

# Relatório de Resultados Segundo Trimestre de 2023



## Dados para conexão às Teleconferências de Resultados

Teleconferências 2T23      Quinta-feira, 27 de julho de 2023

Webcast ao vivo              Acesso em [www.voegol.com.br/ri](http://www.voegol.com.br/ri)

Em Português	Em Inglês
12h30 (horário de Brasília) 11h30 (horário de Nova York) Zoom	11h00 (horário de Brasília) 10h00 (horário de Nova York) Zoom

## GOL atinge EBITDA de R\$947 milhões e margem aumenta 8,1 p.p. para 22,8% no 2T23

### Destaques do 2T23:

- A GOL entregou a maior receita em um 2T (R\$4,1 bilhões) na história da Companhia, aumento de 27,9% em relação ao ano anterior;
- Lucro operacional (EBIT) atingiu R\$537,2 milhões e a margem expandiu 11,4 p.p. vs. 2T22 para 13,0%;
- CASK caiu 7,9% e CASK-ex combustível estável, em comparação ao 2T22;
- 7 milhões de passageiros transportados, aumento de 19,9% em relação ao ano anterior, com crescimento consistente da demanda corporativa;
- Geração de caixa operacional de R\$675,9 milhões devido a maiores volumes operacionais e iniciativas de capital de giro;
- Alavancagem líquida de 6,7x (5,0x em IFRS16 e 3,5x excluindo o SSN devido em 2028), 1,1x inferior ao 1T23 e 2,8x menor em comparação ao 4T22.

**São Paulo, 27 de julho de 2023 – A GOL Linhas Aéreas Inteligentes S.A. (“GOL” ou “Companhia”) (B3: GOLL4 e NYSE: GOL)**, a maior empresa aérea doméstica do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do segundo trimestre de 2023 (2T23). Este segundo trimestre, o mais fraco sazonalmente do ano, confirmou a melhoria contínua da eficiência operacional e da produtividade, bem como posicionou a Companhia para obter resultados ainda melhores com o crescimento das viagens aéreas.

Celso Ferrer, Diretor-Presidente, comentou: “Graças ao trabalho incomparável de nosso Time de Águias, estamos entregando um desempenho operacional sólido e provendo aos nossos Clientes, continuamente, um ótimo produto com o melhor serviço da indústria. Durante este período de inverno, expandimos nossa oferta para cerca de 91% da capacidade pré-pandêmica e atingimos uma receita recorde no 2T. Além disso, mantivemos nossa abordagem disciplinada de custos para impulsionar ainda mais a produtividade e alcançamos uma receita unitária (PRASK) de 36,18 centavos (R\$), um aumento de 8,9% em relação ao ano anterior, focando em nossas estratégias de gerenciamento de receita. Continuamos priorizando a confiabilidade, a rentabilidade e o fortalecimento do nosso balanço.”

Todas as informações nesse release são apresentadas em Reais (R\$), de acordo com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) e com métricas ajustadas, disponibilizadas para possibilitar a comparabilidade desse trimestre com o mesmo período do ano anterior (2T22). Indicadores ajustados (recorrentes) excluem os gastos não recorrentes relacionados ao resultado do trimestre, e estão detalhados nas respectivas tabelas.

### Sumário dos Resultados do Segundo Trimestre de 2023 (vs. 2T22)

- O número de Passageiro-Quilômetro Transportado Pago (RPK) aumentou 13,4%, enquanto o total de Assento-Quilômetro Ofertado (ASK) cresceu 14,0%;
- A Receita Líquida aumentou 27,9% para R\$4,1 bilhões, atingindo recorde para um segundo trimestre. As Receitas Auxiliares, especialmente das unidades de negócios Smiles e Gollog, cresceram 72,7% para R\$425,6 milhões;
- A taxa de ocupação média (*load factor*) ficou estável em 76,9%. A taxa de ocupação doméstica foi 77,3%, aumento de 0,7 p.p., enquanto a taxa de ocupação internacional foi de 73,1%;
- A utilização das aeronaves foi de 10,8 horas por dia, 6% superior às 10,2 horas do 2T22;
- O número de passageiros transportados pela Companhia foi de 7 milhões, um aumento de 19,9%;
- A Receita Líquida por Assento-Quilômetro Ofertado (RASK) evoluiu 12,2% para 40,3 centavos (R\$);
- O *yield* médio por passageiro cresceu 9,5%, um recorde de 47,1 centavos (R\$) para um segundo trimestre;
- O Custo por Assento-Quilômetro ajustado diminuiu em 8,4% para 34,89 centavos (R\$). O CASK Combustível reduziu 17,8% para 13,20 centavos (R\$), devido à redução de 22,2% nos preços do querosene de aviação (QAV). O CASK ex-Combustível ajustado diminuiu em 1,5% para 21,69 centavos (R\$) no período;
- O EBITDA foi R\$947,3 milhões com margem de 22,8%, enquanto o EBIT foi de R\$537,2 milhões com margem de 13,0%;
- O prejuízo líquido foi de R\$415,7 milhões excluindo a receita de variação cambial de R\$0.9 bilhão;
- A geração de caixa operacional foi de R\$0,7 bilhão devido a maiores volumes operacionais e iniciativas de capital de giro;

- A liquidez total (caixa e equivalentes de caixa, aplicações financeiras, depósitos e contas a receber) atingiu R\$4,1 bilhões em 30/06/2023, redução de 8,4% em relação a 31/03/2023; e
- A relação dívida líquida (incluindo 7x os pagamentos de arrendamento anuais e excluindo o bônus perpétuo) sobre o EBITDA recorrente UDM foi de 6,7x em 30/06/2023 (5,0x em IFRS16 e 3,5x excluindo o SSN 2028), uma redução de 0,9x comparada a alavancagem em 31/03/2023.

### Comentários da Administração

Nesse trimestre a GOL obteve um aumento de 14% na sua oferta (ASK) em relação a 2022, equivalente a cerca de 91% da oferta do 2T19. Combinada com melhores índices de produtividade e um portfólio maior de receitas auxiliares, a Companhia registrou margem EBITDA de 22,8%, particularmente relevante considerando que o 2T é sazonalmente o mais fraco do ano.

“Continuamos comprometidos em manter o menor patamar de custos unitários da indústria. A utilização de nossa frota operacional manteve-se elevada atingindo aproximadamente 11 horas diárias, um aumento de 5,9% em relação ao 2T22. À medida que a capacidade aumenta e toda a frota volta a operar, esperamos que, com nossa disciplina de baixo custo e o comprometimento do nosso Time de Águias em entregar a melhor satisfação ao Cliente, fortaleçamos ainda mais a vantagem competitiva da GOL no mercado”, acrescentou Celso Ferrer.

#### Confirmado Novo Patamar de Receitas e Vendas

A receita líquida da Companhia no 2T23 aumentou 28% em relação ao ano anterior, para R\$ 4,1 bilhões, a maior receita no 2T de sua história, com importantes avanços nas unidades de negócios Smiles e Gollog. Esse forte desempenho da receita foi impulsionado pela contínua força da demanda, de ampla base. A Companhia também alcançou cerca de R\$5,1 bilhões em volume de vendas, impulsionado principalmente pelo viajante a lazer.

Diversas iniciativas contribuíram para um aumento significativo de 12,2% no RASK (receita por assento-quilômetro disponível) e um aumento de 9,5% no *yield* em relação ao 2T22.

“Nossa disciplina na gestão de *yield* nos permitiu alcançar um contínuo crescimento de receita unitária. Esses resultados foram possibilitados por nossa disciplina de capacidade e gestão de inventário, além de nossos investimentos contínuos em ferramentas e tecnologias para gestão de tarifas e estoques. Nossos canais digitais garantiram uma experiência aprimorada para nossos Clientes e facilitaram a venda de serviços adicionais que agregaram ainda mais valor à viagem”, afirma Eduardo Bernardes, Diretor Vice-Presidente Comercial.

#### Desempenho de Custo e Gerenciamento de Capacidade

A GOL continua seu processo de retomada de oferta, baseado no crescimento sustentável e na diversificação com a abertura de novas bases, com foco no mercado regional. A taxa de ocupação da Companhia aumentou para 76,9%, 0,3 ponto percentual acima do 2T22.

A GOL expandiu sua oferta (ASKs) em 14,0% em relação ao 2T22, atingindo cerca de 91% de sua capacidade no 2T19 e superando 100% em datas selecionadas. Em relação ao 1T23, trimestre sazonalmente mais forte, o ASK reduziu aproximadamente 8%. A utilização das aeronaves atingiu 10,8 horas diárias, corroborando o foco da Companhia em melhorar seus indicadores de produtividade, e apoiando ainda mais a redução de seu custo unitário. No mercado internacional, a Companhia continuou aumentando sua oferta em um ritmo mais forte (73,1% versus 2T22), atingindo cerca de 63% de sua capacidade no 2T19.

O número de decolagens aumentou aproximadamente 20% em relação ao 2T22, principalmente devido ao redesenho da malha e à abertura de mercados regionais. As cidades de Ribeirão Preto e São José do Rio Preto, em São Paulo, que passaram a receber os Boeings 737 da GOL, conectando Clientes a diversos destinos nacionais como Rio de Janeiro, Salvador, Curitiba e Brasília.

O custo unitário (CASK) excluindo a frota de carga atingiu 34,89 centavos (R\$), cerca de 3% abaixo do trimestre anterior, mesmo com uma oferta em ASK inferior em 8%. A redução do custo do querosene de aviação no período ajudou a reduzir o custo unitário no trimestre. O custo unitário excluindo combustível (CASK Ex-Comb) e excluindo a frota de carga atingiu 21,69 centavos (R\$), cerca de 1,5% inferior ao 2T22 e 7,2% superior ao 1T23, mesmo com redução de 8% no abastecimento no mesmo período.

#### Smiles e Gollog Continuam Alavancando Valor

A Smiles Viagens, nossa nova operadora de turismo, foi lançada neste trimestre. Resultado da sinergia entre a GOL e a Smiles, ela permite a oferta de pacotes completos para o mercado B2C com uma experiência única de venda online, tanto para destinos nacionais quanto internacionais. Ainda neste ano, passará a atender também o mercado B2B, e ampliará seu alcance para agentes de viagens e outros canais de distribuição, além de fortalecer parcerias com agências, hotéis e com toda a cadeia do turismo.

No 2T23, a Companhia manteve o alto ritmo de crescimento de seus negócios de cargas e fidelidade, tanto em faturamento quanto em receita. O faturamento desses negócios combinados foi de R\$1,4 bilhão, enquanto a receita auxiliar da GOL cresceu 72,7% no mesmo período.

A Gollog, mais que dobrou sua receita bruta trimestral para R\$247 milhões em relação ao ano anterior. Durante o 2T23, a Companhia adicionou uma aeronave cargueira Boeing 737 à sua frota, totalizando quatro, como parte

do acordo de exclusividade com o Mercado Livre para o transporte de cargas. Espera-se que o total de aeronaves de carga chegue a seis até o final do ano, e tem potencial para expansão para 12 aeronaves de carga no futuro.

A Smiles, maior programa de fidelidade do país, obteve crescimento no faturamento de 21,6% em relação ao 2T22, atingindo patamares superiores a R\$1,2 bilhão. A Smiles obteve crescimento de 10% na base de membros cadastrados e possui cerca de oito milhões de participantes a mais em relação ao seu concorrente mais próximo.

“Desde a reincorporação da Smiles, as sinergias de negócios continuam sendo capturadas em ritmo acelerado. Em menos de dois anos, a Smiles praticamente dobrou seu faturamento em relação ao período pré-pandemia. Agora, com a Smiles Viagens em operação, vislumbramos potencial de receita adicional para contribuir ainda mais com a evolução de nossas receitas acessórias e com o fortalecimento da GOL como um todo,” afirma Carla Fonseca, Diretora de Experiência do Cliente e Presidente da Smiles.

### **Fidelização e Experiência do Cliente**

A Smiles expandiu sua base de clientes em mais de 8% para 21,8 milhões em relação ao 2T22, demonstrando o alto valor que está sendo extraído da combinação do negócio de fidelidade com a empresa aérea operacional em 2021.

A Companhia focou em diversas iniciativas e investimentos importantes, incluindo a expansão de sua malha e a entrada em novos mercados regionais, melhorias de seus canais digitais e a evolução contínua de seus negócios de cargas (Gollog) e fidelidade (Smiles).

A GOL foi reconhecida como a Melhor Companhia Aérea da América do Sul (APEX Passenger Choice Award 2023), o que demonstra a dedicação e o esforço do Time das Águias em superar as expectativas dos passageiros. Também reflete o compromisso contínuo da Companhia em Ser a Primeira para Todos, oferecendo serviços excepcionais com qualidade de voo e uma experiência única do Cliente. Por meio de sua dedicação em oferecer voos seguros, confortáveis e eficientes, a GOL se mantém como líder do setor, estabelecendo um padrão de excelência que eleva a indústria aeronáutica na região.

### **Atualização das Iniciativas de Frota**

Durante o 2T23, como parte do plano de transformação da frota, a Companhia devolveu duas aeronaves Boeing 737-NG, o que reduziu a ociosidade da frota, e recebeu uma nova aeronave cargueiras Boeing 737-NG. Em 30 de junho de 2023, a GOL contava com uma frota de 143 aeronaves Boeing 737, sendo 38 MAXs, 101 NGs e quatro cargueiros 800BCFs.

“A GOL é pioneira na renegociação de passivos. Em dezembro de 2022, a Companhia lançou com sucesso uma dívida garantida para endereçar passivos com nossos arrendadores, expandida ainda mais com dois outros *retaps* em 2023. A GOL também completou recentemente um grande movimento de reestruturação de dívida, liderado pelo Abra Group, onde US\$1,1 bilhão em valor de face de dívida em mercados de capital foi recomprado. Espera-se que a atual reestruturação dos nossos contratos de arrendamento permita um aumento de longo prazo de fluxo de caixa livre, honrando nossos compromissos e parcerias,” concluiu Mario Liao, Diretor Vice-Presidente Financeiro.

### **Desenvolvimentos ESG**

#MeuVooCompensa é um passo importante e inovador na neutralização voluntária de carbono pelos Clientes. A GOL oferece compensação de carbono na compra de passagens pelo site da Companhia e, desde o início da parceria com a MOSS no 2T21, mais de 14 mil toneladas de CO<sub>2</sub> já foram compensadas, equivalente a mais de 3.600 hectares de florestas preservadas.

Em maio, a ANAC autorizou a GOL a utilizar a Navegação Digital a bordo das aeronaves, o que contribuirá ainda mais com as atuais iniciativas de economia de papel e combustível. Desde o início do Projeto *Paperless*, em 2018, a Companhia estima que já economizou 41,5 milhões de folhas de papel e 48,9 milhões de litros de querosene de aviação.

A GOL criou grupos de afinidade para intensificar e ampliar o debate sobre diversidade e inclusão, além de intensificar o programa de treinamento de todo o Time de Águias.

A Companhia iniciou um Censo Demográfico para conhecer melhor os Colaboradores e fortalecer os valores do Time de Águias com a cultura GOL, de ser simples, humana e inteligente.

**Indicadores Operacionais e Financeiros**

Dados de tráfego – GOL (em milhões)	2T23	2T22	% Var.
<b>RPK GOL – Total</b>	<b>7.904</b>	<b>6.967</b>	<b>13,4%</b>
RPK GOL – Mercado Doméstico	7.160	6.457	10,9%
RPK GOL – Mercado Internacional	745	510	46,1%
<b>ASK GOL – Total</b>	<b>10.284</b>	<b>9.021</b>	<b>14,0%</b>
ASK GOL – Mercado Doméstico	9.265	8.432	9,9%
ASK GOL – Mercado Internacional	1.018	589	72,8%
<b>Taxa de Ocupação GOL – Total</b>	<b>76,9%</b>	<b>77,2%</b>	<b>(0,3 p.p.)</b>
Taxa de Ocupação GOL – Mercado Doméstico	77,3%	76,6%	0,7 p.p.
Taxa de Ocupação GOL – Mercado Internacional	73,1%	86,7%	-13,6 p.p.
Dados Operacionais	2T23	2T22	% Var.
Passageiros Pagantes – Pax Transportados ('000)	7.008	5.847	19,9%
Média de Utilização de Aeronaves (Horas/Dia)	10,8	10,2	5,9%
Decolagens	54.570	45.538	19,8%
Total de Assentos Disponibilizados ('000)	9.513	8.024	18,6%
Etapa Média de Voo (km)	1.067	1.124	(5,1%)
Litros Consumidos no Período (mm)	289	245	18,0%
Funcionários (no Final do Período)	13.835	14.290	(3,2%)
Frota Média Operacional <sup>(4)</sup>	109	98	11,2%
Pontualidade	92,3%	94,7%	(2,4 p.p.)
Regularidade	98,5%	99,4%	(0,9 p.p.)
Reclamações de Passageiros (por 1.000 pax)	0,93	2,42	(61,6%)
Perda de Bagagem (por 1.000 pax)	2,32	2,25	3,1%
Dados Financeiros	2T23	2T22	% Var.
YIELD Líquido (R\$ centavos)	47,07	43,00	9,5%
PRASK Líquido (R\$ centavos)	36,18	33,21	8,9%
RASK Líquido (R\$ centavos)	40,32	35,94	12,2%
CASK (R\$ centavos)	35,09	38,07	(7,9%)
CASK Ex-Combustível (R\$ centavos)	21,89	22,01	(0,5%)
CASK ajustado (R\$ centavos) <sup>(5)</sup>	34,89	38,07	(8,4%)
CASK ajustado ex-combustível (R\$ centavos) <sup>(5)</sup>	21,69	22,01	(1,5%)
<i>Breakeven da Taxa de Ocupação Recorrente</i>	66,9%	76,0%	(9,1 p.p.)
Taxa de Câmbio Média <sup>(1)</sup>	4,95	4,92	0,6%
Taxa de Câmbio no Final do Período <sup>(1)</sup>	4,82	5,24	(8,0%)
WTI (Média por Barril, US\$) <sup>(2)</sup>	73,80	108,41	(31,9%)
Preço por Litro de Combustível (R\$) <sup>(3)</sup>	4,69	6,03	(22,2%)
Combustível Golfo do México (Média por Litro, US\$) <sup>(2)</sup>	0,60	1,03	(41,7%)

(1) Fonte: Banco Central do Brasil; (2) Fonte: Bloomberg; (3) Despesas com combustível excluindo resultados com hedge e créditos de PIS e COFINS/litros consumidos; (4) Frota média excluindo as aeronaves subarrendadas e em MRO. Alguns valores podem divergir das informações trimestrais - ITR devido a arredondamentos. (5) Exclui custos relacionados a operação da frota cargueira.

**Mercado doméstico**

A demanda no mercado doméstico atingiu 7.160 milhões de RPK, um aumento de 10,9% comparado ao 2T22.

A oferta no mercado doméstico por sua vez atingiu 9.265 milhões de ASK, representando um aumento de 9,9% comparado ao 2T22.

A taxa de ocupação foi de 77,3% e a Companhia transportou cerca de 6,7 milhões de Clientes no 2T23, um incremento de 15,1% comparativamente ao mesmo trimestre do ano anterior.

**Mercado internacional**

A oferta no mercado internacional, medida em ASK, foi de 1.018 milhões, e a demanda (em RPK) foi de 745 milhões. Neste período a GOL transportou cerca de 281 mil de passageiros nesse mercado.

**Volume de Decolagens e Total de Assentos**

No 2T23, o volume total de decolagens da Companhia foi de 54.570, representando um acréscimo de 19,8% comparativamente ao 2T22. O total de assentos disponibilizados no mercado foi de 9,5 milhões, representando um acréscimo de 18,6% comparativamente ao mesmo período de 2022.

## PRASK, RASK e Yield

O PRASK líquido no 2T23 foi 8,9% maior comparado ao 2T22, atingindo 36,18 centavos (R\$). O RASK líquido da Companhia foi de 40,32 centavos (R\$), representando um incremento de 12,2% também comparado ao mesmo período do ano anterior. O *yield* líquido registrado no 2T23 foi de 47,07 centavos (R\$), resultando em um acréscimo de 9,5% comparado ao 2T22.

Todos os indicadores de rentabilidade do trimestre, acima descritos, apresentaram evolução significativa também comparativamente ao mesmo período de 2019, demonstrando a contínua e eficiente gestão de capacidade e precificação da Companhia.

## Demonstração de Resultados

Demonstrações dos Resultados em IFRS (R\$ MM)	2T23	2T22	% Var.
<b>Receita Operacional Líquida</b>	<b>4.145,9</b>	<b>3.242,1</b>	<b>27,9%</b>
Transporte de Passageiros	3.720,3	2.995,7	24,2%
Transporte de Cargas e Outros	425,6	246,4	72,7%
<b>Custos e Despesas Operacionais</b>	<b>(3.608,7)</b>	<b>(3.434,0)</b>	<b>5,1%</b>
<b>Pessoal</b>	<b>(592,6)</b>	<b>(493,9)</b>	<b>20,0%</b>
Pessoal - Operações	(396,5)	(357,6)	10,9%
Pessoal - Outros	(196,1)	(136,3)	43,9%
<b>Combustível de Aviação</b>	<b>(1.357,2)</b>	<b>(1.448,9)</b>	<b>(6,3%)</b>
Imposto ICMS Sobre Combustível	(146,2)	(122,3)	19,5%
Combustível (Ex-ICMS)	(1.211,0)	(1.326,6)	(8,7%)
Tarifas de Pouso e Decolagem	(218,6)	(172,1)	27,0%
Gastos Com Passageiros	(207,3)	(171,3)	21,0%
Prestação de Serviços	(309,0)	(215,7)	43,3%
Comerciais e Publicidade	(190,3)	(242,9)	(21,7%)
Material de Manutenção e Reparo	(289,4)	(89,6)	223,0%
Depreciação e Amortização	(410,1)	(388,2)	5,6%
Outros	(34,2)	(211,3)	(83,8%)
<b>Resultado Operacional (EBIT)</b>	<b>537,2</b>	<b>(191,9)</b>	<b>NM</b>
<i>Margem Operacional</i>	<i>13,0%</i>	<i>(5,9%)</i>	<i>NM</i>
<b>Outras Receitas (Despesas) Financeiras</b>	<b>(2,6)</b>	<b>(2.776,6)</b>	<b>(99,9%)</b>
Juros sobre empréstimos e financiamentos	(752,4)	(597,6)	25,9%
Ganhos com aplicações financeiras	(11,6)	31,1	NM
Variações cambiais e monetárias	963,1	(2.024,1)	NM
Resultado líquido de derivativos	(11,7)	2,6	NM
Resultados do ESN e Capped Calls	8,8	36,5	(75,9%)
Outras receitas (despesas) líquidas	(198,8)	(225,1)	(11,7%)
<b>Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS</b>	<b>534,6</b>	<b>(2.968,5)</b>	<b>NM</b>
<i>Margem Líquida Antes dos Impostos</i>	<i>12,9%</i>	<i>(91,6%)</i>	<i>NM</i>
<b>Imposto de Renda</b>	<b>21,7</b>	<b>117,4</b>	<b>(81,5%)</b>
Imposto de renda corrente	(7,5)	121,9	NM
Imposto de renda diferido	29,2	(4,5)	NM
<b>Lucro Líquido</b>	<b>556,3</b>	<b>(2.851,1)</b>	<b>NM</b>
<i>Margem Líquida</i>	<i>13,4%</i>	<i>(87,9%)</i>	<i>NM</i>
Resultado Por Ação (LPA) em R\$	1,33	(6,81)	NM
Média Ponderada de Ações (Milhões) <sup>(3)</sup>	418,7	418,5	0,1%
Resultado por ADS Equiv. em US\$	0,53	(2,60)	NM
Média Ponderada de ADSs (Milhões) <sup>(3)</sup>	209,3	209,2	0,1%
Resultado Por Ação (LPA) em R\$ <sup>(5)</sup>	1,22	-	NM
Média Ponderada de Ações (Milhões) <sup>(4)</sup>	456,2	454,5	0,4%
Resultado por ADS Equiv. em US\$ <sup>(5)</sup>	0,49	-	NM
Média Ponderada de ADSs (Milhões) <sup>(4)</sup>	228,1	227,2	0,4%
<b>Recorrentes (R\$ MM)</b>	<b>2T23</b>	<b>2T22</b>	<b>% Var.</b>
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido</b>	<b>556,3</b>	<b>(2.851,1)</b>	<b>NM</b>
Despesas Financeiras	2,6	2.776,6	(99,9%)
Despesas com Impostos sobre a Renda	(21,7)	(117,4)	(81,5%)
Depreciação e Amortização	410,1	388,2	5,6%
Despesas não recorrentes	-	242,7	NM
<b>EBITDA recorrente</b>	<b>947,3</b>	<b>439,0</b>	<b>NM</b>
<i>Margem EBITDA recorrente</i>	<i>22,8%</i>	<i>13,5%</i>	<i>9,3 p.p.</i>
<b>EBIT recorrente</b>	<b>537,2</b>	<b>50,8</b>	<b>NM</b>
<i>Margem EBIT recorrente</i>	<i>13,0%</i>	<i>1,6%</i>	<i>11,4 p.p.</i>
<b>LAIR recorrente<sup>1</sup></b>	<b>(437,4)</b>	<b>(738,2)</b>	<b>(40,7%)</b>
<i>Margem LAIR recorrente<sup>1</sup></i>	<i>(10,5%)</i>	<i>(22,8%)</i>	<i>12,3 p.p.</i>
<b>Lucro Líquido recorrente</b>	<b>(415,7)</b>	<b>(620,8)</b>	<b>(33,0%)</b>
<i>Margem Lucro Líquido recorrente</i>	<i>(10,0%)</i>	<i>(19,1%)</i>	<i>9,1 p.p.</i>
Lucro Por Ação (LPA) Diluída em R\$ <sup>(1) (2) (4) (5)</sup>	-	-	NM
Lucro Por ADS Diluída Equivalente em US\$ <sup>(1) (2) (4) (5)</sup>	-	-	NM

(1) Exclui os ganhos e perdas não realizados de marcação a mercado do ESN/Capped Calls e os ganhos e perdas de variação cambial sobre a dívida. (2) Exclui variações cambiais e monetárias, líquidas. (3) Exclui efeitos de opções e warrants relacionadas com os ESNs. (4) Inclui efeitos de opções e warrants relacionadas com os ESNs. (5) Não aplicável, não há previsão de diluição de prejuízo nas normas internacionais de contabilidade (IFRS).

## Receita líquida

A receita operacional líquida no segundo trimestre foi recorde em R\$4,1 bilhões, 27,9% superior a receita do 2T22 e 32,0% superior a receita operacional do 2T19. As receitas auxiliares somaram R\$425,6 milhões, 72,7% superior ao registrado no 2T22 e cerca de 10,3% da receita líquida total no segundo trimestre de 2023, um aumento de 2,7 p.p. versus 2T22.

## Despesas operacionais

O CASK no 2T23 foi de 35,09 centavos (R\$), representando uma redução de 7,9% quando comparado ao 2T22, principalmente influenciado pela queda no custo do combustível. O custo unitário excluindo combustível e as operações das aeronaves cargueiras apresentou redução de 1,5%. O custo unitário combustível apresentou redução de 17,2% principalmente devido a redução do preço de querosene de aviação e maior utilização das novas aeronaves Boeing 737-MAX nas operações da GOL.

Os indicadores de custo por ASK descritos nesta sessão e sua base comparativa, bem como as explicações da natureza de suas variações, são baseados nos números reportados recorrentes.

Despesas Operacionais (R\$ MM)	2T23	2T22	% Var.
<b>Pessoal</b>	<b>(592,6)</b>	<b>(493,9)</b>	<b>20,0%</b>
Pessoal – Operações	(396,5)	(357,6)	10,9%
Pessoal – Outros	(196,1)	(136,3)	43,9%
<b>Combustível de aviação</b>	<b>(1.357,2)</b>	<b>(1.448,9)</b>	<b>(6,3%)</b>
Imposto ICMS sobre Combustível	(146,2)	(122,3)	19,5%
Combustível (ex-ICMS)	(1.211,0)	(1.326,6)	(8,7%)
Tarifas de pouso e decolagem	(218,6)	(172,1)	27,0%
Gastos com passageiros	(207,3)	(171,3)	21,0%
Prestação de serviços	(309,0)	(215,7)	43,3%
Comerciais e publicidade	(190,3)	(242,9)	(21,7%)
Material de manutenção e reparo	(289,4)	(89,6)	NM
Depreciação e amortização	(410,1)	(388,2)	5,6%
Outras Despesas	(34,2)	(211,3)	(83,8%)
<b>Despesas operacionais totais</b>	<b>(3.608,7)</b>	<b>(3.434,0)</b>	<b>5,1%</b>
<b>Despesas operacionais ex-comb.</b>	<b>(2.251,5)</b>	<b>(1.985,1)</b>	<b>13,4%</b>
<b>Despesas não recorrentes</b>	<b>-</b>	<b>(242,7)</b>	<b>NM</b>
Despesas Operacionais por ASK	2T23	2T22	% Var.
<b>Pessoal</b>	<b>(5,76)</b>	<b>(5,48)</b>	<b>5,1%</b>
Pessoal – Operações	(3,86)	(3,96)	(2,5%)
Pessoal – Outros	(1,91)	(1,51)	26,5%
<b>Combustível de aviação</b>	<b>(13,20)</b>	<b>(16,06)</b>	<b>(17,8%)</b>
Imposto ICMS sobre Combustível	(1,42)	(1,36)	4,4%
Combustível (ex-ICMS)	(11,78)	(14,71)	(19,9%)
Tarifas de pouso e decolagem	(2,13)	(1,91)	11,5%
Gastos com Passageiros	(2,02)	(1,90)	6,3%
Prestação de serviços	(3,01)	(2,39)	25,9%
Comerciais e publicidade	(1,85)	(2,69)	(31,2%)
Material de manutenção e reparo	(2,81)	(0,99)	NM
Depreciação e amortização	(3,99)	(4,30)	(7,2%)
Outras Despesas	(0,33)	(2,34)	(85,9%)
<b>CASK (R\$ centavos)</b>	<b>(35,09)</b>	<b>(38,07)</b>	<b>(7,9%)</b>
<b>CASK Ex-Comb. (R\$ centavos)</b>	<b>(21,89)</b>	<b>(22,01)</b>	<b>(0,5%)</b>
<b>CASK Ajustado (R\$ centavos)<sup>(1)</sup></b>	<b>(34,89)</b>	<b>(38,07)</b>	<b>(8,4%)</b>
<b>CASK Ex-Comb. Aj. (R\$ centavos)<sup>(1)</sup></b>	<b>(21,69)</b>	<b>(22,01)</b>	<b>(1,5%)</b>

(1) Exclui custos relacionados a operação da frota cargueira.

**Despesas com pessoal por ASK:** maior em 5,1% devido a maior geração de ASKs em 14,0%, que promove maiores gastos relacionados a remuneração variável da tripulação, compensado com menores custos relacionados a contingências trabalhistas no período.

**Despesas com combustível de aviação por ASK:** menor em 17,8%, principalmente devido à redução no preço de querosene de aviação (QAV), incentivo fiscal e, por uma maior geração de ASKs.

**Tarifas de pouso e decolagem por ASK:** maior em 11,5%, principalmente em decorrência do aumento do número de decolagens em 20% e a retomada da oferta internacional em nível mais elevado, parcialmente compensada pelo aumento de 14,0% de ASKs.

**Gastos com passageiros por ASK:** maior em 6,3% principalmente devido a maiores gastos com serviços de rampa, *handling* e acomodação de passageiros, parcialmente compensada por um aumento de 14,0% de ASKs no período.

**Prestação de serviços por ASK:** maior em 25,9% devido a maiores gastos com serviços de informática, em função do aumento de 19,9% no número de passageiros transportados no período, e também despesas em serviços de consultoria e assessoria jurídica.

**Comerciais e publicidades por ASK:** menor em 31,2%, em função de menores despesas administrativas relacionadas a compra e venda de passagens aéreas, também impactado pelo aumento de 14,0% de ASKs no período.

**Material de manutenção e reparo por ASK:** maior em 184%, em função de maiores despesas na manutenção de motores para devolução de duas aeronaves e investimentos em peças para suportar o aumento da operação.

**Depreciação e amortização por ASK:** menor em 7,2%, principalmente em função de ajustes na taxa de desconto de contratos de arrendamento e na metodologia contábil na depreciação de certos serviços de manutenção em aeronaves, parcialmente compensada pelo aumento de 14,0% de ASKs.

**Outras receitas e despesas por ASK:** menor em 85,9%, devido a recuperação de despesas em contingências jurídicas, ganhos de SLB de motores *spare* e pelo aumento de 14,0% de ASKs no período.

## Resultados Operacionais

O EBIT registrado no 2T23 foi de R\$537,2 milhões, representando uma margem operacional de 13,0%. Em uma base por assento-quilômetro disponível, o EBIT atingiu 5,2 centavos (R\$).

O EBITDA registrado no 2T23 foi de R\$947,3 milhões, representando uma margem de 22,8%. O EBITDA na base assento-quilômetro disponível no período foi de 9,2 centavos (R\$).

Reconciliação de EBIT e EBITDA (R\$ MM)	2T23	2T22	% Var.
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido</b>	<b>556,3</b>	<b>(2.851,1)</b>	<b>NM</b>
(-) Eventos não recorrentes	-	(242,7)	NM
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido Recorrente</b>	<b>556,3</b>	<b>(2.608,4)</b>	<b>NM</b>
(-) Imposto de renda	(21,7)	(117,4)	(81,5%)
(-) Resultado financeiro líquido	2,6	2.776,6	(99,9%)
<b>EBIT Recorrente<sup>(1)</sup></b>	<b>537,2</b>	<b>50,8</b>	<b>NM</b>
Margem EBIT Recorrente <sup>(1)</sup>	13,0%	1,6%	11,4 p.p.
(-) Depreciação e amortização	410,1	388,2	5,6%
<b>EBITDA Recorrente</b>	<b>947,3</b>	<b>439,0</b>	<b>NM</b>
Margem EBITDA Recorrente	22,8%	13,5%	9,3 p.p.
Cálculo do EBITDA (R\$ centavos/ASK)	2T23	2T22	% Var.
<b>Receita Líquida</b>	<b>40,32</b>	<b>35,94</b>	<b>12,3%</b>
Custos e Despesas Operacionais recorrente	(35,09)	(35,38)	(0,8%)
<b>EBIT Recorrente<sup>(1)</sup></b>	<b>5,22</b>	<b>0,56</b>	<b>NM</b>
Depreciação e Amortização	(3,99)	(4,30)	(7,0%)
<b>EBITDA Recorrente<sup>(1)</sup></b>	<b>9,21</b>	<b>4,87</b>	<b>87,8%</b>

(1) Exclui resultados não recorrentes. \*De acordo com a Instrução CVM nº 527, a Companhia apresenta a reconciliação do EBIT e do EBITDA, segundo o qual: EBIT = lucro (prejuízo) líquido (+) impostos sobre rendimentos e contribuições sociais (+) resultado financeiro líquido; e EBITDA = lucro (prejuízo) líquido (+) impostos sobre rendimentos e contribuições sociais (+) resultado financeiro líquido (+) depreciação e amortização. Alguns valores do relatório podem divergir das informações trimestrais - ITR devido a arredondamentos.

## Resultado das Operações de Hedge

A Companhia utiliza *hedge accounting* para fins de contabilização de alguns de seus instrumentos derivativos. No 2T23, a GOL reconheceu uma perda de R\$11,7 milhões em suas operações de *hedge* no resultado financeiro da Companhia.

**Combustível:** a GOL reconheceu perdas líquidas de R\$8,5 milhões em suas operações de *hedge* para mitigar a exposição da Companhia às variações do preço de combustível de aviação no resultado financeiro.

**Juros:** as operações para proteger o fluxo de caixa de contratos de *leasings* futuros, cujas parcelas estão expostas a volatilidade de taxas flutuantes, e a operação de *swap* de juros de empréstimos resultaram em perdas de R\$1,4 milhão no resultado financeiro no 2T23.

**Câmbio:** a Companhia reconheceu perdas de R\$1,8 milhão com operações de derivativos de proteção cambial durante o 2T23.

## Imposto de renda

No 2T23, a despesa com Imposto de Renda e Contribuições foi de R\$21,7 milhões, um acréscimo comparativamente ao 2T22, devido a redução do lucro tributável ocorrida no 2T22

## Lucro Líquido e Lucro por Ação

No 2T23, a Companhia apurou lucro líquido de R\$0,5 bilhão (e prejuízo líquido de R\$0,4 bilhão excluindo os ganhos com variação cambial líquida de R\$0,9 bilhão e variação de R\$8,8 milhões relacionada aos resultados do *Exchangeable Notes* e *Capped Calls*. Este resultado representa um lucro por ação de R\$1,33 e lucro por ADS de US\$0,54.

Resultado Líquido (R\$ MM)	2T23	2T22	% Var.
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido</b>	<b>556,3</b>	<b>(2.851,1)</b>	<b>NM</b>
(-) Resultados do ESN e <i>Capped Calls</i>	(8,8)	(36,5)	(75,9%)
(-) Variações Cambiais Líquidas <sup>(1)</sup>	(963,1)	2.024,1	NM
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido do Período<sup>(4)</sup></b>	<b>(415,7)</b>	<b>(581,7)</b>	<b>(28,5%)</b>
Resultado Por Ação e Por ADS	2T23	2T22	% Var.
Média Ponderada de Ações <sup>(2)</sup>	418,7	418,5	0,0%
Média Ponderada de ADS <sup>(3)</sup>	209,3	209,2	0,0%
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido por Ação básico em R\$</b>	<b>1,33</b>	<b>(6,81)</b>	<b>NM</b>
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido por ADS básico em US\$</b>	<b>0,54</b>	<b>(2,77)</b>	<b>NM</b>
Resultado Diluído Por Ação e Por ADS	2T23	2T22	% Var.
Média Ponderada de Ações Diluído <sup>(2)</sup>	456,2	454,5	0,4%
Média Ponderada de ADS Diluído <sup>(3)</sup>	228,2	227,2	0,4%
<b>Lucro (Prejuízo) Diluído por Ação em R\$<sup>(5)</sup></b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>NM</b>
<b>Lucro (Prejuízo) Diluído por ADS em US\$<sup>(5)</sup></b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>NM</b>

(1) A diferença entre o valor apresentado e o valor divulgado na demonstração do resultado das informações trimestrais - ITR do período findo em 31 de dezembro de 2021 está alocado nos resultados de ESN e capped calls. (2) Considera a razão de 35 ações ordinárias por ação preferencial. O número de ações diluídas utilizadas para o cálculo foi de 456,2 milhões no 1T23, incluindo os efeitos adicionais de conversão dos ESNs em ações. (3) Considera a razão de 2 ações preferenciais por ADS. (4) Lucro por ação exclui os resultados de (i) variação cambial líquida; (ii) *Exchangeable* e *capped calls*; e (iii) exclui resultados não recorrentes. (5) Não aplicável, não há previsão de diluição de prejuízo nas normas internacionais de contabilidade (IFRS).

## Fluxo de Caixa

As atividades operacionais geraram aproximadamente R\$0,3 bilhão no 2T23 por iniciativas de capital de giro e o maior volume durante o trimestre.

As atividades de investimento consumiram cerca de R\$0,2 bilhão líquido no trimestre, principalmente devido a investimentos em peças de estoque e manutenções de motores para proporcionar o aumento da frota operacional.

As atividades de financiamento no 2T23 consumiram R\$0,4 bilhão, impactados principalmente por R\$0,1 bilhão em pagamentos de empréstimos, R\$0,5 bilhão de pagamentos de arrendamentos e R\$0,2 bilhão em captações de empréstimos.

Resumo do Fluxo De Caixa Consolidado (R\$ MM)	2T23	2T22	% Var.
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido do Período</b>	<b>556,3</b>	<b>(2.851,1)</b>	<b>NM</b>
Ajuste de Itens Não-Caixa	426,4	3.007,2	(85,8%)
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido Após Ajuste de Itens Não-Caixa</b>	<b>982,7</b>	<b>156,1</b>	<b>NM</b>
Caixa Líquido Fornecido para (usado em) Atividades Operacionais	395,8	481,9	(17,9%)
Caixa Líquido Utilizado em Atividades de Investimento	(233,5)	(258,0)	(9,5%)
<b>Fluxo de Caixa Líquido</b>	<b>162,3</b>	<b>223,9</b>	<b>(27,5%)</b>
Caixa Líquido Gerado (Utilizado em) Atividades Financeiras	(449,8)	201,0	NM
<b>Acréscimo (Decréscimo) Líquido em Liquidez<sup>(1)</sup></b>	<b>(287,5)</b>	<b>424,9</b>	<b>NM</b>
<b>Liquidez Total no Início do Período</b>	<b>1.842,3</b>	<b>1.487,5</b>	<b>23,9%</b>
<b>Contas a Receber no Início do Período</b>	<b>1.036,7</b>	<b>956,5</b>	<b>8,4%</b>
<b>Contas a Receber no Final do Período</b>	<b>841,2</b>	<b>1.091,9</b>	<b>(23,0%)</b>
<b>Liquidez Total no Final do Período</b>	<b>1.554,8</b>	<b>1.912,4</b>	<b>(18,7%)</b>

(1) Compreende os saldos de caixa, equivalentes de caixa, aplicações financeiras, contas a receber e títulos e valores a receber.

## Liquidez e Endividamento

No 2T23, a liquidez total da Companhia (caixa e equivalentes de caixa, aplicações financeiras, depósitos e contas a receber) foi de R\$4,1 bilhões, um aumento de 1,9% comparativamente ao mesmo período do ano anterior.

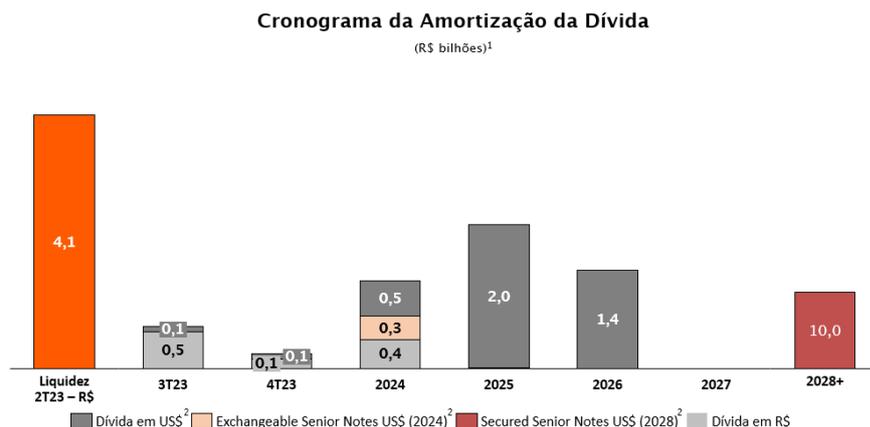
Em 30/06/2023, a GOL registrou um total de R\$12,2 bilhões em Empréstimos e Financiamentos, dos quais R\$1,4 bilhão está registrado no passivo circulante. O passivo de arrendamento total registrado é de R\$9,6 bilhões.

A dívida bruta total registrada no 2T23 foi de R\$21,9 bilhões (R\$33,3 bilhões assumindo a metodologia de pagamento UDM x7), representando um decréscimo de 5,5% e de 4,2% em relação ao 2T22 e 1T23, respectivamente. A relação dívida líquida ajustada sobre EBITDA UDM foi de 6,7x em 30/06/23 (incluindo 7x arrendamentos). O prazo médio de vencimento da dívida da Companhia, excluindo os arrendamentos de aeronaves e os bônus perpétuos foi de 3,4 anos. A taxa média da dívida em Reais foi 18,8% e nas obrigações em Dólares Americanos, excluindo arrendamento de aeronaves e bônus perpétuos, foi de 12,6%.

<b>Liquidez (R\$ MM)</b>	<b>2T23</b>	<b>2T22</b>	<b>% Var.</b>
Caixa, aplicações financeiras e caixa restrito	713,6	820,5	(13,0%)
Contas a Receber	841,2	1.091,9	(23,0%)
Depósitos	2.511,5	2.076,5	20,9%
<b>Liquidez Total</b>	<b>4.066,3</b>	<b>3.988,9</b>	<b>1,9%</b>
Liquidez total como % da Receita Líquida UDM	22,8%	35,3%	(12,5 p.p.)
<b>Dívida (R\$ MM)</b>	<b>2T23</b>	<b>2T22</b>	<b>% Var.</b>
Empréstimos Bancários	78,1	40,0	95,3%
Financiamento e manutenção de aeronaves e motores	173,8	497,8	(65,1%)
Arrendamentos (arrendamentos IFRS-16)	9.664,7	11.611,6	(16,8%)
Emissões de Dívida	11.028,3	7.844,8	40,6%
Exchangeable Notes	290,7	1.812,2	(84,0%)
Bônus Perpétuos	681,8	822,4	(17,1%)
<b>Total de Empréstimos e Financiamentos</b>	<b>21.917,4</b>	<b>22.628,8</b>	<b>(3,1%)</b>
<b>Dívida financeira de curto prazo (IFRS-16)</b>	<b>1.449,3</b>	<b>761,5</b>	<b>90,3%</b>
<b>Dívida financeira de longo prazo (IFRS-16)</b>	<b>10.803,4</b>	<b>10.255,6</b>	<b>5,3%</b>
<b>Dívida e Alavancagem (R\$ MM)</b>	<b>2T23</b>	<b>2T22</b>	<b>% Var.</b>
Dívida Bruta ex-bônus perpétuos (R\$ MM)	21.235,6	21.806,4	(2,6%)
Caixa Total (R\$ MM)	713,6	820,5	(13,0%)
<b>Dívida Líquida Ajustada (R\$ MM)</b>	<b>20.522,0</b>	<b>20.985,9</b>	<b>(2,2%)</b>
% da dívida bruta em moeda estrangeira	51,1%	43,6%	7,5 p.p.
% da dívida no curto prazo	11,8%	6,9%	4,9 p.p.
% da dívida no longo prazo	88,2%	93,1%	(4,9 p.p.)
Total de Empréstimos e Financiamentos	21.917,4	22.628,8	(3,1%)
- Bônus perpétuos	681,8	822,4	(17,1%)
- Caixa total	713,6	820,5	(13,0%)
<b>= Dívida líquida (ex-bônus perpétuos)</b>	<b>20.522,0</b>	<b>20.985,9</b>	<b>(2,2%)</b>
EBITDA ajustado UDM <sup>(2)</sup>	4.083,1	2.498,0	63,5%
<b>Dívida Líquida Ajustada / EBITDA UDM<sup>(2)</sup></b>	<b>5,0x</b>	<b>8,4x</b>	<b>(3,4x)</b>
Dívida Bruta Ajustada / EBITDA UDM <sup>(2)</sup>	5,2x	8,7x	(3,0x)
<b>Dívida Líquida Ajustada / EBITDA UDM<sup>(1)</sup></b>	<b>6,7x</b>	<b>9,5x</b>	<b>(2,8x)</b>
Dívida Bruta Ajustada / EBITDA UDM <sup>(1)</sup>	6,9x	9,9x	(3,0x)

(1) Excluindo bônus perpétuos e considerando arrendamentos de aeronaves x 7 vezes. (2) Excluindo despesas não recorrentes

## Cronograma de Amortização da Dívida Financeira (em bilhões)<sup>1</sup>



1- Na moeda da emissão/contratação

2- Excluindo os bônus perpétuos

## Frota

No final do 2T23, a frota total da GOL era de 143 aeronaves Boeing 737, sendo 101 NGs, 38 MAXs e 4 NGs Cargueiros. A frota da Companhia é 100% composta por aeronaves (*narrowbody*), sendo 97% financiada via arrendamento mercantil operacional e 3% financiada via arrendamento financeiro.

Frota Total ao Final do Período	2T23	2T22	Var.	1T23	Var.
<b>Boeing 737</b>	<b>143</b>	<b>144</b>	<b>-1</b>	<b>144</b>	<b>-1</b>
737-700 NG	19	21	-2	19	0
737-800 NG	82	89	-7	84	-2
737-800 NG Cargueiro	4	0	4	3	1
737-MAX 8	38	34	4	38	0

Em 30/06/23, a GOL possuía 107 pedidos firmes para aquisição de aeronaves Boeing 737-MAX, sendo 70 do modelo 737-MAX 8 e 37 do modelo 737-MAX 10. O plano de frota da Companhia prevê a devolução de 13 aeronaves NG até o final de 2023, com a flexibilidade de acelerar ou reduzir o volume de devoluções caso necessário.

## Perspectivas

A GOL atualiza suas projeções financeiras para o ano de 2023 de forma a refletir os resultados atingidos no primeiro semestre do ano, além de revisar sua projeção para o segundo semestre do ano, incluindo os novos patamares de preço de querosene de aviação observados e ajustes de capacidade. Para ajudar investidores e analistas no entendimento de como a GOL aborda seu planejamento de curto-médio prazo, a Companhia compartilha os indicadores a seguir:

Projeções Financeiras (Consolidada, IFRS)	2023E Anterior	2023E Atualizado
Frota operacional (média)	114 - 118	114 - 118
ASKs, Sistema (% variação)	15 - 20%	10 - 15%
Assentos, Sistema (% variação)	20 - 25%	15 - 20%
Decolagens, Sistema (% variação)	20 - 25%	15 - 20%
Taxa de ocupação média (%)	~81%	~81%
Receita líquida total (R\$ Bi)	~19,5	~19,3
CASK Ex-combustível <sup>2</sup> (US\$ centavos)	~3,6	~3,8
Preço do combustível (R\$/litro)	~5,4	~5,1
Margem EBITDA <sup>2</sup> (%)	~24%	~25%
Margem EBIT <sup>2</sup> (%)	~14%	~15%
Despesa Financeira Líquida <sup>3</sup> (R\$ Bi)	~2,1	~2,1
Margem LAIR <sup>3</sup> (%)	~3%	~4%
Taxa efetiva de IR/CS (%)	~24%	~24%
Capex (investimentos), líquido <sup>4</sup> (R\$mm)	~600	~600
Aquisição de Aeronaves (R\$mm)	~800	~500
Dívida Aeronaves (7x Arrendamento Anual) (US\$ Bi)	~3,5	~3,5
Dívida Financeira (US\$ Bi)	~2,7	~2,7
Dívida Líquida <sup>5</sup> / EBITDA <sup>2</sup> (x)	~6x	~6x
Média ponderada de ações diluída <sup>6</sup> (mm)	~435	~435
Lucro por ação - diluído (R\$) <sup>3</sup>	~0,3	~0,3
Média ponderada de ADS diluído <sup>6</sup> (mm)	~217,5	~217,5
Lucro por ADS - diluído (US\$) <sup>3</sup>	~0,2	~0,2

(1) Carga, fidelidade, compras à bordo e outras receitas auxiliares; (2) Resultados operacionais recorrentes, excluindo aeronaves cargueiras; (3) Excluindo ganhos e perdas de variação cambial e perdas não realizadas no Exchangeable Senior Notes; (4) Capex, líquido é calculado como capex bruto de manutenção capitalizada, subtraído de financiamento de ativos e custos de manutenção; (5) Incluindo 7x Arrendamento de Aeronaves e excluindo os bônus perpétuos; (6) Considera os exercícios de opções de ações que podem ser emitidas provenientes do programa de stock options e relativas aos Exchangeable Senior Notes.

## Revisão ESG

Visando criar um ambiente mais inclusivo, ético e seguro para os Colaboradores, com ênfase no respeito como valor fundamental, o time de executivos da GOL tem recebido treinamentos contínuos em Diversidade, Equidade e Inclusão. Recentemente, foram realizados letramentos sobre Raça e Etnia, além de rodas de conversa com grupos de Equidade de Gênero e LGBT+.

Há dois anos, a GOL lançou a iniciativa #MeuVooCompensa, permitindo que os Clientes compensem voluntariamente a pegada de carbono deixada por suas viagens. Isso já resultou na compensação de mais de 14 mil toneladas de CO<sub>2</sub>, preservando o equivalente a mais de 3.600 hectares de florestas nativas no Brasil. Além disso, a adoção da Navegação Digital a bordo das aeronaves tem contribuído para economia de papel, combustível e redução de gases poluentes, promovendo um impacto positivo no meio ambiente.

A Companhia valoriza conhecer seus Colaboradores e tratar cada um de acordo com suas preferências. Por isso, a GOL iniciou o seu Censo Demográfico, uma pesquisa anônima realizada por consultoria especializada, que tem o objetivo de mapear percepções sobre pertencimento, diversidade, equidade e inclusão no ambiente de trabalho. Essa abordagem está alinhada com os valores da Companhia, que busca ser Simples, Humana e Inteligente.

Meio Ambiente	2T23	2022	2021	2020
<b>Combustível</b>				
Combustível Total Consumido (GJ X 1.000)	10.092	37.630	26.188	25.232
% Combustível Renovável	0	0	0	0
Combustível Total Consumido (Litros X 1.000 / ASK)	28,1	27,8	27,7	28,8
<b>Emissões globais brutas do escopo 1</b>				
Emissões de gases de efeito estufa (GEE) (toneladas CO <sub>2</sub> )	734.479	2.737.745	1.905.556	1.774.332
Emissões de gases de efeito estufa (GEE)/hora de voo (toneladas CO <sub>2</sub> )	8,2	8,0	8,5	9,2
Emissões de gases de efeito estufa (GEE) compensadas (toneladas CO <sub>2</sub> )	795	10.281	71	0
<b>Frota</b>				
Idade Média da Frota	10,7	10,4	10,4	10,7
<b>Social</b>				
<b>Relações Trabalhistas</b>				
Gênero dos Colaboradores (% Masculino/Feminino)	56/44	56/44	56/44	56/44
Idade: Menor de 30 Anos (%)	20	20	24	26
Entre 30 e 50 Anos (%)	67	68	65	63
Acima de 50 Anos (%)	13	12	11	11
Força de Trabalho Ativa Coberta por Acordos de Negociação Coletiva (%)	100	100	100	100
Número e Duração de Greves e Bloqueios (# Dias)	0	0	0	0
<b>Comportamento do Cliente e da Companhia</b>				
Pontualidade (%)	92,3	88,9	92,8	93,2
Regularidade (%)	98,5	99,2	99,0	97,9
Perda de Bagagem (Por 1.000 Pax)	2,32	2,37	2,06	2,10
<b>Segurança</b>				
Número de Fatalidades	0	0	0	0
Número de Ações Governamentais de Fiscalização e de Segurança	0	0	0	0
<b>Governança</b>				
<b>Administração</b>				
Conselheiros Independentes (%)	55	55	55	55
Participação de Mulheres em Posições de Liderança (%)	35	35	35	35
<b>Comitês e Políticas</b>				
Número de Comitês: Todos com Membros Independentes Incluídos	5	5	5	5
Política de <i>Compliance</i> (Disponível no Site de RI da Companhia)	✓	✓	✓	✓
Divulgação de Informações e Política de Negociação de Valores Mobiliários (Disponível No Site De RI Da Companhia)	✓	✓	✓	✓
<b>Assembleias de Acionistas</b>				
Representação no Capital Votante das Assembleias Gerais (%)	100	100	100	100

**Demonstrações do Resultado Consolidado**

Demonstrações de Resultados (R\$ MM)	2T23	2T22	% Var.
<b>Receita Operacional Líquida</b>	<b>4.145,9</b>	<b>3.242,1</b>	<b>27,9%</b>
Transporte de Passageiros	3.720,3	2.995,7	24,2%
Transporte de cargas e outros	425,6	246,4	73,2%
<b>Custos e Despesas Operacionais</b>	<b>(3.608,7)</b>	<b>(3.434,0)</b>	<b>5,1%</b>
Pessoal	(592,6)	(493,9)	20,0%
Combustível de Aviação	(1.357,2)	(1.448,9)	(6,3%)
Tarifas de Pouso E Decolagem	(218,6)	(172,1)	27,3%
Gastos com Passageiros	(207,3)	(171,3)	21,1%
Prestação de Serviços	(309,0)	(215,7)	43,1%
Comerciais e Publicidade	(190,3)	(242,9)	(21,8%)
Material de Manutenção e Reparo	(289,4)	(89,6)	221,1%
Depreciação e Amortização	(410,1)	(388,2)	5,6%
Outros	(34,2)	(211,3)	(83,8%)
Resultado de Equivalência Patrimonial	-	-	NM
<b>Lucro Operacional</b>	<b>537,2</b>	<b>(191,9)</b>	<b>NM</b>
Resultado Financeiro, Líquido	(2,6)	(2.776,6)	(99,9%)
<b>Lucro (prejuízo) antes de IR/CS</b>	<b>534,6</b>	<b>(2.968,5)</b>	<b>NM</b>
IR/CS Corrente	(7,5)	121,9	NM
IR/CS Diferido	29,2	(4,5)	NM
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido do Período</b>	<b>556,3</b>	<b>(2.851,1)</b>	<b>NM</b>
<b>Lucro (Prejuízo) Por Ação</b>	<b>1,33</b>	<b>(6,81)</b>	<b>NM</b>
<b>Lucro (Prejuízo) Por ADS em US\$</b>	<b>0,53</b>	<b>(2,60)</b>	<b>NM</b>
<b>Quantidade de Ações ao Final do Período (em Milhões)</b>	<b>418,7</b>	<b>418,5</b>	<b>0,1%</b>

**Balanços Patrimoniais Consolidados**

Balanço Patrimonial Consolidado (R\$000)	2T23	2T22	% Var.
<b>ATIVO</b>	<b>16.447.036</b>	<b>16.482.476</b>	<b>(0,2%)</b>
<b>Circulante</b>	<b>2.940.783</b>	<b>3.212.545</b>	<b>(8,5%)</b>
Caixa e equivalentes de caixa	253.118	394.066	(35,8%)
Aplicações financeiras	419.292	335.753	24,9%
Caixa Restrito	-	-	NM
Contas a receber	841.242	1.091.852	(23,0%)
Estoques	392.034	368.718	6,3%
Depósitos	312.178	209.296	49,2%
Adiantamento a fornecedores e terceiros	338.862	361.467	(6,3%)
Impostos a recuperar	131.272	227.425	(42,3%)
Direitos com operações de derivativos	4.069	52.491	(92,2%)
Outros créditos	248.716	171.477	45,0%
<b>Não circulante</b>	<b>13.506.253</b>	<b>13.269.931</b>	<b>1,8%</b>
Aplicações financeiras	-	-	NM
Caixa restrito	41.184	90.726	(54,6%)
Depósitos	2.199.306	1.867.198	17,8%
Adiantamento a fornecedores e terceiros	89.192	60.401	47,7%
Impostos a recuperar	29.689	14.195	109,2%
Impostos diferidos	75.859	71.826	5,6%
Outros créditos	25.651	38.386	(33,2%)
Direitos com operações de derivativos	16.789	23.504	(28,6%)
Investimentos	-	-	NM
Imobilizado	9.137.197	9.246.475	(1,2%)
Intangível	1.891.386	1.857.220	1,8%
<b>PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>16.447.036</b>	<b>16.482.476</b>	<b>(0,2%)</b>
<b>Circulante</b>	<b>13.759.432</b>	<b>12.731.590</b>	<b>8,1%</b>
Empréstimos e financiamentos	1.449.338	761.543	90,3%
Arrendamentos a Pagar	1.745.419	2.094.826	(16,7%)
Fornecedores	2.258.893	1.845.395	22,4%
Fornecedores – Risco sacado	19.955	30.000	(33,5%)
Obrigações trabalhistas	582.076	455.647	27,7%
Impostos a recolher	195.767	283.747	(31,0%)
Taxas e tarifas aeroportuárias	1.369.509	1.043.059	31,3%
Transportes a executar	3.236.211	3.651.292	(11,4%)
Programa de milhagem	1.578.493	1.415.560	11,5%
Adiantamento de clientes	463.575	42.567	NM
Provisões	516.563	708.228	(27,1%)
Obrigações com operações de derivativos	2.572	-	NM
Outras obrigações	341.061	399.726	(14,7%)
<b>Não circulante</b>	<b>23.102.906</b>	<b>23.917.278</b>	<b>(3,4%)</b>
Empréstimos e financiamentos	10.803.389	10.255.637	5,3%
Arrendamentos a Pagar	7.919.250	9.516.790	(16,8%)
Fornecedores	123.461	59.004	109,2%
Obrigações trabalhistas	459.651	200.535	129,2%
Impostos e contribuições a recolher	271.548	43.100	NM
Taxas e tarifas aeroportuárias	183.301	256.856	(28,6%)
Programa de milhagem	197.730	245.685	(19,5%)
Provisões lp	2.784.910	2.895.434	(3,8%)
Impostos diferidos	15.339	6.284	144,1%
Outras obrigações	344.327	437.953	(21,4%)
<b>Patrimônio Líquido</b>	<b>(20.415.302)</b>	<b>(20.166.392)</b>	<b>1,2%</b>
Capital social	4.040.397	4.039.806	0,0%
Ações a emitir	-	591	NM
Ações em tesouraria	(19.002)	(39.514)	(51,9%)
Reservas de capital	765.142	1.162.480	(34,2%)
Ajustes de avaliação patrimonial	(609.272)	(879.333)	(30,7%)
Remuneração baseada em ações	-	-	NM
Prejuízos acumulados	(24.592.567)	(24.450.422)	0,6%
Participação de não controladores	-	-	NM

**Fluxo de Caixa Consolidado**

<b>Fluxo de Caixa Consolidado (R\$000)</b>	<b>2T23</b>	<b>2T22</b>	<b>% Var.</b>
<b>Lucro (prejuízo) líquido do período</b>	<b>556.289</b>	<b>(2.851.099)</b>	<b>NM</b>
Depreciação – direito de uso aeronáutico	223.245	275.508	(19,0%)
Depreciação e amortização – outros	186.824	151.741	23,1%
Provisão para créditos de liquidação duvidosa	(3.975)	259	NM
Provisão para obsolescência de estoque	277	146	89,7%
Provisão (reversão) para redução de depósitos	-	-	NM
Provisão para perda com adiantamento de fornecedores	3.488	(5)	NM
Provisão para participação nos resultados	-	-	NM
Ajuste a valor presente de ativos e passivos	47.113	9.250	NM
Impostos diferidos	(29.217)	4.513	NM
Equivalência patrimonial	-	-	NM
Baixa de imobilizado e intangível	(12.751)	3.109	NM
Sale-leaseback – retroarrendamentos	(72.327)	-	NM
Alteração contratual de arrendamentos	88.971	-	NM
Constituição (reversão) de provisão	324.303	42.092	NM
Perdas atuariais de benefício pós-emprego	-	-	NM
Variações cambiais e monetárias, líquidas	(1.156.991)	1.953.359	NM
Juros sobre empréstimos e arrendamentos e amortização de custos, prêmios e ágios	708.638	590.318	20,0%
Deságio em recompra de títulos	47.193	-	NM
Resultados de derivativos reconhecidos no resultado	138.590	(20.581)	NM
Provisão para obrigações trabalhistas	-	-	NM
Remuneração baseada em ações	4.271	4.226	1,1%
Outras provisões	(3.120)	(6.784)	(54,0%)
<b>Lucro (prejuízo) líquido ajustado</b>	<b>982.736</b>	<b>156.052</b>	<b>NM</b>
<b>Variações nos ativos e passivos operacionais:</b>			
Aplicações financeiras	18.560	4.833	284,0%
Contas a receber	197.205	(131.509)	NM
Estoques	16.434	(75.775)	NM
Depósitos	66.673	(156.661)	NM
Adiantamento a fornecedores e terceiros	(8.231)	(52.499)	(84,3%)
Impostos a recuperar	32.577	25.436	28,1%
Arrendamentos variáveis	(931)	4.573	NM
Fornecedores	116.060	(76.642)	NM
Fornecedores – Risco sacado	(10.157)	20.214	NM
Transportes a executar	107.601	898.464	(88,0%)
Programa de milhagem	(93.135)	(21.567)	331,8%
Adiantamento de clientes	(78.441)	(44.770)	75,2%
Obrigações trabalhistas	8.002	160.111	(95,0%)
Taxas e tarifas aeroportuárias	45.901	15.133	203,3%
Impostos a recolher	14.604	(55.134)	NM
Obrigações com operações de derivativos	(5.397)	(48.820)	(88,9%)
Provisões	(516.406)	(77.586)	NM
Outros créditos (obrigações)	(6.725)	37.312	NM
Juros pagos	(210.972)	(283.687)	(25,6%)
Imposto de renda pago	-	(68)	NM
<b>Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais</b>	<b>675.958</b>	<b>297.410</b>	<b>127,3%</b>
Mútuos a receber de partes relacionadas	-	-	NM
Aplicações financeiras em subsidiária	-	-	NM
Adiantamento para futuro aumento de capital em controlada	-	-	NM
Recebimento de dividendos e JSCP por meio de controlada	-	-	NM
Adiantamento para aquisição de imobilizado, líquido	5.010	(67.441)	NM
Aquisição de imobilizado	(189.973)	(169.899)	11,8%
Devolução de adiantamento para aquisição de imobilizado	-	-	NM
Recebimento em operações de sale-leaseback	232	-	NM
Aquisição de intangível	(48.570)	(20.613)	135,6%
<b>Caixa líquido aplicados nas atividades de investimentos</b>	<b>(233.301)</b>	<b>(257.953)</b>	<b>(9,6%)</b>
Captações de empréstimos e financiamentos	222.750	-	NM
Pagamentos de empréstimos	(147.637)	(132.376)	11,5%
Pagamentos de arrendamentos – aeronáuticos	(513.247)	(591.567)	(13,2%)
Pagamento de arrendamentos – outros	(11.644)	(22.345)	(47,9%)
Alienação de ações em tesouraria	-	-	NM
Dividendos e JSCP pagos a não controladores	-	-	NM
Aquisição de participação de não controladores	-	-	NM
Pagamento (recebimento) de prêmio Capped call	-	-	NM
Aumento de capital	-	946.308	NM
Ações a emitir	-	933	NM
<b>Caixa líquido utilizado nas atividades de financiamento</b>	<b>(449.778)</b>	<b>200.953</b>	<b>NM</b>
Variação cambial do caixa de subsidiárias no exterior	(26.126)	18.420	NM
<b>Acréscimo (decréscimo) líquido de caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>(33.337)</b>	<b>258.830</b>	<b>NM</b>
<b>Caixa e equivalentes de caixa no início do período</b>	<b>286.455</b>	<b>135.236</b>	<b>111,8%</b>
<b>Caixa e equivalentes de caixa no final do período</b>	<b>253.118</b>	<b>394.066</b>	<b>(35,8%)</b>

## Glossário de Termos do Setor Aéreo

- **ARRENDAMENTO DE AERONAVES (AIRCRAFT LEASING):** contrato através do qual a arrendadora ou locadora (a empresa que se dedica à exploração de *leasing*) adquire um bem escolhido por seu cliente (o arrendatário, ou locatário) para, em seguida, alugá-lo a este último, por um prazo determinado.
- **ASSENTOS-QUILÔMETRO OFERECIDOS (ASK):** é a somatória dos produtos obtidos ao multiplicar-se o número de assentos disponíveis em cada etapa de voo pela distância da etapa.
- **BARRIL DE WTI (WEST TEXAS INTERMEDIATE):** petróleo intermediário do Texas, região que serve de referência ao nome por concentrar a exploração de petróleo nos EUA. O WTI é utilizado como ponto de referência em óleo para os mercados de derivados dos EUA.
- **BRENT:** refere-se ao óleo produzido no mar do Norte, negociado na bolsa de Londres. Serve de referência para os mercados de derivados da Europa e Ásia.
- **CAIXA TOTAL:** total de caixa, aplicações financeiras e caixa restrito de curto e longo prazo.
- **CUSTO OPERACIONAL POR ASSENTO DISPONÍVEL POR QUILOMETRO (CASK):** custo operacional dividido pelo total de assentos-quilômetro oferecidos.
- **CUSTO OPERACIONAL POR ASSENTO DISPONÍVEL POR QUILOMETRO EX-COMBUSTÍVEL (CASK EX-FUEL):** é o custo operacional dividido pelo total de assentos-quilômetro oferecidos excluindo despesas com combustível.
- **ETAPA MÉDIA OU DISTÂNCIA MÉDIA DE VOOS (AVERAGE STAGE LENGTH):** é o número médio de quilômetros voados por etapa realizada.
- **EXCHANGEABLE SENIOR NOTES (ESN):** títulos conversíveis em ações.
- **FRETAMENTO DE AERONAVES (CHARTER):** o voo operado por uma Companhia que fica fora da sua operação normal ou regular.
- **HORAS BLOCO (BLOCK HOURS):** tempo em que a aeronave está em voo, mais o tempo de taxiamento.
- **LESSOR:** alguém que aluga uma propriedade ou propriedade pessoal a outro, arrendador.
- **LONG-HAUL FLIGHTS:** voos de longa distância (para a GOL, voos com mais de 4 horas de duração).
- **PASSEGEIROS PAGANTES:** representa o número total de passageiros a bordo que pagaram acima de 25% da tarifa para uma etapa.
- **PASSEGEIROS-QUILÔMETRO TRANSPORTADOS PAGOS (RPK):** é a somatória dos produtos obtidos ao multiplicar-se o número de passageiros pagantes em uma etapa de voo pela distância da etapa.
- **PDP:** crédito para financiamento de pagamentos antecipados para aquisição de aeronaves.
- **TAXA DE OCUPAÇÃO (LOAD FACTOR):** percentual da capacidade da aeronave que é utilizada em termos de assento (calculada pela divisão do RPK/ASK).
- **TAXA DE OCUPAÇÃO BREAK-EVEN (BREAK-EVEN LOAD FACTOR):** é a taxa de ocupação necessária para que as receitas operacionais auferidas correspondam as despesas operacionais incorridas.
- **TAXA DE UTILIZAÇÃO DA AERONAVE:** número médio de horas por dia em que a aeronave esteve em operação.
- **RECEITA DE PASSEGEIROS POR ASSENTOS-QUILÔMETRO OFERECIDOS (PRASK):** é a receita de passageiros dividida pelo total de assentos-quilômetro disponíveis.
- **RECEITA OPERACIONAL POR ASSENTOS-QUILÔMETRO OFERECIDOS (RASK):** é a receita operacional dividida pelo total de assentos-quilômetro oferecidos.
- **SALE-LEASEBACK:** é uma transação financeira, onde um vende um recurso e o aluga de volta por um longo prazo. Assim ele continua a poder usar o recurso, não sendo o proprietário dele.
- **SLOT:** é o direito de decolar ou pousar uma aeronave em determinado aeroporto durante determinado período de tempo.
- **SUB-LEASE (SUBARRENDAMENTO):** é uma sublocação; um arranjo onde o locatário em um aluguel, atribui esse a um quarto, fazendo desse modo, o antigo locatário, um sublessor.
- **TAXA DE OCUPAÇÃO DA CARGA (FLF):** é a medida da utilização da capacidade (% de AFTKs utilizados). Calculada dividindo-se o FTK pelo AFTK.
- **TONELADA-QUILÔMETRO DE FRETE (FTK):** é a demanda por transporte de carga, calculada como o peso da carga em toneladas multiplicado pela distância total percorrida.
- **TONELADAS-QUILÔMETRO OFERECIDAS DE FRETE (AFTK):** peso da carga em toneladas multiplicado pelos quilômetros voados.
- **YIELD POR PASSEGEIRO QUILOMETRO:** representa o valor médio pago por um passageiro para voar um quilômetro.

## Contato

E-mail: [ri@voegol.com.br](mailto:ri@voegol.com.br)

Telefone: +55 (11) 2128-4700

Site: [www.voegol.com.br/ri](http://www.voegol.com.br/ri)

## Sobre a GOL Linhas Aéreas Inteligentes S.A.

A GOL é a maior companhia aérea do Brasil, líder nos segmentos corporativo e de lazer. Desde sua fundação em 2001, ela é a empresa de mais baixo custo unitário na América Latina, o que possibilitou a democratização do transporte aéreo. A Companhia mantém alianças com a American Airlines e a Air France-KLM, e disponibiliza aos Clientes diversos acordos de codeshare e interline, trazendo mais conveniência e facilidade nas conexões para qualquer lugar atendido por essas parcerias. Com o propósito de “Ser a Primeira para Todos”, a GOL oferece a melhor experiência de viagem aos seus passageiros, incluindo: a maior oferta de assentos e mais espaço entre as poltronas; a mais completa plataforma com internet, filmes e TV ao vivo; e o melhor programa de fidelidade, **Smiles**. No transporte de cargas, a **Gollog** possibilita a entrega de encomendas para diversas regiões no Brasil e no exterior. A Companhia conta com uma equipe de 13,8 mil profissionais da aviação altamente qualificados e focados na Segurança, valor número um da GOL, e opera uma frota padronizada de 143 aeronaves Boeing 737. As ações da Companhia são negociadas na B3 (GOLL4) e na NYSE (GOL). Para mais informações, visite [www.voegol.com.br/ri](http://www.voegol.com.br/ri).

## Aviso Legal

Este comunicado contém considerações futuras referentes às perspectivas do negócio, estimativas de resultados operacionais e financeiros, e às perspectivas de crescimento da GOL e que são, por natureza, sujeitas a riscos significativos e incertezas. As estimativas e projeções contidas neste documento envolvem riscos conhecidos e desconhecidos, incertezas, contingências e outros fatores, muitos dos quais estão além do controle da GOL, e que podem fazer com que os resultados, performances ou eventos sejam substancialmente diferentes daqueles expressos ou implícitos nessas declarações. As declarações prospectivas constantes neste documento são baseadas em inúmeras premissas relacionadas às estratégias de negócios atuais e futuras da GOL e ao ambiente no qual a GOL atuará no futuro e não são garantia de performance futura. A GOL não emite qualquer declaração ou fornece qualquer garantia de que os resultados antecipados pelas estimativas constantes deste documento serão equivalentes aos efetivamente alcançados pela GOL. Ainda que a GOL acredite que as estimativas apresentadas sejam razoáveis, as mesmas poderão se mostrar incorretas e os resultados finais podem se mostrar diferentes. Estas são apenas estimativas e projeções e, como tais, baseiam-se exclusivamente nas expectativas da Administração da GOL. Tais considerações futuras dependem, substancialmente, de fatores externos, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação arquivados pela GOL, se aplicam exclusivamente à data em que foram dadas e estão, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

## Medidas Não Contábeis

Consistentemente com práticas de mercado, a Companhia divulga medidas não contábeis (não-GAAP) que não são reconhecidas sob IFRS ou outros padrões contábeis, inclusive "Dívida Líquida", "Liquidez Total" e "EBITDA". A Administração da GOL acredita que a divulgação dessas medidas não contábeis fornece informações úteis para seus investidores, analistas de mercado e o público em geral para comparar seu desempenho operacional com o de outras companhias aéreas e em demais setores. Entretanto, estas medidas não contábeis não têm significados e metodologias padronizadas e podem não ser diretamente comparáveis com métricas de nome igual ou similar publicadas por outras companhias. Destaca-se que potenciais investidores não devem basear sua decisão de investimento em informações não contábeis como um substituto para as medidas contábeis como rentabilidade ou liquidez.

\*\*\*\*\*