



APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS DO 2T22

11 de Agosto de 2022



Considerações iniciais

Esta apresentação pode conter certas declarações que expressam expectativas, crenças e previsões da administração sobre eventos ou resultados futuros. Tais declarações não são dados históricos, estando baseadas em dados competitivos, financeiros e econômicos disponíveis no momento e em projeções atuais acerca da indústria na qual a B3 se insere.

Os verbos “antecipar”, “acreditar”, “estimar”, “esperar”, “prever”, “planejar”, “projetar”, “almejar” e outros verbos similares têm a intenção de identificar estas declarações, as quais envolvem riscos e incertezas que podem resultar em diferenças materiais entre os dados atuais e as projeções desta apresentação e não garantem qualquer desempenho futuro da B3.

Os fatores que podem afetar o desempenho incluem, mas não estão limitados a: (i) aceitação pelo mercado dos serviços prestado pela B3; (ii) volatilidade relacionada (a) à economia e ao mercado de valores mobiliários brasileiros e (b) à indústria altamente competitiva na qual a B3 opera; (iii) alterações (a) na legislação e tributação nacional e estrangeira e (b) nas políticas governamentais relacionadas aos mercados financeiros e de valores mobiliários; (iv) crescimento da competição, com novos participantes nos mercados brasileiros; (v) habilidade em adaptar-se às rápidas mudanças no ambiente tecnológico, incluindo a implementação de funcionalidades otimizadas requeridas pelos clientes da B3; (vi) habilidade em manter um processo contínuo de introdução de competitivos novos produtos e serviços enquanto mantém a competitividade dos já existentes; (vii) habilidade em atrair novos clientes nas jurisdições nacional e estrangeira; (viii) habilidade em expandir a oferta de produtos da B3 em jurisdições estrangeiras.

Todas as declarações nesta apresentação são baseadas em informações e dados disponíveis na data em que foram feitas, a B3 não se obriga a atualizá-las com base em novas informações ou desenvolvimentos futuros.

Esta apresentação não se constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário; tampouco deve haver qualquer venda de valor mobiliário onde tal oferta ou venda pudesse ser ilegal antes de registro ou qualificação de acordo com lei de valores mobiliários. Nenhuma oferta deve ser feita à exceção de um prospecto que atenda os requisitos da Instrução CVM 400 de 2003 e suas alterações.



Desenvolvimentos Estratégicos

Core Business

- Lançamento, em mai/22, das operações estruturadas EDS e UDS (*Exchange-Defined / User-Defined Strategies*) para o mercado de derivativos de taxa de juros, reduzindo custos e mitigando riscos para os participantes
- Início do *roadshow* das soluções para negociação de grandes blocos desenvolvidas pela B3, seguindo as mudanças regulatórias promovidas pelas Resoluções 134 e 135

Parceria Estratégica: Microsoft, Oracle e B3

- Migração de sistemas para a nuvem, seguindo o avanço tecnológico do mercado de capitais global e com o objetivo de acelerar a transformação digital
- Alavancar a modernização de plataformas e trazer maior agilidade no desenvolvimento e lançamento de produtos

Novas Iniciativas

- Lançamento da L4 Venture Builder, um fundo com capital de R\$600 milhões para investimentos
- Foco em negócios com alto potencial de crescimento relacionados às atividades da B3, buscando antecipar tendências e oferecer as melhores soluções para o mercado financeiro

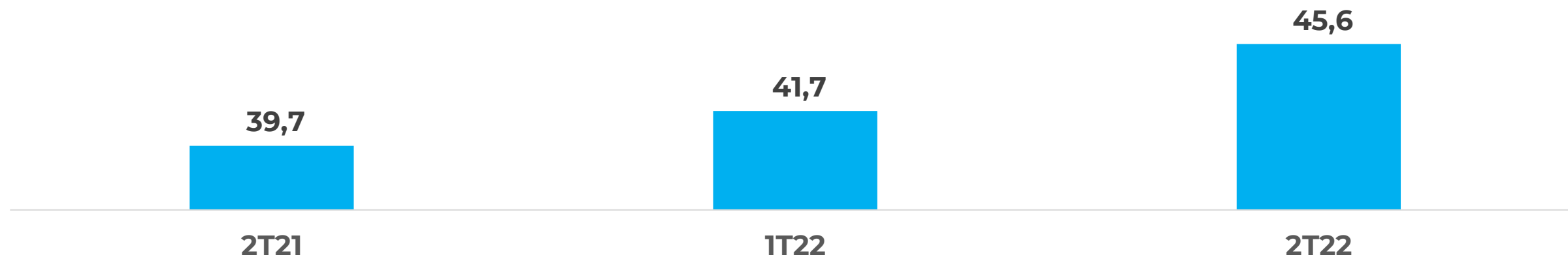


Neoway

▪ Desenvolvimentos – 1S22

- Definição de estrutura organizacional para intensificar captura de sinergias entre B3 e Neoway
- Estruturação do acesso às bases de dados da B3 para fortalecimento do portfólio de ofertas da Neoway
- Início da integração da estrutura de data & analytics da B3/UIF na Neoway
- Criação da vertical de Capital Markets na Neoway (em complemento às já existentes: Sales & Marketing; Risk & Compliance; Legal Analysis; Credit Management e Fraud Prevention)
- Criação do primeiro produto em conjunto na nova vertical de Capital Markets: Monitora PIP, ferramenta de monitoramento de negociações mobiliárias.

▪ Desempenho Financeiro – Receita Bruta (R\$ milhões)





Destaques – Desempenho Operacional

		2T22	2T22 / 2T21	2T22 / 1T22
Listados - Ações				
Ações à Vista	ADTV (R\$ milhões)	28.800,0	-13,1%	-7,6%
	Margem (bps)	3,360	-0,439 bps	-0,133 bps
Índice de Ações	ADV (milhares de contratos)	3.414,7	-3,3%	-9,3%
	RPC média (R\$)	0,916	+0,2%	+2,9%
Listados - Derivativos	ADV (milhares de contratos)	4.303,7	+0,3%	-3,3%
	RPC média (R\$)	2,061	-7,3%	-0,7%
Balcão				
Renda Fixa	Novas emissões (R\$ bilhões)	4.047,0	+23,1%	+11,8%
	Estoque (R\$ bilhões)	4.585,8	+23,5%	+8,4%
Derivativos	Novas transações (R\$ bilhões)	3.299,0	+26,0%	+8,4%
	Estoque (R\$ bilhões)	5.483,9	+11,5%	+0,6%



Destaques – Desempenho Financeiro

<i>R\$ milhões</i>	2T22	2T22 / 2T21	2T22 / 1T22
Receita Total	2.486,8	-7,1%	-2,3%
Listados	1.618,7	-10,4%	-4,6%
Balcão	319,1	+13,7%	+6,1%
Infraestrutura para financiamentos	110,6	-5,3%	+0,6%
Tecnologia, dados e serviços	438,3	+28,0%	+0,6%
Outros ¹	0,1	-99,9%	-93,6%
Receita líquida	2.241,6	-7,3%	-1,9%
Despesas ajustadas²	-453,9	+39,9%	+5,1%
EBITDA recorrente²	1.668,3	-10,0%	-3,2%
Margem EBITDA²	74,4%	-652 bps	-98 bps
Resultado financeiro³	-15,3	-	-
Lucro líquido recorrente²	1.221,2	-0,8%	-1,5%

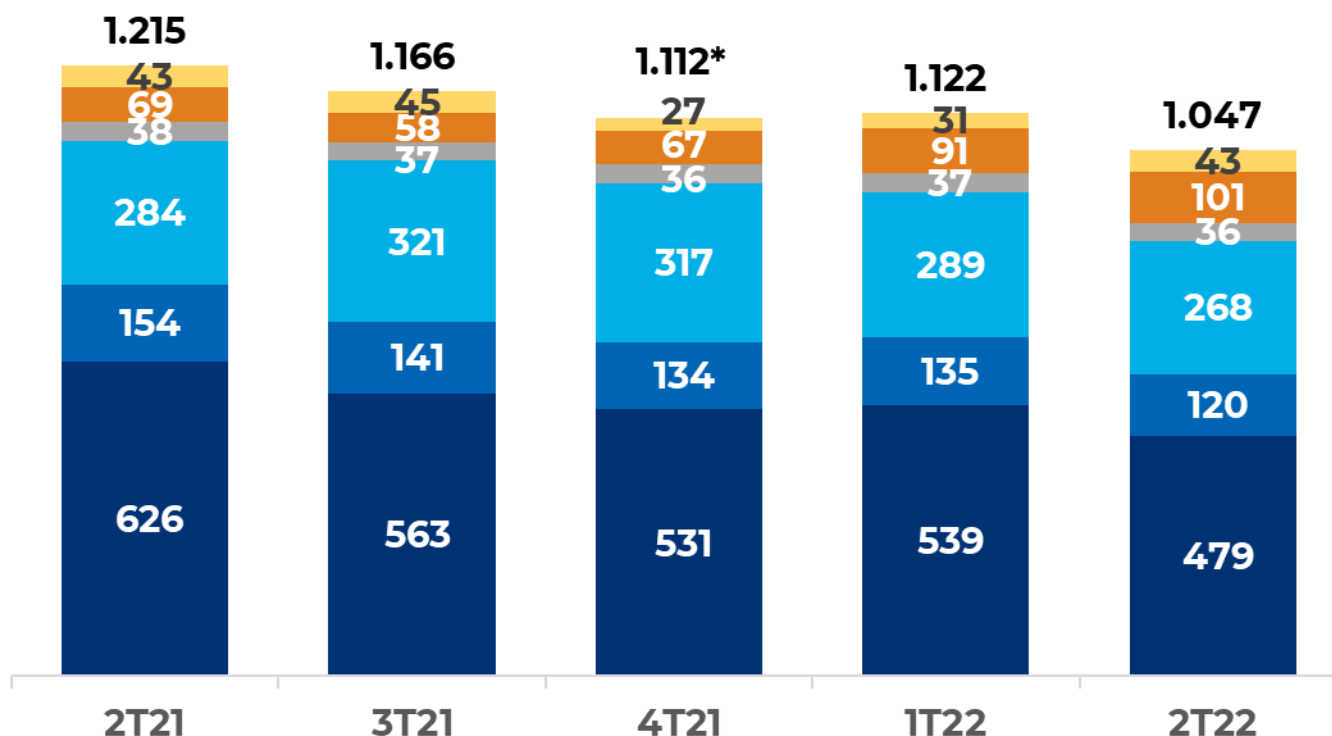
¹ Reversão de provisões e recuperação de despesas. ² Ver reconciliações no slide 16/17 anexo. ³ Resultado financeiro positivo no 2T21 e 1T22.



Desempenho por segmento

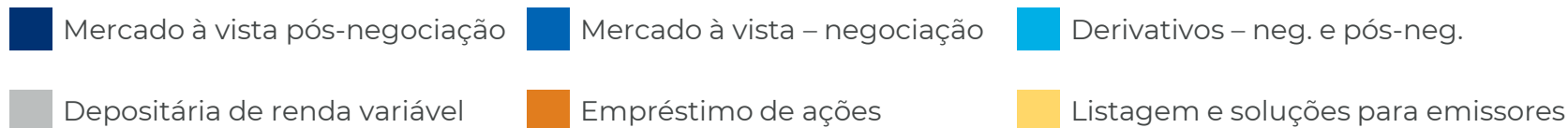
LISTADOS - AÇÕES E RV (1/2)

2T22 (R\$ milhões)	Δ 2T21	Δ 1T22
1.047	-14%	-7%

42% da Receita

Destaques 2T22 / 2T21:

- Queda nas receitas de negociação e pós-negociação reflete:
 - i) queda de 13,1% no ADTV do mercado à vista, refletindo um cenário com maior taxa de juros e maior preocupação no ambiente macroeconômico global
 - ii) implementação do programa de incentivo para grandes não *day traders* em jun/21
- Alta de 45,3% na receita de empréstimo de ações explicada pelo novo patamar de taxas negociadas



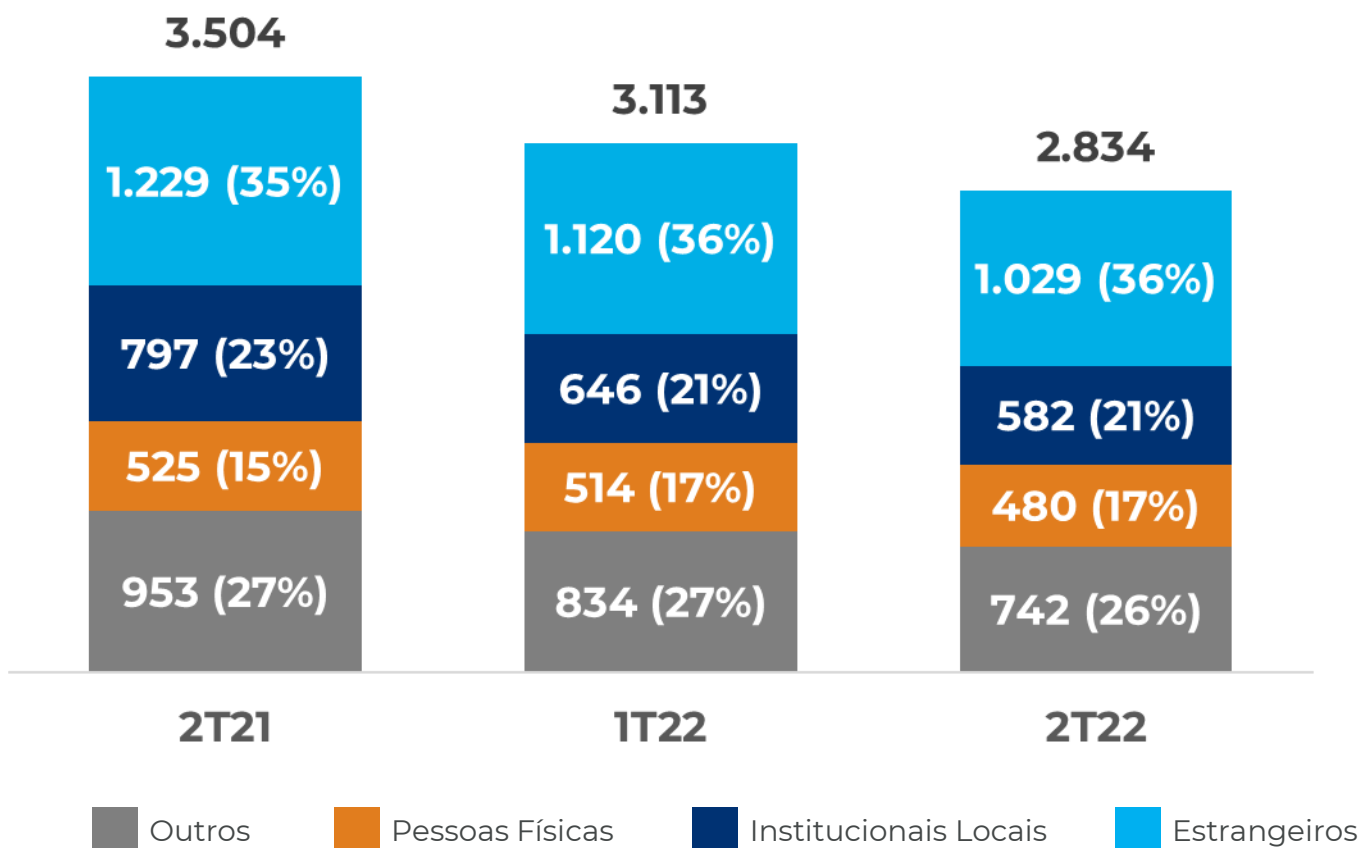
*Não ajustado pelos [incentivos educacionais](#) no 4T21 de R\$ 6,6 mi negativos.



Desempenho por segmento

LISTADOS - AÇÕES E RV (2/2)

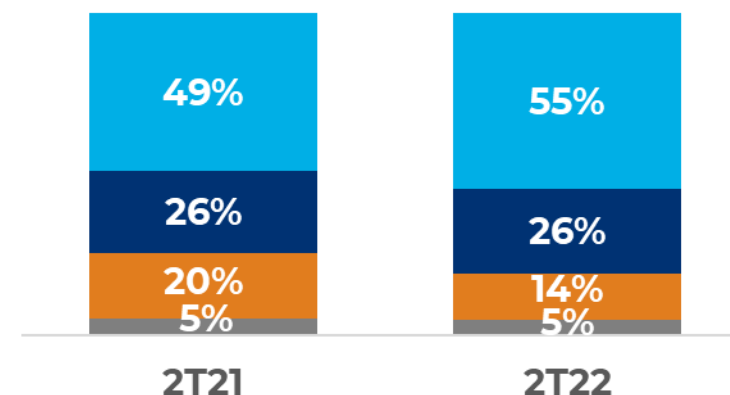
Saldo na Depositária de Renda Variável
Média (R\$ bilhões)



Destaques 2T22 / 2T21:

- Queda de 19,1% do saldo na depositária de renda variável, explicado pelo cenário com maiores taxas de juros e menor valor de mercado das empresas

Participação dos Investidores no ADTV de Ações - 2T22



- Maior participação de Estrangeiros no ADTV em conjunto com uma redução na participação de Pessoas Físicas



Desempenho por segmento

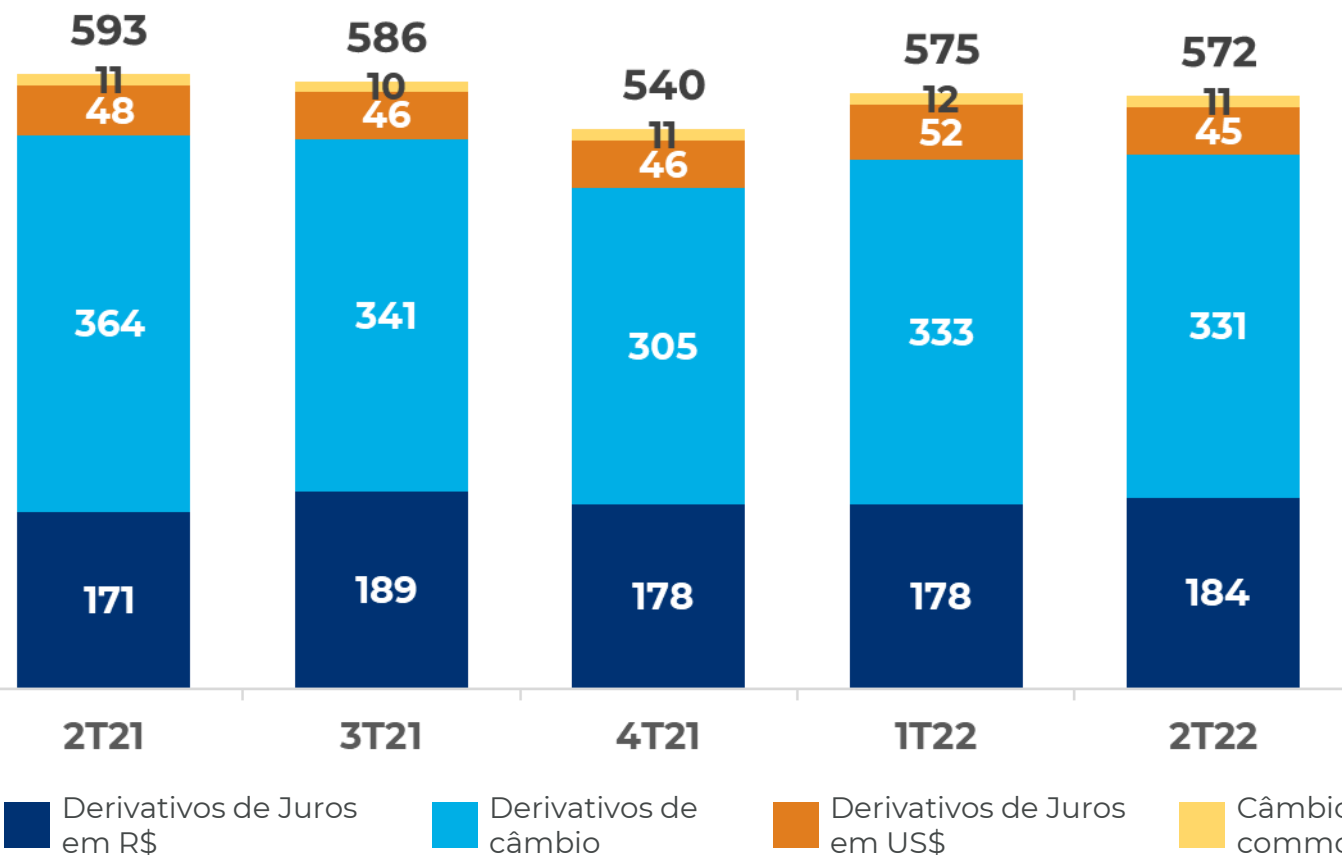
LISTADOS - FICC

2T22 (R\$ milhões)	Δ 2T21	Δ 1T22
572	-4%	~

23% da Receita

Destaques 2T22 / 2T21:

- Queda de 3,5% na receita do segmento, explicada, principalmente, pela queda na RPC em contratos de Juros em USD e de Câmbio (ambos atrelados ao dólar americano)
- O ADV totalizou 4,3 milhões de contratos, em linha com o 2T21. Por outro lado, a RPC média apresentou uma queda de 7,3% no período, influenciada pela valorização do R\$ frente ao USD
- Impacto líquido positivo do *hedge accounting* de fluxo de caixa em R\$18,8 milhões¹



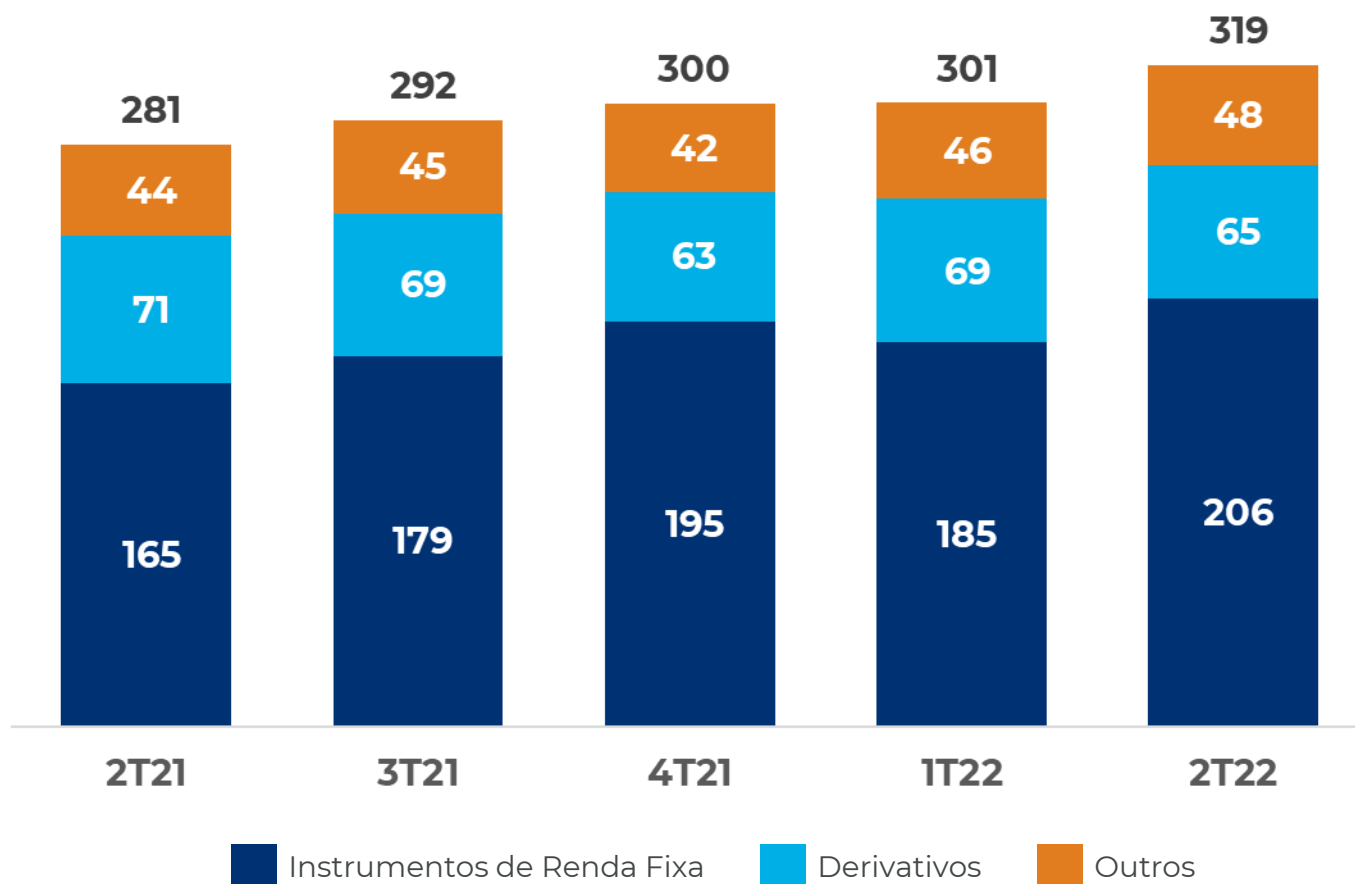
¹ Segmento impactado a partir do 4T21 pelo *hedge accounting* de fluxo de caixa constituído na emissão do *bond*. Mais informações em nosso release de resultados.



Desempenho por segmento

BALCÃO

2T22 (R\$ milhões)	Δ 2T21	Δ 1T22
319	+14%	+6%

13% da Receita

Destaques 2T22 / 2T21:

Num ambiente de taxas de juros mais elevadas, o aumento no volume dos instrumentos de renda fixa foi responsável pelo crescimento do segmento no 2T22:

Instrumentos de renda fixa

- Aumento de 24,7% na receita:
 - i) crescimento de 19,8% nas emissões de instrumentos de captação bancária e de 15,4% no estoque destes instrumentos
 - ii) crescimento de 26,9% no estoque médio de dívida corporativa

Derivativos e operações estruturadas

- Queda de 9,2% explicado por novos modelos de tarifação para swaps e termo que visam eliminar distorções de preço entre diferentes contratos desses produtos



Desempenho por segmento

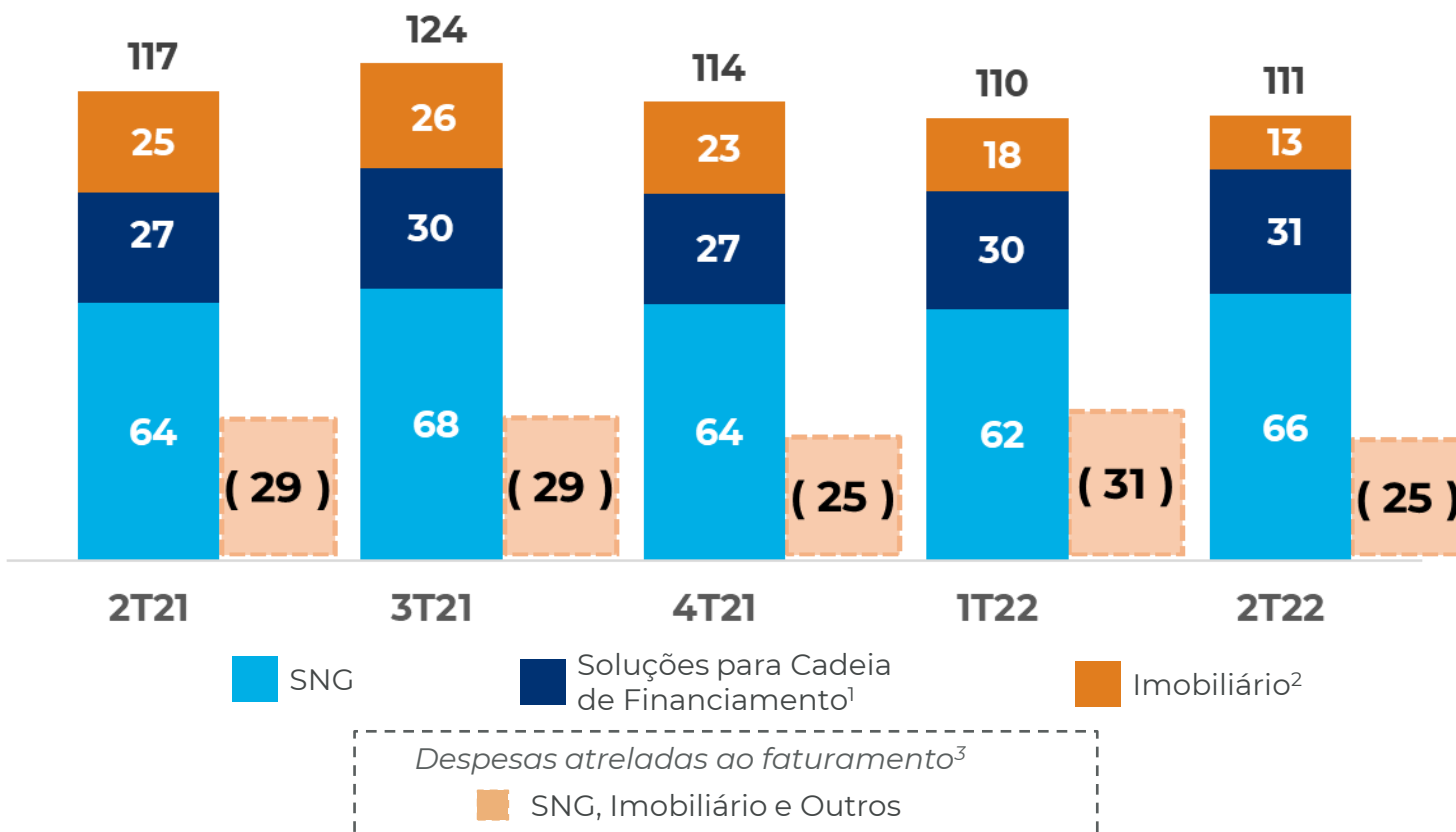
INFRAESTRUTURA PARA FINANCIAMENTOS

2T22 (R\$ milhões)	Δ 2T21	Δ 1T22
111	-5%	+1%

4% da Receita

Destaques 2T22 / 2T21:

- Queda de 5,3% das receitas do segmento, explicada pela redução nos financiamentos de veículos devido à piora no cenário do setor, que por sua vez foi responsável pela redução de 9,3% no número de inclusões no SNG
 - Queda nas receitas parcialmente compensada pela correção anual dos preços pela inflação (IPCA)
- Em relação ao 1T22, houve um aumento de 20,0% no número de veículos vendidos, e de 6,0% no número de veículos financiados



¹ Inclui: SEND e outros serviços para a cadeia de financiamento de veículos. ² Inclui: gestão de garantias, registro de contratos imobiliários e outros. ³ Considera apenas as despesas atreladas ao faturamento relacionadas ao segmento de Infraestrutura para financiamento.



Desempenho por segmento

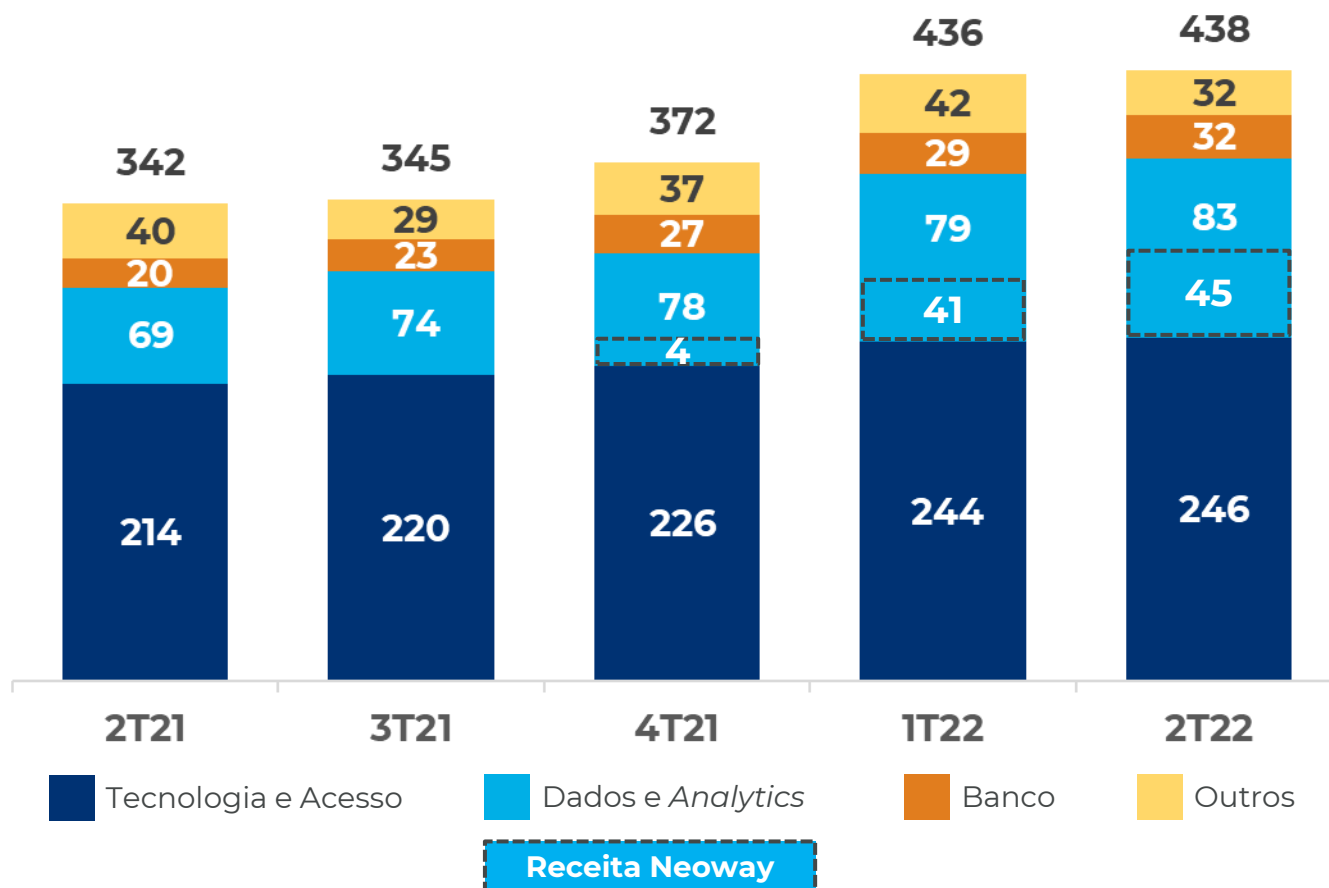
TECNOLOGIA, DADOS E SERVIÇOS

2T22 (R\$ milhões)	Δ 2T21	Δ 1T22
438	+28%	+1%

18% da Receita

Destaques 2T22 / 2T21:

- Alta de 28% da receita do segmento, explicada pelo:
 - i) crescimento da linha de utilização mensal, impulsionada pelo aumento no número de clientes nas maiores faixas, e pela correção anual dos preços pela inflação (IPCA)
 - ii) aumento de 86,2% na linha de dados e *analytics*, explicado pela consolidação de receitas da Neoway e crescimento nas receitas de *market data*
 - iii) crescimento de 56,3% nas receitas do Banco B3, explicado pelo maior volume de BDRs no período





Despesas ajustadas¹

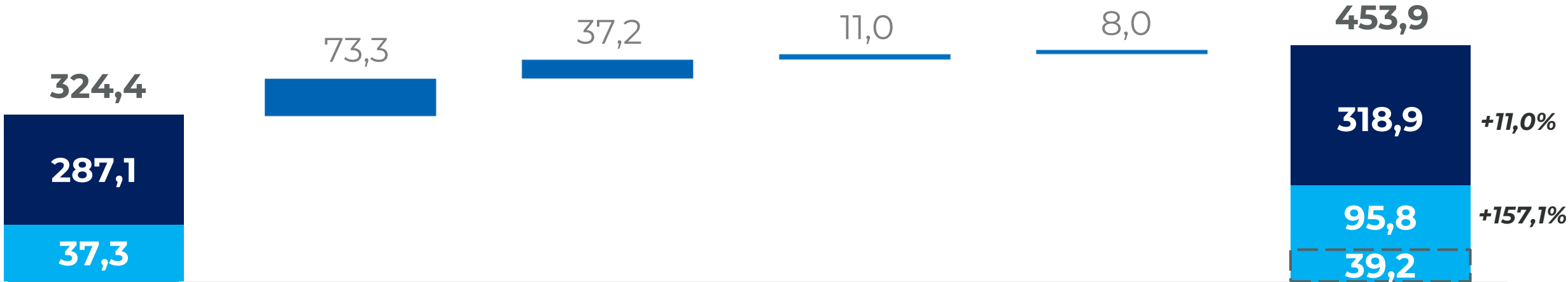
(R\$ milhões)

Pessoal ajustada²
(+38,2%): inclusão da Neoway, novas contratações e correção anual dos salários

Processamento de dados: (+41,1%):
inclusão da Neoway e desenvolvimento de novas iniciativas

Serviços de terceiros
(+83,3%): despesas de Neoway e maiores gastos com consultorias

Outros³:



Desp. ajust. 2T21 — **39,9%** — Desp. ajust. 2T22

(em R\$ milhões e % do total das despesas ajustadas)

	Pessoal Ajustada	Processamento de Dados	Serviços de Terceiros	Outros
2T22	265,3 (58,4%)	127,7 (28,1%)	24,2 (5,3%)	36,8 (8,1%)
2T21	192,0 (59,2%)	90,5 (27,9%)	13,2 (4,1%)	28,7 (8,9%)
1T22	264,0 (61,1%)	116,1 (26,9%)	20,2 (4,7%)	31,7 (7,3%)

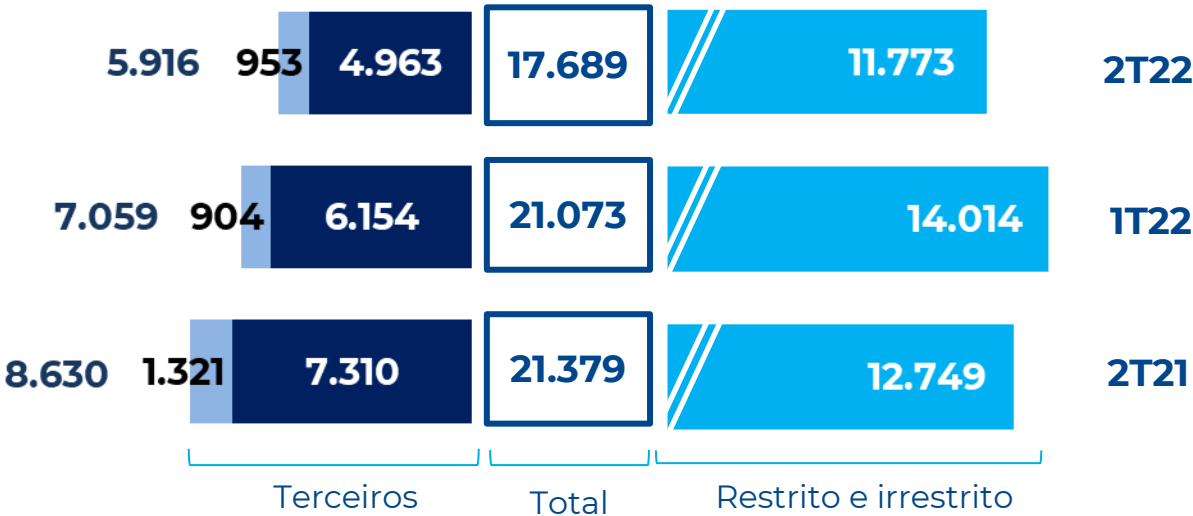
- Despesas Core
- Despesas Non-Core
- Despesas Neoway

¹ Ajustado para excluir: (i) depreciação e amortização; (ii) programa de incentivo de longo prazo baseado em ações – principal e encargos; (iii) provisões; (iv) despesas atreladas ao faturamento; (v) despesas extraordinárias com rescisão contratual; e (vi) despesas de M&A. ² Exclui o programa de incentivo de longo prazo baseado em ações – principal e encargos. ³ Inclui despesas com manutenção, impostos e taxas, honorários do conselho/comitês e diversas.



Destaques financeiros

Caixa e Aplicações Financeiras
(R\$ milhões)



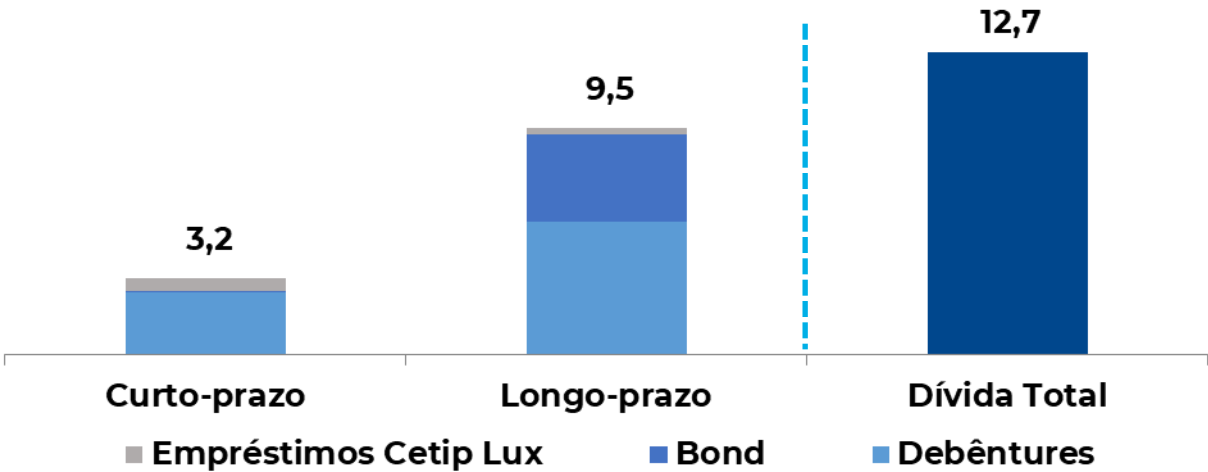
- Garantia de participantes em dinheiro e outros ¹
- Banco B3 ²
- Recursos disponíveis B3 ³

Destaques:

- Liquidação antecipada do principal + juros de uma CCB de R\$1,25 bi em jun/22
- Caixa do 2T22 não reflete a 6ª emissão de debêntures, nem o pré-pagamento da 3ª emissão de debêntures

Alavancagem Financeira e Cronograma de Amortização

Cronograma de Amortização da Dívida (R\$ bilhões)



Título Montante	Amortização
Cetip Lux US\$100 mi e US\$50 mi	Ago/22 e Ago/23
Debênture 2ª emissão R\$1,20 bi	Mai/25
Debênture 3ª emissão R\$3,55 bi	Ago 22, Ago/23 e Ago/24
Debênture/CRI 4ª emissão R\$205 mi	Dez/28, Dez/29 e Dez/30
Debênture 5ª emissão (duas séries) R\$3,0 bi	Mai/24, Mai/25 e Mai/26
Sustainability-linked bond US\$700 mi	Set/31 ⁴

Endividamento bruto no final de março era de **1,9x EBITDA recorrente LTM**

¹Inclui proventos e direitos sobre ativos em custódia. Caixa de terceiros de R\$4,9 bi não é considerado caixa da B3, mas a Companhia recebe juros sobre a maior parte deste saldo. ²Inclui garantias de terceiros no Banco B3. ³Não inclui o valor referente às ações da Bolsa de Comercio de Santiago, Bolsa de Valores de Colômbia, Bolsa de Valores de Lima e B3 Inova. ⁴Bond conta com *hedge accounting* – ver nota 9 das DFs.

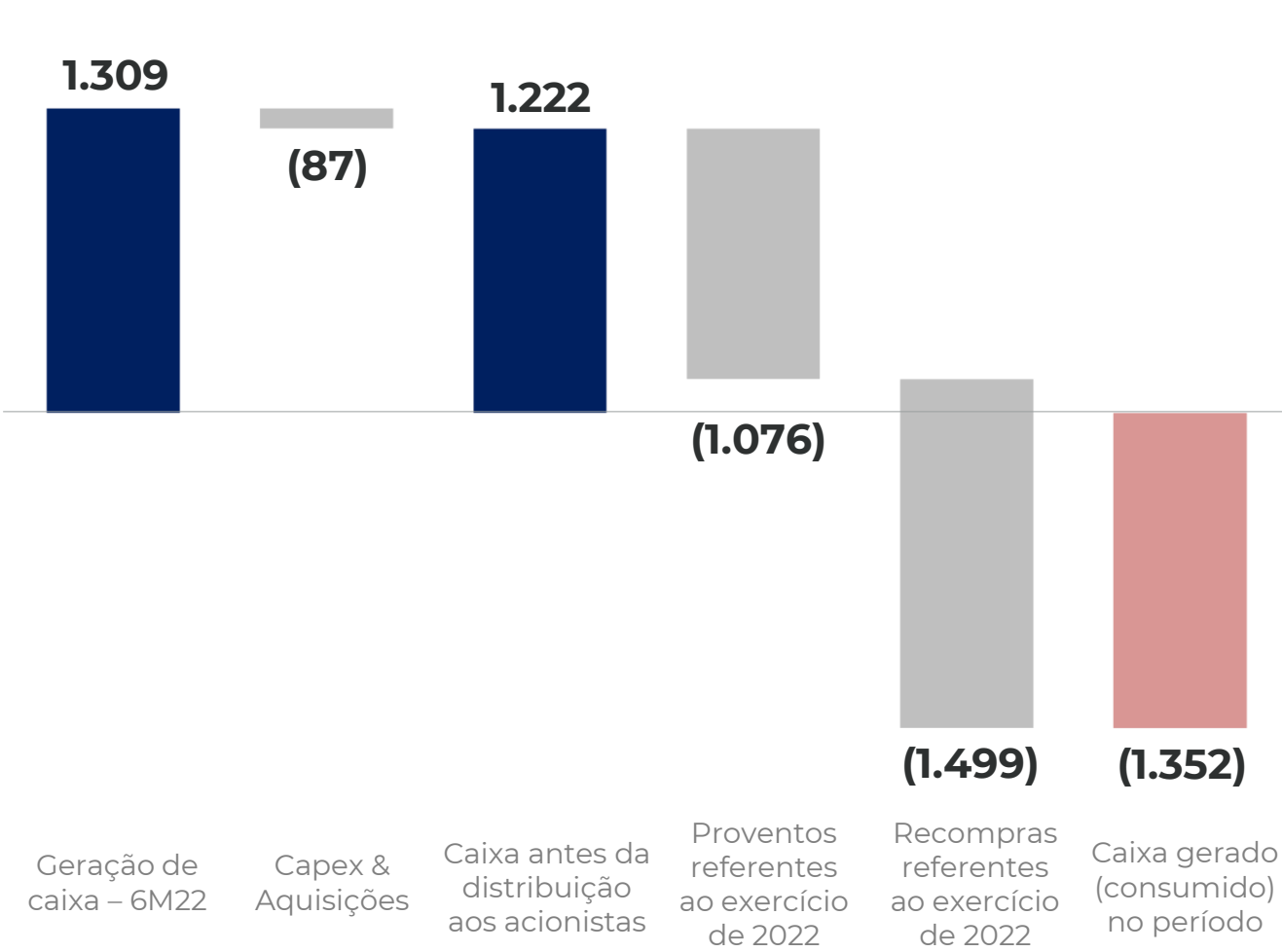


Destaques financeiros

Geração de caixa (R\$ milhões)

R\$ milhões	6M22	6M21
Caixa líquido de atividades operacionais ajustado ¹	3.264	3.330
Caixa líquido de atividades de investimento ²	-43	97
Caixa líquido de atividades de financiamento antes de distribuições ³	-1.912	2.863
Caixa após investimentos e financiamentos	1.309	6.290
CAPEX & Aquisições	-87	-193
Proventos	-1.076	-1.536
Recompras	-1.499	-543
Caixa gerado (consumido) no período	-1.352	4.018

Destinação do caixa – 6M22 (R\$ milhões)



¹Fluxo de caixa operacional, ajustado pela variação de aplicações financeiras e garantias de operações. ²Fluxo de caixa de atividades de investimento antes de capex e aquisições. ³Fluxo de caixa de juros e amortizações pagas e emissão de dívidas no período. Liquidação de uma CCB de R\$1,25 bilhão em jun/22.

Anexo



Demonstrações Financeiras

Despesas Ajustadas (Ex-Neoway)

(Em R\$ milhões)	2T22	2T21	2T22/2T21 (%)	1T22	2T22/1T22 (%)
Despesas (ex-Neoway)	(777,0)	(749,3)	3,7%	(792,1)	-1,9%
(+) Depreciação e Amortização	259,6	264,8	-1,9%	269,5	-3,7%
(+) Programa de incentivo de longo prazo baseado em ações	30,9	34,8	-11,2%	38,4	-19,5%
(+) Provisões (recorrentes e não recorrentes)	12,3	13,9	-11,8%	13,7	-10,8%
(+) Despesas atreladas ao faturamento	56,4	63,1	-10,6%	61,4	-8,2%
(+) Despesas extraordinárias rescisão contratual	-	48,4	-	-	-
(+) Despesas M&A	3,2	-	-	18,5	-82,6%
Despesas ajustadas	(414,7)	(324,4)	27,8%	(390,6)	6,2%

Despesas Ajustadas

(Em R\$ milhões)	2T22	2T21	2T22/2T21 (%)	1T22	2T22/1T22 (%)
Despesas	(842,5)	(749,3)	12,4%	(856,4)	-1,6%
(+) Depreciação e Amortização	266,0	264,8	0,5%	275,9	-3,6%
(+) Programa de incentivo de longo prazo baseado em ações	42,0	34,8	20,7%	47,5	-11,7%
(+) Provisões (recorrentes e não recorrentes)	12,3	13,9	-11,5%	14,7	-16,3%
(+) Despesas atreladas ao faturamento	65,1	63,1	3,2%	67,9	-4,1%
(+) Despesas extraordinárias rescisão contratual	-	48,4	-	-	-
(+) Despesas M&A	3,2	-	-	18,5	-82,6%
Despesas ajustadas	(453,9)	(324,4)	39,9%	(431,9)	5,1%
Despesas Core business	(318,9)	(287,1)	11,1%	(324,6)	-1,8%
Despesas Non-Core - Novas iniciativas e negócios	(135,0)	(37,3)	262,0%	(107,3)	25,9%
Novas iniciativas – B3	(70,9)	(22,0)	222,3%	(46,8)	51,4%
Despesas ajustadas (total) - Controladas	(64,1)	(15,3)	319,0%	(60,4)	6,1%



Demonstrações Financeiras

EBITDA Recorrente

(Em R\$ milhões)	2T22	2T21	2T22/2T21 (%)	1T22	2T22/1T22 (%)
EBITDA	1.665,1	1.933,2	-13,9%	1.704,2	-2,3%
(+) Recuperação de despesas não recorrentes	-	(112,3)	-	-	-
(+) Reversão de provisões não recorrentes (Receitas + Despesas)	-	(16,0)	-	-	-
(+) Despesas extraordinárias rescisão contratual	-	48,4	-	-	-
(+) Despesas M&A	3,2	-	-	18,5	-
EBITDA recorrente	1.668,3	1.853,3	-10,0%	1.722,7	-3,2%
<i>Margem EBITDA recorrente</i>	<i>74,4%</i>	<i>80,9%</i>	<i>-652 bps</i>	<i>75,4%</i>	<i>-98 bps</i>
EBITDA recorrente (ex-Neoway)	1.684,4	1.853,3	-9,1%	1.741,1	-3,3%
<i>Margem EBITDA (ex-Neoway)</i>	<i>76,6%</i>	<i>80,9%</i>	<i>-434 bps</i>	<i>77,5%</i>	<i>-93 bps</i>

Reconciliação do Lucro Líquido

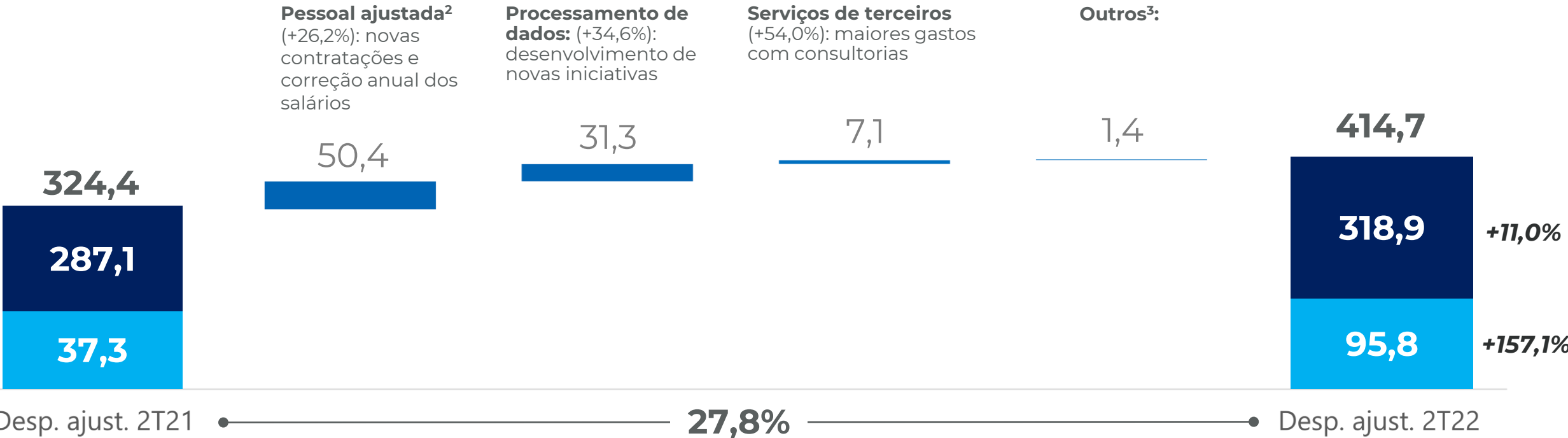
(Em R\$ milhões)	2T22	2T21	2T22/2T21 (%)	1T22	2T22/1T22 (%)
Lucro líquido (atribuídos aos acionistas)	1.092,2	1.193,3	-8,5%	1.100,9	-0,8%
(+) Reversão de provisões não recorrentes	-	(16,0)	-	-	-
(+) Recuperação de despesas não recorrentes	-	(150,2)	-	-	-
(+) Impactos fiscais de itens não recorrentes	(1,1)	40,1	-	(6,3)	-82,6%
(+) Despesas extraordinárias rescisão contratual	-	48,4	-	-	-
(+) Despesas M&A	3,2	-	-	18,5	-82,6%
(+) Amortização de intangível (combinação com Cetip)	126,9	115,5	9,9%	126,9	-
Lucro líquido recorrente	1.221,2	1.231,0	-0,8%	1.240,0	-1,5%
(+) Imposto diferido (ágio da combinação Cetip)	119,6	119,6	-	119,6	-
Lucro líquido recorrente ajustado pelo benefício fiscal do ágio	1.340,8	1.350,7	-0,7%	1.359,6	-1,4%
(-) Lucro Líquido Neoway	19,8	-	-	18,3	-
Lucro líquido recorrente ajustado pelo benefício fiscal do ágio (ex-Neoway)	1.360,6	1.350,7	0,7%	1.378,0	-1,3%

Nota: valores líquidos de impostos calculado a uma alíquota de 34% aplicada na parcela dedutível



Despesas ajustadas¹ (Ex-Neoway)

(R\$ milhões)



(em R\$ milhões e % do total das despesas ajustadas)	Pessoal Ajustada	Processamento de Dados	Serviços de Terceiros	Outros
2T22	242,4 (58,5%)	121,8 (29,4%)	20,3 (4,9%)	30,2 (7,3%)
2T21	192,0 (59,2%)	90,5 (27,9%)	13,2 (4,1%)	28,7 (8,9%)
1T22	235,9 (60,4%)	110,1 (28,2%)	34,6 (8,8%)	10,1 (2,6%)

Despesas Core
Despesas Non-Core

¹ Ajustado para excluir: (i) depreciação e amortização; (ii) programa de incentivo de longo prazo baseado em ações – principal e encargos; (iii) provisões; (iv) despesas atreladas ao faturamento; (v) despesas extraordinárias com rescisão contratual; e (vi) despesas de M&A. ² Exclui o programa de incentivo de longo prazo baseado em ações – principal e encargos. ³ Inclui despesas manutenção, impostos e taxas, honorários do conselho/comitês e diversas.