



## Teleconferência de Resultados 4T22

## Orientações e Aviso Legal





Bom dia a todos e sejam bem vindos à teleconferência da CSU Digital referente aos resultados do quarto trimestre e do consolidado do ano de 2022. Estão presentes hoje o CFO da Companhia, Guilherme Rocha, o Diretor Estatutário de RI, Pedro Alvarenga, e o time de RI da Companhia. Esta teleconferência está sendo gravada e todos os participantes poderão escutar, visualizar os palestrantes e acompanhar a apresentação.



A apresentação será em português com tradução simultânea para o Inglês. Para aqueles que desejarem ouvi-la em Inglês, basta clicarem no botão "Interpretation" localizado no canto inferior direito da tela e selecionar a língua desejada. For those who wish to listen to the presentation in English, just press the "Interpretation" button on the bottom right corner of the screen and choose the English option.



Esta apresentação pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos e resultados futuros da Companhia, de acordo com a regulamentação de valores mobiliários brasileira e internacional. Essas declarações são baseadas em suposições e análises feitas pela Companhia de acordo com a sua experiência, o ambiente econômico, nas condições de mercado e nos eventos futuros esperados, muitos dos quais estão fora do controle da mesma. Fatores importantes que podem levar a diferenças significativas entre os resultados reais e as declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros incluem a estratégia de negócios da Companhia, as condições econômicas brasileira e internacional, tecnologia, estratégia financeira, desenvolvimentos dos clientes, condições do mercado financeiro, incerteza a respeito dos resultados de suas operações futuras, planos, objetivos, expectativas e intenções, entre outros. Em razão desses fatores, os resultados reais da Companhia podem diferir significativamente daqueles indicados ou implícitos nas declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros. As informações e opiniões aqui contidas não devem ser entendidas como recomendação à potenciais investidores e nenhuma decisão de investimento deve se basear na veracidade, atualidade ou completude dessas informações ou opiniões. Nenhum dos seus representantes terão qualquer responsabilidade por perdas que possam decorrer da utilização ou do conteúdo desta apresentação.

#### Histórico da Companhia

## PIONEIRISMO E INOVAÇÃO



#### Construção

1992 - 2005

- Primeira processadora independente de cartões no Brasil
- Primeira empresa a trabalhar com principais bandeiras internacionais simultaneamente
- Agente de Transformação do Negócio de Cartões de Crédito
- Criação de novas verticais de Loyalty e Customer Experience



## Consolidação

2006 - 2019

- Primeira empresa do seu segmento a abrir capital
- Torna-se processadora ampla de meios de pagamento
- Evolução e diversificação através de adquirência, consignado e OPTe+ (marketplace)
- Maior processadora de Cartão de Crédito da América Latina

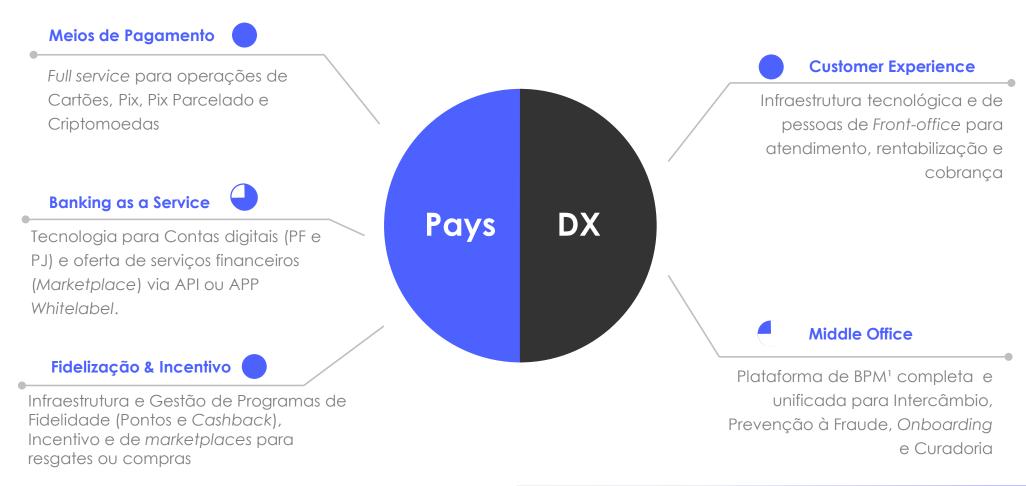


- Provedora de soluções tecnológicas completas para serviços financeiros
- Novos produtos e soluções digitais: cartão digital, cartão virtual, carteiras digitais, wearables e NFC
- Novas avenidas de crescimento: Pix, Pix Parcelado, Criptomoedas, BaaS, Esteira de Processos
- Nova marca, ticker e identidade visual



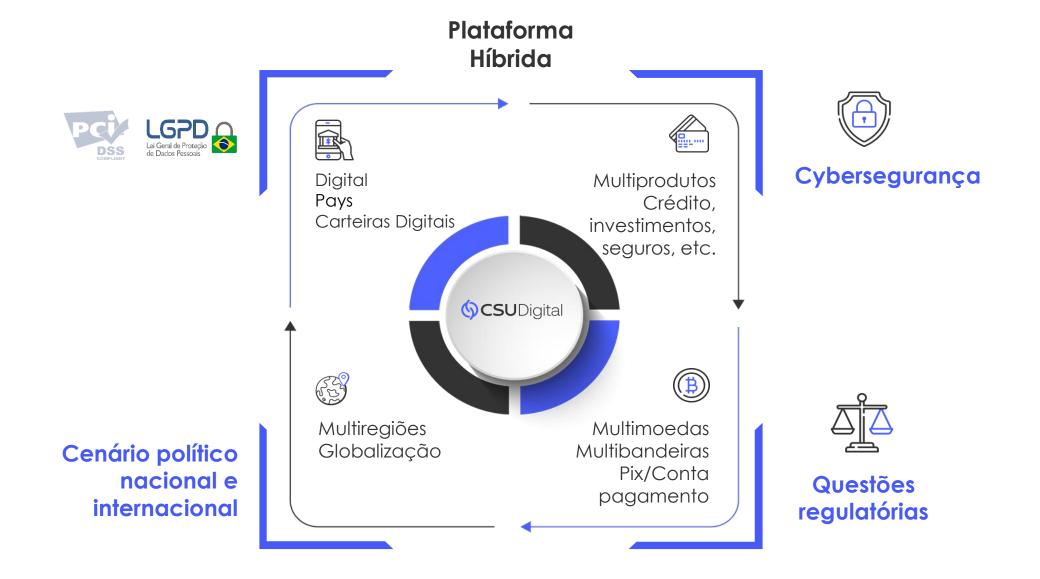
#### Portfólio de Soluções

#### A MAIS COMPLETA PLATAFORMA DE SERVIÇOS FINANCEIROS DO MERCADO





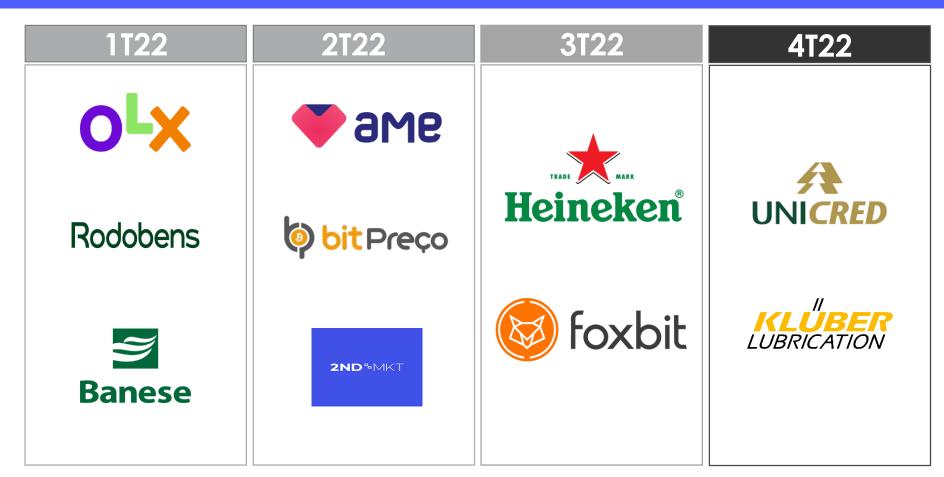
## Robustez Tecnológica e Operacional CONVERGÊNCIA DIGITAL EM UM AMBIENTE CADA VEZ MAIS COMPLEXO



### OFERTA IDEAL PARA QUALQUER TIPO DE NEGÓCIO

10 novos clientes em 2022, com presença dos mais variados segmentos econômicos

42
Clientes B2B



#### **GRANDES AVENIDAS DE CRESCIMENTO**

#### **Destaques Operacionais**



+35,9 milhões
unid. cadastradas
+20,5 milhões
unid. faturadas



**873 milhões** transações 2022 **229 milhões** transações 4T22



R\$ 268 bi TPV 2022 R\$ 75 bi TPV 4T22



+100 parceiros conectados ao nosso marketplace



+500 mil produtos disponíveis para resgate & cashback



Cartões Físicos, Virtuais (mobile e wereables), Digitais

**Bin** Sponsor

**Carteiras Virtuais Multicontas** 

Transferências e Pagamentos (TED, Pix, Pix Parcelado, Criptomoedas)

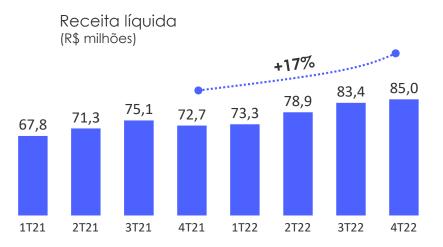
Marketplace de Crédito

**Serviços Digitais** 

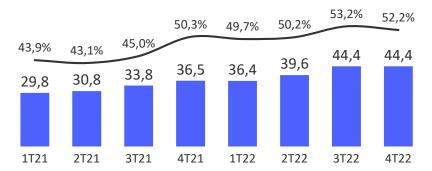
Programas de Fidelidade & Incentivo

Marketplace de compras

#### **Destaques Financeiros**



Crescimento contínuo e acelerado advindo da expansão de base de usuários de nossos clientes e da adição de novos contratos Lucro bruto e mg. Bruta (R\$ milhões e %)



Pilar estratégico que se torna ainda mais relevante no todo, ao mesmo tempo que apresenta ganhos de rentabilidade

### EM TRANSFORMAÇÃO PARA AMPLIAR RESULTADOS

#### **Destaques Operacionais**



+2,9 milhões
de interações
gerenciadas
(4T22)



**53%**de interações digitalizadas



13% via autoatendimento

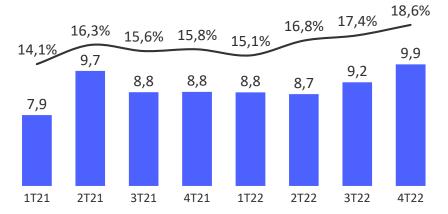
#### Destaques Financeiros

Receita líquida (R\$ milhões)



Avanço relevante alcançado na agenda de digitalização trazendo ganhos graduais de receita e produtividade

Lucro bruto e margem bruta (R\$ milhões e %)



Atuação voltada para processos de maior valor agregado e maior margem

#### **Novas ferramentas**







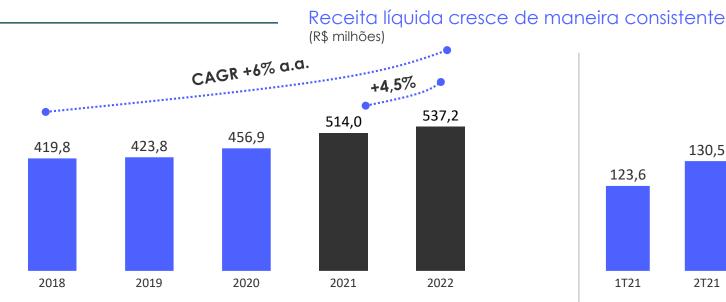


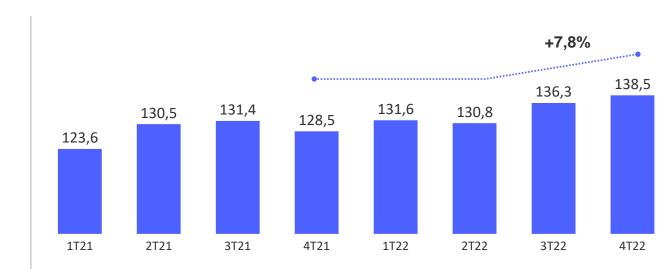




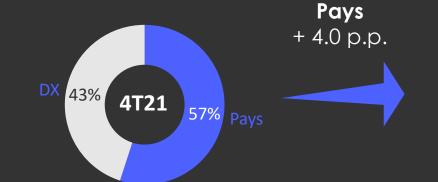
## Receita líquida consolidada LONGO HISTÓRICO DE CRESCIMENTO QUE SE INTENSIFICA

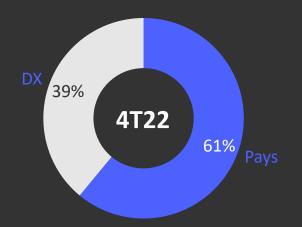




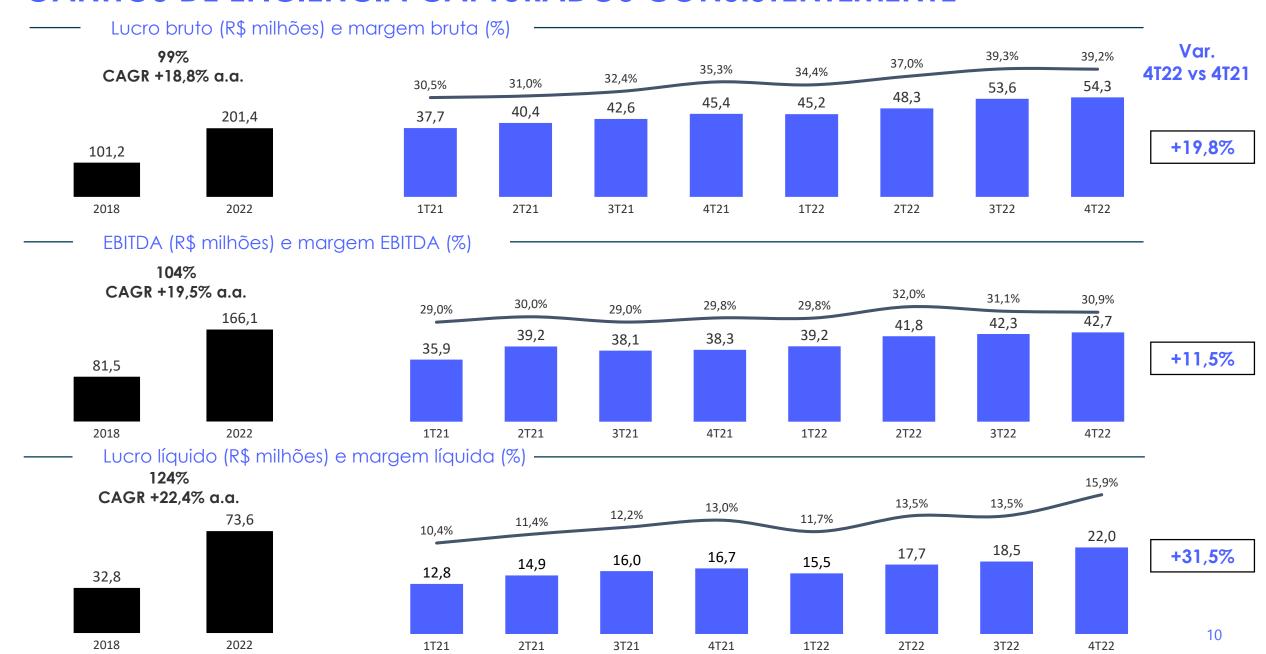


Participação da CSU Pays ganha ainda mais relevância no negócio Mix de receita líquida CSU Consolidada (%)



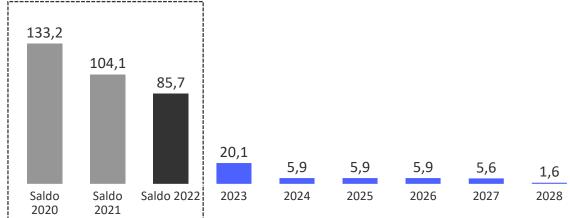


### GANHOS DE EFICIÊNCIA CAPTURADOS CONSISTENTEMENTE



## SÓLIDA POSIÇÃO DE CAIXA COM BAIXA ALAVANCAGEM

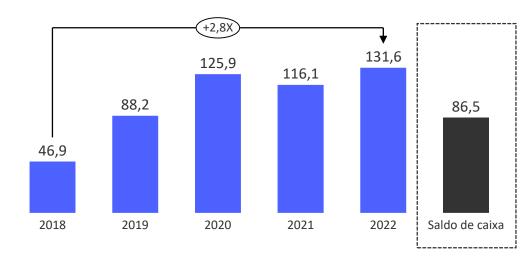


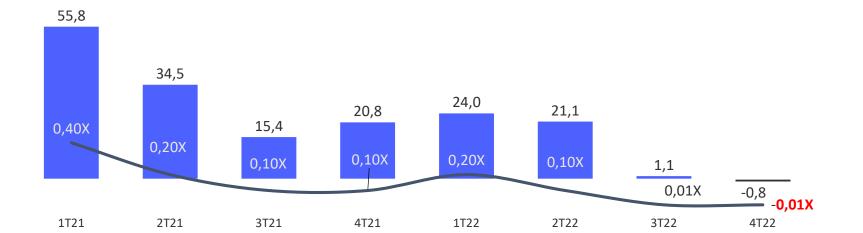


Dívida líquida e dívida líquida/EBITDA

(R\$ milhões, multiplicador x)

#### 

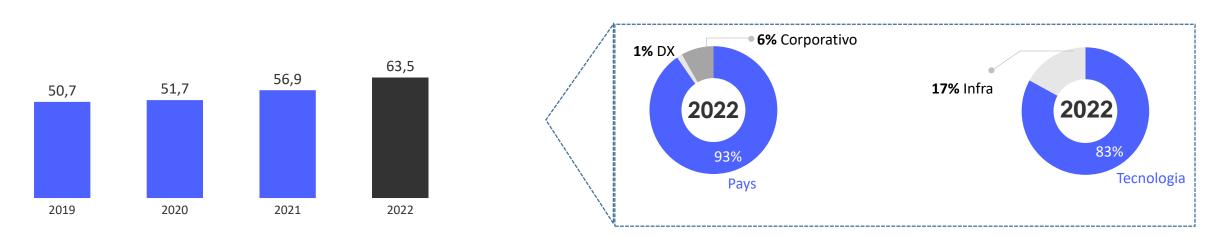




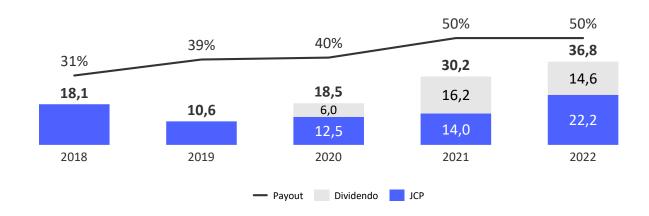
Em 2022, Caixa Líquido de R\$ 0,8 milhão.
Considerando somente a Dívida Onerosa de R\$ 16,4 milhões, a empresa fecha com Caixa Líquido de R\$70,1 milhões

## Investimentos e Distribuição de Lucros GERAÇÃO DE CAIXA PERMITE INVESTIMENTOS E REMUNERAR ACIONISTAS

Estratégia de investimentos (CAPEX) voltada para tecnologia (R\$ milhões)

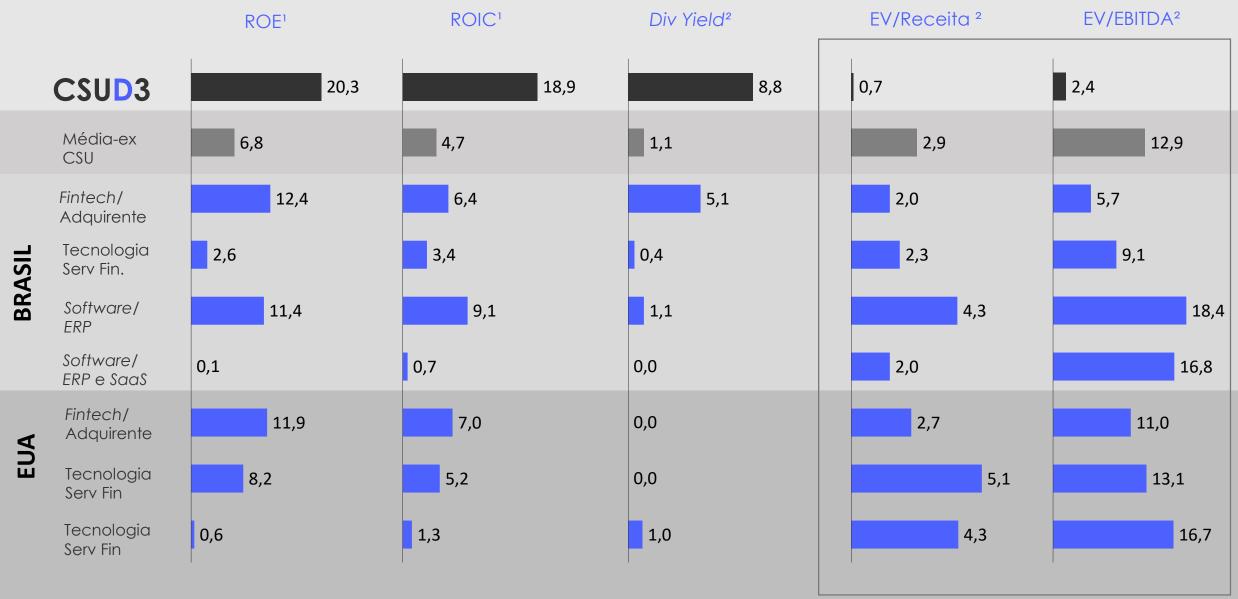


Distribuição de dividendos e JCP ampliando retorno aos acionistas (R\$ milhões e % payout)



Foram pagos R\$ 22,2 mi em JCP em janeiro 2023, e serão submetidos à AGO dividendos complementares de R\$14.6 mi

### COMBINAÇÃO DE CRESCIMENTO E RENTABILIDADE GERAM RETORNOS ATRATIVOS



### **CONSIDERAÇÕES FINAIS**

Consistente **histórico de resultados** com ganhos relevantes em todas as principais métricas financeiras há 14 trimestres: receita, lucro bruto, EBITDA e lucro líquido

Levando a uma sólida posição e **forte geração de caixa**, o que permite **acelerar os investimentos** (orgânico ou inorgânico)

Ampliação do portfólio cria **novas e relevantes oportunidades de crescimento**, que se somam ao business "clássico"

- Robustez de sua infraestrutura tecnológica, aliada à comprovada capacidade de execução, colocam a Companhia em posição favorável em um momento de mercado conturbado
- Remuneração atrativa aos investidores a partir da distribuição de R\$ 22,2 mi de JCP (R\$ 6,5 mi no 4T22). Encaminhada proposta de pagamento de dividendos complementares de R\$ 14,6 milhões (à ser aprovado em AGO), perfazendo o total de R\$ 36,8 milhões de proventos para o ano de 2022, payout de 50%
- Ações da CSU sendo negociadas em 20 de Março de 2023 a 0,7x Receita e 2,4x EV/EBITDA, enquanto outros players de segmentos correlatos no Brasil e no Exterior já estão performando a um múltiplo até 7,6x maior (EV/EBITDA).

# (SUDigital

## Perguntas e Respostas



Para fazer perguntas, clique no ícone de levantar a mão na parte inferior de sua tela, e aguarde as próximas instruções



Ao ser anunciado, uma solicitação para ativar seu microfone aparecerá na tela e você poderá realizar sua pergunta



Para enviar perguntas por escrito via ícone de Q&A no botão inferior de suas telas, orientamos realizá-las indicando seu NOME e EMPRESA, seguido de seu questionamento





## Relações com Investidores









- ## ri.csu.com.br
- ri@csu.com.br