	243	-7%	-17%
em US\$	89	73	143	23%	-38%
Resultado Operacional Recorrente (UDM)¹	4.801	4.109	1.175	17%	309%
Dívida Líquida Ajustada/Resultado Operacional Recorrente (UDM)	0,90x	1,18x	5,24x	-24%	-83%
(-) Bond Híbrido²	307	313	305	-2%	1%
em US\$	307	313	305	-2%	1%
(=) Dívida Líquida Ajustada com 50% do bond híbrido	3.999	4.522	5.849	-12%	-32%
Dívida Líquida Ajustada/Resultado Operacional Recorrente (UDM) com bond híbrido	0,83x	1,10x	4,98x	-24%	-83%

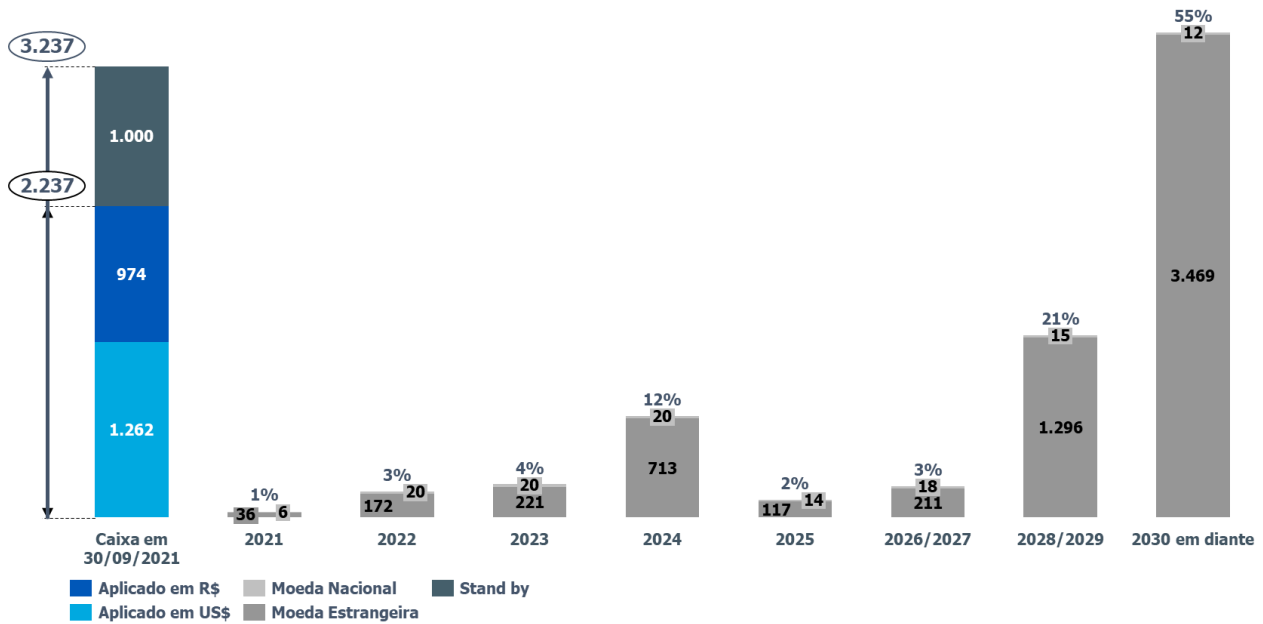
¹A Companhia modificou sua metodologia de cálculo do Resultado Operacional Recorrente a partir do 4T19 para excluir efeitos não recorrentes, sendo o principal os créditos de PIS e COFINS (exclusão da base de cálculo do ICMS)

²Para fins de alavancagem, as agências de rating Standard & Poor's e Fitch Rating consideram o bond híbrido com tratamento de 50% equity

O patamar de liquidez de US\$ 3.237 milhões garante a cobertura dos vencimentos de dívida nos próximos 75 meses, considerando a linha de crédito rotativo internacional disponível no valor de US\$ 1 bilhão, disponível até 2023.

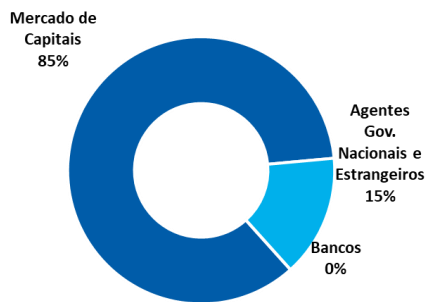


Perfil de Endividamento (US\$ milhões) 30/09/2021 ⁽¹⁾

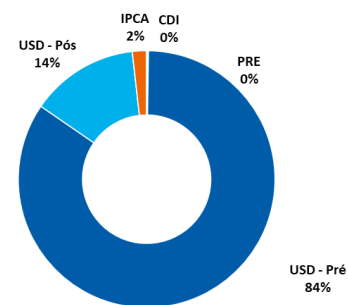


(1) Não considera o montante de R\$ 1,2 bilhões destinados ao Programa de Compensação Financeira e Apoio à Realocação em Alagoas

Exposição por categoria



Exposição por indexador



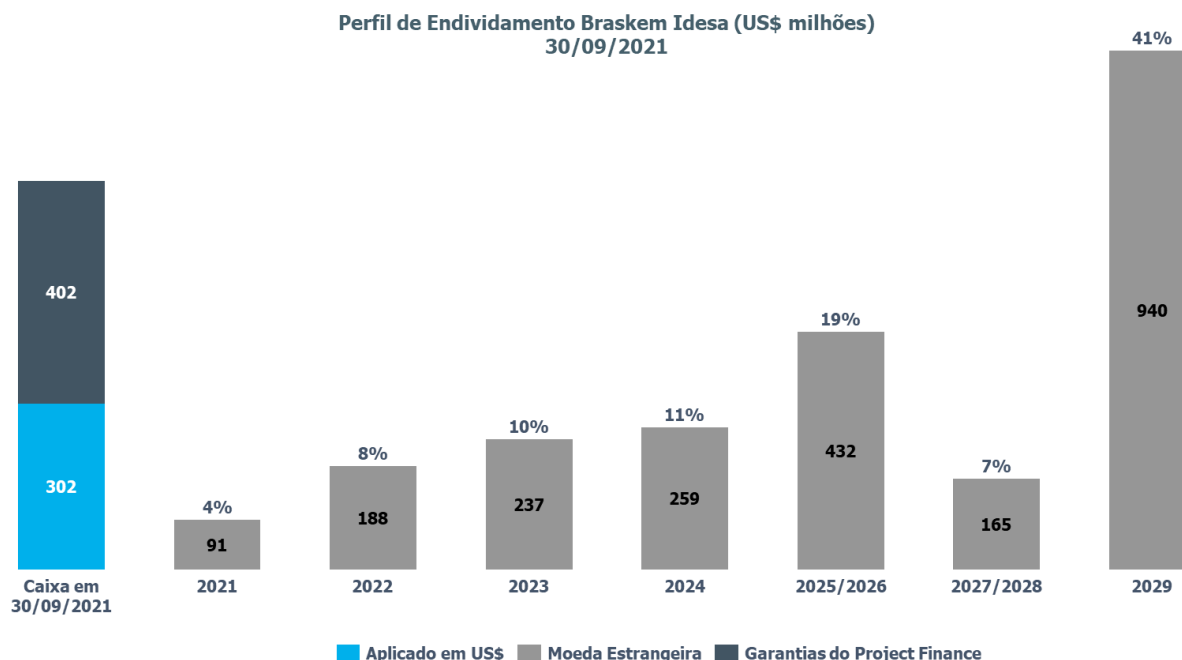
BRASKEM IDESA

Em 30 de setembro de 2021, o prazo médio do endividamento era de cerca de 5 anos, sendo que 41% com vencimento para 2029 em diante. O custo médio ponderado da dívida da Companhia era de variação cambial +5,4%.

Endividamento Braskem Idesa US\$ milhões	set/21 (A)	jun/21 (B)	set/20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)
Dívida Bruta	2.179	2.229	2.457	-2%	-11%
em R\$	-	-	-	n.a.	n.a.
em US\$	2.179	2.229	2.457	-2%	-11%
(-) Caixa e Aplicações Financeiras	302	196	190	54%	59%
em R\$	-	-	-	n.a.	n.a.
em US\$	302	196	190	54%	59%
(=) Dívida Líquida	1.877	2.033	2.267	-8%	-17%
em R\$	-	-	-	n.a.	n.a.
em US\$	1.877	2.033	2.267	-8%	-17%
Resultado Operacional Recorrente (UDM)	542	446	369	22%	47%
Dívida Líquida/Resultado Operacional Recorrente (UDM)	3,46x	4,56x	6,15x	-24%	-44%



A Braskem Idesa conta com garantias usuais de modalidade de financiamento *Project Finance*: conta garantia de serviço da dívida (*Debt Service Reserve Account*) e compromisso de aporte de capital contingente (*contingent equity*). Ao final de setembro de 2021, tais garantias representavam US\$ 194 milhões e US\$ 208 milhões, respectivamente.

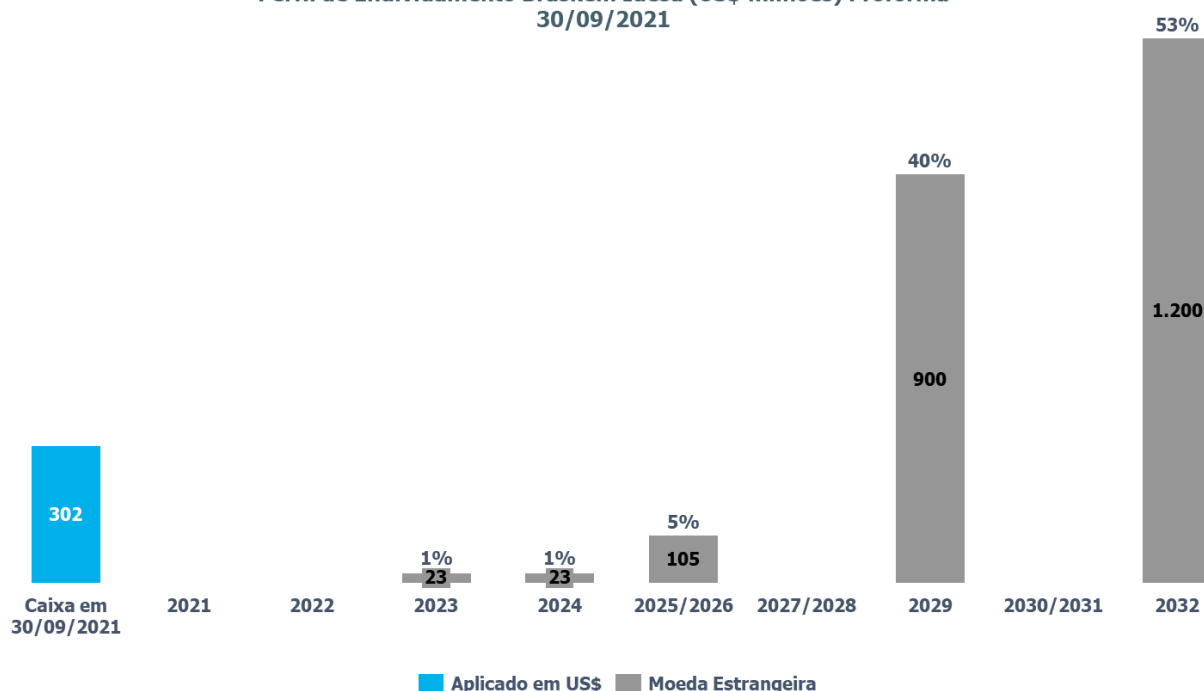


Em outubro, a Braskem Idesa concluiu o seu plano de refinanciamento de dívida, com a substituição do saldo remanescente de US\$ 1,35 bilhão do *Project Finance* por novas dívidas: (i) emissão de *bond* no valor de US\$ 1,2 bilhão; e (ii) *term loan* no valor de US\$ 150 milhões. Essas novas dívidas possuem o perfil alongado e aumentam o prazo médio de endividamento para 9 anos e o custo médio ponderado da dívida de variação cambial +7,1%. Com a quitação da dívida de *Project Finance*, serão extintas as garantias fornecidas pela Braskem para a BI, no montante total de US\$ 358 milhões.

A nova estrutura de capital da Braskem Idesa inclui a emissão de títulos de dívida com compromisso e juros atrelados a metas de redução das emissões de carbono, em linha com a estratégia de desenvolvimento sustentável de longo prazo da Companhia.



Perfil de Endividamento Braskem Idesa (US\$ milhões) Proforma
30/09/2021



H) INVESTIMENTOS E CRIAÇÃO DE VALOR

A Companhia tem como perspectiva para investimentos em 2021 os montantes de: (i) US\$ 667 milhões para investimentos operacionais; (ii) US\$ 97 milhões para investimentos estratégicos; e (iii) US\$ 34 milhões em investimentos operacionais na Braskem Idesa.

Investimentos Operacionais 3T21: os principais investimentos operacionais foram: (i) parada programada de manutenção da planta de PVC na Bahia e em Maceió; (ii) pós-parada geral de manutenção programada nas plantas do ABC, São Paulo, que ocorreu no 2T21; e (iii) continuidade da atividade de retomada da planta de cloro-soda, em Maceió.

Investimentos Estratégicos 3T21: os recursos foram direcionados para os projetos de: (i) modernização do sistema elétrico no polo petroquímico do ABC; (ii) construção de uma linha de reciclagem de resina pós-consumo de alta qualidade no Brasil; e (iii) expansão da capacidade de biopolímeros no polo petroquímico de Triunfo.



Investimentos	3T21		9M21		2021e	
	R\$ MM	US\$ MM	R\$ MM	US\$ MM	R\$ MM	US\$ MM
Corporativos (ex-Braskem Idesa)						
Brasil	753	144	1.990	375	3.359	657
Operacional	713	136	1.876	354	3.025	592
Estratégico	41	8	114	22	334	65
EUA e Europa	74	14	158	29	545	107
Operacional	68	13	120	22	384	75
Estratégico	6	1	38	7	161	32
Total	828	158	2.148	405	3.904	764
Total						
Operacional	781	149	1.996	376	3.409	667
Estratégico	47	9	152	28	495	97
Total	828	158	2.148	405	3.904	764
Não Corporativos (Braskem Idesa)						
México						
Operacional	26	5	72	19	175	34
Total	26	5	72	19	175	34

CRIAÇÃO DE VALOR

Programa Transform For Value

O Programa *Transform for Value* (TFV) encerrou o primeiro semestre de 2021 com projetos em ritmo de captura que somam US\$ 147 milhões/ano. Ao longo do terceiro trimestre (3T21), alavancado pela consistente evolução na implementação das iniciativas mapeadas, especialmente nas frentes com foco em melhoria contínua e redesenho de processos, a parcela do pipeline em ritmo de captura alcançou resultados ainda mais expressivos, atingindo a marca de US\$ 192 milhões/ano²³, um aumento de mais de 30% em relação ao final do trimestre anterior.

A evolução dos resultados do programa *Transform for Value* é sustentada por seu modelo de trabalho que visa: (i) Consolidar visões: implementar uma visão única do pipeline de melhoria da empresa; (ii) Priorizar recursos: otimizar recursos, priorizando iniciativas com maior potencial de gerar valor para a Braskem; (iii) Impulsionar implementações: acelerar implementação de iniciativas-chave através da alocação de recursos extras e; (iv) Comunicar resultados: compartilhar informações sobre a evolução do programa e criação de valor tanto interna quanto externamente.

Conforme exposto anteriormente, para facilitar a gestão e comunicação dos avanços, as iniciativas são organizadas de acordo com a lógica de *stage gates*, através da qual cada estágio pode ser interpretado da seguinte forma:

Estágio 1 – Identificação: Iniciativas em etapa de formatação e/ou identificação de soluções – Recentemente idealizadas e/ou ainda não priorizadas para aprofundamento, não contam com business case detalhado

Estágio 2 – Planejamento: Iniciativas em etapa de finalização/atualização da quantificação dos impactos e plano de execução – Contam com business case detalhado, avaliação de potencial de captura e cronograma de implementação

Estágio 3 – Execução: Iniciativas em etapa de implementação – Contam com alocação dos recursos necessários para sua implementação, uma vez que já foram priorizadas e aprovadas

²³ Considerando apenas iniciativas em estágio 4 (*Run-rate*), quando a medição dos ganhos pode variar de acordo com o avanço das ações, e estágio 5 (Concluído), após a estabilização e / ou auditoria interna



Estágio 4 – Run-rate: Iniciativas em etapa inicial de operação, na qual ocorre estabilização de performance e medição dos ganhos de acordo com premissas definidas anteriormente

Estágio 5 – Concluída: Iniciativas já implementadas e cujo processo de estabilização foi concluído – Em alguns casos passaram por auditoria interna para validação dos ganhos

O programa tem alcance global e consolida iniciativas com expectativa de conclusão entre 2020 e 2023 que fazem parte de 5 diferentes *pipelines*. São eles:

- I. **Melhoria Contínua:** Nos projetos de Melhoria Contínua busca-se endereçar ineficiências, gargalos, desperdícios e variabilidades de processos industriais. O objetivo é aumentar a produtividade, aprimorar qualidade de produtos e insumos e otimizar custos. Iniciativas coordenadas por este pipeline são tratadas como OPEX.
 - Um exemplo é o projeto **“Otimização do custo de servir”**. Trata-se de um projeto da Braskem Idesa (México) cujos ganhos vem da economia gerada através da conexão entre as variáveis de custo de servir com a decisão de destino dos produtos. Esta abordagem, possibilitou novas classificações para selecionar operadores logísticos ideais para retirada do material gerando uma expectativa de redução em custos de US\$ 11,9 milhões/ano.
- II. **Transformation Office:** O escopo do *Transformation Office* abrange projetos transformacionais e de alto impacto na organização, geralmente com foco em iniciativas metodologicamente complexas e disruptivas, que buscam sinergias e maior eficiência em processos corporativos e industriais, conforme iniciativas abaixo.
 - **“Redesenho do Forecast to Stock (FTS)”**: abrange desde a previsão de demanda, passando pelo planejamento de produção e vendas, e vai até a disponibilização de produto em estoque; e
 - **“Order to Cash (OTC)”**: inicia no recebimento de pedidos dos clientes, passa pela gestão da ordem e entrega do pedido, e vai até a coleta dos pagamentos.

A implementação destas iniciativas já apresenta ritmo de captura de aproximadamente US\$ 11,1 milhões/ano (com potencial de mais de US\$ 20 milhões/ano que deve ser alcançado em 2022), apenas na América do Sul.

- III. **Centro Digital:** O Centro Digital foi estruturado em 2018, com foco na implementação de tecnologias digitais para impulsionar a evolução de elementos estratégicos dos negócios e processos da companhia. Entre as novas tecnologias exploradas pelas iniciativas do *pipeline*, pode-se destacar o aumento da conectividade, inteligência artificial, robótica e realidade virtual / aumentada.
 - Um exemplo é o projeto **“Predictive Process”**. Trata-se de uma iniciativa que busca o aumento da eficiência industrial através do monitoramento e controle de variáveis críticas por meio de uma plataforma de análises avançadas. Implementado na Bahia, este projeto deverá trazer cerca de US\$ 3,1 milhões/ano.
- IV. **CAPEX C&P:** O *pipeline* de CAPEX C&P incorpora uma parcela específica dos projetos de investimentos em ativos fixos da empresa, que têm como objetivo aumentar a competitividade e produtividade industrial, proporcionando benefícios econômico-financeiros de curto prazo (1-3 anos).
 - Um exemplo é o projeto **“Conversão da Unidade de MTBE”**. Implementado no complexo industrial do Rio Grande do Sul, a iniciativa em questão tem o objetivo de converter a produção de MTBE (éter metil-terc-butílico) para ETBE (éter etil-terc-butílico), aditivo para combustíveis com menor emissão de CO₂ e melhores margens. Através da atualização de



tecnologia e modernização de processos, a iniciativa deverá gerar oportunidades de captura de valor na ordem de US\$ 5,7 milhões/ano.

- V. **Energia:** As iniciativas sob responsabilidade do *pipeline* de Energia geralmente estão associadas à matriz energética da companhia, como de PPAs (contratos de fornecimento de energia), investimentos em fontes renováveis mais competitivas ou aumento da eficiência energética, como substituição de caldeiras, eletrificação de motores, e instalação de turbinas.
- Um exemplo é o projeto **"GNC Unidade Químicos 1"**. Trata-se de uma iniciativa que busca a melhoria na infraestrutura de recebimento de GNC (Gás Natural Comprimido) na unidade industrial de Químicos situada em Camaçari. A iniciativa deverá trazer ganhos de cerca de US\$ 1,4 milhões/ano. Outro é o **"Wind Power NE"**. Projeto de investimento em geração de energia eólica desenvolvido em parceria com EDF EM, no formato PPA, para atendimento de contrato de longo prazo da Braskem. A estimativa atual de captura de valor para este projeto aponta para US\$ 0,8 milhões/ano.

Projetos de aumento de capacidade e eficiência energética

Projeto de expansão da capacidade de biopolímeros no Polo petroquímico de Triunfo, no Rio Grande do Sul

Expansão da capacidade de produção atual de eteno verde de 200 kt/ano para 260 kt/ano, utilizando matéria-prima produzida a partir do etanol da cana-de-açúcar e utilizada para a produção de resinas "I'm green™ bio-based", com início de operação estimado a partir de 2022 e investimento previsto de cerca de US\$ 61 milhões. O projeto está em linha com o objetivo da Companhia de alcançar a neutralidade de carbono até 2050, além de reforçar a posição de liderança global da Companhia na produção de biopolímeros. Até o 3T21, US\$ 4,4 milhões foram desembolsados, com progresso físico do investimento de 13,1%.

Projeto para produção de resina reciclada com alta qualidade

Em parceria com a Valoren, empresa especializada no desenvolvimento e operação de tecnologias para a transformação de resíduos, a Companhia investirá cerca de R\$ 67 milhões na construção de uma linha de reciclagem com capacidade para transformar cerca de 250 milhões de embalagens em 14 mil toneladas de resina pós-consumo de alta qualidade por ano. O projeto será instalado em Indaiatuba, interior do estado de São Paulo, e está previsto para iniciar suas operações no quarto trimestre de 2021. Até o 3T21, R\$ 26,7 milhões foram desembolsados, com progresso físico do investimento de 71%.

Projeto de eficiência energética do complexo petroquímico do ABC

Em parceria com a alemã Siemens, a Companhia está trabalhando na modernização da sua central petroquímica do ABC, em São Paulo. Com um investimento total estimado de R\$ 600 milhões, considerando os desembolsos de Braskem e Siemens, o projeto contempla a substituição das turbinas a vapor, que hoje atendem a central, por motores elétricos *high-speed*, desenvolvidos com tecnologia de ponta "estado da arte" e de alto desempenho.

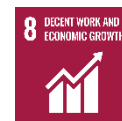
A operação estava prevista para iniciar integralmente em 3T21 após parada geral de manutenção da unidade do ABC. No entanto, foi apresentada falha técnica em um dos quatro motores que substituem as turbinas a vapor, o que postergou o início da etapa de motorização da unidade, escopo da Braskem. O equipamento está em processo de análise junto ao fornecedor e, em paralelo, está em andamento uma solução provisória para retorno da unidade às condições normais de operação programada para o 1T22 e solução definitiva ao longo do primeiro semestre do mesmo ano.

Na etapa de cogeração da energia cujo escopo é da Siemens, parceira da Braskem nesse projeto, houve a montagem do primeiro conjunto de geração de vapor e energia elétrica e iniciados os testes no mesmo. O comissionamento da unidade está previsto para o 1T22.



4. COMPROMISSOS 2030 E 2050

4.1 SAÚDE E SEGURANÇA



- **Segurança de Pessoas:** o consolidado da taxa de frequência global CAF + SAF no acumulado do ano até 3T21 foi 0,84 (eventos/1MM HHT), apresentando redução (-91%) em relação ao mesmo período do ano anterior, em função dos avanços relacionados ao programa de confiabilidade humana, que visa a conscientização sobre segurança e prevenção de acidentes no trabalho. No período de um ano, o programa já contou com a participação de mais de mil líderes em inspeções de campo e continua avançando em ações conjuntas de SSMA com prestadores de serviço, além da aplicação de pilotos do processo de pré-qualificação de contratados no Brasil.
- **Segurança de Processo:** A taxa TIER 1²⁴ do acumulado do ano no 3T21 foi de 0,08 (eventos/1MM HHT), e a taxa TIER 2²⁵ foi de 0,13 (eventos/1MM HHT), ambas apresentando redução (-20% e -66%, respectivamente) em relação ao mesmo período do ano anterior, em função dos avanços do programa de integridade mecânica.

4.2 RESULTADOS ECONÔMICOS E FINANCEIROS



- **Classificação de Risco:** elevação do nível de risco em escala global da Companhia para BBB- por parte da agência de classificação de risco S&P Global Ratings (S&P), com perspectiva estável. A agência destacou que a elevação do rating para grau de investimento reflete a melhora considerável dos indicadores de rentabilidade e de geração de caixa, o compromisso da Companhia com a alavancagem e a expectativa da agência de que a Braskem continue se beneficiando com os altos spreads petroquímicos nos próximos trimestres.
- **Dívidas Sustentáveis:** emissão de US\$ 1,2 bilhão em títulos no mercado internacional atrelados a metas de sustentabilidade pela Braskem Idesa. O título tem prazo de 10 anos e sua taxa de juros está vinculada ao atingimento da meta de redução de 15% em emissões de gases de efeito estufa (escopos 1 e 2), em valor absoluto, até o ano de 2028.
- **Braskem Week:** realização da primeira feira proprietária para clientes integralmente virtual. A feira contou com estandes online que contemplavam capacitação sobre diversos temas alinhados com a estratégia de desenvolvimento sustentável de 2030 e 2050 da Braskem, tais como Eliminação de Resíduos Plásticos e Combate às Mudanças Climáticas. A Braskem Week buscou trazer sinergia entre os variados segmentos de negócio e alavancar a capacidade da Companhia de desenvolver soluções inovadoras, sustentáveis e customizadas de acordo com as necessidades dos clientes.
- **Acompanhamento ESG pelo CA²⁶:** periodicamente, o Conselho de Administração e seus Comitês de Assessoramento avaliam a evolução das práticas ESG da Companhia, incluindo o acompanhamento da avaliação de riscos corporativos relacionados ao tema. No 3T21, os seguintes temas foram abordados:

²⁴ Incidente com perda de contenção de produtos acima dos limites estabelecidos na API (*American Petroleum Institute*) 754 para TIER 1 conforme produto liberado, ou qualquer liberação que cause: fatalidade ou acidente com afastamento de empregado ou terceiro, danos hospitalares ou fatalidade à população externa, perda financeira maior que US\$100 mil, ou evacuação da comunidade.

²⁵ Incidente com perda de contenção de produtos acima dos limites estabelecidos na API (*American Petroleum Institute*) 754 para TIER 2 conforme produto liberado ou qualquer liberação que cause: acidente sem afastamento de empregado ou terceiro e perda financeira maior que US\$2,5 mil.

²⁶ Conselho de Administração



- (i) Alteração e aprovação do seu Regimento Interno e do Comitê de Estratégia de Comunicação, para incorporar Competências específicas relacionadas a critérios ESG;
- (ii) Estratégias e iniciativas da Companhia relacionadas a Direitos Humanos e Responsabilidade Social;
- (iii) Cenário global sobre a evolução do envolvimento da sociedade e do setor privado com a Responsabilidade Social e os Direitos Humanos; e
- (iv) Modelo de atuação de forma que a Braskem seja reconhecida como a empresa mais humana do setor, que respeita e promove os direitos humanos em toda a cadeia e o desenvolvimento local para as comunidades do entorno de suas operações.

4.3 ELIMINAÇÃO DE RESÍDUOS PLÁSTICOS



- **Desenvolvimento de Aplicações:** fornecimento de embalagem *stand up pouch* (SUP) monomaterial, desenvolvida em conjunto entre Braskem e Antilhas em 2019, para Mãe Terra. O produto é feito de polietileno de características sustentáveis e circulares e será utilizado pela primeira vez no setor alimentício para embalar a nova linha de arroz especiais Ritto. O material é mais facilmente reciclado e as empresas ainda contam com a parceria da Molecoola para coletar as embalagens utilizadas e depois reinseri-las no ciclo novamente, transformando-as em novos produtos.
- **Reciclagem Mecânica (México):** assinatura de contrato de cooperação de longo prazo com a Alcamare para produzir resinas de material reciclado para aplicações e mercados de produtos alimentícios. A Alcamare é a maior empresa de reciclagem do México e conta com tecnologias de reciclagem mecânica de última geração, sendo capaz de gerar produtos de alta qualidade.

Vendas Reciclados (*I'm green™ Recycled*)

Vendas I'm green™ (ton)	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
Reciclados	5.287	4.020	1.403	31%	277%	13.550	3.315	309%
Brasil	3.342	1.889	793	77%	321%	7.022	2.042	244%
Resinas	2.877	1.470	381	96%	655%	5.705	900	534%
Químicos	465	419	412	11%	13%	1.317	1.142	15%
Estados Unidos e Europa*	594	604	324	-2%	83%	1.864	889	110%
México*	1.350	1.527	285	-12%	374%	4.664	383	1117%

*Venda de resinas recicladas apenas

- **Brasil:** aumento nas vendas de resinas recicladas em relação ao 2T21 (+96%) e ao 3T20 (+655%), principalmente, em função do aumento de clientes e avanço na expansão do portfólio de resinas com conteúdo reciclado. Em relação aos químicos²⁷, as vendas aumentaram ante ao 2T21 (+11%) e ante ao 3T20 (+13%), em função da inclusão de outros químicos reciclados no portfólio.
- **Estados Unidos e Europa:** em linha com o 2T21 (-2%) e aumento ante ao 3T20, em função da recuperação da demanda por PP virgem nos Estados Unidos.

²⁷ Os químicos reciclados não são comercializados sob a marca I'm green™ bio-based.



- **México:** redução ante ao 2T21 (-12%), em função da maior competitividade de resinas virgens importadas, principalmente provenientes da Ásia. Ante ao 3T20, o aumento ocorreu em função da recuperação econômica após os efeitos da COVID e retomada de projetos de reciclagem.

4.4 COMBATE ÀS MUDANÇAS CLIMÁTICAS



- **I'm green™ bio-based & SCG Chemicals:** assinatura de memorando de entendimento com a SCG Chemicals, uma das maiores empresas petroquímicas integradas da Tailândia e líder da indústria na Ásia, para realizar estudos de viabilidade para investir em conjunto em uma nova planta de desidratação de bioetanol na Tailândia para produzir bioeteno e o polietileno I'm green™ bio-based.
- **Eteno verde & Lummus Technology:** assinatura de memorando de entendimento para o licenciamento conjunto da tecnologia de eteno verde da Braskem (conversão de etanol em eteno) para dois projetos em diferentes regiões do mundo: (i) um projeto em desenvolvimento na América do Norte; e (ii) o projeto em análise na Tailândia.
- **Produção de ETBE:** expansão da produção de ETBE (Éter Etil Terbulítico) no Brasil, bioaditivo para gasolina automotiva que melhora sua performance e é produzido parcialmente com etanol, a partir do investimento de R\$ 5 milhões na conversão da sua unidade de MTBE (Éter Metil Terciário Butílico), no Polo de Triunfo, no Rio Grande do Sul. Este investimento tem como objetivo atender à crescente demanda mundial por soluções sustentáveis e contribui para mitigação das mudanças climáticas, além de atender aos critérios de sustentabilidade dos mercados mais exigentes.

Vendas PE Verde (I'm green™ bio-based)

Vendas I'm green™ (ton)	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
Vendas PE Verde	34.786	40.188	42.216	-13%	-18%	119.595	128.863	-7%
Taxa de Utilização (Eteno Verde)	106%	105%	79%	0 p.p.	26 p.p.	100%	84%	16 p.p.

- **Taxa de Utilização (Eteno Verde):** a taxa de utilização da planta eteno verde foi de 106%, em linha com 2T21 e aumento ante ao 3T20 (+26 p.p.), em função da retomada da parada programada de manutenção que ocorreu neste período.

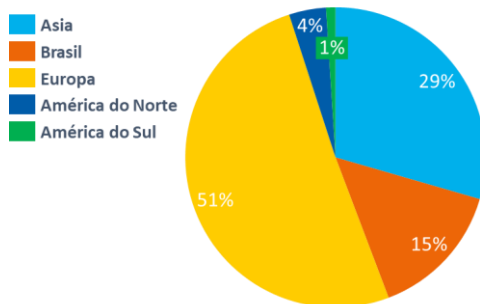
Destaca-se que a produção de eteno verde atingiu, mais uma vez, recorde mensal histórico no mês de agosto e, pela segunda vez consecutiva, recorde trimestral histórico de produção.

- **Vendas e Resultado Operacional Recorrente:** vendas menores ante ao 2T21 (-13%) e ao 3T20 (-18%) em função da menor disponibilidade logística para exportação.

O Resultado Operacional recorrente em reais deste segmento reduziu ante ao 2T21 (-9%), em função principalmente do menor volume de vendas e do aumento no preço do etanol. Ante ao 3T20, houve aumento (+35%), em função da maior demanda pelo produto impactando os preços positivamente.



Volume de Vendas por Região (%)



4.5 ECO-EFICIÊNCIA OPERACIONAL



- **Energia no Brasil:** adesão ao Programa de Redução Voluntária da Demanda promovido pelo Ministério de Minas e Energia (MME), com contribuição para melhora da condição de suprimento energético do setor. O Programa tem o propósito de incentivar empresas e consumidores a reduzir o consumo de energia em meio a atual escassez hídrica vivenciada no país.

ECOINDICADORES²⁸

No acumulado do ano, os indicadores de ecoeficiência das plantas foram impactados, principalmente, pelo aumento de produção, resultado do retorno das atividades na unidade de cloro-soda em Alagoas, *ramp-up* da produção da nova planta de PP nos Estados Unidos, maior produção das centrais petroquímicas da Bahia e do Rio Grande do Sul e melhora no cenário mundial da pandemia da COVID. O indicador de geração de resíduos obteve aumento (+10%) em função, principalmente, da parada programada de manutenção do complexo petroquímico do ABC.

Ecoindicadores	set-21 (A)	set-20 (B)	Var. (A)/(B)
Consumo de Água (m ³ /ton)	4,21	4,34	-3%
Geração de Efluentes (m ³ /ton)	1,23	1,22	0%
Geração de Resíduos (kg/ton)	2,41	2,18	10%
Consumo de Energia (Gj/ton)	10,79	11,32	-5%

4.6 RESPONSABILIDADE SOCIAL E DIREITOS HUMANOS



- **Pacto Global – Direitos Humanos:** reconhecimento do Alto Comissariado das Nações Unidas para os Direitos Humanos (ACNUDH) e do Pacto Global da ONU no âmbito do projeto CERALC - Conduta Empresarial Responsável na América Latina e no Caribe, pelas práticas ligadas à preservação dos Direitos Humanos dentro de sua atuação empresarial. O reconhecimento se deu por meio da apresentação de dois *cases* de ações voltadas a Direitos Humanos no evento de celebração de 10 anos dos Princípios

²⁸ Os dados podem ser revisados dependendo de atualizações internas.



Orientadores Sobre Empresas e Direitos Humanos: (i) renovação dos compromissos em desenvolvimento sustentável para 2030, com a inclusão de metas dedicadas à responsabilidade social e direitos humanos; e (ii) transparência na comunicação ao público sobre a atuação em direitos humanos.

- **Semana Preta:** realização de evento aberto ao público que abordou diferentes temas, como mercado de trabalho, escolhas profissionais e questões raciais no mundo corporativo, além de promover espaço para troca de experiências. Esta foi uma oportunidade de aproximação, engajamento, escuta e troca de experiências entre profissionais e estudantes negros para avaliar possíveis mudanças e melhorias em nossos processos seletivos e internos.
- **Forbes - Melhores Empregadores:** reconhecimento pela Forbes como uma das melhores empresas empregadoras do mundo, dentre 750 empresas distribuídas por mais de 28 países. Mais de 150 mil pessoas foram entrevistadas e dentre os critérios avaliados estão a preocupação da empresa com o impacto no meio ambiente, a busca pelo desenvolvimento de novos talentos, responsabilidade social e ações em prol da diversidade.
- **WeCare Week e Gincana do Voluntariado:** conclusão dos programas de voluntariado da Braskem, com ações globais e locais que promoveram o consumo consciente do plástico e a remoção de resíduos plásticos descartados incorretamente no meio ambiente. Além disso, foram promovidas discussões sobre ESG (sigla em inglês *Environmental, Social and Governance*) e como a Economia Circular está inserida neste contexto. Em todas as ações participaram mais 1,6 mil voluntários, entre integrantes e convidados, com mais de 8,8 mil pessoas beneficiadas em todos os países onde a Braskem tem operação.

4.7 INOVAÇÃO SUSTENTÁVEL



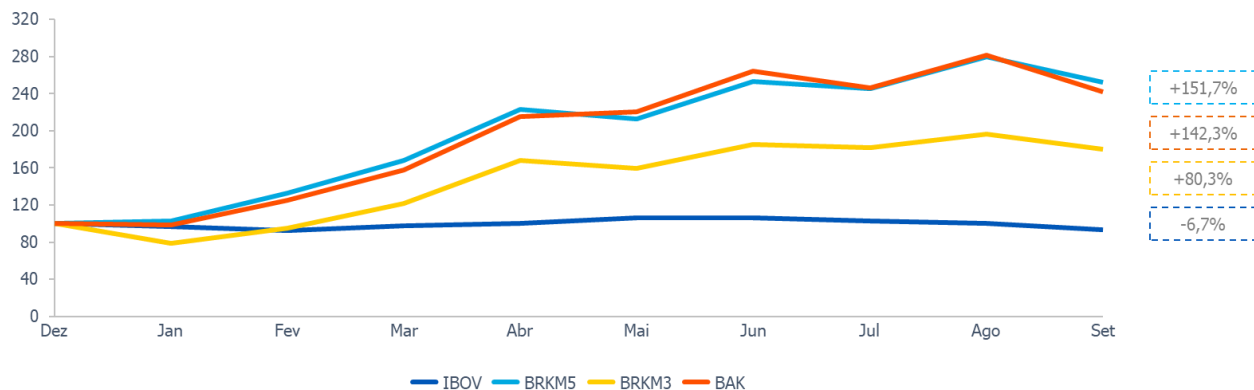
- **Portfólio de P&D:** Ao final do 3T21, o portfólio de projetos em pesquisa e desenvolvimento contemplava 127 projetos, com valor presente líquido de US\$ 2.030 milhões e índice de sustentabilidade de 89%. Desde o início do ano, foram lançados 10 projetos, os quais tem valor presente líquido de US\$ 67 milhões, com destaque para o lançamento do novo polietileno (PE) de alta densidade HT4219, um *grade* que possui ótima processabilidade e excelentes propriedades mecânicas, desenvolvido para produção de tubos de parede fina utilizados principalmente para irrigação por gotejamento, o que favorece a redução do consumo de água no processo de irrigação de plantações.

5. MERCADO DE CAPITAIS

Em 30 de setembro de 2021, as ações da Braskem estavam cotadas em R\$ 59,34/ação (BRKM5) e US\$ 21,83/ação (BAK). Os papéis da Companhia integram o Nível 1 de governança corporativa da B3 – Brasil, Bolsa e Balcão, e são negociados na Bolsa de Valores de Nova York (*NYSE*) através dos ADRs (*American Depositary Receipts*) de Nível 2. Cada ADR da Braskem (BAK) corresponde a duas ações preferenciais classe “A” emitidas pela empresa.

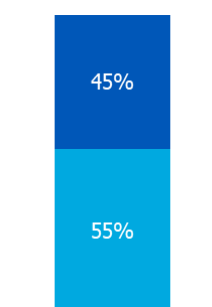


Desempenho da Ação



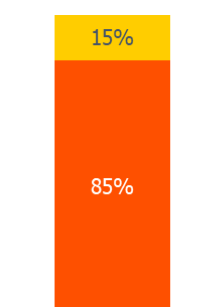
Fonte: Bloomberg

Distribuição do Free Float em 30/09/2021 (% da qtde. de ações)

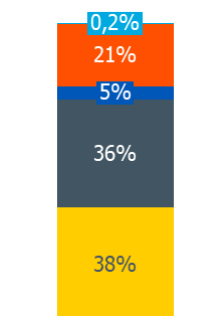


■ Brasileiros
■ Estrangeiros

Composição Acionária em 30/09/2021 (B3 + NYSE)



■ Pessoa Física
■ Pessoa Jurídica



■ Novonor ■ Outros ■ Tesouraria
■ Petrobras ■ ADRs

5.1 RATING

Agência	Rating	Perspectiva	Data
FITCH	BB+	Positiva	12/05/2021
S&P	BBB-	Estável	02/09/2021
MOODY'S	Ba1	Estável	12/07/2021

RISCO DE CRÉDITO CORPORATIVO - ESCALA NACIONAL

Agência	Rating	Perspectiva	Data
FITCH	AAA(bra)	Estável	12/05/2021
S&P	brAAA	Estável	02/09/2021

Em setembro, a agência de classificação de risco S&P Global Ratings (S&P) elevou o nível de risco em escala global da Companhia para BBB-, com perspectiva estável. A agência destacou que a elevação do rating para grau de investimento reflete a melhora considerável dos indicadores de rentabilidade e de geração de caixa,



o compromisso da Companhia com a alavancagem e a expectativa da agência de que a Braskem continue se beneficiando com os altos spreads petroquímicos nos próximos trimestres.

Desde a última divulgação de resultados, a agência de classificação de risco Fitch Ratings manteve o *rating* em escala global da Companhia em BB+, com perspectiva positiva. Adicionalmente, a agência de classificação de risco Moody's manteve o *rating* em escala global da Companhia em Ba1, com perspectiva estável.

A Braskem reitera que mantém sólida posição de caixa e o perfil de endividamento bastante alongado. Adicionalmente, em linha com o contínuo compromisso com a hígidez financeira e com o objetivo de retornar ao nível de risco de grau de investimento, a Companhia seguiu reduzindo a sua alavancagem corporativa, medida pela relação dívida líquida/Resultado Operacional recorrente²⁹ em dólares e encerrou o 3T21 em 0,81x, 26% inferior em relação ao 2T21 (1,10x).

5.2 MODELAGEM BRASKEM – Perspectiva 4T21 vs. 3T21

BRASIL

Apesar da menor sazonalidade, aumento no volume de vendas totais de resinas (mercado interno e mercado externo), em função da maior disponibilidade de produto. Adicionalmente, a Companhia seguirá implementando a estratégia de priorização ao atendimento do mercado brasileiro e América do Sul.

Em relação aos spreads petroquímicos, de acordo com a projeção de consultorias externas internacionais, a expectativa é de que o spread de PE-Nafta permaneça acima da média histórica recente (2016-2020), mas apresente queda em relação ao trimestre anterior, em função da (i) expectativa de maior oferta de PE devido a retomada dos produtores após os eventos naturais; e (ii) expectativa de aumento no preço da matéria-prima (nafta), por conta do aumento do preço do petróleo no mercado internacional. Adicionalmente, a expectativa das consultorias é de spreads de PP e PVC maiores em relação ao 3T21, em função da expectativa de antecipação de compras na região por conta das incertezas em relação ao fornecimento local.

ESTADOS UNIDOS E EUROPA

Nos Estados Unidos, o volume de vendas de PP deve permanecer em linha, apesar da menor produção no período, devido a parada de manutenção programada em uma das plantas no país.

Adicionalmente, o spread de PP-Propeno nos EUA, de acordo com a projeção de consultorias externas internacionais, deve permanecer acima da média histórica recente (2016-2020), mas em patamares menores em relação ao terceiro trimestre, principalmente em função da expectativa de maior oferta de PP devido a retomada dos produtores após os eventos naturais.

Em relação ao negócio da Companhia na Europa, o volume de vendas deve permanecer em linha com 3T21, em função da manutenção da disponibilidade de produto, mas com spreads de PP-Propeno Europa menores, principalmente impactado pelo aumento do preço do Propeno na região como resultado do aumento no preço do petróleo e nafta.

MÉXICO

No negócio do México, apesar da expectativa de queda na produção devido a parada programada de manutenção, a perspectiva é de que o volume de vendas de PE permaneça em linha ao trimestre anterior, em função da disponibilidade de produto em estoque construído nos últimos meses.

Em relação aos spreads, de acordo com a projeção de consultorias externas, a expectativa é de que o spread de PE-Etano EUA permaneça acima da média histórica recente (2016-2020), mas apresente queda, em função (i) da expectativa de maior oferta de PE devido a retomada dos produtores após os eventos naturais; e (ii) da expectativa de aumento no preço da matéria-prima (etano), por conta do aumento do preço do gás natural

²⁹ Não inclui o *Project Finance* do México e considera o Resultado Operacional recorrente.



no mercado internacional, impactado principalmente pelos maiores patamares de volume de exportações da *commodity*, afetando a disponibilidade do produto.

5.3 INDICADORES

Indicadores US\$ million	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)
Operacionais					
Resultado Operacional Recorrente	1.469	1.776	681	-17%	116%
Margem Operacional ¹	27%	36%	23%	-8 p.p.	4 p.p.
DVGA/Receita Líquida (%)	4%	4%	6%	0 p.p.	-2 p.p.
Financeiros²					
Dívida Líquida Ajustada	4.306	4.835	6.153	-11%	-30%
Dívida Líquida Ajustada/Resultado Operacional Recorrente (UDM)	0,83x	1,10x	4,98x	-24%	-83%
Resultado Operacional Recorrente (UDM)/Juros Pagos (UDM)	11,64	9,50	2,91	23%	299%
Valor da Empresa					
Preço Ação (final)	10,9	11,9	3,7	-8%	196%
Número de Ações (Milhões) ³	796	796	796	0%	0%
Market Cap	8.687	9.480	2.934	-8%	196%
Dívida Líquida Ajustada	5.713	6.360	7.853	-10%	-27%
Braskem	4.306	4.835	6.153	-11%	-30%
Braskem Idesa (75%)	1.408	1.525	1.700	-8%	-17%
Enterprise Value (EV) ⁴	15.753	17.364	12.252	-9%	29%
Resultado Operacional Recorrente UDM	5.208	4.443	1.452	17%	259%
Braskem	4.801	4.109	1.175	17%	309%
Braskem Idesa (75%)	407	334	277	22%	47%
EV/Resultado Operacional Recorrente UDM	3,0x	3,9x	8,4x	-23%	-64%
FCF Yield (%)	21%	13%	-3%	8 p.p.	24 p.p.
TSR (%)⁵	-8%	71%	-13%	-79 p.p.	5 p.p.

¹Considera o Resultado Operacional Recorrente em relação a receita líquida

²Não considera Dívida Líquida, Resultado Operacional Recorrente e Juros Pagos da Braskem Idesa

³Não considera ações mantidas em tesouraria

⁴Considera a provisão referente ao evento geológico de Alagoas

⁵Considera o TSR do trimestre



LISTAGEM DE ANEXOS:

ANEXO I:	Demonstrativo de Resultados Consolidado	44
ANEXO II:	Cálculo do Resultado Operacional Recorrente Consolidado	44
ANEXO III:	Balanço Patrimonial Consolidado	45
ANEXO IV:	Fluxo de Caixa Consolidado	46
ANEXO V:	Demonstrativo de Resultados Braskem Idesa	47
ANEXO VI:	Balanço Patrimonial Braskem Idesa	47
ANEXO VII:	Fluxo de Caixa Braskem Idesa	48



ANEXO I

Demonstrativo de Resultados Consolidado

Demonstração de Resultado (R\$ milhões)	3T21	2T21	3T20	Var.	Var.	9M21	9M20	Var.
CONSOLIDADO	(A)	(B)	(C)	(A)/(B)	(A)/(C)	(D)	(E)	(D)/(E)
Receita Bruta das Vendas	32.879	30.488	18.999	8%	73%	89.990	47.281	90%
Receita Líquida de Vendas	28.299	26.421	15.992	7%	77%	77.413	39.805	94%
Custo dos Produtos Vendidos	(19.995)	(16.609)	(12.427)	20%	61%	(52.058)	(33.533)	55%
Lucro Bruto	8.305	9.813	3.566	-15%	133%	25.355	6.272	304%
Despesas com Vendas e Distribuição	(544)	(460)	(482)	18%	13%	(1.476)	(1.370)	8%
(Perda) reversões por redução ao valor recuperável de contas a receber	(2)	4	(4)	n.a.	-41%	3	(15)	n.a.
Despesas Gerais e Administrativas	(643)	(589)	(446)	9%	44%	(1.751)	(1.334)	31%
Despesas com pesquisa e desenvolvimento	(74)	(62)	(63)	19%	16%	(198)	(173)	15%
Resultado de Participações Societárias	(4)	1	2	n.a.	n.a.	(1)	(20)	-94%
Outras Receitas	(130)	656	485	n.a.	n.a.	1.305	817	60%
Outras Despesas	(389)	(298)	(3.642)	31%	-89%	(915)	(5.380)	-83%
Lucro Operacional Antes do Resultado Financeiro	6.519	9.063	(584)	-28%	n.a.	22.322	(1.203)	n.a.
Resultado Financeiro Líquido	(3.103)	957	(1.832)	n.a.	69%	(5.609)	(10.510)	-47%
Despesas Financeiras	(1.212)	(1.366)	(1.184)	-11%	2%	(4.270)	(3.683)	16%
Receitas Financeiras	184	489	162	-62%	14%	1.592	498	219%
Variações cambiais, líquidas	(2.075)	1.835	(811)	n.a.	156%	(2.931)	(7.326)	-60%
Lucro Antes do IR e CS	3.416	10.021	(2.416)	-66%	n.a.	16.713	(11.713)	n.a.
Imposto de Renda / Contribuição Social	102	(2.459)	1.079	n.a.	-91%	(3.219)	3.820	n.a.
Lucro Líquido (Prejuízo)	3.518	7.562	(1.337)	-53%	n.a.	13.493	(7.893)	n.a.
Atribuível a								
Acionistas da Companhia	3.537	7.424	(1.413)	-52%	n.a.	13.455	(7.538)	n.a.
Participação de acionista não controlador na Braskem Idesa	(19)	138	76	n.a.	n.a.	39	(355)	n.a.

ANEXO II

Cálculo do Resultado Operacional Recorrente Consolidado

Cálculo Resultado Operacional Recorrente (R\$ milhões)	3T21	2T21	3T20	Var.	Var.	9M21	9M20	Var.
CONSOLIDADO	(A)	(B)	(C)	(A)/(B)	(A)/(C)	(D)	(E)	(D)/(E)
Lucro Líquido	3.518	7.562	(1.337)	-53%	n.a.	13.493	(7.893)	n.a.
Imposto de Renda / Contribuição Social	(102)	2.459	(1.079)	n.a.	-91%	3.219	(3.820)	n.a.
Resultado Financeiro	3.103	(957)	1.832	n.a.	69%	5.609	10.510	-47%
Depreciação, amortização e exaustão	959	923	1.059	4%	-9%	2.813	3.002	-6%
<i>Custo</i>	756	582	801	30%	-6%	1.981	2.275	-13%
<i>Despesas</i>	203	341	257	-40%	-21%	832	726	15%
Resultado Operacional	7.477	9.986	474	-25%	1476%	25.134	1.799	1297%
Provisão para perdas de ativos de longa duração (constituição/reversão)	(15)	(8)	(15)	91%	0%	(61)	(29)	112%
Resultado de participações societárias	4	(1)	(2)	n.a.	n.a.	1	20	-94%
Provisão para indenização de danos Alagoas	142	(72)	3.562	n.a.	-96%	(69)	5.143	n.a.
Exclusão do ICMS da base de cálculo do PIS/COFINS	-	(473)	(190)	-100%	-100%	(1.031)	(200)	416%
Outros não recorrentes	61	(31)	(163)	n.a.	n.a.	38	(280)	n.a.
Resultado Operacional Recorrente	7.670	9.400	3.666	-18%	109%	24.013	6.453	272%
<i>Margem Operacional Recorrente</i>	27%	36%	23%	-8 p.p.	4 p.p.	31%	16%	15 p.p.
Resultado Operacional Recorrente US\$ milhões	1.469	1.776	681	-17%	116%	4.510	1.249	261%



ANEXO III

Balanço Patrimonial Consolidado

ATIVO (R\$ milhões)	set/21	jun/21	Var.
	(A)	(B)	(A)/(B)
Circulante	43.119	39.039	10%
Caixa e Equivalentes de Caixa	12.026	9.765	23%
Aplicações Financeiras	2.936	3.805	-23%
Contas a Receber de Clientes	7.933	8.007	-1%
Estoques	14.366	12.708	13%
Tributos a Recuperar	1.241	1.086	14%
Imposto de renda e contribuição social	3.653	2.675	37%
Dividendos e juros sobre capital próprio	0,2	0,2	0%
Despesas pagas antecipadamente	186	232	-20%
Derivativos	8	117	-93%
Outros Ativos	769	643	20%
Não Circulante	51.315	48.895	5%
Aplicações Financeiras	16,314	16	2%
Contas a Receber de Clientes	15,837	18	-13%
Estoques	33,082	41	-19%
Tributos a recuperar	1.175,454	1.848	-36%
Imposto de renda e contribuição social	210,722	73	189%
Imposto de renda e contribuição social diferidos	7.458,839	5.944	25%
Depósitos Judiciais	178,839	180	0%
Derivativos	1,069	42	-97%
Outros Ativos	320,878	290	11%
Investimentos	49,962	50	-1%
Imobilizado	36.443,431	35.002	4%
Intangível	2.829,301	2.806	1%
Direito de uso de ativos	2.581,733	2.585	0%
Total do Ativo	94.434	87.934	7%
PASSIVO E P.L. (R\$ milhões)	set/21	jun/21	Var.
	(A)	(B)	(A)/(B)
Circulante	32.363	31.043	4%
Fornecedores	10.438	10.679	-2%
Financiamentos	903	2.455	-63%
Financiamentos Braskem Idesa	7.182	6.826	5%
Debêntures	57	56	2%
Derivativos	387	408	-5%
Salários e Encargos Sociais	1.001	648	54%
Tributos a Recolher	897	1.037	-14%
Imposto de renda e contribuição social	3.555	2.126	67%
Dividendos	2	4	-52%
Adiantamentos de Clientes	441	343	29%
Acordo de Leniência	310	306	1%
Provisões Diversas	457	286	60%
Outras Obrigações	1.011	529	91%
Provisão de gastos Alagoas	4.866	4.470	9%
Arrendamento Mercantil	856	870	-2%
Não Circulante	50.936	49.724	2%
Fornecedores	60	18	237%
Financiamentos	32.888	31.439	5%
Financiamentos Braskem Idesa	4.572	4.218	8%
Debêntures	149	160	-7%
Derivativos	407	294	39%
Imposto de renda e contribuição social	-	576	-100%
Tributos a Recolher	-	-	n.a.
Provisão de gastos Alagoas	2.275	3.199	-29%
Mútuo de acionista não controlador na Braskem Idesa	3.456	3.159	9%
Imposto de renda e contribuição social diferidos	1.257	1.209	4%
Benefícios pós emprego	487	468	4%
Provisão para perda em controladas	0	0	0%
Adiantamentos de Clientes	333	322	4%
Provisões judiciais	1.120	1.174	-5%
Acordo de Leniência	794	785	1%
Provisões Diversas	849	532	59%
Outras Obrigações	215	186	15%
Arrendamento Mercantil	2.074	1.984	5%
Patrimônio Líquido	11.135	7.167	55%
Capital Social	8.043	8.043	0%
Reserva de Capital	3	3	0%
Ágio na aquisição de controlada sob controle comum	(488)	(488)	0%
Outros resultados abrangentes	(3.703)	(4.263)	-13%
Ações em Tesouraria	(38)	(38)	0%
Lucros (Prejuízos) Acumulados	8.947	5.403	66%
Total Atribuível ao Acionista da Companhia	12.764	8.660	47%
Participação de Acionistas não Controladores em Controladas	(1.630)	(1.493)	9%
Total do Passivo e PL	94.434	87.934	7%



ANEXO IV

Fluxo de Caixa Consolidado

Fluxo de Caixa Consolidado R\$ milhões	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
Lucro (Prejuízo) Antes do Imposto de Renda e Contribuição Social	3.416	10.021	(2.416)	-66%	n.a.	16.713	(11.713)	n.a.
Ajuste para Reconciliação do Resultado								
Depreciação e Amortização	959	923	1.059	4%	-9%	2.813	3.002	-6%
Resultado de Participações Societárias	4	(1)	(2)	n.a.	n.a.	1	20	-94%
Juros, Variações Monetárias e Cambiais, Líquidas	3.344	(2.504)	1.632	n.a.	105%	4.293	11.776	-64%
Provisão (Reversão e recuperação de créditos), líquidos	512	(22)	(87)	n.a.	n.a.	547	6	n.a.
(Reversão) Provisão do evento geológico em Alagoas	142	(72)	3.562	n.a.	-96%	(69)	5.143	n.a.
Créditos de PIS e COFINS - exclusão do ICMS da base de cálculo	-	(473)	(190)	-100%	-100%	(1.031)	(200)	416%
Redução ao valor recuperável de contas a receber e outros clientes	2	(4)	8	n.a.	-71%	(3)	15	n.a.
Provisão para perdas e baixas de ativos de longa duração	14	(33)	(8)	n.a.	n.a.	(28)	(17)	62%
Geração de Caixa Antes de Var. do Capital Circ. Oper.	8.393	7.834	3.558	7%	136%	23.235	8.032	189%
Variação do capital circulante operacional								
Depósitos Judiciais - Outros ativos financeiros	-	-	-	n.a.	n.a.	-	3.746	-100%
Aplicações financeiras	919	90	(498)	926%	n.a.	784	(1.777)	n.a.
Contas a Receber de Clientes	461	(1.735)	(532)	n.a.	n.a.	(3.086)	(872)	254%
Estoques	(1.414)	(1.101)	(584)	28%	142%	(5.783)	316	n.a.
Tributos a Recuperar	700	299	908	134%	-23%	2.076	1.761	18%
Despesas Antecipadas	139	(107)	153	n.a.	-9%	190	144	32%
Demais Contas a Receber	(145)	(47)	(181)	207%	-20%	(383)	(375)	2%
Fornecedores	(1.282)	(1.211)	(134)	6%	856%	(24)	(5.040)	-100%
Tributos a Recolher	(330)	704	(316)	n.a.	4%	122	(625)	n.a.
Adiantamento de Clientes	64	(10)	34	n.a.	89%	94	306	-69%
Acordo de Leniência	-	(86)	-	-100%	n.a.	(389)	(350)	11%
Provisões Diversas	(124)	(67)	7	86%	n.a.	(285)	(93)	205%
Demais Contas a Pagar	158	(559)	(230)	n.a.	n.a.	(1.255)	(325)	286%
Caixa Gerado pelas Operações	7.540	4.003	2.184	88%	245%	15.296	4.850	215%
Juros pagos	(980)	(459)	(1.118)	114%	-12%	(2.570)	(2.206)	16%
Imposto de Renda e Contribuição Social Pagos	(823)	(1.032)	(95)	-20%	764%	(2.173)	(190)	1045%
Caixa Líquido Gerado pelas Atividades Operacionais	5.737	2.512	971	128%	491%	10.553	2.453	330%
Recursos recebidos na venda de ativo imobilizado e intangível	0,04	25	-	-100%	n.a.	40	13	196%
Adições ao investimento em controladas	-	-	-	n.a.	n.a.	-	-	n.a.
Dividendos recebidos	-	-	-	n.a.	n.a.	-	3	-100%
Adições ao Imobilizado e Intangível	(819)	(733)	(456)	12%	80%	(2.043)	(1.931)	6%
Utilização de Caixa em Atividades de Investimentos	(819)	(709)	(456)	16%	80%	(2.003)	(1.914)	5%
Dívida de curto e longo prazos								
Captações	10	11	4.510	-7%	-100%	21	13.037	-100%
Pagamentos	(2.557)	(3.459)	(7.289)	-26%	-65%	(9.227)	(8.164)	13%
Financiamentos Braskem Idesa								
Pagamentos	(263)	(265)	(247)	-1%	6%	(766)	(659)	16%
Arrendamento Mercantil	(199)	(199)	(159)	0%	25%	(594)	(479)	24%
Dividendos pagos	(1,93)	(0,1)	(0,00)	1751%	n.a.	(2,0)	(2)	-15%
Outros passivos financeiros	-	-	(134)	n.a.	-100%	-	(401)	-100%
(Aplicação) Geração de Caixa em Financiamentos	(3.010)	(3.912)	(3.318)	-23%	-9%	(10.568)	3.333	n.a.
Variação cambial do caixa de controladas no exterior	352	(620)	142	n.a.	149%	181	1.648	-89%
(Aplicação) Geração de Caixa e Equivalentes de Caixa	2.261	(2.728)	(2.661)	n.a.	n.a.	(1.837)	5.520	n.a.
Representado por								
Caixa e Equivalentes e Aplicações no Início do Exercício	9.765	12.493	14.985	-22%	-35%	13.863	6.804	104%
Caixa e Equivalentes e Aplicações no Final do Exercício	12.026	9.765	12.324	23%	-2%	12.026	14.985	-20%
(Redução) Aumento de caixa e equivalentes de caixa	2.261	(2.728)	(2.661)	n.a.	n.a.	(1.837)	5.520	n.a.



ANEXO V

Demonstrativo de Resultados Braskem Idesa

Demonstração de Resultado (R\$ milhões)	3T21	2T21	3T20	Var.	Var.	9M21	9M20	Var.
BRASKEM IDESA	(A)	(B)	(C)	(A)/(B)	(A)/(C)	(D)	(E)	(D)/(E)
Receita Líquida de Vendas e Serviços	1.785	1.741	1.084	2%	61%	4.593	2.863	60%
Custo dos Produtos Vendidos	(936)	(779)	(827)	20%	-6%	(2.348)	(2.199)	7%
Lucro Bruto	848	962	256	-12%	275%	2.245	664	238%
Despesas com Vendas e Distribuição	(48)	(55)	(64)	-12%	-14%	(160)	(187)	-14%
(Perda) reversões por redução ao valor recuperável de contas a receber	-	-	(0)	n.a.	-100%	(0,2)	(1)	-81%
Despesas Gerais e Administrativas	(58)	(55)	(43)	7%	27%	(163)	(115)	43%
Despesas com pesquisa e desenvolvimento	-	-	-	n.a.	n.a.	-	-	n.a.
Resultado de Participações Societárias	-	-	-	n.a.	n.a.	-	-	n.a.
Outras Receitas	1,3	1	101	13%	-99%	3	263	-99%
Outras Despesas	1	33	(2)	-97%	n.a.	(6)	(10)	-41%
Lucro Operacional Antes do Resultado Financeiro	744	887	248	-16%	258%	1.918	615	212%
Resultado Financeiro Líquido	(751)	36	(269)	n.a.	n.a.	(1.567)	(2.928)	-46%
Despesas Financeiras	(362)	(367)	(385)	-1%	-5%	(1.107)	(1.124)	-2%
Receitas Financeiras	2	1	(21)	84%	n.a.	9	20	-57%
Variações cambiais, líquidas	(391)	401	138	n.a.	191%	(469)	(1.824)	-74%
Lucro (Prejuízo) Antes do IR e CS	(6)	923	(20)	n.a.	n.a.	351	(2.313)	n.a.
Imposto de Renda / Contribuição Social - Corrente e Diferidos	(41)	(273)	93	-85%	n.a.	(161)	641	n.a.
Lucro Líquido (Prejuízo) do Período	(48)	650	72	n.a.	797%	189	(1.672)	n.a.

ANEXO VI

Balanco Patrimonial Braskem Idesa

ATIVO (R\$ milhões)	set/21	jun/21	Var.
	(A)	(B)	(A)/(B)
Circulante	3.454	2.626	32%
Caixa e Equivalentes de Caixa	1.644	979	68%
Contas a Receber de Clientes	1.111	1.007	10%
Estoques	664	551	20%
Tributos a Recuperar	(61)	(60)	1%
Outras	97	149	-35%
Não Circulante	16.778	16.025	5%
Tributos a Recuperar	251	226	11%
Imposto de renda e contribuição social diferidos	1.692	1.593	6%
Operações com Derivativos	-	-	n.a.
Outras	34	41	-18%
Imobilizado	14.175	13.566	4%
Intangível	270	248	9%
Direito de uso de ativos	356	351	2%
Total do Ativo	20.232	18.651	8%
PASSIVO E P.L. (R\$ milhões)	set/21	jun/21	Var.
	(A)	(B)	(A)/(B)
Circulante	8.090	7.529	7%
Fornecedores	521	467	12%
Financiamentos Braskem Idesa	7.182	6.826	5%
Salários e Encargos Sociais	43	25	75%
Tributos a Recolher	4	9	-54%
Arrendamento mercantil	74	69	8%
Outras	264	134	97%
Não Circulante	18.209	16.712	9%
Financiamentos Braskem Idesa	4.572	4.218	8%
Contar a pagar a empresas ligadas	9.776	8.944	9%
Mútuo de acionista não controlador da Braskem Idesa	3.456	3.159	9%
Arrendamento mercantil	330	313	5%
Outras	75	77	-4%
Patrimônio Líquido	(6.067)	(5.590)	9%
Atribuível aos Acionistas da Companhia	(6.067)	(5.590)	9%
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	20.232	18.651	8%



ANEXO VII Fluxo de Caixa Braskem Idesa

Fluxo de Caixa Braskem Idesa R\$ milhões	3T21 (A)	2T21 (B)	3T20 (C)	Var. (A)/(B)	Var. (A)/(C)	9M21 (D)	9M20 (E)	Var. (D)/(E)
Lucro (Prejuízo) Antes do Imposto de Renda e Contribuição Social	(6)	923	(20)	n.a.	-69%	351	(2.313)	n.a.
Ajustes para Reconciliação do Resultado								
Depreciação e Amortização	186	211	290	-12%	-36%	586	833	-30%
Resultado de Participações Societárias	-	-	-	n.a.	n.a.	-	-	n.a.
Juros, Variações Monetárias e Cambiais, Líquidas	750	(116)	228	n.a.	229%	1.477	2.533	-42%
Créditos de PIS e COFINS - exclusão do ICMS da base de cálculo	-	-	-	n.a.	n.a.	-	-	n.a.
Perda (reversões) por redução ao valor recuperável de contas a receber	(0,5)	(0,5)	-	0%	n.a.	(0,9)	-	n.a.
Provisão para perdas e baixas de ativos de longa duração	0,04	-	-	n.a.	n.a.	0,04	-	n.a.
Geração de Caixa Antes de Var. do Capital Circ. Oper.	929	1.017	498	-9%	87%	2.413	1.053	129%
Varição do capital circulante operacional								
Contas a Receber de Clientes	(61)	(336)	(24)	-82%	158%	(533)	(238)	124%
Estoques	(48)	48	(19)	n.a.	150%	(119)	(47)	152%
Tributos a Recuperar	(5)	69	(9)	n.a.	-43%	98	(68)	n.a.
Despesas Antecipadas	102	(173)	185	n.a.	-45%	80	374	-79%
Demais Contas a Receber	41	(69)	(86)	n.a.	n.a.	(24)	(241)	-90%
Fornecedores	38	(61)	(53)	n.a.	n.a.	103	137	-25%
Tributos a Recolher	(97)	195	(171)	n.a.	-43%	(52)	(442)	-88%
Adiantamentos de clientes	(8)	(3)	(4)	125%	98%	(5)	(14)	-66%
Provisões Diversas	135	(33)	8	n.a.	1681%	125	5	n.a.
Demais Contas a Pagar	(38)	(11)	(23)	236%	64%	(48)	584	n.a.
Caixa Gerado pelas Operações	988	642	302	54%	228%	2.039	1.102	85%
Juros pagos	(79)	(262)	(101)	-70%	-21%	(429)	(500)	-14%
Imposto de Renda e Contribuição Social Pagos	(2)	(3)	(1)	-30%	55%	(8)	(5)	83%
Caixa Líquido Gerado pelas Atividades Operacionais	907	378	200	140%	354%	1.602	597	168%
Adições ao Imobilizado e Intangível	(27)	(22)	(13)	19%	100%	(81)	(70)	15%
Aplicação de Caixa em Atividades de Investimentos	(27)	(22)	(13)	19%	100%	(81)	(70)	15%
Dívida de curto e longo prazo								
Captações	-	-	-	n.a.	n.a.	-	-	n.a.
Pagamentos	-	-	-	n.a.	n.a.	-	-	n.a.
Financiamentos Braskem Idesa								
Pagamentos	(263)	(265)	(247)	-1%	6%	(766)	(659)	16%
Arrendamento Mercantil	(14)	(14)	(16)	-3%	-14%	(43)	(40)	7%
Dividendos pagos	-	-	-	n.a.	n.a.	-	-	n.a.
(Aplicação) Geração de caixa em financiamentos	(277)	(279)	(263)	-1%	5%	(809)	(699)	16%
Varição cambial do caixa de controladas no exterior	61	(92)	77	n.a.	-21%	28	227	-88%
Geração (Aplicação) de Caixa e Equivalentes	665	(16)	1	n.a.	n.a.	740	55	1249%
Representado por								
Caixa e Equivalentes no Início do Período	979	996	1.072	-2%	-9%	904	1.017	-11%
Caixa e Equivalentes no Final do Período	1.644	979	1.072	68%	53%	1.644	1.072	53%
(Redução) Aumento de Caixa e Equivalentes	665	(16)	1	n.a.	n.a.	740	55	1249%