

MUITO MAIS QUE A BOLSA DO BRASIL

APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL

RELAÇÕES COM INVESTIDORES

ÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Considerações iniciais

Esta apresentação pode conter certas declarações que expressam expectativas, crenças e previsões da administração sobre eventos ou resultados futuros. Tais declarações não são dados históricos, estando baseadas em dados competitivos, financeiros e econômicos disponíveis no momento e em projeções atuais acerca da indústria na qual a B3 se insere.

Os verbos "antecipar", "acreditar", "estimar", "esperar", "prever", "planejar", "projetar", "almejar" e outros verbos similares têm a intenção de identificar estas declarações, as quais envolvem riscos e incertezas que podem resultar em diferenças materiais entre os dados atuais e as projeções desta apresentação e não garantem qualquer desempenho futuro da B3.

Os fatores que podem afetar o desempenho incluem, mas não estão limitados a: (i) aceitação pelo mercado dos serviços prestado pela B3; (ii) volatilidade relacionada (a) à economia e ao mercado de valores mobiliários brasileiros e (b) à indústria altamente competitiva na qual a B3 opera; (iii) alterações (a) na legislação e tributação nacional e estrangeira e (b) nas políticas governamentais relacionadas aos mercados financeiros e de valores mobiliários; (iv) crescimento da competição, com novos participantes nos mercados brasileiros; (v) habilidade em adaptar-se às rápidas mudanças no ambiente tecnológico, incluindo a implementação de funcionalidades otimizadas requeridas pelos clientes da B3; (vi) habilidade em manter um processo contínuo de introdução de competitivos novos produtos e serviços enquanto mantém a competitividade dos já existentes; (vii) habilidade em atrair novos clientes nas jurisdições nacional e estrangeira; (viii) habilidade em expandir a oferta de produtos da B3 em jurisdições estrangeiras.

Todas as declarações nesta apresentação são baseadas em informações e dados disponíveis na data em que foram feitas, a B3 não se obriga a atualizá-las com base em novas informações ou desenvolvimentos futuros.

Esta apresentação não se constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário; tampouco deve haver qualquer venda de valor mobiliário onde tal oferta ou venda pudesse ser ilegal antes de registro ou qualificação de acordo com lei de valores mobiliários. Nenhuma oferta deve ser feita à exceção de um prospecto que atenda os requisitos da Instrução CVM 400 de 2003 e suas alterações.

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION



PERFIL E HISTÓRICO

APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL

MUITO MAIS QUE A BOLSA DO BRASIL



B3, MUITO MAIS QUE A BOLSA DO BRASIL

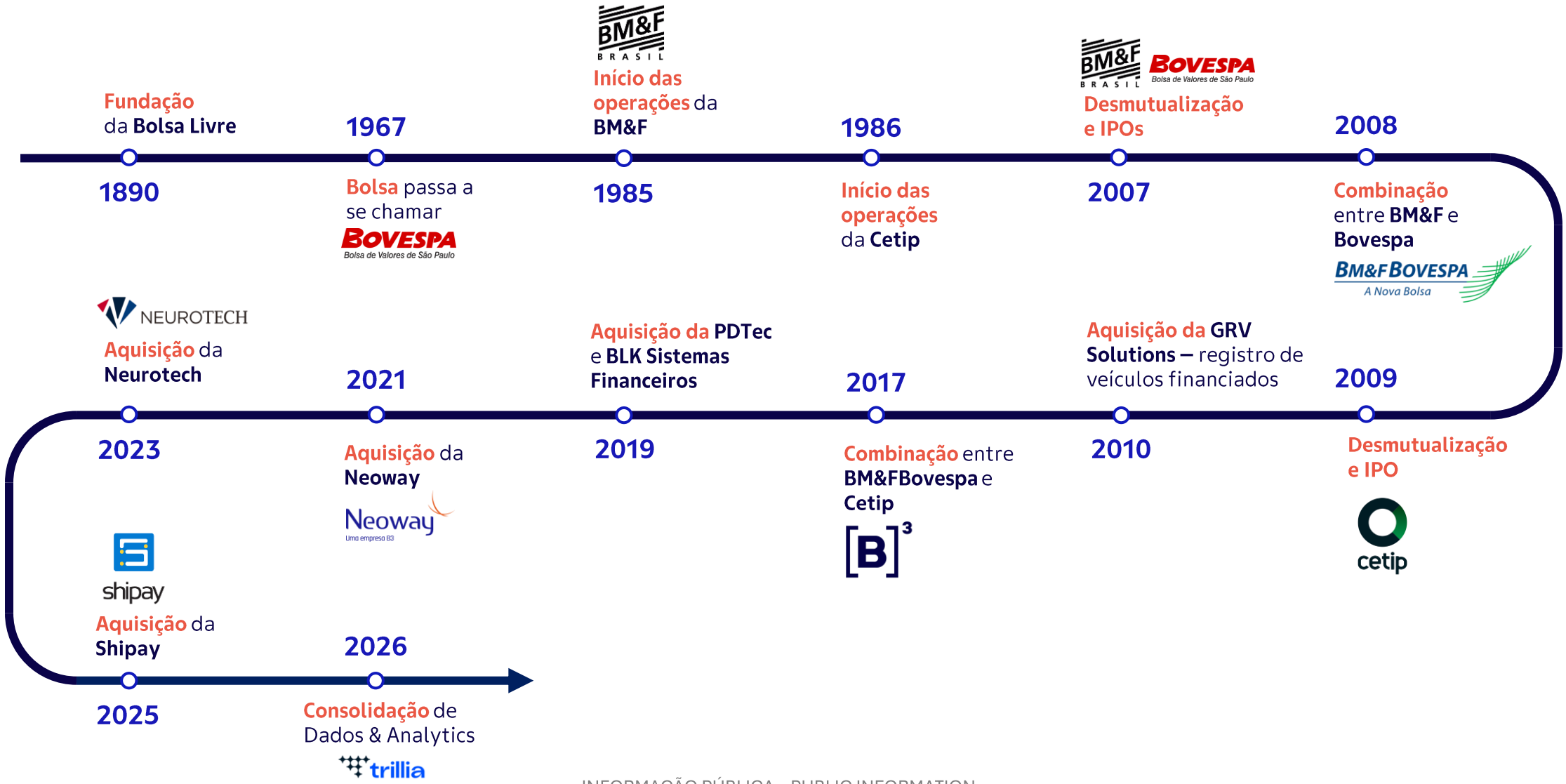
A INFRAESTRUTURA QUE DESENVOLVE O MERCADO

Trabalhamos para **conectar, desenvolver e viabilizar** o mercado financeiro e de capitais

Aceleramos a performance dos nossos clientes com **transparência, confiança e tecnologia**

Conduzimos o desenvolvimento econômico sustentável para a **sociedade prosperar**

Uma história de evolução e transformação



INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION



MODELO DE NEGÓCIOS

APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL

MUITO MAIS QUE A BOLSA DO BRASIL

Modelo de negócios diversificado, com exposição a múltiplos vetores de crescimento

Receitas pró-cíclicas

32%	**Derivativos**	**Negociação e Contraparte Central (CCP)** • Juros em R$ • Índices de Ações • Juros em USD • Câmbio • Criptoativos • Commodities **Registro, Distribuição, CCP, Permanência e Liquidação** • Swaps, Termo, Opções Flexíveis e outros
19%	**Renda Variável**	**Negociação, Contraparte Central (CCP) e Central Depositária (CSD)** • Ações • ETFs • BDRs • Fundos Listados • Opções • Futuros & Termo de Ações

52% da receita total

Receitas recorrentes

12%	**Renda Fixa & Crédito**	**Registro, Distribuição, Custódia e Liquidação** • Instrumentos de renda fixa bancária, pública e crédito privado
3%	**Empréstimo de Ativos**	• Empréstimo de ativos de renda variável
6%	**Soluções para Mercado de Capitais**	• *Market data + analytics* para mercado de capitais • Custódia de ativos de renda variável • Listagem e ofertas públicas
10%	**Soluções Analíticas de Dados**	• Registro de veículos financiados (SNG) • Registro de contratos imobiliários • Crédito, Prevenção a Perda, Seguros, *Sales & Marketing* e Saúde
17%	**Tecnologia e Plataformas**	• Sistema de Balcão + Conectividade • Registro, distribuição e custódia de fundos • Leilões, multas BSM, e outras receitas

48% da receita total

**AuC na depositária para mercado à vista sujeito ao fluxo e valor de mercado dos ativos listados. Dados de dez/2025*

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Modelo de negócios caracterizado pelo equilíbrio entre dois grupos de receita com dinâmicas complementares em reação à diferentes cenários macro

Receita bruta *(R$ bilhões)*

Recorrente

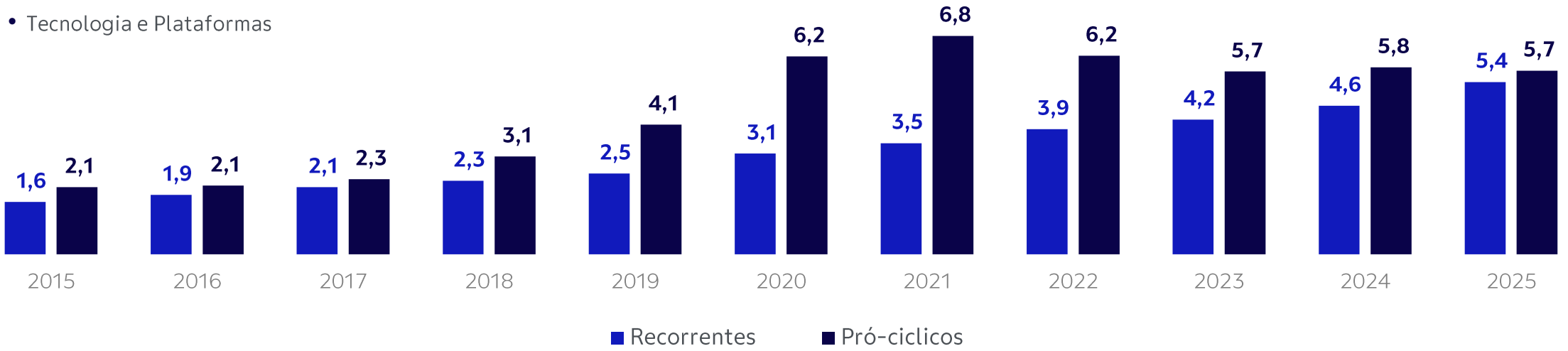
- Renda Fixa & Crédito
- Derivativos OTC
- Empréstimo de Ativos
- Soluções para Mercado de Capitais
- Soluções Analíticas de Dados
- Tecnologia e Plataformas

13%
CAGR
(2015-2025)

Pró-cíclico

- Renda Variável
- Derivativos

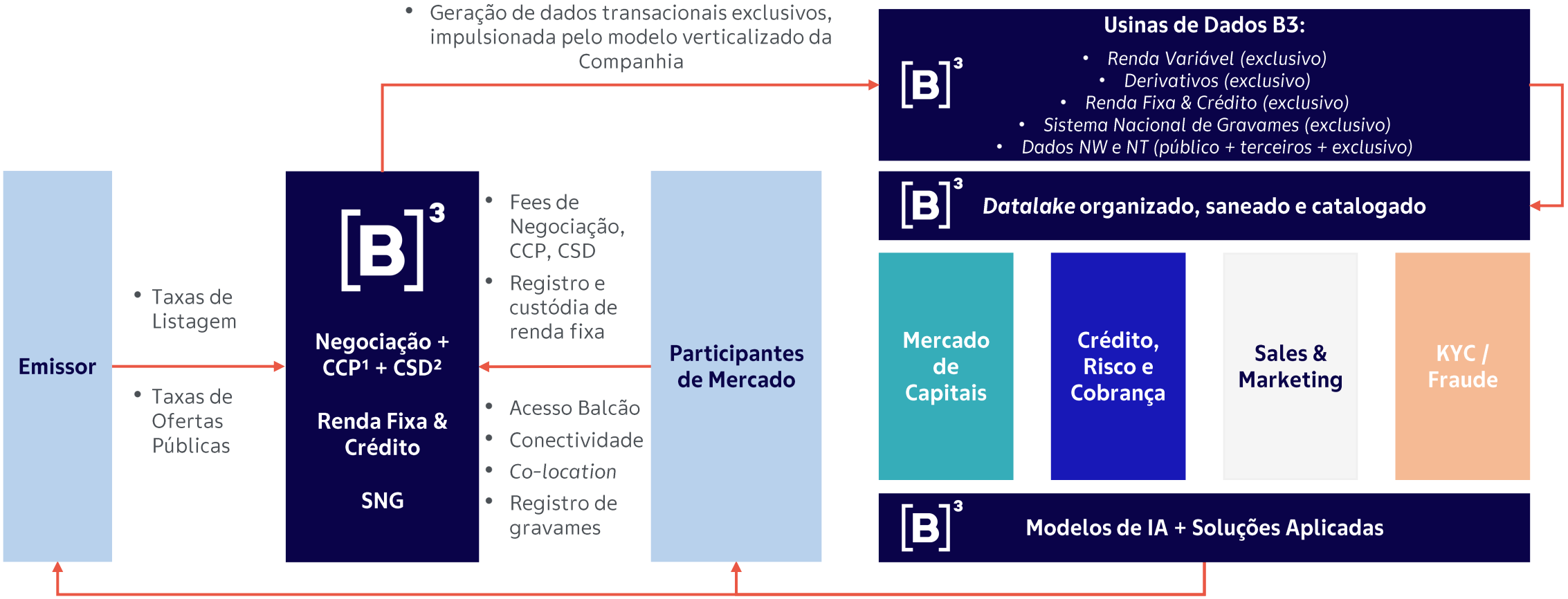
11%
CAGR
(2015-2025)



INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

B3 em posição única na cadeia de valor do ecossistema financeiro, com geração de dados exclusivos e capacidade de transformação em soluções aplicadas

Cadeia de valor B3

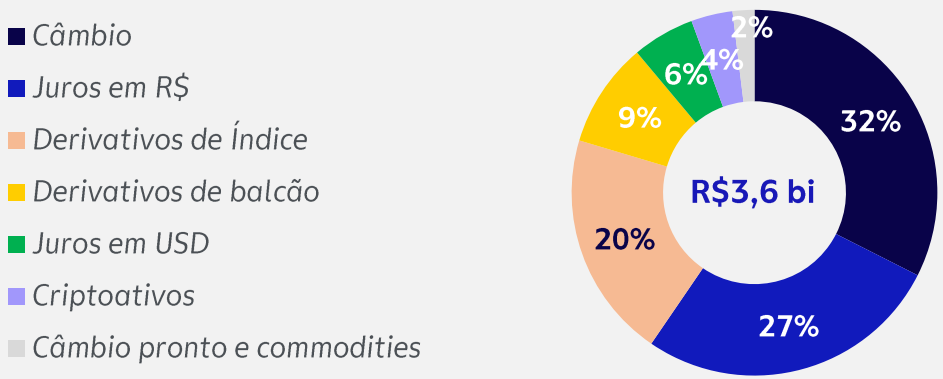


¹ CCP: Contraparte Central. ² CSD: Central Depositária de Ativos.

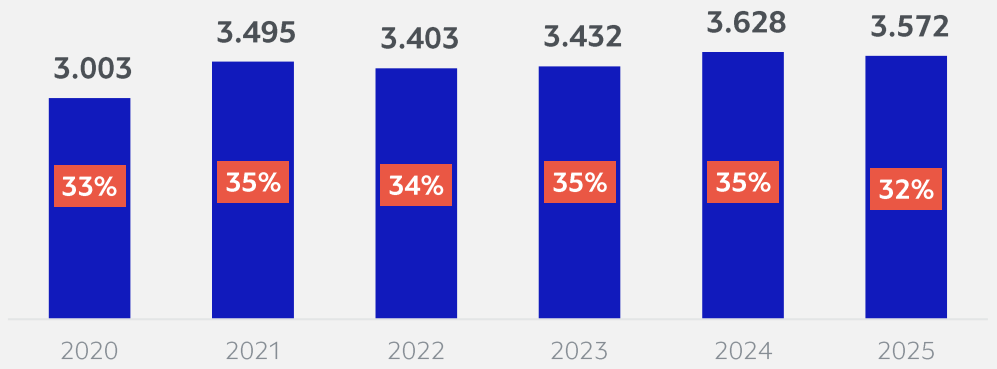
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Mercados | *Derivativos*

Mix de Receita do Segmento *(2025)*



Histórico de Receita *(R$ milhões)*



Estratégia e Posição

Aceleração da inovação de produtos: expansão contínua do portfólio – lançar rápido, escalar vencedores e descontinuar produtos sem tração

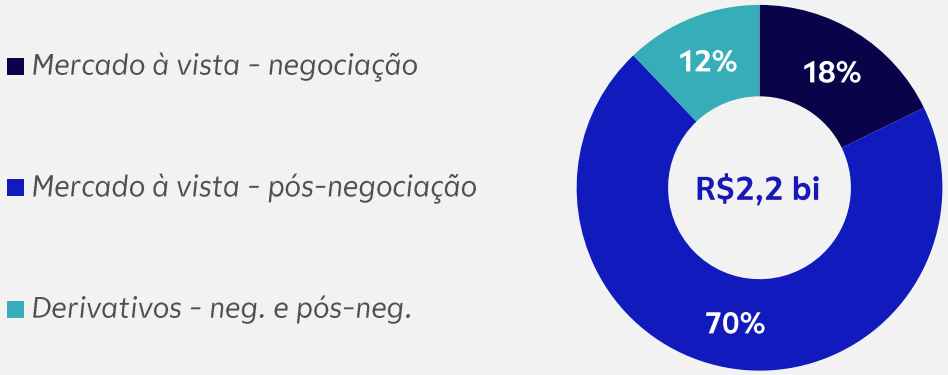
Crescimento via varejo: avançar com produtos para o público varejo em derivativos

Liquidez como principal vantagem competitiva: fortalecimento de incentivos, tarifação e presença de HFTs/*market makers*

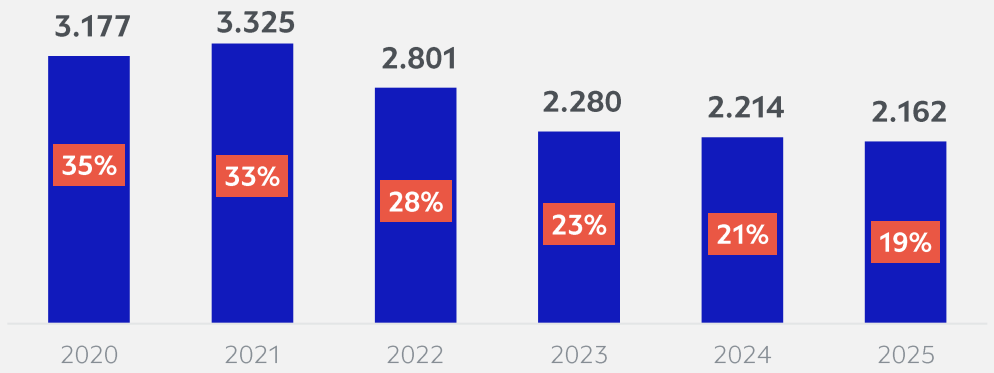
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Mercados | *Renda Variável*

Mix de Receita do Segmento *(2025)*



Histórico de Receita *(R$ milhões)*



Estratégia e Posição

Preparação antecipada: inovação de produtos (BDRs, ETFs, Fundos Listados) para capturar rapidamente o crescimento do próximo ciclo

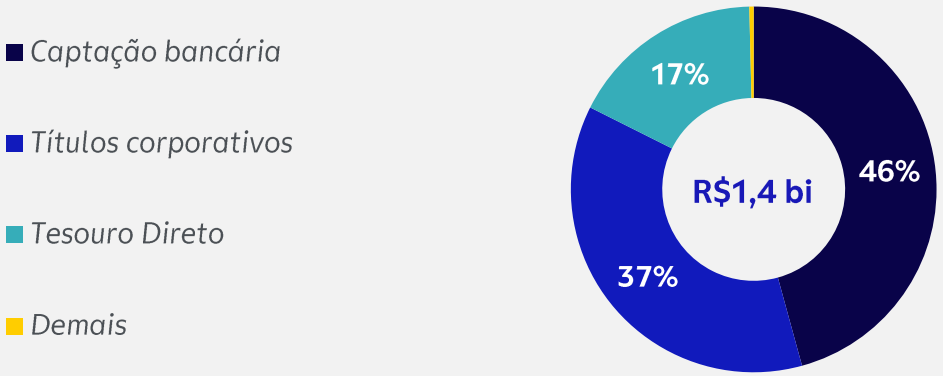
Posicionamento pró-cíclico com alto potencial de recuperação: mercado altamente sensível ao ciclo de juros

Tarifação eficiente: modelo de tarifação que incentiva liquidez e programas específicos para Day Traders, Grandes Não-Day Traders, HFTs e Formadores de Mercado

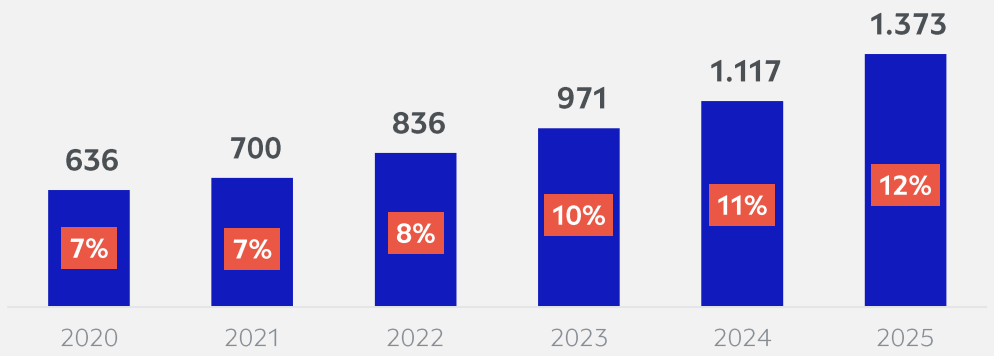
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Mercados | *Renda Fixa e Crédito*

Mix de Receita do Segmento *(2025)*



Histórico de Receita *(R$ milhões)*



Estratégia e Posição

Crescimento estrutural e recorrente: um dos principais motores de receitas recorrentes, com crescimento consistente do AuC

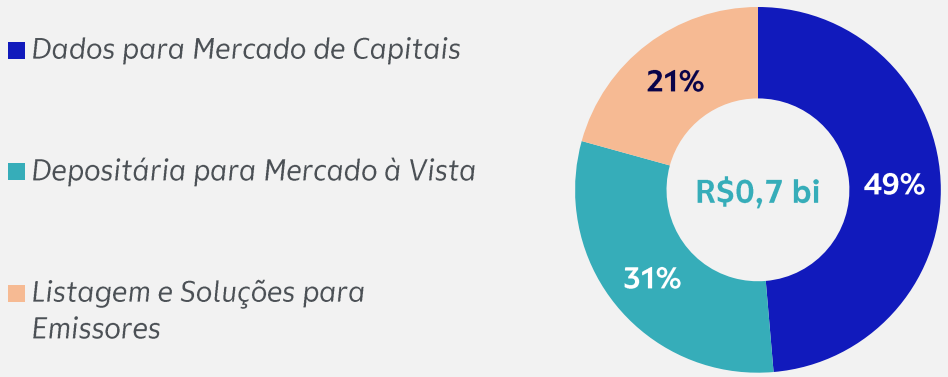
Oportunidade no mercado secundário: foco em atração de liquidez para o Trademate, com implementação de programas de formador de mercado e incentivos via tarifação

Duplicatas escriturais: construção de infraestrutura completa para capturar um mercado potencial trilionário

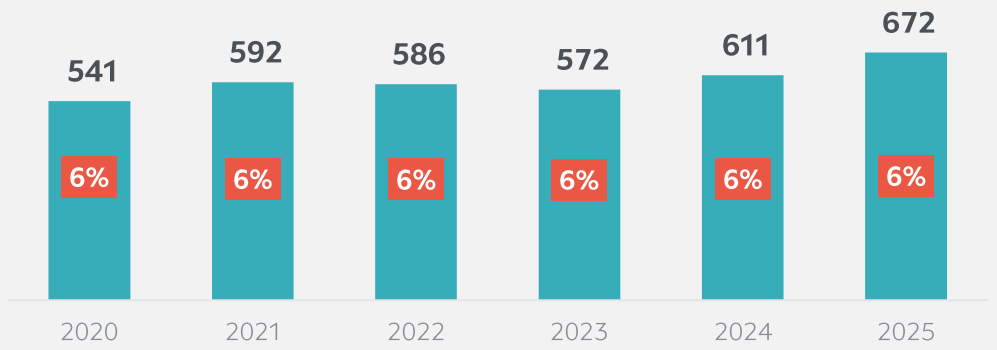
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Soluções para Mercado de Capitais | *DMC, Depositária e Listagem*

Mix de Receita do Segmento *(2025)*



Histórico de Receita *(R$ milhões)*



Estratégia e Posição

Monetização e sofisticação de dados (*market data & analytics*): aprimoramento de tarifação em *market data* e desenvolvimento de produtos de analytics para mercado de capitais

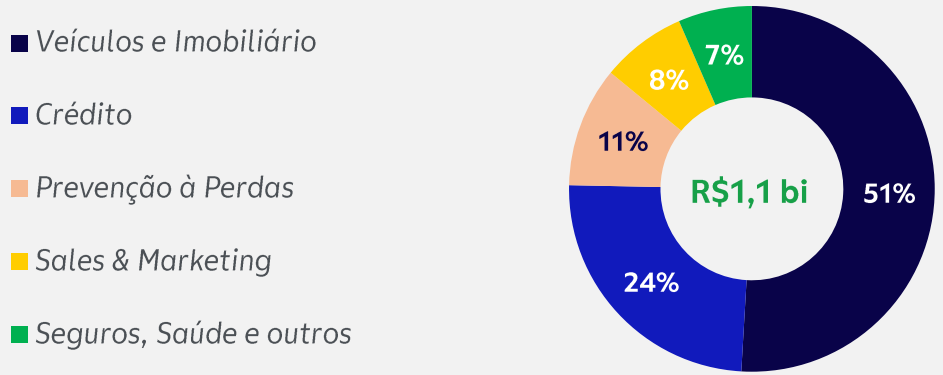
Tecnologias emergentes na depositária: avanço em DLT, tokenizadora e stablecoin B3, viabilizando novas dinâmicas de negociação e fungibilidade com ativos tradicionais

Posicionamento competitivo em IPOs: desenvolvimento de soluções para emissores e preparo da infraestrutura B3 para viabilizar oportunidades do Regime Fácil

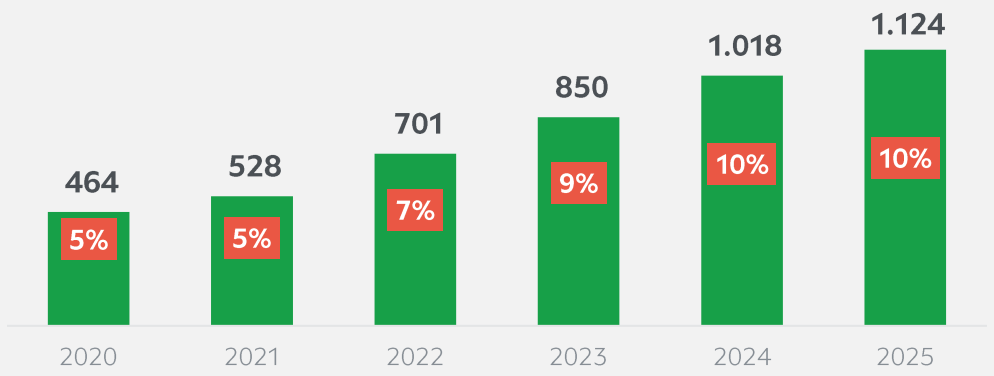
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Soluções Analíticas de Dados | *Veículos & Imob. e Plataformas e Dados*

Mix de Receita do Segmento *(2025)*



Histórico de Receita *(R$ milhões)*



Estratégia e Posição

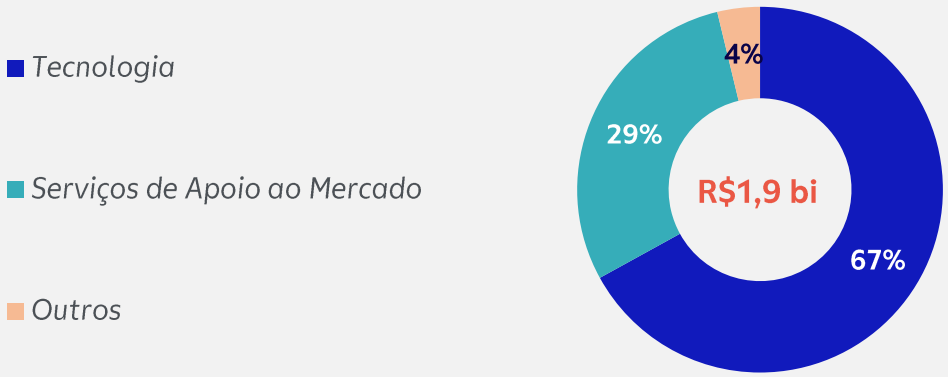
Trillia: construção de uma nova cultura e fortalecimento da oferta de produtos analíticos

IA como driver de escala e diferenciação: aplicação de IA sobre bases que combinam dados proprietários de diferentes mercados, criando um ecossistema único, não replicável por modelos genéricos, e com alto valor para geração de insights

Co-criação com clientes: desenvolvimento de soluções diretamente alinhadas às dores dos clientes da B3

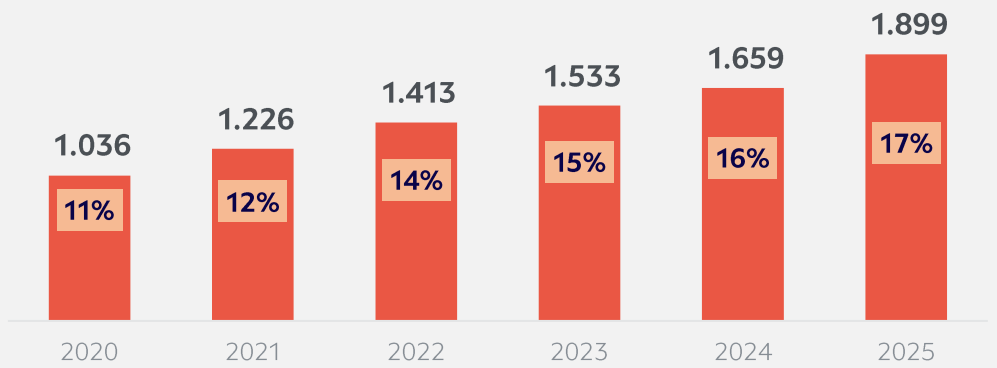
Tecnologia e Plataformas | *Tecnologia e Serviços de Apoio ao Mercado*

Mix de Receita do Segmento *(2025)*



Histórico de Receita *(R$ milhões)*

% do total



Estratégia e Posição

Tecnologia como viabilizador do *core*: plataformas robustas, resilientes e de baixa latência para apoiar o aumento de liquidez e crescimento dos mercados *core*

Expansão do *co-location*: aumento da oferta de racks de alta densidade para atender à crescente demanda de HFTs

Plataforma de Balcão: integrada com ampla cobertura de produtos e serviços, consolidando a característica de *one-stop shop* da B3

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

ESTRATÉGIA

APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL



MUITO MAIS QUE A BOLSA DO BRASIL

MUITO MAIS QUE A BOLSA DO BRASIL

Consistência na visão estratégica de longo prazo, sustentada por pilares sólidos, é fundamental para o sucesso da B3



VISÃO ESTRATÉGICA

→ FORTALECER E MAXIMIZAR NOSSO **CORE BUSINESS**

→ **DIVERSIFICAR** EM ATIVIDADES QUE POTENCIALIZEM NOSSAS CARACTERÍSTICAS ÚNICAS

PILARES

- Cultura
- Governança & Regulação
- Inovação
- Alocação de Capital

Iniciativas de sustentação para o crescimento do próximo ciclo, visando reduzir fricções e criar condições ideais para nossos clientes negociarem em nossas plataformas

Liquidez / Formação de Preço

Incentivos e Tarifação

Risco

Tecnologia

Excelência Operacional

Aumento Geral (2020–2024):

+226%	+330%	+45%
Negociação	*Clearing*	Depositária

Redução de latência

1.2 milissegundos para 250 microssegundos

Expansão do Co-location

244	+32%	+19%
Racks 2025	Racks 2026E	Receita 2025 vs. 2024

Parcerias Estratégicas

Cloud & IA

Microsoft + ORACLE

Modernização da Depositária

VERMICULUS STARTUP

Clearing

Nasdaq

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Expansão no *core* busca diversificar o portfólio e ampliar a liquidez, explorando novos produtos e mercados internacionais para capturar receitas adicionais e fortalecer a presença global da B3

DERIVATIVOS

- Contratos de Eventos Financeiros
- Novos Instrumentos
- Novos Indexadores

RENDA VARIÁVEL

- ETFs e Índices
- BTB
- Ofertas Públicas

PESSOA FÍSICA

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

A estratégia em Renda Fixa e Crédito e Dados busca fortalecer receitas recorrentes, alavancando a infraestrutura robusta da B3 e seus dados proprietários para capturar novas avenidas de crescimento

RENDA FIXA E CRÉDITO

- Secundário de Títulos Públicos
- Secundário de Títulos Privados
- Duplicatas Escriturais

DADOS E IA

- Alavancar Dados Únicos B3
- Produtos de Inteligência
- IA: Receita, Eficiência Operacional e UX

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION



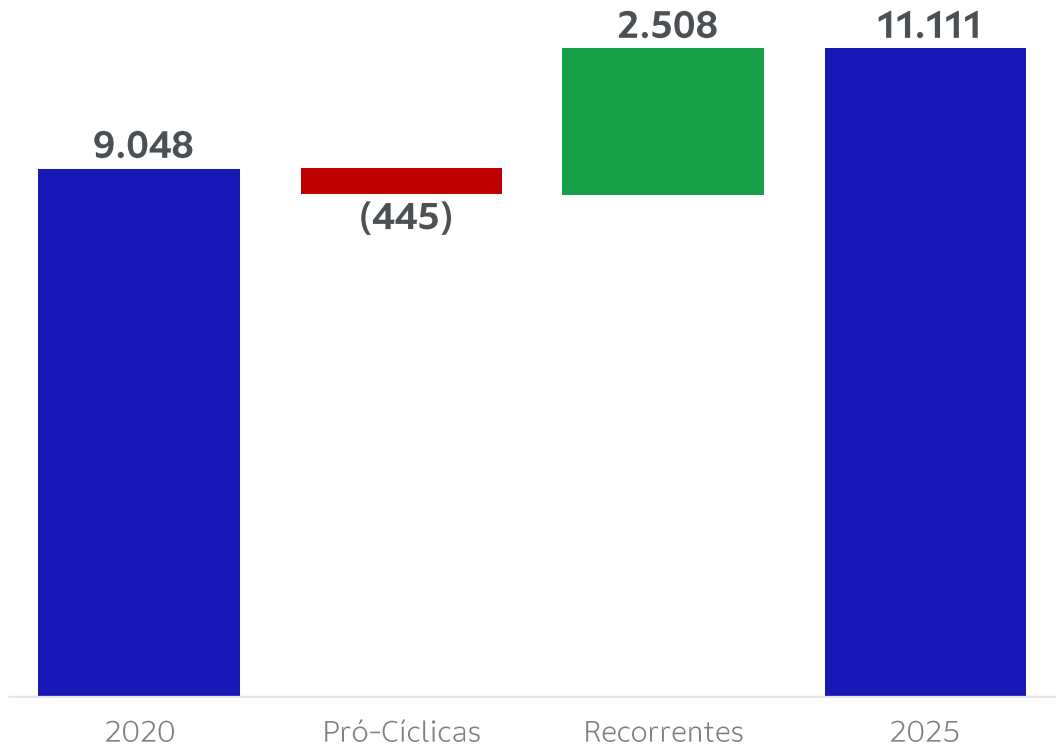
ROBUSTEZ FINANCEIRA

APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL

MUITO MAIS QUE A BOLSA DO BRASIL

Queda de receitas pró-cíclicas em cenários desafiadores foi mais do que compensada pelos demais segmentos, reforçando o modelo robusto da B3

Variação nominal de receitas
(R$ milhões)



Breakdown do incremento de receitas recorrentes
(R$ milhões)



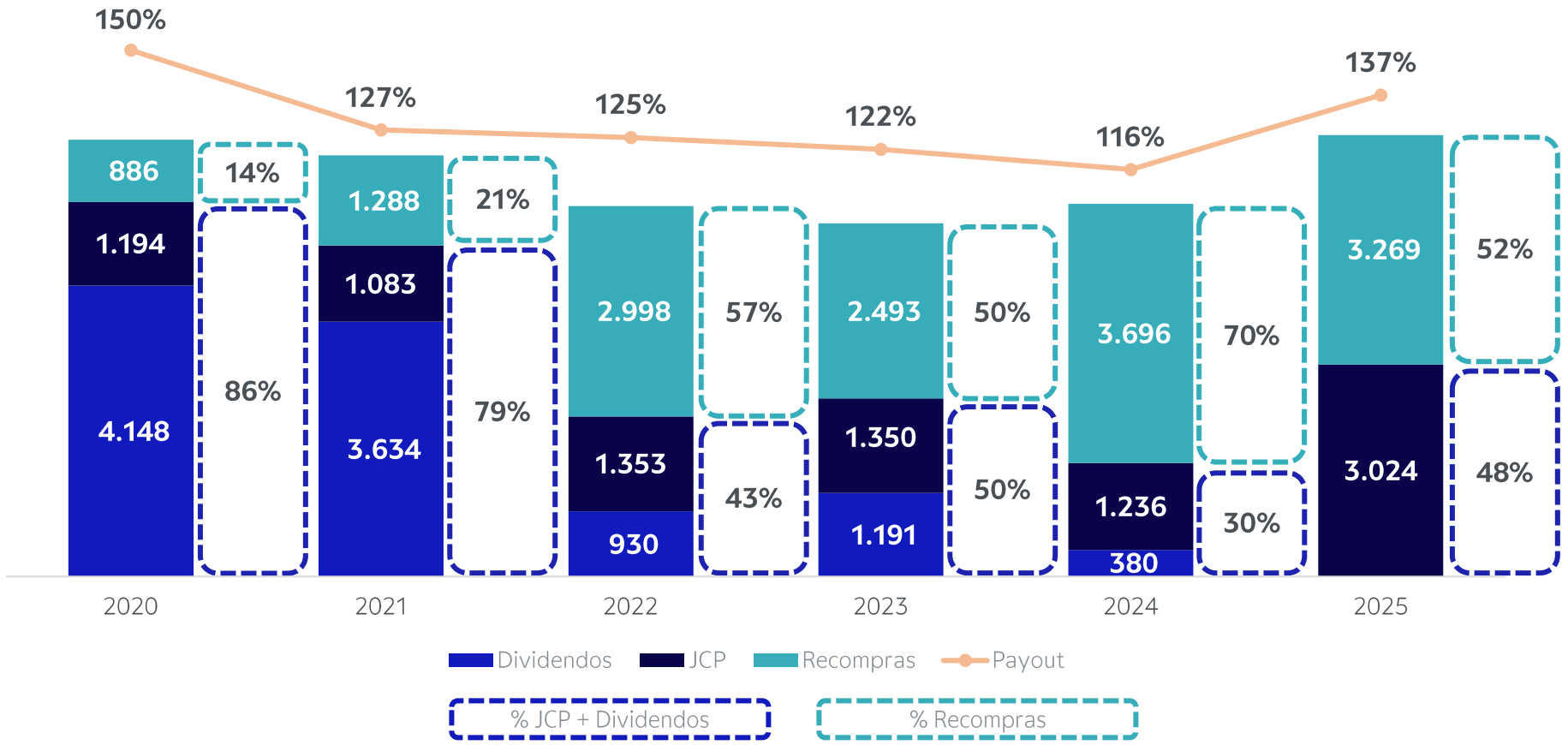
Os valores apresentados não contemplam receitas não operacionais, reversão de provisão e recuperação de despesas

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Forte geração de caixa e *payout* elevado, sustentados pelo modelo de negócios robusto e pela disciplina no controle de despesas

Retorno aos acionistas

(R$ milhões e % do lucro líquido)



R$34 bi
em dividendos, JCP e recompras nos últimos 5 anos

129%
de *payout* médio no período

1,1 bilhão
de ações recompradas no período

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION



GOVERNANÇA, PESSOAS E ESG

APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL

MUITO MAIS QUE A BOLSA DO BRASIL

Governança corporativa suportada por um Conselho independente e Diretoria Executiva qualificada

Conselho de Administração

Caio Ibrahim David (Presidente) Sócio fundador da GHT4 – The Family Company
Florian Bartunek (Vice-Presidente) Sócio fundador e CIO da Constellation Asset Management
Andre Guilherme Cazzaniga Maciel Conselheiro da Inter&Co e fundador da Volpe Capita
Claudia de Souza Ferris CEO e Fundadora da Circulabi
Claudia Farkouh Prado Conselheira Sênior do Conselho de Administração da Baker McKenzie Global Law Firm
Claudia Politanski Conselheira do Instituto Todos pela Saúde, Unibes e da Fundação Itaú
Cristina Anne Betts Administradora de Empresas
José de Menezes Berenguer Neto CEO do Banco XP e Conselheiro da TAO Music Tech e Banking S.A.
Rachel Ribeiro Horta Fundadora e CEO da Maisha Innovations
Maurício Machado de Minas Conselheiro do Banco Bradesco e do Bradespar S.A.
Pedro Paulo Giubbina Lorenzini Diretor Executivo do Banco Itaú S.A

Conselheiro Independente Não Vinculado

Conselheiro Independente

Diretoria Executiva

Christian George Egan Presidente
Viviane Basso Vice-Presidente de Operações – Emissores, Depositária e Balcão
Mario Palhares Vice-Presidente de Operações – Negociação Eletrônica e CCP
Marcos Vanderlei Belini Ferreira Vice-Presidente da Unidade de Infraestrutura para Financiamentos
Luiz Masagão Ribeiro Filho Vice-Presidente de Produtos e Clientes
André Veiga Milanez Diretor Executivo Financeiro, Administrativo e de Relações com Investidores
Eduardo Farias Diretor Executivo de Governança, Gestão Integrada e Segurança Cibernética

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Cultura da B3 em evolução constante para catalisar a execução eficiente da estratégia

CONDUZIR O DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO SUSTENTÁVEL PARA A SOCIEDADE PROSPERAR



INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS 2T26

RELAÇÕES COM INVESTIDORES

Destaques do Trimestre

Financeiro

- Receita de **R$3,1 bilhões (+12% vs. 2T25)**, crescimento de **8% das receitas pró-cíclicas** e **17% do grupo de receitas recorrentes**
- **EBITDA recorrente de R$1,9 bilhão**, com **margem recorrente de 70%**
- **Distribuições de R$1,3 bilhão,** sendo **R$1,1 bilhão em JCP** e **R$0,2 bilhão em recompras**
- **Lucro líquido recorrente de R$1,4 bilhão (+8% vs. 2T25)**, e lucro por ação recorrente de **R$0,28, alta de 12%**

Operacional

- **ADTV de R$31,3 bilhões em Renda Variável (+20% vs. 2T25),** crescimento de **42% em BDRs** e **74% em Fundos Listados**
- **R$11,6 bilhões em ofertas públicas,** incluindo **IPO de R$3,0 bilhões, o primeiro em 5 anos**
- **Receita de derivativos resiliente, sustentada pela recuperação dos volumes em junho e pela eficiência do modelo de tarifação**

Produtos

- Início da **produção assistida da duplicata escritural em julho,** e do **programa de formadores de mercado para debêntures**
- **Contratos de Eventos Financeiros** vinculados ao **PIB e IPCA,** expansão dos **ativos elegíveis ao RLP, e** lançamento de novos **índices da família B3 Tesouro IPCA**

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Destaques

Desempenho Operacional

		2T26	2T26/2T25	2T26/1T26
Mercados – Derivativos				
Geral	ADV (milhares de contratos)	11.098	-8,3%	-15,8%
	RPC média (R$)	1,180	4,1%	7,0%
Derivativos de Balcão	Estoque (média em R$ bilhões)	8.856	10,9%	3,3%
Mercados – Renda Variável				
Ações à Vista	ADTV (R$ milhões)	31.310	20,1%	-10,1%
	Margem (bps)	3,074	-0,085 bps	0,131 bps
Mercados – Renda Fixa				
Renda Fixa	Novas emissões (R$ bilhões)	6.546	3,3%	2,6%
	Estoque (R$ bilhões)	9.687	16,5%	3,8%
Soluções Analíticas de Dados				
SNG	# de veículos financiados (milhares)	1.884	9,0%	-0,5%
Tecnologia e Plataformas				
Utilização Balcão	# médio de clientes	24.328	8,7%	2,8%

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Destaques

Desempenho Financeiro

(Em R$ milhões)	2T26	2T26/2T25	2T26/1T26
Receita Total	**3.081,4**	**12,2%**	**-3,8%**
Mercados	2.034,5	9,0%	-5,5%
Soluções para Mercado de Capitais	201,0	25,8%	-0,4%
Soluções Analíticas de Dados	315,2	22,0%	-0,7%
Tecnologia e Plataformas	526,8	15,7%	0,3%
Receita Líquida	**2.765,7**	**8,8%**	**-3,7%**
Despesa Total	**(975,6)**	**15,5%**	**6,2%**
Pessoal e Encargos	(459,8)	22,0%	11,2%
Tecnologia da Informação	(186,1)	6,8%	9,2%
Depreciação e Amortização	(95,3)	-1,6%	-0,4%
Outros	(234,5)	19,4%	25,2%
EBITDA Recorrente[1]	**1.938,6**	**13,0%**	**-5,6%**
Margem EBITDA[1]	*70,2%*	*47 bps*	*-139 bps*
Resultado Financeiro	139,3	2,6%	24,4%
Lucro Líquido Recorrente[1]	**1.376,6**	**8,0%**	**-8,2%**
Lucro Líquido Recorrente por ação	**R$ 0,28**	**12,3%**	**-8,1%**

[1]*Ver reconciliações no slide 19 anexo*

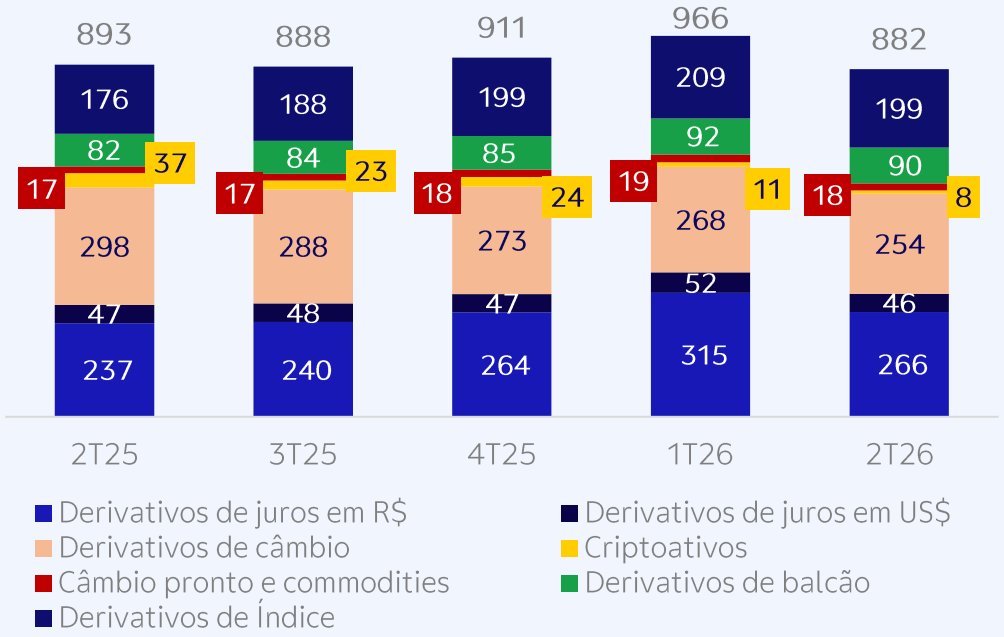
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Mercados – Derivativos

29% da receita total no período

Receitas *(R$ milhões)*

2T26	Δ 2T25	Δ 1T26
882	-1%	-9%



Segmento impactado a partir do 4T21 pelo hedge accounting de fluxo de caixa constituído na emissão do bond. Mais informações no release de resultados.



DESTAQUES 2T26 / 2T25 :

ADV – 11,1 milhões de contratos, queda de 8,3%, refletindo principalmente o menor volume negociado em Criptoativos, parcialmente compensado pelos avanços de 6,7% e 20,4% no ADV de Taxas de Juros em R$ e de Índice de ações, respectivamente

RPC – alta de 4,1%, explicada principalmente pela maior RPC de Juros em R$, refletindo a menor participação das Opções de IDI no mix de negociação

Derivativos de Balcão – crescimentos de 7,4% e 10,9% nos volumes de emissão e estoque, respectivamente

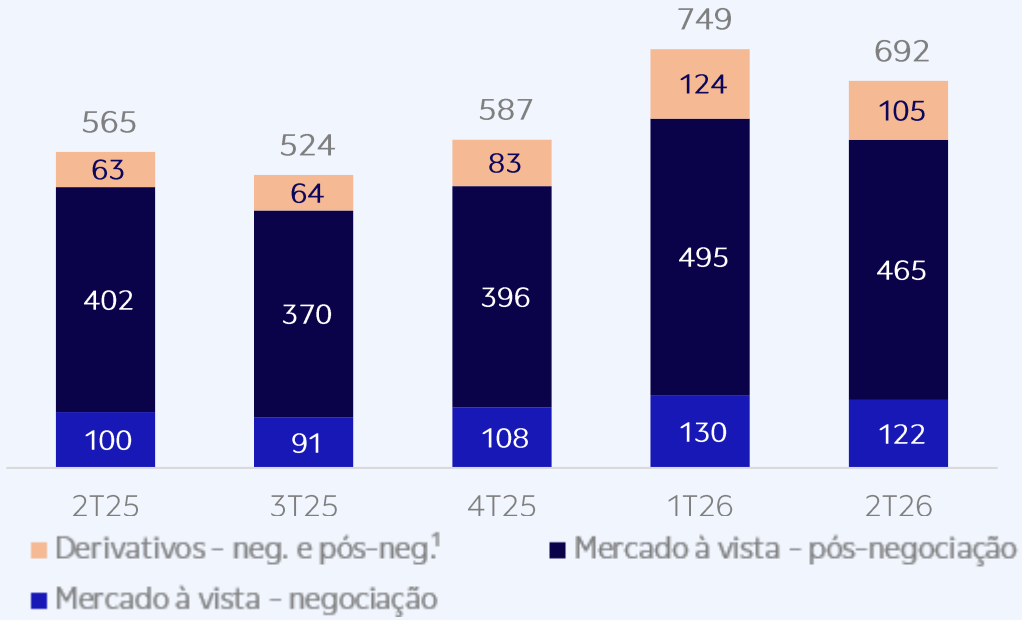
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Mercados – Renda Variável

22% da receita total no período

Receitas *(R$ milhões)*

2T26	Δ 2T25	Δ 1T26
692	+22%	-8%



Receitas do 3T25 e 4T25 não ajustadas por incentivos educacionais de -R$5,0 mi e -R$20,0 mi, respectivamente. 1 Inclui: Futuro, Opções e Termo de Ações.



DESTAQUES 2T26 / 2T25 :

ADTV de ações à vista – alta de 20,1%, influenciado pelos aumentos de 21,2%, 41,8% e de 73,6% no volume de ações, BDRs e Fundos Listados, respectivamente

ADTV de ETFs, BDRs e Fundos Listados totalizou R$4,4 bilhões, alta de 13,7%, representando 14,2% do ADTV

Margem de negociação e pós-negociação no mercado à vista de 3,074 bps, queda de 0,085 bps, explicada tanto pelo aumento no ADTV quanto por um maior volume de exercício de opções de índices, em que parte do volume não é tarifado

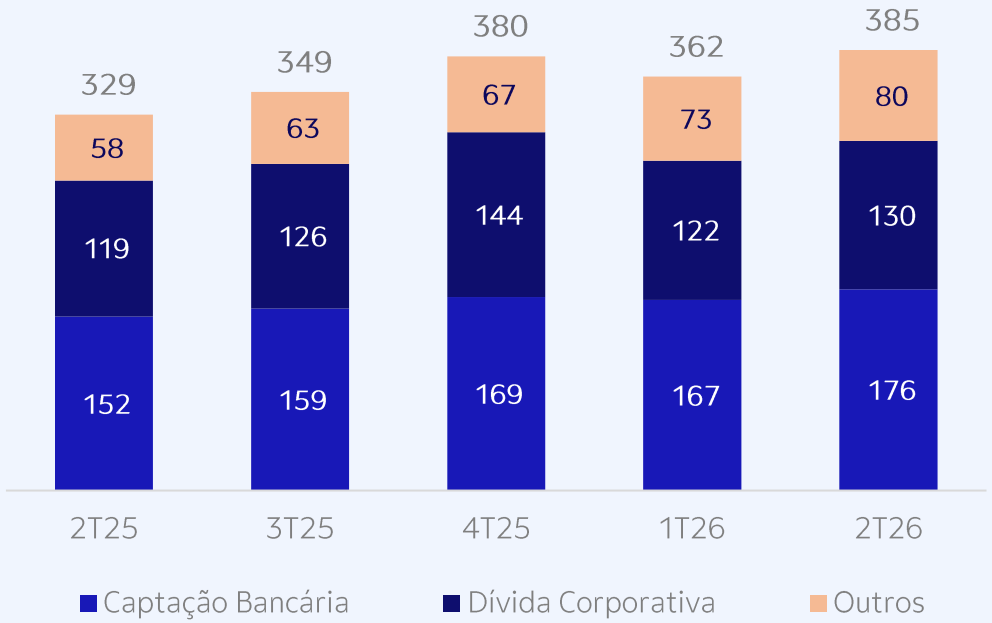
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Mercados – Renda Fixa e Crédito

13% da receita total no período

Receitas *(R$ milhões)*

2T26	Δ 2T25	Δ 1T26
385	+17%	+6%





DESTAQUES 2T26 / 2T25 :

Emissões de instrumentos de captação bancária – crescimento de 5,2%, impulsionado principalmente pela alta de 30,4% nas emissões de RDB

Estoque de instrumentos de renda fixa – crescimento de 16,5%, ainda refletindo um cenário de juros elevados

Vale destacar o aumento de 14,4% no estoque de debêntures, demonstrando, por mais um trimestre, uma atividade robusta no mercado de dívida corporativa

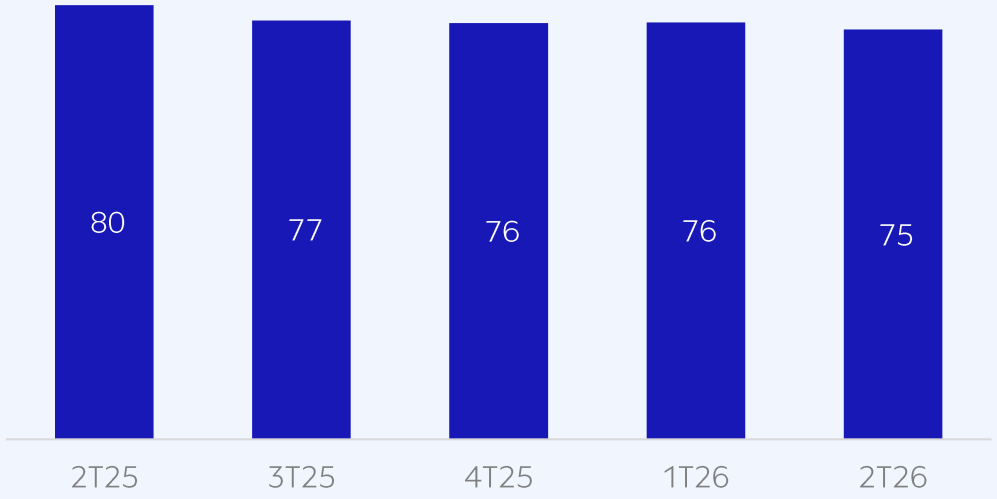
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Mercados – Empréstimo de Ativos

2% da receita total no período

Receitas *(R$ milhões)*

2T26	Δ 2T25	Δ 1T26
75	-6%	-2%





DESTAQUES 2T26 / 2T25 :

Queda de 5,6% na receita, explicada principalmente pela queda na taxa média do doador das operações

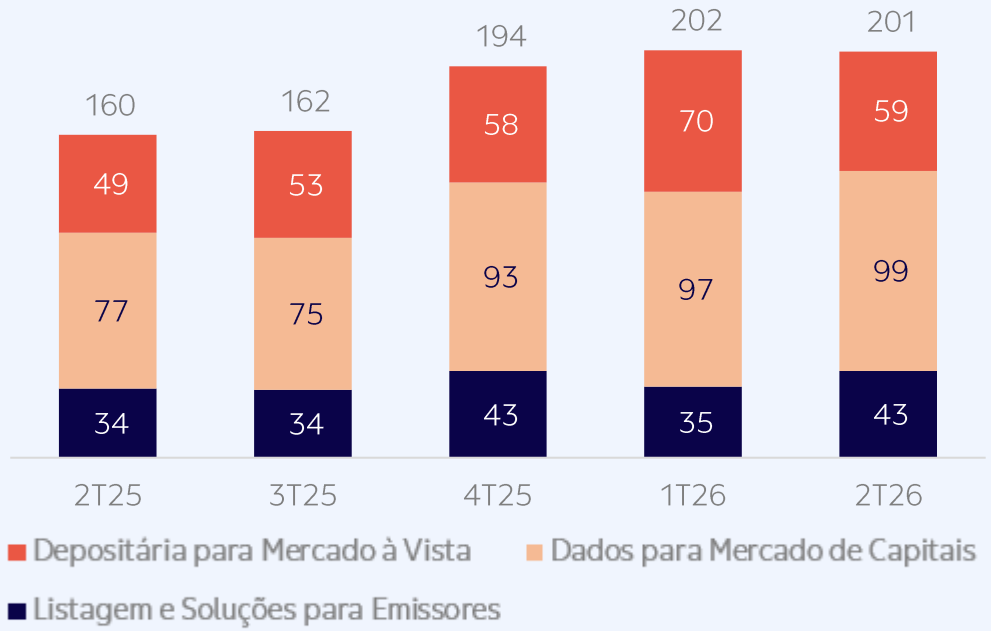
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Soluções para Mercado de Capitais

7% da receita total no período

Receitas *(R$ milhões)*

2T26	Δ 2T25	Δ 1T26
201	+26%	-0,4%





DESTAQUES 2T26 / 2T25 :

Dados para Mercado de Capitais – alta de 28,4% explicada pela implementação da nova política de tarifação de *market data*[1] e pelo melhor desempenho de produtos analíticos para o mercado de capitais

Depositária para Mercado à Vista – alta de 21,6% explicada pelo maior saldo médio no período, pela nova tarifação de renda variável e pelo reajuste por inflação das tarifas da depositária[2]

Listagem e Soluções para Emissores – crescimento de 25,8% explicado principalmente pelo maior volume de ofertas públicas (IPO e follow-ons) no período e pelo reajuste por inflação das tarifas de Listagem[3]

[1] Para mais informações, acesse o Ofício Circular de 16/09/2025; [2] Para mais informações, acesse o Ofício Circular de 23/12/2025; e [3]Para mais informações, acesse o Ofício Circular de 18/12/2025

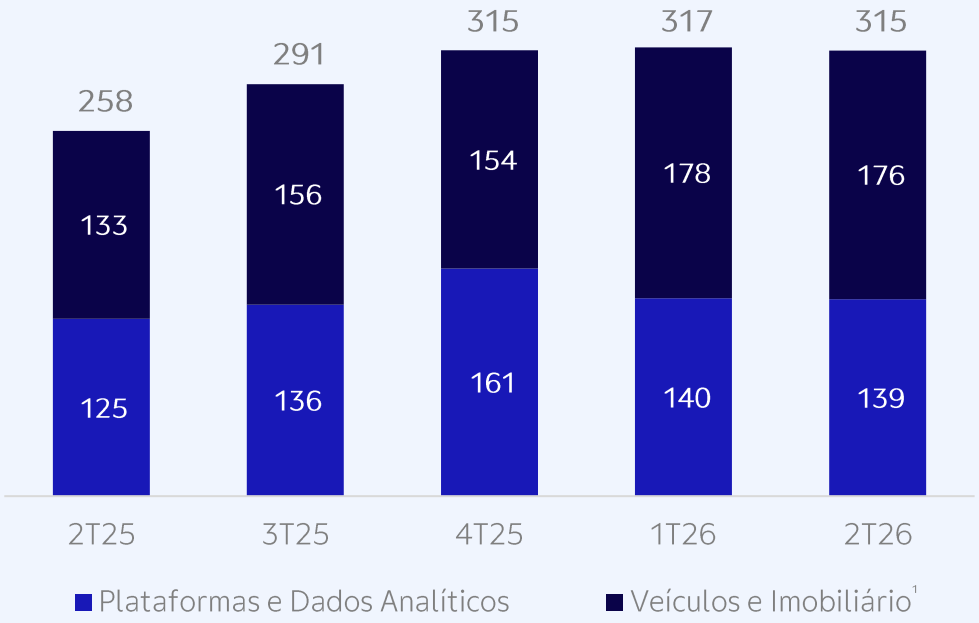
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Soluções Analíticas de Dados

10% da receita total no período

Receitas *(R$ milhões)*

2T26	Δ 2T25	Δ 1T26
315	+22%	-1%



[1] *Inclui: SNG e outros serviços para a cadeia de financiamento de veículos; gestão de garantias, registro de contratos imobiliários e outros.*



DESTAQUES 2T26 / 2T25 :

Veículos e Imobiliário – alta de 32,3% explicada (i) pela implementação de novo modelo de cobrança do SNG, que unificou a arrecadação através da B3 e acrescentou R$27,5 milhões no 2T26, com o repasse integral desse montante na linha de despesas atreladas ao faturamento, e (ii) pelo aumento de 9,0% no número de veículos financiados

Plataformas e Dados Analíticos – alta de 11,1% explicada pelo contínuo desempenho positivo das verticais de Crédito e Prevenção a Perdas

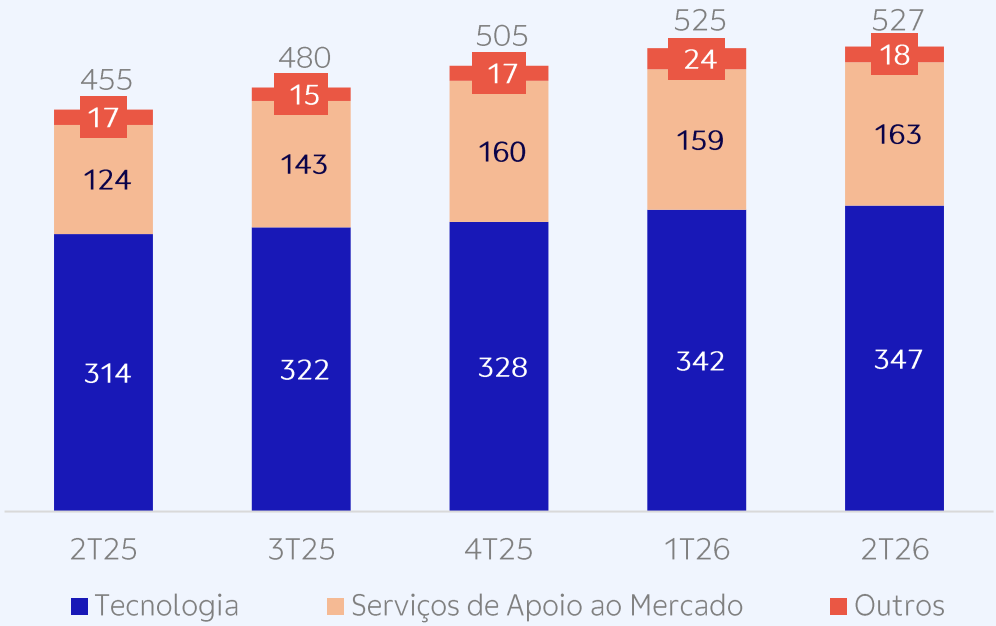
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Tecnologia e Plataformas

17% da receita total no período

Receitas *(R$ milhões)*

2T26	Δ 2T25	Δ 1T26
527	+16%	+0,3%





DESTAQUES 2T26 / 2T25 :

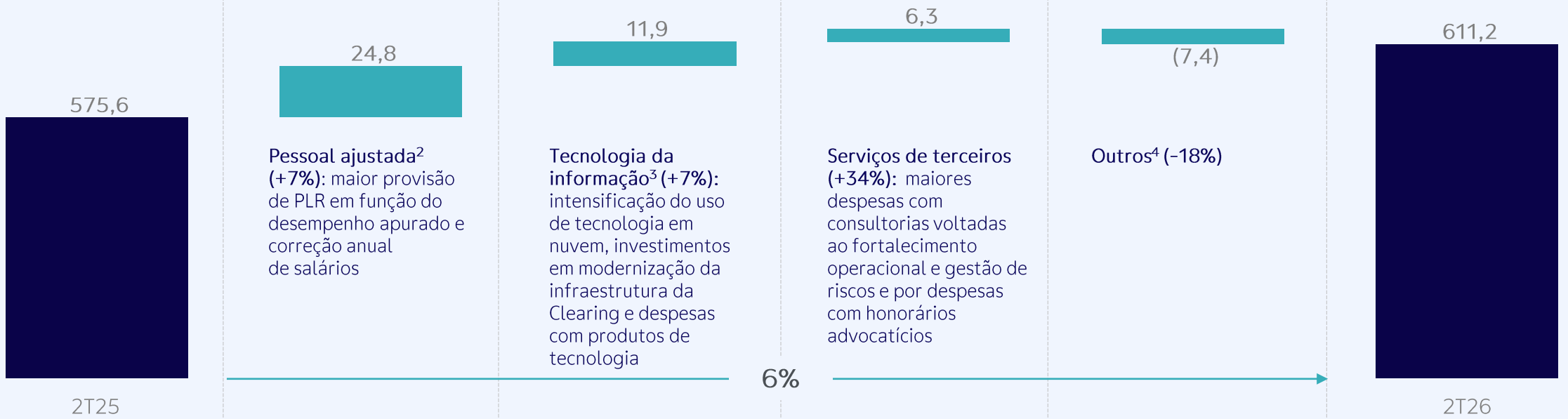
Tecnologia – alta de 10,3%, refletindo tanto o aumento do número de clientes do segmento Balcão, quanto as correções anuais de preços pela inflação na linha de Utilização Mensal

Serviços de Apoio ao Mercado – aumento de 31,4%, explicado principalmente pelo aumento de 21,7% no estoque médio de cotas de fundos, e pelos ajustes na tarifação de registro e custódia desses instrumentos

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Despesas Ajustadas[1]

(R$ milhões)



Pessoal ajustada[2] **(+7%)**: maior provisão de PLR em função do desempenho apurado e correção anual de salários

Tecnologia da informação[3] (+7%): intensificação do uso de tecnologia em nuvem, investimentos em modernização da infraestrutura da Clearing e despesas com produtos de tecnologia

Serviços de terceiros (+34%): maiores despesas com consultorias voltadas ao fortalecimento operacional e gestão de riscos e por despesas com honorários advocatícios

Outros[4] (-18%)

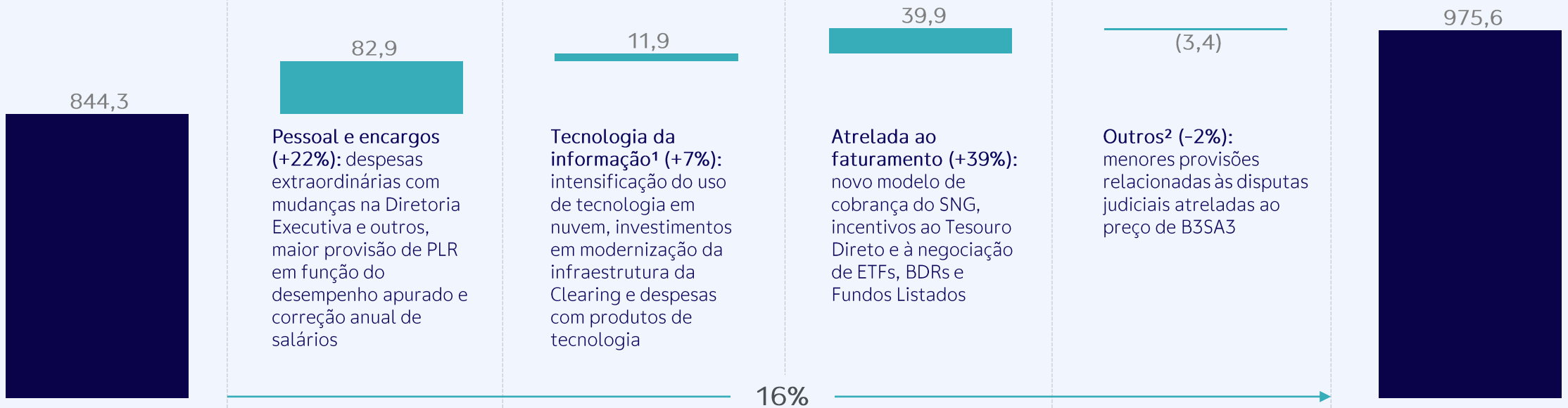
(em R$ milhões e % do total das despesas ajustadas)	**Pessoal Ajustada**	**Tecnologia da informação**	**Serviços de Terceiros**	**Outros**
2T26	367,2 (60%)	186,1 (30%)	24,5 (4%)	33,5 (5%)
1T26	357,6 (62%)	170,4 (29%)	17,1 (3%)	36,0 (6%)
2T25	342,4 (59%)	174,2 (30%)	18,2 (3%)	40,9 (7%)

[1] Ajustado para excluir: (i) depreciação e amortização; (ii) programa de incentivo de longo prazo baseado em ações – principal e encargos; (iii) provisões; (iv) despesas atreladas ao faturamento; e (v) outras despesas extraordinárias. [2] Exclui o programa de incentivo de longo prazo baseado em ações – principal e encargos. [3] Anteriormente denominada como Processamento de Dados. [4] Inclui despesas com manutenção, impostos e taxas, honorários do conselho/comitês e diversas.

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Despesas Totais

(R$ milhões)



Pessoal e encargos (+22%): despesas extraordinárias com mudanças na Diretoria Executiva e outros, maior provisão de PLR em função do desempenho apurado e correção anual de salários

Tecnologia da informação[1] (+7%): intensificação do uso de tecnologia em nuvem, investimentos em modernização da infraestrutura da Clearing e despesas com produtos de tecnologia

Atrelada ao faturamento (+39%): novo modelo de cobrança do SNG, incentivos ao Tesouro Direto e à negociação de ETFs, BDRs e Fundos Listados

Outros[2] (-2%): menores provisões relacionadas às disputas judiciais atreladas ao preço de B3SA3

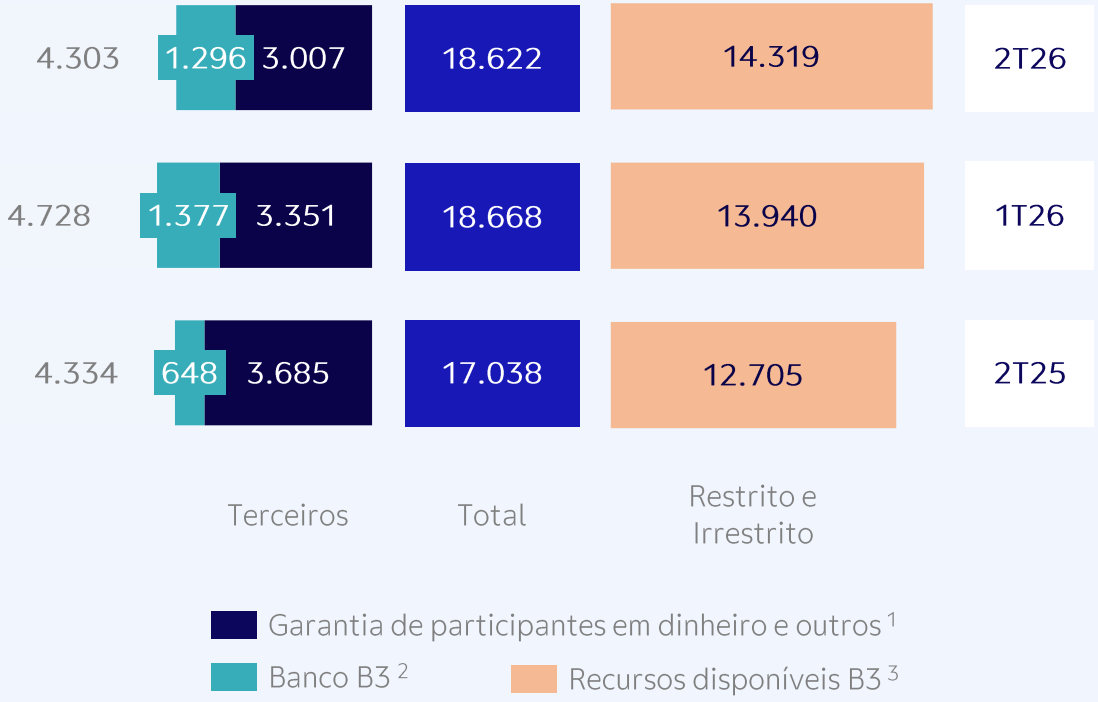
(em R$ milhões e % do total das despesas)	**Pessoal e Encargos**	**Tecnologia da informação**	**Atrelada ao Faturamento**	**Outros**
2T26	459,8 (47%)	186,1 (19%)	143,1 (15%)	186,7 (19%)
1T26	413,4 (45%)	170,4 (19%)	135,6 (15%)	199,2 (22%)
2T25	376,8 (45%)	174,2 (21%)	103,2 (12%)	190,1 (23%)

[1] Anteriormente denominada como Processamento de Dados. [2]Incluí as demais despesas da Companhia descritas na DRE: Depreciação e amortização, Serviços de terceiros, Manutenção em geral, Promoção e divulgação, Impostos e taxas, Honorários do conselho/comitês e Diversas.

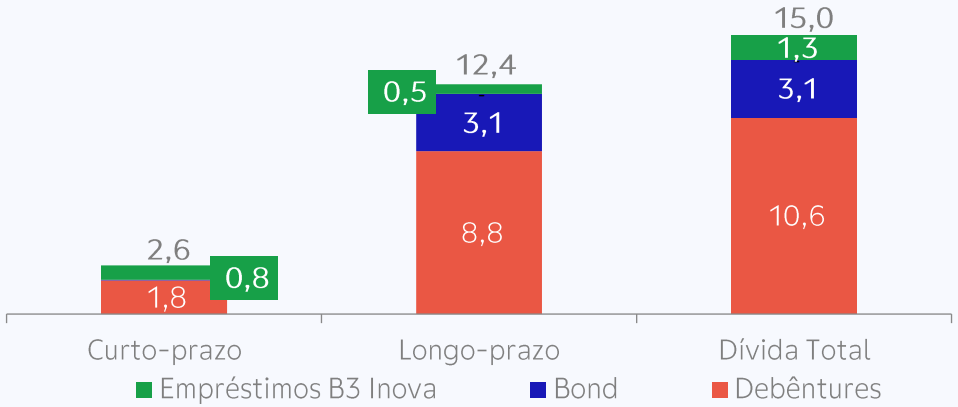
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Destaques Financeiros

Caixa e Aplicações Financeiras *(R$ milhões)*



Cronograma de Amortização de Dívida *(R$ bilhões)*



Título | Montante	Amortização
B3 Inova | US$250 mi	ago/26, set/26, dez/26, ago/27 e nov/27
Debênture 2ª emissão | R$1,20 bi	nov/29
Debênture/CRI 4ª emissão | R$205 mi	dez/28, dez/29 e dez/30
Debênture 8ª emissão | R$4,50 bi	mai/27, mai/28 e mai/29
Debênture 9ª emissão | R$1,70 bi	jan/30 e jan/31
Debênture 10ª emissão | R$2,60 bi	set/29 e set/30
Sustainability-linked bond | US$593,81 mi	set/31[4]

Endividamento bruto no final de junho era de **2.0x EBITDA recorrente LTM**

[1]Inclui proventos e direitos sobre ativos em custódia e valores em conta escrow. Caixa de terceiros não é considerado caixa da B3, mas a Companhia recebe juros sobre a maior parte deste saldo. [2]Inclui garantias de terceiros no Banco B3. [3]Não inclui o valor referente às ações da NUAM Exchange e Fundo L4.

[4]Bond conta com hedge accounting – ver nota 9 das DFs

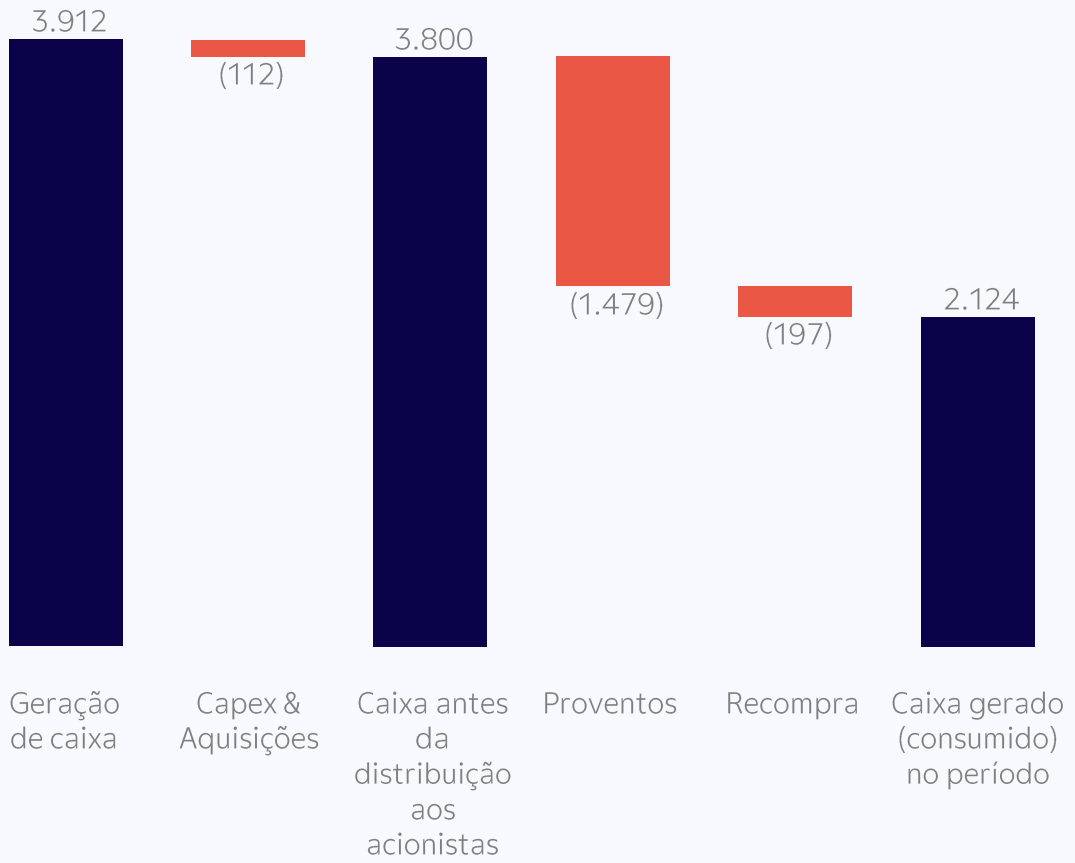
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Destaques Financeiros

Geração de Caixa *(R$ milhões)*

	6M26	6M25
Caixa líquido de atividades operacionais ajustado[1]	3.844	3.237
Caixa líquido de atividades de investimento[2]	671	(12)
Caixa líquido de atividades de financiamento antes de distribuições[3]	(603)	1.030
Caixa após investimentos e financiamentos	**3.912**	**4.256**
CAPEX & Aquisições	(112)	(85)
Proventos	(1.479)	(706)
Recompras	(197)	(661)
Caixa gerado (consumido) no período	**2.124**	**2.804**

Destinação do Caixa – 6M26 *(R$ milhões)*



[1] Fluxo de caixa operacional, ajustado pela variação de aplicações financeiras e garantias de operações. [2] Fluxo de caixa de atividades de investimento antes de capex e aquisições. [3] Fluxo de caixa de juros e amortizações pagas e emissão de dívidas no período.

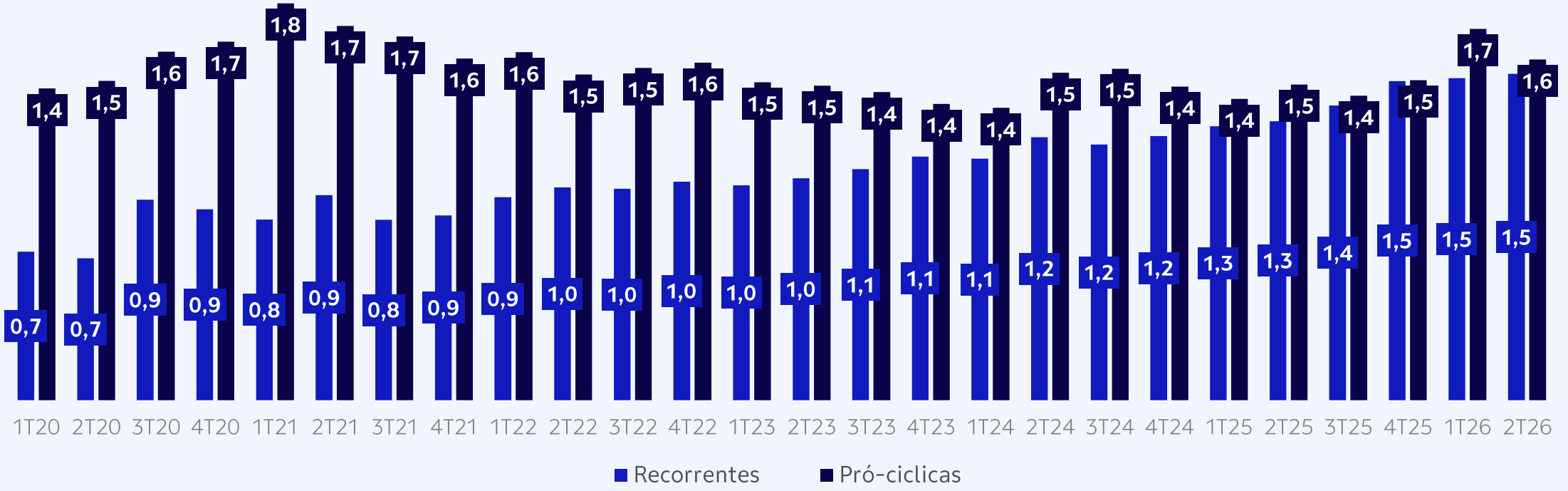
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

ANEXOS

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Diversificação de Receita

Receitas recorrentes e pró-ciclicas *(R$ milhões)*



Receita dos demais segmentos inclui: Derivativos, Renda Fixa e Crédito, Empréstimo de Ativos, Soluções para o Mercado de Capitais, Soluções Analíticas de Dados e Tecnologia e Plataformas. ¹ De 2020 a LTM 2026.

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Demonstrações Financeiras

Despesas ajustadas

(Em R$ milhões)	2T26	2T25	2T26/2T25	1T26	2T26/1T26
Despesas	**(975,6)**	**(844,3)**	***15,5%***	**(918,7)**	***6,2%***
(+) Depreciação e amortização	95,3	96,8	*-1,6%*	95,7	*-0,4%*
(+) Programa de incentivo de longo prazo baseado em ações	52,1	34,5	*51,0%*	55,8	*-6,6%*
(+) Despesas extraordinárias com mudanças na diretoria executiva	40,5	-	-	-	-
(+) Provisões (recorrentes e não-recorrentes)	18,4	32,6	*-43,7%*	43,7	*-57,9%*
(+) Despesas atreladas ao faturamento	143,1	103,2	*38,6%*	135,6	*5,5%*
(+) Outras despesas não-recorrentes	15,1	1,5	-	6,8	*122,6%*
Despesas ajustadas	**(611,2)**	**(575,6)**	***6,2%***	**(581,2)**	***5,2%***

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Demonstrações Financeiras

EBITDA Recorrente

(Em R$ milhões)	2T26	2T25	2T26/ 2T25	1T26	2T26/ 1T26
EBITDA	**1.885,4**	**1.794,8**	***5,0%***	**2.050,4**	***-8,0%***
(+) Outras despesas não recorrentes	53,2	(79,3)	-167,1%	2,8	-
EBITDA recorrente	**1.938,6**	**1.715,5**	***13,0%***	**2.053,2**	***-5,6%***
Margem EBITDA recorrente	70,2%	69,7%	*47 bps*	71,6%	*-139 bps*

Reconciliação do Lucro Líquido

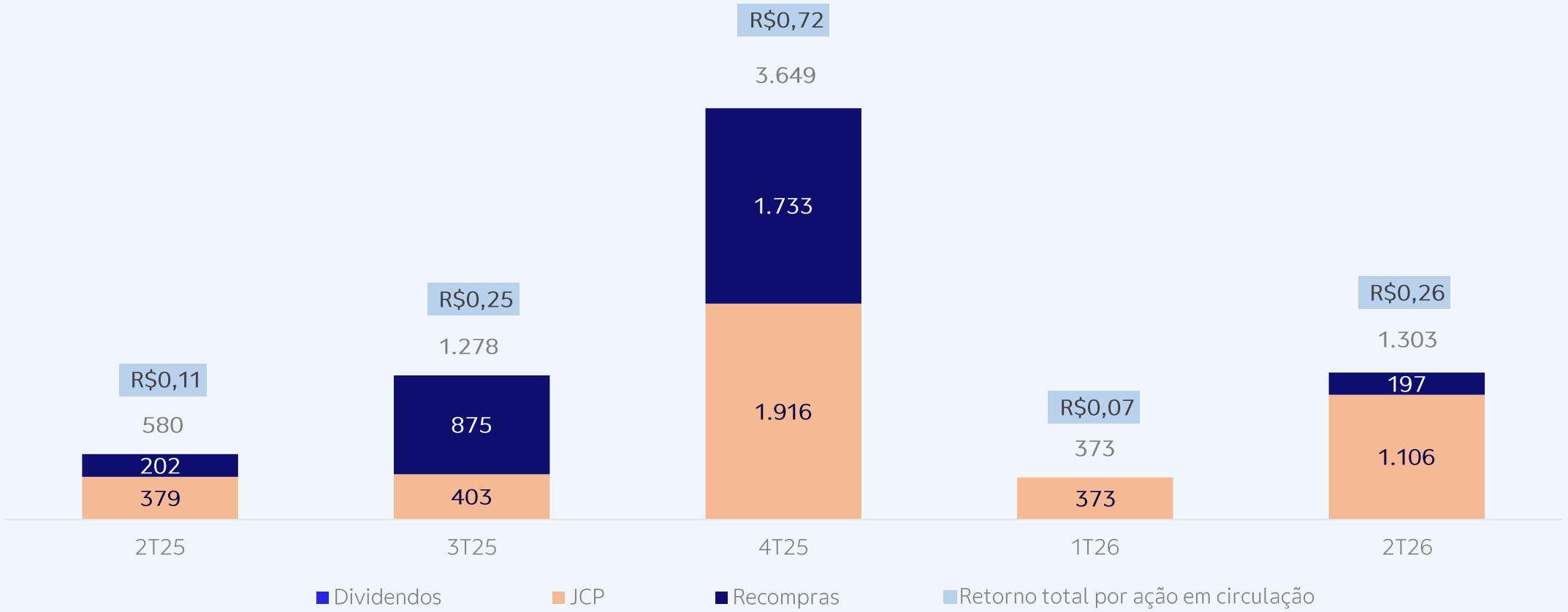
(Em R$ milhões)	2T26	2T25	2T26/ 2T25	1T26	2T26/ 1T26
Lucro líquido (atribuídos aos acionistas)	**1.698,8**	**1.325,6**	***28,2%***	**1.477,0**	***15,0%***
(+) Reversões de provisões e outras receitas não recorrentes	(21,4)	(109,4)	*-80,4%*	(4,0)	*441,6%*
(+) Alienação de investimento em coligada	(123,9)	-	-	-	-
(+) Despesas extraordinárias com mudanças na diretoria executiva	40,5	-	-	-	-
(+) Outras despesas não-recorrentes	15,1	1,5	-	6,8	*122,6%*
(+) Impactos fiscais de itens não recorrentes	25,5	36,7	*-30,5%*	(0,9)	-
(+) Benefício fiscal de juros sobre o capital próprio extraordinário	(277,5)	-	-	-	-
(+) Amortização de intangível	19,5	20,4	*-4,6%*	20,7	*-5,9%*
Lucro líquido recorrente	**1.376,6**	**1.274,9**	***8,0%***	**1.499,6**	***-8,2%***
(+) Imposto diferido (ágio aquisição Neoway e Neurotech)	49,1	40,7	*20,6%*	40,7	*23,5%*
Lucro líquido recorrente ajustado pelo benefício tributário do ágio	**1.425,6**	**1.315,5**	***8,4%***	**1.540,2**	***-7,4%***

INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Retorno aos Acionistas

(R$ milhões)

No 2T26, a Companhia retornou R$ 1,3 bilhão aos acionistas, incluindo R$ 356 milhões em JCP ordinário, R$ 750 milhões em JCP extraordinário e R$ 196,9 milhões em recompras de ações

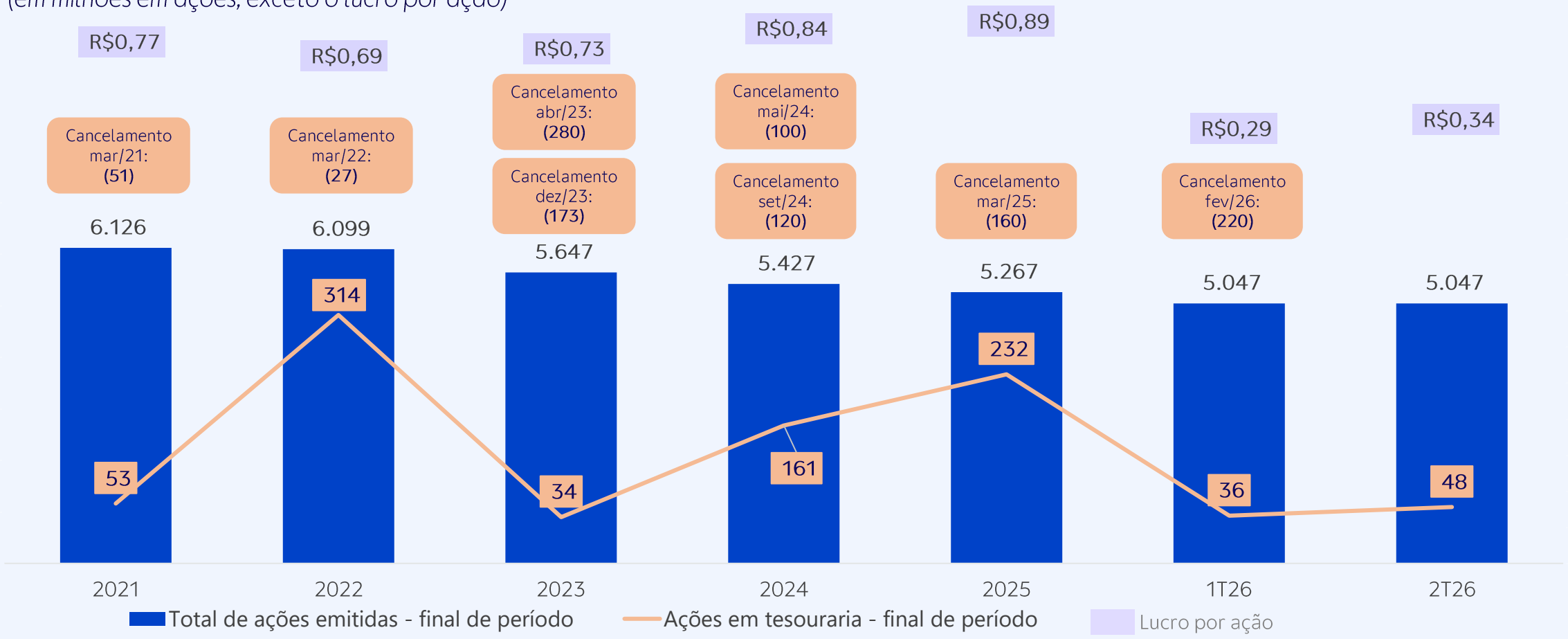


INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Programa de Recompra de Ações

Desde 2021, a Companhia recomprou cerca de 19% do seu capital social

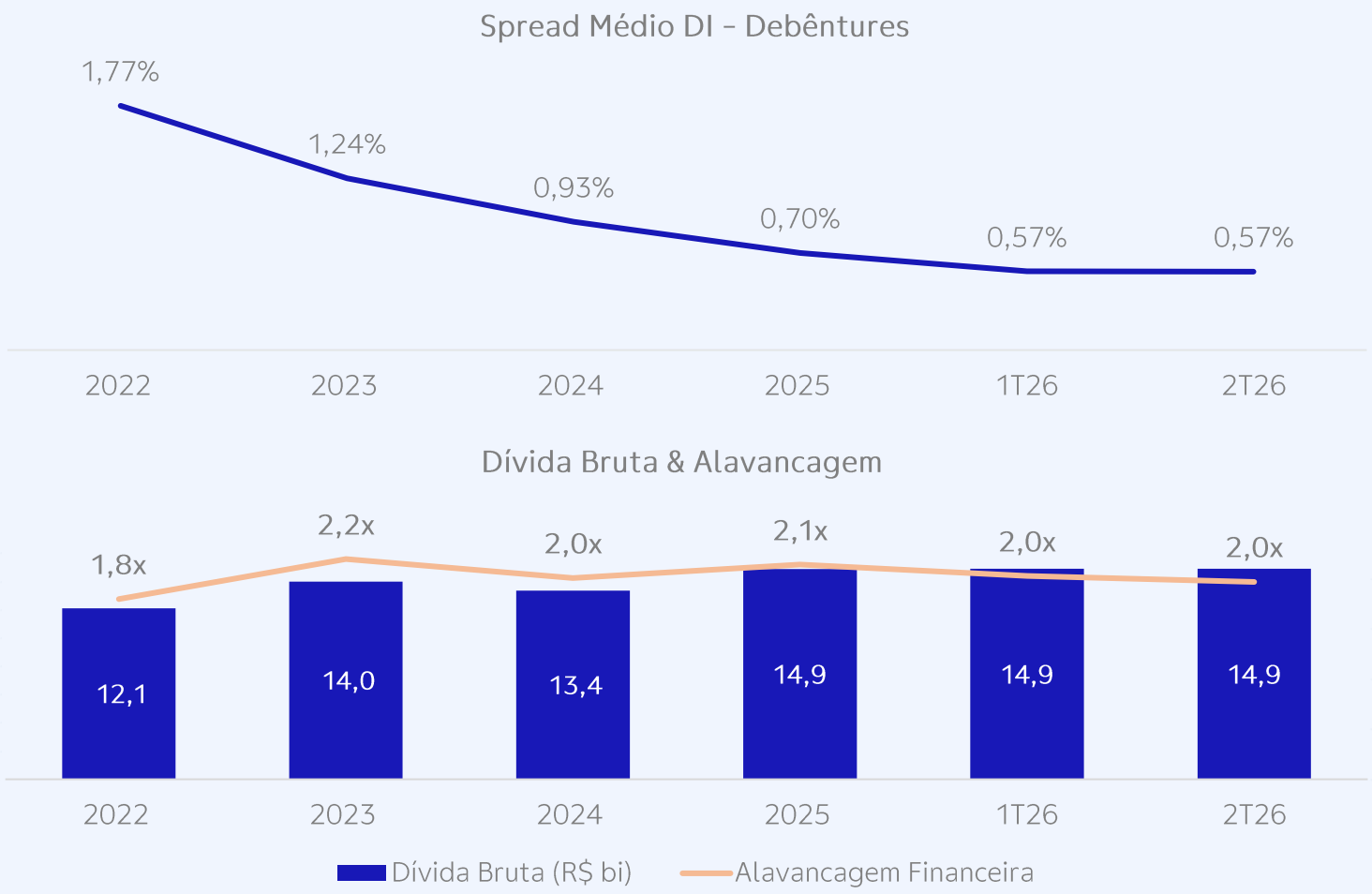
Ações emitidas, em tesouraria e canceladas
(em milhões em ações, exceto o lucro por ação)

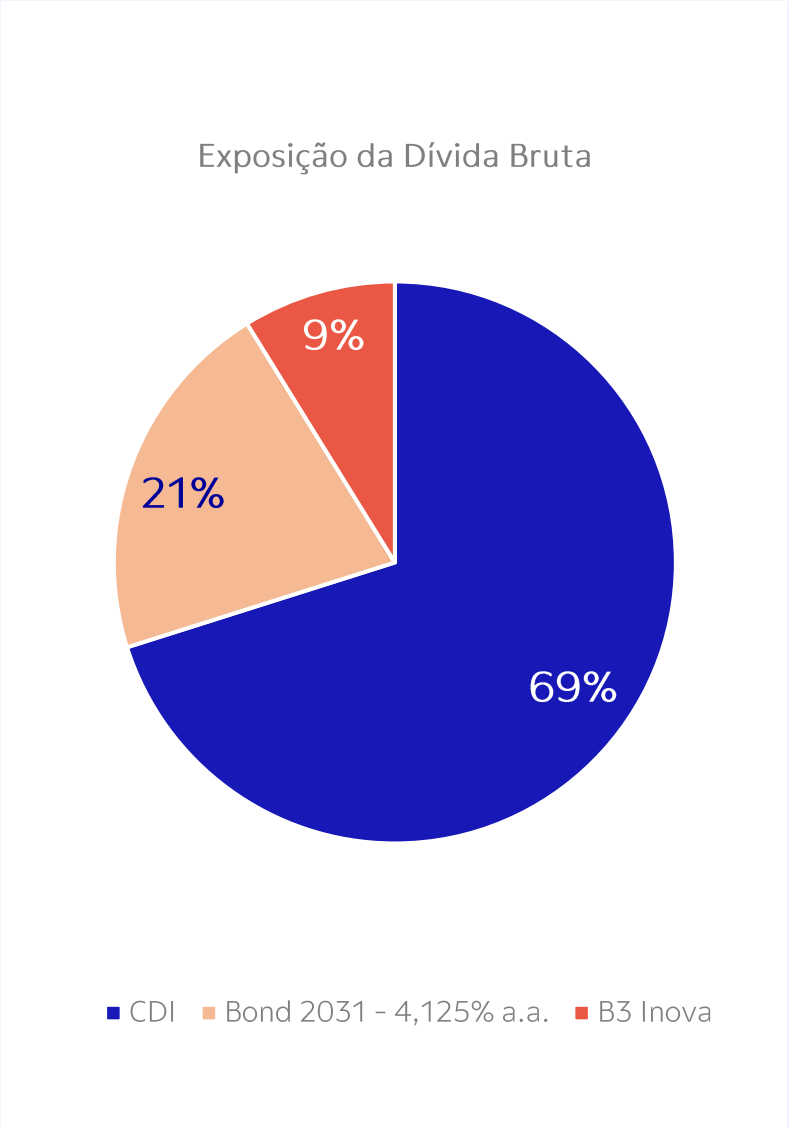


Lucro atribuído aos acionistas dividido pelo total de ações emitidas ao final do período. Valores anteriores ao desdobramento, realizado em 2021, foram ajustados para comparação.

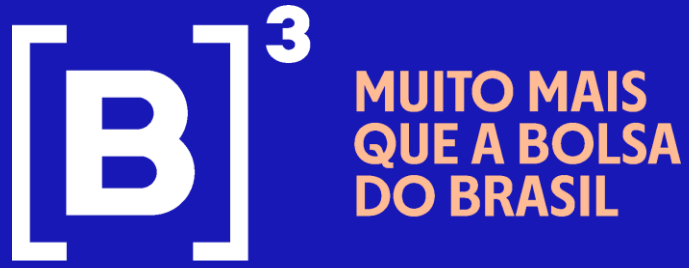
INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION

Estrutura de Capital





INFORMAÇÃO PÚBLICA – PUBLIC INFORMATION



MUITO MAIS
QUE A BOLSA
DO BRASIL