

# TORRE DE CONTROLE



Centro de Distribuição Louveira

# RESULTADOS 3T22

## **Aviso Legal**

Algumas das afirmações e considerações aqui contidas constituem informações adicionais não auditadas ou revisadas por auditoria e se baseiam nas hipóteses e perspectivas atuais da administração da Companhia que podem ocasionar variações materiais entre os resultados, performance e eventos futuros. Os resultados reais, desempenho e eventos podem diferir significativamente daqueles expressos ou implicados por essas afirmações, como um resultado de diversos fatores, tais como condições gerais e econômicas no Brasil e outros países, níveis de taxa de juros, inflação e de câmbio, mudanças em leis e regulamentos e fatores competitivos gerais (em bases global, regional ou nacional). Dessa forma, a administração da Companhia não se responsabiliza pela conformidade e precisão das informações adicionais não auditadas ou revisadas por auditoria discutidas no presente relatório, as quais devem ser analisadas e interpretadas de forma independente pelos acionistas e agentes de mercado que deverão fazer suas próprias análises e conclusões sobre os resultados aqui divulgados.



# 3T22: EVOLUÇÃO CONTÍNUA DOS RESULTADOS

RECEITA BRUTA

R\$ **1,9** bi

↑ 36% vs. 3T21 | ↑ 13% vs. 2T22

RECEITA LÍQUIDA DE SERVIÇOS

R\$ **1,6** bi

↑ 37% vs. 3T21 | ↑ 14% vs. 2T22

EBITDA

R\$ **298,9** mm

↑ 51% vs. 3T21 | ↑ 19% vs. 2T22

MARGEM EBITDA<sup>1</sup>

**19,0** %

↑ 1,8 p.p. vs. 3T21<sup>1</sup> |  
↑ 0,8 p.p. vs. 2T22

ROIC

**13,7** %

↑ 1,4 p.p. vs. 3T21 |  
↑ 0,7 p.p. vs. 2T22

LUCRO LÍQUIDO<sup>2</sup>

R\$ **42,2** mm

↓ 38% vs. 3T21 | ↑ 24% vs. 2T22

RECONHECIMENTOS

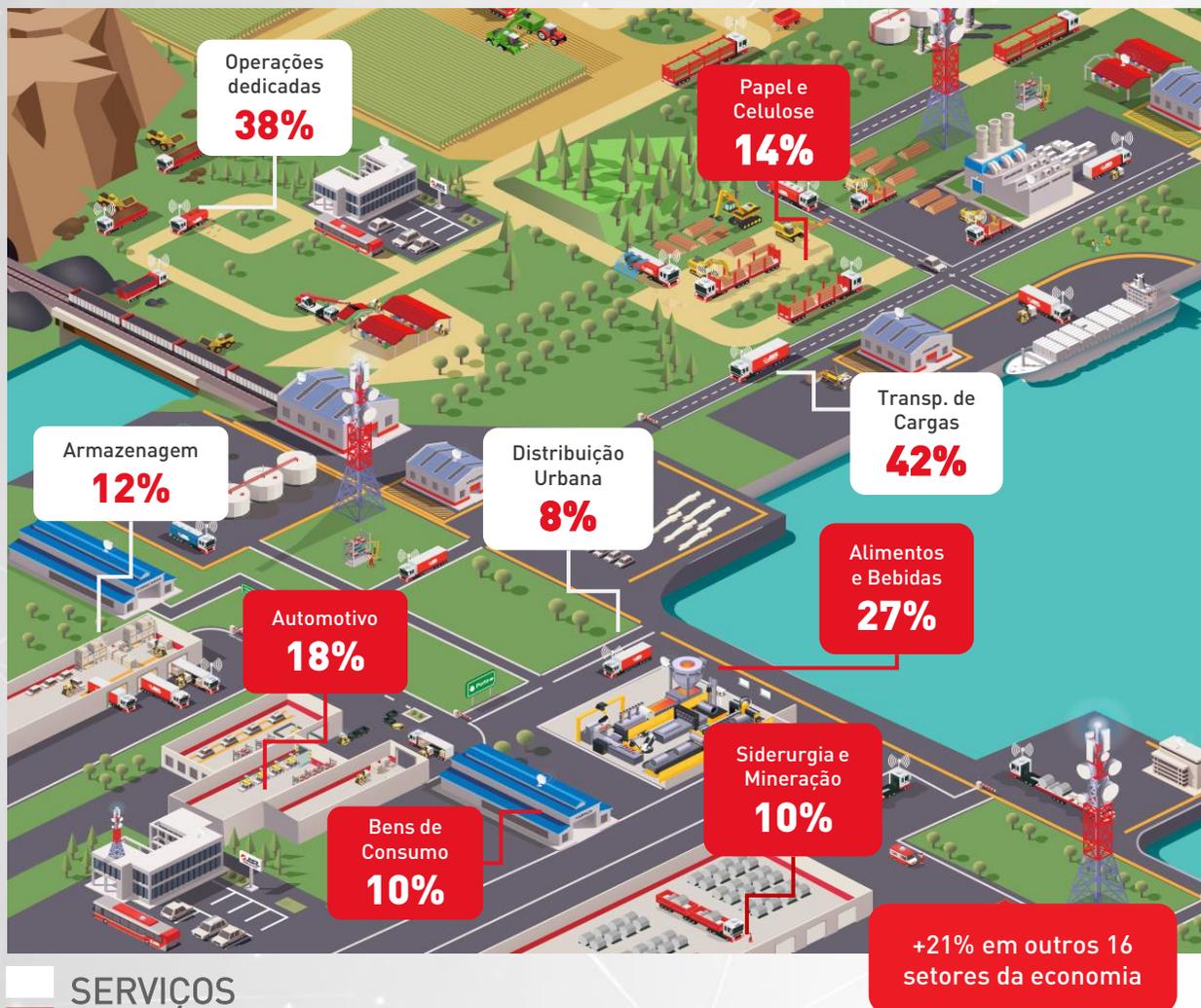
Natura & Co



<sup>1</sup> Margem EBITDA sobre ROL de Serviços.

<sup>2</sup> Lucro Líquido ajustado pelo impacto do PPA acumulado no período, líquido de impostos no valor de R\$ 4,8MM.

# RESILIÊNCIA E CRESCIMENTO PELA **DIVERSIFICAÇÃO**

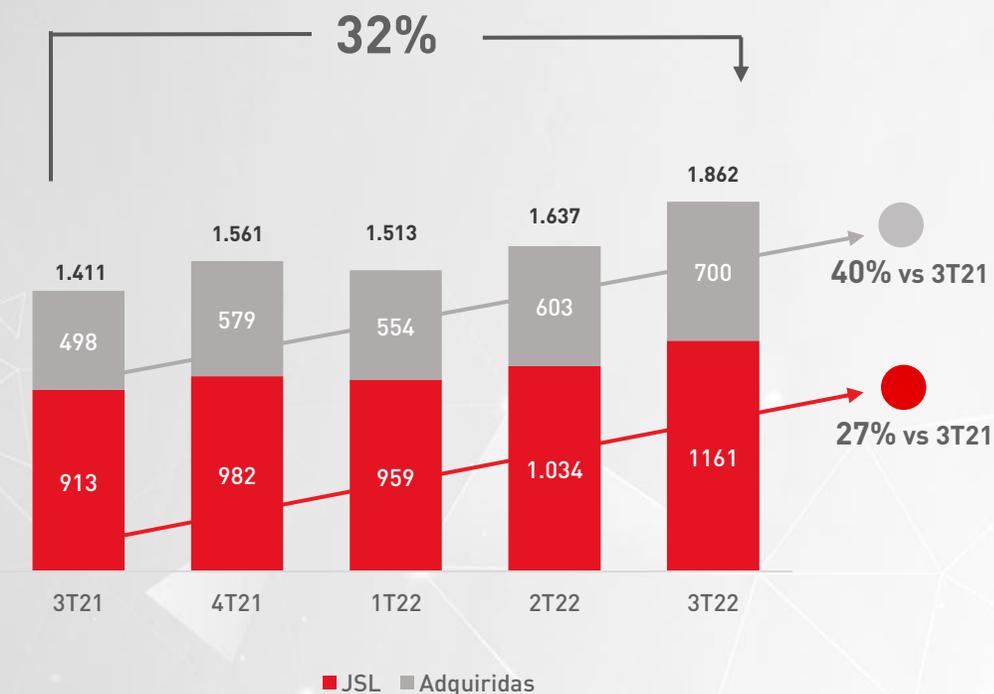


- Posicionamento único, com presença na economia real e portfólio de serviços completo impulsionando o cross-selling
- Capacidade financeira para suportar grandes projetos e atender aos diferentes setores da economia
- Capilaridade crescente por setor e geografia com a implantação dos novos projetos
- Transporte de cargas beneficiado por crescimento da frota de Marvel e Rodomeu e repasse efetivo da inflação da base de insumos
- Retomada do setor Automotivo, com destaque para logística interna e transporte internacional de peças
- Segmento de Operações Dedicadas impulsionado por maiores volumes em papel e celulose e siderurgia e mineração

# CRESCIMENTO COM GERAÇÃO DE VALOR

**Geração de valor com as empresas adquiridas:** capacidade de transformação e crescimento potencializado ao unir independência de gestão, ganhos de escala, complementariedade de serviços e diversificação de setores

CRESCIMENTO DA RECEITA BRUTA DE SERVIÇOS COMBINADA  
R\$ mm



CRESCIMENTO<sup>1</sup> ACELERADO EM TODAS AS EMPRESAS

Empresa	A/A %
TRUCKPAD	204%
Rodomeu	103%
TRANS MORENO	89%
MARVEL	75%
JSL	27%
PADEL	21%
TPC	16%
<b>TOTAL</b>	<b>32%</b>

CRESCIMENTO<sup>1</sup> NOS DIVERSOS SETORES DA ECONOMIA REAL

Setor	A/A %
Alimentos e Bebidas	59%
Automotivo	57%
Papel e Celulose	27%
Siderurgia e Mineração	21%
Bens de Consumo	-2%
Outros	18%
<b>TOTAL</b>	<b>32%</b>

<sup>1</sup> Crescimento da receita bruta combinada de serviços na comparação trimestral (3T22 x 3T21)

# POSICIONAMENTO DIFERENCIADO



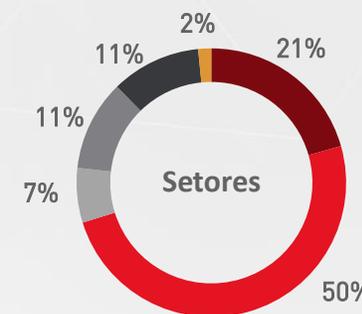
## NOVOS CONTRATOS FIRMADOS

**R\$590 mm** em contratos celebrados no 3T22 e prazo médio de 46 meses

- **50%** no setor de alimentos e bebidas

**R\$2,7 bi** em novos contratos no 9M22.

## BALANCEAMENTO DOS NOVOS CONTRATOS (3T22)



- Operações Dedicadas
- Transporte de Cargas
- Armazenagem
- Distribuição Urbana

- Químico
- Alimentos e Bebidas
- Siderurgia e Mineração
- Bens de Consumo
- Automotivo
- Outros

## CROSS SELLING

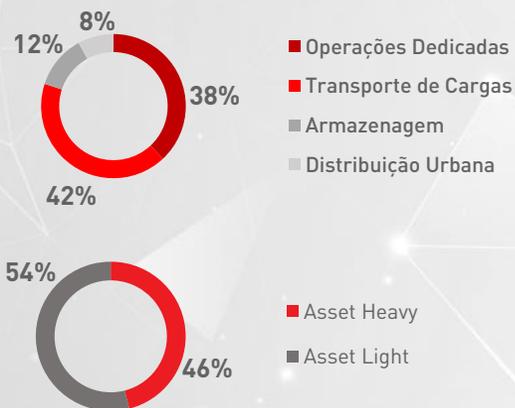
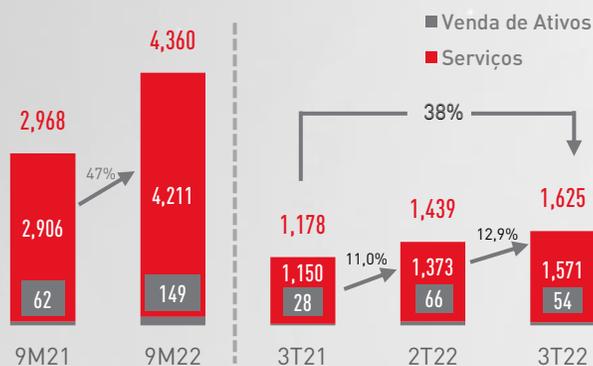
**93%**

Dos novos contratos do 3T22 em clientes existentes e 7% em novos clientes

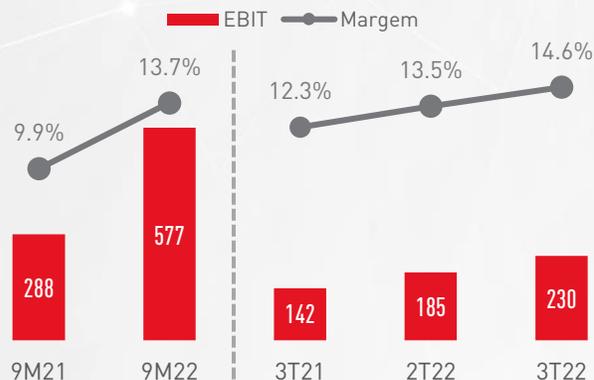


# RESULTADOS 3T22

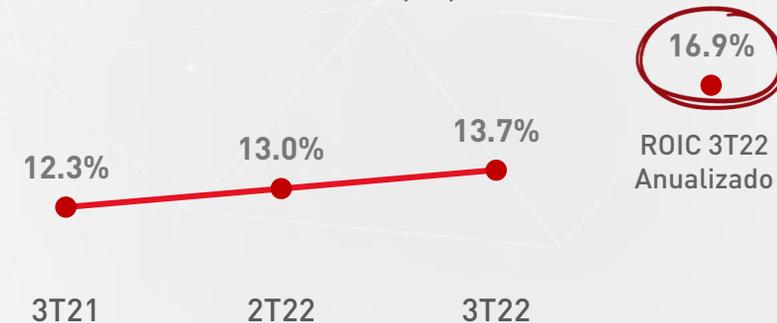
## RECEITA LÍQUIDA (R\$ mm)



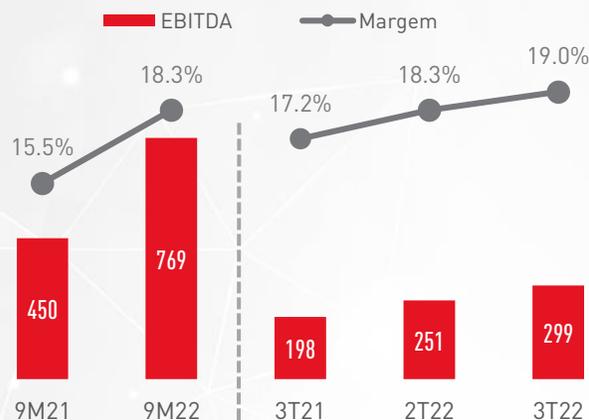
## EBIT<sup>1</sup> (R\$ mm) | MARGEM EBIT (%)



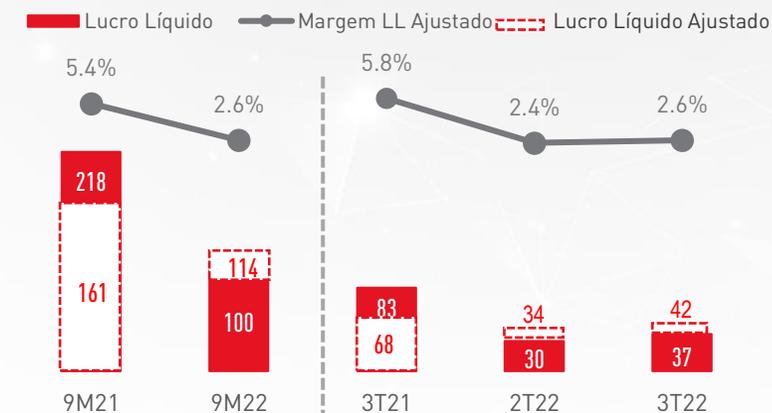
## ROIC<sup>2</sup> (%)



## EBITDA (R\$ mm) | MARGEM EBITDA (%)



## LUCRO LÍQUIDO<sup>1</sup> (R\$ mm) | MARGEM (%)



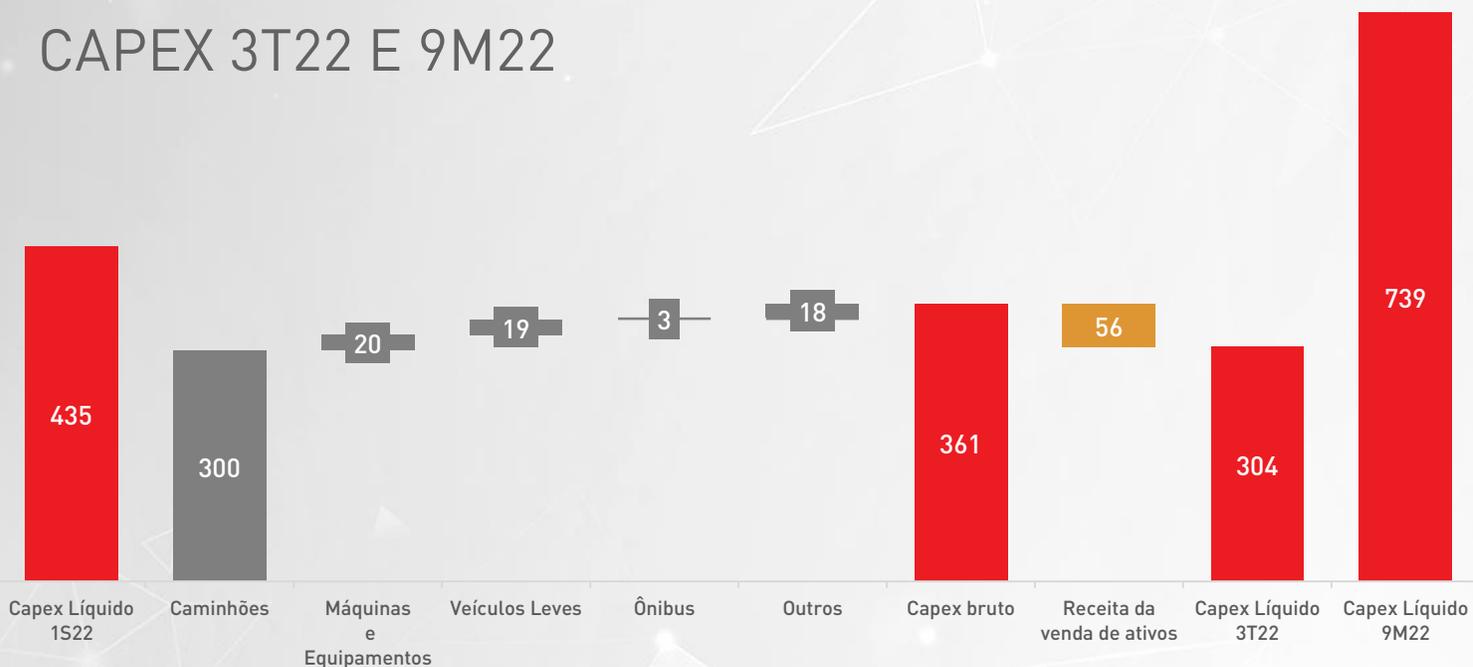
<sup>1</sup>EBIT, EBITDA e Lucro Líquido Ajustado nos 9M21 conforme reportado na época. Lucro Líquido ajustado para excluir os efeitos do crédito de PIS e COFINS sobre a base do ICMS, conforme divulgado.

<sup>2</sup>ROIC normalizado para o 2T22 para excluir o benefício tributário relacionado a atualização monetária sobre indébito tributário, conforme divulgado. ROIC anualizado do 3T22 considera uma alíquota efetiva de 21,7%.



# BASE DE ATIVOS **PARA CRESCER**

## CAPEX 3T22 E 9M22



### DISCIPLINA NA ALOCAÇÃO DO CAPEX

- 61% do capex bruto destinado à expansão, o que suporta receita futura
- Foco em contratos de maior rentabilidade e diversificação crescente
- Agilidade na mobilização/desmobilização de ativos
- Crescimento contratado para os próximos períodos, com controle da alavancagem

# ESTRUTURA DE CAPITAL **SÓLIDA**

## ALAVANCAGEM (Dívida Líquida/EBITDA)



## CRONOGRAMA DE AMORTIZAÇÃO R\$ mm



R\$ mm	3T22	
Dívida bruta	3.838,7	
Caixa e aplicações financeiras	670,6	
Dívida Líquida	3.168,1	
<b>Indicadores Financeiros</b>	<b>3T22</b>	<b>Covenants</b>
Dívida Líquida/EBITDA-A	2,8x	Menor que 3,5x
EBITDA-A/Resultado Financeiro Líquido	2,9x	Maior que 2x

## RATING DE CRÉDITO CORPORATIVO

	Nacional	Global	Perspectiva
<b>FitchRatings</b>	AAA(bra)	BB	Estável
<b>S&amp;P Global Ratings</b>	brAA	B+	Positiva



# DESTAQUES **EASG**



2ª edição do **Programa Mulheres na Direção**



**Prêmio Embrace 2021 de Melhor Operador Logístico do ano** pela TCP Logística Inteligente | **100% na Avaliação SLA** pela terceira vez consecutiva



Reconhecimento como **Melhor Operador Logístico** por nosso cliente Klabin



**Mais de 1.500 dias sem acidente** na operação do nosso cliente Atvos



JSL conquista, pelo terceiro ano consecutivo, o selo ouro no programa Brasileiro GHG Protocol



# EVOLUÇÃO DO MAIOR E MAIS INTEGRADO OPERADOR LOGÍSTICO DO BRASIL



- **Tamanho, portfólio e posicionamento único** viabilizam várias e diferentes avenidas de crescimento
- Capacidade de investimento para atender a busca crescente dos clientes por **capacidade de execução e segurança operacional**
- **Disciplina** na alocação de novos investimentos
- Gestão pautada em **eficiência operacional**, agregação de valor e rentabilidade
- Suporte contínuo ao plano de **crescimento acelerado** das empresas **adquiridas**
- **Alternativa** para replicar o modelo de trabalho **em outras geografias**
- **Potencial transformacional** com base em tecnologia e novas soluções



# Muito obrigado!



RELAÇÕES COM INVESTIDORES JSL

+55 (11) 2377-7178

[ri@jsl.com.br](mailto:ri@jsl.com.br)

[ri.jsl.com.br](http://ri.jsl.com.br)

