

CSU CARDSYSTEM S.A.
Companhia Aberta
CNPJ nº 01.896.779/0001-38
NIRE nº 35300149769

COMUNICADO AO MERCADO

Contratação da Technisys

São Paulo, 22 de abril de 2021. A CSU CardSystem S.A. (B3: CARD3) (“**Companhia**”), líder no mercado brasileiro em soluções tecnológicas de última geração para meios de pagamento, *customer experience* e fidelização e incentivo de clientes, comunica ter celebrado contratos de licenciamento de longo prazo com a Technisys (technisys.com), um dos principais provedores mundiais de plataformas de *core banking*, cujos sistemas são usados na gestão de mais de 100 milhões de contas em 16 países, para ser um dos principais fornecedores da solução de Banking as a Service (“**BaaS**”) da Companhia.

Com isso, a Companhia passará a ofertar solução ampla e completa de BaaS ao mercado, iniciativa que, conforme mencionado nos Releases de Resultados, permite ampliar significativamente o leque de soluções a nossos clientes, auxiliando no planejamento, implantação, e sobretudo evoluindo na operação de todo o ciclo de pagamentos em contas digitais e diversos outros produtos financeiros, com implantação prevista para o 1º semestre de 2021.

Nos próximos 5 anos, a Companhia estima alocar recursos superiores a R\$ 150 milhões nas áreas de tecnologia e operações para construção e desenvolvimento de solução completa de BaaS, objetivando capturar parcela importante de uma indústria que, segundo projeções internas, pode gerar cerca de R\$ 8 bilhões em negócios aos fornecedores do mercado brasileiro de BaaS no mesmo período.

Ricardo Ribeiro Leite
Diretor de Relações com Investidores



CSU CARDSYSTEM S.A.
Publicly-held Company
Taxpayer ID (CNPJ) No. 01.896.779/0001-38
Company Registry (NIRE): 35300149769

NOTICE TO THE MARKET

Agreement with Technisys

São Paulo, April 22, 2021. CSU CardSystem S.A. (B3: CARD3) (“**Company**”), a leading company in the Brazilian market in state-of-the-art technological solutions for payment means, customer experience and clients’ loyalty and incentives, announces having entered into long-term licensing agreement with Technisys ([technisys.com](https://www.technisys.com)), one of the world's leading providers of core banking platforms, whose integrated systems are used to manage more than 100 million accounts in 16 countries, to be one of the main providers of the Banking as a Service (“**BaaS**”) solution of the Company.

Therefore, the Company will start offering BaaS comprehensive and complete solution to the market, an initiative that, as mentioned in the Earnings Releases, allows the Company to significantly expand the range of solutions to our customers, assisting in the planning, implementation, and additionally, evolving in the operation of the entire payments cycle in digital accounts and several other financial products, with implementation scheduled for the first half of 2021.

Over the next five years, the Company expects to allocate resources higher than R\$ 150 million in technology and operations for construction and development of complete BaaS solution, aiming to capture significant share of an industry that, according to internal estimates, can generate about R\$ 8 billion in business to suppliers in the Brazilian BaaS market in the same period.

Ricardo Ribeiro Leite
Investor Relations Officer