



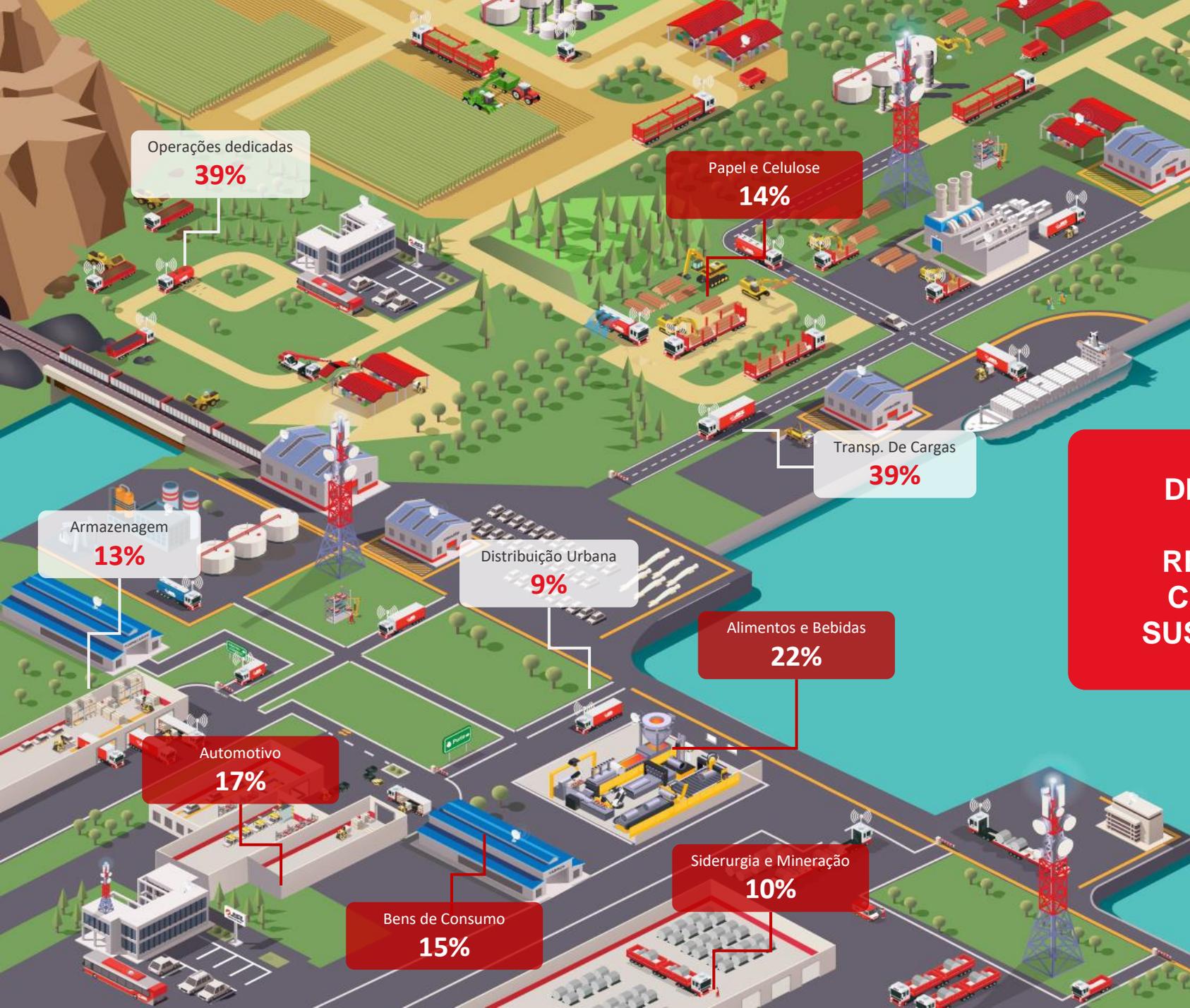
» CENTRAL DE OPERAÇÕES «



RESULTADOS 2T22

Aviso Legal

Algumas das afirmações e considerações aqui contidas constituem informações adicionais não auditadas ou revisadas por auditoria e se baseiam nas hipóteses e perspectivas atuais da administração da Companhia que podem ocasionar variações materiais entre os resultados, performance e eventos futuros. Os resultados reais, desempenho e eventos podem diferir significativamente daqueles expressos ou implicados por essas afirmações, como um resultado de diversos fatores, tais como condições gerais e econômicas no Brasil e outros países, níveis de taxa de juros, inflação e de câmbio, mudanças em leis e regulamentos e fatores competitivos gerais (em bases global, regional ou nacional). Dessa forma, a administração da Companhia não se responsabiliza pela conformidade e precisão das informações adicionais não auditadas ou revisadas por auditoria discutidas no presente relatório, as quais devem ser analisadas e interpretadas de forma independente pelos acionistas e agentes de mercado que deverão fazer suas próprias análises e conclusões sobre os resultados aqui divulgados.



DIVERSIFICAÇÃO DE SERVIÇOS E SETORES FORTALECE O RELACIONAMENTO COM NOSSOS CLIENTES E TRAZ RESILIÊNCIA E SUSTENTABILIDADE AO RESULTADO

DESTAQUES 2T22

JSL DOBRA EBITDA E CRESCE 54% NA RECEITA BRUTA NA COMPARAÇÃO ANUAL



RECEITA LÍQUIDA
DE SERVIÇOS

R\$ 1,4 bi

↑ +52% vs.
2T21

EBITDA

R\$ 250,7 mm

↑ +102% vs. 2T21¹

MG. EBITDA

18,3%

↑ + 4,5 p.p. vs 2T21¹

LUCRO LÍQUIDO²
R\$ 34,2 mm

↓ -24% vs. 2T21¹

ROIC UDM
15%

↑ +2,3% vs. 2T21



Aquisição que contribuirá para o desenvolvimento do **ecossistema digital** da nossa cadeia, com o objetivo da oferta de serviços complementares expande a base de caminhoneiros (**800 mil** cadastrados)



Crescimento orgânico de 27% acelerado com **resiliência de margens e equilíbrio financeiro** dos contratos



Elevação dos ratings da Fitch para **AAA(bra)** e **BB**, acima do soberano do Brasil

¹ Considera EBITDA e Lucro Líquido ajustados com a exclusão do crédito de PIS e COFINS sobre a base do ICMS registrado no 2T21, conforme divulgado.

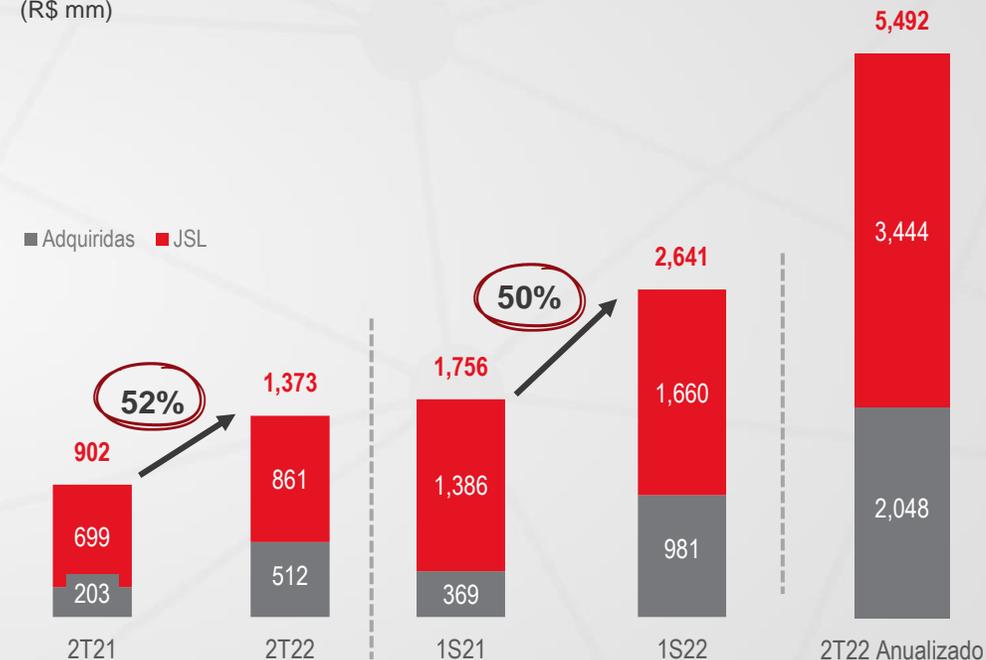
² Lucro Líquido Ajustado excluindo o impacto da amortização do PPA das aquisições realizadas no valor de R\$ 4,3 mm.

CAPACIDADE COMPROVADA DE EXECUÇÃO

- **Assertividade da estratégia de crescimento com a consolidação em um novo patamar de escala**
- Receita Líquida de Serviços cresce **52%** com consolidação das operações da Rodomeu, TPC e Marvel e forte crescimento orgânico
- Crescimento orgânico fundamentado em:
 - Investimentos na renovação e expansão da frota da Fadel, Marvel e Rodomeu, empresas adquiridas que mudam o patamar das suas operações
 - Aumento de volume das indústrias de alimentos e bebidas, siderurgia e mineração, papel e celulose e automotivo
 - Renegociação de preços (reajustes)
 - Desenvolvimento e implantação de novos projetos

CRESCIMENTO DA RECEITA LÍQUIDA DE SERVIÇOS

(R\$ mm)



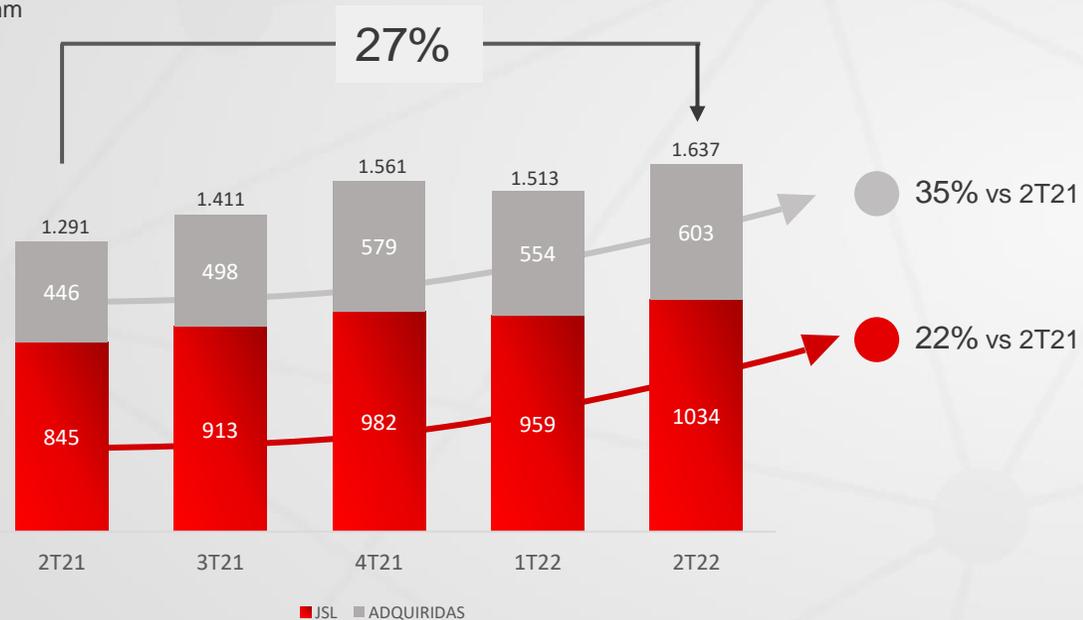
Estratégia suporta crescimento de Receita equilibrado: 50% orgânico e 50% via consolidação das aquisições (2T22 vs 2T21)

CRESCIMENTO ORGÂNICO

JSL

Evolução da Receita Bruta de Serviços Combinada

R\$ mm



Crescimento orgânico combinado de 27% vs 2T21, com crescimento médio de 35% das cinco empresas adquiridas, demonstra o poder de transformação da escala de boas empresas com o suporte e estrutura da JSL.



NOVOS CONTRATOS JSL

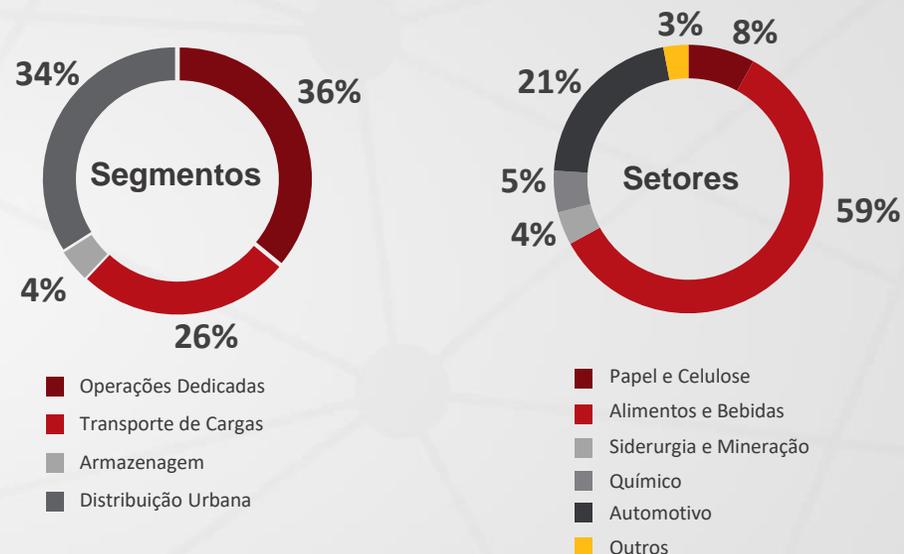


NOVOS CONTRATOS FIRMADOS

R\$1,4 bi em novos contratos no 2T22,
com prazo médio de 47 meses.

Destes, **R\$780 mm** em contratos celebrados
para expansão da operação na África do Sul

BALANCEAMENTO DOS NOVOS CONTRATOS (2T22):



CROSS SELLING

91%

Dos novos contratos em clientes
existentes e 9% em novos clientes



RESULTADO

2T22

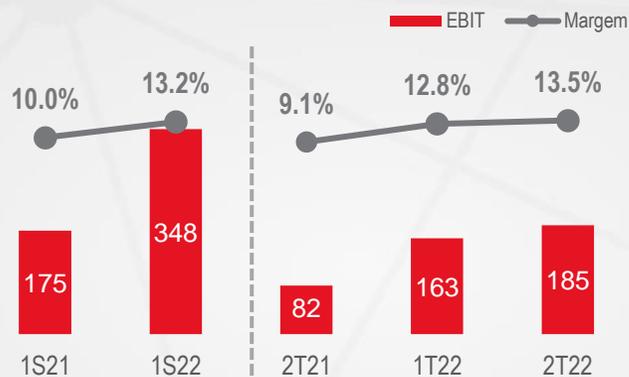
Crescimento com resiliência de resultados, mesmo em forte ambiente inflacionário



RECEITA LÍQUIDA (R\$ mm)

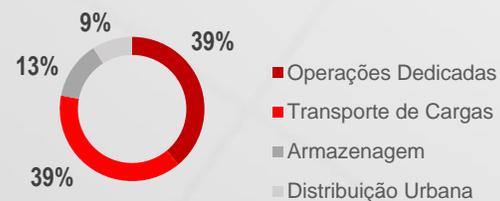
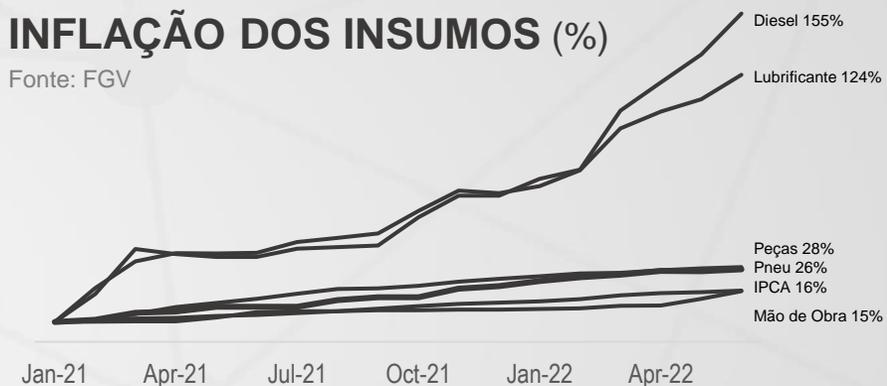


EBIT (R\$ mm) | MARGEM EBIT¹ (%)

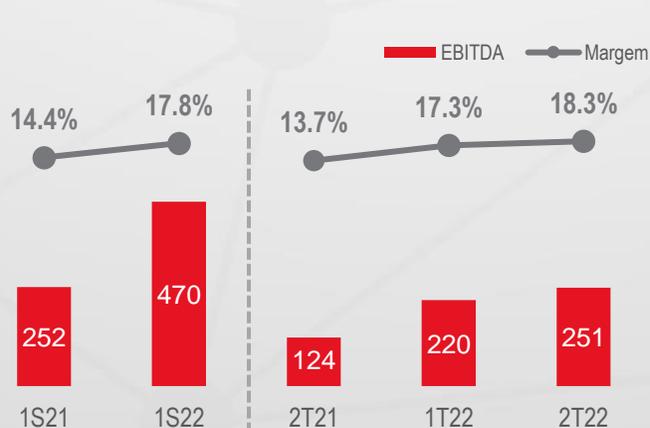


INFLAÇÃO DOS INSUMOS (%)

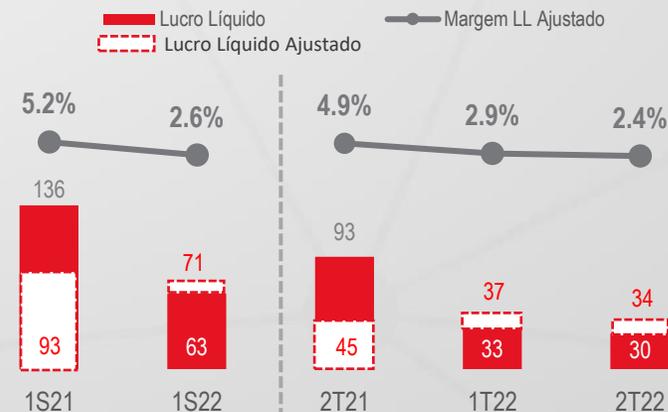
Fonte: FGV



EBITDA (R\$ mm) | MARGEM EBITDA¹ (%)



LUCRO LÍQUIDO¹ (R\$ mm) | MARGEM¹ (%)



¹ Ajustado no 2T21 para excluir os efeitos do crédito de PIS e COFINS sobre a base do ICMS, conforme divulgado.

INVESTIMENTOS PARA CRESCER



CAPEX QUE CONTRIBUIRÁ COM NOVAS RECEITAS E UM NOVO PATAMAR DA JSL

74% do capex bruto destinado à expansão suporta crescimento da receita futura em um mercado onde acesso aos ativos e capacidade de investimento se torna um diferencial competitivo

Parte do capex realizado ainda não se reflete nos resultados

CAPEX 2T22 E 1S22

R\$ mm

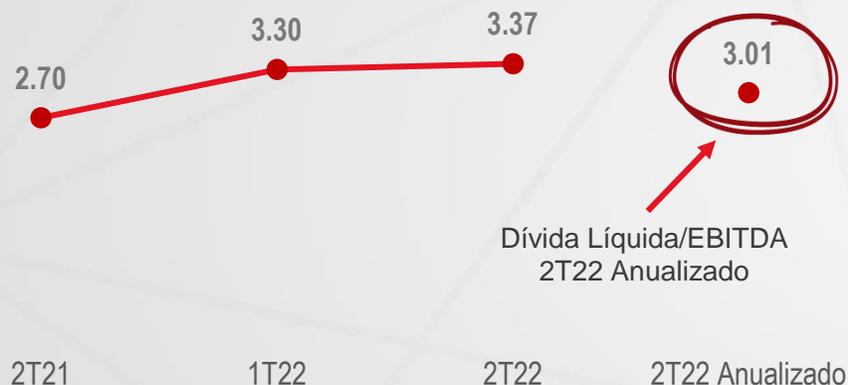


ESTRUTURA DE CAPITAL

SÓLIDA



ALAVANCAGEM (Dívida Líquida/EBITDA)

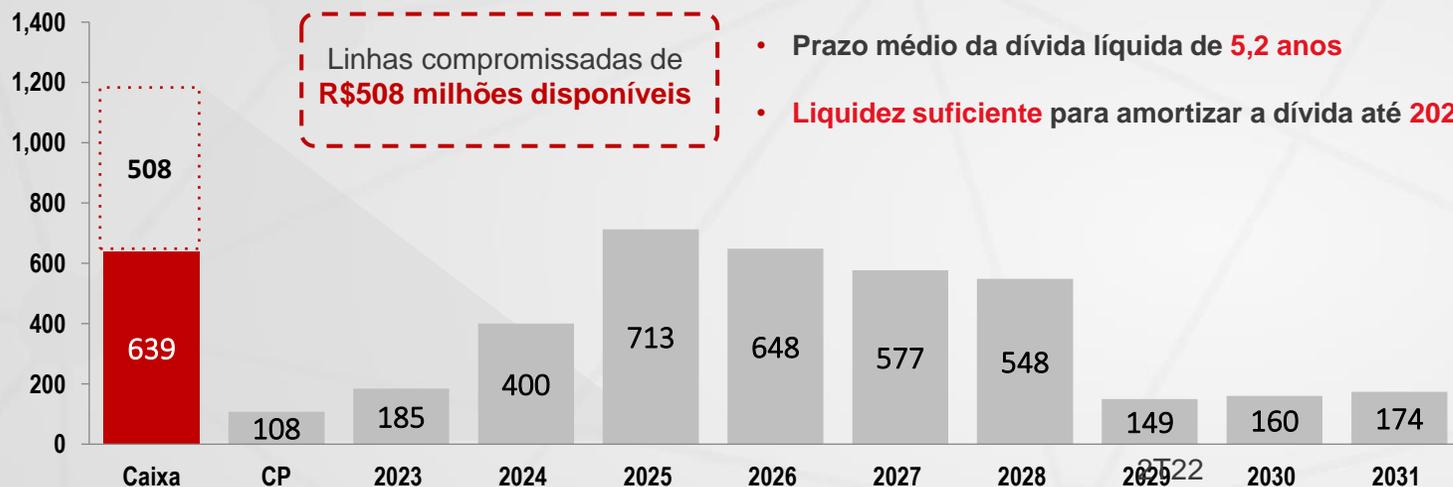


R\$ mm	2T22	Referência
Dívida bruta	3.661	
Caixa e aplicações financeiras	639	
Dívida Líquida	3.022	
Covenants Financeiros	2T22	Referência
Dívida Líquida/EBITDA-A	3,0x	Menor que 3,5x
EBITDA-A/Resultado Financeiro Líquido	3,6x	Maior que 2x



PERFIL DE DÍVIDA ADEQUADO

CRONOGRAMA DE AMORTIZAÇÃO R\$ mm



Linhas comprometidas de **R\$508 milhões disponíveis**

- **Prazo médio da dívida líquida de 5,2 anos**
- **Liquidez suficiente para amortizar a dívida até 2025**

CUSTO DA DÍVIDA vs. TAXA CDI



RATING DE CRÉDITO CORPORATIVO

	Nacional	Global	Perspectiva
FitchRatings	AAA(bra)	BB	Estável
S&P Global Ratings	brAA	B+	Positiva

Elevação de rating pela Fitch Ratings para **'AAA(bra)'** e **'BB'**, acima do rating soberano com base em:

- Fortalecimento de escala
- EBITDA crescente
- Perfil financeiro adequado
- Portfolio diversificado que diminui exposição à volatilidade dos ciclos econômicos

PRINCIPAIS FATOS DE SUSTENTABILIDADE



A unidade de Lençóis Paulista/SP obteve a nota máxima de **100% na Avaliação SLA** pela segunda vez consecutiva



Reconhecimento de sustentabilidade pelo projeto Revita Bayer



Reconhecimento da FADEL como GEMOVI, GETrans, GETrans



Certificado Fadel e TPC em clima organizacional pela FEEX, FIA Employee Experience



Premiação TPC “Por lugares incríveis”, considerada uma das 100 **melhores empresas**



Mais de **1.910 dias sem acidente** na operação do nosso cliente Braskem



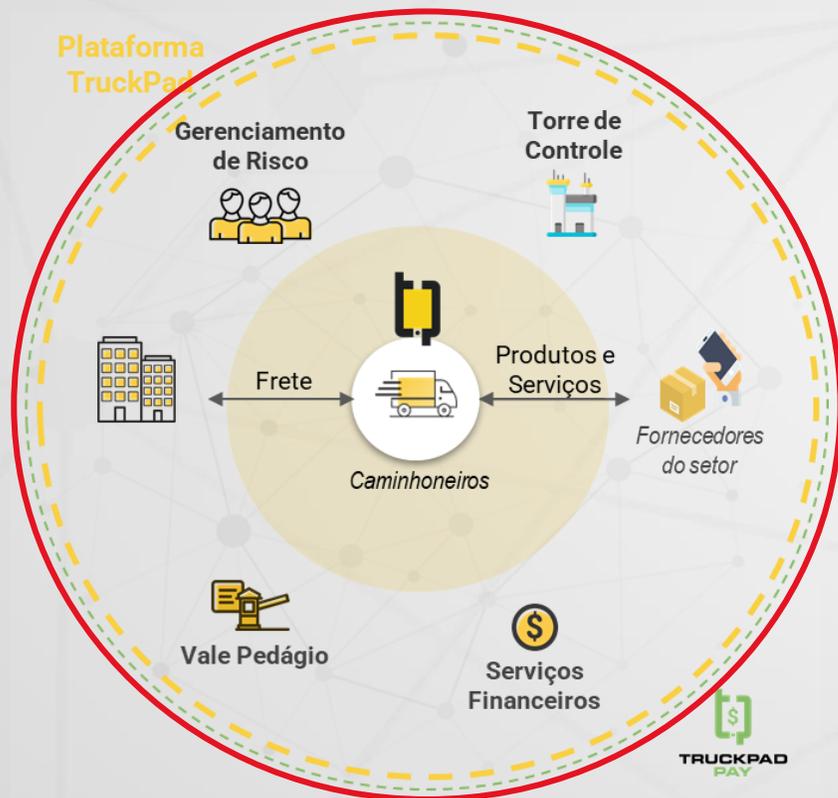
PRINCIPAIS INDICADORES 2T22

243 Mulheres em cargo de liderança (21,6%)

3.5 p.p De crescimento de mulheres em cargo de liderança na JSL (2T22 vs 2T21)

11,3 mil Horas de treinamento no programa “Você quer você pode” em 2022

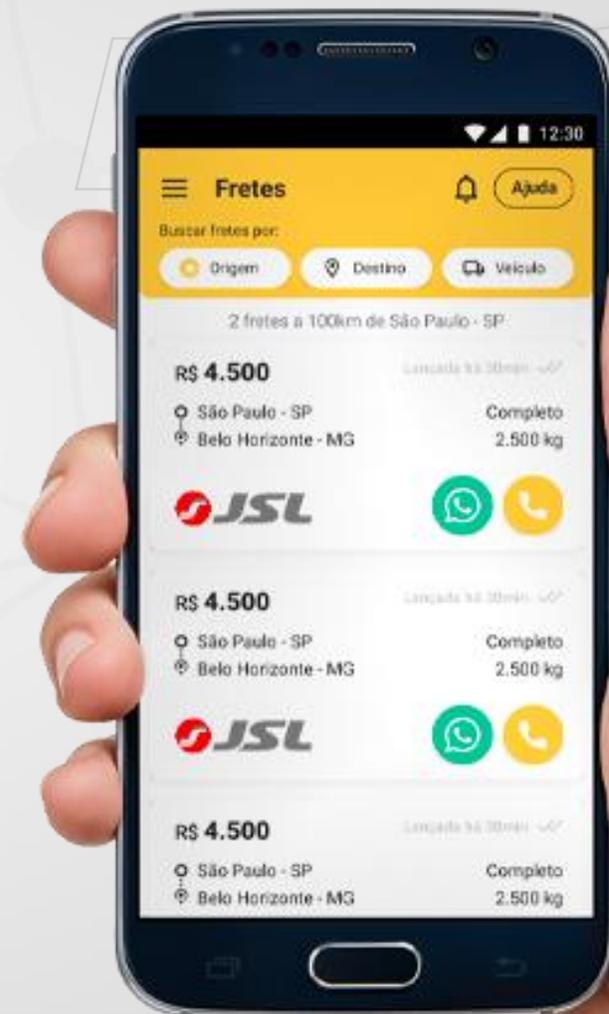
TRUCKPAD IRÁ ACELERAR O DESENVOLVIMENTO DIGITAL



Aceleração digital com a integração sistêmica com a JSL proporcionando mais visibilidade para os nossos clientes e eficiência operacional

Integração das bases de caminhoneiros e programação de cargas para **mais volume** aos caminhoneiros e **mais oportunidades** para embarcadores (clientes JSL)

Oferta de **novos serviços** a clientes com novas soluções de base tecnológica e a caminhoneiros com serviços financeiros e benefícios



+ **800.000**
caminhoneiros
cadastrados



+ **30.000**
embarcadores
cadastrados



+ **R\$ 1 bilhão** de fretes
ofertados mensalmente



~**60 colaboradores**
especializados em tecnologia logística



+ **R\$ 95 milhões**
investidos em
desenvolvimento da Truckpad

ECOSSISTEMA EM CONTÍNUO DESENVOLVIMENTO

- Continuar suportando o **crescimento** das empresas adquiridas, beneficiada por sua especialização aliada capacidade de investimentos e suporte do ecossistema JSL
- Momento de mercado propicia o **crescimento orgânico e por aquisições** (capacidade de execução e investimentos)
- Alocação de capital disciplinada para manutenção do **crescimento com rentabilidade**
- Diálogo aberto e constante com nossos clientes para manutenção do **equilíbrio financeiro dos contratos**
- Foco na redução de custos e **eficiência operacional**
- Aceleração do processo de **evolução digital** da JSL com o foco no nível de serviço aos nossos clientes
- **Desenvolvimento de novos serviços** para clientes e caminhoneiros com base na plataforma da TruckPad





Muito Obrigado!



RELAÇÕES COM INVESTIDORES JSL

+55 (11) 2377-7178

ri@jsl.com.br

ri.jsl.com.br

