



APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS DO 1T22

12 de Maio de 2022



Considerações iniciais

Esta apresentação pode conter certas declarações que expressam expectativas, crenças e previsões da administração sobre eventos ou resultados futuros. Tais declarações não são dados históricos, estando baseadas em dados competitivos, financeiros e econômicos disponíveis no momento e em projeções atuais acerca da indústria na qual a B3 se insere.

Os verbos “antecipar”, “acreditar”, “estimar”, “esperar”, “prever”, “planejar”, “projetar”, “almejar” e outros verbos similares têm a intenção de identificar estas declarações, as quais envolvem riscos e incertezas que podem resultar em diferenças materiais entre os dados atuais e as projeções desta apresentação e não garantem qualquer desempenho futuro da B3.

Os fatores que podem afetar o desempenho incluem, mas não estão limitados a: (i) aceitação pelo mercado dos serviços prestado pela B3; (ii) volatilidade relacionada (a) à economia e ao mercado de valores mobiliários brasileiros e (b) à indústria altamente competitiva na qual a B3 opera; (iii) alterações (a) na legislação e tributação nacional e estrangeira e (b) nas políticas governamentais relacionadas aos mercados financeiros e de valores mobiliários; (iv) crescimento da competição, com novos participantes nos mercados brasileiros; (v) habilidade em adaptar-se às rápidas mudanças no ambiente tecnológico, incluindo a implementação de funcionalidades otimizadas requeridas pelos clientes da B3; (vi) habilidade em manter um processo contínuo de introdução de competitivos novos produtos e serviços enquanto mantém a competitividade dos já existentes; (vii) habilidade em atrair novos clientes nas jurisdições nacional e estrangeira; (viii) habilidade em expandir a oferta de produtos da B3 em jurisdições estrangeiras.

Todas as declarações nesta apresentação são baseadas em informações e dados disponíveis na data em que foram feitas, a B3 não se obriga a atualizá-las com base em novas informações ou desenvolvimentos futuros.

Esta apresentação não se constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário; tampouco deve haver qualquer venda de valor mobiliário onde tal oferta ou venda pudesse ser ilegal antes de registro ou qualificação de acordo com lei de valores mobiliários. Nenhuma oferta deve ser feita à exceção de um prospecto que atenda os requisitos da Instrução CVM 400 de 2003 e suas alterações.



Destaques – Desempenho Operacional

		1T22	1T22 / 1T21	1T22 / 4T21
Listados - Ações				
Ações à Vista	<i>ADTV (R\$ milhões)</i>	31.177,5	-15,3%	-1,1%
	<i>Margem (bps)</i>	3,493	-0,335 bps	+0,032 bps
Índice de Ações	<i>ADV (milhares de contratos)</i>	3.763,5	-1,1%	-12,3%
	<i>RPC média (R\$)</i>	0,891	-2,0%	-2,4%
Listados - Derivativos	<i>ADV (milhares de contratos)</i>	4.449,2	-16,4%	+4,5%
	<i>RPC média (R\$)</i>	2,076	+6,1%	-2,9%
Balcão				
Renda Fixa	<i>Novas emissões (R\$ bilhões)</i>	3.552,2	+22,5%	-5,8%
	<i>Estoque (R\$ bilhões)</i>	4.229,6	+16,8%	+5,6%
Derivativos	<i>Novas transações (R\$ bilhões)</i>	3.044,1	+5,2%	+6,3%
	<i>Estoque (R\$ bilhões)</i>	5.450,3	+17,0%	+0,4%



Destaques – Desempenho Financeiro

<i>R\$ milhões</i>	1T22	1T22 / 1T21	1T22 / 4T21
Receita Total	2.544,6	-4,6%	+4,7%
Listados	1.696,8	-10,4%	+3,1%
Balcão	300,7	+11,6%	+0,2%
Infraestrutura para financiamentos	109,9	-10,0%	-3,6%
Tecnologia, dados e serviços	435,7	+33,0%	+17,2%
Outros ¹	1,5	-97,3%	-
Receita líquida	2.284,7	-4,7%	+4,8%
Despesas ajustadas²	(431,9)	48,1%	+11,8%
EBITDA recorrente²	1.722,7	-11,5%	+4,1%
Margem EBITDA²	75,4%	-766 bps	-50 bps
Resultado financeiro³	229,0	-	+164,5%
Lucro líquido recorrente²	1.240,0	-7,2%	+0,9%

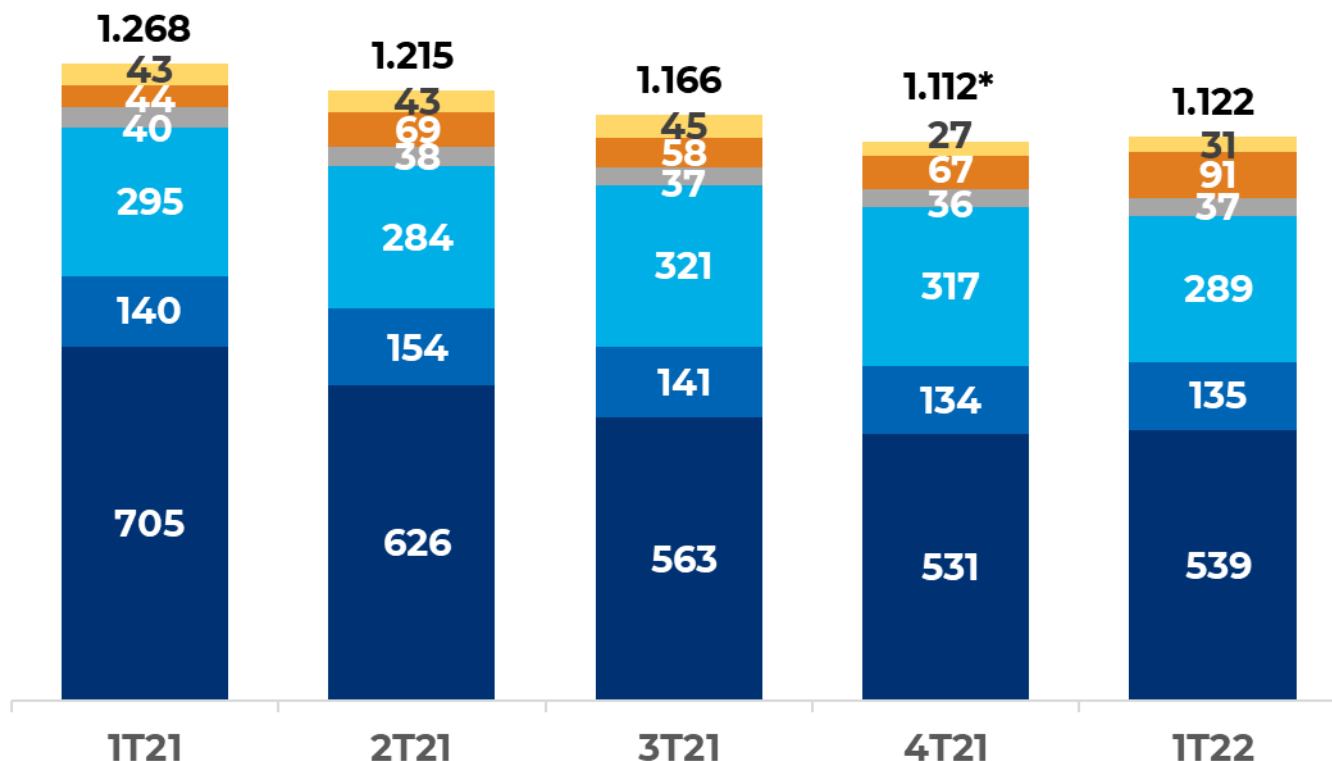
¹ Reversão de provisões e recuperação de despesas. ² Ver reconciliações no slide 16/17 anexo. ³ Resultado financeiro negativo no 1T21.



Desempenho por segmento

LISTADOS - AÇÕES E RV (1/2)

1T22 (R\$ milhões)	Δ 1T21	Δ 4T21
1.122	-11%	+1%

44% da Receita

Destaques 1T22 / 1T21:

- Queda de 15,3% no ADTV do mercado à vista de ações, dada uma maior volatilidade relacionada ao cenário político do Brasil e a segunda onda do Covid-19 no 1T21.
- Queda nas receitas de negociação e pós-negociação reflete os menores volumes negociados e a implementação da nova política de tarifação em fev/21
- Alta na linha de empréstimo de ações, em decorrência das maiores taxas médias dos contratos e aumento no volume de negócios

Mercado à vista pós-negociação
 Mercado à vista - negociação
 Derivativos - neg. e pós-neg.

Depositária de renda variável
 Empréstimo de ações
 Listagem e soluções para emissores

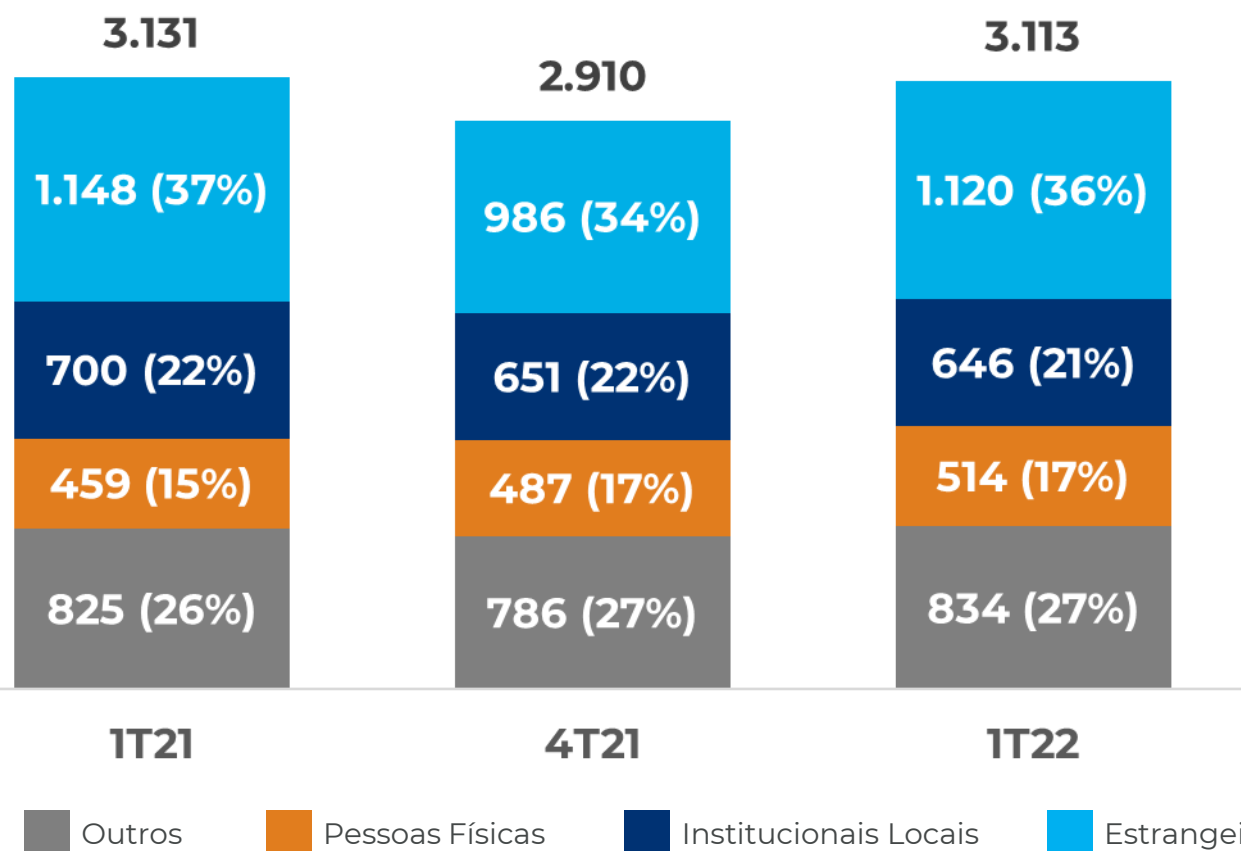
*Não ajustado pelos [incentivos educacionais](#) no 4T21 de R\$ 6,6 mi negativos.



Desempenho por segmento

LISTADOS - AÇÕES E RV (2/2)

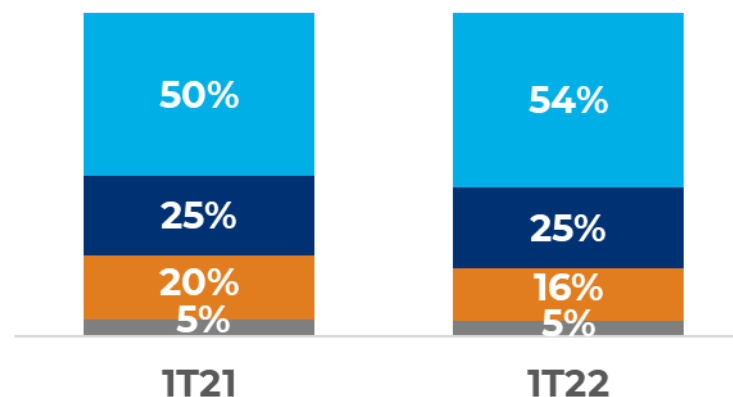
Saldo na Depositária de Renda Variável
Média (R\$ bilhões)



Destaques 1T22 / 1T21:

- Aumento de 12% no saldo de Pessoas Físicas na depositária de renda variável. Apesar das sucessivas altas nos juros, o saldo total permaneceu praticamente constante

Participação dos Investidores no ADTV de Ações - 1T22



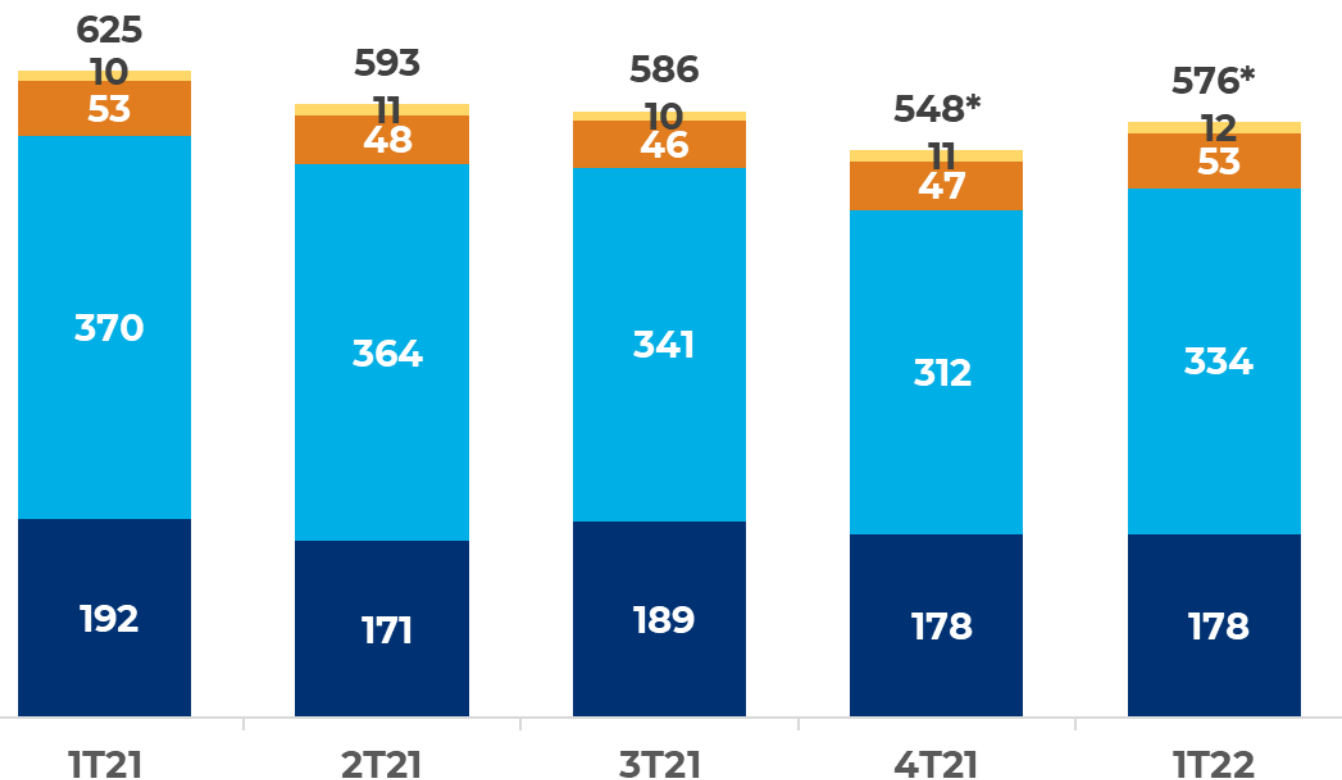
- Aumento na % de participação de estrangeiros no ADTV



Desempenho por segmento

LISTADOS - FICC

1T22 (R\$ milhões)	Δ 1T21	Δ 4T21
575	-8%	+5%

23% da Receita

Destaques 1T22 / 1T21:

- O volume médio diário negociado totalizou 4,4 milhões de contratos, queda de 16,4%, puxado pelas quedas no ADV de Juros em R\$ e Taxa de Câmbio
- Queda de 8% na receita refletindo os menores volumes negociados e queda na RPC de Juros em USD e Taxa de Câmbio

Derivativos de Juros em R\$

Derivativos de câmbio

Derivativos de Juros em US\$

Câmbio pronto e commodities

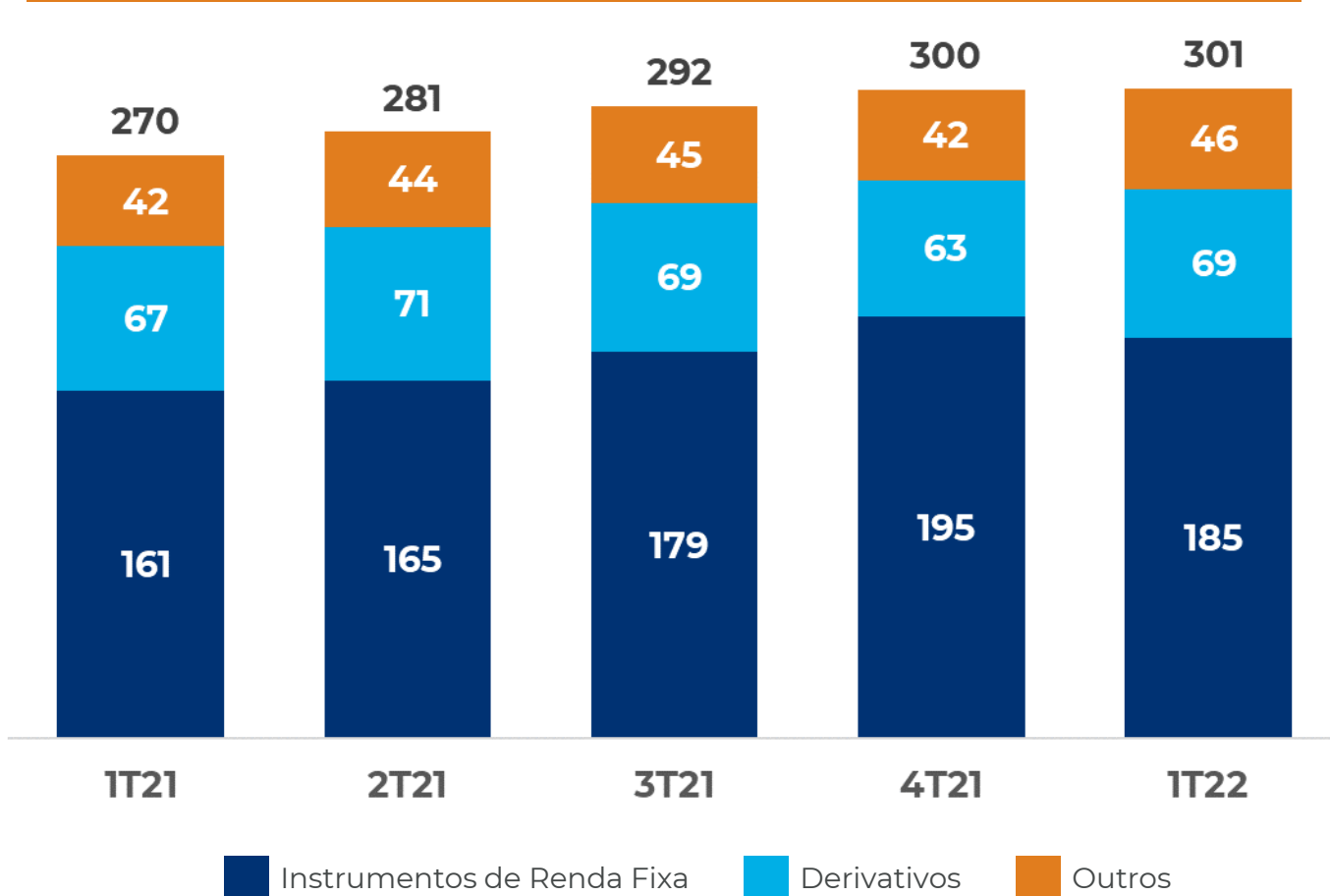
*Não ajustado pelo *hedge accounting* de R\$8,2 mi negativos no 4T21 e R\$0,9 mi negativos no 1T22.



Desempenho por segmento

BALCÃO

1T22 (R\$ milhões)	Δ 1T21	Δ 4T21
301	+12%	~

12% da Receita

Destaques 1T22 / 1T21:

Num ambiente de taxas de juros mais elevadas, os volumes dos produtos de renda fixa impactaram o crescimento do segmento no 1T22

Instrumentos de renda fixa

- Aumento de 12% na receita:
 - i) crescimento de 22% no registro de instrumentos de captação bancária
 - ii) maior estoque de dívida corporativa

Derivativos e operações estruturadas

- Alta de 3% em razão do maior volume registrado em derivativos de balcão



Desempenho por segmento

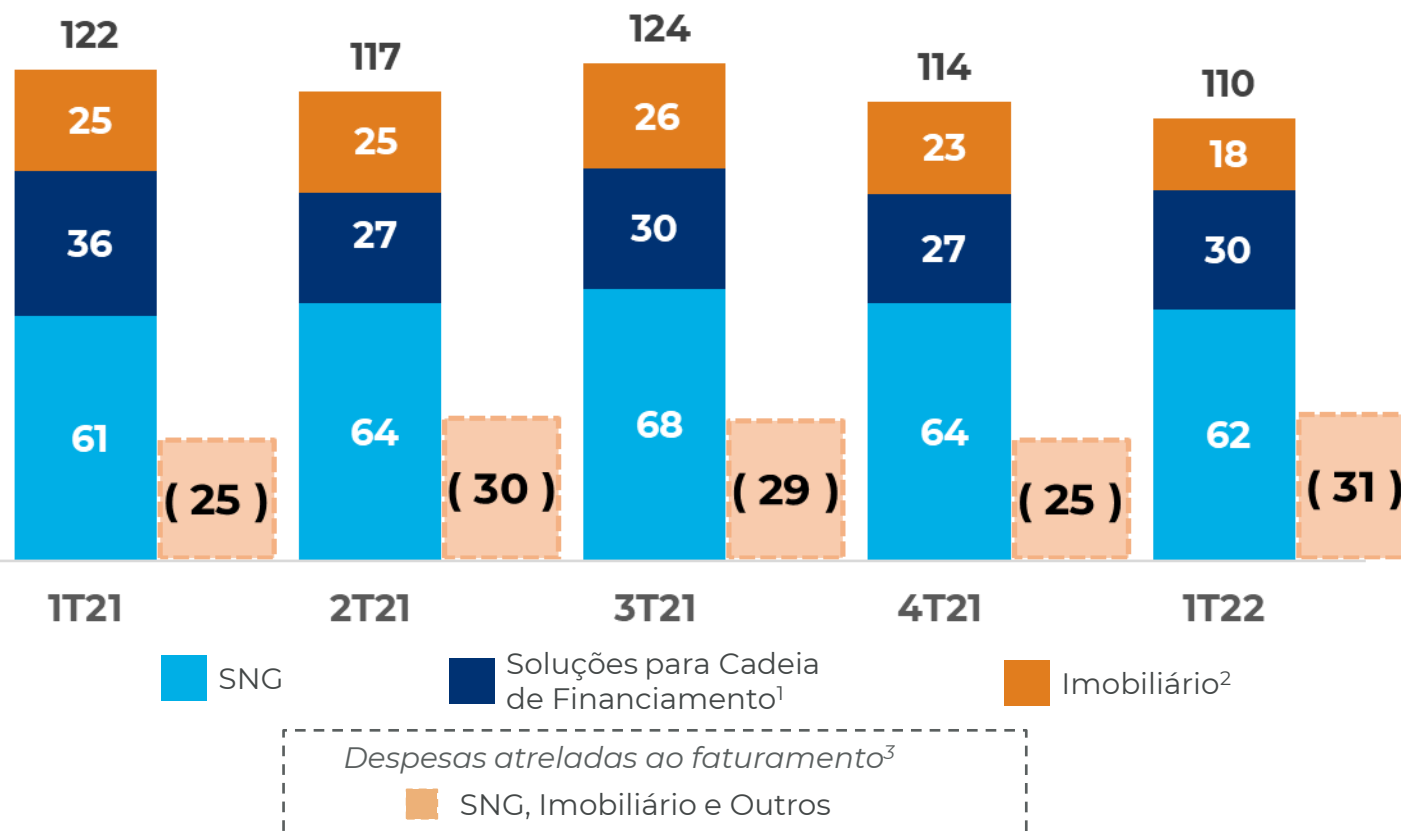
INFRAESTRUTURA PARA FINANCIAMENTOS

1T22 (R\$ milhões)	Δ 1T21	Δ 4T21
110	-10%	-4%

4% da Receita

Destaques 1T22 / 1T21:

- Número de veículos vendidos reduziu 20%, devido à escassez de peças para montagem e aumento nos preços de veículos novos e usados
- Número de inclusões no SNG diminuiu 9%, dado um cenário macroeconômico menos favorável para financiamentos



¹ Inclui: SEND e outros serviços para a cadeia de financiamento de veículos. ² Inclui: gestão de garantias, registro de contratos imobiliários e outros. ³ Considera apenas as despesas atreladas ao faturamento relacionadas ao segmento de Infraestrutura para financiamento.



Desempenho por segmento

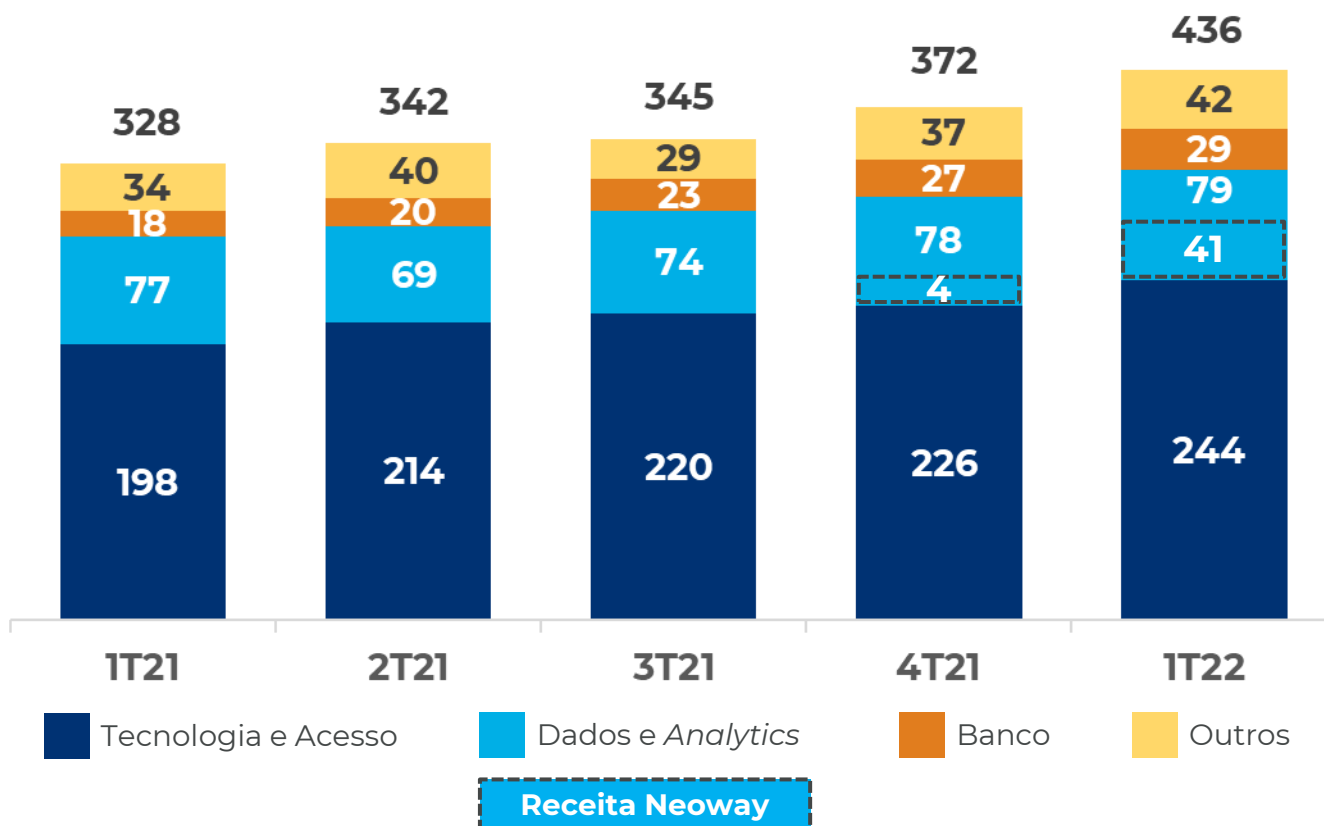
TECNOLOGIA, DADOS E SERVIÇOS

1T22 (R\$ milhões)	Δ 1T21	Δ 4T21
436	+33%	+17%

17% da Receita

Destaques 1T22 / 1T21:

- Alta de 23% receita de Tecnologia e Acesso, explicado pelo:
 - (i) aumento de clientes nas maiores faixas de negociação
 - (ii) correção anual pelo IPCA
- Crescimento de 57% da receita de Dados e Analytics, explicado principalmente pela inclusão da linha de receita da Neoway. Excluindo Neoway, o crescimento teria sido de 3,5%





Despesas ajustadas¹

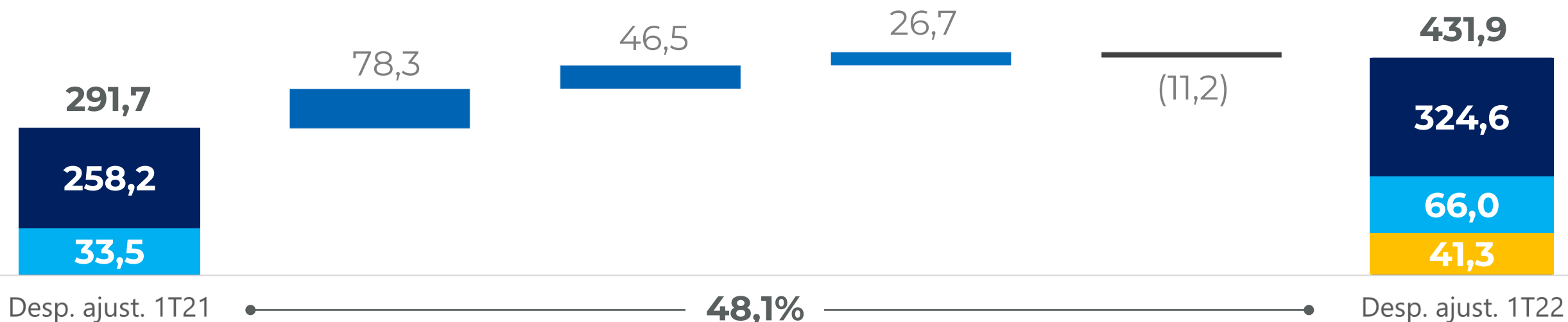
(R\$ milhões)

Pessoal ajustada²
(+42,1%): inclusão da Neoway, novas contratações e correção anual dos salários

Processamento de dados: (+66,8%): inclusão da Neoway e desenvolvimento de novas iniciativas

Serviços de terceiros (+223,7%): despesas de Neoway e maiores gastos relacionados a M&A

Outros³
(-45,9%)



(em R\$ milhões e % do total das despesas ajustadas)

	Pessoal Ajustada	Processamento de Dados	Serviços de Terceiros	Outros
1T22	264,0 (61,1%)	116,1 (26,9%)	38,7 (9,0%)	13,2 (3,1%)
1T21	185,7 (63,7%)	69,6 (23,9%)	12,0 (4,1%)	24,4 (8,4%)
4T21	223,9 (57,9%)	106,7 (27,6%)	30,8 (8,0%)	25,0 (6,5%)

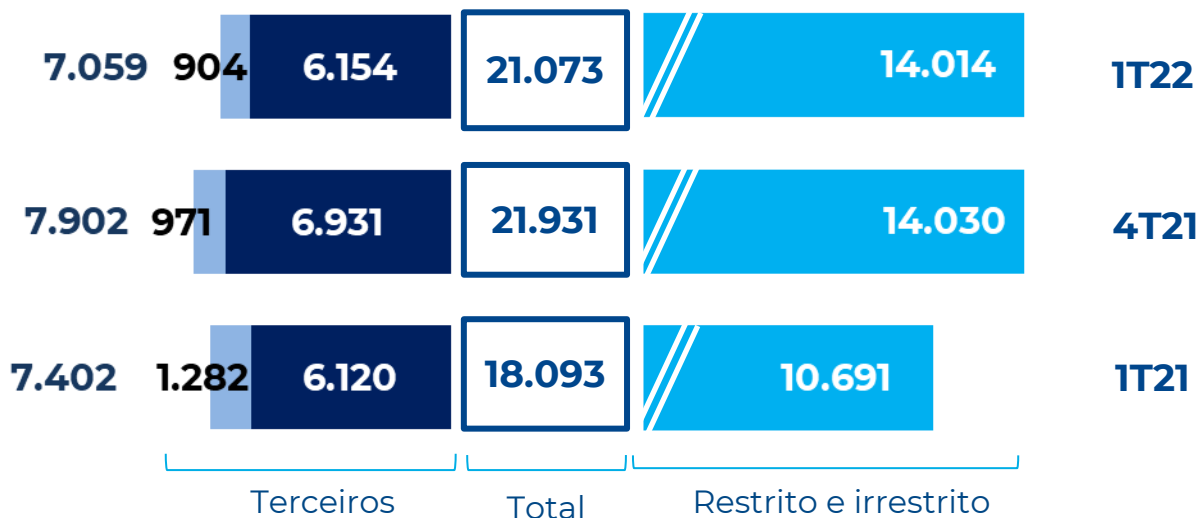
■ Despesas Core
■ Despesas Non-Core
■ Despesas Neoway

¹ Ajustado para excluir: (i) depreciação e amortização; (ii) programa de incentivo de longo prazo baseado em ações – principal e encargos; (iii) provisões; (iv) despesas atreladas ao faturamento; (v) despesas com baixa de projetos; e (vi) despesas extraordinárias de M&A. ² Exclui o programa de incentivo de longo prazo baseado em ações – principal e encargos. ³ Inclui despesas com comunicações, manutenção, impostos e taxas, honorários do conselho/comitês e diversas.



Destaques financeiros

Caixa e Aplicações Financeiras
(R\$ milhões)



Garantia de participantes em dinheiro e outros¹

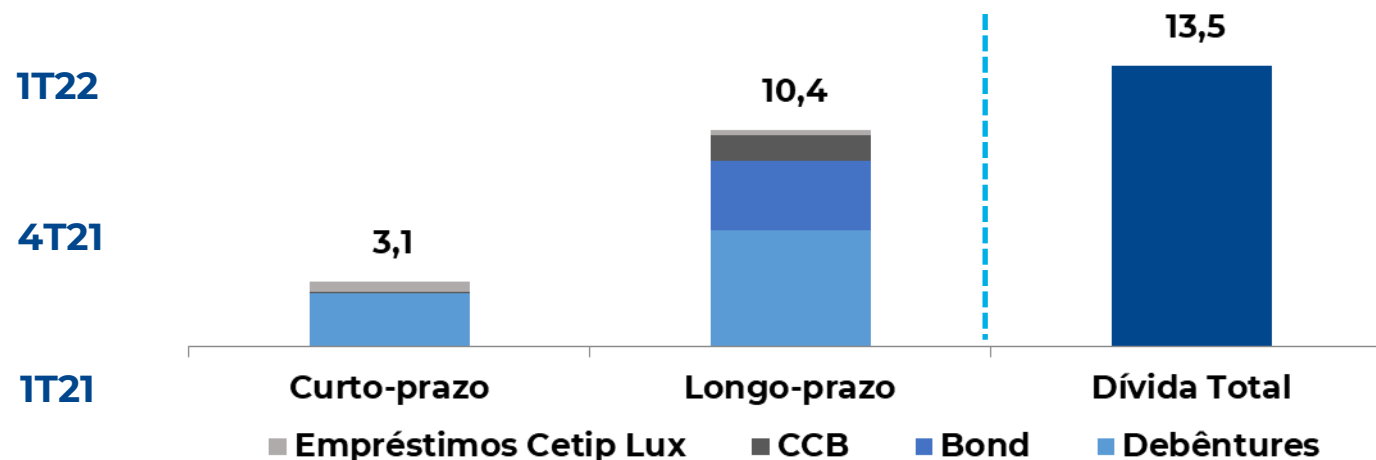
Banco B3²

Recursos disponíveis B3³

Caixa de terceiros de R\$6,1 bi não é considerado caixa da B3, mas a Companhia recebe juros sobre a maior parte deste saldo.

Alavancagem Financeira e Cronograma de Amortização

Cronograma de Amortização da Dívida (R\$ bilhões)



Empréstimos Cetip Lux CCB Bond Debêntures

Título | Montante

Amortização

Cetip Lux | US\$100 mi e US\$50 mi

Ago/22 e Ago/23

Debênture 2ª emissão | R\$1,20 bi

Mai/22

CCB | R\$1,25 bi

Jul/23

Debênture 3ª emissão | R\$3,55 bi

Ago 22, Ago/23 e Ago/24

Debênture/CRI 4ª emissão | R\$205 mi

Dez/28, Dez/29 e Dez/30

Debênture 5ª emissão (duas séries) | R\$3,0 bi

Mai/24, Mai/25 e Mai/26

Sustainability-linked bond | US\$700 mi

Set/31⁴

Endividamento bruto no final de março era de **1,9x o EBITDA recorrente LTM**

¹Inclui proventos e direitos sobre ativos em custódia. ²Inclui garantias de terceiros no Banco B3. ³Não inclui o valor referente às ações da Bolsa de Comercio de Santiago, Bolsa de Valores de Colômbia, Bolsa de Valores de Lima e B3 Inova. ⁴Bond conta com *hedge accounting* – ver nota 9 das DFs.

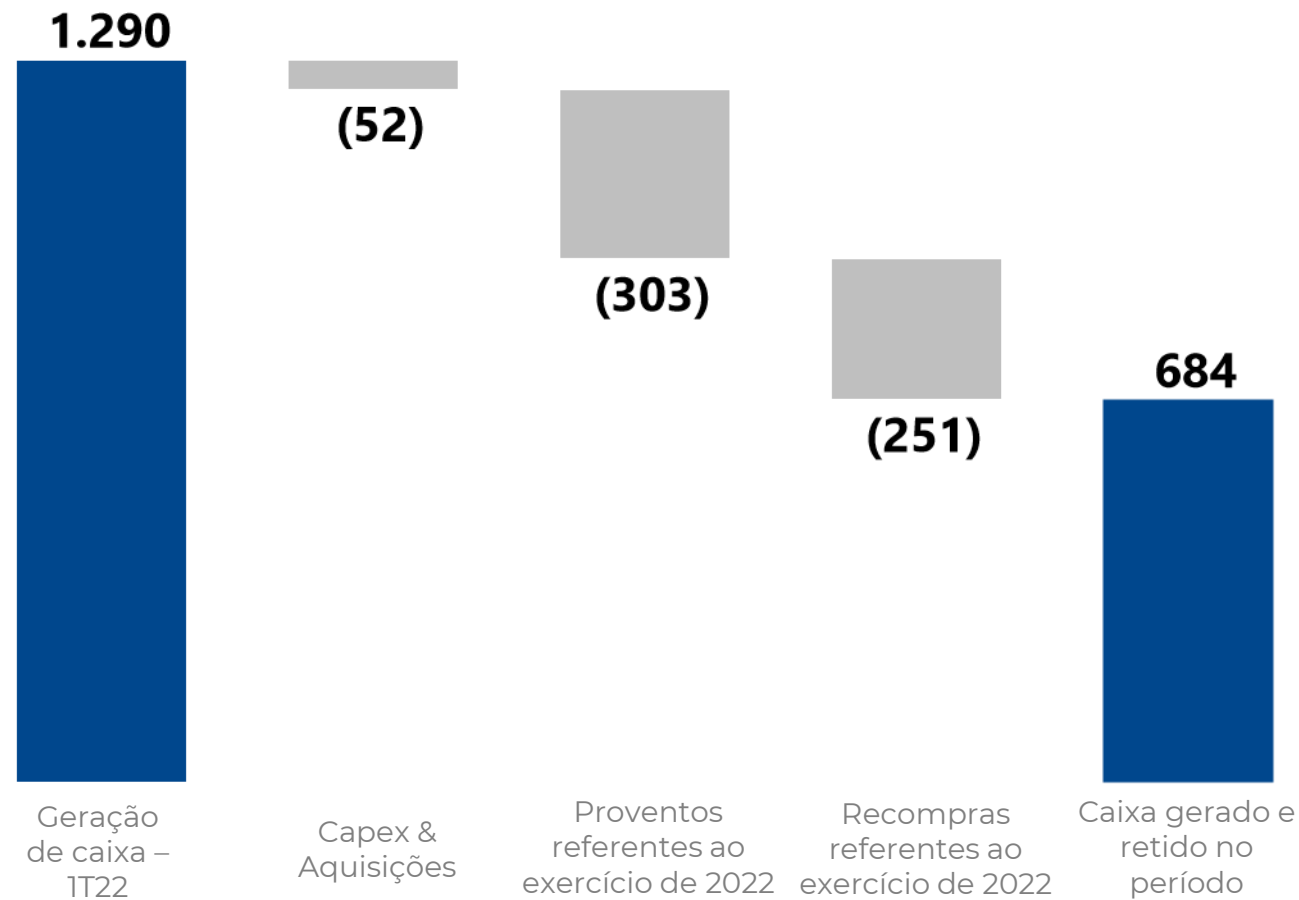


Destaques financeiros

Geração de caixa
(R\$ milhões)

R\$ milhões	1T22	1T21	4T21
Caixa líquido de atividades operacionais ajustado ¹	1.666	1.562	1.837
Caixa líquido de atividades de investimento ²	-59	89	2
Caixa líquido de atividades de financiamento antes de distribuições ³	-318	-104	-140
Geração de caixa (antes de capex, aquisições e distribuições)	1.290	1.548	1.700

Destinação do caixa – 1T22
(R\$ milhões)



¹Fluxo de caixa operacional, ajustado pela variação de aplicações financeiras e garantias de operações. ²Fluxo de caixa de atividades de investimento antes de capex e aquisições. ³Fluxo de caixa de juros e amortizações pagas e emissão de dívidas no período.

Anexo



Demonstrações Financeiras

Despesas Ajustadas (Ex-Neoway)

(Em R\$ milhões)	1T22	1T21	1T22/1T21 (%)	4T21	1T22/4T21 (%)
Despesas (ex-Neoway)	(792,1)	(661,2)	19,8%	(804,2)	-1,5%
(+) Depreciação e Amortização	269,5	264,4	1,9%	255,2	5,6%
(+) Programa de incentivo de longo prazo baseado em ações	38,4	41,6	-7,8%	35,7	7,5%
(+) Provisões (recorrentes e não recorrentes)	13,7	4,4	215,3%	28,5	-51,7%
(+) Despesas atreladas ao faturamento	61,4	59,2	3,9%	74,6	-17,6%
(+) Baixa de projetos	-	-	-	17,2	-
(+) Despesas extraordinárias M&A	18,5	-	-	12,3	50,7%
Despesas ajustadas	(390,6)	(291,7)	33,9%	(380,8)	2,6%

Despesas Ajustadas

(Em R\$ milhões)	1T22	1T21	1T22/1T21 (%)	4T21	1T22/4T21 (%)
Despesas	(856,4)	(661,2)	29,5%	(810,3)	5,7%
(+) Depreciação e Amortização	275,9	264,4	4,4%	255,7	7,9%
(+) Programa de incentivo de longo prazo baseado em ações	47,5	41,6	14,2%	35,7	33,2%
(+) Provisões (recorrentes e não recorrentes)	14,7	4,4	237,0%	28,5	-48,4%
(+) Despesas atreladas ao faturamento	67,9	59,2	14,7%	74,6	-9,0%
(+) Baixa de projetos	-	-	-	17,2	-
(+) Despesas extraordinárias M&A	18,5	-	-	12,3	50,7%
Despesas ajustadas	(431,9)	(291,7)	48,1%	(386,4)	11,8%
<i>Despesas Core business</i>	(324,6)	(258,2)	25,8%	(340,7)	-4,7%
<i>Despesas Non-Core - Novas iniciativas e novos negócios</i>	(107,3)	(33,5)	219,8%	(45,6)	135,0%



Demonstrações Financeiras

EBITDA Recorrente

(Em R\$ milhões)	1T22	1T21	1T22/1T21 (%)	4T21	1T22/4T21 (%)
EBITDA	1.704,2	1.999,9	-14,8%	1.624,6	4,9%
(+) Reversão de provisões não recorrentes	-	(53,6)	-	-	-
(+) Baixa de projetos	-	-	-	17,2	-
(+) Despesas extraordinárias M&A	18,5	-	-	12,3	-
EBITDA recorrente	1.722,7	1.946,3	-11,5%	1.654,1	4,1%
<i>Margem EBITDA recorrente</i>	<i>75,4%</i>	<i>83,1%</i>	<i>-766 bps</i>	<i>75,9%</i>	<i>-50 bps</i>
EBITDA recorrente (ex-Neoway)	1.741,1	1.946,3	-10,5%	1.656,1	5,1%
<i>Margem EBITDA (ex-Neoway)</i>	<i>77,5%</i>	<i>83,1%</i>	<i>-559 bps</i>	<i>76,1%</i>	<i>142 bps</i>

Reconciliação do Lucro Líquido

(Em R\$ milhões)	1T22	1T21	1T22/1T21 (%)	4T21	1T22/4T21 (%)
Lucro líquido (atribuídos aos acionistas)	1.100,9	1.256,0	-12,3%	1.091,6	0,9%
(+) Reversão de provisões não recorrentes	-	(53,6)	-	-	-
(+) Impactos fiscais de itens não recorrentes	(6,3)	18,2	-	(11,4)	-45,1%
(+) Baixa de projetos	-	-	-	17,2	-
(+) Despesas extraordinárias M&A	18,5	-	-	12,3	50,7%
(+) Impairment	-	-	-	4,1	-
(+) Amortização de intangível (combinação com Cetip)	126,9	115,5	9,9%	115,5	9,9%
Lucro líquido recorrente	1.240,0	1.336,1	-7,2%	1.229,2	0,9%
(+) Imposto diferido (ágio da combinação Cetip)	119,6	119,6	-	119,6	-
Lucro líquido recorrente ajustado pelo benefício fiscal do ágio	1.359,6	1.455,7	-6,6%	1.348,9	0,8%
(-) Lucro Líquido Neoway	(18,3)	-	-	(1,7)	-
Lucro líquido recorrente ajustado pelo benefício fiscal do ágio (ex-Neoway)	1.378,0	1.455,7	-5,3%	1.350,6	2,0%

Nota: valores líquidos de impostos calculado a uma alíquota de 34% aplicada na parcela dedutível



Despesas ajustadas¹ (Ex-Neoway)

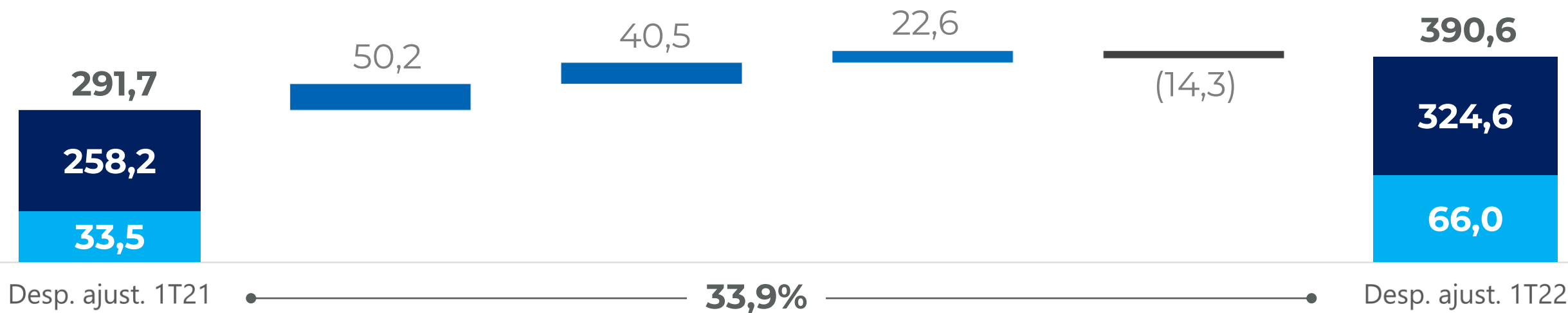
(R\$ milhões)

Pessoal ajustada²
(+27,0%): novas contratações e correção anual dos salários

Processamento de dados: (+58,3%): desenvolvimento de novas iniciativas

Serviços de terceiros (+189,2%): maiores gastos relacionados a M&A

Outros³
(-58,7%)



(em R\$ milhões e % do total das despesas ajustadas)

	Pessoal Ajustada	Processamento de Dados	Serviços de Terceiros	Outros
1T22	235,9 (60,4%)	110,1 (28,2%)	34,6 (8,8%)	10,1 (2,6%)
1T21	185,7 (63,7%)	69,6 (23,9%)	12,0 (4,1%)	24,4 (8,4%)
4T21	223,9 (57,9%)	106,7 (27,6%)	30,8 (8,0%)	25,0 (6,5%)

■ Despesas Core
■ Despesas Non-Core

¹ Ajustado para excluir: (i) depreciação e amortização; (ii) programa de incentivo de longo prazo baseado em ações – principal e encargos; (iii) provisões; (iv) despesas atreladas ao faturamento; (v) despesas com baixa de projetos; e (vi) despesas extraordinárias de M&A. ² Exclui o programa de incentivo de longo prazo baseado em ações – principal e encargos. ³ Inclui despesas com comunicações, manutenção, impostos e taxas, honorários do conselho/comitês e diversas.